



N° 63-005-XIF au catalogue

Commerce de détail

Décembre 2006



Statistique
Canada

Statistics
Canada

Canada

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Division de la statistique du commerce, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (téléphone : 613-951-3549 ou composez sans frais le 1-877-421-3067; detaillantsinfo@statcan.ca).

Pour obtenir des informations sur l'ensemble des données de Statistique Canada qui sont disponibles, veuillez composer l'un des numéros sans frais suivants. Vous pouvez également communiquer avec nous par courriel ou visiter notre site Web à www.statcan.ca.

Service national de renseignements **1-800-263-1136**

Service national d'appareils de télécommunication pour les malentendants **1-800-363-7629**

Renseignements concernant le Programme des services de dépôt **1-800-700-1033**

Télécopieur pour le Programme des services de dépôt **1-800-889-9734**

Renseignements par courriel infostats@statcan.ca

Site Web www.statcan.ca

Renseignements pour accéder au produit

Le produit n° 63-005-XIF au catalogue est disponible gratuitement sous format électronique. Pour obtenir un exemplaire, il suffit de visiter notre site Web à www.statcan.ca et de choisir la rubrique Publications.

Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir des services rapides, fiables et courtois et à faire preuve d'équité envers ses clients. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1-800-263-1136. Les normes de service sont aussi publiées dans le site www.statcan.ca sous À propos de nous > Offrir des services aux Canadiens.



Statistique Canada
Division de la statistique du commerce

Commerce de détail

Décembre 2006

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 2007

Tous droits réservés. Le contenu de la présente publication électronique peut être reproduit en tout ou en partie, et par quelque moyen que ce soit, sans autre permission de Statistique Canada, sous réserve que la reproduction soit effectuée uniquement à des fins d'étude privée, de recherche, de critique, de compte rendu ou en vue d'en préparer un résumé destiné aux journaux et/ou à des fins non commerciales. Statistique Canada doit être cité comme suit : Source (ou « Adapté de », s'il y a lieu) : Statistique Canada, année de publication, nom du produit, numéro au catalogue, volume et numéro, période de référence et page(s). Autrement, il est interdit de reproduire le contenu de la présente publication, ou de l'emmagasiner dans un système d'extraction, ou de le transmettre sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, reproduction électronique, mécanique, photographique, pour quelque fin que ce soit, sans l'autorisation écrite préalable des Services d'octroi de licences, Division des services à la clientèle, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Février 2007

N° 63-005-XIF au catalogue, vol. 78, n° 12

ISSN 1710-0860

Périodicité : mensuelle

Ottawa

This publication is available in English upon request (catalogue no. 63-005-XIE).

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Informations pour l'utilisateur

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada :

- . indisponible pour toute période de référence
- .. indisponible pour une période de référence précise
- ... n'ayant pas lieu de figurer
- 0 zéro absolu ou valeur arrondie à zéro
- 0^s valeur arrondie à 0 (zéro) là où il y a une distinction importante entre le zéro absolu et la valeur arrondie
- p provisoire
- r révisé
- x confidentiel en vertu des dispositions de la *Loi sur la statistique*
- E à utiliser avec prudence
- F trop peu fiable pour être publié

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de :

- **R. Evans**, directeur, Division de la statistique du commerce
- **P. Thomson**, directrice adjointe, Division de la statistique du commerce
- **S. Grenier**, chef, Section des enquêtes infra-annuelles sur le commerce de détail, Division de la statistique du commerce
- **L. Chung**, économiste, Section des enquêtes infra-annuelles sur le commerce de détail, Division de la statistique du commerce

Table des matières

Faits saillants	5
Analyse — Décembre 2006	6
Les ventes d'automobiles neuves et la hausse des prix à la pompe permettent au secteur de l'automobile d'afficher une croissance appréciable	7
Hausse généralisée dans la plupart des provinces et des territoires en décembre	7
L'Alberta domine au chapitre des ventes en 2006	8
Quatre groupes de commerce de détail indiquent une croissance de 10 % ou plus	8
Les principaux groupes de commerce enregistrent des taux variables de croissance des ventes au détail	8
Indicateurs connexes pour janvier	9
Produits connexes	12
Tableaux statistiques	
1 Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées (périodes courantes)	15
1-1 Ventes	15
1-2 Variation en pourcentage depuis le mois précédent	16
1-3 Variation en pourcentage depuis l'année précédente	17
2 Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes)	18
2-1 Ventes	18
2-2 Variation en pourcentage depuis l'année précédente	19
3 Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)	20
3-1 Canada	20
3-2 Terre-Neuve-et-Labrador	23
3-3 Île-du-Prince-Édouard	26
3-4 Nouveau-Brunswick	29
3-5 Nouvelle-Écosse	32
3-6 Québec	35
3-7 Ontario	38
3-8 Manitoba	41
3-9 Saskatchewan	44
3-10 Alberta	47

Table des matières – suite

3-11	Colombie-Britannique	50
3-12	Territoire du Yukon	53
3-13	Territoires du Nord-Ouest	56
3-14	Nunavut	59
4	Commerce de détail (périodes courantes) — Coefficient de variation	62
5	Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, (estimations historiques)	63
5-1	Désaisonnalisées, décembre 2005 à décembre 2006	63
5-2	Non-désaisonnalisées, décembre 2005 à décembre 2006	65

Qualité des données, concepts et méthodologie

Objectifs, utilisation et utilisateurs	67
Concepts, variables et classifications	68
Couverture et bases de sondage	70
Échantillonnage	71
Conception du questionnaire	72
Réponse et non-réponse	73
Opérations de collecte et de saisie des données	76
Vérification	77
Imputation	79
Estimation	80
Désaisonnalisation et estimation de la tendance-cycle	81
Ajustement des séries historiques	83
Évaluation de la qualité des données	84
Contrôle de la divulgation	85
Comparabilité des données	86

Appendice

I	Agrégation spéciale : Commerce de détail	87
---	--	----

Graphiques

1.	Ventes au détail, désaisonnalisées et tendance, Canada	6
2.	Ventes au détail, désaisonnalisées et tendances, par secteur du commerce de détail, Canada	10
3.	Ventes au détail, désaisonnalisées et tendances, par secteur du commerce de détail, Canada	11

Faits saillants

- En décembre, les détaillants ont affiché l'augmentation mensuelle la plus élevée des ventes du commerce de détail en neuf ans et des hausses généralisées dans l'ensemble des huit secteurs du commerce de détail. L'essor de cette fin d'année, associé à des ventes exceptionnelles en Alberta, a fait bondir l'ensemble des ventes pour 2006, lesquelles ont atteint leur plus haut taux de croissance annuel depuis 1997.

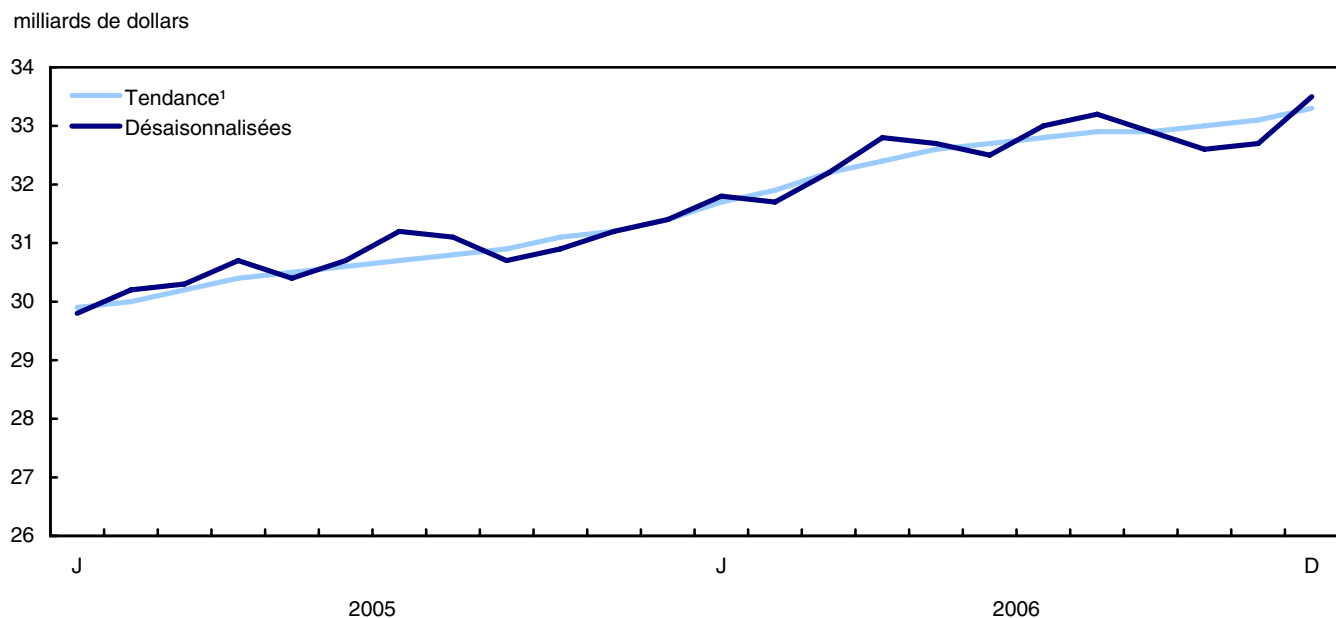
Analyse — Décembre 2006

En décembre, les détaillants ont affiché l'augmentation mensuelle la plus élevée des ventes du commerce de détail en neuf ans et des hausses généralisées dans l'ensemble des huit secteurs du commerce de détail. L'essor de cette fin d'année, associé à des ventes exceptionnelles en Alberta, a fait bondir l'ensemble des ventes pour 2006, lesquelles ont atteint leur plus haut taux de croissance annuel depuis 1997.

L'ensemble des ventes au détail ont fait un bond de 2,3 % en décembre, et on estime qu'elles ont atteint 33,5 milliards de dollars, ce qui représente le taux de croissance mensuel le plus élevé depuis décembre 1997. Cette hausse a plus que compensé les pertes observées en septembre et en octobre ainsi que la faible croissance de 0,3 % enregistrée en novembre.

Pour l'ensemble de 2006, les détaillants ont vendu 391,4 milliards de dollars de biens et services, en hausse de 6,4 % par rapport à 2005, soit la meilleure croissance en neuf ans.

Graphique 1
Ventes au détail, désaisonnalisées et tendance, Canada



1. Les tendances représentent les données désaisonnalisées lissées.

Le secteur de l'automobile est venu en tête en décembre, ayant affiché une progression des ventes de 3,7 %, ce qui représente plus de la moitié de l'ensemble des hausses du mois. Les ventes des magasins de vêtements et d'accessoires ont augmenté (+4,9 %) après avoir connu deux mois de baisses, tout comme les ventes des magasins de marchandises diverses (+2,6 %). Ensemble, ces deux secteurs représentent plus du quart de la croissance des ventes au détail en décembre.

Les ventes des détaillants divers (+2,4 %) ont repris après la chute de 2,7 % observée en novembre, mais elles ont été relativement stables en 2006 après avoir fait un bond en janvier. Les magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison ont enregistré une hausse des ventes de 2,3 % en décembre et seulement trois mois de fléchissement des ventes en 2006.

Des augmentations modérées ont été enregistrées par les pharmacies et les magasins de produits de soins personnels (+0,9 %), les magasins de meubles, d'accessoires de maison et d'appareils électroniques (+0,5 %) et les magasins d'alimentation et de boissons (+0,4 %).

Hormis le secteur de l'automobile (qui comprend les ventes des stations-service), les ventes au détail ont augmenté de 1,6 %.

L'effet des prix a été minime en décembre, car même en tenant compte de la variation des prix, les ventes au détail totales étaient encore élevées, ayant enregistré une croissance de 2,1 %. En revanche, la fluctuation des prix a touché les résultats trimestriels. Les ventes nominales ont chuté de 0,3 % au cours du quatrième trimestre de 2006 mais, en termes réels, les ventes ont en fait augmenté de 0,4 %.

Les ventes d'automobiles neuves et la hausse des prix à la pompe permettent au secteur de l'automobile d'afficher une croissance appréciable

Les ventes des concessionnaires d'automobiles neuves ont été solides en décembre, ayant affiché une progression de 3,6 %. L'Enquête sur les ventes de véhicules automobiles neufs a montré que le nombre total de véhicules vendus en décembre était en hausse de 5,6 % par rapport au mois précédent.

La hausse des prix à la pompe a aussi contribué à cette montée en flèche dans le secteur de l'automobile en augmentant notamment les ventes des stations-service de 4,5 %. D'après l'Indice des prix à la consommation, le prix de l'essence a augmenté de 4,1 % au cours de la même période.

Les magasins de vêtements (+4,9 %), les magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et les bijouteries (+4,9 %), les magasins d'articles de sports, de passe-temps, de musique et les librairies (+4,0 %) ainsi que les magasins de marchandises diverses (+2,6 %) ont tous enregistré des hausses significatives en décembre, épongeant partiellement les pertes observées en octobre et en novembre. Les ventes étaient cependant encore bien en dessous des niveaux record atteints en septembre 2006, après que les ventes au détail ont fait un bond pour chacun de ces types de magasins.

Pour ce qui est du secteur des matériaux de construction et des produits extérieurs pour la maison, les ventes des centres de rénovation et des quincailleries ont progressé de 1,7 % en décembre. Les ventes dans ces magasins ont enregistré des croissances annuelles d'au moins 10 % depuis 2002.

Dans le secteur des magasins d'alimentation et de boissons, les ventes des supermarchés ont crû de 1,0 % en décembre, ce qui représente la plus forte hausse des ventes depuis février 2006. Les ventes dans ce type de magasin ont généralement fléchi depuis l'automne 2005. Mais les baisses enregistrées en ce qui a trait aux ventes des magasins de bière, de vins et de spiritueux (-1,3 %) ainsi que des dépanneurs et des magasins d'alimentation spécialisés (-0,7 %) ont partiellement effacé ces progressions.

Hausse généralisée dans la plupart des provinces et des territoires en décembre

Presque toutes les provinces et tous les territoires ont affiché une hausse des ventes en décembre, à l'exception du Nunavut (-5,0 %). Les ventes en Ontario (+2,9 %) et au Québec (+1,8 %) ont progressé pour un deuxième mois d'affilée après un début de trimestre plus faible.

En décembre, les ventes au détail ont augmenté en Colombie-Britannique (+2,4 %) et en Alberta (+2,0 %). Les magasins de détail ont cependant enregistré un ralentissement des ventes dans les deux provinces au cours de ces derniers mois. Le quatrième trimestre a par conséquent affiché des taux de croissance négatifs pour les deux provinces, alors que les résultats pour les trimestres précédents en 2006 avaient été exceptionnellement bons. Les conditions météorologiques défavorables de la fin de novembre ont pu contribuer au ralentissement des ventes en Colombie-Britannique.

En décembre, les ventes ont encore une fois été fortes pour un deuxième mois consécutif dans chacune des provinces de l'Atlantique, principalement en raison des ventes des stations-service. Des hausses ont été enregistrées au Nouveau-Brunswick (+4,1 %), à Terre-Neuve-et-Labrador (+3,0 %), à l'Île-du-Prince-Édouard (+1,8 %) et en Nouvelle-Écosse (+1,5 %).

L'Alberta domine au chapitre des ventes en 2006

Les ventes au détail en Alberta ont enregistré en 2006 la progression la plus rapide de tous les temps, portant le taux de croissance du commerce de détail canadien à son niveau le plus élevé depuis 1997.

Bien que toutes les provinces et tous les territoires aient indiqué un accroissement du commerce de détail en 2006, l'Alberta est arrivée en tête, ayant enregistré un bond remarquable de 16,2 % par rapport au taux de croissance déjà impressionnant de 12,1 % réalisé en 2005. L'Alberta a ainsi enregistré le meilleur taux de croissance au pays pour une troisième année consécutive. De plus, la province a été la seule en 2006, également pour une troisième année consécutive, à indiquer une progression des ventes de 10 % ou plus.

En excluant l'Alberta, le commerce de détail dans le reste du Canada a connu une hausse de 4,9 % en 2006.

Quatre groupes de commerce de détail indiquent une croissance de 10 % ou plus

Dans l'ensemble, 4 des 18 groupes de commerce de détail ont connu en 2006 des taux de croissance de 10 % ou plus. Les concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces viennent en tête en 2006, ayant affiché une hausse des ventes de l'ordre de 15,9 %, qui sont passées à 17,8 milliards de dollars. Stimulée par de solides ventes de véhicules récréatifs, cette hausse est de loin supérieure à celle de 5,3 % enregistrée en 2005 et représente le plus fort taux de croissance de ce groupe depuis le début de la série en 1991.

Ayant enregistré un taux de croissance de 13,3 %, les ventes de 5,4 milliards de dollars réalisées par les magasins d'accessoires de maison ont permis à ce groupe de commerce de se classer au deuxième rang en 2006.

Vient ensuite la croissance de 12,3 % des ventes au détail des centres de rénovation et des quincailleries, qui ont totalisé 20,4 milliards de dollars. La croissance de ce groupe de commerce a dépassé celle de l'ensemble du commerce de détail chaque année depuis 2001.

Les ventes des pharmacies et des magasins de produits de soins personnels ont augmenté de 10,9 % pour atteindre 26,6 milliards de dollars en 2006, soit plus du double de la croissance de 5,2 % observée en 2005 et la progression la plus rapide depuis le début de la série.

Bien que le taux de croissance ait été inférieur à 10 %, les ventes des magasins de vêtements ont totalisé 17,3 milliards de dollars (+7,3 %). Il s'agit du taux le plus élevé observé depuis 1994.

Les principaux groupes de commerce enregistrent des taux variables de croissance des ventes au détail

Les ventes des concessionnaires d'automobiles neuves ont totalisé 74,8 milliards de dollars en 2006, en hausse de 4,0 % par rapport au taux de croissance de 5,6 % indiqué en 2005, ce qui, pour une quatrième année consécutive, est néanmoins inférieur à la croissance globale des ventes au détail au Canada. Selon l'Enquête sur les ventes de véhicules automobiles neufs, le nombre d'unités vendues a totalisé 1 666 327, en hausse de 2,2 % par rapport à 2005.

Les ventes des supermarchés ont légèrement augmenté de 0,6 %, se situant à 63,1 milliards de dollars. Ce taux est très inférieur à la croissance moyenne de 5,1 % dont ce groupe de commerce bénéficie annuellement depuis 2002 et représente le plus faible taux de croissance depuis 1996.

Les ventes de 46,7 milliards de dollars des magasins de marchandises diverses (qui comprennent les grands magasins, les clubs-entrepôts, les hypermarchés ainsi que les magasins de fournitures pour la maison et l'auto) ont progressé de 7,0 % en 2006, soit le plus fort taux de croissance de ce groupe de commerce depuis 1997.

Malgré la volatilité des données mensuelles, les ventes des stations-service ont atteint 42,0 milliards de dollars en 2006, soit une hausse annuelle de 9,4 %. Il s'agit toutefois d'une baisse par rapport aux récentes croissances d'au moins 10 % enregistrées en 2004 (+11,4 %) et en 2005 (+15,1 %).

Un examen plus détaillé du commerce de détail en 2006 sera diffusé au printemps.

