

# A

# ANALYSE DU MARCHÉ DE LA REVENTE DEUXIÈME TRIMESTRE DE 2007

**Région de Gatineau**

## Un regard objectif sur l'habitation

Société canadienne d'hypothèques et de logement

[www.schl.ca](http://www.schl.ca)

Date de diffusion : troisième trimestre de 2007

### Coup d'oeil sur le marché

2<sup>ème</sup> trimestre 2007 vs  
2<sup>ème</sup> trimestre 2006

Volume de ventes :	↑	7 %
Prix moyen :	↑	5 %
N <sup>bre</sup> vendeurs/ acheteur :		6

### Des rapports électroniques gratuits :

Depuis novembre dernier, les rapports électroniques standard portant sur le marché de l'habitation sont maintenant gratuits.

Pour consulter ou télécharger ces rapports, rendez-vous au :  
[www.schl.ca/infomarche/magasin](http://www.schl.ca/infomarche/magasin)

Pour obtenir des publications spéciales sur le marché de la revente, allez au :  
[www.schl.ca/fr/region\\_fr/quebec/quebec\\_005.cfm](http://www.schl.ca/fr/region_fr/quebec/quebec_005.cfm)

Pour de plus amples renseignements, veuillez contacter notre service à la clientèle au :

**1 866 855-5711**

CHAMBRE IMMOBILIÈRE  
DE L'OUTAOUAIS

Canada

## Le marché de la revente continue sur sa lancée

Après avoir progressé de 11 % depuis le début de l'année, les ventes de propriétés existantes ont continué d'augmenter au deuxième trimestre. Cette fois-ci, 1 518 ventes ont été conclues par l'intermédiaire du Service inter-agences (S.I.A.®) dans la région de Gatineau, un gain de 7 % comparativement à la même période en 2006. Ainsi, depuis janvier, 2 650 habitations ont changé de propriétaire, soit 8 % de plus qu'au cours des six premiers mois de l'an dernier.

Au deuxième trimestre, l'offre a piétiné. On comptait en moyenne 2 410 maisons à vendre d'avril à juin, soit à peine plus qu'au deuxième trimestre de l'année dernière (+0,5 %). Il s'agit de la plus faible progression trimestrielle des inscriptions depuis 2002.

Puisque la demande est encore forte et que l'offre stagne, le marché demeure à l'avantage des vendeurs (6 vendeurs par acheteur). Les prix continuent donc de progresser au-delà de l'inflation : selon la tendance observée au cours des quatre derniers trimestres, le prix moyen des habitations s'est établi à un peu moins de 177 900, en hausse de 6 %.

Le contexte économique de Gatineau continue de favoriser le marché de l'habitation à Gatineau. L'emploi en général a crû de façon modérée au cours des derniers mois, mais l'emploi à temps plein, qui influence davantage la demande de logements, continue d'augmenter à un bon rythme, et ce, depuis le milieu de 2005.

\* Le Service inter-agences (SIA) est une marque d'accréditation enregistrée de l'Association canadienne de l'immeuble (ACI)

