

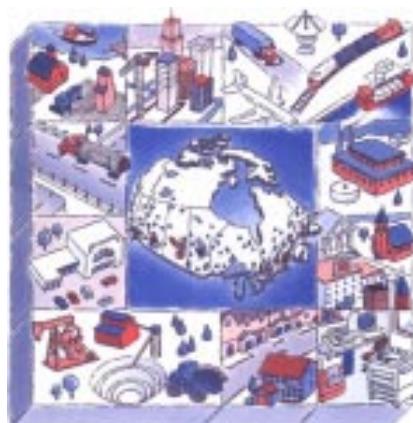


Catalogue no. 61-206-XIB

N°61-206-XIB au catalogue

Private and public investment in Canada

Revised intentions 1998



Investissements privés et publics au Canada

Perspective révisée 1998

Data in many forms

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered. Data are available on the Internet, compact disc, diskette, computer printouts, microfiche and microfilm, and magnetic tape. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct online access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable database and retrieval system.

How to obtain more information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to: Gilbert Paquette, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (telephone: (613) 951-9818) or to the Statistics Canada Regional Reference Centre in:

Halifax	(902) 426-5331	Regina	(306) 780-5405
Montréal	(514) 283-5725	Edmonton	(403) 495-3027
Ottawa	(613) 951-8116	Calgary	(403) 292-6717
Toronto	(416) 973-6586	Vancouver	(604) 666-3691
Winnipeg	(204) 983-4020		

You can also visit our World Wide Web site:
<http://www.statcan.ca>

Toll-free access is provided **for all users who reside outside the local dialling area** of any of the Regional Reference Centres.

National enquiries line	1 800 263-1136
National telecommunications device for the hearing impaired	1 800 363-7629
Order-only line (Canada and United States)	1 800 267-6677

Ordering/Subscription information

All prices exclude sales tax

Catalogue no. 61-206-XIB, is available on Internet monthly for \$33.00 cdn per issue or \$33.00 cdn for a subscription.

A Print-on-Demand service is also available at a different price. It can be ordered via the Internet, or follow the instructions below.

Please send orders to Statistics Canada, Operations and Integration Division, Circulation Management, 120 Parkdale Avenue, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 or by dialing **(613) 951-7277** or **1 800 700-1033**, by fax **(613) 951-1584** or **1 800 889-9734** or by Internet: order@statcan.ca or from any Statistics Canada Regional Reference Centre.

For change of address, please provide both old and new addresses.

Standards of service to the public

Statistics Canada is committed to serving its clients in a prompt, reliable and courteous manner and in the official language of their choice. To this end, the agency has developed standards of service which its employees observe in serving its clients. To obtain a copy of these service standards, please contact your nearest Statistics Canada Regional Reference Centre.

Des données sous plusieurs formes

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes. Les données sont disponibles sur Internet, disque compact, disquette, imprimé d'ordinateur, microfiche et microfilm, et bande magnétique. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordinolingué et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet de la présente publication ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Gilbert Paquette, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (téléphone : (613) 951-9818) ou à l'un des centres de consultation régionaux de Statistique Canada :

Halifax	(902) 426-5331	Regina	(306) 780-5405
Montréal	(514) 283-5725	Edmonton	(403) 495-3027
Ottawa	(613) 951-8116	Calgary	(403) 292-6717
Toronto	(416) 973-6586	Vancouver	(604) 666-3691
Winnipeg	(204) 983-4020		

Vous pouvez également visiter notre site sur le Web :
<http://www.statcan.ca>

Un service d'appel interurbain sans frais est offert **à tous les utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale** des centres de consultation régionaux.

Service national de renseignements	1 800 263-1136
Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants	1 800 363-7629
Numéro pour commander seulement (Canada et États-Unis)	1 800 267-6677

Renseignements sur les commandes et les abonnements

Les prix n'incluent pas la taxe de vente

Le produit n° 61-206-XIB au catalogue est publié mensuellement sur Internet au coût de 33 \$ cdn le numéro ou 33 \$ cdn pour un abonnement.

Une version imprimée sur demande est aussi disponible à un coût différent. Elle peut être commandée via l'Internet ou suivre les instructions suivantes.

Faites parvenir votre commande à Statistique Canada, Division des opérations et de l'intégration, Gestion de la circulation, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario), K1A 0T6 ou commandez par téléphone au **(613) 951-7277** ou au **1 800 700-1033**, par télécopieur au **(613) 951-1584** ou au **1 800 889-9734** ou par Internet : order@statcan.ca ou à l'un des centres de consultation régionaux de Statistique Canada.

Pour tout changement d'adresse, veuillez fournir votre ancienne et votre nouvelle adresse.

Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois et dans la langue officielle de leur choix. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec le centre de consultation régional de Statistique Canada le plus près de chez vous.



Statistics Canada
Investment and Capital Stock Division

Private and public investment in Canada

Revised intentions 1998

Statistique Canada
Division de l'investissement et du stock de capital

Investissements privés et publics au Canada

Perspective révisée 1998

Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

© Minister of Industry, 1998

All rights reserved. No part of this publication may
be reproduced, stored in a retrieval system or
transmitted in any form or by any means, electronic,
mechanical, photocopying, recording or otherwise
without prior written permission from Licence
Services, Marketing Division, Statistics Canada,
Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

July 1998

Catalogue no. 61-206-XIB

Frequency: Annual

ISSN 1480-7556

Ottawa

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 1998

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de
transmettre le contenu de la présente publication, sous
quelque forme ou par quelque moyen que ce soit,
enregistrement sur support magnétique, reproduction
électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou
de l'emmagasiner dans un système de recouvrement,
sans l'autorisation écrite préalable des Services de
concession des droits de licence, Division du
marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario,
Canada K1A 0T6.

Juillet 1998

N° 61-206-XIB au catalogue

Périodicité : annuelle

ISSN 1480-7556

Ottawa

Note of appreciation

*Canada owes the success of its statistical system
to a long-standing co-operation involving Statistics
Canada, the citizens of Canada, its businesses,
governments and other institutions. Accurate and
timely statistical information could not be produced
without their continued co-operation and goodwill.*

Note de reconnaissance

*Le succès du système statistique du Canada repose
sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada
et la population, les entreprises, les administrations
canadiennes et les autres organismes. Sans cette
collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible
de produire des statistiques précises et actuelles.*

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- ^p preliminary figures.
- ^r revised figures.
- x confidential to meet secrecy requirements of the Statistics Acts.

ACKNOWLEDGEMENTS

This publication was prepared in the Investment and Capital Stock Division under the direction of **Peter Koumanakos**, Director, and **John Foley**, Chief, Capital Expenditures Section, **Gilbert Paquette** and **Les Shinder**, Unit Heads.

Major contributions were made by the following analysts: **Marc Viau**, **Chris Culbert**, **Andreas Trau**, **Sylvie Lapointe**, **Gilles Marcotte**, and **Nicole Boucher**.

Technical assistance was provided by: **Lyne Corneau**, and **Monique Lavigne**.

Other significant contributions to the collection and preparation of the data were made by the following people:

Christine Barry, Normand Boivin, Robert Major, Thérèse Bergeron, Leslie Lavigne and Carmen Joiner.

Business Survey Methods Division Yanick Beaucage.

The survey of Capital and Repair Expenditures for Provincial Government Departments in Quebec is undertaken jointly by Statistics Canada and the "Bureau de la statistique du Québec". Their co-operation is gratefully acknowledged.

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- | | |
|--------------|--|
| .. | nombres indisponibles. |
| ... | n'ayant pas lieu de figurer. |
| - | néant ou zéro. |
| -- | nombres infimes. |
| ^p | nombres provisoires. |
| ^r | nombres rectifiés. |
| x | confidentiel en vertu des dispositions de la Loi sur la statistique relatives au secret. |

REMERCIEMENTS

Cette publication a été réalisée à la Division des Investissements et du stock de capital sous la direction de **Peter Koumanakos**, directeur, **John Foley**, chef de la Section des Dépenses en immobilisations, **Gilbert Paquette** et **Les Shinder**, Chefs d'unités.

Les analystes suivants ont contribué d'une façon particulière : **Marc Viau**, **Chris Culbert**, **Andreas Trau**, **Sylvie Lapointe**, **Gilles Marcotte** et **Nicole Boucher**.

Lyne Corneau et **Monique Lavigne** ont prêté leur assistance technique.

Les personnes suivantes ont participé à la collecte et à la préparation des données :

Christine Barry, Normand Boivin, Robert Major, Thérèse Bergeron, Leslie Lavigne et Carmen Joiner.

Division des Méthodes d'enquêtes-entreprises Yanick Beaucage.

L'enquête sur les Dépenses d'immobilisations et de réparations pour les administrations provinciales au Québec est l'œuvre conjointe de Statistique Canada et le Bureau de la statistique du Québec. Leur collaboration mérite notre reconnaissance.

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'"American National Standard for Information Sciences" "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 1984.

Notes

Note on CANSIM

Data for most of the tables in this publication are available on CANSIM (Canadian Socio-Economic Information Management System). For those tables that are available, the matrix number for retrieval is shown in the top left box for every table. These matrices now include intentions for 1998, the preliminary actual for 1997 and actual expenditures for 1996.

For further information write to Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 or telephone (613) 951-8200.

Revisions to Data

Please note that data for 1996 actual, 1997 preliminary actual and 1998 Intentions which were originally released in February 1998 have been revised. An amended version of Private and Public Investment in Canada, Intentions 1998, (61-205-XIB) is available on Statistic Canada's Internet site. <http://www.statcan.ca>. All the figures in this release reflect the most current version of the data.

For further information write Gilbert Paquette, Investment and Capital Stock Division, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 by phone at (800) 571-0494 or internet : gilbert@statcan.ca

Nota

Note concernant CANSIM

Pour la plupart des tableaux de cette publication, les chiffres sont disponibles sur CANSIM (Système canadien d'information socio-économique). Pour les tableaux disponibles, les numéros de matrice apparaissent à gauche au haut de la page de chaque tableau. Ces matrices comprennent maintenant les intentions pour 1998, les chiffres réels provisoires de 1997 et les dépenses réelles de 1996.

Pour plus de renseignements, écrivez à Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 ou téléphonez à (613) 951-8200.

Données révisées

Le lecteur est prié de prendre note que les données sur les Dépenses réelles 1996, les Dépenses réelles provisoires 1997 et les Perspectives 1998 publiées en février 1998 ont été révisées. Vous trouverez une version révisée de la brochure Investissements privés et publics au Canada, Perspective 1998 (61-205-XIB) sur le site Internet de Statistique Canada à l'adresse <http://www.statcan.ca>. Tous les chiffres publiés dans le présent communiqué correspondent aux données les plus récentes.

Pour plus de renseignements, écrivez à Gilbert Paquette, Division de l'Investissement et du stock de capital, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 par téléphone au (800) 571-0494 ou internet: gilbert@statcan.ca

Table of Contents

1. Highlights	6
2. For Further Reading	11
3. Sources and Methods	12
3.1 Introduction	12
3.2 Concepts	13
3.2.1 Definitions	13
3.2.2 Classification	17
3.2.3 Comparability	18
3.3 Sources	20
3.3.1 Surveyed Data	20
3.3.2 Non-Surveyed Data	21
3.3.3 Data Collection Arrangements	22
3.3.4 Survey periods	23
3.4 Quality Assurance	24
3.4.1 Non-Response Follow-Up	24
3.4.2 Editing	24
3.4.3 Macro Data Evaluation	25
3.5 Methodology	26
3.5.1 Introduction	26
3.5.2 Survey Frame	28
3.5.3 Sampling	29
3.5.4 Data editing	33
3.5.5 Outlier detection	33
3.5.6 Imputation	34
3.5.7 Estimation	36
3.5.8 Sampling error and non-sampling error	38
3.5.9 References	39
3.5.10 Glossary	39
3.6 Users and Uses	40
3.7 Expenditure Series Chronology	42
4. Quality Measures	44
5. Statistical Tables	45
1. Summary by Division, Canada	46
2. Division D, Mining, Quarrying, and Oil Well Industries, Canada	47
2A. Exploration and Development, By Mining Companies, By Industry Group, Canada	49
2B. Exploration and Development, By Mining Companies, By Province and Territory	51
3. Division E, Manufacturing Industries, Canada	52

Table des matières

1. Faits saillants	6
2. Lectures suggérées	11
3. Sources et méthodes	12
3.1 Introduction	12
3.2 Concepts	13
3.2.1 Définitions	13
3.2.2 Classification	17
3.2.3 Comparabilité	18
3.3 Sources	20
3.3.1 Données enquêtées	20
3.3.2 Données non enquêtées	21
3.3.3 Mode de collecte des données	22
3.3.4 Périodes d'enquête	23
3.4 Assurance de la qualité	24
3.4.1 Suivi des questionnaires non retournés	24
3.4.2 Vérification	24
3.4.3 Évaluation des macrodonnées	25
3.5 Méthode	26
3.5.1 Introduction	26
3.5.2 Base de sondage	28
3.5.3 Échantillonnage	29
3.5.4 Vérification des données	33
3.5.5 Détection de données aberrantes	33
3.5.6 Imputation	34
3.5.7 Estimation	36
3.5.8 Erreur d'échantillonage et non-due à l'échantillonnage	38
3.5.9 Références	39
3.5.10 Glossaire	39
3.6 Utilisateurs et utilisations	40
3.7 Chronologie de la série des dépenses	42
4. Mesures de la qualité	44
5. Tableaux statistiques	45
1. Résumé par division, Canada	46
2. Division D, Industries des mines, carrières et puits de pétrole, Canada	47
2A. Dépenses d'exploration et de mise en valeur, par les compagnies minières, par groupe d'industries, Canada	49
2B. Dépenses d'exploration et de mise en valeur, par les compagnies minières, par province et territoire	51
3. Division E, Industries manufacturières, Canada	52

4.	Division G, Transportation and Storage Industries, Canada	58	4.	Division G, Industries du transport et de l'entreposage, Canada	58
5.	Division H, Communications and Other Utility Industries, Canada	59	5.	Division H, Industries des communications et autres services publics, Canada	59
6.	Division I, Wholesale Trade Industries, Canada	60	6.	Division I, Industries du commerce de gros Canada	60
7.	Division J, Retail Trade Industries, Canada	61	7.	Division J, Industries du commerce de détail, Canada	61
8.	Division K, Finance and Insurance Industries, Canada	62	8.	Division K, Industries des intermédiaires financiers et des assurances, Canada	62
9.	Division L, Real Estate Operator and Insurance Agent Industries, Canada	63	9.	Division L, Industries des services immobiliers et agences d'assurances, Canada	63
10.	Division M, Business Service Industries, Canada	64	10.	Division M, Services aux entreprises, Canada	64
11.	Division N, Government Services Industries, Canada	65	11.	Division N, Industries des services gouvernementaux, Canada	65
12.	Division O, Educational Services Industries, Canada	66	12.	Division O, Industries des services d'enseignement, Canada	66
13.	Division P, Health and Social Services Industries, Canada	67	13.	Division P, Industries des services de soins de santé et des services sociaux, Canada	67
14.	Division Q, Accommodation, Food and Beverage Services Industries, Canada	68	14.	Division Q, Industries de l'hébergement et de la restauration, Canada	68
15.	Division R, Other Service Industries, Canada	69	15.	Division R, Autres industries de services, Canada	69
16.	Summary of Provinces and Territories	70	16.	Résumé par province et territoire	70
17.	Newfoundland	71	17.	Terre-Neuve	71
18.	Prince Edward Island	72	18.	Île-du-Prince-Édouard	72
19.	Nova Scotia	73	19.	Nouvelle-Écosse	73
20.	New Brunswick	74	20.	Nouveau-Brunswick	74
21.	Quebec	75	21.	Québec	75
22.	Ontario	77	22.	Ontario	77
23.	Manitoba	79	23.	Manitoba	79
24.	Saskatchewan	80	24.	Saskatchewan	80
25.	Alberta	81	25.	Alberta	81
26.	British Columbia	83	26.	Colombie-Britannique	83
27.	Yukon	85	27.	Yukon	85
28.	Northwest Territories	86	28.	Territoires du Nord-Ouest	86
29.	Public Investment, Summary by Division, Canada	87	29.	Investissements publics, résumé par division, Canada	87
30.	Private Investment, Summary by Division, Canada	88	30.	Investissements privés, résumé par division, Canada	88
31.	Public Investment, Summary of Provinces and Territories	89	31.	Investissements publics, résumé par province et territoire	89
32.	Private Investment, Summary of Provinces and Territories	90	32.	Investissements privés, résumé par province et territoire	90
6.	Footnotes	91	6.	Notes	91
7.	Glossary	92	7.	Glossaire	94
8.	Annex	96	8.	Annexes	96

1. Highlights

Private and public investment, Revised Intentions 1998

1998 Capital Investment remains at record levels

Business and government investment in plant and equipment is expected to remain at record levels with spending of \$125.4 billion, an increase of 6.6% over 1997. This latest survey shows that investment plans continue upward for 1998 with an increase of \$1.9 billion over what was originally planned earlier this year.

A combination of high capacity utilization rates, profits that are still improving except in the petroleum and insurance industries, and interest rates that remain relatively low is sustaining the investment spending.

This latest survey shows that while goods producing industries are expected to have a slightly lower annual increase of 5.1%, the services producing industries are gaining strength with an annual increase of 7.7% over 1997. Spending plans for 1998 show increases coming from investment in both machinery and equipment and non-residential construction. Leading the investment in machinery and equipment is manufacturing where spending is expected to reach \$17.8 billion in 1998. The increase in construction is less concentrated, with governments, transportation and utilities all contributing to the growth.

Housing investment should increase for the third year in a row reaching \$42.1 billion, a jump of 11.0 % over 1997, bringing total investment to \$167.5 billion for 1998.

Plant and equipment spending expected to remain at record levels

1. Faits saillants

Investissements privés et publics Perspective révisée 1998

Les dépenses en immobilisations demeurent à un niveau record en 1998

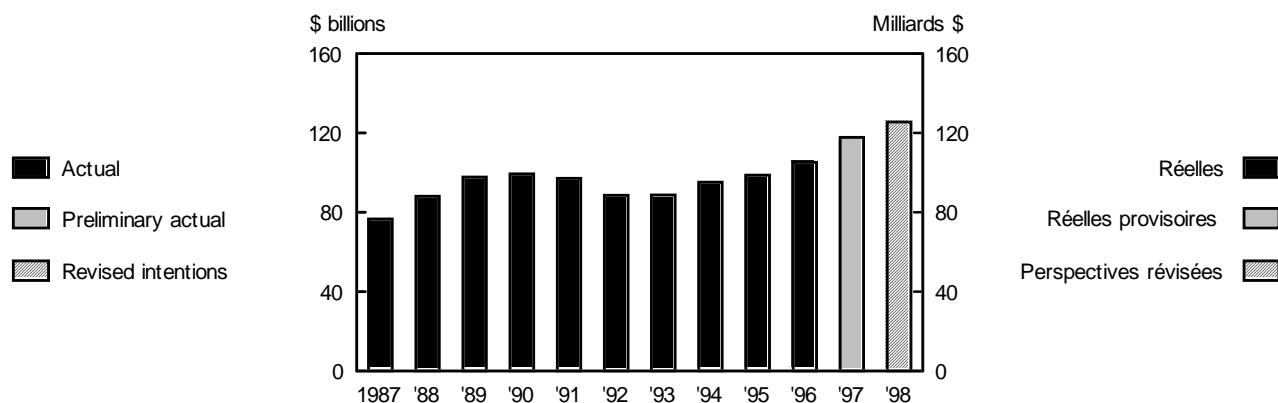
Les prévisions d'investissements des entreprises et des administrations publiques se maintiennent à des niveaux records de 125,4 milliards de dollars pour les installations industrielles et l'équipement, soit 6,6 % de plus qu'en 1997. Cette enquête récente révèle que les intentions d'investissements continuent d'augmenter en 1998, et seront supérieures de 1,9 milliard de dollars à ce qui avait été prévu plus tôt cette année.

Des taux élevés d'utilisation des capacités conjugués à des augmentations des bénéfices, sauf dans le secteur pétrolier et dans celui des assurances, et à des taux d'intérêt relativement bas, contribuent à soutenir les investissements.

Cette dernière enquête révèle que si les branches de biens prévoient une croissance annuelle légèrement inférieure de 5,1 %, celles de services gagnent du terrain et prévoient une croissance annuelle supérieure de 7,7 % par rapport à 1997. Selon les perspectives d'investissements pour 1998, il y aura croissance tant des investissements en machines et matériel que ceux dans la construction non résidentielle. L'industrie manufacturière est en tête pour les investissements dans les machines et matériel car on prévoit des investissements de 17,8 milliards de dollars en 1998. La croissance dans la construction est moins concentrée et est attribuable aux administrations publiques, aux industries du transport et aux services publics.

L'investissement dans l'habitation devrait augmenter pour une troisième année consécutive et atteindre 42,1 milliards de dollars, soit 11 % de plus qu'en 1997, amenant les investissements totaux à \$167,5 milliards pour 1998.

Les intentions de dépenses des installations et équipement se maintiennent à des niveaux records



Manufacturers produce an increase

Although in the February survey manufacturing investment would appear to be tapering off in 1998, these revised figures suggest strong growth, 8.2 % to a level of \$20.7 billion. This increase is evident in several of the manufacturing industries most notably the chemical industries (+39.2%) and the electrical and electronic products industries (+38.9%). Transportation equipment, primary metal and paper and allied industries are all still expected to show declines for 1998.

Government investment on the rise

The increase in government spending on capital, now at \$14.1 billion, is coming from the municipal and provincial levels. Local governments are expecting a 17.2% rise for 1998, and in contrast to the previously expected decline in total provincial government spending, growth of 7.3% over 1997 is now expected. Federal government departments still anticipate a decrease in spending of 4.6%.

Transportation investment moving up

The transportation sector investment is now expected to grow by 29.3% to \$9.5 billion in 1998, due in large part to increases in the pipeline industries of 41.8% and in the truck transportation industries of 28.1%.

Ice storm has impact on spending

Spending by electric power utilities will be up sharply to \$6.7 billion in 1998, in large part due to spending in Quebec and Ontario resulting from the January ice storm. This will translate into a 40.1% increase in construction as compared to 1997, partly offset by a smaller increase in machinery and equipment spending than was originally anticipated. The net result will be a 28.6% increase in total capital investment in 1998 over 1997.

Investment down in oil and gas

The conventional crude oil and natural gas industry is expecting investment of \$12.6 billion in 1998, a 4.1% decline from 1997. This represents a decrease of over \$1.2 billion from the first survey of 1998 intentions. This drop could be attributable to continued low oil prices which have led to dismal profits for the industry in the first quarter of 1998. The slump is also reflected in the nearly 2 million fewer meters drilled as compared to this time last year.

Hausse de l'investissement des sociétés manufacturières

Bien que l'enquête du mois de février révélât que l'investissement des sociétés manufacturières devait diminuer en 1998, les données révisées laissent présager une forte croissance de 8,2% pour un total de 20,7 milliards de dollars. Cette hausse est évidente pour plusieurs sociétés du secteur manufacturier, notamment dans les entreprises chimiques (+39,2 %) et dans les entreprises de produits électriques et électroniques (+38,9 %). On prévoit toujours des diminutions en 1998 pour le matériel de transport, de la première transformation des métaux, du papier et des industries connexes.

Hausse de l'investissement des administrations publiques

La hausse des investissements des administrations publiques, qui atteignent actuellement 14,1 milliards de dollars, est attribuable aux niveaux municipal et provincial. On prévoit une hausse de 17,2 en 1998 du côté des administrations locales et, contrairement à la diminution du total des investissements des administrations provinciales prévue antérieurement, on prévoit maintenant une croissance de 7,3 % par rapport à 1997. Pour ce qui est des ministères de l'administration fédérale, on prévoit encore une baisse des investissements de 4,6 %.

Les investissements dans les transports sont en hausse

On prévoit maintenant que les investissements des compagnies de transport grimperont de 29,3 % pour atteindre 9,5 milliards de dollars en 1998, surtout en raison des augmentations de 41,8 % dans les industries des oléoducs et des gazoducs, et de 28,1 % dans les industries du camionnage.

La tempête de verglas a une influence sur l'investissement

Les investissements dans les services publics d'électricité connaîtront une hausse prononcée et atteindront 6,7 milliards de dollars en 1998; cette hausse est principalement attribuable aux investissements faits au Québec et en Ontario à la suite de la tempête de verglas du mois de janvier. Ces investissements se traduiront par une hausse de 40,1 % par rapport à 1997 au chapitre de la construction, hausse qui est toutefois partiellement effacée par des investissements plus modestes que prévu du côté des machines et du matériel. Le solde des dépenses en immobilisations en 1998 se traduira par une augmentation nette de 28,6 % par rapport à 1997.

Baisse de l'investissement dans les industries pétrolières et gazières

Le secteur du pétrole brut et du gaz naturel prévoit des investissements de 12,6 milliards de dollars en 1998, soit 4,1 % de moins qu'en 1997. Cette diminution se traduit par une baisse de 1,2 milliard de dollars par rapport aux données de la première enquête sur les perspectives pour 1998. Le maintien des bas prix des produits pétroliers, qui a entraîné une diminution des bénéfices au cours du premier trimestre de 1998, peut être à l'origine de cette baisse de l'investissement. Les effets de cette baisse se manifestent aussi par une diminution de près de deux millions de mètres dans les forages par comparaison à la même période l'an dernier.

Housing investment builds

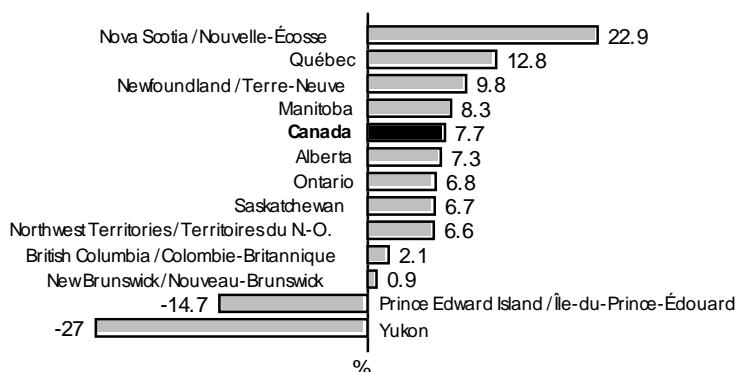
Investment in residential housing is expected to continue to grow, fuelled by low interest rates and a positive consumer outlook. The rate of increase for 1998 is not as strong as last year's but is still quite healthy. The most recent figures indicate an increase of 11.0% for 1998, compared to 17% in 1997. Alberta and Ontario will continue to lead the way with increases of 19.6% and 13.6% respectively.

L'investissement dans l'habitation augmente

Les faibles taux d'intérêt et l'optimisme des consommateurs permettent de prévoir une croissance soutenue des investissements dans le secteur de l'habitation résidentielle. Le taux de croissance de 1998 demeure plutôt élevé, même s'il n'est pas aussi prononcé que celui de l'an passé. Les chiffres les plus récents indiquent une augmentation de 11,0 % en 1998, par comparaison à 17 % en 1997. L'Alberta et l'Ontario demeurent les chefs de file avec des augmentations respectives de 19,6 % et de 13,6 %.

Nova Scotia and Québec expected to outpace other provinces

La Nouvelle-Écosse et le Québec s'attendent à dépasser les autres provinces



Most regions still expect increases

Nova Scotia and Quebec are expected to outpace all other provinces in investment growth in 1998, with spending rising by 22.9% and 12.8% respectively.

Yukon and Prince Edward Island are the only exceptions to this positive trend. Construction of the Confederation Bridge between Prince Edward Island and New Brunswick had elevated the total level of investment spending, in both provinces. Since this project has now been completed, spending in Prince Edward Island is expected to decline by 14.7% in 1998 over 1997. This drop, however, is significantly smaller than the 23.7% decline initially foreseen in February.

On prévoit toujours des augmentations dans la plupart des régions

La Nouvelle-Écosse et le Québec devanceront toutes les autres provinces en 1998, avec des taux de croissance des investissements de 22,9 % et de 12,8 % respectivement.

Le Yukon et l'Île-du-Prince-Édouard sont les seules exceptions à cette tendance positive. La construction du pont de la Confédération entre l'Île-du-Prince-Édouard et le Nouveau-Brunswick avait fait grimper le total des investissements dans les deux provinces. Puisque les travaux sont maintenant terminés, les investissements à l'Île-du-Prince-Édouard devraient diminuer de 14,7 % en 1998 par rapport à 1997. Cette baisse est cependant beaucoup moins importante que celle 23,7 % prévue en février.

Capital Spending Intentions of Private and Public Organizations by Province/Territory 1997 to 1998 ¹			Dépenses prévues en immobilisations des sociétés privées et des administrations publiques selon la province/le territoire 1997 à 1998 ¹		
Province/Territory Province/Territoire	Construction	Machine et matériel	Total	Capital Expenditures Immobilisations	
				Machinery and Equipment	Intentions 1998 to Revised Intentions 1998 Perspectives 1998 aux Perspectives révisées 1998
\$ millions / millions \$			% change / variation en %		
Canada	1997	88,336.6	67,292.8	155,629.4	
	1998	94,016.0	70,544.5	164,560.5	
	1998	95,950.9	71,588.1	167,539.0	1.8
					7.7
Newfoundland/ Terre-Neuve	1997	1,955.0	587.2	2,542.3	
	1998	2,188.0	648.5	2,836.5	
	1998	2,061.6	730.0	2,791.6	-1.6
					9.8
Prince Edward Island/ Île-du-Prince-Édouard	1997	345.7	144.0	489.7	
	1998	247.5	126.0	373.5	
	1998	260.8	157.0	417.8	11.9
					-14.7
Nova Scotia/ Nouvelle-Écosse	1997	1,940.9	1,897.4	3,838.3	
	1998	2,428.6	1,705.0	4,133.6	
	1998	2,917.3	1,799.7	4,717.0	14.1
					22.9
New Brunswick/ Nouveau-Brunswick	1997	1,584.9	1,015.9	2,600.8	
	1998	1,609.9	1,036.4	2,646.3	
	1998	1,586.3	1,038.2	2,624.5	-0.8
					0.9
Quebec/ Québec	1997	15,593.1	13,094.4	28,687.5	
	1998	17,044.2	14,016.0	31,060.2	
	1998	18,172.0	14,181.4	32,353.4	4.2
					12.8
Ontario	1997	28,092.1	30,629.6	58,721.7	
	1998	29,659.3	31,356.4	61,015.7	
	1998	30,694.4	32,035.9	62,730.3	2.8
					6.8
Manitoba	1997	2,703.3	2,024.3	4,727.6	
	1998	2,903.9	2,126.6	5,030.5	
	1998	2,934.2	2,187.5	5,121.7	1.8
					8.3
Saskatchewan	1997	4,180.4	2,466.8	6,647.2	
	1998	4,362.4	2,822.0	7,184.4	
	1998	4,279.9	2,809.9	7,089.7	-1.3
					6.7
Alberta	1997	17,671.8	8,405.2	26,077.0	
	1998	18,888.0	9,747.1	28,635.1	
	1998	18,396.0	9,579.6	27,975.6	-2.3
					7.3
British Columbia/ Colombie-Britannique	1997	13,581.5	6,889.1	20,470.5	
	1998	13,961.4	6,758.5	20,719.9	
	1998	14,060.5	6,845.5	20,906.0	0.9
					2.1
Yukon	1997	163.9	44.2	208.1	
	1998	171.2	47.8	219.1	
	1998	111.5	40.4	151.9	-30.7
					-27.0
Northwest Territories/ Territoires du Nord-Ouest	1997	524.0	94.7	618.7	
	1998	551.5	154.2	705.7	
	1998	476.4	183.0	659.4	-6.6
					6.6

¹ Preliminary actual 1997, followed by Intentions 1998, and then Revised Intentions 1998.¹ Dépenses réelles provisoires 1997, suivies des perspectives 1998, et ensuite des perspectives révisées 1998.

NOTE: Figures may not add to totals due to rounding.

NOTA: Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués.

**Capital Spending Intentions of Private and Public Organizations by Division
1997 to 1998**

**Dépenses prévues en immobilisations des sociétés privées et des administrations publiques selon la division
1997 à 1998**

Division	Preliminary Actual 1997	1998 Intentions	1998 Revised Intentions	Intentions 1998 to Revised Intentions 1998	Preliminary Actual 1997 to Revised Intentions 1998
	Dépenses réelles provisoires 1997	Perspectives 1998	Perspectives révisées 1998	Perspectives 1998 aux Perspectives révisées 1998	Dépenses réelles provisoires 1997 aux perspectives révisées 1998
		\$ millions / millions \$			
Grand Total	155,629.4	164,560.5	167,539.0	1.8	7.7
Plant and Equipment / Installations et équipement	117,656.4	123,458.0	125,399.5	1.6	6.6
Housing/Logement	37,973.0	41,102.5	42,139.5	2.5	11.0
Goods-producing Industries/ Industries productrices de biens	51,644.8	54,433.2	54,295.5	-0.3	5.1
Services-producing Industries/ Industries productrices de services	66,011.6	69,024.8	71,104.0	3.0	7.7
Agriculture	4,075.3	4,372.6	3,767.6	-13.8	-7.6
Fishing and Trapping/Pêche et piégeage	104.2	105.9	105.9	0.0	1.6
Logging and Forestry/Forêt	318.2	405.4	338.0	-16.6	6.2
Mining, Quarrying and Oil Wells/ Mines, carrières et puits de pétrole	18,510.4	19,321.6	17,734.6	-8.2	-4.2
Manufacturing/Manufacturière	19,148.2	19,346.7	20,716.3	7.1	8.2
Construction	2,225.8	2,394.3	2,483.2	3.7	11.6
Transportation and Storage/ Transport et entreposage	7,327.7	8,775.0	9,474.7	8.0	29.3
Communications and Other Utilities/ Communication et autres services publics	14,806.6	16,149.9	16,644.9	3.1	12.4
Wholesale Trade/Commerce de gros	2,981.8	2,882.0	3,139.8	8.9	5.3
Retail Trade/ Commerce de détail	3,100.0	3,020.0	3,309.1	9.6	6.7
Finance and Insurance/ Finances et assurances	17,625.8	19,160.6	18,203.9	-5.0	3.3
Real Estate Operators/ Services immobiliers	2,015.1	2,264.4	2,619.9	15.7	30.0
Business Services/ Services aux entreprises	1,981.3	2,123.7	2,303.4	8.5	16.3
Government Services/ Services gouvernementaux	12,842.6	13,135.1	14,114.9	7.5	9.9
Educational Services/ Services d'enseignement	3,077.3	2,924.2	2,908.0	-0.6	-5.5
Health and Social Services/ Services soins de santé et sociaux	1,977.8	1,936.8	2,307.8	19.2	16.7
Accommodation, Food and Beverage/ Hébergement et restauration	974.6	638.4	829.6	29.9	-14.9
Other Services/ Autres services	4,563.6	4,501.2	4,443.5	-1.3	-2.6

NOTE: Figures may not add to totals due to rounding.

NOTA: Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués

2. For Further Reading

Selected Publications
from Statistics Canada

2. Lectures suggérées

Choisies parmi les publications
de Statistique Canada

Title

- Fixed Capital Flows and Stocks, Occasional, Bil.**
- Industrial Capacity Utilization Rates in Canada, Quarterly, Bil.**
- Private and Public Investment in Canada, Intentions, Annual, Bil.**
- Private and Public Investment in Canada, Revised Intentions, Annual, Bil.**
- Capital and Repair Expenditures - Manufacturing Sub-industries, Intentions Annual, Bil. (only for these years 1978 to 1993)**
- Exploration, Development and Capital Expenditures for Mining and Petroleum and Natural Gas Wells, Intentions, Annual, Bil. (only for these years 1983 to 1993)**
- Capital Expenditures by Type of Asset Annual, Bil.**
- Investment Statistics - Manufacturing Sub-industries, Canada, Occasional, Bil.**
- Construction in Canada, Annual, Bil (only for these years 1951 to 1993)**
- Capital Expenditures on Machinery and Equipment by type of asset, Annual, Bil (only for these years 1985 to 1991)**
- Building Permits, Monthly, Bil.**
- Building Permits, Annual, Bil.**

Bil. - Bilingual

Special Tabulations

Special tabulations and unpublished items can be produced to your specifications on a cost recovery basis. Inquiries should be directed to the Capital Expenditure Section.

Further information on these products and other aspects of the surveys can be obtained from the Capital Expenditure Section, Investment and Capital Stock Division, Statistics Canada, K1A 0T6, (613) 951-9815.

Other Products and Services

In addition to the selected publications listed above, Statistics Canada publishes a wide range of statistical reports on Canadian economic and social affairs. A comprehensive catalogue of all current publications is available from Statistics Canada, Ottawa (Canada), K1A 0T6.

Catalogue 11-204E, price Canada \$13.95,
U.S.A. \$17.00, Other Countries \$20.00.

Titre

- Flux et stocks de capital fixe, Hors série, Bil.**
- Taux d'utilisation de la capacité industrielle au Canada, Trimestriel, Bil.**
- Investissements privés et publics au Canada, Perspective, Annuel, Bil.**
- Investissements privés et publics au Canada, Perspective révisée, Annuel, Bil.**
- Dépenses d'immobilisations et de réparations - Sous-industries manufacturières, Perspective, Annuel, Bil. (seulement pour les années 1978 à 1993)**
- Dépenses d'exploration, de développement et d'immobilisations pour les mines et les puits de pétrole et de gaz naturel, Annuel, Bil. (seulement pour les années 1983 à 1993)**
- Dépenses en immobilisations par type d'actif, Annuel, Bil**
- Statistique des investissements - Sous-industries manufacturières, Canada, Hors série, Bil.**
- Construction au Canada, Annuel, Bil (seulement pour les années 1951 à 1993)**
- Dépenses d'immobilisations, machines et matériel selon le type d'actif, Annuel, Bil (seulement pour les années 1985 à 1991)**

Permis de bâtir, Mensuel, Bil.
Permis de bâtir, Annuel, Bil.

Bil. - Bilingue

Totalisations spéciales

Il est également possible de produire, sur la base de recouvrement des coûts, des totalisations spéciales établies conformément à vos spécifications. Veuillez adresser ces demandes de renseignements à cet égard à la Section des dépenses en immobilisations.

Vous pouvez obtenir de plus amples renseignements sur ces produits et sur d'autres aspects des enquêtes auprès de la Section des dépenses en immobilisations, Division de l'investissement et du stock de capital, Statistique Canada, K1A 0T6, (613) 951-9815

Autres produits et services

Outre les publications énumérées ci-dessus, Statistique Canada publie une grande variété de bulletins statistiques sur la situation économique et sociale du Canada. On peut se procurer un catalogue complet des publications courantes en s'adressant à Statistique Canada, Ottawa (Canada), K1A 0T6.

N° 11-204F, prix Canada \$13.95, États-Unis \$17.00, Autres pays \$20.00.

Catalogue

- 13-568-XPB
- 31-003-XPB
- 61-205-XPB
- 61-205-XMB
- 61-206-XPB
- 61-206-XMB
- 61-214-XPB
- 61-216-XPB
- 61-223-XPB
- 61-518-XPB
- 64-201-XPB
- 64-001-XPB
- 64-203-XPB

3. Sources and Methods

3.1 Introduction

Information on capital spending provides a useful indication of market conditions both in the economy at large and in particular industries. Since such expenditures account for a large and relatively variable proportion of gross domestic expenditures, the size and content of the investment program provides significant information about demands that have been placed upon the productive capacities of the economy during the period covered by the survey. In addition, information on the relative size of the capital expenditures program planned, both in total and for individual industries, gives an indication of the views management hold on future market demands in relation to present productive capacity.

The following sections of the *Sources and Methods* will provide the information necessary to use the statistical tables to their full potential. The *Concepts* section explains the basic definitions used during data collection and publication, the target survey units and the classifications used to categorize industry and geographic location. The concepts section also contains information concerning the comparability of the capital expenditures series with other data sources.

The *Sources* section identifies the different types of questionnaires used to survey data, the sources for non-surveyed data and the data collection arrangements used during the collection process. *Quality Assurance* delineates the steps taken to insure data quality during, and after, the collection process.

The *Methodology* section encompasses the steps taken and the sources used to determine the survey frame and the method used to develop a stratified sample from that frame. In addition, the methodology section deals with the processes of imputation and estimation for non-respondents within the sample for the non-surveyed portion of the frame. The final two sections, *Users and Uses* and *Expenditure Series Chronology*, provide information related to the uses of the data and the availability of historical capital expenditures data, respectively.

