



N° au catalogue : 63-005-XIF

# Commerce de détail

Septembre 2004



Statistique  
Canada

Statistics  
Canada

Canada

## Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Section du commerce de détails financiers, Division de la statistique du commerce, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (téléphone : (613) 951-3549).

Pour obtenir des informations sur l'ensemble des données de Statistique Canada qui sont disponibles, veuillez composer l'un des numéros sans frais suivants. Vous pouvez également communiquer avec nous par courriel ou visiter notre site Web.

Service national de renseignements **1 800 263-1136**

Service national d'appareils de télécommunication pour les malentendants **1 800 363-7629**

Renseignements concernant le Programme des bibliothèques de dépôt **1 800 700-1033**

Télécopieur pour le Programme des bibliothèques de dépôt **1 800 889-9734**

Renseignements par courriel **[infostats@statcan.ca](mailto:infostats@statcan.ca)**

Site Web **[www.statcan.ca](http://www.statcan.ca)**

## Renseignements sur les commandes et les abonnements

Le produit n° 63-005-XIF au catalogue est publié mensuellement sous forme électronique dans le site Internet de Statistique Canada au prix de 18 \$ CAN l'exemplaire et de 166 \$ CAN pour un abonnement annuel. Les utilisateurs peuvent obtenir des exemplaires à **[www.statcan.ca](http://www.statcan.ca)**, sous la rubrique Produits et services.

## Normes de service au public

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois, et ce, dans la langue officielle de leur choix. À cet égard, notre organisme s'est doté de *normes de service à la clientèle* qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1 800 263-1136.



Statistique Canada  
Division de la statistique du commerce  
Section du commerce de détails financiers

# Commerce de détail

Septembre 2004

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 2004

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Novembre 2004

N° 63-005-XIF au catalogue, vol. 76, n° 9

ISSN 1710-0860

Périodicité : mensuelle

Ottawa

This publication is available in English upon request (Catalogue no. 63-005-XIE).

---

## **Note de reconnaissance**

*Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.*

## Signes conventionnels

---

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada :

- . indisponible pour toute période de référence
- .. indisponible pour une période de référence précise
- ... n'ayant pas lieu de figurer
- 0 zéro absolu ou valeur arrondie à zéro
- 0<sup>s</sup> valeur arrondie à 0 (zéro) où il y a une distinction importante entre le zéro absolu et la valeur arrondie
- p préliminaire
- r rectifié
- x confidentiel en vertu des dispositions de la *Loi sur la statistique*
- E à utiliser avec prudence
- F trop peu fiable pour être publié

### Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de :

- R. Lussier, directeur, Division de la statistique du commerce
- R. Evans, directeur adjoint, Division de la statistique du commerce
- M. Weise, chef, section du commerce de détails financiers, Division de la statistique du commerce
- P. Gratton, économiste principal, Section du commerce de détails financiers, Division de la statistique du commerce

# Table des matières

---

<b>Faits saillants</b>	<b>7</b>
<b>Analyse — Septembre 2004</b>	<b>8</b>
<b>Produits connexes</b>	<b>13</b>
<b>Tableaux statistiques</b>	
1-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Ventes	16
1-2 Ventes au détail, désaisonnalisées, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis le mois précédent	17
1-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis l'année précédente	18
2-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) - Ventes	19
2-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis l'année précédente	20
3-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Canada - Ventes	21
3-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Canada - Variation en % depuis le trimestre précédent	22
3-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Canada - Variation en % depuis l'année précédente	23
4-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Terre-Neuve-et-Labrador - Ventes	24
4-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Terre-Neuve-et-Labrador - Variation en % depuis le trimestre précédent	25
4-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Terre-Neuve-et-Labrador - Variation en % depuis l'année précédente	26
5-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Île-du-Prince-Édouard - Ventes	27
5-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Île-du-Prince-Édouard - Variation en % depuis le trimestre précédent	28
5-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Île-du-Prince-Édouard - Variation en % depuis l'année précédente	29
6-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouveau-Brunswick - Ventes	30
6-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouveau-Brunswick - Variation en % depuis le trimestre précédent	31

**Table des matières – suite**

6-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouveau-Brunswick -- Variation en % depuis l'année précédente	32
7-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouvelle-Écosse - Ventes	33
7-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouvelle-Écosse - Variation en % depuis le trimestre précédent	34
7-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouvelle-Écosse - Variation en % depuis l'année précédente	35
8-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec - Ventes	36
8-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec - Variation en % depuis le trimestre précédent	37
8-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec - Variation en % depuis l'année précédente	38
9-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario - Ventes	39
9-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario - Variation en % depuis le trimestre précédent	40
9-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario - Variation en % depuis l'année précédente	41
10-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Manitoba - Ventes	42
10-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Manitoba - Variation en % depuis le trimestre précédent	43
10-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Manitoba - Variation en % depuis l'année précédente	44
11-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Saskatchewan - Ventes	45
11-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Saskatchewan - Variation en % depuis le trimestre précédent	46
11-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Saskatchewan - Variation en % depuis l'année précédente	47
12-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Ventes	48
12-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Variation en % depuis le trimestre précédent	49
12-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Variation en % depuis l'année précédente	50
13-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Colombie-Britannique - Ventes	51
13-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Colombie-Britannique - Variation en % depuis le trimestre précédent	52
13-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Colombie-Britannique - Variation en % depuis l'année précédente	53

**Table des matières – suite**

14-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoire du Yukon - Ventes	54
14-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoire du Yukon - Variation en % depuis le trimestre précédent	55
14-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoire du Yukon - Variation en % depuis l'année précédente	56
15-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoires du Nord-Ouest - Ventes	57
15-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoires du Nord-Ouest - Variation en % depuis le trimestre précédent	58
15-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoires du Nord-Ouest - Variation en % depuis l'année précédente	59
16-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Ventes	60
16-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Variation en % depuis le trimestre précédent	61
16-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Variation en % depuis l'année précédente	62
17-1	Commerce de détail, taux de réponse pondéré (périodes courantes)	63
17-2	Commerce de détail, coefficient de variation (périodes courantes)	64
18-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (estimations historiques), Mars 2004 à Septembre 2004	65
18-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (estimations historiques), Septembre 2003 à Février 2004	66
19-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations historiques), Mars 2004 à Septembre 2004	67
19-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations historiques), Septembre 2003 à Février 2004	68
20-1	Commerce de détail, Canada, non-désaisonnalisées, estimations en dollars courants et constants (1997)	69
20-2	Commerce de détail, Canada, désaisonnalisées, estimations en dollars courants et constants (1997)	70

**Qualité des données, concepts et méthodologie**

Objectifs, utilisation et utilisateurs	71
Concepts, variables et classifications	72
Couverture et bases de sondage	74
Échantillonnage	75
Conception du questionnaire	76
Réponse et non-réponse	77
Opérations de collecte et de saisie des données	79
Vérification	80
Imputation	81

## Table des matières – suite

Estimation	82
Désaisonnalisation et estimation de la tendance-cycle	83
Ajustement des séries historiques	85
Évaluation de la qualité des données	86
Contrôle de la divulgation	87
Comparabilité des données	88

## Appendice

I. Agrégation spéciale : Commerce de détail	89
---	----

## Graphiques

Graphique 1. Ventes au détail - Canada	8
Graphique 2. Tendances des ventes - Canada	11
Graphique 3. Tendances des ventes - Canada	12



## Faits saillants

---

- Les dépenses totales dans les magasins de détail ont progressé pour un cinquième mois consécutif en septembre. Les détaillants ont vendu pour 29,1 milliards de dollars de biens et de services, en hausse de 0,2 % par rapport à août, lorsque les ventes avaient augmenté de 0,7 %.

## Analyse — Septembre 2004

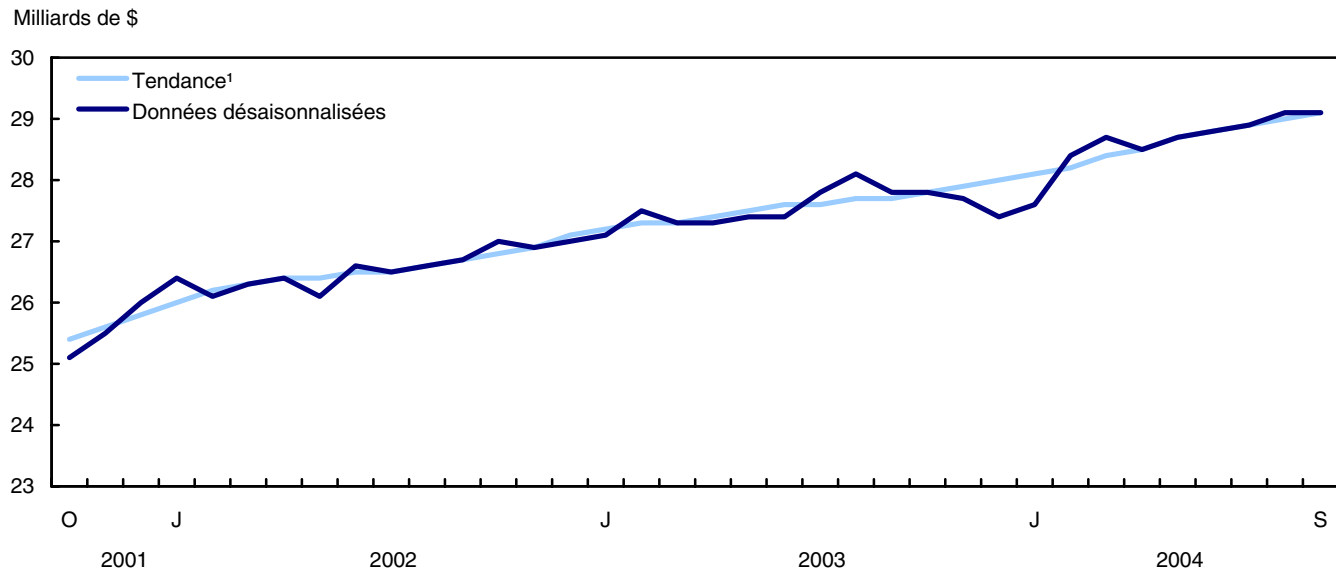
---

Les dépenses totales dans les magasins de détail ont progressé pour un cinquième mois consécutif en septembre. Les détaillants ont vendu pour 29,1 milliards de dollars de biens et de services, en hausse de 0,2 % par rapport à août, lorsque les ventes avaient augmenté de 0,7 %.

Les ventes chez les détaillants n'ont pas cessé d'augmenter depuis le début de 2004, sauf en avril alors qu'elles avaient chuté de 0,7 %. Les augmentations successives dans le secteur de la vente au détail ont conduit à des hausses de 1,4 % au cours des deuxième et troisième trimestres de 2004, et ce, après un bond de 2,3 % au premier trimestre. Avant 2004, les ventes au détail avaient diminué au cours de chacun des quatre derniers mois de 2003, après avoir suivi une progression générale depuis l'automne 2001.

### Graphique 1

#### Ventes au détail - Canada



<sup>1</sup> Les tendances représentent les données désaisonnalisées lissées.

En septembre, les consommateurs ont augmenté leurs dépenses dans six des huit secteurs de la vente au détail tout en diminuant leurs achats dans le secteur de l'automobile (-1,0 %), ainsi que dans celui des matériaux de construction et des produits extérieurs pour la maison (-0,5 %). En fait, les détaillants ont signalé une croissance d'au moins 1,1 % dans quatre secteurs : les vêtements (+1,4 %), les meubles (+1,3 %), l'alimentation (+1,1 %) et les services divers (+1,1 %). Cette dernière catégorie englobe les détaillants de fournitures de bureau, d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies. Les ventes ont légèrement augmenté dans les pharmacies (+0,5 %) et dans les magasins de marchandises diverses (+0,2 %).

Si on exclut les ventes des concessionnaires d'automobiles neuves, de véhicules d'occasion, de plaisance et de pièces, les ventes au détail ont affiché une hausse de 0,6 % en septembre, après avoir augmenté de 0,9 % en août.

Dans l'ensemble, les prix ont eu peu d'incidence sur la croissance enregistrée en septembre, compte tenu de la hausse de 0,2 % en dollars constants des ventes au détail. Depuis le début de 2004, il s'agit du septième gain

mensuel des ventes au détail, après correction des variations de prix. Jusqu'à maintenant cette année, les seules baisses ont eu lieu en avril (-0,8 %) et en mai (-0,2 %).

### **Les ventes des magasins de vêtements reprennent de la vigueur**

En septembre, les consommateurs se sont remis à fréquenter les magasins de vêtements et d'accessoires, faisant ainsi remonter les ventes de 1,4 % comparativement à août, alors qu'elles avaient chuté de 1,3 %. Malgré les conditions météorologiques peu favorables qui persistent depuis le printemps, les détaillants de vêtements et d'accessoires ont réussi à afficher une hausse de 1,1 % au troisième trimestre de 2004, après avoir affiché une légère baisse au deuxième trimestre (-0,2 %).

Les détaillants de meubles, d'accessoires de maison et d'appareils électroniques ont enregistré leur troisième hausse mensuelle consécutive en septembre (+1,3 %), après avoir connu une période de faible croissance amorcée à l'été 2003. Malgré la chute des prix, la valeur des ventes de ce secteur a progressé de 2,4 % au troisième trimestre, et ce, grâce à une hausse généralisée du volume des ventes chez tous les détaillants du secteur, c'est-à-dire les magasins de meubles, d'accessoires de maison, d'ordinateurs, ainsi que d'appareils électroniques et d'électroménagers.

Les détaillants dans le secteur de l'alimentation et des boissons ont affiché une troisième hausse mensuelle d'affilée de leurs ventes en septembre (+1,1 %), entraînant une augmentation de 1,7 % au troisième trimestre. La catégorie des magasins de bière, de vin et de spiritueux, stimulée par une hausse des ventes vers les autres magasins de vente au détail, fait ressortir la plus forte augmentation en septembre (+3,7 %). Les supermarchés ont quant à eux vu leurs ventes faire un bond de 1,1 %. Les dépenses des consommateurs dans les supermarchés se sont accélérées depuis le printemps, entraînant des gains appréciables de 1,4 % au deuxième trimestre, et de 1,6 % au troisième trimestre.

Les ventes des pharmacies et des magasins de produits de soins personnels ont progressé plus modestement en septembre (+0,5 %), après avoir observé un bond de 1,6 % en août. Depuis le début de 2003, les pharmacies et les magasins de produits de soins personnels ont constaté une augmentation rapide de leurs ventes.

Les ventes des magasins de marchandises diverses ont enregistré une faible augmentation (+0,2 %) en septembre, après être demeurées inchangées en août. Les grands magasins et les autres magasins de marchandises diverses ont enregistré peu de croissance de leurs ventes au cours des deux derniers mois. Le secteur des marchandises diverses traverse une période de stagnation depuis le printemps 2004, après avoir connu une période de hausses des ventes qui avait commencé au début de 2003.

### **Baisses des ventes dans les secteurs de l'automobile et des matériaux de construction**

Les détaillants du secteur de l'automobile ont signalé une baisse de 1,0 % de leurs ventes en septembre, soit leur plus importante perte en cinq mois. Des reculs enregistrés dans les ventes des concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces (-1,3 %) et des concessionnaires d'automobiles neuves (-1,2 %), de pair avec des baisses imputables au prix de l'essence dans les stations-service (-0,5 %) sont à l'origine de ce fléchissement.

Malgré les baisses enregistrées en septembre, les ventes du secteur de l'automobile ont progressé de 1,0 % au troisième trimestre, ayant entraîné des résultats variables selon les différents types de magasins. Les ventes des concessionnaires d'automobiles neuves se sont accrues de 1,9 % au troisième trimestre, mais elles ont chuté de 2,1 % chez les concessionnaires d'automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces. Les stations-service n'ont pas signalé de changements importants au chapitre de leurs ventes au troisième trimestre (+0,3 %), après avoir affiché une montée en flèche de 6,0 % imputable au prix de l'essence au cours des deux premiers trimestres de 2004.

En septembre, les consommateurs ont réduit leurs dépenses de 0,5 % dans les magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison, après quatre mois de forts gains. Ainsi, les ventes de ce secteur ont augmenté de 5,8 % au troisième trimestre, venant en tête des autres détaillants au chapitre de la croissance des ventes. Les ventes des magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la

maison progressent à un rythme étonnant depuis l'automne 2001, à l'exception du ralentissement enregistré au cours des trois derniers mois de 2003.

### **Les détaillants de l'Alberta surclassent les autres**

En septembre, les ventes au détail ont augmenté dans sept provinces, les détaillants de l'Alberta ayant été en tête de leurs homologues des autres provinces. La hausse des ventes au détail de septembre a été plus prononcée en Alberta (+1,8 %), en Colombie-Britannique (+1,4 %) et au Nouveau-Brunswick (+1,4 %). Par ailleurs, les ventes au détail ont diminué en Saskatchewan (-1,0 %), en Ontario (-0,6 %) et au Québec (-0,3 %).

Le troisième trimestre a été particulièrement bénéfique pour les détaillants de l'Alberta, de la Colombie-Britannique et du Québec, où les ventes ont progressé de 1,8 % dans chaque cas. En Ontario (+1,5 %) et au Nouveau-Brunswick (+1,4 %), les ventes au détail ont également enregistré une hausse considérable au troisième trimestre. En ce qui concerne les détaillants des autres provinces, ils ont déclaré soit une baisse de leurs ventes, soit très peu de changements.

### **Indicateurs connexes pour le mois d'octobre**

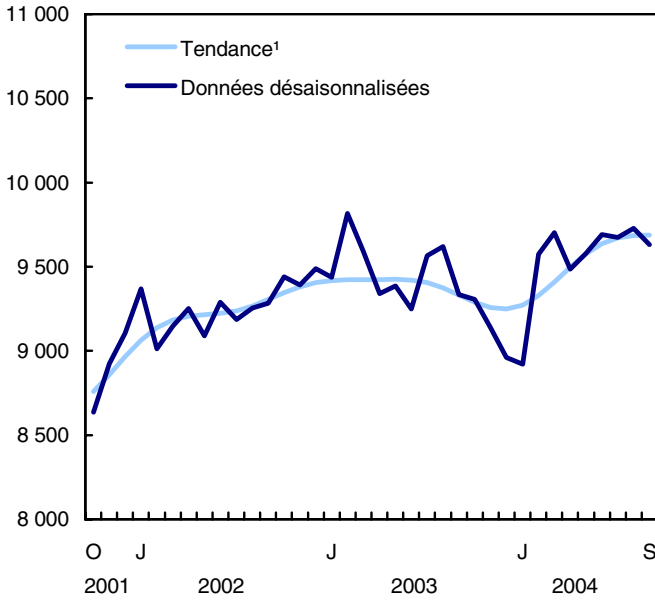
Le total des emplois a continué de progresser en octobre (+0,2 %) après avoir affiché une hausse de 0,3 % en septembre. Auparavant, la création d'emplois était demeurée pratiquement inchangée en juillet et en août. Les mises en chantier ont chuté pour un deuxième mois consécutif en octobre (-5,4 %), mais sont toutefois demeurées à un niveau élevé. On prévoit que le nombre de véhicules automobiles neufs vendus en octobre augmentera d'environ 7 % par rapport à septembre, selon les données provisoires de l'industrie automobile.