Indicateurs connexes pour janvier

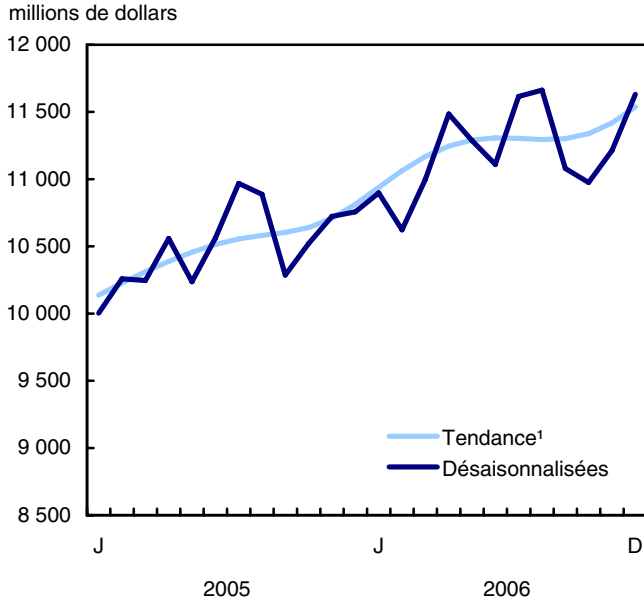
En janvier, l'emploi a progressé d'environ 89 000, poursuivant ainsi la tendance à la hausse amorcée en septembre 2006. Le taux de chômage a augmenté de 0,1 point de pourcentage en janvier pour s'établir à 6,2 %, soit un résultat attribuable au nombre croissant de personnes qui entrent sur le marché du travail et qui sont à la recherche d'un emploi.

Les données provisoires sur les ventes de l'industrie automobile montrent que ces dernières ont baissé d'environ 4 % en janvier, ce qui est entièrement attribuable à la faible demande de voitures particulières.

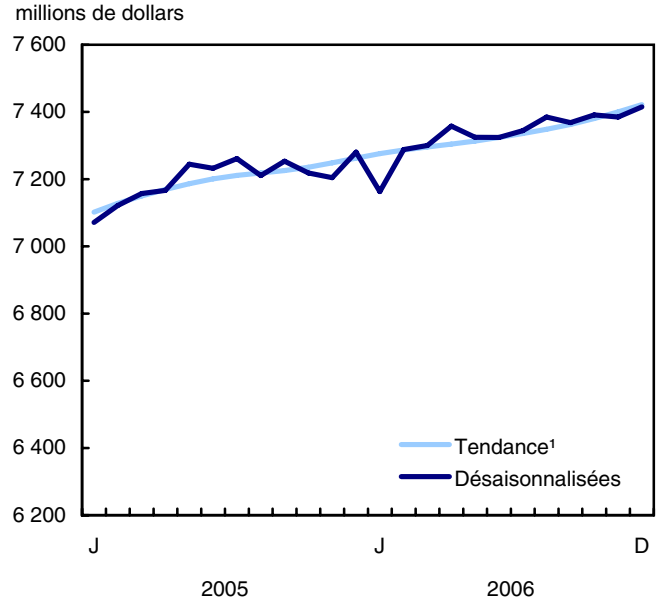
D'après la Société canadienne d'hypothèques et de logement, le taux annuel désaisonnalisé des mises en chantier a augmenté, passant de 212 600 unités en décembre à 249 300 unités en janvier.

Graphique 2
Ventes au détail, désaisonnalisées et tendances, par secteur du commerce de détail, Canada

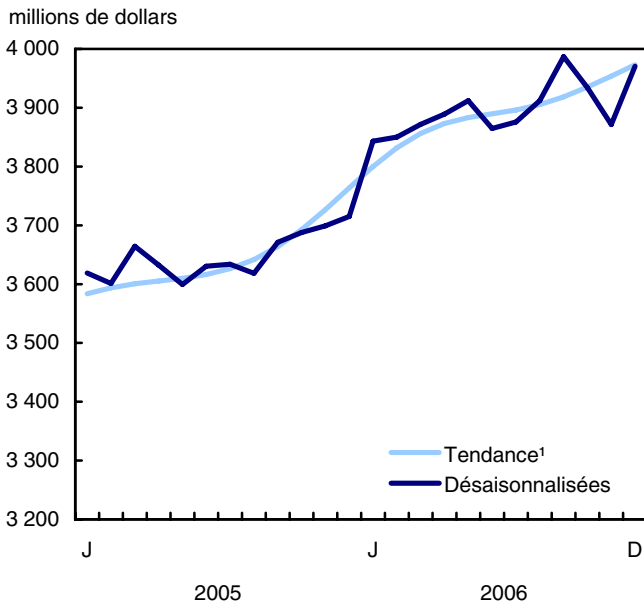
Véhicules automobiles



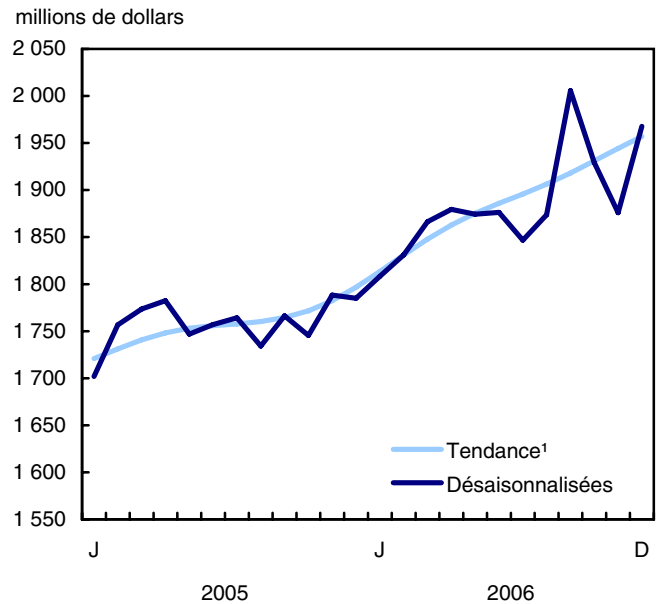
Magasins d'alimentation et de boissons



Magasins de marchandises diverses



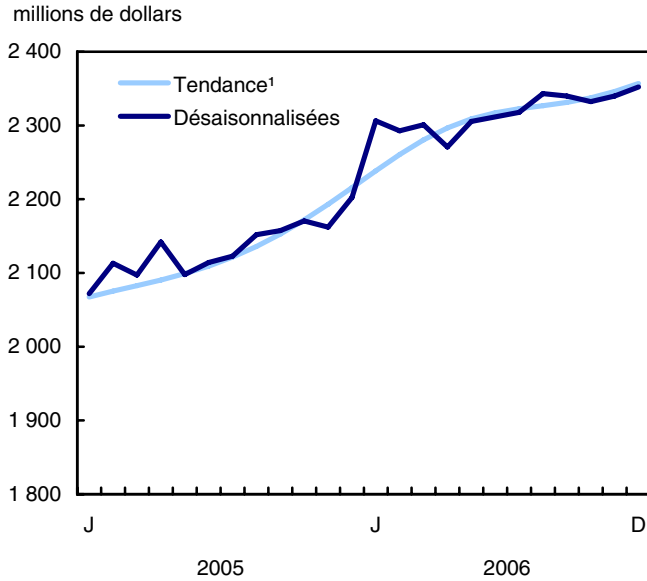
Magasins de vêtements et d'accessoires



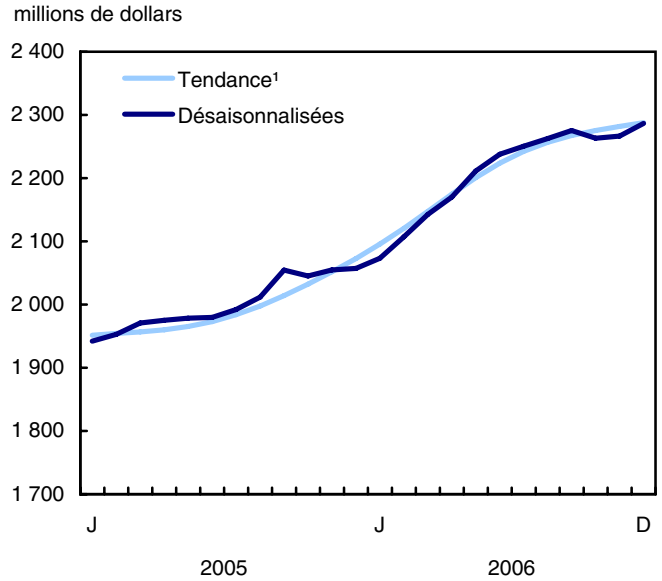
1. Les tendances représentent les données désaisonnalisées lissées.

Graphique 3
Ventes au détail, désaisonnalisées et tendances, par secteur du commerce de détail, Canada

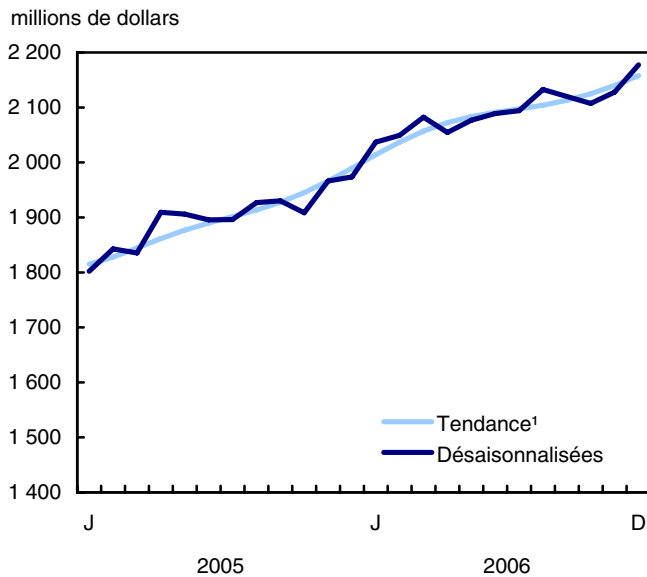
Magasins de meubles, d'accessoires de maison et d'appareils électroniques



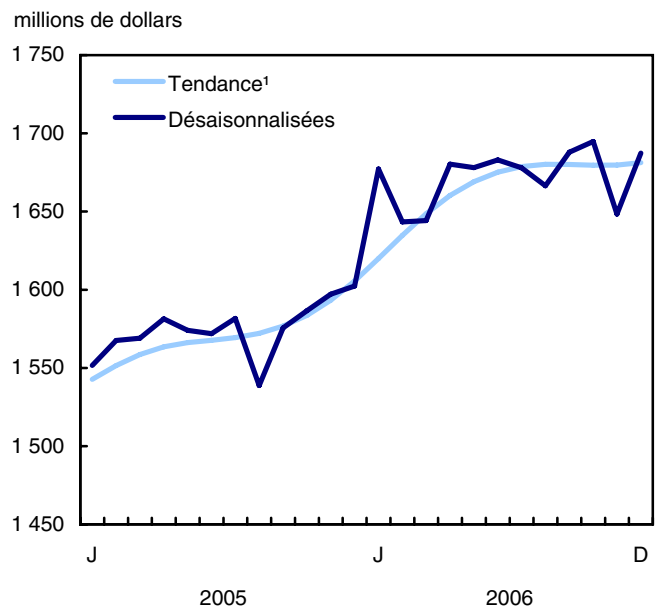
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels



Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison



Détaillants divers



1. Les tendances représentent les données désaisonnalisées lissées.

Produits connexes

Choisis parmi les publications de Statistique Canada

63-007-X Ventes de véhicules automobiles neufs

Choisis parmi les produits techniques et analytiques de Statistique Canada

11-621-M2003006 Nouvelles tendances : la vente au détail de vêtements au Canada
11-621-M2003007 Le Noël du consommateur
11-621-M2004012 Les nouveaux propriétaires emménagent : l'achat de meubles
11-621-M2004019 Les habitudes de magasinage des consommateurs durant les Fêtes
11-621-M2005029 Carte-cadeau : une carte gagnante pour tous
11-621-M2005032 Le commerce de détail dans les provinces depuis le tournant du millénaire
11-621-M2005034 Le magasinage de Noël : perspective provinciale

Choisis parmi les tableaux de CANSIM de Statistique Canada

080-0014 Commerce de détail, selon le groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)
080-0015 Commerce de détail, selon le groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)
080-0016 Commerce de détail, ventes, dollars et indice enchaînés au prix de base
080-0017 Commerce de détail, ventes et tendances des ventes, désaisonnalisées, selon le secteur de groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

Choisis parmi les enquêtes de Statistique Canada

2406	Enquête sur le commerce de détail (mensuelle)
2408	Enquête mensuelle sur le commerce de détail - Organismes des grands magasins

Choisis parmi les tableaux sommaires de Statistique Canada

- *Indicateurs économiques, par province et territoire (mensuel et trimestriel)*
- *Ventes au détail, par industries*
- *Ventes au détail, par province et territoire*
- *Commerce de détail, par industries (mensuel)*
- *Commerce de détail, par provinces et territoires (mensuel)*
- *Ventes des grands magasins, par province*

Tableaux statistiques

Tableau 1-1

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées (périodes courantes) — Ventes

	Décembre ^p 2006	Novembre ^r 2006	Octobre ^r 2006	Septembre ^r 2006	Cumulatif 2006
	millions de dollars				
Groupe de commerce - Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	6 593,5	6 365,2	6 316,7	6 330,9	74 806,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 510,5	1 473,6	1 463,9	1 510,2	17 742,0
Stations-service	3 527,0	3 375,0	3 194,8	3 238,8	42 030,1
Magasins de meubles	802,8	802,6	805,4	801,4	9 611,1
Magasins d'accessoires de maison	469,6	462,3	449,0	455,2	5 417,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	128,7	125,1	125,5	128,9	1 571,3
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	951,2	949,9	952,3	954,4	11 213,5
Centres de rénovation et quincailleries	1 764,3	1 734,2	1 713,5	1 732,3	20 457,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	413,2	393,7	393,9	387,7	4 690,5
Supermarchés	5 333,7	5 281,8	5 284,4	5 269,8	63 194,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	810,9	816,4	813,6	811,0	9 568,6
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 270,7	1 286,8	1 293,5	1 287,3	15 284,0
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2 286,6	2 266,5	2 263,1	2 275,3	26 546,9
Magasins de vêtements	1 496,6	1 427,0	1 467,1	1 533,5	17 264,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	471,1	449,0	462,3	472,2	5 370,6
Magasins de marchandises diverses	3 970,5	3 871,4	3 934,1	3 986,8	46 781,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	863,3	830,2	862,5	874,9	10 141,5
Magasins de détail divers	824,1	818,1	832,3	813,1	9 927,4
Total, ensemble des magasins	33 488,2	32 729,1	32 627,8	32 863,7	391 619,7
Régions					
Terre-Neuve-et-Labrador	534,6	519,1	504,8	503,9	6 060,7
Île-du-Prince-Édouard	127,0	124,7	122,1	122,8	1 484,0
Nouvelle-Écosse	955,1	940,5	929,5	944,7	11 289,2
Nouveau-Brunswick	776,9	746,4	726,2	737,2	8 888,2
Québec	7 403,5	7 271,2	7 215,6	7 320,4	87 100,6
Ontario	12 098,4	11 761,7	11 673,1	11 734,5	140 882,1
Manitoba	1 122,3	1 117,6	1 096,7	1 119,6	13 180,0
Saskatchewan	994,1	977,4	973,8	993,4	11 705,8
Alberta	4 877,1	4 779,9	4 804,0	4 805,4	56 568,0
Colombie-Britannique	4 486,0	4 379,8	4 471,2	4 470,2	53 139,8
Territoire du Yukon	39,9	37,0	39,1	38,9	455,2
Territoires du Nord-Ouest	52,4	51,3	50,0	50,4	606,8
Nunavut	21,2	22,4	21,9	22,3	259,1

Tableau 1-2
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées (périodes courantes) — Variation en pourcentage depuis le mois précédent

	Décembre ^p 2006	Novembre ^r 2006	Octobre ^r 2006	Septembre ^r 2006
	pourcentage			
Groupe de commerce - Canada				
Concessionnaires d'automobiles neuves	3,6	0,8	-0,2	-2,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	2,5	0,7	-3,1	-0,1
Stations-service	4,5	5,6	-1,4	-11,7
Magasins de meubles	0,0	-0,4	0,5	-0,8
Magasins d'accessoires de maison	1,6	3,0	-1,4	1,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	2,9	-0,3	-2,6	-6,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	0,1	-0,3	-0,2	0,5
Centres de rénovation et quincailleries	1,7	1,2	-1,1	-0,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	5,0	0,0	1,6	-1,6
Supermarchés	1,0	0,0	0,3	-0,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	-0,7	0,4	0,3	0,7
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	-1,3	-0,5	0,5	0,6
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	0,9	0,2	-0,5	0,6
Magasins de vêtements	4,9	-2,7	-4,3	7,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	4,9	-2,9	-2,1	5,4
Magasins de marchandises diverses	2,6	-1,6	-1,3	1,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	4,0	-3,7	-1,4	3,2
Magasins de détail divers	0,7	-1,7	2,4	-0,7
Total, ensemble des magasins	2,3	0,3	-0,7	-1,1
Régions				
Terre-Neuve-et-Labrador	3,0	2,8	0,2	0,0
Île-du-Prince-Édouard	1,8	2,2	-0,6	-0,2
Nouvelle-Écosse	1,5	1,2	-1,6	-0,9
Nouveau-Brunswick	4,1	2,8	-1,5	-0,9
Québec	1,8	0,8	-1,4	-0,8
Ontario	2,9	0,8	-0,5	-1,7
Manitoba	0,4	1,9	-2,0	0,5
Saskatchewan	1,7	0,4	-2,0	1,0
Alberta	2,0	-0,5	0,0	-1,4
Colombie-Britannique	2,4	-2,0	0,0	-0,9
Territoire du Yukon	7,8	-5,2	0,4	1,3
Territoires du Nord-Ouest	2,1	2,7	-0,8	-2,0
Nunavut	-5,0	2,2	-1,8	1,4

Tableau 1-3

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées (périodes courantes) — Variation en pourcentage depuis l'année précédente