3. Sources et méthodes

3.1 Introduction

Les données sur les dépenses en immobilisations fournissent des indications utiles quant à l'état du marché dans l'économie en général et dans ses divers secteurs. Comme ces dépenses représentent une partie importante et relativement variable des dépenses nationales brutes, l'envergure et la teneur des programmes d'investissements donnent une bonne idée de la demande que les producteurs canadiens ont eu à satisfaire au cours de la période en cause. De plus, l'importance relative des immobilisations projetées, au total et dans chaque secteur, permet de savoir ce que prévoient les dirigeants d'entreprise en ce qui concerne la demande future par rapport à la capacité de production actuelle.

On trouve dans la section *Sources et méthodes* les renseignements nécessaires pour tirer le maximum des tableaux statistiques. La section *Concepts* présente les définitions de base employées pour la collecte et la publication des données, les unités d'enquête visées et la classification des secteurs d'activité et des zones géographiques. Cette dernière section aborde en outre la question de la comparabilité de la série des dépenses en immobilisations avec les autres sources de données.

À la section *Sources*, on peut prendre connaissance des différents types de questionnaires employés pour recenser les données, des sources des données non recensées et des modes de recueil de données. La section *Assurance de la qualité* présente les mesures prises pour assurer la qualité des données pendant et après la collecte.

La section *Méthode* expose les actions entreprises et les sources utilisées pour définir la base de sondage et la méthode employée pour en tirer un échantillon stratifié. On trouvera dans la même section les procédés d'imputation et d'estimation concernant les non-répondants compris dans l'échantillon et l'inflation concernant la partie non recensée de la base de sondage. Les deux dernières sections, *Utilisateurs et utilisations* et *Chronologie de la série des dépenses* fournissent respectivement des renseignements sur l'utilité des données et sur les données historiques qui existent en matière de dépenses en immobilisations.

3.2 Concepts

3.2.1 Definitions

Capital Expenditures

Capital expenditures include the cost of procuring, constructing and installing new durable plant and machinery and equipment, whether for replacement of worn or obsolete assets, as additions to existing assets or for lease or rent to others. Also included are all capitalized costs such as feasibility studies, architectural, legal, installation and engineering fees, the value of capital assets put in place by firms either by contract or with their own labour force, as well as the capitalized interest charges on loans with which capital projects are financed. Gross outlays have been reported without any deduction for scrap, trade-in value of old assets and include any grants and/or subsidies received.

Capital expenditures by government departments exclude grants and/or subsidies to outside entities (i.e. municipalities, agencies, institutions or businesses) and budgetary items pertaining to any departmental agency and proprietary crown corporation as they are surveyed separately. Federal department expenditures on capital include expenditures paid for by each department, regardless of which department awarded the contract. Provincial department expenditures include any capital expenditures on construction and/or machinery and equipment, for use in Canada, financed through revolving funds, loans attached to revolving funds, other loans, the Consolidated Revenue Fund or special accounts.

The intention is to include the cost of all new plants and machinery and equipment which normally have a life of more than one year. For this reason respondents are asked to report, as capital expenditures, all purchases to be charged to fixed asset accounts. This method of reporting omits certain types of equipment which are bought and charged to current accounts.

Capital Construction

Expenditures on construction represent a process of human endeavour resulting in the erection, assembly, completion of free standing, static buildings or other types of structures, generally on a permanent foundation, bedding or location. Construction expenditures excludes the purchase price of land but includes outlays for land servicing and site preparation. Construction also includes modifications, additions and major renovations, conversions and alterations where either a structural change takes place or the life of an existing asset is extended beyond its normal life expectancy. Such structures may be above or below the surface of the earth for the passage or storage of materials and/or people. A structure, not classified as

3.2 Concepts

3.2.1 Définitions

Dépenses en immobilisations

Les dépenses en immobilisations sont constituées par le coût d'acquisition, de construction et d'installation d'usines, de matériel et d'outillage durables, que ce soit ou non à des fins de remplacement ou de location. Les dépenses immobilisées servant par exemple à payer des études de faisabilité, des honoraires d'architecte, d'avocat ou d'ingénieur et des frais d'installation, la valeur des biens immobilisés implantés par une entreprise, soit par voie de sous-traitance, soit par son propre personnel, ainsi que les frais d'intérêt capitalisés découlant des prêts qui financent les immobilisations sont aussi comprises dans les dépenses en immobilisations. Les dépenses brutes ont été indiquées sans déduction de la valeur de rebut ou d'échange des biens remplacés et comprennent les subventions reçues le cas échéant.

Les dépenses en immobilisations des ministères ne comprennent pas les subventions accordées aux entités externes (municipalités, organismes, établissements, entreprises) ni les articles budgétaires liés à un organisme ministériel ou à une société d'État de propriétaires, qui font l'objet d'une enquête distincte. Les dépenses en immobilisations ministérielles fédérales concernent les frais acquittés par le ministère, peu importe le ministère ayant octroyé le contrat. Les dépenses ministérielles provinciales comprennent les dépenses en immobilisations consacrées à des bâtiments, au matériel et à l'outillage devant être utilisées au Canada, financées par un fonds renouvelable, par un prêt rattaché à un fonds renouvelable, par un autre genre de prêt, par le Trésor ou par un compte spécial.

Le but est d'inclure le coût des usines, du matériel et de l'outillage nouveaux dont la durée d'utilisation doit dépasser un an. C'est pourquoi on demande aux répondants d'inscrire comme immobilisations tous les achats imputés aux comptes d'immobilisations. Cette méthode passe sous silence certains types d'équipements dont l'achat est imputé aux comptes courants.

Constructions permanentes

Une dépense de construction correspond à une activité humaine se traduisant par l'érection, l'assemblage ou l'achèvement d'un bâtiment ou d'un autre genre d'ouvrage autoportant et immobile dont les fondations, l'assise ou l'emplacement sont permanents. Le prix d'achat du terrain est exclu des dépenses de construction, qui comprennent toutefois les frais de raccordement aux services publics et d'aménagement des lieux. Les constructions comprennent en outre les modifications, les rénovations et les ajouts majeurs comportant des changements de structure ou prolongeant la durée d'utilisation prévue d'un bien. La structure peut se trouver au-dessus ou au-dessous de la surface terrestre et peut servir à faire passer ou à loger des biens ou des personnes. Une structure, non considérée comme du

machinery, in the form of a building or "other structure" may be defined as an output of construction activity. Such outputs are produced to shelter, support, retain or convey something to someone. All construction activity can be categorized as either building construction or engineering construction.

Building construction represents any permanent structure with walls and a roof affording protection and shelter from and for a social and/or physical environment for people and/or materials. Such structures may also include portable or temporary shelters intended to remain in a particular location for a significant length of time, any subordinate or ancillary attachments to the structures needed to contain, to provide support, access or protection, and the component machinery and equipment which form a part of the structure with functions such as plumbing, electrical wiring, air conditioning, or elevators. For example, building construction represents expenditures on aircraft hangars, factories, hospitals, hotels, office buildings, railway stations, schools and shopping centres.

Engineering construction encompasses the direct or indirect conveyance of people, machinery, materials, gases, and/or electrical impulses. It also includes free standing structures which contain or restrain such objects either as part of such conveyance or separately and independently. Free standing structures erected for the transmission of electrical impulses may also include structures designed to provide light as static illumination of an area or as periodic signalling from a static location. In addition, the cost associated with significantly altering any terrain in the preparation for specialized use of that terrain will fall under engineering construction. Engineering construction includes such items as bridges, roads, highways, waterworks, sewage systems, dams, street lighting, railway tracks and pipelines.

This represents a comprehensive definition of capital construction, however, several industries operate under unique conditions which warrant special consideration. Apart from the above definition, the mining industry incurs expenditures for mine-site exploration, mine-site development, mineral lease rental, field expenditures and general overhead which are included under capital construction. The petroleum and natural gas industry's expenditures on exploration drilling, development drilling, production facilities, enhanced recovery projects and natural gas processing plants are also included under capital construction. For utilities, capital construction encompasses expenditures for transformation, switching stations, production plants and general plant expenditures.

Although *housing* is not considered a capital

matériel, sous forme de bâtiment ou d'«autre structure», peut être définie comme étant le résultat d'une activité de construction ayant pour but de protéger, de soutenir, de retenir ou de faire passer quelque chose. Toute construction peut être classée comme bâtiment ou comme ouvrage de génie civil.

Un *bâtiment* est une construction permanente qui comporte des murs et un toit protégeant des biens ou des personnes d'une réalité sociale ou physique. Il peut aussi s'agir d'un abri mobile ou temporaire destiné à rester à un endroit donné pour une période prolongée, ou encore d'une annexe ou des dépendances nécessaires pour leurs fonctions de contenance, de soutien, d'accès ou de protection, ainsi que du matériel et de l'outillage faisant partie intégrante de la structure et servant par exemple à la plomberie, aux installations électriques, à la climatisation ou aux ascenseurs. Par exemple, un hangar pour avions, une usine, un hôpital, un hôtel, un immeuble à bureaux, une gare ferroviaire, une école et un centre commercial sont des bâtiments.

Un *ouvrage de génie civil*sert directement ou indirectement au transport de personnes, d'équipement, de matériel, de gaz ou de signaux électriques. Il peut aussi s'agir de structures autoportantes logeant ces mêmes réalités, que ce soit ou non lors du transport comme tel. Les structures autoportantes érigées pour la transmission de signaux électriques peuvent aussi comprendre les structures conçues pour fournir un éclairage statique ou des signaux lumineux périodiques à partir d'un endroit immobile. De plus, les frais engagés pour apporter des modifications importantes à un terrain en vue d'un usage spécialisé sont des frais d'ouvrage de génie civil. Sont des ouvrages de génie civil entre autres les ponts, les routes, les aqueducs, les systèmes d'égouts, les barrages, les installations d'éclairage de rue, les chemins de fer et les pipelines.

Ces définitions présentent une conception générale de ce qu'est une construction permanente; cependant, plusieurs industries sont caractérisées par des conditions particulières qui nécessitent des considérations spéciales. Ainsi, outre les définitions qui précèdent, les entreprises minières engagent des dépenses d'exploration, de mise en valeur et de location des sites miniers, des frais d'activités sur le terrain et des frais généraux qui rentrent dans les dépenses en constructions permanentes. Les dépenses consacrées par les entreprises gazières et pétrolières au forage d'exploration et d'exploitation, aux installations de production, à la récupération assistée et aux usines de traitement du gaz naturel rentrent aussi dans cette catégorie. Pour les entreprises de services publics, les dépenses en constructions permanentes comprennent les frais liés à la transformation, aux postes d'aiguillage et aux usines de production ainsi que les frais généraux imputables aux usines.

Bien que le *logement* ne rentre pas dans les dépenses en

expenditure in the sense mentioned above, it has been included in this report because it forms a large proportion of construction expenditures and has cyclical fluctuations similar to those which characterize business, institutional and government capital expenditures.

Capital Machinery and Equipment

Machinery and equipment corresponds to any combination of interrelated parts which are physically or electro-magnetically dynamic, which use or apply pressure, heat, mechanical, electrical or other energy to do work or where not dynamic, to complete a work environment for people.

Capital expenditures on machinery and equipment represent the total capitalized cost of machinery such as automobiles, boilers, compressors, earth moving and materials handling machines, generators, motors, office and store furniture, professional and scientific equipment, pumps, tools, and transformers.

In addition, machinery and equipment expenditures encompass the cost of any other machinery and equipment not already reported as part of building or engineering construction, exploration or development work (non-production facilities), items that may be termed manufacturing or mining equipment and other related capital goods, whether for the firms own use or for lease or rent to others. Also included are capitalized costs associated with tooling, progress payments paid out before delivery and any balance owing or holdbacks incurred during the survey year. Gross outlays have been reported without any deduction for receipts from the sale of fixed assets or allowance for scrap or trade-in value of old equipment.

Leases

In accordance with the recommendations of the Canadian Institute of Chartered Accountants, leases are divided into two types, operating and capital. Fixed assets purchased for own use or for lease to others, either as a capital lease or as an operating lease are categorized as new capital expenditure. The Canadian Institute of Chartered Accountants recommends that assets acquired through capital (financial) lease be accounted for by the lessee. However, for survey considerations, the assets are reported by the lessor.

Used Assets

Used assets are defined as existing buildings, structures or machinery and equipment which have been previously used by another organization. Outlays for used Canadian assets are excluded since they constitute a transfer of assets within Canada and have no effect on the aggregates of our domestic inventory.

immobilisations selon les définitions qui précèdent, il a été inclus en l'occurrence car il occupe une place importante dans les dépenses en construction et présente des fluctuations similaires à celles qui caractérisent les dépenses en immobilisations des entreprises, des établissements et des administrations publiques.

Matériel et outillage immobilisés

Le matériel et l'outillage sont constitués par toute combinaison de pièces interrelées qui sont mues physiquement ou électromagnétiquement et emploient la pression, la chaleur, la mécanique, l'électricité ou une autre forme d'énergie pour accomplir un travail ou, si elles sont statiques, pour faire partie du milieu de travail de personnes.

Les dépenses en immobilisations rentrant dans la catégorie du matériel et de l'outillage représentent le total des frais capitalisés consacrés à des appareils tels qu'automobiles, chaudières, compresseurs, engins de terrassement ou de manutention, génératrices, moteurs, fournitures de bureau et de magasin, matériel professionnel et scientifique, pompes, outils et transformateurs.

De plus, les dépenses en matériel et en outillage comprennent le coût de tout autre matériel ou outillage qui ne sont pas déjà déclarés comme faisant partie d'un bâtiment ou d'un ouvrage de génie civil, le coût des travaux d'exploration ou de mise en valeur (installations non productrices), le coût des biens pouvant être considérés comme du matériel de transformation ou d'exploitation minière et le coût des autres biens d'équipement que l'entreprise utilise elle-même ou loue à un tiers. Les dépenses immobilisées liées à l'outillage, les paiements proportionnels effectués avant l'achèvement des travaux ainsi que les résidus de compte et les retenues de garantie comptabilisés dans l'année en cause sont aussi incluses. Les dépenses brutes sont indiquées sans déduction des produits de la vente des actifs immobilisés ni de la valeur de rebut ou d'échange des biens remplacés.

Contrats de location

Conformément aux recommandations de l'Institut canadien des comptables agréés, les contrats de location sont divisés en contrats de location-exploitation et contrats de location-acquisition. Les immobilisations acquises pour être employées par l'acheteur ou pour être louées à autrui, soit à des fins d'exploitation, soit à des fins d'acquisition, sont classées comme des dépenses en immobilisations nouvelles. L'Institut canadien des comptables agréés recommande que les biens acquis par contrat de location-acquisition soient déclarés par le preneur. Toutefois, pour les besoins de l'enquête, ces biens sont déclarés par le bailleur.

Immobilisations usagées

Les immobilisations usagées sont définies comme étant des bâtiments, des constructions, du matériel ou de l'outillage ayant déjà servi à un autre organisme. Les dépenses liées à des immobilisations canadiennes usagées sont exclues puisqu'elles représentent un transfert de biens à l'intérieur du Canada et n'ont aucun effet sur le total national. Par contre,

On the other hand, all expenditures for assets imported from outside Canada increase our domestic inventory and are, therefore, included in the capital expenditures series.

Work in Progress

Included in the capital expenditures series are expenditures on work in progress, which represents accumulated or accrued costs on capital projects not completed and which are intended to be capitalized upon completion.

Repair and Maintenance Expenditures

Repair and maintenance expenditures on structures and machinery and equipment are also given in the report and are shown separately. *These expenditures are not considered capital*

Repair and maintenance activity is that portion of current or operating expenditures which is charged against revenue in the year incurred and made for the purpose of keeping the stock of fixed assets or productive capacity in good working condition (preventive function) during the life originally intended. Repair and maintenance allow such fixed assets to operate at output producing capacity during the asset life without undue amounts of down time. A second purpose is the returning of any portion of the stock of fixed assets into a state of good working condition after any malfunctioning or reduced efficiency for whatever reason (curative function) short of replacement of such fixed assets or adding significantly to their life or productive efficiency. These outlays give a more complete picture of all demands likely to be made on labour and materials.

Repair Construction

Repair and maintenance expenditures on construction include expenditures which do not extend the expected useful life of the structure, increase its capacity or otherwise raise its capacity. Maintenance expenditures on buildings and other structures may include the routine care of assets such as janitorial services, snow removal and/or salting and sanding by the firm's own employees or persons outside the firm's employ.

Repair Machinery and Equipment

Repair and maintenance expenditures on machinery and equipment include expenditures which do not extend the expected useful life of the structure, increase its capacity or otherwise raise its capacity. Maintenance expenditures on machinery and equipment may include oil change and lubrication of vehicles and machinery.

Accumulated Depreciation

The sum total of the annual capital consumption allowance (depreciation charge) since the purchase of the asset is referred to as the accumulated

les dépenses liées à des biens importés au Canada augmentent le stock national et sont donc incluses dans la série des dépenses en immobilisations.

Travaux en cours

La série des dépenses en immobilisations comprend les dépenses consacrées aux travaux en cours, soit les coûts accumulés des projets d'immobilisations non achevés mais destinés à être immobilisés lorsqu'ils seront terminés.

Dépenses en entretien et réparations

Les dépenses en entretien et réparations portant sur des ouvrages, du matériel et de l'outillage sont indiquées séparément. Ces dépenses ne sont pas considérées comme des immobilisations.

Les dépenses en entretien et réparations sont constituées par la partie des frais courants qui sont portés en diminution des revenus de l'année où ils ont été engagés et qui sont consentis afin de maintenir le stock des immobilisations ou leur capacité productive (prévention) tout au long de la durée d'utilisation prévue. L'entretien et les réparations permettent de maintenir la productivité des immobilisations jusqu'à la fin de leur période de service sans temps d'arrêt indus. Ils ont aussi pour but de remettre une partie quelconque des immobilisations en bon état de marche après une défaillance ou une réduction de l'efficacité, ou de prolonger sensiblement la durée d'utilisation ou la productivité des biens. Ces sorties de fonds donnent une meilleure idée de la demande portant sur la main-d'œuvre et le matériel.

Réparation des constructions

Les dépenses d'entretien et de réparations liées aux constructions comprennent les dépenses qui ne prolongent pas la durée d'utilisation prévue de la structure et qui n'en augmentent pas la capacité. Les dépenses d'entretien des bâtiments et des autres structures peuvent comprendre le soin courant des biens comme les services de conciergerie, l'enlèvement de la neige ou l'épandage de sel ou de sable par le personnel de l'entreprise ou par d'autres personnes engagées par elle.

Réparation du matériel et de l'outillage

Les dépenses d'entretien et de réparations liées au matériel et à l'outillage comprennent les dépenses qui ne prolongent pas la durée d'utilisation prévue du bien et n'en augmentent pas la capacité. Elles peuvent comprendre les vidanges d'huile et le graissage des véhicules et outillage.

Amortissement cumulé

L'amortissement cumulé est la somme des annuités imputées à la dépréciation du bien depuis son achat.

depreciation.

Capacity Utilization

Capacity utilization is calculated by taking the actual production level for an establishment (production can be measured in dollars or units) and dividing by the establishment's maximum production level under normal conditions.

Contract Work or Own Account

Contract work refers to work put in place by construction contractors. Own account consists of construction work done by any organization's own work force.

Disposal/Sales/Write-downs of Fixed Assets

These are defined as the Gross Book Value of fixed assets which were disposed, sold, retired, destroyed, or otherwise discarded (including write-downs) and/or traded in for credit in the acquisition or purchase of new fixed assets. Accumulated capital cost should represent total capital expenditures for an asset at and since the time of construction or purchase.

Expected Useful Life

Expected useful life of an asset refers to the expected useful life for new assets regardless of their lives reported for income tax purposes. With respect to mines, expected useful life of an asset is defined as the expected productive life of the mine. This relates to amortized expenditures (or expensed in some cases) for mine-site exploration and /or mine-site development. The expected life is based on the company's original commitment to go into production for a number of years (e.g. unit of production method) assuming no significant decrease (increase) in the price of minerals to lengthen (shorten) the life. The number of years of operating or productive life may not be the same as the life used for income tax purposes or measures of mineral deposits.

Expected Remaining Life of Assets

The expected remaining life of assets represents the number of years remaining in the life of a used asset at the time of acquisition.

Gross Book Value

This refers to the cost of the asset in terms of the original purchase price.

3.2.2 Classification

The establishment is used by the capital expenditures survey as the primary statistical unit in its measurement of capital and repair expenditures. By definition, the establishment is the smallest operating entity which produces as homogenous a set of goods and services as possible and for which records provide data on the value of output together with the cost of materials used and the cost and quality of labour resources employed to produce the output, and for

Utilisation de la capacité

On calcule l'utilisation de la capacité en divisant le niveau de production effectif d'une entreprise (en dollars ou en unités), par son niveau de production normal.

Impartition ou exécution autonome

L'impartition est l'action de confier des travaux à un entrepreneur en construction. L'exécution autonome consiste à faire effectuer les travaux par le personnel de l'entreprise.

Aliénation, vente et réduction des immobilisations

Il s'agit ici de la valeur comptable brute des immobilisations qui ont été aliénées, vendues, mises hors service, détruites ou sorties de quelque autre façon (y compris les réductions) ou qui ont été échangées à l'occasion de l'achat de nouvelles immobilisations. Le coût en capital cumulé représente le total des dépenses en immobilisations engagées pour un bien au moment de la construction ou de l'achat et après.

Durée d'utilisation prévue

La durée d'utilisation prévue d'un bien n'a pas de rapport avec la durée d'utilisation déclarée aux fins de l'impôt sur le revenu. Dans le cas d'une mine, la durée d'utilisation prévue est la période pendant laquelle la mine est censée être productive. Il s'agit ici des dépenses amorties (ou passées en charges dans certain cas) liées à l'exploration et à la mise en valeur du site minier. La durée prévue est basée sur le nombre d'années pour lequel l'entreprise s'engage dans la production au départ (ex. : méthode de l'amortissement proportionnel au rendement) en supposant qu'aucune diminution (ou augmentation) du prix des minéraux ne vienne réduire (ou prolonger) cette durée. La durée d'exploitation ou de productivité peut ne pas correspondre à la durée déclarée aux fins de l'impôt sur le revenu ni à la teneur mesurée des gisements.

Durée d'utilisation restante prévue des immobilisations

La durée d'utilisation restante prévue des immobilisations représente le nombre d'années qui restent dans la durée d'utilisation d'un bien usagé au moment de l'acquisition.

Valeur comptable brute

La valeur comptable brute est le prix d'achat du bien à l'origine.

3.2.2 Classification

Dans l'enquête sur les dépenses en immobilisations, l'établissement sert d'unité statistique principale dans la mesure des dépenses en immobilisations et en réparations. Par définition, l'établissement est la plus petite entité opérationnelle produisant un ensemble de biens et de services aussi homogène que possible, dont les registres indiquent la valeur de la production ainsi que le coût des matériaux utilisés et le coût et la qualité des ressources humaines employées pour cette production et pour laquelle des registres ou des

which records or estimated allocations can provide the full range of production account variables to calculate value added.

The term establishment refers to an organized capacity of production with some degree of specialization. To compensate for diversified production, the *Standard Industrial Classification* (SIC, catalogue 12-501E/F) is used to distinguish between primary, secondary and ancillary activities; ultimately grouping individual establishments by primary activity. The capital expenditures series uses the 1980 version of the SIC in its production of investment data. Under this SIC version, establishments are grouped into industries, major groups and divisions according to the production of homogenous goods or services and/or participation in similar economic activity. Grouping of establishments in this manner applies to all private and public establishments as well as government owned enterprises. All other government operations are categorized as federal, provincial or municipal services within the government services division. In addition, the concepts and definitions employed by the capital expenditures series are those outlined in the United Nations Concepts and Definitions of Capital Stock and Capital Formation Series F No. 3 of 1953.

Since establishments may have operations in several provinces, the *Standard Geographical Classification* (SGC, catalogue 12-571) has been integrated into the capital expenditures survey. The SGC has been designed to subdivide Canada into areas based on provinces, census divisions and census subdivisions as well as separating the census metropolitan areas. The capital expenditures survey has adopted geographical classification at the provincial level, which provides the basis for the stratified sampling of establishments. Extending the geographic breakdown to include census divisions and census subdivisions would require an increased sample for many industries.

3.2.3 Comparability

Although the capital expenditures series complies with the standards set fourth by Statistics Canada for the classification of geographic location and industry, there are cases whereby differences exist in the value of capital expenditures being reported by the capital expenditures series and other data sources.

New investment as surveyed by the Investment and Capital Stock Division (ICSD) of Statistics Canada includes all capital outlays of private organizations and governmental agencies acquiring durable physical assets. The totals do not, however, correspond exactly with the details published for gross fixed capital formation in the National Income and Expenditure Accounts because of further adjustments made for the purpose of the national accounting system. These adjustments comprise deductions for defence construction, net sales of used motor vehicles, scrap

ventilations estimées permettent d'obtenir toutes les variables de production nécessaires pour calculer la valeur ajoutée.

Le terme *établissement* fait référence à une capacité de production organisée comportant un certain degré de spécialisation. Pour tenir compte de la production diversifiée, on utilise la *Classification type des industries*(CTI, catalogue 12-501E/F), qui établit une distinction entre les activités principales, secondaires et auxiliaires et qui, en définitive, regroupe les établissements selon leur activité principale. La série des dépenses en immobilisations utilise la version 1980 de la CTI. Dans cette version, les établissements sont regroupés en industries, en grands groupes et en divisions selon la production de biens ou de services homogènes ou selon leur participation à une activité économique similaire. Ce mode de regroupement s'applique à tous les établissements privés ou publics ainsi qu'aux entreprises gouvernementales. Toutes les autres activités gouvernementales sont classées comme fédérales, provinciales ou municipales dans la division des services gouvernementaux. Les notions et définitions employées dans la série des dépenses en immobilisations sont celles qui sont décrites dans les *Concepts and Definitions of Capital Stock and Capital Formation Series F No. 3* de 1953 des Nations-Unies.

Puisqu'un établissement peut être fixé dans plusieurs provinces, la *Classification géographique type* (CGT, catalogue 12-571) a été employée dans l'enquête sur les dépenses en immobilisations. La CGT a été conçue pour diviser le Canada en régions en fonction des provinces, des divisions et subdivisions de recensement et des régions métropolitaines de recensement. Pour l'enquête sur les dépenses en immobilisations, on a retenu la classification géographique au niveau provincial comme base pour l'échantillonage stratifié des établissements. Pour descendre au niveau des divisions et des subdivisions de recensement, il aurait fallu accroître l'échantillon pour de nombreuses industries.

3.2.3 Comparabilité

Bien que la série des dépenses en immobilisations soit conforme aux normes préconisées par Statistique Canada en matière de classification géographique et de classification des industries, on observe des différences entre les valeurs des dépenses en immobilisations qui y sont présentées et celles que l'on trouve dans d'autres sources.

Les nouveaux investissements enquêtés par la Division de l'investissement et du stock de capital (DISC) de Statistique Canada comprennent toutes les dépenses d'investissement des entreprises privées et des organismes gouvernementaux qui acquièrent des biens corporels durables. Toutefois, les totaux ne correspondent pas exactement aux données publiées pour la formation brute de capital fixe dans la comptabilité nationale des revenus et dépenses à cause des rajustements effectués pour le système de comptabilité nationale. Ces rajustements comprennent des déductions pour les constructions servant à la défense, les ventes nettes

and salvage and an addition for transfer costs of land and existing buildings.

The totals for capital expenditure published by Industrial Organization and Finance Division (IOFD) will not correspond exactly to this report as a result of IOFD's concentration on company level data for the private sector. Also in contrast to the capital expenditures series, IOFD includes the purchase price of land and used buildings.

The present report by ICSD differs in several ways from related upstream expenditures published by Natural Resources Canada (NRCan), Energy Policy Sector and the Industry Division of Statistics Canada. First, the comparability of exploration and development statistics in the petroleum and natural gas industry is restricted because Industry Division of Statistics Canada includes in its presentation land sites purchased for construction purposes, as well as land acquisition and rentals. In the non-conventional sector, Industry Division also includes the acquisition of housing. The Energy Policy Sector of Natural Resources Canada, and Industry Division in its presentation, include expenditures for geological and geophysical activities. These expenditures are not considered as part of "Capital Formation" for National Accounts purposes and are not included in this report. Further, NRCan and Industry Division collect "Other Capital Expenditures" at a national level while ICSD requests them provincially. Finally, Industry Division collects its data for the calendar year, where feasible, and not by fiscal year, in contrast with NRCan and ICSD. Impact of this difference, however, should be minimal.

When possible, the capital expenditures survey complies with the practices of the Canadian Institute of Chartered Accountants (CICA), however, the data reported by establishments often reflects the expensed cost of items which should be capitalized. Leased assets are reported by the lessor for the capital expenditures survey, whereas the CICA recommends that assets acquired through capital (financial) lease be accounted for by the lessee.

de véhicules automobiles usagés et le matériel mis au rebut ou à récupérer et des ajouts pour les coûts de transfert des terrains et des bâtiments existants.

Les totaux des dépenses en immobilisations publiés par la Division de l'organisation et des finances de l'industrie (DOFI) ne correspondent pas non plus exactement aux résultats présentés ici du fait que la DOFI se concentre sur les données à l'échelle de l'entreprise dans le secteur privé. De plus, contrairement à la série des dépenses en immobilisations, la DOFI compte le prix d'achat des terrains et des bâtiments usagés.

Les chiffres de la présente publication de la DISC diffèrent sous plusieurs rapports des dépenses connexes d'activités d'amont publiées par le Secteur de la politique énergétique de Ressources naturelles Canada (RNCAN) et par la Division de l'industrie de Statistique Canada. D'abord, la comparabilité des statistiques de l'exploration et de la mise en valeur dans les secteurs du pétrole et du gaz naturel se trouve limitée par le fait que la Division de l'industrie de Statistique Canada tient compte des terrains achetés à des fins de construction, ainsi que des acquisitions et locations de terres. Dans le secteur non traditionnel, la Division de l'industrie inclut également les acquisitions de logements. De plus, le Secteur de la politique énergétique de Ressources naturelles Canada et la Division de l'industrie incluent les dépenses liées aux activités géologiques et géophysiques. Or, ces dépenses ne sont pas considérées comme faisant partie de la «formation de capital» au sens de la comptabilité nationale et ne sont pas comptées dans la présente publication. Ensuite, RNCAN et la Division de l'industrie recueillent les données sur les «autres dépenses en immobilisations» au niveau national, tandis que la DISC le fait à l'échelle provinciale. Enfin, la Division de l'industrie recueille ses données pour l'année civile, dans la mesure du possible, contrairement à RNCAN et à la DISC. Cette dernière différence ne devrait cependant pas causer des écarts considérables.

L'enquête sur les dépenses en immobilisations respecte autant que possible les recommandations de l'Institut canadien des comptables agréés (ICCA); cependant, les données fournies par les établissements comportent souvent des coûts passés en charge pour des articles qui auraient dû être immobilisés. Les biens loués à bail sont déclarés par le bailleur dans l'enquête sur les dépenses en immobilisations, alors que l'ICCA recommande que les biens acquis par location-acquisition soient comptabilisés par le preneur.

3.3 Sources

3.3.1 Surveyed Data

The majority of industries covered under the expenditures series are surveyed. All establishments selected for the sample during the three survey periods (see section 3.3.4) will receive either the regular survey questionnaire (short or long form), a specialized survey questionnaire (long or short form) or the new project questionnaire. The type of questionnaire an establishment receives depends on the industry, the expected level of expenditure, the survey being conducted and whether or not the establishment is classified as a new project (i.e. out of frame or outlier).

The regular short questionnaire is most often used during each of the three survey periods. This questionnaire collects basic information on capital construction, capital machinery and equipment, repair construction and repair machinery and equipment, gross book value, capacity utilization in the manufacturing and mining sectors, reasons for change in expenditures, work in progress and leasing. Note that establishments are asked to report repair expenditures on the actual survey only. An establishment will receive one of the other questionnaire types if it is expected to spend a large amount on capital, has been operating in a specialized industry or has been categorized as a new project.

The regular long questionnaire is used only during the actual survey period and is distributed to establishments that have previously reported large capital expenditures. This questionnaire goes beyond the basic data assembled by the short form to collect information related to asset detail, asset value, reason for disposals, interest payments capitalized, number of robots and leases by type of asset (see appendix).

Specialized questionnaires are used for the mining industry and the petroleum and natural gas industry. New project questionnaires are sent to new establishments that are considered to be either not yet on the frame because they are not in production or outliers on the frame.

Apart from surveying establishments, the capital expenditures series also uses reporting arrangements in the data collection process. Some respondents operating within Canada are unable to provide the required provincial breakdown of expenditures during the reporting periods. Consolidated reports are used to collect data from such respondents. These reports are subsequently allocated to the provinces based on related characteristics. It might also be the case that the number of establishments are too numerous for conventional sampling. To facilitate the reporting of capital expenditures by these establishments, data are collected through a reporting entity known as provincial establishments. However, the locations covered under the provincial establishment's report must all be within the same industry.

All respondents are asked to report expenditures for their 12 months fiscal period for which the final day occurs between April 1 of the reference year and March 31 of

3.3 Sources

3.3.1 Données enquêtées

La majorité des secteurs couverts par les séries sur les investissements sont enquêtés. Tous les établissements sélectionnés durant les trois périodes d'enquête (voir section 3.3.4) reçoivent soit le questionnaire ordinaire (long ou abrégé), soit un questionnaire spécialisé (long ou abrégé) soit le questionnaire de nouveau projet. Le genre de questionnaire reçu par un établissement dépend de son secteur d'activité, du niveau de dépenses anticipé, de l'enquête en cause et du fait que l'établissement fait partie ou non des nouveaux projets (hors de la base de sondage ou cas aberrant).

Le questionnaire ordinaire abrégé est le plus utilisé pour les trois périodes d'enquête. Ce questionnaire vise à recueillir des renseignements de base portant sur les constructions, le matériel et l'outillage immobilisés, les réparations apportées aux constructions ainsi qu'au matériel et à l'outillage, la valeur comptable brute, l'utilisation de la capacité dans les secteurs manufacturier et minier, les motifs des changements de dépenses, les travaux en cours et les contrats de location à bail. Soulignons que l'établissement est tenu de revoir ses dépenses en réparations durant l'enquête sur les données réelles seulement. L'établissement reçoit l'un des autres types de questionnaire si on l'on croit qu'il consacre des sommes importantes aux immobilisations, s'il est engagé dans un secteur spécialisé ou s'il fait partie des nouveaux projets.

Le questionnaire ordinaire long ne sert que pour l'enquête sur les données réelles et vise les établissements ayant déjà déclaré des dépenses importantes. Il vise à rassembler des renseignements plus approfondis que le questionnaire abrégé et touche le détail des dépenses par type d'actif, la valeur brute des actifs, les motifs d'aliénation, les frais d'intérêt capitalisés, le nombre de robots et les contrats de location selon le genre de bien (voir annexe).

Les questionnaires spécialisés concernent le secteur minier et celui du pétrole et du gaz naturel. Les questionnaires de projets nouveaux sont destinés aux nouveaux établissements qui ne font pas encore partie de la base de sondage parce qu'ils ne produisent pas ou sont classés comme des cas aberrants.

Outre le sondage des établissements, la série des dépenses en immobilisations repose aussi sur des modes de cueillette particuliers. En effet, certains répondants opérant au Canada sont dans l'impossibilité de fournir une ventilation provinciale de leurs dépenses pour les périodes en cause. On utilise alors un rapport consolidé. La répartition entre les provinces est calculée à partir de ce rapport selon les caractéristiques pertinentes. Il peut aussi arriver que le nombre de sites administrés par l'établissement soit trop élevé pour un sondage classique. Dans ce cas, pour simplifier la déclaration, on fait appel, pour la collecte des données, à une entité appelée établissement provincial. Cependant, les sites représentés par l'établissement provincial doivent tous faire partie de la même industrie.

On demande aux répondants de déclarer les dépenses pour l'exercice financier de douze mois dont le dernier jour se situe entre le 1^{er} avril de l'année demandée et le 31 mars de l'année

the following year.

la suivante.

3.3.2 Non-Surveyed Data

Although the capital expenditures series provides estimates of the expenditures attributable to each SIC division, they are not all surveyed. In these cases, estimates of capital expenditures are produced based on indicators of production, consumption and costs associated with operation in that industry.

Non-surveyed estimates are produced for the forecast and revised forecast capital expenditures in the *agriculture* industry (Division A)¹. These estimates are based on three different sets of indicators. First, Agriculture Canada's net farm income forecast is used in a simulation model of capital expenditures. Second, forecast and revised forecast estimates of agriculture related machinery and equipment sales, from the Canadian Farm and Industrial Equipment Institute, are used in the estimation of machinery and equipment expenditures. Finally, data from Statistics Canada's Industry Division and International Trade Division are assembled according to the apparent domestic availability method, which has been designed to estimate farm equipment consumption in Canada. These three indicators are then combined to produce a final trend estimate of capital expenditure for SIC major group 01, Agriculture.

The value of capital expenditures in the *fishing* industry (Division B), for all survey periods, is based on the statistical modelling of data obtained from the Department of Fisheries and Oceans Canada and from Industrial Organization and Finance Division of Statistics Canada. Nevertheless, industry group 032, Services to Fishing and industry group 033, Trapping, are not covered by these other sources and are not estimated for in the capital expenditures series.

Estimated changes in capital expenditures in the *construction* industry (Division F) for all survey periods are based on the trend observed in construction activity in the whole economy. The underlying assumption is that the value of new construction work put in place, both in residential and non-residential sectors, is providing a reliable indicator of the demand placed on the construction industry, and therefore of the industries' own investment in capital. However, major group 44, Services to Construction, has not been covered by the capital expenditures survey and is not estimated for in the capital expenditures series.

1. Actual and Preliminary Actual data are collected through Agriculture Division surveys (see section 3.3.3 for more details).

3.3.2 Données non enquêtées

Bien que la série des dépenses en immobilisations fournit une estimation des dépenses attribuables à chaque division de la CTI, toutes ne sont pas enquêtées. Lorsqu'elles ne le sont pas, l'estimation des dépenses est fondée sur les indices de production, de consommation et de coûts associés au secteur en cause.

Des estimations sans recensement sont produites pour les prévisions et les prévisions révisées de dépenses du secteur de l'*agriculture* (division A)¹. Ces estimations sont fondées sur trois groupes d'indicateurs. Premièrement, les prévisions d'Agriculture Canada sur le revenu agricole net sont utilisées dans un modèle de simulation des dépenses en immobilisations. Deuxièmement, les prévisions et prévisions révisées de l'Institut canadien de l'équipement agricole et industriel au sujet du matériel et de l'outillage agricoles servent à l'estimation des dépenses en matériel et outillage. Enfin, les données de la Division de l'industrie et de la Division du commerce international de Statistique Canada sont colligées selon la méthode de la disponibilité intérieure apparente, conçue pour estimer la consommation d'outillage agricole au Canada. Ces trois indicateurs sont alors combinés pour donner une estimation finale de la tendance des dépenses en ?

La valeur des dépenses en immobilisations du secteur de la *pêche* (division B), pour toutes les périodes d'enquête, est fondée sur la modélisation statistique des données obtenues du ministère des Pêches et Océans du Canada et de la Division de l'organisation et des finances de l'industrie de Statistique Canada. Toutefois, les groupes industriels 032 et 033, soit les services relatifs à la pêche et le piégeage respectivement, ne sont pas couverts par ces sources et ne font pas l'objet d'estimations dans la série des dépenses en immobilisations.

L'estimation des changements dans les dépenses en immobilisations dans le secteur de la *construction* (division F), pour toutes les périodes d'enquête, se base sur la tendance observée dans le domaine du bâtiment pour l'ensemble de l'économie. Cette méthode repose sur l'hypothèse selon laquelle la valeur des mises en chantier, aussi bien dans le secteur résidentiel que dans les secteurs non résidentiels, constitue un indice fiable de la demande dans le domaine du bâtiment, donc des investissements des entreprises qui en font partie. Cependant, le grand groupe 44, soit les services relatifs à la construction, n'est pas visé par l'enquête sur les dépenses en immobilisations et ne fait pas partie des estimations de la série.

1. Les données réelles et réelles préliminaires sont recueillies par des enquêtes de la Division de l'*agriculture* (voir la section 3.3.3).

In addition, *housing* investment is produced by the Current Investment Indicators Section and is based on projected housing starts, building costs and the value of alterations and improvements in each province. *Residential infrastructure* put in place by developers has been estimated for and the value of that infrastructure which will be turned over to municipalities upon completion has been included in the capital expenditures series under local government investments in capital.

3.3.3 Data Collection Arrangements

Within Statistics Canada several divisions participate in the collection of data which are incorporated into the final production of capital expenditure estimates by the Investment and Capital Stock Division. The Agriculture Division collects information on actual and preliminary actual capital expenditures from the Farm Financial Survey and Crop Surveys. The Public Institutions Division expedites the collection process by providing information from its Local Government Capital Expenditure Survey, while Industry Division contributes small establishment data from the Net Cash Expenditures Survey of the oil and gas industry. Housing estimates are produced by the Current Investment Indicators Section (Investment and Capital Stock Division).

