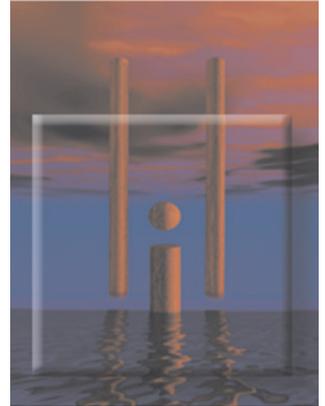




N° du catalogue : 15-003-XIF

Les comptes canadiens de productivité - Données



Mai 2004



Statistique
Canada

Statistics
Canada

Canada

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Division de l'analyse micro-économique, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (téléphone : (613) 951-1804; Courriel : productivity.measures@statcan.ca).

Pour obtenir des informations sur l'ensemble des données de Statistique Canada qui sont disponibles, veuillez composer l'un des numéros sans frais suivants. Vous pouvez également communiquer avec nous par courriel ou visiter notre site Web.

Service national de renseignements **1 800 263 1136**

Service national d'appareils de télécommunication pour les malentendants **1 800 363 7629**

Renseignements concernant le Programme des bibliothèques de dépôt **1 800 700 1033**

Télécopieur pour le Programme des bibliothèques de dépôt **1 800 889 9734**

Renseignements par courriel infostats@statcan.ca

Site Web www.statcan.ca

Renseignements sur les commandes et les abonnements

Le produit n° 15-003-XIF au catalogue est disponible gratuitement dans le site Internet de Statistique Canada. Les utilisateurs peuvent obtenir des exemplaires à www.statcan.ca sous la rubrique Produits et services.

Normes de service au public

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois, et ce, dans la langue officielle de leur choix. À cet égard, notre organisme s'est doté de *normes de service à la clientèle* qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1 800 263-1136.



Statistique Canada
Division de l'analyse micro-économique

Les comptes canadiens de productivité - Données

Mai 2004

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 2004

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Mai 2004

N° 15-003-XIF au catalogue, vol. 1, n° 1

ISSN 1710-2456

Périodicité : semestrielle

Ottawa

This publication is available in English upon request (Catalogue no. 15-003-XIE).

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- . indisponible pour toute période de référence
- .. indisponible pour une période de référence précise
- ... n'ayant pas lieu de figurer
- 0 zéro absolu ou valeur arrondie à zéro
- 0^s valeur arrondie à 0 (zéro) où il y a une distinction importante entre le zéro absolu et la valeur arrondie
- P préliminaire
- r rectifié
- x confidentiel en vertu des dispositions de la *Loi sur la statistique*
- E à utiliser avec prudence
- F trop peu fiable pour être publié

Remerciements

Cette publication a été rédigée dans la Division de l'analyse micro-économique sous la direction générale de :

John Baldwin, Directeur
Tarek M. Harchaoui, Chef de la Section de la productivité multifactorielle
Jean-Pierre Maynard, Chef de la Section de la productivité du travail

Mustapha Kaci, économiste principal de la Division de l'analyse micro-économique, a coordonné la préparation de cette publication. Les personnes suivantes ont également apporté leur contribution d'une façon ou d'une autre:

- Andrée Girard
- Faouzi Tarkhani
- Marc Tanguay
- Séan Burrows
- Nicole Richer
- Valerie Thibault et son personnel

Avant-propos

Cette nouvelle publication électronique, Les comptes canadiens de productivité-Données, est destinée à fournir de l'information aux analystes, aux chercheurs, aux étudiants ainsi qu'au grand public qui désirent suivre, analyser et interpréter l'évolution annuelle de mesures de productivité et des statistiques connexes au Canada.

Les comptes canadiens de productivité publient un ensemble de mesures de productivité pour le secteur des entreprises et ses principaux sous-secteurs et industries.

Les comptes canadiens de productivité ont débuté à la fin des années quarante. Ils faisaient suite aux recommandations formulées par un comité interministériel sur l'analyse de la productivité, lequel s'est penché sur les problèmes conceptuels et les problèmes de mesure en cause ainsi que les sources de données disponibles au Canada.

À l'exception de la série sur le taux de change provenant du tableau 176-0064, les données contenues dans cette publication sont disponibles aux tableaux 383-0008, 383-0013, 383-0014 et 383-0015 de CANSIM. Les séries statistiques par industrie contenues dans ces trois derniers tableaux commencent en 1997, mais elles devraient être disponibles à partir de 1961 au cours de la présente année. Les données américaines proviennent du 'Bureau of Labor Statistics' dans 'NEWS', 'Productivity and costs'.

Table des matières

Faits saillants	6
Introduction	7
Analyse	8
Performance de la productivité du travail par industrie	8
Presque toutes les industries ont accusé un ralentissement de la productivité	8
Les coûts unitaires de la main-d'oeuvre sont en hausse dans plusieurs industries	9
Produits connexes	10
Tableaux statistiques	
1-1 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Secteur des entreprises	13
1-2 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Agriculture, foresterie, pêche et chasse	13
1-3 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Extraction minière, de pétrole et de gaz	13
1-4 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Services publics	14
1-5 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Construction	14
1-6 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Fabrication	14
1-7 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Commerce de gros	15
1-8 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Commerce de détail	15
1-9 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Transport et entreposage	15
1-10 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Industrie de l'information et industrie culturelle	16
1-11 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Finance, services immobiliers et gestion d'entreprises	16
1-12 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Services professionnels, scientifiques et techniques	16
1-13 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Services administratifs, services de soutien, services de gestion des déchets et services d'assainissement	17
1-14 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Arts, spectacles et loisirs	17
1-15 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Hébergement et services de restauration	17
1-16 Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Autres services, sauf les administrations publiques	18
2-1 Productivité et mesures connexes : Secteur des entreprises	19
2-2 Productivité et mesures connexes : Agriculture, foresterie, pêche et chasse	19

Table des matières – suite

2-3	Productivité et mesures connexes : Fabrication	20
2-4	Productivité et mesures connexes : Commerce de gros	20
2-5	Productivité et mesures connexes : Commerce de détail	21
2-6	Productivité et mesures connexes : Transport et entreposage	21
2-7	Productivité et mesures connexes : Industrie de l'information et industrie culturelle	22
2-8	Productivité et mesures connexes : Services professionnels, scientifiques et techniques	22
2-9	Productivité et mesures connexes : Services administratifs et gestion de déchets	23
2-10	Productivité et mesures connexes : Hébergement et services de restauration	23
3-1	Prix et coûts unitaires : Secteur des entreprises	24
3-2	Prix et coûts unitaires : Agriculture, foresterie, pêche et chasse	24
3-3	Prix et coûts unitaires : Fabrication	25
3-4	Prix et coûts unitaires : Commerce de gros	25
3-5	Prix et coûts unitaires : Commerce de détail	26
3-6	Prix et coûts unitaires : Transport et entreposage	26
3-7	Prix et coûts unitaires : Industrie de l'information et industrie culturelle	27
3-8	Prix et coûts unitaires : Services professionnels, scientifiques et techniques	27
3-9	Prix et coûts unitaires : Services administratifs et gestion de déchets	28
3-10	Prix et coûts unitaires : Hébergement et services de restauration	28
4	Secteur des entreprises : productivité du travail et mesures connexes pour le Canada et les États-Unis	29

Qualité des données, concepts et méthodologie

Description	30
Méthodologie d'estimation : un sommaire	31
Contrôle de la divulgation	33
Exactitude des données	34

Appendice

I. Glossaire	35
--------------	----

Faits saillants

- La productivité du travail a fortement ralenti en 2003 dans le secteur de la fabrication. La croissance de la productivité dans le secteur de la fabrication s'est limitée à 1,2 % en 2003, en comparaison à 2,8 % en 2002. Dix des vingt industries qui composent ce secteur ont enregistré une décroissance de leur productivité, tandis qu'un autre quart a subi un ralentissement de la croissance de sa productivité.

Introduction

« *Les comptes canadiens de productivité* » est une publication électronique qui renferme une série de tableaux sur la croissance de la productivité et les variables connexes pour le secteur des entreprises et ses 15 principales branches d'activité. Celles-ci sont fondées sur le système de la classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN). Ces tableaux permettent aux usagers d'avoir une vue synthétique sur la performance économique au Canada. Elles complètent les données disponibles dans CANSIM qui offrent davantage de détail, particulièrement, au niveau industriel¹.

« *Les comptes canadiens de productivité* » comprend quatre séries de tableaux statistiques :

1. l'évolution annuelle de la valeur ajoutée, du coût du travail et celui du capital en dollars courants;
2. les indices et les taux de croissance annuels de productivité et de mesures connexes;
3. les indices et les taux de croissance annuels des prix et des coûts unitaires et
4. l'évolution comparative des performances du Canada et des États-Unis en matière de croissance de productivité et des variables connexes pour le secteur des entreprises.

