



Canadian Economic Observer

March 2008



L'observateur économique canadien

Mars 2008



Canadian Economic Observer

L'observateur économique canadien

March 2008

Mars 2008

For more information on the CEO contact:
Current Analysis Group,
18-J R.H. Coats Building,
Statistics Canada,
Ottawa, Ontario
K1A 0T6
Telephone: 613-951-3634 or 613-951-1640
FAX: 613-951-3292
Internet: ceo@statcan.ca
You can also visit our World Wide Web site:
<http://www.statcan.ca/english/ads/11-010-XPB/>

Pour de plus amples informations sur L'OÉC, contactez:
Groupe de l'analyse de conjoncture,
18-J Immeuble R.-H.-Coats,
Statistique Canada,
Ottawa, Ontario
K1A 0T6
Téléphone: 613-951-3627 ou 613-951-1640
FAX: 613-951-3292
Internet: oec@statcan.ca
Vous pouvez également visiter notre site sur le Web :
<http://www.statcan.ca/francais/ads/11-010-XPB/>

How to order publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, or by mail order to Statistics Canada, Finance Division, R.H. Coats Bldg., 6th Floor, 100 Tunney's Pasture Driveway, Ottawa (Ontario) Canada, K1A 0T6.

1-613-951-7277
Facsimile number 1-613-951-1584
National toll free order line 1-800-267-6677

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, ou en écrivant à Statistique Canada, Division des finances, Immeuble R.-H.-Coats, 6^e étage, 100, promenade Tunney's Pasture, Ottawa (Ontario) Canada, K1A 0T6.

1-613-951-7277
Numéro du télécopieur 1-613-951-1584
Commandes: 1-800-267-6677 (sans frais partout au Canada)

Published by authority of the Minister responsible for
Statistics Canada
© Minister of Industry, 2008

Publication autorisée par le ministre responsable de
Statistique Canada
© Ministre de l'Industrie, 2008

March 2008
Catalogue no. 11-010-XPB, Vol. 21, no. 3
ISSN 0835-9148
Catalogue no. 11-010-XIB, Vol. 21, no. 3
ISSN 1705-0189
Frequency: Monthly
Ottawa

Mars 2008
N° 11-010-XPB au catalogue, vol. 21, n° 3
ISSN 0835-9148
N° 11-010-XIB au catalogue, vol. 21, n° 3
ISSN 1705-0189
Périodicité : mensuelle
Ottawa

All rights reserved. The content of this electronic publication may be reproduced, in whole or in part, and by any means, without further permission from Statistics Canada, subject to the following conditions: that it be done solely for the purposes of private study, research, criticism, review or newspaper summary, and/or for non-commercial purposes; and that Statistics Canada be fully acknowledged as follows: Source (or "Adapted from", if appropriate): Statistics Canada, year of publication, name of product, catalogue number, volume and issue numbers, reference period and page(s). Otherwise, no part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form, by any means—electronic, mechanical or photocopy—or for any purposes without prior written permission of Licensing Services, Client Services Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Tous droits réservés. Le contenu de la présente publication électronique peut être reproduit en tout ou en partie, et par quelque moyen que ce soit, sans autre permission de Statistique Canada, sous réserve que la reproduction soit effectuée uniquement à des fins d'étude privée, de recherche, de critique, de compte rendu ou en vue d'en préparer un résumé destiné aux journaux et/ou à des fins non commerciales. Statistique Canada doit être cité comme suit : Source (ou « Adapté de », s'il y a lieu) : Statistique Canada, année de publication, nom du produit, numéro au catalogue, volume et numéro, période de référence et page(s). Autrement, il est interdit de reproduire le contenu de la présente publication, ou de l'emmagasiner dans un système d'extraction, ou de le transmettre sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, reproduction électronique, mécanique, photographique, pour quelque fin que ce soit, sans l'autorisation écrite préalable des Services d'octroi de licences, Division des services à la clientèle, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

How to obtain more information

For information about this product or the wide range of services and data available from Statistics Canada, visit our website at www.statcan.ca or contact us by e-mail at infostats@statcan.ca or by telephone from 8:30 a.m. to 4:30 p.m. Monday to Friday:

Statistics Canada National Contact Centre

Toll-free telephone (Canada and the United States):	
Inquiries line	1-800-263-1136
National telecommunications device for the hearing impaired	1-800-363-7629
Fax line	1-877-287-4369
Depository Services Program inquiries line	1-800-635-7943
Depository Services Program fax line	1-800-565-7757
Local or international calls:	
Inquiries line	1-613-951-8116
Fax line	1-613-951-0581

Accessing and ordering information

This product, Catalogue no. 11-010-XIB, is available for free in electronic format. To obtain a single issue, visit our website at www.statcan.ca and select "Publications."

This product, Catalogue no. 11-010-XPB, is also available as a standard printed publication at a price of CAN\$25.00 per issue and CAN\$243.00 for a one-year subscription.

The following additional shipping charges apply for delivery outside Canada:

	Single issue	Annual subscription
United States	CAN\$6.00	CAN\$72.00
Other countries	CAN\$10.00	CAN\$120.00

All prices exclude sales taxes.

The printed version of this publication can be ordered by

- Telephone (Canada and United States) 1-800-267-6677
- Fax (Canada and United States) 1-877-287-4369
- E-mail infostats@statcan.ca
- Mail
Statistics Canada
Finance
R.H. Coats Bldg., 6th Floor
150 Tunney's Pasture Driveway
Ottawa, Ontario K1A 0T6

- In person from authorized agents and bookstores.

When notifying us of a change in your address, please provide both old and new addresses.

Standards of service to the public

Statistics Canada is committed to serving its clients in a prompt, reliable and courteous manner. To this end, the Agency has developed standards of service which its employees observe in serving its clients. To obtain a copy of these service standards, please contact Statistics Canada toll free at 1-800-263-1136. The service standards are also published on www.statcan.ca under "About us" > "Providing services to Canadians."

Comment obtenir d'autres renseignements

Pour toute demande de renseignements au sujet de ce produit ou sur l'ensemble des données et des services de Statistique Canada, visiter notre site Web à www.statcan.ca. Vous pouvez également communiquer avec nous par courriel à infostats@statcan.ca ou par téléphone entre 8 h 30 et 16 h 30 du lundi au vendredi aux numéros suivants :

Centre de contact national de Statistique Canada

Numéros sans frais (Canada et États-Unis) :	
Service de renseignements	1-800-263-1136
Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants	1-800-363-7629
Télécopieur	1-877-287-4369
Renseignements concernant le Programme des services de dépôt	1-800-635-7943
Télécopieur pour le Programme des services de dépôt	1-800-565-7757
Appels locaux ou internationaux :	
Service de renseignements	1-613-951-8116
Télécopieur	1-613-951-0581

Renseignements pour accéder au produit ou le commander

Le produit n° 11-010-XIB au catalogue est disponible gratuitement sous format électronique. Pour obtenir un exemplaire, il suffit de visiter notre site Web à www.statcan.ca et de choisir la rubrique « Publications ».

Ce produit n° 11-010-XPB au catalogue est aussi disponible en version imprimée standard au prix de 25 \$CAN l'exemplaire et de 243 \$CAN pour un abonnement annuel.

Les frais de livraison supplémentaires suivants s'appliquent aux envois à l'extérieur du Canada :

	Exemplaire	Abonnement annuel
États-Unis	6 \$CAN	72 \$CAN
Autres pays	10 \$CAN	120 \$CAN

Les prix ne comprennent pas les taxes sur les ventes.

La version imprimée peut être commandée par

- Téléphone (Canada et États-Unis) 1-800-267-6677
- Télécopieur (Canada et États-Unis) 1-877-287-4369
- Courriel infostats@statcan.ca
- Poste
Statistique Canada
Finances
Immeuble R.-H.-Coats, 6^e étage
150, promenade Tunney's Pasture
Ottawa (Ontario) K1A 0T6

- En personne auprès des agents et librairies autorisés.

Lorsque vous signalez un changement d'adresse, veuillez nous fournir l'ancienne et la nouvelle adresse.

Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle qui sont observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1-800-263-1136. Les normes de service sont aussi publiées sur le site www.statcan.ca sous « À propos de nous » > « Offrir des services aux Canadiens ».

Table of contents

Table des matières

Current economic conditions

The economy contracted sharply in December, pulled down by fewer auto assemblies (mostly due to retooling for model changeovers) and heavy snow. All signs point to a rebound in January, when autos, housing and the leading indicators all rose. Most importantly, payrolls grew in January and February, consistent with stronger investment plans for 2008.

Conditions économiques actuelles

1.1

Subitement en décembre, l'économie s'est vue ralentie par une diminution du nombre d'assemblages d'automobiles (surtout dû à des changements techniques pour la transformation de modèles) ainsi que par la lourde tombée de neige. Tous les signes indiquent un rebond en janvier lorsque les secteurs de l'automobile et de l'immobilier, ainsi que les indicateurs avancés se sont accrus. D'abord et avant tout, les registres de salaires ont augmenté en janvier et en février, en harmonie avec les plans d'investissements pour l'année 2008.

Economic events

Federal budget provides for tax-free savings; Alberta Clipper pipeline approved; US passes stimulus package.

Événements économiques

2.1

Le budget fédéral prévoit des épargnes exemptes d'impôts ; pipeline Alberta Clipper approuvé ; les États-Unis adoptent un ensemble d'incitatifs.

Feature article

“Loonie tunes: Industry exposure to the rising exchange rate”

A study of which industries are most reliant on exports for their output, and which import the most inputs.

Étude spéciale

3.1

« Le chant du dollar : exposition de l'industrie à la montée du taux de change »

Une étude des industries qui dépendent le plus des exportations pour leur production, et qui importent le plus grand nombre d'intrants.

Recent feature articles

Études spéciales récemment parues

4.1

Notes to users

Data contained in the tables are as available on March 7, 2008.

Data contained in this publication (unless otherwise specified) are seasonally adjusted.

Some tables contain selected components and thus do not add to the totals. As well, most figures are rounded.

Data in this publication were retrieved from CANSIM† (Official Mark of Statistics Canada for its Canadian Socio-Economic Information Management System), and processed to create a photo-ready copy from which this publication was produced. CANSIM is the Statistics Canada computerized data bank; series published here (as well as other data) are available on computer printouts, tape, diskette or directly via terminal.

The identification numbers at the start of each row of data refer to the CANSIM Identifier for the unadjusted or seasonally adjusted monthly or quarterly data in the column.

Composition and production:

Dissemination Division

Photo images by Boily, Masterfile, Tony Stone

Notes aux utilisateurs

Les données publiées dans les tableaux sont les données disponibles au 7 mars 2008.

À moins d'avis contraire, les données paraissant dans cette publication sont désaisonnalisées.

Certains tableaux comprennent des composantes choisies et donc leurs sommes diffèrent des totaux. De plus, la plupart des données sont arrondies.

Les données publiées dans cette revue sont extraites de CANSIM† (marque officielle de Statistique Canada pour son "Système canadien d'information socio-économique") et traitées pour donner une copie destinée à la photocomposition qui sert à la préparation de cette publication. CANSIM est la banque de données informatisée de Statistique Canada. Les données qui s'y trouvent (ainsi que d'autres données) sont disponibles sur imprimés d'ordinateur, bandes magnétiques ou disquettes ou directement au terminal.

Les numéros d'identification au début de chaque rangée de données correspondent à l'identification de CANSIM pour les données correspondantes aux statistiques mensuelles ou trimestrielles brutes et désaisonnalisées.