Furthermore, the capital expenditures series consolidates data collected by agencies or departments external to Statistics Canada. Data collected by each provincial/territorial statistical focal point related to education (provincial/ territorial schools), health and provincial governments are incorporated into the capital expenditures series. Natural Resources Canada, Energy Policy Sector organizes collection of data from large establishments within the oil and gas industry; this data complements Statistics Canada's Manufacturing, Construction, Energy Division's survey of small establishments operating in the oil and gas industry. Mining industry data are collected at the provincial level by provincial energy, mines and resources departments in Newfoundland, Nova Scotia, Quebec, Ontario, Manitoba and British Columbia.

Finalement, les chiffres sur les investissements dans le domaine du *logement* sont produits par la Section des indicateurs courants de l'investissement et sont fondés sur les mises en chantier projetées, les coûts de construction et la valeur des rénovations dans chaque province. L'*infrastructure résidentielle* mise en place par les promoteurs est estimée et la valeur des infrastructures qui seront remises aux municipalités une fois achevées est comprise dans la série des dépenses en immobilisations sous la rubrique des administrations locales.

3.3.3 Mode de collecte des données

Plusieurs divisions de Statistique Canada participent à la collecte des données comprises dans les estimations finales des dépenses en immobilisations produites par la Division de l'investissement et du stock de capital. La Division de l'agriculture recueille des données sur les dépenses réelles et réelles préliminaires en immobilisations à l'aide de l'Enquête financière sur les fermes et de l'Enquête sur les cultures. La Division des institutions publiques accélère le processus en fournissant les données de son Enquête sur les dépenses en immobilisations des administrations locales, tandis que la Division de l'industrie apporte des données sur les petites entreprises en se fondant sur son Enquête sur les dépenses nettes de l'industrie pétrolière et gazière. Les estimations portant sur le logement sont produites par la Section des indicateurs courants de l'investissement (Division de l'investissement et du stock de capital).

De plus, la série des dépenses en immobilisations comprend des données recueillies par des organismes et ministères extérieurs à Statistique Canada. Ainsi, les données rassemblées par chaque coordonnateur statistique provincial ou territorial dans le domaine de l'enseignement (écoles provinciales et territoriales), de la santé et de l'administration publique sont incorporées dans les séries des dépenses en immobilisations. Le Secteur de la politique énergétique de Ressources naturelles Canada organise la collecte des données provenant des grands établissements des secteurs pétroliers et gaziers; ces données viennent compléter l'enquête effectuée par la Division de la fabrication, de la construction et de l'énergie de Statistique Canada auprès des petits établissements actifs dans ces secteurs. Les chiffres portant sur l'industrie minière sont recueillis à l'échelle provinciale par les ministères provinciaux de l'énergie, des mines et des richesses naturelles de Terre-Neuve, de la Nouvelle-Écosse, du Québec, de l'Ontario, du Manitoba et de la Colombie-Britannique.

3.3.4 Survey Periods

The three survey periods are organized and timed to collect four sets of annual data related to intentions, revised intentions, preliminary actual and actual capital and repair expenditures for all sectors of the economy (see Table 1).

Table 1 Capital Expenditures Series Data Collection

Release Date	Data	Collection Period
February (Y)	Intentions (Y)	Nov. (Y-1) to Feb. (Y)
	Preliminary Actual (Y-1)	Nov. (Y-1) to Feb. (Y)
	Actual (Y-2)	March (Y-1) to Oct. (Y-1)
July (Y)	Revised Intentions (Y)	May (Y) to July (Y)

Y = current calendar year

3.3.4 Périodes d'enquête

Les trois périodes d'enquête sont organisées de telle sorte qu'on recueille quatre ensembles de données annuelles ayant trait aux perspectives, aux perspectives révisées, aux données réelles préliminaires et aux données réelles relativement aux dépenses en immobilisations et en réparations pour toutes les branches de l'économie (voir tableau 1).

Tableau 1 Collecte des données pour la série des dépenses en immobilisations

Date de publication	Données	Période de collecte
Février (A)	Perspectives (A)	Nov. (A-1) à févr. (A)
Réelles préliminaires (A-1)	Réelles (A-1)	Nov. (A-1) à févr. (A)
Juillet (A)	Perspectives révisées(A)	Mai (A) à juillet (A)

A = année civile courante

3.4 Quality Assurance

3.4.1 Non-Response Follow-Up

Low response rate to the survey within a specific industry and province/territory represents the primary reason for follow-up. Initially, a general reminder is sent in the form of a mailout to the entire delinquent portion of the sample. If non-response continues, establishments in areas of lowest coverage are solicited by telephone for the return of the completed questionnaire. Actively canvassing sampled non-response establishments increases the response rate and, as a result, estimation for the non-sampled portion of the frame are made more accurate (see 3.5 methodology).

3.4.2 Editing

After the questionnaires have been completed and returned, the process of quality assurance continues through data editing. Data are screened at the micro level for internal, survey over survey and year over year inconsistencies.

Add-check edits identify expenditure data that are incorrectly reported in dollars rather than thousands, percentage data failing to add to 100 percent and/or inconsistencies related to the reported totals. Large-difference edits evaluate the consistency of reported expenditures by comparing the current data with reports from a previous survey within the same year and from a different year. On the actual survey for respondents receiving long forms, asset detail edits identify all establishments reporting expenditures on assets or asset details which are inconsistent with previous questionnaire returns or inconsistent with assets commonly used in the respondent's industry. Edit tests will flag reported data for confirmation based on thresholds which are set after evaluating industry coverage and geographic location. In addition, new and large project data are collected from newspapers, trade journals and industry reports. This information is compared to reported data and any inconsistencies are flagged for confirmation.

Once an establishment's reported expenditures data have been flagged by the edit process, additional questionnaire data are consulted for an explanation. For example, the questionnaire section entitled, "Reasons for changes in capital expenditures", contains respondent supplied explanations for changes in capital expenditure. However, if the reason for the inconsistency cannot be ascertained from the questionnaire or other industry information, the reporting establishment is contacted directly for confirmation. Based on this inquiry the data reported are updated to include either new data or an explanation of expenditures.

3.4 Assurance de la qualité

3.4.1 Suivi des questionnaires non retournés

Les mesures de suivi sont le plus souvent motivées par un faible taux de réponse dans un secteur ou dans une province ou un territoire en particulier. Pour commencer, on envoie un rappel général par la poste à toutes les unités n'ayant pas encore répondu. Si la situation ne se règle pas, on téléphone aux établissements faisant partie des secteurs les plus lacunaires pour les inciter à retourner le questionnaire rempli. Le fait d'intervenir activement auprès des établissements enquêtés qui ne répondent pas accroît le taux de réponse et permet ainsi d'obtenir des résultats plus précis pour l'estimation de la partie non enquêtée de la base de sondage (voir 3.5, Méthode).

3.4.2 Vérification

Lorsque les questionnaires remplis sont reçus, le processus d'assurance de la qualité se poursuit par la vérification statistique des données, qui consiste à scruter les données pour détecter les incohérences internes et les anomalies par rapport aux autres enquêtes ou aux autres années.

La vérification des additions sert à repérer les chiffres indiqués en unités plutôt qu'en milliers, les pourcentages dont la somme n'arrive pas à 100% et les totaux inexacts. La vérification des différences consiste à évaluer la vraisemblance des dépenses déclarées en les comparant avec les dépenses indiquées lors des enquêtes antérieures de la même année et d'une autre année. Pour l'enquête sur les données réelles auprès des répondants qui reçoivent le questionnaire long, la vérification du détail des biens permet de découvrir les établissements qui présentent des renseignements sur les biens d'une manière qui ne concorde pas avec les déclarations des questionnaires antérieurs ou avec les réalités communes dans l'industrie. Ces vérifications permettent d'identifier les données pour confirmation selon des seuils fixés après évaluation de la portion couverte par l'enquête par rapport à l'industrie et selon l'emplacement géographique. De plus, des données sur les grands projets et sur les projets nouveaux sont recueillies dans les journaux, dans les revues spécialisées et dans les rapports d'industrie. Ces renseignements sont confrontés aux données déclarées et toute incohérence est identifiée pour confirmation.

Lorsque les données d'un établissement ont été identifiées à l'étape de la vérification, on consulte les autres données du questionnaire pour éclaircir le cas. Par exemple, une section du questionnaire demande au répondant d'indiquer les motifs des changements dans ses dépenses en immobilisations. Toutefois, si l'incohérence ne peut être expliquée à partir du questionnaire ni par d'autres renseignements portant sur l'industrie, on appelle directement l'établissement pour demander une confirmation. Les données sont alors mises à jour, soit par une correction, soit par une explication.

Other micro data editing may occur for reported Gross Book Value or Capacity Utilization. Gross book value edits occur when the reported gross book value of an establishment's assets does not coincide with the previously reported gross book value plus current investment in new capital net of disposals. In this case, the establishment is contacted for confirmation of (or an update to) the reported data. Capacity utilization edits identify all those manufacturing and mining establishments operating at less than expected manufacturing or mining capacity. If previous reports are significantly different from the current questionnaire response, the establishment is contacted to confirm or update the reported data.

3.4.3 Macro Data Evaluation

After the estimation process (see 4.5.3 estimation), a comprehensive data set exists for the surveyed and non-surveyed portions of the universe (frame) and therefore trend analysis for the various industries can begin. Commencing with an evaluation of the year over year (or percentage) change in each industry, provinces/territories that have industries or sub-industries experiencing unusual activity are highlighted. In addition, this type of analysis also identifies industries which have the largest impact on Canadian aggregates.

Macro analysis continues with the assessment of information which may be effecting the expenditures in a specific province or industry. This additional information might come in the form of economic indicators such as GDP, productivity, capacity utilization, profits or technological innovation. Factors influencing the expenditures might also include government policies (fiscal policy, monetary policy, grants and/or subsidies) or industry specific information such as meters drilled, import/export data or building permits. Although causality is not drawn, the analysis attempts to link information directly and indirectly related to the industry with recent trends in capital expenditures. As a by product of this analysis, those industries experiencing exceptional activity will undergo further micro data evaluation to determine the reason for the large year over year change.

D'autres vérifications des microdonnées peuvent être effectuées pour les valeurs comptables brutes ou l'utilisation de la capacité. On fait une vérification des valeurs comptables brutes lorsque la valeur déclarée des immobilisations d'un établissement n'égale pas la valeur comptable brute déclarée antérieurement plus les investissements courants en immobilisations nouvelles déduction faite des aliénations. Dans un cas de ce genre, on appelle l'établissement pour qu'il confirme ou corrige les données. La vérification de l'utilisation de la capacité consiste à repérer tous les établissements manufacturiers et miniers qui fonctionnent à une capacité inférieure aux prévisions. Si les déclarations antérieures présentent des différences considérables par rapport aux données du questionnaire examiné, on appelle l'établissement pour qu'il confirme ou corrige les chiffres.

3.4.3 Évaluation des macrodonnées

L'exercice d'estimation (voir 4.5.3, Estimation) permet d'obtenir un ensemble complet de données pour les parties enquêtées et non enquêtées de l'univers (base de sondage), donc il est possible de commencer l'analyse des tendances des divers secteurs. On commence par une évaluation des changements annuels (ou en pourcentage) dans chaque industrie pour repérer les provinces et territoires comportant des industries ou des sous-industries qui présentent une activité inhabituelle. Ce genre d'analyse met aussi en relief les industries qui ont le plus de poids dans les totaux canadiens.

La macroanalyse se poursuit par l'ajout des facteurs pouvant avoir un effet sur les dépenses dans une province ou dans une industrie en particulier. Ces renseignements supplémentaires peuvent prendre la forme d'indices économiques comme le PIB, la productivité, l'utilisation de la capacité, les bénéfices ou l'innovation technologique. D'autres facteurs peuvent influer sur les dépenses, par exemple les politiques gouvernementales (politique fiscale, politique monétaire, subventions) ou les données propres à une industrie comme le nombre de mètres forés, l'import-export et les permis de construction. Sans établir un lien de cause à effet, cette analyse vise à mettre en rapport les informations ayant directement et indirectement trait à l'industrie avec les tendances récentes en matière de dépenses d'immobilisations. À la suite de cet exercice, les industries qui présentent une activité exceptionnelle sont soumises à des évaluations de microdonnées plus poussées en vue d'expliquer les différences importantes entre les années.

3.5 Methodology

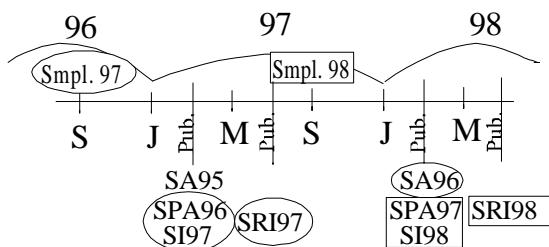
3.5.1 Introduction

The Capital Expenditures Survey (**CES**) produces data on investment made in Canada, in all types of Canadian industries. These data are gathered three times a year, at three very specific times. This provides follow-up on intentions and achievements in terms of investment, on an annual basis. For fiscal year Y, for example, we have four sources of data: the Survey on Intentions (**SI**) for which the questionnaire is mailed out in October of year Y-1, the Survey on Revised Intentions (**SRI**) for which the questionnaire is mailed out in March of year Y, the Survey on Preliminary Actual Data (**SPA**) for which the questionnaire is mailed out in October of year Y and finally, the Survey on Actual Data (**SA**) for which the questionnaire is mailed out in March of year Y+1. The data for the four surveys are gathered at three specific moments simply because the SI and SPA questionnaires are combined in a single questionnaire and thus gather these data at the same time.

The Investment and Capital Stock Division (**ICSD**) produces two annual publications that assemble the results of the aforementioned surveys. In February of year Y, the results of the SI (year Y), SPA (Y-1) and SA (Y-2) surveys are published. In July of year Y, the results of the SRI (Y) survey are published.

The sample for reference year Y is taken in September of year Y-1 and covers the SI (Y), SRI (Y), SPA (Y-1) and SA (Y-1) surveys. It should be noted here that the same sample covers two fiscal years, and conversely, that a single fiscal year is covered by two distinct samples. The following diagram illustrates the various relationships between the sample selection, the surveys covered by the sample as well as the publication of the estimates produced.

Diagram 1: Description of Survey Activities



In diagram 1, the ellipses indicate the data related to the 97 sample and the rectangles those from the 98 sample. The months indicated are September (S), January (J) and May (M).

This section covers only the sample for the 97 reference year and therefore covers the SI (97), SRI (97), SPA (96) and SA (96) surveys. The data gathered from this sample are published in this document and will be published again in July 97 and February 1998.

In the SI, SRI and SPA surveys, the interest variables are capital expenditures on new construction (**CC**) and capital expenditures on new machinery and new equipment (**CM**). In the SA survey, we add repair expenditures on construction (**RC**) as well as repair expenditures on machinery and

3.5 Méthodologie

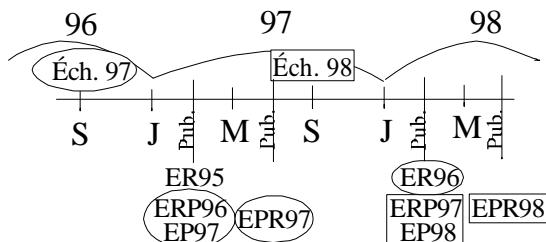
3.5.1 Introduction

L'enquête sur les dépenses en immobilisations (**EDI**) produit des données sur les investissements qui se font au Canada et dans tous les types d'industries canadiennes. Ces données sont recueillies trois fois par année, à trois moments bien précis. Ceci permet d'avoir un suivi sur les intentions et les réalisations en termes d'investissements et ce, sur une base annuelle. On a, par exemple, pour l'année financière A, quatre sources de données: l'enquête sur les perspectives (**EP**) dont le questionnaire est envoyé au mois d'octobre de l'année A-1, l'enquête sur les perspectives révisées (**EPR**) dont le questionnaire est envoyé au mois de mars de l'année A, l'enquête sur les données réelles provisoires (**ERP**) dont le questionnaire est envoyé au mois d'octobre de l'année A et finalement, l'enquête sur les données réelles (**ER**) dont le questionnaire est envoyé au mois de mars de l'année A+1. Si les données des quatre enquêtes sont recueillies à trois moments précis, c'est tout simplement parce que les questionnaires de l'EP et de l'ERP sont combinés dans un même questionnaire et du fait même, récoltés en même temps.

La Division des investissements et stocks de capitaux (**DISC**) produit annuellement deux publications qui regroupent les résultats des enquêtes sus-mentionnées. En février de l'année A, on publie les résultats des enquêtes EP(année A), ERP(A-1) et ER(A-2). Au mois de juillet de l'année A, on publie les résultats de l'enquête EPR(A).

L'échantillon pour l'année de référence A est tiré au mois de septembre de l'année A-1 et couvre les enquêtes: EP(A), EPR(A), ERP(A-1) et ER(A-1). On note ici qu'un même échantillon couvre deux années financières et, vice versa, qu'une même année financière est couverte par deux échantillons distincts. Voici un schéma mettant en lumière les différentes relations entre le tirage de l'échantillon, les enquêtes couvertes par celui-ci ainsi que la publication des estimations produites.

Schéma 1 : Description des activités de l'enquête



Dans le schéma 1, les ellipses correspondent aux données reliées à l'échantillon 97 et les rectangles à celles de l'échantillon 98. Les mois représentés sont septembre (S), janvier (J) et mai (M).

La présente section porte uniquement sur l'échantillon de l'année de référence 97 et couvre donc les enquêtes EP(97), EPR(97), ERP(96) et ER(96). Les données récoltées à l'aide de cet échantillon sont publiées dans ce document et le seront à nouveau en juillet 97 et en février 98.

Lors des enquêtes EP, EPR et ERP, les variables d'intérêt sont les capitaux immobilisés pour de la nouvelle construction (**CC**) ainsi que les capitaux immobilisés pour de la nouvelle machinerie et du nouvel équipement (**CM**). Lors de l'enquête ER, on ajoute les capitaux immobilisés pour la réparation reliée à la

equipment (**RM**). In addition, the SA survey produces more detailed estimates for new capital. In fact, capital expenditures by type of assets are also available in the publication "Capital Expenditures by Type of Asset" (Catalogue 61-223-XPB).

Methodology by Industrial Sector

As in any survey covering several industrial sectors, the methodology for the CES survey differs from one sector to another and thus requires very detailed explanations that are impossible to cover in one section. The following is how the methodology for the various industrial sectors is divided:

1. Division A Major group 01(Agricultural Industries):

The survey is conducted by the Agriculture Division (**AD**) which adds investment questions to some of their surveys of farmers. The data are processed by AD and the estimations are re-integrated into the bi-annual publication. Refer to section 3.3.2 for more details.

2. Divisions B (Trapping, Hunting and Fishing) AND F (Construction)

There is no survey. The data published are based on economic indicators. For more details, refer to section 3.3.2.

3. Division N major group 83 (Local Governments)

The survey is conducted by the Public Institution Division (**PID**) which uses this opportunity to request the distribution of investment expenditures by function, used for their own publication "Public Sector Finance" (Catalogue 68-212-XPB). The data, however, are processed by ICSD and usually are in the same format as most of the data gathered by ICSD. For more details on the sampling methodology, see Pandher (95). It should be noted that in the case of Quebec, a special arrangement provides investment values for the province.

4. Divisions D major groups 06 (Mining) and 07 (Crude Petroleum and Natural Gas), N major groups 81 (Federal Government) and 82 (Provincial and Territorial Governments), O (Education) and P SIC-3 8610, 8620, 8680 and 8690 (Health and Social Services)

A sample using a model based methodology has been preserved. The treatment is the same for the remainder of the samples with only a few exceptions. For more details, see Lacroix (91).

5. Divisions D SIC-4 0919 and SIC-3 0920 (Services Related to Oil and Mines), P SIC-3 8630 and 8640 (Non-institutional health services and Non-institutional social services), and R major group 98 (Associations (except religious organizations))

There is no survey and no estimation for the 1997 sample.

6. Other Industrial Sectors

The methodology used will be described in this section, in particular an estimation method assisted by a model.

In fact, this section discusses primarily the methodology used for sampling in part 6, and for imputation and estimation in parts 4 and 6. The information on the methodology of the industrial sectors other than that described in 6 is available in the reference documents cited.

construction (**RC**) et les capitaux immobilisés pour la réparation reliée à la machinerie et à l'équipement (**RM**). De plus, lors de l'enquête ER, on produit des estimations plus détaillées pour les nouveaux capitaux. En effet, des estimations par type d'actifs sont également disponibles dans la publication "Dépenses en immobilisations par type d'actif" (Catalogue 61-223-XPB).

Méthodologie par secteur industriel

Comme dans toute enquête qui couvre plusieurs secteurs industriels, la méthodologie de l'EDI diffère d'un secteur à un autre et devient par conséquent très fastidieuse à expliquer à l'intérieur d'une même section. Voici comment se scinde la méthodologie pour les différents secteurs industriels:

1. Division A grand groupe 01(Industrie agricoles):

L'enquête est menée par la Division de l'agriculture (**DA**) qui ajoute les questions d'investissements à certaines de leurs enquêtes auprès des fermiers. Les données sont traitées par la DA et les estimations sont rapatriées dans la publication bi-annuelle. Consultez la section 3.3.2 pour plus de détails.

2. Divisions B (Piégeage, chasse et pêche) ET F (Construction)

Il n'y a pas d'enquête. Les données publiées sont basées sur des indicateurs économiques. Consultez la section 3.3.2 pour plus de détails.

3. Division N grand groupe 83 (Administrations locales)

L'enquête est menée par la Division des institutions publiques (**DIP**) qui en profite pour demander la distribution des dépenses en investissements par fonction qui servira pour leur propre publication "Finance du secteur public" (Catalogue 68-212-XPB). Les données sont cependant traitées par la DISC et sont habituellement dans le même format que la plupart des données recueillies par la DISC. Pour plus de détails quant à la méthodologie d'échantillonnage, consultez Pandher (95). Notons que dans le cas du Québec, un arrangement spécial permet d'obtenir les valeurs d'investissements pour la province.

4. Divisions D grands groupes 06 (Mines) et 07 (Pétrole brut et gaz naturel), N grands groupes 81 (Gouvernements fédéraux) et 82 (Gouvernements provinciaux et territoriaux), O (Éducation) et P CTI-3 8610, 8620, 8680 et 8690 (Santé et services sociaux).

Un échantillon suivant une méthodologie complètement basée sur un modèle a été préservé. Le traitement est le même que pour le reste de l'échantillon à quelques exceptions près. Pour plus de détails, consultez Lacroix (91).

5. Divisions D CTI-4 0919 et CTI-3 0920 (Services reliés au pétrole et aux mines), P CTI-3 8630 et 8640 (Services de soins de santé hors institution et Services sociaux hors institution) et R grand groupes 98 (Associations (à l'exception des organisations religieuses))

Il n'y a pas d'enquête ni aucune estimation pour l'échantillon 97.

6. Autres secteurs industriels

On utilise la méthodologie décrite dans cette section, en particulier une méthode d'estimation assistée d'un modèle.

Cette section discute donc principalement de la méthodologie utilisée pour l'échantillonnage de la partie 6, ainsi que pour l'imputation et l'estimation des parties 4 et 6. L'information concernant la méthodologie des secteurs industriels autres que celui décrit en 6, est disponible dans les documents de référence cités.

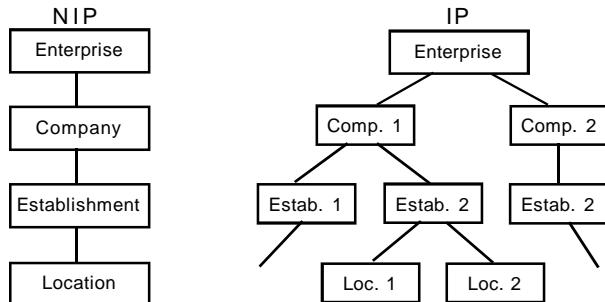
3.5.2 Survey Frame

The frame consists primarily of the Business Register developed by Statistics Canada. The Business Register Division (**BRD**) is responsible for maintenance and updating of the register. The register is used by a large number of surveys that in turn provide it with feedback to ensure that the latest changes in the business world are incorporated into the BR (as quickly as possible).

The BR contains the units required to establish our final survey frame. They are ranked as follows: Enterprise - Company - Establishment - Location. An enterprise may comprise several companies, each of which may have several establishments that in turn may operate in several locations. This so-called "statistical" structure is in fact a model of the operational structure described by the enterprise itself in the statistical structure. Based on the information available for each level of the operational structure, we define the corresponding structure. For example, to be considered an establishment, a respondent must be able to supply the BR with the wages and rates of pay, income and major inputs in the operations process.

For those units part of the non-integrated portion (**NIP**) of the BR, the statistical structure is linear: an enterprise is related to a single company, a single establishment and a single location. In the integrated portion (**IP**), the structure may be linear but usually is more complex. Diagram 2 illustrates both structures.

Diagram 2: Statistical Structures



The sampling unit selected for the Capital Expenditure Survey is the establishment, which best corresponds to the gathering and disclosure of investment data. For more details on the BR, refer to Cuthill (1996).

Given that the sample is drawn in September, the June version (the most recent of the general purposes file) of the BR is used for purposes of sampling. Since the questionnaires are mailed out in October and March, and given the dynamic nature of businesses, we can be certain that new projects will start up after the sample is selected. To make certain that major investments are not "overlooked", units are added to the sample even after the first mailing when the project is deemed fairly important. These "new projects", as they are called, are found from newspapers, company reports or lists of building

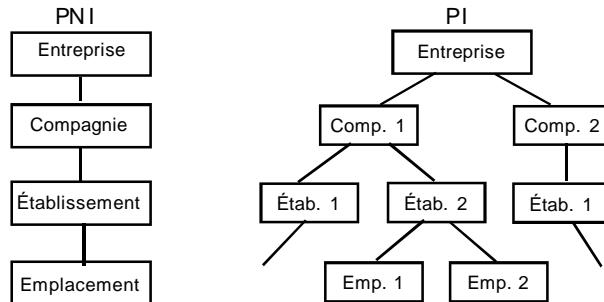
3.5.2 Base de sondage

La base de sondage est principalement formée du Registre des entreprises développé à Statistique Canada. La Division du registre des entreprises (**DRE**) est chargée d'en faire l'entretien et la mise à jour. Le registre est utilisé par un grand nombre d'enquêtes qui ne manquent pas de lui retourner de la rétroaction pour s'assurer que les plus récents changements dans le monde des entreprises soient incorporés au RE (dans les plus brefs délais possibles).

On retrouve sur le RE les unités nécessaires à l'établissement de notre base de sondage finale. La hiérarchie s'y lit comme suit : Entreprise - Compagnie - Établissement - Emplacement. Une entreprise peut avoir plusieurs compagnies qui peuvent chacune avoir plusieurs établissements qui peuvent à leur tour avoir plusieurs emplacements. Cette structure dite «statistique» est en fait une modélisation de la structure opérationnelle décrite par l'entreprise elle-même dans la structure statistique. Selon l'information disponible pour chaque niveau de la structure opérationnelle, on définit le niveau correspondant. Par exemple, pour être considéré comme un établissement, on doit pouvoir fournir au RE les salaires et taux de rémunération, le revenu et les intrants principaux dans le processus d'exploitation.

Dans le cas des unités formant la portion non-intégrée (**PNI**) du RE, la structure statistique est linéaire: une entreprise est reliée à une seule compagnie, à un seul établissement et à un seul emplacement. Dans la portion intégrée (**PI**), la structure peut être linéaire mais est généralement plus complexe. Le schéma 2 illustre les deux structures.

Schéma 2: Structures statistiques



Dans le cadre de l'EDI, l'unité d'échantillonnage choisie est l'établissement, celle-ci correspondant le mieux au besoin de collecte et de divulgation des données d'investissements. Pour plus de détails concernant le RE, consultez Cuthill (1996).

Étant donné que l'échantillon est tiré au mois de septembre, la version du mois de juin (version la plus récente du fichier à utilisation générale) du RE est utilisée pour les fins de l'échantillonnage. Puisque les questionnaires sont envoyés au mois d'octobre et au mois de mars, et étant donné la nature dynamique des entreprises, il est certain que de nouveaux projets se mettront en branle après la sélection de l'échantillon. Pour être certain que d'importants investissements ne soient pas "oubliés", on ajoute des unités à l'échantillon, même après le premier envoi postal, lorsque le projet est jugé d'une importance relative. Ces «nouveaux projets» comme nous les appelons,

permits. These are sampled with certainty and allow us to avoid gross under-estimation of the value of investment in their industries.

It should be noted that certain units, such as new projects, which we want to put in the sample have incomplete information. Income, which is known information for all base units, may be unknown for these units. Since income is information used in a range of processes (imputation, estimation, etc.), these units are grouped together to be dealt with separately when the processes are carried out.

Grouping

Before sampling begins, all units from the private sector not in the mining and manufacturing industries are grouped together using the following method. All establishments operating in the same province, in the same four-digit-code industrial sector and under the same enterprise have been grouped together in a single super-establishment. The income of the super-establishment is the sum of all income for the establishments that comprise it, while the remaining information is taken from the head of the group, either the head office where possible, or the establishment with the highest income, where applicable. For the public sector, all the units are in the sample

Once the new universe is constructed with the new super-establishments, all units with income of less than \$100,000 are eliminated from the base unless they constitute head offices or laboratories, in which case the units are chosen with certainty. This procedure is instituted to avoid "losing" these units, which generate practically no income, but might account for substantial investment. When all groups have been assembled and the out of scope units have been eliminated, the universe is ready for stratification.

3.5.3 Sampling

The sampling is divided into the three traditional parts: stratification, allocation and selection. These are described in the following text.

Stratification

The sample must first be stratified by geographic location and industrial classification. The geographic division is based on the 12 provinces and territories, with no other refinement (no infra-provincial stratification). For the industrial stratification, the 1980 Standard Industrial Classification (**SIC**) is used at the level required for estimations purposes. If, for example, for a certain industry, the most disaggregated level published corresponds to the 3-digit SIC, this will be the stratification level. It should be noted that for the remainder of the section, the 4-digit SIC will be abbreviated as SIC- 4, the 3-digit SIC as SIC-3, and so forth.

Table 1 shows, by industry, the most disaggregated publication levels for provincial and Canadian estimations.

sont trouvés grâce à la lecture de journaux, de rapports de compagnie ou encore grâce aux listes de permis de construction. Ils sont échantillonnes avec certitude et nous permettent d'éviter de sous-estimer grossièrement la valeur des investissements des industries où on les retrouve.

Il est à noter que certaines unités qu'on tient à mettre dans l'échantillon, tels que les nouveaux projets, ont une information incomplète. Le revenu, qui est une information connue de toutes les unités de la base, peut être inconnu pour ces unités. Comme le revenu est une information utilisée au cours de différents processus (imputation, estimation, etc.), ces unités sont regroupées afin de les traiter séparément lors de l'exécution.

Regroupement

Avant de procéder à l'échantillonnage, toutes les unités dans le secteur privé qui ne faisaient pas partie des industries minières et manufacturières ont été regroupées selon la méthode suivante. Tous les établissements opérant dans la même province, dans le même secteur industriel codé à quatre chiffres et sous la même entreprise ont été regroupés en un seul super-établissement. Le revenu du super-établissement est la somme de tous les revenus des établissements qui le compose et le reste de l'information est tiré de la tête du regroupement, soit le bureau-chef si c'est possible ou, le cas échéant, l'établissement avec le plus grand revenu. Pour le secteur public, toutes les unités font partie de l'échantillon.

Une fois le nouvel univers construit avec les nouveaux super-établissements, toutes les unités qui ont un revenu inférieur à 100 000\$ sont éliminées de la base à moins qu'elles ne correspondent à des bureaux-chefs ou à des laboratoires, dans quel cas, les unités sont choisies avec certitude. Cette procédure est mise en place pour éviter de "perdre" ces unités qui ne génèrent pratiquement aucun revenu, mais qui pourraient être l'objet d'investissements substantiels. Lorsque tous les regroupements ont été effectués et que les unités hors champs ont été éliminées, l'univers est prêt à être stratifié.

3.5.3 Échantillonnage

L'échantillonnage se divise selon les trois parties traditionnelles: la stratification, la répartition et la sélection. Celles-ci sont décrites dans le texte qui suit.

Stratification

On doit tout d'abord stratifier selon le lieu géographique et la classification industrielle. La division géographique se fait selon les 12 provinces et territoires, sans autre raffinement (aucune stratification infra-provinciale). Pour ce qui est de la stratification industrielle, le code de classification type des industries (**CTI**) de 1980 est utilisé selon le niveau requis pour les estimations. Si par exemple, pour une certaine industrie, le niveau le plus désagrégé publié correspond à la CTI à 3 chiffres, ce sera le niveau de stratification. Notons que pour le reste de la section, la CTI à 4 chiffres sera abrégée par CTI-4, la CTI à 3 chiffres par CTI-3, etc...

Le tableau 1 indique, par industrie, quels sont les niveaux de publication les plus désagrégés pour les estimations provinciales et canadiennes.

Table 1**Most Disaggregated Publication Levels**

Industry	Publication Level	
	Canada	Province
C- Logging and forestry	SIC-2	Division
D- Mining, quarrying, and oil well (<08XX)	SIC-4	Division
D- Mining, quarrying, and oil well (>08XX)	SIC-3	Division
E- Manufacturing (Prov <> Qc, On, Ab, BC)	SIC-3	Division
E- Manufacturing (Prov = Qc, On, Ab, BC)	SIC-3	SIC-2
G- Transportation and storage	SIC-3	Division
H- Communication and other utility	SIC-3	Division
I- Wholesale trade	SIC-2	Division
J- Retail trade	SIC-2	Division
K- Finance and insurance	SIC-2	Division
L- Real estate operator and insurance agent	SIC-2*	Division
M-Business service	SIC-3*	Division
N-Government service	SIC-2	Division
O-Educational service	SIC-3	Division
P- Health and social service	SIC-3	Division
Q-Accommodation, food and beverage service	SIC-2	Division
R- Other service	SIC-2	Division

* Publication actually takes place at the Division level, but sampling is carried out at a more detailed level, to obtain better representation of subindustries.

Allocation

Once the initial stratification has been introduced, we compute the coefficient of variation (**CV**) to be targeted using the revenue variable to reach the CV set for the most disaggregated publication level. An example helps to better define the situation.

Assume that we want to publish estimations for industry Q, which corresponds to the following groups: Canada SIC-2 and Province Industry. We then construct Table 2, in which the number of provinces has been reduced to 3 and the number of SIC-2 for the industry as a whole is 2, specifically the major groups (**MG**) 91 and 92.

Table 2**Cross Publication for Industry Q**

Prov1	Prov2	Prov3	CV
MG91			15%
MG92			15%
CV	15%	15%	15%

The initial stratification corresponds to each cell in table 2 and the marginals correspond to the estimates we wish to publish. If, for example, we wish to publish estimations with a target CV of 15%, we must first compute the CV to be targeted for each cell, so that the marginal CVs are met.

Before we can compute the CV required at the cell level to reach the CV set for the marginals, we must first adjust the marginal CVs. In fact, we cannot obtain 15% CVs in both directions, because when we set the variance in one direction

Tableau 1**Niveaux de publication les plus désagrégés**

Industrie	Niveau de publication	
	Canada	Province
C- Exploitation forestière	CTI-2*	Division
D- Mines, carrières et puits de pétrole (<08XX)	CTI-4	Division
D- Mines, carrières et puits de pétrole (>08XX)	CTI-3	Division
E- Manufaturières (Prov <> Qc, On., Ab. C.B.)	CTI-3	Division
E- Manufaturières (Prov = Qc, On., Ab. C.B.)	CTI-3	CTI-2
G- Transport et entreposage	CTI-3	Division
H- Communications et autres services publics	CTI-3	Division
I- Commerce de gros	CTI-2	Division
J- Commerce de détail	CTI-2	Division
K- Intermédiaires financiers et des assurances	CTI-2	Division
L- Services immobiliers et agences d'assurances	CTI-2	Division
M- Services aux entreprises	CTI-3*	Division
N- Services gouvernementaux	CTI-2	Division
O- Services d'enseignement	CTI-3	Division
P- Services de soins de santé et des services sociaux	CTI-3	Division
Q- Hébergement et restauration	CTI-2	Division
R- Autres services	CTI-2	Division

* On publie réellement au niveau de la division, mais l'échantillonnage se fait à un niveau plus détaillé afin d'obtenir une meilleure représentation des sous-industries.

Répartition

Une fois la stratification initiale mise en place, on calcule le coefficient de variation (**CV**) à viser en utilisant la variable revenu de façon à atteindre le CV fixé pour le niveau de publication le plus désagrégé. Un exemple aide à mieux cerner la situation.

Supposons qu'on veuille publier des estimations pour l'industrie Q qui correspond aux groupements suivants: Canada CTI-2 et Province Industrie. On construit alors le tableau 2, où le nombre de provinces a été simplifié à 3 et le nombre de CTI-2 pour l'industrie au complet est 2 soient les grands groupes (**GG**) 91 et 92.

Tableau 2**Croisements de publication pour l'industrie Q**

Prov1	Prov2	Prov3	CV
GG91			15%
GG92			15%
CV	15%	15%	15%

La stratification initiale correspond à chacune des cellules du tableau 2 et les marginales correspondent aux estimations qu'on désire publier. Si on désire, par exemple, publier des estimations avec un CV cible de 15%, on doit d'abord calculer le CV à viser pour chacune des cellules de telle sorte que les CV des marginales soient respectés.

Avant de pouvoir calculer le CV nécessaire au niveau des cellules pour atteindre le CV fixé au niveau des marginales, on doit d'abord ajuster ces CV marginaux. En effet, on ne peut

to obtain the targeted CV, we automatically set the variance (thus the CV) for the other direction and we are "subject to" the resulting CV. With the knowledge that the CVs in both directions cannot be simultaneously equal to the targeted CV (unless by chance), we have chosen to minimize the distance from the marginal CVs to the target CV. In one direction, we then obtain a resulting CV greater than the target CV and in the other, a CV less than this same CV. This is done by minimizing the distance between the resulting CVs and the target CV under the constraint that the variances must be the same in both directions. In mathematical terms:

Minimize $(CV^c - CV^A)^2 + (CV^c - CV^B)^2$ under the constraint $V^A = V^B$

where CV^A and CV^B represent the CVs attainable in both directions,

CV^c represents the target CV and

V^A and V^B represents the variances in both directions.

Let us call the resulting CV the new target CV. In the preceding example, we could end up with new target CVs as in Table 3.

Table 3

New target CVs (as close as possible to the targeted CV)

	Prov1	Prov2	Prov3	CV
MG91				11%
MG92				11%
CV	18%	18%	18%	

To reach the new target CV, we must compute what the targeted CVs should be for each of the initial strata by using a raking ratio algorithm as described in Latouche (88).

Using the letters A and B again to designate the two directions (A the geographic direction and B the industrial direction, for example), we recompute the cell CVs until the combination of the CVs on the same line or in the same column is close enough to the target CV for the corresponding marginal.

$$CV_r^B(\hat{Y}_{ij}) = CV_{(r-1)}^A(\hat{Y}_{ij})x \frac{CV(\hat{Y}_{.j})\hat{Y}_{.j}}{\sqrt{\sum_j (CV_{(r-1)}^A(\hat{Y}_{ij}))^2 \hat{Y}_{ij}^2}}$$

$$CV_r^A(\hat{Y}_{ij}) = CV_{(r-1)}^B(\hat{Y}_{ij})x \frac{CV(\hat{Y}_{i.})\hat{Y}_{i.}}{\sqrt{\sum_i (CV_{(r-1)}^B(\hat{Y}_{ij}))^2 \hat{Y}_{ij}^2}}$$

where r designates the current iteration,
 r-1 designates the preceding iteration,
 i. designates the marginal in direction A,
 .j designates the marginal in direction B,
 ij designates a crossover of directions A and B
 and
 \hat{Y} corresponds to the total for the income variable for a given group.

The algorithm stops when the convergence criterion (0.1%) is met or after a maximum of 10 iterations. It should

obtenir des CV de 15% dans les deux directions, car lorsque l'on fixe la variance dans une direction pour obtenir le CV visé, on fixe automatiquement la variance (donc le CV) pour l'autre direction et on «subit» le CV résultant. Sachant que les CV des deux directions ne peuvent être simultanément égaux au CV visé (à moins d'un hasard), nous avons choisi de minimiser la distance des CV des marginales au CV cible. On obtient donc, dans une direction, un CV résultant supérieur au CV cible et dans l'autre, un CV inférieur à ce même CV. Ceci est fait en minimisant la distance entre les CV résultats et le CV cible sous la contrainte d'avoir des variances égales dans les deux directions. D'une façon mathématique:

Minimiser $(CV^c - CV^A)^2 + (CV^c - CV^B)^2$ sous la contrainte $V^A = V^B$

où CV^A et CV^B représentent les CV atteignables dans les deux directions,

CV^c représente le CV cible et

V^A et V^B représentent les variances dans les deux directions.