La productivité mesure l'efficacité avec laquelle les intrants (travail, capital notamment) sont utilisés dans la production. Les mesures de productivité peuvent s'appliquer à un seul intrant, tel que la production par heure travaillée (productivité du travail), aussi bien qu'aux intrants combinés du travail et du capital (productivité multifactorielle). Statistique Canada calcule ces deux grandes mesures de la productivité, bien que d'autres ratios de productivités peuvent aussi être mesurés (citons par exemple, la production par unité de services du capital).

Pour le secteur des entreprises dans son ensemble, les mesures de productivité excluent toutes les activités de production non commerciales ainsi que la valeur de location des logements occupés par leur propriétaire.

Pour les mesures de la productivité du secteur des entreprises, la production est basée sur le PIB réel, soit les livraisons en dollars constants enchaînés de biens et de services finaux faites par ce secteur aux ménages canadiens, aux administrations publiques et aux institutions à but non lucratif de même que les investissements privés et publics et les exportations nettes vers d'autres pays. Au niveau des industries, la production est définie en termes de valeur ajoutée en dollars constants enchaînés reflétant la contribution réelle combinée du capital et du travail pour convertir des intrants intermédiaires en produits finis pour chaque industrie. Les estimations de la production prennent en compte la capitalisation des dépenses en logiciels.

Les estimations annuelles de productivité présentées dans ces tableaux sont cohérentes avec les concepts du Système de comptabilité nationale. Elles sont construites à partir des indices en chaîne de type Fisher du PIB, ou de la valeur ajoutée.

Le lecteur trouvera un glossaire à l'appendice I de cette publication. Il renferme l'essentiel des définitions des variables présentées dans les tableaux statistiques et il constitue un outil nécessaire pour comprendre des statistiques associées aux mesures de la productivité.

1. Les données sur la base de la Classification type des industries de 1980 pour la période de 1961 à 1997 sont disponibles dans CANSIM.

Analyse

Performance de la productivité du travail par industrie

2003

La productivité du travail a fortement ralenti en 2003 dans le secteur de la fabrication. La croissance de la productivité dans le secteur de la fabrication s'est limitée à 1,2 % en 2003, en comparaison à 2,8 % en 2002. Dix des vingt industries qui composent ce secteur ont enregistré une décroissance de leur productivité, tandis qu'un autre quart a subi un ralentissement de la croissance de sa productivité.

La vigueur du dollar au cours de l'année 2003 a eu un effet négatif sur la production du secteur de la fabrication qui a fléchi de 0,5 %. Parallèlement, les heures travaillées ont connu une baisse plus prononcée, affichant un recul de 1,7 %. L'appréciation rapide du dollar canadien face au dollar américain a amené les entreprises exportatrices de produits manufacturiers à adapter leurs coûts d'opération.

Tout comme le secteur de la fabrication, la plupart des autres industries du secteur des entreprises ont enregistré une décroissance de leur productivité du travail ou un net ralentissement. Onze des quinze grands groupes industriels qui composent le secteur des entreprises étaient dans cette situation. Par contre, le secteur de l'agriculture, de la foresterie, de la pêche et de la chasse, celui des services professionnels, celui des arts, des spectacles et des loisirs et celui des autres services commerciaux ont connu une accélération du rythme de la croissance de leur productivité du travail en 2003.

Plusieurs événements ont eu des répercussions négatives sur l'activité économique en 2003 et ont contribué au ralentissement du taux de croissance de la productivité du travail de l'ensemble du secteur des entreprises, qui a affiché une hausse d'à peine 0,1 %. Il s'agit du plus faible gain annuel au cours des six dernières années alors que l'accroissement annuel moyen a été de 1,9 %.

La croissance de la productivité est une composante essentielle de la prospérité à long terme des canadiens. Elle mesure l'efficacité avec laquelle les ressources humaines sont utilisées dans le processus de production.

Presque toutes les industries ont accusé un ralentissement de la productivité

En 2003, les performances en matière de productivité des groupes d'industries ont oscillé entre une baisse de 6,3 % enregistrée dans le secteur de l'extraction minière, de pétrole et de gaz et une croissance de 8,8 % observée dans le secteur de l'agriculture, de la foresterie, de la pêche et de la chasse.

Après avoir reculé de 2,2 % en 2002, la productivité du travail dans le secteur de l'agriculture, de la foresterie, de la pêche et de la chasse a rebondi de 8,8 % en 2003. Il s'agit de la meilleure performance parmi toutes les industries. Celle-ci est surtout attribuable aux meilleures récoltes enregistrées dans l'ouest du pays.

Avec une progression de 3,9 % en 2003, le commerce de gros vient au deuxième rang. Toutefois, ce taux demeure inférieur à celui de 6,6 % observé en 2002. Les autres groupes d'industries tels que « les autres services » (+3,6 %), les services professionnels (+2,9 %), les arts, les spectacles et les loisirs (+2,2 %) ainsi que le commerce de détail (+1,6 %) suivaient.

Exception faite des secteurs de l'agriculture, de la foresterie, de la pêche et la chasse, le secteur de la fabrication constitue le seul autre groupe d'industries du secteur produisant des biens à enregistrer une hausse de sa productivité en 2003. Au cours des trois dernières années, la croissance annuelle moyenne de la productivité du travail dans la fabrication a augmenté de 2,0 %, soit moins de la moitié de celle de 4,4 % observée entre 1997 et 2000.

La hausse de la productivité des industries de la fabrication enregistrée en 2003 a été soutenue principalement par la reprise de la croissance de la productivité dans la fabrication des produits informatiques et électroniques (+8,4 %) ainsi que dans la fabrication de matériel, d'appareils et de composants électriques (+1,3 %). Ces deux industries manufacturières avaient connu des baisses de leur productivité au cours des deux années précédentes.

En ce qui a trait au secteur de la fabrication dans son ensemble, la production par heure travaillée a augmenté dans sept des vingt industries manufacturières de la classification à trois chiffres, des gains annuels variant entre 0,8 % et 5,7 %. Parmi ce groupe, les fabricants de produits minéraux non métalliques, les industries de l'impression et d'activité connexe de soutien et celles de la première transformation des métaux ont toutes affichées des gains de productivité d'au moins 3,5 %.

En dépit de l'effervescence du marché immobilier, le secteur des finances, des assurances, des services immobiliers et de la location n'a enregistré aucune croissance de sa productivité en 2003. Les sept industries à deux chiffres restantes qui composent le secteur des entreprises ont vu leur productivité reculer en 2003.

Les coûts unitaires de la main-d'oeuvre sont en hausse dans plusieurs industries

Les coûts unitaires de la main-d'oeuvre, un indicateur qui permet de mesurer les changements relatifs entre la rémunération horaire et la productivité, se sont détériorés dans la plupart des industries en 2003. En réaction à la piètre performance de la productivité du travail, onze des quinze grands groupes industriels ont enregistré des hausses de leurs coûts de main-d'oeuvre en 2003.

Les industries qui ont enregistré de meilleures performances au chapitre de coûts unitaires de la main-d'oeuvre ont été, en général, celles qui ont connu la croissance de productivité la plus élevée. Le secteur de l'agriculture, de la foresterie, de la pêche et de la chasse affiche ainsi la meilleure performance au chapitre des coûts unitaires de la main-d'oeuvre.

Après avoir enregistré une hausse de 9,7 % en 2002, les coûts unitaires de la main-d'oeuvre dans le secteur de l'agriculture, de la foresterie, de la pêche et de la chasse ont baissé considérablement, soit de 16,5 % en 2003. Cette forte baisse est survenue principalement dans les cultures agricoles et l'élevage ainsi que dans l'exploitation forestière.

D'autres baisses ont été observées dans le secteur des arts, des spectacles et des loisirs (-3,6 %), suivi des services d'hébergement et de la restauration (-2,8 %), et du commerce de gros (-0,7 %).

En revanche, la progression des coûts unitaires de la main-d'oeuvre s'est accélérée dans la plupart des autres industries du secteur des entreprises. Dans la fabrication, les coûts unitaires de la main-d'oeuvre se sont accrus de 2,3 % en 2003, à la suite d'un recul de 0,2 % enregistré en 2002.

Lorsque le taux de change a été pris en compte, l'appréciation du dollar canadien a entraîné une forte hausse des coûts unitaires de la main-d'oeuvre dans la fabrication. Mesurés en dollars américains, les coûts unitaires de la main-d'oeuvre dans la fabrication ont fait un bond de 14,7 % en 2003. Cette forte appréciation, survenue en une aussi courte période, a contribué à la détérioration de la compétitivité des exportations de biens manufacturés vers les États-Unis.