Graphique 2

Tendances des ventes - Canada

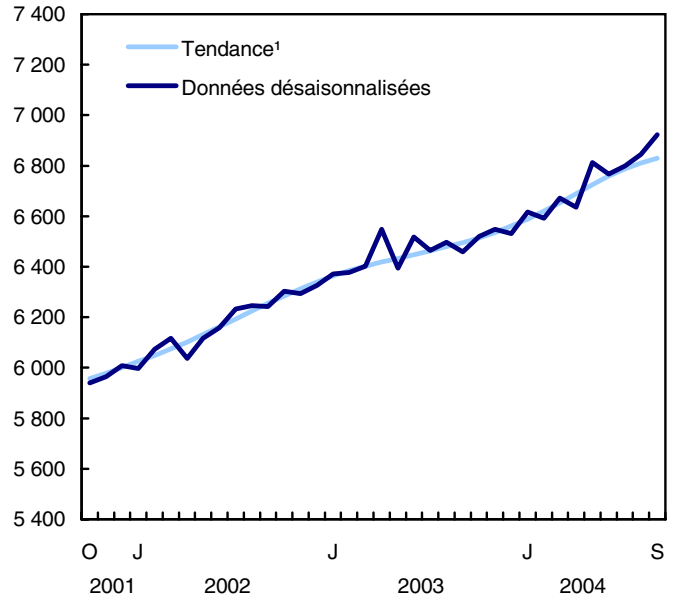
Véhicules automobiles

Millions de dollars



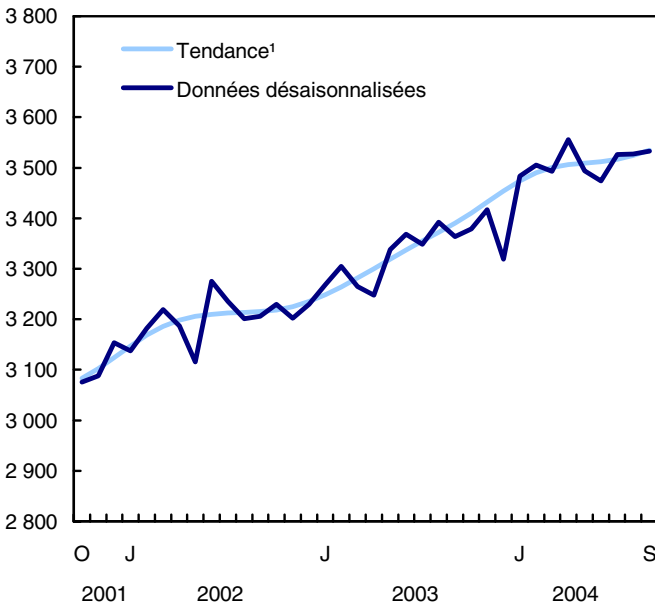
Magasins d'alimentation et de boissons

Millions de dollars



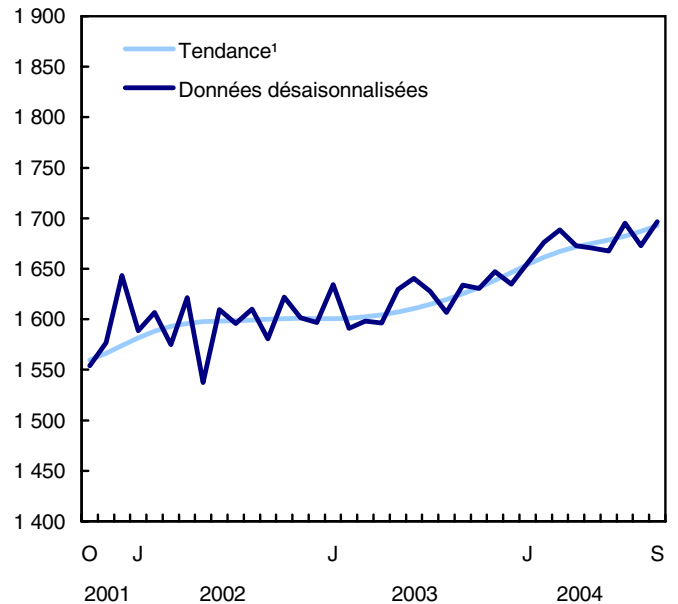
Magasins de marchandises diverses

Millions de dollars



Magasins de vêtements et d'accessoires

Millions de dollars



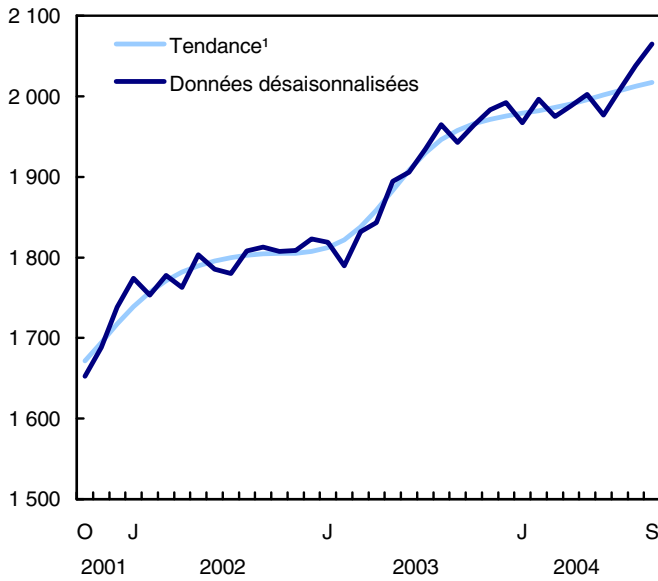
1. Les tendances représentent les données désaisonnalisées lissées.

Graphique 3

Tendances des ventes - Canada

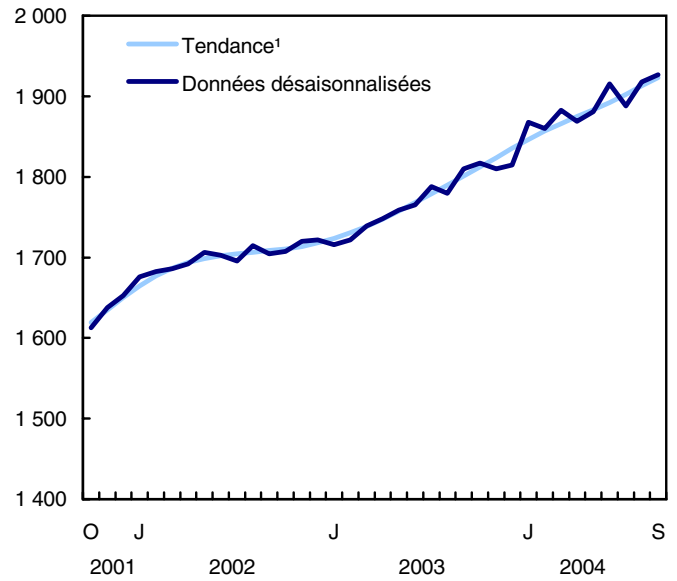
**Magasins de meubles, d'accessoires de maison et d'appareils électroniques**

Millions de dollars



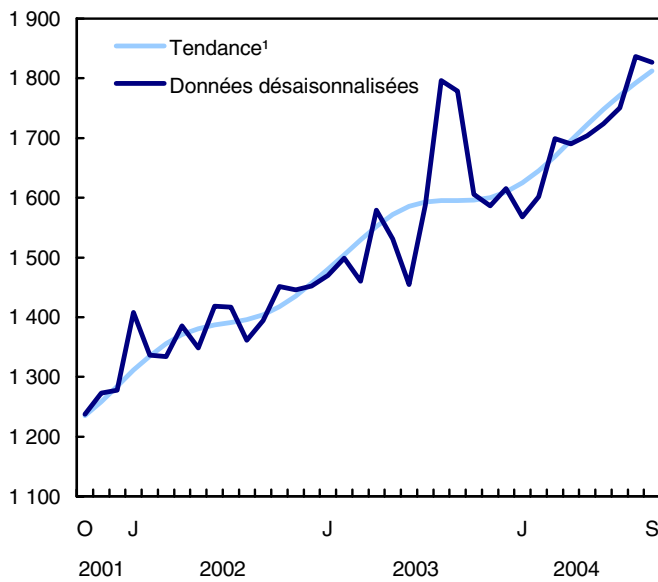
**Pharmacies et magasins de produits de soins personnels**

Millions de dollars



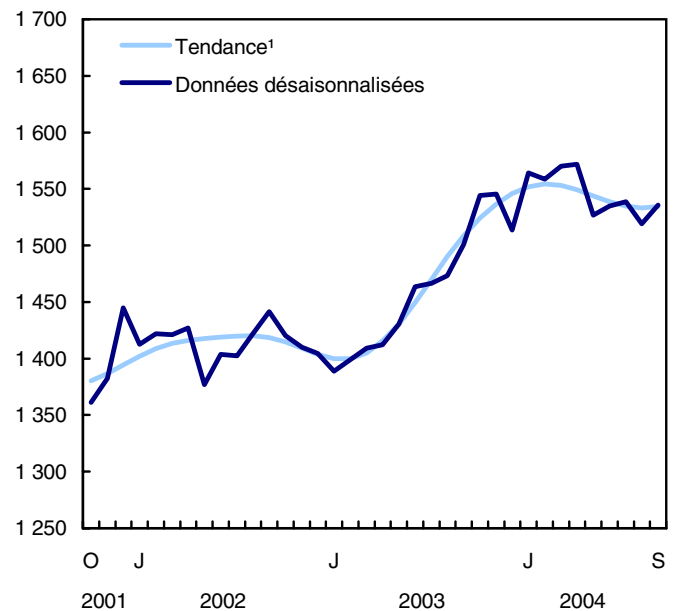
**Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison**

Millions de dollars



**Détaillants divers**

Millions de dollars



1. Les tendances représentent les données désaisonnalisées lissées.

## Produits connexes

---

### Choisis parmi les publications de Statistique Canada

---

63-007-X            Ventes de véhicules automobiles neufs

---

### Choisis parmi les documents de recherche de Statistique Canada

---

11-621-M2003006 Nouvelles tendances : la vente au détail de vêtements au Canada

11-621-M2003007 Le Noël du consommateur

11-621-M2004012 Les nouveaux propriétaires emménagent : l'achat de meubles

---

### Choisis parmi les tableaux de CANSIM de Statistique Canada

---

076-0005            Enquête mensuelle des grands magasins (données de 1991) pour Canada, les provinces et certaines régions métropolitaines de recensement

080-0014            Commerce de détail, selon le groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

080-0015            Commerce de détail, selon le groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

080-0015            Commerce de détail, selon le groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

080-0016            Commerce de détail, ventes en dollars constants et indice de prix

080-0016            Commerce de détail, ventes en dollars constants et indice de prix

080-0017            Commerce de détail, ventes et tendances des ventes, désaisonnalisées, selon le secteur de groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

080-0017            Commerce de détail, ventes et tendances des ventes, désaisonnalisées, selon le secteur de groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

---

### Choisis parmi les enquêtes de Statistique Canada

---

2406	Enquête sur le commerce de détail (mensuelle)
2408	Enquête mensuelle sur le commerce de détail - Organismes des grands magasins

---

### Choisis parmi les tableaux du Canada en statistiques de Statistique Canada

---

- *Le Canada en statistiques ; Indicateurs économiques, par provinces et territoires (mensuel et trimestriel)*
- *Le Canada en statistiques - Ventes au détail, par industries*
- *Le Canada en statistiques - Ventes au détail, provinces et territoires*
- *Le Canada en statistiques - Commerce de détail, par industries (mensuel)*
- *Le Canada en statistiques - Commerce de détail, par provinces et territoires (mensuel)*
- *Le Canada en statistiques - Ventes des grands magasins, provinces*



## **Tableaux statistiques**

---

---

Tableau 1-1

## Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Ventes

	Septembre <sup>P</sup> 2004	Août <sup>r</sup> 2004	Juillet <sup>r</sup> 2004	Juin <sup>r</sup> 2004	2004 Cumulatif
millions de dollars					
<b>Groupe de commerce - Canada</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 701,9	5 768,3	5 783,5	5 697,2	51 051,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 188,9	1 204,4	1 177,7	1 209,8	10 812,5
Stations-service	2 740,4	2 755,3	2 712,7	2 785,4	24 120,3
Magasins de meubles	725,5	708,7	696,4	677,6	6 326,0
Magasins d'accessoires de maison	380,7	378,3	374,4	367,8	3 294,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	151,8	159,6	150,8	147,5	1 371,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	806,7	791,2	786,8	783,7	7 024,2
Centres de rénovation et quincailleries	1 442,0	1 442,7	1 351,3	1 332,2	12 001,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	384,7	393,7	399,4	391,7	3 399,5
Supermarchés	4 956,4	4 900,9	4 900,5	4 865,8	43 623,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	746,4	767,7	739,7	749,3	6 694,8
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 220,1	1 176,6	1 158,5	1 151,6	10 345,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 926,5	1 917,8	1 888,2	1 915,5	17 008,3
Magasins de vêtements	1 296,3	1 276,2	1 297,2	1 266,3	11 445,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijoux	400,2	396,4	397,8	401,2	3 650,0
Grands magasins	1 846,2	1 843,6	1 848,4	1 800,0	16 481,5
Autres magasins de marchandises diverses	1 686,6	1 683,5	1 678,2	1 674,1	15 109,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	746,2	744,6	741,5	732,2	6 598,5
Magasins de détail divers	789,6	774,8	797,2	802,8	7 322,1
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>29 137,2</b>	<b>29 084,3</b>	<b>28 880,0</b>	<b>28 751,8</b>	<b>257 681,0</b>
<b>Régions</b>					
Terre-Neuve-et-Labrador	470,7	465,0	461,7	466,7	4 235,3
Île-du-Prince-Édouard	113,1	111,8	110,4	114,7	1 031,5
Nouvelle-Écosse	858,2	852,3	854,2	866,7	7 635,3
Nouveau-Brunswick	670,0	660,6	653,2	646,3	5 910,8
Québec	6 594,6	6 611,9	6 565,9	6 534,2	58 439,3
Ontario	10 781,1	10 849,5	10 653,4	10 626,7	95 746,2
Manitoba	984,2	978,9	981,6	985,0	8 739,8
Saskatchewan	844,7	853,6	860,5	858,1	7 637,0
Alberta	3 721,5	3 656,6	3 671,9	3 635,6	32 472,6
Colombie-Britannique	4 001,0	3 945,9	3 969,8	3 919,2	34 956,1
Territoire du Yukon	35,1	35,8	35,1	34,8	315,5
Territoires du Nord-Ouest	43,9	44,4	43,4	44,2	389,0
Nunavut	19,2	18,0	18,8	19,5	172,8

Tableau 1-2

**Ventes au détail, désaisonnalisées, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes)  
- Variation en % depuis le mois précédent**

	Septembre <sup>p</sup> 2004	août <sup>r</sup> 2004	Juillet <sup>r</sup> 2004	Juin <sup>r</sup> 2004
	pourcentage			
<b>Groupe de commerce - Canada</b>				
Concessionnaires d'automobiles neuves	-1,2	-0,3	1,5	2,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-1,3	2,3	-2,7	0,7
Stations-service	-0,5	1,6	-2,6	-1,0
Magasins de meubles	2,4	1,8	2,8	-4,1
Magasins d'accessoires de maison	0,6	1,1	1,8	1,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-4,9	5,8	2,3	-4,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	2,0	0,6	0,4	0,7
Centres de rénovation et quincailleries	0,0	6,8	1,4	-0,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-2,3	-1,4	2,0	6,1
Supermarchés	1,1	0,0	0,7	-0,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	-2,8	3,8	-1,3	0,1
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	3,7	1,6	0,6	-3,3
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	0,5	1,6	-1,4	1,9
Magasins de vêtements	1,6	-1,6	2,4	0,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	1,0	-0,4	-0,8	-1,0
Grands magasins	0,1	-0,3	2,7	-1,2
Autres magasins de marchandises diverses	0,2	0,3	0,2	0,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	0,2	0,4	1,3	3,4
Magasins de détail divers	1,9	-2,8	-0,7	-1,9
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>0,2</b>	<b>0,7</b>	<b>0,4</b>	<b>0,3</b>
<b>Régions</b>				
Terre-Neuve-et-Labrador	1,2	0,7	-1,1	-1,0
Île-du-Prince-Édouard	1,1	1,3	-3,7	-1,1
Nouvelle-Écosse	0,7	-0,2	-1,4	0,8
Nouveau-Brunswick	1,4	1,1	1,1	-0,6
Québec	-0,3	0,7	0,5	0,7
Ontario	-0,6	1,8	0,3	-0,2
Manitoba	0,5	-0,3	-0,3	1,9
Saskatchewan	-1,0	-0,8	0,3	-0,1
Alberta	1,8	-0,4	1,0	0,8
Colombie-Britannique	1,4	-0,6	1,3	0,5
Territoire du Yukon	-2,1	1,9	1,0	0,5
Territoires du Nord-Ouest	-1,1	2,1	-1,8	4,6
Nunavut	6,8	-4,5	-3,4	1,7

Tableau 1-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis l'année précédente**

	Septembre <sup>p</sup> 2004	Août <sup>r</sup> 2004	Juillet <sup>r</sup> 2004	Juin <sup>r</sup> 2004	2004 Cumulatif
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce - Canada</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	0,4	-1,6	-2,8	-0,2	-1,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	0,6	-0,3	-4,8	0,4	0,5
Stations-service	10,7	8,1	14,1	19,3	6,8
Magasins de meubles	8,7	1,9	3,4	1,2	7,8
Magasins d'accessoires de maison	12,7	15,1	14,4	17,3	12,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-6,6	2,9	-10,6	-10,0	-5,3
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	4,1	0,6	2,8	3,3	5,0
Centres de rénovation et quincailleries	2,4	1,7	12,1	21,5	10,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	4,0	4,5	4,4	9,3	4,1
Supermarchés	5,8	3,8	4,0	2,6	2,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	5,7	9,1	5,4	4,7	7,7
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	14,2	9,9	10,1	8,8	9,8
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	6,5	7,8	5,6	8,5	7,5
Magasins de vêtements	6,1	6,4	6,6	3,7	5,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-2,8	-2,8	-3,0	-4,3	-0,7
Grands magasins	5,5	4,7	6,6	3,3	6,0
Autres magasins de marchandises diverses	4,5	3,2	4,0	2,9	5,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	1,1	2,3	2,7	1,6	2,2
Magasins de détail divers	3,5	4,0	7,0	8,1	12,9
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>4,7</b>	<b>3,4</b>	<b>3,9</b>	<b>5,1</b>	<b>4,0</b>
<b>Régions</b>					
Terre-Neuve-et-Labrador	-1,2	-5,1	-3,8	-2,6	-0,4
Île-du-Prince-Édouard	-3,0	-4,8	-4,1	0,1	-0,7
Nouvelle-Écosse	5,1	1,4	1,8	3,4	2,0
Nouveau-Brunswick	3,6	1,0	-1,4	-2,1	0,6
Québec	4,2	3,7	4,5	4,9	3,9
Ontario	1,8	2,0	1,0	2,7	1,9
Manitoba	6,6	6,1	6,6	7,4	7,2
Saskatchewan	-0,6	1,3	5,0	5,5	3,0
Alberta	12,9	8,2	9,5	12,1	10,3
Colombie-Britannique	8,6	4,6	8,4	8,1	6,1
Territoire du Yukon	-2,4	0,5	-1,0	1,6	-1,1
Territoires du Nord-Ouest	-1,3	-0,4	-1,8	2,2	-2,6
Nunavut	-7,6	-6,2	3,7	0,6	-1,4

