



N° 15-206-XIF au catalogue — N° 007

ISSN : 1710-5277

ISBN : 978-0-662-73246-4

Document de recherche

La revue canadienne de productivité

Croissance de la productivité du travail au niveau provincial, 1997 à 2005

par Guy Gellatly

Division de l'analyse microéconomique
18-F, Immeuble R.H. Coats, Ottawa, K1A 0T6

Téléphone: 1-613-951-4636



Statistique
Canada

Statistics
Canada

Canada

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à la Ligne info-médias, Division des communications et des services de bibliothèque, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (téléphone : 613-951-4636).

Pour obtenir des renseignements sur l'ensemble des données de Statistique Canada qui sont disponibles, veuillez composer l'un des numéros sans frais suivants. Vous pouvez également communiquer avec nous par courriel ou visiter notre site Web.

Service national de renseignements	1-800-263-1136
Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants	1-800-363-7629
Renseignements concernant le Programme des services de dépôt	1-800-700-1033
Télécopieur pour le Programme des services de dépôt	1-800-889-9734
Renseignements par courriel	infostats@statcan.ca
Site Web	www.statcan.ca

Renseignements pour accéder au produit

Le produit n° 15-206-XIF au catalogue est disponible gratuitement. Pour obtenir un exemplaire, il suffit de visiter notre site Web à www.statcan.ca et de choisir la rubrique Publications.

Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois, et ce, dans la langue officielle de leur choix. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1-800-263-1136. Les normes de service sont aussi publiées dans le site www.statcan.ca sous À propos de Statistique Canada > Offrir des services aux Canadiens.

La revue canadienne de productivité

La revue canadienne de productivité est une série d'études appliquées qui examinent des questions associées à la mesure, l'explication, et l'amélioration de la productivité. Les thèmes couverts par la revue comprennent, notamment, la performance économique, la formation du capital, le travail, les prix, l'environnement, le commerce et l'efficacité aux niveaux national et provincial. La revue publie de la recherche empirique, à différents niveaux d'agrégation, basée sur la comptabilité de la croissance, l'économétrie, les nombres indices et la programmation mathématique. La recherche empirique illustre l'application de la théorie et des techniques à des questions pertinentes de politique publique.

Les documents de cette série sont diffusés principalement au moyen d'Internet. Ils peuvent être téléchargés gratuitement sur Internet, à www.statcan.ca.

Tous les documents de *La revue canadienne de productivité* font l'objet d'un processus de révision institutionnelle afin de s'assurer de leur conformité au mandat confié par le gouvernement à Statistique Canada en tant qu'organisme statistique et de leur pleine adhésion à des normes de bonne pratique professionnelle, partagées par la majorité.

Les documents de cette série comprennent souvent des résultats provenant d'analyses statistiques multivariées ou d'autres techniques statistiques. Il faut noter que les conclusions de ces analyses sont sujettes à des incertitudes dans les estimations énoncées.

Le niveau d'incertitude dépendra de plusieurs facteurs : de la nature de la forme fonctionnelle de l'analyse multivariée utilisée; de la technique économétrique employée; de la pertinence des hypothèses statistiques sous-jacentes au modèle ou à la technique; de la représentativité des variables prises en compte dans l'analyse; et de la précision des données employées. Le processus de la revue des pairs vise à garantir que les articles dans les séries correspondent aux normes établies afin de minimiser les problèmes dans chacun de ces domaines.



Statistique Canada

Croissance de la productivité du travail au niveau provincial, 1997 à 2005

Guy Gellatly

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 2007

Tous droits réservés. Le contenu de la présente publication peut être reproduit, en tout ou en partie, et par quelque moyen que ce soit, sans autre permission de Statistique Canada, sous réserve que la reproduction soit effectuée uniquement à des fins d'étude privée, de recherche, de critique, de compte rendu ou en vue d'en préparer un résumé destiné aux journaux, et/ou à des fins non commerciales. Statistique Canada doit être cité comme suit : Source (ou « Adapté de », s'il y a lieu) : Statistique Canada, année de publication, nom du produit, numéro au catalogue, volume et numéro, période de référence et page(s). Autrement, il est interdit de reproduire quelque contenu de la présente publication, ou de l'emmagasiner dans un système d'extraction, ou de le transmettre sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, reproduction électronique, mécanique, photographique, pour quelque fin que ce soit, sans l'autorisation écrite préalable des Services d'octroi de licences, Division des services à la clientèle, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Janvier 2007

N° 15-206-XIF au catalogue, n° 007

Périodicité : hors série

ISSN : 1710-5277

ISBN : 978-0-662-73246-4

Ottawa

This publication is available in English (Catalogue no. 15-206-XIE, no. 007)

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Table des matières

Résumé.....	5
1. Introduction.....	6
2. Croissance de la productivité au niveau provincial, 1997 à 2005.....	7
3. Productivité du travail au niveau provincial, 1997 et 2005.....	9
4. Conclusion	13
Notes en fin d'ouvrage	14
Bibliographie	15

Résumé

Les statistiques sur la productivité suscitent beaucoup d'attention parce qu'elles constituent des indicateurs clés des progrès économiques. Le présent document rend compte de la croissance moyenne de la productivité du travail au niveau provincial, de 1997 à 2005. Il montre comment les différences à moyen terme dans la croissance de la productivité ont influencé les niveaux relatifs de productivité du travail dans les différentes provinces. Selon les données, la situation relative de la plupart des provinces est demeurée assez stable au cours de la période de 1997 à 2005, en comparaison avec les variations qui ont touché la moyenne nationale. Il existe une exception digne de mention, à savoir Terre-Neuve-et-Labrador, où la croissance moyenne de la productivité a été beaucoup plus forte pendant cette période que dans les autres provinces, ce qui a contribué à améliorer de façon substantielle la productivité du travail relative de cette province, au moment de l'évaluation en termes réels.