Composition et production:

Division de la diffusion

Images photographiques par Boily, Masterfile, Tony Stone

Note of appreciation

Canada owes the success of its statistical system to a longstanding partnership between Statistics Canada, the citizens of Canada, its businesses, governments and other institutions. Accurate and timely statistical information could not be produced without their continued cooperation and goodwill.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984 à



Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'American National Standard for Information Sciences - "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 - 1984



Current economic conditions

Conditions économiques actuelles

Summary table - Key indicators

Tableau sommaire - Indicateurs principaux

Year and month	Employment, percent change	Unemployment rate	Composite leading index, percent change	Housing starts (000s)	Consumer price index, percent change	Real gross domestic product, percent change	Retail sales volume, percent change	Merchandise exports, percent change	Merchandise imports, percent change
Année et mois	Emploi, variation en pourcentage	Taux de chômage	Indicateur composite avancé, variation en pourcentage	Mises en chantier de logements (000s)	Indice des prix à la consommation, variation en pourcentage	Produit intérieur brut réel, variation en pourcentage	Volume des ventes au détail, variation en pourcentage	Exportations de marchandises, variation en pourcentage	Importations de marchandises, variation en pourcentage
Cansim:	V 2062811	V 2062815	V 7688	V 730390	V 18702611	V 41881175	V 21645485	V 191490	V 183406
2006	1.9	6.3	5.3	229	2.0	2.9	5.3	0.9	4.1
2007	2.3	6.0	4.8	228	2.2	2.5	5.2	2.1	2.8
2006 F	0.3	6.4	0.4	249	-0.2	0.3	0.5	-5.1	-4.5
M	0.3	6.4	0.6	254	0.6	0.2	0.6	0.1	2.5
A	0.2	6.3	0.5	227	0.6	0.1	1.6	0.7	2.2
M	0.6	6.1	0.6	223	0.5	0.1	-0.4	-1.4	-1.2
J	0.0	6.1	0.3	236	-0.2	0.0	-0.1	2.4	1.9
J	0.0	6.4	0.4	235	0.1	0.2	1.0	1.4	3.2
A	0.0	6.5	0.4	211	0.2	0.3	0.8	-0.6	-0.2
S	0.1	6.4	0.3	201	-0.5	-0.3	-0.1	-1.1	-3.1
O	0.2	6.2	0.3	224	-0.2	0.2	0.2	-2.8	0.3
N	0.1	6.3	0.4	230	0.2	0.1	-0.2	4.5	1.7
D	0.4	6.1	0.3	220	0.2	0.3	1.5	5.7	2.9
2007 J	0.4	6.2	0.5	259	0.0	0.4	0.0	-1.7	-1.1
F	0.1	6.1	0.5	201	0.7	0.4	-0.6	-1.5	-0.2
M	0.3	6.1	0.4	218	0.8	0.3	1.7	3.2	2.7
A	0.0	6.2	0.4	220	0.5	0.1	0.1	-0.3	-2.6
M	0.1	6.0	0.5	237	0.4	0.5	2.6	-1.5	-2.1
J	0.3	6.1	0.3	226	-0.2	0.2	-0.8	-2.5	1.0
J	0.0	6.0	0.4	222	0.1	0.1	-0.8	1.4	4.1
A	0.1	6.0	0.2	231	-0.3	0.2	1.3	-2.0	-3.9
S	0.3	5.9	0.4	277	0.2	0.0	-0.4	-2.5	1.4
O	0.4	5.8	0.1	226	-0.3	0.3	0.8	-2.2	-3.3
N	0.1	5.9	-0.1	230	0.3	0.1	0.3	2.9	1.2
D	0.0	6.0	0.0	185	0.1	-0.7	0.5	-3.1	0.7
2008 J	0.3	5.8	0.2	223	-0.2
F	0.3	5.8

Source: Statistics Canada, Cansim.

Source: Statistique Canada, Cansim.

Overview*

Fourth-quarter real GDP growth slowed to 0.2%, punctuated by a 0.7% drop in output in December. The decline was mostly driven by sharp cuts in car production, compounded by poor weather which hampered construction and other work outdoors. As well, the impending cut to the GST appears to have led households to delay some purchases until after the new year.

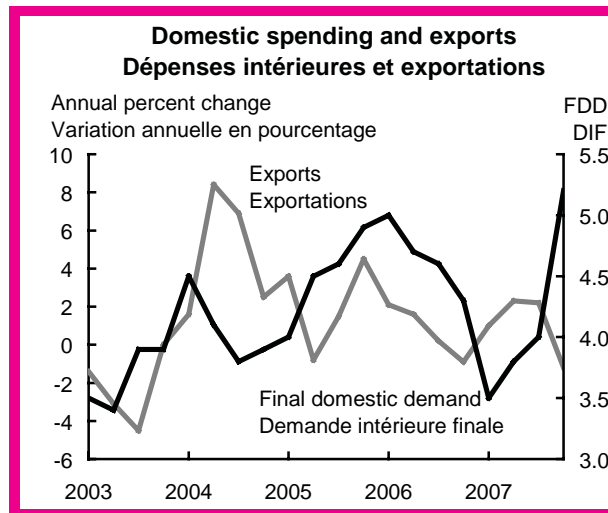
* Based on data available on March 7; all data references are in current dollars unless otherwise stated.

Vue générale*

Au quatrième trimestre, le rythme de croissance du PIB réel a ralenti à 0,2 %; cette évolution trimestrielle a été ponctuée en décembre d'une baisse de 0,7 % de la production. Cette baisse avait surtout été causée par un net fléchissement de la production automobile avec pour facteur aggravant de piètres conditions météorologiques qui ont nui à la construction et paralysé les autres travaux en plein air. De plus, la diminution imminente de la TPS paraît avoir incité les ménages à retarder certains achats après le début de la nouvelle année.

* Basée sur les données disponibles le 7 mars; toutes les données sont en dollars courants, sauf indication contraire.

Final domestic demand strengthened 1.7% in the fourth quarter, its largest quarterly increase since the turn of the millennium. Consumer spending and business investment led this advance. These gains were driven by higher real incomes arising from further increases in the terms of trade. The strength of domestic spending was an important bulwark against the first quarterly drop in exports of the year, while imports surged as the loonie surpassed parity with the US dollar. Higher imports were evenly split between goods and services, the latter reflecting increased travel abroad.



Au quatrième trimestre, la demande intérieure finale s'est accrue de 1,7 %; c'est son gain trimestriel le plus imposant depuis le début du nouveau millénaire. Les dépenses de consommation et les investissements des entreprises ont mené le mouvement. Ce sont des gains avant tout déterminés par l'élévation des revenus réels grâce à de nouvelles améliorations des termes de l'échange. La fermeté des dépenses intérieures a largement fait contrepois à la première contraction trimestrielle des exportations dans l'année, alors que les importations faisaient un bond en situation de dépassement

de la parité canado-américaine pour notre dollar. Les importations étaient réparties également entre les biens et les services, ces derniers ayant été soutenus par une hausse des voyages à l'étranger.

On peut voir à plusieurs signes que l'économie a vite oublié son revers de décembre pour se remettre à croître dans la nouvelle année. Les mises en chantier d'habitations et les ventes d'automobiles ont offert des gains marqués. Le marché boursier en février s'est remis de son recul en janvier grâce une des hausses mensuelles des cours des produits de base les plus fortes depuis le début de la conjoncture ascendante actuelle, il y a six ans. L'indicateur avancé a évolué à nouveau en hausse en janvier après avoir baissé en novembre et fait du surplace en décembre. Encore plus important, les entreprises ont créé des emplois tant en janvier qu'en février dans une relance de leurs projets d'investissement pour 2008.

There are several indications that the economy quickly shrugged off its drop in December and began growing again in the new year. Housing starts and auto sales posted strong gains. The stock market in February rebounded from its dip in January, reflecting one of the largest jump in monthly commodity prices during the current boom that began 6 years ago. The leading indicator began to grow again in January after a decline in November and stalling in December. Most importantly, firms expanded payrolls in both January and February, consistent with a pick-up in investment plans for 2008.

Business investment

Firms plan to boost nominal business investment about 6% in 2008 according to the annual survey of investment intentions (this may translate into a larger gain in volume, if prices fall as they often have since the loonie started rising in 2003). The increase bettered last year's hike, and was evenly spread between construction and machinery and equipment.

More importantly, higher investment signals that firms intend to spend more for a sixth straight year. In past investment cycles, spending typically started to wane in the fifth year of growth. Of course, past cycles never saw the boom in commodity prices that also is entering its sixth year, and remains the driving force behind investment growth.

Investissement des entreprises

Les entreprises prévoient relever la valeur nominale de leurs investissements d'environ 6 % en 2008 d'après l'enquête annuelle sur les intentions d'investissement (le gain pourrait être meilleur en volume si les prix diminuent comme ils l'ont fait souvent depuis que le dollar canadien est entré en période de valorisation en 2003). Les plans d'investissement dépassent la progression de l'an dernier et se répartissent également entre la construction et les machines et le matériel.

Ce qui est plus important encore, c'est que cette hausse montre que les entreprises entendent dépenser davantage une sixième année de suite. Dans les cycles passés des immobilisations, les dépenses commençaient normalement à décroître dans la cinquième année. Bien sûr, on n'a jamais vu dans ces cycles un essor des prix des produits de base qui entame aussi sa sixième année et qui demeure le moteur de la croissance des investissements.

Energy continued to fuel higher investment, rising another 10% in 2008. The oilsands and pipelines spearheaded this gain, followed by steady gains for utilities. Energy investment represents 38% of all business investment in 2008, down slightly from its peak of 40% in 2006. It was less than one-quarter as recently as of 1999.

In 2008, oilsands producers intend to invest \$19.7 billion, up 23% after a 31% hike in 2007. This exceeds the total investment plans of \$19.6 billion by all manufacturing industries. Just a decade ago, oilsands investment was less than one-tenth capital outlays by manufacturers (\$1.4 billion versus \$21.6 billion in 1998).

This shift in investment growth from manufacturing to the oilsands dramatically summarizes one of most fundamental structural changes in Canada's economy in the past decade. Investment in the oilsands has risen from \$5.2 billion in 2003 to a projected \$19.7 billion in 2008: this is the largest 5-year increase ever posted by any major sector (let alone individual industry) outside the oilpatch, including the current surge in transportation and mining, the \$9 billion hike at the peak of the manufacturing boom in 2000 and the \$10 billion Y2K-related splurge by finance ending in 1999.

Oilsands investment has surpassed manufacturing because of its rapid growth, not because manufacturing has been weak. By its own standards, manufacturing investment remains at a high level. Firms plan to spend 7% more on factories this year, mostly on productivity-enhancing machinery and equipment. This \$19.6 billion vote of confidence in the future of manufacturing in Canada was the highest investment since the peak of the ICT boom in 2000, and was the most of any industry outside of the energy sector. A majority of manufacturing industries (11 out of 20, up from 6 in 2007) plan to spend more, led by refiners of oil and metals and capital goods industries. The auto

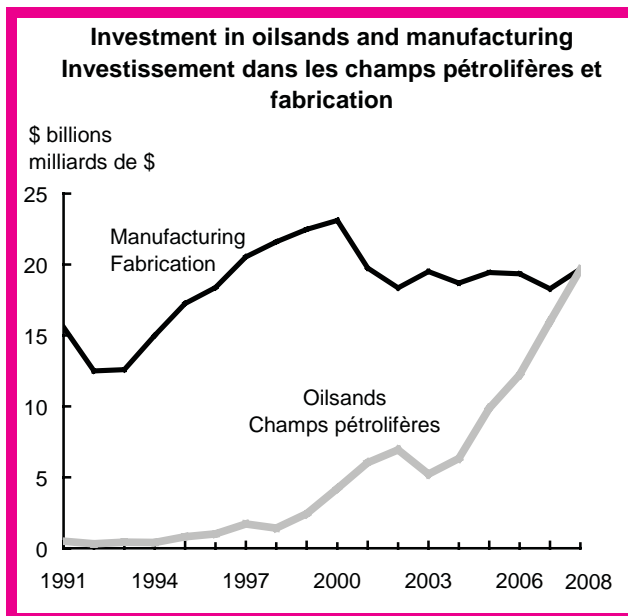
L'énergie est demeurée l'aiguillon avec une nouvelle augmentation de 10 % en 2008. La production des sables bitumineux et les pipelines ont été en tête, suivis des services publics avec de constants gains. Dans l'année en cours, les investissements en énergie constituent 38 % de toutes les immobilisations des entreprises. C'est un peu moins que leur valeur de culmination de 40 % en 2006. En 1999 encore, ils étaient de moins du quart.