Tableau 2-1

## Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) - Ventes

	Septembre <sup>P</sup> 2004	Août <sup>F</sup> 2004	Juillet 2004	Juin 2004	2004 Cumulatif
millions de dollars					
<b>Groupe de commerce - Canada</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 890,0	5 923,7	6 306,2	6 772,5	52 799,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 195,9	1 283,5	1 382,1	1 492,2	11 282,9
Stations-service	2 857,0	3 014,2	3 024,4	2 934,2	24 609,5
Magasins de meubles	749,4	746,3	759,0	718,3	6 142,6
Magasins d'accessoires de maison	379,2	374,2	375,8	367,3	3 101,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	160,0	150,9	139,6	138,6	1 356,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	783,2	754,8	708,5	681,7	6 180,3
Centres de rénovation et quincailleries	1 557,0	1 524,4	1 637,7	1 705,4	12 161,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	423,1	430,2	447,6	526,7	3 485,5
Supermarchés	4 923,1	4 801,3	5 340,4	4 905,2	43 614,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	748,1	807,2	846,5	791,0	6 691,3
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 181,1	1 277,1	1 430,0	1 161,8	9 859,4
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 879,3	1 872,9	1 860,7	1 900,8	16 699,6
Magasins de vêtements	1 315,6	1 259,5	1 222,0	1 214,9	10 354,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijoux	381,5	400,2	387,0	402,1	3 294,6
Grands magasins	1 685,7	1 757,8	1 762,7	1 756,5	14 581,4
Autres magasins de marchandises diverses	1 576,4	1 677,8	1 849,1	1 839,0	14 410,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	742,1	750,1	709,3	677,6	6 017,2
Magasins de détail divers	834,0	808,5	792,5	834,1	7 014,7
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>29 261,5</b>	<b>29 614,5</b>	<b>30 981,1</b>	<b>30 819,9</b>	<b>253 658,1</b>
<b>Régions</b>					
Terre-Neuve-et-Labrador	478,9	506,0	523,8	509,6	4 156,0
Île-du-Prince-Édouard	115,9	129,2	136,9	127,8	1 017,4
Nouvelle-Écosse	852,2	877,1	946,3	944,9	7 503,3
Nouveau-Brunswick	672,2	697,3	714,7	706,5	5 817,5
Québec	6 631,8	6 781,9	7 098,1	7 082,8	58 129,0
Ontario	10 891,3	10 928,7	11 286,7	11 401,2	93 681,2
Manitoba	984,5	992,2	1 058,7	1 055,8	8 593,9
Saskatchewan	834,3	885,3	933,4	916,5	7 506,7
Alberta	3 736,3	3 692,1	3 874,3	3 845,8	31 863,0
Colombie-Britannique	3 964,2	4 019,9	4 297,2	4 121,9	34 513,2
Territoire du Yukon	36,2	41,0	43,2	40,3	317,4
Territoires du Nord-Ouest	43,9	44,3	48,0	47,1	388,7
Nunavut	19,6	19,6	19,9	19,7	170,7

Tableau 2-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis l'année précédente**

	Septembre <sup>p</sup> 2004	Août <sup>r</sup> 2004	Juillet 2004	Juin 2004	2004 Cumulatif
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce - Canada</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	0,4	1,4	-3,9	2,6	-1,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	0,9	1,6	-7,3	4,3	0,9
Stations-service	11,5	7,9	15,1	20,5	8,1
Magasins de meubles	9,8	0,6	4,3	0,8	7,8
Magasins d'accessoires de maison	11,7	15,4	14,1	18,7	13,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-7,6	5,9	-10,0	-11,0	-5,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	4,5	-2,3	4,6	4,8	4,9
Centres de rénovation et quincailleries	11,4	7,4	7,8	17,7	11,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	5,6	6,2	5,5	15,0	4,2
Supermarchés	10,2	-3,1	9,4	5,5	3,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	7,9	4,3	8,5	7,4	7,9
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	18,6	0,6	18,4	10,1	10,3
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	7,6	7,5	5,5	9,6	7,9
Magasins de vêtements	7,6	2,1	11,0	2,0	5,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	0,3	-8,0	-1,3	-3,9	-1,0
Grands magasins	7,4	1,4	9,6	3,8	6,2
Autres magasins de marchandises diverses	5,9	1,8	4,9	4,7	5,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	3,6	0,8	3,7	1,5	2,2
Magasins de détail divers	3,5	-0,8	6,6	9,9	12,2
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>6,6</b>	<b>1,9</b>	<b>5,3</b>	<b>6,8</b>	<b>4,5</b>
<b>Régions</b>					
Terre-Neuve-et-Labrador	0,8	-6,8	-2,5	-1,2	-0,5
Île-du-Prince-Édouard	-2,4	-6,5	-3,2	1,3	-0,7
Nouvelle-Écosse	7,3	-0,9	3,8	5,0	2,6
Nouveau-Brunswick	5,6	-0,4	-0,4	-0,8	0,9
Québec	6,9	2,2	5,8	6,6	4,3
Ontario	3,7	0,8	1,9	4,5	2,3
Manitoba	8,2	4,3	8,9	9,5	7,6
Saskatchewan	-0,3	0,3	6,8	7,6	3,6
Alberta	14,4	6,5	11,1	13,8	10,8
Colombie-Britannique	10,2	2,9	10,1	9,5	6,7
Territoire du Yukon	-0,5	1,2	0,5	0,8	-0,4
Territoires du Nord-Ouest	2,2	-2,6	-0,4	3,1	-2,2
Nunavut	-7,2	-8,0	4,0	2,1	-0,9

Tableau 3-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Canada - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	millions de dollars				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Canada</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	18 119,8	19 598,0	15 081,7	15 052,2	18 263,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	3 861,4	4 495,8	2 925,6	3 212,6	3 939,9
Stations-service	8 895,6	8 425,8	7 288,0	7 087,0	7 984,1
Magasins de meubles	2 254,7	2 092,9	1 795,0	2 223,9	2 151,8
Magasins d'accessoires de maison	1 129,2	1 058,1	914,3	1 226,7	992,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	450,6	423,4	482,8	513,6	470,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	2 246,5	1 980,9	1 952,9	3 138,0	2 199,5
Centres de rénovation et quincailleries	4 719,0	4 683,8	2 759,0	3 703,6	4 337,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	1 300,8	1 420,0	764,7	1 024,5	1 230,2
Supermarchés	15 064,8	14 734,8	13 814,9	14 457,4	14 303,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	2 401,8	2 309,6	1 979,9	2 167,7	2 247,7
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	3 888,1	3 326,3	2 645,0	3 735,9	3 472,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	5 613,0	5 626,8	5 459,9	5 791,8	5 253,6
Magasins de vêtements	3 797,0	3 689,3	2 868,2	4 736,8	3 556,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	1 168,7	1 194,1	931,9	1 575,9	1 207,5
Grands magasins	5 206,2	5 229,2	4 146,0	7 075,8	4 911,7
Autres magasins de marchandises diverses	5 103,3	5 298,5	4 008,5	5 561,4	4 899,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	2 201,4	1 995,6	1 820,2	2 790,7	2 144,5
Magasins de détail divers	2 435,0	2 425,9	2 153,8	2 617,4	2 363,7
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>89 857,0</b>	<b>90 008,6</b>	<b>73 792,5</b>	<b>87 693,0</b>	<b>85 929,7</b>

Tableau 3-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Canada - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Canada</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-7,5	29,9	0,2	-17,6	-9,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-14,1	53,7	-8,9	-18,5	-11,3
Stations-service	5,6	15,6	2,8	-11,2	10,8
Magasins de meubles	7,7	16,6	-19,3	3,3	9,2
Magasins d'accessoires de maison	6,7	15,7	-25,5	23,5	6,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	6,4	-12,3	-6,0	9,1	0,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	13,4	1,4	-37,8	42,7	15,8
Centres de rénovation et quincailleries	0,8	69,8	-25,5	-14,6	5,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-8,4	85,7	-25,4	-16,7	-10,5
Supermarchés	2,2	6,7	-4,4	1,1	-0,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	4,0	16,6	-8,7	-3,6	3,3
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	16,9	25,8	-29,2	7,6	14,8
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-0,2	3,1	-5,7	10,2	0,3
Magasins de vêtements	2,9	28,6	-39,4	33,2	-0,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-2,1	28,1	-40,9	30,5	-0,3
Grands magasins	-0,4	26,1	-41,4	44,1	-1,4
Autres magasins de marchandises diverses	-3,7	32,2	-27,9	13,5	-2,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	10,3	9,6	-34,8	30,1	8,3
Magasins de détail divers	0,4	12,6	-17,7	10,7	10,7
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>-0,2</b>	<b>22,0</b>	<b>-15,9</b>	<b>2,1</b>	<b>-0,4</b>



Tableau 3-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Canada  
- Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Canada</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-0,8	-2,6	0,1	-4,9	3,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-2,0	1,2	4,6	4,7	1,5
Stations-service	11,4	16,9	-3,7	-3,8	1,9
Magasins de meubles	4,8	6,2	13,7	9,2	7,9
Magasins d'accessoires de maison	13,7	13,9	11,1	10,3	7,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-4,3	-9,5	-1,2	6,5	-1,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	2,1	4,3	9,0	8,9	11,0
Centres de rénovation et quincailleries	8,8	13,5	13,7	12,4	31,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	5,7	3,3	3,5	2,1	5,5
Supermarchés	5,3	2,4	2,8	2,4	3,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	6,9	6,1	11,3	9,4	8,1
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	12,0	9,9	8,4	6,1	4,2
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	6,8	7,5	9,5	5,7	4,7
Magasins de vêtements	6,8	3,4	6,0	2,4	1,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-3,2	-1,4	2,5	0,7	-0,9
Grands magasins	6,0	5,0	8,2	3,2	4,3
Autres magasins de marchandises diverses	4,2	5,6	7,4	6,0	4,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	2,7	0,8	3,3	5,1	1,9
Magasins de détail divers	3,0	13,6	22,8	12,8	4,3
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>4,6</b>	<b>4,3</b>	<b>4,5</b>	<b>2,6</b>	<b>4,9</b>

Tableau 4-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Terre-Neuve-et-Labrador - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
millions de dollars					
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Terre-Neuve-et-Labrador</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	273,6	302,2	182,4	196,5	317,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	94,8	113,5	115,9	135,8	177,0
Stations-service	197,6	178,1	153,2	165,6	189,1
Magasins de meubles	22,6	18,4	16,4	28,8	20,4
Magasins d'accessoires de maison	6,2	5,3	4,1	8,8	6,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	5,9	5,2	6,1	7,1	5,3
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	14,0	12,2	11,7	21,3	12,1
Centres de rénovation et quincailleries	121,9	99,5	49,7	97,9	117,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	19,9	19,0	10,1	13,5	14,0
Supermarchés	252,8	246,9	237,0	234,5	263,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	76,9	74,0	71,9	80,4	70,1
Magasins de vêtements	38,1	31,2	22,6	56,7	35,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	10,4	9,2	7,2	16,1	10,2
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	14,9	12,6	10,9	21,8	13,8
Magasins de détail divers	24,8	24,1	22,1	29,7	22,2
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>1 508,8</b>	<b>1 465,0</b>	<b>1 182,2</b>	<b>1 500,3</b>	<b>1 555,2</b>

Tableau 4-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Terre-Neuve-et-Labrador - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Terre-Neuve-et-Labrador</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-9,5	65,6	-7,2	-38,0	-1,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-16,5	-2,1	-14,6	-23,3	-14,3
Stations-service	10,9	16,3	-7,5	-12,4	20,8
Magasins de meubles	22,8	12,3	-42,9	40,8	6,2
Magasins d'accessoires de maison	18,1	27,0	-53,0	32,4	6,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	14,3	-15,8	-13,0	32,8	-9,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	15,0	4,2	-45,1	76,0	16,7
Centres de rénovation et quincailleries	22,5	100,2	-49,2	-16,6	31,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	4,4	89,4	-25,5	-3,6	18,0
Supermarchés	2,4	4,2	1,0	-11,0	1,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	4,0	2,9	-10,5	14,7	2,7
Magasins de vêtements	21,8	38,2	-60,1	59,2	11,7
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	13,5	26,6	-55,1	57,8	2,8
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	17,8	15,5	-49,8	57,7	13,1
Magasins de détail divers	2,9	8,8	-25,4	33,7	28,4
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>3,0</b>	<b>23,9</b>	<b>-21,2</b>	<b>-3,5</b>	<b>4,0</b>

Tableau 4-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Terre-Neuve-et-Labrador - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Terre-Neuve-et-Labrador</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-13,7	-5,7	-6,6	-9,4	4,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-46,4	-45,0	-19,0	6,7	6,5
Stations-service	4,5	13,8	4,9	6,9	8,6
Magasins de meubles	10,9	-4,1	10,9	0,6	2,5
Magasins d'accessoires de maison	-6,8	-16,1	-22,6	-0,8	-3,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	11,1	-12,1	-22,8	-39,3	-35,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	15,7	17,5	10,6	7,0	1,6
Centres de rénovation et quincailleries	3,9	11,5	29,2	18,6	27,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	42,0	60,5	23,9	-3,9	-6,7
Supermarchés	-4,1	-4,7	-1,3	-4,0	8,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	9,8	8,5	7,3	9,4	5,5
Magasins de vêtements	6,8	-2,1	11,5	8,0	5,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	1,8	-7,8	21,4	15,1	5,1
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	7,7	3,4	10,1	12,3	-1,0
Magasins de détail divers	11,6	39,3	63,2	36,5	7,3
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>-3,0</b>	<b>-2,0</b>	<b>4,8</b>	<b>4,3</b>	<b>7,0</b>

Tableau 5-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Île-du-Prince-Édouard - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
millions de dollars					
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Île-du-Prince-Édouard</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	58,5	70,4	43,1	49,4	63,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	8,2	13,0	9,3	12,1	16,0
Stations-service	42,1	36,7	33,7	36,1	47,0
Magasins de meubles	5,1	4,6	3,6	4,8	5,2
Magasins d'accessoires de maison	3,2	2,3	1,6	3,9	3,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	37,6	32,7	16,6	29,2	32,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	7,3	10,6	4,2	4,9	6,7
Supermarchés	84,1	74,2	68,3	70,6	74,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	24,2	24,6	24,1	25,4	24,3
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	8,1	6,0	5,0	7,8	6,6
Magasins de détail divers	11,9	7,4	5,8	9,0	17,8
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>382,0</b>	<b>361,5</b>	<b>273,9</b>	<b>356,4</b>	<b>398,3</b>

Tableau 5-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Île-du-Prince-Édouard - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Île-du-Prince-Édouard</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-17,0	63,3	-12,6	-22,5	-2,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-37,2	39,7	-22,7	-24,7	-13,5
Stations-service	14,7	8,7	-6,4	-23,3	28,8
Magasins de meubles	9,3	28,5	-24,7	-8,1	7,9
Magasins d'accessoires de maison	39,0	38,6	-57,4	-0,6	28,5
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	15,0	96,5	-43,0	-11,4	22,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-31,3	155,3	-15,0	-27,5	-46,8
Supermarchés	13,3	8,7	-3,3	-5,2	8,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-1,6	2,0	-5,0	4,6	2,2
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijoux	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	35,5	18,8	-35,8	17,9	19,3
Magasins de détail divers	60,7	28,4	-35,8	-49,6	109,1
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>5,7</b>	<b>32,0</b>	<b>-23,2</b>	<b>-10,5</b>	<b>11,4</b>

Tableau 5-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Île-du-Prince-Édouard - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Île-du-Prince-Édouard</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-8,2	7,7	-2,6	-10,9	-4,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-49,0	-29,7	4,0	-7,5	25,4
Stations-service	-10,5	0,5	3,4	3,1	9,3
Magasins de meubles	-2,8	-4,0	2,0	-5,6	-7,2
Magasins d'accessoires de maison	-18,4	-24,6	-26,9	-7,6	-8,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	14,1	21,6	8,3	15,2	22,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	8,0	-16,3	2,8	-17,6	-13,3
Supermarchés	12,9	7,8	-2,4	-10,2	-15,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-0,2	3,7	10,7	7,4	9,4
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	21,8	7,3	3,4	6,6	0,5
Magasins de détail divers	-33,2	-13,0	-2,1	10,1	6,8
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>-4,1</b>	<b>1,1</b>	<b>2,0</b>	<b>-0,3</b>	<b>2,5</b>

Tableau 6-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Nouveau-Brunswick - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
millions de dollars					
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Nouveau-Brunswick</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	397,4	442,5	314,5	312,3	395,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	246,2	240,1	208,4	224,1	267,1
Magasins de meubles	32,1	33,2	29,4	35,8	27,3
Magasins d'accessoires de maison	16,1	14,1	13,8	27,4	20,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	126,1	122,3	69,6	93,2	114,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	25,8	30,1	16,7	23,9	33,9
Supermarchés	426,6	412,1	384,8	411,3	410,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	131,6	126,0	125,9	137,5	124,1
Magasins de vêtements	60,2	55,0	40,5	74,2	55,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	17,9	17,4	12,7	27,7	18,4
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	33,0	26,6	24,9	41,1	30,0
Magasins de détail divers	34,7	35,0	35,8	48,3	40,1
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>2 084,2</b>	<b>2 064,7</b>	<b>1 668,7</b>	<b>2 030,7</b>	<b>2 053,9</b>



Tableau 6-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Nouveau-Brunswick - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Nouveau-Brunswick</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-10,2	40,7	0,7	-21,0	-10,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	2,5	15,3	-7,0	-16,1	16,5
Magasins de meubles	-3,6	13,2	-17,9	30,9	10,5
Magasins d'accessoires de maison	14,3	2,2	-49,6	31,0	8,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	3,1	75,8	-25,4	-18,5	11,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-14,3	80,1	-30,1	-29,4	1,5
Supermarchés	3,5	7,1	-6,4	0,1	-2,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	4,4	0,1	-8,4	10,8	4,1
Magasins de vêtements	9,4	35,7	-45,4	33,0	5,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	3,0	36,6	-54,1	51,1	6,4
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	23,8	7,1	-39,5	37,0	18,8
Magasins de détail divers	-0,8	-2,4	-25,8	20,2	21,4
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>0,9</b>	<b>23,7</b>	<b>-17,8</b>	<b>-1,1</b>	<b>-1,6</b>

Tableau 6-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Nouveau-Brunswick -- Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Nouveau-Brunswick</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	0,5	0,6	3,7	-7,9	0,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	-7,8	4,7	-0,2	0,9	-0,9
Magasins de meubles	17,3	34,4	39,5	12,8	6,4
Magasins d'accessoires de maison	-22,9	-26,5	-14,7	5,1	-4,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	10,3	19,6	18,2	15,4	23,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-23,9	-9,9	6,2	10,9	37,4
Supermarchés	3,8	-2,3	-10,6	-7,4	-5,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	6,1	5,7	14,0	8,7	10,0
Magasins de vêtements	7,8	4,3	4,2	-8,1	-5,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-2,4	0,7	-4,0	-5,4	-2,2
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	9,9	5,5	8,4	6,2	-5,5
Magasins de détail divers	-13,5	5,8	24,3	31,2	20,9
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>1,5</b>	<b>-1,1</b>	<b>2,7</b>	<b>-1,0</b>	<b>0,7</b>

Tableau 7-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Nouvelle-Écosse - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
millions de dollars					
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Nouvelle-Écosse</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	557,7	651,3	434,9	453,0	513,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	85,9	103,9	81,6	90,9	88,7
Stations-service	277,7	254,0	220,8	220,2	235,7
Magasins de meubles	36,7	33,4	30,5	43,7	38,1
Magasins d'accessoires de maison	25,9	22,3	15,7	23,2	18,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	7,6	7,9	7,9	4,9	4,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	40,9	34,8	33,7	51,1	33,3
Centres de rénovation et quincailleries	179,6	164,2	98,3	134,3	149,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	35,8	45,3	23,4	36,5	37,1
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	171,0	172,9	170,4	191,9	181,4
Magasins de vêtements	79,6	73,7	54,0	111,5	80,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	24,7	23,8	18,2	36,2	23,8
Grands magasins	167,5	166,6	129,0	263,7	156,7
Autres magasins de marchandises diverses	120,1	121,3	87,9	142,6	119,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	55,2	50,2	41,6	76,2	54,0
Magasins de détail divers	72,6	59,8	55,4	78,5	64,5
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>2 675,5</b>	<b>2 679,4</b>	<b>2 148,3</b>	<b>2 673,3</b>	<b>2 590,6</b>

Tableau 7-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Nouvelle-Écosse - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Nouvelle-Écosse</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-14,4	49,8	-4,0	-11,7	-15,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-17,3	27,4	-10,3	2,5	1,2
Stations-service	9,3	15,0	0,3	-6,6	20,5
Magasins de meubles	9,9	9,2	-30,1	14,6	10,9
Magasins d'accessoires de maison	16,0	42,4	-32,4	24,0	8,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-4,7	0,0	62,7	4,4	-15,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	17,8	3,3	-34,2	53,6	17,2
Centres de rénovation et quincailleries	9,4	67,1	-26,9	-10,2	9,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-21,0	93,3	-35,7	-1,8	-7,2
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-1,1	1,5	-11,2	5,8	2,3
Magasins de vêtements	8,0	36,5	-51,6	38,4	9,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	4,0	30,8	-49,8	51,8	12,8
Grands magasins	0,6	29,1	-51,1	68,3	-0,3
Autres magasins de marchandises diverses	-1,0	37,9	-38,4	19,6	3,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	9,9	20,6	-45,4	41,3	7,4
Magasins de détail divers	21,4	7,9	-29,4	21,7	15,2
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>-0,1</b>	<b>24,7</b>	<b>-19,6</b>	<b>3,2</b>	<b>-0,4</b>