Le présent document porte également sur l'effet qu'un deuxième facteur — les variations des prix reçus pour les produits — a exercé sur les différences de productivité nominale d'une province à l'autre. Selon les données, les provinces de l'Alberta et de Terre-Neuve-et-Labrador, riches en ressources, ont largement profité de la hausse relative des prix.

1. Introduction

Selon des données diffusées récemment par Statistique Canada concernant la productivité du travail et les heures travaillées au niveau provincial¹, les estimations à court et à plus long termes de la croissance de la productivité peuvent produire des aperçus substantiellement différents des progrès économiques réalisés dans certaines régions du pays. Dans le cadre de cette diffusion récente, on a comparé les estimations de la croissance de la productivité au niveau provincial pour 2005 et les taux de croissance annualisés pour la période de 2000 à 2005. Il est ressorti que les gains importants de productivité enregistrés en 2005 dans l'ouest et le centre du Canada perdent de leur robustesse lorsque l'accent est mis sur une période plus longue, les taux de croissance moyens pour la période postérieure à 2000 dans ces régions étant au total beaucoup plus faibles que les taux annuels pour 2005. L'inverse est vrai dans les provinces de l'Atlantique, qui ont été nombreuses à connaître une croissance terne de leur productivité en 2005, alors que les gains de productivité moyens pour la période postérieure à 2000 y ont été beaucoup plus élevés. Dans plusieurs provinces de l'Atlantique, ces taux de croissance à plus long terme se comparent à ceux affichés dans l'ouest et le centre du Canada.

Les observations comme celles mentionnées précédemment font invariablement surgir des questions concernant la façon dont la productivité se compare, en dernière analyse, entre les différentes régions du pays, ainsi que sur l'évolution de la situation au fil du temps. Le programme de la productivité de Statistique Canada est axé principalement sur l'estimation de taux annuels de croissance, des statistiques qui sont conçues pour évaluer les changements à court terme concernant l'efficacité d'une économie à transformer ses facteurs de production en production marchande. De tout temps, on a toujours accordé moins d'importance à l'examen des différences absolues de productivité qui existent aux diverses étapes du processus de croissance, c'est-à-dire les changements qui touchent la situation relative à court, à moyen et à long termes.

Le présent document vise à mettre en lumière les changements à moyen terme qui touchent la productivité des provinces canadiennes. Ci-après, nous rendons compte de la croissance moyenne de la productivité du travail au niveau provincial, de 1997 à 2005, et nous examinons comment les différences de croissance de la productivité entre les provinces ont eu des répercussions sur les niveaux relatifs de productivité du travail au cours de cette période de neuf ans. Deux questions méthodologiques méritent d'être soulignées.

Tout d'abord, notre choix d'une période de référence² de neuf ans n'est pas arbitraire, cette période correspondant à celle pour laquelle des données sont publiées dans les Comptes canadiens de productivité, en conformité avec le nouveau Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Une série à plus long terme serait aussi utile aux fins de la comparaison, mais nous limitons ici notre recherche à la majeure partie de la dernière décennie.

En deuxième lieu, les taux de croissance de la productivité et les niveaux de productivité sont calculés en dollars constants (1997). Pour pouvoir comparer la production d'une période de temps à une autre dans un monde où il existe plusieurs biens et services, ceux-ci doivent être agrégés. Un indice agrégé pondère chaque produit selon un prix. Pour faire abstraction des mouvements de prix, ces indices maintiennent habituellement les prix à un niveau constant — à leurs valeurs du début ou de la fin de la période, ou selon une combinaison des valeurs du début

et de la fin de celle-ci. Dans le présent document, nous avons comparé la croissance entre 1997 et 2005 en maintenant les prix à un niveau constant, à leurs valeurs du début de la période (1997), ce qui nous a permis de fournir une mesure « réelle », ou en dollars constants, de la productivité relative, mesure qui fait abstraction de (ou annule) l'effet des changements de prix.