Appelons le CV résultant le nouveau CV cible. Dans l'exemple précédent, on pourrait se retrouver avec de nouveaux CV cibles comme dans le tableau 3.

Tableau 3

Nouveaux CV cibles (plus près possible du CV visé)

	Prov1	Prov2	Prov3	CV
GM91				11%
GM92				11%
CV	18%	18%	18%	

Pour atteindre le nouveau CV cible, on doit calculer ce que devraient être les CV visés pour chacune des strates initiales en utilisant l'algorithme itératif du quotient tel que décrit dans Latouche (88).

En utilisant à nouveau les lettres A et B pour désigner les deux directions (A la direction géographique et B la direction industrielle par exemple), on recalcule les CV des cellules jusqu'à ce que la combinaison des CV sur une même ligne ou une même colonne soit assez près du CV cible de la marginale correspondante.

$$CV_r^B(\hat{Y}_{ij}) = CV_{(r-1)}^A(\hat{Y}_{ij})x \frac{CV(\hat{Y}_{.j})\hat{Y}_{.j}}{\sqrt{\sum_j (CV_{(r-1)}^A(\hat{Y}_{ij}))^2 \hat{Y}_{ij}^2}}$$

$$CV_r^A(\hat{Y}_{ij}) = CV_{(r-1)}^B(\hat{Y}_{ij})x \frac{CV(\hat{Y}_{i.})\hat{Y}_{i.}}{\sqrt{\sum_i (CV_{(r-1)}^B(\hat{Y}_{ij}))^2 \hat{Y}_{ij}^2}}$$

où r désigne l'itération courante,
 r-1 désigne l'itération précédente,
 i. désigne la marginale dans la direction A,
 .j désigne la marginale dans la direction B,
 ij désigne un croisement des directions A et B et
 \hat{Y} correspond au total de la variable revenu pour un regroupement donné.

L'algorithme s'arrête lorsque le critère de convergence (0,1%) est rencontré ou après un maximum de 10 itérations.

be noted here that the algorithm converges very quickly and is almost certain to reach the targeted CV for the marginals. Table 4 illustrates the result of the iterative procedure.

Table 4**Cell CVs after Iterations**

	Prov1	Prov2	Prov3	CV
MG91	20%	23%	24%	11%
MG92	17%	20%	21%	11%
CV	18%	18%	18%	

Now that the CV is set for each of the initial strata (these correspond to the cells in the preceding table), we can stratify them into two major strata: large, in which the sample is conducted with certainty, and small, in which the sampling is conducted under a probability scheme so the new target CV can be attained. The preferred method for splitting cells in two is that advanced by Hidiroglou (86) which has the merit of minimizing the sampling size while attaining the target CV. The technique is simple: starting with the equation that gives the CV for the initial stratum

$$CV(\hat{Y})^2 = \frac{\frac{(N-t)(N-n(t))}{(n(t)-t)} S_{(N-t)}^2}{\hat{Y}^2}$$

where

- N designates the population size,
- n(t) designates the total number of units to be sampled,
- t designates the total number of units in the take-all stratum,
- $S^2(n-t)$ designates the variance in the take-some stratum and
- \hat{Y} corresponds to the total of the income variable for the stratum.

It can be rewritten to isolate n(t), the total number of units to be sampled based on t, the number of units sampled with certainty:

$$n(t) = t + \frac{(N-t)^2 S_{[N-t]}^2}{CV^2 \hat{Y}^2 + (N-t) S_{[N-t]}^2}$$

We then must clearly understand the function to find its minimum point. This can be attained through an iterative process that computes the following two parameters after converging: the dividing value separating the initial stratum into two final strata as well as the sampling size for each of the strata. There will be t units in the take-all stratum and n(t) - t units to be taken in the take-some stratum. This process will have take the minimum number of units to attain the target CV set.

It is highly likely that we will not obtain the precise target CV for the cells. The CV reached is usually close, but for some cells may be as much as 2% below the target CV. The effect of this is a slight change in the CVs targeted for the marginals. Table 5 reproduces the results from Table 4 following application of Hidiroglou's algorithm.

Notons ici que l'algorithme converge très rapidement et on atteint presqu'à coup sûr le CV visé au niveau des marginales. Le tableau 4 illustre le résultat du procédé itératif.

Tableau 4**CV des cellules après itérations**

	Prov1	Prov2	Prov3	CV
GG91	20%	23%	24%	11%
GG92	17%	20%	21%	11%
CV	18%	18%	18%	

Maintenant que le CV est fixé pour chacune des strates initiales (celles-ci correspondent aux cellules du tableau précédent), on peut les stratifier en deux strates de taille: grande taille où l'échantillonnage se fait avec certitude et petite taille où l'échantillonnage se fait selon une probabilité de sélection permettant d'atteindre le nouveau CV cible. La méthode préconisée pour séparer les cellules en deux est celle d'Hidiroglou (86) qui a le mérite de minimiser la taille échantillonnable tout en atteignant le CV cible. La technique est simple: en partant de l'équation qui donne le CV de la strate initiale

$$CV(\hat{Y})^2 = \frac{\frac{(N-t)(N-n(t))}{(n(t)-t)} S_{(N-t)}^2}{\hat{Y}^2}$$

où

- N désigne la taille de la population,
- n(t) désigne le nombre total d'unités à échantillonner,
- t désigne le nombre total d'unités dans la strate à tirage complet,
- $S^2(n-t)$ désigne la variance dans la strate à tirage partiel et
- \hat{Y} correspond au total de la variable revenu pour la strate.

On peut la réécrire de façon à isoler n(t), le nombre total d'unités à échantillonner en fonction de t, le nombre d'unités échantillonées avec certitude:

$$n(t) = t + \frac{(N-t)^2 S_{[N-t]}^2}{CV^2 \hat{Y}^2 + (N-t) S_{[N-t]}^2}$$

Il s'agit alors de bien comprendre la fonction pour trouver son point minimum. Celui-ci peut être atteint selon un processus itératif qui calcule, après avoir convergé, les deux paramètres suivants: la borne qui sépare la strate initiale en deux strates finales ainsi que la taille échantillonnable de chacune des strates. On aura t unités dans la strate à tirage complet et n(t) - t unités à tirer dans la strate à tirage partiel. On aura ainsi tiré le nombre minimal d'unités pour atteindre le CV cible fixé.

Il est fort probable qu'on n'obtienne pas exactement le CV cible au niveau des cellules. Le CV atteint est habituellement près, mais peut être pour certaines cellules jusqu'à 2% au-dessus du CV cible. Ceci a pour effet de changer légèrement les CV visés au niveau des marginales. Le tableau 5 reprend les résultats du tableau 4 après l'application de l'algorithme d'Hidiroglou.

Table 5**Final Cell CVs after Iterations**

	Prov1	Prov2	Prov3	CV
MG91	20.1%	22.8%	24%	10.8%
MG92	17.2%	21.5%	20.4%	11.7%
CV	18.1%	18.9%	17.8%	

Once this step is complete, we can then proceed with the actual selection of the sample.

Selection

For the take-some strata, selection is based on a simple random process. A minimal fraction of 1% is imposed and a minimum of 3 units is required where possible. In the take-all strata, all units are sampled with certainty. This selection method forces no unit into the sample and takes no account of the preceding sample.

3.5.4 Data Editing

Once the sample has been selected, a questionnaire is mailed out and respondents are urged to complete and return it. Units that have not responded are the subject to a mail and telephone follow-up to ensure the data is obtained. A special effort is made for units in the take-all strata.

Once the data have been captured, some edits are conducted for each establishment. For example, several rules of consistency are in place to ensure that if some fields are coded, all related fields are also coded. For example, we can ensure that the sum of the parts equals the whole, that certain cells are properly filled out, etc.

Some edits focus directly on investment data. For example, if historical data are available, some tolerance rules are applied.

When no historical data are available, all respondents reporting investment of \$10,000,000 or more are the subject of thorough checks. It should be noted that these rules are subject to change.

Finally, a large number of qualitative (rather than quantitative) editing rules are also in place. For more details on editing rules, see Corneau (1995).

3.5.5 Outlier Detection

Once the data have been collected and edited, we proceed with the detection of outliers. Detection may be conducted at four levels, beginning at the most disaggregated. If there are not at least 25 units at this level, we proceed to the next level. As many as three variables may be involved in defining these levels: industrial level, size and geographic area.

There are three size categories: take-all stratum with known income, take-all stratum with unknown income, and take-some stratum.

With respect to geographic areas, units are located in large provinces (QUE, ON, ALTA and BC), mid-sized

Tableau 5**CV final des cellules après itérations**

	Prov1	Prov2	Prov3	CV
GG91	20,1%	22,8%	24%	10,8%
GG92	17,2%	21,5%	20,4%	11,7%
CV	18,1%	18,9%	17,8%	

Lorsque cette étape est complétée, on peut alors procéder à la sélection proprement dite de l'échantillon.

Sélection

Pour les strates à tirage partiel, la sélection se fait selon un processus aléatoire simple. Une fraction minimale de 1% est imposée et un minimum de 3 unités est exigé là où c'est possible. Dans les strates à tirage complet, toutes les unités sont échantillonnées avec certitude. Cette méthode de sélection ne force aucune unité dans l'échantillon et ne tient nullement compte de l'échantillon précédent.

3.5.4 Vérification des données

Une fois l'échantillon tiré, un questionnaire est envoyé par la poste invitant le répondant à le retourner dûment rempli. Les unités n'ayant pas répondu font l'objet d'un suivi postal et téléphonique pour s'assurer d'obtenir leurs investissements. Un effort spécial est fait pour les unités faisant partie de strates à tirage complet.

Une fois les données saisies, certaines vérifications sont faites pour chaque établissement. Entre autres, plusieurs règles de cohérence sont en place permettant de s'assurer que si certains champs sont codés, tous ceux qui y sont reliés sont également codés. On peut par exemple, vérifier que la somme des parties égale le tout, que certaines cellules sont bien remplies, etc....

Certaines vérifications ont trait directement aux données d'investissement. Par exemple, si des données historiques sont disponibles, certaines règles de tolérance sont appliquées.

Lorsqu'aucune donnée historique n'est disponible, tous les répondants présentant des investissements de 10 000 000\$ et plus font l'objet de vérifications approfondies. Notons que ces règles sont sujettes à changements.

Finalement, un grand nombre de règles de vérification de nature qualitative (et non quantitative) sont aussi en place. Pour plus de détails sur les règles de vérification, consulter Corneau (1995).

3.5.5 Détection de données aberrantes

Une fois la collecte effectuée et les données vérifiées, on procède à la détection de données aberrantes. La détection peut se faire à quatre niveaux. On commence la détection au niveau le plus désagrégé. S'il n'y a pas au moins 25 unités à ce niveau, on passe au niveau suivant. Dans la définition de ces niveaux, jusqu'à trois variables peuvent être impliquées: le niveau industriel, la taille et la région géographique.

En ce qui a trait à la taille, il y a trois catégories: la strate à tirage complet avec revenu connu, la strate à tirage complet avec revenu inconnu et la strate à tirage partiel.

Quant à la région géographique, l'unité se retrouve soit dans les grosses provinces (QC, ON, AB et CB), dans les provinces

provinces (NS, NB, MAN and SASK), or small provinces (PEI, YUK, NWT and NFLD).

The four detection levels are:

- Level 1: CTI-2 * Size * QUE, ON, ALTA, BC, small provinces and mid-sized provinces
- Level 2: CTI-2 * Size * large provinces and "small and mid-sized" provinces
- Level 3: CTI-2 * Size * Canada
- Level 4: Division * Canada

When publication is at the Division level in an industry, detection begins at the most aggregate level, i.e. Level 4.

In addition, the outlier detection module is run before and after imputation. This is done with the imputed data and permits detection of outliers among the imputed data.

The Hidiroglou-Berthelot (86) method is used to detect them. Establishment "i" is considered an outlier if one of the two relations is checked:

$$\begin{aligned} y_i &< M - C^*DQ_1 \\ y_i &> M + C^*DQ_3 \end{aligned}$$

where $y_i = \frac{\text{invest}_i}{\text{revenu}_i}$

$$DQ_1 = \text{Max}(M-Q_1, |A^*M|)$$

$$DQ_3 = \text{Max}(Q_3-M, |A^*M|)$$

M is the median (the point at which exactly 50% of establishments lie on either side),

Q_1 is the first quartile (25% of establishments are smaller and 75% are larger),

Q_3 is the third quartile (75% of establishments are smaller and 25% are larger),

A and C take the values of 0.5 and 20 respectively.

The outliers are detected based on two values of y_i (four in the case of SA). The first corresponds to the ratio of CC to revenue (investment takes the value of CC in the y equation) while the second corresponds to the ratio of CM to revenue. If an establishment is found to be an outlier under one of these rules, it is automatically deemed an outlier (for the two investment variables).

3.5.6 Imputation

Records found to be outliers are not imputed since the consistency rules have been passed and since the investment reported by the respondent are deemed valid. These records are simply excluded from calculation of the average during imputation of non-respondents. Moreover, if some of the establishments found to be outliers form part of the take-some strata, they are then moved up to the take-all strata with known revenues and the selection probability for residual units is recomputed.

For records to be imputed, three imputation methods are used to proceed with evaluation of the missing data. There is no partial imputation: the two variables of interest, CC and CM (RC and RM are added in the case of the SA) are available or missing for each establishment. The three methods therefore allow us to impute the two variables in parallel. The first

moyennes (NÉ, NB, MB et SK) ou dans les petites provinces (IPE, TY, TNO et TN).

Les quatres niveaux de détection sont:

- Niveau 1 : CTI-2 * Taille * QC, ON, AB, CB, petites provinces et moyennes provinces
- Niveau 2 : CTI-2 * Taille * grosses provinces et "petites et moyennes" provinces
- Niveau 3 : CTI-2 * Taille * Canada
- Niveau 4 : Division * Canada

Lorsque dans une industrie, on publie au niveau de la division, on commence la détection au niveau le plus agrégé, soit le niveau 4.

De plus, la détection des valeurs aberrantes se fait avant et après imputation. La détection suite à l'imputation se fait avec les données imputées et permet ainsi de détecter les données imputées aberrantes.

La méthode d'Hidiroglou-Berthelot (86) est utilisée pour les déteccer. L'établissement "i" est considéré aberrant si une des deux relations est vérifiée:

$$\begin{aligned} y_i &< M - C^*DQ_1 \\ y_i &> M + C^*DQ_3 \end{aligned}$$

où $y_i = \frac{\text{invest}_i}{\text{revenu}_i}$

$$DQ_1 = \text{Max}(M-Q_1, |A^*M|)$$

$$DQ_3 = \text{Max}(Q_3-M, |A^*M|)$$

M est la médiane (c'est à dire le point où exactement 50% des établissements se trouvent de part et d'autres),

Q_1 est le premier quartile (25% des établissements sont plus petits et 75% sont plus grands),

Q_3 est le troisième quartile (75% des établissements sont plus petits et 25% sont plus grands),

A et C prennent respectivement les valeurs: 0,5 et 20.

Les données aberrantes sont détectées selon deux valeurs de y , (quatre dans le cas de l'ER). La première correspond au ratio de CC sur le revenu (invest. prend la valeur de CC dans l'équation de y) alors que la deuxième correspond au ratio de CM sur le revenu. Si un établissement est trouvé aberrant selon une ou l'autre de ces règles, il est automatiquement considéré aberrant (pour les deux variables d'investissement).

3.5.6 Imputation

Les enregistrements trouvés aberrants ne sont pas imputés puisque les règles de cohérence ont été passées et que l'on considère valide l'investissement déclaré par le répondant. On ne fait qu'exclure ces enregistrements du calcul de moyenne lors de l'imputation des non-répondants. De plus, si certains des établissements trouvés aberrants font partie de strates à tirage partiel, alors ils sont promus dans la strate à tirage complet avec revenu connu et la probabilité de sélection des unités résiduelles est recalculée.

Pour les enregistrements à imputer, trois méthodes d'imputation sont utilisées pour procéder à l'évaluation des données manquantes. Il n'existe pas d'imputation partielle: les deux variables d'intérêts, CC et CM (on ajoute RC et RM dans le cas de l'ER) sont disponibles ou manquantes pour chacun des établissements. Les trois méthodes permettent donc d'imputer

method, used for three of the four survey cycles, is simply a substitution with the historical value:

$$y_{it} = y_{i(t-1)}$$

where t is the current survey, t-1 the preceding survey and y one of the investment variables (CC or CM).

We should note here that time t-1 refers to any other survey during which the data have been reported and which cover the same reference year. The only exception arises from the fact that the RC and RM variables are not required in the questionnaires covering the same reference year. The historical data are then those for the preceding reference year. In the case of the SI, the only imputation method used is the current ratio:

$$y_{it} = \frac{\bar{y}_t}{\bar{x}_t} x_{it}$$

where x is income.

This method is also used for the three other surveys in cases where there is no historical information reported for the year surveyed.

Note that units which are part of take-all strata with unknown income are imputed with the average of current values rather than the quotient:

$$y_{it} = \bar{y}_t$$

An important factor when computing the imputed value is the level at which imputation is conducted. In fact, the imputation is conducted if the imputation group includes at least 10 establishments for which the questionnaire is complete and if these represent at least 25% of units in the group.

Imputation Groups

The starting imputation group corresponds to the stratum used for sampling once it is updated with the new data gathered. If one of the preceding constraints (10 units, 25% of units) is not met, we move to a more aggregated imputation group within the same industrial group and in the same size group, but in which all provinces are combined. As in outlier detection, the possible sizes are take-all stratum with known income, take-all stratum with unknown income and take-some stratum.

If the constraints still are not met, the industries are grouped. For example, all SIC-4s from a given SIC-3 are combined. We remain at the Canada level and within the same size group. The most aggregated level we can reach corresponds to the groups for all SIC-2s in a given industry, at the Canada level, for one size group where the last level of the take-all stratum with known and unknown revenues are regrouped. Two examples will provide a better understanding.

parallèlement les deux variables. La première méthode, utilisée pour trois des quatre cycles de l'enquête, est tout bonnement la substitution par valeur historique:

$$y_{it} = y_{i(t-1)}$$

où t correspond à l'enquête courante, t-1 à l'enquête précédente et y à une des variables d'investissements (CC ou CM).

Notons ici que le temps t-1 fait référence à toute autre enquête lors de laquelle les données ont été rapportées et qui couvrent la même année de référence. La seule exception provient du fait que les variables RC et RM ne sont pas requises lors de questionnaires couvrant la même année de référence. Les données historiques sont alors celles de l'année de référence précédente. Dans le cas de l'EP, la seule méthode d'imputation utilisée correspond à celle du quotient des valeurs courantes:

$$y_{it} = \frac{\bar{y}_t}{\bar{x}_t} x_{it}$$

où x correspond au revenu.

Cette méthode est également utilisée pour les trois autres enquêtes dans le cas où on n'a aucune information historique rapportée pour l'année enquêtée.

Notons que les unités qui font partie de strates à tirage complet avec revenu inconnu sont imputées avec la moyenne des valeurs courantes au lieu du quotient:

$$y_{it} = \bar{y}_t$$

Un facteur important lors du calcul de la valeur imputée est le niveau auquel se fait l'imputation. En effet, l'imputation a lieu si le groupe d'imputation comprend au moins 10 établissements dont le questionnaire est complet et que ceux-ci représentent au moins 25% des unités du groupe.

Groupes d'imputation

Le groupe d'imputation de départ correspond à la strate utilisée pour l'échantillonnage une fois mise à jour avec les nouvelles données recueillies. Si l'une ou l'autre des contraintes précédentes (10 unités, 25% des unités) n'est pas satisfaite, on passe à un groupe d'imputation plus agrégé se situant dans le même groupe industriel et dans le même groupe de taille mais où toutes les provinces sont combinées. Comme dans la détection des valeurs aberrantes, les tailles possibles sont strate à tirage complet avec revenu connu, strate à tirage complet avec revenu inconnu et strate à tirage partiel.

Si encore une fois les contraintes ne sont pas satisfaites, on regroupe les industries. On combine par exemple toutes les CTI-4 d'une même CTI-3. On demeure au niveau canadien et à l'intérieur du même groupe de taille. Le niveau le plus agrégé qu'on peut atteindre correspond aux groupements de toutes les CTI-2 d'une même industrie, au niveau canadien, pour un groupe de taille où au dernier niveau les tailles strate à tirage complet "avec revenu connu" et "inconnu" sont regroupées. Deux exemples permettront de mieux comprendre.

If an establishment in the mining industry 0611 in Ontario forming part of the take-some group is to be imputed, we obtain the following sequence:

0611 - Ontario - take-some stratum
 0611 - Canada - take-some stratum
 061 - Canada - take-some stratum
 06 - Canada - take-some stratum
 Mining industry - Canada - take-some stratum

If an establishment in the lumber industry 0411 in Quebec forming part of the take-all group with unknown revenues is to be imputed, we obtain the following sequence:

Lumber industry - Quebec - take-all stratum with unknown revenues
 Lumber industry - Canada - take-all stratum with unknown revenues
 Lumber industry - Canada - take-all stratum with known and unknown revenues

We should also point out that a record imputed at a disaggregated level can be used to compute the averages during imputation of another record at a more aggregated level. The following example provides a better understanding.

If we manage to impute all records for Alberta at the first imputation level and must move to the next level for records from New Brunswick, these will be imputed at the Canadian level and the imputed Alberta records will be used in computing the averages at the Canadian level.

Once the missing values for establishments are imputed, we can move on to the estimation stage.

3.5.7 Estimation

The ratio estimator is used for estimation with revenue being the auxiliary variable. This method ensures that the final weight multiplied by the income for each unit in the sample matches the total known for the income variable for the entire population in the group. The groups used in this instance correspond to the lowest industry level published within a single size group at the Canadian level. The difference with the original stratum is the grouping at the Canadian level. The following example provides a better understanding.

For an establishment for which the stratum corresponds to SIC-3 301 of the manufacturing industry in Nova Scotia for the take-some stratum, we use the estimation group

301 - Canada - take-some stratum

During the survey, an establishment may be reclassified into a new industry or province. This new classification is used to define the domain of publication and it is this classification that will determine where the investments will be appearing in the final table. The following example provides a better understanding.

Si un établissement de l'industrie minière 0611 en Ontario faisant partie du groupe à tirage partiel est à imputer, on a la séquence suivante:

0611 - Ontario - strate à tirage partiel
 0611 - Canada - strate à tirage partiel
 061 - Canada - strate à tirage partiel
 06 - Canada - strate à tirage partiel
 Industrie minière - Canada - strate à tirage partiel

Si un établissement de l'industrie du bois 0411 au Québec faisant partie du groupe à tirage complet avec revenu inconnu est à imputer, on a la séquence suivante:

Industrie du bois - Québec - strate à tirage complet avec revenu inconnu
 Industrie du bois - Canada - strate à tirage complet avec revenu inconnu
 Industrie du bois - Canada - strate à tirage complet avec revenu connu ou inconnu

Notons aussi qu'un enregistrement imputé à un niveau désagrégé peut servir dans le calcul des moyennes lors de l'imputation d'un autre enregistrement à un niveau plus agrégé. L'exemple suivant permet de mieux comprendre.

Si on réussit à imputer tous les enregistrements de l'Alberta au premier niveau d'imputation et qu'on doit passer au niveau suivant pour les enregistrements du Nouveau-Brunswick, ceux-ci seront imputés au niveau canadien et les enregistrements imputés de l'Alberta seront utilisés dans le calcul des moyennes au niveau canadien.

Une fois les valeurs manquantes des établissements imputées, on peut passer à l'étape d'estimation.

3.5.7 Estimation

L'estimation se fait par la méthode du quotient avec le revenu comme variable de contrôle. Cette méthode assure que le poids final multiplié par le revenu de chaque unité de l'échantillon, respectera le total connu de la variable revenu pour la population complète du groupe. Les groupes utilisés correspondent cette fois-ci au plus bas niveau industriel publié, à l'intérieur d'un même groupe de taille, au niveau canadien. La différence avec la strate originale est le regroupement au niveau canadien. L'exemple suivant permet de mieux comprendre.

Pour un établissement dont la strate correspond au CTI-3 301 de l'industrie manufacturière dans la Nouvelle-Écosse pour le groupe de strate à tirage partiel, on utilise le groupe d'estimation

301 - Canada - strate à tirage partiel

Lors de l'enquête, il est possible qu'un établissement soit reclassifié dans une nouvelle industrie ou dans une nouvelle province. On utilise cette nouvelle classification pour définir les domaines de publication et c'est cette classification qui déterminera où les investissements seront présents dans les tableaux finaux. L'exemple suivant permet de mieux comprendre.

If an establishment sampled in Quebec under SIC-2 50 is found in Ontario under SIC-2 60, it will have the following characteristics:

stratum: 50 - Quebec
group for computing outliers: 60 - Ontario
initial imputation group: 60 - Ontario
estimation group: 50 - Canada
domain of publication: 60 - Ontario

Here is the ratio estimator formula

$$\hat{Y}(d) = \sum_h \sum_{i \in s_h} \frac{N_h}{n_h} G_i y_i(d)$$

where for each unit i of a group g,

where y is the variable of interest (the investment),
 x is the auxiliary variable (the income),
 h designates the stratum,
 g designates the estimation group,
 d designates the domain of publication,
 n designates the sample size,
 N designates the population size,
 s designates the sample,
 P designates the population,
 G designates the control weight ("G-weight") and
 p designates the selection probability.

Si un établissement, échantonné au Québec sous la CTI-2 50, est retrouvé en Ontario sous la CTI-2 60, il aura les caractéristiques suivantes:

strate : 50 - Québec
groupe pour calcul de données aberrantes : 60 - Ontario
groupe d'imputation initial : 60 - Ontario
groupe d'estimation : 50 - Canada
domaine de publication : 60 - Ontario

Voici la formule de l'estimateur par le quotient utilisé

$$\hat{Y}(d) = \sum_h \sum_{i \in s_h} \frac{N_h}{n_h} G_i y_i(d)$$

où pour chaque unité i d'un groupe g,

où y est la variable d'intérêt (l'investissement),
 x est la variable auxiliaire (le revenu),
 h désigne la strate,
 g désigne le groupe d'estimation,
 d désigne le domaine de publication,
 n désigne la taille échantillonnable,
 N désigne la taille de la population
 s désigne l'échantillon,
 P désigne la population,
 G désigne le poids de contrôle ("G-weight")
et
 p désigne la probabilité de sélection.

Estimation of Variance and Calculation of CV

Variance is estimated using Taylor's linearization formula in the case of ratio estimator. This is available in Estévao (91). Using the same notation as before:

Estimation de la variance et calcul de CV

La variance est estimée à l'aide de la formule de linéarisation de Taylor dans le cas de l'estimateur par le quotient. Celle-ci est disponible dans Estévao (91). En suivant la même notation que précédemment:

$$\hat{V}(\hat{Y}(d)) = \sum_h \frac{N_h - n_h}{n_h - 1} \frac{n_h}{N_h} \sum_{i \in s_h} (u_{hi} - \bar{u}_h)^2$$

Where/ où

$$u_{hi} = \frac{N_h}{n_h} G_i \left(y_i(d) - x_i \frac{\sum_{i \in s_g} y_i / p_i}{\sum_{i \in s_g} x_i / p_i} \right) \text{ and } \bar{u}_h = \frac{\sum_{i \in s_h} u_{hi}}{n_h}$$

The coefficient of variation (CV) is computed using the ratio:

$$CV(\hat{Y}(d)) = \frac{\sqrt{\hat{V}(\hat{Y}(d))}}{\hat{Y}(d)}$$

Le coefficient de variation (CV) est calculé à l'aide du quotient:

$$CV(\hat{Y}(d)) = \frac{\sqrt{\hat{V}(\hat{Y}(d))}}{\hat{Y}(d)}$$

When the estimations are published, a scale distinguishes between the various qualities of accuracy. The scale is presented in Table 6.

Table 6**CV Interpretation**

Letter	Coefficient of variation	Intrerpretation
A	0.0% - 0.5%	Very good
B	0.6% - 1.0%	
C	1.1% - 2.5%	Good
D	2.6% - 5.0%	
E	5.1% - 10.0%	
F	10.1% - 16.5%	Acceptable
G	16.6% - 25.0%	
H	25.1% - 33.3%	
I	33.4% - 50.0%	Use with caution
J	Over 50.0%	Non-publishable data

Confidentiality

Some confidentiality rules obviously are used to suppress any information that might lead to disclosure of the data supplied by a respondent. These rules allow Statistics Canada to comply with its mandate of non-disclosure of information supplied by respondents. The rules themselves are confidential and are not available for consultation.

3.5.8 Sampling error and non-sampling error

The difference between an estimate based on sample data and the value obtained by surveying the entire population is called the sampling error. This difference varies with sample size, expenditure variability, sampling scheme, and estimation method. In general, the larger a sample, the smaller its sampling error. If the population is very heterogeneous, a larger sample size is required to produce a reliable estimate. The sampling error is measured by a quantity known as the standard deviation. The latter indicates the expected variability of the estimate that will be produced if the expenditures are sampled repeatedly. The actual value of the standard deviation is unknown, but it can be estimated from the sample.

Another measure of precision is the coefficient of variation (CV). The CV is simply the standard deviation expressed as a percentage of the estimate. Hence it is a relative measure of precision and can be used for comparisons across industries or provinces. The smaller the CV, the more reliable the estimate. (See Quality Measures table in Section 5).

Another kind of error is non-sampling errors. Although every effort is made to keep such errors to a minimum (section 4.4), they always exist. They are not taken into account in computing the CV, nor are they measured by the CV. Measures

Lors de la publication des estimations, une échelle permet de distinguer entre les différentes qualités de précision. L'échelle est reproduite au tableau 6.

Tableau 6**Interprétation des CV**

Lettre	Coefficient de variation	Intrerprétation
A	0.0% - 0.5%	Très bon
B	0.6% - 1.0%	
C	1.1% - 2.5%	Bon
D	2.6% - 5.0%	
E	5.1% - 10.0%	
F	10.1% - 16.5%	Acceptable
G	16.6% - 25.0%	
H	25.1% - 33.3%	À utiliser avec précaution
I	33.4% - 50.0%	
J	Plus de 50.0%	Données non-diffusables

Confidentialité

Certaines règles de confidentialité sont évidemment utilisées pour supprimer toute information qui pourrait mener à la divulgation des données fournies par un répondant. Ces règles permettent à Statistique Canada de respecter son mandat de non-divulgation d'information fournie par les répondants. Les règles elles-mêmes sont confidentielles et ne sont pas disponibles pour consultation.

3.5.8 Erreur d'échantillonnage et non-due à l'échantillonnage

La différence entre l'estimation produite à partir de données échantillonées et de données recensées est appelée erreur d'échantillonnage. Cette différence varie plus ou moins selon la taille de l'échantillon, la variabilité des dépenses, le plan de sondage et la méthode d'estimation. En général, un échantillon plus grand produit une erreur d'échantillonnage plus petite. Si la population est très hétérogène, une taille d'échantillon plus grande est requise pour produire une estimation fiable. L'erreur d'échantillonnage est mesurée par une quantité appelée écart-type. Cette quantité mesure la variabilité anticipée de l'estimation produite si on fait un échantillonnage répété des dépenses. La vraie valeur de l'écart-type est inconnue mais peut-être estimée à partir de l'échantillon.

Une deuxième mesure de précision est le coefficient de variation (CV). Ce coefficient est simplement l'écart-type exprimé en pourcentage de la valeur de l'estimation. Il donne donc une mesure de précision relative et comparable entre différentes industries ou provinces. Notons qu'un plus petit CV indique une plus grande fiabilité de l'estimation. (Voir tableau sur les Mesures de la qualité à la section 5).

En plus de l'erreur d'échantillonnage, il existe des erreurs non-dues à l'échantillonnage sur lesquelles on tente de conserver un contrôle des plus stricts (section 4.4). Néanmoins, celles-ci existent toujours et ne sont pas comptabilisées lorsque l'on calcule le coefficient de variation et ne sont pas incluses dans cette mesure de précision. Certaines mesures telles que les

such as response rate, coverage rate and imputation rate can be used as indicators of the possible extent of non-sampling errors.

3.5.9 References

- Corneau, L. (1995). Spécifications des règles de vérification dans le cadre de l'enquête sur les dépenses en immobilisations. Internal Statistics Canada document, December 1995.
- Cuthill, I. (1996). The Statistics Canada Business Register. Internal Statistics Canada Document, 1996.
- Estevao, V. (1991). Generalized Estimation System, Methodology Review. Internal Statistics Canada document, September 1991.
- Hidiroglou, M.A. (1986). The Construction of a Self-Representing Stratum of Large Units in Survey Design. *The American Statistician*, 40, 27-31
- Hidiroglou, M.A. and Berthelot, J.-M. (1986). Contrôle statistique et imputation dans les enquêtes-entreprises périodiques. *Survey Methodology* 12, 79-89.
- Lacroix, J. (1991). Capital and Repair Expenditures - Surveys Overview. Internal Statistics Canada document, January 1991.
- Latouche, M. (1988). Détermination, allocation et sélection de l'échantillon. Cahier de travail BSMD-88-021 de Statistique Canada, May 1988
- Pandher G.H. (1995). Population asymétrique: construction optimale de groupes "à tirage complet" et "échantillons", avec application au remaniement de l'enquête sur les finances des administrations locales. Cahier de travail SSMD-95-001 de Statistique Canada, March 1995.

3.5.10 Glossary

- AD: Agriculture Division
 BR: Business Register
 BRD: Business Register Division
 CC: Capital expenditures for new construction
 CES: Capital Expenditure Survey
 CM: Capital expenditures for new machinery and new equipment
 CV: Coefficient of variation
 ICSD: Investment and Capital Stock Division
 IP: Integrated Portion
 MG: Major groups
 NIP: Non-integrated portion
 PID: Public Institution Division
 RC: Repair expenditures on construction
 RM: Repair expenditures on machinery and equipment
 SA: Survey on Actual Data
 SIC: Standard Industrial Classification
 SI: Survey on Intentions
 SPA: Survey on Preliminary Actual Data
 SRI: Survey on Revised Intentions

taux de réponses, de couverture et d'imputation peuvent être utilisées comme indicateurs du niveau potentiel des erreurs non-liées à l'échantillonnage.

3.5.9 Références

- Corneau, L. (1995). Spécifications des règles de vérification dans le cadre de l'enquête sur les dépenses en immobilisations. Document interne de Statistique Canada, décembre 1995.
- Cuthill, I. (1996). The Statistics Canada Business Register. Document interne de Statistique Canada, 1996.
- Estevao, V. (1991). Generalized Estimation System, Methodology Review. Document interne de Statistique Canada, septembre 1991.
- Hidiroglou, M.A. (1986). The Construction of a Self-representing Stratum of Large Units in Survey Design. *The American Statistician*, 40, 27-31.
- Hidiroglou, M.A. et Berthelot, J.-M. (1986). Contrôle statistique et imputation dans les enquêtes-entreprises périodiques. *Techniques d'enquêtes* 12, 79-89.
- Lacroix, J. (1991). Capital and Repair Expenditures - Surveys Overview. Document interne de Statistique Canada, janvier 1991.
- Latouche, M. (1988). Détermination, allocation et sélection de l'échantillon. Cahier de travail BSMD-88-021 de Statistique Canada, mai 1988.
- Pandher G.H. (1995). Population asymétrique: construction optimale de groupes "à tirage complet" et "échantillons", avec application au remaniement de l'enquête sur les finances des administrations locales. Cahier de travail SSMD-95-001 de Statistique Canada, mars 1995.

3.5.10 Glossaire

- CC: Capitaux immobilisés pour de la nouvelle construction
 CM: Capitaux immobilisés pour de la nouvelle machinerie et du nouvel équipement
 CTI: Classification type des industries
 CV: Coefficient de variation
 DA: Division de l'agriculture
 DIP: Division des institutions publiques
 DISC: Division des investissements et stocks de capitaux
 DRE: Division du registre des entreprises
 EDI: Enquête sur les dépenses en immobilisations
 EP: Enquête sur les perspectives
 EPR: Enquête sur les perspectives révisées
 ER: Enquête sur les données réelles
 ERP: Enquête sur les données réelles provisoires
 GG: Grand groupes
 Pt: Portion intégrée
 PNI: Portion non-intégrée
 RC: Capitaux immobilisés pour la réparation reliée à la construction
 RE: Registre des entreprises
 RM: Capitaux immobilisés pour la réparation reliée à la machinerie et à l'équipement

3.6 Users and Uses

Within Statistics Canada, data collected by capital expenditures surveys are used by the System of National Accounts, National Accounts and Environment Division, to benchmark the quarterly projections of gross fixed capital formation by government and businesses. The Investment and Capital Stock Division, National Wealth and Capital Stock Section, uses the investment series to produce estimates of the gross and net capital stock as well as depreciation. In turn, the estimates of capital stock are used in the calculation of productivity estimates. Other Statistics Canada divisions using the investment series in the production of various statistics include Industry Measures and Analysis and Input-Output Division.

In the public sector, aggregated capital investment data are used by the Department of Finance in the development of fiscal policy and to calculate equalization payments to the provinces. The Bank of Canada uses the capital expenditures series in the development of monetary policy while Industry, Science and Technology uses the series in regional industrial policy development.

In the private sector, aggregated capital expenditures data are used in the development of economic policy by institutions such as the chartered banks and consulting firms. Analysis of market demands can be conducted using capital expenditures data, while investment intentions and revised intentions can be used for projecting demands on labour and materials. Through special tabulations, suppliers of machinery and equipment can determine market share through an evaluation of the capital expenditures for the identified machinery and equipment within a particular industry.

Provincial/territorial statistical agencies and departments use the expenditures series in micro data form for the production of various provincially based statistics. Information is shared under Section 11 of the Statistics Act with; the Newfoundland Statistics Agency, the New Brunswick Statistics Agency, the "Bureau de la statistique du Québec", the Statistics Unit, Ontario Ministry of Treasury and Economics, the Manitoba Bureau of Statistics, the Saskatchewan Bureau of Statistics, and the British Columbia Central Statistics Bureau for respondents in each of the respective provinces. Furthermore, sharing of information is conducted under Section 12 of the Statistics Act with; the Prince Edward Island Department of Finance, the Nova Scotia Department of Development Statistics and Research Services Branch, the Budget Planning and Economics Division of the Alberta Treasury, the Northwest Territories Bureau of Statistics and the Yukon Bureau of Statistics.

Also through Section 12 data sharing agreements, the

3.6 Utilisateurs et utilisations

À Statistique Canada, la Division des comptes nationaux et de l'environnement de la Direction du système de comptabilité nationale se sert des données recueillies lors des enquêtes sur les dépenses en immobilisations pour appuyer les projections de formation brute de capital fixe au gouvernement et dans l'entreprise. Pour sa part, la Section de la richesse nationale et des stocks de capital de la Division de l'investissement et du stock de capital emploie la série sur les investissements pour estimer le stock de capital brut et net ainsi que l'amortissement pour dépréciation. Ces estimations de stock de capital sont ensuite utilisées dans les estimations de productivité. D'autres divisions de Statistique Canada emploient la série des investissements pour produire diverses statistiques, notamment la Division des mesures et de l'analyse des industries et la Division des entrées-sorties.

Dans le secteur public, l'ensemble des données sur les investissements sont utilisées par le ministère des Finances dans l'élaboration de la politique fiscale et dans le calcul des paiements de péréquation aux provinces. La Banque du Canada se sert de la série des dépenses en immobilisations dans la formulation de sa politique monétaire tandis qu'Industrie, Sciences et Technologie Canada en fait usage pour élaborer sa politique industrielle régionale.

Dans le secteur privé, l'ensemble des données sur les investissements permettent à des établissements comme les banques à charte et les sociétés d'experts-conseils d'établir leurs politiques économiques. Les données sur les dépenses en immobilisations servent aussi à analyser la demande sur le marché, tandis que les perspectives d'investissements et les perspectives révisées peuvent servir à prévoir la demande portant sur la main-d'œuvre et les matériaux. En consolidant des totalisations, les fournisseurs de matériel et d'outillage peuvent connaître les parts de marché en évaluant les dépenses en immobilisations consacrées aux différents types de matériel et d'outillage dans chaque secteur.

Les ministères et organismes chargés des statistiques provinciales et territoriales emploient aussi la série des dépenses sous forme de microdonnées dans l'exécution de leur mandat. Conformément à l'article 11 de la *Loi sur la statistique*, les renseignements se rapportant aux diverses provinces sont communiqués respectivement à la Newfoundland Statistics Agency, à l'Agence de la statistique du Nouveau-Brunswick, au Bureau de la statistique du Québec, à l'Unité de la statistique du ministère du Trésor et de l'Économie de l'Ontario, au Bureau de la statistique du Manitoba, au Saskatchewan Bureau of Statistics, et au British Columbia Central Statistics Bureau. Des données sont aussi transmises conformément à l'article 12 de la *Loi sur la statistique* au Department of Finance de l'Île-du-Prince-Édouard, à la Statistics and Research Services Branch du Department of Development de la Nouvelle-Écosse, à la Budget Planning and Economics Division de la Treasury Branch de l'Alberta, au Bureau de la statistique des Territoires du Nord-Ouest et au Bureau de la statistique du Yukon.

