



N° 63-005-XIF au catalogue

Commerce de détail

Janvier 2005



Statistique
Canada

Statistics
Canada

Canada

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Section du commerce de détails financiers, Division de la statistique du commerce, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (téléphone : (613) 951-3549).

Pour obtenir des informations sur l'ensemble des données de Statistique Canada qui sont disponibles, veuillez composer l'un des numéros sans frais suivants. Vous pouvez également communiquer avec nous par courriel ou visiter notre site Web.

Service national de renseignements **1 800 263-1136**

Service national d'appareils de télécommunication pour les malentendants **1 800 363-7629**

Renseignements concernant le Programme des bibliothèques de dépôt **1 800 700-1033**

Télécopieur pour le Programme des bibliothèques de dépôt **1 800 889-9734**

Renseignements par courriel ***infostats@statcan.ca***

Site Web ***www.statcan.ca***

Renseignements sur les commandes et les abonnements

Le produit n° 63-005-XIF au catalogue est publié mensuellement sous forme électronique dans le site Internet de Statistique Canada au prix de 18 \$ CAN l'exemplaire et de 166 \$ CAN pour un abonnement annuel. Les utilisateurs peuvent obtenir des exemplaires à ***www.statcan.ca***, sous la rubrique Produits et services.

Normes de service au public

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois, et ce, dans la langue officielle de leur choix. À cet égard, notre organisme s'est doté de *normes de service à la clientèle* qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1 800 263-1136.



Statistique Canada
Division de la statistique du commerce
Section du commerce de détails financiers

Commerce de détail

Janvier 2005

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 2005

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Mars 2005

N° 63-005-XIF au catalogue, vol. 77, n° 1

ISSN 1710-0860

Périodicité : mensuelle

Ottawa

This publication is available in English upon request (Catalogue no. 63-005-XIE).

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada :

- . indisponible pour toute période de référence
- .. indisponible pour une période de référence précise
- ... n'ayant pas lieu de figurer
- 0 zéro absolu ou valeur arrondie à zéro
- 0^s valeur arrondie à 0 (zéro) où il y a une distinction importante entre le zéro absolu et la valeur arrondie
- p provisoire
- r rectifié
- x confidentiel en vertu des dispositions de la *Loi sur la statistique*
- E à utiliser avec prudence
- F trop peu fiable pour être publié

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de :

- R. Lussier, directeur, Division de la statistique du commerce
- R. Evans, directeur adjoint, Division de la statistique du commerce
- M. Weise, chef, section du commerce de détails financiers, Division de la statistique du commerce
- P. Gratton, économiste principal, Section du commerce de détails financiers, Division de la statistique du commerce

Table des matières

Faits saillants	7
Analyse — Janvier 2005	8
Emballer cette carte-cadeau	9
Important redressement des ventes dans plusieurs secteurs de ventes au détail en janvier	9
Les ventes du Québec retrouvent leur tendance à la hausse	10
Indicateurs connexes pour février	10
Produits connexes	13
Tableaux statistiques	
Tableau 1-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Ventes	16
Tableau 1-2 Ventes au détail, désaisonnalisées, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis le mois précédent	17
Tableau 1-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis l'année précédente	18
Tableau 2-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) - Ventes	19
Tableau 2-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis l'année précédente	20
Tableau 3-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Canada - Ventes	21
Tableau 3-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Canada - Variation en % depuis le trimestre précédent	22
Tableau 3-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Canada - Variation en % depuis l'année précédente	23
Tableau 4-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Terre-Neuve-et-Labrador - Ventes	24
Tableau 4-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Terre-Neuve-et-Labrador - Variation en % depuis le trimestre précédent	25
Tableau 4-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Terre-Neuve-et-Labrador - Variation en % depuis l'année précédente	26
Tableau 5-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Île-du-Prince-Édouard - Ventes	27
Tableau 5-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Île-du-Prince-Édouard - Variation en % depuis le trimestre précédent	28
Tableau 5-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Île-du-Prince-Édouard - Variation en % depuis l'année précédente	29

Table des matières – suite

Tableau 6-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouveau-Brunswick - Ventes	30
Tableau 6-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouveau-Brunswick - Variation en % depuis le trimestre précédent	31
Tableau 6-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouveau-Brunswick -- Variation en % depuis l'année précédente	32
Tableau 7-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouvelle-Écosse - Ventes	33
Tableau 7-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouvelle-Écosse - Variation en % depuis le trimestre précédent	34
Tableau 7-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouvelle-Écosse - Variation en % depuis l'année précédente	35
Tableau 8-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec - Ventes	36
Tableau 8-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec - Variation en % depuis le trimestre précédent	37
Tableau 8-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec - Variation en % depuis l'année précédente	38
Tableau 9-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario - Ventes	39
Tableau 9-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario - Variation en % depuis le trimestre précédent	40
Tableau 9-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario - Variation en % depuis l'année précédente	41
Tableau 10-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Manitoba - Ventes	42
Tableau 10-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Manitoba - Variation en % depuis le trimestre précédent	43
Tableau 10-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Manitoba - Variation en % depuis l'année précédente	44
Tableau 11-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Saskatchewan - Ventes	45
Tableau 11-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Saskatchewan - Variation en % depuis le trimestre précédent	46
Tableau 11-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Saskatchewan - Variation en % depuis l'année précédente	47
Tableau 12-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Ventes	48
Tableau 12-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Variation en % depuis le trimestre précédent	49
Tableau 12-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Variation en % depuis l'année précédente	50
Tableau 13-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Colombie-Britannique - Ventes	51

Table des matières – suite

Tableau 13-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Colombie-Britannique - Variation en % depuis le trimestre précédent	52
Tableau 13-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Colombie-Britannique - Variation en % depuis l'année précédente	53
Tableau 14-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoire du Yukon - Ventes	54
Tableau 14-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoire du Yukon - Variation en % depuis le trimestre précédent	55
Tableau 14-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoire du Yukon - Variation en % depuis l'année précédente	56
Tableau 15-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoires du Nord-Ouest - Ventes	57
Tableau 15-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoires du Nord-Ouest - Variation en % depuis le trimestre précédent	58
Tableau 15-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoires du Nord-Ouest - Variation en % depuis l'année précédente	59
Tableau 16-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Ventes	60
Tableau 16-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Variation en % depuis le trimestre précédent	61
Tableau 16-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Variation en % depuis l'année précédente	62
Tableau 17-1 Commerce de détail, taux de réponse pondéré (périodes courantes)	63
Tableau 17-2 Commerce de détail, coefficient de variation (périodes courantes)	64
Tableau 18-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (estimations historiques), Juillet 2004 à Janvier 2005	65
Tableau 18-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (estimations historiques), Janvier 2004 à Juin 2004	66
Tableau 19-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations historiques), Juillet 2004 à Janvier 2005	67
Tableau 19-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations historiques), Janvier 2004 à Juin 2004	68
Tableau 20-1 Commerce de détail, Canada, non-désaisonnalisées, estimations en dollars courants et constants (1997)	69
Tableau 20-2 Commerce de détail, Canada, désaisonnalisées, estimations en dollars courants et constants (1997)	70
 Qualité des données, concepts et méthodologie	
Objectifs, utilisation et utilisateurs	71
Concepts, variables et classifications	72
Couverture et bases de sondage	74
Échantillonnage	75

Table des matières – suite

Conception du questionnaire	76
Réponse et non-réponse	77
Opérations de collecte et de saisie des données	79
Vérification	80
Imputation	81
Estimation	82
Désaisonnalisation et estimation de la tendance-cycle	83
Ajustement des séries historiques	85
Évaluation de la qualité des données	86
Contrôle de la divulgation	87
Comparabilité des données	88

Appendice

I. Agrégation spéciale : Commerce de détail	89
---	----

Graphiques

1. Ventes au détail - Canada	8
2. Tendances des ventes - Canada	11
3. Tendances des ventes - Canada	12

Faits saillants

Janvier 2005

- Pour une deuxième année consécutive, les consommateurs ont augmenté leurs achats en janvier. Les ventes de Noël de décembre ont diminué au cours des deux dernières années, la popularité croissante des cartes-cadeaux pouvant avoir reporté certains achats à la nouvelle année.

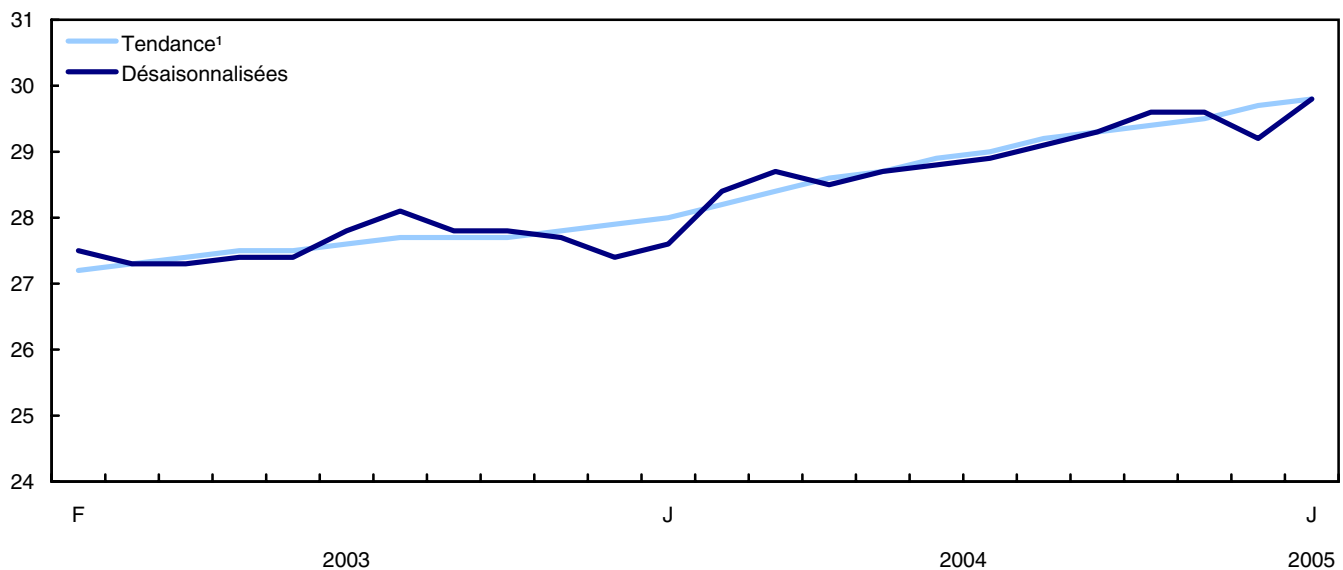
Analyse — Janvier 2005

Pour une deuxième année consécutive, les consommateurs ont augmenté leurs achats en janvier. Les ventes de Noël de décembre ont diminué au cours des deux dernières années, la popularité croissante des cartes-cadeaux pouvant avoir reporté certains achats à la nouvelle année.

Graphique 1

Ventes au détail - Canada

Milliards de \$



1. Les tendances représentent les données désaisonnalisées lissées.

Les ventes au détail ont connu une reprise de 2,0 % en janvier pour se chiffrer à 29,8 milliards de dollars, après avoir chuté de 1,2 % en décembre et être demeurées essentiellement inchangées en novembre (-0,1 %). Les résultats de janvier ont ramené les ventes à un niveau qui correspond davantage à la tendance haussière observée depuis le début de 2004.

En dollars constants, les ventes au détail ont bondi de 2,3 % en janvier, après avoir affiché des baisses pendant les deux mois précédents.

Si on exclut les ventes des concessionnaires d'automobiles neuves, de véhicules d'occasion, de plaisance et de pièces, les ventes au détail ont grimpé subitement de 2,4 % en janvier.

Les consommateurs ont augmenté leurs dépenses dans tous les secteurs en janvier. La progression des ventes a été supérieure à 2,0 % dans cinq des huit secteurs de la vente au détail, soit le secteur des marchandises diverses (+4,9 %), le secteur de l'alimentation et des boissons (+3,0 %), les pharmacies (+2,6 %), le secteur des meubles et de l'électronique (+2,5 %) et le secteur des matériaux de construction (+2,4 %).

Note aux lecteurs

Le groupe de détaillants interrogés au sujet des cartes-cadeaux était celui des répondants habituels de l'Enquête mensuelle sur les grands détaillants, un panel d'environ 80 grands détaillants. L'enquête vise les plus grands détaillants du Canada dans les secteurs de l'alimentation, du vêtement, des articles d'ameublement, des appareils électroniques, des articles de sport ainsi que des marchandises diverses (grands magasins y compris). Ensemble, les ventes de ces détaillants représentent environ 35 % de toutes les ventes de détail annuelles, si l'on exclut les ventes des concessionnaires d'automobiles neuves, de véhicules d'occasion, de plaisance et de pièces.

Une carte-cadeau, aux fins de la présente analyse, est une carte de plastique, semblable à une carte de crédit, qui comprend une bande magnétique à laquelle on attribue la valeur monétaire désirée au moment de sa vente. Les cartes-cadeaux ne comprennent aucun chèque-cadeau en papier ni aucune carte d'appel en plastique ou carte-cadeau vendue par des centres commerciaux ou des émettrices de cartes de crédit.

Des gains plus modérés ont été affichés par le secteur de l'automobile (+0,5 %), le secteur de l'habillement (+0,2 %) et les détaillants divers (+0,2 %). La catégorie des détaillants divers englobe les magasins de fournitures de bureau, d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies.

Emballer cette carte-cadeau

Une enquête menée récemment auprès de grands détaillants, représentant tout juste plus de 11 000 magasins en janvier 2005, a démontré que 68 % de ces magasins ont offert des cartes-cadeaux au cours de la période des fêtes de l'année 2004, par rapport à 53 % au cours de l'année précédente. Cette augmentation de 27,3 % du nombre de détaillants qui offrent des cartes-cadeaux est un signe de leur popularité croissante auprès des consommateurs.

Parmi leurs pairs, ce sont les grands magasins, les magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers, les magasins de meubles et les autres magasins de marchandises diverses qui ont connu les plus hauts taux de pénétration des cartes-cadeaux au cours des deux dernières années. Plus de la moitié des magasins de vêtements et d'accessoires compris dans ce panel ont offert des cartes-cadeaux pendant la période de Noël de l'année dernière, soit une augmentation d'environ 50 % par rapport à 2003. Approximativement 70 % de tous les supermarchés interrogés ont offert des cartes-cadeaux à leurs clients pendant la période des fêtes de l'année dernière. La gamme grandissante d'articles non alimentaires vendus dans les supermarchés rend les cartes-cadeaux de ces magasins encore plus attrayantes.

Important redressement des ventes dans plusieurs secteurs de ventes au détail en janvier

Les magasins de marchandises diverses ont augmenté leurs ventes de 4,9 % en janvier, après les avoir diminués au cours des deux mois précédents. Dans l'ensemble, les magasins de marchandises diverses ont vu leurs ventes demeurer essentiellement inchangées tout au long de 2004.

Au sein du secteur des marchandises diverses, les ventes des grands magasins ont progressé en janvier, après deux mois de baisses. En effet, elles ont augmenté de 6,1 %, une montée partiellement attribuable à l'ouverture de nouveaux magasins durant la dernière semaine du mois, mais également à une augmentation des dépenses de consommation, qui ont été faibles au cours de la période des fêtes. Les autres magasins de marchandises diverses ont également profité d'une croissance de leurs ventes en janvier (+3,6 %), après deux replis mensuels d'affilée.

Les détaillants dans le secteur de l'alimentation et des boissons ont affiché une poussée de leurs ventes de 3,0 % en janvier, ayant ainsi compensé la chute de 2,4 % enregistrée en décembre. Les magasins de bière, de vin et de spiritueux (+12,5 %) ont enregistré de loin le plus important gain du secteur, ayant en partie rattrapé le terrain perdu pendant les trois mois précédents, durant lesquels les ventes ont reculé de 16,0 %. Les supermarchés (+1,5 %) ont également observé une montée de leurs ventes en janvier, après avoir enregistré un recul de 0,7 % en décembre. En général, les ventes du secteur de l'alimentation et des boissons augmentent rapidement depuis le début de 2004.

Les pharmacies et les magasins de produits de soins personnels ont affiché une croissance de 2,6 % de leurs ventes en janvier, après avoir enregistré une baisse de proportion semblable en décembre (-2,4 %). Le repli des ventes de décembre représentait la première régression mensuelle en cinq mois dans ces magasins.

Les dépenses de consommation dans le secteur des meubles, des accessoires de maison et des appareils électroniques ont crû de 2,5 % en janvier, trois des quatre catégories de magasins de ce secteur ayant enregistré une hausse des ventes. Les magasins de meubles (+5,5 %) ont de loin affiché la plus grande hausse des ventes, après deux reculs mensuels consécutifs. Quant à eux, les magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers (+1,5 %) et les magasins d'ordinateurs et de logiciels (+1,5 %) ont profité de la deuxième croissance mensuelle consécutive de leurs ventes en janvier. En général, les ventes dans le secteur ont repris des forces depuis l'été 2004, après être demeurées pratiquement inchangées au cours de la première moitié de l'année.

Les ventes ont progressé de 2,4 % dans les magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison en janvier, après avoir baissé de 1,6 % en décembre. Malgré l'important gain de janvier, les ventes mensuelles de ces détaillants ont enregistré peu de changements depuis le mois d'août dernier.

Les détaillants du secteur de l'automobile ont signalé une hausse de leurs ventes pour la première fois depuis trois mois en janvier (+0,5 %). La progression de 1,3 % des ventes qu'on connue les concessionnaires d'automobiles neuves a été partiellement contrebalancée par un déclin de 2,5 % des ventes chez les concessionnaires d'automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces. Bien que les ventes des concessionnaires d'automobiles neuves semblaient exceptionnellement bonnes (+9,9 %) par rapport à janvier 2003, elles n'étaient supérieures que de 1,1 % à celles observées au même mois il y a deux ans. Excluant les baisses subites affichées au deuxième semestre de 2003, les ventes des concessionnaires d'automobiles neuves sont demeurées plus ou moins stables pendant les trois dernières années.

Les ventes du Québec retrouvent leur tendance à la hausse

Les détaillants du Québec ont enregistré une forte hausse de leurs ventes en janvier (+4,7 %), après avoir affiché des pertes de 3,4 % en décembre. Le gain de janvier, le plus important accroissement mensuel depuis presque quatre ans, a rétabli la tendance à la hausse des ventes observée au Québec depuis le début de 2004.

La progression des ventes au détail de janvier a également été importante au Manitoba (+2,7 %), en Ontario (+2,3 %) et en Alberta (+1,6 %). Toutefois, les dépenses des consommateurs dans les magasins de détail dans chacune de ces provinces ont reculé pendant les deux derniers mois de 2004. Malgré tout, dans l'ensemble, les ventes dans ces provinces progressent depuis le début de 2004.