Produits connexes

Choisis parmi les publications de Statistique Canada

15-002-MIF	Les comptes canadiens de productivité : méthodes et concepts
15-204-XIF	Croissance de la productivité au Canada
15-206-MIF	Revue canadienne de productivité

Choisis parmi les tableaux de CANSIM de Statistique Canada

383-0001	Indices de Fisher de la productivité multifactorielle, selon les industries du secteur des entreprises
383-0003	Mesures de productivité du travail et variables connexes, par industrie selon la classification du Système canadien de la comptabilité nationale
383-0004	Les statistiques du travail, industries du secteur non commercial selon la classification du Système canadien de la comptabilité nationale
383-0005	Indices de productivité du travail et autres variables connexes, par industrie selon la classification du Système canadien de la comptabilité nationale
383-0009	Statistiques du travail conformes au Système de comptabilité nationale, selon la catégorie d'emploi et le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)
383-0010	Statistiques du travail conformes au Système de comptabilité nationale, selon le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)
383-0013	Indices de la productivité et variables connexes conformes au Système de comptabilité nationale (SCN), secteur des entreprises, selon le type de production et le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)
383-0014	Intrants KLEMS et production conformes au Système de comptabilité nationale (SCN), secteur des entreprises, selon le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)
383-0015	Indices de Fisher en volume conformes au Système de comptabilité nationale (SCN), base de données KLEMS, secteur des entreprises, selon le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

Choisis parmi les enquêtes de Statistique Canada

1402	Mesures de la productivité, des intrants et de la production par industrie en prix courants et constants
------	--

Choisis parmi les tableaux du Canada en statistiques de Statistique Canada

- *Le Canada en statistiques - Productivité et mesures connexes, secteur des entreprises*

Tableaux statistiques

Tableau 1-1

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Secteur des entreprises

Année	Coût du travail	Coût du capital	PIB
millions de dollars			
1997	360 961	318 562	679 523
1998	383 063	323 525	706 587
1999	407 231	356 656	763 887
2000	441 892	402 015	843 907
2001	461 756	407 383	869 138
2002	481 337	418 849	900 186

Tableau 1-2

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Agriculture, foresterie, pêche et chasse

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	8 309	11 516	19 825
1998	8 420	12 724	21 144
1999	9 249	12 702	21 950
2000	9 430	12 725	22 154
2001	10 217	11 602	21 819
2002	10 814	11 161	21 975

Tableau 1-3

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Extraction minière, de pétrole et de gaz

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	9 566	24 370	33 936
1998	9 478	17 956	27 434
1999	9 105	25 362	34 468
2000	10 283	49 850	60 133
2001	11 789	47 796	59 585
2002	12 060	42 750	54 810

Tableau 1-4

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Services publics

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	5 744	19 698	25 442
1998	6 039	18 906	24 945
1999	6 002	19 228	25 230
2000	6 168	20 032	26 199
2001	6 596	21 409	28 005
2002	6 752	21 575	28 327

Tableau 1-5

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Construction

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	35 717	7 278	42 995
1998	36 808	7 350	44 158
1999	38 309	7 916	46 225
2000	41 677	8 140	49 818
2001	45 428	9 613	55 041
2002	48 901	9 139	58 040

Tableau 1-6

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Fabrication

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	80 827	61 439	142 265
1998	84 848	65 228	150 076
1999	90 060	80 246	170 306
2000	96 512	92 641	189 153
2001	98 062	83 130	181 192
2002	100 626	86 015	186 641

Tableau 1-7

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Commerce de gros

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	30 158	13 532	43 691
1998	31 566	13 882	45 447
1999	33 443	14 814	48 257
2000	35 697	15 249	50 946
2001	37 426	15 017	52 443
2002	38 556	17 013	55 569

Tableau 1-8

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Commerce de détail

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	33 873	8 349	42 222
1998	36 734	8 827	45 561
1999	38 064	9 751	47 815
2000	40 284	10 996	51 280
2001	42 608	10 911	53 519
2002	44 577	12 172	56 749

Tableau 1-9

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Transport et entreposage

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	25 069	13 055	38 124
1998	26 709	13 034	39 743
1999	28 252	13 527	41 778
2000	29 801	13 908	43 710
2001	30 630	14 858	45 488
2002	31 287	15 313	46 600

Tableau 1-10

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Industrie de l'information et industrie culturelle

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	11 821	14 265	26 086
1998	13 507	14 760	28 268
1999	15 274	15 046	30 320
2000	17 020	15 103	32 123
2001	18 168	17 745	35 913
2002	18 875	18 610	37 484

Tableau 1-11

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Finance, services immobiliers et gestion d'entreprises

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	40 541	118 692	159 233
1998	42 086	123 630	165 716
1999	44 402	128 994	173 396
2000	51 123	132 764	183 887
2001	53 059	140 342	193 401
2002	55 129	148 484	203 613

Tableau 1-12

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Services professionnels, scientifiques et techniques

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	24 281	5 831	30 112
1998	28 162	6 309	34 471
1999	31 234	6 491	37 725
2000	34 714	6 801	41 515
2001	36 438	7 334	43 772
2002	37 761	8 230	45 991

Tableau 1-13

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Services administratifs, services de soutien, services de gestion des déchets et services d'assainissement

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	11 575	3 750	15 325
1998	12 890	3 779	16 669
1999	14 723	3 994	18 717
2000	16 107	4 327	20 434
2001	17 354	4 648	22 002
2002	18 757	4 919	23 676

Tableau 1-14

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Arts, spectacles et loisirs

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	3 942	1 736	5 678
1998	4 310	1 435	5 745
1999	4 720	1 552	6 272
2000	5 070	1 707	6 776
2001	5 547	1 864	7 411
2002	5 830	2 053	7 883

Tableau 1-15

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Hébergement et services de restauration

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	15 104	4 367	19 471
1998	15 956	4 597	20 553
1999	16 907	5 021	21 928
2000	18 289	4 994	23 284
2001	18 885	5 417	24 302
2002	19 518	5 023	24 541

Tableau 1-16

Valeur ajoutée, coût du travail et coût du capital en dollars courants : Autres services, sauf les administrations publiques

Année	Coût du travail	Coût du capital	Valeur ajoutée
millions de dollars			
1997	11 085	2 320	13 405
1998	11 627	2 386	14 013
1999	12 563	2 794	15 357
2000	13 431	3 141	16 572
2001	13 741	4 091	17 832
2002	14 483	4 067	18 550

Tableau 2-1

Productivité et mesures connexes : Secteur des entreprises

Année	PIB réel	Productivité multifactorielle	Productivité du travail	Production par unité de services du capital	Heures travaillées	Intrant capital	Intrant travail	Intrants primaires	Capital par heure
Indices 1997=100									
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1998	104,7	100,7	101,6	99,9	103,0	104,8	103,3	103,9	101,7
1999	111,4	103,0	104,4	101,3	106,7	110,0	107,6	108,5	103,1
2000	118,2	105,4	108,3	103,1	109,1	114,6	111,6	112,8	105,1
2001	120,0	105,7	109,6	102,8	109,5	116,7	112,1	113,9	106,6
2002	124,3	107,8	112,0	105,7	111,0	117,6	114,3	115,6	105,9
2003	126,2	..	112,5	..	112,2
Variation en pourcentage									
1998	4,7	0,7	1,6	-0,1	3,0	4,8	3,3	3,9	1,7
1999	6,4	2,3	2,8	1,4	3,6	5,0	4,2	4,4	1,4
2000	6,1	2,3	3,7	1,8	2,2	4,2	3,7	4,0	1,9
2001	1,5	0,3	1,2	-0,3	0,4	1,8	0,4	1,0	1,4
2002	3,6	2,0	2,2	2,8	1,4	0,8	2,0	1,5	-0,7
2003	1,5	..	0,4	..	1,1

Tableau 2-2

Productivité et mesures connexes : Agriculture, foresterie, pêche et chasse

Année	Valeur ajoutée réelle	Productivité multifactorielle	Productivité du travail	Production par unité de services du capital	Heures travaillées	Intrant capital	Intrant travail	Intrants primaires	Capital par heure
Indices 1997=100									
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1998	106,5	106,1	107,2	106,2	99,4	100,3	100,4	100,4	100,9
1999	114,3	113,8	116,0	113,5	98,5	100,7	99,9	100,4	102,3
2000	114,0	116,1	123,4	112,9	92,4	101,0	94,4	98,2	109,3
2001	108,7	114,8	129,4	107,5	84,0	101,1	86,7	94,7	120,3
2002	104,8	111,4	128,0	102,5	81,9	102,2	84,6	94,1	124,8
2003	115,6	..	139,2	..	83,0
Variation en pourcentage									
1998	6,5	6,1	7,2	6,2	-0,6	0,3	0,4	0,4	0,9
1999	7,3	7,3	8,2	6,9	-0,9	0,4	-0,5	0,0	1,4
2000	-0,3	2,0	6,4	-0,6	-6,2	0,3	-5,5	-2,2	6,8
2001	-4,6	-1,1	4,9	-4,7	-9,1	0,1	-8,2	-3,6	10,1
2002	-3,6	-3,0	-1,1	-4,6	-2,5	1,1	-2,4	-0,6	3,7
2003	10,3	..	8,8	..	1,3