Toujours dans le cadre d'ententes conclues en vertu de

following provincial departments are given access to mining related micro data; the Newfoundland Department of Mines and Energy, the Nova Scotia Department of Natural Resources, the New Brunswick Department of Natural Resources, Ministry of Northern Development and Mines of Ontario, the Manitoba Department of Energy and Mines, and the British Columbia Ministry of Energy, Mines and Petroleum Resources. The Mineral Policy and Energy Policy Sectors of Natural Resources Canada have access to micro data related to the mining industry and the petroleum and natural gas industry, respectively.

L'article 12, les ministères provinciaux suivants ont accès aux microdonnées portant sur les mines : le Department of Mines and Energy de Terre-Neuve, le Department of Natural Resources de Nouvelle-Écosse, le ministère des Ressources naturelles du Nouveau-Brunswick, le ministère du Développement du Nord et des Mines de l'Ontario, le ministère de l'Énergie et des Mines du Manitoba et le Ministry of Energy, Mines and Petroleum Resources de la Colombie-Britannique. Les secteurs de la Politique minérale et de la Politique énergétique de Ressources naturelles Canada ont accès respectivement aux microdonnées portant sur l'industrie minière et sur l'industrie du pétrole et du gaz naturel.

3.7 Expenditure Series Chronology

In **1941** the Dominion Bureau of Statistics initiated the first actual capital expenditure series with the collection of, among other information, capital expenditure data on selected industries. The first forecast of investment was released to the public in the fall of **1946** as *Capital, Repair and Maintenance Expenditures of Business Enterprises in Canada: Forecast 1946*.

In **1947**, the scope of the capital expenditure series was expanded to include capital items charged to operating expenses. The addition of this type of capital expenditure increased the accuracy of the reported data by providing an estimate of all those items which add to the capital stock of the country, but were not capitalized by the reporting industries.

Since 1946, the coverage of capital expenditure survey has grown to encompass more sectors of the economy. Capital expenditures for the mining and manufacturing sub-industries were presented in the *Service Bulletin: Investment Statistics* (Catalogue 61-007) starting in **1975**, followed by the first appearance of energy related data in **1976**. The release of energy related data in volume 2, number 2 of the *Service Bulletin: Investment Statistics* included current year data as well as estimates dating back to 1955.

In **1978** the first issue of *Capital and Repair Expenditures: Manufacturing Sub-Industries, Canada* (catalogue 61-214) was released with estimates for 1976 and 1977.

The introduction of *The Daily* (catalogue 11-001), in **1980**, signified the replacement of the Service Bulletin as the primary vehicle for disseminating mining industry and energy related industries capital expenditure data. Expenditures for the mining sector appeared in this format from 1980 to 1982.

Energy related data was incorporated into *Capital and Repair Expenditures: Manufacturing Sub-Industries, Canada* (catalogue 61-214) in **1981**. Further developments in the production of manufacturing sub-industry data were achieved in **1982** with the publication of the historical series from 1960 to 1967, for 20 major groups and sub-industries, in *Investment Statistics: Manufacturing Sub-Industries, Canada* (catalogue 61-518).

The definition of capital expenditures, related to exploration and development in the mining sector, was expanded in **1982** to include field expenditures on all physical work and surveys and other related costs such as applied administration costs, general overhead and

3.7 Chronologie de la série des dépenses en immobilisations

En **1941**, le Bureau fédéral de la statistique donne le coup d'envoi à la première véritable série sur les dépenses en immobilisations en recueillant, entre autres, des données sur les dépenses en immobilisations provenant de certains secteurs. Les premières prévisions d'investissements sont publiées à l'automne **1946** sous le titre *Dépenses d'immobilisation, de réparation et d'entretien des entreprises commerciales au Canada : prévisions 1946*

En **1947**, le champ de la série des dépenses en immobilisations s'élargit avec l'inclusion des biens d'investissement imputés aux dépenses d'exploitation. Cette nouveauté accroît la précision des données en permettant l'estimation des biens qui comptent dans le stock de capital du pays sans être immobilisés par les entreprises répondantes.

Depuis 1946, la portée de l'enquête sur les dépenses en immobilisations s'est accrue pour englober de nouvelles branches de l'économie. Les dépenses en immobilisations des sous-industries minières et manufacturières sont publiées dans *Statistique des investissements - Bulletin de service* (catalogue 61-007) depuis **1975**; pour les données sur l'énergie, la première parution remonte à **1976**. Les données sur l'énergie publiées dans le numéro 2 du volume 2 de *Statistique des investissements - Bulletin de service* portaient sur l'année en cours et présentaient des estimations remontant à 1955.

En **1978** paraît le premier numéro de *Dépenses d'immobilisations et de réparations - Sous-industries manufacturières, Canada* (catalogue 61-214), avec des estimations pour 1976 et 1977.

Le Quotidien (catalogue 11-001), en **1980**, remplace le *Bulletin de service* à titre de principal organe de diffusion des données sur les dépenses en immobilisations des secteurs des mines et de l'énergie. Les dépenses du secteur minier paraissent dans cette publication de 1980 à 1982.

Les données sur l'énergie sont greffées à *Dépenses d'immobilisations et de réparations - Sous-industries manufacturières, Canada* (catalogue 61-214) en **1981**. La publication des données portant sur les sous-industries manufacturières connaît un nouveau tournant en **1982** avec la parution de la série historique portant sur les années 1960 à 1967, pour 20 grands groupes et sous-industries, dans *Statistique des investissements - Sous-industries manufacturières, Canada* (catalogue 61-518).

La définition de *dépenses en immobilisations* en rapport avec l'exploration et la mise en valeur dans le secteur minier, est élargie en **1982** pour comprendre les frais de travaux physiques et de levés exécutés sur le terrain ainsi que les frais connexes tels que les frais de location à bail, les frais

lease rental costs. *Investment Statistics: Exploration, Development,*

Capital and Repair Expenditures by Mining and Exploration Companies (catalogue 61-216) was released for the first time in **1983**.

In **1986**, the 1985 Actual Survey was expanded to include asset detail on new assets, used assets, renovations/retrofit for both construction and machinery and equipment. This new survey format also included other data items such as the reason for disposal/sale/write-downs of fixed assets, age of assets, lives of assets, reasons for expenditure and gross book value of asset. In addition, non-military machinery and equipment expenditures were now included under Department of National Defence expenditures.

Catalogue 61-216 was expanded in **1987** to include detailed data from the petroleum and natural gas industry (dating back to 1985) and energy related industries, which were previously included in catalogue 61-214.

In line with the National Accounts capital expenditure requirements and the movement toward streamlined operations, Statistics Canada stopped collecting and publishing data on non-producing exploration companies in **1990**. These data are now surveyed by Natural Resources Canada.

In **1993**, the survey adopted the 1980 Standard Industrial Classification and merged catalogues 61-214 and 61-216 into *Private and Public Investment in Canada* (catalogues 61-205-XPB and 61-205-XPB).

The most recent changes start with the current **1995** Revised Forecast where a probability sample was almost entirely selected from the the Central Frame Data Base of the Business Register Division.

Data prior to 1956 are only available in hard copy form, while subsequent historical data are available on CANSIM or from the Investment and Capital Stock Division of Statistics Canada.

généraux et les frais d'administration passés en charges. *Statistique des*

investissements - Dépenses d'exploration, de mise en valeur, d'immobilisations et de réparations par les compagnies minières et d'exploration (catalogue 61-216), paraît pour la première fois en **1983**.

En **1986**, l'enquête sur les données réelles de 1985 s'élargit pour comprendre des renseignements détaillés sur les biens nouveaux, les biens usagés, les rénovations et les réfections des constructions, du matériel et de l'outillage. Cette nouvelle formule vise aussi d'autres objets, notamment les motifs d'aliénation, de vente ou de réduction des immobilisations, l'âge des biens, la durée de vie des biens, les motifs des dépenses et la valeur comptable brute. De plus, le matériel ou l'outillage non militaires sont maintenant imputés au ministère de la Défense.

La portée de la publication n° 61-216 commence en **1987** à englober des données détaillées provenant des secteurs du pétrole et du gaz naturel (remontant à 1985) ainsi que de l'énergie, qui étaient auparavant comprises dans la publication n° 61-214.

Conformément aux exigences de la comptabilité nationale en matière de dépenses en immobilisations et à la tendance en faveur d'une simplification des opérations, Statistique Canada cesse en **1990** de recueillir et de publier des données sur les compagnies d'exploration non productrices. Ces données sont maintenant recensées par Ressources naturelles Canada.

En **1993**, l'enquête adopta la Classification type des industries de 1980 et fusionna les publications n°s 61-214 et 61-216 dans *Investissements privés et publics au Canada*, (cat. 61-205-XPB et 61-205-XPB).

Les derniers changements commencent avec l'enquête courante les Prévisions révisées pour **1995** dont l'échantillon aléatoire fut presque entièrement sélectionné de la Base de données du registre central de la Division du Registre des entreprises.

Les données antérieures à 1956 existent sur papier seulement, mais les données historiques ultérieures peuvent être obtenues sur CANSIM ou à la Division de l'investissement et du stock de capital de Statistique Canada.

4. Quality Measures

Coverage of the Revised Intentions 1998
Couverture de l'enquête sur les Perspectives Révisées 1998

4. Mesures de la qualité

Divisions	Percentage / Pourcentage			\$ millions / millions de \$	% Coefficient of Variation ¹ / % Coefficient de Variation ¹
	Reported / Déclaré	Imputed / Imputé	Estimated / Estimé		
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	52.8	6.9	40.3	338.0	10.0
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	87.8	7.8	4.3	17,734.6	2.2
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	77.4	6.4	16.2	20,716.3	1.6
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	89.3	2.6	8.0	9,474.7	1.0
Communications and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	95.7	3.1	1.2	166,44.9	0.3
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	39.8	9.9	50.3	3,139.8	7.1
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	60.3	7.2	32.4	3,309.1	4.8
Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	96.1	1.2	2.7	18,203.9	0.4
Real estate operator and insurance agent Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	79.1	15.9	5.0	2,574.2	1.0
Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	61.1	8.6	30.3	2,303.4	4.2
Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	66.9	20.0	13.1	14,114.9	1.4
Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	91.3	8.1	0.6	2,908.0	0.4
Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	72.1	15.0	12.9	2,307.8	2.8
Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	48.1	6.8	45.1	829.6	5.2
Other service industries Autres industries de services (R)	80.4	8.4	11.2	4,443.5	1.5
Total Surveyed / Enquêtées	82.1	7.3	10.5	119,042.8	0.5
Agricultural and related service industries Industries agricoles et de services connexes (A)	-	-	-	3,767.6	-
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	-	-	-	105.9	-
Construction industries Industries de la construction (F)	-	-	-	2,483.2	-
Housing Logement	-	-	-	42,139.5	-
Total Non-Surveyed / Non enquêtées	-	-	-	48,496.2	-
Grand Total				167,539.0	-

¹⁾ See Glossary / Voir Glossaire

5. Statistical Tables

5. Tableaux statistiques

Table 1, Summary by Division, Canada (1)**Tableau 1, Résumé par division, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3101 Numéro de matrice Cansim 3101	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3101 Numéro de matrice Cansim 3101	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)		(1)	(2)	(3)
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 1,438.2	2,637.1	4,075.3	Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 1,749.7	265.4	2,015.1
	1998 1,562.7	2,809.9	4,372.6		1998 1,966.5	297.9	2,264.4
	1998 1,369.9	2,397.7	3,767.6		1998 2,221.5	352.7	2,574.2
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 44.5	59.7	104.2	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 186.3	1,795.1	1,981.3
	1998 45.5	60.4	105.9		1998 371.8	1,751.9	2,123.7
	1998 45.5	60.4	105.9		1998 393.2	1,910.2	2,303.4
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 119.7	198.5	318.2	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 10,494.2	2,348.3	12,842.6
	1998 197.0	208.5	405.4		1998 10,521.6	2,613.5	13,135.1
	1998 144.5	193.5	338.0		1998 11,352.0	2,762.9	14,114.9
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 15,087.8	3,422.6	18,510.4	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 2,371.6	705.7	3,077.3
	1998 15,824.9	3,496.6	19,321.6		1998 2,263.7	660.6	2,924.2
	1998 14,558.9	3,175.7	17,734.6		1998 2,227.9	680.1	2,908.0
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 2,929.3	16,218.8	19,148.2	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 1,028.8	949.0	1,977.8
	1998 2,636.4	16,710.3	19,346.7		1998 1,026.9	910.0	1,936.8
	1998 2,907.7	17,808.6	20,716.3		1998 1,336.6	971.2	2,307.8
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 308.7	1,917.1	2,225.8	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 533.9	440.7	974.6
	1998 331.9	2,062.4	2,394.3		1998 378.8	259.6	638.4
	1998 344.2	2,139.0	2,483.2		1998 498.1	331.5	829.6
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 3,220.6	4,107.1	7,327.7	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 909.0	3,654.6	4,563.6
	1998 4,439.9	4,335.1	8,775.0		1998 678.8	3,822.4	4,501.2
	1998 5,007.8	4,466.9	9,474.7		1998 557.9	3,885.6	4,443.5
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 7,097.1	7,709.5	14,806.6	Sub-total goods-producing industries Total partie branches productrices des biens	1997 24,700.7	26,944.1	51,644.8
	1998 7,607.6	8,542.3	16,149.9		1998 26,049.7	28,383.5	54,433.2
	1998 8,080.5	8,564.4	16,644.9		1998 25,703.6	28,591.9	54,295.5
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 701.8	2,280.1	2,981.8	Sub-total services-producing industries Total partie branches productrices des services	1997 25,662.9	40,348.6	66,011.6
	1998 811.6	2,070.4	2,882.0		1998 26,863.8	42,161.0	69,024.8
	1998 766.9	2,372.9	3,139.8		1998 28,107.7	42,996.2	71,104.0
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 1,137.8	1,962.2	3,100.0	Housing (4) Logement (4)	1997 37,973.0	-	37,973.0
	1998 1,237.0	1,783.0	3,020.0		1998 41,102.5	-	41,102.5
	1998 1,237.1	2,071.9	3,309.1		1998 42,139.5	-	42,139.5
Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 1,004.6	16,621.2	17,625.8	Total	1997 88,336.6	67,292.8	155,629.4
	1998 1,010.8	18,149.8	19,160.6		1998 94,016.0	70,544.5	164,560.5
	1998 761.0	17,442.9	18,203.9		1998 95,950.9	71,588.1	167,539.0

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 2, Division D, Mining, Quarrying, and Oil Well Industries, Canada (1)**Tableau 2, Division D, Industries des mines, carrières et puits de pétrole, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3102 Numéro de matrice Cansim 3102	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3102 Numéro de matrice Cansim 3102	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Gold mines Mines d'or (0611)	1997 513.0	95.0	608.1	Salt mines Mines de sel (0625)	1997 X	X	X
	1998 526.1	64.2	590.3		1998 X	X	X
	1998 537.3	51.2	588.4		1998 X	18.6	X
Copper and copper-zinc mines Mines de cuivre et de cuivre-zinc (0612)	1997 159.1	122.9	282.0	Other non-metal mines Autres mines de minéraux non métalliques (0629)	1997 302.2	40.3	342.5
	1998 175.1	113.3	288.4		1998 324.6	87.2	411.8
	1998 124.7	88.6	213.3		1998 299.4	120.6	420.0
Nickel-copper mines Mines de nickel-cuivre (0613)	1997 234.5	277.7	512.1	Non-metal mines Mines de minéraux non métalliques (0620)	1997 475.3	168.4	643.7
	1998 X	X	295.2		1998 490.6	208.3	698.9
	1998 X	X	255.9		1998 462.3	255.7	718.0
Silver-lead-zinc mines Mines de zinc-plomb-argent (0614)	1997 116.7	28.0	144.7	Bituminous coal mines Mines de houille grasse (0631)	1997 64.9	138.4	203.3
	1998 117.2	34.4	151.6		1998 54.2	100.8	155.0
	1998 111.5	30.5	141.9		1998 64.5	97.5	161.9
Molybdenum mines Mines de molybdène (0615)	1997 X	X	X	Subbituminous coal mines Mines de houille maigre (0632)	1997 X	X	X
	1998 X	X	X		1998 X	X	X
	1998 -	X	X		1998 X	X	X
Uranium mines Mines d'uranium (0616)	1997 X	X	X	Lignite coal mines Mines de lignite (0633)	1997 X	X	X
	1998 X	X	X		1998 X	X	X
	1998 X	93.5	X		1998 X	X	X
Iron mines Mines de fer (0617)	1997 124.0	78.4	202.4	Coal mines Mines de charbon (0630)	1997 79.1	159.4	238.5
	1998 X	X	271.0		1998 72.8	143.9	216.7
	1998 X	X	288.7		1998 82.5	176.7	259.2
Other metal mines Autres mines de métaux (0619)	1997 X	X	19.0	Mining Industries Industries des mines (0600)	1997 1,915.3	974.3	2,889.6
	1998 X	X	23.9		1998 1,857.8	900.4	2,758.2
	1998 23.7	X	X		1998 1,853.6	932.5	2,786.1
Metal mines Mines de métaux (0610)	1997 1,360.9	646.5	2,007.4	Conventional crude oil and natural gas industry Industrie de l'extraction du pétrole brut et du gaz naturel selon des méthodes classiques (0711)	1997 12,444.0	711.4	13,155.4
	1998 1,294.4	548.2	1,842.6		1998 13,190.6	670.0	13,860.6
	1998 1,308.8	500.1	1,808.9		1998 11,940.8	678.8	12,619.7
Asbestos mines Mines d'amiante (0621)	1997 X	X	X	Non-conventional crude oil industry Industries de l'extraction du pétrole brut selon des méthodes non classiques (0712)	1997 656.4	659.2	1,315.6
	1998 X	X	X		1998 710.5	810.0	1,520.5
	1998 X	X	X		1998 693.1	552.3	1,245.4
Peat industry Tourbières (0622)	1997 2.4	11.1	13.4	Crude petroleum and natural gas industries Industries du pétrole brut et du gaz naturel (0700)	1997 13,100.4	1,370.6	14,471.0
	1998 1.5	10.0	11.5		1998 13,901.0	1,480.0	15,381.1
	1998 1.4	9.3	10.7		1998 12,633.9	1,231.2	13,865.0
Gypsum mines Mines de gypse (0623)	1997 9.8	4.0	13.8	Stone quarries Carrières (0810)	1997 20.3	36.9	57.2
	1998 12.0	13.8	25.8		1998 10.6	42.7	53.3
	1998 20.4	14.8	35.2		1998 13.2	56.6	69.8
Potash mines Mines de potasse (0624)	1997 X	X	166.3	Sand and gravel pits Sablières et gravières (0820)	1997 0.8	80.8	81.6
	1998 62.2	67.1	129.3		1998 1.3	53.8	55.1
	1998 X	X	143.1		1998 0.8	57.2	57.9

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 2, Division D, Mining, Quarrying, and Oil Well Industries, Canada (1)**Tableau 2, Division D, Industries des mines, carrières et puits de pétrole, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3102 Numéro de matrice Cansim 3102	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3102 Numéro de matrice Cansim 3102	Capital Expenditures Immobilisations				
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		
Quarry and sand pit industries Industries des carrières et sablières (0800)	(1)	(2)	(3)	Service industries incidental to mining Industries des services relatifs à l'extraction minière (0920)	1997		
1997	21.1	117.7	138.8	1998		
1998	11.9	96.5	108.4	1998		
1998	14.0	113.7	127.7	1998		
Contract drilling, oil and gas industry Industrie du forage à forfait de puits de pétrol et de gaz naturel (0911)	1997	8.5	191.9	200.4	Services industries incidental to mineral extraction Industries des services miniers (0900)	1997	51.0	960.1	1,011.0
1998	10.0	214.0	224.0	1998	54.2	1,019.7	1,073.9		
1998	11.7	205.0	216.7	1998	57.5	898.3	955.8		
Other service industries incidental to crude petroleum and natural gas Autres industries des services relatifs à l'extraction du pétrole et du gaz naturel (0919)	1997	41.1	692.6	733.7	Total	1997	15,087.8	3,422.6	18,510.4
1998	43.7	736.3	780.0	1998	15,824.9	3,496.6	19,321.6		
1998	45.8	693.4	739.2	1998	14,558.9	3,175.7	17,734.6		
Service industries incidental to crude petroleum, and natural gas Industries des services relatifs à l'extraction du pétrole brut et du gaz naturel (0910)	1997	51.0	960.1	1,011.0					
1998	54.2	1,019.7	1,073.9	1998					
1998	57.5	898.3	955.8						

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 2A, Exploration and Development, by Mining Companies, By Industry Group, Canada (1)**Tableau 2A, Dépenses d'exploration et de mise en valeur, par les compagnies minières, par groupe d'industries, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3131 Numéro de matrice Cansim 3131	On-Property Exploration	On-Property Development	Structures	Total Construction
	— Exploration sur la propriété	— Mise en valeur au chantier	— Ouvrages	— Construction total
Metal mines Mines de métaux (0610)	(1) 1997 159.7	(2) 860.9	(3) 305.8	(4) 1,326.4
	1998 129.9	837.6	217.7	1,185.2
	1998 91.4	782.4	336.5	1,210.2
Gold mines Mines d'or (0611)	1997 70.8	320.3	91.6	482.6
	1998 45.4	323.4	82.8	451.6
	1998 47.5	307.0	158.0	512.4
Copper and copper-zinc mines Minées de cuivre et de cuivre-zinc (0612)	1997 19.0	69.9	69.8	158.8
	1998 27.4	55.3	66.9	149.7
	1998 12.9	72.4	25.7	111.0
Nickel-copper mines Mines de nickel-cuivre (0613)	1997 X	X	41.9	234.5
	1998 26.9	X	X	169.5
	1998 X	X	X	X
Silver-lead-zinc mines Mines de zinc-plomb-argent (0614)	1997 X	72.4	X	115.7
	1998 X	80.4	X	117.2
	1998 X	74.0	X	111.5
Molybdenum mines Minées de molybdène (0615)	1997 X	X	X	X
	1998 X	-	-	X
	1998 -	-	-	-
Uranium mines Mines d'uranium (0616)	1997 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
Iron mines Mines de fer (0617)	1997 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
Other metal mines Autres mines de métaux (0619)	1997 0.9	X	X	15.5
	1998 0.4	X	X	X
	1998 X	19.9	X	23.4
Non-metal mines Mines de minéraux non métalliques (0620)	1997 6.5	128.3	305.3	440.0
	1998 10.2	104.5	321.0	435.6
	1998 11.5	180.8	251.1	443.5
Asbestos mines Mines d'amiante (0621)	1997 -	X	X	X
	1998 -	X	X	X
	1998 -	X	X	X
Peat industry Turbières (0622)	1997 -	-	2.1	2.1
	1998 -	-	X	X
	1998 -	-	0.9	0.9
Gypsum mines Mines de gypse (0623)	1997 X	9.4	X	9.8
	1998 X	X	X	9.8
	1998 X	11.2	X	19.8

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Actual expenditures 1997, preliminary actual 1998, intentions 1998. Dépenses réelles en 1997, dépenses réelles provisoires 1998, perspective 1998.

Table 2A, Exploration and Development, by Mining Companies, By Industry Group, Canada (1)**Tableau 2A, Dépenses d'exploration et de mise en valeur, par les compagnies minières, par groupe d'industries, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3131 Numéro de matrice Cansim 3131	On-Property Exploration	On-Property Development	Structures	Total Construction
	— Exploration sur la propriété	— Mise en valeur au chantier	— Ouvrages	— Construction total
Potash mines Mines de potasse (0624)	(1) 1997 X	(2) X	(3) X	(4) X
	1998 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
Salt mines Mines de sel (0625)	1997 -	X	X	X
	1998 -	X	X	X
	1998 -	X	X	X
Other non-metal mines Autres mines de minéraux non métalliques (0629)	1997 6.3	33.3	262.5	302.1
	1998 9.8	35.3	279.4	324.5
	1998 10.5	73.6	214.1	298.3
Coal mines Mines de charbon (0630)	1997 9.2	62.7	7.1	79.1
	1998 7.1	42.6	13.7	63.4
	1998 6.9	55.3	15.5	77.7
Bituminous coal mines Mines de houille grasse (0631)	1997 6.3	54.5	4.1	64.9
	1998 5.3	35.5	4.0	44.8
	1998 5.7	48.9	5.0	59.7
Subbituminous coal mines Mines de houille maigre (0632)	1997 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
Lignite coal mines Mines de lignite (0633)	1997 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
Total	1997 175.4	1,051.9	618.2	1,845.5
	1998 147.3	984.7	552.3	1,684.3
	1998 109.8	1,018.5	603.1	1,731.4

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Actual expenditures 1997, preliminary actual 1998, intentions 1998. Dépenses réelles en 1997, dépenses réelles provisoires 1998, perspective 1998.

Table 2B, Exploration and Development, by Mining Companies, By Province and Territory (1)**Tableau 2B, Dépenses d'exploration et de mise en valeur, par les compagnies minières, par provinces et territoires (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3132 Numéro de matrice Cansim 3132	On-Property Exploration	On-Property Development	Structures	Total Construction
	— Exploration sur la propriété	— Mise en valeur au chantier	— Ouvrages	— Construction total
Newfoundland Terre-Neuve	1997 (1) 3.5	(2) 46.3	(3) 9.3	(4) 59.1
	1998 X	48.0	X	52.7
	1998 X	4.7	X	21.0
Prince Edward Island Île-du-Prince-Édouard	1997 -	-	-	-
	1998 -	-	-	-
	1998 -	-	-	-
Nova Scotia Nouvelle-Ecosse	1997 -	9.5	2.5	12.0
	1998 -	13.5	X	X
	1998 X	19.0	X	27.8
New Brunswick Nouveau-Brunswick	1997 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
Québec	1997 39.0	267.1	109.5	415.5
	1998 46.1	335.5	101.2	482.8
	1998 24.1	357.3	74.3	455.7
Ontario	1997 56.4	254.1	37.9	348.5
	1998 34.5	237.2	21.3	293.0
	1998 30.7	264.7	74.7	370.1
Manitoba	1997 X	114.3	X	158.8
	1998 X	63.4	X	114.6
	1998 X	67.2	X	100.5
Saskatchewan	1997 X	180.2	X	301.2
	1998 X	X	48.1	236.1
	1998 X	X	131.0	269.9
Alberta	1997 X	21.4	X	36.3
	1998 6.4	18.9	7.3	32.6
	1998 5.4	16.2	2.5	24.2
British Columbia Colombie-Britannique	1997 X	80.8	X	131.9
	1998 6.1	39.9	10.1	56.1
	1998 X	54.7	X	145.6
Yukon	1997 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
	1998 X	X	X	X
Northwest Territories Territoires du Nord-Ouest	1997 6.3	47.4	248.6	302.3
	1998 9.0	31.2	262.1	302.3
	1998 8.6	72.3	166.2	247.1
Canada (1)	1997 175.4	1,051.9	618.2	1,845.5
	1998 147.3	984.7	552.3	1,684.3
	1998 109.8	1,018.5	603.1	1,731.4

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Actual expenditures 1997, preliminary actual 1998, intentions 1998. Dépenses réelles en 1997, dépenses réelles provisoires 1998, perspective 1998.

Table 3, Division E, Manufacturing Industries, Canada (1)**Tableau 3, Division E, Industries manufacturières, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3103	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3103	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Meat and poultry products industries Industries de la viande et de la volaille (1010)	1997 43.9	134.8	178.7	Wine industry Industrie du vin (1140)	1997 2.4	10.1	12.4
	1998 115.5	111.8	227.3		1998 0.5	1.8	2.4
	1998 131.1	181.3	312.3		1998 0.3	14.8	15.1
Fish products industries Industries de la transformation du poisson (1020)	1997 8.7	46.2	54.9	Beverage industries Industries des boissons (1100)	1997 29.3	221.0	250.3
	1998 7.4	64.1	71.5		1998 28.5	284.6	313.1
	1998 9.2	83.4	92.7		1998 29.7	396.5	426.2
Fruit and vegetable industries Industries de la préparation des fruits et légumes (1030)	1997 22.7	124.2	146.9	Leaf tobacco industry Industrie du tabac en feuilles (1210)	1997 X	X	X
	1998 19.8	94.7	114.4		1998 X	X	X
	1998 27.7	91.3	119.0		1998 X	X	X
Dairy products industries Industries laitières (1040)	1997 35.3	121.4	156.7	Tobacco products industry Industrie des produits du tabac (1220)	1997 X	X	X
	1998 60.1	143.7	203.8		1998 X	X	X
	1998 36.4	137.1	173.5		1998 X	X	X
Flour, prepared cereal food and feed industries Industries de la farine, des céréales de table préparées et aliments pour animaux (1050)	1997 17.8	103.0	120.8	Tobacco products industries Industries du tabac (1200)	1997 16.4	104.4	120.8
	1998 16.6	62.8	79.4		1998 8.9	159.4	168.3
	1998 27.3	107.9	135.2		1998 6.0	159.5	165.5
Vegetable oil mills Industries des huiles végétales (1060)	1997 4.0	31.9	35.8	Tire and tube industry Industrie des pneus et chambres à air (1510)	1997 1.2	104.0	105.2
	1998 3.9	28.3	32.1		1998 1.1	75.3	76.4
	1998 3.7	20.3	24.0		1998 X	X	214.6
Bakery products industries Industries des produits de boulangerie-pâtisserie (1070)	1997 35.0	171.8	206.8	Rubber hose and belting industry Industrie des boyaux et courroies en caoutchouc (1520)	1997 0.7	17.2	17.9
	1998 6.9	94.4	101.3		1998 0.3	14.4	14.6
	1998 5.1	93.9	99.1		1998 X	X	23.9
Sugar and sugar confectionery industries Industries du sucre et des confiseries (1080)	1997 12.7	97.2	110.0	Other rubber products industries Autres industries de produits en caoutchouc (1590)	1997 19.0	109.3	128.3
	1998 7.9	156.8	164.7		1998 6.4	87.9	94.3
	1998 7.0	137.3	144.3		1998 5.5	126.7	132.1
Other food products industries Autres industries de produits alimentaires (1090)	1997 10.1	187.3	197.5	Rubber products industries Industries des produits en caoutchouc (1500)	1997 20.9	230.5	251.4
	1998 36.0	165.0	200.9		1998 7.7	177.6	185.3
	1998 32.3	233.7	266.0		1998 24.0	346.6	370.7
Food industries Industries des aliments (1000)	1997 190.2	1,017.7	1,208.0	Formed and expanded plastic products industry Industrie des produits en matière plastique en mousse et soufflée (1610)	1997 4.4	15.8	20.2
	1998 274.0	921.6	1,195.5		1998 10.0	44.7	54.7
	1998 279.8	1,086.2	1,366.1		1998 8.0	24.3	32.2
Soft drink industry Industrie des boissons gazeuses (1110)	1997 3.0	124.7	127.6	Plastic pipe and pipe fittings industry Industrie des tuyaux et raccords de tuyauterie en matière plastique (1620)	1997 0.4	32.3	32.7
	1998 4.0	177.0	181.0		1998 0.9	40.7	41.6
	1998 7.6	269.6	277.1		1998 6.3	43.9	50.2
Distillery products industry Industrie des produits de distillation (1120)	1997 3.0	21.1	24.1	Plastic film and sheeting industry Industrie des pellicules et feuilles de matière plastique (1630)	1997 6.8	50.2	57.0
	1998 3.4	26.5	29.9		1998 -	58.7	58.7
	1998 4.4	25.9	30.3		1998 17.4	72.6	90.0
Brewery products industry Industrie de la bière (1130)	1997 21.1	65.1	86.2	Other plastic products industries Autre industries de produits en matière plastique (1690)	1997 24.8	231.1	255.9
	1998 20.5	79.3	99.8		1998 5.4	301.0	306.4
	1998 17.4	86.2	103.7		1998 25.9	276.9	302.8

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 3, Division E, Manufacturing Industries, Canada (1)**Tableau 3, Division E, Industries manufacturières, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3103	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3103	Capital Expenditures Immobilisations				
	Construction	Machinery Equipment — Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment — Machines matériel	Total		
	(1)	(2)	(3)						
Plastic products industries Industries des produits en matière plastique (1600)	1997	36.3	329.4	365.7	Children's clothing industry Industrie des vêtements pour enfants (2450)	1997	0.2	8.1	8.3
	1998	16.3	445.1	461.4		1998	0.2	6.7	6.9
	1998	57.6	417.7	475.3		1998	X	X	4.9
Leather and allied products industries Industries du cuir et des produits connexes (1700)	1997	1.0	19.5	20.5	Other clothing and apparel industries Autres industries de l'habillement (2490)	1997	3.6	50.1	53.8
	1998	2.4	16.2	18.7		1998	2.9	50.1	53.0
	1998	1.8	15.7	17.5		1998	6.0	54.6	60.6
Man-made fibre and filament yarn industry Industrie des fibres chimiques et des filés de filaments (1810)	1997	19.1	181.5	200.6	Clothing industries Industries de l'habillement (2400)	1997	9.7	109.7	119.4
	1998	X	X	118.7		1998	4.6	103.0	107.6
	1998	X	X	145.6		1998	10.1	107.8	117.9
Spun yarn and woven cloth industries Autres industries des filés et tissus tissés (1820)	1997	7.1	57.0	64.1	Sawmill, planing mill and shingle mill products industries Scieries, ateliers de rabotage et usines de bardaix (2510)	1997	153.8	459.8	613.6
	1998	2.9	81.2	84.1		1998	63.6	438.3	501.9
	1998	16.5	79.2	95.7		1998	69.9	420.7	490.7
Broad knitted fabric industry Industrie des tissus larges, à mailles (1830)	1997	0.3	20.4	20.7	Veneer and plywood industries Industries des placages et contreplaqués (2520)	1997	10.3	74.4	84.7
	1998	X	X	23.8		1998	4.3	41.8	46.1
	1998	X	X	27.6		1998	5.2	45.6	50.8
Primary textile industries Industries textiles de première transformation (1800)	1997	26.5	258.9	285.4	Sash, door and other millwork industries Industries des portes, châssis et autres bois travaillés (2540)	1997	12.8	50.5	63.3
	1998	26.5	200.1	226.6		1998	15.1	80.3	95.4
	1998	42.7	226.2	268.9		1998	20.7	69.0	89.7
Natural fibres processing and felt products industry Industrie du feutre et du traitement des fibres naturelles (1910)	1997	4.4	9.7	14.1	Wooden box and pallet industry Industrie des boîtes et palettes de bois (2560)	1997	1.5	5.8	7.3
	1998	X	X	19.0		1998	X	X	X
	1998	2.1	8.9	11.0		1998	X	X	X
Carpet, mat and rug industry Industrie des tapis, carpettes et moquettes (1920)	1997	0.9	16.0	17.0	Coffin and casket industry Industrie des cercueils et bières (2580)	1997	0.1	1.1	1.2
	1998	2.1	22.1	24.2		1998	X	X	X
	1998	1.2	23.4	24.6		1998	X	X	X
Canvas and related products industry Industrie des articles en grosse toile et produits connexes (1930)	1997	0.4	2.0	2.3	Other wood industries Autres industries du bois (2590)	1997	15.7	136.8	152.5
	1998	X	X	3.2		1998	16.0	160.2	176.2
	1998	0.9	1.7	2.7		1998	40.5	139.0	179.5
Other textile products industries Autres industries des produits textiles (1990)	1997	5.9	56.5	62.4	Wood industries Industries du bois (2500)	1997	194.3	728.4	922.7
	1998	15.4	40.0	55.4		1998	104.2	738.3	842.5
	1998	13.3	55.5	68.8		1998	141.2	692.1	833.4
Textile products industries Industries des produits textiles (1900)	1997	11.5	84.2	95.7	Household furniture industries Industries des meubles de maison (2610)	1997	27.7	51.6	79.3
	1998	27.6	74.2	101.8		1998	17.7	72.0	89.8
	1998	17.5	89.5	107.1		1998	29.2	52.9	82.1
Men's and boy's clothing industries Industries des vêtements pour hommes et garçonnets (2430)	1997	4.7	23.6	28.3	Office furniture industries Industries des meubles de bureau (2640)	1997	10.1	46.6	56.7
	1998	1.3	31.8	33.1		1998	X	X	117.0
	1998	1.5	26.3	27.8		1998	X	X	108.9
Women's clothing industries Industries des vêtements pour dames (2440)	1997	1.1	27.8	29.0	Other furniture and fixture industries Autres industries de meubles et d'articles d'ameublement (2690)	1997	0.1	38.0	38.1
	1998	0.2	14.4	14.6		1998	X	X	57.6
	1998	X	X	24.6		1998	X	X	59.6

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 3, Division E, Manufacturing Industries, Canada (1)**Tableau 3, Division E, Industries manufacturières, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3103 Numéro de matrice Cansim 3103	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3103 Numéro de matrice Cansim 3103	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment — Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment — Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Furniture and fixture industries Industries du meuble et des articles d'ameublement (2600)	1997 37.9	136.2	174.1	Iron foundaries Fonderies de fer (2940)	1997 6.5	56.7	63.2
	1998 69.7	194.7	264.3		1998 10.6	75.6	86.2
	1998 81.1	169.5	250.6		1998 14.3	86.2	100.4
Pulp and paper industries Industries des pâtes et papiers (2710)	1997 265.3	2,285.8	2,551.1	Non-ferrous metal smelting and refining industries Industries de la fonte et de l'affinage des métaux non ferreux (2950)	1997 112.3	722.8	835.1
	1998 221.8	1,956.0	2,177.8		1998 81.7	528.9	610.6
	1998 169.6	2,040.7	2,210.3		1998 119.7	729.7	849.3
Asphalt roofing industry Industrie du papier-toiture asphalté (2720)	1997 1.2	16.5	17.7	Aluminum rolling, casting and extruding industries Industrie du laminage, du moulage et de l'extrusion de l'aluminium (2960)	1997 22.5	74.4	96.9
	1998 1.7	14.6	16.3		1998 29.6	119.0	148.6
	1998 0.8	13.8	14.6		1998 33.5	120.1	153.6
Paper box and bag industries Industries des boîtes en carton et des sacs en papier (2730)	1997 9.1	140.2	149.3	Copper and copper alloy rolling, casting and extruding industries Industries du laminage, du moulage et de l'extrusion du cuivre et de ses alliages (2970)	1997 0.5	14.0	14.5
	1998 22.0	208.4	230.3		1998 X	X	49.4
	1998 14.4	131.7	146.1		1998 X	X	44.9
Other converted paper products industries Autres industries des produits en papier transformé (2790)	1997 11.6	157.4	169.0	Other rolled, cast and extruded non ferrous metal products industries Autres industries du laminage, du moulage et de l'extrusion de métaux non ferreux (2990)	1997 36.8	165.3	202.1
	1998 4.2	165.5	169.6		1998 18.9	132.2	151.1
	1998 5.2	144.1	149.3		1998 18.1	144.9	163.1
Paper and allied products industries Industries du papier et produits connexes (2700)	1997 287.1	2,600.0	2,887.1	Primary metal industries Industries de première transformation des métaux (2900)	1997 321.6	1,764.9	2,086.4
	1998 249.6	2,344.4	2,594.0		1998 225.6	1,528.8	1,754.4
	1998 190.0	2,330.3	2,520.3		1998 244.1	1,791.4	2,035.5
Commercial printing industries Industries de l'impression commerciale (2810)	1997 12.0	263.6	275.6	Power boiler and heat exchanger industry Industrie des chaudières à pression et échangeurs de chaleur (3010)	1997 1.2	18.1	19.3
	1998 6.3	208.8	215.1		1998 4.5	18.6	23.2
	1998 5.7	237.0	242.7		1998 X	X	14.1
Platemaking, typesetting and bindery industry Industrie du clichage, de la composition et de la reliure (2820)	1997 0.2	40.6	40.8	Fabricated structural metal products industries Industries de la fabrication d'éléments de charpentes métalliques (3020)	1997 49.1	28.9	78.0
	1998 1.8	21.4	23.1		1998 42.0	51.8	93.8
	1998 1.9	25.6	27.5		1998 32.7	37.2	69.9
Publishing industries Industries de l'édition (2830)	1997 4.7	53.5	58.2	Ornamental and architectural metal products industries Industries des produits métalliques d'ornement et d'architecture (3030)	1997 9.8	32.6	42.3
	1998 2.0	56.1	58.1		1998 4.5	42.0	46.5
	1998 9.8	52.1	61.8		1998 18.6	48.4	67.0
Combined publishing and printing industries Industries de l'impression et de l'édition combinées (2840)	1997 20.1	159.0	179.2	Stamped, pressed and coated metal products industries Industries de l'emboutissage, du matriçage et du revêtement de produits en métal (3040)	1997 53.0	135.0	188.0
	1998 14.7	96.6	111.3		1998 47.9	158.1	206.0
	1998 16.4	147.5	164.0		1998 91.1	163.2	254.3
Printing, publishing and allied industries Imprimerie, édition et industries connexes (2800)	1997 37.0	516.7	553.8	Wire and wire products industries Industries du fil métallique et ses produits (3050)	1997 5.8	77.8	83.5
	1998 24.8	382.8	407.6		1998 11.6	83.1	94.7
	1998 33.8	462.2	496.0		1998 8.6	97.0	105.6
Primary steel industries Industries sidérurgiques (2910)	1997 135.3	570.5	705.8	Hardware, tool and cutlery industries Industries des articles de quincaillerie, d'outilage et de coutellerie (3060)	1997 15.4	166.3	181.8
	1998 68.3	568.2	636.5		1998 7.9	133.5	141.4
	1998 29.6	594.0	623.6		1998 8.1	121.8	130.0
Steel pipe and tube industries Industrie des tubes et tuyaux d'acier (2920)	1997 7.7	161.1	168.8	Heating equipment industry Industrie du matériel de chauffage (3070)	1997 10.1	20.8	30.9
	X	X	71.9		1998 5.2	36.1	41.4
	X	X	100.6		1998 X	X	31.9