En 2008, les exploitants des sables bitumineux ont l'intention d'investir 19,7 milliards de dollars. C'est là une hausse de 23 % qui succède à une autre de 31 % en 2007. C'est plus que l'ensemble des projets d'investissement d'une valeur de 19,6 milliards pour l'ensemble du secteur de la fabrication. Il y a tout juste une décennie, les investissements en production bitumineuse correspondaient à moins d'un dixième des dépenses en immobilisations des fabricants (1,4 milliard de dollars et 21,6 milliards, respectivement, en 1998).

Ce déplacement de la croissance des investissements hors de la fabrication vers la production des sables

bitumineux donne un aperçu saisissant d'un des éléments les plus fondamentaux de l'évolution structurelle de l'économie canadienne dans la dernière décennie. Dans le secteur des sables pétrolifères, les investissements ont monté de 5,2 milliards de dollars en 2003 à une valeur prévue de 19,7 milliards en 2008. Cette croissance est la plus ample qu'ait jamais connue un grand secteur (et partant une industrie) sur une période de cinq ans en dehors du domaine pétrolier. Nous tenons compte ici de l'essor actuel des transports et des mines, de la pointe de 9 milliards de dollars de l'activité en fabrication en 2000 et des largesses de 10 milliards de dollars dans le secteur financier en préparation du passage à l'an 2000 qui ont pris fin en 1999.

L'investissement en production bitumineuse excède l'investissement en fabrication par sa croissance rapide, non parce que les immobilisations dans le secteur de la fabrication ont été faibles. Celles-ci se situent toujours à des niveaux élevés, même à l'aune des projets des fabricants. Les entreprises prévoient dépenser 7 % de plus cette année dans les usines, surtout en machines et matériel d'amélioration de la productivité. Ce vote de confiance de 19,6 milliards de dollars dans l'avenir de la fabrication au Canada représente l'investissement le plus abondant depuis la culmination du cycle des TIC en l'an 2000. C'est le plus qu'ait fait toute industrie en dehors du secteur de



industry plans to retrench slightly, partly due to the winding down of work on a new factory.

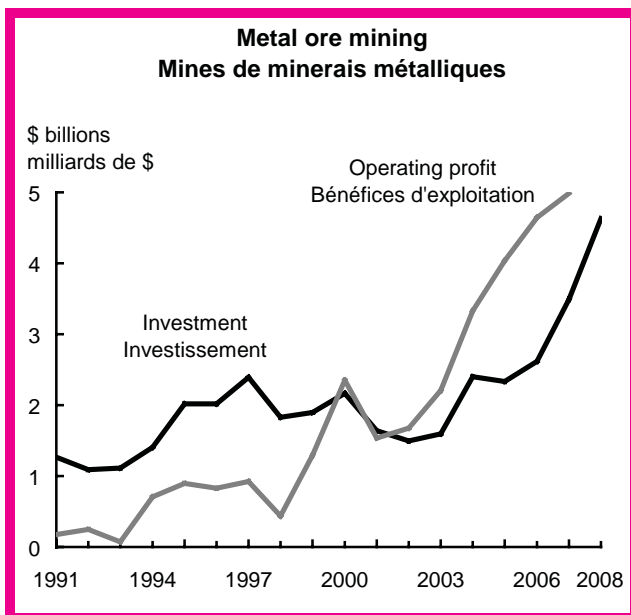
While energy has become the dominant sector in business investment, metal ore mining remains the fastest growing. Since metals prices turned up in 2003, investment has closely tracked the rise in profits. With back-to-back gains of 33% in each of 2007 and 2008, investment in metal ores has almost tripled since 2003. The total investment of \$4.7 billion in metals is concentrated in gold, nickel and copper mines.

Among services, only transportation planned double-digit investment growth in 2008, reflecting the growth of pipelines needed to connect the oilsands to their markets (these investments will allow pipelines to increase their capacity by one million barrels a day by 2009). Wholesale and retail trade plan modest expansions. Most other services plan little or no growth, including recreation, finance, business services, and accommodation and food. While most of these industries are not very capital intensive, this is a very muted response to growing labour shortages and the upward pressure on prices in this sector.

Outside of energy and metals, most resource sectors trimmed investment plans for 2008. Steady cuts in lumber and paper are not surprising in view of the over-capacity in these industries. A drop in capital outlays by crop farmers is more surprising, and may not reflect soaring prices for grains early in the new year.

Labour markets

Employment advanced another 0.3% in February, matching its gain in January after a lull in December. All of the increase was in full-time positions, and was concentrated in private sector payrolls for the second month in a row. With a similar



l'énergie. Une majorité d'industries manufacturières (11 catégories sur 20 contre 6 en 2007) ont l'intention de dépenser davantage, surtout les fabricants s'occupant de raffinage pétrolier, d'affinage métallique et de fabrication de biens d'équipement. Dans l'industrie de l'automobile, on prévoit cependant dépenser un peu moins, en partie parce que le chantier d'une nouvelle usine est parvenu à son terme.

L'énergie domine aujourd'hui pour les investissements des entreprises, mais l'extraction des métaux reste le secteur où la croissance est la plus rapide. Depuis que les cours des métaux se sont redressés en 2003, l'investissement a suivi de près la montée des bénéfices. Avec des gains coup sur coup de 33 % et en

2007 et en 2008, l'investissement est presque que passé du simple au triple depuis 2003. À une valeur de 4,7 milliards de dollars, l'investissement se trouve concentré dans les mines d'or, de nickel et de cuivre.

Dans les services, seuls les transports prévoient une croissance à deux chiffres de leurs immobilisations en 2008 à cause de l'extension des pipelines joignant les exploitations bitumineuses aux marchés (les sommes investies feront monter les débits journaliers des pipelines de 1 million de barils d'ici 2009). Le commerce de gros et de détail prévoit des expansions modestes. Dans la plupart des autres services, il n'y a guère de croissance à l'horizon; mentionnons notamment les loisirs, la finance, les services aux entreprises et l'hébergement et la restauration. La plupart de ces branches d'activité ne sont guère capitalistiques, et c'est là une réaction fort discrète aux pénuries grandissantes de main-d'œuvre et aux pressions à la hausse sur les prix sectoriels.

En dehors des secteurs de l'énergie et des métaux, la plupart des industries de ressources ont rabattu leurs intentions d'investissement en 2008. Que les industries du bois d'œuvre et du papier aient constamment réduit leurs projets n'étonnera pas puisqu'elles sont en surcapacité. Que les dépenses en immobilisations des agriculteurs diminuent étonnera davantage si on considère que les cours céréaliers étaient en plein essor en début d'année.

Marché du travail

L'emploi a présenté une autre hausse de 0,3 % en février; c'est autant qu'en janvier. Il avait marqué un temps d'arrêt en décembre. Toute la progression s'est opérée dans l'emploi à plein temps. Elle était concentrée dans le secteur privé

gain in the labour force (particularly among youths), the unemployment rate remained at its recent low of 5.8%.

Construction led industry growth with a second straight increase of 20,000 jobs. Services picked up with a 0.4% gain, driven by widespread advances in trade, finance, business services and the public sector. Manufacturing gave back all of the ground gained in January, while natural resources continued to retreat.

Ontario dominated job growth, returning its year-over-year increase to near the national average of 2.2%. Construction and business services led the way, offsetting renewed losses in manufacturing. Construction remained buoyant in western Canada, where Manitoba, Saskatchewan and BC all continued to post double-digit growth year-over-year (Alberta was a notable exception). Manufacturing also dampened Quebec, which relied solely on services for growth. Employment fell slightly in both BC and Alberta, especially in natural resources and construction where the coldest weather in years in the northern parts of these provinces forced the suspension of work outdoors (including projects in the oilsands).

Leading Indicators

The composite index rose by 0.2% in January, after December was revised up to no change. The upturn was broadly-based, with five of the ten components rising versus only two in December. Household spending remained the strongest sector of the economy, more than offsetting the sharp drop in the stock market at the start of 2008.

December's sharp decline in the housing index moderated substantially in January. The largest turnaround was in the housing index, which swung from a 2.6% decline in December to a 1.0% gain in January. Housing starts returned to more normal levels. The underlying strength of the housing market was reflected in a 1.1% gain in furniture and appliance sales, their most since July 2006. Demand for other durable goods began to firm even before the GST was cut on January 1. The rebound of consumer demand in the new year also was reflected in a recovery in employment in personal services, which led the turnaround in overall service jobs in January.

un deuxième mois de suite. Comme la population active a augmenté dans une même mesure (plus particulièrement chez les jeunes), le taux de chômage est resté à son minimum récent de 5,8 %.

Au tableau des hausses dans l'industrie, la construction a dominé avec un deuxième gain consécutif de 20 000 postes. Pour les services, la hausse a été de 0,4 % avec des gains étalés dans le commerce, la finance, les services aux entreprises et le secteur public. Le secteur de la fabrication a cédé tout le terrain conquis en janvier et le secteur des ressources naturelles a encore fait un pas en arrière.

L'Ontario a été le chef de file en création d'emplois avec une augmentation d'une année à l'autre qui s'est à nouveau approchée de la moyenne nationale à 2,2 %. La construction et les services aux entreprises ont été les chefs de file, compensant de nouvelles pertes en fabrication. La construction est demeurée vive dans l'Ouest canadien, région où le Manitoba, la Saskatchewan et la Colombie-Britannique ont tous continué à présenter des valeurs à deux chiffres d'une année à l'autre (avec l'Alberta comme exception digne de mention). Au Québec, la fabrication a miné l'indicateur de l'emploi et cette province a tiré sa croissance du seul secteur des services. L'emploi a un peu régressé tant en Colombie-Britannique qu'en Alberta, notamment dans les ressources naturelles et la construction où le temps le plus froid jamais vu depuis des années dans les régions septentrionales a fait cesser tout travail en plein air (ce qui comprend les chantiers en région d'exploitation bitumineuse).

Indicateurs avancés

L'indicateur avancé composite a grimpé de 0,2 % en janvier après avoir été révisé à la hausse en décembre pour demeurer inchangé par rapport au mois précédent. L'augmentation était générale, cinq des dix composantes affichant une augmentation, contre deux seulement en décembre. Les dépenses des ménages sont demeurées le secteur le plus vigoureux de l'économie, compensant largement l'important recul des marchés boursiers au début de 2008.

La baisse marquée de l'indice du logement en décembre s'est modérée de façon marquée en janvier. Le revirement le plus important touchait l'indice du logement qui est passé d'un recul de 2,6 % en décembre à un gain de 1,0 % en janvier. Les mises en chantier sont revenues à des niveaux plus normaux. La vigueur sous-jacente du marché de l'habitation s'est traduite par une hausse de 1,1 % des ventes de meubles et d'appareils électroménagers, la plus importante depuis juillet 2006. La demande d'autres biens durables a commencé à se raffermir même avant la réduction de la TPS le 1er janvier. La reprise de la demande des consommateurs au début de la nouvelle année s'est également traduite par une reprise de l'emploi dans les services personnels, qui a été à la source du redressement général de la situation de l'emploi dans le secteur des services en janvier.