Tableau 7-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Nouvelle-Écosse - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Nouvelle-Écosse</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	8,7	7,0	-0,3	3,2	-3,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-3,2	18,6	9,9	2,6	0,3
Stations-service	17,8	29,9	14,1	6,1	4,0
Magasins de meubles	-3,8	-3,0	10,2	6,4	0,5
Magasins d'accessoires de maison	38,5	29,4	16,8	18,7	10,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	61,7	43,2	75,9	74,6	57,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	23,0	22,4	16,6	3,2	-2,7
Centres de rénovation et quincailleries	20,1	20,7	20,0	15,9	31,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-3,7	13,1	-31,9	-19,0	-39,6
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-5,7	-2,5	2,4	2,8	7,4
Magasins de vêtements	-1,1	0,0	2,2	-0,9	0,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	3,8	12,5	9,7	-2,1	-6,0
Grands magasins	6,9	6,0	13,4	11,2	5,4
Autres magasins de marchandises diverses	0,7	5,0	4,5	1,0	0,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	2,2	-0,1	-4,4	6,4	3,9
Magasins de détail divers	12,6	6,9	29,0	21,1	4,9
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>3,3</b>	<b>3,0</b>	<b>1,1</b>	<b>1,1</b>	<b>1,3</b>

Tableau 8-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
 Québec - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	millions de dollars				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Québec</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	4 171,6	4 585,1	3 321,1	3 067,9	4 057,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 007,1	1 247,1	673,2	780,7	940,8
Stations-service	2 020,6	1 919,5	1 715,7	1 618,4	1 769,5
Magasins de meubles	657,5	652,7	499,1	605,7	659,2
Magasins d'accessoires de maison	181,7	180,2	150,5	219,4	187,5
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	110,7	107,5	113,4	146,1	147,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	421,6	370,9	344,3	606,8	439,6
Centres de rénovation et quincailleries	1 165,0	1 256,6	651,2	934,8	1 017,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	208,8	228,1	107,4	126,5	135,3
Supermarchés	3 238,1	3 139,8	2 971,1	3 203,3	3 221,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 461,1	1 505,9	1 479,7	1 588,7	1 495,1
Magasins de vêtements	927,8	937,7	706,4	1 088,3	888,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	264,2	284,0	196,9	344,6	270,8
Grands magasins	982,2	1 005,4	745,4	1 270,6	888,9
Autres magasins de marchandises diverses	1 104,2	1 189,3	881,3	1 239,6	1 080,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	505,5	435,6	391,7	579,8	490,7
Magasins de détail divers	549,8	597,8	485,1	554,3	557,6
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>20 511,8</b>	<b>21 010,0</b>	<b>16 607,2</b>	<b>19 432,7</b>	<b>19 546,5</b>

Tableau 8-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Québec - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Québec</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-9,0	38,1	8,3	-24,4	-13,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-19,2	85,3	-13,8	-17,0	-13,0
Stations-service	5,3	11,9	6,0	-8,5	8,6
Magasins de meubles	0,7	30,8	-17,6	-8,1	7,6
Magasins d'accessoires de maison	0,8	19,7	-31,4	17,0	1,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	3,0	-5,2	-22,4	-1,0	22,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	13,7	7,7	-43,3	38,0	11,0
Centres de rénovation et quincailleries	-7,3	93,0	-30,3	-8,1	-1,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-8,4	112,4	-15,1	-6,5	-39,3
Supermarchés	3,1	5,7	-7,2	-0,6	-1,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-3,0	1,8	-6,9	6,3	0,3
Magasins de vêtements	-1,1	32,7	-35,1	22,5	-4,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-7,0	44,2	-42,8	27,3	-5,0
Grands magasins	-2,3	34,9	-41,3	42,9	-7,3
Autres magasins de marchandises diverses	-7,1	35,0	-28,9	14,7	-7,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	16,0	11,2	-32,4	18,1	4,2
Magasins de détail divers	-8,0	23,2	-12,5	-0,6	-1,5
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>-2,4</b>	<b>26,5</b>	<b>-14,5</b>	<b>-0,6</b>	<b>-3,9</b>

Tableau 8-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec  
 - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Québec</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	2,8	-2,5	13,7	4,2	11,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	7,0	15,3	-16,6	-11,0	-4,9
Stations-service	14,2	17,8	-3,8	-2,8	0,8
Magasins de meubles	-0,3	6,5	14,1	11,4	12,0
Magasins d'accessoires de maison	-3,1	-2,9	4,0	8,3	5,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-25,0	-10,6	-13,9	20,0	20,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	-4,1	-6,4	-2,2	4,0	6,1
Centres de rénovation et quincailleries	14,5	21,4	25,4	29,2	26,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	54,3	2,4	-24,1	-30,0	-30,8
Supermarchés	0,5	-3,6	-1,2	3,9	3,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-2,3	1,1	5,2	3,2	3,0
Magasins de vêtements	4,4	1,3	7,6	1,1	3,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-2,4	-0,4	2,2	1,9	0,6
Grands magasins	10,5	4,8	8,7	6,8	4,1
Autres magasins de marchandises diverses	2,2	1,7	5,2	4,7	2,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	3,0	-7,5	6,8	8,7	5,4
Magasins de détail divers	-1,4	5,6	19,8	14,6	8,2
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>4,9</b>	<b>3,3</b>	<b>4,9</b>	<b>4,3</b>	<b>5,6</b>



Tableau 9-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Ontario - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	millions de dollars				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Ontario</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	6 546,8	7 098,8	5 509,0	5 807,7	6 920,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 293,7	1 426,0	1 031,6	1 217,9	1 569,3
Stations-service	2 977,6	2 905,9	2 553,2	2 463,4	2 642,3
Magasins de meubles	833,8	751,1	673,1	859,0	858,5
Magasins d'accessoires de maison	510,6	478,4	415,8	547,7	416,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	170,2	152,9	171,3	155,4	140,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	888,6	808,6	806,2	1 275,1	919,9
Centres de rénovation et quincailleries	1 637,6	1 640,4	990,0	1 311,0	1 595,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	470,9	512,7	288,3	467,4	577,3
Supermarchés	5 213,3	5 103,3	4 713,0	4 868,6	4 749,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2 267,1	2 245,7	2 160,3	2 230,7	2 006,2
Magasins de vêtements	1 525,8	1 510,2	1 166,6	2 013,8	1 414,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	506,2	521,7	392,8	626,7	482,4
Grands magasins	2 079,2	2 119,8	1 710,3	2 948,0	2 027,9
Autres magasins de marchandises diverses	2 030,4	2 119,8	1 568,0	2 227,8	1 977,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	808,7	730,3	702,9	1 137,5	839,5
Magasins de détail divers	905,7	882,8	828,3	1 036,2	905,4
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>33 106,7</b>	<b>33 131,0</b>	<b>27 443,5</b>	<b>33 550,7</b>	<b>32 411,5</b>

Tableau 9-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Ontario - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Ontario</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-7,8	28,9	-5,1	-16,1	-11,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-9,3	38,2	-15,3	-22,4	-8,0
Stations-service	2,5	13,8	3,6	-6,8	10,2
Magasins de meubles	11,0	11,6	-21,6	0,1	10,2
Magasins d'accessoires de maison	6,7	15,1	-24,1	31,7	9,1
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	11,3	-10,8	10,3	10,9	-19,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	9,9	0,3	-36,8	38,6	21,2
Centres de rénovation et quincailleries	-0,2	65,7	-24,5	-17,8	3,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-8,2	77,8	-38,3	-19,0	-0,7
Supermarchés	2,2	8,3	-3,2	2,5	-0,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	0,9	4,0	-3,2	11,2	-1,1
Magasins de vêtements	1,0	29,5	-42,1	42,4	-0,7
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-3,0	32,8	-37,3	29,9	1,2
Grands magasins	-1,9	23,9	-42,0	45,4	-1,2
Autres magasins de marchandises diverses	-4,2	35,2	-29,6	12,6	-0,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	10,7	3,9	-38,2	35,5	13,4
Magasins de détail divers	2,6	6,6	-20,1	14,4	13,3
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>-0,1</b>	<b>20,7</b>	<b>-18,2</b>	<b>3,5</b>	<b>-0,2</b>

Tableau 9-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario  
- Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Ontario</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-5,4	-9,0	-7,5	-8,8	0,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-17,6	-16,4	8,1	15,7	4,0
Stations-service	12,7	21,2	-6,1	-5,8	-0,4
Magasins de meubles	-2,9	-3,6	8,2	6,2	8,9
Magasins d'accessoires de maison	22,7	25,5	18,0	13,0	8,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	21,5	-12,6	4,7	6,2	-9,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	-3,4	6,6	10,8	13,6	19,8
Centres de rénovation et quincailleries	2,6	6,4	4,6	2,3	34,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-18,4	-11,8	3,1	6,8	13,8
Supermarchés	9,8	6,8	5,7	4,2	7,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	13,0	10,7	11,6	6,4	4,7
Magasins de vêtements	7,9	6,0	6,0	3,5	2,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	4,9	9,5	6,1	-1,8	-2,3
Grands magasins	2,5	3,3	6,7	0,5	3,2
Autres magasins de marchandises diverses	2,7	6,7	6,2	7,8	5,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-3,7	-1,3	2,5	2,6	2,2
Magasins de détail divers	0,0	10,5	24,0	11,3	1,8
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>2,1</b>	<b>2,0</b>	<b>2,8</b>	<b>1,8</b>	<b>4,9</b>

Tableau 10-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Manitoba - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
millions de dollars					
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Manitoba</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	607,5	663,1	499,8	504,5	612,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	97,3	117,8	81,6	79,9	76,4
Stations-service	293,7	274,8	236,9	235,2	282,1
Magasins de meubles	55,9	51,6	45,0	57,3	46,0
Magasins d'accessoires de maison	39,2	33,3	23,9	32,2	27,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	14,4	14,9	17,6	18,7	16,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	74,1	68,4	65,7	97,5	67,7
Centres de rénovation et quincailleries	193,1	170,3	97,4	124,7	144,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	70,0	77,3	37,9	61,4	77,4
Supermarchés	597,7	602,8	565,2	588,9	561,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	139,0	141,3	148,4	150,8	131,7
Magasins de vêtements	99,5	93,1	73,1	123,3	90,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	30,9	31,8	25,2	42,4	31,9
Grands magasins	204,5	208,6	171,0	279,5	194,6
Autres magasins de marchandises diverses	179,4	184,2	140,5	189,7	173,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	64,4	62,1	52,5	76,7	56,2
Magasins de détail divers	77,4	72,1	60,1	71,2	67,6
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>3 035,5</b>	<b>3 062,6</b>	<b>2 495,9</b>	<b>2 936,7</b>	<b>2 833,8</b>

Tableau 10-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Manitoba - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Manitoba</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-8,4	32,7	-0,9	-17,6	-1,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-17,4	44,4	2,1	4,5	-2,2
Stations-service	6,9	16,0	0,7	-16,6	6,0
Magasins de meubles	8,2	14,7	-21,4	24,5	11,5
Magasins d'accessoires de maison	17,7	39,2	-25,7	16,3	6,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-3,8	-15,3	-5,8	16,7	0,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	8,2	4,2	-32,6	44,0	26,5
Centres de rénovation et quincailleries	13,4	74,8	-21,9	-13,8	7,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-9,4	103,9	-38,3	-20,7	-36,1
Supermarchés	-0,9	6,7	-4,0	5,0	-1,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-1,6	-4,8	-1,6	14,4	5,0
Magasins de vêtements	6,9	27,4	-40,8	35,8	-4,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-2,6	26,0	-40,5	32,7	-3,5
Grands magasins	-2,0	22,0	-38,8	43,6	-3,1
Autres magasins de marchandises diverses	-2,6	31,1	-26,0	9,5	-2,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	3,6	18,3	-31,6	36,5	1,1
Magasins de détail divers	7,4	19,9	-15,6	5,3	16,1
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>-0,9</b>	<b>22,7</b>	<b>-15,0</b>	<b>3,6</b>	<b>-0,4</b>

Tableau 10-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Manitoba - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Manitoba</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-0,7	6,9	2,1	-4,4	0,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	27,3	50,7	49,5	46,3	19,7
Stations-service	4,1	3,2	-8,7	-7,2	-0,6
Magasins de meubles	21,4	25,0	26,4	16,9	2,6
Magasins d'accessoires de maison	41,4	28,1	0,3	4,7	-0,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-10,5	-6,7	-12,7	-6,5	-9,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	9,4	27,8	21,4	12,3	16,5
Centres de rénovation et quincailleries	33,6	27,0	23,3	15,5	23,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-9,6	-36,2	10,7	5,9	6,1
Supermarchés	6,5	5,4	7,5	3,9	1,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	5,5	12,7	19,6	17,6	9,9
Magasins de vêtements	9,6	-1,9	3,2	1,3	-0,7
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-3,1	-4,0	3,6	-0,1	3,6
Grands magasins	5,1	3,8	8,0	5,6	5,6
Autres magasins de marchandises diverses	3,5	3,5	8,9	6,9	10,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	14,4	11,6	17,6	7,1	-1,3
Magasins de détail divers	14,5	23,9	32,8	23,9	14,9
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>7,1</b>	<b>7,7</b>	<b>8,0</b>	<b>4,4</b>	<b>4,5</b>

Tableau 11-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Saskatchewan - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	millions de dollars				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Saskatchewan</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	546,7	605,1	497,1	543,1	663,1
Stations-service	134,1	156,3	105,1	95,4	103,5
Magasins de meubles	372,8	347,9	274,0	287,8	329,1
Magasins d'accessoires de maison	42,1	37,5	32,2	41,3	34,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	28,1	26,7	21,2	26,2	23,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	9,2	7,4	8,0	5,9	5,3
Centres de rénovation et quincailleries	53,8	47,5	44,5	75,3	50,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	119,3	103,4	55,5	88,2	104,8
Supermarchés	50,9	67,0	23,5	33,4	39,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	468,6	465,5	428,7	460,5	440,7
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	132,1	130,4	126,1	133,3	123,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	82,4	81,2	62,8	111,7	82,2
Grands magasins	22,9	25,1	19,5	34,2	23,0
Autres magasins de marchandises diverses	179,3	181,9	145,6	235,2	172,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	161,0	164,2	134,9	176,4	162,2
Magasins de détail divers	40,1	34,3	28,3	43,0	30,6
	44,9	55,0	47,2	56,0	45,4
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>2 653,0</b>	<b>2 680,3</b>	<b>2 173,3</b>	<b>2 612,1</b>	<b>2 593,8</b>

Tableau 11-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Saskatchewan - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Saskatchewan</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-9,7	21,7	-8,5	-18,1	5,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-14,3	48,8	10,2	-7,9	-15,5
Stations-service	7,1	27,0	-4,8	-12,5	8,4
Magasins de meubles	12,3	16,7	-22,1	18,8	12,3
Magasins d'accessoires de maison	5,3	25,8	-18,9	12,9	3,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	24,2	-7,2	34,9	11,4	9,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	13,3	6,9	-40,9	50,2	7,3
Centres de rénovation et quincailleries	15,4	86,2	-37,1	-15,8	14,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-24,0	185,4	-29,7	-14,7	11,0
Supermarchés	0,7	8,6	-6,9	4,5	-2,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1,3	3,4	-5,4	8,3	0,5
Magasins de vêtements	1,5	29,3	-43,8	35,8	-6,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-8,7	28,8	-42,9	48,3	-4,8
Grands magasins	-1,4	25,0	-38,1	36,2	-2,3
Autres magasins de marchandises diverses	-2,0	21,7	-23,5	8,8	-3,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	16,8	21,0	-34,1	40,6	2,7
Magasins de détail divers	-18,4	16,3	-15,7	23,4	9,0
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>-1,0</b>	<b>23,3</b>	<b>-16,8</b>	<b>0,7</b>	<b>2,1</b>



Tableau 11-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Saskatchewan - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Saskatchewan</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-17,6	-4,0	-6,8	-7,5	8,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	29,5	27,6	41,6	19,4	14,3
Stations-service	13,3	14,6	-1,0	3,0	11,8
Magasins de meubles	21,2	21,3	19,6	9,2	5,8
Magasins d'accessoires de maison	21,2	19,5	6,0	5,3	14,1
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	73,4	52,2	110,5	22,0	-6,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	7,4	1,8	1,6	-1,7	3,4
Centres de rénovation et quincailleries	13,8	12,9	12,0	17,2	29,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	30,1	90,2	42,1	54,2	47,1
Supermarchés	6,3	2,9	3,6	1,5	0,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	7,3	6,4	5,0	6,9	11,1
Magasins de vêtements	0,2	-8,1	-8,3	-2,0	-5,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-0,4	3,9	5,2	3,0	2,9
Grands magasins	3,8	2,9	4,8	1,0	0,5
Autres magasins de marchandises diverses	-0,7	-2,7	5,1	1,9	5,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	31,1	15,2	11,2	8,9	6,5
Magasins de détail divers	-1,2	32,0	31,6	24,0	8,1
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>2,3</b>	<b>5,5</b>	<b>2,9</b>	<b>1,7</b>	<b>6,8</b>

Tableau 12-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
millions de dollars					
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Alberta</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	2 619,4	2 684,2	2 184,2	2 086,9	2 344,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	529,9	644,3	358,2	297,6	342,6
Stations-service	1 106,2	1 020,7	864,7	839,4	1 000,8
Magasins de meubles	295,9	261,5	239,1	277,5	243,3
Magasins d'accessoires de maison	137,7	137,3	124,4	160,0	142,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	70,9	72,8	89,9	95,8	82,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	334,5	293,6	301,8	479,2	322,4
Centres de rénovation et quincailleries	572,5	542,2	341,8	441,3	563,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	204,2	195,3	113,8	111,5	135,2
Supermarchés	1 935,8	1 915,8	1 798,8	1 878,9	1 838,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	199,0	201,2	175,6	170,2	159,1
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	347,4	336,9	265,3	351,9	345,5
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	516,4	524,9	504,4	519,1	461,2
Magasins de vêtements	460,6	417,3	341,7	529,4	415,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	131,8	124,1	125,9	243,5	176,0
Grands magasins	682,4	669,3	548,7	897,6	634,3
Autres magasins de marchandises diverses	557,7	564,9	438,3	573,5	503,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	301,6	305,7	238,7	338,3	243,9
Magasins de détail divers	298,9	321,3	272,2	319,9	267,6
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>11 302,7</b>	<b>11 233,0</b>	<b>9 327,4</b>	<b>10 611,6</b>	<b>10 221,0</b>

Tableau 12-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Alberta - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Alberta</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-2,4	22,9	4,7	-11,0	-4,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-17,8	79,9	20,4	-13,2	-16,8
Stations-service	8,4	18,0	3,0	-16,1	11,5
Magasins de meubles	13,2	9,4	-13,8	14,1	6,9
Magasins d'accessoires de maison	0,3	10,4	-22,3	12,4	5,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-2,6	-19,1	-6,2	16,8	14,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	13,9	-2,7	-37,0	48,6	10,8
Centres de rénovation et quincailleries	5,6	58,6	-22,6	-21,7	10,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	4,6	71,6	2,1	-17,5	29,9
Supermarchés	1,0	6,5	-4,3	2,2	0,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	-1,1	14,6	3,1	7,0	6,6
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	3,1	27,0	-24,6	1,9	6,6
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-1,6	4,1	-2,8	12,6	-1,9
Magasins de vêtements	10,4	22,1	-35,5	27,4	4,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	6,2	-1,5	-48,3	38,4	-2,2
Grands magasins	2,0	22,0	-38,9	41,5	1,6
Autres magasins de marchandises diverses	-1,3	28,9	-23,6	13,9	-2,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-1,3	28,0	-29,4	38,7	3,0
Magasins de détail divers	-7,0	18,1	-14,9	19,6	14,1
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>0,6</b>	<b>20,4</b>	<b>-12,1</b>	<b>3,8</b>	<b>1,5</b>