En collaboration avec



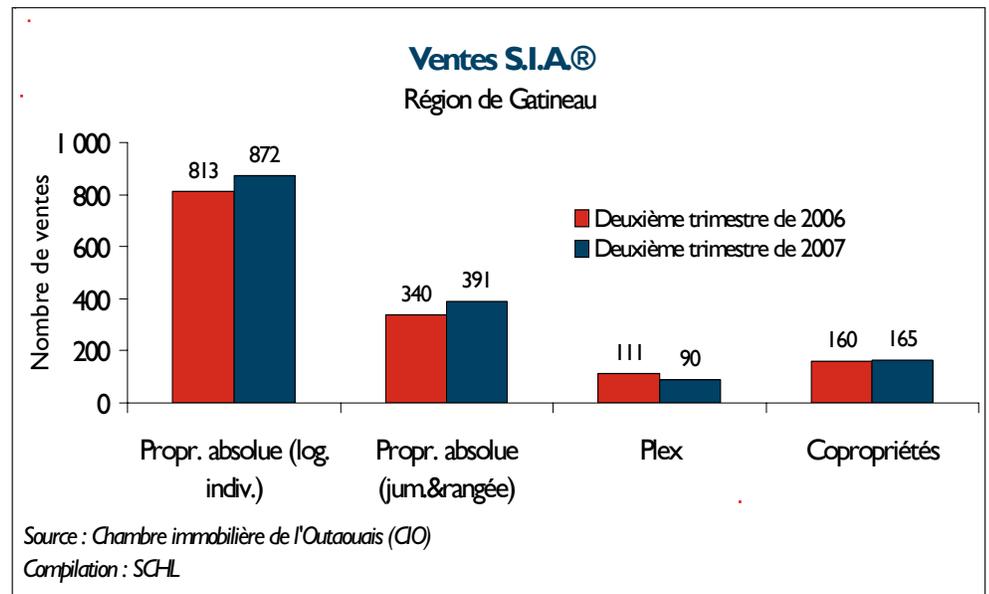
la Fédération des Chambres immobilières du  
Québec



## Les « maisons de ville » existantes gagnent en popularité

Les maisons jumelées et en rangée sont en demande sur le marché de l'existant. En effet, les ventes se sont accrues de 15 % au deuxième trimestre. Par contre, on compte relativement peu de maisons de ce genre dans la région. Lors du recensement de 2001, la région de Gatineau comptait 17 655 maisons jumelées et en rangée, soit seulement 17 % du parc de logements. À titre de comparaison, les maisons individuelles représentaient 49 % du parc. Le nombre élevé de ventes a fait baisser les inscriptions de 7 %. En conséquence, le marché est fortement à l'avantage des vendeurs (3 vendeurs par acheteur), et le prix moyen est en hausse de 6 %.

Les ventes de maisons individuelles et de copropriétés ont également augmenté au deuxième trimestre, mais à un rythme moindre, soit de 7 % et de



3 %, respectivement. Ces deux types d'habitations se rapprochent de l'équilibre, puisqu'on compte 7 vendeurs par acheteur. Malgré tout, les prix ont monté de 6 à 7 %.

Pour sa part, le marché des plex (immeubles de 2 à 5 logements) tire un peu de l'arrière, avec 90 ventes (- 9 %). Il faut dire que l'offre est également

moins élevée (-5 %). Les plex sont les seuls types d'habitations pour lesquels le marché est équilibré (ratio de 8/1), et cela se répercute sur les prix et les délais de vente. En effet, la tendance constatée durant les quatre derniers trimestres indique une croissance du prix moyen de 3 %. De plus, le plex est le seul type d'habitation pour lequel le délai de vente moyen a augmenté de façon notable (+10 jours).

### Tableau de bord de l'économie de la région de Gatineau

	2e trim 2006	3e trim 2006	4e trim 2006	1er trim 2007	2e trim 2007
Taux hypothécaire 1 an (1)	6,4	6,5	6,4	6,5	6,8
Taux hypothécaire 5 ans (1)	6,8	6,8	6,6	6,6	7,0
Var. de l'indice de confiance des consommateurs (2)	4,1%	-1,4%	-2,2%	4,9%	0,2%
Moment propice pour faire un achat important, telle une maison (% de réponses positives) (2) (3)	53,8	52,0	47,6	50,3	53,4
Création (ou perte) d'emplois	5 100	3 800	200	1 200	4 100
Taux de chômage	5,3	4,7	6,0	7,1	5,3
Faillites personnelles	329	380	409	379	393
Taux d'inflation annuel (2)	2,4%	1,2%	1,0%	1,3%	1,5%

Sources: Statistique Canada, Conférence Board du Canada, Bureau du Surintendant des faillites.