Tableau 2-3

Productivité et mesures connexes : Fabrication

Année	Valeur ajoutée réelle	Productivité multifactorielle	Productivité du travail	Production par unité de services du capital	Heures travaillées	Intrant capital	Intrant travail	Intrants primaires	Capital par heure
Indices 1997=100									
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1998	104,9	101,5	101,7	101,7	103,1	103,1	103,7	103,4	100,0
1999	113,5	106,7	107,5	106,4	105,6	106,7	106,4	106,5	101,1
2000	124,7	113,1	113,9	112,6	109,5	110,7	110,8	110,7	101,1
2001	120,3	108,6	111,9	106,6	107,5	112,8	109,7	111,2	104,9
2002	123,8	112,0	115,0	111,2	107,7	111,3	110,5	111,0	103,4
2003	123,2	..	116,4	..	105,9
Variation en pourcentage									
1998	4,9	1,5	1,7	1,7	3,1	3,1	3,7	3,4	0,0
1999	8,2	5,1	5,7	4,5	2,4	3,5	2,6	3,0	1,1
2000	9,9	6,0	6,0	5,9	3,7	3,7	4,1	3,9	0,0
2001	-3,5	-4,0	-1,8	-5,3	-1,8	1,9	-1,0	0,5	3,8
2002	2,9	3,1	2,8	4,3	0,2	-1,3	0,7	-0,2	-1,4
2003	-0,5	..	1,2	..	-1,7

Tableau 2-4

Productivité et mesures connexes : Commerce de gros

Année	Valeur ajoutée réelle	Productivité multifactorielle	Productivité du travail	Production par unité de services du capital	Heures travaillées	Intrant capital	Intrant travail	Intrants primaires	Capital par heure
Indices 1997=100									
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1998	107,9	107,3	111,5	100,5	96,8	107,4	97,6	100,6	111,0
1999	115,3	109,6	113,6	101,2	101,6	113,9	101,7	105,4	112,2
2000	122,7	111,0	116,3	102,8	105,6	119,4	107,0	110,8	113,1
2001	126,2	111,2	117,1	102,8	107,8	122,8	109,8	113,7	113,9
2002	136,4	119,1	124,8	110,7	109,3	123,2	111,1	114,8	112,7
2003	143,6	..	129,6	..	110,8
Variation en pourcentage									
1998	7,9	7,3	11,5	0,5	-3,2	7,4	-2,4	0,6	11,0
1999	6,9	2,1	1,9	0,8	5,0	6,1	4,2	4,8	1,1
2000	6,4	1,3	2,4	1,5	3,9	4,8	5,2	5,1	0,8
2001	2,9	0,2	0,7	0,0	2,1	2,8	2,6	2,6	0,7
2002	8,1	7,1	6,6	7,7	1,4	0,3	1,2	1,0	-1,1
2003	5,3	..	3,8	..	1,4

Tableau 2-5

Productivité et mesures connexes : Commerce de détail

Année	Valeur ajoutée réelle	Productivité multifactorielle	Productivité du travail	Production par unité de services du capital	Heures travaillées	Intrant capital	Intrant travail	Intrants primaires	Capital par heure
Indices 1997=100									
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1998	106,1	104,2	104,9	102,0	101,1	104,0	101,4	101,9	102,9
1999	111,1	108,3	109,4	103,4	101,6	107,4	101,6	102,7	105,8
2000	118,1	112,6	114,7	104,1	102,9	113,4	103,0	105,1	110,2
2001	122,4	113,3	115,6	103,5	105,9	118,3	105,8	108,3	111,8
2002	129,2	116,7	119,0	106,1	108,6	121,8	108,3	111,0	112,2
2003	132,0	..	120,9	..	109,3
Variation en pourcentage									
1998	6,1	4,2	4,9	2,0	1,1	4,0	1,4	1,9	2,9
1999	4,7	3,9	4,3	1,4	0,5	3,3	0,2	0,8	2,8
2000	6,3	4,0	4,8	0,7	1,3	5,6	1,4	2,3	4,2
2001	3,6	0,6	0,8	-0,7	2,9	4,3	2,7	3,0	1,5
2002	5,6	3,0	2,9	2,5	2,5	3,0	2,4	2,5	0,4
2003	2,2	..	1,6	..	0,6

Tableau 2-6

Productivité et mesures connexes : Transport et entreposage

Année	Valeur ajoutée réelle	Productivité multifactorielle	Productivité du travail	Production par unité de services du capital	Heures travaillées	Intrant capital	Intrant travail	Intrants primaires	Capital par heure
Indices 1997=100									
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1998	102,1	96,3	98,2	95,1	104,0	107,4	105,0	105,8	103,3
1999	108,3	96,7	99,2	93,8	109,3	115,4	110,1	111,8	105,7
2000	113,7	97,9	102,6	92,1	110,8	123,4	112,6	116,0	111,4
2001	113,3	97,3	104,7	88,0	108,2	128,7	110,7	116,3	118,9
2002	115,3	98,7	107,3	88,6	107,4	130,2	110,5	116,6	121,2
2003	115,2	..	106,3	..	108,4
Variation en pourcentage									
1998	2,1	-3,7	-1,8	-4,9	4,0	7,4	5,0	5,8	3,3
1999	6,1	0,4	1,0	-1,3	5,1	7,4	4,9	5,7	2,3
2000	5,0	1,2	3,4	-1,8	1,4	6,9	2,3	3,8	5,4
2001	-0,4	-0,6	2,0	-4,5	-2,3	4,3	-1,7	0,3	6,7
2002	1,8	1,4	2,5	0,6	-0,7	1,2	-0,2	0,3	1,9
2003	-0,1	..	-0,9	..	0,9

Tableau 2-7

Productivité et mesures connexes : Industrie de l'information et industrie culturelle

Année	Valeur ajoutée réelle	Productivité multifactorielle	Productivité du travail	Production par unité de services du capital	Heures travaillées	Intrant capital	Intrant travail	Intrants primaires	Capital par heure
Indices 1997=100									
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1998	107,8	100,3	97,6	102,7	110,5	105,0	110,3	107,5	95,1
1999	121,4	103,7	97,8	108,6	124,2	111,8	123,8	117,4	90,0
2000	131,2	104,1	99,5	107,5	131,8	122,1	131,4	126,4	92,6
2001	141,1	107,0	101,9	110,4	138,5	127,8	137,9	132,5	92,3
2002	150,2	113,8	110,5	115,8	135,8	129,7	136,0	132,6	95,5
2003	152,9	..	110,0	..	138,9
Variation en pourcentage									
1998	7,8	0,3	-2,4	2,7	10,5	5,0	10,3	7,5	-4,9
1999	12,6	3,4	0,2	5,8	12,4	6,5	12,2	9,2	-5,4
2000	8,1	0,4	1,7	-1,0	6,1	9,2	6,1	7,7	2,9
2001	7,5	2,8	2,4	2,7	5,1	4,7	4,9	4,8	-0,3
2002	6,4	6,4	8,4	4,9	-1,9	1,5	-1,4	0,1	3,5
2003	1,8	..	-0,5	..	2,3

Tableau 2-8

Productivité et mesures connexes : Services professionnels, scientifiques et techniques

Année	Valeur ajoutée réelle	Productivité multifactorielle	Productivité du travail	Production par unité de services du capital	Heures travaillées	Intrant capital	Intrant travail	Intrants primaires	Capital par heure
Indices 1997=100									
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1998	112,5	102,8	101,8	104,2	110,5	108,0	110,1	109,7	97,7
1999	123,8	105,1	105,5	103,7	117,2	119,4	118,0	118,2	101,8
2000	132,9	109,0	112,4	94,7	118,2	140,3	119,1	122,6	118,7
2001	138,8	112,5	117,8	90,8	117,9	152,8	118,7	124,1	129,6
2002	143,2	119,1	120,9	115,7	118,5	123,8	119,6	120,8	104,5
2003	147,6	..	124,3	..	118,7
Variation en pourcentage									
1998	12,5	2,8	1,8	4,2	10,5	8,0	10,1	9,7	-2,3
1999	10,0	2,2	3,6	-0,5	6,1	10,6	7,2	7,7	4,2
2000	7,4	3,7	6,5	-8,6	0,9	17,5	0,9	3,7	16,6
2001	4,4	3,2	4,8	-4,1	-0,3	8,9	-0,3	1,2	9,2
2002	3,2	5,9	2,6	27,3	0,5	-19,0	0,8	-2,7	-19,4
2003	3,1	..	2,8	..	0,2