Tableau 12-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta  
- Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Alberta</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	11,8	9,7	9,6	-1,6	6,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	54,7	56,5	39,6	8,0	3,3
Stations-service	10,5	13,7	2,2	-0,8	8,6
Magasins de meubles	21,6	14,9	17,7	6,5	2,1
Magasins d'accessoires de maison	-3,2	1,7	3,5	5,4	3,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-13,6	1,8	10,6	-4,6	-15,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	3,7	0,9	14,2	5,3	0,7
Centres de rénovation et quincailleries	1,5	6,1	7,1	3,1	22,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	51,0	87,6	51,6	39,6	60,1
Supermarchés	5,3	4,3	6,0	3,8	3,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	25,1	34,8	26,8	5,7	-2,8
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	0,6	3,9	6,4	6,3	8,8
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	12,0	11,7	9,8	2,7	2,2
Magasins de vêtements	10,9	4,8	9,4	5,2	2,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-25,1	-31,0	-9,6	3,9	-2,3
Grands magasins	7,6	7,2	9,3	5,3	5,2
Autres magasins de marchandises diverses	10,7	9,1	11,8	6,0	5,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	23,6	29,1	13,5	8,8	1,9
Magasins de détail divers	11,7	37,0	31,0	19,1	7,1
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>10,6</b>	<b>11,6</b>	<b>10,2</b>	<b>3,7</b>	<b>5,8</b>

Tableau 13-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Colombie-Britannique - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	millions de dollars				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Colombie-Britannique</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	2 295,5	2 449,4	2 053,9	1 990,6	2 329,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	482,6	545,0	374,9	410,1	499,6
Stations-service	1 330,4	1 224,5	1 004,3	977,8	1 193,5
Magasins de meubles	271,3	246,9	225,0	267,8	216,7
Magasins d'accessoires de maison	178,0	155,9	141,4	175,8	143,5
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	52,8	45,6	58,5	70,2	61,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	372,2	308,7	309,3	474,1	315,7
Centres de rénovation et quincailleries	553,2	541,7	383,1	440,5	484,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	206,1	233,9	139,0	144,6	172,9
Supermarchés	2 275,9	2 226,6	2 119,4	2 190,7	2 162,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	681,3	668,6	636,5	721,3	625,0
Magasins de vêtements	505,4	474,9	389,8	606,5	473,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	154,2	152,3	129,7	197,1	165,6
Grands magasins	641,6	617,7	487,6	790,3	571,8
Autres magasins de marchandises diverses	646,8	652,8	531,0	672,9	598,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	364,8	327,9	319,9	462,2	373,4
Magasins de détail divers	408,6	364,8	336,1	407,0	367,1
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>12 281,2</b>	<b>12 022,1</b>	<b>10 210,0</b>	<b>11 689,5</b>	<b>11 407,0</b>

Tableau 13-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Colombie-Britannique - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Colombie-Britannique</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-6,3	19,3	3,2	-14,6	-4,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-11,4	45,4	-8,6	-17,9	-5,7
Stations-service	8,6	21,9	2,7	-18,1	11,4
Magasins de meubles	9,9	9,7	-16,0	23,6	12,3
Magasins d'accessoires de maison	14,1	10,2	-19,5	22,5	9,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	15,7	-22,0	-16,7	14,9	0,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	20,6	-0,2	-34,8	50,2	12,4
Centres de rénovation et quincailleries	2,1	41,4	-13,0	-9,1	7,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-11,9	68,3	-3,9	-16,4	-18,1
Supermarchés	2,2	5,1	-3,3	1,3	1,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1,9	5,0	-11,8	15,4	4,3
Magasins de vêtements	6,4	21,8	-35,7	28,0	2,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	1,2	17,5	-34,2	19,0	4,0
Grands magasins	3,9	26,7	-38,3	38,2	2,5
Autres magasins de marchandises diverses	-0,9	22,9	-21,1	12,4	0,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	11,3	2,5	-30,8	23,8	7,3
Magasins de détail divers	12,0	8,5	-17,4	10,9	16,6
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>2,2</b>	<b>17,7</b>	<b>-12,7</b>	<b>2,5</b>	<b>2,2</b>

Tableau 13-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Colombie-Britannique - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Colombie-Britannique</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-1,5	-0,1	-3,9	-8,7	0,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-3,4	2,9	11,4	5,4	6,3
Stations-service	11,5	14,3	-7,0	-8,6	0,0
Magasins de meubles	25,2	27,9	22,2	17,2	3,8
Magasins d'accessoires de maison	24,0	19,3	14,7	12,7	13,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-13,6	-24,7	-10,9	10,6	8,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	17,9	9,9	11,5	10,0	10,9
Centres de rénovation et quincailleries	14,2	20,2	22,4	20,6	54,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	19,2	10,8	7,4	4,6	1,8
Supermarchés	5,2	4,1	7,2	4,5	3,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	9,0	11,6	13,0	9,0	6,7
Magasins de vêtements	6,6	2,6	4,1	1,8	0,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-6,9	-4,3	4,0	3,5	1,6
Grands magasins	12,2	10,7	9,6	2,9	6,1
Autres magasins de marchandises diverses	8,1	9,3	10,9	7,0	4,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-2,3	-5,7	-6,8	2,9	-2,1
Magasins de détail divers	11,3	15,8	14,0	2,9	-0,9
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>7,7</b>	<b>7,7</b>	<b>4,4</b>	<b>2,1</b>	<b>4,0</b>

Tableau 14-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Territoire du Yukon - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	millions de dollars				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Territoire du Yukon</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>120,4</b>	<b>109,4</b>	<b>87,6</b>	<b>103,3</b>	<b>119,9</b>



Tableau 14-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Territoire du Yukon - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Territoire du Yukon</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>10,0</b>	<b>24,8</b>	<b>-15,2</b>	<b>-13,8</b>	<b>8,8</b>

Tableau 14-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Territoire du Yukon - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Territoire du Yukon</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>0,4</b>	<b>-0,7</b>	<b>-1,3</b>	<b>-0,5</b>	<b>1,4</b>

Tableau 15-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Territoires du Nord-Ouest - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	millions de dollars				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Territoires du Nord-Ouest</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	29,0	27,0	24,7	24,6	28,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	3,8	3,5	4,4	3,1	2,6
Stations-service	11,1	9,9	13,2	9,7	11,5
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	1,9	1,9	1,8	2,6	2,0
Magasins de détail divers	2,2	2,2	2,3	3,1	3,4
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>136,2</b>	<b>130,9</b>	<b>121,6</b>	<b>135,0</b>	<b>136,6</b>

Tableau 15-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Territoires du Nord-Ouest - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Territoires du Nord-Ouest</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	7,3	9,6	0,1	-14,2	6,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	8,4	-21,0	43,5	16,6	3,7
Stations-service	12,2	-25,4	35,7	-15,4	16,9
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-2,2	7,9	-32,3	29,9	-13,7
Magasins de détail divers	1,6	-6,2	-24,3	-9,3	12,8
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>4,1</b>	<b>7,6</b>	<b>-9,9</b>	<b>-1,2</b>	<b>3,6</b>

Tableau 15-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),  
Territoires du Nord-Ouest - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Territoires du Nord-Ouest</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	1,0	0,2	-18,0	10,4	2,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	43,4	37,2	40,0	-15,2	-8,4
Stations-service	-4,0	0,1	-14,2	-14,2	17,5
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-7,2	-18,2	0,2	20,3	6,8
Magasins de détail divers	-34,6	-27,4	-32,0	-16,4	-9,9
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>-0,3</b>	<b>-0,8</b>	<b>-5,5</b>	<b>2,9</b>	<b>3,1</b>

Tableau 16-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Ventes**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	millions de dollars				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Nunavut</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Autres magasins de marchandises diverses	43,7	42,7	38,8	43,9	44,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>59,1</b>	<b>58,8</b>	<b>52,8</b>	<b>60,6</b>	<b>61,6</b>

Tableau 16-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Nunavut</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	...	...	...	...	...
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	...	...	...	...	...
Autres magasins de marchandises diverses	2,3	10,1	-11,5	-2,4	3,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>0,6</b>	<b>11,2</b>	<b>-12,8</b>	<b>-1,7</b>	<b>4,3</b>

Tableau 16-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre <sup>P</sup> III 2004	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003
	pourcentage				
<b>Groupe de commerce</b>					
<b>Nunavut</b>					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	...	...	...	...	...
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	...	...	...	...	...
Autres magasins de marchandises diverses	-2,7	-1,1	5,1	-1,5	9,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>-4,0</b>	<b>-0,5</b>	<b>2,2</b>	<b>-2,9</b>	<b>-0,1</b>



Tableau 17-1

## Commerce de détail, taux de réponse pondéré (périodes courantes)

	Septembre <sup>p</sup> 2004	août <sup>r</sup> 2004	Juillet 2004	Juin 2004
	pourcentage			
<b>Groupe de commerce - Canada</b>				
Concessionnaires d'automobiles neuves	94,2	95,2	95,1	97,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	91,2	92,3	90,4	91,1
Stations-service	87,0	94,5	93,8	95,4
Magasins de meubles	85,8	95,8	83,8	96,8
Magasins d'accessoires de maison	86,1	89,2	88,9	89,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	86,3	90,2	91,6	91,3
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	92,7	93,0	92,2	92,7
Centres de rénovation et quincailleries	87,3	93,1	96,1	96,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	86,6	88,1	88,7	90,4
Supermarchés	93,1	96,3	96,8	97,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	65,7	80,0	80,7	89,0
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	77,5	74,0	98,7	99,0
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	88,2	92,6	92,7	92,6
Magasins de vêtements	92,2	94,4	93,6	94,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	88,8	82,4	85,7	92,9
Grands magasins	100,0	100,0	100,0	100,0
Autres magasins de marchandises diverses	98,2	98,5	98,6	99,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	91,6	92,9	92,6	92,7
Magasins de détail divers	63,8	68,1	69,8	71,0
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>90,0</b>	<b>92,8</b>	<b>93,8</b>	<b>95,3</b>
<b>Régions</b>				
Terre-Neuve-et-Labrador	88,0	92,9	94,0	95,6
Île-du-Prince-Édouard	92,8	95,3	94,8	94,4
Nouvelle-Écosse	92,1	95,7	96,0	96,9
Nouveau-Brunswick	89,8	95,2	94,2	95,4
Québec	89,4	93,3	92,2	94,3
Ontario	90,7	92,6	95,0	96,3
Manitoba	88,1	91,2	93,3	93,9
Saskatchewan	85,0	86,3	92,6	93,5
Alberta	87,6	91,6	92,8	94,2
Colombie-Britannique	92,7	94,3	94,6	95,9
Territoire du Yukon	87,9	90,6	87,6	89,4
Territoires du Nord-Ouest	90,5	92,0	92,2	97,6
Nunavut	82,4	91,1	89,5	89,1

Tableau 17-2

## Commerce de détail, coefficient de variation (périodes courantes)

	Septembre <sup>p</sup> 2004	Août <sup>r</sup> 2004	Juillet 2004	Juin 2004
	pourcentage			
<b>Groupe de commerce - Canada</b>				
Concessionnaires d'automobiles neuves	1,8	1,8	1,8	1,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	4,7	4,8	4,8	4,8
Stations-service	1,7	1,7	1,7	1,7
Magasins de meubles	2,4	2,2	2,4	2,7
Magasins d'accessoires de maison	3,7	3,7	3,7	3,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	5,5	5,4	5,9	5,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	2,4	2,4	2,5	2,5
Centres de rénovation et quincailleries	2,3	2,3	2,1	2,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	4,9	5,1	5,4	4,9
Supermarchés	2,0	2,1	2,1	2,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	3,3	3,4	3,2	3,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	0,6	0,6	0,6	0,7
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2,8	2,8	2,8	2,9
Magasins de vêtements	1,1	1,2	1,1	1,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	2,3	2,3	2,5	2,4
Grands magasins	0,0	0,0	0,0	0,0
Autres magasins de marchandises diverses	1,0	1,1	1,0	0,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	2,5	3,5	3,2	2,9
Magasins de détail divers	2,8	3,2	3,3	3,4
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>0,6</b>	<b>0,6</b>	<b>0,6</b>	<b>0,7</b>
<b>Régions</b>				
Terre-Neuve-et-Labrador	2,2	2,2	2,2	2,2
Île-du-Prince-Édouard	1,9	2,0	1,9	1,9
Nouvelle-Écosse	1,9	1,9	2,0	1,9
Nouveau-Brunswick	2,2	2,5	2,3	2,4
Québec	1,5	1,5	1,5	1,6
Ontario	1,2	1,2	1,2	1,3
Manitoba	1,7	1,7	1,8	1,9
Saskatchewan	2,0	2,2	2,3	2,4
Alberta	1,5	1,5	1,6	2,1
Colombie-Britannique	1,3	1,4	1,5	1,4
Territoire du Yukon	1,2	1,4	1,2	1,2
Territoires du Nord-Ouest	0,9	0,9	0,9	0,8
Nunavut	0,0	0,0	0,0	0,0

Tableau 18-1

## Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (estimations historiques), Mars 2004 à Septembre 2004

	Septembre <sup>p</sup> 2004	Août <sup>r</sup> 2004	Juillet <sup>r</sup> 2004	Juin <sup>r</sup> 2004	Mai 2004	Avril 2004	Mars 2004
	millions de dollars						
<b>Groupe de commerce - Canada</b>							
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 701,9	5 768,3	5 783,5	5 697,2	5 563,6	5 665,3	5 877,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 188,9	1 204,4	1 177,7	1 209,8	1 201,1	1 235,4	1 244,8
Stations-service	2 740,4	2 755,3	2 712,7	2 785,4	2 814,6	2 584,6	2 578,7
Magasins de meubles	725,5	708,7	696,4	677,6	706,4	703,8	699,3
Magasins d'accessoires de maison	380,7	378,3	374,4	367,8	363,5	364,6	356,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	151,8	159,6	150,8	147,5	154,3	146,9	150,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	806,7	791,2	786,8	783,7	778,0	772,7	768,4
Centres de rénovation et quincailleries	1 442,0	1 442,7	1 351,3	1 332,2	1 334,8	1 309,8	1 329,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	384,7	393,7	399,4	391,7	369,2	380,5	369,8
Supermarchés	4 956,4	4 900,9	4 900,5	4 865,8	4 873,6	4 791,8	4 758,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	746,4	767,7	739,7	749,3	748,9	745,1	752,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 220,1	1 176,6	1 158,5	1 151,6	1 190,4	1 099,5	1 160,5
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 926,5	1 917,8	1 888,2	1 915,5	1 880,6	1 869,0	1 882,7
Magasins de vêtements	1 296,3	1 276,2	1 297,2	1 266,3	1 265,2	1 264,4	1 272,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	400,2	396,4	397,8	401,2	405,2	408,6	416,0
Grands magasins	1 846,2	1 843,6	1 848,4	1 800,0	1 822,5	1 826,8	1 813,9
Autres magasins de marchandises diverses	1 686,6	1 683,5	1 678,2	1 674,1	1 671,0	1 728,6	1 678,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	746,2	744,6	741,5	732,2	708,4	733,1	727,3
Magasins de détail divers	789,6	774,8	797,2	802,8	818,5	838,8	842,8
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>29 137,2</b>	<b>29 084,3</b>	<b>28 880,0</b>	<b>28 751,8</b>	<b>28 669,9</b>	<b>28 469,3</b>	<b>28 681,1</b>
<b>Régions</b>							
Terre-Neuve-et-Labrador	470,7	465,0	461,7	466,7	471,5	461,4	470,5
Île-du-Prince-Édouard	113,1	111,8	110,4	114,7	116,0	117,7	118,3
Nouvelle-Écosse	858,2	852,3	854,2	866,7	859,7	846,8	855,8
Nouveau-Brunswick	670,0	660,6	653,2	646,3	649,9	659,8	660,2
Québec	6 594,6	6 611,9	6 565,9	6 534,2	6 491,3	6 402,9	6 527,3
Ontario	10 781,1	10 849,5	10 653,4	10 626,7	10 652,8	10 532,7	10 656,6
Manitoba	984,2	978,9	981,6	985,0	966,8	982,7	983,3
Saskatchewan	844,7	853,6	860,5	858,1	859,0	864,9	848,2
Alberta	3 721,5	3 656,6	3 671,9	3 635,6	3 607,4	3 612,9	3 612,5
Colombie-Britannique	4 001,0	3 945,9	3 969,8	3 919,2	3 899,5	3 890,4	3 850,8
Territoire du Yukon	35,1	35,8	35,1	34,8	34,6	35,0	34,5
Territoires du Nord-Ouest	43,9	44,4	43,4	44,2	42,3	42,9	43,4
Nunavut	19,2	18,0	18,8	19,5	19,1	19,3	19,9

Tableau 18-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (estimations historiques),  
Septembre 2003 à Février 2004**

	Février 2004	Janvier 2004	Décembre 2003	Novembre 2003	Octobre 2003	Septembre 2003
	millions de dollars					
<b>Groupe de commerce - Canada</b>						
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 768,5	5 225,3	5 332,6	5 478,1	5 684,8	5 679,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 205,1	1 145,4	1 176,1	1 227,8	1 233,1	1 182,0
Stations-service	2 599,4	2 549,1	2 452,7	2 431,9	2 388,5	2 474,7
Magasins de meubles	714,2	694,1	688,5	689,1	678,8	667,6
Magasins d'accessoires de maison	359,9	348,9	352,5	352,1	346,9	337,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	152,4	157,2	162,9	162,4	168,6	162,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	770,0	766,8	788,1	779,7	769,8	774,9
Centres de rénovation et quincailleries	1 246,2	1 212,8	1 251,5	1 230,9	1 221,9	1 408,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	355,5	354,9	363,7	355,3	383,5	370,0
Supermarchés	4 757,1	4 818,4	4 719,6	4 742,0	4 734,1	4 684,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	733,2	712,1	720,7	718,2	714,7	706,0
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 101,9	1 086,8	1 091,0	1 088,1	1 070,0	1 068,1
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 860,2	1 867,8	1 814,9	1 809,7	1 817,1	1 809,8
Magasins de vêtements	1 262,5	1 245,1	1 226,7	1 236,6	1 221,6	1 222,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	413,9	410,6	408,2	410,4	409,0	411,6
Grands magasins	1 870,8	1 809,4	1 735,6	1 765,6	1 753,5	1 749,2
Autres magasins de marchandises diverses	1 634,9	1 674,1	1 583,6	1 651,3	1 625,0	1 614,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	728,8	736,3	738,9	740,4	739,8	738,0
Magasins de détail divers	829,7	828,0	774,8	804,9	804,4	762,9
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>28 364,2</b>	<b>27 643,1</b>	<b>27 382,5</b>	<b>27 674,5</b>	<b>27 765,2</b>	<b>27 824,0</b>
<b>Régions</b>						
Terre-Neuve-et-Labrador	487,1	480,8	479,0	476,5	471,2	476,4
Île-du-Prince-Édouard	115,3	114,1	112,0	113,9	115,6	116,6
Nouvelle-Écosse	813,3	828,2	833,3	832,9	835,4	816,4
Nouveau-Brunswick	658,7	652,2	632,2	645,1	645,7	646,5
Québec	6 353,8	6 357,4	6 229,6	6 304,6	6 348,9	6 328,0
Ontario	10 622,0	10 371,3	10 264,8	10 422,2	10 513,5	10 586,9
Manitoba	961,4	915,9	923,0	929,0	917,8	922,9
Saskatchewan	853,2	794,9	810,7	812,2	823,6	849,8
Alberta	3 628,0	3 326,0	3 289,9	3 333,7	3 312,4	3 295,6
Colombie-Britannique	3 774,5	3 705,1	3 709,0	3 707,6	3 683,1	3 683,8
Territoire du Yukon	35,0	35,7	34,1	34,9	34,3	35,9
Territoires du Nord-Ouest	42,4	42,1	45,5	43,2	44,1	44,4
Nunavut	19,6	19,5	19,3	18,9	19,5	20,8