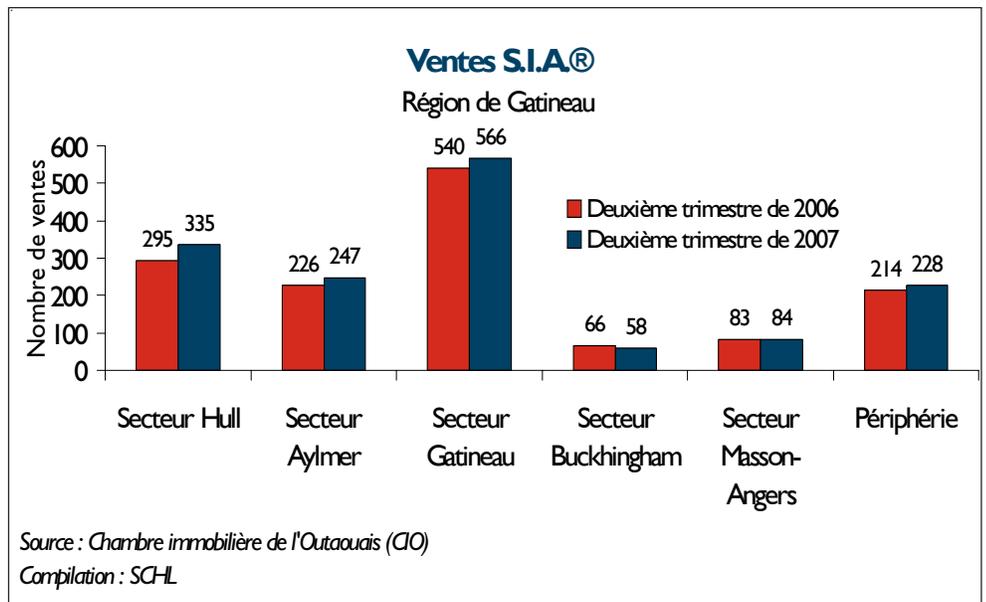
Notes: (1) Canada (2) Québec (3) Données désaisonnalisées

## La plupart des secteurs enregistrent une hausse

Les ventes ont progressé dans presque toute la région de Gatineau. Seul le secteur de Buckingham a accusé un recul (-12 %). Le volume y est cependant relativement faible, et la différence n'est en fait que de 8 ventes. De plus, les inscriptions sont en baisse depuis trois trimestres dans ce secteur. La diminution des ventes dénote davantage la rareté de l'offre qu'un affaiblissement de la demande comme telle. Le nombre de vendeurs par acheteur est d'ailleurs passé de 6 à 4 depuis l'an dernier.

À l'opposé, les secteurs les plus au centre ont enregistré des gains importants. Hull a connu la plus forte hausse (+14 %), et 335 ventes y ont été conclues au deuxième trimestre. Aylmer suit, avec un gain de 9 %. De son côté, la zone correspondant à l'ancienne ville de Gatineau accapare toujours la plus grande part de l'activité (plus du tiers), et 566 ventes y ont été enregistrées, soit 5 % de plus qu'au deuxième trimestre de l'an dernier.

La périphérie n'est pas en reste, puisque 228 transactions y ont été conclues au deuxième trimestre de 2007. Il s'agit d'une hausse de 7 % comparativement à la même période l'an dernier. Toujours le seul secteur de la région de Gatineau où le marché est équilibré depuis 2005, la périphérie a même vu le nombre de vendeurs par acheteur passer de 8 à 9 depuis l'an dernier. Les acheteurs ont donc plus de pouvoir de négociation en périphérie que dans la ville de Gatineau.



Dans le secteur de Masson-Angers, le volume d'activité est sensiblement le même que l'an dernier (84 ventes vs 83 l'an dernier). Tout comme à Buckingham, l'offre est en baisse. La stabilité des ventes n'indique donc pas nécessairement une stagnation de la demande.