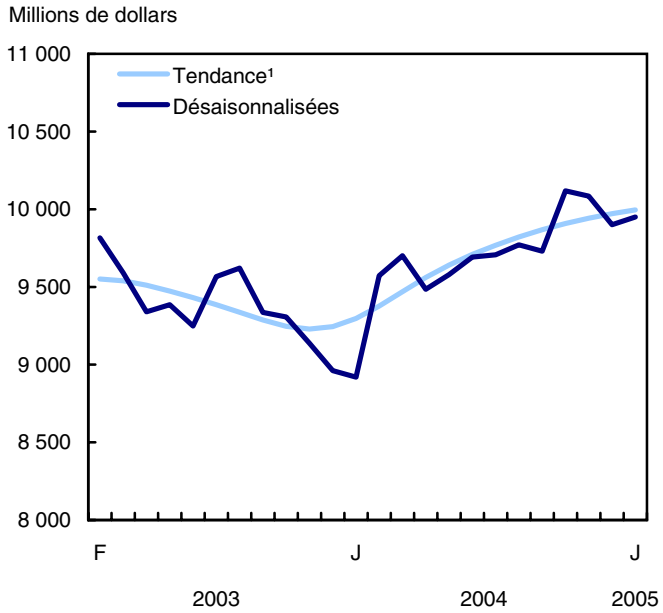
Indicateurs connexes pour février

Le total des emplois a augmenté de 0,2 % en février, ayant ainsi mis fin à trois mois de stagnation en matière de création d'emplois. Les mises en chantier ont augmenté de 5,3 % en février, s'étant en partie rétablies du repli de 13,7 % observé en janvier. Selon les données provisoires de l'industrie automobile, le nombre de véhicules automobiles neufs vendus en février a progressé d'environ 10 % par rapport à janvier.

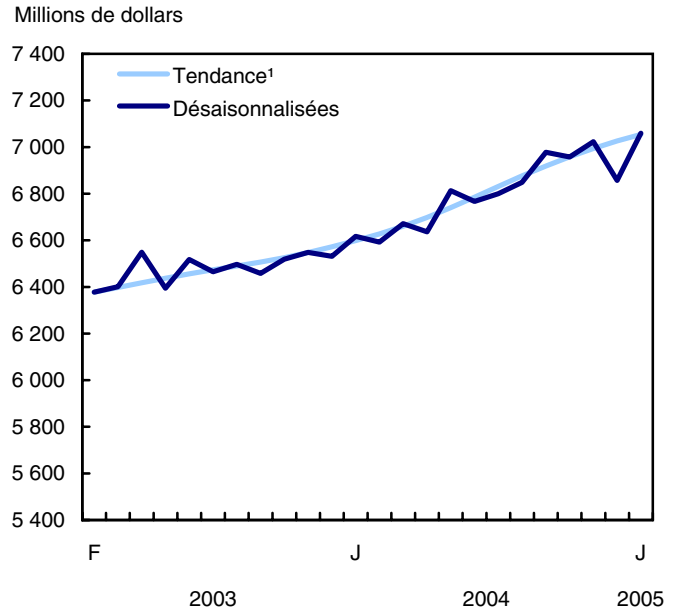
Graphique 2

Tendances des ventes - Canada

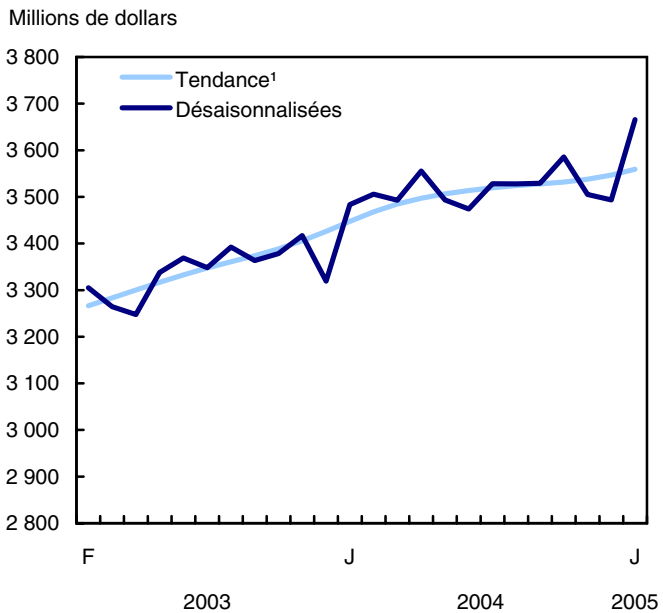
Véhicules automobiles



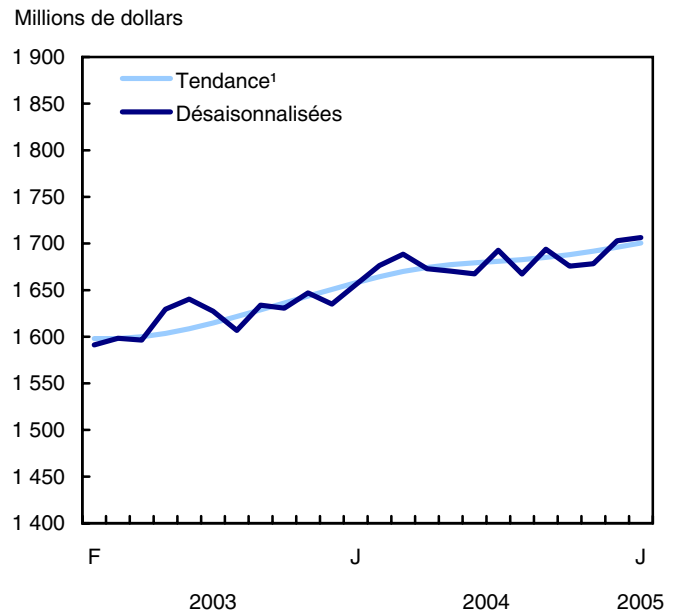
Magasins d'alimentation et de boissons



Magasins de marchandises diverses



Magasins de vêtements et d'accessoires

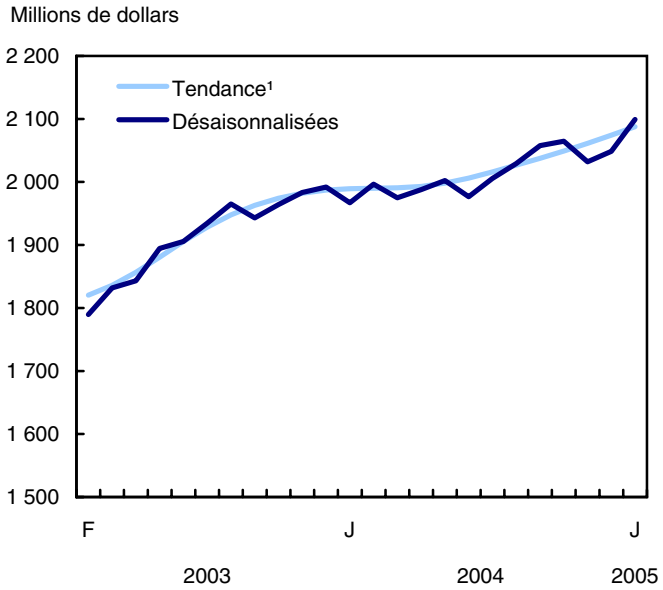


1. Les tendances représentent les données désaisonnalisées lissées.

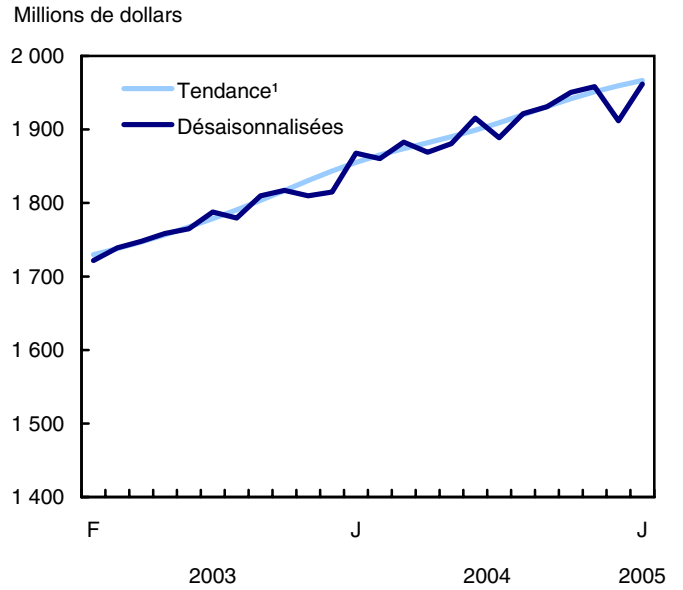
Graphique 3

Tendances des ventes - Canada

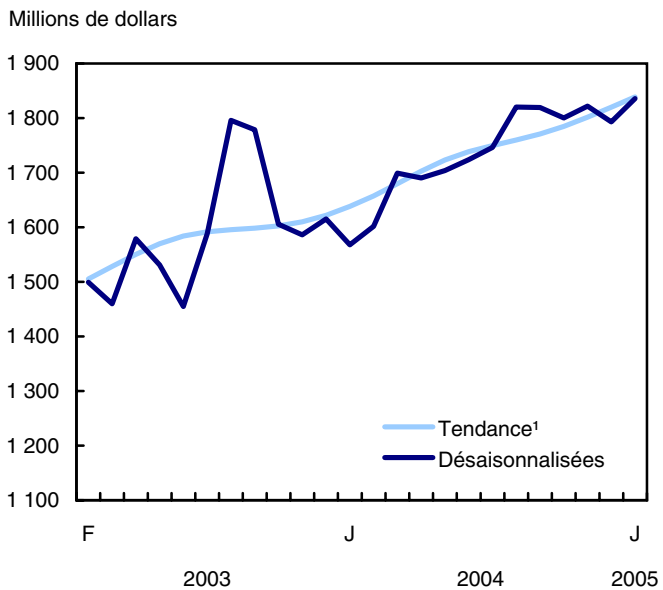
Magasins de meubles, d'accessoires de maison et d'appareils électroniques



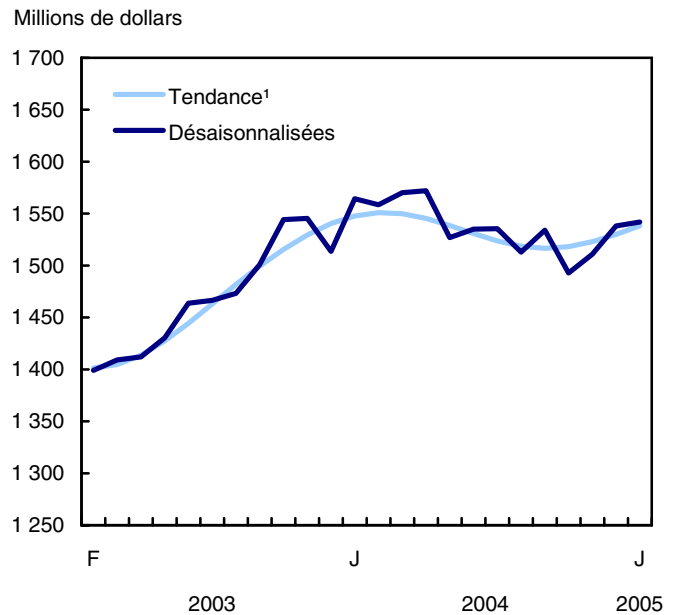
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels



Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison



Détaillants divers



1. Les tendances représentent les données désaisonnalisées lissées.

Produits connexes

Choisis parmi les publications de Statistique Canada

63-007-X Ventes de véhicules automobiles neufs

Choisis parmi les produits techniques et analytiques de Statistique Canada

11-621-M2003006 Nouvelles tendances : la vente au détail de vêtements au Canada

11-621-M2003007 Le Noël du consommateur

11-621-M2004012 Les nouveaux propriétaires emménagent : l'achat de meubles

Choisis parmi les tableaux de CANSIM de Statistique Canada

076-0005 Enquête mensuelle des grands magasins (données de 1991) pour Canada, les provinces et certaines régions métropolitaines de recensement

080-0014 Commerce de détail, selon le groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

080-0015 Commerce de détail, selon le groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

080-0016 Commerce de détail, ventes en dollars constants et indice de prix

080-0017 Commerce de détail, ventes et tendances des ventes, désaisonnalisées, selon le secteur de groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

Choisis parmi les enquêtes de Statistique Canada

2406 Enquête sur le commerce de détail (mensuelle)

2408 Enquête mensuelle sur le commerce de détail - Organismes des grands magasins

Choisis parmi les tableaux du Canada en statistiques de Statistique Canada

- *Le Canada en statistiques ç Indicateurs économiques, par provinces et territoires (mensuel et trimestriel)*
- *Le Canada en statistiques - Ventes au détail, par industries*
- *Le Canada en statistiques - Ventes au détail, par provinces et territoires*
- *Le Canada en statistiques - Commerce de détail, par industries (mensuel)*
- *Le Canada en statistiques - Commerce de détail, par provinces et territoires (mensuel)*
- *Le Canada en statistiques - Ventes des grands magasins, par provinces*

Tableaux statistiques

Tableau 1-1

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Ventes

	Janvier ^P 2005	Décembre ^r 2004	Novembre ^r 2004	Octobre ^r 2004	2005 Cumulatif
	millions de dollars				
Groupe de commerce - Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 745,1	5 671,5	5 859,5	5 895,5	5 745,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 265,9	1 298,5	1 271,5	1 259,7	1 265,9
Stations-service	2 939,3	2 930,2	2 953,6	2 963,4	2 939,3
Magasins de meubles	753,3	714,1	718,9	745,1	753,3
Magasins d'accessoires de maison	390,4	392,9	387,2	390,0	390,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	155,8	153,4	149,0	147,6	155,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	799,8	788,1	776,9	782,0	799,8
Centres de rénovation et quincailleries	1 445,0	1 430,6	1 429,2	1 406,0	1 445,0
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	390,7	362,4	392,6	394,4	390,7
Supermarchés	5 153,4	5 076,2	5 111,0	5 015,9	5 153,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	755,4	757,9	747,1	738,2	755,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 150,8	1 022,6	1 165,4	1 203,5	1 150,8
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 961,6	1 911,7	1 958,2	1 950,3	1 961,6
Magasins de vêtements	1 323,4	1 290,2	1 282,7	1 278,1	1 323,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijoux	382,9	412,6	395,6	397,6	382,9
Grands magasins	1 901,9	1 791,9	1 791,2	1 856,5	1 901,9
Autres magasins de marchandises diverses	1 763,7	1 701,8	1 714,1	1 728,9	1 763,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	757,2	765,6	739,7	724,9	757,2
Magasins de détail divers	784,7	772,5	771,2	767,8	784,7
Total, ensemble des magasins	29 820,4	29 244,8	29 614,5	29 645,6	29 820,4
Régions					
Terre-Neuve-et-Labrador	480,6	494,0	489,4	485,7	480,6
Île-du-Prince-Édouard	114,5	113,7	115,4	117,3	114,5
Nouvelle-Écosse	826,5	843,7	857,0	865,5	826,5
Nouveau-Brunswick	670,5	673,0	695,0	668,5	670,5
Québec	6 836,8	6 527,8	6 755,5	6 728,9	6 836,8
Ontario	11 151,0	10 902,1	10 985,7	10 991,4	11 151,0
Manitoba	1 002,0	975,9	996,6	1 013,7	1 002,0
Saskatchewan	868,8	870,6	875,2	866,2	868,8
Alberta	3 780,6	3 720,8	3 767,2	3 781,9	3 780,6
Colombie-Britannique	3 986,8	4 021,8	3 977,1	4 026,7	3 986,8
Territoire du Yukon	35,5	35,6	36,2	36,6	35,5
Territoires du Nord-Ouest	46,5	45,5	44,7	44,3	46,5
Nunavut	20,3	20,2	19,6	19,0	20,3

Tableau 1-2

**Ventes au détail, désaisonnalisées, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes)
- Variation en % depuis le mois précédent**

	Janvier ^p 2005	Décembre ^r 2004	Novembre ^r 2004	Octobre ^r 2004
	pourcentage			
Groupe de commerce - Canada				
Concessionnaires d'automobiles neuves	1,3	-3,2	-0,6	2,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-2,5	2,1	0,9	4,0
Stations-service	0,3	-0,8	-0,3	6,4
Magasins de meubles	5,5	-0,7	-3,5	2,3
Magasins d'accessoires de maison	-0,6	1,5	-0,7	1,5
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	1,5	2,9	1,0	0,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	1,5	1,4	-0,7	-2,0
Centres de rénovation et quincailleries	1,0	0,1	1,7	-2,0
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	7,8	-7,7	-0,5	2,4
Supermarchés	1,5	-0,7	1,9	0,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	-0,3	1,5	1,2	-0,6
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	12,5	-12,2	-3,2	-1,2
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2,6	-2,4	0,4	1,0
Magasins de vêtements	2,6	0,6	0,4	-1,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-7,2	4,3	-0,5	-0,9
Grands magasins	6,1	0,0	-3,5	1,3
Autres magasins de marchandises diverses	3,6	-0,7	-0,9	1,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-1,1	3,5	2,0	-4,3
Magasins de détail divers	1,6	0,2	0,4	-1,1
Total, ensemble des magasins	2,0	-1,2	-0,1	1,3
Régions				
Terre-Neuve-et-Labrador	-2,7	0,9	0,8	1,6
Île-du-Prince-Édouard	0,6	-1,4	-1,6	2,5
Nouvelle-Écosse	-2,0	-1,5	-1,0	0,2
Nouveau-Brunswick	-0,4	-3,2	4,0	-0,8
Québec	4,7	-3,4	0,4	1,4
Ontario	2,3	-0,8	-0,1	1,5
Manitoba	2,7	-2,1	-1,7	2,7
Saskatchewan	-0,2	-0,5	1,0	2,0
Alberta	1,6	-1,2	-0,4	1,5
Colombie-Britannique	-0,9	1,1	-1,2	0,4
Territoire du Yukon	-0,2	-1,6	-1,3	5,4
Territoires du Nord-Ouest	2,0	1,8	1,0	1,7
Nunavut	0,5	3,2	3,2	-2,0

Tableau 1-3

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis l'année précédente

	Janvier ^P 2005	Décembre ^r 2004	Novembre ^r 2004	Octobre ^r 2004	2005 Cumulatif
	pourcentage				
Groupe de commerce - Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	9,9	6,4	7,0	3,7	9,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	10,5	10,4	3,6	2,2	10,5
Stations-service	15,3	19,5	21,5	24,1	15,3
Magasins de meubles	8,5	3,7	4,3	9,8	8,5
Magasins d'accessoires de maison	11,9	11,5	10,0	12,4	11,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-0,9	-5,8	-8,2	-12,5	-0,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	4,3	0,0	-0,4	1,6	4,3
Centres de rénovation et quincailleries	19,1	14,3	16,1	15,1	19,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	10,1	-0,4	10,5	2,8	10,1
Supermarchés	7,0	7,6	7,8	6,0	7,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	6,1	5,2	4,0	3,3	6,1
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	5,9	-6,3	7,1	12,5	5,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	5,0	5,3	8,2	7,3	5,0
Magasins de vêtements	6,3	5,2	3,7	4,6	6,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijoux	-6,8	1,1	-3,6	-2,8	-6,8
Grands magasins	5,1	3,2	1,5	5,9	5,1
Autres magasins de marchandises diverses	5,4	7,5	3,8	6,4	5,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	2,8	3,6	-0,1	-2,0	2,8
Magasins de détail divers	-5,2	-0,3	-4,2	-4,5	-5,2
Total, ensemble des magasins	7,9	6,8	7,0	6,8	7,9
Régions					
Terre-Neuve-et-Labrador	0,0	3,1	2,7	3,1	0,0
Île-du-Prince-Édouard	0,3	1,5	1,3	1,4	0,3
Nouvelle-Écosse	-0,2	1,2	2,9	3,6	-0,2
Nouveau-Brunswick	2,8	6,5	7,7	3,5	2,8
Québec	7,5	4,8	7,2	6,0	7,5
Ontario	7,5	6,2	5,4	4,5	7,5
Manitoba	9,4	5,7	7,3	10,4	9,4
Saskatchewan	9,3	7,4	7,8	5,2	9,3
Alberta	13,7	13,1	13,0	14,2	13,7
Colombie-Britannique	7,6	8,4	7,3	9,3	7,6
Territoire du Yukon	-0,4	4,4	3,7	6,7	-0,4
Territoires du Nord-Ouest	10,4	0,0	3,5	0,4	10,4
Nunavut	4,4	4,7	3,6	-2,5	4,4