The outlook for manufacturing industries remained mixed. The leading indicator for the United States continued to fall slowly in response to weakness in housing and autos. However, new orders for goods manufactured in Canada jumped 3.1%, driven by ongoing strength in capital goods, especially aerospace. Meanwhile, inventories remained well under control, helping raise the ratio of shipments to inventories.

Output

Real GDP fell by 0.7% in December, its largest monthly decline since the blackout in Ontario in August 2003.

Auto assemblies tumbled 27%, due to a combination of model changeovers at some plants (to take advantage of their normal down-time over the holidays) and temporary shutdowns due to poor car sales in the US. Simulations with the Input/Output model show that the direct and indirect effect of the drop in auto output lowered GDP by 0.5 percentage points. The drop in auto output rippled through the economy, from wholesale trade and transportation to feeder industries in manufacturing. Auto output recouped nearly half these losses in January, as the model changeovers were not completed until late in the month and shutdowns due to sluggish sales rotated from cars to trucks.

But manufacturing was weak across the board. Clothing and lumber continued to shrink rapidly. Even industries that have profited from the resource boom (such as construction and mining machinery) posted large declines. Heavy snows in eastern Canada slowed shipments.

Severe snow storms also hampered in work done primarily outdoors, such as home construction (-0.4%), mining (-1.2%) and rail transport (-6.6%). Poor weather also discouraged travellers from the US, which hurt services such as gambling and restaurants.

Les perspectives pour les industries manufacturières demeurent contrastées. L'indicateur avancé des États-Unis a continué de reculer lentement en raison de la faiblesse dans les secteurs de l'habitation et de l'automobile. Toutefois, les nouvelles commandes de biens fabriqués au Canada ont bondi de 3,1 %, à la faveur de la vigueur soutenue des biens d'équipement, particulièrement dans l'aérospatiale. Entre-temps, les stocks sont demeurés stables, contribuant ainsi à relever le rapport des livraisons aux stocks.

Production

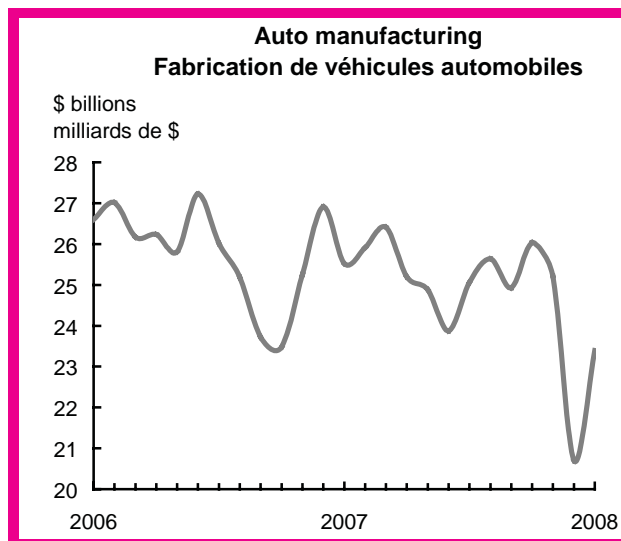
En décembre, le PIB réel s'est contracté de 0,7 %, son recul le plus important depuis la panne d'électricité qu'a subie l'Ontario en août 2003.

L'industrie de l'automobile a vu sa production périlclipser de 27 % à cause aussi bien de changements de modèles dans certaines usines (à l'occasion des pauses normales de fin d'année) que de fermetures temporaires imposées par la faiblesse des ventes de voitures aux États-Unis. Les simulations effectuées avec le modèle d'entrées-sorties indiquent que le fléchissement de la production automobile a eu directement et indirectement pour conséquence une baisse du PIB de 0,5 point. Cette baisse de production d'automobiles s'est répercutée sur toute l'économie, depuis le

commerce de gros et les transports jusqu'aux industries d'apport dans le secteur de la fabrication. En janvier, la production automobile devait recouvrer presque la moitié de ces pertes : les conversions de modèles ont duré jusque vers la fin du mois et les fermetures d'usines sont passées du secteur des voitures à celui des camions en raison de la lenteur des ventes.

Il reste que l'activité en fabrication a été faible dans l'ensemble. Les industries du vêtement et du bois d'œuvre ont continué à reculer à grands pas. Même les industries qui avaient profité de l'essor des ressources (comme celles de la construction et de l'outillage minier) ont accusé d'importantes baisses. Une neige abondante dans l'est du Canada a ralenti les livraisons.

De fortes tempêtes de neige ont nui aux activités qui s'exercent surtout dehors, qu'il s'agisse de la construction résidentielle (-0,4 %), de l'exploitation minière (-1,2 %) ou du transport ferroviaire (-6,6 %). Les intempéries ont également découragé les voyageurs américains, ce qui a nui à des services comme les jeux de hasard et la restauration.



Services not dependent on handling goods or fair weather fared better in December. Finance and business services grew slowly. Public sector output rose steadily.

Household demand

Retail sales volume rose 0.6% in December, their third straight increase. Most of the increase was spent on autos, which began to climb in December as firms offered price cuts in anticipation of the cut in the GST on January 1. Still, many buyers chose to wait for the tax cut to take effect, and auto sales jumped sharply in January. Retail sales in Canada also were helped by an 8% drop in cross-border shopping trips in December.

Non-automotive sales were lacklustre, which is not surprising given the amount of money spent on autos. As well, heavy snow storms may have hampered consumers from going out. Clothing purchases fell for the second time in three months. Computers sales posted a rare decline, although demand for TVs solidified their place as the fastest-growing segment of retail sales in 2007 (with an overall gain of 16% in volume).

Housing starts rebounded 25% in January from a 23% drop in December. December's results were adversely affected by unusually severe winter weather in some parts of the country. All of January's recovery was in multiple units, which are the most affected by weather.

The market for single-family dwellings started the new year on a weak note. New home sales fell sharply, leading to an increase in the overhang of unsold vacant units. This helped dampen starts of singles for a second straight month. Existing home sales stabilized after a slow fourth quarter. The once red-hot markets in Alberta have cooled significantly.

Merchandise trade

The current account balance swung to a deficit in the fourth quarter. This resulted from a narrowing of the goods surplus and a widening of the services deficit, while investment income remained stable. The deterioration in the goods balance originated in exports falling more than imports in the quarter, with both declines partly due to shutdowns in the auto industry at the end of the quarter. The increase

Les services qui ne dépendent ni de la distribution de biens ni de la météo ont connu un meilleur sort en décembre. Les finances et les services aux entreprises ont été en croissance lente. Quant au secteur public, il a vu sa production s'élever régulièrement.

Demande des ménages

En volume, les ventes au détail ont progressé de 0,6 % en décembre, y allant d'un troisième gain consécutif. La demande au détail a surtout augmenté pour les automobiles. Les ventes ont commencé à monter en décembre, car les concessionnaires ont consenti des remises de prix en prévision de la baisse de la TPS le 1er janvier. Nombre de consommateurs ont préféré cependant attendre que la TPS baisse effectivement et les ventes d'automobiles devaient faire un bond en janvier. Pour favoriser les ventes au détail au Canada, il y a aussi eu un recul de 8 % du tourisme d'emplètes aux États-Unis en décembre.

Les ventes ont été ternes hors industrie de l'automobile. Rien d'étonnant cependant compte tenu des sommes dépensées pour les automobiles. Il se peut aussi que les fortes tempêtes de neige aient retenu les consommateurs dans le confort de leur foyer. Les achats de vêtements ont diminué une deuxième fois en trois mois. Les ventes d'ordinateurs ont présenté une rare baisse, bien que la demande qui s'attache aux téléviseurs ait confirmé que c'est là le secteur de détail le plus en croissance en 2007 (avec un gain global de 16 % en volume).

Les mises en chantier d'habitations se sont redressées de 25 % en janvier après avoir fléchi de 23 % en décembre. Un temps hivernal particulièrement rude dans certaines régions du pays a nui aux résultats de décembre. Toute la reprise de janvier a eu lieu dans les chantiers de logements multifamiliaux, qui sont le plus à la merci des conditions climatiques.

Quant aux logements unifamiliaux, ils ont entrepris la nouvelle année en faiblesse. Les ventes de maisons neuves ont fortement diminué, ce qui devait accroître le carnet d'invendus dans le parc inoccupé. C'est ainsi que les mises en chantier de logements unifamiliaux ont été amorties un deuxième mois de suite. Sur le marché de la revente, la demande s'est stabilisée après un quatrième trimestre de lenteur. Le marché naguère florissant de l'Alberta a nettement faibli.

Commerce de marchandises

Le solde du compte courant est devenu déficitaire au quatrième trimestre. C'est que l'excédent a diminué au chapitre des biens et que le déficit s'est alourdi au chapitre des services, alors que les revenus de placements gardaient leur stabilité. Si le solde du compte des biens s'est détérioré, c'est que les exportations ont baissé plus que les importations dans le trimestre. Ces deux mouvements

in the services deficit reflected increased travel abroad by Canadians.

In December, exports fell 3.1% while import growth was held to 0.7% by lower auto production. Energy exports showed a strong increase. Exports of canola and wheat, as well as fertilizers and agricultural machinery, which have benefited from the global agricultural boom, also ended the year on a high note.

Canadian farms, like their foreign counterparts, have stepped up investment in agricultural machinery as revenues have risen. While also pushing up domestic machinery orders, this agricultural demand has ramped up imports to nearly \$1 billion in the fourth quarter, a high unrivalled since 1997. In addition to this demand for foreign machinery, a gain in energy imports in December helped to offset the temporary dip in auto parts imports.

Both exports and imports advanced to record highs in 2007, with exports posting gains of 2.1% over 2006 to reach \$465 billion and imports rising 2.8% to \$416 billion. Exports of natural resources, notably grains and metals, as well as manufactured goods (such as chemicals, plastics, refined metals, aerospace equipment and canola oil) posted stellar gains for the year. For imports, gains were registered for all sectors.

Prices

The implicit price index for GDP rebounded 1% in the fourth quarter, after a dip in the third. Construction remained the major source of upward pressure on prices. Most other prices were dampened by a 4% drop in the cost of imports: consumers paid only 0.2% more, while the price of investment goods fell for a third straight quarter. Export prices also fell for the third quarter in a row, as the sharp rise in the loonie outweighed higher prices for commodities such as energy, food and metals.

Consumer prices edged up 0.1% between December and January, slowing the annual rate of inflation to 2.2%. There was increasing upward pressure on food and energy prices: excluding food and energy, prices fell, partly due to the 1-point cut in the GST rate.

Energy prices jumped 0.6%, as motorists paid more to fill up at the pump at a time when crude oil hit record highs on world markets. The cost of food turned up, after slowing through most of 2007. The largest monthly increase was for

négatifs sont en partie imputables à des fermetures d'établissements dans l'industrie de l'automobile à la fin du trimestre. L'accroissement du déficit au compte des services tient à une augmentation des déplacements de Canadiens à l'étranger.

En décembre, les exportations ont diminué de 3,1 %, tandis qu'une production automobile réduite limitait à 0,7 % le rythme de croissance des importations. Les exportations de canola et de blé, de même que d'engrais et de machines agricoles, ont profité des jours fastes de l'agriculture dans le monde, ont fini l'année en beauté.

Les agriculteurs canadiens ont multiplié les investissements en outillage agricole à mesure que s'élevaient leurs rentrées à l'instar de leurs homologues de l'étranger. Cette demande agricole a non seulement fait monter les commandes de machines sur le marché intérieur, mais aussi haussé à près de 1 milliard de dollars les importations au quatrième trimestre, un sommet depuis 1997. Avec la demande d'outillage sur le marché extérieur, une hausse des importations d'énergie en décembre a aidé à compenser une baisse temporaire des importations de pièces automobiles.