	Décembre ^p 2006	Novembre ^r 2006	Octobre ^r 2006	Septembre ^r 2006	Cumulatif 2006
	pourcentage				
Groupe de commerce - Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	8,4	3,7	8,2	14,6	3,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	13,0	14,5	16,7	19,0	15,6
Stations-service	5,6	2,3	-6,9	-7,3	9,2
Magasins de meubles	4,4	5,4	5,0	5,4	7,0
Magasins d'accessoires de maison	9,8	10,9	10,0	13,5	13,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-7,1	-10,0	-8,8	-2,1	-1,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	9,7	12,5	11,0	10,4	9,5
Centres de rénovation et quincailleries	10,0	8,9	9,9	11,5	12,0
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	11,8	5,3	12,8	2,8	3,8
Supermarchés	0,1	0,7	1,2	-0,3	0,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	6,8	9,2	7,4	7,4	4,6
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	6,4	6,2	4,4	6,3	5,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	11,2	10,3	10,7	10,7	10,5
Magasins de vêtements	10,4	5,0	10,8	14,1	6,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	9,6	4,5	9,8	11,9	8,4
Magasins de marchandises diverses	6,9	4,7	6,7	8,6	6,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	6,5	2,8	7,6	8,3	6,9
Magasins de détail divers	4,0	3,6	6,0	5,9	5,5
Total, ensemble des magasins	6,7	4,9	5,6	7,1	6,2
Régions					
Terre-Neuve-et-Labrador	6,3	4,4	1,9	6,4	2,9
Île-du-Prince-Édouard	4,6	3,9	4,7	6,2	3,9
Nouvelle-Écosse	4,2	5,8	4,8	6,9	6,3
Nouveau-Brunswick	8,8	5,1	3,4	5,1	5,7
Québec	6,2	3,9	4,5	6,2	4,6
Ontario	4,8	3,1	3,2	4,8	4,0
Manitoba	8,1	6,5	4,4	8,0	5,7
Saskatchewan	8,0	5,4	6,4	7,7	5,8
Alberta	13,4	13,2	15,5	16,6	16,0
Colombie-Britannique	5,8	2,7	5,4	5,3	6,2
Territoire du Yukon	9,2	-1,9	6,5	6,3	2,5
Territoires du Nord-Ouest	8,8	5,0	3,5	5,9	4,6
Nunavut	3,2	8,3	4,1	6,5	3,6

Tableau 2-1
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) — Ventes

	Décembre ^P 2006	Novembre ^r 2006	Octobre 2006	Septembre 2006	Cumulatif 2006
	millions de dollars				
Groupe de commerce - Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 465,5	5 968,5	5 875,4	6 265,1	74 821,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 118,2	1 326,3	1 367,4	1 448,2	17 767,6
Stations-service	3 301,5	3 179,4	3 276,9	3 329,9	42 017,4
Magasins de meubles	934,6	846,5	840,2	851,9	9 597,9
Magasins d'accessoires de maison	619,8	540,2	466,8	450,4	5 403,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	157,5	126,3	124,2	133,1	1 569,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	1 829,2	1 003,4	894,3	982,4	11 198,6
Centres de rénovation et quincailleries	1 432,2	1 735,8	1 851,7	1 886,4	20 439,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	318,8	374,9	410,9	418,1	4 675,9
Supermarchés	5 996,7	5 150,8	5 028,1	5 405,5	63 106,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	888,5	764,1	795,7	828,3	9 570,6
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 924,9	1 240,6	1 204,8	1 329,4	15 233,7
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2 685,4	2 288,1	2 256,0	2 238,0	26 558,9
Magasins de vêtements	2 446,8	1 604,0	1 507,0	1 587,5	17 286,7
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	900,9	475,4	422,7	455,1	5 374,1
Magasins de marchandises diverses	6 046,2	4 345,9	3 922,0	3 742,3	46 729,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	1 520,5	894,0	786,2	877,3	10 131,7
Magasins de détail divers	1 017,4	812,0	852,3	857,5	9 907,0
Total, ensemble des magasins	38 604,9	32 676,3	31 882,5	33 086,4	391 388,8
Régions					
Terre-Neuve-et-Labrador	633,2	547,9	490,8	506,2	6 059,3
Île-du-Prince-Édouard	146,6	121,3	118,1	126,6	1 481,3
Nouvelle-Écosse	1 135,0	952,4	896,3	944,1	11 269,9
Nouveau-Brunswick	885,2	755,3	705,9	734,0	8 887,6
Québec	8 059,7	7 148,3	7 119,2	7 327,2	87 118,3
Ontario	14 345,5	11 957,7	11 436,2	11 851,0	140 749,0
Manitoba	1 279,2	1 117,3	1 080,6	1 127,8	13 177,3
Saskatchewan	1 129,0	959,3	963,5	991,4	11 693,4
Alberta	5 561,3	4 742,9	4 634,2	4 846,3	56 496,6
Colombie-Britannique	5 303,4	4 271,2	4 331,8	4 518,6	53 135,7
Territoire du Yukon	43,2	34,2	37,8	40,0	455,7
Territoires du Nord-Ouest	58,7	47,5	45,9	49,6	605,3
Nunavut	24,7	21,1	22,2	23,5	259,5

Tableau 2-2

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) — Variation en pourcentage depuis l'année précédente

	Décembre ^p 2006	Novembre ^r 2006	Octobre 2006	Septembre 2006	Cumulatif 2006
	pourcentage				
Groupe de commerce - Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	5,5	4,4	10,4	10,6	4,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	9,3	12,5	15,6	15,2	15,9
Stations-service	3,7	0,9	-7,3	-9,7	9,4
Magasins de meubles	3,9	7,0	3,8	6,6	7,2
Magasins d'accessoires de maison	8,4	10,9	10,3	12,8	13,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-9,3	-8,8	-8,5	-3,5	-1,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	7,9	9,3	9,8	13,4	9,7
Centres de rénovation et quincailleries	7,8	8,1	10,3	9,7	12,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	10,6	5,6	15,0	0,8	3,9
Supermarchés	-1,2	2,4	-1,9	1,7	0,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	5,5	10,1	5,8	8,5	4,9
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	3,7	8,5	2,0	10,9	5,5
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	9,3	10,4	10,8	10,3	10,9
Magasins de vêtements	8,2	6,7	6,5	14,5	7,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	10,2	6,7	6,9	13,1	8,3
Magasins de marchandises diverses	5,6	4,5	4,4	10,0	7,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	5,0	5,3	6,4	8,4	7,1
Magasins de détail divers	2,7	3,2	5,5	5,2	5,4
Total, ensemble des magasins	4,9	5,3	4,7	6,5	6,4
Régions					
Terre-Neuve-et-Labrador	5,1	5,9	2,1	4,3	3,0
Île-du-Prince-Édouard	3,6	4,0	3,9	5,4	3,9
Nouvelle-Écosse	2,5	6,6	3,3	5,9	6,4
Nouveau-Brunswick	6,5	6,2	2,5	2,9	5,9
Québec	4,9	4,5	3,0	5,4	4,9
Ontario	3,2	3,4	2,4	4,2	4,1
Manitoba	4,3	7,3	3,7	7,7	5,9
Saskatchewan	5,2	4,8	5,7	7,5	6,0
Alberta	10,7	13,1	14,5	16,3	16,2
Colombie-Britannique	3,9	3,2	5,0	5,2	6,5
Territoire du Yukon	5,9	-1,6	6,7	5,6	2,8
Territoires du Nord-Ouest	8,4	6,9	-0,9	6,5	4,6
Nunavut	2,8	7,8	5,2	7,8	4,0

Tableau 3-1
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Canada

	Trimestre ^P IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	17 309,4	20 241,6	21 049,9	16 220,2	16 221,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	3 811,9	4 875,1	5 774,3	3 306,3	3 384,1
Stations-service	9 757,8	11 650,3	11 333,2	9 276,1	9 868,4
Magasins de meubles	2 621,3	2 547,6	2 340,6	2 088,4	2 499,7
Magasins d'accessoires de maison	1 626,8	1 331,7	1 282,4	1 162,7	1 482,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	408,0	388,8	356,8	415,8	447,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	3 726,9	2 778,9	2 401,3	2 291,4	3 427,2
Centres de rénovation et quincailleries	5 019,7	5 811,7	6 005,0	3 602,8	4 612,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	1 104,7	1 318,4	1 425,2	827,6	1 001,1
Supermarchés	16 175,6	16 207,1	15 960,9	14 762,5	16 223,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	2 448,3	2 581,7	2 485,4	2 055,2	2 288,2
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	4 370,3	4 183,2	3 745,0	2 935,2	4 180,6
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	7 229,5	6 657,5	6 577,5	6 094,4	6 566,8
Magasins de vêtements	5 557,9	4 306,6	4 245,7	3 176,5	5 180,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	1 799,0	1 316,4	1 290,2	968,5	1 658,4
Magasins de marchandises diverses	14 314,1	11 533,2	11 785,7	9 096,4	13 641,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	3 200,8	2 543,0	2 323,6	2 064,4	3 036,1
Magasins de détail divers	2 681,7	2 549,5	2 562,0	2 113,9	2 585,7
Total, ensemble des magasins	103 163,8	102 822,1	102 944,6	82 458,3	98 305,9

Tableau 3-1 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Canada

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-14,5	-3,8	29,8	0,0	-15,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-21,8	-15,6	74,6	-2,3	-18,0
Stations-service	-16,2	2,8	22,2	-6,0	-9,3
Magasins de meubles	2,9	8,8	12,1	-16,5	5,2
Magasins d'accessoires de maison	22,2	3,8	10,3	-21,5	24,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	4,9	8,9	-14,2	-7,2	18,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	34,1	15,7	4,8	-33,1	36,7
Centres de rénovation et quincailleries	-13,6	-3,2	66,7	-21,9	-10,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-16,2	-7,5	72,2	-17,3	-21,9
Supermarchés	-0,2	1,5	8,1	-9,0	1,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	-5,2	3,9	20,9	-10,2	-6,1
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	4,5	11,7	27,6	-29,8	5,0
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	8,6	1,2	7,9	-7,2	10,7
Magasins de vêtements	29,1	1,4	33,7	-38,7	31,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	36,7	2,0	33,2	-41,6	36,6
Magasins de marchandises diverses	24,1	-2,1	29,6	-33,3	28,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	25,9	9,4	12,6	-32,0	28,4
Magasins de détail divers	5,2	-0,5	21,2	-18,2	7,5
Total, ensemble des magasins	0,3	-0,1	24,8	-16,1	2,3

Tableau 3-1 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Canada

	Trimestre ^D IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	6,7	5,3	0,3	4,4	3,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	12,6	18,2	17,3	14,1	1,0
Stations-service	-1,1	7,1	20,4	12,5	14,2
Magasins de meubles	4,9	7,2	6,7	10,9	5,7
Magasins d'accessoires de maison	9,8	11,8	14,5	19,3	9,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-8,9	2,9	-1,0	2,3	4,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	8,7	10,9	9,0	10,4	6,1
Centres de rénovation et quincailleries	8,8	12,3	12,5	17,0	10,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	10,4	2,9	-1,1	6,6	-2,1
Supermarchés	-0,3	1,0	1,6	-0,1	3,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	7,0	5,9	5,2	0,9	0,9
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	4,5	5,1	6,8	5,8	7,7
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	10,1	12,2	12,4	8,8	6,2
Magasins de vêtements	7,3	8,9	7,1	5,4	4,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	8,5	8,4	6,7	9,9	5,5
Magasins de marchandises diverses	4,9	8,3	8,2	7,0	4,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	5,4	7,5	7,7	8,3	8,0
Magasins de détail divers	3,7	6,0	7,5	4,4	2,2
Total, ensemble des magasins	4,9	7,0	7,2	6,5	5,4

Tableau 3-2
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) —
Terre-Neuve-et-Labrador

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	221,7	286,7	330,4	182,2	200,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	128,0	100,8	115,4	99,2	127,4
Stations-service	197,2	225,7	205,5	174,1	193,4
Magasins de meubles	29,5	22,4	18,1	17,6	28,6
Magasins d'accessoires de maison	10,6	7,4	7,2	5,4	9,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	6,3	5,4	5,1	6,7	7,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	22,0	14,8	13,0	12,3	21,0
Centres de rénovation et quincailleries	101,8	121,9	99,4	51,3	94,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	16,9	21,1	19,0	9,8	16,5
Supermarchés	264,6	264,5	258,1	237,2	258,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	97,1	80,8	82,0	75,8	84,1
Magasins de vêtements	64,1	41,8	38,0	24,7	59,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	16,3	10,5	8,9	6,9	15,4
Magasins de marchandises diverses	316,8	238,7	229,9	178,9	302,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	27,4	18,5	15,8	13,1	26,4
Magasins de détail divers	33,6	28,1	25,5	22,9	30,6
Total, ensemble des magasins	1 671,9	1 604,5	1 575,2	1 207,8	1 600,7

Tableau 3-2 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Terre-Neuve-et-Labrador

	Trimestre ^P IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-22,7	-13,2	81,4	-9,0	-26,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	27,0	-12,6	16,3	-22,1	26,6
Stations-service	-12,6	9,8	18,0	-10,0	-16,4
Magasins de meubles	31,5	23,7	3,0	-38,4	28,2
Magasins d'accessoires de maison	42,7	3,2	34,3	-41,4	40,5
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	17,3	5,2	-23,8	-4,7	15,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	48,7	13,6	6,0	-41,6	54,2
Centres de rénovation et quincailleries	-16,5	22,7	93,7	-45,9	-23,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-19,9	10,7	93,9	-40,4	-15,7
Supermarchés	0,0	2,5	8,8	-8,3	-0,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	20,3	-1,5	8,1	-9,8	20,5
Magasins de vêtements	53,1	10,1	53,9	-58,8	52,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	55,7	17,7	29,8	-55,3	46,5
Magasins de marchandises diverses	32,8	3,8	28,5	-40,8	35,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	47,9	17,3	20,7	-50,4	60,8
Magasins de détail divers	19,5	10,3	11,4	-25,3	20,6
Total, ensemble des magasins	4,2	1,9	30,4	-24,5	2,8

Tableau 3-2 – suite

**Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) —
Terre-Neuve-et-Labrador**

	Trimestre ^P IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	10,8	5,8	2,4	-6,8	2,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	0,5	0,2	-7,1	-9,3	-12,3
Stations-service	1,9	-2,5	3,9	5,0	2,0
Magasins de meubles	3,2	0,6	-11,8	11,3	-7,7
Magasins d'accessoires de maison	15,8	14,1	20,9	6,8	-1,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-10,4	-11,6	-15,9	-5,0	-4,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	4,6	8,5	9,2	6,3	7,2
Centres de rénovation et quincailleries	7,5	-1,4	-4,5	1,5	-2,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	2,4	7,8	1,7	-4,0	-3,0
Supermarchés	2,3	1,9	2,0	1,6	5,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	15,6	15,7	10,3	8,6	-0,1
Magasins de vêtements	6,9	6,1	7,3	-1,5	-0,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	6,3	0,0	-3,6	3,0	-3,3
Magasins de marchandises diverses	4,8	6,9	7,7	7,5	5,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	3,8	12,9	12,6	8,3	12,1
Magasins de détail divers	9,7	10,7	1,2	3,2	11,6
Total, ensemble des magasins	4,4	3,0	2,6	1,5	1,9

Tableau 3-3
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Île-du-Prince-Édouard

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	54,8	67,1	69,2	44,7	47,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	8,5	9,6	11,7	8,9	9,3
Stations-service	39,1	48,0	46,1	37,9	40,4
Magasins de meubles	4,2	4,0	3,6	3,2	4,2
Magasins d'accessoires de maison	2,9	2,9	1,8	1,7	3,1
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	0,6	0,6	0,6	0,7	0,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	9,3	7,0	5,6	5,8	8,7
Centres de rénovation et quincailleries	29,6	34,0	33,9	21,3	30,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	8,1	9,4	13,8	5,9	7,4
Supermarchés	82,1	86,7	78,1	70,4	77,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	27,7	25,8	24,9	23,6	24,8
Magasins de vêtements	16,2	14,3	11,4	8,2	16,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	5,1	3,6	2,7	2,1	4,7
Magasins de marchandises diverses	53,5	42,5	39,6	27,5	52,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	10,3	10,0	7,8	6,4	10,5
Magasins de détail divers	8,0	13,1	8,7	5,9	8,2
Total, ensemble des magasins	386,0	413,3	387,1	294,9	371,7

Tableau 3-3 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Île-du-Prince-Édouard

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-18,4	-3,0	54,9	-5,9	-24,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-12,1	-17,6	31,8	-4,2	-5,0
Stations-service	-18,7	4,2	21,6	-6,2	-20,9
Magasins de meubles	4,2	9,6	13,0	-22,9	2,6
Magasins d'accessoires de maison	0,3	63,2	8,0	-46,5	13,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	3,0	-10,1	-9,0	22,7	-7,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	33,6	24,0	-2,6	-34,1	27,2
Centres de rénovation et quincailleries	-13,0	0,1	59,4	-29,2	-12,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-13,8	-32,3	133,0	-20,2	-25,3
Supermarchés	-5,2	11,0	10,9	-9,6	-8,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	7,3	3,8	5,6	-5,0	4,3
Magasins de vêtements	13,6	24,9	40,1	-49,5	32,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	42,6	29,9	28,5	-54,6	27,2
Magasins de marchandises diverses	26,0	7,4	43,8	-47,1	30,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	3,5	28,3	20,8	-38,9	21,2
Magasins de détail divers	-38,6	50,3	47,7	-28,6	-35,1
Total, ensemble des magasins	-6,6	6,8	31,3	-20,7	-7,3

Tableau 3-3 – suite

**Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Île-du-Prince-Édouard**

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	15,4	7,4	0,0	1,1	-9,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-8,6	-1,2	24,3	61,4	22,5
Stations-service	-3,3	-6,0	4,9	9,5	7,9
Magasins de meubles	-0,5	-1,9	-19,3	3,2	-15,0
Magasins d'accessoires de maison	-5,5	6,5	-4,1	11,7	-0,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	3,4	-7,6	3,3	3,8	-27,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	6,3	1,2	-11,4	1,2	-10,2
Centres de rénovation et quincailleries	-1,6	-1,1	-0,5	12,5	-1,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	8,5	-5,9	1,7	-9,5	5,4
Supermarchés	5,5	1,7	3,0	-1,3	-0,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	11,7	8,5	6,1	5,6	13,6
Magasins de vêtements	0,5	17,1	16,0	14,8	9,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	8,0	-3,7	-11,7	-8,5	-3,6
Magasins de marchandises diverses	2,8	6,2	7,8	11,7	11,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-1,9	14,8	15,3	19,0	19,7
Magasins de détail divers	-2,7	2,8	11,0	2,8	7,7
Total, ensemble des magasins	3,8	3,0	3,8	5,5	2,7

Tableau 3-4
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) —
Nouveau-Brunswick

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	337,1	400,5	462,1	347,3	327,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	105,7	124,0	144,6	92,6	101,8
Stations-service	293,5	341,8	347,8	274,5	304,6
Magasins de meubles	35,5	30,4	30,1	24,8	32,4
Magasins d'accessoires de maison	24,0	20,5	19,1	17,2	20,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	6,0	5,3	4,6	6,6	5,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	59,1	44,1	38,2	36,8	53,9
Centres de rénovation et quincailleries	121,2	139,0	135,9	85,2	115,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	27,4	30,6	28,1	13,3	18,2
Supermarchés	457,4	466,6	441,2	395,8	428,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	159,2	146,4	149,2	135,1	144,3
Magasins de vêtements	92,4	68,6	62,6	46,2	84,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	33,6	20,1	18,4	14,6	28,4
Magasins de marchandises diverses	352,7	258,1	258,1	198,3	336,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	49,3	38,0	30,9	28,5	48,3
Magasins de détail divers	38,0	32,5	31,1	29,8	41,7
Total, ensemble des magasins	2 346,4	2 335,9	2 348,5	1 856,7	2 231,1