Tableau 2-1

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) - Ventes

	Janvier ^P 2005	Décembre ^r 2004	Novembre 2004	Octobre 2004	2005 Cumulatif
	millions de dollars				
Groupe de commerce - Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	4 334,7	4 982,7	5 439,8	5 424,8	4 334,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	870,7	1 013,4	1 178,0	1 203,7	870,7
Stations-service	2 675,8	2 791,5	2 779,9	3 022,9	2 675,8
Magasins de meubles	636,9	831,9	758,0	772,5	636,9
Magasins d'accessoires de maison	312,4	515,0	452,1	404,8	312,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	153,4	177,4	148,7	140,3	153,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	693,9	1 567,3	850,7	749,2	693,9
Centres de rénovation et quincailleries	970,9	1 224,7	1 436,6	1 529,6	970,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	239,8	296,1	371,9	405,7	239,8
Supermarchés	4 977,0	5 593,4	4 795,9	5 091,3	4 977,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	655,1	835,7	681,2	744,7	655,1
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	855,7	1 618,1	1 081,8	1 181,6	855,7
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 884,6	2 296,9	1 949,7	1 935,6	1 884,6
Magasins de vêtements	994,0	2 130,3	1 424,6	1 375,7	994,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	277,8	786,6	403,1	383,4	277,8
Grands magasins	1 374,9	3 172,3	2 137,4	1 958,8	1 374,9
Autres magasins de marchandises diverses	1 428,1	2 323,8	1 836,4	1 686,4	1 428,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	674,7	1 372,9	775,7	675,0	674,7
Magasins de détail divers	654,0	974,1	765,9	785,3	654,0
Total, ensemble des magasins	24 664,6	34 504,0	29 267,4	29 471,2	24 664,6
Régions					
Terre-Neuve-et-Labrador	365,2	579,9	502,6	480,1	365,2
Île-du-Prince-Édouard	87,3	131,9	112,7	116,4	87,3
Nouvelle-Écosse	671,0	1 013,4	860,3	859,3	671,0
Nouveau-Brunswick	538,0	785,9	692,2	663,9	538,0
Québec	5 500,4	7 238,9	6 508,4	6 737,3	5 500,4
Ontario	9 243,1	13 213,9	11 042,6	10 902,1	9 243,1
Manitoba	832,4	1 157,5	984,6	1 009,8	832,4
Saskatchewan	729,4	1 026,2	862,9	879,9	729,4
Alberta	3 190,7	4 432,0	3 757,8	3 766,9	3 190,7
Colombie-Britannique	3 421,6	4 808,8	3 850,8	3 959,2	3 421,6
Territoire du Yukon	28,2	39,3	33,6	35,0	28,2
Territoires du Nord-Ouest	40,3	52,6	40,1	42,4	40,3
Nunavut	17,1	23,7	18,9	18,9	17,1

Tableau 2-2

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis l'année précédente

	Janvier ^p 2005	Décembre ^r 2004	Novembre 2004	Octobre 2004	2005 Cumulatif
	pourcentage				
Groupe de commerce - Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	4,6	5,0	13,0	-1,3	4,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	5,2	12,1	9,3	-2,3	5,2
Stations-service	11,6	20,1	22,7	21,0	11,6
Magasins de meubles	6,4	4,7	4,1	10,2	6,4
Magasins d'accessoires de maison	8,9	12,5	12,4	10,4	8,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-3,5	-3,8	-5,9	-18,0	-3,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	1,7	1,7	-0,3	0,7	1,7
Centres de rénovation et quincailleries	12,9	12,4	19,1	8,6	12,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	6,4	-0,1	14,0	1,0	6,4
Supermarchés	0,7	11,8	3,7	5,4	0,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	0,1	9,1	0,8	2,6	0,1
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	-1,2	-1,7	1,8	14,9	-1,2
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2,5	5,7	10,2	4,7	2,5
Magasins de vêtements	5,6	6,0	1,7	3,7	5,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijoux	-10,0	5,8	-6,5	-4,4	-10,0
Grands magasins	5,2	3,1	-1,4	6,9	5,2
Autres magasins de marchandises diverses	4,2	6,4	3,9	4,8	4,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	1,8	6,0	-1,9	-4,3	1,8
Magasins de détail divers	-5,1	0,4	-5,0	-6,6	-5,1
Total, ensemble des magasins	3,8	7,2	7,1	4,6	3,8
Régions					
Terre-Neuve-et-Labrador	-4,9	6,4	4,2	1,5	-4,9
Île-du-Prince-Édouard	-3,7	1,5	2,3	0,1	-3,7
Nouvelle-Écosse	-6,0	2,2	2,7	1,8	-6,0
Nouveau-Brunswick	-1,2	6,4	8,9	1,1	-1,2
Québec	3,1	5,6	7,2	3,6	3,1
Ontario	3,8	6,3	5,5	2,3	3,8
Manitoba	4,8	6,5	7,4	8,2	4,8
Saskatchewan	4,7	7,3	8,0	2,7	4,7
Alberta	9,9	12,3	13,5	12,3	9,9
Colombie-Britannique	3,2	9,0	6,7	7,9	3,2
Territoire du Yukon	-3,5	3,7	5,8	3,8	-3,5
Territoires du Nord-Ouest	8,5	0,9	1,5	-2,2	8,5
Nunavut	2,9	5,0	3,1	-3,4	2,9

Tableau 3-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Canada - Ventes**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	15 847,2	18 129,6	19 598,0	15 081,7	15 052,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	3 395,1	3 873,2	4 495,8	2 925,6	3 212,6
Stations-service	8 594,3	8 892,7	8 425,8	7 288,0	7 087,0
Magasins de meubles	2 362,4	2 258,1	2 092,9	1 795,0	2 223,9
Magasins d'accessoires de maison	1 371,9	1 132,5	1 058,1	914,3	1 226,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	466,4	441,6	423,4	482,8	513,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	3 167,2	2 242,0	1 980,9	1 952,9	3 138,0
Centres de rénovation et quincailleries	4 190,8	4 729,4	4 683,8	2 759,0	3 703,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	1 073,7	1 299,4	1 420,0	764,7	1 024,5
Supermarchés	15 480,5	15 058,6	14 734,8	13 814,9	14 457,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	2 261,5	2 395,5	2 309,6	1 979,9	2 167,7
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	3 881,4	3 886,7	3 326,3	2 645,0	3 735,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	6 182,2	5 609,1	5 626,8	5 459,9	5 791,8
Magasins de vêtements	4 930,7	3 797,3	3 689,3	2 868,2	4 736,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	1 573,2	1 167,9	1 194,1	931,9	1 575,9
Grands magasins	7 268,5	5 206,2	5 229,2	4 146,0	7 075,8
Autres magasins de marchandises diverses	5 846,7	5 108,5	5 298,5	4 008,5	5 561,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	2 823,7	2 212,5	1 995,6	1 820,2	2 790,7
Magasins de détail divers	2 525,3	2 439,3	2 425,9	2 153,8	2 617,4
Total, ensemble des magasins	93 242,7	89 880,0	90 008,6	73 792,5	87 693,0

Tableau 3-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Canada - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-12,6	-7,5	29,9	0,2	-17,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-12,3	-13,8	53,7	-8,9	-18,5
Stations-service	-3,4	5,5	15,6	2,8	-11,2
Magasins de meubles	4,6	7,9	16,6	-19,3	3,3
Magasins d'accessoires de maison	21,1	7,0	15,7	-25,5	23,5
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	5,6	4,3	-12,3	-6,0	9,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	41,3	13,2	1,4	-37,8	42,7
Centres de rénovation et quincailleries	-11,4	1,0	69,8	-25,5	-14,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-17,4	-8,5	85,7	-25,4	-16,7
Supermarchés	2,8	2,2	6,7	-4,4	1,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	-5,6	3,7	16,6	-8,7	-3,6
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	-0,1	16,8	25,8	-29,2	7,6
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	10,2	-0,3	3,1	-5,7	10,2
Magasins de vêtements	29,8	2,9	28,6	-39,4	33,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	34,7	-2,2	28,1	-40,9	30,5
Grands magasins	39,6	-0,4	26,1	-41,4	44,1
Autres magasins de marchandises diverses	14,5	-3,6	32,2	-27,9	13,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	27,6	10,9	9,6	-34,8	30,1
Magasins de détail divers	3,5	0,6	12,6	-17,7	10,7
Total, ensemble des magasins	3,7	-0,1	22,0	-15,9	2,1

Tableau 3-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Canada
- Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	5,3	-0,7	-2,6	0,1	-4,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	5,7	-1,7	1,2	4,6	4,7
Stations-service	21,3	11,4	16,9	-3,7	-3,8
Magasins de meubles	6,2	4,9	6,2	13,7	9,2
Magasins d'accessoires de maison	11,8	14,1	13,9	11,1	10,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-9,2	-6,2	-9,5	-1,2	6,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	0,9	1,9	4,3	9,0	8,9
Centres de rénovation et quincailleries	13,2	9,0	13,5	13,7	12,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	4,8	5,6	3,3	3,5	2,1
Supermarchés	7,1	5,3	2,4	2,8	2,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	4,3	6,6	6,1	11,3	9,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	3,9	11,9	9,9	8,4	6,1
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	6,7	6,8	7,5	9,5	5,7
Magasins de vêtements	4,1	6,8	3,4	6,0	2,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-0,2	-3,3	-1,4	2,5	0,7
Grands magasins	2,7	6,0	5,0	8,2	3,2
Autres magasins de marchandises diverses	5,1	4,3	5,6	7,4	6,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	1,2	3,2	0,8	3,3	5,1
Magasins de détail divers	-3,5	3,2	13,6	22,8	12,8
Total, ensemble des magasins	6,3	4,6	4,3	4,5	2,6

Tableau 4-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Terre-Neuve-et-Labrador - Ventes**

	Trimestre I IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Terre-Neuve-et-Labrador					
Concessionnaires d'automobiles neuves	194,5	273,4	302,2	182,4	196,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	144,9	96,6	113,5	115,9	135,8
Stations-service	178,5	199,0	178,1	153,2	165,6
Magasins de meubles	30,5	22,4	18,4	16,4	28,8
Magasins d'accessoires de maison	9,5	6,2	5,3	4,1	8,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	7,4	6,0	5,2	6,1	7,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	19,9	14,0	12,2	11,7	21,3
Centres de rénovation et quincailleries	96,7	121,8	99,5	49,7	97,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	17,0	19,9	19,0	10,1	13,5
Supermarchés	244,4	253,0	246,9	237,0	234,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	84,3	76,1	74,0	71,9	80,4
Magasins de vêtements	60,4	38,0	31,2	22,6	56,7
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	15,9	10,3	9,2	7,2	16,1
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	23,2	14,9	12,6	10,9	21,8
Magasins de détail divers	27,3	24,6	24,1	22,1	29,7
Total, ensemble des magasins	1 562,6	1 511,0	1 465,0	1 182,2	1 500,3

Tableau 4-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Terre-Neuve-et-Labrador - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Terre-Neuve-et-Labrador					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-28,9	-9,6	65,6	-7,2	-38,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	49,9	-14,9	-2,1	-14,6	-23,3
Stations-service	-10,3	11,7	16,3	-7,5	-12,4
Magasins de meubles	36,2	21,3	12,3	-42,9	40,8
Magasins d'accessoires de maison	52,9	18,1	27,0	-53,0	32,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	24,1	15,4	-15,8	-13,0	32,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	42,3	14,7	4,2	-45,1	76,0
Centres de rénovation et quincailleries	-20,7	22,4	100,2	-49,2	-16,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-14,4	4,3	89,4	-25,5	-3,6
Supermarchés	-3,4	2,5	4,2	1,0	-11,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	10,7	2,9	2,9	-10,5	14,7
Magasins de vêtements	58,9	21,7	38,2	-60,1	59,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	54,4	12,7	26,6	-55,1	57,8
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	55,6	17,8	15,5	-49,8	57,7
Magasins de détail divers	11,1	2,0	8,8	-25,4	33,7
Total, ensemble des magasins	3,4	3,1	23,9	-21,2	-3,5

Tableau 4-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Terre-Neuve-et-Labrador - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Terre-Neuve-et-Labrador					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-1,1	-13,8	-5,7	-6,6	-9,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	6,7	-45,4	-45,0	-19,0	6,7
Stations-service	7,8	5,3	13,8	4,9	6,9
Magasins de meubles	6,0	9,5	-4,1	10,9	0,6
Magasins d'accessoires de maison	7,6	-6,8	-16,1	-22,6	-0,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	4,9	12,2	-12,1	-22,8	-39,3
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	-6,7	15,5	17,5	10,6	7,0
Centres de rénovation et quincailleries	-1,2	3,9	11,5	29,2	18,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	25,9	41,8	60,5	23,9	-3,9
Supermarchés	4,2	-4,0	-4,7	-1,3	-4,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	4,8	8,7	8,5	7,3	9,4
Magasins de vêtements	6,5	6,7	-2,1	11,5	8,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-1,1	1,1	-7,8	21,4	15,1
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	6,3	7,7	3,4	10,1	12,3
Magasins de détail divers	-8,0	10,6	39,3	63,2	36,5
Total, ensemble des magasins	4,2	-2,8	-2,0	4,8	4,3

Tableau 5-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Île-du-Prince-Édouard - Ventes**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Île-du-Prince-Édouard					
Concessionnaires d'automobiles neuves	52,2	58,8	70,4	43,1	49,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	8,1	8,2	13,0	9,3	12,1
Stations-service	37,4	42,0	36,7	33,7	36,1
Magasins de meubles	4,9	5,1	4,6	3,6	4,8
Magasins d'accessoires de maison	3,0	3,1	2,3	1,6	3,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	30,6	37,6	32,7	16,6	29,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	7,0	8,6	10,6	4,2	4,9
Supermarchés	78,0	84,1	74,2	68,3	70,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	21,9	24,2	24,6	24,1	25,4
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	8,8	8,1	6,0	5,0	7,8
Magasins de détail divers	7,7	11,7	7,4	5,8	9,0
Total, ensemble des magasins	361,0	383,3	361,5	273,9	356,4

Tableau 5-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Île-du-Prince-Édouard - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Île-du-Prince-Édouard					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-11,3	-16,5	63,3	-12,6	-22,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-1,4	-37,2	39,7	-22,7	-24,7
Stations-service	-11,0	14,7	8,7	-6,4	-23,3
Magasins de meubles	-3,1	9,7	28,5	-24,7	-8,1
Magasins d'accessoires de maison	-3,7	36,5	38,6	-57,4	-0,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	-18,4	15,0	96,5	-43,0	-11,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-18,0	-19,0	155,3	-15,0	-27,5
Supermarchés	-7,2	13,3	8,7	-3,3	-5,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-9,8	-1,5	2,0	-5,0	4,6
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijoux	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	8,9	35,3	18,8	-35,8	17,9
Magasins de détail divers	-34,3	57,8	28,4	-35,8	-49,6
Total, ensemble des magasins	-5,8	6,0	32,0	-23,2	-10,5

Tableau 5-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Île-du-Prince-Édouard - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Île-du-Prince-Édouard					
Concessionnaires d'automobiles neuves	5,7	-7,7	7,7	-2,6	-10,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-33,1	-49,0	-29,7	4,0	-7,5
Stations-service	3,8	-10,6	0,5	3,4	3,1
Magasins de meubles	2,8	-2,5	-4,0	2,0	-5,6
Magasins d'accessoires de maison	-22,3	-19,9	-24,6	-26,9	-7,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	5,0	14,1	21,6	8,3	15,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	44,1	27,4	-16,3	2,8	-17,6
Supermarchés	10,5	12,9	7,8	-2,4	-10,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-13,9	-0,1	3,7	10,7	7,4
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	12,4	21,7	7,3	3,4	6,6
Magasins de détail divers	-14,5	-34,4	-13,0	-2,1	10,1
Total, ensemble des magasins	1,3	-3,8	1,1	2,0	-0,3

Tableau 6-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nouveau-Brunswick - Ventes**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Nouveau-Brunswick					
Concessionnaires d'automobiles neuves	327,9	396,7	442,5	314,5	312,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	239,5	246,5	240,1	208,4	224,1
Magasins de meubles	37,9	32,1	33,2	29,4	35,8
Magasins d'accessoires de maison	19,2	16,1	14,1	13,8	27,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	117,9	126,2	122,3	69,6	93,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	19,5	26,0	30,1	16,7	23,9
Supermarchés	415,9	427,4	412,1	384,8	411,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	149,1	131,8	126,0	125,9	137,5
Magasins de vêtements	80,4	60,1	55,0	40,5	74,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	28,2	18,1	17,4	12,7	27,7
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	42,2	32,9	26,6	24,9	41,1
Magasins de détail divers	42,0	34,4	35,0	35,8	48,3
Total, ensemble des magasins	2 142,0	2 084,9	2 064,7	1 668,7	2 030,7

Tableau 6-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nouveau-Brunswick - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Nouveau-Brunswick					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-17,3	-10,3	40,7	0,7	-21,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	-2,8	2,7	15,3	-7,0	-16,1
Magasins de meubles	17,9	-3,3	13,2	-17,9	30,9
Magasins d'accessoires de maison	18,9	14,3	2,2	-49,6	31,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	-6,5	3,2	75,8	-25,4	-18,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-25,0	-13,7	80,1	-30,1	-29,4
Supermarchés	-2,7	3,7	7,1	-6,4	0,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	13,1	4,6	0,1	-8,4	10,8
Magasins de vêtements	33,7	9,3	35,7	-45,4	33,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	55,4	4,4	36,6	-54,1	51,1
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	28,2	23,5	7,1	-39,5	37,0
Magasins de détail divers	21,9	-1,6	-2,4	-25,8	20,2
Total, ensemble des magasins	2,7	1,0	23,7	-17,8	-1,1

Tableau 6-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nouveau-Brunswick -- Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Nouveau-Brunswick					
Concessionnaires d'automobiles neuves	5,0	0,4	0,6	3,7	-7,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	6,9	-7,7	4,7	-0,2	0,9
Magasins de meubles	5,9	17,5	34,4	39,5	12,8
Magasins d'accessoires de maison	-30,0	-22,8	-26,5	-14,7	5,1
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	26,5	10,3	19,6	18,2	15,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-18,5	-23,3	-9,9	6,2	10,9
Supermarchés	1,1	4,0	-2,3	-10,6	-7,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	8,4	6,2	5,7	14,0	8,7
Magasins de vêtements	8,2	7,7	4,3	4,2	-8,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	1,7	-1,1	0,7	-4,0	-5,4
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	2,6	9,7	5,5	8,4	6,2
Magasins de détail divers	-13,0	-14,2	5,8	24,3	31,2
Total, ensemble des magasins	5,5	1,5	-1,1	2,7	-1,0