## Propriétés abordables recherchées

Sur le marché des habitations en propriété absolue (maisons individuelles, jumelées et en rangée), le rapport de force entre les vendeurs et les acheteurs est très différent selon que le prix est inférieur ou supérieur à 200 000 \$. Alors que le nombre de vendeurs par acheteur se situe entre 3 et 4 pour les maisons de moins de 200 000 \$, le ratio est de 10/1 pour les propriétés plus chères. Depuis 2001, ce marché est d'ailleurs équilibré.

Du côté des plex, les acheteurs sont davantage en mesure de négocier qu'auparavant. Le marché des habitations de 150 000 \$ à 199 999 \$ est d'ailleurs équilibré.

Tout comme pour le marché des habitations en propriété absolue, celui des copropriétés comporte deux réalités. Le marché des copropriétés de moins de 150 000 \$ est favorable aux vendeurs (entre 4 et 6 vendeurs par acheteur), alors que celui des copropriétés plus chères est équilibré (ratio de 1/1). D'ailleurs, on remarque que le délai de vente moyen s'est passablement allongé pour les copropriétés plus chères. En effet, selon la tendance décelée au cours des quatre derniers trimestres, il fallait en moyenne 119 jours pour vendre une copropriété de 150 000 \$ à 199 999 \$, soit 24 de plus que l'année dernière.