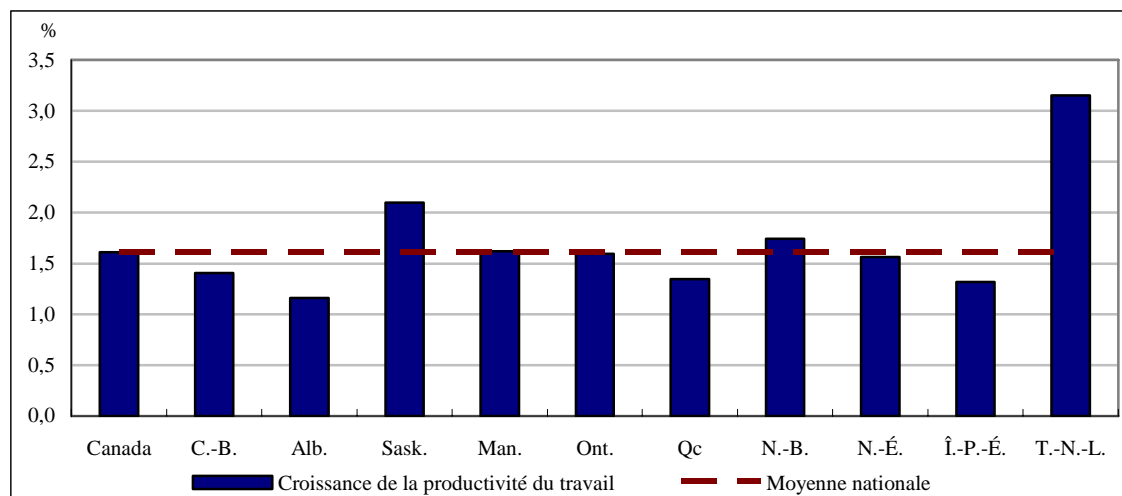
Même s'il est courant de rendre compte des taux de croissance en termes réels, les écarts interprovinciaux des niveaux de production sont habituellement étudiés en dollars courants, parce que cela rend compte de la situation réelle des prix pour la période servant à la comparaison. La situation relative d'une province peut évoluer avec les années parce qu'elle accroît sa production en maintenant les prix à un niveau constant, et/ou en raison de la variation des prix qu'elle reçoit pour cette production par rapport aux prix reçus par les autres provinces. Dans le premier cas, on parle souvent du résultat de la croissance de la production « réelle » et, dans l'autre cas, d'effet des variations relatives des prix.

De telles fluctuations des prix peuvent influencer les perceptions de la production relative. Une province peut connaître une forte croissance relative de sa productivité réelle, mais une baisse de sa productivité nominale par rapport à d'autres provinces, si elle se spécialise davantage que d'autres provinces dans la production de biens et de services dont les prix sont en baisse relative. L'inverse peut également se produire. Une province peut ne pas enregistrer une croissance aussi forte en termes réels que d'autres provinces, mais sa situation relative peut s'améliorer lorsqu'on l'examine en utilisant les prix auxquels les transactions surviennent si les prix qu'elle reçoit augmentent par rapport à ceux d'autres provinces. Dans le présent document, nous rendons compte des différences de niveaux entre les provinces en 2005, sur la base des prix de 1997, afin d'éviter les effets de distorsion des mouvements de prix relatifs. Nous nous demandons aussi quelle est la situation relative de chaque province en 2005 en utilisant les prix qui existaient cette année-là.

2. Croissance de la productivité au niveau provincial, 1997 à 2005

Nous commençons par rendre compte des taux annuels moyens de croissance de la productivité du travail de 1997 à 2005 (figure 1). Au niveau national, la productivité du travail a augmenté à un taux moyen de 1,6 % par année au cours de cette période de neuf ans³. À Terre-Neuve-et-Labrador (3,2 %), la croissance moyenne de la productivité a été beaucoup plus forte que dans toute autre province. La Saskatchewan (2,1 %) est la seule autre province dont la productivité du travail a connu une croissance marquée, supérieure à la moyenne nationale. Le Nouveau-Brunswick, le Manitoba, l'Ontario, la Nouvelle-Écosse et la Colombie-Britannique ont affiché des taux de croissance de la productivité du travail équivalents ou près de la moyenne nationale (allant de 1,7 % au Nouveau-Brunswick à 1,4 % en Colombie-Britannique). Le Québec (1,3 %), l'Île-du-Prince-Édouard (1,3 %) et l'Alberta (1,2 %) ont connu des hausses moyennes de la productivité du travail les plus faibles au cours de cette période de neuf ans.

Figure 1 Croissance annuelle moyenne de la productivité du travail, 1997 à 2005



Source : Statistique Canada, Comptes canadiens de productivité.

Quel est le rapport entre ces différences dans la croissance à moyen terme et la vigueur relative de la productivité du travail dans les différentes régions du pays? Avant d'examiner cette question, il convient de mettre en contexte ces moyennes de croissance et les classements implicites qui en découlent. Elles visent à nous renseigner sur la façon dont les progrès économiques ont évolué au cours de la majeure partie de la dernière décennie. Au cours de cette période, Terre-Neuve-et-Labrador se démarque clairement des autres provinces du point de vue de l'amélioration de la productivité du travail. En Alberta, en dépit de l'essor économique, la croissance moyenne de la productivité a été relativement terne au cours de cette période.

Il est important de se rappeler que ces perceptions de la productivité relative peuvent se situer aux antipodes des mouvements à court terme, par exemple, la croissance de la productivité provinciale qui s'est produite entre 2004 et 2005. En fait, il existe une corrélation négative entre les taux de croissance à moyen terme figurant dans le présent document et les taux de croissance pour 2005 (le coefficient de corrélation entre les deux séries est de -0,31). Ces écarts entre les taux à moyen et à court termes peuvent certainement compliquer la compréhension des progrès relatifs. Prenons l'Alberta et Terre-Neuve-et-Labrador, les deux provinces qui ont connu respectivement la croissance moyenne la plus faible et la plus forte sur neuf ans. L'Alberta a enregistré la plus forte augmentation de productivité en 2005, soit 3,4 %, tandis que Terre-Neuve-et-Labrador se situait loin derrière, à -0,2 %, c'est-à-dire le deuxième taux de croissance de productivité le moins élevé en 2005, ne devant que l'Île-du-Prince-Édouard.