Tableau 3-4 – suite

**Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) —
Nouveau-Brunswick**

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-15,8	-13,3	33,0	6,0	-22,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-14,8	-14,3	56,2	-9,0	-7,8
Stations-service	-14,1	-1,7	26,7	-9,9	-9,7
Magasins de meubles	16,9	0,8	21,7	-23,5	14,7
Magasins d'accessoires de maison	17,3	7,1	11,3	-17,2	23,1
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	12,9	15,7	-30,0	17,8	10,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	34,0	15,6	3,9	-31,8	41,4
Centres de rénovation et quincailleries	-12,8	2,2	59,5	-26,2	-16,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-10,6	9,1	111,8	-27,0	-24,7
Supermarchés	-2,0	5,8	11,5	-7,5	-1,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	8,8	-1,9	10,4	-6,4	8,5
Magasins de vêtements	34,8	9,5	35,4	-45,5	39,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	67,2	9,0	26,2	-48,6	51,7
Magasins de marchandises diverses	36,7	0,0	30,1	-41,1	42,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	29,6	22,9	8,5	-41,0	33,3
Magasins de détail divers	16,7	4,7	4,2	-28,4	22,3
Total, ensemble des magasins	0,4	-0,5	26,5	-16,8	0,2

Tableau 3-4 – suite

**Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) —
Nouveau-Brunswick**

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	2,9	-5,3	-4,8	2,5	-0,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	3,8	12,3	22,9	20,8	3,7
Stations-service	-3,7	1,3	18,4	11,8	17,7
Magasins de meubles	9,7	7,6	0,2	-7,5	-14,6
Magasins d'accessoires de maison	15,8	21,6	31,2	33,6	7,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	7,8	5,6	-2,2	6,3	-1,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	9,7	15,7	3,9	11,9	8,7
Centres de rénovation et quincailleries	5,1	0,9	6,6	19,2	2,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	50,7	27,0	17,8	5,1	-7,5
Supermarchés	6,9	7,6	6,3	1,8	3,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	10,3	10,1	16,9	1,1	-3,2
Magasins de vêtements	8,9	12,9	9,4	7,6	5,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	18,1	7,1	8,7	18,6	3,9
Magasins de marchandises diverses	4,8	9,2	8,3	9,1	4,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	1,9	4,8	2,8	-3,3	15,6
Magasins de détail divers	-8,9	-4,5	-7,1	0,7	-2,7
Total, ensemble des magasins	5,2	4,9	7,4	6,4	3,9

Tableau 3-5
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Nouvelle-Écosse

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	475,6	626,2	681,2	504,6	453,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	101,3	106,4	121,4	76,7	93,6
Stations-service	278,5	316,2	308,4	238,8	262,6
Magasins de meubles	51,2	41,9	37,6	33,8	44,2
Magasins d'accessoires de maison	39,9	29,6	26,5	21,8	34,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	4,6	4,2	4,6	5,4	6,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	77,0	60,0	50,3	45,5	71,3
Centres de rénovation et quincailleries	169,2	195,7	196,5	127,8	165,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	25,8	31,2	34,6	19,9	26,5
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	223,8	194,8	188,2	185,5	199,5
Magasins de vêtements	123,6	85,6	81,0	61,8	119,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	41,6	26,9	23,5	20,2	39,5
Magasins de marchandises diverses	434,3	307,1	302,4	238,3	421,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	78,3	62,8	58,3	45,8	72,7
Magasins de détail divers	77,4	74,4	71,2	55,9	78,2
Total, ensemble des magasins	2 983,7	2 967,3	2 946,7	2 372,2	2 868,9

Tableau 3-5 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Nouvelle-Écosse

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-24,1	-8,1	35,0	11,4	-18,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-4,8	-12,3	58,3	-18,1	14,4
Stations-service	-11,9	2,5	29,2	-9,1	-12,4
Magasins de meubles	22,2	11,4	11,3	-23,5	22,4
Magasins d'accessoires de maison	34,7	11,7	21,8	-37,3	34,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	10,3	-9,0	-13,5	-10,2	5,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	28,3	19,2	10,5	-36,2	41,7
Centres de rénovation et quincailleries	-13,6	-0,4	53,7	-22,8	-13,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-17,3	-9,8	74,0	-25,1	-18,0
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	14,8	3,5	1,5	-7,0	10,4
Magasins de vêtements	44,4	5,6	31,1	-48,2	48,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	54,4	14,4	16,7	-49,0	57,7
Magasins de marchandises diverses	41,4	1,5	26,9	-43,4	41,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	24,8	7,7	27,4	-37,1	31,9
Magasins de détail divers	4,0	4,5	27,4	-28,5	4,9
Total, ensemble des magasins	0,6	0,7	24,2	-17,3	3,1

Tableau 3-5 – suite

**Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Nouvelle-Écosse**

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	5,0	12,5	1,7	20,2	2,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	8,3	30,1	26,1	27,7	-0,8
Stations-service	6,0	5,5	17,7	3,5	-1,1
Magasins de meubles	15,9	16,1	12,9	17,4	3,1
Magasins d'accessoires de maison	14,9	15,0	25,9	24,4	19,1
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-22,0	-25,7	-39,4	-31,4	-26,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	7,9	19,2	11,1	14,7	15,3
Centres de rénovation et quincailleries	2,1	2,7	10,2	21,8	1,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-2,8	-3,5	-9,2	-5,5	-15,1
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	12,2	7,8	5,5	6,2	4,0
Magasins de vêtements	3,6	6,5	9,6	13,5	8,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	5,1	7,4	-2,1	12,5	4,0
Magasins de marchandises diverses	3,1	3,1	4,1	4,1	2,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	7,7	13,8	10,9	0,0	5,3
Magasins de détail divers	-1,1	-0,2	12,9	4,2	8,0
Total, ensemble des magasins	4,0	6,6	6,5	9,0	4,2

Tableau 3-6
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Québec

	Trimestre ^P IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	3 489,9	4 379,2	4 680,5	3 292,5	3 354,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	789,9	1 091,1	1 381,6	656,7	739,4
Stations-service	2 089,3	2 503,8	2 483,5	2 087,9	2 162,5
Magasins de meubles	740,7	732,8	720,3	591,6	693,6
Magasins d'accessoires de maison	266,3	218,5	227,3	199,0	271,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	108,1	102,8	94,9	116,3	127,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	623,6	473,3	416,0	379,8	566,7
Centres de rénovation et quincailleries	1 230,6	1 460,1	1 584,7	785,2	1 120,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	174,6	180,6	221,0	102,2	151,2
Supermarchés	3 683,8	3 722,2	3 707,0	3 463,4	3 643,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	860,1	955,8	924,2	756,5	840,8
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	763,2	578,9	542,2	449,2	730,5
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2 034,0	1 892,1	1 890,9	1 677,7	1 727,6
Magasins de vêtements	1 229,9	1 055,8	1 068,4	762,5	1 193,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	368,3	281,3	281,9	205,9	364,1
Magasins de marchandises diverses	2 681,6	2 174,8	2 291,6	1 718,4	2 585,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	656,9	597,3	520,9	439,0	610,7
Magasins de détail divers	536,3	562,3	636,7	471,1	550,6
Total, ensemble des magasins	22 327,2	22 962,5	23 673,7	18 155,0	21 435,7

Tableau 3-6 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Québec

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-20,3	-6,4	42,2	-1,9	-15,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-27,6	-21,0	110,4	-11,2	-30,5
Stations-service	-16,6	0,8	18,9	-3,5	-11,4
Magasins de meubles	1,1	1,7	21,8	-14,7	0,8
Magasins d'accessoires de maison	21,9	-3,9	14,2	-26,6	28,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	5,2	8,2	-18,4	-9,0	17,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	31,8	13,8	9,5	-33,0	37,6
Centres de rénovation et quincailleries	-15,7	-7,9	101,8	-30,0	-15,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-3,3	-18,3	116,2	-32,4	-20,3
Supermarchés	-1,0	0,4	7,0	-4,9	-0,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	-10,0	3,4	22,2	-10,0	-10,7
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	31,8	6,8	20,7	-38,5	32,8
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	7,5	0,1	12,7	-2,9	7,6
Magasins de vêtements	16,5	-1,2	40,1	-36,1	19,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	30,9	-0,2	36,9	-43,5	33,8
Magasins de marchandises diverses	23,3	-5,1	33,4	-33,5	25,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	10,0	14,7	18,7	-28,1	12,4
Magasins de détail divers	-4,6	-11,7	35,1	-14,4	1,2
Total, ensemble des magasins	-2,8	-3,0	30,4	-15,3	-0,8

Tableau 3-6 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Québec

	Trimestre ^D IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	4,0	10,0	-3,5	-2,4	3,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	6,8	2,6	1,8	4,3	-8,6
Stations-service	-3,4	2,6	17,1	12,9	10,0
Magasins de meubles	6,8	6,5	5,9	7,7	5,7
Magasins d'accessoires de maison	-1,8	3,3	9,6	15,0	15,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-15,4	-5,6	-6,7	2,9	9,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	10,0	14,9	7,2	3,9	-0,1
Centres de rénovation et quincailleries	9,8	9,5	8,0	4,9	6,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	15,5	-4,8	2,4	-1,4	-8,4
Supermarchés	1,1	2,0	3,3	3,0	3,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	2,3	1,6	-0,4	-2,6	-3,0
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	4,5	5,2	6,8	6,2	24,4
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	17,7	17,8	17,4	10,8	6,5
Magasins de vêtements	3,0	5,7	1,8	1,5	2,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	1,1	3,4	1,2	5,1	0,9
Magasins de marchandises diverses	3,7	5,4	4,4	2,3	-0,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	7,6	9,9	12,7	8,3	6,6
Magasins de détail divers	-2,6	3,3	15,5	2,9	4,6
Total, ensemble des magasins	4,2	6,3	4,9	3,9	3,9

Tableau 3-7
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Ontario

	Trimestre ^P IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	6 158,3	6 932,2	7 288,1	5 887,0	5 943,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 294,8	1 530,3	1 693,7	1 153,4	1 197,7
Stations-service	3 316,0	3 845,7	3 898,9	3 193,5	3 424,6
Magasins de meubles	915,8	901,7	802,6	731,0	884,8
Magasins d'accessoires de maison	634,8	534,1	533,1	494,9	629,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	129,5	129,7	108,1	124,9	123,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	1 397,0	1 006,9	834,1	837,0	1 316,5
Centres de rénovation et quincailleries	1 675,8	1 858,3	1 983,2	1 256,4	1 587,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	396,7	474,8	490,4	326,8	385,9
Supermarchés	5 410,3	5 411,5	5 289,8	4 810,3	5 470,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	792,3	790,1	765,6	611,5	679,2
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 825,1	1 771,0	1 582,4	1 237,7	1 779,2
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2 871,8	2 718,6	2 665,8	2 459,2	2 689,7
Magasins de vêtements	2 325,9	1 692,8	1 687,3	1 248,5	2 133,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	748,4	559,7	556,8	400,8	715,5
Magasins de marchandises diverses	5 624,9	4 515,1	4 676,6	3 563,6	5 505,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	1 165,0	886,5	802,8	758,9	1 193,6
Magasins de détail divers	1 057,1	954,6	948,1	792,8	976,7
Total, ensemble des magasins	37 739,5	36 513,8	36 607,3	29 888,3	36 635,6

Tableau 3-7 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Ontario

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-11,2	-4,9	23,8	-1,0	-14,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-15,4	-9,6	46,8	-3,7	-10,7
Stations-service	-13,8	-1,4	22,1	-6,7	-7,0
Magasins de meubles	1,6	12,4	9,8	-17,4	2,9
Magasins d'accessoires de maison	18,9	0,2	7,7	-21,4	21,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-0,2	20,0	-13,4	1,2	17,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	38,7	20,7	-0,4	-36,4	37,5
Centres de rénovation et quincailleries	-9,8	-6,3	57,9	-20,9	-7,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-16,4	-3,2	50,1	-15,3	-19,4
Supermarchés	0,0	2,3	10,0	-12,1	0,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	0,3	3,2	25,2	-10,0	-1,5
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	3,1	11,9	27,8	-30,4	1,2
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	5,6	2,0	8,4	-8,6	11,3
Magasins de vêtements	37,4	0,3	35,1	-41,5	39,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	33,7	0,5	38,9	-44,0	35,8
Magasins de marchandises diverses	24,6	-3,5	31,2	-35,3	30,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	31,4	10,4	5,8	-36,4	37,6
Magasins de détail divers	10,7	0,7	19,6	-18,8	10,9
Total, ensemble des magasins	3,4	-0,3	22,5	-18,4	4,7

Tableau 3-7 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Ontario

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	3,6	-0,7	-3,8	2,5	2,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	8,1	14,1	8,0	12,9	3,6
Stations-service	-3,2	4,5	22,0	12,6	15,6
Magasins de meubles	3,5	4,9	4,3	9,1	3,3
Magasins d'accessoires de maison	0,9	3,3	9,7	15,3	1,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	5,0	23,8	8,1	1,8	-9,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	6,1	5,2	3,0	8,2	3,4
Centres de rénovation et quincailleries	5,5	8,5	9,7	16,2	9,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	2,8	-0,8	-3,7	15,9	2,8
Supermarchés	-1,1	-1,1	-1,8	-5,9	0,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	16,7	14,6	13,8	1,4	-1,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	2,6	0,7	3,8	3,7	2,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	6,8	12,5	12,6	7,9	9,0
Magasins de vêtements	9,0	10,8	6,0	4,5	3,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	4,6	6,2	4,6	8,6	6,8
Magasins de marchandises diverses	2,2	6,8	6,8	6,3	3,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-2,4	2,2	3,2	2,1	5,5
Magasins de détail divers	8,2	8,4	5,3	3,7	-3,3
Total, ensemble des magasins	3,0	4,3	4,7	4,6	4,1

Tableau 3-8
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Manitoba

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	550,1	645,1	673,9	506,7	527,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	143,2	168,3	189,7	101,1	94,8
Stations-service	316,3	386,5	387,4	302,5	326,5
Magasins de meubles	68,4	69,8	58,6	55,1	62,6
Magasins d'accessoires de maison	44,1	41,1	40,1	32,0	44,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	11,7	9,3	9,4	10,4	11,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	122,4	89,1	79,6	77,2	113,9
Centres de rénovation et quincailleries	209,0	253,1	238,2	144,0	190,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	46,6	54,8	68,8	41,6	62,7
Supermarchés	638,3	642,0	617,7	573,2	643,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	47,3	45,6	43,2	38,5	47,5
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	156,2	149,2	143,7	106,1	146,7
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	159,0	149,2	162,0	157,2	163,3
Magasins de vêtements	143,1	104,7	106,4	80,4	133,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	50,9	34,3	33,9	28,8	45,3
Magasins de marchandises diverses	568,5	461,9	470,1	367,3	522,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	115,0	84,9	72,5	63,5	96,5
Magasins de détail divers	87,1	84,7	84,6	61,6	77,9
Total, ensemble des magasins	3 477,2	3 473,6	3 479,5	2 747,0	3 309,6

Tableau 3-8 – suite

**Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
 — Manitoba**

	Trimestre ^P IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-14,7	-4,3	33,0	-4,0	-21,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-14,9	-11,3	87,6	6,7	-24,5
Stations-service	-18,2	-0,2	28,1	-7,4	-8,8
Magasins de meubles	-2,0	19,0	6,5	-12,1	12,5
Magasins d'accessoires de maison	7,4	2,6	25,3	-27,4	7,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	25,4	-1,2	-9,3	-6,0	5,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	37,4	12,0	3,1	-32,3	37,9
Centres de rénovation et quincailleries	-17,5	6,3	65,4	-24,2	-13,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-14,9	-20,4	65,5	-33,8	-19,2
Supermarchés	-0,6	3,9	7,8	-10,9	2,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	3,7	5,8	12,0	-19,0	-5,9
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	4,7	3,8	35,4	-27,6	5,4
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	6,6	-7,9	3,1	-3,8	14,4
Magasins de vêtements	36,7	-1,6	32,3	-39,7	34,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	48,6	1,1	17,7	-36,4	46,5
Magasins de marchandises diverses	23,1	-1,7	28,0	-29,7	27,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	35,4	17,1	14,3	-34,2	42,5
Magasins de détail divers	2,9	0,1	37,3	-21,0	11,4
Total, ensemble des magasins	0,1	-0,2	26,7	-17,0	1,0

Tableau 3-8 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Manitoba

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	4,2	-3,5	-1,3	-3,5	-2,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	51,1	34,0	32,7	24,5	7,7
Stations-service	-3,1	8,0	19,4	8,1	14,4
Magasins de meubles	9,2	25,4	7,3	19,1	3,8
Magasins d'accessoires de maison	0,3	0,6	5,1	6,4	7,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	5,7	-11,5	-18,9	-15,0	-10,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	7,4	7,8	5,2	13,3	13,2
Centres de rénovation et quincailleries	9,9	15,5	17,8	28,5	14,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-25,8	-29,5	-14,2	-11,0	32,6
Supermarchés	-0,8	2,0	0,1	-2,5	2,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	-0,5	-9,7	-23,1	-24,1	-14,6
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	6,5	7,2	8,4	4,8	2,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-2,6	4,5	18,0	17,7	8,0
Magasins de vêtements	7,3	5,4	7,9	6,6	5,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	12,4	10,8	4,4	14,8	0,7
Magasins de marchandises diverses	8,9	12,7	13,4	12,1	6,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	19,2	25,4	11,8	12,3	7,2
Magasins de détail divers	11,8	21,0	20,6	7,3	11,1
Total, ensemble des magasins	5,1	6,0	7,5	5,0	5,4

Tableau 3-9
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Saskatchewan

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	549,4	617,0	618,9	468,0	485,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	126,6	171,3	212,3	120,9	105,3
Stations-service	382,5	477,6	452,8	359,8	404,1
Magasins de meubles	52,7	44,9	40,3	36,2	46,0
Magasins d'accessoires de maison	38,2	34,2	29,7	26,9	36,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	11,8	10,3	10,4	10,9	10,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	108,3	74,2	70,6	65,0	92,7
Centres de rénovation et quincailleries	155,0	197,1	199,6	103,0	140,0
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	44,0	63,5	87,8	33,6	48,6
Supermarchés	460,2	462,8	466,3	438,7	498,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	40,7	41,9	44,7	37,7	39,1
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	123,6	133,1	114,1	86,2	119,2
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	152,2	128,0	130,5	133,8	153,8
Magasins de vêtements	112,8	86,6	88,2	67,2	106,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	40,8	24,6	25,9	19,8	36,6
Magasins de marchandises diverses	524,1	440,9	438,3	330,8	469,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	70,0	45,8	43,7	36,6	53,6
Magasins de détail divers	58,9	49,0	48,6	40,8	54,3
Total, ensemble des magasins	3 051,9	3 102,9	3 122,6	2 416,0	2 900,1