Tableau 19-1

## Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations historiques), Mars 2004 à Septembre 2004

	Septembre <sup>p</sup> 2004	Août <sup>r</sup> 2004	Juillet 2004	Juin 2004	Mai 2004	Avril 2004	Mars 2004
	millions de dollars						
<b>Groupe de commerce - Canada</b>							
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 890,0	5 923,7	6 306,2	6 772,5	6 451,4	6 374,1	6 294,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 195,9	1 283,5	1 382,1	1 492,2	1 522,1	1 481,5	1 210,2
Stations-service	2 857,0	3 014,2	3 024,4	2 934,2	2 956,6	2 535,0	2 549,2
Magasins de meubles	749,4	746,3	759,0	718,3	710,8	663,8	633,2
Magasins d'accessoires de maison	379,2	374,2	375,8	367,3	349,3	341,6	338,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	160,0	150,9	139,6	138,6	143,7	141,1	180,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	783,2	754,8	708,5	681,7	662,0	637,2	670,6
Centres de rénovation et quincailleries	1 557,0	1 524,4	1 637,7	1 705,4	1 651,9	1 326,5	1 079,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	423,1	430,2	447,6	526,7	508,6	384,6	303,2
Supermarchés	4 923,1	4 801,3	5 340,4	4 905,2	5 015,5	4 814,1	4 553,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	748,1	807,2	846,5	791,0	770,4	748,2	684,9
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 181,1	1 277,1	1 430,0	1 161,8	1 164,3	1 000,3	939,5
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 879,3	1 872,9	1 860,7	1 900,8	1 873,9	1 852,0	1 867,8
Magasins de vêtements	1 315,6	1 259,5	1 222,0	1 214,9	1 277,6	1 196,7	1 072,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	381,5	400,2	387,0	402,1	425,0	367,0	320,5
Grands magasins	1 685,7	1 757,8	1 762,7	1 756,5	1 784,6	1 688,1	1 496,1
Autres magasins de marchandises diverses	1 576,4	1 677,8	1 849,1	1 839,0	1 819,0	1 640,5	1 428,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	742,1	750,1	709,3	677,6	655,1	662,9	612,4
Magasins de détail divers	834,0	808,5	792,5	834,1	834,0	757,8	769,4
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>29 261,5</b>	<b>29 614,5</b>	<b>30 981,1</b>	<b>30 819,9</b>	<b>30 575,7</b>	<b>28 613,1</b>	<b>27 003,9</b>
<b>Régions</b>							
Terre-Neuve-et-Labrador	478,9	506,0	523,8	509,6	503,0	452,4	425,7
Île-du-Prince-Édouard	115,9	129,2	136,9	127,8	122,7	111,1	99,7
Nouvelle-Écosse	852,2	877,1	946,3	944,9	899,0	835,5	791,6
Nouveau-Brunswick	672,2	697,3	714,7	706,5	691,9	666,3	608,5
Québec	6 631,8	6 781,9	7 098,1	7 082,8	7 205,5	6 721,7	6 212,1
Ontario	10 891,3	10 928,7	11 286,7	11 401,2	11 338,6	10 391,1	9 946,4
Manitoba	984,5	992,2	1 058,7	1 055,8	1 021,2	985,6	918,7
Saskatchewan	834,3	885,3	933,4	916,5	898,0	865,9	790,6
Alberta	3 736,3	3 692,1	3 874,3	3 845,8	3 769,9	3 617,2	3 445,2
Colombie-Britannique	3 964,2	4 019,9	4 297,2	4 121,9	4 028,6	3 871,6	3 666,9
Territoire du Yukon	36,2	41,0	43,2	40,3	36,3	32,9	31,4
Territoires du Nord-Ouest	43,9	44,3	48,0	47,1	41,4	42,4	47,0
Nunavut	19,6	19,6	19,9	19,7	19,7	19,4	19,9

Tableau 19-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations historiques),  
Septembre 2003 à Février 2004**

	Février 2004	Janvier 2004	Décembre 2003	Novembre 2003	Octobre 2003	Septembre 2003
	millions de dollars					
<b>Groupe de commerce - Canada</b>						
Concessionnaires d'automobiles neuves	4 641,7	4 145,1	4 744,8	4 813,8	5 493,6	5 863,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	887,9	827,6	903,9	1 077,3	1 231,5	1 185,8
Stations-service	2 341,7	2 397,1	2 323,6	2 265,1	2 498,2	2 563,3
Magasins de meubles	563,2	598,7	794,8	728,1	701,0	682,2
Magasins d'accessoires de maison	288,6	287,0	457,6	402,3	366,8	339,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	143,5	158,9	184,5	158,1	171,0	173,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	600,2	682,1	1 540,7	853,3	744,0	749,5
Centres de rénovation et quincailleries	820,0	859,7	1 089,8	1 205,7	1 408,0	1 398,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	236,2	225,3	296,4	326,3	401,9	400,6
Supermarchés	4 318,3	4 943,4	5 001,4	4 626,1	4 829,8	4 467,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	640,3	654,7	766,0	676,0	725,7	693,5
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	839,6	865,8	1 645,3	1 062,6	1 028,0	995,5
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 753,5	1 838,7	2 173,1	1 770,0	1 848,7	1 747,2
Magasins de vêtements	854,9	941,4	2 009,1	1 401,0	1 326,7	1 222,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	302,5	308,9	743,4	431,3	401,2	380,3
Grands magasins	1 342,8	1 307,1	3 076,7	2 167,3	1 831,8	1 569,4
Autres magasins de marchandises diverses	1 209,1	1 371,0	2 184,1	1 767,7	1 609,5	1 488,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	544,8	663,0	1 295,0	790,6	705,1	716,5
Magasins de détail divers	695,5	688,9	970,1	806,3	841,0	805,7
<b>Total, ensemble des magasins</b>	<b>23 024,3</b>	<b>23 764,2</b>	<b>32 200,5</b>	<b>27 329,0</b>	<b>28 163,6</b>	<b>27 442,4</b>
<b>Régions</b>						
Terre-Neuve-et-Labrador	372,7	383,8	545,3	482,2	472,8	475,2
Île-du-Prince-Édouard	83,5	90,6	130,0	110,2	116,3	118,7
Nouvelle-Écosse	643,3	713,5	991,5	837,3	844,4	794,5
Nouveau-Brunswick	515,8	544,4	738,4	635,6	656,7	636,4
Québec	5 059,0	5 336,1	6 855,9	6 073,3	6 503,6	6 205,9
Ontario	8 592,5	8 904,7	12 425,5	10 467,9	10 657,4	10 501,3
Manitoba	782,9	794,3	1 086,4	916,8	933,6	909,7
Saskatchewan	686,2	696,5	956,2	799,1	856,9	836,9
Alberta	2 978,8	2 903,3	3 946,2	3 309,7	3 355,7	3 266,9
Colombie-Britannique	3 229,1	3 314,0	4 412,6	3 607,5	3 669,5	3 596,4
Territoire du Yukon	26,9	29,3	37,9	31,7	33,7	36,4
Territoires du Nord-Ouest	37,4	37,2	52,2	39,5	43,4	43,0
Nunavut	16,3	16,6	22,6	18,4	19,6	21,2

Tableau 20-1

## Commerce de détail, Canada, non-désaisonnalisées, estimations en dollars courants et constants (1997)

	Indice des prix	Dollars courants		Dollars constants 1997 <sup>1</sup>	
		millions de dollars	Variation annuelle en %	millions de dollars	Variation annuelle en %
<b>2002</b>					
Janvier	103,2	22 299,7	8,5	21 614,2	8,4
Février	103,9	20 725,0	6,9	19 939,1	6,7
Mars	104,5	24 563,4	4,2	23 503,2	3,3
Avril	105,5	26 323,5	8,4	24 946,4	7,5
Mai	105,5	28 995,2	5,5	27 471,3	5,4
Juin	105,8	28 276,4	4,1	26 718,8	3,3
Juillet	106,4	27 824,7	9,4	26 156,5	7,3
Août	106,1	28 109,0	7,2	26 496,2	5,0
Septembre	105,8	25 975,4	7,4	24 561,1	6,0
Octobre	105,9	27 052,2	8,9	25 537,2	7,0
Novembre	106,4	27 197,3	4,7	25 568,6	1,8
Décembre	104,6	31 190,2	2,7	29 811,2	0,6
<b>Année</b>	<b>105,3</b>	<b>318 532,0</b>	<b>6,5</b>	<b>302 323,8</b>	<b>5,2</b>
<b>2003</b>					
Janvier	106,8	23 260,7	4,3	21 781,3	0,8
Février	107,9	21 936,8	5,8	20 322,4	1,9
Mars	107,6	25 417,2	3,5	23 623,0	0,5
Avril	106,8	27 028,4	2,7	25 310,9	1,5
Mai	106,6	30 369,5	4,7	28 493,0	3,7
Juin	106,1	28 867,7	2,1	27 205,1	1,8
Juillet	106,4	29 435,3	5,8	27 670,9	5,8
Août	106,3	29 052,0	3,4	27 321,9	3,1
Septembre	105,8	27 442,4	5,6	25 936,2	5,6
Octobre	105,4	28 163,6	4,1	26 709,1	4,6
Novembre	105,7	27 329,0	0,5	25 859,7	1,1
Décembre	103,8	32 200,5	3,2	31 014,3	4,0
<b>Année</b>	<b>106,3</b>	<b>330 502,9</b>	<b>3,8</b>	<b>311 247,8</b>	<b>2,9</b>
<b>2004</b>					
Janvier	106,3	23 764,2	2,2	22 351,7	2,6
Février	106,5	23 024,3	5,0	21 626,1	6,4
Mars	106,4	27 003,9	6,2	25 369,3	7,4
Avril	107,1	28 613,1	5,9	26 710,9	5,5
Mai	108,6	30 575,7	0,7	28 159,3	-1,2
Juin r	108,1	30 819,9	6,8	28 513,1	4,8
Juillet r	108,1	30 981,1	5,3	28 648,7	3,5
Août r	106,9	29 614,5	1,9	27 699,2	1,4
Septembre p	106,7	29 261,5	6,6	27 416,9	5,7
Octobre	..	..	..	..	..
Novembre	..	..	..	..	..
Décembre	..	..	..	..	..
<b>Année</b>	<b>..</b>	<b>..</b>	<b>..</b>	<b>..</b>	<b>..</b>

1. La désaisonnalisation des estimations en dollars constants (1997) s'obtient en dégonflant avec un indice implicite, les données désaisonnalisées en dollars courants.

Tableau 20-2

## Commerce de détail, Canada, désaisonnalisées, estimations en dollars courants et constants (1997)

	Indice des prix	Dollars courants		Dollars constants 1997 <sup>1</sup>	
		millions de dollars	Variation mensuelle en %	millions de dollars	Variation mensuelle en %
<b>2002</b>					
Janvier	103,9	26 361,5	1,3	25 361,3	1,3
Février	104,4	26 068,5	-1,1	24 966,7	-1,6
Mars	104,8	26 278,2	0,8	25 078,2	0,4
Avril	105,7	26 365,5	0,3	24 934,5	-0,6
Mai	105,4	26 094,0	-1,0	24 766,4	-0,7
Juin	105,7	26 641,2	2,1	25 205,9	1,8
Juillet	106,3	26 545,8	-0,4	24 968,8	-0,9
Août	106,5	26 617,5	0,3	24 984,7	0,1
Septembre	106,3	26 662,5	0,2	25 090,6	0,4
Octobre	106,6	26 981,3	1,2	25 320,2	0,9
Novembre	107,0	26 873,7	-0,4	25 114,3	-0,8
Décembre	106,9	27 042,3	0,6	25 295,5	0,7
<b>Année</b>	<b>105,8</b>	<b>318 532,0</b>	<b>...</b>	<b>301 087,1</b>	<b>...</b>
<b>2003</b>					
Janvier	107,2	27 106,1	0,2	25 277,6	-0,1
Février	107,9	27 499,3	1,5	25 491,1	0,8
Mars	107,6	27 294,9	-0,7	25 367,3	-0,5
Avril	106,8	27 314,3	0,1	25 581,6	0,8
Mai	106,4	27 361,9	0,2	25 715,5	0,5
Juin	106,2	27 364,9	0,0	25 761,5	0,2
Juillet	106,5	27 784,7	1,5	26 085,7	1,3
Août	106,9	28 130,8	1,2	26 320,2	0,9
Septembre	106,7	27 824,0	-1,1	26 082,1	-0,9
Octobre	106,3	27 765,2	-0,2	26 123,2	0,2
Novembre	106,6	27 674,5	-0,3	25 967,7	-0,6
Décembre	106,7	27 382,5	-1,1	25 657,0	-1,2
<b>Année</b>	<b>106,8</b>	<b>330 502,9</b>	<b>...</b>	<b>309 430,5</b>	<b>...</b>
<b>2004</b>					
Janvier	106,8	27 643,1	1,0	25 880,9	0,9
Février	106,7	28 364,2	2,6	26 581,7	2,7
Mars	107,1	28 681,1	1,1	26 789,4	0,8
Avril	107,1	28 469,3	-0,7	26 571,3	-0,8
Mai	108,1	28 669,9	0,7	26 528,4	-0,2
Juin	108,0	28 751,8	0,3	26 632,0	0,4
Juillet	107,9	28 880,0	0,4	26 754,9	0,5
Août	107,6	29 084,3	0,7	27 039,2	1,1
Septembre	107,5	29 137,2	0,2	27 102,5	0,2
Octobre	..	..	..	..	..
Novembre	..	..	..	..	..
Décembre	..	..	..	..	..
<b>Année</b>	<b>..</b>	<b>..</b>	<b>...</b>	<b>..</b>	<b>...</b>

1. La désaisonnalisation des estimations en dollars constants (1997) s'obtient en dégonflant avec un indice implicite, les données désaisonnalisées en dollars courants.



# Objectifs, utilisation et utilisateurs

---

## Objectifs

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail (EMCD) fournit des renseignements sur la performance du secteur du commerce de détail et, quand les données sont combinées à d'autres statistiques, représente un important indicateur de l'état de l'économie canadienne.

## Utilisation

Les estimations fournissent une mesure de la santé et de la performance du secteur du commerce de détail. L'information recueillie est utilisée pour estimer le niveau et la tendance mensuelle des ventes et des stocks des détaillants. À la fin de chaque année, les estimations donnent un premier aperçu de la valeur annuelle des ventes au détail et de la performance du secteur.

## Utilisateurs

Divers organismes, associations sectorielles et gouvernements utilisent l'information. Les détaillants utilisent les résultats de l'enquête pour comparer leurs résultats à ceux d'entreprises similaires, ainsi qu'à des fins de marketing. Les associations de détaillants peuvent surveiller la performance de leur industrie et promouvoir les industries du commerce de détail. Les investisseurs peuvent surveiller la croissance de l'industrie, ce qui peut donner aux détaillants un meilleur accès au capital d'investissement. Les données de l'enquête aident les administrations à comprendre le rôle des détaillants dans l'économie, ce qui facilite l'élaboration des politiques et des encouragements fiscaux. Le commerce de détail étant un important secteur de l'économie canadienne, les données permettent aux administrations de déterminer plus exactement la santé globale de l'économie grâce à l'utilisation des estimations dans le calcul du produit intérieur brut (PIB) national.

# Concepts, variables et classifications

---

## Concepts

Le secteur du commerce de détail comprend les établissements dont l'activité principale consiste à vendre des marchandises au détail, généralement sans transformation, et à fournir des services connexes.

Le commerce de détail représente le dernier maillon de la chaîne de distribution; les détaillants sont donc organisés pour vendre des marchandises en petites quantités au grand public. Ce secteur comprend deux grands types d'établissements : les détaillants en magasin et les détaillants hors magasin. L'EMCD couvre uniquement les détaillants en magasin. Leurs principales caractéristiques sont décrites ci après.

Les détaillants en magasin exploitent des points de vente fixes, situés et conçus de manière à attirer un grand nombre de passants. De façon générale, les magasins de détail ont de grands étalages et font de la publicité dans les médias. Ils vendent surtout des biens de consommation qui intéressent les particuliers ou les ménages, mais certains servent aussi les entreprises et une clientèle institutionnelle. Parmi ces établissements, on compte les magasins de fournitures de bureau, les magasins d'ordinateurs et de logiciels, les stations-service, les vendeurs de matériaux de construction, les magasins de fournitures de plomberie et de fournitures électriques.

En plus de vendre des marchandises, certains types de détaillants fournissent des services après-vente, comme des services de réparation et d'installation. Ainsi, les concessionnaires d'automobiles neuves, les magasins d'électronique et d'appareils ménagers, et les magasins d'instruments et de fournitures de musique assurent fréquemment un service de réparation, alors que les magasins de vêtements de sol et les magasins de garnitures de fenêtres fournissent souvent des services d'installation. En règle générale, les établissements qui vendent des marchandises au détail et qui ont un service après-vente sont classés dans ce secteur.

Les salles d'exposition des sociétés de vente sur catalogue, les stations-service et les marchands de maisons mobiles sont assimilés à des détaillants en magasin.

## Variables

Les **ventes** sont définies comme étant les ventes de toutes les marchandises achetées pour la revente, nettes des rendus et des escomptes. Sont inclus les honoraires et les commissions résultant de la vente de biens et de services pour le compte de tiers, comme la vente de billets de loterie, de billets d'autobus et de cartes de téléphone. Sont également inclus les recettes provenant des pièces et de la main d'oeuvre utilisées pour les services d'entretien et de réparation, les revenus de location et de location à bail de biens et de matériel, les revenus provenant de services, y compris les services de restauration, les ventes de biens fabriqués en tant qu'activité secondaire et la valeur des marchandises prélevées par le propriétaire pour son usage personnel. Sont exclus les autres revenus de location de biens immobiliers, les frais de placement, les subventions d'exploitation et autres, les redevances et les droits de franchise.

L'**emplacement d'affaires** comprend le ou les emplacements physiques où a lieu l'activité commerciale dans chaque province et territoire et dont les ventes sont créditées ou comptabilisées dans les états financiers de l'entreprise. Pour les détaillants, il s'agit normalement d'un magasin.

**Dollars constants** : La valeur du commerce de détail est mesurée de deux façons : par la prise en compte des effets de la variation des prix sur la valeur des ventes et par l'élimination des effets de la variation des prix. La première mesure est la valeur des ventes au détail en dollars courants et la seconde, la valeur des ventes au détail en dollars constants. Pour calculer l'estimation en dollars courants, on agrège la valeur des ventes pondérées de tous les points de vente au détail. Pour calculer l'estimation en dollars constants, il faut d'abord rajuster la valeur

des ventes par rapport à une année de base en utilisant l'Indice des prix à la consommation, puis additionner les valeurs résultantes.

## **Classification**

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail est fondée sur la définition du commerce de détail adoptée dans le SCIAN (Système de classification des industries de l'Amérique du Nord). Le SCIAN est le cadre commun reconnu pour la production de statistiques comparables par les organismes statistiques du Canada, du Mexique et des États Unis. L'accord définit les limites de 20 secteurs. Le SCIAN est fondé sur un cadre conceptuel axé sur la production, ou l'offre, en ce sens que les établissements sont regroupés en classes ou branches d'activité d'après la similarité des processus utilisés pour produire les biens et les services.

Les estimations sont calculées pour 19 grands groupes de commerce fondés sur des agrégations spéciales du Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) de 2002. Les 19 grands groupes sont en outre agrégés en huit secteurs de groupe de commerce.

Du point de vue géographique, les estimations des ventes sont produites pour le Canada et pour chaque province et territoire.