Même si les taux de croissance de la productivité peuvent sembler très différents à court et à moyen termes, la croissance de la productivité dans les diverses provinces peut aussi varier de façon substantielle à court terme. La répartition relative de la croissance de la productivité entre les provinces est souvent assez différente d'une année à l'autre. Lorsque nous examinons la corrélation entre les taux de croissance de la productivité pour des années adjacentes, seulement un des sept ensembles de taux adjacents affiche une forte corrélation positive. La plupart des corrélations ont été fortement ou faiblement négatives. Ainsi, les provinces qui connaissent des hausses importantes de leur productivité une année donnée font souvent face à une croissance

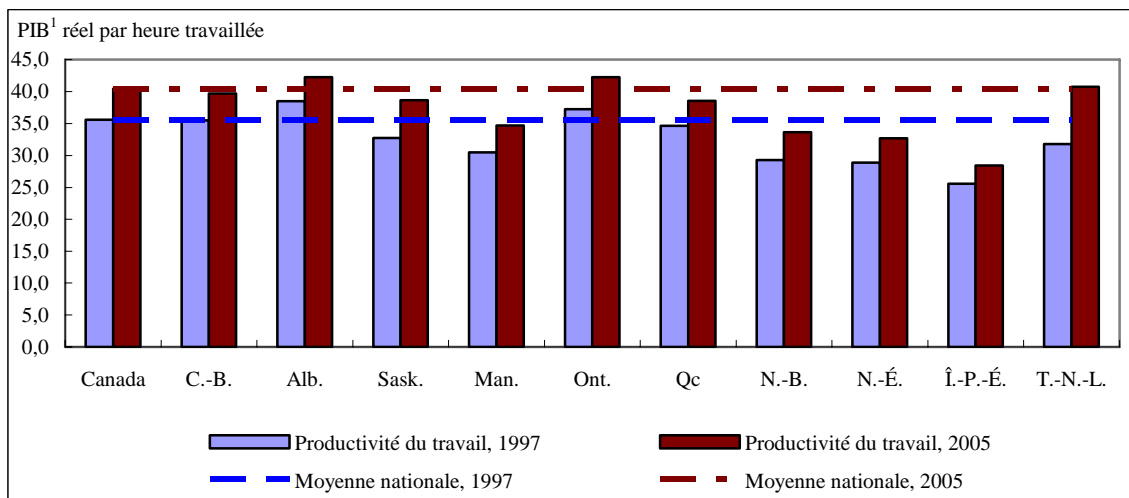
beaucoup plus faible l'année suivante, et vice-versa. Dans ce cas aussi, Terre-Neuve-et-Labrador est représentative, étant donné qu'elle a généralement affiché des taux très élevés ou très faibles de croissance de la productivité selon l'année.

Cette volatilité d'une année à l'autre appuie la notion selon laquelle la croissance est un processus fortement stochastique, ce qui signifie qu'il faut faire preuve de prudence lorsqu'on applique à plus long terme les perceptions à court terme de la performance relative. Les moyennes sur neuf ans comprises dans la figure 1 rendent compte de l'effet cumulatif de ces mouvements d'une année à l'autre. Même si ces taux de croissance nous renseignent sur le total de toutes les variations marginales qui se sont produites au cours de cette période, l'enjeu réel pour plusieurs a plutôt trait à la signification de ces différences de croissance du point de vue des différences qui existent entre les provinces au chapitre de la productivité réelle. Plus simplement, quelle est l'importance de l'écart de productivité entre les provinces, et dans quelle mesure cet écart change-t-il au fil du temps? Nous nous penchons sur cette question dans la section suivante.

3. Productivité du travail au niveau provincial, 1997 et 2005

Les différences dans les niveaux de productivité du travail entre les provinces découlent de nombreux facteurs, par exemple, des différences au niveau de la structure industrielle, de l'urbanisation, des prix et de l'utilisation de la technologie⁴. La figure 2 rend compte de la productivité du travail au niveau provincial, en 1997 et 2005, selon la configuration habituelle d'ouest en est. Les données sont fournies en unités de base de productivité, c'est-à-dire le PIB (produit intérieur brut) en dollars constants par heure travaillée. Les lignes pointillées correspondent respectivement aux moyennes de productivité nationale en 1997 et 2005.

Figure 2 Productivité du travail, 1997 et 2005 (en dollars constants de 1997)



1. Produit intérieur brut.

Source : Statistique Canada, Comptes canadiens de productivité.