Tableau 7-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nouvelle-Écosse - Ventes**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Nouvelle-Écosse					
Concessionnaires d'automobiles neuves	438,0	559,3	651,3	434,9	453,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	92,3	86,1	103,9	81,6	90,9
Stations-service	254,1	279,4	254,0	220,8	220,2
Magasins de meubles	43,0	36,7	33,4	30,5	43,7
Magasins d'accessoires de maison	28,9	25,9	22,3	15,7	23,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	8,4	7,5	7,9	7,9	4,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	56,8	40,9	34,8	33,7	51,1
Centres de rénovation et quincailleries	162,7	179,7	164,2	98,3	134,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	31,3	35,7	45,3	23,4	36,5
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	193,2	171,0	172,9	170,4	191,9
Magasins de vêtements	110,3	79,8	73,7	54,0	111,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	38,2	24,7	23,8	18,2	36,2
Grands magasins	x	167,5	166,6	129,0	263,7
Autres magasins de marchandises diverses	148,3	120,1	121,3	87,9	142,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	69,0	55,1	50,2	41,6	76,2
Magasins de détail divers	72,4	71,8	59,8	55,4	78,5
Total, ensemble des magasins	2 733,0	2 679,0	2 679,4	2 148,3	2 673,3

Tableau 7-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nouvelle-Écosse - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Nouvelle-Écosse					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-21,7	-14,1	49,8	-4,0	-11,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	7,2	-17,1	27,4	-10,3	2,5
Stations-service	-9,1	10,0	15,0	0,3	-6,6
Magasins de meubles	17,2	9,9	9,2	-30,1	14,6
Magasins d'accessoires de maison	11,5	16,0	42,4	-32,4	24,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	12,2	-5,1	0,0	62,7	4,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	39,0	17,6	3,3	-34,2	53,6
Centres de rénovation et quincailleries	-9,5	9,4	67,1	-26,9	-10,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-12,4	-21,1	93,3	-35,7	-1,8
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	13,0	-1,1	1,5	-11,2	5,8
Magasins de vêtements	38,2	8,3	36,5	-51,6	38,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	54,7	3,8	30,8	-49,8	51,8
Grands magasins	x	0,6	29,1	-51,1	68,3
Autres magasins de marchandises diverses	23,4	-1,0	37,9	-38,4	19,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	25,2	9,9	20,6	-45,4	41,3
Magasins de détail divers	0,9	20,1	7,9	-29,4	21,7
Total, ensemble des magasins	2,0	0,0	24,7	-19,6	3,2

Tableau 7-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nouvelle-Écosse - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Nouvelle-Écosse					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-3,3	9,0	7,0	-0,3	3,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1,5	-2,9	18,6	9,9	2,6
Stations-service	15,4	18,6	29,9	14,1	6,1
Magasins de meubles	-1,7	-3,9	-3,0	10,2	6,4
Magasins d'accessoires de maison	24,5	38,5	29,4	16,8	18,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	73,2	61,1	43,2	75,9	74,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	11,1	22,8	22,4	16,6	3,2
Centres de rénovation et quincailleries	21,1	20,2	20,7	20,0	15,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-14,2	-3,8	13,1	-31,9	-19,0
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	0,7	-5,7	-2,5	2,4	2,8
Magasins de vêtements	-1,1	-0,9	0,0	2,2	-0,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	5,5	3,5	12,5	9,7	-2,1
Grands magasins	x	6,9	6,0	13,4	11,2
Autres magasins de marchandises diverses	4,0	0,7	5,0	4,5	1,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-9,5	2,2	-0,1	-4,4	6,4
Magasins de détail divers	-7,7	11,4	6,9	29,0	21,1
Total, ensemble des magasins	2,2	3,4	3,0	1,1	1,1

Tableau 8-1

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec - Ventes

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Québec					
Concessionnaires d'automobiles neuves	3 328,6	4 178,4	4 585,1	3 321,1	3 067,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	807,3	1 006,1	1 247,1	673,2	780,7
Stations-service	1 941,4	2 018,6	1 919,5	1 715,7	1 618,4
Magasins de meubles	656,1	659,1	652,7	499,1	605,7
Magasins d'accessoires de maison	235,0	182,0	180,2	150,5	219,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	117,3	109,8	107,5	113,4	146,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	562,3	421,7	370,9	344,3	606,8
Centres de rénovation et quincailleries	1 053,6	1 174,2	1 256,6	651,2	934,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	180,4	209,0	228,1	107,4	126,5
Supermarchés	3 307,2	3 229,7	3 139,8	2 971,1	3 203,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 613,5	1 461,5	1 505,9	1 479,7	1 588,7
Magasins de vêtements	1 165,9	927,8	937,7	706,4	1 088,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	361,3	263,8	284,0	196,9	344,6
Grands magasins	1 301,9	982,2	1 005,4	745,4	1 270,6
Autres magasins de marchandises diverses	1 297,1	1 105,1	1 189,3	881,3	1 239,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	572,5	517,5	435,6	391,7	579,8
Magasins de détail divers	529,0	556,0	597,8	485,1	554,3
Total, ensemble des magasins	20 484,5	20 537,4	21 010,0	16 607,2	19 432,7

Tableau 8-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Québec - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Québec					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-20,3	-8,9	38,1	8,3	-24,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-19,8	-19,3	85,3	-13,8	-17,0
Stations-service	-3,8	5,2	11,9	6,0	-8,5
Magasins de meubles	-0,5	1,0	30,8	-17,6	-8,1
Magasins d'accessoires de maison	29,1	1,0	19,7	-31,4	17,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	6,8	2,2	-5,2	-22,4	-1,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	33,3	13,7	7,7	-43,3	38,0
Centres de rénovation et quincailleries	-10,3	-6,6	93,0	-30,3	-8,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-13,7	-8,4	112,4	-15,1	-6,5
Supermarchés	2,4	2,9	5,7	-7,2	-0,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	10,4	-2,9	1,8	-6,9	6,3
Magasins de vêtements	25,7	-1,1	32,7	-35,1	22,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	37,0	-7,1	44,2	-42,8	27,3
Grands magasins	32,6	-2,3	34,9	-41,3	42,9
Autres magasins de marchandises diverses	17,4	-7,1	35,0	-28,9	14,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	10,6	18,8	11,2	-32,4	18,1
Magasins de détail divers	-4,9	-7,0	23,2	-12,5	-0,6
Total, ensemble des magasins	-0,3	-2,2	26,5	-14,5	-0,6

Tableau 8-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec
 - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Québec					
Concessionnaires d'automobiles neuves	8,5	3,0	-2,5	13,7	4,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	3,4	6,9	15,3	-16,6	-11,0
Stations-service	20,0	14,1	17,8	-3,8	-2,8
Magasins de meubles	8,3	0,0	6,5	14,1	11,4
Magasins d'accessoires de maison	7,1	-3,0	-2,9	4,0	8,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-19,7	-25,6	-10,6	-13,9	20,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	-7,3	-4,1	-6,4	-2,2	4,0
Centres de rénovation et quincailleries	12,7	15,4	21,4	25,4	29,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	42,6	54,4	2,4	-24,1	-30,0
Supermarchés	3,2	0,3	-3,6	-1,2	3,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1,6	-2,2	1,1	5,2	3,2
Magasins de vêtements	7,1	4,4	1,3	7,6	1,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	4,8	-2,6	-0,4	2,2	1,9
Grands magasins	2,5	10,5	4,8	8,7	6,8
Autres magasins de marchandises diverses	4,6	2,2	1,7	5,2	4,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-1,3	5,5	-7,5	6,8	8,7
Magasins de détail divers	-4,6	-0,3	5,6	19,8	14,6
Total, ensemble des magasins	5,4	5,1	3,3	4,9	4,3

Tableau 9-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Ontario - Ventes**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Ontario					
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 800,2	6 554,1	7 098,8	5 509,0	5 807,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 154,7	1 291,6	1 426,0	1 031,6	1 217,9
Stations-service	2 971,5	2 979,7	2 905,9	2 553,2	2 463,4
Magasins de meubles	853,9	834,5	751,1	673,1	859,0
Magasins d'accessoires de maison	631,1	514,7	478,4	415,8	547,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	163,7	163,6	152,9	171,3	155,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	1 262,4	887,5	808,6	806,2	1 275,1
Centres de rénovation et quincailleries	1 451,7	1 646,4	1 640,4	990,0	1 311,0
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	380,0	472,2	512,7	288,3	467,4
Supermarchés	5 407,3	5 215,2	5 103,3	4 713,0	4 868,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2 469,6	2 270,7	2 245,7	2 160,3	2 230,7
Magasins de vêtements	2 059,9	1 525,5	1 510,2	1 166,6	2 013,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	667,5	506,5	521,7	392,8	626,7
Grands magasins	3 000,4	2 079,2	2 119,8	1 710,3	2 948,0
Autres magasins de marchandises diverses	2 330,1	2 032,3	2 119,8	1 568,0	2 227,8
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	1 137,8	807,8	730,3	702,9	1 137,5
Magasins de détail divers	1 000,9	906,3	882,8	828,3	1 036,2
Total, ensemble des magasins	35 158,6	33 125,1	33 131,0	27 443,5	33 550,7

Tableau 9-2

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario - Variation en % depuis le trimestre précédent

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Ontario					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-11,5	-7,7	28,9	-5,1	-16,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-10,6	-9,4	38,2	-15,3	-22,4
Stations-service	-0,3	2,5	13,8	3,6	-6,8
Magasins de meubles	2,3	11,1	11,6	-21,6	0,1
Magasins d'accessoires de maison	22,6	7,6	15,1	-24,1	31,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	0,1	7,0	-10,8	10,3	10,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	42,2	9,8	0,3	-36,8	38,6
Centres de rénovation et quincailleries	-11,8	0,4	65,7	-24,5	-17,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-19,5	-7,9	77,8	-38,3	-19,0
Supermarchés	3,7	2,2	8,3	-3,2	2,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	8,8	1,1	4,0	-3,2	11,2
Magasins de vêtements	35,0	1,0	29,5	-42,1	42,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	31,8	-2,9	32,8	-37,3	29,9
Grands magasins	44,3	-1,9	23,9	-42,0	45,4
Autres magasins de marchandises diverses	14,7	-4,1	35,2	-29,6	12,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	40,9	10,6	3,9	-38,2	35,5
Magasins de détail divers	10,4	2,7	6,6	-20,1	14,4
Total, ensemble des magasins	6,1	0,0	20,7	-18,2	3,5

Tableau 9-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario
- Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Ontario					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-0,1	-5,3	-9,0	-7,5	-8,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-5,2	-17,7	-16,4	8,1	15,7
Stations-service	20,6	12,8	21,2	-6,1	-5,8
Magasins de meubles	-0,6	-2,8	-3,6	8,2	6,2
Magasins d'accessoires de maison	15,2	23,7	25,5	18,0	13,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	5,4	16,8	-12,6	4,7	6,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	-1,0	-3,5	6,6	10,8	13,6
Centres de rénovation et quincailleries	10,7	3,2	6,4	4,6	2,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-18,7	-18,2	-11,8	3,1	6,8
Supermarchés	11,1	9,8	6,8	5,7	4,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	10,7	13,2	10,7	11,6	6,4
Magasins de vêtements	2,3	7,9	6,0	6,0	3,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	6,5	5,0	9,5	6,1	-1,8
Grands magasins	1,8	2,5	3,3	6,7	0,5
Autres magasins de marchandises diverses	4,6	2,8	6,7	6,2	7,8
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	0,0	-3,8	-1,3	2,5	2,6
Magasins de détail divers	-3,4	0,1	10,5	24,0	11,3
Total, ensemble des magasins	4,8	2,2	2,0	2,8	1,8

Tableau 10-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Manitoba - Ventes**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Manitoba					
Concessionnaires d'automobiles neuves	541,5	606,4	663,1	499,8	504,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	88,5	98,1	117,8	81,6	79,9
Stations-service	289,0	293,8	274,8	236,9	235,2
Magasins de meubles	60,4	55,9	51,6	45,0	57,3
Magasins d'accessoires de maison	41,1	39,2	33,3	23,9	32,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	12,3	14,4	14,9	17,6	18,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	99,0	74,2	68,4	65,7	97,5
Centres de rénovation et quincailleries	165,3	193,2	170,3	97,4	124,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	52,2	67,8	77,3	37,9	61,4
Supermarchés	626,4	598,0	602,8	565,2	588,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	151,1	139,2	141,3	148,4	150,8
Magasins de vêtements	125,9	99,2	93,1	73,1	123,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	45,8	30,9	31,8	25,2	42,4
Grands magasins	285,6	204,5	208,6	171,0	279,5
Autres magasins de marchandises diverses	209,8	181,3	184,2	140,5	189,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	89,6	64,3	62,1	52,5	76,7
Magasins de détail divers	70,1	75,6	72,1	60,1	71,2
Total, ensemble des magasins	3 151,9	3 033,4	3 062,6	2 495,9	2 936,7

Tableau 10-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Manitoba - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Manitoba					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-10,7	-8,5	32,7	-0,9	-17,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-9,8	-16,7	44,4	2,1	4,5
Stations-service	-1,6	6,9	16,0	0,7	-16,6
Magasins de meubles	8,0	8,3	14,7	-21,4	24,5
Magasins d'accessoires de maison	4,8	17,7	39,2	-25,7	16,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-14,2	-3,8	-15,3	-5,8	16,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	33,4	8,5	4,2	-32,6	44,0
Centres de rénovation et quincailleries	-14,4	13,5	74,8	-21,9	-13,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-23,1	-12,2	103,9	-38,3	-20,7
Supermarchés	4,7	-0,8	6,7	-4,0	5,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	8,6	-1,5	-4,8	-1,6	14,4
Magasins de vêtements	26,9	6,6	27,4	-40,8	35,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	48,3	-2,8	26,0	-40,5	32,7
Grands magasins	39,7	-2,0	22,0	-38,8	43,6
Autres magasins de marchandises diverses	15,7	-1,5	31,1	-26,0	9,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	39,4	3,5	18,3	-31,6	36,5
Magasins de détail divers	-7,3	4,9	19,9	-15,6	5,3
Total, ensemble des magasins	3,9	-1,0	22,7	-15,0	3,6

Tableau 10-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Manitoba - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Manitoba					
Concessionnaires d'automobiles neuves	7,3	-0,9	6,9	2,1	-4,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	10,8	28,3	50,7	49,5	46,3
Stations-service	22,8	4,1	3,2	-8,7	-7,2
Magasins de meubles	5,4	21,5	25,0	26,4	16,9
Magasins d'accessoires de maison	27,6	41,5	28,1	0,3	4,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-34,2	-10,5	-6,7	-12,7	-6,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	1,6	9,6	27,8	21,4	12,3
Centres de rénovation et quincailleries	32,6	33,6	27,0	23,3	15,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-15,0	-12,4	-36,2	10,7	5,9
Supermarchés	6,4	6,6	5,4	7,5	3,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	0,2	5,6	12,7	19,6	17,6
Magasins de vêtements	2,1	9,3	-1,9	3,2	1,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	8,1	-3,3	-4,0	3,6	-0,1
Grands magasins	2,2	5,1	3,8	8,0	5,6
Autres magasins de marchandises diverses	10,6	4,6	3,5	8,9	6,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	16,8	14,3	11,6	17,6	7,1
Magasins de détail divers	-1,6	11,9	23,9	32,8	23,9
Total, ensemble des magasins	7,3	7,0	7,7	8,0	4,4

Tableau 11-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Saskatchewan - Ventes**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Saskatchewan					
Concessionnaires d'automobiles neuves	520,9	546,4	605,1	497,1	543,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	119,4	133,3	156,3	105,1	95,4
Stations-service	362,0	372,7	347,9	274,0	287,8
Magasins de meubles	46,1	42,5	37,5	32,2	41,3
Magasins d'accessoires de maison	29,4	28,0	26,7	21,2	26,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	9,2	9,2	7,4	8,0	5,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	78,2	53,9	47,5	44,5	75,3
Centres de rénovation et quincailleries	103,2	119,1	103,4	55,5	88,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	45,9	51,8	67,0	23,5	33,4
Supermarchés	480,1	469,1	465,5	428,7	460,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	149,9	132,1	130,4	126,1	133,3
Magasins de vêtements	109,6	82,4	81,2	62,8	111,7
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	36,0	22,9	25,1	19,5	34,2
Grands magasins	236,3	179,3	181,9	145,6	235,2
Autres magasins de marchandises diverses	182,5	161,2	164,2	134,9	176,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	52,4	40,1	34,3	28,3	43,0
Magasins de détail divers	52,0	45,1	55,0	47,2	56,0
Total, ensemble des magasins	2 769,0	2 652,9	2 680,3	2 173,3	2 612,1

Tableau 11-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Saskatchewan - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Saskatchewan					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-4,7	-9,7	21,7	-8,5	-18,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-10,5	-14,7	48,8	10,2	-7,9
Stations-service	-2,9	7,1	27,0	-4,8	-12,5
Magasins de meubles	8,6	13,2	16,7	-22,1	18,8
Magasins d'accessoires de maison	5,0	5,0	25,8	-18,9	12,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-0,4	24,2	-7,2	34,9	11,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	44,9	13,4	6,9	-40,9	50,2
Centres de rénovation et quincailleries	-13,3	15,2	86,2	-37,1	-15,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-11,3	-22,8	185,4	-29,7	-14,7
Supermarchés	2,3	0,8	8,6	-6,9	4,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	13,5	1,3	3,4	-5,4	8,3
Magasins de vêtements	33,1	1,5	29,3	-43,8	35,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	57,7	-9,1	28,8	-42,9	48,3
Grands magasins	31,8	-1,4	25,0	-38,1	36,2
Autres magasins de marchandises diverses	13,2	-1,9	21,7	-23,5	8,8
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	30,9	16,9	21,0	-34,1	40,6
Magasins de détail divers	15,4	-18,0	16,3	-15,7	23,4
Total, ensemble des magasins	4,4	-1,0	23,3	-16,8	0,7

Tableau 11-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Saskatchewan - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Saskatchewan					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-4,1	-17,6	-4,0	-6,8	-7,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	25,2	28,8	27,6	41,6	19,4
Stations-service	25,8	13,2	14,6	-1,0	3,0
Magasins de meubles	11,7	22,2	21,3	19,6	9,2
Magasins d'accessoires de maison	12,4	20,9	19,5	6,0	5,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	55,0	73,4	52,2	110,5	22,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	3,8	7,6	1,8	1,6	-1,7
Centres de rénovation et quincailleries	17,0	13,6	12,9	12,0	17,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	37,5	32,3	90,2	42,1	54,2
Supermarchés	4,2	6,4	2,9	3,6	1,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	12,4	7,2	6,4	5,0	6,9
Magasins de vêtements	-1,8	0,2	-8,1	-8,3	-2,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	5,5	-0,8	3,9	5,2	3,0
Grands magasins	0,5	3,8	2,9	4,8	1,0
Autres magasins de marchandises diverses	3,4	-0,6	-2,7	5,1	1,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	22,0	31,1	15,2	11,2	8,9
Magasins de détail divers	-7,2	-0,8	32,0	31,6	24,0
Total, ensemble des magasins	6,0	2,3	5,5	2,9	1,7

Tableau 12-1

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Ventes

	Trimestre I IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Alberta					
Concessionnaires d'automobiles neuves	2 523,0	2 616,4	2 684,2	2 184,2	2 086,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	442,0	542,9	644,3	358,2	297,6
Stations-service	1 089,1	1 098,3	1 020,7	864,7	839,4
Magasins de meubles	327,9	296,3	261,5	239,1	277,5
Magasins d'accessoires de maison	173,5	137,3	137,3	124,4	160,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	83,4	71,2	72,8	89,9	95,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	498,4	333,3	293,6	301,8	479,2
Centres de rénovation et quincailleries	494,0	564,8	542,2	341,8	441,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	174,8	203,5	195,3	113,8	111,5
Supermarchés	2 001,4	1 934,9	1 915,8	1 798,8	1 878,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	185,2	197,7	201,2	175,6	170,2
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	378,3	347,5	336,9	265,3	351,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	573,7	508,8	524,9	504,4	519,1
Magasins de vêtements	574,3	459,9	417,3	341,7	529,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	179,2	131,7	124,1	125,9	243,5
Grands magasins	946,6	682,4	669,3	548,7	897,6
Autres magasins de marchandises diverses	624,1	557,9	564,9	438,3	573,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	362,4	301,6	305,7	238,7	338,3
Magasins de détail divers	325,4	299,3	321,3	272,2	319,9
Total, ensemble des magasins	11 956,7	11 285,8	11 233,0	9 327,4	10 611,6