Tant les exportations que les importations ont été portées à des sommets en 2007 : elles ont respectivement progressé de 2,1 % et 2,8 % à 465 et 416 milliards de dollars. Pour les exportations de produits primaires (céréales et métaux notamment) et de biens fabriqués (produits chimiques, plastiques, métaux d'affinage, produits aérospatiaux et huile de canola), les gains sont considérables dans l'année. À l'importation, tous les secteurs ont progressé.

Prix

L'indice implicite des prix du PIB a regagné 1 % au quatrième trimestre après avoir évolué en baisse au troisième. La construction est restée la grande source de pressions à la hausse sur les prix. La plupart des autres prix ont subi l'effet d'amortissement d'une descente de 4 % des prix à l'importation : les consommateurs ont payé 0,2 % de plus seulement et les prix des biens d'équipement ont diminué un troisième trimestre de suite. Les prix à l'exportation ont également régressé un troisième trimestre de suite, car l'ample mouvement de valorisation du dollar canadien a eu plus de poids que le renchérissement de produits de base comme l'énergie, les aliments et les métaux.

De décembre à janvier, les prix à la consommation ont légèrement monté de 0,1 % et le taux annuel d'inflation a glissé à 2,2 %. Les pressions à la hausse se sont avivées sur les prix des aliments et de l'énergie. Si on exclut ceux-ci, on peut voir que l'inflation a diminué en partie à cause de la baisse de 1 point du taux de la TPS.

Les cours énergétiques ont fait un bond de 0,6 %. Les automobilistes ont en effet payé davantage à la pompe au moment où le prix du pétrole brut parvenait à des sommets sur le marché mondial. Les prix des aliments

bread, pasta and cereals, as the recent surge in the price of wheat began to affect consumers.

The cost of durable and semi-durable goods both fell about 1% in January. Auto prices were discounted for a second straight month, sparking sharply higher sales in both months, while prices also dropped for a wide range of other durable goods and clothing. The cost of services eased from their recent run-up, reflecting a slowdown in housing prices and the effect of a lower GST in areas such as restaurants.

Commodity prices took off again in February, posting one of their largest monthly jumps since the current boom began six years ago. Grain products led the way, with wheat soaring as more countries restricted exports to control domestic prices. But commodity prices were strong across the board. Oil prices closed above \$100 (US) a barrel, while a cold snap in the US boosted natural gas. Metals also advanced, led by the fourth straight increase for copper.

Manufacturing prices in January rose about 1% for the third straight month. Most of the increase reflected the surging price of metals, gasoline and food. As well, a lower exchange rate gave a small boost to prices for many exports except for lumber. Manufacturing prices have recovered about half of their decline when loonie was soaring during the summer and fall of 2007.

Financial markets

The stock market rebounded 5% in February, recovering all of its losses at the start of the year. However, most of the rebound was confined to metals and energy. Both soared at a double-digit rate on the strength of surging commodity prices on world markets. Most other sub-indices fell marginally. The recovery in Canada contrasts with continuing losses in the US, notably in its troubled financial sector.

se sont redressés après un ralentissement pendant la majeure partie de 2007. Les prix qui ont le plus augmenté mensuellement sont ceux du pain, des pâtes et des céréales, puisque la flambée récente des cours du blé a commencé à se répercuter sur la consommation.

En janvier, les prix des biens tant durables que semi-durables ont décliné d'environ 1%. Les prix des automobiles ont été réduits un deuxième mois de suite, ce qui devait largement entraîner les ventes à la hausse en décembre et janvier, alors qu'une grande diversité d'autres biens durables et de vêtements subissaient aussi des baisses de prix. Les prix des services se sont modérés depuis leur récente montée, ce que l'on doit à un ralentissement des prix de l'habitation et à l'incidence de la baisse de la TPS sur des secteurs comme celui de la restauration.

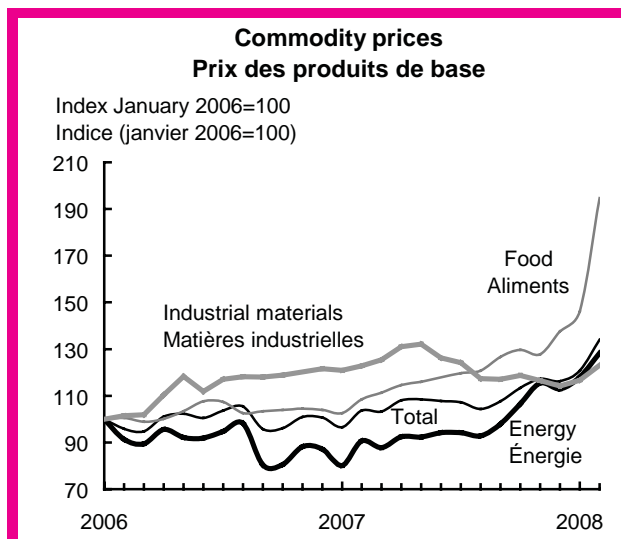
En février, les cours des produits de base ont repris pour marquer une de leurs plus fortes avances mensuelles depuis que leur mouvement haussier s'est engagé il y a six ans. Les produits céréaliers ont été en tête et le prix du blé a monté en flèche, parce que plus de pays ont restreint les exportations pour agir sur les prix intérieurs. Les cours des produits de base ont cependant été fermes dans l'ensemble. Le prix du pétrole a clôturé à plus de 100 dollars américains le baril et une vague de froid aux États-Unis a stimulé le prix du gaz naturel. Les cours des métaux ont également progressé, et on a relevé une quatrième hausse consécutive du prix du cuivre.

En janvier, les prix manufacturiers se sont élevés d'environ 1% un troisième mois de suite. C'est surtout à cause de la flambée des prix des

métaux, de l'essence et des aliments. De plus, la baisse du taux de change a légèrement fait monter les prix d'un grand nombre d'exportations, le bois d'œuvre mis à part. Les prix manufacturiers ont recouvré environ la moitié de ce qu'ils avaient perdu lorsque le dollar canadien se trouvait en plein envol à l'été et à l'automne de 2007.

Marchés financiers

Les cours boursiers ont remonté de 5% en février, effaçant la totalité de leurs pertes du début de l'année, mais le gros de ce redressement concerne les métaux et l'énergie. Dans les deux cas, les actions ont connu une croissance à deux chiffres, portées par l'essor des cours des produits de base sur le marché mondial. La plupart des autres sous-indices ont accusé de légères baisses. La reprise au Canada jure avec la situation aux États-Unis où les pertes se perpétuent, en particulier dans un secteur financier en difficultés.



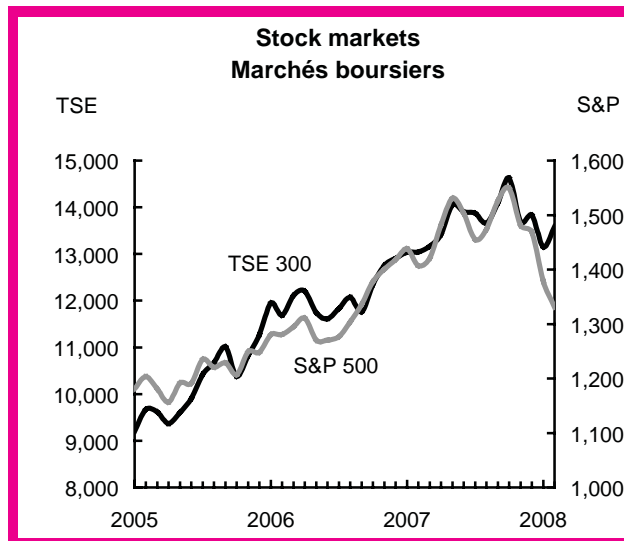
Interest rates and the exchange rate were little changed in February. The turmoil in financial markets in January accompanied a shift in business financing from stocks to bonds and short-term paper. The sharp increase in overall business credit is consistent with the stated intention of firms to step up business investment in 2008.

Regional economies

The year ended with stronger household demand in virtually all parts of the country, especially in Ontario in marked contrast with the lacklustre performance of the past two years. As in November, Ontario led national retail sales growth with a second increase of over 1% in December. This was despite the loonie exceeding parity with the US dollar and the province's cities being the most exposed in the country to cross-border shopping (because of their proximity to the border). Spending was driven by the low cost of goods, with Ontario having the smallest increase in the country (up only 0.3% in 2007), while growth in labour income was substantial (over 3% between September and December 2007). On the housing side, starts more than made up for their one-third drop in December that resulted from major snowfalls. Manufacturing was hard hit by the drop in autos.

Snowstorms had a negative impact on retail sales in Quebec in December. These storms also slowed manufacturing shipments due to the closure of several highways for several days. Some 15 of 20 manufacturing industries recorded declines, with petroleum the main exception due to the cold weather. As in the rest of Canada, housing rebounded in January with starts recording their highest level since July. The housing sector was particularly strong in Quebec in 2007, with sales of existing homes exceeding growth in Ontario, the Prairies and British Columbia.

The economy of the Prairies continued to pick up after a lull last fall. Housing starts rebounded after hitting their lowest level of the year in December. Retail sales jumped another 0.8% following the 1.3% increase in November. As well, petroleum remained a source of strength at the start



Les taux d'intérêt et les cours du change n'ont guère évolué en février. L'agitation des marchés financiers en janvier s'est accompagnée d'une conversion du financement des entreprises des actions aux obligations et aux effets à court terme. L'ample montée du crédit aux entreprises en général va dans le sens de l'intention manifestée par les entrepreneurs de multiplier les immobilisations en 2008.

Économies régionales

L'année se termine avec un raffermissement de la demande des ménages pratiquement partout au pays, en particulier en Ontario où le contraste avec le peu de vigueur des deux années précédentes est frappant. Ainsi, tout comme en novembre, l'Ontario domine la croissance nationale des ventes au détail avec une deuxième hausse de plus de 1% en décembre, alors même que le dollar dépasse la parité au dollar américain et que les villes de la province sont les plus exposées au pays au magasinage transfrontalier (à cause de leur proximité de la frontière). Les dépenses ont été stimulées par les prix des biens qui ont le moins augmenté au pays en Ontario (0,3% seulement en 2007), tandis que la croissance des revenus du travail était marquée (de plus de 3% entre septembre et décembre 2007). Du côté du logement, les mises en chantier ont plus que rattrapé leur baisse du tiers de décembre, lorsqu'elles avaient été entravées par d'importantes chutes de neige. La fabrication était frappée de plein fouet par la baisse dans l'automobile.

Les précipitations ont entravé cependant les ventes au détail au Québec en décembre. Les tempêtes semblent également avoir ralenti les livraisons manufacturières alors que plusieurs autoroutes ont été fermées pendant quelques jours. Quelque 15 des vingt industries en fabrication ont en effet enregistré des baisses, les industries pétrolières constituant la principale exception en raison du temps froid. Comme partout ailleurs au Canada, le logement reprend en janvier dans cette province lorsque les mises en chantier ont enregistré leur niveau le plus élevé depuis juillet. Le logement a été particulièrement ferme au Québec en 2007, les ventes de maisons existantes ayant dépassé les taux de croissance enregistrés en Ontario, dans les Prairies et en Colombie-Britannique.

La conjoncture a continué prendre du mieux dans les Prairies après une pause l'automne dernier. Les mises en chantier reprennent après avoir affiché leur plus bas niveau de l'année en décembre. Les ventes au détail ont bondi à nouveau de 0,8% après leur saut de 1,3% en novembre.

of a cold winter. Overall, shipments fell slightly, driven by the ongoing weakness of forestry products.

Manufacturing remained lacklustre in British Columbia in December. The decline was again led by the forestry sector but most industries experienced a slowdown. BC was the main source of Canada's sluggish exports in 2007, with an annual decline of 7.9%. Exports rose almost everywhere else, except Quebec. Household demand remained strong with retail sales up 1.1% in December and housing starts climbing 18% in January.