Au niveau national, le PIB réel par heure travaillée a augmenté, passant de 35,6 \$ en 1997 à 40,5 \$ en 2005 (les nombres ont été évalués en fonction des prix de 1997). La productivité du travail était plus élevée en Alberta et en Ontario, les deux provinces ayant dépassé la moyenne canadienne au cours des deux années. La productivité en Colombie-Britannique correspondait à la moyenne nationale en 1997 et, bien qu'à un niveau inférieur, à la moyenne en 2005. Le PIB réel par heure travaillée au Québec se situait tout juste en-deçà de la moyenne canadienne en 1997, mais en 2005, il avait légèrement diminué par rapport au niveau national. En 1997, la productivité du travail de la Saskatchewan était inférieure à celle du Québec, mais la croissance de la productivité plus forte de la Saskatchewan a ramené le PIB réel par heure travaillée de cette province au niveau de celui du Québec en 2005. La productivité du travail au Manitoba et dans les trois provinces maritimes se situait loin derrière celle des autres provinces en 2005.

Compte tenu de ce taux élevé de croissance, il n'est pas surprenant que la variation la plus marquée de la productivité relative du travail au cours de cette période de neuf ans se soit produite à Terre-Neuve-et-Labrador. En 1997, le PIB par heure travaillée y était plus faible qu'en Saskatchewan, et bien inférieur à celui du Québec et de la Colombie-Britannique. En 2005, le PIB réel par heure travaillée de Terre-Neuve-et-Labrador était plus élevé que dans toutes ces autres provinces.

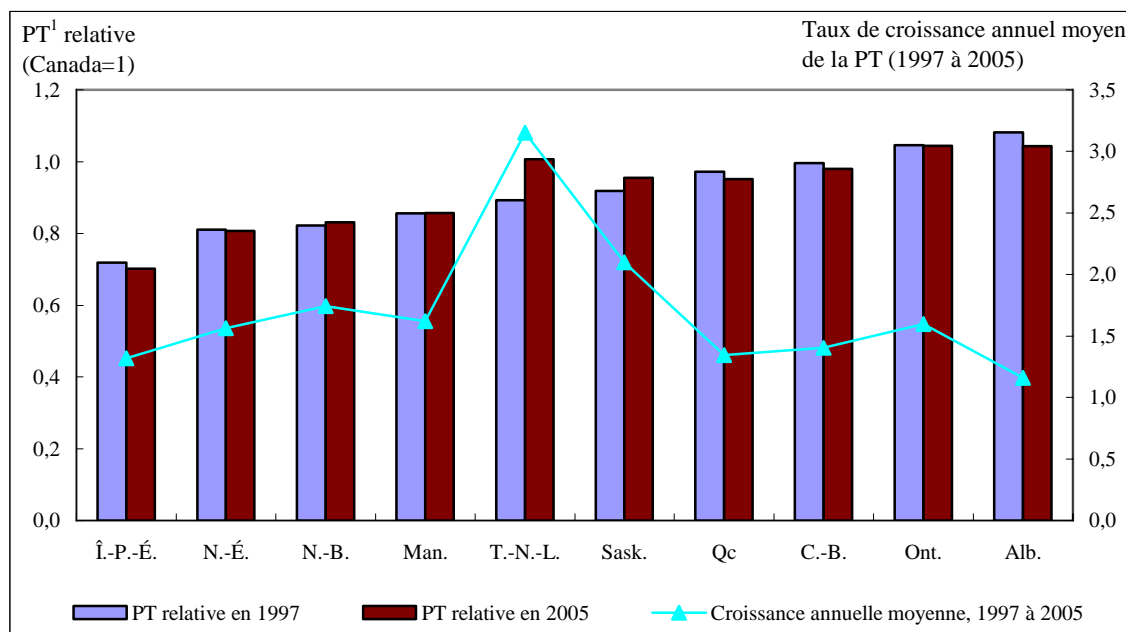
Dans la figure 3, nous examinons plus directement les variations de la productivité relative du travail, grâce à l'indexation des niveaux provinciaux en fonction de la moyenne nationale pour chacune des années. Les provinces sont classées en ordre ascendant, de gauche à droite, selon leur productivité relative du travail en 1997, en partant de l'Île-du-Prince-Édouard (72 % de la moyenne nationale) jusqu'à l'Alberta (108 % de la moyenne nationale). Les barres de gauche et de droite de chaque paire rendent compte respectivement de la productivité relative du travail en 1997 et 2005. La figure 3 indique en outre le taux de croissance annuel moyen de la productivité du travail pour chaque province, de 1997 à 2005 (que nous relierons d'une province à l'autre, afin de faire ressortir l'importance de ces différences de croissance). L'axe de gauche correspond à la productivité relative du travail (Canada = 1), tandis que l'axe de droite correspond au taux de croissance annuel moyen.

Les quatre provinces ayant enregistré les niveaux les plus élevés du PIB réel par heure travaillée en 1997, l'Alberta, l'Ontario, la Colombie-Britannique et le Québec, n'ont enregistré aucune amélioration de leur productivité relative de 1997 à 2005. En Alberta, le PIB réel par heure travaillée est passé de 108 % de la moyenne nationale en 1997 à 104 % en 2005 (mesuré en fonction des prix de 1997). La productivité relative du travail au Québec et en Colombie-Britannique a également chuté légèrement au cours de cette période, se situant respectivement à 95 % et à 98 % de la moyenne canadienne en 2005⁵. En Ontario, la productivité relative du travail était essentiellement la même en 1997 et en 2005. En 2005, le PIB réel par heure travaillée de l'Ontario était le même que celui de l'Alberta, à 4 % au-dessus de la moyenne nationale.