Tableau 12-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Alberta - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Alberta					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-3,6	-2,5	22,9	4,7	-11,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-18,6	-15,7	79,9	20,4	-13,2
Stations-service	-0,8	7,6	18,0	3,0	-16,1
Magasins de meubles	10,7	13,3	9,4	-13,8	14,1
Magasins d'accessoires de maison	26,4	0,0	10,4	-22,3	12,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	17,0	-2,1	-19,1	-6,2	16,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	49,5	13,5	-2,7	-37,0	48,6
Centres de rénovation et quincailleries	-12,5	4,2	58,6	-22,6	-21,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-14,1	4,2	71,6	2,1	-17,5
Supermarchés	3,4	1,0	6,5	-4,3	2,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	-6,3	-1,7	14,6	3,1	7,0
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	8,9	3,2	27,0	-24,6	1,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	12,8	-3,1	4,1	-2,8	12,6
Magasins de vêtements	24,9	10,2	22,1	-35,5	27,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	36,1	6,1	-1,5	-48,3	38,4
Grands magasins	38,7	2,0	22,0	-38,9	41,5
Autres magasins de marchandises diverses	11,9	-1,2	28,9	-23,6	13,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	20,2	-1,3	28,0	-29,4	38,7
Magasins de détail divers	8,7	-6,8	18,1	-14,9	19,6
Total, ensemble des magasins	5,9	0,5	20,4	-12,1	3,8

Tableau 12-3

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Variation en % depuis l'année précédente

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Alberta					
Concessionnaires d'automobiles neuves	20,9	11,6	9,7	9,6	-1,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	48,5	58,5	56,5	39,6	8,0
Stations-service	29,7	9,7	13,7	2,2	-0,8
Magasins de meubles	18,2	21,8	14,9	17,7	6,5
Magasins d'accessoires de maison	8,5	-3,5	1,7	3,5	5,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-13,0	-13,1	1,8	10,6	-4,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	4,0	3,4	0,9	14,2	5,3
Centres de rénovation et quincailleries	11,9	0,2	6,1	7,1	3,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	56,7	50,5	87,6	51,6	39,6
Supermarchés	6,5	5,3	4,3	6,0	3,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	8,8	24,3	34,8	26,8	5,7
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	7,5	0,6	3,9	6,4	6,3
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	10,5	10,3	11,7	9,8	2,7
Magasins de vêtements	8,5	10,7	4,8	9,4	5,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-26,4	-25,2	-31,0	-9,6	3,9
Grands magasins	5,5	7,6	7,2	9,3	5,3
Autres magasins de marchandises diverses	8,8	10,8	9,1	11,8	6,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	7,1	23,7	29,1	13,5	8,8
Magasins de détail divers	1,7	11,9	37,0	31,0	19,1
Total, ensemble des magasins	12,7	10,4	11,6	10,2	3,7

Tableau 13-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Colombie-Britannique - Ventes**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Colombie-Britannique					
Concessionnaires d'automobiles neuves	2 084,4	2 294,5	2 449,4	2 053,9	1 990,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	416,3	481,8	545,0	374,9	410,1
Stations-service	1 207,6	1 331,9	1 224,5	1 004,3	977,8
Magasins de meubles	299,8	271,8	246,9	225,0	267,8
Magasins d'accessoires de maison	198,6	177,2	155,9	141,4	175,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	56,9	51,5	45,6	58,5	70,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	529,7	370,3	308,7	309,3	474,1
Centres de rénovation et quincailleries	505,2	553,8	541,7	383,1	440,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	164,4	203,9	233,9	139,0	144,6
Supermarchés	2 350,3	2 274,4	2 226,6	2 119,4	2 190,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	762,6	681,4	668,6	636,5	721,3
Magasins de vêtements	622,0	506,9	474,9	389,8	606,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	194,5	153,7	152,3	129,7	197,1
Grands magasins	844,4	641,6	617,7	487,6	790,3
Autres magasins de marchandises diverses	696,7	647,0	652,8	531,0	672,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	460,0	365,0	327,9	319,9	462,2
Magasins de détail divers	391,7	408,8	364,8	336,1	407,0
Total, ensemble des magasins	12 618,8	12 273,0	12 022,1	10 210,0	11 689,5

Tableau 13-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Colombie-Britannique - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Colombie-Britannique					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-9,2	-6,3	19,3	3,2	-14,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-13,6	-11,6	45,4	-8,6	-17,9
Stations-service	-9,3	8,8	21,9	2,7	-18,1
Magasins de meubles	10,3	10,1	9,7	-16,0	23,6
Magasins d'accessoires de maison	12,1	13,7	10,2	-19,5	22,5
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	10,7	12,9	-22,0	-16,7	14,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	43,0	19,9	-0,2	-34,8	50,2
Centres de rénovation et quincailleries	-8,8	2,2	41,4	-13,0	-9,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-19,4	-12,8	68,3	-3,9	-16,4
Supermarchés	3,3	2,1	5,1	-3,3	1,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	11,9	1,9	5,0	-11,8	15,4
Magasins de vêtements	22,7	6,7	21,8	-35,7	28,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	26,6	0,9	17,5	-34,2	19,0
Grands magasins	31,6	3,9	26,7	-38,3	38,2
Autres magasins de marchandises diverses	7,7	-0,9	22,9	-21,1	12,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	26,0	11,3	2,5	-30,8	23,8
Magasins de détail divers	-4,2	12,1	8,5	-17,4	10,9
Total, ensemble des magasins	2,8	2,1	17,7	-12,7	2,5

Tableau 13-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Colombie-Britannique - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Colombie-Britannique					
Concessionnaires d'automobiles neuves	4,7	-1,5	-0,1	-3,9	-8,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1,5	-3,6	2,9	11,4	5,4
Stations-service	23,5	11,6	14,3	-7,0	-8,6
Magasins de meubles	11,9	25,4	27,9	22,2	17,2
Magasins d'accessoires de maison	13,0	23,5	19,3	14,7	12,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-18,9	-15,7	-24,7	-10,9	10,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	11,7	17,3	9,9	11,5	10,0
Centres de rénovation et quincailleries	14,7	14,4	20,2	22,4	20,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	13,7	17,9	10,8	7,4	4,6
Supermarchés	7,3	5,2	4,1	7,2	4,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	5,7	9,0	11,6	13,0	9,0
Magasins de vêtements	2,5	6,9	2,6	4,1	1,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-1,3	-7,2	-4,3	4,0	3,5
Grands magasins	6,9	12,2	10,7	9,6	2,9
Autres magasins de marchandises diverses	3,6	8,1	9,3	10,9	7,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-0,5	-2,2	-5,7	-6,8	2,9
Magasins de détail divers	-3,8	11,4	15,8	14,0	2,9
Total, ensemble des magasins	7,9	7,6	7,7	4,4	2,1

Tableau 14-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Territoire du Yukon - Ventes**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Territoire du Yukon					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	107,9	119,5	109,4	87,6	103,3

Tableau 14-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Territoire du Yukon - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Territoire du Yukon					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	-9,7	9,2	24,8	-15,2	-13,8

Tableau 14-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Territoire du Yukon - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Territoire du Yukon					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	4,4	-0,3	-0,7	-1,3	-0,5

Tableau 15-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Territoires du Nord-Ouest - Ventes**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Territoires du Nord-Ouest					
Concessionnaires d'automobiles neuves	22,1	29,0	27,0	24,7	24,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	4,6	3,8	3,5	4,4	3,1
Stations-service	10,9	11,0	9,9	13,2	9,7
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	2,5	1,9	1,9	1,8	2,6
Magasins de détail divers	2,1	2,2	2,2	2,3	3,1
Total, ensemble des magasins	135,1	135,6	130,9	121,6	135,0

Tableau 15-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Territoires du Nord-Ouest - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Territoires du Nord-Ouest					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-23,7	7,3	9,6	0,1	-14,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	21,5	8,4	-21,0	43,5	16,6
Stations-service	-1,6	12,2	-25,4	35,7	-15,4
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	35,2	-2,5	7,9	-32,3	29,9
Magasins de détail divers	-4,3	0,9	-6,2	-24,3	-9,3
Total, ensemble des magasins	-0,3	3,6	7,6	-9,9	-1,2

Tableau 15-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Territoires du Nord-Ouest - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Territoires du Nord-Ouest					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-10,2	1,0	0,2	-18,0	10,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	49,5	43,4	37,2	40,0	-15,2
Stations-service	11,7	-4,0	0,1	-14,2	-14,2
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-3,7	-7,5	-18,2	0,2	20,3
Magasins de détail divers	-31,4	-35,0	-27,4	-32,0	-16,4
Total, ensemble des magasins	0,1	-0,8	-0,8	-5,5	2,9

Tableau 16-1

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Ventes

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Nunavut					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Autres magasins de marchandises diverses	44,8	43,7	42,7	38,8	43,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	61,6	59,1	58,8	52,8	60,6

Tableau 16-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nunavut - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Nunavut					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins
Autres magasins de marchandises diverses	2,6	2,2	10,1	-11,5	-2,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	4,3	0,5	11,2	-12,8	-1,7

Tableau 16-3

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Variation en % depuis l'année précédente

	Trimestre ^r IV 2004	Trimestre III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Nunavut					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins
Autres magasins de marchandises diverses	2,2	-2,8	-1,1	5,1	-1,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	1,7	-4,1	-0,5	2,2	-2,9

Tableau 17-1

Commerce de détail, taux de réponse pondéré (périodes courantes)

	Janvier 2005 ^P	Décembre 2004 ^r	Novembre 2004	Octobre 2004
	pourcentage			
Groupe de commerce - Canada				
Concessionnaires d'automobiles neuves	94,0	95,6	95,7	95,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	81,1	88,9	87,3	87,4
Stations-service	91,5	94,7	95,1	94,1
Magasins de meubles	88,1	95,6	94,3	94,4
Magasins d'accessoires de maison	86,4	89,1	89,2	89,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	83,6	86,4	81,9	94,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	90,7	93,9	93,5	94,1
Centres de rénovation et quincailleries	93,3	94,7	95,5	95,0
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	83,1	83,0	92,0	90,4
Supermarchés	92,8	94,3	96,4	96,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	81,4	87,0	85,1	86,0
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	76,4	84,7	98,7	96,0
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	90,1	92,2	93,1	93,3
Magasins de vêtements	87,9	93,6	94,8	95,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	81,8	91,1	89,5	87,1
Grands magasins	100,0	100,0	100,0	100,0
Autres magasins de marchandises diverses	96,0	95,4	97,4	98,8
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	90,5	94,3	93,4	92,3
Magasins de détail divers	60,9	66,4	65,8	68,2
Total, ensemble des magasins	90,4	93,1	94,3	94,2
Régions				
Terre-Neuve-et-Labrador	83,0	90,4	93,7	93,5
Île-du-Prince-Édouard	83,8	86,9	96,8	94,7
Nouvelle-Écosse	81,9	85,7	96,1	95,4
Nouveau-Brunswick	85,7	87,9	95,7	90,0
Québec	90,5	93,7	93,7	93,0
Ontario	91,4	93,5	95,0	95,4
Manitoba	90,4	93,6	94,2	93,6
Saskatchewan	90,2	93,8	93,1	92,5
Alberta	89,1	92,6	92,4	92,7
Colombie-Britannique	92,2	94,4	94,7	95,3
Territoire du Yukon	87,2	90,7	89,7	91,3
Territoires du Nord-Ouest	90,1	94,4	91,9	93,4
Nunavut	77,7	78,7	85,8	84,5

Tableau 17-2

Commerce de détail, coefficient de variation (périodes courantes)

	Janvier 2005 ^P	Décembre 2004 ^r	Novembre 2004	Octobre 2004
	pourcentage			
Groupe de commerce - Canada				
Concessionnaires d'automobiles neuves	1,8	1,8	1,7	1,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	4,9	5,2	5,0	4,8
Stations-service	1,7	1,7	1,7	1,7
Magasins de meubles	2,6	2,7	2,5	2,4
Magasins d'accessoires de maison	3,9	3,4	3,9	3,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	7,3	6,8	6,2	6,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	2,6	2,4	2,6	2,8
Centres de rénovation et quincailleries	2,0	2,2	2,3	2,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	5,6	5,2	5,5	5,3
Supermarchés	2,2	2,1	2,1	2,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	3,5	3,4	3,3	3,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	0,6	0,6	0,6	0,6
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2,9	2,8	2,9	2,8
Magasins de vêtements	1,4	1,2	1,1	1,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	2,9	2,9	2,2	2,2
Grands magasins	0,0	0,0	0,0	0,0
Autres magasins de marchandises diverses	0,9	0,9	0,8	0,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	3,3	2,7	2,5	2,7
Magasins de détail divers	2,9	3,4	3,0	3,3
Total, ensemble des magasins	0,7	0,6	0,6	0,6
Régions				
Terre-Neuve-et-Labrador	2,6	2,3	2,3	2,3
Île-du-Prince-Édouard	2,6	2,1	1,8	1,9
Nouvelle-Écosse	2,1	1,7	2,0	2,0
Nouveau-Brunswick	2,5	2,0	2,3	2,1
Québec	1,6	1,4	1,5	1,5
Ontario	1,3	1,1	1,1	1,1
Manitoba	1,9	1,5	1,6	1,7
Saskatchewan	2,4	2,2	2,2	2,1
Alberta	1,5	1,4	1,6	1,5
Colombie-Britannique	1,5	1,3	1,3	1,3
Territoire du Yukon	0,8	0,8	0,9	1,0
Territoires du Nord-Ouest	1,6	1,1	1,1	1,0
Nunavut	0,0	0,0	0,0	0,0

Tableau 18-1

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (estimations historiques), Juillet 2004 à Janvier 2005

	Janvier ^D 2005	Décembre ^r 2004	Novembre ^r 2004	Octobre ^r 2004	Septembre 2004	Août 2004	Juillet 2004
	millions de dollars						
Groupe de commerce - Canada							
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 745,1	5 671,5	5 859,5	5 895,5	5 734,1	5 783,9	5 794,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 265,9	1 298,5	1 271,5	1 259,7	1 210,7	1 212,3	1 184,1
Stations-service	2 939,3	2 930,2	2 953,6	2 963,4	2 785,3	2 774,4	2 728,8
Magasins de meubles	753,3	714,1	718,9	745,1	728,6	708,6	697,4
Magasins d'accessoires de maison	390,4	392,9	387,2	390,0	384,2	377,9	375,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	155,8	153,4	149,0	147,6	146,7	158,2	148,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	799,8	788,1	776,9	782,0	798,2	784,3	784,9
Centres de rénovation et quincailleries	1 445,0	1 430,6	1 429,2	1 406,0	1 434,2	1 424,1	1 345,0
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	390,7	362,4	392,6	394,4	385,1	396,2	401,3
Supermarchés	5 153,4	5 076,2	5 111,0	5 015,9	5 017,6	4 905,7	4 900,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	755,4	757,9	747,1	738,2	742,7	766,7	739,0
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 150,8	1 022,6	1 165,4	1 203,5	1 217,6	1 176,0	1 160,5
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 961,6	1 911,7	1 958,2	1 950,3	1 931,0	1 921,4	1 888,7
Magasins de vêtements	1 323,4	1 290,2	1 282,7	1 278,1	1 292,5	1 271,8	1 295,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	382,9	412,6	395,6	397,6	401,4	395,5	397,3
Grands magasins	1 901,9	1 791,9	1 791,2	1 856,5	1 832,3	1 841,5	1 847,6
Autres magasins de marchandises diverses	1 763,7	1 701,8	1 714,1	1 728,9	1 696,8	1 686,3	1 680,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	757,2	765,6	739,7	724,9	757,7	741,1	740,9
Magasins de détail divers	784,7	772,5	771,2	767,8	776,3	771,8	794,7
Total, ensemble des magasins	29 820,4	29 244,8	29 614,5	29 645,6	29 272,9	29 097,7	28 904,3
Régions							
Terre-Neuve-et-Labrador	480,6	494,0	489,4	485,7	477,9	468,2	462,8
Île-du-Prince-Édouard	114,5	113,7	115,4	117,3	114,4	112,1	110,6
Nouvelle-Écosse	826,5	843,7	857,0	865,5	863,4	851,9	854,8
Nouveau-Brunswick	670,5	673,0	695,0	668,5	673,7	661,5	653,2
Québec	6 836,8	6 527,8	6 755,5	6 728,9	6 638,7	6 619,2	6 573,6
Ontario	11 151,0	10 902,1	10 985,7	10 991,4	10 834,0	10 852,3	10 662,6
Manitoba	1 002,0	975,9	996,6	1 013,7	987,2	979,6	982,8
Saskatchewan	868,8	870,6	875,2	866,2	849,3	856,0	861,2
Alberta	3 780,6	3 720,8	3 767,2	3 781,9	3 726,3	3 657,1	3 674,4
Colombie-Britannique	3 986,8	4 021,8	3 977,1	4 026,7	4 010,5	3 941,5	3 970,9
Territoire du Yukon	35,5	35,6	36,2	36,6	34,7	35,9	35,2
Territoires du Nord-Ouest	46,5	45,5	44,7	44,3	43,6	44,3	43,3
Nunavut	20,3	20,2	19,6	19,0	19,4	18,0	18,8

Tableau 18-2

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (estimations historiques), Janvier 2004 à Juin 2004

	Jun 2004	Mai 2004	Avril 2004	Mars 2004	Février 2004	Janvier 2004
	millions de dollars					
Groupe de commerce - Canada						
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 697,2	5 563,6	5 665,3	5 877,8	5 768,5	5 225,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 209,8	1 201,1	1 235,4	1 244,8	1 205,1	1 145,4
Stations-service	2 785,4	2 814,6	2 584,6	2 578,7	2 599,4	2 549,1
Magasins de meubles	677,6	706,4	703,8	699,3	714,2	694,1
Magasins d'accessoires de maison	367,8	363,5	364,6	356,7	359,9	348,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	147,5	154,3	146,9	150,6	152,4	157,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	783,7	778,0	772,7	768,4	770,0	766,8
Centres de rénovation et quincailleries	1 332,2	1 334,8	1 309,8	1 329,3	1 246,2	1 212,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	391,7	369,2	380,5	369,8	355,5	354,9
Supermarchés	4 865,8	4 873,6	4 791,8	4 758,7	4 757,1	4 818,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	749,3	748,9	745,1	752,4	733,2	712,1
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 151,6	1 190,4	1 099,5	1 160,5	1 101,9	1 086,8
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 915,5	1 880,6	1 869,0	1 882,7	1 860,2	1 867,8
Magasins de vêtements	1 266,3	1 265,2	1 264,4	1 272,5	1 262,5	1 245,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	401,2	405,2	408,6	416,0	413,9	410,6
Grands magasins	1 800,0	1 822,5	1 826,8	1 813,9	1 870,8	1 809,4
Autres magasins de marchandises diverses	1 674,1	1 671,0	1 728,6	1 678,9	1 634,9	1 674,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	732,2	708,4	733,1	727,3	728,8	736,3
Magasins de détail divers	802,8	818,5	838,8	842,8	829,7	828,0
Total, ensemble des magasins	28 751,8	28 669,9	28 469,3	28 681,1	28 364,2	27 643,1
Régions						
Terre-Neuve-et-Labrador	466,7	471,5	461,4	470,5	487,1	480,8
Île-du-Prince-Édouard	114,7	116,0	117,7	118,3	115,3	114,1
Nouvelle-Écosse	866,7	859,7	846,8	855,8	813,3	828,2
Nouveau-Brunswick	646,3	649,9	659,8	660,2	658,7	652,2
Québec	6 534,2	6 491,3	6 402,9	6 527,3	6 353,8	6 357,4
Ontario	10 626,7	10 652,8	10 532,7	10 656,6	10 622,0	10 371,3
Manitoba	985,0	966,8	982,7	983,3	961,4	915,9
Saskatchewan	858,1	859,0	864,9	848,2	853,2	794,9
Alberta	3 635,6	3 607,4	3 612,9	3 612,5	3 628,0	3 326,0
Colombie-Britannique	3 919,2	3 899,5	3 890,4	3 850,8	3 774,5	3 705,1
Territoire du Yukon	34,8	34,6	35,0	34,5	35,0	35,7
Territoires du Nord-Ouest	44,2	42,3	42,9	43,4	42,4	42,1
Nunavut	19,5	19,1	19,3	19,9	19,6	19,5