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 3, Division E, Manufacturing Industries, Canada (1)**Tableau 3, Division E, Industries manufacturières, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3103 Numéro de matrice Cansim 3103	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3103 Numéro de matrice Cansim 3103			Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				(1)	(2)	(3)
Machine shop industry Ateliers d'usinage (3080)	1997 3.1	73.2	76.3	Boatbuilding and repair industry Industrie de la construction et de la réparation d'embarcations (3280)	1997 5.2	11.0	16.1		
	1998 20.1	66.3	86.4		1998 6.0	17.7	23.7		
	1998 11.5	89.5	101.1		1998 5.2	19.5	24.7		
Other metal fabricating industries Autres industries de produits en métal (3090)	1997 16.1	71.8	87.9	Other transportation equipment industries Autres industries du matériel de transport (3290)	1997 X	X	8.9		
	1998 30.8	64.2	95.0		1998 X	X	29.9		
	1998 38.2	87.7	125.9		1998 X	X	11.7		
Fabricated metal products industries Industries de la fabrication des produits métalliques (3000)	1997 163.5	624.4	788.0	Transportation equipment industries Industries du matériel de transport (3200)	1997 520.9	4,349.3	4,870.2		
	1998 174.5	653.8	828.3		1998 304.1	4,354.3	4,658.5		
	1998 215.6	684.2	899.8		1998 413.7	4,371.5	4,785.2		
Agricultural implement industry, Industrie des instruments aratoires (3110)	1997 11.4	65.6	77.0	Small electrical appliance industry Industrie des petits appareils électriques (3310)	1997 1.0	17.3	18.3		
	1998 7.3	91.4	98.7		1998 0.4	13.9	14.3		
	1998 2.7	80.6	83.2		1998 2.7	20.2	22.8		
Commercial refrigeration and air conditioning equipment industries Industrie du matériel commercial de réfrigération et de climatisation (3120)	1997 4.6	10.5	15.1	Major appliance industry Industrie des gros appareils (3320)	1997 3.2	37.6	40.9		
	1998 4.4	16.4	20.8		1998 2.0	42.3	44.3		
	1998 4.5	17.1	21.6		1998 3.0	55.8	58.8		
Other machinery and equipment industries Autres industries de la machinerie et de l'équipement (3190)	1997 49.3	265.0	314.4	Electric lighting industries Industries des appareils d'éclairage (3330)	1997 1.5	25.9	27.4		
	1998 87.1	344.6	431.7		1998 1.4	42.3	43.7		
	1998 64.3	319.0	383.3		1998 2.3	34.8	37.0		
Machinery industries Industries de la machinerie (3100)	1997 65.3	341.2	406.5	Record player, radio and television receiver industry Industrie des phonographes et des récepteurs de radio et de télévision (3340)	1997 0.7	2.2	2.9		
	1998 98.8	452.4	551.2		1998 X	X	4.0		
	1998 71.5	416.7	488.2		1998 0.1	3.2	3.3		
Aircraft and aircraft parts industry Industrie des aéronefs et des pièces d'aéronefs (3210)	1997 44.4	277.4	321.8	Communication and other electronic equipment industries Industries de l'équipement de communication et d'autre matériel électronique (3350)	1997 27.1	384.8	411.9		
	1998 53.9	297.3	351.3		1998 53.8	333.7	387.5		
	1998 68.0	248.0	315.9		1998 63.0	511.3	574.4		
Motor vehicle industry Industrie des véhicules automobiles (3230)	1997 150.4	2,730.8	2,881.2	Office, store, and business machine industries Industries de machines pour bureaux, magasins et commerces (3360)	1997 4.7	96.5	101.2		
	1998 33.8	2,732.4	2,766.2		1998 5.8	152.2	158.0		
	1998 96.8	2,548.2	2,645.0		1998 3.5	149.3	152.8		
Truck and bus body and trailer industries Industries des carrosseries de camions, d'autobus et de remorques (3240)	1997 94.2	182.0	276.2	Electrical industrial equipment industries Industries du matériel électrique d'usage industriel (3370)	1997 6.5	57.1	63.7		
	1998 30.4	144.7	175.1		1998 6.6	77.0	83.6		
	1998 42.0	39.1	81.1		1998 9.4	57.5	66.9		
Motor vehicle parts and accessories industries Industries des pièces et accessoires pour véhicules automobiles (3250)	1997 220.8	1,102.3	1,323.1	Communications and energy wire and cable industries Industries des fils et câbles électriques et de communication (3380)	1997 2.3	45.2	47.5		
	1998 166.5	1,088.1	1,254.6		1998 1.2	58.1	59.3		
	1998 195.2	1,444.7	1,639.9		1998 1.6	73.9	75.5		
Railroad rolling stock industry Industrie du matériel ferroviaire roulant (3260)	1997 0.7	32.5	33.2	Other electrical products industries Autres industries de produits électriques (3390)	1997 0.8	20.5	21.4		
	X	X	49.9		1998 X	X	28.3		
	3.1	46.9	49.9		1998 0.8	28.8	29.6		
Shipbuilding and repair industry Industrie de la construction et de la réparation de navires (3270)	1997 X	X	9.6	Electrical and electronic products industries Industries des produits électriques et électroniques (3300)	1997 48.0	687.2	735.2		
	0.4	7.4	7.7		1998 71.9	750.9	822.8		
	X	X	17.0		1998 86.4	934.7	1,021.1		

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 3, Division E, Manufacturing Industries, Canada (1)**Tableau 3, Division E, Industries manufacturières, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3103 Numéro de matrice Cansim 3103	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3103 Numéro de matrice Cansim 3103			Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				(1)	(2)	(3)
Clay products industries Industries des produits en argile (3510)	1997 X 14.7	1998 2.0 16.8	1998 X 24.4	Agricultural chemical industries Industries des produits chimiques d'usage agricole (3720)	1997 221.5	1998 176.1	1998 156.4	143.5	365.0
Hydraulic cement industry Industrie du ciment (3520)	1997 4.0 124.0	1998 27.9 176.9	1998 26.5 215.0	Plastic and synthetic resins industry Industrie des matières plastiques et des résines synthétiques (3730)	1997 80.1	1998 56.5	1998 18.5	130.2	210.3
Concrete products industries Industries des produits en béton (3540)	1997 1.1 28.8	1998 3.8 20.4	1998 3.5 26.8	Pharmaceutical and medicine industry Industrie des produits pharmaceutiques et des médicaments (3740)	1997 158.4	1998 117.2	1998 162.9	166.0	324.4
Ready mix concrete industry Industrie du béton préparé (3550)	1997 6.9 79.4	1998 6.2 116.3	1998 41.4 114.3	Paint and varnish industry Industrie des peintures et vernis (3750)	1997 5.4	1998 1.8	1998 5.1	32.5	38.0
Glass and glass products industries Industries du verre et d'articles en verre (3560)	1997 1.4 94.9	1998 7.2 83.9	1998 7.7 81.3	Soap and cleaning compounds industry Industrie des savons et composés pour le nettoyage (3760)	1997 0.9	1998 2.0	1998 2.4	42.8	58.7
Abrasives industry Industrie des abrasifs (3570)	1997 0.5 7.7	1998 0.9 10.1	1998 1.1 8.4	Toilet preparations industry Industrie des produits de toilette (3770)	1997 10.3	1998 4.6	1998 4.9	37.0	47.3
Lime Industry Industrie de la chaux (3580)	1997 X 8.8	1998 0.5 7.5	1998 X 22.4	Other chemical products industries Autres industries des produits chimiques (3790)	1997 15.9	1998 29.3	1998 15.7	120.2	136.1
Other non metallic mineral products industries Autres industries de produits minéraux non métalliques (3590)	1997 7.5 51.2	1998 9.7 65.9	1998 9.7 50.5	Chemical and chemical products industries Industries chimiques (3700)	1997 682.6	1998 636.1	1998 642.1	1,265.7	1,948.2
Non metallic mineral products industries Industries des produits minéraux non métalliques (3500)	1997 25.3 405.7	1998 58.0 497.8	1998 103.4 529.7	Scientific and professional equipment industries Industries du matériel scientifique et professionnel (3910)	1997 4.6	1998 3.8	1998 4.9	99.6	104.1
Refined petroleum products industries Industries des produits raffinés du pétrole (3610)	1997 173.4 149.1	1998 199.1 228.1	1998 188.5 242.6	Jewellery and precious metal industries Industries de la bijouterie et de l'orfèvrerie (3920)	1997 1.3	1998 3.1	1998 1.2	13.2	14.5
Other petroleum and coal products industries Autres industries des produits du pétrole et du charbon (3690)	1997 1.6 25.7	1998 - 13.3	1998 0.6 13.8	Sporting goods and toy industries Industries des articles de sports et jouets (3930)	1997 3.4	1998 5.8	1998 3.4	20.8	49.0
Refined petroleum and coal products industries Industries des produits raffinés du pétrole et du charbon (3600)	1997 175.0 174.8	1998 199.1 241.4	1998 189.0 256.4	Sign and display industry Industrie des enseignes et étalages (3970)	1997 0.5	1998 5.4	1998 4.9	45.1	48.4
Industrial chemicals industries n.e.c. Industries des produits chimiques d'usage industriel n.c.a. (3710)	1997 190.0 593.5	1998 248.6 1,073.8	1998 276.1 1,074.1	Other manufactured products industries Autres industries des produits manufacturés (3990)	1997 19.1	1998 5.3	1998 12.1	66.8	30.6
								91.6	85.9
								76.3	36.7
								88.4	23.0

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 3, Division E, Manufacturing Industries, Canada (1)**Tableau 3, Division E, Industries manufacturières, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3103 Numéro de matrice Cansim 3103	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3103 Numéro de matrice Cansim 3103	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Other manufacturing industries Autres industries manufacturières (3900)	1997	28.9	249.2	278.0	Sub-total non-durable goods Total partie biens non-durables	1997	1,523.7
	1998	23.5	273.5	297.0		1998	1,506.0
	1998	26.5	253.6	280.0		1998	1,524.2
Sub-total durable goods Total partie biens durables	1997	1,405.6	9,286.4	10,692.0	Total	1997	2,929.3
	1998	1,130.3	9,444.5	10,574.9		1998	2,636.4
	1998	1,383.5	9,843.5	11,226.9		1998	2,907.7

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 4, Division G, Transportation and Storage Industries, Canada (1)**Tableau 4, Division G, Industries du transport et de l'entreposage, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3104 Numéro de matrice Cansim 3104	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3104 Numéro de matrice Cansim 3104			Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				(1)	(2)	(3)
Air transport industries Industries du transport aérien (4510)	1997 115.8	732.2	847.9	Other service industries incidental to transportation Autres industries des services relatifs aux transports (4590)	1997 183.4	20.9	1997 1,857.9	3,100.3	4,958.2
	1998 184.9	641.0	825.9		1998 165.9	32.8	1998 2,706.2	3,247.3	5,953.5
	1998 186.6	689.9	876.5		1998 162.5	22.9	1998 2,756.0	3,239.3	5,995.3
Service industries incidental to air transport Industries des services relatifs au transport aérien (4520)	1997 356.3	221.9	578.2	Transportation industries Industries du transport (4500)	1997 1,259.1	873.9	1997 103.7	132.9	2,132.9
	1998 537.6	276.5	814.0		1998 1,532.8	860.8	1998 200.9	227.0	2,393.6
	1998 513.6	196.3	709.9		1998 2,021.2	1,003.5	1998 230.7	224.1	3,024.7
Railway transport and related service industries Industries du transport et des services ferroviaire (4530)	1997 491.7	578.3	1,070.0	Pipeline transport industries Industries du transport par pipelines (4600)	1997 24.8	62.6	1997 4,107.1	7,327.7	87.4
	1998 836.0	793.0	1,629.0		1998 15.6	57.8	1998 4,439.9	4,335.1	73.4
	1998 837.9	753.0	1,591.0		1998 20.2	50.7	1998 5,007.8	4,466.9	70.9
Water transport industries Industries du transport par eau (4540)	1997 63.9	233.1	297.0	Grain elevator industry Industrie des silos à grain (4710)	1997 78.9	70.3	1997 103.7	132.9	236.6
	X	X	183.4		1998 185.4	169.2	1998 200.9	227.0	428.0
	1998 144.2	116.8	261.0		1998 210.5	173.4	1998 230.7	224.1	454.8
Service industries incidental to water transport Industries des services relatifs au transport par eau (4550)	1997 211.1	97.6	308.7	Other storage and warehousing industries Autres industries d'entreposage et d'emmagasinage (4790)	1997 24.8	62.6	1997 4,466.9	9,474.7	87.4
	1998 268.9	111.5	380.5		1998 15.6	57.8	1998 5,007.8	4,466.9	73.4
	1998 262.6	92.9	355.5		1998 20.2	50.7			
Truck transport industries Industries du camionnage (4560)	1997 17.6	513.0	530.6	Storage and warehousing industries Industries de l'entreposage et de l'emmagasinage (4700)	1997 103.7	132.9	1997 4,466.9	9,474.7	236.6
	1998 28.5	507.8	536.3		1998 200.9	227.0	1998 230.7	224.1	428.0
	1998 29.0	650.9	679.9		1998 230.7	224.1			
Public passenger transit systems Industries du transport en commun (4570)	1997 417.0	676.9	1,093.9	Total	1997 3,220.6	4,107.1	1997 4,466.9	4,466.9	7,327.7
	1998 618.6	746.9	1,365.5		1998 4,439.9	4,335.1	1998 5,007.8	4,466.9	8,775.0
	1998 619.5	700.5	1,319.9		1998 5,007.8	4,466.9			
Other transportation industries Autres industries du transport (4580)	1997 1.1	26.4	27.5						
	X	X	20.1						
	0.1	16.1	16.2						

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 5, Division H, Communications and Other Utility Industries, Canada (1)**Tableau 5, Division H, Industries des communications et autres services publics, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3105 Numéro de matrice Cansim 3105	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3105 Numéro de matrice Cansim 3105	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
Telecommunication broadcasting industries Industries de la diffusion des télécommunications (4810)	(1) 1997 682.9 1998 617.6 1998 529.6	(2) 426.5 398.0 474.5	(3) 1,109.4 1,015.6 1,004.0	Gas distribution systems industry Industrie de la distribution de gaz (4920)	1997 627.4 1998 585.1 1998 668.4	421.1 417.1 417.1	1,048.6 1,002.2 1,085.5
Telecommunication carriers industry Industrie de la transmission des télécommunications (4820)	1997 1,595.7 1998 1,504.3 1998 1,190.4	4,612.9 4,896.6 5,054.6	6,208.6 6,400.9 6,245.0	Water systems industry Industrie de la distribution d'eau (4930)	1997 821.1 1998 975.7 1998 972.1	52.8 65.8 64.8	873.9 1,041.5 1,036.9
Other telecommunication industries Autres industries des télécommunications (4830)	1997 - 1998 - 1998 --	25.1 22.2 20.1	25.1 22.2 20.2	Other utility industries n.e.c. Autres industries de services publics n.c.a. (4990)	1997 51.6 1998 69.6 1998 108.5	100.8 127.3 249.4	152.4 196.9 357.9
Postal and courier service industries Industries des services postaux et services de messagers (4840)	1997 46.0 1998 34.3 1998 27.6	154.7 190.2 198.2	200.8 224.6 225.8	Other utility industries Autres industries de services publics (4900)	1997 4,772.5 1998 5,451.4 1998 6,332.9	2,490.2 3,035.3 2,817.0	7,262.7 8,486.7 9,149.9
Communication industries Industries des communications (4800)	1997 2,324.6 1998 2,156.3 1998 1,747.6	5,219.3 5,507.0 5,747.4	7,543.9 7,663.3 7,495.0	Total	1997 7,097.1 1998 7,607.6 1998 8,080.5	7,709.5 8,542.3 8,564.4	14,806.6 16,149.9 16,644.9
Electric power systems industry Industrie de l'énergie électrique (4910)	1997 3,272.3 1998 3,821.0 1998 4,583.8	1,915.4 2,425.1 2,085.7	5,187.8 6,246.1 6,669.5				

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 6, Division I, Wholesale Trade Industries, Canada (1)**Tableau 6, Division I, Industries du commerce de gros, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3106 Numéro de matrice Cansim 3106	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3106 Numéro de matrice Cansim 3106	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)		(1)	(2)	(3)
Farm products industries Industries des produits agricoles (5000)	1997 26.2 1998 5.0 1998 17.8	69.5 52.6 105.1	95.7 57.6 122.9	Motor vehicle, parts and accessories industries Industries des véhicules automobiles, pièces et accessoires (5500)	1997 156.0 1998 193.2 1998 186.7	219.1 171.5 232.8	375.1 364.7 419.5
Petroleum products industries Industries des produits pétroliers (5100)	1997 65.7 1998 55.4 1998 60.5	172.1 195.7 179.7	237.8 251.1 240.2	Metals, hardware, plumbing, heating and building materials industries Industries des métaux, articles de quincaillerie, matériel de plomberie et de chauffage, matériaux de construction (5600)	1997 85.8 1998 181.7 1998 119.2	167.8 217.7 236.4	253.6 399.4 355.6
Food, beverage, drug and tobacco industries Industries des produits alimentaires, boissons, médicaments et tabac (5200)	1997 154.5 1998 128.4 1998 151.4	421.0 175.7 256.4	575.6 304.1 407.8	Machinery, equipment and supplies industries Industries de machines matériel et fournitures (5700)	1997 111.6 1998 162.7 1998 134.1	877.8 837.9 954.0	989.3 1,000.6 1,088.1
Apparel and dry goods industries Industries du vêtement et de la mercerie (5300)	1997 4.1 1998 14.0 1998 17.0	121.4 47.2 20.6	125.5 61.2 37.6	Other wholesale products industries Autres industries de produits divers (5900)	1997 95.1 1998 70.7 1998 60.2	186.6 338.2 345.2	281.7 408.9 405.4
Household goods industries Industries des articles ménagers (5400)	1997 2.8 1998 0.4 1998 19.8	44.7 33.9 42.7	47.5 34.3 62.6	Total	1997 701.8 1998 811.6 1998 766.9	2,280.1 2,070.4 2,372.9	2,981.8 2,882.0 3,139.8

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 7, Division J, Retail Industries, Canada (1)**Tableau 7, Division J, Industries du commerce de détail, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3107 Numéro de matrice Cansim 3107	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3107 Numéro de matrice Cansim 3107	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Food, beverage and drug industries Industries des aliments, boissons et médicaments (6000)	1997 292.0	566.6	858.7	General retail merchandising industries Industries des magasins de marchandises diverses (6400)	1997 134.6	163.2	297.8
	1998 337.7	480.1	817.8		1998 160.2	218.9	379.1
	1998 389.6	686.8	1,076.4		1998 194.8	217.6	412.4
Shoe, apparel, fabric and yarn industries Industries des chaussures, vêtements, tissus et filés (6100)	1997 153.5	121.3	274.8	Other retail store industries Autres industries de magasins de détail (6500)	1997 162.1	160.1	322.2
	1998 152.7	123.6	276.3		1998 162.9	95.4	258.3
	1998 144.7	110.7	255.3		1998 155.8	144.8	300.6
Household furniture, appliances and furnishings industries Industries des meubles, appareils et accessoires d'ameublement de maison (6200)	1997 77.3	148.9	226.3	Non store retail industries Industries du commerce de détail hors magasin (6900)	1997 5.0	31.3	36.3
	1998 97.8	128.1	225.9		1998 1.4	26.1	27.5
	1998 85.3	186.7	272.0		1998 1.8	30.2	32.0
Automotive vehicles, parts and accessories industries, sales and service Industries des véhicules automobiles, pièces et accessoires, vente et service (6300)	1997 313.3	770.6	1,084.0	Total	1997 1,137.8	1,962.2	3,100.0
	1998 324.4	710.8	1,035.2		1998 1,237.0	1,783.0	3,020.0
	1998 265.2	695.2	960.4		1998 1,237.1	2,071.9	3,309.1

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 8, Division K, Finance and Insurance Industries, Canada (1)**Tableau 8, Division K, Industries des intermédiaires financiers et des assurances, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3108 Numéro de matrice Cansim 3108	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3108 Numéro de matrice Cansim 3108	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Deposit accepting intermediary industries Industries des intermédiaires financiers de dépôts (7000)	1997 703.0	1,319.3	2,022.3	Insurance industries Industries des assurances (7300)	1997 94.6	252.0	346.6
	1998 732.5	1,659.6	2,392.1		1998 82.5	327.1	409.6
	1998 531.9	1,752.7	2,284.6		1998 87.0	397.5	484.5
Consumer and business financing intermediary industries Industries du crédit à la consommation et aux entreprises (7100)	1997 98.8	14,704.2	14,803.0	Other financial intermediary industries Autres industries d'intermédiaires financiers (7400)	1997 48.8	170.0	218.8
	1998 97.4	15,826.7	15,924.1		1998 36.0	160.7	196.7
	1998 44.0	14,943.2	14,987.1		1998 41.8	137.2	179.0
Investment intermediary industries Industries des intermédiaires d'investissement (7200)	1997 59.4	175.7	235.1	Total	1997 1,004.6	16,621.2	17,625.8
	1998 62.4	175.7	238.2		1998 1,010.8	18,149.8	19,160.6
	1998 56.4	212.3	268.6		1998 761.0	17,442.9	18,203.9

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 9, Division L, Real Estate Operator and Insurance Agent Industries, Canada (1)**Tableau 9, Division L, Industries des services immobiliers et agences d'assurances, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3135 Numéro de matrice Cansim 3135	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3135 Numéro de matrice Cansim 3135	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total
Real estate operator industries Industries des services immobiliers (7500)	(1) 1997 1,716.9	(2) 1998 1,911.0	(3) 1998 2,157.5	171.7 197.0 262.2	1,888.5 2,108.1 2,419.7	Total 1997 1,749.7	(1) 1997 1,749.7 265.4 2,015.1
Insurance and real estate agent industries Industries des agences d'assurances et agences immobilières (7600)	1997 1998 1998	32.8 55.5 64.0	93.7 100.8 90.5	126.6 156.3 154.5	1998 1998 1998	1,966.5 2,221.5 352.7	297.9 2,264.4 2,574.2

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 10, Division M, Business Service Industries, Canada (1)**Tableau 10, Division M, Services aux entreprises, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3134 Numéro de matrice Cansim 3134	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3134 Numéro de matrice Cansim 3134	Capital Expenditures Immobilisations				
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		
	(1)	(2)	(3)						
Employment agencies and personnel suppliers	1997	0.7	17.3	18.0	Offices of lawyers and notaries Études d'avocats et de notaires (7760)	1997	8.3	33.9	42.2
Bureaux de placement et services de location de personnel (7710)	1998	0.2	13.1	13.3		1998	5.5	39.9	45.4
	1998	0.8	12.8	13.6		1998	7.3	45.0	52.3
Computer and related services Services d'informatique et services connexes (7720)	1997	24.5	874.5	899.0	Management consulting services Bureaux de conseils en gestion (7770)	1997	20.9	143.7	164.6
	1998	44.3	894.8	939.1		1998	67.5	158.8	226.3
	1998	60.2	1,012.6	1,072.8		1998	74.9	154.2	229.1
Accounting and bookkeeping services Services de comptabilité et de tenue de livres (7730)	1997	7.2	67.7	74.9	Other business services Autres services aux entreprises (7790)	1997	56.0	166.5	222.4
	1998	12.1	70.2	82.4		1998	68.5	202.1	270.6
	1998	7.3	51.6	58.9		1998	56.2	207.6	263.8
Advertising services Services de publicité (7740)	1997	28.3	68.2	96.5	Total	1997	186.3	1,795.1	1,981.3
	1998	21.2	87.1	108.3		1998	371.8	1,751.9	2,123.7
	1998	36.4	102.2	138.6		1998	393.2	1,910.2	2,303.4
Architectural, engineering and other scientific and technical services Bureaux d'architectes, d'ingénieurs et autres services scientifiques et techniques (7750)	1997	40.3	423.3	463.6					
	1998	152.6	285.8	438.3					
	1998	150.2	324.2	474.4					

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 11, Division N, Government Services Industries, Canada (1)**Tableau 11, Division N, Industries des services gouvernementaux, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3109 Numéro de matrice Cansim 3109	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3109 Numéro de matrice Cansim 3109	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)		(1)	(2)	(3)
Federal government service industries Industries des services de l'administration fédérale (8100)	1997 1,408.8 1998 1,220.4 1998 1,250.6	1,200.8 1,282.1 1,238.2	2,609.6 2,502.5 2,488.8	International and other extra-territorial government service industries Organismes internationaux et autres organismes extra-territoriaux (8400)	1997 .. 1998 .. 1998
Provincial and territorial government service industries Industries des services des administrations provinciales et territoriales (8200)	1997 3,261.0 1998 3,048.7 1998 3,322.0	421.2 441.4 627.3	3,682.1 3,490.2 3,949.3	Total	1997 10,494.2 1998 10,521.6 1998 11,352.0	2,348.3 2,613.5 2,762.9	12,842.6 13,135.1 14,114.9
Local government service industries Industries des services des administrations locales (8300)	1997 5,824.4 1998 6,252.4 1998 6,779.5	726.4 890.0 897.4	6,550.8 7,142.4 7,676.8				

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 12, Division O, Educational Services Industries, Canada (1)**Tableau 12, Division O, Industries des services d'enseignement, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3110 Numéro de matrice Cansim 3110	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3110 Numéro de matrice Cansim 3110	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)		(1)	(2)	(3)
Elementary and secondary education Enseignement élémentaire et secondaire (8510)	1997 1,695.3	242.8	1,938.1	Museums and archives Musées et archives (8550)	1997 18.5	10.8	29.3
	1998 1,578.7	218.3	1,797.0		1998 13.7	7.9	21.6
	1998 1,581.5	216.7	1,798.2		1998 15.3	9.2	24.5
Post secondary non university education Enseignement postsecondaire non universitaire (8520)	1997 226.4	115.2	341.5	Other educational services Autres services d'enseignement (8590) (6)	1997
	1998 249.1	137.4	386.4		1998
	1998 215.7	117.4	333.0		1998
University education Enseignement universitaire (8530)	1997 431.4	336.9	768.4	Total	1997 2,371.6	705.7	3,077.3
	1998 422.3	297.0	719.2		1998 2,263.7	660.6	2,924.2
	1998 415.4	336.8	752.3		1998 2,227.9	680.1	2,908.0
Library services Bibliothèques (8540)	1997				
	1998				
	1998				

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 13, Division P, Health and Social Services Industries, Canada (1)**Tableau 13, Division P, Industries des services de santé et des services sociaux, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3111 Numéro de matrice Cansim 3111	Capital Expenditures Immobilisations			Capital Expenditures Immobilisations				
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total	Cansim Matrix No. 3111 Numéro de matrice Cansim 3111	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total	
	(1)	(2)	(3)		(1)	(2)	(3)	
Hospitals Hôpitaux (8610)				Offices of social services practitioners Cabinets de spécialistes du domaine des services sociaux (8670)	1997	X	4.9	
	1997	789.2	706.9	1,496.1	1998	0.2	2.7	
	1998	700.2	646.0	1,346.2	1998	0.2	1.4	
	1998	997.0	688.3	1,685.3			1.6	
Other institutional health and social services Autres établissements de soins de santé et de services sociaux (8620)	1997	187.9	94.2	282.0	Medical and other health laboratories Laboratoires médicaux et autres laboratoires du domaine de la santé (8680)	1997	12.6	32.2
	1998	245.3	132.4	377.7	1998	21.6	29.1	
	1998	277.4	123.5	401.0	1998	10.6	43.2	
Offices of physicians, surgeons and dentists, private practice Cabinets privés de médecins, chirurgiens et dentistes (8650)	1997	30.2	85.3	115.5	Health and social service associations and agencies Associations et organismes des domaines de la santé et des services sociaux (8690)	1997	X	3.3
	1998	47.4	60.3	107.7	1998	0.5	5.3	
	1998	41.6	96.0	137.6	1998	0.1	4.0	
Offices of other health practitioners Cabinets d'autres praticiens du domaine de la santé (8660)	1997	8.8	22.5	31.3	Total	1,028.8	949.0	1,977.8
	1998	11.6	34.5	46.1		1,026.9	910.0	1,936.8
	1998	9.7	14.8	24.4		1,336.6	971.2	2,307.8

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 14, Division Q, Accommodation, Food and Beverage Services Industries, Canada (1)**Tableau 14, Division Q, Industries de l'hébergement et de la restauration, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3112 Numéro de matrice Cansim 3112	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3112 Numéro de matrice Cansim 3112	Capital Expenditures Immobilisations							
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total					
Accommodation service industries Industries de l'hébergement (9100)	(1)	(2)	(3)	1997	329.4	158.9	488.2	Total	1997	533.9	440.7	974.6
	1998	218.4	123.4	341.8	1998	378.8	259.6		1998	498.1	331.5	829.6
Food and beverage service industries Industries de la restauration (9200)	1998	272.9	144.9	417.8								
	1997	204.5	281.9	486.4								
	1998	160.4	136.2	296.6								
	1998	225.2	186.6	411.8								

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 15, Division R, Other Service Industries, Canada (1)**Tableau 15, Division R, Autres industries de services, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3113 Numéro de matrice Cansim 3113	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3113 Numéro de matrice Cansim 3113	Capital Expenditures Immobilisations				
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		
Amusement and recreational service industries Industries de services de divertissements et loisirs (9600)	1997 1998 1998	(1) 677.4 460.7 369.7	(2) 346.2 352.5 450.7	(3) 1,023.6 813.2 820.5	Other service industries Autres industries de services (9900)	1997 1998 1998	(1) 122.9 120.0 75.6	(2) 3,237.6 3,384.2 3,350.8	(3) 3,360.5 3,504.2 3,426.4
Personal and household service industries Industries des services personnels et domestiques (9700)	1997 1998 1998	21.3 26.7 24.5	54.8 71.5 65.3	76.0	Total	1997 1998 1998	909.0 678.8 557.9	3,654.6 3,822.4 3,885.6	4,563.6 4,501.2 4,443.5
Membership organization industries (5) Associations (9800) (5)	1997 1998 1998	87.5 71.5 88.1	16.0 14.2 18.8	103.5 85.7 106.9					

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 16, Summary of Provinces and Territories**Tableau 16, Résumé par province et territoire**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3114 Numéro de matrice Cansim 3114	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3114 Numéro de matrice Cansim 3114	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
Newfoundland Terre-Neuve	(1)	(2)	(3)	Saskatchewan	(1)	(2)	(3)
	1997 1,955.0	587.2	2,542.3		1997 4,180.4	2,466.8	6,647.2
	1998 2,188.0	648.5	2,836.5		1998 4,362.4	2,822.0	7,184.4
Prince Edward Island Île-du-Prince-Édouard	1998 2,061.6	730.0	2,791.6	Alberta	1998 4,279.9	2,809.9	7,089.7
	1997 345.7	144.0	489.7		1997 17,671.8	8,405.2	26,077.0
	1998 247.5	126.0	373.5		1998 18,888.0	9,747.1	28,635.1
Nova Scotia Nouvelle-Ecosse	1998 260.8	157.0	417.8	British Columbia Colombie-Britannique	1998 18,396.0	9,579.6	27,975.6
	1997 1,940.9	1,897.4	3,838.3		1997 13,581.5	6,889.1	20,470.5
	1998 2,428.6	1,705.0	4,133.6		1998 13,961.4	6,758.5	20,719.9
New Brunswick Nouveau-Brunswick	1998 2,917.3	1,799.7	4,717.0	Yukon	1998 14,060.5	6,845.5	20,906.0
	1997 1,584.9	1,015.9	2,600.8		1997 163.9	44.2	208.1
	1998 1,609.9	1,036.4	2,646.3		1998 171.2	47.8	219.1
Québec	1998 1,586.3	1,038.2	2,624.5	Northwest Territories Territoires du Nord-Ouest	1998 111.5	40.4	151.9
	1997 15,593.1	13,094.4	28,687.5		1997 524.0	94.7	618.7
	1998 17,044.2	14,016.0	31,060.2		1998 551.5	154.2	705.7
Ontario	1998 18,172.0	14,181.4	32,353.4	Canada	1998 476.4	183.0	659.4
	1997 28,092.1	30,629.6	58,721.7		1997 88,336.6	67,292.8	155,629.4
	1998 29,659.3	31,356.4	61,015.7		1998 94,016.0	70,544.5	164,560.5
Manitoba	1998 30,694.4	32,035.9	62,730.3		1998 95,950.9	71,588.1	167,539.0
	1997 2,703.3	2,024.3	4,727.6				
	1998 2,903.9	2,126.6	5,030.5				
	1998 2,934.2	2,187.5	5,121.7				

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 17, Newfoundland**Tableau 17, Terre-Neuve**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3115 Numéro de matrice Cansim 3115	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3115 Numéro de matrice Cansim 3115	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 4.1 1998 3.2 1998 3.0	3.8 4.2 3.9	7.8 7.4 6.9	Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 X 1998 3.7 1998 5.6	X 146.8 149.7	133.9 150.5 155.2
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 6.6 1998 6.7 1998 6.7	9.1 9.3 9.3	15.7 16.0 16.0	Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 X 1998 3.4 1998 X	X 2.1 1.5	X 5.6 X
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 X 1998 X 1998 X	X X X	6.0 6.0 6.0	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 X 1998 X 1998 X	X X X	25.7 X 64.3
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 939.8 1998 1,055.5 1998 919.6	57.8 138.4 143.0	997.6 1,193.9 1,062.6	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 199.6 1998 218.7 1998 221.3	32.4 35.5 31.4	232.0 254.2 252.8
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 6.7 1998 11.1 1998 36.5	80.6 73.9 120.3	87.3 85.0 156.8	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 X 1998 X 1998 X	X X X	11.6 X X
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 3.5 1998 3.9 1998 3.8	21.1 23.1 22.7	24.6 27.0 26.5	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 X 1998 76.2 1998 78.9	X 4.0 5.1	X 80.2 84.0
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 102.1 1998 X 1998 X	87.1 X X	189.2 108.9 124.3	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 6.1 1998 3.3 1998 4.9	6.6 3.0 3.3	12.7 6.3 8.3
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 129.8 1998 134.6 1998 103.4	81.1 103.6 122.6	210.9 238.2 226.0	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 1.6 1998 1.4 1998 1.3	3.5 4.3 1.9	5.1 5.7 3.3
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 8.8 1998 7.0 1998 1.9	17.8 14.0 9.2	26.6 21.1 11.1	Housing (4) Logement (4)	1997 493.2 1998 511.5 1998 527.0	- -	493.2 511.5 527.0
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 13.8 1998 15.0 1998 11.3	18.7 20.7 32.2	32.5 35.6 43.5	Total	1997 1,955.0 1998 2,188.0 1998 2,061.6	587.2 648.5 730.0	2,542.3 2,836.5 2,791.6

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 18, Prince Edward Island**Tableau 18, Île-du-Prince-Édouard**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3116 Numéro de matrice Cansim 3116	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3116 Numéro de matrice Cansim 3116	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 18.9 1998 19.8 1998 17.9	29.0 29.7 26.0	47.8 49.4 43.9	Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 1.5 1998 2.2 1998 1.0	4.1 7.1 5.6	5.6 9.4 6.6
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 2.5 1998 2.7 1998 2.7	1.4 1.6 1.6	3.9 4.3 4.3	Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 X 1998 X 1998 X	0.2 X X	X X 7.9
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 X 1998 -- 1998 X	X 0.1 X	X 0.1 X	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 0.1 1998 X 1998 0.1	0.9 X 1.9	1.0 X 2.0
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 - 1998 - 1998 -	- -- X	- -- X	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 54.9 1998 46.5 1998 48.0	20.0 11.9 11.4	74.8 58.4 59.4
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 10.9 1998 5.6 1998 14.7	15.5 19.9 40.5	26.4 25.5 55.2	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 X 1998 3.3 1998 X	X 3.9 X	9.4 7.2 7.1
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 1.1 1998 0.7 1998 0.9	6.9 4.5 5.7	8.0 5.2 6.6	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 0.9 1998 1.5 1998 3.4	3.1 2.4 5.3	4.0 3.9 8.8
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 70.4 1998 0.4 1998 0.5	6.3 7.5 12.9	76.8 7.9 13.4	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 5.9 1998 5.2 1998 4.3	3.1 2.1 1.9	9.0 7.4 6.2
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 25.0 1998 11.7 1998 12.9	34.7 26.3 27.1	59.7 38.0 40.0	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 1.2 1998 0.7 1998 2.4	2.9 1.8 0.9	4.1 2.6 3.3
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 4.8 1998 6.9 1998 3.2	3.3 2.7 5.9	8.1 9.6 9.0	Housing (4) Logement (4)	1997 125.9 1998 132.3 1998 134.7	- - -	125.9 132.3 134.7
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 7.4 1998 3.0 1998 3.5	9.1 3.0 5.8	16.5 6.0 9.3	Total	1997 345.7 1998 247.5 1998 260.8	144.0 126.0 157.0	489.7 373.5 417.8

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 19, Nova Scotia**Tableau 19, Nouvelle-Écosse**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3117 Numéro de matrice Cansim 3117	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3117 Numéro de matrice Cansim 3117	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 23.9 1998 25.7 1998 23.4	25.3 25.7 23.1	49.3 51.4 46.4	Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 12.1 1998 28.8 1998 23.4	545.9 628.1 589.0	558.0 656.9 612.4
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 22.0 1998 22.2 1998 22.2	15.1 15.3 15.3	37.1 37.5 37.5	Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 X 1998 X 1998 X	X X X	27.0 18.6 16.7
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 X 1998 X 1998 X	X X X	7.5 5.6 5.8	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 5.8 1998 8.7 1998 3.4	35.6 43.0 48.2	41.4 51.7 51.6
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 161.0 1998 536.9 1998 954.2	31.5 45.4 31.4	192.5 582.2 985.6	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 357.5 1998 356.9 1998 311.9	58.1 66.5 45.4	415.5 423.4 357.3
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 117.8 1998 59.8 1998 86.5	625.4 372.7 513.8	743.3 432.5 600.3	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 55.0 1998 36.1 1998 46.0	12.2 14.0 14.4	67.2 50.1 60.5
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 7.7 1998 8.0 1998 8.3	49.9 52.3 54.5	57.6 60.3 62.8	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 19.1 1998 11.8 1998 18.1	19.2 9.4 17.2	38.4 21.2 35.4
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 48.5 1998 123.2 1998 189.6	74.1 63.0 69.7	122.6 186.2 259.3	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 5.8 1998 6.6 1998 4.7	10.8 5.8 7.8	16.6 12.4 12.5
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 144.8 1998 170.5 1998 171.2	173.0 173.9 176.7	317.8 344.4 347.9	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 13.7 1998 63.4 1998 42.5	69.5 72.9 53.7	83.2 136.3 96.2
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 24.0 1998 3.9 1998 12.4	79.4 38.3 53.3	103.4 42.2 65.7	Housing (4) Logement (4)	1997 896.2 1998 939.1 1998 972.4	- - -	896.2 939.1 972.4
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 8.3 1998 12.7 1998 12.6	55.5 68.9 78.0	63.8 81.5 90.6	Total	1997 1,940.9 1998 2,428.6 1998 2,917.3	1,897.4 1,705.0 1,799.7	3,838.3 4,133.6 4,717.0