Une croissance de la productivité moyenne plus forte en Saskatchewan a donné lieu à l'amélioration de sa position relative. Le PIB réel par heure travaillée de la Saskatchewan est passé de 92 % de la moyenne canadienne en 1997 à 95 % en 2005.

La productivité relative du travail au Nouveau-Brunswick et en Nouvelle-Écosse est demeurée inchangée de 1997 à 2005, les taux de croissance dans ces provinces correspondant au taux national. En 2005, le PIB réel par heure travaillée au Nouveau-Brunswick et en Nouvelle-Écosse s'est maintenu respectivement à 83 % et 81 % de la moyenne nationale. Une croissance de productivité moyenne plus lente à l'Île-du-Prince-Édouard a donné lieu à une baisse légère de la productivité relative, se situant à 70 % de la moyenne nationale.

Figure 3 Productivité du travail relative au niveau provincial, 1997 et 2005, et taux de croissance annuel moyen de la productivité du travail, 1997 à 2005 (en dollars constants de 1997)



1. Productivité du travail.

Source : Statistique Canada, Comptes canadiens de productivité.

Ces estimations relatives permettent de jeter de la lumière sur les importants gains de productivité enregistrés à Terre-Neuve-et-Labrador. La productivité du travail à Terre-Neuve-et-Labrador, qui se situait à 89 % de la moyenne canadienne en 1997, était déjà substantiellement plus élevée que dans le reste des provinces de l'Atlantique. En 2005, cet écart s'est élargi substantiellement, la productivité du travail à Terre-Neuve-et-Labrador étant égale à la moyenne nationale.

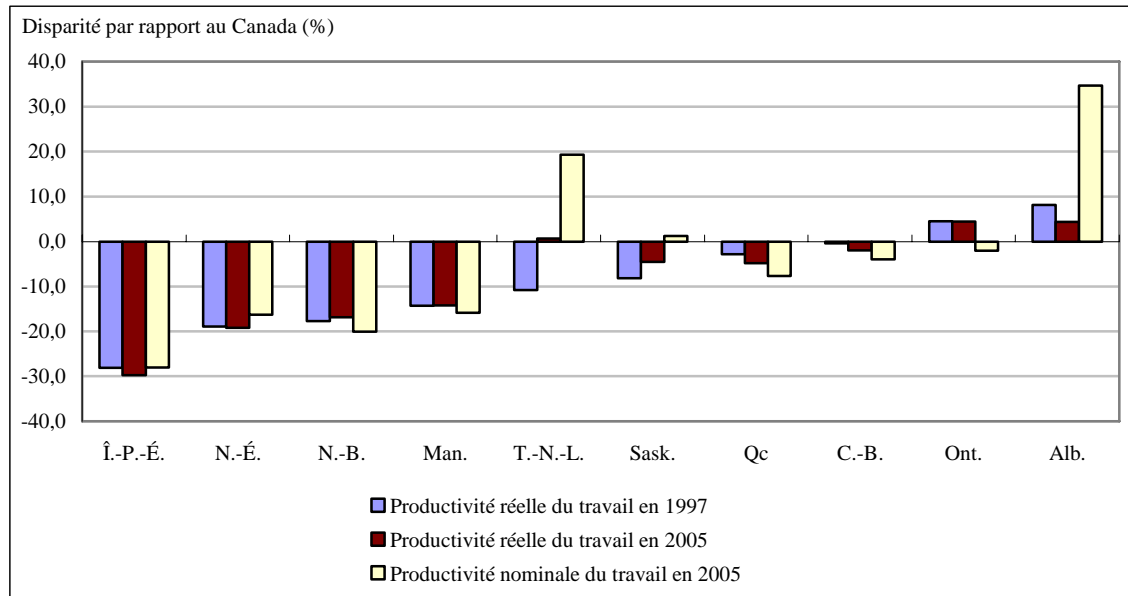
Le cas de Terre-Neuve-et-Labrador représente la seule variation importante des classements de productivité implicite compris dans la figure 3. En 1997, le PIB réel par heure travaillée de Terre-Neuve-et-Labrador était légèrement inférieur à celui de la Saskatchewan et beaucoup plus faible que celui du Québec. En 2005, Terre-Neuve-et-Labrador a devancé la Saskatchewan et le Québec en ce qui touche le PIB réel par heure travaillée, demeurant en arrière de l'Ontario et de l'Alberta seulement.

Jusqu'à maintenant, nous nous sommes penchés sur les changements de la productivité du travail liés aux changements sous-jacents du PIB en termes réels, ou en dollars constants, dans le but

d'éliminer l'incidence des changements de prix relatifs de nos comparaisons provinciales. Dans les paragraphes qui suivent, les estimations de niveau de 2005 seront examinées afin de déterminer comment elles varient en fonction des conditions actuelles des prix de cette année-là.