Tableau 19-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations historiques),
Juillet 2004 à Janvier 2005**

	Janvier ^p 2005	Décembre ^r 2004	Novembre 2004	Octobre 2004	Septembre 2004	Août 2004	Juillet 2004
	millions de dollars						
Groupe de commerce - Canada							
Concessionnaires d'automobiles neuves	4 334,7	4 982,7	5 439,8	5 424,8	5 899,7	5 923,7	6 306,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	870,7	1 013,4	1 178,0	1 203,7	1 207,6	1 283,5	1 382,1
Stations-service	2 675,8	2 791,5	2 779,9	3 022,9	2 854,1	3 014,2	3 024,4
Magasins de meubles	636,9	831,9	758,0	772,5	752,8	746,3	759,0
Magasins d'accessoires de maison	312,4	515,0	452,1	404,8	382,5	374,2	375,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	153,4	177,4	148,7	140,3	151,0	150,9	139,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	693,9	1 567,3	850,7	749,2	778,7	754,8	708,5
Centres de rénovation et quincailleries	970,9	1 224,7	1 436,6	1 529,6	1 567,4	1 524,4	1 637,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	239,8	296,1	371,9	405,7	421,7	430,2	447,6
Supermarchés	4 977,0	5 593,4	4 795,9	5 091,3	4 916,9	4 801,3	5 340,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	655,1	835,7	681,2	744,7	741,8	807,2	846,5
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	855,7	1 618,1	1 081,8	1 181,6	1 179,7	1 277,1	1 430,0
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 884,6	2 296,9	1 949,7	1 935,6	1 875,4	1 872,9	1 860,7
Magasins de vêtements	994,0	2 130,3	1 424,6	1 375,7	1 315,8	1 259,5	1 222,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	277,8	786,6	403,1	383,4	380,7	400,2	387,0
Grands magasins	1 374,9	3 172,3	2 137,4	1 958,8	1 685,7	1 757,8	1 762,7
Autres magasins de marchandises diverses	1 428,1	2 323,8	1 836,4	1 686,4	1 581,5	1 677,8	1 849,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	674,7	1 372,9	775,7	675,0	753,1	750,1	709,3
Magasins de détail divers	654,0	974,1	765,9	785,3	838,2	808,5	792,5
Total, ensemble des magasins	24 664,6	34 504,0	29 267,4	29 471,2	29 284,4	29 614,5	30 981,1
Régions							
Terre-Neuve-et-Labrador	365,2	579,9	502,6	480,1	481,2	506,0	523,8
Île-du-Prince-Édouard	87,3	131,9	112,7	116,4	117,2	129,2	136,9
Nouvelle-Écosse	671,0	1 013,4	860,3	859,3	855,7	877,1	946,3
Nouveau-Brunswick	538,0	785,9	692,2	663,9	673,0	697,3	714,7
Québec	5 500,4	7 238,9	6 508,4	6 737,3	6 657,4	6 781,9	7 098,1
Ontario	9 243,1	13 213,9	11 042,6	10 902,1	10 909,7	10 928,7	11 286,7
Manitoba	832,4	1 157,5	984,6	1 009,8	982,5	992,2	1 058,7
Saskatchewan	729,4	1 026,2	862,9	879,9	834,2	885,3	933,4
Alberta	3 190,7	4 432,0	3 757,8	3 766,9	3 719,4	3 692,1	3 874,3
Colombie-Britannique	3 421,6	4 808,8	3 850,8	3 959,2	3 956,0	4 019,9	4 297,2
Territoire du Yukon	28,2	39,3	33,6	35,0	35,3	41,0	43,2
Territoires du Nord-Ouest	40,3	52,6	40,1	42,4	43,3	44,3	48,0
Nunavut	17,1	23,7	18,9	18,9	19,6	19,6	19,9

Tableau 19-2

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations historiques), Janvier 2004 à Juin 2004

	Jun 2004	Mai 2004	Avril 2004	Mars 2004	Février 2004	Janvier 2004
	millions de dollars					
Groupe de commerce - Canada						
Concessionnaires d'automobiles neuves	6 772,5	6 451,4	6 374,1	6 294,8	4 641,7	4 145,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 492,2	1 522,1	1 481,5	1 210,2	887,9	827,6
Stations-service	2 934,2	2 956,6	2 535,0	2 549,2	2 341,7	2 397,1
Magasins de meubles	718,3	710,8	663,8	633,2	563,2	598,7
Magasins d'accessoires de maison	367,3	349,3	341,6	338,8	288,6	287,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	138,6	143,7	141,1	180,4	143,5	158,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	681,7	662,0	637,2	670,6	600,2	682,1
Centres de rénovation et quincailleries	1 705,4	1 651,9	1 326,5	1 079,3	820,0	859,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	526,7	508,6	384,6	303,2	236,2	225,3
Supermarchés	4 905,2	5 015,5	4 814,1	4 553,2	4 318,3	4 943,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	791,0	770,4	748,2	684,9	640,3	654,7
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 161,8	1 164,3	1 000,3	939,5	839,6	865,8
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 900,8	1 873,9	1 852,0	1 867,8	1 753,5	1 838,7
Magasins de vêtements	1 214,9	1 277,6	1 196,7	1 072,0	854,9	941,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	402,1	425,0	367,0	320,5	302,5	308,9
Grands magasins	1 756,5	1 784,6	1 688,1	1 496,1	1 342,8	1 307,1
Autres magasins de marchandises diverses	1 839,0	1 819,0	1 640,5	1 428,4	1 209,1	1 371,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	677,6	655,1	662,9	612,4	544,8	663,0
Magasins de détail divers	834,1	834,0	757,8	769,4	695,5	688,9
Total, ensemble des magasins	30 819,9	30 575,7	28 613,1	27 003,9	23 024,3	23 764,2
Régions						
Terre-Neuve-et-Labrador	509,6	503,0	452,4	425,7	372,7	383,8
Île-du-Prince-Édouard	127,8	122,7	111,1	99,7	83,5	90,6
Nouvelle-Écosse	944,9	899,0	835,5	791,6	643,3	713,5
Nouveau-Brunswick	706,5	691,9	666,3	608,5	515,8	544,4
Québec	7 082,8	7 205,5	6 721,7	6 212,1	5 059,0	5 336,1
Ontario	11 401,2	11 338,6	10 391,1	9 946,4	8 592,5	8 904,7
Manitoba	1 055,8	1 021,2	985,6	918,7	782,9	794,3
Saskatchewan	916,5	898,0	865,9	790,6	686,2	696,5
Alberta	3 845,8	3 769,9	3 617,2	3 445,2	2 978,8	2 903,3
Colombie-Britannique	4 121,9	4 028,6	3 871,6	3 666,9	3 229,1	3 314,0
Territoire du Yukon	40,3	36,3	32,9	31,4	26,9	29,3
Territoires du Nord-Ouest	47,1	41,4	42,4	47,0	37,4	37,2
Nunavut	19,7	19,7	19,4	19,9	16,3	16,6

Tableau 20-1

Commerce de détail, Canada, non-désaisonnalisées, estimations en dollars courants et constants (1997)

	Indice des prix	Dollars courants		Dollars constants 1997 ¹	
		millions de dollars	Variation annuelle en %	millions de dollars	Variation annuelle en %
2003					
Janvier	106,8	23 260,7	4,3	21 781,3	0,8
Février	107,9	21 936,8	5,8	20 322,4	1,9
Mars	107,6	25 417,2	3,5	23 623,0	0,5
Avril	106,8	27 028,4	2,7	25 310,9	1,5
Mai	106,6	30 369,5	4,7	28 493,0	3,7
Juin	106,1	28 867,7	2,1	27 205,1	1,8
Juillet	106,4	29 435,3	5,8	27 670,9	5,8
Août	106,3	29 052,0	3,4	27 321,9	3,1
Septembre	105,8	27 442,4	5,6	25 936,2	5,6
Octobre	105,4	28 163,6	4,1	26 709,1	4,6
Novembre	105,7	27 329,0	0,5	25 859,7	1,1
Décembre	103,8	32 200,5	3,2	31 014,3	4,0
Année	106,3	330 502,9	3,8	311 247,8	2,9
2004					
Janvier	106,3	23 764,2	2,2	22 351,7	2,6
Février	106,5	23 024,3	5,0	21 626,1	6,4
Mars	106,4	27 003,9	6,2	25 369,3	7,4
Avril	107,1	28 613,1	5,9	26 710,9	5,5
Mai	108,6	30 575,7	0,7	28 159,3	-1,2
Juin	108,1	30 819,9	6,8	28 513,1	4,8
Juillet	108,1	30 981,1	5,3	28 648,7	3,5
Août	106,9	29 614,5	1,9	27 699,2	1,4
Septembre	106,7	29 284,4	6,7	27 448,4	5,8
Octobre r	107,5	29 471,2	4,6	27 413,6	2,6
Novembre r	107,6	29 267,4	7,1	27 205,0	5,2
Décembre r	105,2	34 504,0	7,2	32 811,5	5,8
Année	107,1	346 923,7	5,0	323 956,8	4,2
2005					
Janvier P	107,6	24 664,6	3,8	22 913,7	2,5
Février
Mars
Avril
Mai
Juin
Juillet
Août
Septembre
Octobre
Novembre
Décembre
Année

1. La désaisonnalisation des estimations en dollars constants (1997) s'obtient en dégonflant avec un indice implicite, les données désaisonnalisées en dollars courants.

Tableau 20-2

Commerce de détail, Canada, désaisonnalisées, estimations en dollars courants et constants (1997)

	Indice des prix	Dollars courants		Dollars constants 1997 ¹	
		millions de dollars	Variation mensuelle en %	millions de dollars	Variation mensuelle en %
2003					
Janvier	107,2	27 106,1	0,2	25 277,6	-0,1
Février	107,9	27 499,3	1,5	25 491,1	0,8
Mars	107,6	27 294,9	-0,7	25 367,3	-0,5
Avril	106,8	27 314,3	0,1	25 581,6	0,8
Mai	106,4	27 361,9	0,2	25 715,5	0,5
Juin	106,2	27 364,9	0,0	25 761,5	0,2
Juillet	106,5	27 784,7	1,5	26 085,7	1,3
Août	106,9	28 130,8	1,2	26 320,2	0,9
Septembre	106,7	27 824,0	-1,1	26 082,1	-0,9
Octobre	106,3	27 765,2	-0,2	26 123,2	0,2
Novembre	106,6	27 674,5	-0,3	25 967,7	-0,6
Décembre	106,7	27 382,5	-1,1	25 657,0	-1,2
Année	106,8	330 502,9	...	309 430,5	...
2004					
Janvier	106,8	27 643,1	1,0	25 880,9	0,9
Février	106,7	28 364,2	2,6	26 581,7	2,7
Mars	107,1	28 681,1	1,1	26 789,4	0,8
Avril	107,1	28 469,3	-0,7	26 571,3	-0,8
Mai	108,1	28 669,9	0,7	26 528,4	-0,2
Juin	108,0	28 751,8	0,3	26 632,0	0,4
Juillet	107,9	28 904,3	0,5	26 782,2	0,6
Août	107,6	29 097,7	0,7	27 048,5	1,0
Septembre	107,5	29 272,9	0,6	27 229,0	0,7
Octobre r	108,1	29 645,6	1,3	27 419,5	0,7
Novembre r	108,5	29 614,5	-0,1	27 295,7	-0,5
Décembre r	108,5	29 244,8	-1,2	26 942,9	-1,3
Année	107,7	346 359,3	...	321 701,5	...
2005					
Janvier P	108,2	29 820,4	2,0	27 559,7	2,3
Février
Mars
Avril
Mai
Juin
Juillet
Août
Septembre
Octobre
Novembre
Décembre
Année

1. La désaisonnalisation des estimations en dollars constants (1997) s'obtient en dégonflant avec un indice implicite, les données désaisonnalisées en dollars courants.

Objectifs, utilisation et utilisateurs

Objectifs

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail (EMCD) fournit des renseignements sur la performance du secteur du commerce de détail et, quand les données sont combinées à d'autres statistiques, représente un important indicateur de l'état de l'économie canadienne.

Utilisation

Les estimations fournissent une mesure de la santé et de la performance du secteur du commerce de détail. L'information recueillie est utilisée pour estimer le niveau et la tendance mensuelle des ventes et des stocks des détaillants. À la fin de chaque année, les estimations donnent un premier aperçu de la valeur annuelle des ventes au détail et de la performance du secteur.

Utilisateurs

Divers organismes, associations sectorielles et gouvernements utilisent l'information. Les détaillants utilisent les résultats de l'enquête pour comparer leurs résultats à ceux d'entreprises similaires, ainsi qu'à des fins de marketing. Les associations de détaillants peuvent surveiller la performance de leur industrie et promouvoir les industries du commerce de détail. Les investisseurs peuvent surveiller la croissance de l'industrie, ce qui peut donner aux détaillants un meilleur accès au capital d'investissement. Les données de l'enquête aident les administrations à comprendre le rôle des détaillants dans l'économie, ce qui facilite l'élaboration des politiques et des encouragements fiscaux. Le commerce de détail étant un important secteur de l'économie canadienne, les données permettent aux administrations de déterminer plus exactement la santé globale de l'économie grâce à l'utilisation des estimations dans le calcul du produit intérieur brut (PIB) national.

Concepts, variables et classifications

Concepts

Le secteur du commerce de détail comprend les établissements dont l'activité principale consiste à vendre des marchandises au détail, généralement sans transformation, et à fournir des services connexes.

Le commerce de détail représente le dernier maillon de la chaîne de distribution; les détaillants sont donc organisés pour vendre des marchandises en petites quantités au grand public. Ce secteur comprend deux grands types d'établissements : les détaillants en magasin et les détaillants hors magasin. L'EMCD couvre uniquement les détaillants en magasin. Leurs principales caractéristiques sont décrites ci après.

Les détaillants en magasin exploitent des points de vente fixes, situés et conçus de manière à attirer un grand nombre de passants. De façon générale, les magasins de détail ont de grands étalages et font de la publicité dans les médias. Ils vendent surtout des biens de consommation qui intéressent les particuliers ou les ménages, mais certains servent aussi les entreprises et une clientèle institutionnelle. Parmi ces établissements, on compte les magasins de fournitures de bureau, les magasins d'ordinateurs et de logiciels, les stations-service, les vendeurs de matériaux de construction, les magasins de fournitures de plomberie et de fournitures électriques.

En plus de vendre des marchandises, certains types de détaillants fournissent des services après-vente, comme des services de réparation et d'installation. Ainsi, les concessionnaires d'automobiles neuves, les magasins d'électronique et d'appareils ménagers, et les magasins d'instruments et de fournitures de musique assurent fréquemment un service de réparation, alors que les magasins de revêtements de sol et les magasins de garnitures de fenêtres fournissent souvent des services d'installation. En règle générale, les établissements qui vendent des marchandises au détail et qui ont un service après-vente sont classés dans ce secteur.

Les salles d'exposition des sociétés de vente sur catalogue, les stations-service et les marchands de maisons mobiles sont assimilés à des détaillants en magasin.

Variables

Les **ventes** sont définies comme étant les ventes de toutes les marchandises achetées pour la revente, nettes des rendus et des escomptes. Sont inclus les honoraires et les commissions résultant de la vente de biens et de services pour le compte de tiers, comme la vente de billets de loterie, de billets d'autobus et de cartes de téléphone. Sont également inclus les recettes provenant des pièces et de la main d'oeuvre utilisées pour les services d'entretien et de réparation, les revenus de location et de location à bail de biens et de matériel, les revenus provenant de services, y compris les services de restauration, les ventes de biens fabriqués en tant qu'activité secondaire et la valeur des marchandises prélevées par le propriétaire pour son usage personnel. Sont exclus les autres revenus de location de biens immobiliers, les frais de placement, les subventions d'exploitation et autres, les redevances et les droits de franchise.

L'**emplacement d'affaires** comprend le ou les emplacements physiques où a lieu l'activité commerciale dans chaque province et territoire et dont les ventes sont créditées ou comptabilisées dans les états financiers de l'entreprise. Pour les détaillants, il s'agit normalement d'un magasin.

Dollars constants : La valeur du commerce de détail est mesurée de deux façons : par la prise en compte des effets de la variation des prix sur la valeur des ventes et par l'élimination des effets de la variation des prix. La première mesure est la valeur des ventes au détail en dollars courants et la seconde, la valeur des ventes au détail en dollars constants. Pour calculer l'estimation en dollars courants, on agrège la valeur des ventes pondérées de tous les points de vente au détail. Pour calculer l'estimation en dollars constants, il faut d'abord rajuster la valeur

des ventes par rapport à une année de base en utilisant l'Indice des prix à la consommation, puis additionner les valeurs résultantes.

Classification

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail est fondée sur la définition du commerce de détail adoptée dans le SCIAN (Système de classification des industries de l'Amérique du Nord). Le SCIAN est le cadre commun reconnu pour la production de statistiques comparables par les organismes statistiques du Canada, du Mexique et des États Unis. L'accord définit les limites de 20 secteurs. Le SCIAN est fondé sur un cadre conceptuel axé sur la production, ou l'offre, en ce sens que les établissements sont regroupés en classes ou branches d'activité d'après la similarité des processus utilisés pour produire les biens et les services.

Les estimations sont calculées pour 19 grands groupes de commerce fondés sur des agrégations spéciales du Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) de 2002. Les 19 grands groupes sont en outre agrégés en huit secteurs de groupe de commerce.

Du point de vue géographique, les estimations des ventes sont produites pour le Canada et pour chaque province et territoire.

Couverture et bases de sondage

La base de sondage de l'Enquête mensuelle sur le commerce de détail (EMCD) est le Registre des entreprises (RE) de Statistique Canada. Ce dernier est une liste structurée d'entreprises productrices de biens et de services au Canada. Cette base de données tenue à jour centralement contient des renseignements détaillés sur la plupart des entités commerciales exploitées au Canada. Le RE couvre toutes les entreprises constituées en société, avec ou sans employés. Pour les entreprises non constituées en société, le RE comprend toutes les entreprises ayant des employés, ainsi que les entreprises sans employés dont les ventes annuelles sont supérieures à 30 000 \$ titulaires d'un compte de la taxe sur les produits et services (TPS) (le RE n'englobe pas les entreprises non constituées en société n'ayant pas d'employés dont les ventes annuelles sont inférieures à 30 000 \$)

Dans le RE, les entreprises sont représentées selon une structure hiérarchique à quatre niveaux ayant pour sommet l'entreprise statistique suivie, par ordre décroissant, par la compagnie statistique, l'établissement statistique et l'emplacement statistique. Une entreprise peut être reliée à une ou à plusieurs compagnies statistiques, une compagnie statistique à un ou à plusieurs établissements statistiques et un établissement statistique à un ou à plusieurs emplacements statistiques.