## Couverture et bases de sondage

---

La base de sondage de l'Enquête mensuelle sur le commerce de détail (EMCD) est le Registre des entreprises (RE) de Statistique Canada. Ce dernier est une liste structurée d'entreprises productrices de biens et de services au Canada. Cette base de données tenue à jour centralement contient des renseignements détaillés sur la plupart des entités commerciales exploitées au Canada. Le RE couvre toutes les entreprises constituées en société, avec ou sans employés. Pour les entreprises non constituées en société, le RE comprend toutes les entreprises ayant des employés, ainsi que les entreprises sans employés dont les ventes annuelles sont supérieures à 30 000 \$ titulaires d'un compte de la taxe sur les produits et services (TPS) (le RE n'englobe pas les entreprises non constituées en société n'ayant pas d'employés dont les ventes annuelles sont inférieures à 30 000 \$)

Dans le RE, les entreprises sont représentées selon une structure hiérarchique à quatre niveaux ayant pour sommet l'entreprise statistique suivie, par ordre décroissant, par la compagnie statistique, l'établissement statistique et l'emplacement statistique. Une entreprise peut être reliée à une ou à plusieurs compagnies statistiques, une compagnie statistique à un ou à plusieurs établissements statistiques et un établissement statistique à un ou à plusieurs emplacements statistiques.

La population cible de l'EMCD comprend tous les établissements statistiques figurant dans le RE qui sont classés dans le secteur du commerce de détail d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) (environ 110 000 établissements). La fourchette de codes du SCIAN pour le secteur du commerce de détail varie de 441100 à 453999. Un établissement statistique est l'entité de production ou le plus petit groupe d'entités de production qui produit un ensemble de biens ou de services homogènes, dont les activités ne débordent pas les frontières provinciales/territoriales, et qui est en mesure de fournir des données sur la valeur de la production, ainsi que sur le coût des matières utilisées et le coût et l'importance de la main d'oeuvre affectée à la production. L'entité de production est l'unité physique où se déroulent les activités de l'entreprise. Elle doit avoir une adresse de voirie et une main d'oeuvre directement affectée au processus de production.

Sont exclus de la population cible les établissements auxiliaires (producteurs de services de soutien de l'activité de production de biens et services destinés au marché de plus d'un établissement au sein de l'entreprise, et qui sont considérés comme un centre de coûts ou un centre de dépenses discrétionnaires pour lequel les données sur tous les coûts, y compris la main d'oeuvre et l'amortissement, peuvent être déclarées par l'entreprise), les futurs établissements, les établissements pour lesquels la valeur du revenu brut d'entreprise (RBE) est nulle, et les établissements appartenant aux catégories du SCIAN non couvertes qui suivent :

- 4541 (entreprises de télémarketing et de vente par correspondance)
- 4542 (exploitants de distributeurs automatiques)
- 45431 (marchands de combustible)
- 45439 (autres établissements de vente directe)

# Échantillonnage

---

L'échantillon de l'EMCD est formé de 12 000 groupes d'établissements (grappes) classés dans le secteur du commerce de détail et sélectionnés à partir du Registre des entreprises de Statistique Canada. Par définition, une grappe d'établissements comprend tous les établissements appartenant à une entreprise statistique qui font partie d'un même groupe industriel et d'une même région géographique. L'EMCD est fondée sur un plan d'échantillonnage stratifié avec sélection d'un échantillon aléatoire simple dans chaque strate. La stratification est faite selon le groupe de commerce en utilisant les catégories à quatre chiffres du SCIAN et selon la région géographique, c'est à dire selon la province ou le territoire. Ensuite, la population est stratifiée selon la taille de l'établissement. La mesure de taille est créée en combinant des données provenant d'enquêtes indépendantes et trois variables administratives, à savoir le RBE, les ventes assujetties à la TPS et le revenu T2 (provenant de la déclaration de revenus des sociétés).

Les strates de taille comptent une strate à tirage complet (recensement), au moins deux strates à tirage partiel (échantillonnage partiel) et une strate à tirage nul (non échantillonnage). La strate à tirage nul est destinée à réduire le fardeau de réponse en excluant les entreprises les plus petites de la population observée. Ces entreprises représentent, en principe, au plus 5 % du total des ventes. Au lieu d'envoyer un questionnaire à ces entreprises, on produit les estimations d'après des données administratives.

L'échantillon est réparti de façon optimale afin d'atteindre les coefficients de variation cibles au niveau du Canada dans son ensemble, de la province ou du territoire, de la classe et du groupe de commerce selon la province ou le territoire. On procède aussi à un suréchantillonnage pour tenir compte des unités disparues, non répondantes ou classées incorrectement.

L'EMCD est une enquête répétée avec maximisation du chevauchement des échantillons mensuels. On retient l'échantillon d'un mois à l'autre et, chaque mois, on y ajoute les nouvelles unités et on supprime les unités disparues. Pour découvrir les nouvelles unités visées par l'EMCD, c'est à dire les nouvelles grappes d'établissement(s), on examine chaque mois l'univers le plus récent du RE. On stratifie ces nouvelles unités conformément aux mêmes critères que ceux appliqués à la population initiale, puis on les échantillonne conformément à la fraction d'échantillonnage de la strate à laquelle elles appartiennent et on les ajoute à l'échantillon mensuel. Des disparitions d'entité surviennent également chaque mois. Une entité disparue peut être une grappe d'établissements qui ont cessé leurs activités (fermeture) ou dont les activités principales ne se rattachent plus au commerce de détail (hors du champ). La situation de ces entreprises est mise à jour dans le RE d'après des renseignements de source administrative et les commentaires reçus lors des enquêtes, y compris ceux des entreprises prenant part à l'EMCD. Les méthodes suivies pour traiter les unités disparues et les unités classées incorrectement font partie des procédures d'échantillonnage et de mise à jour de la population.

## Conception du questionnaire

---

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail englobe les sous-enquêtes suivantes :

Enquête mensuelle sur le commerce de détail – R8

Enquête mensuelle sur le commerce de détail (avec les stocks) – R8

Enquête sur les ventes et stocks de boissons alcooliques

Le questionnaire est conçu pour recueillir mensuellement auprès d'un échantillon de détaillants des données sur les ventes au détail, sur le nombre d'emplacements commerciaux par province ou territoire et sur les stocks de biens possédés et destinés à la revente. Lors du remaniement de 2004, la plupart des questionnaires n'ont subi que des changements de présentation. Le questionnaire sur les ventes et les stocks de boissons alcooliques a subi des modifications plus importantes. Les modifications ont été discutées avec les intervenants et les répondants ont eu l'occasion de faire des commentaires avant que le nouveau questionnaire ne soit finalisé. Si d'autres modifications devaient être apportées à l'un des questionnaires, les changements proposés seraient soumis à un comité d'examen et ferait l'objet d'un essai sur le terrain auprès de répondants et d'utilisateurs de données pour s'assurer de leur pertinence.

## Réponse et non-réponse

---

Bien que les gestionnaires d'enquête et les employés des opérations fassent tout leur possible pour maximiser la réponse à l'EMCD, un certain degré de non réponse a lieu. Pour qu'un établissement statistique soit considéré comme répondant, il faut que le degré de réponse partielle (situation où une réponse exacte n'est obtenue que pour certaines questions posées au répondant) atteigne un seuil minimal au dessous duquel la déclaration fournie par l'établissement serait rejetée et l'établissement, considéré comme une unité non répondante. Le cas échéant, on considère que l'entreprise n'a pas répondu du tout.

La non réponse a deux effets sur les données : premièrement, elle introduit un biais dans les estimations si les non répondants diffèrent des répondants en ce qui concerne les caractéristiques mesurées et, deuxièmement, elle fait augmenter la variance d'échantillonnage des estimations, parce que la taille effective de l'échantillon est réduite comparativement à celle considérée au départ.

L'ampleur des efforts déployés pour obtenir une réponse auprès d'un non répondant dépend des contraintes budgétaires et de temps, de l'effet de la non réponse sur la qualité globale et du risque de biais dû à la non réponse.

La méthode principalement utilisée pour réduire l'effet de la non réponse à l'étape de l'échantillonnage consiste à augmenter la taille de l'échantillon en appliquant un taux de suréchantillonnage déterminé d'après les résultats d'enquêtes similaires.

Les cas de non réponse qui surviennent malgré les méthodes appliquées aux étapes de l'échantillonnage et de la collecte pour réduire l'effet de la non réponse sont traités par imputation.

Afin de déterminer l'importance de la non réponse qui a lieu chaque mois, on calcule divers taux de réponse. Pour un mois de référence donné, on produit les estimations au moins deux fois (estimations provisoires et estimations révisées). Entre les deux exécutions, certaines données fournies par les répondants peuvent être jugées inutilisables et des valeurs imputées peuvent être corrigées au moyen de données fournies par les répondants. Par conséquent, les taux de réponse sont calculés après chaque exécution du processus d'estimation.

Pour l'EMCD, on calcule deux types de taux. Afin d'évaluer l'efficacité du processus de collecte des données, on calcule un taux de réponse non pondéré. Pour évaluer la qualité de l'estimation, on calcule un taux de réponse pondéré, en utilisant le poids d'estimation et la valeur de la variable d'intérêt.

Pour avoir une meilleure idée du succès du processus de collecte de données, on calcule un autre taux non pondéré appelé le « taux de résultat de la collecte » en divisant le nombre de répondants par le nombre d'unités avec lesquels on a essayé de prendre contact. Les déclarants non mensuels (répondants bénéficiant de modalités de déclaration spéciales leur permettant de ne pas produire de déclaration chaque mois, mais pour lesquels des données réelles sont disponibles lors des révisions subséquentes) sont exclus du numérateur ainsi que du dénominateur pour les mois où aucun contact n'est pris avec eux.

Brièvement, les taux de réponse se calculent comme suit :

### **Taux pondéré :**

$$\text{Taux de réponse (estimation)} = \frac{\text{Somme des ventes pondérées des unités avec situation de réponse } i}{\text{Somme de toutes les ventes pondérées}}$$

Somme de toutes les ventes pondérées :

où  $i$  = unités pour lesquelles il existe des données déclarées qui seront utilisées dans l'estimation ou qui sont des refus convertis, ou pour lesquelles il existe des données déclarées qui n'ont pas encore été évaluées pour l'estimation.

**Taux non pondérés :**

Taux de réponse (collecte) =  $\frac{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } ii}{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } iii}$

où *ii* = unités pour lesquelles il existe des données déclarées (dont le cas n'est pas résolu, utilisées ou non utilisées pour l'estimation) ou qui sont des refus convertis;

où *iii* = toutes les unités susmentionnées, ainsi que les unités qui ont refusé de répondre, les unités avec lesquelles on n'a pas pris contact et d'autres types d'unités non-répondantes.

Taux de résultat de la collecte =  $\frac{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } ii}{\text{Nombre de questionnaire avec situation de réponse } iv}$

où *ii* = même que *ii* défini plus haut;

où *iv* = même que *iii*, à part l'exclusion des unités avec lesquelles il n'a pas été pris contact, parce que leur réponse n'est pas disponible pour un mois particulier, puisqu'il s'agit de déclarants non mensuels.

Le taux de réponse (collecte) est fondamentalement le pourcentage de questionnaires recueillis par rapport à l'ensemble des questionnaires dans le champ d'observation, tandis que le taux de résultat de la collecte est le pourcentage de questionnaires recueillis par rapport à l'ensemble des questionnaires dans le champ d'observation pour lesquels une tentative de collecte a eu lieu. Les taux susmentionnés sont calculés au niveau du groupe de commerce, de la région et du groupe de taille, ainsi que pour toute combinaison de ces niveaux.

## Méthodes utilisées pour réduire la non réponse durant la collecte

Beaucoup d'efforts sont déployés en vue de réduire au minimum la non réponse durant la collecte. Les méthodes utilisées incluent des techniques d'interview, comme l'utilisation de questions d'approfondissement et des techniques de persuasion, la replanification répétée des appels téléphoniques pour obtenir l'information et la mise en place de procédures indiquant aux intervieweurs comment s'y prendre avec les répondants qui refusent de participer à l'enquête.

Si les données demandées ne sont pas disponibles au moment de la collecte, la meilleure estimation fournie par le répondant est acceptée et est révisée par la suite, quand les données réelles sont disponibles.

Pour réduire au minimum la non réponse totale pour toutes les variables, des réponses partielles sont acceptées. En outre, les questionnaires sont personnalisés pour la collecte de certaines variables, comme les stocks, de sorte que la collecte ait lieu durant les mois où les données sont disponibles.

Enfin, pour établir un climat de confiance entre les intervieweurs et les répondants, les cas sont généralement affectés au même intervieweur chaque mois. Ce dernier peut ainsi établir une relation personnelle avec le répondant et renforcer sa confiance.



## Opérations de collecte et de saisie des données

---

La collecte des données est réalisée par les bureaux régionaux de Statistique Canada. Ces derniers envoient un questionnaire aux répondants ou communiquent avec ceux-ci par téléphone afin d'obtenir les valeurs de leurs ventes et de leurs stocks, et de confirmer l'ouverture ou la fermeture des emplacements d'affaires. Ils effectuent aussi un suivi auprès des non-répondants. La collecte des données débute environ sept jours ouvrables après la fin du mois de référence et se poursuit pendant tout le mois en question.

Les entités qui participent à l'enquête pour la première fois reçoivent une lettre d'introduction en vue d'informer le répondant qu'un représentant de Statistique Canada l'appellera. Cet appel a pour but de présenter l'enquête, de confirmer l'activité de l'entreprise, d'établir et de commencer la collecte des données, et de répondre à toutes les questions que le répondant pourrait avoir.

## Vérification

---

La vérification des données est l'application de contrôles pour déceler les entrées manquantes, invalides ou incohérentes, ou pour repérer les enregistrements de données susceptibles d'être erronés. Durant le processus d'enquête de l'EMCD, les données sont vérifiées à deux moments distincts.

Premièrement, une vérification est faite durant la collecte des données. Après leur collecte par téléphone ou au moyen du questionnaire à renvoyer par la poste, les données sont saisies à l'aide d'applications informatiques personnalisées. Toutes sont soumises à une vérification. Les contrôles réalisés durant la collecte des données, appelés contrôles sur le terrain, comprennent généralement des contrôles de validité et certains contrôles de cohérence simples. Ils servent aussi à déceler les erreurs commises durant l'interview par le répondant ou par l'intervieweur et de repérer l'information manquante à l'étape de la collecte en vue de réduire le besoin d'un suivi ultérieur. Les contrôles sur le terrain ont également pour but d'épurer les réponses. Dans le cas de l'EMCD, les réponses du mois courant sont comparées aux réponses fournies par le répondant le mois précédent et (ou) l'année précédente pour le mois courant. Les contrôles sur le terrain permettent de repérer les problèmes que posent les procédures de collecte des données et la conception des questionnaires, et de déterminer s'il faut offrir une formation supplémentaire aux intervieweurs.

Tout enregistrement de données rejeté lors des contrôles préliminaires fait l'objet d'un suivi auprès du répondant afin de valider les données soupçonnées d'être incorrectes. Une fois validé, les données recueillies sont transmises de façon régulière au Bureau central à Ottawa.

Deuxièmement, après la collecte, les données sont soumises à une vérification statistique dont la nature est plus empirique. On exécute la vérification statistique avant l'imputation, afin de repérer les données qui serviront de base pour l'imputation de valeurs pour les non répondants. Les valeurs très extrêmes risquant de perturber une tendance mensuelle sont exclues des calculs de tendance lors de la vérification statistique. Il convient de souligner qu'aucun ajustement n'est fait à cette étape pour corriger les valeurs extrêmes déclarées.

La première étape de la vérification statistique consiste à repérer les réponses qui seront soumises aux règles de vérification statistique. Les données déclarées pour le mois de référence courant sont soumises à divers contrôles.

Le premier ensemble de contrôles est fondé sur la méthode d'Hidiroglou Berthelot qui consiste à examiner le rapport des données du mois courant fournies par un répondant à des données historiques (c. à d. dernier mois ou même mois l'année précédente) ou administratives (c. à d. ventes assujetties à la TPS ou RBE). Si le rapport calculé pour le répondant diffère significativement de ceux obtenus pour des répondants dont les caractéristiques sont comparables en ce qui concerne le groupe de commerce et/ou la région géographique, la réponse est considérée comme une valeur extrême.

Le deuxième ensemble de contrôles est basé sur la vérification de la part de marché. Cette méthode, qui s'appuie sur les données du mois courant uniquement, permet de vérifier les données fournies par tous les répondants, mêmes ceux pour lesquels on ne dispose pas de données historiques ou de données auxiliaires. Par conséquent, parmi un groupe de répondants présentant des caractéristiques similaires en ce qui concerne le groupe de commerce et (ou) la région géographique, toute valeur dont la contribution pondérée au total du groupe est trop importante sera considérée comme une valeur extrême.

Pour les contrôles fondés sur la méthode d'Hidiroglou Berthelot, les données jugées extrêmes ne sont pas incluses dans les modèles d'imputation (ceux fondés sur les ratios). En outre, les données considérées comme des valeurs extrêmes lors de la vérification de la part de marché ne sont pas incluses dans les modèles d'imputation où les moyennes et les médianes sont calculées pour imputer des valeurs pour les réponses pour lesquelles il n'existe pas de données historiques.

## Imputation

---

Le processus d'imputation de l'EMCD a pour but de remplacer les données manquantes par des valeurs imputées. Des valeurs sont attribuées aux enregistrements pour lesquels la vérification a révélé des valeurs manquantes afin de s'assurer que les estimations soient de haute qualité et d'établir une cohérence interne plausible. Pour des raisons de fardeau de réponse, de coût et d'actualité des données, il est généralement impossible de réaliser auprès des répondants tous les suivis nécessaires pour résoudre les problèmes de réponses manquantes. Puisqu'il est souhaitable de produire un fichier de microdonnées complet et cohérent, on recourt à l'imputation pour traiter les cas persistants de données manquantes.

Dans le cas de l'EMCD, on peut fonder l'imputation des valeurs manquantes sur des données historiques ou sur des données administratives. Le choix de la méthode appropriée est fondé sur une stratégie qui dépend de l'existence de données historiques ou de données administratives et (ou) du mois de référence en question.

Il existe trois types de méthode d'imputation d'après des données historiques. Le premier est l'application d'une tendance générale qui s'appuie sur une source unique de données historiques (mois précédent, données recueillies pour le mois suivant ou données recueillies pour le même mois l'année précédente). Le deuxième est un modèle de régression dans lequel sont utilisées simultanément les données provenant du mois précédent et celles provenant du même mois l'année précédente. La troisième méthode consiste à remplacer directement les valeurs manquantes par des données historiques. Selon le mois de référence, il existe, pour le choix de la méthode, un ordre de préférence en vue d'assurer une imputation de haute qualité. Le troisième type de méthode d'imputation historique est toujours la dernière option considérée pour chaque mois de référence.

Les méthodes d'imputation fondées sur des données administratives sont sélectionnées automatiquement lorsqu'on ne dispose pas de données historiques pour un non répondant. La source de données administratives (ventes annuelles assujetties à la TPS) est le fondement de ces méthodes. Les ventes annuelles assujetties à la TPS sont utilisées pour deux types de méthode. L'une est une tendance générale que l'on utilise pour les structures simples, comme les entreprises ne comptant qu'un seul établissement et l'autre, appelée méthode de la médiane moyenne, est utilisée pour les unités dont la structure est plus complexe.

## Estimation

---

L'estimation est un processus qui consiste à calculer une valeur approximative des paramètres de population inconnus en utilisant uniquement la partie de la population qui est incluse dans un échantillon. Des inférences sont ensuite faites au sujet des paramètres inconnus en utilisant les données d'échantillon et les renseignements connexes sur le plan de sondage.

Dans le cas de l'EMCD, de nouveaux processus d'estimation ont été mis en place au moyen du Système généralisé d'estimation (SGE) de Statistique Canada pour résoudre la question des unités influentes et appliquer des corrections spéciales durant le traitement des données. Diverses méthodes ont été établies pour estimer les ventes et les stocks des détaillants.