Dans la figure 4, les différences de la productivité du travail présentées dans la figure 3 sont transposées en différences de points de pourcentage par rapport à la moyenne nationale de 1997 et de 2005. Ces estimations sont rapportées pour chaque province. Les deux premières barres fournissent une comparaison des écarts de PIB par heure travaillée par rapport à la moyenne nationale en 1997 et en 2005, dans chaque cas en dollars de 1997. La troisième barre réestime l'écart en 2005 en utilisant les prix de 2005 (c.-à-d. en substituant le PIB en dollar nominal au PIB en dollar constant). Il y a des écarts entre la deuxième et la troisième barre parce que les prix nominaux relatifs de 2005 sont différents des prix réels relatifs de 2005 (ces derniers sont mesurés en dollars constants de 1997). Tout comme dans la figure 3, les provinces sont classées de gauche à droite (en ordre ascendant), selon leur productivité du travail en 1997.

Figure 4 Écart en pourcentage par rapport à la moyenne nationale, 1997 et 2005



Source : Statistique Canada, Comptes canadiens de productivité.

En ce qui concerne les deux provinces riches en ressources, c'est-à-dire l'Alberta et Terre-Neuve-et-Labrador, l'incidence des variations du prix relatif est très importante. Comme il a été noté précédemment, la productivité relative du travail de l'Alberta a chuté de 1997 à 2005, alors que la production était évaluée en dollars constants (1997), c'est-à-dire de 8 % à 4 % au-delà de la moyenne nationale. Toutefois, le prix de ses ressources naturelles (surtout le pétrole et le gaz) a augmenté par rapport aux biens produits dans d'autres provinces, ce qui s'est traduit par une progression marquée de son rendement relatif nominal. En 2005, le PIB par heure travaillée en dollar nominal pour l'Alberta dépassait de 35 points de pourcentage la moyenne nationale.

Les améliorations de la situation relative de Terre-Neuve-et-Labrador, déjà très apparentes en termes réels, sont beaucoup plus évidentes lorsque le PIB par heure travaillée est évalué en valeur nominale. Lorsqu'on tient compte des variations des prix relatifs, le PIB par heure

travaillée de Terre-Neuve-et-Labrador augmente et se situe à 19 % au-dessus de la moyenne nationale.

Les résultats pour la Saskatchewan, l'Ontario et le Québec méritent d'être soulignés, puisque les variations des conditions de prix de ces provinces ont des répercussions sur les perceptions du rendement relatif. La production relative de la Saskatchewan a augmenté en termes réels, passant de 8 % en dessous de la moyenne nationale en 1997 à 5 % en dessous en 2005 (mesurée en dollars de 1997). Néanmoins, lorsque la dernière estimation est calculée à nouveau à l'aide des prix de 2005, le PIB par heure travaillée de la Saskatchewan dépasse quelque peu la moyenne nationale (1,2 %).

Ces ajustements en dollar nominal ont eu les effets opposés en Ontario et au Québec. En termes réels, la productivité du travail relative de l'Ontario est demeurée virtuellement inchangée en 1997 et en 2005, se situant à environ à 5 % de la moyenne nationale. Cependant, si l'on tient compte des prix nominaux, le PIB par heure travaillée de l'Ontario en 2005 se situe à 2 % en dessous de la moyenne canadienne. Au Québec, la baisse de la productivité relative du travail, apparente en termes réels, est accentuée par la variation des prix nominaux. Le PIB par heure travaillée du Québec en 2005 est de 5 % en dessous de la moyenne nationale en fonction des prix de 1997, mais il chute à 8 % en fonction des prix de 2005.

4. Conclusion

Les statistiques sur la productivité suscitent beaucoup d'attention parce qu'elles constituent des indicateurs clés des progrès économiques. Le présent document rend compte de la croissance de la productivité du travail au niveau provincial, de 1997 à 2005. Il montre comment les différences dans la croissance moyenne de la productivité ont influencé les niveaux relatifs de productivité du travail dans les différentes provinces.

Toutes les provinces ont augmenté leur productivité du travail en termes absolus, chacune produisant davantage de produit intérieur brut en dollars constants par heure travaillée en 2005 qu'en 1997. Ceci étant dit, la productivité relative de la plupart des provinces, en faisant abstraction des changements de prix, est demeurée assez stable au cours de cette période, en comparaison aux variations qui ont touché la moyenne nationale. Il existe une exception digne de mention, à savoir Terre-Neuve-et-Labrador, où la croissance moyenne de la productivité a été beaucoup plus forte durant cette période de neuf ans que dans les autres provinces. Cette croissance a considérablement amélioré la productivité relative du travail de Terre-Neuve-et-Labrador qui, en 2005, était équivalente à la moyenne nationale.

Il est également évident que les estimations des statistiques de productivité qui ne tiennent pas compte des variations de prix ne justifient qu'en partie le rendement relatif des diverses provinces. En réalité, les prix d'une période ne sont pas ceux qui prévalent dans celle qui suit. Le succès d'une province par rapport à d'autres dépendra non seulement du fait qu'elle ait réussi à accroître sa productivité en termes réels, mais aussi du fait que les prix de ses produits ont augmenté par rapport à ceux d'autres provinces. Comme le révèle le présent document, les économies provinciales riches en ressources de l'Alberta et de Terre-Neuve-et-Labrador ont sensiblement amélioré leur situation grâce aux variations relatives des prix.