Tableau 3-9 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Saskatchewan

	Trimestre ^P IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-10,9	-0,3	32,2	-3,6	-18,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-26,1	-19,3	75,6	14,8	-25,9
Stations-service	-19,9	5,5	25,8	-11,0	-10,1
Magasins de meubles	17,3	11,5	11,2	-21,2	0,6
Magasins d'accessoires de maison	11,8	15,1	10,3	-25,6	22,5
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	14,5	-0,8	-4,4	6,4	12,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	46,1	5,0	8,6	-29,9	36,5
Centres de rénovation et quincailleries	-21,4	-1,2	93,7	-26,4	-5,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-30,7	-27,6	161,3	-30,9	-23,5
Supermarchés	-0,6	-0,7	6,3	-12,1	1,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	-3,0	-6,2	18,5	-3,6	-0,7
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	-7,1	16,7	32,3	-27,7	-4,4
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	18,9	-1,9	-2,5	-13,0	8,0
Magasins de vêtements	30,2	-1,8	31,3	-37,0	29,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	65,8	-5,2	30,7	-45,8	56,4
Magasins de marchandises diverses	18,8	0,6	32,5	-29,5	20,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	52,7	5,0	19,1	-31,7	41,2
Magasins de détail divers	20,2	0,8	19,4	-24,9	9,4
Total, ensemble des magasins	-1,6	-0,6	29,2	-16,7	-1,0

Tableau 3-9 – suite

**Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Saskatchewan**

	Trimestre ^P IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	13,1	4,2	1,0	1,2	-6,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	20,3	20,7	15,4	23,5	-7,5
Stations-service	-5,3	6,2	15,5	8,8	12,4
Magasins de meubles	14,6	-1,8	-0,3	7,7	-0,5
Magasins d'accessoires de maison	5,7	15,8	5,2	25,0	23,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	15,5	13,4	32,7	23,4	11,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	16,9	9,2	24,5	29,5	15,9
Centres de rénovation et quincailleries	10,7	33,1	38,1	42,7	36,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-9,4	0,0	-11,3	15,0	18,0
Supermarchés	-7,7	-5,6	-3,8	-1,7	3,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	4,1	6,5	13,4	14,3	-6,0
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	3,7	6,8	7,3	1,6	4,2
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-1,0	-10,1	-8,5	-1,8	2,3
Magasins de vêtements	5,8	4,8	3,3	-1,3	-2,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	11,3	5,0	1,8	4,7	1,6
Magasins de marchandises diverses	11,7	13,0	10,8	10,4	11,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	30,4	20,6	23,7	21,2	2,3
Magasins de détail divers	8,6	-1,1	-10,5	-12,4	7,5
Total, ensemble des magasins	5,2	6,0	6,4	6,4	5,2

Tableau 3-10

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-saisonnalisées (estimations trimestrielles) — Alberta

	Trimestre ^P IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	3 277,7	3 739,2	3 587,4	2 780,7	2 744,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	660,1	965,7	1 298,4	578,7	495,9
Stations-service	1 435,8	1 738,0	1 590,5	1 323,4	1 335,7
Magasins de meubles	393,1	386,9	343,0	311,5	376,0
Magasins d'accessoires de maison	279,8	222,2	193,8	173,1	194,1
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	71,6	65,2	60,8	76,6	91,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	693,0	534,1	468,8	445,3	631,8
Centres de rénovation et quincailleries	623,9	785,5	769,2	485,5	588,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	175,0	204,6	209,0	131,5	135,1
Supermarchés	2 231,9	2 183,5	2 118,7	1 982,5	2 161,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	240,4	240,1	227,3	193,0	207,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	439,2	438,2	415,6	312,3	412,4
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	648,5	554,3	544,8	517,3	554,8
Magasins de vêtements	737,7	573,7	546,6	434,3	670,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	269,0	178,4	168,9	132,6	205,6
Magasins de marchandises diverses	1 912,6	1 544,6	1 552,6	1 220,3	1 701,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	462,7	374,5	380,1	290,7	411,9
Magasins de détail divers	386,4	348,6	331,2	285,2	346,1
Total, ensemble des magasins	14 938,4	15 077,1	14 806,7	11 674,4	13 265,3

Tableau 3-10 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Alberta

	Trimestre ^P IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-12,3	4,2	29,0	1,3	-11,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-31,6	-25,6	124,4	16,7	-26,8
Stations-service	-17,4	9,3	20,2	-0,9	-5,3
Magasins de meubles	1,6	12,8	10,1	-17,2	10,6
Magasins d'accessoires de maison	25,9	14,6	12,0	-10,8	27,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	9,8	7,2	-20,7	-16,6	24,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	29,7	13,9	5,3	-29,5	34,5
Centres de rénovation et quincailleries	-20,6	2,1	58,4	-17,5	-8,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-14,4	-2,1	58,9	-2,7	-26,5
Supermarchés	2,2	3,1	6,9	-8,3	4,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	0,1	5,6	17,7	-6,9	-4,1
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	0,2	5,4	33,1	-24,3	6,4
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	17,0	1,7	5,3	-6,8	8,6
Magasins de vêtements	28,6	5,0	25,9	-35,3	30,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	50,9	5,6	27,4	-35,5	42,6
Magasins de marchandises diverses	23,8	-0,5	27,2	-28,3	29,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	23,5	-1,5	30,8	-29,4	20,5
Magasins de détail divers	10,9	5,3	16,1	-17,6	11,4
Total, ensemble des magasins	-0,9	1,8	26,8	-12,0	3,2

Tableau 3-10 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Alberta

	Trimestre ^D IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	19,4	20,7	18,3	18,5	12,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	33,1	42,5	54,2	31,7	17,9
Stations-service	7,5	23,2	35,6	26,1	22,9
Magasins de meubles	4,5	13,8	17,1	18,1	14,7
Magasins d'accessoires de maison	44,1	46,4	34,7	40,4	14,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-22,1	-12,0	-8,3	6,6	27,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	9,7	13,7	15,2	18,7	21,3
Centres de rénovation et quincailleries	6,0	22,4	18,2	27,7	19,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	29,6	11,4	-5,2	6,0	-12,0
Supermarchés	3,3	6,0	5,8	7,3	8,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	15,9	11,0	9,0	8,5	9,8
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	6,5	13,0	16,1	15,0	9,1
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	16,9	8,5	7,2	5,6	-2,8
Magasins de vêtements	10,0	11,2	17,3	16,1	17,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	30,8	23,6	25,8	24,5	15,1
Magasins de marchandises diverses	12,4	17,4	18,0	14,7	8,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	12,3	9,5	3,6	13,3	16,5
Magasins de détail divers	11,7	12,2	7,8	11,4	5,2
Total, ensemble des magasins	12,6	17,3	18,5	16,5	12,2

Tableau 3-11
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Colombie-Britannique

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	2 152,2	2 493,3	2 606,0	2 161,5	2 102,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	440,1	591,7	589,6	406,9	407,9
Stations-service	1 389,4	1 740,6	1 589,5	1 257,0	1 385,7
Magasins de meubles	328,2	310,9	284,5	282,0	325,4
Magasins d'accessoires de maison	283,8	218,9	201,9	189,1	237,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	56,9	55,0	57,3	56,1	63,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	609,1	470,9	420,9	383,0	544,8
Centres de rénovation et quincailleries	694,4	753,5	751,2	535,4	569,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	187,7	246,2	251,0	141,5	146,9
Supermarchés	2 326,0	2 346,3	2 373,7	2 221,6	2 423,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	261,1	270,1	261,6	236,4	267,6
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	722,1	754,5	646,9	509,0	659,4
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	841,4	753,4	725,2	716,2	810,7
Magasins de vêtements	704,6	577,0	549,9	438,4	656,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	223,3	175,4	167,6	135,9	201,6
Magasins de marchandises diverses	1 737,7	1 448,8	1 428,7	1 169,1	1 644,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	559,9	419,7	386,0	378,0	506,2
Magasins de détail divers	388,6	388,5	366,1	339,8	412,8
Total, ensemble des magasins	13 906,4	14 014,7	13 657,5	11 557,1	13 366,5

Tableau 3-11 – suite

**Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
 – Colombie-Britannique**

	Trimestre ^P IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-13,7	-4,3	20,6	2,8	-17,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-25,6	0,4	44,9	-0,3	-11,4
Stations-service	-20,2	9,5	26,4	-9,3	-12,9
Magasins de meubles	5,6	9,3	0,9	-13,3	10,7
Magasins d'accessoires de maison	29,7	8,4	6,8	-20,3	27,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	3,5	-4,1	2,3	-11,7	21,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	29,3	11,9	9,9	-29,7	35,3
Centres de rénovation et quincailleries	-7,8	0,3	40,3	-6,0	-8,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-23,8	-1,9	77,4	-3,7	-26,7
Supermarchés	-0,9	-1,2	6,8	-8,3	3,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	-3,3	3,3	10,6	-11,7	-0,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	-4,3	16,6	27,1	-22,8	-2,5
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	11,7	3,9	1,2	-11,7	17,2
Magasins de vêtements	22,1	4,9	25,4	-33,2	23,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	27,3	4,6	23,4	-32,6	28,5
Magasins de marchandises diverses	19,9	1,4	22,2	-28,9	21,8
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	33,4	8,7	2,1	-25,3	31,3
Magasins de détail divers	0,0	6,1	7,7	-17,7	4,9
Total, ensemble des magasins	-0,8	2,6	18,2	-13,5	1,6

Tableau 3-11 – suite

**Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Colombie-Britannique**

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	2,4	-1,7	-0,6	5,6	0,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	7,9	28,5	26,6	11,8	0,8
Stations-service	0,3	9,5	14,9	5,1	15,4
Magasins de meubles	0,9	5,8	6,7	15,6	8,3
Magasins d'accessoires de maison	19,6	17,5	18,0	19,1	19,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-10,4	5,3	8,0	2,2	8,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	11,8	16,9	16,6	9,9	0,7
Centres de rénovation et quincailleries	22,0	21,3	23,2	23,9	12,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	27,7	22,8	13,9	1,6	-10,6
Supermarchés	-4,0	-0,2	3,7	2,7	3,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	-2,4	0,5	3,9	5,7	16,5
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	9,5	11,5	8,9	5,5	7,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	3,8	8,9	8,7	12,6	6,5
Magasins de vêtements	7,4	8,4	12,0	5,1	5,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	10,8	11,8	10,9	8,0	3,7
Magasins de marchandises diverses	5,6	7,2	8,2	6,3	6,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	10,6	8,8	13,0	19,4	9,9
Magasins de détail divers	-5,9	-1,3	0,4	4,7	6,8
Total, ensemble des magasins	4,0	6,6	8,2	7,3	6,0

Tableau 3-12
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) —
Territoire du Yukon

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	16,0	19,8	20,7	12,6	12,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	115,2	129,4	122,2	88,9	111,0

Tableau 3-12 – suite

**Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) —
Territoire du Yukon**

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-19,2	-4,1	64,6	4,0	-29,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	-11,0	5,9	37,4	-19,9	-9,9

Tableau 3-12 – suite

**Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) —
Territoire du Yukon**

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	32,6	15,4	-5,8	-11,0	-13,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	3,8	5,1	2,1	-0,8	3,9

Tableau 3-13
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) —
Territoires du Nord-Ouest

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	26,6	35,3	31,7	32,5	23,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Magasins de marchandises diverses	39,0	35,3	34,2	29,2	35,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	152,1	157,7	153,1	142,5	144,9

Tableau 3-13 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Territoires du Nord-Ouest

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-24,6	11,3	-2,4	40,4	-27,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Magasins de marchandises diverses	10,6	3,1	17,3	-17,3	7,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	-3,5	3,0	7,4	-1,6	-3,8

Tableau 3-13 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles) — Territoires du Nord-Ouest

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	15,0	10,7	3,4	8,4	4,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Magasins de marchandises diverses	10,7	8,0	6,3	6,6	4,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	5,0	4,7	5,6	2,9	5,9

Tableau 3-14

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Nunavut

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Magasins d'accessoires de maison	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	0,0	0,0	0,0
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	0,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	68,1	69,5	64,4	57,5	64,8

Tableau 3-14 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Nunavut

	Trimestre ^p IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis le trimestre précédent				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles
Magasins d'accessoires de maison
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	...
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries
Magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	-2,1	8,0	11,9	-11,2	-2,1

Tableau 3-14 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées (estimations trimestrielles)
— Nunavut

	Trimestre ^P IV 2006	Trimestre III 2006	Trimestre II 2006	Trimestre I 2006	Trimestre IV 2005
	variation en pourcentage depuis l'année précédente				
Groupe de commerce					
Concessionnaires d'automobiles neuves
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles
Magasins d'accessoires de maison
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	...
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries
Magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	5,1	5,1	0,9	4,9	3,6

Tableau 4
Commerce de détail (périodes courantes) — Coefficient de variation

	Décembre ^P 2006	Novembre ^r 2006	Octobre 2006	Septembre 2006
	pourcentage			
Groupe de commerce - Canada				
Concessionnaires d'automobiles neuves	1,9	2,0	1,9	1,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	5,0	4,7	4,5	4,9
Stations-service	1,6	1,7	1,7	1,7
Magasins de meubles	2,5	2,4	2,5	2,5
Magasins d'accessoires de maison	3,5	3,8	3,9	3,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	6,5	6,8	7,0	6,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	1,5	2,0	2,2	2,0
Centres de rénovation et quincailleries	2,3	2,1	2,2	2,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	5,2	5,2	5,0	4,7
Supermarchés	1,9	2,0	2,0	2,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	3,5	3,5	3,5	3,3
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	0,8	0,9	1,0	1,0
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	3,2	3,3	3,4	3,3
Magasins de vêtements	1,1	1,3	1,1	1,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	2,5	2,3	2,2	2,3
Magasins de marchandises diverses	0,5	0,5	0,6	0,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	2,8	2,8	3,2	3,4
Magasins de détail divers	3,3	3,0	3,3	3,2
Total, ensemble des magasins	0,6	0,6	0,6	0,6
Régions				
Terre-Neuve-et-Labrador	2,2	2,4	2,3	2,3
Île-du-Prince-Édouard	2,5	2,3	2,4	2,5
Nouvelle-Écosse	1,7	2,0	2,1	2,3
Nouveau-Brunswick	2,2	2,4	2,6	2,5
Québec	1,4	1,5	1,5	1,6
Ontario	1,0	1,1	1,2	1,2
Manitoba	1,6	1,9	1,9	1,9
Saskatchewan	2,0	2,2	2,3	2,4
Alberta	1,4	1,6	1,5	1,6
Colombie-Britannique	1,3	1,4	1,5	1,4
Territoire du Yukon	1,1	1,0	1,1	1,2
Territoires du Nord-Ouest	0,9	0,9	0,8	0,9
Nunavut	0,0	0,0	0,0	0,0

Tableau 5-1
Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, (estimations historiques) — Désaisonnalisées, décembre 2005 à décembre 2006

	Décembre ^p 2006	Novembre ^r 2006	Octobre ^r 2006	Septembre ^r 2006	Août 2006	Juillet 2006	Juin 2006
millions de dollars							
Groupe de commerce - Canada							
Concessionnaires d'automobiles neuves	6 593,5	6 365,2	6 316,7	6 330,9	6 482,7	6 287,8	5 933,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 510,5	1 473,6	1 463,9	1 510,2	1 512,1	1 534,1	1 506,5
Stations-service	3 527,0	3 375,0	3 194,8	3 238,8	3 668,2	3 793,8	3 670,2
Magasins de meubles	802,8	802,6	805,4	801,4	807,7	791,0	788,6
Magasins d'accessoires de maison	469,6	462,3	449,0	455,2	449,2	444,7	449,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	128,7	125,1	125,5	128,9	137,1	135,0	134,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	951,2	949,9	952,3	954,4	949,3	947,0	938,6
Centres de rénovation et quincailleries	1 764,3	1 734,2	1 713,5	1 732,3	1 738,8	1 707,6	1 712,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	413,2	393,7	393,9	387,7	393,8	386,6	376,4
Supermarchés	5 333,7	5 281,8	5 284,4	5 269,8	5 300,4	5 280,1	5 242,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	810,9	816,4	813,6	811,0	805,0	798,8	798,9
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 270,7	1 286,8	1 293,5	1 287,3	1 279,7	1 265,4	1 283,0
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2 286,6	2 266,5	2 263,1	2 275,3	2 262,7	2 250,5	2 237,9
Magasins de vêtements	1 496,6	1 427,0	1 467,1	1 533,5	1 425,5	1 409,5	1 431,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	471,1	449,0	462,3	472,2	448,2	437,3	445,4
Magasins de marchandises diverses	3 970,5	3 871,4	3 934,1	3 986,8	3 912,0	3 875,7	3 864,8
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	863,3	830,2	862,5	874,9	847,8	844,3	839,4
Magasins de détail divers	824,1	818,1	832,3	813,1	818,7	833,6	843,6
Total, ensemble des magasins	33 488,2	32 729,1	32 627,8	32 863,7	33 238,9	33 023,0	32 496,7
Régions							
Terre-Neuve-et-Labrador	534,6	519,1	504,8	503,9	504,1	502,9	496,5
Île-du-Prince-Édouard	127,0	124,7	122,1	122,8	123,1	121,8	120,4
Nouvelle-Écosse	955,1	940,5	929,5	944,7	953,6	949,2	912,2
Nouveau-Brunswick	776,9	746,4	726,2	737,2	743,7	746,4	726,9
Québec	7 403,5	7 271,2	7 215,6	7 320,4	7 379,0	7 366,5	7 252,1
Ontario	12 098,4	11 761,7	11 673,1	11 734,5	11 942,8	11 815,5	11 647,0
Manitoba	1 122,3	1 117,6	1 096,7	1 119,6	1 114,0	1 112,1	1 093,2
Saskatchewan	994,1	977,4	973,8	993,4	984,0	991,5	975,8
Alberta	4 877,1	4 779,9	4 804,0	4 805,4	4 872,7	4 812,3	4 739,9
Colombie-Britannique	4 486,0	4 379,8	4 471,2	4 470,2	4 510,1	4 494,6	4 422,9
Territoire du Yukon	39,9	37,0	39,1	38,9	38,4	38,3	37,8
Territoires du Nord-Ouest	52,4	51,3	50,0	50,4	51,4	49,8	50,4
Nunavut	21,2	22,4	21,9	22,3	22,0	22,0	21,4

Tableau 5-1 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, (estimations historiques) — Désaisonnalisées, décembre 2005 à décembre 2006