Tableau 2-9

Productivité et mesures connexes : Services administratifs et gestion de déchets

Année	Valeur ajoutée réelle	Productivité multifactorielle	Productivité du travail	Production par unité de services du capital	Heures travaillées	Intrant capital	Intrant travail	Intrants primaires	Capital par heure
Indices 1997=100									
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1998	106,8	97,8	98,3	98,9	108,6	108,0	109,3	109,0	99,5
1999	119,2	98,0	97,1	103,5	122,8	115,2	123,2	121,4	93,8
2000	126,6	100,6	100,5	103,9	126,0	121,9	126,9	125,8	96,8
2001	132,8	102,5	102,5	107,2	129,5	123,9	131,1	129,5	95,7
2002	139,5	99,8	100,9	103,4	138,2	134,9	140,8	139,5	97,7
2003	144,8	..	96,9	..	149,4
Variation en pourcentage									
1998	6,8	-2,2	-1,7	-1,1	8,6	8,0	9,3	9,0	-0,5
1999	11,6	0,2	-1,2	4,6	13,1	6,7	12,7	11,4	-5,7
2000	6,2	2,7	3,5	0,4	2,6	5,8	3,0	3,6	3,2
2001	4,9	1,9	2,0	3,2	2,8	1,6	3,3	2,9	-1,1
2002	5,0	-2,6	-1,6	-3,5	6,7	8,9	7,4	7,7	2,1
2003	3,8	..	-4,0	..	8,1

Tableau 2-10

Productivité et mesures connexes : Hébergement et services de restauration

Année	Valeur ajoutée réelle	Productivité multifactorielle	Productivité du travail	Production par unité de services du capital	Heures travaillées	Intrant capital	Intrant travail	Intrants primaires	Capital par heure
Indices 1997=100									
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1998	105,9	97,8	96,7	104,4	109,5	101,4	110,0	108,1	92,6
1999	110,0	99,4	97,7	107,0	112,6	102,8	112,8	110,6	91,3
2000	115,1	104,1	102,6	110,5	112,2	104,2	112,2	110,4	92,9
2001	117,7	108,7	107,9	112,6	109,1	104,5	109,0	108,0	95,8
2002	118,3	109,9	109,6	113,4	108,0	104,3	108,2	107,4	96,6
2003	115,2	..	107,0	..	107,6
Variation en pourcentage									
1998	5,9	-2,2	-3,3	4,4	9,5	1,4	10,0	8,1	-7,4
1999	3,9	1,6	1,0	2,5	2,8	1,4	2,5	2,3	-1,4
2000	4,6	4,7	5,0	3,2	-0,4	1,4	-0,5	-0,2	1,8
2001	2,3	4,4	5,2	2,0	-2,8	0,3	-2,9	-2,2	3,1
2002	0,5	1,1	1,6	0,7	-1,0	-0,2	-0,7	-0,6	0,8
2003	-2,6	..	-2,4	..	-0,4

Tableau 3-1

Prix et coûts unitaires : Secteur des entreprises

Année	Rémunération horaire	Coût unitaire du capital	Coût unitaire de la main-d'oeuvre	Prix du travail	Prix du capital	Prix de la production	Taux ¹ de change
Indices 1997=100							
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	1,38
1998	103,0	97,0	101,4	102,7	96,9	99,3	1,48
1999	105,7	100,5	101,3	104,8	101,8	100,9	1,49
2000	112,2	106,8	103,6	109,7	110,1	105,1	1,49
2001	116,8	106,5	106,6	114,1	109,6	106,6	1,55
2002	120,1	105,7	107,2	116,7	111,8	106,6	1,57
2003	109,0	1,40
Variation en pourcentage							
1998	3,0	-3,0	1,4	2,7	-3,1	-0,7	7,1
1999	2,6	3,6	-0,1	2,1	5,0	1,6	0,1
2000	6,1	6,3	2,3	4,6	8,2	4,1	0,0
2001	4,1	-0,3	2,9	4,0	-0,5	1,4	4,3
2002	2,8	-0,8	0,6	2,2	2,0	0,0	1,4
2003	1,7	-10,8

1. Le taux de change correspond à la valeur du dollar américain exprimée en dollars canadiens.

Tableau 3-2

Prix et coûts unitaires : Agriculture, foresterie, pêche et chasse

Année	Rémunération horaire	Coût unitaire du capital	Coût unitaire de la main-d'oeuvre	Prix du travail	Prix du capital	Prix de la production	Taux ¹ de change
Indices 1997=100							
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	1,38
1998	101,9	103,7	95,2	100,9	110,2	100,1	1,48
1999	113,0	96,5	97,4	111,4	109,5	96,9	1,49
2000	122,8	96,9	99,5	120,2	109,4	98,0	1,49
2001	146,4	92,7	113,2	141,8	99,7	101,2	1,55
2002	158,9	92,4	124,1	153,8	94,8	105,8	1,57
2003	103,5	1,40
Variation en pourcentage							
1998	1,9	3,7	-4,8	0,9	10,2	0,1	7,1
1999	10,8	-6,9	2,3	10,4	-0,6	-3,3	0,1
2000	8,7	0,4	2,2	7,9	-0,1	1,2	0,0
2001	19,2	-4,3	13,8	18,0	-8,9	3,3	4,3
2002	8,6	-0,3	9,6	8,5	-4,8	4,5	1,4
2003	-16,6	-10,8

1. Le taux de change correspond à la valeur du dollar américain exprimée en dollars canadiens.

Tableau 3-3

Prix et coûts unitaires : Fabrication

Année	Rémunération horaire	Coût unitaire du capital	Coût unitaire de la main-d'oeuvre	Prix du travail	Prix du capital	Prix de la production	Taux ¹ de change
Indices 1997=100							
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	1,38
1998	101,8	101,2	100,1	101,2	103,0	100,6	1,48
1999	105,5	115,1	98,2	104,7	122,4	105,5	1,49
2000	109,0	120,9	95,7	107,8	136,2	106,6	1,49
2001	112,9	112,5	100,8	110,6	120,0	105,9	1,55
2002	115,6	113,1	100,6	112,7	125,8	106,0	1,57
2003	102,9	1,40
Variation en pourcentage							
1998	1,8	1,2	0,1	1,2	3,0	0,6	7,1
1999	3,6	13,7	-1,9	3,4	18,9	4,9	0,1
2000	3,3	5,0	-2,5	2,9	11,3	1,1	0,0
2001	3,5	-6,9	5,3	2,6	-11,9	-0,7	4,3
2002	2,4	0,5	-0,2	1,9	4,9	0,1	1,4
2003	2,3	-10,8

1. Le taux de change correspond à la valeur du dollar américain exprimée en dollars canadiens.

Tableau 3-4

Prix et coûts unitaires : Commerce de gros

Année	Rémunération horaire	Coût unitaire du capital	Coût unitaire de la main-d'oeuvre	Prix du travail	Prix du capital	Prix de la production	Taux ¹ de change
Indices 1997=100							
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	1,38
1998	108,1	95,1	97,0	107,2	95,5	96,4	1,48
1999	109,1	94,9	96,1	109,0	96,1	95,8	1,49
2000	112,1	91,8	96,4	110,6	94,4	95,0	1,49
2001	115,1	87,9	98,3	113,0	90,4	95,1	1,55
2002	117,0	92,2	93,7	115,1	102,0	93,2	1,57
2003	93,1	1,40
Variation en pourcentage							
1998	8,1	-4,9	-3,0	7,2	-4,5	-3,6	7,1
1999	0,9	-0,2	-0,9	1,7	0,6	-0,6	0,1
2000	2,7	-3,3	0,3	1,5	-1,8	-0,8	0,0
2001	2,7	-4,2	2,0	2,2	-4,2	0,1	4,3
2002	1,6	4,9	-4,7	1,8	12,9	-2,0	1,4
2003	-0,6	-10,8

1. Le taux de change correspond à la valeur du dollar américain exprimée en dollars canadiens.

Tableau 3-5

Prix et coûts unitaires : Commerce de détail

Année	Rémunération horaire	Coût unitaire du capital	Coût unitaire de la main-d'oeuvre	Prix du travail	Prix du capital	Prix de la production	Taux ¹ de change
Indices 1997=100							
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	1,38
1998	107,3	99,6	102,2	106,9	101,7	101,7	1,48
1999	110,6	105,1	101,2	110,6	108,7	101,9	1,49
2000	115,6	111,5	100,7	115,5	116,1	102,8	1,49
2001	118,8	106,8	102,8	118,9	110,5	103,6	1,55
2002	121,2	112,9	101,9	121,5	119,7	104,0	1,57
2003	104,0	1,40
Variation en pourcentage							
1998	7,3	-0,4	2,2	6,9	1,7	1,7	7,1
1999	3,1	5,5	-1,0	3,4	7,0	0,2	0,1
2000	4,5	6,1	-0,5	4,4	6,8	0,9	0,0
2001	2,8	-4,2	2,1	3,0	-4,9	0,7	4,3
2002	2,0	5,7	-0,9	2,2	8,4	0,5	1,4
2003	2,1	-10,8