Notes en fin d'ouvrage

1. Voir l'article intitulé « Heures travaillées et productivité du travail dans les provinces et les territoires » dans *Le Quotidien*, 9 mai 2006.
2. Notre période d'analyse englobe neuf estimations annuelles distinctes du produit intérieur brut (PIB) et des heures travaillées, de 1997 à 2005 inclusivement.
3. Toutes les totalisations de cette analyse sont fondées sur le PIB au prix du marché. La croissance de la productivité moyenne annuelle pour la province i , de 1997 à 2005, est calculée en fonction de
$$\Delta p^i = \left[\left(\frac{PT_{2005}^i}{PT_{1997}^i} \right)^{0.125} - 1 \right] * 100$$
 où la productivité du travail, PT^i , représente le PIB divisé par le nombre d'heures travaillées. Ces estimations de la productivité couvrent l'économie en entier et comprennent l'activité économique du secteur des entreprises et du secteur non commercial.
4. Plusieurs documents de recherche de Statistique Canada ont examiné les facteurs sous-jacents aux différences provinciales de la productivité du travail et du PIB par habitant. Ces données seront résumées ci-dessous.

Baldwin et coll. (2001) se sont servis de méthodes de décomposition afin de déterminer à quel point les différences de la productivité des provinces peuvent être attribuées a) aux effets de composition industrielle ou b) aux effets de productivité réelle (les différences qui demeurent après le contrôle de l'incidence de la structure industrielle). Les auteurs ont trouvé que, tout compte fait, les effets de productivité réelle ont plus de répercussions sur la variation des niveaux de productivité des provinces que les effets de composition industrielle.

D'autres documents ont également examiné le rôle de la productivité du travail pour rendre compte des différences provinciales du PIB par habitant. Baldwin, Brown et Maynard (2005) ont évalué l'étendue à laquelle les différences provinciales du PIB par habitant sont reliées aux différences de la productivité du travail ou de l'intensité du travail. Les résultats révèlent que ces deux facteurs s'appuient l'un sur l'autre : les provinces ayant un PIB par habitant faible (élevé) ont tendance à avoir une productivité du travail faible (élevée) et une intensité du travail faible (élevée). Au cours d'études précédentes, Baldwin et coll. (2004) ont réussi à démontrer que les différences du PIB par habitant étaient surtout reliées aux différences de la productivité du travail, bien que « la situation du marché du travail [...] a aussi une influence » (p. 22). Cette analyse avait également permis de faire la différence (comme le fait le présent document) entre les effets réels et les effets du prix relatif. Dans une étude récente, Beckstead et Brown (2005) montrent que les différences provinciales du PIB par habitant dépendent aussi en partie des différences fondamentales dans la composition urbaine-rurale.

5. Il convient de signaler que pour la plupart des provinces, l'importance absolue de ces variations de la productivité relative du travail est assez faible au niveau qualitatif. Les petites variations, telles que les faibles baisses de la productivité relative qui sont apparentes pour la Colombie-Britannique, le Québec et l'Île-du-Prince-Édouard, devraient être interprétées avec une certaine mise en garde, puisque tous les estimations ponctuelles de la productivité sont assujetties aux erreurs statistiques. Pour obtenir plus d'information sur la précision des mesures de productivité, veuillez vous référer à Baldwin et Harchaoui (2001). Pour en savoir plus sur les questions d'évaluation élaborées dans le contexte de comparaisons internationales, voir Baldwin et coll. (2005).

Bibliographie

Baldwin, J.R., W.M. Brown et J.-P. Maynard. 2005. *Différences interprovinciales de PIB par habitant, de productivité du travail et d'intensité du travail : 1990 à 2003*. Aperçus sur l'économie canadienne, documents de recherche. N° 11-624-MIF2005011 au catalogue. Ottawa : Statistique Canada.

Baldwin, J.R., W.M. Brown, J.-P. Maynard et D. Zietsma. 2004. *Rattrapage et perte de terrain : la performance provinciale du PIB par habitant entre 1990 et 2003*. Série de documents de recherche sur l'analyse économique. N° 11F0027MIF2004024 au catalogue. Ottawa : Statistique Canada.

Baldwin, J.R. et T. Harchaoui. 2001. « Précision des mesures de la productivité ». Dans *Croissance de la productivité au Canada*. N° 15-204-XPF au catalogue. Ottawa : Statistique Canada.

Baldwin, J.R., J.-P. Maynard, D. Sabourin et D. Zietsma. 2001. *Différences de productivité entre provinces*. Direction des études analytiques, documents de recherche. N° 11F0019MIF200180 au catalogue. Ottawa : Statistique Canada.

Baldwin, J.R., J.-P. Maynard, M. Tanguay, F. Wong et B. Yan. 2005. *Comparaison des niveaux de productivité au Canada et aux États-Unis : étude de certains aspects de la mesure*. Série de documents de recherche sur l'analyse économique. N° 11F0027MIF2005028 au catalogue. Ottawa : Statistique Canada.

Beckstead, D. et W.M. Brown. 2005. *Disparités de revenu entre les provinces dans une perspective urbaine-rurale : Données du recensement de 2001*. Aperçus sur l'économie canadienne, documents de recherche. N° 11-624-MIF2005012 au catalogue. Ottawa : Statistique Canada.