La population cible de l'EMCD comprend tous les établissements statistiques figurant dans le RE qui sont classés dans le secteur du commerce de détail d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) (environ 110 000 établissements). La fourchette de codes du SCIAN pour le secteur du commerce de détail varie de 441100 à 453999. Un établissement statistique est l'entité de production ou le plus petit groupe d'entités de production qui produit un ensemble de biens ou de services homogènes, dont les activités ne débordent pas les frontières provinciales/territoriales, et qui est en mesure de fournir des données sur la valeur de la production, ainsi que sur le coût des matières utilisées et le coût et l'importance de la main d'oeuvre affectée à la production. L'entité de production est l'unité physique où se déroulent les activités de l'entreprise. Elle doit avoir une adresse de voirie et une main d'oeuvre directement affectée au processus de production.

Sont exclus de la population cible les établissements auxiliaires (producteurs de services de soutien de l'activité de production de biens et services destinés au marché de plus d'un établissement au sein de l'entreprise, et qui sont considérés comme un centre de coûts ou un centre de dépenses discrétionnaires pour lequel les données sur tous les coûts, y compris la main d'oeuvre et l'amortissement, peuvent être déclarées par l'entreprise), les futurs établissements, les établissements pour lesquels la valeur du revenu brut d'entreprise (RBE) est nulle, et les établissements appartenant aux catégories du SCIAN non couvertes qui suivent :

- 4541 (entreprises de télémagasinage et de vente par correspondance)
- 4542 (exploitants de distributeurs automatiques)
- 45431 (marchands de combustible)
- 45439 (autres établissements de vente directe)

Échantillonnage

L'échantillon de l'EMCD est formé de 12 000 groupes d'établissements (grappes) classés dans le secteur du commerce de détail et sélectionnés à partir du Registre des entreprises de Statistique Canada. Par définition, une grappe d'établissements comprend tous les établissements appartenant à une entreprise statistique qui font partie d'un même groupe industriel et d'une même région géographique. L'EMCD est fondée sur un plan d'échantillonnage stratifié avec sélection d'un échantillon aléatoire simple dans chaque strate. La stratification est faite selon le groupe de commerce en utilisant les catégories à quatre chiffres du SCIAN et selon la région géographique, c'est à dire selon la province ou le territoire. Ensuite, la population est stratifiée selon la taille de l'établissement. La mesure de taille est créée en combinant des données provenant d'enquêtes indépendantes et trois variables administratives, à savoir le RBE, les ventes assujetties à la TPS et le revenu T2 (provenant de la déclaration de revenus des sociétés).

Les strates de taille comptent une strate à tirage complet (recensement), au moins deux strates à tirage partiel (échantillonnage partiel) et une strate à tirage nul (non échantillonnage). La strate à tirage nul est destinée à réduire le fardeau de réponse en excluant les entreprises les plus petites de la population observée. Ces entreprises représentent, en principe, au plus 5 % du total des ventes. Au lieu d'envoyer un questionnaire à ces entreprises, on produit les estimations d'après des données administratives.

L'échantillon est réparti de façon optimale afin d'atteindre les coefficients de variation cibles au niveau du Canada dans son ensemble, de la province ou du territoire, de la classe et du groupe de commerce selon la province ou le territoire. On procède aussi à un suréchantillonnage pour tenir compte des unités disparues, non répondantes ou classées incorrectement.

L'EMCD est une enquête répétée avec maximisation du chevauchement des échantillons mensuels. On retient l'échantillon d'un mois à l'autre et, chaque mois, on y ajoute les nouvelles unités et on supprime les unités disparues. Pour découvrir les nouvelles unités visées par l'EMCD, c'est à dire les nouvelles grappes d'établissement(s), on examine chaque mois l'univers le plus récent du RE. On stratifie ces nouvelles unités conformément aux mêmes critères que ceux appliqués à la population initiale, puis on les échantillonne conformément à la fraction d'échantillonnage de la strate à laquelle elles appartiennent et on les ajoute à l'échantillon mensuel. Des disparitions d'entité surviennent également chaque mois. Une entité disparue peut être une grappe d'établissements qui ont cessé leurs activités (fermeture) ou dont les activités principales ne se rattachent plus au commerce de détail (hors du champ). La situation de ces entreprises est mise à jour dans le RE d'après des renseignements de source administrative et les commentaires reçus lors des enquêtes, y compris ceux des entreprises prenant part à l'EMCD. Les méthodes suivies pour traiter les unités disparues et les unités classées incorrectement font partie des procédures d'échantillonnage et de mise à jour de la population.

Conception du questionnaire

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail englobe les sous-enquêtes suivantes :

Enquête mensuelle sur le commerce de détail – R8

Enquête mensuelle sur le commerce de détail (avec les stocks) – R8

Enquête sur les ventes et stocks de boissons alcooliques

Le questionnaire est conçu pour recueillir mensuellement auprès d'un échantillon de détaillants des données sur les ventes au détail, sur le nombre d'emplacements commerciaux par province ou territoire et sur les stocks de biens possédés et destinés à la revente. Lors du remaniement de 2004, la plupart des questionnaires n'ont subi que des changements de présentation. Le questionnaire sur les ventes et les stocks de boissons alcooliques a subi des modifications plus importantes. Les modifications ont été discutées avec les intervenants et les répondants ont eu l'occasion de faire des commentaires avant que le nouveau questionnaire ne soit finalisé. Si d'autres modifications devaient être apportées à l'un des questionnaires, les changements proposés seraient soumis à un comité d'examen et ferait l'objet d'un essai sur le terrain auprès de répondants et d'utilisateurs de données pour s'assurer de leur pertinence.

Réponse et non-réponse

Bien que les gestionnaires d'enquête et les employés des opérations fassent tout leur possible pour maximiser la réponse à l'EMCD, un certain degré de non réponse a lieu. Pour qu'un établissement statistique soit considéré comme répondant, il faut que le degré de réponse partielle (situation où une réponse exacte n'est obtenue que pour certaines questions posées au répondant) atteigne un seuil minimal au dessous duquel la déclaration fournie par l'établissement serait rejetée et l'établissement, considéré comme une unité non répondante. Le cas échéant, on considère que l'entreprise n'a pas répondu du tout.

La non réponse a deux effets sur les données : premièrement, elle introduit un biais dans les estimations si les non répondants diffèrent des répondants en ce qui concerne les caractéristiques mesurées et, deuxièmement, elle fait augmenter la variance d'échantillonnage des estimations, parce que la taille effective de l'échantillon est réduite comparativement à celle considérée au départ.

L'ampleur des efforts déployés pour obtenir une réponse auprès d'un non répondant dépend des contraintes budgétaires et de temps, de l'effet de la non réponse sur la qualité globale et du risque de biais dû à la non réponse.

La méthode principalement utilisée pour réduire l'effet de la non réponse à l'étape de l'échantillonnage consiste à augmenter la taille de l'échantillon en appliquant un taux de suréchantillonnage déterminé d'après les résultats d'enquêtes similaires.

Les cas de non réponse qui surviennent malgré les méthodes appliquées aux étapes de l'échantillonnage et de la collecte pour réduire l'effet de la non réponse sont traités par imputation.

Afin de déterminer l'importance de la non réponse qui a lieu chaque mois, on calcule divers taux de réponse. Pour un mois de référence donné, on produit les estimations au moins deux fois (estimations provisoires et estimations révisées). Entre les deux exécutions, certaines données fournies par les répondants peuvent être jugées inutilisables et des valeurs imputées peuvent être corrigées au moyen de données fournies par les répondants. Par conséquent, les taux de réponse sont calculés après chaque exécution du processus d'estimation.

Pour l'EMCD, on calcule deux types de taux. Afin d'évaluer l'efficacité du processus de collecte des données, on calcule un taux de réponse non pondéré. Pour évaluer la qualité de l'estimation, on calcule un taux de réponse pondéré, en utilisant le poids d'estimation et la valeur de la variable d'intérêt.

Pour avoir une meilleure idée du succès du processus de collecte de données, on calcule un autre taux non pondéré appelé le « taux de résultat de la collecte » en divisant le nombre de répondants par le nombre d'unités avec lesquels on a essayé de prendre contact. Les déclarants non mensuels (répondants bénéficiant de modalités de déclaration spéciales leur permettant de ne pas produire de déclaration chaque mois, mais pour lesquels des données réelles sont disponibles lors des révisions subséquentes) sont exclus du numérateur ainsi que du dénominateur pour les mois où aucun contact n'est pris avec eux.

Brièvement, les taux de réponse se calculent comme suit :

Taux pondéré :

$$\text{Taux de réponse (estimation)} = \frac{\text{Somme des ventes pondérées des unités avec situation de réponse } i}{\text{Somme de toutes les ventes pondérées}}$$

Somme de toutes les ventes pondérées :

où i = unités pour lesquelles il existe des données déclarées qui seront utilisées dans l'estimation ou qui sont des refus convertis, ou pour lesquelles il existe des données déclarées qui n'ont pas encore été évaluées pour l'estimation.

Taux non pondérés :

Taux de réponse (collecte) = $\frac{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } ii}{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } iii}$

où *ii* = unités pour lesquelles il existe des données déclarées (dont le cas n'est pas résolu, utilisées ou non utilisées pour l'estimation) ou qui sont des refus convertis;

où *iii* = toutes les unités susmentionnées, ainsi que les unités qui ont refusé de répondre, les unités avec lesquelles on n'a pas pris contact et d'autres types d'unités non-répondantes.

Taux de résultat de la collecte = $\frac{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } ii}{\text{Nombre de questionnaire avec situation de réponse } iv}$

où *ii* = même que *ii* défini plus haut;

où *iv* = même que *iii*, à part l'exclusion des unités avec lesquelles il n'a pas été pris contact, parce que leur réponse n'est pas disponible pour un mois particulier, puisqu'il s'agit de déclarants non mensuels.

Le taux de réponse (collecte) est fondamentalement le pourcentage de questionnaires recueillis par rapport à l'ensemble des questionnaires dans le champ d'observation, tandis que le taux de résultat de la collecte est le pourcentage de questionnaires recueillis par rapport à l'ensemble des questionnaires dans le champ d'observation pour lesquels une tentative de collecte a eu lieu. Les taux susmentionnés sont calculés au niveau du groupe de commerce, de la région et du groupe de taille, ainsi que pour toute combinaison de ces niveaux.

Méthodes utilisées pour réduire la non réponse durant la collecte

Beaucoup d'efforts sont déployés en vue de réduire au minimum la non réponse durant la collecte. Les méthodes utilisées incluent des techniques d'interview, comme l'utilisation de questions d'approfondissement et des techniques de persuasion, la replanification répétée des appels téléphoniques pour obtenir l'information et la mise en place de procédures indiquant aux intervieweurs comment s'y prendre avec les répondants qui refusent de participer à l'enquête.

Si les données demandées ne sont pas disponibles au moment de la collecte, la meilleure estimation fournie par le répondant est acceptée et est révisée par la suite, quand les données réelles sont disponibles.

Pour réduire au minimum la non réponse totale pour toutes les variables, des réponses partielles sont acceptées. En outre, les questionnaires sont personnalisés pour la collecte de certaines variables, comme les stocks, de sorte que la collecte ait lieu durant les mois où les données sont disponibles.

Enfin, pour établir un climat de confiance entre les intervieweurs et les répondants, les cas sont généralement affectés au même intervieweur chaque mois. Ce dernier peut ainsi établir une relation personnelle avec le répondant et renforcer sa confiance.

Opérations de collecte et de saisie des données

La collecte des données est réalisée par les bureaux régionaux de Statistique Canada. Ces derniers envoient un questionnaire aux répondants ou communiquent avec ceux-ci par téléphone afin d'obtenir les valeurs de leurs ventes et de leurs stocks, et de confirmer l'ouverture ou la fermeture des emplacements d'affaires. Ils effectuent aussi un suivi auprès des non-répondants. La collecte des données débute environ sept jours ouvrables après la fin du mois de référence et se poursuit pendant tout le mois en question.

Les entités qui participent à l'enquête pour la première fois reçoivent une lettre d'introduction en vue d'informer le répondant qu'un représentant de Statistique Canada l'appellera. Cet appel a pour but de présenter l'enquête, de confirmer l'activité de l'entreprise, d'établir et de commencer la collecte des données, et de répondre à toutes les questions que le répondant pourrait avoir.

Vérification

La vérification des données est l'application de contrôles pour déceler les entrées manquantes, invalides ou incohérentes, ou pour repérer les enregistrements de données susceptibles d'être erronés. Durant le processus d'enquête de l'EMCD, les données sont vérifiées à deux moments distincts.

Premièrement, une vérification est faite durant la collecte des données. Après leur collecte par téléphone ou au moyen du questionnaire à renvoyer par la poste, les données sont saisies à l'aide d'applications informatiques personnalisées. Toutes sont soumises à une vérification. Les contrôles réalisés durant la collecte des données, appelés contrôles sur le terrain, comprennent généralement des contrôles de validité et certains contrôles de cohérence simples. Ils servent aussi à déceler les erreurs commises durant l'interview par le répondant ou par l'intervieweur et de repérer l'information manquante à l'étape de la collecte en vue de réduire le besoin d'un suivi ultérieur. Les contrôles sur le terrain ont également pour but d'épurer les réponses. Dans le cas de l'EMCD, les réponses du mois courant sont comparées aux réponses fournies par le répondant le mois précédent et (ou) l'année précédente pour le mois courant. Les contrôles sur le terrain permettent de repérer les problèmes que posent les procédures de collecte des données et la conception des questionnaires, et de déterminer s'il faut offrir une formation supplémentaire aux intervieweurs.

Tout enregistrement de données rejeté lors des contrôles préliminaires fait l'objet d'un suivi auprès du répondant afin de valider les données soupçonnées d'être incorrectes. Une fois validé, les données recueillies sont transmises de façon régulière au Bureau central à Ottawa.

Deuxièmement, après la collecte, les données sont soumises à une vérification statistique dont la nature est plus empirique. On exécute la vérification statistique avant l'imputation, afin de repérer les données qui serviront de base pour l'imputation de valeurs pour les non répondants. Les valeurs très extrêmes risquant de perturber une tendance mensuelle sont exclues des calculs de tendance lors de la vérification statistique. Il convient de souligner qu'aucun ajustement n'est fait à cette étape pour corriger les valeurs extrêmes déclarées.

La première étape de la vérification statistique consiste à repérer les réponses qui seront soumises aux règles de vérification statistique. Les données déclarées pour le mois de référence courant sont soumises à divers contrôles.

Le premier ensemble de contrôles est fondé sur la méthode d'Hidiroglou Berthelot qui consiste à examiner le rapport des données du mois courant fournies par un répondant à des données historiques (c. à d. dernier mois ou même mois l'année précédente) ou administratives (c. à d. ventes assujetties à la TPS ou RBE). Si le rapport calculé pour le répondant diffère significativement de ceux obtenus pour des répondants dont les caractéristiques sont comparables en ce qui concerne le groupe de commerce et/ou la région géographique, la réponse est considérée comme une valeur extrême.

Le deuxième ensemble de contrôles est basé sur la vérification de la part de marché. Cette méthode, qui s'appuie sur les données du mois courant uniquement, permet de vérifier les données fournies par tous les répondants, mêmes ceux pour lesquels on ne dispose pas de données historiques ou de données auxiliaires. Par conséquent, parmi un groupe de répondants présentant des caractéristiques similaires en ce qui concerne le groupe de commerce et (ou) la région géographique, toute valeur dont la contribution pondérée au total du groupe est trop importante sera considérée comme une valeur extrême.

Pour les contrôles fondés sur la méthode d'Hidiroglou Berthelot, les données jugées extrêmes ne sont pas incluses dans les modèles d'imputation (ceux fondés sur les ratios). En outre, les données considérées comme des valeurs extrêmes lors de la vérification de la part de marché ne sont pas incluses dans les modèles d'imputation où les moyennes et les médianes sont calculées pour imputer des valeurs pour les réponses pour lesquelles il n'existe pas de données historiques.

Imputation

Le processus d'imputation de l'EMCD a pour but de remplacer les données manquantes par des valeurs imputées. Des valeurs sont attribuées aux enregistrements pour lesquels la vérification a révélé des valeurs manquantes afin de s'assurer que les estimations soient de haute qualité et d'établir une cohérence interne plausible. Pour des raisons de fardeau de réponse, de coût et d'actualité des données, il est généralement impossible de réaliser auprès des répondants tous les suivis nécessaires pour résoudre les problèmes de réponses manquantes. Puisqu'il est souhaitable de produire un fichier de microdonnées complet et cohérent, on recourt à l'imputation pour traiter les cas persistants de données manquantes.

Dans le cas de l'EMCD, on peut fonder l'imputation des valeurs manquantes sur des données historiques ou sur des données administratives. Le choix de la méthode appropriée est fondé sur une stratégie qui dépend de l'existence de données historiques ou de données administratives et (ou) du mois de référence en question.

Il existe trois types de méthode d'imputation d'après des données historiques. Le premier est l'application d'une tendance générale qui s'appuie sur une source unique de données historiques (mois précédent, données recueillies pour le mois suivant ou données recueillies pour le même mois l'année précédente). Le deuxième est un modèle de régression dans lequel sont utilisées simultanément les données provenant du mois précédent et celles provenant du même mois l'année précédente. La troisième méthode consiste à remplacer directement les valeurs manquantes par des données historiques. Selon le mois de référence, il existe, pour le choix de la méthode, un ordre de préférence en vue d'assurer une imputation de haute qualité. Le troisième type de méthode d'imputation historique est toujours la dernière option considérée pour chaque mois de référence.

Les méthodes d'imputation fondées sur des données administratives sont sélectionnées automatiquement lorsqu'on ne dispose pas de données historiques pour un non répondant. La source de données administratives (ventes annuelles assujetties à la TPS) est le fondement de ces méthodes. Les ventes annuelles assujetties à la TPS sont utilisées pour deux types de méthode. L'une est une tendance générale que l'on utilise pour les structures simples, comme les entreprises ne comptant qu'un seul établissement et l'autre, appelée méthode de la médiane moyenne, est utilisée pour les unités dont la structure est plus complexe.

Estimation

L'estimation est un processus qui consiste à calculer une valeur approximative des paramètres de population inconnus en utilisant uniquement la partie de la population qui est incluse dans un échantillon. Des inférences sont ensuite faites au sujet des paramètres inconnus en utilisant les données d'échantillon et les renseignements connexes sur le plan de sondage.

Dans le cas de l'EMCD, de nouveaux processus d'estimation ont été mis en place au moyen du Système généralisé d'estimation (SGE) de Statistique Canada pour résoudre la question des unités influentes et appliquer des corrections spéciales durant le traitement des données. Diverses méthodes ont été établies pour estimer les ventes et les stocks des détaillants.