International economies

In the **United States**, despite continued weakness in the housing market, the real economy's resilience carried over into January. Higher exports of capital and industrial goods combined with a lower import bill resulted in a shrinking trade deficit. Retail sales and industrial production posting small gains. The contrary signals of a drop in payroll employment coupled with a drop in new manufacturing orders were mitigated by the occurrence of significant upward revisions to the payroll figures of late and higher orders in December.

Housing starts, sales and prices maintained their downward trend into 2008. Permits fell 3% while new home sales dropped 2.8%. Existing home sales were relatively stable, declining only 0.4% while housing starts edged up 0.8%. However, a temporary stabilization has occurred at several points since the beginning of the housing turmoil, making it premature to suggest a bottoming-out.

Retail sales rose 0.3% in January. Most the month's increase originated in autos, although clothing, drug and grocery stores all registered gains. Industrial production eked out a 0.1% rise. Manufacturing output remained stable after two consecutive increases, with falling output in wood and textiles offsetting gains in electronics, aerospace and petroleum. Colder temperatures boosted utility demand.

The US trade deficit narrowed to \$58.8 billion in December as US imports slipped 1.1% (despite higher oil prices) while exports rose 1.5%. Much of the fall in imports was concentrated in autos, served primarily by Canadian plants which had scheduled shutdowns in December. Elsewhere consumer and business demand remained firm. New orders for core capital goods posted a third straight gain in January. For the whole of 2007, exports outpaced

Là aussi, les hydrocarbures, en ce début d'hiver plus froid, demeurent une source de fermeté. Dans l'ensemble, les livraisons ont baissé légèrement cependant, restreintes par la faiblesse continue des produits forestiers.

La fabrication reste morose en Colombie-Britannique en décembre. Le secteur forestier domine de nouveau la baisse, mais la plupart des industries ont enregistré un recul. La Colombie-Britannique est la principale responsable de l'inertie des exportations au pays en 2007 avec une baisse annuelle de 7,9 %. Presque partout ailleurs les exportations augmentent à l'exception du Québec. La demande des ménages demeure vigoureuse cependant : les ventes au détail ont bondi de 1,1 % en décembre et les mises en chantier, de 18 % en janvier.

Économies internationales

Aux **États-Unis**, la résistance de l'économie réelle a continué en janvier malgré la faiblesse persistante du marché de l'habitation. Jointe à un allègement de la facture des importations, une hausse des exportations de biens d'équipement et de produits industriels a rétréci le déficit commercial. Les ventes au détail et la production industrielle ont légèrement évolué en hausse. Pour combattre les signaux contraires d'une contraction de l'emploi et des nouvelles commandes en fabrication, il y a eu une révision en hausse appréciable des chiffres de l'emploi des derniers mois et une hausse des commandes en décembre.

Sur le marché de l'habitation, les mises en chantier, les ventes et les prix ont continué à évoluer en baisse en 2008. Les permis ont décliné de 3 % et les ventes d'habitations neuves, de 2,8 %. Sur le marché de la revente, la demande a été relativement stable, ne perdant que 0,4 %, alors que les mises en chantier montaient légèrement de 0,8 %. Une stabilisation temporaire s'est pourtant opérée en plusieurs points depuis le début de la crise de l'habitation, et il serait prématuré de suggérer que le fond a été atteint.

En janvier, les ventes au détail se sont élevées de 0,3 %. La progression du mois est surtout attribuable à l'industrie de l'automobile, bien que les magasins de vêtements, les pharmacies et les épiceries aient tous eu des hausses. La production industrielle a fait un maigre gain de 0,1 %. La production en fabrication a été stable après deux augmentations de suite. Des baisses de production dans le bois et les textiles ont eu pour contrepartie des hausses dans les produits électroniques, aérospatiaux et pétroliers. Le temps plus froid a stimulé la demande de services publics.

En décembre, le déficit commercial a rétréci à 58,8 milliards de dollars : les importations ont régressé de 1,1 % (malgré le renchérissement du pétrole) et les exportations ont progressé de 1,5 %. À l'importation, le recul a surtout eu lieu dans l'industrie de l'automobile qui est avant tout alimentée par des usines canadiennes ayant prévu des fermetures en décembre. Par ailleurs, la demande des consommateurs et des entrepreneurs est

imports, resulting in the annual trade deficit shrinking for the first time in five years.

Economic growth in the **euro-zone** was halved in the last quarter of 2007, restrained by the strong euro, higher interest rates and fall-out from global financial turmoil. Real GDP rose 0.4%, after a 0.8% gain in the third quarter. Industrial production fell again in December as a sharp drop in capital goods could not offset increased energy output. New orders also retrenched, wiping out their gains of the previous two months. Demand was down across the board with the exception of a slight gain in electronics. External trade fell into a deficit in December as the energy shortfall surpassed surpluses for machinery and vehicles. Exports to the US and Japan continued to slide. Consumer demand contracted for the third straight month in December with spending down in every major sector. Prices continued to climb, however, pushing inflation to 3.2% in January, while the unemployment rate was stable at 7.1%.

The pace of growth in **Germany** slowed in the final quarter as real GDP rose 0.3%, down from 0.8% in the previous quarter. Industrial production rebounded in December, after three months of stagnation, led by manufacturing and mining. New orders turned down despite steady export demand and strong business investment. Consumer spending fell in December when higher energy and food prices deterred shoppers, but inflation eased slightly to 2.9% in January.

Real GDP in **France** grew 0.3% in the fourth quarter, down from its 0.8% advance in the third. Industrial production rebounded in December, while new orders fell for the fourth time in five months. Consumer spending strengthened after several lacklustre months as the unemployment rate continued to ease, dropping to 7.8% in January.

The **British** economy expanded by 0.6% in the fourth quarter, fuelled by government and household spending. For the year, the economy grew 3.1%, its fastest pace since 2004. Industrial production fell in December for the second straight month as manufacturing output contracted. The recent depreciation in the sterling helped exports, particularly for capital goods. Consumer demand picked up in January after a sluggish year end, buoyed by widespread discounting. However, edged up due food and energy.

restée solide. En janvier, les nouvelles commandes de biens d'équipement de base ont présenté un troisième gain consécutif. Pour l'ensemble de 2007, les exportations devançant les importations, d'où une diminution annuelle du déficit commercial pour la première fois en cinq ans.

Dans la **zone de l'euro**, le taux de croissance économique a été amputé de moitié au dernier trimestre de 2007 à cause de la vigueur de l'euro, des taux d'intérêt élevés et des répercussions de la crise financière dans le monde. Le PIB réel s'est accru de 0,4 % après avoir progressé de 0,8 % au troisième trimestre. La production industrielle a encore faibli en décembre, une forte diminution pour les biens d'équipement ne pouvant contrebalancer une augmentation pour l'énergie. Les nouvelles commandes ont également décliné, annulant leurs gains des deux derniers mois. La demande a évolué en baisse partout; la seule exception a été une légère hausse dans le cas des produits électroniques. Le solde du commerce extérieur est devenu déficitaire en décembre avec un déficit au compte de l'énergie qui a dépassé les excédents aux comptes des machines et des véhicules. Les exportations vers les États-Unis et le Japon ont continué à faiblir. En décembre, la demande de consommation s'est contractée un troisième mois de suite et les dépenses ont baissé dans tous les grands secteurs. Les prix sont cependant demeurés en hausse, poussant le taux d'inflation à 3,2 % en janvier, alors que le taux de chômage était stable à 7,1 %.

En **Allemagne**, le rythme de croissance de l'économie a ralenti au dernier trimestre. Le PIB réel a offert un gain de 0,3 %, en baisse sur les 0,8 % du trimestre précédent. La production industrielle s'est redressée en décembre après avoir stagné trois mois durant, et ce, grâce à la fabrication et à l'extraction. Les nouvelles commandes ont diminué malgré la fermeté de la demande à l'exportation et des investissements des entreprises. Les dépenses de consommation ont fléchi en décembre devant la montée des prix de l'énergie et des aliments, mais le taux d'inflation devait un peu baisser à 2,9 % en janvier.

En **France**, le PIB réel s'est accru de 0,3 % au quatrième trimestre; c'est moins que son gain de 0,8 % au troisième. La production industrielle a repris en décembre et les nouvelles commandes se sont contractées une quatrième fois en cinq mois. Les dépenses de consommation se sont affermies après plusieurs mois de faiblesse et le taux de chômage a encore évolué en baisse, tombant à 7,8 % en janvier.

En **Grande-Bretagne**, l'économie a crû de 0,6 % au quatrième trimestre, soutenue par les dépenses des administrations publiques et des ménages. Pour l'année, la croissance s'établit à 3,1 %; c'est la plus rapide depuis 2004. En décembre, la production industrielle a diminué un deuxième mois d'affilée par suite d'un fléchissement de la production en fabrication. La dévalorisation récente de la livre sterling a favorisé les exportations, plus particulièrement de biens d'équipement. La demande de consommation a repris en janvier après une fin d'année paresseuse, entraînée par des remises de prix généralisées. Cette modeste hausse est due aux aliments et à l'énergie.

Japan's economy grew 0.9% in the fourth quarter, as a surge in business investment and strong exports to other Asian nations (particularly China) offset a slowdown in US demand. Industrial production was robust in December, boosted by strong domestic and foreign demand. Housing remained dormant, however, dampened by strict new government regulations on earthquake resistance.

China's economy continued to power forward. January's trade surplus hit \$19.5 billion, up 23% from a year earlier. Still, import growth continued to outpace exports for the fourth straight month. Inflation hit an 11-year high as severe winter weather resulted in transport bottlenecks and commodity prices rose on world markets.

Au **Japon**, l'économie a progressé de 0,9 % au quatrième trimestre grâce à un bond des investissements des entreprises et à des exportations solides vers le reste de l'Asie (vers la Chine en particulier) et avec pour contrepoids un ralentissement de la demande américaine. La production industrielle a été ferme en décembre, s'appuyant sur la demande intérieure et extérieure. Le marché de l'habitation a cependant continué à sommeiller, amorti par les nouvelles règles de construction antisismique décrétées par le gouvernement.

En **Chine**, l'économie se propulsait toujours en avant. En janvier, l'excédent commercial a atteint les 19,5 milliards de dollars, en hausse de 23 % sur sa valeur d'il y a un an. Les importations ont encore dépassé en croissance les exportations un quatrième mois de suite. Le taux d'inflation a culminé en 11 ans dans un contexte de rudes conditions hivernales ayant entravé les transports, ainsi que de renchérissement des produits de base sur le marché mondial.

Economic Events in February

Canada

The federal budget was tabled with a forecast surplus for 2008/09 of \$2.3 billion. Highlights include a new \$5,000 tax-free personal savings account and an extension of accelerated capital cost allowances for manufacturing.

BC released its budget with a forecast surplus of \$50 million and a \$750 million contingency allowance. Highlights include a new carbon tax effective July 1 which applies to all fossil fuels, a drop in corporate taxes from 12% to 11% on July 1, a cut in small business taxes, a reduction in personal income tax in 2009 and increased health care spending of \$2.9 billion over three years.

Canadian Natural Resources revised its cost estimate for its Horizon oil sands project to \$8.7 billion (up 28% from its original estimate) in order to start production as scheduled in August. It affirmed that Horizon was on schedule to start producing this summer. The National Energy Board approved the \$2 billion Alberta Clipper pipeline proposed by Enbridge connecting the oilsands to the central US.

World

The Bank of England cut its key lending rate by a quarter point to 5.25%.

GM offered buyouts to its entire US hourly workforce of 74,000 to allow the company to save money by paying new workers significantly less in pay and benefits than its current workforce.

In the US, a \$152 billion economic stimulus package will deliver tax rebate cheques of \$600 to \$1,200 per household beginning in May.