1. Le taux de change correspond à la valeur du dollar américain exprimée en dollars canadiens.

Tableau 3-6

Prix et coûts unitaires : Transport et entreposage

Année	Rémunération horaire	Coût unitaire du capital	Coût unitaire de la main-d'oeuvre	Prix du travail	Prix du capital	Prix de la production	Taux ¹ de change
Indices 1997=100							
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	1,38
1998	102,4	97,8	104,4	101,5	93,0	102,1	1,48
1999	103,1	95,6	104,0	102,4	89,8	101,2	1,49
2000	107,3	93,7	104,5	105,6	86,3	100,8	1,49
2001	112,9	100,4	107,8	110,4	88,4	105,3	1,55
2002	116,2	101,7	108,3	112,9	90,1	106,0	1,57
2003	110,2	1,40
Variation en pourcentage							
1998	2,4	-2,2	4,4	1,5	-7,0	2,1	7,1
1999	0,6	-2,2	-0,4	0,9	-3,4	-0,9	0,1
2000	4,1	-2,0	0,5	3,1	-3,8	-0,3	0,0
2001	5,3	7,2	3,2	4,5	2,4	4,4	4,3
2002	2,9	1,3	0,5	2,3	1,9	0,7	1,4
2003	1,8	-10,8

1. Le taux de change correspond à la valeur du dollar américain exprimée en dollars canadiens.

Tableau 3-7

Prix et coûts unitaires : Industrie de l'information et industrie culturelle

Année	Rémunération horaire	Coût unitaire du capital	Coût unitaire de la main-d'oeuvre	Prix du travail	Prix du capital	Prix de la production	Taux ¹ de change
Indices 1997=100							
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	1,38
1998	103,4	96,0	106,0	103,6	98,5	100,5	1,48
1999	104,0	86,9	106,5	104,4	94,3	95,7	1,49
2000	109,2	80,7	109,7	109,6	86,7	93,9	1,49
2001	111,0	88,2	108,9	111,5	97,3	97,6	1,55
2002	117,6	86,9	106,3	117,4	100,6	95,7	1,57
2003	106,3	1,40
Variation en pourcentage							
1998	3,4	-4,0	6,0	3,6	-1,5	0,5	7,1
1999	0,6	-9,5	0,5	0,8	-4,3	-4,8	0,1
2000	5,0	-7,1	3,0	5,0	-8,1	-2,0	0,0
2001	1,6	9,3	-0,7	1,7	12,3	4,0	4,3
2002	6,0	-1,5	-2,4	5,3	3,3	-1,9	1,4
2003	0,0	-10,8

1. Le taux de change correspond à la valeur du dollar américain exprimée en dollars canadiens.

Tableau 3-8

Prix et coûts unitaires : Services professionnels, scientifiques et techniques

Année	Rémunération horaire	Coût unitaire du capital	Coût unitaire de la main-d'oeuvre	Prix du travail	Prix du capital	Prix de la production	Taux ¹ de change
Indices 1997=100							
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	1,38
1998	105,0	96,2	103,1	105,3	100,2	101,8	1,48
1999	109,8	90,0	103,9	109,0	93,2	101,2	1,49
2000	121,0	87,8	107,6	120,0	83,1	103,7	1,49
2001	127,3	90,6	108,1	126,4	82,3	104,7	1,55
2002	131,2	98,6	108,6	130,0	114,0	106,7	1,57
2003	108,9	1,40
Variation en pourcentage							
1998	5,0	-3,8	3,1	5,3	0,2	1,8	7,1
1999	4,6	-6,4	0,8	3,5	-6,9	-0,5	0,1
2000	10,2	-2,4	3,6	10,1	-10,8	2,5	0,0
2001	5,2	3,2	0,5	5,3	-1,0	1,0	4,3
2002	3,1	8,8	0,5	2,9	38,5	1,8	1,4
2003	0,3	-10,8

1. Le taux de change correspond à la valeur du dollar américain exprimée en dollars canadiens.

Tableau 3-9

Prix et coûts unitaires : Services administratifs et gestion de déchets

Année	Rémunération horaire	Coût unitaire du capital	Coût unitaire de la main-d'oeuvre	Prix du travail	Prix du capital	Prix de la production	Taux ¹ de change
Indices 1997=100							
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	1,38
1998	102,5	94,4	104,3	101,9	93,3	101,8	1,48
1999	103,6	89,4	106,7	103,2	92,5	102,5	1,49
2000	110,4	91,2	109,9	109,7	94,7	105,3	1,49
2001	115,8	93,3	112,9	114,4	100,0	108,1	1,55
2002	117,3	94,0	116,2	115,1	97,2	110,7	1,57
2003	122,7	1,40
Variation en pourcentage							
1998	2,5	-5,6	4,3	1,9	-6,7	1,8	7,1
1999	1,0	-5,3	2,3	1,3	-0,9	0,6	0,1
2000	6,6	2,0	3,0	6,2	2,4	2,8	0,0
2001	4,8	2,3	2,7	4,3	5,7	2,6	4,3
2002	1,3	0,8	2,9	0,6	-2,8	2,4	1,4
2003	5,6	-10,8

1. Le taux de change correspond à la valeur du dollar américain exprimée en dollars canadiens.

Tableau 3-10

Prix et coûts unitaires : Hébergement et services de restauration

Année	Rémunération horaire	Coût unitaire du capital	Coût unitaire de la main-d'oeuvre	Prix du travail	Prix du capital	Prix de la production	Taux ¹ de change
Indices 1997=100							
1997	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	1,38
1998	96,5	99,4	99,8	96,0	103,8	99,7	1,48
1999	99,4	104,5	101,7	99,2	111,8	102,4	1,49
2000	107,9	99,4	105,2	107,9	109,7	103,9	1,49
2001	114,6	105,4	106,2	114,7	118,7	106,0	1,55
2002	119,7	97,2	109,2	119,4	110,3	106,5	1,57
2003	106,1	1,40
Variation en pourcentage							
1998	-3,5	-0,6	-0,2	-4,0	3,8	-0,3	7,1
1999	3,0	5,1	1,9	3,3	7,7	2,7	0,1
2000	8,6	-4,9	3,4	8,8	-1,9	1,5	0,0
2001	6,2	6,0	1,0	6,3	8,2	2,1	4,3
2002	4,4	-7,8	2,8	4,1	-7,1	0,5	1,4
2003	-2,8	-10,8

1. Le taux de change correspond à la valeur du dollar américain exprimée en dollars canadiens.

Tableau 4

Secteur des entreprises : productivité du travail et mesures connexes pour le Canada et les États-Unis

	1999	2000	2001	2002	2003
	variation en pourcentage				
Canada					
Productivité du travail	3,2	3,9	1,0	1,9	0,0
Produit intérieur brut (PIB) réel	6,9	6,2	1,3	3,3	1,6
Heures travaillées	3,5	2,2	0,3	1,4	1,5
Nombre total d'emplois	3,4	2,7	0,6	2,5	2,0
Rémunération totale par heure travaillée	3,0	6,0	4,2	2,9	1,2
Coût unitaire de main-d'oeuvre	-0,2	2,0	3,2	0,9	1,1
Taux de change ¹	0,1	0,0	4,3	1,4	-10,8
Coût unitaire de main-d'oeuvre en \$US	-0,4	2,0	-1,0	-0,4	13,3
Revenus unitaires hors travail	5,1	8,2	-2,2	0,0	7,9
Indice implicite des prix	1,8	4,5	0,9	0,6	3,8
	variation en pourcentage				
États-Unis					
Productivité du travail	2,9	2,8	2,3	4,8	4,5
Produit intérieur brut (PIB) réel	5,1	3,9	0,1	2,3	3,7
Heures travaillées	2,1	1,1	-2,1	-2,5	-0,8
Nombre total d'emplois	1,9	1,8	-0,7	-2,1	-0,3
Rémunération totale par heure travaillée	4,8	6,9	4,2	2,2	3,3
Coût unitaire de main-d'oeuvre	1,8	4,0	1,9	-2,5	-1,1
Revenus unitaires hors travail	-0,6	-1,8	2,1	6,8	5,4
Indice implicite des prix	0,9	1,9	2,0	0,8	1,3

1. Le taux de change correspond à la valeur du dollar américain exprimée en dollars canadiens.

Description

La productivité -- l'efficacité avec laquelle une économie transforme les intrants en production -- est importante car elle détermine largement les changements dans le revenu réel. Le niveau de vie au Canada est élevé non seulement parce que les travailleurs ont plus d'équipement et de ressources, mais également parce que les entreprises canadiennes utilisent la main-d'oeuvre et d'autres ressources de façon plus efficace.