Pour les ventes des détaillants, la population est divisée en une partie observée (strates à tirage complet et à tirage partiel) et une partie non observée (strate à tirage nul). D'après l'échantillon tiré à partir de la partie observée, on calcule une estimation pour la population au moyen d'un estimateur d'Horvitz-Thompson où les réponses concernant les ventes sont pondérées par l'inverse des probabilités d'inclusion des unités échantillonnées. Ces poids (appelés poids d'échantillonnage) peuvent être interprétés comme étant le nombre de fois que chaque unité échantillonnée devrait être répétée pour représenter la population complète. Les valeurs pondérées des ventes ainsi calculées sont totalisées par domaine, pour produire une estimation du total des ventes pour chaque combinaison de groupe de commerce/région géographique. Un domaine est défini comme correspondant aux valeurs de classification les plus récentes disponibles dans le RE pour l'unité et la période de référence de l'enquête. Les domaines peuvent différer des strates d'échantillonnage originales, parce que les unités peuvent avoir changé de taille, de groupe de commerce ou d'emplacement. Les changements de classification sont reflétés immédiatement dans les estimations et ne sont pas cumulés au cours du temps. Pour la partie non observée de la population, on calcule un estimateur de type ratio au moyen de données auxiliaires. L'estimation du total des ventes des détaillants est égale à la somme des estimations produites pour les parties observée et non observée de la population.

Pour les stocks des détaillants, on se sert de l'échantillon sélectionné pour estimer les ventes pour calculer l'estimation au moyen d'un estimateur d'Horvitz Thompson pour la partie observée de la population. Puis, on utilise un ratio fondé sur l'échantillon pour produire l'estimation pour la partie non observée et on obtient l'estimation du total des stocks en additionnant les estimations obtenues pour les parties observée et non observée.

La variance est la mesure de précision utilisée dans le cas de l'EMCD pour évaluer la qualité de l'estimation des paramètres de population et pour obtenir des inférences valides. Pour la partie observée de la population, la variance est calculée directement à partir d'un échantillon aléatoire simple stratifié sans remise.

Les estimations d'échantillon peuvent différer de la valeur prévue des estimations. Cependant, puisque l'estimation est fondée sur un échantillon probabiliste, il est possible d'évaluer la variabilité de l'estimation d'échantillon par rapport à la valeur prévue. La variance d'une estimation est une mesure de la précision de l'estimation d'échantillon qui est définie comme étant la moyenne, sur tous les échantillons possibles, de l'écart quadratique de l'estimation par rapport à sa valeur prévue.

Désaisonnalisation et estimation de la tendance-cycle

Des révisions des données brutes doivent être effectuées pour corriger les erreurs non dues à l'échantillonnage qui sont décelées. Ceci comporte généralement le remplacement de données imputées par des données déclarées, la correction de données déclarées précédemment, et de procéder à des estimations pour les nouvelles entreprises créées dont on ne connaissait pas l'existence au moment des estimations originales.

Les données brutes sont révisées, sur une base mensuelle, pour le mois précédant immédiatement le mois de référence en cours qui fait l'objet de la publication. C'est donc dire que lorsque les données pour décembre sont publiées pour la première fois, on procédera aussi à des révisions, au besoin, à l'égard des données brutes pour novembre. En outre, des révisions sont aussi effectuées une fois par année, au moment de la première publication des données de février, pour tous les mois de l'année précédente. On vise ainsi à corriger tout problème important que l'on ait décelé et qui s'applique pour une période prolongée. La période de révision proprement dite dépend de la nature du problème décelé, mais elle ne dépasse rarement trois ans.

L'EMCD utilise la méthode X11ARMMI/2000¹ de désaisonnalisation. Cette technique consiste essentiellement, dans un premier temps, à extrapoler une année de données brutes avec des modèles ARMMI (modèles autorégressifs à moyennes mobiles intégrées); et dans un deuxième temps, à désaisonnaliser la série brute prolongée par la méthode X-11.

Les séries temporelles socio-économiques comme celles de l'EMCD peuvent être décomposées en cinq composantes principales : la tendance-cycle, la saisonnalité, la composante de rotation des jours, l'effet de la fête de Pâques et la composante irrégulière.

La tendance représente l'évolution de long terme de la série, tandis que le cycle représente un mouvement lisse, quasi périodique, autour de la tendance qui met en évidence une succession de phases de croissance et de décroissance (ex. le cycle des affaires). Les deux composantes tendance et cycle sont estimées ensemble et la tendance-cycle reflète l'évolution fondamentale de la série. Les autres composantes traduisent des mouvements passagers à court terme.

La composante saisonnière représente des fluctuations infra-annuelles, mensuelles ou trimestrielles, qui se répètent plus ou moins régulièrement d'une année à l'autre. Les variations saisonnières sont le produit des effets directs et indirects des saisons climatiques, d'éléments de type institutionnel (attribuable aux conventions sociales ou aux règles administratives, Noël par exemple) et d'éléments de type technologique.

La composante de rotation des jours provient du fait que l'importance relative des jours varie systématiquement à l'intérieur de la semaine et que le nombre de chacun des jours dans un mois donné, ou un trimestre donné, varie d'une année à l'autre. Cet effet est présent lorsque l'activité change en fonction du jour de la semaine. Par exemple, dimanche connaît typiquement moins d'activité que les autres jours, et le nombre de dimanches, lundis, etc., en juillet (disons) change d'année en année.

L'effet de la fête de Pâques est la variation due au déplacement d'une partie de l'activité d'avril vers mars quand Pâques tombe en mars plutôt qu'en avril.

Et enfin, la composante irrégulière regroupe toutes les autres fluctuations plus ou moins erratiques non prises en compte dans les composantes précédentes. Elle représente un résidu qui incorpore, entre autre, les erreurs de mesure sur la variable elle-même ainsi que des événements inhabituels (ex. grèves, sécheresse, inondations, ou d'autres variations inattendues dans les activités commerciales des répondants).

1. Pour plus de renseignements, voir X11ARIMA version 2000, une mise à jour de Méthode de désaisonnalisation X11ARIMA/88, Développé par Estelle Bee Dagum, Centre de recherche et d'analyse des séries chronologiques, Statistique Canada.

Ainsi, les composantes saisonnière et irrégulière, de rotation des jours et de l'effet de la fête de Pâques masquent la composante fondamentale de la série, qui est la tendance-cycle. La désaisonnalisation (correction des variations saisonnières) consiste à retirer les composantes saisonnières, de rotation des jours et de l'effet de la fête de Pâques de la série. Elle contribue donc à révéler la tendance-cycle. On doit cependant garder à l'esprit que la série désaisonnalisée comprend non seulement la tendance-cycle mais aussi la composante irrégulière (techniquement difficile à isoler pour les mois courants).

La méthode X-11, qui permet d'analyser des séries mensuelles et trimestrielles, repose sur un principe itératif d'estimation des différentes composantes, cette estimation étant faite à chaque étape grâce à des moyennes mobiles adéquates². Les moyennes mobiles utilisées pour estimer les principales composantes, la tendance et la saisonnalité, sont avant tout des outils de lissage conçus pour éliminer une composante indésirable de la série. Puisque les moyennes mobiles réagissent mal à la présence de valeurs atypiques, la méthode X-11 incorpore un outil de détection et de correction des points atypiques utilisé pour nettoyer la série préalablement à la désaisonnalisation.

Finalement, les composantes effet de jours ouvrables et effet de la fête de Pâques sont estimées par des modèles de régression linéaire, à partir de la composante irrégulière. Pour évaluer les différentes composantes de la série, en tenant compte de la présence éventuelle de points atypiques, X-11 va procéder de façon itérative : estimation des composantes, recherche des effets gênants dans la composante irrégulière, estimation des composantes sur une série corrigée, recherche des effets gênants dans la composante irrégulière, etc.

Le commerce de détail forme un système de 33 séries : le grand total pour le Canada, les 19 totaux par groupe de commerce et les 13 totaux provinciaux et territoriaux. Pour les séries non désaisonnalisées, l'addition des 19 totaux par groupe de commerce produit le grand total (Canada) et est égal à l'addition des 13 totaux provinciaux et territoriaux, et ce pour chaque mois.

Malheureusement, la désaisonnalisation enlève son additivité infra-annuelle à un système de séries; de faibles écarts, qui varient généralement entre -1 % et 1 %, sont observés entre la somme des groupes de commerce désaisonnalisés et la somme des provinces et territoires désaisonnalisés. Afin d'en restituer l'additivité, un procédé de réconciliation est appliqué aux séries désaisonnalisées du Commerce de détail. Le processus de réconciliation fonctionne comme suit : (1) Le grand total désaisonnalisé au niveau du Canada est dérivé de "façon indirecte" en faisant la somme des groupes de commerce désaisonnalisés séparément au préalable. Et (2) les totaux provinciaux et territoriaux désaisonnalisés sont ensuite réconciliés de telle sorte que l'addition de ceux-ci égale le grand total désaisonnalisé au niveau du Canada préalablement dérivé. Le procédé est tel que a) les composantes désaisonnalisées du système sont modifiées le moins possible en pourcentage, b) les composantes désaisonnalisées s'additionnent au grand total pour chaque mois et c) les valeurs mensuelles désaisonnalisées s'additionnent aux totaux annuels de la série non désaisonnalisée.

2. Ladiray, D. and Quenneville, B. (2001). *Seasonal Adjustment with the X-11 Method*. New York : Springer-Verlag, *Lecture Notes in Statistics* #158.

Ajustement des séries historiques

Les séries historiques de l'EMCD débutent en janvier 1991. Les données de janvier 1991 à mars 2004 ont été rétropolées basées sur des coefficients de conversion de l'EMCD sur la base CTI 80. Avant la première diffusion des résultats de l'EMCD remaniée pour le mois de référence avril 2004, des estimations ont été produites à partir de décembre 2003 pour établir une base de comparaison entre l'ancienne et la nouvelle enquête. Les séries rétropolées ont été ajustées au niveau des séries de l'enquête remaniée.

Dans un premier temps, les séries rétropolées ont été étalonnées à partir de janvier 1991. Pour ce faire, des ratios individuels des séries provenant de la nouvelle enquête ont été calculés. Ces ratios ont été ensuite appliqués aux séries rétropolées.

Cet étalonnage enlève son additivité au système de séries parce que les séries sont étalonnées individuellement. Par exemple, ce processus entraîne des écarts entre la somme des groupes de commerce et la somme des provinces et territoires. Afin de restituer l'additivité, un procédé de réconciliation est appliqué aux séries étalonnées.

Évaluation de la qualité des données

La méthodologie de l'enquête a pour objectif de contrôler les erreurs et de réduire leurs effets éventuels sur les estimations. Les résultats de l'enquête peuvent néanmoins contenir des erreurs dont l'erreur d'échantillonnage n'est que l'une des composantes. L'erreur d'échantillonnage survient lorsque les observations sont faites uniquement sur un échantillon et non sur l'ensemble de la population. Toutes les autres erreurs commises aux diverses phases de l'enquête sont appelées erreurs non dues à l'échantillonnage. Des erreurs de ce type peuvent survenir, par exemple, quand un répondant fournit des renseignements incorrects ou qu'il ne répond pas à certaines questions, quand une unité hors du champ de l'enquête y est incluse erronément ou que des erreurs sont commises lors du traitement des données, comme des erreurs de codage ou de saisie. Bien que l'effet des erreurs non dues à l'échantillonnage soit difficile à évaluer, certaines mesures, comme les taux de réponse et d'imputation, peuvent donner une idée du niveau éventuel de ce type d'erreur.

Avant la publication, on analyse les résultats combinés de l'enquête afin d'en évaluer la comparabilité; il s'agit généralement d'un examen détaillé des réponses individuelles (particulièrement celles des grandes entreprises), de la conjoncture économique générale et des tendances historiques.

Une mesure habituelle de la qualité des données des enquêtes est le coefficient de variation (CV). Le coefficient de variation, défini comme étant l'erreur type divisée par l'estimation d'échantillon, est une mesure de la précision relative. Puisque le coefficient de variation est calculé d'après les réponses des unités individuelles, il mesure aussi certaines erreurs non dues à l'échantillonnage.

La formule utilisée pour calculer le coefficient de variation (CV) en pourcentage est :

$$CV(X) = \frac{S(X)}{X} * 100\%$$

où X représente l'estimation et S(X) représente l'erreurtype de X.

On peut construire les intervalles de confiance autour des estimations en utilisant l'estimation et le CV. Donc, pour notre échantillon, il est possible de déclarer avec un niveau donné de confiance que la valeur prévue sera comprise dans l'intervalle de confiance construit autour de l'estimation. Par exemple, si une estimation de 12 millions de dollars à un CV de 2 %, l'erreur type sera de 240 000 \$ (l'estimation multipliée par le CV). On peut déclarer avec 68 % de confiance que les valeurs prévues seront comprises dans l'intervalle dont la longueur est égale à un écart type de part et d'autre de l'estimation, c'est à dire entre 11 760 000 \$ et 12 240 000 \$. Ou bien, nous pouvons déclarer avec 95 % de confiance que la valeur prévue sera comprise dans l'intervalle dont la longueur est égale à deux écart type de part et d'autre de l'estimation, c'est à dire entre 11 520 000 \$ et 12 480 000 \$.

Enfin, étant donné la faible contribution de la partie non observée de la population aux estimations totales, le biais dans la partie non observée a un effet négligeable sur les CV. Par conséquent, on utilise le CV provenant de la partie observée pour l'estimation totale qui est égale à la somme des estimations pour les parties observée et non observée de la population.

Contrôle de la divulgation

La loi interdit à Statistique Canada de rendre publique toute donnée susceptible de révéler l'information recueillie en vertu de la Loi sur la statistique et se rapportant à toute personne, entreprise ou organisation reconnaissable, sans que cette personne, entreprise ou organisation le sache ou y consente par écrit. Diverses règles de confidentialité s'appliquent à toutes les données diffusées ou publiées afin d'empêcher la publication ou la divulgation de toute information jugée confidentielle. Au besoin, des données sont supprimées pour empêcher la divulgation directe ou par recoupement de données reconnaissables.

L'analyse de la confidentialité des données inclut la détection de la « divulgation directe » éventuelle, qui survient lorsque la valeur figurant dans une cellule d'un tableau ne correspond qu'à quelques répondants ou que la cellule est dominée par un petit nombre d'entreprises.

Comparabilité des données

En juin 2004, on a diffusé les estimations fondées sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) de 2002. Cette diffusion a eu lieu après une production en parallèle de quatre mois durant lesquels les estimations ont été calculées à la fois d'après le SCIAN et d'après la Classification type des industries de 1980 en vue d'effectuer des analyses internes. Le changement de classification et le nouvel échantillon ont causé une variation du niveau des estimations. Pour éviter une rupture dans les séries, les estimations concernant le commerce de détail ont été rajustées au niveau du groupe de commerce selon la province ou le territoire en remontant jusqu'à janvier 1991.

La comparaison des totaux mensuels annualisés calculés d'après les données de l'Enquête mensuelle sur le commerce de détail aux estimations calculées d'après les données d'enquêtes annuelles sur le commerce de détail devrait se faire avec prudence. Des écarts pourraient être causés par des différences d'échantillonnage, des différences conceptuelles et de couverture, le moment où ont lieu les révisions dans les deux processus d'enquête, la période de déclaration couverte (année financière ou civile), des différences de taux de réponse entre les deux enquêtes et la façon dont les revenus sont déclarés.

Chaque année, des efforts sont faits en vue d'évaluer les différences et de corriger les divergences connues dans les données. Cependant, on ne procède pas à l'étalonnage des deux enquêtes.

Appendice I

Agrégation spéciale : Commerce de détail

D'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) 2002

Industries - Commerce de détail

A Automobile

010 Concessionnaires d'automobiles neuves

44111 Marchands d'automobiles neuves

020 Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces

44112 Marchands d'automobiles d'occasion

44121 Marchands de véhicules de plaisance

44122 Marchands de motocyclettes, de bateaux et d'autres véhicules automobiles

44131 Magasins de pièces et d'accessoires pour véhicules automobiles

44132 Marchands de pneus

130 Stations-service

44711 Stations-service avec dépanneurs

44719 Autres stations-service

B Magasins de meubles, d'accessoires de maison et d'appareils électroniques

030 Magasins de meubles

44211 Magasins de meubles

040 Magasins d'accessoires de maison

44221 Magasins de revêtements de sol

44229 Magasins d'autres accessoires de maison

050 Magasins d'ordinateurs et de logiciels

44312 Magasins d'ordinateurs et de logiciels

060 Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers

44311 Magasins d'appareils ménagers, de téléviseurs et d'autres appareils électroniques

44313 Magasins d'appareils et de fournitures photographiques

C Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison

070 Centres de rénovation et quincailleries

- 44411 Centres de rénovation
- 44413 Quincailleries

080 Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage

- 44412 Magasins de peinture et de papier peint
- 44419 Marchands d'autres matériaux de construction
- 44421 Magasins de matériel motorisé pour l'extérieur
- 44422 Pépinières et centres de jardinage

D Magasins d'alimentation et de boissons

090 Supermarchés

- 44511 Supermarchés et autres épiceries, sauf les dépanneurs

100 Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés

- 44512 Dépanneurs
- 44521 Boucheries
- 44522 Poissonneries
- 44523 Marchés de fruits et de légumes
- 44529 Magasins d'autres alimentations spécialisées

110 Magasins de bière, de vin et de spiritueux

- 44531 Magasins de bière, de vin et de spiritueux

E Pharmacies et magasins de produits de soins personnels

120 Pharmacies et magasins de produits de soins personnels

- 44611 Pharmacies
- 44612 Magasins de cosmétique, de produits de beauté et de parfums
- 44613 Magasins de produits optiques
- 44619 Magasins d'autres produits de santé et de soins personnels

F Magasins de vêtements et d'accessoires

140 Magasins de vêtements

- 44811 Magasins de vêtements pour hommes
- 44812 Magasins de vêtements pour femmes
- 44813 Magasins de vêtements pour enfants et bébés
- 44814 Magasins de vêtements pour la famille
- 44819 Magasins d'autres vêtements

150 Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries

- 44815 Magasins d'accessoires vestimentaires
- 44821 Magasins de chaussures
- 44831 Bijouteries
- 44832 Magasins de bagages et de maroquinerie

G Magasins de marchandises diverses**170 Grands magasins**

45211 Grands magasins

180 Autres magasins de marchandises diverses (Hors champs pour l'enquête mensuelle du commerce de détail)

45291 Clubs de gros et hypermarchés

45299 Magasins de tout autres fournitures de tout genre

H Détaillants divers**160 Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les libraires**

45111 Magasins d'articles de sport

45112 Magasins d'articles de passe-temps, de jouets et de jeux

45113 Magasins d'articles de couture et de travaux d'aiguille et de tissus à la pièce

45114 Magasins d'instruments et de fournitures de musique

45121 Librairies et marchands de journaux

45122 Magasins de bandes préenregistrées, de disques compacts et de disques

190 Magasins de détail divers

45311 Fleuristes

45321 Magasins de fournitures de bureau et de papeterie

45322 Magasins de cadeaux, d'articles de fantaisie et de souvenirs

45331 Magasins de marchandise d'occasion

45391 Animaleries et magasins de fournitures pour animaux

45392 Marchands d'oeuvres d'art

45393 Marchands de maisons mobiles

45399 Tous les autres magasins de détail divers

L Détaillants hors magasins(hors champs pour l'enquête mensuelle)**210 Entreprises de télémagasinage et de vente par correspondance**

45411 Entreprises de télémagasinage et de vente par correspondance

220 Exploitants de distributeurs automatiques

45421 Exploitants de distributeurs automatiques

230 Marchands de combustible

45431 Marchands de combustible

240 Autres établissements de vente directe

45439 Autres établissements de vente directe