# État du marché de la revente dans l'Outaouais au 2e trimestre 2007

Zones	Marché visé	Statistiques au 2e trimestre								Tendance des 4 derniers trimestres <sup>1</sup>									
		Ventes				Inscriptions actives (moyenne mensuelle)				Prix de vente			Prix vendu/prix inscrit	Vendeurs/acheteur	Délai de vente (jours) <sup>2</sup>	Classification de marché			
		2e trim. 2007	Var (%) p/r 2e trim. 2006	Cumul. 2007	Var (%) p/r cumul. 2006	2e trim. 2007	Var (%) p/r 2e trim. 2006	Cumul. 2007	Var (%) p/r cumul. 2006	Moyen	Var (%) p/r tendance 2006	Médian	Var (%) p/r tendance 2006	%	nb	Var (nb) p/r tend. 2006	nb	Var (nb) p/r tend. 2006	
Hull	<b>Total</b>	<b>335</b>	<b>14</b>	<b>557</b>	<b>5</b>	<b>468</b>	<b>8</b>	<b>467</b>	<b>8</b>	<b>174 546</b>	<b>5</b>	<b>167 800</b>	<b>7</b>	<b>96</b>	<b>6</b>	<b>1</b>	<b>81</b>	<b>4</b>	<b>VENDEUR</b>
	Propr. absolue individuelle	120	20	202	6	135	-18	134	-13	205 381	3	195 000	4	96	5	-1	79	2	VENDEUR
	Propr. absolue jum.&rangée	68	66	118	27	53	71	59	59	177 682	5	176 950	4	98	3	0	58	-1	VENDEUR
	Plex	49	9	73	4	81	16	75	7	208 102	0	204 000	9	94	7	1	96	15	VENDEUR
	Copropriété	98	-10	164	-7	198	16	199	16	126 069	6	118 750	6	97	7	1	92	6	VENDEUR
Aylmer	<b>Total</b>	<b>247</b>	<b>9</b>	<b>427</b>	<b>12</b>	<b>426</b>	<b>16</b>	<b>398</b>	<b>16</b>	<b>197 934</b>	<b>6</b>	<b>184 000</b>	<b>6</b>	<b>97</b>	<b>6</b>	<b>0</b>	<b>82</b>	<b>1</b>	<b>VENDEUR</b>
	Propr. absolue individuelle	154	13	257	15	271	7	257	8	221 525	5	217 500	7	96	7	1	85	-1	VENDEUR
	Propr. absolue jum.&rangée	80	14	140	27	94	24	84	29	162 537	5	165 000	9	97	4	1	63	1	VENDEUR
	Plex	4	-60	10	-29	14	56	13	18	**	**	**	**	**	**	**	**	**	**
	Copropriété	9	-10	20	-39	47	57	44	42	**	**	**	**	**	**	**	**	**	**
Gatineau	<b>Total</b>	<b>566</b>	<b>5</b>	<b>1 007</b>	<b>10</b>	<b>840</b>	<b>-4</b>	<b>844</b>	<b>1</b>	<b>174 075</b>	<b>4</b>	<b>164 000</b>	<b>5</b>	<b>97</b>	<b>6</b>	<b>0</b>	<b>77</b>	<b>2</b>	<b>VENDEUR</b>
	Propr. absolue individuelle	312	1	540	5	545	-3	543	0	197 825	5	185 000	6	97	7	0	83	0	VENDEUR
	Propr. absolue jum.&rangée	167	6	306	14	117	-24	127	-11	142 101	7	145 000	9	97	3	0	63	6	VENDEUR
	Plex	30	-14	50	-7	69	-20	74	-1	195 913	1	190 000	-1	96	9	2	84	-2	ÉQUILBRÉ
	Copropriété	57	43	111	37	108	38	101	40	130 917	5	126 000	5	97	1	75	-1	VENDEUR	
Buckingham	<b>Total</b>	<b>58</b>	<b>-12</b>	<b>102</b>	<b>-11</b>	<b>68</b>	<b>-38</b>	<b>67</b>	<b>-35</b>	<b>134 598</b>	<b>5</b>	<b>129 700</b>	<b>4</b>	<b>96</b>	<b>4</b>	<b>-2</b>	<b>63</b>	<b>-15</b>	<b>VENDEUR</b>
	Propr. absolue individuelle	33	0	62	5	46	-31	46	-28	141 851	4	139 250	2	96	5	-1	73	-14	VENDEUR
	Propr. absolue jum.&rangée	23	-4	35	-20	17	-32	17	-23	119 954	3	122 250	5	97	3	-1	44	-24	VENDEUR
	Plex	2	-78	5	-55	5	-71	4	-75	**	**	**	**	**	**	**	**	**	**
	Copropriété	0	--	0	--	0	--	0	--	**	**	**	**	**	**	**	**	**	**