Le taux de croissance de la productivité influe sur le rythme de l'accroissement du revenu réel. Si la disponibilité des biens et des services était limitée entièrement par l'augmentation graduelle de la main-d'oeuvre et du stock de capital, le niveau de vie actuel au Canada ne serait pas aussi élevé qu'il ne l'est. Par exemple, durant la période 1961-1999, la production agricole du Canada s'est accrue à un taux annuel moyen de 3,7 %, malgré une baisse réelle de l'utilisation globale des intrants (-0,02 % pour le facteur capital et -1,5 % pour le facteur travail). La différence provient de gains de productivité rapides. La croissance rapide de la productivité dans l'ensemble du secteur commercial (ou secteur des entreprises) a alimenté l'essor du revenu réel au cours des années 60 et d'une bonne partie des années 70; depuis, la lente croissance de la productivité a été accompagnée de hausses moins élevées des salaires réels.

La productivité peut être mesurée de différentes façons : la productivité du travail mesure la production réelle par heure travaillée; la productivité multifactorielle, un indicateur plus large, mesure l'efficacité avec laquelle les intrants combinés du travail, du capital et d'autres intrants sont utilisés dans la production. D'une façon ou de l'autre, la productivité est un indicateur clé de l'efficacité technologique et organisationnelle.

L'activité de production d'une industrie génère une variété de biens et de services en utilisant une combinaison d'intrants. Les informations sur cette activité de production sont recueillies d'une façon détaillée dans la Base de données du programme de productivité (BDPP). Cette base de données détaillées, dérivée des tableaux d'entrées-sorties, fournit des informations chronologiques selon l'industrie sur les intrants primaires (capital et travail), les facteurs de production intermédiaires (énergie, matières premières et services) et la production; le tout étant exprimé en prix courants et constants.

Cette base de données a comme objectif principal de permettre la préparation d'estimations de la productivité multifactorielle, de la productivité du travail et de mesures connexes (p. ex., le coût unitaire de main-d'oeuvre et les prix implicites de production et des intrants). Cette base de données peut également servir à préparer d'autres indicateurs de performance de l'économie et à examiner la structure et les comportements des industries.

La BDPP comporte deux caractéristiques principales :

1. La plupart des estimations ne s'appliquent qu'au secteur des entreprises et à ses composantes sectorielles et industrielles. Cependant des estimations de l'emploi et des heures sont également disponibles pour le secteur non commercial.
2. Les estimations sont en indices de volume en chaîne Fisher.

Pour en savoir davantage sur les concepts généraux de la croissance de la productivité et sur les tendances récentes en matière de tendance de la productivité, consultez le chapitre 1 de Croissance de la productivité au Canada, numéro (15-204-XIF) au catalogue.

Méthodologie d'estimation : un sommaire

Estimation

Statistique Canada publie un ensemble de mesures de la productivité pour le secteur des entreprises canadiennes et ses principaux sous-secteurs (sous-secteurs produisant des biens, sous-secteurs produisant des services et fabrication) et industries. Chaque ensemble de mesures comporte une comparaison de la croissance des mesures de la production et des intrants, mais chacun fait appel à une méthodologie différente. Le secteur des entreprises exclut l'administration publique et les organismes à but non lucratif; l'imputation de la valeur de location des logements occupés par leur propriétaire, tirée du Système de comptabilité nationale du Canada (SCNC), est également exclue. Le secteur des entreprises exclut ainsi toutes les activités pour lesquelles il est difficile de tirer des inférences au sujet de la productivité à partir des mesures de la production du SCNC. Essentiellement, de telles inférences seraient douteuses car les mesures de la production du SCNC à cet égard se fondent largement sur le facteur travail exprimé en prix constants.

La mesure traditionnelle de la productivité du travail, la production par heure travaillée, est la première mesure de la productivité introduite par Statistique Canada au début des années 60. La production, mesurée en prix constants, est comparée au facteur travail, mesuré en heures travaillées pour l'industrie ou le secteur correspondant.

Le deuxième ensemble de mesures se rapporte à la productivité multifactorielle. Pour cet ensemble, on mesure la production corrigée pour les changements de prix alors que la mesure des intrants est une agrégation des heures travaillées et des flux de l'intrant capital. Les estimations de la productivité multifactorielle ont été élaborées en fonction du rôle que joue la croissance du capital dans la croissance de la production.

Les estimations de la productivité de Statistique Canada sont construites selon une approche ascendante. Des indices de la productivité sont estimés à l'aide de données aussi désagrégées que possible. Des indices pour 147 groupes d'industries dans le cas de la productivité du travail, et de 123 groupes d'industries dans le cas de la productivité multifactorielle, sont alors agrégés progressivement au niveau du secteur des entreprises. Cette approche, qui bénéficie d'informations homogènes accessibles à un niveau détaillé, est supérieure à l'approche agrégée car elle permet d'améliorer de façon significative la qualité des estimations des indices de la productivité agrégée.

Des détails supplémentaires (203 groupes d'industries entre 1961 et 1980 et 243 groupes d'industries depuis 1981) sont produits et diffusés pour les séries sur le nombre d'emplois et les heures travaillées tant pour le secteur des entreprises que pour le secteur non commercial.

Afin de produire des estimations de la croissance de la productivité, on a recours à diverses sources de données d'enquêtes et aux données des divisions du système de comptabilité nationale. Plus précisément, le programme de productivité exige des données des sources suivantes :

1. La Division des entrées-sorties fournit l'information sur la structure de l'économie (en termes d'industries, de biens et services produits et utilisés en tant qu'entrées intermédiaires en prix courants aussi bien que constants et la rémunération des facteurs primaires pour chaque année civile) . Veuillez vous référer à l'enquête #1401.
2. La Division de la statistique du travail fournit les chiffres sur l'emploi, la rémunération du travail et les heures travaillées en vue de l'estimation du facteur travail. Veuillez vous référer aux enquêtes #3701, 2612.
3. La Division de l'investissement et du stock de capital fournit des estimations des données des investissements. Veuillez vous référer aux enquêtes #2803, 2805, 2812, 2820.

4. La Division des mesures de l'analyse des industries prépare des estimations de volume en chaîne du PIB pour les années courantes. Veuillez vous référer aux enquêtes #1303.
5. La Division des comptes des revenus et des dépenses prépare des données du PIB (basé sur la demande finale) en prix courants et en volume en chaîne Fisher. Veuillez vous référer aux enquêtes #1901.

Les données qui proviennent de ces différentes sources sont ajustées conceptuellement au cadre du SCNC et rapprochées pour fins de précision et de cohérence des estimations des intrants et de la production. De cette façon, l'estimation des mesures de la productivité représente une source importante de contrôle de la qualité pour les diverses séries de données servant au programme de productivité. Annexe 1 – Veuillez vous référer au lien disponible sous cette section.

Formule

La productivité du travail se définit comme la valeur ajoutée réelle par heure travaillée.

Le coût unitaire de main-d'oeuvre est égal à la rémunération totale pour tous les emplois divisée par l'indice de volume en chaîne Fisher de la valeur ajoutée réelle. Il correspond également au rapport entre la rémunération horaire et la productivité du travail.

La rémunération horaire est le rapport entre la rémunération totale et le nombre total d'heures travaillées.

Pour une industrie donnée, la valeur ajoutée est égale à sa production brute moins ses consommations intermédiaires (énergie, matières premières et services) provenant d'autres industries. Une procédure de double déflation sert à mesurer la valeur ajoutée réelle : les estimations des intrants intermédiaires réelles sont alors soustraites de celles de la production brute réelle. Pour la mesure de la productivité, on utilise un indice en chaîne de Fisher de la valeur ajoutée réelle.

La productivité multifactorielle est la différence entre le taux de croissance de la production réelle et celui des intrants combinés. Il existe quatre catégories de productivité multifactorielle, chacune tant fondée sur une mesure différente de la production et répondant donc à des besoins analytiques distincts :

- productivité multifactorielle fondée sur la production brute;
- productivité multifactorielle fondée sur la production brute moins les transactions intra-industrielles;
- productivité multifactorielle fondée sur la valeur ajoutée;
- productivité multifactorielle fondée sur la production brute moins les transactions inter-industrielles.

Contrôle de la divulgation

La Loi interdit à Statistique Canada de rendre publique toute donnée susceptible de révéler de l'information obtenue en vertu de la *Loi sur la statistique* et se rapportant à toute personne, entreprise ou organisation reconnaissable sans que cette personne, entreprise ou organisation le sache ou y consente par écrit. Diverses règles de confidentialité s'appliquent à toutes les données diffusées ou publiées afin d'empêcher la publication ou la divulgation de toute information jugée confidentielle. Au besoin, des données sont supprimées pour empêcher la divulgation directe ou par recoupement de données reconnaissables.

Les données sont supprimées lorsqu'elles reçoivent une cote de qualité « inacceptable ».