Pour les ventes des détaillants, la population est divisée en une partie observée (strates à tirage complet et à tirage partiel) et une partie non observée (strate à tirage nul). D'après l'échantillon tiré à partir de la partie observée, on calcule une estimation pour la population au moyen d'un estimateur d'Horvitz-Thompson où les réponses concernant les ventes sont pondérées par l'inverse des probabilités d'inclusion des unités échantillonnées. Ces poids (appelés poids d'échantillonnage) peuvent être interprétés comme étant le nombre de fois que chaque unité échantillonnée devrait être répétée pour représenter la population complète. Les valeurs pondérées des ventes ainsi calculées sont totalisées par domaine, pour produire une estimation du total des ventes pour chaque combinaison de groupe de commerce/région géographique. Un domaine est défini comme correspondant aux valeurs de classification les plus récentes disponibles dans le RE pour l'unité et la période de référence de l'enquête. Les domaines peuvent différer des strates d'échantillonnage originales, parce que les unités peuvent avoir changé de taille, de groupe de commerce ou d'emplacement. Les changements de classification sont reflétés immédiatement dans les estimations et ne sont pas cumulés au cours du temps. Pour la partie non observée de la population, on calcule un estimateur de type ratio au moyen de données auxiliaires. L'estimation du total des ventes des détaillants est égale à la somme des estimations produites pour les parties observée et non observée de la population.

Pour les stocks des détaillants, on se sert de l'échantillon sélectionné pour estimer les ventes pour calculer l'estimation au moyen d'un estimateur d'Horvitz Thompson pour la partie observée de la population. Puis, on utilise un ratio fondé sur l'échantillon pour produire l'estimation pour la partie non observée et on obtient l'estimation du total des stocks en additionnant les estimations obtenues pour les parties observée et non observée.

La variance est la mesure de précision utilisée dans le cas de l'EMCD pour évaluer la qualité de l'estimation des paramètres de population et pour obtenir des inférences valides. Pour la partie observée de la population, la variance est calculée directement à partir d'un échantillon aléatoire simple stratifié sans remise.

Les estimations d'échantillon peuvent différer de la valeur prévue des estimations. Cependant, puisque l'estimation est fondée sur un échantillon probabiliste, il est possible d'évaluer la variabilité de l'estimation d'échantillon par rapport à la valeur prévue. La variance d'une estimation est une mesure de la précision de l'estimation d'échantillon qui est définie comme étant la moyenne, sur tous les échantillons possibles, de l'écart quadratique de l'estimation par rapport à sa valeur prévue.

## Désaisonnalisation et estimation de la tendance-cycle

---

Des révisions des données brutes doivent être effectuées pour corriger les erreurs non dues à l'échantillonnage qui sont décelées. Ceci comporte généralement le remplacement de données imputées par des données déclarées, la correction de données déclarées précédemment, et de procéder à des estimations pour les nouvelles entreprises créées dont on ne connaissait pas l'existence au moment des estimations originales.

Les données brutes sont révisées, sur une base mensuelle, pour le mois précédant immédiatement le mois de référence en cours qui fait l'objet de la publication. C'est donc dire que lorsque les données pour décembre sont publiées pour la première fois, on procédera aussi à des révisions, au besoin, à l'égard des données brutes pour novembre. En outre, des révisions sont aussi effectuées une fois par année, au moment de la première publication des données de février, pour tous les mois de l'année précédente. On vise ainsi à corriger tout problème important que l'on ait décelé et qui s'applique pour une période prolongée. La période de révision proprement dite dépend de la nature du problème décelé, mais elle ne dépasse rarement trois ans.

L'EMCD utilise la méthode X11ARMMI/2000<sup>1</sup> de désaisonnalisation. Cette technique consiste essentiellement, dans un premier temps, à extrapoler une année de données brutes avec des modèles ARMMI (modèles autorégressifs à moyennes mobiles intégrées); et dans un deuxième temps, à désaisonnaliser la série brute prolongée par la méthode X-11.

Les séries temporelles socio-économiques comme celles de l'EMCD peuvent être décomposées en cinq composantes principales : la tendance-cycle, la saisonnalité, la composante de rotation des jours, l'effet de la fête de Pâques et la composante irrégulière.

La tendance représente l'évolution de long terme de la série, tandis que le cycle représente un mouvement lisse, quasi périodique, autour de la tendance qui met en évidence une succession de phases de croissance et de décroissance (ex. le cycle des affaires). Les deux composantes tendance et cycle sont estimées ensemble et la tendance-cycle reflète l'évolution fondamentale de la série. Les autres composantes traduisent des mouvements passagers à court terme.

La composante saisonnière représente des fluctuations infra-annuelles, mensuelles ou trimestrielles, qui se répètent plus ou moins régulièrement d'une année à l'autre. Les variations saisonnières sont le produit des effets directs et indirects des saisons climatiques, d'éléments de type institutionnel (attribuable aux conventions sociales ou aux règles administratives, Noël par exemple) et d'éléments de type technologique.

La composante de rotation des jours provient du fait que l'importance relative des jours varie systématiquement à l'intérieur de la semaine et que le nombre de chacun des jours dans un mois donné, ou un trimestre donné, varie d'une année à l'autre. Cet effet est présent lorsque l'activité change en fonction du jour de la semaine. Par exemple, dimanche connaît typiquement moins d'activité que les autres jours, et le nombre de dimanches, lundis, etc., en juillet (disons) change d'année en année.

L'effet de la fête de Pâques est la variation due au déplacement d'une partie de l'activité d'avril vers mars quand Pâques tombe en mars plutôt qu'en avril.

Et enfin, la composante irrégulière regroupe toutes les autres fluctuations plus ou moins erratiques non prises en compte dans les composantes précédentes. Elle représente un résidu qui incorpore, entre autre, les erreurs de mesure sur la variable elle-même ainsi que des événements inhabituels (ex. grèves, sécheresse, inondations, ou d'autres variations inattendues dans les activités commerciales des répondants).

---

1. Pour plus de renseignements, voir X11ARIMA version 2000, une mise à jour de Méthode de désaisonnalisation X11ARIMA/88, Développé par Estelle Bee Dagum, Centre de recherche et d'analyse des séries chronologiques, Statistique Canada.

Ainsi, les composantes saisonnière et irrégulière, de rotation des jours et de l'effet de la fête de Pâques masquent la composante fondamentale de la série, qui est la tendance-cycle. La désaisonnalisation (correction des variations saisonnières) consiste à retirer les composantes saisonnières, de rotation des jours et de l'effet de la fête de Pâques de la série. Elle contribue donc à révéler la tendance-cycle. On doit cependant garder à l'esprit que la série désaisonnalisée comprend non seulement la tendance-cycle mais aussi la composante irrégulière (techniquement difficile à isoler pour les mois courants).

La méthode X-11, qui permet d'analyser des séries mensuelles et trimestrielles, repose sur un principe itératif d'estimation des différentes composantes, cette estimation étant faite à chaque étape grâce à des moyennes mobiles adéquates<sup>2</sup>. Les moyennes mobiles utilisées pour estimer les principales composantes, la tendance et la saisonnalité, sont avant tout des outils de lissage conçus pour éliminer une composante indésirable de la série. Puisque les moyennes mobiles réagissent mal à la présence de valeurs atypiques, la méthode X-11 incorpore un outil de détection et de correction des points atypiques utilisé pour nettoyer la série préalablement à la désaisonnalisation.

Finalement, les composantes effet de jours ouvrables et effet de la fête de Pâques sont estimées par des modèles de régression linéaire, à partir de la composante irrégulière. Pour évaluer les différentes composantes de la série, en tenant compte de la présence éventuelle de points atypiques, X-11 va procéder de façon itérative : estimation des composantes, recherche des effets gênants dans la composante irrégulière, estimation des composantes sur une série corrigée, recherche des effets gênants dans la composante irrégulière, etc.

Le commerce de détail forme un système de 33 séries : le grand total pour le Canada, les 19 totaux par groupe de commerce et les 13 totaux provinciaux et territoriaux. Pour les séries non désaisonnalisées, l'addition des 19 totaux par groupe de commerce produit le grand total (Canada) et est égal à l'addition des 13 totaux provinciaux et territoriaux, et ce pour chaque mois.

Malheureusement, la désaisonnalisation enlève son additivité infra-annuelle à un système de séries; de faibles écarts, qui varient généralement entre -1 % et 1 %, sont observés entre la somme des groupes de commerce désaisonnalisés et la somme des provinces et territoires désaisonnalisés. Afin d'en restituer l'additivité, un procédé de réconciliation est appliqué aux séries désaisonnalisées du Commerce de détail. Le processus de réconciliation fonctionne comme suit : (1) Le grand total désaisonnalisé au niveau du Canada est dérivé de "façon indirecte" en faisant la somme des groupes de commerce désaisonnalisés séparément au préalable. Et (2) les totaux provinciaux et territoriaux désaisonnalisés sont ensuite réconciliés de telle sorte que l'addition de ceux-ci égale le grand total désaisonnalisé au niveau du Canada préalablement dérivé. Le procédé est tel que a) les composantes désaisonnalisées du système sont modifiées le moins possible en pourcentage, b) les composantes désaisonnalisées s'additionnent au grand total pour chaque mois et c) les valeurs mensuelles désaisonnalisées s'additionnent aux totaux annuels de la série non désaisonnalisée.

---

2. Ladiray, D. and Quenneville, B. (2001). *Seasonal Adjustment with the X-11 Method*. New York : Springer-Verlag, *Lecture Notes in Statistics* #158.

## Ajustement des séries historiques

---

Les séries historiques de l'EMCD débutent en janvier 1991. Les données de janvier 1991 à mars 2004 ont été rétropolées basées sur des coefficients de conversion de l'EMCD sur la base CTI 80. Avant la première diffusion des résultats de l'EMCD remaniée pour le mois de référence avril 2004, des estimations ont été produites à partir de décembre 2003 pour établir une base de comparaison entre l'ancienne et la nouvelle enquête. Les séries rétropolées ont été ajustées au niveau des séries de l'enquête remaniée.

Dans un premier temps, les séries rétropolées ont été étalonnées à partir de janvier 1991. Pour ce faire, des ratios individuels des séries provenant de la nouvelle enquête ont été calculés. Ces ratios ont été ensuite appliqués aux séries rétropolées.

Cet étalonnage enlève son additivité au système de séries parce que les séries sont étalonnées individuellement. Par exemple, ce processus entraîne des écarts entre la somme des groupes de commerce et la somme des provinces et territoires. Afin de restituer l'additivité, un procédé de réconciliation est appliqué aux séries étalonnées.

## Évaluation de la qualité des données

---

La méthodologie de l'enquête a pour objectif de contrôler les erreurs et de réduire leurs effets éventuels sur les estimations. Les résultats de l'enquête peuvent néanmoins contenir des erreurs dont l'erreur d'échantillonnage n'est que l'une des composantes. L'erreur d'échantillonnage survient lorsque les observations sont faites uniquement sur un échantillon et non sur l'ensemble de la population. Toutes les autres erreurs commises aux diverses phases de l'enquête sont appelées erreurs non dues à l'échantillonnage. Des erreurs de ce type peuvent survenir, par exemple, quand un répondant fournit des renseignements incorrects ou qu'il ne répond pas à certaines questions, quand une unité hors du champ de l'enquête y est incluse erronément ou que des erreurs sont commises lors du traitement des données, comme des erreurs de codage ou de saisie. Bien que l'effet des erreurs non dues à l'échantillonnage soit difficile à évaluer, certaines mesures, comme les taux de réponse et d'imputation, peuvent donner une idée du niveau éventuel de ce type d'erreur.

Avant la publication, on analyse les résultats combinés de l'enquête afin d'en évaluer la comparabilité; il s'agit généralement d'un examen détaillé des réponses individuelles (particulièrement celles des grandes entreprises), de la conjoncture économique générale et des tendances historiques.

Une mesure habituelle de la qualité des données des enquêtes est le coefficient de variation (CV). Le coefficient de variation, défini comme étant l'erreur type divisée par l'estimation d'échantillon, est une mesure de la précision relative. Puisque le coefficient de variation est calculé d'après les réponses des unités individuelles, il mesure aussi certaines erreurs non dues à l'échantillonnage.

La formule utilisée pour calculer le coefficient de variation (CV) en pourcentage est :

$$CV(X) = \frac{S(X)}{X} * 100\%$$

où X représente l'estimation et S(X) représente l'erreurtype de X.

On peut construire les intervalles de confiance autour des estimations en utilisant l'estimation et le CV. Donc, pour notre échantillon, il est possible de déclarer avec un niveau donné de confiance que la valeur prévue sera comprise dans l'intervalle de confiance construit autour de l'estimation. Par exemple, si une estimation de 12 millions de dollars à un CV de 2 %, l'erreur type sera de 240 000 \$ (l'estimation multipliée par le CV). On peut déclarer avec 68 % de confiance que les valeurs prévues seront comprises dans l'intervalle dont la longueur est égale à un écart type de part et d'autre de l'estimation, c'est à dire entre 11 760 000 \$ et 12 240 000 \$. Ou bien, nous pouvons déclarer avec 95 % de confiance que la valeur prévue sera comprise dans l'intervalle dont la longueur est égale à deux écart type de part et d'autre de l'estimation, c'est à dire entre 11 520 000 \$ et 12 480 000 \$.

Enfin, étant donné la faible contribution de la partie non observée de la population aux estimations totales, le biais dans la partie non observée a un effet négligeable sur les CV. Par conséquent, on utilise le CV provenant de la partie observée pour l'estimation totale qui est égale à la somme des estimations pour les parties observée et non observée de la population.



## Contrôle de la divulgation

---

La loi interdit à Statistique Canada de rendre publique toute donnée susceptible de révéler l'information recueillie en vertu de la Loi sur la statistique et se rapportant à toute personne, entreprise ou organisation reconnaissable, sans que cette personne, entreprise ou organisation le sache ou y consente par écrit. Diverses règles de confidentialité s'appliquent à toutes les données diffusées ou publiées afin d'empêcher la publication ou la divulgation de toute information jugée confidentielle. Au besoin, des données sont supprimées pour empêcher la divulgation directe ou par recoupement de données reconnaissables.

L'analyse de la confidentialité des données inclut la détection de la « divulgation directe » éventuelle, qui survient lorsque la valeur figurant dans une cellule d'un tableau ne correspond qu'à quelques répondants ou que la cellule est dominée par un petit nombre d'entreprises.

## Comparabilité des données

---

En juin 2004, on a diffusé les estimations fondées sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) de 2002. Cette diffusion a eu lieu après une production en parallèle de quatre mois durant lesquels les estimations ont été calculées à la fois d'après le SCIAN et d'après la Classification type des industries de 1980 en vue d'effectuer des analyses internes. Le changement de classification et le nouvel échantillon ont causé une variation du niveau des estimations. Pour éviter une rupture dans les séries, les estimations concernant le commerce de détail ont été rajustées au niveau du groupe de commerce selon la province ou le territoire en remontant jusqu'à janvier 1991.

La comparaison des totaux mensuels annualisés calculés d'après les données de l'Enquête mensuelle sur le commerce de détail aux estimations calculées d'après les données d'enquêtes annuelles sur le commerce de détail devrait se faire avec prudence. Des écarts pourraient être causés par des différences d'échantillonnage, des différences conceptuelles et de couverture, le moment où ont lieu les révisions dans les deux processus d'enquête, la période de déclaration couverte (année financière ou civile), des différences de taux de réponse entre les deux enquêtes et la façon dont les revenus sont déclarés.

Chaque année, des efforts sont faits en vue d'évaluer les différences et de corriger les divergences connues dans les données. Cependant, on ne procède pas à l'étalonnage des deux enquêtes.

# Appendice I

---

## Agrégation spéciale : Commerce de détail

### D'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) 2002

#### Industries - Commerce de détail

##### **A Automobile**

###### **010 Concessionnaires d'automobiles neuves**

44111 Marchands d'automobiles neuves

###### **020 Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces**

44112 Marchands d'automobiles d'occasion

44121 Marchands de véhicules de plaisance

44122 Marchands de motocyclettes, de bateaux et d'autres véhicules automobiles

44131 Magasins de pièces et d'accessoires pour véhicules automobiles

44132 Marchands de pneus

###### **130 Stations-service**

44711 Stations-service avec dépanneurs

44719 Autres stations-service

##### **B Magasins de meubles, d'accessoires de maison et d'appareils électroniques**

###### **030 Magasins de meubles**

44211 Magasins de meubles

###### **040 Magasins d'accessoires de maison**

44221 Magasins de revêtements de sol

44229 Magasins d'autres accessoires de maison

###### **050 Magasins d'ordinateurs et de logiciels**

44312 Magasins d'ordinateurs et de logiciels

###### **060 Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers**

44311 Magasins d'appareils ménagers, de téléviseurs et d'autres appareils électroniques

44313 Magasins d'appareils et de fournitures photographiques

##### **C Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison**

###### **070 Centres de rénovation et quincailleries**

44411 Centres de rénovation

44413 Quincailleries

**080 Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage**

- 44412 Magasins de peinture et de papier peint
- 44419 Marchands d'autres matériaux de construction
- 44421 Magasins de matériel motorisé pour l'extérieur
- 44422 Pépinières et centres de jardinage

**D Magasins d'alimentation et de boissons**

**090 Supermarchés**

- 44511 Supermarchés et autres épiceries, sauf les dépanneurs

**100 Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés**

- 44512 Dépanneurs
- 44521 Boucheries
- 44522 Poissonneries
- 44523 Marchés de fruits et de légumes
- 44529 Magasins d'autres alimentations spécialisées

**110 Magasins de bière, de vin et de spiritueux**

- 44531 Magasins de bière, de vin et de spiritueux

**E Pharmacies et magasins de produits de soins personnels**

**120 Pharmacies et magasins de produits de soins personnels**

- 44611 Pharmacies
- 44612 Magasins de cosmétique, de produits de beauté et de parfums
- 44613 Magasins de produits optiques
- 44619 Magasins d'autres produits de santé et de soins personnels

**F Magasins de vêtements et d'accessoires**

**140 Magasins de vêtements**

- 44811 Magasins de vêtements pour hommes
- 44812 Magasins de vêtements pour femmes
- 44813 Magasins de vêtements pour enfants et bébés
- 44814 Magasins de vêtements pour la famille
- 44819 Magasins d'autres vêtements

**150 Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries**

- 44815 Magasins d'accessoires vestimentaires
- 44821 Magasins de chaussures
- 44831 Bijouteries
- 44832 Magasins de bagages et de maroquinerie

**G Magasins de marchandises diverses**

**170 Grands magasins**

- 45211 Grands magasins

**180 Autres magasins de marchandises diverses (Hors champs pour l'enquête mensuelle du commerce de détail)**

- 45291 Clubs de gros et hypermarchés
- 45299 Magasins de tout autres fournitures de tout genre

**H Détaillants divers****160 Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les libraires**

- 45111 Magasins d'articles de sport
- 45112 Magasins d'articles de passe-temps, de jouets et de jeux
- 45113 Magasins d'articles de couture et de travaux d'aiguille et de tissus à la pièce
- 45114 Magasins d'instruments et de fournitures de musique
- 45121 Librairies et marchands de journaux
- 45122 Magasins de bandes préenregistrées, de disques compacts et de disques

**190 Magasins de détail divers**

- 45311 Fleuristes
- 45321 Magasins de fournitures de bureau et de papeterie
- 45322 Magasins de cadeaux, d'articles de fantaisie et de souvenirs
- 45331 Magasins de marchandise d'occasion
- 45391 Animaleries et magasins de fournitures pour animaux
- 45392 Marchands d'oeuvres d'art
- 45393 Marchands de maisons mobiles
- 45399 Tous les autres magasins de détail divers

**L Détaillants hors magasins(hors champs pour l'enquête mensuelle)****210 Entreprises de télémagasinage et de vente par correspondance**

- 45411 Entreprises de télémagasinage et de vente par correspondance

**220 Exploitants de distributeurs automatiques**

- 45421 Exploitants de distributeurs automatiques

**230 Marchands de combustible**

- 45431 Marchands de combustible

**240 Autres établissements de vente directe**

- 45439 Autres établissements de vente directe