Masson-Angers	<b>Total</b>	<b>84</b>	<b>1</b>	<b>173</b>	<b>13</b>	<b>83</b>	<b>-25</b>	<b>93</b>	<b>-13</b>	<b>142 934</b>	<b>5</b>	<b>137 000</b>	<b>5</b>	<b>97</b>	<b>4</b>	<b>-1</b>	<b>65</b>	<b>-9</b>	<b>VENDEUR</b>
	Propr. absolue individuelle	27	0	56	19	54	-4	56	8	162 446	7	164 450	6	97	7	1	77	-4	VENDEUR
	Propr. absolue jum.&rangée	52	11	106	12	22	-50	30	-32	129 461	6	132 000	6	98	2	-2	51	-11	VENDEUR
	Plex	4	-56	10	-9	7	-30	7	-30	**	**	**	**	**	**	**	**	**	**
	Copropriété	1	--	1	--	0	-100	0	-100	**	**	**	**	**	**	**	**	**	**
Périphérie	<b>Total</b>	<b>228</b>	<b>7</b>	<b>384</b>	<b>9</b>	<b>526</b>	<b>6</b>	<b>496</b>	<b>9</b>	<b>198 554</b>	<b>6</b>	<b>190 000</b>	<b>9</b>	<b>95</b>	<b>9</b>	<b>1</b>	<b>97</b>	<b>4</b>	<b>ÉQUILBRÉ</b>
	Propr. absolue individuelle	226	8	375	9	493	4	461	5	199 213	5	192 000	9	95	8	0	96	2	ÉQUILBRÉ
	Propr. absolue jum.&rangée	1	0	5	150	8	60	10	150	**	**	**	**	**	**	**	**	**	**
	Plex	1	-67	4	-20	17	55	18	80	**	**	**	**	**	**	**	**	**	**
	Copropriété	0	-100	0	-100	8	100	7	133	**	**	**	**	**	**	**	**	**	**
RMR de Gatineau	<b>Total</b>	<b>1 518</b>	<b>7</b>	<b>2 650</b>	<b>8</b>	<b>2 410</b>	<b>0,5</b>	<b>2 364</b>	<b>4</b>	<b>177 867</b>	<b>5</b>	<b>166 241</b>	<b>6</b>	<b>96</b>	<b>6</b>	<b>0</b>	<b>80</b>	<b>1</b>	<b>VENDEUR</b>
	Propr. absolue individuelle	872	7	1 492	8	1 544	-2	1 495	1	199 178	5	189 000	6	96	7	0	86	0	VENDEUR
	Propr. absolue jum.&rangée	391	15	710	16	312	-7	328	4	149 039	6	146 000	7	97	3	0	60	1	VENDEUR
	Plex	90	-19	152	-8	193	-5	190	-1	197 319	3	190 000	6	95	8	1	94	10	ÉQUILBRÉ
	Copropriété	165	3	296	2	361	27	351	26	128 626	7	124 000	8	97	7	1	90	4	VENDEUR
Partie rurale Outaouais	<b>Total</b>	<b>170</b>	<b>-7</b>	<b>262</b>	<b>-5</b>	<b>501</b>	<b>8</b>	<b>450</b>	<b>10</b>	<b>120 116</b>	<b>11</b>	<b>109 000</b>	<b>25</b>	<b>92</b>	<b>10</b>	<b>1</b>	<b>104</b>	<b>7</b>	<b>ÉQUILBRÉ</b>
	Propr. absolue individuelle	167	-5	254	-5	476	8	429	11	120 663	11	109 900	26	92	10	2	104	8	ÉQUILBRÉ
	Propr. absolue jum.&rangée	0	-100	0	-100	1	-83	1	-83	**	**	**	**	**	**	**	**	**	**
	Plex	3	-40	6	0	24	14	20	25	**	**	**	**	**	**	**	**	**	**
	Copropriété	0	--	2	100	0	-100	1	-50	**	**	**	**	**	**	**	**	**	**
<b>Total Outaouais</b>	<b>Total</b>	<b>1 688</b>	<b>5</b>	<b>2 912</b>	<b>7</b>	<b>2 911</b>	<b>2</b>	<b>2 814</b>	<b>5</b>	<b>172 040</b>	<b>6</b>	<b>163 000</b>	<b>8</b>	<b>96</b>	<b>7</b>	<b>1</b>	<b>83</b>	<b>2</b>	<b>VENDEUR</b>
	Propr. absolue individuelle	1 039	5	1 746	6	2 020	0	1 924	3	186 480	6	179 500	7	95	7	0	89	2	VENDEUR
	Propr. absolue jum.&rangée	391	14	710	16	313	-8	329	2	149 039	6	146 000	7	97	3	-1	60	0	VENDEUR
	Plex	93	-20	158	-8	217	-4	210	1	192 351	3	185 000	6	95	8	1	94	8	ÉQUILBRÉ
	Copropriété	165	3	298	2	361	27	352	26	128 695	7	124 000	8	97	7	1	90	3	VENDEUR