	Mai 2006	Avril 2006	Mars 2006	Février 2006	Janvier 2006	Décembre 2005
millions de dollars						
Groupe de commerce - Canada						
Concessionnaires d'automobiles neuves	6 074,4	6 168,3	6 170,5	5 936,4	6 146,8	6 082,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 522,0	1 547,5	1 429,7	1 364,6	1 367,3	1 336,5
Stations-service	3 689,9	3 769,1	3 397,1	3 322,5	3 383,5	3 338,7
Magasins de meubles	794,7	788,7	799,3	807,1	821,8	768,9
Magasins d'accessoires de maison	448,4	444,2	456,7	440,3	448,1	427,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	129,9	124,5	129,4	133,3	139,2	138,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	932,4	913,4	915,6	912,2	897,1	867,0
Centres de rénovation et quincailleries	1 687,1	1 683,1	1 687,3	1 650,4	1 646,3	1 604,0
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	389,7	371,3	394,9	398,8	390,5	369,6
Supermarchés	5 251,9	5 287,3	5 259,2	5 259,7	5 144,4	5 327,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	796,7	790,1	781,3	775,0	771,1	759,5
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 276,2	1 280,6	1 259,7	1 253,6	1 247,6	1 193,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2 211,2	2 170,1	2 142,5	2 107,1	2 073,2	2 057,1
Magasins de vêtements	1 442,2	1 431,3	1 426,1	1 394,0	1 380,5	1 355,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	432,1	448,1	440,2	437,0	427,8	430,0
Magasins de marchandises diverses	3 912,0	3 889,2	3 871,7	3 850,2	3 843,2	3 715,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	835,3	839,3	826,3	820,3	857,9	810,4
Magasins de détail divers	842,8	841,1	817,9	823,0	819,3	792,0
Total, ensemble des magasins	32 668,7	32 787,3	32 205,4	31 685,4	31 805,7	31 373,0
Régions						
Terre-Neuve-et-Labrador	500,9	504,0	484,1	491,2	514,5	502,7
Île-du-Prince-Édouard	124,3	123,1	125,0	126,8	123,2	121,3
Nouvelle-Écosse	954,4	945,5	935,2	936,4	932,9	916,8
Nouveau-Brunswick	745,0	742,3	743,2	729,6	724,3	713,9
Québec	7 267,0	7 295,4	7 169,8	7 111,9	7 048,3	6 973,5
Ontario	11 666,0	11 862,6	11 707,7	11 352,6	11 620,2	11 539,7
Manitoba	1 106,8	1 099,6	1 088,6	1 062,8	1 046,8	1 038,6
Saskatchewan	983,8	987,5	955,0	950,0	939,6	920,7
Alberta	4 732,9	4 699,9	4 531,0	4 487,9	4 425,0	4 301,0
Colombie-Britannique	4 477,1	4 418,7	4 358,4	4 327,5	4 323,3	4 239,7
Territoire du Yukon	38,3	38,2	36,4	36,9	35,9	36,6
Territoires du Nord-Ouest	51,1	49,7	49,4	50,4	50,6	48,1
Nunavut	21,2	20,8	21,4	21,5	21,2	20,6

Tableau 5-2

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, (estimations historiques) — Non-désaisonnalisées, décembre 2005 à décembre 2006

	Décembre ^p 2006	Novembre ^r 2006	Octobre 2006	Septembre 2006	Août 2006	Juillet 2006	Juin 2006
	millions de dollars						
Groupe de commerce - Canada							
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 465,5	5 968,5	5 875,4	6 265,1	7 203,8	6 772,6	7 129,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 118,2	1 326,3	1 367,4	1 448,2	1 671,3	1 755,5	1 884,0
Stations-service	3 301,5	3 179,4	3 276,9	3 329,9	4 172,0	4 148,4	3 923,0
Magasins de meubles	934,6	846,5	840,2	851,9	856,2	839,6	813,9
Magasins d'accessoires de maison	619,8	540,2	466,8	450,4	455,5	425,8	444,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	157,5	126,3	124,2	133,1	135,2	120,5	127,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	1 829,2	1 003,4	894,3	982,4	934,5	862,0	842,7
Centres de rénovation et quincailleries	1 432,2	1 735,8	1 851,7	1 886,4	1 953,6	1 971,6	2 152,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	318,8	374,9	410,9	418,1	461,9	438,5	505,7
Supermarchés	5 996,7	5 150,8	5 028,1	5 405,5	5 379,6	5 422,0	5 425,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	888,5	764,1	795,7	828,3	867,6	885,7	860,2
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 924,9	1 240,6	1 204,8	1 329,4	1 387,0	1 466,8	1 360,1
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2 685,4	2 288,1	2 256,0	2 238,0	2 251,7	2 167,8	2 247,0
Magasins de vêtements	2 446,8	1 604,0	1 507,0	1 587,5	1 401,4	1 317,7	1 423,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	900,9	475,4	422,7	455,1	454,5	406,7	443,3
Magasins de marchandises diverses	6 046,2	4 345,9	3 922,0	3 742,3	3 860,6	3 930,3	4 020,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	1 520,5	894,0	786,2	877,3	867,3	798,4	789,5
Magasins de détail divers	1 017,4	812,0	852,3	857,5	859,4	832,5	901,7
Total, ensemble des magasins	38 604,9	32 676,3	31 882,5	33 086,4	35 173,2	34 562,5	35 294,3
Régions							
Terre-Neuve-et-Labrador	633,2	547,9	490,8	506,2	559,8	538,5	554,7
Île-du-Prince-Édouard	146,6	121,3	118,1	126,6	144,4	142,3	136,9
Nouvelle-Écosse	1 135,0	952,4	896,3	944,1	1 016,3	1 006,9	1 025,0
Nouveau-Brunswick	885,2	755,3	705,9	734,0	805,7	796,3	809,4
Québec	8 059,7	7 148,3	7 119,2	7 327,2	7 845,5	7 789,7	7 999,2
Ontario	14 345,5	11 957,7	11 436,2	11 851,0	12 452,8	12 210,0	12 623,7
Manitoba	1 279,2	1 117,3	1 080,6	1 127,8	1 186,3	1 159,4	1 199,3
Saskatchewan	1 129,0	959,3	963,5	991,4	1 061,0	1 050,4	1 072,4
Alberta	5 561,3	4 742,9	4 634,2	4 846,3	5 196,2	5 034,5	5 051,7
Colombie-Britannique	5 303,4	4 271,2	4 331,8	4 518,6	4 782,3	4 713,8	4 700,9
Territoire du Yukon	43,2	34,2	37,8	40,0	44,9	44,5	44,6
Territoires du Nord-Ouest	58,7	47,5	45,9	49,6	54,5	53,6	54,4
Nunavut	24,7	21,1	22,2	23,5	23,5	22,5	22,1

Tableau 5-2 – suite

Ventes au détail selon le groupe de commerce et la région, (estimations historiques) — Non-désaisonnalisées, décembre 2005 à décembre 2006

	Mai 2006	Avril 2006	Mars 2006	Février 2006	Janvier 2006	Décembre 2005
millions de dollars						
Groupe de commerce - Canada						
Concessionnaires d'automobiles neuves	7 223,8	6 696,9	6 696,5	4 807,6	4 716,1	5 180,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	2 068,8	1 821,5	1 375,3	975,9	955,1	1 023,1
Stations-service	3 840,4	3 569,9	3 333,7	2 870,0	3 072,4	3 183,1
Magasins de meubles	783,0	743,7	740,8	644,1	703,5	899,1
Magasins d'accessoires de maison	437,4	400,3	434,2	351,9	376,6	571,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	118,9	110,2	147,2	124,3	144,3	173,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	810,2	748,4	810,2	708,4	772,9	1 695,1
Centres de rénovation et quincailleries	2 192,0	1 660,5	1 382,6	1 073,7	1 146,5	1 328,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	554,3	365,3	318,3	261,4	247,9	288,4
Supermarchés	5 312,3	5 223,1	5 270,0	4 679,4	4 813,2	6 068,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	834,7	790,5	738,2	656,1	660,8	841,8
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 235,6	1 149,2	1 117,2	939,9	878,1	1 856,6
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2 246,9	2 083,6	2 168,7	1 932,8	1 993,0	2 457,3
Magasins de vêtements	1 438,1	1 384,2	1 243,0	930,4	1 003,1	2 262,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	443,4	403,5	360,1	314,1	294,3	817,4
Magasins de marchandises diverses	4 052,4	3 713,0	3 347,7	2 782,7	2 966,0	5 727,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	771,3	762,8	710,2	596,4	757,8	1 448,4
Magasins de détail divers	893,9	766,4	752,6	684,8	676,6	990,8
Total, ensemble des magasins	35 257,3	32 393,0	30 946,4	25 333,7	26 178,2	36 813,6
Régions						
Terre-Neuve-et-Labrador	542,6	477,9	444,7	368,4	394,7	602,5
Île-du-Prince-Édouard	135,3	114,9	108,8	92,6	93,5	141,4
Nouvelle-Écosse	1 011,4	910,3	885,8	730,0	756,4	1 107,5
Nouveau-Brunswick	809,4	729,8	711,2	564,3	581,2	831,0
Québec	8 169,7	7 504,7	6 964,8	5 525,8	5 664,4	7 680,5
Ontario	12 509,0	11 474,7	11 167,4	9 089,5	9 631,4	13 907,1
Manitoba	1 187,9	1 092,3	1 045,6	847,7	853,7	1 226,4
Saskatchewan	1 076,9	973,3	889,8	755,1	771,1	1 072,8
Alberta	5 052,3	4 702,8	4 353,5	3 664,7	3 656,2	5 023,3
Colombie-Britannique	4 648,9	4 307,7	4 264,3	3 605,1	3 687,7	5 102,1
Territoire du Yukon	42,0	35,6	33,6	27,7	27,6	40,8
Territoires du Nord-Ouest	50,3	48,4	55,1	45,1	42,3	54,2
Nunavut	21,7	20,6	21,9	17,6	18,0	24,1

Objectifs, utilisation et utilisateurs

Objectifs

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail (EMCD) fournit des renseignements sur la performance du secteur du commerce de détail et, quand les données sont combinées à d'autres statistiques, représente un important indicateur de l'état de l'économie canadienne.

Utilisation

Les estimations fournissent une mesure de la santé et de la performance du secteur du commerce de détail. L'information recueillie est utilisée pour estimer le niveau et la tendance mensuelle des ventes et des stocks des détaillants. À la fin de chaque année, les estimations donnent un premier aperçu de la valeur annuelle des ventes au détail et de la performance du secteur.

Utilisateurs

Divers organismes, associations sectorielles et gouvernements utilisent l'information. Les détaillants utilisent les résultats de l'enquête pour comparer leurs résultats à ceux d'entreprises similaires, ainsi qu'à des fins de marketing. Les associations de détaillants peuvent surveiller la performance de leur industrie et promouvoir les industries du commerce de détail. Les investisseurs peuvent surveiller la croissance de l'industrie, ce qui peut donner aux détaillants un meilleur accès au capital d'investissement. Les données de l'enquête aident les administrations à comprendre le rôle des détaillants dans l'économie, ce qui facilite l'élaboration des politiques et des encouragements fiscaux. Le commerce de détail étant un important secteur de l'économie canadienne, les données permettent aux administrations de déterminer plus exactement la santé globale de l'économie grâce à l'utilisation des estimations dans le calcul du produit intérieur brut (PIB) national.

Concepts, variables et classifications

Concepts

Le secteur du commerce de détail comprend les établissements dont l'activité principale consiste à vendre des marchandises au détail, généralement sans transformation, et à fournir des services connexes.

Le commerce de détail représente le dernier maillon de la chaîne de distribution; les détaillants sont donc organisés pour vendre des marchandises en petites quantités au grand public. Ce secteur comprend deux grands types d'établissements : les détaillants en magasin et les détaillants hors magasin. L'EMCD couvre uniquement les détaillants en magasin. Leurs principales caractéristiques sont décrites ci-après.

Les détaillants en magasin exploitent des points de vente fixes, situés et conçus de manière à attirer un grand nombre de passants. De façon générale, les magasins de détail ont de grands étalages et font de la publicité dans les médias. Ils vendent surtout des biens de consommation qui intéressent les particuliers ou les ménages, mais certains servent aussi les entreprises et une clientèle institutionnelle. Parmi ces établissements, on compte les magasins de fournitures de bureau, les magasins d'ordinateurs et de logiciels, les stations-service, les vendeurs de matériaux de construction, les magasins de fournitures de plomberie et de fournitures électriques.

En plus de vendre des marchandises, certains types de détaillants fournissent des services après-vente, comme des services de réparation et d'installation. Ainsi, les concessionnaires d'automobiles neuves, les magasins d'électronique et d'appareils ménagers, et les magasins d'instruments et de fournitures de musique assurent fréquemment un service de réparation, alors que les magasins de revêtements de sol et les magasins de garnitures de fenêtres fournissent souvent des services d'installation. En règle générale, les établissements qui vendent des marchandises au détail et qui ont un service après-vente sont classés dans ce secteur.

Les salles d'exposition des sociétés de vente sur catalogue, les stations-service et les marchands de maisons mobiles sont assimilés à des détaillants en magasin.

Variables

Les **ventes** sont définies comme étant les ventes de toutes les marchandises achetées pour la revente, nettes des rendus et des escomptes. Sont inclus les honoraires et les commissions résultant de la vente de biens et de services pour le compte de tiers, comme la vente de billets de loterie, de billets d'autobus et de cartes de téléphone. Sont également inclus les recettes provenant des pièces et de la main-d'oeuvre utilisées pour les services d'entretien et de réparation, les revenus de location et de location à bail de biens et de matériel, les revenus provenant de services, y compris les services de restauration, les ventes de biens fabriqués en tant qu'activité secondaire et la valeur des marchandises prélevées par le propriétaire pour son usage personnel. Sont exclus les autres revenus de location de biens immobiliers, les frais de placement, les subventions d'exploitation et autres, les redevances et les droits de franchise.

L'**emplacement d'affaires** comprend le ou les emplacements physiques où a lieu l'activité commerciale dans chaque province et territoire et dont les ventes sont créditées ou comptabilisées dans les états financiers de l'entreprise. Pour les détaillants, il s'agit normalement d'un magasin.

Dollars constants : La valeur du commerce de détail est mesurée de deux façons : par la prise en compte des effets de la variation des prix sur la valeur des ventes et par l'élimination des effets de la variation des prix. La première mesure est la valeur des ventes au détail en dollars courants et la seconde, la valeur des ventes au détail en dollars constants. Pour calculer l'estimation en dollars courants, on agrège la valeur des ventes pondérées de tous les points de vente au détail. Pour calculer l'estimation en dollars constants, il faut d'abord rajuster la valeur des ventes par rapport à une année de base en utilisant l'Indice des prix à la consommation, puis additionner les valeurs résultantes.

Classification

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail est fondée sur la définition du commerce de détail adoptée dans le SCIAN (Système de classification des industries de l'Amérique du Nord). Le SCIAN est le cadre commun reconnu pour la production de statistiques comparables par les organismes statistiques du Canada, du Mexique et des États-Unis. L'accord définit les limites de 20 secteurs. Le SCIAN est fondé sur un cadre conceptuel axé sur la production, ou l'offre, en ce sens que les établissements sont regroupés en classes ou branches d'activité d'après la similarité des processus utilisés pour produire les biens et les services.

Les estimations sont calculées pour 19 grands groupes de commerce fondés sur des agrégations spéciales du Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) de 2002. Les 19 grands groupes sont en outre agrégés en huit secteurs de groupe de commerce.

Du point de vue géographique, les estimations des ventes sont produites pour le Canada et pour chaque province et territoire.

Couverture et bases de sondage

La base de sondage de l'Enquête mensuelle sur le commerce de détail (EMCD) est le Registre des entreprises (RE) de Statistique Canada. Ce dernier est une liste structurée d'entreprises productrices de biens et de services au Canada. Cette base de données tenue à jour centralement contient des renseignements détaillés sur la plupart des entités commerciales exploitées au Canada. Le RE couvre toutes les entreprises constituées en société, avec ou sans employés. Pour les entreprises non constituées en société, le RE comprend toutes les entreprises ayant des employés, ainsi que les entreprises sans employés dont les ventes annuelles sont supérieures à 30 000 \$ titulaires d'un compte de la taxe sur les produits et services (TPS) (le RE n'englobe pas les entreprises non constituées en société n'ayant pas d'employés dont les ventes annuelles sont inférieures à 30 000 \$).

Dans le RE, les entreprises sont représentées selon une structure hiérarchique à quatre niveaux ayant pour sommet l'entreprise statistique suivie, par ordre décroissant, par la compagnie statistique, l'établissement statistique et l'emplacement statistique. Une entreprise peut être reliée à une ou à plusieurs compagnies statistiques, une compagnie statistique à un ou à plusieurs établissements statistiques et un établissement statistique à un ou à plusieurs emplacements statistiques.

La population cible de l'EMCD comprend tous les établissements statistiques figurant dans le RE qui sont classés dans le secteur du commerce de détail d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) (environ 110 000 établissements). La fourchette de codes du SCIAN pour le secteur du commerce de détail varie de 441100 à 453999. Un établissement statistique est l'entité de production ou le plus petit groupe d'entités de production qui produit un ensemble de biens ou de services homogènes, dont les activités ne débordent pas les frontières provinciales/territoriales, et qui est en mesure de fournir des données sur la valeur de la production, ainsi que sur le coût des matières utilisées et le coût et l'importance de la main-d'oeuvre affectée à la production. L'entité de production est l'unité physique où se déroulent les activités de l'entreprise. Elle doit avoir une adresse de voirie et une main-d'oeuvre directement affectée au processus de production.

Sont exclus de la population cible les établissements auxiliaires (producteurs de services de soutien de l'activité de production de biens et services destinés au marché de plus d'un établissement au sein de l'entreprise, et qui sont considérés comme un centre de coûts ou un centre de dépenses discrétionnaires pour lequel les données sur tous les coûts, y compris la main-d'oeuvre et l'amortissement, peuvent être déclarées par l'entreprise), les futurs établissements, les établissements pour lesquels la valeur du revenu brut d'entreprise (RBE) est nulle, et les établissements appartenant aux catégories du SCIAN non couvertes qui suivent :

- 4541 (entreprises de télémarketing et de vente par correspondance)
- 4542 (exploitants de distributeurs automatiques)
- 45431 (marchands de combustible)
- 45439 (autres établissements de vente directe)

Échantillonnage

L'échantillon de l'EMCD est formé de 10 000 groupes d'établissements (grappes) classés dans le secteur du commerce de détail et sélectionnés à partir du Registre des entreprises de Statistique Canada. Par définition, une grappe d'établissements comprend tous les établissements appartenant à une entreprise statistique qui font partie d'un même groupe industriel et d'une même région géographique. L'EMCD est fondée sur un plan d'échantillonnage stratifié avec sélection d'un échantillon aléatoire simple dans chaque strate. La stratification est faite selon le groupe de commerce en utilisant les catégories à quatre chiffres du SCIAN et selon la région géographique, c'est-à-dire selon la province ou le territoire. Ensuite, la population est stratifiée selon la taille de l'établissement. La mesure de taille est créée en combinant des données provenant d'enquêtes indépendantes et trois variables administratives, à savoir le RBE, les ventes assujetties à la TPS et le revenu T2 (provenant de la déclaration de revenus des sociétés).

Les strates de taille comptent une strate à tirage complet (recensement), au moins deux strates à tirage partiel (échantillonnage partiel) et une strate à tirage nul (non-échantillonnage). La strate à tirage nul est destinée à réduire le fardeau de réponse en excluant les entreprises les plus petites de la population observée. Ces entreprises représentent, en principe, au plus 5 % du total des ventes. Au lieu d'envoyer un questionnaire à ces entreprises, on produit les estimations d'après des données administratives.

L'échantillon est réparti de façon optimale afin d'atteindre les coefficients de variation cibles au niveau du Canada dans son ensemble, de la province ou du territoire, de la classe et du groupe de commerce selon la province ou le territoire. On procède aussi à un sur échantillonnage pour tenir compte des unités disparues, non répondantes ou classées incorrectement.