Credit Suisse revealed \$2.85 billion in losses on its holdings in complex credit assets known as residential mortgage-backed securities and collateralised debt obligations. Several traders were suspended for pricing errors.

Japan's three biggest banks announced losses of \$4.69 billion as a result of exposure to US subprime mortgage products and other structured securities.

Événements économiques de février

Canada

Le budget fédéral qui a été déposé prévoit un excédent de 2,3 milliards en 2008-2009. Entre autres dispositions importantes, il faut signaler un compte d'épargne libre d'impôt (CELI) personnel à hauteur de 5 000 \$ et une bonification du régime d'amortissement fiscal accéléré au profit des fabricants.

Dans le budget déposé en Colombie-Britannique, on dévoile un excédent de 50 millions et crée une réserve de 750 millions pour éventualités. On y trouve notamment une nouvelle taxe sur le carbone applicable le 1^{er} juillet à l'ensemble des combustibles fossiles, un allègement d'impôt des sociétés (de 12 % à 11 %) à la même date, des baisses d'impôt pour la petite entreprise, une réduction de l'impôt des particuliers en 2009 et une majoration de 2,9 milliards sur trois ans des dépenses du système de santé.

Canadian Natural Resources hausse de 28 % à 8,7 milliards son estimation initiale des coûts du projet de production bitumineuse Horizon, de sorte que le gisement puisse être mis en exploitation comme prévu en août. Elle affirme que Horizon était dans les délais pour commencer à produire cet été. L'Office national de l'énergie a approuvé le projet de pipeline Alberta Clipper de 2 milliards que propose Enbridge pour l'acheminement de la production bitumineuse vers le centre des États-Unis.

Le monde

La Banque d'Angleterre réduit son taux préférentiel d'un quart de point à 5,25 %.

GM offre des indemnités de départ à tous ses travailleurs américains (au nombre de 74 000) à rémunération horaire de manière à pouvoir économiser en offrant nettement moins en salaires et avantages sociaux aux travailleurs qui leur succéderaient.

Aux États-Unis, un programme de stimulation économique de 152 milliards permettra d'envoyer dès mai des chèques d'allègement fiscal variant de 600 \$ à 1 200 \$ par ménage.

Crédit Suisse dévoile des pertes de 2,85 milliards sur ses avoirs complexes en titres adossés à des créances immobilières résidentielles et autres titres avec flux groupés. Plusieurs négociateurs ont été suspendus pour avoir commis des erreurs d'appréciation des prix.

Au Japon, les trois premières banques en importance annoncent des pertes de 4,69 milliards sur le marché américain des prêts hypothécaires à risque et pour d'autres valeurs structurées.

ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**
www.statcan.ca



Loonie tunes: Industry exposure to the rising exchange rate

By Z. Ghanem and P. Cross*

After hitting a low of US63 cents late in 2002, the loonie began a swift ascent to parity with the US dollar late in 2007. The 50% increase in a such a brief period had little impact on overall growth, which hovered around 3% in each of the last four years, while the unemployment rate slid steadily below 6%, its lowest in a generation.

But while the overall economy was unperturbed by the rising exchange rate, there were large distributional effects. Industries that import many products benefited from steadily falling import prices. However, many exporters found their earnings squeezed, as foreign currency received from exports bought progressively fewer Canadian dollars.

This paper explores a new approach for looking at which industries stand to 'gain or lose' as the exchange rate rises. Using the Input/Output (I/O) tables, we examine which industries are most dependent on export markets for their output. This is a starting point for evaluating potential gains or losses from a rising loonie, although the actual outcome for any industry ultimately depends upon its specific market conditions: the strong dollar, for example, has not stopped oil and aerospace exporters from posting record sales and profits.

The I/O tables can also be used to trace imported inputs by industry. The higher the share of imports in all inputs, the more an industry should benefit from falling import prices as the dollar rises.

Finally, comparing exports of outputs and imports of inputs by industry yields a measure of the net exposure each industry has to the exchange rate. Industries most vulnerable to a rising dollar are those with a large export dependency but little offset from imported inputs. The best-positioned industries are those that use large amounts of

Le chant du dollar : exposition de l'industrie à la montée du taux de change

par Z. Ghanem and P. Cross*

Après être descendu jusqu'à 63 cents américains vers la fin de 2002, le dollar canadien a entamé une escalade qui, vers la fin de 2007, devait le porter à la hauteur du dollar américain. Ce gain de moitié en si peu de temps n'a guère influé sur le taux général de croissance qui a oscillé autour d'une valeur de 3 % dans chacune des quatre dernières années, alors que le taux de chômage glissait sans cesse sous la barre des 6 %, niveau le plus bas qu'il ait atteint en une génération.

Dans l'ensemble, l'économie n'a pas été perturbée par la montée du taux de change, mais celle-ci s'est accompagnée de larges effets de distribution. Les industries qui importent beaucoup de produits ont profité de la décroissance incessante des prix à l'importation. Par ailleurs, un grand nombre d'exportateurs ont vu leurs revenus rétrécir, les devises reçues à l'exportation rapportant de moins en moins en monnaie canadienne.

Dans cet article, nous examinerons une nouvelle façon de regarder les gagnants et les perdants de la montée du taux de change. À l'aide des tableaux d'entrées-sorties, nous verrons quelles industries dépendent au plus haut point des marchés d'exportation pour leur production. Ce sera notre point de départ pour jauger les gains et les pertes possibles par la valorisation de notre dollar, bien que, pour toute industrie, les résultats obtenus dépendent en dernière analyse des conditions du marché qui lui sont propres. Pour citer un exemple, un dollar fort n'a pas empêché les industries du pétrole et de l'aérospatiale d'afficher des ventes et des bénéfiques records.

On peut aussi se reporter aux tableaux d'entrées-sorties pour suivre par branche d'activité les produits d'entrée qui sont importés. Plus les importations prennent de place dans l'ensemble des apports de l'industrie, plus celle-ci devrait profiter de la baisse des prix à l'importation par la valorisation du dollar.

Enfin, si on compare les sorties à l'exportation aux entrées à l'importation par branche d'activité, on dégage une mesure de l'exposition nette de chaque industrie au taux de change. Les branches d'activité qui seront les plus vulnérables en situation de montée du dollar sont celles qui dépendent largement des exportations, mais sans guère

* Current Analysis (613-951-9162).

* Groupe de l'analyse de conjoncture (613-951-9162).

imported inputs and sell mostly in domestic, not export, markets.

Not all export and import prices are tied to changes in the US dollar. Still, countries whose exchange rate are fixed to the US dollar (including China, which until recently maintained a fixed exchange policy with the US greenback) accounted for 86% of Canada's exports and 66% of imports in 2004 (using customs basis data). Non-US trade was concentrated in areas such as agriculture, crude oil, metals, autos and machinery. Moreover, the Canadian dollar has risen appreciably against almost all major currencies in recent years, so this comparison of exports and imports by industry remains a useful guide to the industrial distribution of the effects of the soaring loonie.

Before proceeding, a few comments are needed on the I/O data and their limitations. All data are in current dollars. Exports are on a gross basis, which includes both their direct and indirect import content. Intermediate inputs are direct purchases of items expensed in the current year: they include raw materials, parts and services, but not capital investments. The sum of all inputs (intermediate and primary, which includes labour and capital) equals total output, so calculating both the share of exports in output and imports in all inputs uses the same denominator.

Retailing is a special case. Inputs in the retail industry do not include imports of finished goods (such as clothing and TVs) that are sold directly to consumers, since they are not inputs in the actual production of retail services (inputs include electricity, advertising and labour). As such, the obvious benefit to retailers from lower prices for imported finished goods is not captured in this analysis.

Like most I/O calculations, the data are compiled at a very detailed level of 300 industries, (which is why the latest estimates for 2004 were only recently published), and then aggregated to 59 major industries. We convert these into 24 industry groups to facilitate analysis: for example, leather, clothing and textiles are grouped together in clothing manufacturing. The industry detail is available only from 1997, due to the introduction of the new industry classification system (called NAICS). We extrapolate these results to 2006 by using published export and import values,

pouvoir se rattraper du côté des produits d'entrée importés. Les industries les mieux placées sont celles qui importent en grande quantité et vendent le plus sur le marché intérieur, c'est-à-dire hors exportation.

Ce ne sont pas tous les prix à l'exportation et à l'importation qui sont arrimés aux variations du dollar américain. Tout de même, les pays dont le taux de change a fluctué avec le dollar américain (dont la Chine qui, encore récemment, gardait une politique de cours fixes sino-américains) étaient à l'origine de 86 % des exportations du Canada et de 66 % de ses importations en 2004 (d'après les données douanières). Les échanges hors États-Unis étaient concentrés dans des secteurs comme les industries de l'agriculture, du pétrole brut, des métaux, de l'automobile et des machines. De plus, ces dernières années, le dollar canadien a progressé dans une mesure appréciable par rapport à la presque totalité des grandes monnaies. Une telle comparaison des exportations et des importations par branche d'activité constitue donc un guide utile de la répartition par industrie des effets de l'envol du dollar canadien.

Avant un tel bilan comparatif, quelques observations s'imposent au sujet des données d'entrées-sorties et de leurs limites. Toutes ces données sont en dollars courants. Les exportations sont en valeur brute, ce qui incorpore leur contenu importé tant direct qu'indirect. Les entrées intermédiaires ne sont autres que les achats directs durant l'année en cours d'exercice : elles comprennent les matières premières, les pièces et les services, mais pas les immobilisations. La somme de toutes les entrées (intermédiaires et brutes, lesquelles comprennent le travail et le capital) correspond à la production totale de sorte que le calcul des parts des exportations dans la production et des importations dans tous les intrants utilise le même dénominateur.

Le commerce de détail représente un cas d'espèce. Dans cette industrie, les produits d'entrée ne comprennent pas les produits finis importés (vêtements, téléviseurs, etc.) qui sont directement vendus aux consommateurs, puisqu'ils ne constituent pas des apports à la production effective de services au détail (ces apports sont notamment l'électricité, la publicité et le travail). Notre présente analyse d'entrées-sorties n'appréhende pas en soi l'avantage évident pour les détaillants de la baisse des prix des produits finis à l'importation.

Comme dans la plupart des calculs d'entrées-sorties, les données se situent à un niveau de grand détail de 300 branches d'activité (cela explique que les dernières estimations pour 2004 n'aient été diffusées que récemment); elles sont ensuite agrégées en 59 grandes industries. Pour faciliter l'analyse, nous convertissons ces industries en 24 groupes (la maroquinerie, le vêtement et le textile deviennent, par exemple, la fabrication de vêtements). Les données industrielles détaillées en question sont disponibles seulement depuis 1997, année de mise en application du

while assuming the underlying I/O structure of production remained the same.

Export dependency by industry

Overall, Canadian industry earned 20% of its income directly from exports in 2004. This share rose from a low of 14% at the trough of the recession in 1991 to a high of 23% at the peak of the ICT boom in 2000. The 20% share of exports in direct output is less than the 31% share of direct and indirect exports in output. For example, the share of forestry output exported directly in the form of logs is relatively small at 4%. But including logs that have been processed into lumber by the wood industry boosts the share of direct and indirect forestry exports to 68%. Similarly, utilities export relatively little of their electricity directly abroad (about 5%); but including power output embedded in energy-intensive goods such as aluminum and other metals boosts their overall exposure to export demand to 28%. For other exports, such as transportation equipment, the difference between direct and total export demand (which includes direct and indirect) is much smaller.

To examine the impact of the exchange rate on industry fortunes, we look at both direct and total exports. The interpretation of the impact of indirect exports on an industry's revenues is not always as straightforward as for logging. Many services (like banking or lawyers) are exposed to a wide range of export industries, and have been able to thrive in recent years by concentrating on growth areas, such as energy and mining. As well, their revenues from these services are denominated in Canadian dollars, so the exposure to exchange rate risk is very indirect and likely quite small. We note in the text where indirect effects are significant (mostly in the goods-producing industries).