\* Données confidentielles ou absence de données (nombre de transactions des 4 derniers trimestres inférieur à 40 ventes).

\*\* Il n'y a pas de classification de marché lorsque le nombre de transactions des 4 derniers trimestres est inférieur à 40 ventes.

# État du marché de la revente de la RMR de Gatineau au 2e trimestre 2007

## Statistiques selon les gammes de prix

Marché visé Gamme de prix		Statistiques au 2e trimestre				Tendance des 4 derniers trimestres			
		Ventes				Vendeurs/acheteur (nb)		Délai de vente (jours) <sup>2</sup>	
		2e trim. 2007	Var (%) p/r 2e trim. 2006	Cumulatif 2007	Var (%) p/r cumul. 2006	Tendance 2007	Tendance 2006	Tendance 2007	Var (nb) p/r tendance 2006
<b>Propriété absolue</b>	<b>Total</b>	<b>1 263</b>	<b>10</b>	<b>2 202</b>	<b>11</b>	<b>6</b>	<b>6</b>	<b>80</b>	<b>1</b>
	Moins de 100 000 \$	42	-26	79	-25	4	4	87	7
	100 000 \$ à 149 999 \$	272	-23	565	-13	3	4	66	-1
	150 000 \$ à 199 999 \$	508	28	851	24	4	5	70	-3
	200 000 \$ et plus	441	27	707	29	10	10	96	-1
<b>Plex</b>	<b>Total</b>	<b>90</b>	<b>-19</b>	<b>152</b>	<b>-8</b>	<b>8</b>	<b>7</b>	<b>94</b>	<b>10</b>
	Moins de 100 000 \$	3	0	4	-20	**	**	**	**
	100 000 \$ à 149 999 \$	17	-41	31	-33	6	4	90	-1
	150 000 \$ à 199 999 \$	27	-4	45	-8	9	7	95	27
	200 000 \$ et plus	43	-16	72	11	9	9	96	5
<b>Copropriété</b>	<b>Total</b>	<b>165</b>	<b>3</b>	<b>296</b>	<b>2</b>	<b>7</b>	<b>6</b>	<b>90</b>	<b>4</b>
	Moins de 100 000 \$	19	-44	47	-31	4	4	87	-5
	100 000 \$ à 149 999 \$	106	12	196	11	6	6	83	-1
	150 000 \$ à 199 999 \$	31	35	43	26	11	10	119	24
	200 000 \$ et plus	9	13	10	-17	**	**	**	**

Source : CIO (compilation SCHL)

## NOTES ET DÉFINITIONS

### Description des zones de marché

- Aylmer** : Secteur de Gatineau correspondant à l'ancienne municipalité d'Aylmer.  
**Hull** : Secteur de Gatineau correspondant à l'ancienne municipalité de Hull.  
**Gatineau** : Secteur de Gatineau correspondant à l'ancienne municipalité de Gatineau.  
**Buckingham** : Secteur de Gatineau correspondant à l'ancienne municipalité de Buckingham.  
**Masson-Angers** : Secteur de Gatineau correspondant à l'ancienne municipalité de Masson-Angers.  
**Périphérie\*** : Cantley, Chelsea, Denholm, L'Ange-Gardien, La Pêche, Pontiac, Val-des-Monts.  
**RMR de Gatineau** : Région métropolitaine de recensement de Gatineau, telle que définie par Statistique Canada.

**Partie rurale Outaouais\*** : Allevy-et-Cawood, Aumond, Blue Sea, Boileau, Bois-Franc, Bouchette, Bowman, Bristol, Bryson, Campbell's Bay, Cayamant, Chénéville, Chichester, Clarendon, Déléage, Duhamel, Egan-Sud, Fassett, Fort-Coulonge, Gracefield, Grand-Calumet, Grand-Remous, Kazabazua, Lac-des-Plages, Lac-Sainte-Marie, Lac-Simon, Leslie-Clapham-et-Huddersfield, L'Isle-aux-Allumettes, Lochaber, Lochaber-Partie-Ouest, Low, Maniwaki, Mansfield-et-Pontefract, Mayo, Messines, Montcerf-Lytton, Montebello, Montpellier, Mulgrave-et-Derry, Namur, Northfield, Notre-Dame-de-Bonsecours, Notre-Dame-de-la-Paix, Notre-Dame-de-la-Salette, Papineauville, Plaisance, Portage-du-Fort, Rapides-des-Joachims, Ripon, Saint-André-Avellin, Saint-Émile-de-Suffolk, Sainte-Thérèse-de-la-Gatineau, Saint-Sixte, Shawville, Thorne, Thurso, Val-des-Bois, Val-des-Monts, Waltham, Wright.