L'EMCD est une enquête répétée avec maximisation du chevauchement des échantillons mensuels. On retient l'échantillon d'un mois à l'autre et, chaque mois, on y ajoute les nouvelles unités et on supprime les unités disparues. Pour découvrir les nouvelles unités visées par l'EMCD, c'est-à-dire les nouvelles grappes d'établissement(s), on examine chaque mois l'univers le plus récent du RE. On stratifie ces nouvelles unités conformément aux mêmes critères que ceux appliqués à la population initiale, puis on les échantillonne conformément à la fraction d'échantillonnage de la strate à laquelle elles appartiennent et on les ajoute à l'échantillon mensuel. Des disparitions d'entité surviennent également chaque mois. Une entité disparue peut être une grappe d'établissements qui ont cessé leurs activités (fermeture) ou dont les activités principales ne se rattachent plus au commerce de détail (hors du champ). La situation de ces entreprises est mise à jour dans le RE d'après des renseignements de source administrative et les commentaires reçus lors des enquêtes, y compris ceux des entreprises prenant part à l'EMCD. Les méthodes suivies pour traiter les unités disparues et les unités classées incorrectement font partie des procédures d'échantillonnage et de mise à jour de la population.

Conception du questionnaire

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail englobe les sous-enquêtes suivantes :

Enquête mensuelle sur le commerce de détail – R8

Enquête mensuelle sur le commerce de détail (avec les stocks) – R8

Enquête sur les ventes et stocks de boissons alcooliques

Le questionnaire est conçu pour recueillir mensuellement auprès d'un échantillon de détaillants des données sur les ventes au détail, sur le nombre d'emplacements commerciaux par province ou territoire et sur les stocks de biens possédés et destinés à la revente. Lors du remaniement de 2004, la plupart des questionnaires n'ont subi que des changements de présentation. Le questionnaire sur les ventes et les stocks de boissons alcooliques a subi des modifications plus importantes. Les modifications ont été discutées avec les intervenants et les répondants ont eu l'occasion de faire des commentaires avant que le nouveau questionnaire ne soit finalisé. Si d'autres modifications devaient être apportées à l'un des questionnaires, les changements proposés seraient soumis à un comité d'examen et ferait l'objet d'un essai sur le terrain auprès de répondants et d'utilisateurs de données pour s'assurer de leur pertinence.

Réponse et non-réponse

Bien que les gestionnaires d'enquête et les employés des opérations fassent tout leur possible pour maximiser la réponse à l'EMCD, un certain degré de non-réponse a lieu. Pour qu'un établissement statistique soit considéré comme répondant, il faut que le degré de réponse partielle (situation où une réponse exacte n'est obtenue que pour certaines questions posées au répondant) atteigne un seuil minimal au-dessous duquel la déclaration fournie par l'établissement serait rejetée et l'établissement, considéré comme une unité non répondante. Le cas échéant, on considère que l'entreprise n'a pas répondu du tout.

La non-réponse a deux effets sur les données : premièrement, elle introduit un biais dans les estimations si les non-répondants diffèrent des répondants en ce qui concerne les caractéristiques mesurées et, deuxièmement, elle fait augmenter la variance d'échantillonnage des estimations, parce que la taille effective de l'échantillon est réduite comparativement à celle considérée au départ.

L'ampleur des efforts déployés pour obtenir une réponse auprès d'un non-répondant dépend des contraintes budgétaires et de temps, de l'effet de la non-réponse sur la qualité globale et du risque de biais dû à la non-réponse.

La méthode principalement utilisée pour réduire l'effet de la non-réponse à l'étape de l'échantillonnage consiste à augmenter la taille de l'échantillon en appliquant un taux de sur échantillonnage déterminé d'après les résultats d'enquêtes similaires.

Les cas de non-réponse qui surviennent malgré les méthodes appliquées aux étapes de l'échantillonnage et de la collecte pour réduire l'effet de la non-réponse sont traités par imputation.

Afin de déterminer l'importance de la non-réponse qui a lieu chaque mois, on calcule divers taux de réponse. Pour un mois de référence donné, on produit les estimations au moins deux fois (estimations provisoires et estimations révisées). Entre les deux exécutions, certaines données fournies par les répondants peuvent être jugées inutilisables et des valeurs imputées peuvent être corrigées au moyen de données fournies par les répondants. Par conséquent, les taux de réponse sont calculés après chaque exécution du processus d'estimation.

Pour l'EMCD, deux types de taux sont calculés (non pondérés et pondérés). Afin d'évaluer l'efficacité du processus de collecte, on calcule les taux de réponse non pondérés. Les taux pondérés, fondés sur le poids d'estimation et la valeur de la variable d'intérêt, évaluent la qualité de l'estimation. À l'intérieur de chacun de ces types de taux, il existe des taux distincts pour les unités faisant partie de l'échantillon et pour les unités qui sont uniquement modélisées à partir de données administratives qui ont été extraites des fichiers de TPS.

Afin d'obtenir une meilleure idée du succès du processus de collecte de données, on calcule deux taux non pondérés appelés « taux de résultat de la collecte » et « taux de résultat de l'extraction ». On calcule ces taux en divisant le nombre de répondants par le nombre d'unités avec lesquelles on a essayé de prendre contact ou pour lesquelles on a essayé de recevoir des données extraites. Les déclarants non mensuels (répondants bénéficiant de modalités de déclaration spéciales leur permettant de ne pas produire de déclaration chaque mois, mais pour lesquels des données réelles sont disponibles lors des révisions subséquentes) sont exclus du numérateur ainsi que du dénominateur pour les mois où aucun contact n'est pris avec eux.

Brièvement, les taux de réponse se calculent comme suit :

Taux pondérés :

Taux de réponse des unités faisant partie de l'échantillon (estimation) =
$$\frac{\text{Somme des ventes pondérées des unités avec situation de réponse } i}{\text{Somme des ventes pondérées des unités faisant partie de l'échantillon}}$$

où *i* = unités pour lesquelles il existe des données déclarées qui seront utilisées dans l'estimation ou qui sont des refus convertis, ou pour lesquelles il existe des données déclarées qui n'ont pas encore été évaluées pour l'estimation.

Taux de réponse des unités modélisées à partir de données administratives (estimation) =
$$\frac{\text{Somme des ventes pondérées des unités avec situation de réponse } ii}{\text{Somme des ventes pondérées des unités modélisées à partir de données administratives}}$$

où *ii* = unités pour lesquelles il existe des données extraites des fichiers administratifs et qui sont utilisables pour l'estimation.

Taux de réponse total (estimation) =
$$\frac{\text{Somme des ventes pondérées des unités avec situation de réponse } i \text{ ou situation de réponse } ii}{\text{Somme de toutes les ventes pondérées}}$$

Taux non pondérés :

Taux de réponse des unités faisant partie de l'échantillon (collecte) =
$$\frac{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } iii}{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } iv}$$

où *iii* = unités pour lesquelles il existe des données déclarées (dont le cas n'est pas résolu, utilisées ou non utilisées pour l'estimation) ou qui sont des refus convertis;

où *iv* = toutes les unités susmentionnées, ainsi que les unités qui ont refusé de répondre, les unités avec lesquelles on n'a pas pris contact et d'autres types d'unités non répondantes.

Taux de réponse des unités modélisées à partir de données administratives (extraction) =
$$\frac{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } vi}{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } vii}$$

où *vi* = unités dans le champ d'observation pour lesquelles il existe des données (utilisables ou non utilisables) extraites des fichiers administratifs;

où *vii* = toutes les unités susmentionnées, ainsi que les unités qui ont refusé de déclarer la source de données administratives, les unités avec lesquelles on n'a pas pris contact et d'autres types d'unités non répondantes.

(% de questionnaires recueillis par rapport à l'ensemble des questionnaires dans le champ d'observation)

Taux de résultat de la collecte =
$$\frac{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } iii}{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } viii}$$

où *iii* = même que *iii* défini plus haut;

où *viii* = même que *iv*, à part l'exclusion des unités avec lesquelles on a pris contact, parce que leur réponse n'est pas disponible pour un mois particulier, puisqu'il s'agit de déclarants non mensuels.

Taux de résultat de l'extraction =
$$\frac{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } ix}{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } vii}$$

où **ix** = même que *vi*, avec l'ajout des unités extraites qui ont été imputées ou qui étaient hors du champ de l'enquête;

où **vii** = même que *vii* défini plus haut.

(% de questionnaires recueillis par rapport à l'ensemble des questionnaires dans le champ d'observation que nous avons tenté de recueillir)

Tous les taux pondérés et non pondérés susmentionnés sont calculés au niveau du groupe de commerce, de la région et du groupe de taille, ainsi que pour toute combinaison de ces niveaux.

Utilisation des données administratives

Réduire le fardeau de réponse est un défi à long terme pour Statistique Canada. Afin d'alléger le fardeau de réponse et de réduire les coûts reliés à l'enquête, notamment en ce qui a trait aux petites entreprises, Statistique Canada a examiné diverses options à la réalisation d'enquêtes. Les données administratives sont une source importante d'information sur les données commerciales et Statistique Canada s'efforce d'en faire une utilisation optimale. Ainsi, à partir du mois de référence d'octobre 2005, l'EMCD a réduit le nombre d'établissements simples de l'échantillon qui sont enquêtés directement et dérive plutôt les chiffres de vente pour ces établissements à partir des fichiers de la TPS en utilisant un modèle statistique. Le modèle explique les différences entre les ventes et les recettes déclarées aux fins de la TPS, ainsi que le décalage entre la période de référence de l'enquête et celle de la TPS.

Pour en savoir plus sur la méthode utilisée lors de la modélisation des ventes tirées de fichiers administratifs (e.g. données de la TPS), qui contribuent également aux estimations, veuillez consulter le document situé dans la base de métadonnées intégrée de Statistique Canada en cliquant sur le lien qui suis : http://www.statcan.ca/francais/sdds/document/2406_D11_T9_V1_F.pdf.

Méthodes utilisées pour réduire la non réponse durant la collecte

Beaucoup d'efforts sont déployés en vue de réduire au minimum la non-réponse durant la collecte. Les méthodes utilisées incluent des techniques d'interview, comme l'utilisation de questions d'approfondissement et des techniques de persuasion, la replanification répétée des appels téléphoniques pour obtenir l'information et la mise en place de procédures indiquant aux intervieweurs comment s'y prendre avec les répondants qui refusent de participer à l'enquête.

Si les données demandées ne sont pas disponibles au moment de la collecte, la meilleure estimation fournie par le répondant est acceptée et est révisée par la suite, quand les données réelles sont disponibles.

Pour réduire au minimum la non-réponse totale pour toutes les variables, des réponses partielles sont acceptées. En outre, les questionnaires sont personnalisés pour la collecte de certaines variables, comme les stocks, de sorte que la collecte ait lieu durant les mois où les données sont disponibles.

Enfin, pour établir un climat de confiance entre les intervieweurs et les répondants, les cas sont généralement affectés au même intervieweur chaque mois. Ce dernier peut ainsi établir une relation personnelle avec le répondant et renforcer sa confiance.

Opérations de collecte et de saisie des données

La collecte des données est réalisée par les bureaux régionaux de Statistique Canada. Ces derniers envoient un questionnaire aux répondants ou communiquent avec ceux-ci par téléphone afin d'obtenir les valeurs de leurs ventes et de leurs stocks, et de confirmer l'ouverture ou la fermeture des emplacements d'affaires. Ils effectuent aussi un suivi auprès des non-répondants. La collecte des données débute environ sept jours ouvrables après la fin du mois de référence et se poursuit pendant tout le mois en question.

Les entités qui participent à l'enquête pour la première fois reçoivent une lettre d'introduction en vue d'informer le répondant qu'un représentant de Statistique Canada l'appellera. Cet appel a pour but de présenter l'enquête, de confirmer l'activité de l'entreprise, d'établir et de commencer la collecte des données, et de répondre à toutes questions que le répondant pourrait avoir.

Vérification

La vérification des données est l'application de contrôles pour déceler les entrées manquantes, invalides ou incohérentes, ou pour repérer les enregistrements de données susceptibles d'être erronés. Durant le processus d'enquête de l'EMCD, les données sont vérifiées à deux moments distincts.

Premièrement, une vérification est faite durant la collecte des données. Après leur collecte par téléphone ou au moyen du questionnaire à renvoyer par la poste, les données sont saisies à l'aide d'applications informatiques personnalisées. Toutes sont soumises à une vérification. Les contrôles réalisés durant la collecte des données, appelés contrôles sur le terrain, comprennent généralement des contrôles de validité et certains contrôles de cohérence simples. Ils servent aussi à déceler les erreurs commises durant l'interview par le répondant ou par l'intervieweur et de repérer l'information manquante à l'étape de la collecte en vue de réduire le besoin d'un suivi ultérieur. Les contrôles sur le terrain ont également pour but d'épurer les réponses. Dans le cas de l'EMCD, les réponses du mois courant sont comparées aux réponses fournies par le répondant le mois précédent et (ou) l'année précédente pour le mois courant. Les contrôles sur le terrain permettent de repérer les problèmes que posent les procédures de collecte des données et la conception des questionnaires, et de déterminer s'il faut offrir une formation supplémentaire aux intervieweurs.

Tout enregistrement de données rejeté lors des contrôles préliminaires fait l'objet d'un suivi auprès du répondant afin de valider les données soupçonnées d'être incorrectes. Une fois validé, les données recueillies sont transmises de façon régulière au Bureau central à Ottawa.

Deuxièmement, après la collecte, les données sont soumises à une vérification statistique dont la nature est plus empirique. On exécute la vérification statistique avant l'imputation, afin de repérer les données qui serviront de base pour l'imputation de valeurs pour les non-répondants. Les valeurs très extrêmes risquant de perturber une tendance mensuelle sont exclues des calculs de tendance lors de la vérification statistique. Il convient de souligner qu'aucun ajustement n'est fait à cette étape pour corriger les valeurs extrêmes déclarées.

La première étape de la vérification statistique consiste à repérer les réponses qui seront soumises aux règles de vérification statistique. Les données déclarées pour le mois de référence courant sont soumises à divers contrôles.

Le premier ensemble de contrôles est fondé sur la méthode d'Hidioglou-Berthelot qui consiste à examiner le rapport des données du mois courant fournies par un répondant à des données historiques (c.-à-d. dernier mois ou même mois l'année précédente) ou administratives (c.-à-d. ventes assujetties à la TPS ou RBE). Si le rapport calculé pour le répondant diffère significativement de ceux obtenus pour des répondants dont les caractéristiques sont comparables en ce qui concerne le groupe de commerce et/ou la région géographique, la réponse est considérée comme une valeur extrême.

Le deuxième ensemble de contrôles est basé sur la vérification de la part de marché. Cette méthode, qui s'appuie sur les données du mois courant uniquement, permet de vérifier les données fournies par tous les répondants, mêmes ceux pour lesquels on ne dispose pas de données historiques ou de données auxiliaires. Par conséquent, parmi un groupe de répondants présentant des caractéristiques similaires en ce qui concerne le groupe de commerce et (ou) la région géographique, toute valeur dont la contribution pondérée au total du groupe est trop importante sera considérée comme une valeur extrême.

Pour les contrôles fondés sur la méthode d'Hidioglou-Berthelot, les données jugées extrêmes ne sont pas incluses dans les modèles d'imputation (ceux fondés sur les ratios). En outre, les données considérées comme des valeurs extrêmes lors de la vérification de la part de marché ne sont pas incluses dans les modèles d'imputation où les moyennes et les médianes sont calculées pour imputer des valeurs pour les réponses pour lesquelles il n'existe pas de données historiques.

Conjointement avec les vérifications statistiques effectuées après la collecte de données, on procède à la détection d'erreurs des données extraites des fichiers administratifs.

Les données modélisées de la TPS sont également assujetties à une phase de vérification approfondie. Chaque fichier sur lequel les données modélisées sont fondées est vérifié de même que les valeurs modélisées.

Les vérifications sont effectuées au niveau agrégé (industrie, géographie) afin de détecter les fichiers qui dévient de la norme (soit en exhibant des différences d'un mois à l'autre trop importantes ou qui diffèrent considérablement des autres unités).

Toutes les données qui faillissent ces étapes de contrôle sont sujettes à une vérification manuelle, et si nécessaire, à une action corrective.

Imputation

Le processus d'imputation de l'EMCD a pour but de remplacer les données manquantes par des valeurs imputées. Des valeurs sont attribuées aux enregistrements pour lesquels la vérification a révélé des valeurs manquantes afin de s'assurer que les estimations soient de haute qualité et d'établir une cohérence interne plausible. Pour des raisons de fardeau de réponse, de coût et d'actualité des données, il est généralement impossible de réaliser auprès des répondants tous les suivis nécessaires pour résoudre les problèmes de réponses manquantes. Puisqu'il est souhaitable de produire un fichier de microdonnées complet et cohérent, on recourt à l'imputation pour traiter les cas persistants de données manquantes.

Dans le cas de l'EMCD, on peut fonder l'imputation des valeurs manquantes sur des données historiques ou sur des données administratives. Le choix de la méthode appropriée est fondé sur une stratégie qui dépend de l'existence de données historiques ou de données administratives et (ou) du mois de référence en question.

Il existe trois types de méthode d'imputation d'après des données historiques. Le premier est l'application d'une tendance générale qui s'appuie sur une source unique de données historiques (mois précédent, données recueillies pour le mois suivant ou données recueillies pour le même mois l'année précédente). Le deuxième est un modèle de régression dans lequel sont utilisées simultanément les données provenant du mois précédent et celles provenant du même mois l'année précédente. La troisième méthode consiste à remplacer directement les valeurs manquantes par des données historiques.

Les méthodes d'imputation fondées sur des données administratives sont sélectionnées automatiquement lorsqu'on ne dispose pas de données historiques pour un non-répondant. La source de données administratives (ventes annuelles assujetties à la TPS) est le fondement de ces méthodes. Les ventes annuelles assujetties à la TPS sont utilisées pour deux types de méthode. L'une est une tendance générale que l'on utilise pour les structures simples, comme les entreprises ne comptant qu'un seul établissement et l'autre, appelée méthode de la médiane-moyenne, est utilisée pour les unités dont la structure est plus complexe.

Estimation

L'estimation est un processus qui consiste à calculer une valeur approximative des paramètres de population inconnus en utilisant uniquement la partie de la population qui est incluse dans un échantillon. Des inférences sont ensuite faites au sujet des paramètres inconnus en utilisant les données d'échantillon et les renseignements connexes sur le plan de sondage.

Dans le cas de l'EMCD, de nouveaux processus d'estimation ont été mis en place au moyen du Système généralisé d'estimation (SGE) de Statistique Canada pour résoudre la question des unités influentes et appliquer des corrections spéciales durant le traitement des données. Diverses méthodes ont été établies pour estimer les ventes et les stocks des détaillants.

Pour les ventes des détaillants, la population est divisée en une partie observée (strates à tirage complet et à tirage partiel) et une partie non observée (strate à tirage nul). D'après l'échantillon tiré à partir de la partie observée, on calcule une estimation pour la population au moyen d'un estimateur d'Horvitz-Thompson où les réponses concernant les ventes sont pondérées par l'inverse des probabilités d'inclusion des unités échantillonnées. Ces poids (appelés poids d'échantillonnage) peuvent être interprétés comme étant le nombre de fois que chaque unité échantillonnée devrait être répétée pour représenter la population complète. Les valeurs pondérées des ventes ainsi calculées sont totalisées par domaine, pour produire une estimation du total des ventes pour chaque combinaison de groupe de commerce/région géographique. Un domaine est défini comme correspondant aux valeurs de classification les plus récentes disponibles dans le RE pour l'unité et la période de référence de l'enquête. Les domaines peuvent différer des strates d'échantillonnage originales, parce que les unités peuvent avoir changé de taille, de groupe de commerce ou d'emplacement. Les changements de classification sont reflétés immédiatement dans les estimations et ne sont pas cumulés au cours du temps. Pour la partie non observée de la population, on calcule un estimateur de type ratio au moyen de données auxiliaires. L'estimation du total des ventes des détaillants est égale à la somme des estimations produites pour les parties observée et non observée de la population.