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 20, New Brunswick**Tableau 20, Nouveau-Brunswick**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3118 Numéro de matrice Cansim 3118	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3118 Numéro de matrice Cansim 3118	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 16.6 1998 17.5 1998 15.9	24.3 24.9 22.2	40.9 42.4 38.1	Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 6.9 1998 8.3 1998 5.5	168.3 186.5 188.4	175.3 194.8 193.9
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 7.7 1998 8.2 1998 8.2	4.3 4.6 4.6	12.0 12.8 12.8	Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 26.7 1998 24.4 1998 11.5	3.0 1.7 1.2	29.7 26.1 12.7
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 X 1998 X 1998 X	X X X	X X 13.5	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 5.6 1998 2.9 1998 2.9	23.3 26.1 41.9	28.9 28.9 44.8
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 X 1998 X 1998 X	X X X	X X 99.7	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 414.3 1998 351.1 1998 354.0	45.0 45.8 43.3	459.3 396.9 397.2
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 47.3 1998 30.6 1998 42.5	306.1 337.6 344.6	353.4 368.2 387.1	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 44.6 1998 31.4 1998 33.7	12.7 12.9 13.3	57.3 44.3 47.0
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 7.2 1998 6.6 1998 6.8	46.8 43.0 44.4	54.0 49.6 51.2	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 17.6 1998 30.2 1998 23.4	19.5 16.3 21.2	37.0 46.5 44.7
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 99.8 1998 160.8 1998 160.3	42.0 37.5 35.9	141.7 198.4 196.2	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 3.8 1998 3.5 1998 2.7	4.4 4.2 5.0	8.2 7.7 7.7
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 150.1 1998 142.6 1998 140.0	155.1 157.3 146.9	305.3 299.9 286.9	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 X 1998 3.8 1998 4.3	X 13.0 9.0	19.0 16.8 13.3
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 4.3 1998 2.6 1998 2.4	42.9 27.9 29.1	47.2 30.5 31.5	Housing (4) Logement (4)	1997 636.2 1998 681.1 1998 680.1	- - -	636.2 681.1 680.1
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 21.4 1998 34.8 1998 24.0	55.5 47.8 42.0	76.9 82.6 66.0	Total	1997 1,584.9 1998 1,609.9 1998 1,586.3	1,015.9 1,036.4 1,038.2	2,600.8 2,646.3 2,624.5

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 21, Quebec**Tableau 21, Québec**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3119 Numéro de matrice Cansim 3119	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3119 Numéro de matrice Cansim 3119	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 300.7	280.9	581.6	Wood industries Industries du bois (2500)	1997 63.9	222.8	286.7
	1998 317.5	298.1	615.6		1998 32.5	244.0	276.5
	1998 288.6	258.7	547.3		1998 44.9	248.6	293.5
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 1.9	3.1	5.0	Furniture and fixture industries Industries du meuble et des articles d'ameublement (2600)	1997 15.7	38.6	54.2
	1998 2.0	3.3	5.3		1998 12.8	40.9	53.7
	1998 2.0	3.3	5.3		1998 13.0	34.9	47.9
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 14.0	40.7	54.7	Paper and allied products industries Industries du papier et produits connexes (2700)	1997 61.7	846.2	907.8
	1998 26.9	31.0	57.9		1998 39.9	722.8	762.7
	1998 9.2	34.9	44.1		1998 44.6	753.5	798.1
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 481.8	151.7	633.5	Printing, publishing and allied industries Imprimerie, édition et industries connexes (2800)	1997 8.9	70.5	79.4
	1998 577.5	88.5	666.1		1998 4.2	91.7	95.9
	1998 486.4	93.4	579.7		1998 3.8	99.8	103.6
Food industries Industries des aliments (1000)	1997 30.1	193.3	223.4	Primary metal industries Industries de première transformation des métaux (2900)	1997 81.3	662.2	743.5
	1998 36.5	141.8	178.3		1998 71.4	576.6	648.1
	1998 34.7	183.8	218.5		1998 124.3	788.1	912.4
Beverage industries Industries des boissons (1100)	1997 12.3	39.8	52.0	Fabricated metal products industries Industries de la fabrication des produits métalliques (3000)	1997 24.4	113.2	137.5
	1998 10.0	62.7	72.7		1998 23.6	104.7	128.3
	1998 8.6	67.9	76.5		1998 33.7	135.9	169.7
Tobacco products industries Industries du tabac (1200)	1997 X	X	X	Machinery industries Industries de la machinerie (3100)	1997 10.8	48.3	59.1
	1998 X	X	X		1998 43.8	56.9	100.7
	1998 X	X	X		1998 23.2	73.2	96.4
Rubber products industries Industries des produits en caoutchouc (1500)	1997 4.9	69.6	74.5	Transportation equipment industries Industries du matériel de transport (3200)	1997 38.5	287.7	326.2
	1998 3.0	34.3	37.2		1998 65.5	291.8	357.3
	1998 4.3	77.3	81.6		1998 84.7	213.1	297.8
Plastic products industries Industries des produits en matière plastique (1600)	1997 5.0	72.7	77.7	Electrical and electronic products industries Industries des produits électriques et électroniques (3300)	1997 10.5	223.0	233.5
	1998 5.7	87.5	93.2		1998 13.5	221.7	235.3
	1998 17.1	112.6	129.7		1998 17.1	262.4	279.6
Leather and allied products industries Industries du cuir et des produits connexes (1700)	1997 X	X	X	Non metallic mineral products industries Industries des produits minéraux non métalliques (3500)	1997 6.4	81.9	88.3
	1998 X	X	X		1998 6.9	72.2	79.2
	1998 X	X	X		1998 27.9	129.0	156.9
Primary textile industries Industries textiles de première transformation (1800)	1997 3.8	66.0	69.8	Refined petroleum and coal products industries Industries des produits raffinés du pétrole et du charbon (3600)	1997 X	X	101.3
	1998 4.7	81.2	85.9		1998 38.9	66.4	105.3
	1998 16.1	76.4	92.5		1998 13.5	58.0	71.5
Textile products industries Industries des produits textiles (1900)	1997 5.7	36.1	41.7	Chemical and chemical products industries Industries chimiques (3700)	1997 107.8	190.7	298.5
	1998 20.3	40.2	60.5		1998 82.7	219.7	302.4
	1998 13.1	48.9	62.1		1998 115.1	221.6	336.6
Clothing industries Industries de l'habillement (2400)	1997 6.0	59.2	65.2	Other manufacturing industries Autres industries manufacturières (3900)	1997 5.2	89.1	94.3
	1998 2.1	58.1	60.2		1998 10.8	87.1	97.9
	1998 4.5	63.8	68.2		1998 11.5	92.6	104.1

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 21, Quebec**Tableau 21, Québec**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3119 Numéro de matrice Cansim 3119	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3119 Numéro de matrice Cansim 3119	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 546.3	3,515.8	4,062.1	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 24.6	361.9	386.5
	1998 533.6	3,355.2	3,888.8		1998 139.4	386.3	525.7
	1998 659.5	3,793.0	4,452.4		1998 120.9	468.6	589.5
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 65.1	404.0	469.1	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 2,408.8	461.9	2,870.6
	1998 72.7	451.1	523.8		1998 2,389.2	545.0	2,934.2
	1998 78.1	484.5	562.6		1998 2,515.4	527.5	3,042.9
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 323.9	568.7	892.6	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 669.4	338.1	1,007.4
	1998 609.2	640.8	1,250.0		1998 574.0	283.9	857.8
	1998 596.2	620.1	1,216.3		1998 560.0	282.7	842.7
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 1,834.3	1,928.9	3,763.2	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 295.4	256.9	552.3
	1998 2,190.4	2,287.8	4,478.2		1998 347.6	274.9	622.5
	1998 2,821.6	2,114.1	4,935.7		1998 362.2	295.7	657.8
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 126.1	440.8	566.8	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 52.1	56.7	108.8
	1998 134.2	419.6	553.8		1998 86.7	50.6	137.2
	1998 140.5	516.2	656.7		1998 103.5	48.8	152.3
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 291.4	383.3	674.7	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 39.5	292.1	331.6
	1998 332.2	369.3	701.5		1998 23.0	339.9	362.9
	1998 339.7	413.2	752.9		1998 25.3	373.2	398.5
Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 309.1	3,570.0	3,879.1	Housing (4) Logement (4)	1997 7,553.4	-	7,553.4
	1998 268.5	4,133.3	4,401.8		1998 8,161.7	-	8,161.7
	1998 284.6	3,806.0	4,090.6		1998 8,445.2	-	8,445.2
Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 255.4	38.9	294.4	Total	1997 15,593.1	13,094.4	28,687.5
	1998 258.0	57.4	315.4		1998 17,044.2	14,016.0	31,060.2
	1998 333.4	47.6	381.0		1998 18,172.0	14,181.4	32,353.4

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 22, Ontario**Tableau 22, Ontario**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3120 Numéro de matrice Cansim 3120	Capital Expenditures Immobilisations			Capital Expenditures Immobilisations			
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total	Cansim Matrix No. 3120 Numéro de matrice Cansim 3120	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)		(1)	(2)	(3)
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 406.1 1998 439.4 1998 385.8	503.5 569.5 452.6	909.6 1,008.9 838.4	Wood industries Industries du bois (2500)	1997 32.7 1998 10.7 1998 43.7	127.4 139.1 105.6	160.1 149.8 149.3
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 0.3 1998 0.3 1998 0.3	1.5 1.4 1.4	1.8 1.7 1.7	Furniture and fixture industries Industries du meuble et des articles d'ameublement (2600)	1997 6.9 1998 12.3 1998 11.9	64.2 88.8 77.3	71.1 101.1 89.2
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 10.5 1998 22.4 1998 14.0	33.1 39.0 16.4	43.6 61.4 30.4	Paper and allied products industries Industries du papier et produits connexes (2700)	1997 30.5 1998 67.9 1998 32.9	531.2 598.9 510.9	561.7 666.8 543.8
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 404.5 1998 389.7 1998 438.4	368.1 250.3 232.5	772.6 640.0 671.0	Printing, publishing and allied industries Imprimerie, édition et industries connexes (2800)	1997 9.6 1998 11.7 1998 23.6	218.8 158.1 208.5	228.3 169.8 232.0
Food industries Industries des aliments (1000)	1997 59.5 1998 66.8 1998 36.7	486.2 409.2 399.2	545.7 476.1 435.8	Primary metal industries Industries de première transformation des métaux (2900)	1997 204.5 1998 133.8 1998 86.6	828.9 786.5 827.5	1,033.5 920.3 914.1
Beverage industries Industries des boissons (1100)	1997 6.6 1998 11.2 1998 11.0	104.3 140.2 229.5	110.9 151.4 240.5	Fabricated metal products industries Industries de la fabrication des produits métalliques (3000)	1997 92.7 1998 70.1 1998 108.1	396.7 415.5 425.7	489.4 485.6 533.8
Tobacco products industries Industries du tabac (1200)	1997 X 1998 X 1998 X	X X X	X X X	Machinery industries Industries de la machinerie (3100)	1997 33.8 1998 43.1 1998 34.1	185.8 233.2 204.1	219.6 276.4 238.2
Rubber products industries Industries des produits en caoutchouc (1500)	1997 14.4 1998 4.4 1998 X	144.2 104.1 X	158.6 108.5 X	Transportation equipment industries Industries du matériel de transport (3200)	1997 454.9 1998 210.6 1998 303.5	3,975.6 3,946.1 4,035.4	4,430.6 4,156.7 4,338.9
Plastic products industries Industries des produits en matière plastique (1600)	1997 10.4 1998 3.9 1998 24.8	178.3 276.8 206.5	188.7 280.7 231.3	Electrical and electronic products industries Industries des produits électriques et électroniques (3300)	1997 24.2 1998 20.4 1998 34.6	358.4 420.1 532.1	382.6 440.5 566.7
Leather and allied products industries Industries du cuir et des produits connexes (1700)	1997 X 1998 X 1998 0.6	X X 5.8	X X 6.4	Non metallic mineral products industries Industries des produits minéraux non métalliques (3500)	1997 10.9 1998 22.4 1998 33.4	171.9 210.0 203.7	182.8 232.4 237.1
Primary textile industries Industries textiles de première transformation (1800)	1997 18.3 1998 X 1998 X	160.3 X X	178.6 X 153.2	Refined petroleum and coal products industries Industries des produits raffinés du pétrole et du charbon (3600)	1997 90.5 1998 105.5 1998 X	51.4 73.3 X	141.9 178.8 139.4
Textile products industries Industries des produits textiles (1900)	1997 3.2 1998 3.4 1998 2.9	22.4 20.0 25.4	25.5 23.4 28.3	Chemical and chemical products industries Industries chimiques (3700)	1997 218.5 1998 226.4 1998 262.6	518.2 652.9 657.2	736.7 879.4 919.8
Clothing industries Industries de l'habillement (2400)	1997 2.1 1998 1.5 1998 5.1	34.5 27.6 29.8	36.5 29.1 34.9	Other manufacturing industries Autres industries manufacturières (3900)	1997 15.1 1998 7.6 1998 7.9	119.4 153.1 126.6	134.5 160.7 134.5

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 22, Ontario**Tableau 22, Ontario**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3120 Numéro de matrice Cansim 3120	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3120 Numéro de matrice Cansim 3120	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 1,350.6	8,757.1	10,107.8	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 84.6	905.6	990.2
	1998 1,061.0	9,080.6	10,141.7		1998 91.0	957.7	1,048.7
	1998 1,166.9	9,295.1	10,462.0		1998 98.9	971.7	1,070.6
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 142.9	872.5	1,015.4	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 3,353.5	1,183.1	4,536.5
	1998 152.3	929.8	1,082.1		1998 3,699.0	1,271.2	4,970.2
	1998 154.9	945.9	1,100.8		1998 3,822.7	1,469.2	5,292.0
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 1,105.9	1,525.8	2,631.6	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 911.7	141.3	1,052.9
	1998 1,445.4	1,610.4	3,055.7		1998 872.1	124.4	996.5
	1998 1,448.6	1,463.7	2,912.3		1998 885.7	132.8	1,018.5
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 2,587.4	3,133.2	5,720.7	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 335.0	417.1	752.1
	1998 2,473.4	3,515.3	5,988.6		1998 299.7	380.1	679.8
	1998 2,394.8	3,554.9	5,949.7		1998 440.5	431.9	872.3
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 345.1	953.9	1,299.1	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 139.8	154.6	294.5
	1998 439.8	880.3	1,320.2		1998 73.2	73.6	146.8
	1998 364.1	964.0	1,328.1		1998 170.4	150.9	321.3
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 281.5	679.6	961.0	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 636.2	2,323.4	2,959.6
	1998 292.8	583.0	875.8		1998 385.3	2,285.5	2,670.8
	1998 375.5	700.9	1,076.4		1998 310.9	2,416.1	2,727.0
Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 354.8	8,540.1	8,895.0	Housing (4) Logement (4)	1997 14,932.9	-	14,932.9
	1998 339.9	8,661.6	9,001.5		1998 16,360.5	-	16,360.5
	1998 259.7	8,611.0	8,870.7		1998 16,967.7	-	16,967.7
Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 708.7	136.1	844.8	Total	1997 28,092.1	30,629.6	58,721.7
	1998 822.3	142.7	964.9		1998 29,659.3	31,356.4	61,015.7
	1998 994.3	225.1	1,219.5		1998 30,694.4	32,035.9	62,730.3

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 23, Manitoba**Tableau 23, Manitoba**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3121 Numéro de matrice Cansim 3121	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3121 Numéro de matrice Cansim 3121	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 116.3	270.6	386.8	Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 14.6	367.6	382.2
	1998 126.0	281.7	407.7		1998 12.5	438.6	451.1
	1998 111.5	246.9	358.4		1998 9.8	398.4	408.2
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 1.0	0.6	1.6	Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 13.1	2.2	15.4
	1998 0.6	1.0	1.6		1998 X	4.5	X
	1998 0.6	1.0	1.6		1998 X	2.0	X
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 X	X	6.3	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 16.6	38.9	55.5
	1998 X	1.6	X		1998 16.9	29.8	46.7
	1998 X	2.3	X		1998 26.2	39.3	65.5
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 184.0	33.9	217.9	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 440.7	74.9	515.6
	1998 139.8	31.3	171.1		1998 397.2	101.0	498.2
	1998 132.1	26.3	158.3		1998 415.1	96.0	511.1
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 242.4	295.4	537.8	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 40.8	20.3	61.1
	1998 264.3	356.3	620.6		1998 101.8	25.5	127.3
	1998 277.0	424.7	701.7		1998 70.3	18.7	89.0
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 11.7	82.5	94.2	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 22.3	37.6	59.9
	1998 13.0	91.8	104.8		1998 22.2	18.9	41.1
	1998 12.6	89.1	101.7		1998 24.3	19.1	43.4
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 174.0	225.4	399.4	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 14.2	19.5	33.7
	1998 245.3	233.1	478.4		1998 16.7	11.8	28.5
	1998 381.9	225.8	607.7		1998 18.6	15.4	33.9
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 313.3	317.8	631.1	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 X	X	127.4
	1998 364.2	310.8	675.0		1998 88.4	63.2	151.6
	1998 306.7	374.0	680.6		1998 29.1	76.3	105.4
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 17.9	102.7	120.6	Housing (4) Logement (4)	1997 926.1	-	926.1
	1998 28.9	66.3	95.3		1998 990.6	-	990.6
	1998 17.9	63.4	81.3		1998 1,026.8	-	1,026.8
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 75.8	79.2	155.1	Total	1997 2,703.3	2,024.3	4,727.6
	1998 45.2	59.3	104.4		1998 2,903.9	2,126.6	5,030.5
	1998 51.7	68.8	120.5		1998 2,934.2	2,187.5	5,121.7

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 24, Saskatchewan**Tableau 24, Saskatchewan**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3122 Numéro de matrice Cansim 3122	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3122 Numéro de matrice Cansim 3122	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 131.2	712.8	843.9	Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 35.8	265.6	301.4
	1998 140.7	748.4	889.1		1998 35.4	323.4	358.7
	1998 124.2	650.4	774.6		1998 37.3	313.7	350.9
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 0.2	0.5	0.7	Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 21.9	7.5	29.4
	1998 0.5	0.2	0.7		1998 52.5	8.7	61.2
	1998 0.5	0.2	0.7		1998 46.7	8.4	55.1
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 X	X	4.6	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 X	X	16.0
	1998 X	X	7.8		1998 X	X	16.0
	1998 X	X	5.6		1998 X	X	26.5
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 2,142.2	291.7	2,434.0	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 316.2	66.8	383.0
	1998 2,006.7	293.6	2,300.3		1998 285.7	71.7	357.3
	1998 1,531.9	344.9	1,876.9		1998 324.8	70.4	395.2
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 39.4	243.0	282.3	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 62.9	13.8	76.7
	1998 78.4	357.4	435.8		1998 37.2	23.5	60.7
	1998 76.3	375.6	451.9		1998 36.7	21.6	58.3
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 8.9	57.5	66.4	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 97.4	22.8	120.1
	1998 9.8	63.5	73.3		1998 114.0	25.3	139.3
	1998 11.5	74.7	86.2		1998 139.1	32.8	171.9
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 162.4	285.5	447.9	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 6.7	7.6	14.2
	1998 340.5	361.6	702.1		1998 4.8	4.0	8.8
	1998 625.8	374.0	999.8		1998 5.2	3.8	9.0
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 262.6	213.5	476.1	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 4.2	25.7	29.9
	1998 279.7	237.6	517.3		1998 2.0	13.5	15.6
	1998 323.6	247.9	571.5		1998 1.2	11.2	12.5
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 8.0	166.6	174.5	Housing (4) Logement (4)	1997 841.1	-	841.1
	1998 28.0	195.9	223.9		1998 899.9	-	899.9
	1998 27.5	180.4	207.9		1998 941.5	-	941.5
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 36.1	68.5	104.6	Total	1997 4,180.4	2,466.8	6,647.2
	1998 42.1	74.4	116.5		1998 4,362.4	2,822.0	7,184.4
	1998 20.3	73.5	93.8		1998 4,279.9	2,809.9	7,089.7

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 25, Alberta**Tableau 25, Alberta**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3123 Numéro de matrice Cansim 3123	Capital Expenditures Immobilisations			Capital Expenditures Immobilisations			
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total	Cansim Matrix No. 3123 Numéro de matrice Cansim 3123	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)		(1)	(2)	(3)
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 279.8	675.8	955.5	Wood industries Industries du bois (2500)	1997 15.7	101.6	117.3
	1998 312.8	711.9	1,024.8		1998 11.5	92.5	104.0
	1998 266.3	612.9	879.2		1998 7.1	80.4	87.6
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 0.1	0.1	0.2	Furniture and fixture industries Industries du meuble et des articles d'ameublement (2600)	1997 6.4	18.1	24.4
	1998 0.1	0.1	0.2		1998 X	X	X
	1998 0.1	0.1	0.2		1998 X	41.8	X
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 0.6	56.7	57.2	Paper and allied products industries Industries du papier et produits connexes (2700)	1997 17.7	53.1	70.9
	1998 4.3	41.8	46.0		1998 44.4	157.2	201.6
	1998 4.8	52.5	57.3		1998 27.0	108.3	135.3
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 9,099.8	2,152.2	11,252.0	Printing, publishing and allied industries Imprimerie, édition et industries connexes (2800)	1997 0.9	85.6	86.5
	1998 9,316.4	2,341.6	11,658.0		1998 4.0	51.9	55.9
	1998 8,503.6	1,996.2	10,499.9		1998 1.4	54.7	56.1
Food industries Industries des aliments (1000)	1997 33.9	114.1	148.0	Primary metal industries Industries de première transformation des métaux (2900)	1997 3.8	38.5	42.3
	1998 40.6	116.1	156.7		1998 1.9	27.7	29.6
	1998 28.3	113.5	141.8		1998 16.6	38.3	54.9
Beverage industries Industries des boissons (1100)	1997 0.9	19.7	20.6	Fabricated metal products industries Industries de la fabrication des produits métalliques (3000)	1997 28.8	50.2	79.0
	1998 1.6	21.2	22.9		1998 38.1	53.4	91.5
	1998 2.6	26.1	28.7		1998 38.9	45.1	84.0
Tobacco products industries Industries du tabac (1200)	1997 -	-	-	Machinery industries Industries de la machinerie (3100)	1997 10.3	43.9	54.2
	1998 -	-	-		1998 1.8	60.4	62.3
	1998 -	-	-		1998 8.5	49.0	57.5
Rubber products industries Industries des produits en caoutchouc (1500)	1997 0.2	1.6	1.8	Transportation equipment industries Industries du matériel de transport (3200)	1997 6.2	8.6	14.8
	--	1.6	1.7		1998 7.6	10.3	17.9
	X	X	X		1998 3.4	14.6	18.0
Plastic products industries Industries des produits en matière plastique (1600)	1997 X	X	28.0	Electrical and electronic products industries Industries des produits électriques et électroniques (3300)	1997 4.6	53.0	57.7
	1998 0.7	30.5	31.3		1998 5.7	22.4	28.1
	0.5	39.3	39.8		1998 3.9	42.1	46.0
Leather and allied products industries Industries du cuir et des produits connexes (1700)	1997 X	X	X	Non metallic mineral products industries Industries des produits minéraux non métalliques (3500)	1997 4.1	85.4	89.5
	--	0.8	0.8		1998 3.3	66.7	70.0
	X	X	0.7		1998 16.3	60.1	76.4
Primary textile industries Industries textiles de première transformation (1800)	1997 0.1	2.7	2.9	Refined petroleum and coal products industries Industries des produits raffinés du pétrole et du charbon (3600)	1997 X	X	55.9
	X	X	X		1998 X	X	95.2
	X	X	X		1998 X	X	96.6
Textile products industries Industries des produits textiles (1900)	1997 0.1	1.4	1.5	Chemical and chemical products industries Industries chimiques (3700)	1997 167.7	440.5	608.2
	2.5	1.4	3.9		1998 173.2	899.2	1,072.5
	X	X	1.1		1998 135.4	1,061.6	1,197.1
Clothing industries Industries de l'habillement (2400)	1997 X	X	X	Other manufacturing industries Autres industries manufacturières (3900)	1997 0.6	11.5	12.1
	0.1	2.8	3.0		1998 1.0	12.5	13.5
	0.1	4.0	4.0		1998 1.0	10.7	11.6

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 25, Alberta**Tableau 25, Alberta**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3123 Numéro de matrice Cansim 3123	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3123 Numéro de matrice Cansim 3123	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 331.1	1,187.6	1,518.7	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 9.4	148.2	157.6
	1998 403.2	1,733.8	2,137.0		1998 11.4	133.3	144.7
	1998 362.1	1,880.7	2,242.8		1998 15.9	156.6	172.4
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 29.3	184.1	213.4	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 1,130.2	172.3	1,302.6
	1998 33.5	210.4	243.9		1998 1,031.4	211.9	1,243.3
	1998 36.5	229.3	265.8		1998 1,104.6	208.0	1,312.7
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 694.0	559.7	1,253.7	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 180.2	65.7	246.0
	1998 862.5	661.6	1,524.1		1998 187.6	60.0	247.6
	1998 955.5	868.0	1,823.5		1998 205.9	75.7	281.7
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 899.3	822.4	1,721.7	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 118.3	31.4	149.7
	1998 933.6	929.6	1,863.2		1998 22.8	62.7	85.5
	1998 923.4	960.9	1,884.3		1998 124.3	40.1	164.3
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 97.2	213.6	310.8	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 109.6	60.4	170.1
	1998 71.2	203.5	274.7		1998 89.4	47.2	136.5
	1998 115.1	219.4	334.5		1998 84.0	39.8	123.8
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 222.7	294.7	517.4	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 60.9	450.6	511.5
	1998 220.9	272.9	493.8		1998 73.3	516.4	589.7
	1998 194.0	341.8	535.7		1998 101.2	463.6	564.8
Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 39.0	1,305.3	1,344.3	Housing (4) Logement (4)	1997 4,230.9	-	4,230.9
	1998 47.9	1,569.3	1,617.2		1998 5,038.3	-	5,038.3
	1998 45.2	1,407.7	1,453.0		1998 5,060.9	-	5,060.9
Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 139.6	24.3	164.0	Total	1997 17,671.8	8,405.2	26,077.0
	1998 227.4	39.2	266.6		1998 18,888.0	9,747.1	28,635.1
	1998 292.6	26.3	318.9		1998 18,396.0	9,579.6	27,975.6

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 26, British Columbia**Tableau 26, Colombie-Britannique**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3124 Numéro de matrice Cansim 3124	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3124 Numéro de matrice Cansim 3124			Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				(1)	(2)	(3)
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 140.2	110.9	251.1	Wood industries Industries du bois (2500)	1997 61.3	181.8	243.1		
	1998 159.5	115.6	275.1		1998 28.0	151.0	179.0		
	1998 132.8	100.9	233.6		1998 31.6	145.2	176.8		
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 1.9	23.4	25.3	Furniture and fixture industries Industries du meuble et des articles d'ameublement (2600)	1997 0.8	5.2	5.9		
	1998 1.9	23.1	25.0		1998 0.9	4.7	5.6		
	1998 1.9	23.1	25.0		1998 2.1	3.8	5.8		
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 81.7	40.4	122.1	Paper and allied products industries Industries du papier et produits connexes (2700)	1997 58.5	428.8	487.3		
	1998 119.2	68.8	188.0		1998 23.9	290.6	314.5		
	1998 100.6	67.4	168.0		1998 16.6	270.4	287.0		
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 1,245.7	293.5	1,539.2	Printing, publishing and allied industries Imprimerie, édition et industries connexes (2800)	1997 X	X	122.5		
	1998 1,333.1	206.0	1,539.1		1998 0.4	29.1	29.5		
	1998 1,218.6	206.8	1,425.4		1998 0.8	45.7	46.5		
Food industries Industries des aliments (1000)	1997 16.6	71.1	87.7	Primary metal industries Industries de première transformation des métaux (2900)	1997 19.3	106.6	125.9		
	1998 6.9	47.8	54.7		1998 9.2	83.9	93.1		
	1998 14.7	67.5	82.2		1998 9.7	74.1	83.7		
Beverage industries Industries des boissons (1100)	1997 3.5	40.7	44.1	Fabricated metal products industries Industries de la fabrication des produits métalliques (3000)	1997 7.7	27.8	35.5		
	1998 2.4	44.0	46.3		1998 24.5	35.3	59.8		
	1998 4.4	50.4	54.8		1998 14.9	32.0	47.0		
Tobacco products industries Industries du tabac (1200)	1997 -	-	-	Machinery industries Industries de la machinerie (3100)	1997 2.0	9.2	11.2		
	1998 -	-	-		1998 3.1	15.9	19.0		
	1998 -	-	-		1998 0.9	10.8	11.7		
Rubber products industries Industries des produits en caoutchouc (1500)	1997 --	1.0	1.0	Transportation equipment industries Industries du matériel de transport (3200)	1997 4.6	23.5	28.1		
	1998 --	2.3	2.3		1998 4.5	40.4	44.9		
	1998 --	1.9	1.9		1998 3.6	55.6	59.2		
Plastic products industries Industries des produits en matière plastique (1600)	1997 2.4	19.9	22.3	Electrical and electronic products industries Industries des produits électriques et électroniques (3300)	1997 3.3	35.8	39.1		
	1998 2.7	20.4	23.1		1998 29.6	53.6	83.2		
	1998 4.4	20.1	24.5		1998 X	X	86.0		
Leather and allied products industries Industries du cuir et des produits connexes (1700)	1997 X	X	0.2	Non metallic mineral products industries Industries des produits minéraux non métalliques (3500)	1997 2.1	44.8	46.9		
	1998 --	0.1	0.1		1998 X	X	141.3		
	1998 --	0.2	0.2		1998 X	X	131.7		
Primary textile industries Industries textiles de première transformation (1800)	1997 -	X	X	Refined petroleum and coal products industries Industries des produits raffinés du pétrole et du charbon (3600)	1997 X	X	X		
	1998 -	X	X		1998 X	X	X		
	1998 -	X	X		1998 X	X	X		
Textile products industries Industries des produits textiles (1900)	1997 --	8.2	8.3	Chemical and chemical products industries Industries chimiques (3700)	1997 11.6	47.3	58.9		
	1998 0.3	5.2	5.5		1998 14.7	47.1	61.8		
	1998 0.1	4.6	4.7		1998 7.1	44.3	51.4		
Clothing industries Industries de l'habillement (2400)	1997 0.5	3.9	4.4	Other manufacturing industries Autres industries manufacturières (3900)	1997 6.7	22.6	29.3		
	1998 0.1	3.3	3.4		1998 2.9	12.4	15.3		
	1998 0.1	3.7	3.8		1998 5.1	12.7	17.8		

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 26, British Columbia**Tableau 26, Colombie-Britannique**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3124 Numéro de matrice Cansim 3124	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3124 Numéro de matrice Cansim 3124	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 236.5	1,191.4	1,427.9	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 33.1	243.1	276.2
	1998 188.7	1,021.5	1,210.2		1998 52.9	138.8	191.7
	1998 185.7	1,019.3	1,205.0		1998 74.9	138.2	213.1
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 30.2	181.6	211.8	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 1,656.1	199.3	1,855.4
	1998 30.4	182.7	213.1		1998 1,598.1	213.8	1,812.0
	1998 29.9	179.4	209.3		1998 2,125.8	234.1	2,359.9
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 437.6	718.9	1,156.6	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 355.9	95.4	451.3
	1998 584.0	667.0	1,251.0		1998 376.3	108.9	485.2
	1998 575.1	721.4	1,296.5		1998 348.7	114.5	463.2
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 735.1	799.0	1,534.0	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 97.1	131.1	228.2
	1998 887.8	750.7	1,638.4		1998 95.4	114.6	210.0
	1998 867.2	766.4	1,633.6		1998 116.7	100.8	217.5
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 64.9	254.8	319.7	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 188.8	114.8	303.6
	1998 88.5	216.0	304.5		1998 87.7	55.4	143.1
	1998 81.5	327.8	409.3		1998 98.4	53.3	151.6
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 173.7	312.9	486.5	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 69.9	418.7	488.6
	1998 234.9	278.6	513.5		1998 36.1	508.7	544.8
	1998 202.2	307.6	509.8		1998 39.3	477.3	516.7
Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 227.6	1,721.3	1,948.9	Housing (4) Logement (4)	1997 7,252.0	-	7,252.0
	1998 263.4	2,054.1	2,317.4		1998 7,301.8	-	7,301.8
	1998 88.7	1,972.0	2,060.7		1998 7,299.4	-	7,299.4
Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 553.6	38.4	592.0	Total	1997 13,581.5	6,889.1	20,470.5
	1998 521.7	34.3	555.9		1998 13,961.4	6,758.5	20,719.9
	1998 473.2	35.2	508.4		1998 14,060.5	6,845.5	20,906.0

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 27, Yukon**Tableau 27, Yukon**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3125 Numéro de matrice Cansim 3125	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3125 Numéro de matrice Cansim 3125	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment – Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 0.5 1998 0.6 1998 0.5	0.3 0.3 0.2	0.8 0.8 0.7	Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 0.4 1998 X 1998 X	0.2 X X	0.6 X X
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 - 1998 - 1998 -	- - -	-	Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 1.2 1998 0.4 1998 X	-- -- --	1.3 0.4 X
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 - 1998 -- 1998 --	0.1 0.1 0.1	0.1	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 -- 1998 0.5 1998 --	1.3 0.8 0.8	1.3 1.3 0.8
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 X 1998 X 1998 X	X X X	X	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 81.9 1998 74.1 1998 42.2	13.5 19.9 9.7	95.4 94.1 51.8
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 0.2 1998 0.1 1998 --	0.5 0.8 0.4	0.7	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 1.3 1998 0.3 1998 0.5	0.1 0.5 0.1	1.4 0.8 0.6
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 0.2 1998 0.2 1998 0.2	2.2 2.4 2.2	2.4 2.6 2.4	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 X 1998 0.1 1998 0.1	X 0.6 1.3	X 0.6 1.4
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 0.6 1998 X 1998 X	1.8 X X	2.4 2.2 3.7	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 0.7 1998 1.4 1998 0.6	1.3 1.2 0.8	2.0 2.6 1.4
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 7.1 1998 7.4 1998 6.8	13.6 13.3 16.2	20.7 20.6 23.0	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 0.4 1998 0.6 1998 0.2	1.7 2.1 1.4	2.2 2.7 1.6
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 0.6 1998 0.2 1998 0.2	2.0 2.1 1.6	2.6 2.3 1.8	Housing (4) Logement (4)	1997 54.2 1998 52.6 1998 52.9	- - -	54.2 52.6 52.9
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 X 1998 0.7 1998 0.7	X 0.9 0.8	3.4 1.6 1.4	Total	1997 163.9 1998 171.2 1998 111.5	44.2 47.8 40.4	208.1 219.1 151.9

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 28, Northwest Territories**Tableau 28, Territoires du Nord-Ouest**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3126 Numéro de matrice Cansim 3126	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3126 Numéro de matrice Cansim 3126	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997	--	--	Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997	X	X 1.6
	1998	--	--		1998	X	X X
	1998	--	--		1998	X	X X
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997	0.3	0.6	Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997	1.1	0.9 2.1
	1998	0.3	0.5		1998	21.0	1.0 22.0
	1998	0.3	0.5		1998	27.7	0.7 28.4
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997	-	--	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997	0.4	0.7 1.1
	1998	--	0.1		1998	1.1	0.9 2.0
	1998	--	--		1998	0.1	2.1 2.2
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997	348.5	4.8	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997	80.7	21.1 101.8
	1998	370.0	68.3		1998	73.7	19.2 92.9
	1998	303.3	65.9		1998	66.1	16.5 82.6
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997	0.1	0.4	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997	X	X 35.0
	1998	0.1	0.5		1998	X	X X
	1998	--	0.6		1998	X	X X
Construction industries Industries de la construction (F)	1997	0.9	8.0	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997	10.2	1.0 11.2
	1998	0.8	7.8		1998	5.4	0.8 6.3
	1998	0.7	6.6		1998	5.5	0.8 6.3
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997	1.4	11.8	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997	0.5	0.7 1.2
	1998	2.2	8.0		1998	0.5	0.7 1.2
	1998	2.0	19.6		1998	0.7	0.8 1.4
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997	8.4	37.0	Other service industries Autres industries de services (R)	1997	0.5	0.8 1.4
	1998	11.8	36.2		1998	0.9	1.1 1.9
	1998	9.0	56.7		1998	0.1	0.8 1.0
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997	0.1	2.3	Housing (4) Logement (4)	1997	30.8	- 30.8
	1998	0.2	3.8		1998	32.9	- 32.9
	1998	0.2	2.8		1998	31.0	- 31.0
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997	X	X	Total	1997	524.0	94.7 618.7
	1998	2.9	4.3		1998	551.5	154.2 705.7
	1998	1.8	7.4		1998	476.4	183.0 659.4

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 29, Public Investment, Summary by Division, Canada (1)**Tableau 29, Investissements publics, résumé par divisions, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3127 Numéro de matrice Cansim 3127	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3127 Numéro de matrice Cansim 3127	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997	-	-	Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997	141.8	15.3 157.1
	1998	-	-		1998	171.4	14.1 185.5
	1998	-	-		1998	200.8	11.3 212.0
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997	-	-	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997	19.1	45.4 64.6
	1998	-	-		1998	17.3	48.1 65.5
	1998	-	-		1998	25.3	23.9 49.1
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997	-	X	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997	10,494.2	2,348.3 12,842.6
	1998	--	X		1998	10,521.6	2,613.5 13,135.1
	1998	-	X		1998	11,352.0	2,762.9 14,114.9
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997	X	X	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997	2,281.3	658.3 2,939.6
	1998	X	X		1998	2,199.4	623.4 2,822.8
	1998	47.6	X		1998	2,169.4	645.7 2,815.1
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997	X	X	62.3 Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997	894.4	756.9 1,651.2
	1998	X	X		1998	904.9	727.9 1,632.8
	1998	1.4	75.6	77.0		1,217.4	759.6 1,977.1
Construction industries Industries de la construction (F)	1997	-	-	- Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997	X	X X
	1998	-	-		1998	X	X X
	1998	-	-		1998	X	X X
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997	582.5	828.7	1,411.3 Other service industries Autres industries de services (R)	1997	499.0	133.9 632.9
	1998	899.7	740.4	1,640.1	1998	211.5	115.6 327.1
	1998	922.9	713.2	1,636.1	1998	X	X 344.1
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997	3,583.6	2,137.5	5,721.1 Sub-total goods-producing industries Total partiel branches productrices des biens	1997	3,494.8	1,811.3 5,306.1
	1998	4,199.8	2,464.9	6,664.7	1998	4,079.5	2,126.2 6,205.7
	1998	4,908.0	2,370.5	7,278.5	1998	4,872.3	1,947.7 6,820.0
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997	X	X	X Sub-total services-producing industries Total partiel branches productrices des services	1997	15,157.8	5,338.3 20,496.0
	1998	X	X		1998	15,193.3	5,579.1 20,772.4
	1998	X	X		1998	16,307.4	5,839.2 22,146.6
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997	19.4	21.4	40.8 Housing (4) Logement (4)	1997	-	-
	1998	24.6	27.0	51.6	1998	-	-
	1998	32.3	32.8	65.1	1998	-	-
Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997	46.0	111.0	157.0 Total	1997	18,652.6	7,149.6 25,802.1
	1998	59.2	213.7	272.9	1998	19,272.9	7,705.2 26,978.1
	1998	61.0	223.1	284.1	1998	21,179.8	7,786.9 28,966.6