\*Note : Denholm et L'Ange-Gardien ne font plus partie de la partie rurale de l'Outaouais et sont maintenant classées dans la périphérie de Gatineau, en conformité avec les délimitations géographiques établies par Statistique Canada lors du recensement de 2006.

### Types de classification de marché

**ÉQUILIBRÉ** : Marché ne favorisant ni les vendeurs, ni les acheteurs. Progression stable, sur une longue période, du volume des ventes, hausse des prix égale ou légèrement supérieure à l'inflation.

**ACHETEUR** : Les acheteurs sont avantagés, surplus d'inscriptions, ventes peu nombreuses, longue durée des inscriptions, prix diminuant ou augmentant moins que l'inflation.

**VENDEUR** : Les vendeurs sont avantagés. Pénurie d'inscriptions par rapport à la demande, délais de vente courts, prix augmentant plus que l'inflation.

### Définitions des indicateurs

**PRIX MÉDIAN** : La médiane est la valeur centrale séparant un groupe en deux parties égales. Par exemple, un prix médian de 100 000 \$ signifie que la moitié des propriétés se transigent à un prix inférieur ou égal à 100 000 \$ et que l'autre moitié se transige à un prix supérieur ou égal à 100 000 \$.

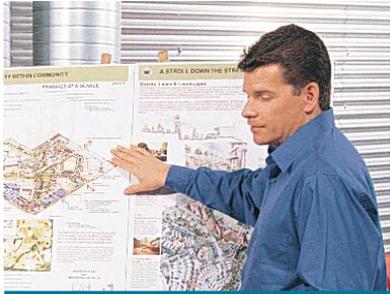
**DONNÉES BRUTES** : données observées pour le trimestre en cours

**DONNÉES LISSÉES** : moyenne des quatre derniers trimestres visant à réduire les fortes variations d'un trimestre à l'autre et donner une tendance plus claire

### Notes

<sup>1</sup> Toutes les données publiées dans cette publication sont des données lissées, à l'exception des données des ventes et des inscriptions actives.

<sup>2</sup> Le délai de vente peut être sous-estimé. En effet, lorsqu'une propriété est de nouveau inscrite à vendre après l'expiration du mandat ou lorsqu'il y a un changement d'agent immobilier, le calcul ne tient pas compte de la période d'inscription précédente.



# NOUVEAUX RAPPORTS D'ANALYSE DE MARCHÉ

Abonnez-vous dès aujourd'hui!

## Parus en mai

- *Perspectives du marché de l'habitation : Faits saillants (Canada et régions)*
- *Survol du marché de l'habitation dans les régions du Nord*

Abonnement

Abonnement

## Parus en juin

- Enquête sur les logements locatifs – printemps
  - *Rapport sur le marché locatif : Faits saillants (Canada et provinces)*
  - *Statistiques sur le marché locatif*
- *Rapport sur la rénovation et l'achat de logements*

Abonnement

Abonnement

Abonnement

## Au cours de 2007

- Nouveaux centres urbains visés par les rapports du CAM :

Détails

- **Abbotsford**
- **Kingston**
- **Peterborough**
- **Barrie**
- **Guelph**
- **Brantford**

## Vous voulez en savoir plus?

Tout au long de 2007, la SCHL continuera d'améliorer ses enquêtes et ses rapports d'analyse afin de mieux vous servir. Pour en savoir davantage sur l'actualisation de nos produits, ou pour vous abonner à nos publications électroniques GRATUITES, visitez régulièrement le [www.schl.ca/marchedelhabitation](http://www.schl.ca/marchedelhabitation)