Pour les stocks des détaillants, on se sert de l'échantillon sélectionné pour estimer les ventes pour calculer l'estimation au moyen d'un estimateur d'Horvitz-Thompson pour la partie observée de la population. Puis, on utilise un ratio fondé sur l'échantillon pour produire l'estimation pour la partie non observée et on obtient l'estimation du total des stocks en additionnant les estimations obtenues pour les parties observée et non observée.

Pour en savoir plus sur la méthode utilisée lors de la modélisation des ventes tirées de fichiers administratifs (e.g. données de la TPS), qui contribuent également aux estimations, veuillez consulter le document situé dans la base de métadonnées intégrée de Statistique Canada en cliquant sur le lien qui suis : http://www.statcan.ca/francais/sdds/document/2406_D11_T9_V1_F.pdf .

La variance est la mesure de précision utilisée dans le cas de l'EMCD pour évaluer la qualité de l'estimation des paramètres de population et pour obtenir des inférences valides. Pour la partie observée de la population, la variance est calculée directement à partir d'un échantillon aléatoire simple stratifié sans remise.

Les estimations d'échantillon peuvent différer de la valeur prévue des estimations. Cependant, puisque l'estimation est fondée sur un échantillon probabiliste, il est possible d'évaluer la variabilité de l'estimation d'échantillon par rapport à la valeur prévue. La variance d'une estimation est une mesure de la précision de l'estimation d'échantillon qui est définie comme étant la moyenne, sur tous les échantillons possibles, de l'écart quadratique de l'estimation par rapport à sa valeur prévue.

Désaisonnalisation et estimation de la tendance-cycle

Des révisions des données brutes doivent être effectuées pour corriger les erreurs non dues à l'échantillonnage qui sont décelées. Ceci comporte généralement le remplacement de données imputées par des données déclarées, la correction de données déclarées précédemment, et de procéder à des estimations pour les nouvelles entreprises créées dont on ne connaissait pas l'existence au moment des estimations originales.

Les données brutes sont révisées, sur une base mensuelle, pour le mois précédant immédiatement le mois de référence en cours qui fait l'objet de la publication. C'est donc dire que lorsque les données pour décembre sont publiées pour la première fois, on procédera aussi à des révisions, au besoin, à l'égard des données brutes pour novembre. En outre, des révisions sont aussi effectuées une fois par année, au moment de la première publication des données de février, pour tous les mois de l'année précédente. On vise ainsi à corriger tout problème important que l'on ait décelé et qui s'applique pour une période prolongée. La période de révision proprement dite dépend de la nature du problème décelé, mais elle ne dépasse rarement trois ans.

L'EMCD utilise la méthode X11ARMMI/2000¹ de désaisonnalisation. Cette technique consiste essentiellement, dans un premier temps, à extrapoler une année de données brutes avec des modèles ARMMI (modèles autorégressifs à moyennes mobiles intégrées); et dans un deuxième temps, à désaisonnaliser la série brute prolongée par la méthode X-11.

Les séries temporelles socio-économiques comme celles de l'EMCD peuvent être décomposées en cinq composantes principales : la tendance-cycle, la saisonnalité, la composante de rotation des jours, l'effet de la fête de Pâques et la composante irrégulière.

La tendance représente l'évolution de long terme de la série, tandis que le cycle représente un mouvement lisse, quasi périodique, autour de la tendance qui met en évidence une succession de phases de croissance et de décroissance (ex. le cycle des affaires). Les deux composantes tendance et cycle sont estimées ensemble et la tendance-cycle reflète l'évolution fondamentale de la série. Les autres composantes traduisent des mouvements passagers à court terme.

La composante saisonnière représente des fluctuations infra-annuelles, mensuelles ou trimestrielles, qui se répètent plus ou moins régulièrement d'une année à l'autre. Les variations saisonnières sont le produit des effets directs et indirects des saisons climatiques, d'éléments de type institutionnel (attribuable aux conventions sociales ou aux règles administratives, Noël par exemple) et d'éléments de type technologique.

La composante de rotation des jours provient du fait que l'importance relative des jours varie systématiquement à l'intérieur de la semaine et que le nombre de chacun des jours dans un mois donné, ou un trimestre donné, varie d'une année à l'autre. Cet effet est présent lorsque l'activité change en fonction du jour de la semaine. Par exemple, dimanche connaît typiquement moins d'activité que les autres jours, et le nombre de dimanches, lundis, etc., en juillet (disons) change d'année en année.

L'effet de la fête de Pâques est la variation due au déplacement d'une partie de l'activité d'avril vers mars quand Pâques tombe en mars plutôt qu'en avril.

Et enfin, la composante irrégulière regroupe toutes les autres fluctuations plus ou moins erratiques non prises en compte dans les composantes précédentes. Elle représente un résidu qui incorpore, entre autre, les erreurs de mesure sur la variable elle-même ainsi que des événements inhabituels (ex. grèves, sécheresse, inondations, ou d'autres variations inattendues dans les activités commerciales des répondants).

1. Pour plus de renseignements, voir X11ARIMA version2000, une mise à jour de Méthode de désaisonnalisation X11ARIMA/88, Développé par Estelle Bee Dagum, Centre de recherche et d'analyse des séries chronologiques, Statistique Canada.

Ainsi, les composantes saisonnière et irrégulière, de rotation des jours et de l'effet de la fête de Pâques masquent la composante fondamentale de la série, qui est la tendance-cycle. La désaisonnalisation (correction des variations saisonnières) consiste à retirer les composantes saisonnières, de rotation des jours et de l'effet de la fête de Pâques de la série. Elle contribue donc à révéler la tendance-cycle. On doit cependant garder à l'esprit que la série désaisonnalisée comprend non seulement la tendance-cycle mais aussi la composante irrégulière (techniquement difficile à isoler pour les mois courants).

La méthode X-11, qui permet d'analyser des séries mensuelles et trimestrielles, repose sur un principe itératif d'estimation des différentes composantes, cette estimation étant faite à chaque étape grâce à des moyennes mobiles adéquates². Les moyennes mobiles utilisées pour estimer les principales composantes, la tendance et la saisonnalité, sont avant tout des outils de lissage conçus pour éliminer une composante indésirable de la série. Puisque les moyennes mobiles réagissent mal à la présence de valeurs atypiques, la méthode X-11 incorpore un outil de détection et de correction des points atypiques utilisé pour nettoyer la série préalablement à la désaisonnalisation.

Finalement, les composantes effet de jours ouvrables et effet de la fête de Pâques sont estimées par des modèles de régression linéaire, à partir de la composante irrégulière. Pour évaluer les différentes composantes de la série, en tenant compte de la présence éventuelle de points atypiques, X-11 va procéder de façon itérative : estimation des composantes, recherche des effets gênants dans la composante irrégulière, estimation des composantes sur une série corrigée, recherche des effets gênants dans la composante irrégulière, etc.

Le commerce de détail forme un système de 33 séries : le grand total pour le Canada, les 19 totaux par groupe de commerce et les 13 totaux provinciaux et territoriaux. Pour les séries non désaisonnalisées, l'addition des 19 totaux par groupe de commerce produit le grand total (Canada) et est égal à l'addition des 13 totaux provinciaux et territoriaux, et ce pour chaque mois.

Malheureusement, la désaisonnalisation enlève son additivité infra-annuelle à un système de séries; de faibles écarts, qui varient généralement entre -1 % et 1 %, sont observés entre la somme des groupes de commerce désaisonnalisés et la somme des provinces et territoires désaisonnalisés. Afin d'en restituer l'additivité, un procédé de réconciliation est appliqué aux séries désaisonnalisées du Commerce de détail. Le processus de réconciliation fonctionne comme suit : (1) Le grand total désaisonnalisé au niveau du Canada est dérivé de "façon indirecte" en faisant la somme des groupes de commerce désaisonnalisés séparément au préalable. Et (2) les totaux provinciaux et territoriaux désaisonnalisés sont ensuite réconciliés de telle sorte que l'addition de ceux-ci égale le grand total désaisonnalisé au niveau du Canada préalablement dérivé. Le procédé est tel que a) les composantes désaisonnalisées du système sont modifiées le moins possible en pourcentage, b) les composantes désaisonnalisées s'additionnent au grand total pour chaque mois et c) les valeurs mensuelles désaisonnalisées s'additionnent aux totaux annuels de la série non désaisonnalisée.

2. Ladiray, D. and Quenneville, B. (2001). *Seasonal Adjustment with the X-11 Method*. New York : Springer-Verlag, *Lecture Notes in Statistics* #158.

Ajustement des séries historiques

Les séries historiques de l'EMCD débutent en janvier 1991. Les données de janvier 1991 à mars 2004 ont été rétropolées basées sur des coefficients de conversion de l'EMCD sur la base CTI 80. Avant la première diffusion des résultats de l'EMCD remaniée pour le mois de référence avril 2004, des estimations ont été produites à partir de décembre 2003 pour établir une base de comparaison entre l'ancienne et la nouvelle enquête. Les séries rétropolées ont été ajustées au niveau des séries de l'enquête remaniée.

Dans un premier temps, les séries rétropolées ont été étalonnées à partir de janvier 1991. Pour ce faire, des ratios individuels des séries provenant de la nouvelle enquête ont été calculés. Ces ratios ont été ensuite appliqués aux séries rétropolées.

Cet étalonnage enlève son additivité au système de séries parce que les séries sont étalonnées individuellement. Par exemple, ce processus entraîne des écarts entre la somme des groupes de commerce et la somme des provinces et territoires. Afin de restituer l'additivité, un procédé de réconciliation est appliqué aux séries étalonnées.

Évaluation de la qualité des données

La méthodologie de l'enquête a pour objectif de contrôler les erreurs et de réduire leurs effets éventuels sur les estimations. Les résultats de l'enquête peuvent néanmoins contenir des erreurs dont l'erreur d'échantillonnage n'est que l'une des composantes. L'erreur d'échantillonnage survient lorsque les observations sont faites uniquement sur un échantillon et non sur l'ensemble de la population. Toutes les autres erreurs commises aux diverses phases de l'enquête sont appelées erreurs non dues à l'échantillonnage. Des erreurs de ce type peuvent survenir, par exemple, quand un répondant fournit des renseignements erronés ou qu'il ne répond pas à certaines questions; quand une unité du champ de l'enquête y est incluse erronément ou que des erreurs sont commises lors du traitement des données, comme des erreurs de codage ou de saisie.

Avant la publication, on analyse les résultats combinés de l'enquête afin d'en évaluer la comparabilité; il s'agit généralement d'un examen détaillé des réponses individuelles (particulièrement celles des grandes entreprises), de la conjoncture économique générale et des tendances historiques.

Une mesure habituelle de la qualité des données des enquêtes est le coefficient de variation (CV). Le coefficient de variation, défini comme étant l'erreur-type divisée par l'estimation d'échantillon, est une mesure de la précision relative. Puisque le coefficient de variation est calculé d'après les réponses des unités individuelles, il mesure aussi certaines erreurs non dues à l'échantillonnage.

La formule utilisée pour calculer le coefficient de variation (CV) en pourcentage est :

$$CV(X) = \frac{S(X)}{X} * 100\%$$

où X représente l'estimation et S(X) représente l'erreur-type de X.

On peut construire les intervalles de confiance autour des estimations en utilisant l'estimation et le CV. Donc, pour notre échantillon, il est possible de déclarer avec un niveau donné de confiance que la valeur prévue sera comprise dans l'intervalle de confiance construit autour de l'estimation. Par exemple, si une estimation de 12 millions de dollars à un CV de 2 %, l'erreur-type sera de 240 000 \$ (l'estimation multipliée par le CV). On peut déclarer avec 68 % de confiance que les valeurs prévues seront comprises dans l'intervalle dont la longueur est égale à un écart-type de part et d'autre de l'estimation, c'est-à-dire entre 11 760 000 \$ et 12 240 000 \$. Ou bien, nous pouvons déclarer avec 95 % de confiance que la valeur prévue sera comprise dans l'intervalle dont la longueur est égale à deux écart-type de part et d'autre de l'estimation, c'est-à-dire entre 11 520 000 \$ et 12 480 000 \$.

Enfin, étant donné la faible contribution de la partie non observée de la population aux estimations totales, le biais dans la partie non observée a un effet négligeable sur les CV. Par conséquent, on utilise le CV provenant de la partie observée pour l'estimation totale qui est égale à la somme des estimations pour les parties observée et non observée de la population.

Contrôle de la divulgation

La loi interdit à Statistique Canada de rendre publique toute donnée susceptible de révéler l'information recueillie en vertu de la *Loi sur la statistique* et se rapportant à toute personne, entreprise ou organisation reconnaissable, sans que cette personne, entreprise ou organisation le sache ou y consente par écrit. Diverses règles de confidentialité s'appliquent à toutes les données diffusées ou publiées afin d'empêcher la publication ou la divulgation de toute information jugée confidentielle. Au besoin, des données sont supprimées pour empêcher la divulgation directe ou par recoupement de données reconnaissables.

L'analyse de la confidentialité des données inclut la détection de la « divulgation directe » éventuelle, qui survient lorsque la valeur figurant dans une cellule d'un tableau ne correspond qu'à quelques répondants ou que la cellule est dominée par un petit nombre d'entreprises.

Comparabilité des données

En juin 2004, on a diffusé les estimations fondées sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) de 2002. Cette diffusion a eu lieu après une production en parallèle de quatre mois durant lesquels les estimations ont été calculées à la fois d'après le SCIAN et d'après la Classification type des industries de 1980 en vue d'effectuer des analyses internes. Le changement de classification et le nouvel échantillon ont causé une variation du niveau des estimations. Pour éviter une rupture dans les séries, les estimations concernant le commerce de détail ont été rajustées au niveau du groupe de commerce selon la province ou le territoire en remontant jusqu'à janvier 1991.

La comparaison des totaux mensuels annualisés calculés d'après les données de l'Enquête mensuelle sur le commerce de détail aux estimations calculées d'après les données d'enquêtes annuelles sur le commerce de détail devrait se faire avec prudence. Des écarts pourraient être causés par des différences d'échantillonnage, des différences conceptuelles et de couverture, le moment où ont lieu les révisions dans les deux processus d'enquête, la période de déclaration couverte (année financière ou civile), des différences de taux de réponse entre les deux enquêtes et la façon dont les revenus sont déclarés.

Chaque année, des efforts sont faits en vue d'évaluer les différences et de corriger les divergences connues dans les données. Cependant, on ne procède pas à l'étalonnage des deux enquêtes.

Appendice I

Agrégation spéciale : Commerce de détail

D'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) 2002

Industries - Commerce de détail

A Automobile

010 Concessionnaires d'automobiles neuves

44111 Marchands d'automobiles neuves

020 Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces

44112 Marchands d'automobiles d'occasion

44121 Marchands de véhicules de plaisance

44122 Marchands de motocyclettes, de bateaux et d'autres véhicules automobiles

44131 Magasins de pièces et d'accessoires pour véhicules automobiles

44132 Marchands de pneus

130 Stations-service

44711 Stations-service avec dépanneurs

44719 Autres stations-service

B Magasins de meubles, d'accessoires de maison et d'appareils électroniques

030 Magasins de meubles

44211 Magasins de meubles

040 Magasins d'accessoires de maison

44221 Magasins de revêtements de sol

44229 Magasins d'autres accessoires de maison

050 Magasins d'ordinateurs et de logiciels

44312 Magasins d'ordinateurs et de logiciels

060 Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers

44311 Magasins d'appareils ménagers, de téléviseurs et d'autres appareils électroniques

44313 Magasins d'appareils et de fournitures photographiques

C Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison

070 Centres de rénovation et quincailleries

44411 Centres de rénovation

44413 Quincailleries

080 Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage

- 44412 Magasins de peinture et de papier peint
- 44419 Marchands d'autres matériaux de construction
- 44421 Magasins de matériel motorisé pour l'extérieur
- 44422 Pépinières et centres de jardinage

D Magasins d'alimentation et de boissons

090 Supermarchés

- 44511 Supermarchés et autres épiceries, sauf les dépanneurs

100 Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés

- 44512 Dépanneurs
- 44521 Boucheries
- 44522 Poissonneries
- 44523 Marchés de fruits et de légumes
- 44529 Magasins d'autres alimentations spécialisées

110 Magasins de bière, de vin et de spiritueux

- 44531 Magasins de bière, de vin et de spiritueux

E Pharmacies et magasins de produits de soins personnels

120 Pharmacies et magasins de produits de soins personnels

- 44611 Pharmacies
- 44612 Magasins de cosmétique, de produits de beauté et de parfums
- 44613 Magasins de produits optiques
- 44619 Magasins d'autres produits de santé et de soins personnels

F Magasins de vêtements et d'accessoires

140 Magasins de vêtements

- 44811 Magasins de vêtements pour hommes
- 44812 Magasins de vêtements pour femmes
- 44813 Magasins de vêtements pour enfants et bébés
- 44814 Magasins de vêtements pour la famille
- 44819 Magasins d'autres vêtements

150 Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries

- 44815 Magasins d'accessoires vestimentaires
- 44821 Magasins de chaussures
- 44831 Bijouteries
- 44832 Magasins de bagages et de maroquinerie

G Magasins de marchandises diverses

170 Grands magasins

- 45211 Grands magasins

180 Autres magasins de marchandises diverses (Hors champs pour l'enquête mensuelle du commerce de détail)

- 45291 Clubs de gros et hypermarchés
- 45299 Magasins de tout autres fournitures de tout genre

H Détaillants divers**160 Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les libraires**

- 45111 Magasins d'articles de sport
- 45112 Magasins d'articles de passe-temps, de jouets et de jeux
- 45113 Magasins d'articles de couture et de travaux d'aiguille et de tissus à la pièce
- 45114 Magasins d'instruments et de fournitures de musique
- 45121 Librairies et marchands de journaux
- 45122 Magasins de bandes préenregistrées, de disques compacts et de disques

190 Magasins de détail divers

- 45311 Fleuristes
- 45321 Magasins de fournitures de bureau et de papeterie
- 45322 Magasins de cadeaux, d'articles de fantaisie et de souvenirs
- 45331 Magasins de marchandise d'occasion
- 45391 Animaleries et magasins de fournitures pour animaux
- 45392 Marchands d'oeuvres d'art
- 45393 Marchands de maisons mobiles
- 45399 Tous les autres magasins de détail divers

L Détaillants hors magasins(hors champs pour l'enquête mensuelle)**210 Entreprises de télémagasinage et de vente par correspondance**

- 45411 Entreprises de télémagasinage et de vente par correspondance

220 Exploitants de distributeurs automatiques

- 45421 Exploitants de distributeurs automatiques

230 Marchands de combustible

- 45431 Marchands de combustible

240 Autres établissements de vente directe

- 45439 Autres établissements de vente directe