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 30, Private Investment, Summary by Division, Canada (1)**Tableau 30, Investissements privés, résumé par divisions, Canada (1)**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3128 Numéro de matrice Cansim 3128	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3128 Numéro de matrice Cansim 3128	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)				
Agricultural and related service industries (3) Industries agricoles et de services connexes (A) (3)	1997 1,438.2	2,637.1	4,075.3	Real estate operator and insurance agent industries Industries des services immobiliers et agences d'assurances (L)	1997 1,607.9	250.1	1,858.0
	1998 1,562.7	2,809.9	4,372.6		1998 1,795.1	283.8	2,078.9
	1998 1,369.9	2,397.7	3,767.6		1998 2,020.8	341.4	2,362.2
Fishing and trapping industries Industries de la pêche et du piégeage (B)	1997 44.5	59.7	104.2	Business service industries Industries des services aux entreprises (M)	1997 167.1	1,749.6	1,916.8
	1998 45.5	60.4	105.9		1998 354.5	1,703.8	2,058.3
	1998 45.5	60.4	105.9		1998 367.9	1,886.3	2,254.2
Logging and forestry industries Industries de l'exploitation forestière et des services forestiers (C)	1997 119.7	X	X	Government service industries Industries des services gouvernementaux (N)	1997 -	-	-
	1998 196.9	X	X		1998 -	-	-
	1998 144.5	X	X		1998 -	-	-
Mining, quarrying, and oil well industries Industries des mines, carrières, et puits de pétrole (D)	1997 X	X	X	Educational service industries Industries des services d'enseignement (O)	1997 90.3	47.4	137.7
	1998 X	X	X		1998 64.3	37.2	101.5
	1998 14,511.3	X	X		1998 58.6	34.3	92.9
Manufacturing industries Industries manufacturières (E)	1997 X	X	19,085.9	Health and social service industries Industries des services de soins de santé et des services sociaux (P)	1997 134.4	192.1	326.6
	1998 X	X	19,272.2		1998 122.0	182.1	304.1
	1998 2,906.2	17,733.0	20,639.3		1998 119.1	211.6	330.7
Construction industries Industries de la construction (F)	1997 308.7	1,917.1	2,225.8	Accommodation, food, and beverage service industries Industries de l'hébergement et de la restauration (Q)	1997 X	X	X
	1998 331.9	2,062.4	2,394.3		1998 X	X	X
	1998 344.2	2,139.0	2,483.2		1998 X	X	X
Transportation and storage industries Industries du transport et de l'entreposage (G)	1997 2,638.0	3,278.4	5,916.4	Other service industries Autres industries de services (R)	1997 410.0	3,520.7	3,930.7
	1998 3,540.2	3,594.7	7,134.9		1998 467.3	3,706.8	4,174.1
	1998 4,085.0	3,753.7	7,838.6		1998 X	X	4,099.4
Communication and other utility industries Industries des communications et autres services publics (H)	1997 3,513.6	5,571.9	9,085.5	Sub-total goods-producing industries Total partiel branches productrices des biens	1997 21,205.9	25,132.9	46,338.8
	1998 3,407.8	6,077.4	9,485.2		1998 21,970.2	26,257.3	48,227.5
	1998 3,172.5	6,193.9	9,366.4		1998 20,831.3	26,644.2	47,475.5
Wholesale trade industries Industries du commerce de gros (I)	1997 X	X	X	Sub-total services-producing industries Total partiel branches productrices des services	1997 10,505.2	35,010.4	45,515.5
	1998 X	X	X		1998 11,670.4	36,582.0	48,252.4
	1998 X	X	X		1998 11,800.3	37,157.0	48,957.3
Retail trade industries Industries du commerce de détail (J)	1997 1,118.5	1,940.8	3,059.2	Housing (4) Logement (4)	1997 37,973.0	-	37,973.0
	1998 1,212.5	1,756.0	2,968.5		1998 41,102.5	-	41,102.5
	1998 1,204.8	2,039.1	3,243.9		1998 42,139.5	-	42,139.5
Finance and insurance industries Industries des intermédiaires financiers et des assurances (K)	1997 958.6	16,510.1	17,468.8	Total	1997 69,684.1	60,143.2	129,827.3
	1998 951.7	17,936.1	18,887.8		1998 74,743.1	62,839.3	137,582.4
	1998 700.0	17,219.8	17,919.8		1998 74,771.1	63,801.2	138,572.3

See footnote(s) at end of tables.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 31, Public Investment, Summary of Provinces and Territories**Tableau 31, Investissements publics, résumé par provinces et territoires**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3129 Numéro de matrice Cansim 3129	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3129 Numéro de matrice Cansim 3129	Capital Expenditures Immobilisations				
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		
	(1)	(2)	(3)		(1)	(2)	(3)		
Newfoundland Terre-Neuve	1997	299.2	49.1	348.3	Saskatchewan	1997	591.8	296.1	888.0
	1998	363.5	50.7	414.1		1998	597.2	331.9	929.1
	1998	360.2	44.8	404.9		1998	664.9	320.2	985.0
Prince Edward Island Île-du-Prince-Édouard	1997	72.1	27.9	99.9	Alberta	1997	1,622.3	372.0	1,994.4
	1998	58.8	19.2	78.0		1998	1,493.3	468.9	1,962.2
	1998	62.2	21.5	83.7		1998	1,666.4	470.6	2,137.0
Nova Scotia Nouvelle-Ecosse	1997	495.0	122.1	617.0	British Columbia Colombie-Britannique	1997	2,613.6	873.0	3,486.6
	1998	508.1	131.9	639.9		1998	2,726.1	834.3	3,560.4
	1998	489.0	97.5	586.5		1998	3,274.1	857.5	4,131.6
New Brunswick Nouveau-Brunswick	1997	559.5	97.2	656.7	Yukon	1997	86.2	17.8	104.0
	1998	519.8	100.2	620.0		1998	76.2	25.6	101.8
	1998	514.7	105.8	620.5		1998	44.3	14.5	58.8
Québec	1997	4,835.6	1,863.4	6,699.1	Northwest Territories Territoires du Nord-Ouest	1997	133.2	29.4	162.6
	1998	5,158.1	2,127.9	7,286.1		1998	114.4	24.0	138.4
	1998	6,008.3	1,790.9	7,799.2		1998	104.8	32.5	137.3
Ontario	1997	6,518.7	2,973.9	9,492.6	Canada	1997	18,652.6	7,149.6	25,802.1
	1998	6,770.9	3,117.9	9,888.8		1998	19,272.9	7,705.2	26,978.1
	1998	7,249.3	3,514.6	10,764.0		1998	21,179.8	7,786.9	28,966.6
Manitoba	1997	825.2	427.7	1,252.9					
	1998	886.5	472.8	1,359.3					
	1998	741.7	516.4	1,258.1					

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

Table 32, Private Investment, Summary of Provinces and Territories**Tableau 32, Investissements privés, résumé par provinces et territoires**

(Millions of dollars - En millions de dollars)

Cansim Matrix No. 3130 Numéro de matrice Cansim 3130	Capital Expenditures Immobilisations			Cansim Matrix No. 3130 Numéro de matrice Cansim 3130	Capital Expenditures Immobilisations		
	Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total		Construction	Machinery Equipment - Machines matériel	Total
	(1)	(2)	(3)		(1)	(2)	(3)
Newfoundland Terre-Neuve	1997 1,655.8	538.2	2,194.0	Saskatchewan	1997 3,588.6	2,170.6	5,759.2
	1998 1,824.5	597.8	2,422.3		1998 3,765.2	2,490.1	6,255.3
	1998 1,701.4	685.2	2,386.6		1998 3,615.0	2,489.7	6,104.7
Prince Edward Island Île-du-Prince-Édouard	1997 273.6	116.1	389.7	Alberta	1997 16,049.5	8,033.2	24,082.7
	1998 188.7	106.8	295.5		1998 17,394.7	9,278.2	26,672.8
	1998 198.7	135.5	334.1		1998 16,729.6	9,109.0	25,838.6
Nova Scotia Nouvelle-Ecosse	1997 1,445.9	1,775.3	3,221.2	British Columbia Colombie-Britannique	1997 10,967.9	6,016.0	16,983.9
	1998 1,920.5	1,573.1	3,493.6		1998 11,235.3	5,924.2	17,159.5
	1998 2,428.3	1,702.2	4,130.4		1998 10,786.4	5,988.0	16,774.4
New Brunswick Nouveau-Brunswick	1997 1,025.4	918.7	1,944.1	Yukon	1997 77.6	26.4	104.1
	1998 1,090.1	936.2	2,026.3		1998 95.0	22.3	117.3
	1998 1,071.6	932.4	2,004.0		1998 67.2	25.9	93.1
Québec	1997 10,757.4	11,231.0	21,988.4	Northwest Territories Territoires du Nord-Ouest	1997 390.9	65.3	456.1
	1998 11,886.1	11,888.1	23,774.2		1998 437.2	130.2	567.3
	1998 12,163.8	12,390.4	24,554.2		1998 371.6	150.5	522.1
Ontario	1997 21,573.4	27,655.7	49,229.1	Canada	1997 69,684.1	60,143.2	129,827.3
	1998 22,888.4	28,238.4	51,126.9		1998 74,743.1	62,839.3	137,582.4
	1998 23,445.0	28,521.3	51,966.3		1998 74,771.1	63,801.2	138,572.3
Manitoba	1997 1,878.1	1,596.6	3,474.7				
	1998 2,017.4	1,653.8	3,671.2				
	1998 2,192.5	1,671.1	3,863.6				

See footnote(s) at end of tables.

Note: Preliminary actual 1997, intentions 1998, revised intentions 1998.

Voir note(s) à la fin des tableaux.

Dépenses réelles provisoires 1997, perspective 1998, perspective révisée 1998.

6. Footnotes

- (1) "Services Industries Incidental to" in each Division of the Standard Industrial Classification are excluded with exception of Division G - Transportation and Storage Industries, Division A - Agriculture and 0919 Other Service Industries Incidental to Crude Petroleum and Natural Gas.
- (2) Firms reporting in the Preliminary Actual 1997, Intentions 1998 were not asked for repair expenditures.
- (3) Capital expenditures for agriculture are based on the results from the Farm Survey and Livestock Survey collected by Agriculture Division of Statistics Canada.
- (4) Housing expenditures are derived from the data available at the time of publication. Revised and adjusted data for the previous year are available in CANSIM Matrix No. 0442.
- (5) Major Group 98 - Membership Organization includes only SIC 981 Religious Organizations.

6. Notes

- (1) Les «industries de services relatifs à...» de chaque division de la Classification type des industries (CTI) sont exclues, sauf pour la division G, Industries du transport et de l'entreposage.
- (2) Les entreprises participant à l'enquête de Dépenses réelles provisoires 1997, Perspectives 1998 n'ont pas été questionnées sur les réparations.
- (3) Les dépenses en immobilisations dans le secteur de l'agriculture sont fondées sur les résultats de l'enquête sur les fermes, et l'enquête sur le bétail recueillis par la Division de l'agriculture de Statistique Canada.
- (4) Les dépenses en logement sont dérivées des données disponibles au moment de publier. On peut obtenir des données révisées et pondérées pour l'année précédente dans la matrice 0442 de CANSIM.
- (5) Le grand groupe 98, Associations, comprend uniquement la classe 981 de la CTI, Organisations religieuses.

7. Glossary

Coefficient of variation (c.v.) is presented in order to assist the user in judging the quality of the estimate. The sample estimate and its standard error (derived from the coefficient of variation) may be used to construct an interval within which the unknown census value is expected to be contained with a prescribed confidence. For example: if the estimate of the number of employees is 1,000 and the coefficient of variation is 2%, then the standard error or the estimate is 20 (2% of 1,000); therefore, it can be said that 95 times out of 100, the true value, had a census been taken, would be in the interval between 960 and 1040 (twice the standard error below and above the estimate).

Users should therefore be wary of estimates with high standard errors or with coefficients of variation which change significantly from survey to survey; this is a clear indication that the sample is changing and that the annual movements should be interpreted with caution.

Letter	Coefficient of variation	Significance
A-	0.0%-0.5%	Very good
B-	0.6%-1.0%	Very good
C-	1.1%-2.5%	Good
D-	2.6%-5.0%	Good
E-	5.1%-10.0%	Acceptable
F-	10.1%-16.5%	Acceptable
G-	16.6%-25.0%	Acceptable
H-	25.1%-33.3%	Use with precaution
I-	33.4%-50.0%	Use with precaution
J-	Over 50.0%	Unpublishable data

Computer assisted assets are assets that possess the ability to be programmed for a wide variety of functions and, to a degree, adjust their behaviour in response to changes in their physical environment. Includes robots, numerically controlled machine tool equipment and individual computerized machines.

Development drilling expenditures are reported gross whether capitalized or expensed, before deducting any incentive grants and then include expenses for drilling within the proven area of an oil or gas reservoir to the depth of a stratigraphic horizon known to be productive for the purpose of extracting oil or gas reserves. This covers costs of dry wells, including casing and other materials and equipment abandoned in place, productive wells, including capped wells, and wells still in progress at year end. Also included are costs incurred in fighting blow-outs, runaways and in replacing damaged equipment.

Downstream expenditures include petrochemical operations and the refining, marketing, transportation of petrochemical products.

Enhanced recovery projects include only expenditures on facilities in tertiary projects involving steam injection, miscible flooding. Included are capitalized injection fuel (miscible fluid) costs, as well as the cost of drilling and equipping injection wells /service wells.

Expenditures on administration and general overhead in the field may include such items as office rental and support costs, secretarial services, miscellaneous transportation and accommodation, general supplies and equipment, vehicle expenses (repair and maintenance), storage, radio and telecommunications, cooks, watchmen, janitors and miscellaneous supervision.

Exploration drilling expenditures are reported gross, whether capitalized or expensed, before deducting any incentive grants, and include drilling outside a proven area, or within a proven area but to a previously untested horizon, in order to determine whether oil or gas reserves exist, rather than to develop proven reserves discovered by previous drilling. They include the cost of dry wells, casing and other materials and equipment abandoned in place, productive wells, including capped wells and wells still in progress at year end. Also included are costs incurred in fighting blow-outs, runaways and in replacing damaged equipment.

Field expenditures category includes airborne, surface and underground exploration expenditures. These include the costs of staking, aerial surveys, assessment; diamond drilling, as well as geological, geophysical, and geochemical work, trenching and other surface work, exploration shafts, and other underground exploration work.

General Exploration Expenditures represent all activities and support applied to the search for and delineation of mineral deposits on properties where no production is taking place. General exploration expenditures include field expenditures on all physical work and surveys, mineral lease rental and other land costs, administration, general overhead and head office expenses.

Geological and Geophysical Expenditures refer to costs associated with seismic crew expenses initiated by the companies own workers and those on contract. Expenses incurred for camp, bulldozing and dirt work, flying crews in and out, seismograph, velocity survey, gravity meter, magnetometer, core drilling, photogeological digital processing, magnetic playback, bottom hole contribution, environmental impact studies and/or other similar pre-exploration expenditures. All seismic or geological and geophysical expenditures are reported in this category, whether such activity is deemed exploration or development by the company.

Head office expenses represent the portion of the total costs incurred at the head office which are applicable to exploration or development work in the province for which the report is made. These expenses may include costs such as workmen's compensation, workers' benefits, office overhead, legal costs or any costs which have not been reported in Field Expenditures, Mineral Lease/Land Costs or Administrative Expenditures.

Mine-site development expenditures are incurred from all work done to outline, block-out and gain access to ore and prepare it for production, on properties in production or committed to production (drilling and excavation to extend proven ore in a producing mine). This includes field expenditures on physical work, mineral lease and other land costs and administrative general overhead and head office expenses. Expenditures on physical work include the costs associated with stripping, shafts, cross-cuts, drifts, ramps, rises, diamond drilling and various services such as hoisting and ventilating.

Mine-site exploration expenditures represent all activities and support applied to the search for and delineation of *additional* mineral deposits (a separate mine) on properties in production or committed to production. Mine-site exploration expenditures include field expenditures on all physical work and surveys (e.g. hoisting and ventilating), mineral lease rental and other land costs, administration, general overhead and head office expenses.

Within mine-site exploration and as well as development work, the field expenditures shown are those outlays applicable only to physical work and surveys. The other related field costs, such as applied administrative costs, general overhead, and lease rental costs, can be derived residually.

Mineral lease rental and other land costs include staking cost and fees, including recording fees; licensing and leasing application and renewal fees and rentals; costs of permits; legal fees pertaining to land or claims; fees paid in lieu of assessment work and costs incurred in meeting environmental requirements.

Natural gas processing plants consists of the capitalized amounts of the plants, including structures, measuring, regulating and related equipment.

Non-Conventional Sector relates to operations in the geophysical areas of Cold Lake, Peace River, Athabasca, Wabasca and Lindbergh. The products derived from these operations are either crude bitumen or bitmen processed to the level of synthetic oil at synthetic oil plants.

Non-production facilities include automotive, airplane, communication, warehouse, dock, office and miscellaneous equipment not elsewhere specified.

Outliers are establishments that have reported expenditures that are inconsistent with the cell (SIC/province stratum) in which they reside. Establishments identified as such are not representative of any other establishment in the cell or industry and are therefore not used in the calculation of estimates.

Physical work and surveys include the costs associated with airborne, surface and underground exploration. These expenditures incorporate diamond drilling, geological, geochemical and geophysical work, trenching, stripping, line cutting and other surface work; shaft sinking and other underground work; wages and salaries for field crews and all costs for contracted field work.

Production facilities include tangible well and leased equipment comprising casing, tubing, wellheads, pumps, flowlines, oil and gas gathering systems, separators, treaters, dehydrators, lease and centralized tank batteries. Included are gathering pipelines, batteries and associated facilities used prior to delivery to trunk pipeline terminals, and other production facilities. Also included are costs associated with intangibles such as pre-production study costs and those expenditures that you consider to be pre-development.

Properties in production or committed to production can be defined as having essentially met the following criteria; (i) a feasibility study has been undertaken and a formal production decision has been made by the organization, (ii) necessary financing is on hand or has been arranged, (iii) provincial and/or territorial approval (if applicable) has been granted, and (iv) major pieces of production equipment have been purchased.

Structures include expenditures for the construction and acquisition of new buildings, other types of surface structures and underground installations not included as part of development expenditures. This includes building construction and all types of engineering construction such as roads, disposal systems and marine works. This category encompasses all capitalized costs such as architectural, legal and engineering fees, as well as the value of the capital assets put in place by firms with their own labour force. Excluded are expenditures for land and residential dwellings.

Upstream Operations and activities expenditures include costs associated with the development, production, extraction and recovery of crude oil, natural gas, natural gas liquids and sulphur, as well as the production of synthetic oil.

7. Glossaire

Coefficient de variation (c.v). Il est rattaché à chacune des variables et est inclus dans le but d'aider les utilisateurs à juger de la qualité des estimations. En utilisant l'estimation et l'écart-type (dérivés du coefficient de variation), il est possible de construire un intervalle de confiance pour cerner la valeur inconnue qu'un recensement aurait produite. Par exemple, dans un cas où l'estimation du nombre de salariés est 1,000 et le coefficient de variation est 2.0%, l'écart-type est de 20(2.05 de 1000); nous pouvons dire que 95 fois sur 100 un recensement aurait produit une valeur entre 960 et 1040 (deux fois l'écart-type en-dessous et au-dessus de l'estimation).

Les utilisateurs devraient être prudents lorsque l'écart-type est élevé ou lorsque le coefficient de variation varie beaucoup d'une enquête à l'autre. C'est la principale indication que l'échantillon est instable et que les variations annuelles des estimations doivent être interprétées avec réserve.

Lettre Coefficient de variation Signification

A-	0.0%-0.5%	Très bonne
B-	0.6%-1.0%	Très bonne
C-	1.1%-2.5%	Bonne
D-	2.6%-5.0%	Bonne
E-	5.1%-10.0%	Acceptable
F-	10.1%-16.5%	Acceptable
G-	16.6%-25.0%	Acceptable
H-	25.1%-33.3%	À utiliser avec précaution
I-	33.4%-50.0%	À utiliser avec précaution
J-	Plus de 50.0%	Données non-diffusables

Activités d'amont. Les dépenses liées aux activités d'amont comprennent les coûts associés à la mise en valeur, à la production, à l'extraction et à la récupération de pétrole brut, de gaz naturel, de liquides de gaz naturel et de soufre, ainsi qu'à la production de pétrole synthétique.

Activités d'aval. Opérations pétrochimiques et raffinage, mise en marché et transport des produits pétrochimiques.

Cas aberrant. Établissement ayant déclaré des dépenses qui jurent dans l'ensemble de la cellule (strate provinciale de la classe de CTI) à laquelle il appartient. Les établissements déclarés aberrants ne sont représentatifs d'aucun autre établissement de la cellule ou du secteur et n'entrent donc pas dans le calcul des estimations.

Dépenses d'administration et frais généraux à la mine. Dépenses visant, par exemple, la location de bureaux et les frais auxiliaires connexes, les frais de secrétariat, les frais divers de transport et de logement, les fournitures et équipements généraux, les dépenses liées aux véhicules (entretien et réparation), l'entreposage, les communications par radio et télévision, les cuisiniers, les gardiens, les concierges et la surveillance générale.

Dépenses d'exploration de nature générale. Dépenses consacrées à toutes les activités principales et auxiliaires liées à la recherche et à la délimitation des gisements

miniers d'une propriété lorsqu'il n'y a aucune production en cours. Comprend les dépenses consacrées aux travaux physiques et aux levés sur le terrain, les frais de location à bail et autres dépenses foncières, les frais d'administration, les frais généraux et les dépenses du siège social.

Dépenses du siège social. Fraction des dépenses totales du siège social attribuable aux travaux d'exploration ou d'exploitation dans la province en cause. Comprend la rémunération et les avantages sociaux des travailleurs, les frais généraux de bureau, les honoraires d'avocat et tous les autres frais non déclarés comme dépenses liées aux terrains, comme frais de location à bail et dépenses foncières ou comme frais d'administration.

Dépenses en travaux de géologie et de géophysique Frais liés aux équipes sismiques mises sur pied par l'entreprise ou par un sous-traitant. Comprend les dépenses liées au campement, au terrassement, au déblaiement, aux équipes volantes, à la sismographie, aux sismo-sondages, à la gravimétrie, à la magnétométrie, au carottage, au traitement numérique photogéologique, au rejet (*playback*) magnétique, aux contributions des fonds de puits, aux études de répercussions environnementales et aux autres activités similaires précédant l'exploration. Toutes les dépenses de travaux de sismographie, de géologie ou de géophysique rentrent dans cette catégorie, qu'elles soient considérées par la compagnie comme des dépenses d'exploration ou d'exploitation.

Dépenses liées aux terrains. Dépenses d'exploration aérienne et souterraine ou d'exploration en surface, notamment les frais liés au jalonnement, aux levés aériens, à l'évaluation et au forage au diamant ainsi qu'aux travaux de géologie, de géophysique et de géochimie, aux tranchées, aux autres travaux de surface, aux puits d'exploration et aux autres travaux d'exploration souterraine.

Exploration à l'emplacement de la mine. Ensemble des activités principales et auxiliaires liées à la recherche et à la délimitation d'un gisement minier *supplémentaire* (mine distincte) sur une propriété en cours de production ou destinée à la production. Les dépenses incluses dans ce poste comprennent les sommes consacrées aux travaux physiques et aux levés sur le terrain (remontées, ventilation), les frais de location à bail et autres dépenses foncières, les frais d'administration, les frais généraux et les dépenses du siège social.

Pour les travaux de mise en valeur comme pour l'exploration à l'emplacement de la mine, les dépenses liées aux terrains qui sont présentées sont celles qui sont uniquement attribuables aux travaux physiques et aux levés. Les autres dépenses connexes liées aux terrains, comme les frais d'administration, les frais généraux et les loyers imputés, peuvent être dérivées par élimination.

Forage d'exploitation ou forage de développement. Les dépenses en forage d'exploitation sont déclarées en montants bruts, qu'elles soient immobilisées ou passées en charges, avant déduction des subventions d'encouragement; elles comprennent les dépenses consacrées à des travaux de forage dans un secteur reconnu comme contenant des gisements de pétrole ou de gaz, jusqu'à la profondeur d'un horizon stratigraphique reconnu comme pouvant permettre l'extraction des réserves de pétrole ou de gaz. Le coût des puits secs, y compris le tubage et les autres matériaux et équipements laissés sur place, les puits productifs, y compris les puits obturés, et les puits dont la mise en valeur n'est pas terminée à la fin de l'exercice sont aussi inclus. Les coûts engagés pour combattre l'explosion d'un puits et les frais liés aux emballages et au remplacement de l'équipement endommagé sont aussi inclus.

Forage d'exploration. Les dépenses en forage d'exploration sont déclarées en montants bruts, qu'elles soient immobilisées ou passées en charges, avant déduction des subventions d'encouragement; elles comprennent les dépenses consacrées à des travaux de forage hors d'un secteur reconnu, ou à l'intérieur d'un secteur reconnu mais à un horizon n'ayant pas encore fait l'objet d'un essai, afin de vérifier la présence de gisements de pétrole ou de gaz plutôt que pour exploiter des réserves reconnues découvertes lors de forages antérieurs. Cela inclus le coût des puits secs, y compris le tubage et les autres matériaux et équipements laissés sur place, les puits productifs, y compris les puits obturés, et les puits dont la mise en valeur n'est pas terminée à la fin de l'exercice. Les coûts engagés pour combattre l'explosion d'un puits et les frais liés aux emballages et au remplacement de l'équipement endommagé sont aussi inclus.

Frais de location à bail et autres dépenses foncières. Frais de jalonnement et d'enregistrement, loyers et frais de demande et de renouvellement de licence et de bail, coût des permis, frais juridiques liés aux terrains ou aux titres, coût des travaux d'évaluation et frais liés aux obligations environnementales.

Immobilisations assistées par ordinateur. Appareils pouvant être programmés pour des fonctions très diverses et aptes, jusqu'à un certain point, à régler leurs actions sur des changements se produisant dans leur environnement physique. Cela comprend les robots, les machines-outils à commande numérique et les machines informatisées individuelles.

Installations connexes. Équipements d'automobile, d'avion, de communication, d'entrepôt, de quai, de bureau et autres non déclarés ailleurs.

Installations de production. Puits corporels et équipement loué, notamment le tubage, la colonne de production, les têtes de puits, les pompes, les conduites d'écoulement, les réseaux de collecte du pétrole et du gaz, les séparateurs, les purificateurs, les déshydrateurs et les batteries de citerne louées et centralisées. Comprend aussi les pipelines de collecte, les batteries et les installations connexes utilisées avant la livraison aux terminaux des pipelines principaux, et d'autres installations de production. Les frais liés aux installations de production comprennent aussi les coûts associés aux biens incorporels, tels que les coûts

d'études de pré-production et les dépenses considérées comme préalables à la mise en valeur.

Mise en valeur à l'emplacement de la mine. Ensemble des travaux effectués pour délimiter et découper un gisement de minerai, pour aménager un accès et pour le préparer à la production sur une propriété en cours de production ou destinée à la production (forage et excavations destinées à accroître le gisement reconnu d'une mine en production). Les dépenses incluses dans ce poste comprennent les sommes consacrées aux travaux physiques et aux levés sur le terrain, les frais de location à bail et autres dépenses foncières, les frais d'administration, les frais généraux et les dépenses du siège social. Les dépenses pour travaux physiques sont les frais liés au décapage, au coupage de lignes, aux puits, aux travers bancs, aux galeries, aux rampes, au forage au diamant et à divers services comme les remontées et la ventilation.

Ouvrages. Les frais liés aux ouvrages comprennent les dépenses visant la construction et l'acquisition de bâtiments neufs et d'autres ouvrages en surface ainsi que des ouvrages souterrains qui ne sont pas inclus dans les dépenses de mise en valeur. Cela comprend la construction de bâtiments et les travaux de génie tels que la construction de routes, les systèmes d'élimination et les constructions maritimes. Les frais immobilisés tels que les honoraires d'ingénieurs, de notaires, d'avocats et d'architectes, ainsi que la valeur des immobilisations mises en place par la propre main-d'œuvre des entreprises sont inclus dans ce poste. Le prix d'achat du terrain et le coût des logements résidentiels sont exclus.

Projets de récupération assistée. Les dépenses consacrées aux projets de récupération assistée comprennent uniquement les frais liés à des installations faisant partie de projets tertiaires et faisant appel à l'injection de vapeur et à l'injection de fluides miscibles. Comprend les coûts du forage et de l'équipement des puits d'injection et des puits de service.

Propriété en cours de production ou destinée à la production. Propriété répondant essentiellement aux critères suivants : i) l'entreprise a effectué une étude de faisabilité et a décidé officiellement d'entreprendre la production; ii) l'entreprise dispose des fonds nécessaires ou a pris des arrangements à cet égard, iii) la province ou le territoire a donné son autorisation (s'il y a lieu) et iv) des pièces majeures de matériel de production ont été achetées.

Secteur non classique. Ensemble des activités menées dans les régions de Cold Lake, Peace River, Athabasca, Wabasca et Lindbergh. Les produits dérivés de ces opérations sont soit du bitume brut, soit du bitume transformé en pétrole synthétique dans des usines de pétrole synthétique.

Travaux physiques et levés. Exploration aérienne et souterraine et exploration de surface. Comprend le forage au diamant, les travaux de géologie, de géochimie et de géophysique, les tranchées, le décapage, le coupage de lignes et les autres travaux de surface, les puits d'exploration et les autres travaux souterrains, ainsi que le salaire du personnel sur le terrain et le coût des travaux impartis à des sous-traitants.

Usines de traitement du gaz naturel. Ce poste comprend la valeur immobilisée des usines, y compris les ouvrages et le matériel de mesure et de régulation et les équipements connexes.



Investment and Capital Stock Division
Capital Expenditures
Revised Forecast 1998

Deadline for receipt: May 8, 1998

FORM M2

Si vous préférez ce questionnaire en français
veuillez cocher ou téléphoner à frais virés.



CHANGE PRE-PRINTED INFORMATION IF NECESSARY, USING THE CORRESPONDING BOXES BELOW

(print or type)

Principal Activity: _____

Mail Contact Name: _____

Location: _____

Title: _____

Legal Name of Operation: _____

c/o: _____

Business Name: _____

Address: _____

postal
(ZIP) code:

Type of Ownership:
(Instruction A in Reporting Guide) _____

Name of Person Responsible: _____

Your Fiscal Year End: (Instruction B in Reporting Guide)

<input type="text"/>	<input type="text"/>
Month	Year

Telephone () - Extension

Facsimile Number: () -

FOR STATISTICS CANADA USE ONLY

<input type="checkbox"/>				
H.R'd	SMO V.	Corr.	A.	B.

Signature _____

Official position _____

Date of this report

D	M	Y
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>

Business address (if different from mailing address)

**TO COMPLETE THE QUESTIONNAIRE CONSULT
THE REPORTING GUIDE**

Instructions, definitions and examples can be found in the Reporting Guide. Reading these before completion can save you both time and effort in filling out this questionnaire. The asterisk * indicates that a definition or further instructions are provided in the Reporting Guide. If you have not received a Guide and would like one, please call us at **(613) 951-9815 or 1-(800) 345-2294.**

Submit your completed questionnaire by mail to Investment and Capital Stock Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario K1A 0T6, or by Facsimile: **(613) 951-0196 or 1-(800)606-5393.**

USE OF DATA REPORTED:

Data collected in the surveys on capital and repair expenditures are included in the publications "Private and Public Investment in Canada - Catalogue 61-205" and in "Capital Expenditures by Type of Asset - Catalogue 61-223". The data are used by Statistics Canada as input to the System of National Accounts. The information is also used by the Bank of Canada, Finance Canada, Industry Canada, provincial agencies, trade associations, universities and international organizations for macroeconomic policy development and/or analysis and as a measure of regional activity.

CONFIDENTIALITY:

"Statistics Canada is prohibited by law from publishing any statistics which would divulge information obtained from this survey that relates to any identifiable business/institution/individual without the previous written consent of that business/institution/individual. The data reported on this questionnaire will be treated in confidence, used for statistical purposes and totals published in a format that safeguards confidentiality as required by the Statistics Act. The confidentiality provisions of the Statistics Act are not affected by either the Access to Information Act or any other Legislation".

LEGAL REQUIREMENT:

The information sought in this questionnaire is collected under the authority of the Statistics Act, Revised Statutes of Canada, 1985, chapter S19. Everyone is required to provide this information.

**FEDERAL-PROVINCIAL AGREEMENTS TO SHARE
INFORMATION:**

To avoid duplication of enquiry and to provide consistent statistics, this survey is being conducted under cooperative agreements, made in accordance with the Statistics Act, Revised Statutes of Canada, 1985, Chapter S19 under Section 11 for the exchange of information with: the Newfoundland Statistics Agency, the New Brunswick Statistics Agency, the "Bureau de la Statistique du Québec", the Statistics Unit, Ontario Ministry of Treasury and Economics, the Manitoba Bureau of Statistics, the Saskatchewan Bureau of Statistics and the British Columbia Central Statistics Bureau, for respondents in each of the respective provinces; and under Section 12 for joint collection and sharing information with: the Prince Edward Island Department of Finance, the Nova Scotia Department of Development Statistics and Research Services Branch, the Nova Scotia Department of Natural Resources, the Budget Planning and Economics Division of the Alberta Treasury, the Northwest Territories Bureau of Statistics and the Yukon Bureau of Statistics and Natural Resources Canada.

Agreements coming under Section 12 of the Canada Statistics Act shall not apply to any respondent who gives notice in writing to the Chief Statistician that he/she objects to the sharing of the information.

REVISED FORECAST 1998

SECTION A: Capital Expenditures*

(Include additions to work in progress)*	New Assets Renovation Retrofit *	Purchase of Used Assets in Canada *	Total Capital Expenditures (Columns 1 + 2)
	(thousands of dollars)		
1. Land * (include geological and geophysical expenditures, oil and gas rights acquisition and retention costs)	(1)	(2)	(3)
111	000.00	X X X X X X X X X X X X X X X X X X X X	X X X X X X X X X X X X X X X X X X X X
2. Residential Construction * (excluding land)	112	113	000.00
3. Non-Residential Construction * (include assets acquired for lease to others)	114	115	000.00
4. Machinery and Equipment * (include assets acquired for lease to others)	117	118	000.00
		119	000.00
			Box A 000.00
			Box B 000.00

SECTION B: Changes in Capital Expenditures Plans

**From the expenditures reported previously on the Forecast 1998
(See Reporting Guide)**

	Non Residential Construction Box A	Machinery and Equipment Box B	(Check appropriate box)	
			799	800
1. Abandoned plans (indefinitely)	801	802	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
2. Deferred plans to future year(s)	803	804	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
3. Reduced the size of the currently planned project(s)	805	806	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4. Expanded the size of the currently planned project(s)	807	808	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5. Introduced additional project(s) into current plans or deferrals from last year	809	810	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
6. Project(s) ahead of schedule or completed	811	812	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
7. Project(s) behind schedule	813	814	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
8. Better information or revised reporting procedures	815	816	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
9. Other(s) _____				

COMMENTS

055

THANK YOU FOR THE INFORMATION



Division de l'investissement et du stock de capital

Dépenses en immobilisations

Prévision révisée 1998

Date limite de réception: 8 mai 1998

FORMULAIRE

M3

If you prefer this questionnaire in English,
please check or call collect.



CORRIGER SI NÉCESSAIRE, L'INFORMATION PRÉ-IMPRIMÉE EN UTILISANT LES BOÎTES CORRESPONDANTES CI-DESSOUS

(écrire en majuscules ou dactylographier)

Activité principale: _____

Personne à contacter par la poste: _____

Lieu visé: _____

Titre: _____

Raison sociale: _____

a/s de: _____

Nom commercial: _____

Adresse: _____
(ZIP) _____ Code postal:

Type de propriété:
(Voir directive A, dans le Guide) _____

Nom de la personne à contacter par téléphone: _____
Numéro de téléphone: () - poste

Numéro de télécopieur: () -

Fin de votre année financière: (voir directive B, dans le Guide)

Mois Année

Réserve à Statistique Canada

<input type="checkbox"/>				
C. Reçu	Vérif.	Corr.	A.	B.

Signature _____ Poste officiel _____

J	M	A
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Adresse (si elle est différente de l'adresse postale)

POUR REMPLIR LE QUESTIONNAIRE, Veuillez VOUS REPORTER AU GUIDE:

Vous trouverez les directives, les définitions et les exemples supplémentaires dans le Guide de déclaration. Lisez-les avant de répondre au questionnaire, et économisez ainsi du temps et des efforts. L'astérisque * indique qu'une définition ou des directives plus détaillées sont fournies dans le Guide de déclaration. Si vous n'avez pas reçu un Guide de déclaration et vous en désirez une copie veuillez communiquer avec nous au (613) 951-9815 ou 1- (800) 345-2294.

Retourner votre questionnaire dûment rempli à l'adresse suivante: Division de l'investissement et du stock de capital, Statistique Canada, Ottawa, Ontario K1A 0T6, ou par télécopieur: (613) 951-0196 ou 1-(800)606-5393.

UTILISATION DES DONNÉES FOURNIES:

Les données recueillies par les enquêtes sur les immobilisations et les réparations paraissent dans les publications "Investissements privés et publics au Canada - no 61-205 au catalogue" et "Dépenses en immobilisations par type d'actif" - no 61-223 au catalogue". Les données sont utilisées par Statistique Canada comme données saisies pour le Système de comptabilité nationale. L'information est aussi utilisée par la Banque du Canada, Finances Canada, Industrie Canada, les agences provinciales, les associations d'échange, les universités ainsi que les organisations internationales pour l'analyse et pour développer des politiques au sujet de la macro-économie. Elle sert aussi à mesurer le degré de l'exploitation régionale.

CONFIDENTIALITÉ:

"La loi interdit à Statistique Canada de publier des statistiques recueillies au cours de cette enquête qui permettraient d'identifier une entreprise (institution ou personne) sans que celle-ci en ait donnée l'autorisation par écrit au préalable. Les données déclarées sur ce questionnaire resteront confidentielles, elles serviront exclusivement à des fins statistiques et la présentation des totaux publiés protège la confidentialité des données conformément à la Loi sur la statistique. Les dispositions de la Loi sur la

statistique qui traitent de la confidentialité ne sont modifiées d'aucune façon par la Loi sur l'accès à l'information ou toute autre loi".

DÉCLARATION EXIGÉE EN VERTU DE LA LOI SUR LA STATISTIQUE:

Chacun est tenu de fournir les renseignements demandés sur le présent questionnaire, en vertu de la Loi sur la statistique, Lois révisées du Canada, 1985, chapitre S19.

ACCORDS FÉDÉRAUX-PROVINCIAUX SUR LE PARTAGE DES RENSEIGNEMENTS:

Afin d'éviter tout chevauchement des enquêtes et de fournir des statistiques uniformes, Statistique Canada mène cette enquête aux termes d'accords conjoints conclus en vertu de l'article 11 de la Loi sur la statistique, Lois révisées du Canada, 1985, chapitre S19 pour l'échange de renseignements avec: le "Newfoundland Statistics Agency", le Bureau de la statistique du Nouveau-Brunswick, le Bureau de la statistique du Québec, le "Statistics Unit, Ontario Ministry of Treasury and Economics", le "Manitoba Bureau of Statistics", le "Saskatchewan Bureau of Statistics" et le "British Columbia Central Statistics Bureau", pour les répondants de ces différentes provinces; et en vertu de l'article 12 pour le rassemblement conjoint et l'échange de renseignements avec: le "Prince Edward Island Department of finance", le "Nova Scotia Department of Development Statistics and Research Services Branch", le Ministère des Ressources Naturelles de la Nouvelle-Écosse, le "Budget Planning and Economics Division of the Alberta Treasury", le "Northwest Territories Bureau of Statistics", "Yukon Bureau of Statistics" et Ressources naturelles Canada.

Les accords aux termes de l'article 12 de la Loi sur la statistique ne s'appliquent pas aux répondants qui s'opposent à l'échange de renseignements dans une lettre jointe au questionnaire dûment rempli et adressé au statisticien en chef du Canada.

PRÉVISION RÉVISÉE 1998

SECTION A: Dépenses en Immobilisations *

(Inclure additions aux travaux en cours)*	Immobilisations neuves, rénovation, réfection *	Achat d'immobilisations usagées au Canada *	Total des dépenses en immobilisations (Colonnes 1 + 2)
	(milliers de dollars)		
1. Terrains * (inclure dépenses géologiques et géophysiques, coûts d'acquisition et de rétention pétroliers et gaziers)	(1)	(2)	(3)
111	000.00	X X X X X X X X X X X X X X X X X X X X	X X X X X X X X X X X X X X X X X X X X
2. Construction résidentielle * (excluant terrains)	112	000.00	113
3. Construction non résidentielle * (inclure location à autrui)	114	000.00	115
4. Machines et matériel * (inclure location à autrui)	117	000.00	118
			119
			Case A 000.00 Case B 000.00

SECTION B: Changements des plans de dépenses en immobilisations *

À partir des dépenses déclarées précédemment dans les Prévisions 1998 (Consulter le guide)		Construction non résidentielle Case A	Machines et matériel Case B
		(Cochez la case appropriée)	
1. Plans abandonnés (indéfiniment)		799 <input type="checkbox"/>	800 <input type="checkbox"/>
2. Plans reportés à une (des) année(s) ultérieure(s)		801 <input type="checkbox"/>	802 <input type="checkbox"/>
3. Réduction de l'envergure du (des) projet(s) planifié(s)		803 <input type="checkbox"/>	804 <input type="checkbox"/>
4. Augmentation de l'envergure du (des) projet(s) planifié(s)		805 <input type="checkbox"/>	806 <input type="checkbox"/>
5. Introduction d'un (de) projet(s) additionnel(s) dans les plans actuels ou plan(s) reporté(s) de l'année précédente		807 <input type="checkbox"/>	808 <input type="checkbox"/>
6. Projet(s) en avance par rapport au calendrier établi, ou terminé(s)		809 <input type="checkbox"/>	810 <input type="checkbox"/>
7. Projet(s) en retard par rapport au calendrier établi		811 <input type="checkbox"/>	812 <input type="checkbox"/>
8. Meilleure information ou procédures de déclarations révisées		813 <input type="checkbox"/>	814 <input type="checkbox"/>
9. Autre(s) _____		815 <input type="checkbox"/>	816 <input type="checkbox"/>

COMMENTAIRES

055

MERCI POUR LES RENSEIGNEMENTS