Exactitude des données

On a attribué à toutes les variables de la BDPP une cote de qualité fondée sur une échelle de trois valeurs :

1. acceptable;
2. modérément acceptable;
3. inacceptable.

Appendice I

Glossaire

Capital par heure. C'est le rapport des services du capital au nombre d'heures travaillées.

Choix de la mesure de productivité. Dans le calcul de la productivité, différentes mesures de la production (et donc des facteurs de production) peuvent être utilisées : la valeur ajoutée, la production brute, la production brute nette des ventes intra-industrielles. Le choix de la mesure de productivité dépendra évidemment des besoins analytiques des usagers. Par exemple, la mesure fondée sur la valeur ajoutée est intéressante car, outre qu'elle permet d'établir des comparaisons internationales, elle évite, entre autres, toute double comptabilisation dans la mesure des activités des industries.

Coût du capital. Il est défini comme la production brute, moins les coûts des intrants intermédiaires et du travail. Il constitue ainsi le surplus, soient les profits, la dépréciation et les intérêts nets, destiné à la rémunération des détenteurs de capital.

Coût du travail. Voir Rémunération totale pour tous les emplois.

Coût unitaire de la main d'oeuvre en \$US : Il est égal au ratio du coût unitaire de la main d'oeuvre canadien par le taux de change. Ce dernier correspond à la valeur du dollar américain exprimée en dollars canadiens.

Coût unitaire de main-d'oeuvre. Il représente le coût du travail par unité de production. Il est calculé comme étant le rapport de la rémunération du travail au PIB réel. Il correspond également au rapport de la rémunération par heure travaillée et de la productivité du travail. Le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente lorsque la rémunération horaire s'accroît plus rapidement que la productivité du travail. Il est fréquemment utilisé pour mesurer les pressions inflationnistes dues à la croissance des salaires.

Coût unitaire du capital. Il représente le coût du capital par unité de production. Il correspond également au ratio de l'utilisation du capital par heure travaillée et de la productivité du capital. Le coût unitaire du capital augmente lorsque l'utilisation du capital par heure s'accroît plus rapidement que la productivité du capital.

Entreprises du secteur des biens. Elles comprennent l'agriculture, la pêche, l'industrie forestière, les activités minières, la fabrication, la construction et les services d'utilité publique.

Entreprises du secteur des services. Elles regroupent le transport et l'entreposage, les communications, le commerce de gros et le commerce de détail, la finance, les assurances et les affaires immobilières, et le groupe des services socio-culturels, commerciaux et personnels.

Heures travaillées. Le nombre d'heures travaillées pour tous les emplois est obtenu en multipliant la moyenne annuelle de l'ensemble des emplois par les heures travaillées par emplois pour tous les emplois. Les heures travaillées constituent le nombre total d'heures qu'une personne consacre au travail, peu importe que celles-ci soient rémunérées ou non. D'une façon générale, cela comprend les heures régulières et supplémentaires, y compris les temps de pause et de déplacement, le temps de formation sur le lieu de travail ainsi que le temps perdu en raison d'un arrêt momentané de la production lorsque les personnes impliquées demeurent en poste. En revanche, le temps perdu à cause d'une grève ou d'un lock-out, de congés annuels, de jours fériés, des congés de maladie, de maternité ou pour obligations personnelles sont des éléments qui sont exclus.

Indice de productivité. C'est le rapport entre l'indice de la production et celui des intrants combinés; la production et les intrants combinés étant exprimés en prix constants. Le fait d'exprimer les niveaux de productivité en indices permet des comparaisons et des analyses à l'égard d'une année de base.

Indice implicite des prix. Voir prix de la production.

Indice-chaîne de Fisher. Il se définit comme la moyenne géométrique des indices-chaîne de Laspeyres et de Paasche. L'indice de Fisher traite de façon symétrique les deux périodes comparées. Les indices du PIB réel pour déterminer les variations de quantité aux fins de mesure de la productivité sont fondés sur des indices-chaîne de Fisher. Ces indices ont l'avantage de réduire la variation entre les valeurs enregistrées par les divers indices à base fixe.

Intrant capital. Il mesure les services découlant du stock de biens matériels et de logiciels qui sont utilisés dans la production. Il s'agit notamment du matériel fixe des entreprises, des bâtiments et des structures, des stocks et des terrains.

Intrant travail. Il mesure les services découlant du travail. Les services du travail sont obtenus en agrégeant le nombre d'heures travaillées par l'ensemble des employés classés selon leurs études et leur expérience de travail. L'agrégation est effectuée au moyen de poids basé sur les parts correspondantes de la rémunération du travail.

Intrants combinés. C'est une moyenne pondérée des facteurs de production, notamment le travail et le capital. Les pondérations utilisées pour combiner le travail, le capital et parfois d'autres facteurs de production (comme l'énergie, les matières premières et les services) correspondent aux parts de coût de chacun des facteurs par rapport au revenu total du secteur.

Intrants primaires. Il s'agit de l'intrant travail combiné avec l'intrant capital, au moyen des parts des coûts du travail et du capital comme poids qui permettent d'établir un indice en chaîne de Fisher.

Intrants. Ce sont des ressources économiques qui entrent dans le processus productif d'une entreprise. En général, on fait une distinction entre deux intrants primaires (le capital et le travail) et les intrants de production intermédiaires (énergie, matières premières).

PIB par heure travaillée. Voir Productivité du travail.

Prix de la production. Il est égal à la production en dollars courants, divisé par la production réelle.

Prix des services du capital. C'est le rapport du coût du capital par unité de services du capital.

Prix du travail. C'est le rapport du coût du travail par unité de services du travail.

Production. C'est le produit final de l'activité de production obtenu à partir de la combinaison de diverses ressources telles le travail, le capital, les matières premières, les services et l'énergie.

Productivité du capital. Elle est mesurée par la production réelle par unité de services de capital.

Productivité du travail. Il s'agit du rapport de la production aux heures travaillées. La performance de l'économie mesurée par la productivité du travail doit être interprétée avec prudence, car elle reflète les variations des autres facteurs de production (le capital, par exemple) en plus de la croissance de l'efficacité des processus de production.

Productivité multifactorielle. Ce concept constitue une mesure de la croissance de la productivité qui prend en compte toutes les ressources utilisées dans l'activité de production. La croissance de la productivité multifactorielle est mesurée comme un résidu : différence entre le taux de croissance de la production et le taux de croissance des intrants combinés.

Produit intérieur brut (PIB) réel. Il correspond à la valeur totale des biens et services produits au cours d'une période donnée à l'intérieur du pays, sans égard à la nationalité des facteurs de production. Pour établir des comparaisons du PIB d'une année à l'autre, il faut éliminer l'effet de la variation des prix. Ainsi, la variation uniquement dans les quantités produites est estimée par le PIB réel, c'est-à-dire le PIB de la période au prix d'une autre période, habituellement une année antérieure, appelée année de base, telle l'année 1997. Le PIB réel dans le secteur des entreprises est construite à partir d'un indice chaîne de type Fisher après avoir exclu du PIB de l'ensemble de l'économie toutes les activités de production non commerciales ainsi que la valeur implicite de location des logements occupés par leur propriétaire.

Rémunération horaire. Voir Rémunération totale par heure travaillée.

Rémunération totale par emploi. C'est le rapport de la rémunération totale versée pour tous les employés au nombre total d'emplois.

Rémunération totale par heure travaillée. C'est le rapport de la rémunération totale versée pour tous les emplois au nombre d'heures travaillées.

Rémunération totale pour tous les emplois. Elle incorpore tous les paiements en espèces ou en nature versés par les producteurs canadiens aux travailleurs en compensation de services rendus. C'est l'ensemble de la masse salariale. Cela inclut les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire des travailleurs rémunérés, ainsi qu'un revenu implicite du travail dans le cas des travailleurs autonomes.

Revenus unitaires hors travail. Ils mesurent les coûts des éléments hors travail tels que, la dépréciation, la rente, les intérêts et les impôts indirects des sociétés, en plus des profits des sociétés et le revenu des propriétaires et des associés.

Secteur des entreprises. Les mesures de la productivité excluent toutes les activités de production non commerciales ainsi que la valeur de location des logements occupés par leur propriétaire à partir de l'activité totale pour définir le secteur des entreprises. Des exclusions correspondantes sont également apportées à la rémunération et aux heures travaillées. En 1997, la production de ce secteur représentait environ 75 % de l'économie canadienne. Le secteur des entreprises est composé de deux grands secteurs : le secteur des biens et celui des services.

Valeur ajoutée. Pour une industrie donnée, la valeur ajoutée est égale à sa production brute (principalement ses ventes) moins ses consommations intermédiaires (énergie, matières premières et services) provenant d'autres industries. Une procédure de double déflation sert à mesurer la valeur ajoutée réelle : les estimations des intrants intermédiaires réelles sont alors soustraites de celles de la production brute réelle.