Not surprisingly, industries vary greatly in their dependence on exports. Manufacturers and commodity producers are the leading exporters. Manufacturers of transportation equipment (mostly autos and aerospace) relied directly on exports for 73% of their output, the most of any industry in 2006. Several other manufacturers rely on exports for nearly half their output, including machinery and equipment, chemicals, metals, wood and paper, and clothing. Mining and oil and gas directly export about half

nouveau système de classification des industries (SCIAN). Nous en faisons l'extrapolation jusqu'en 2006 en prenant les valeurs publiées des exportations et des importations tout en supposant que la structure d'entrées-sorties de la production n'a pas changé.

Dépendance à l'égard des exportations par branche d'activité

Dans l'ensemble, l'industrie canadienne a directement tiré 20 % de ses revenus des exportations en 2004. Cette proportion a monté d'un minimum de 14 % au plus noir de la récession en 1991 à un maximum de 23 % au zénith des TIC en l'an 2000. Les 20 % de la part des exportations dans la production directe sont moins que les 31 % de la part des exportations directes et indirectes dans la production. Prenons un exemple : la part de la production forestière exportée directement sous forme de billes est relativement modeste à 4 %. Mais si on inclut les billes transformées en sciages par l'industrie du bois, cette proportion de produits directement et indirectement exportés est de 68 %. De même, les services d'électricité exportent relativement peu directement (5 % environ), mais si on tient compte de l'électricité comprise dans des productions énergivores comme celles de l'aluminium et des autres métaux, l'exposition générale à la demande à l'exportation est de 28 %. Pour d'autres produits exportés comme le matériel de transport, la différence est bien moindre entre la demande totale à l'exportation (c'est-à-dire directe et indirecte) et la demande directe à l'exportation.

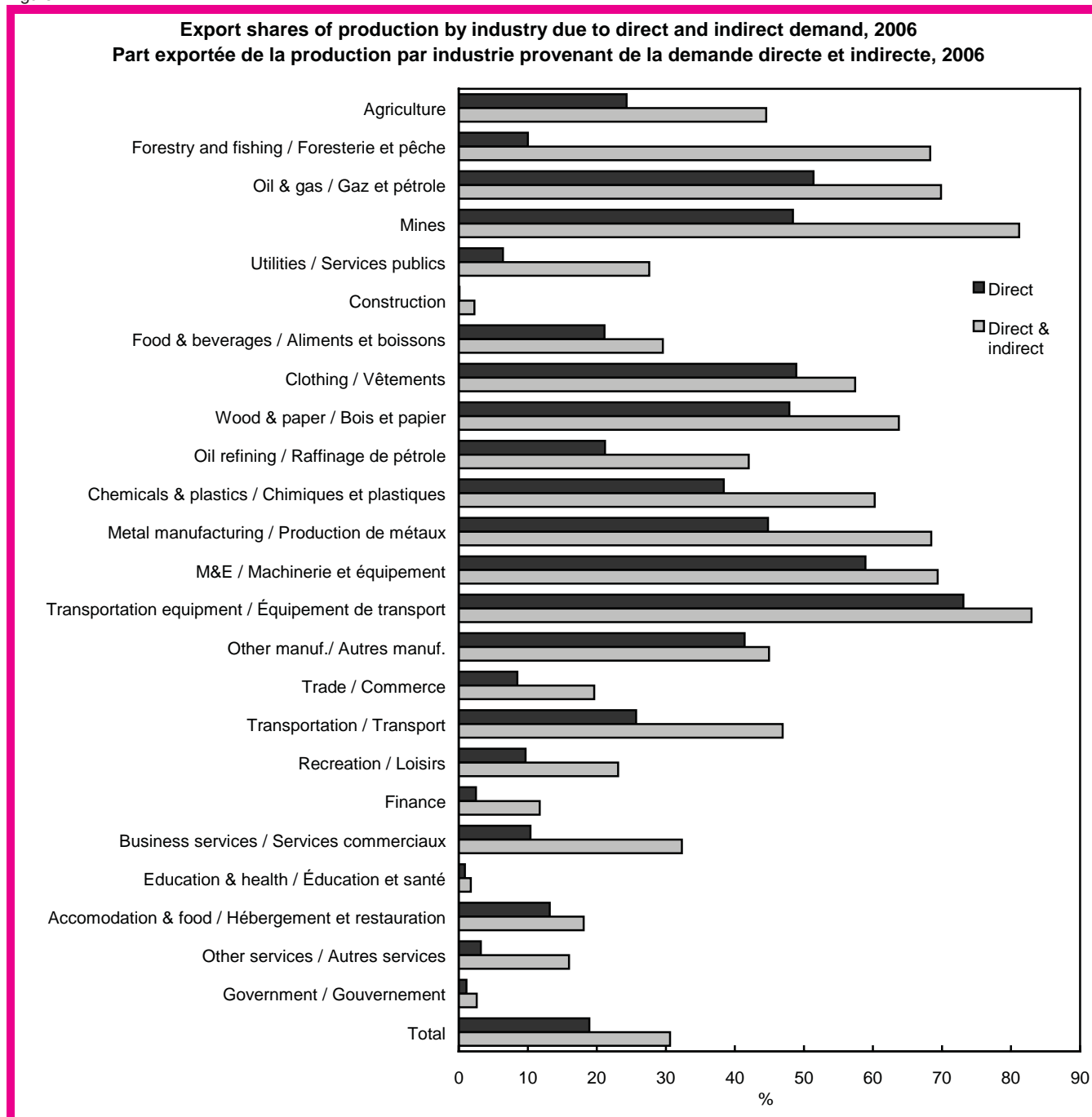
Il faut s'attarder sur les deux catégories (exportations directes et totales) pour dégager l'incidence du taux de change sur les fortunes industrielles. L'interprétation de ce que peut être l'effet des exportations indirectes sur les revenus de l'industrie n'est pas toujours aussi simple que pour le secteur des produits forestiers. Nombre de services (opérations bancaires, services juridiques, etc.) sont exposés à une grande diversité d'industries exportatrices et ils ont pu prospérer ces dernières années en se concentrant sur des secteurs de croissance comme ceux de l'énergie et des mines. De plus, les revenus tirés de ces services sont en dollars canadiens et, par conséquent, l'exposition au taux de change et à ses risques est fort indirecte et probablement des plus ténues. Nous signalons dans le texte les effets indirects importants (qui se présentent le plus souvent dans les industries de biens).

On ne s'étonnera pas que les branches d'activité varient amplement dans leur dépendance à l'égard des exportations. Le secteur de la fabrication et les industries de produits de base sont les principales branches d'activité exportatrices. En 2006, les fabricants d'équipement de transport (construction automobile et production aérospatiale surtout) en dépendaient directement pour 73 % de leur production, le plus à l'échelle des branches d'activité. Plusieurs autres fabricants en dépendent

their output, while the indirect effects (when their products are refined and then exported) lift their total reliance on exports to 80% of their revenues.

pour près de la moitié de leur production (machines et matériel, produits chimiques, métaux, bois d'œuvre, papier, vêtements, etc.). Les industries de l'extraction minière, pétrolière et gazière exportent directement la quasi moitié de leur production et, si on tient compte des produits indirectement exportés (produits d'abord raffinés et ensuite exportés), la dépendance globale à l'égard des exportations est de 80 % du revenu de ce secteur de l'extraction.

Figure 1



Not all manufacturers rely on exports extensively. Food processors earned about one-fifth of their revenue from abroad, partly reflecting the perishable nature of goods such as bread, meat and dairy products. Petroleum refiners (mostly in eastern Canada) shipped 21% abroad. At a detailed level, printing, beverage and tobacco have the lowest orientation to exports, partly reflecting the predominance of local tastes for these products (notably cigarettes, newspapers and magazines).

Conversely, some services have a relatively large export orientation. Transportation services had the most dependence on exports of any service at almost one-third of output (their indirect exposure lifts this to nearly one-half). Pipeline transport leads the way at 50%, reflecting deliveries of oil and gas to the US. Air transport as well as sightseeing and motion picture and sound recording both get about one-third of their revenues from abroad. Export-driven demand for truck transport has fallen to about one-third from nearly 40% in the 1990s, partly reflecting lower exports to the US recently (notably of autos, where the number of vehicles shipped south of the border fell 24% between 1999 and 2006).

Ce ne sont pas tous les fabricants qui ont une si vaste dépendance à l'égard des exportations. Les transformateurs alimentaires ont tiré environ le cinquième de leur revenu du marché extérieur, ce qui s'explique en partie par le caractère périssable de denrées comme le pain, la viande et les produits laitiers. Les raffineurs pétroliers (qui se situent pour la plupart dans l'est du pays) ont exporté 21 % de leur production. Au niveau de détail, les industries de l'imprimerie, des boissons et du tabac dépendent le moins des exportations, en partie parce que les goûts locaux prédominent pour ces produits (qu'il s'agisse des cigarettes, des journaux ou des magazines).

En revanche, un certain nombre de services affichent une relativement grande orientation vers l'exportation. Les services de transport dépendent le plus des exportations, soit pour presque le tiers de leur production (si on tient compte des exportations indirectes, c'est une dépendance de près de moitié). Le transport par pipeline est en tête avec un taux de dépendance de 50 % que crée l'acheminement du pétrole et du gaz vers le territoire américain. Par ailleurs, le transport aérien tire environ le tiers de son revenu du marché extérieur, tout comme le tourisme et les industries du film et du son. La demande de transport routier à l'exportation est tombée dans les années 1990 de près de 40 % du revenu à un tiers environ; c'est en partie que les exportations vers les États-Unis ont récemment diminué (dans le cas de l'industrie de l'automobile, le nombre de véhicules expédiés chez notre voisin du sud a baissé de 24 % de 1999 à 2006).

Table 1
Exports as a share of output (%)

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Agriculture	23.4	29.2	23.0	23.0	24.3	22.8	20.5	19.6	20.5	24.3
Forestry and fishing - Foresterie et pêche	5.2	5.9	7.0	8.1	9.1	9.6	9.2	9.1	10.3	10.0
Oil & gas - Pétrole et gaz	44.5	45.0	48.7	52.9	52.1	51.4	50.8	50.5	51.3	51.4
Mines	54.8	54.9	54.8	52.7	51.5	53.8	53.7	49.2	53.6	48.4
Utilities - Services publics	4.6	5.3	6.0	11.3	12.1	5.0	5.0	5.4	7.7	6.4
Construction	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1
Food & beverages - Aliments et boissons	20.6	21.8	23.0	22.4	23.5	23.8	22.4	23.4	22.3	21.1
Clothing - Vêtements	37.2	44.1	49.1	46.0	47.3	47.9	45.2	48.3	46.7	48.9
Wood & paper - Bois et papier	54.5	55.2	56.4	54.2	52.6	50.5	47.6	50.6	48.6	47.9
Oil refining - Raffinage de pétrole	18.6	19.5	19.3	19.3	21.1	20.5	20.5	21.3	20.9	21.2
Chemicals & plastics - Produits chimiques et plastiques	40.0	42.8	45.2	44.1	42.7	42.2	40.8	41.4	39.5	38.4
Metal manufacturing - Production de métaux	44.4	45.2	44.1	43.2	43.0	43.0	40.4	42.4	41.6	44.8
M&E - Machinerie et équipement	61.9	66.3	68.8	71.3	65.4	63.6	60.1	60.2	58.9	58.9
Transportation equipment - Équipement de transport	74.8	79.2	77.0	75.3	75.6	74.8	71.8	71.5	73.2	73.1
Other manufacturing - Autres manufacturières	56.8	55.2	55.9	54.1	50.5	51.1	47.1	46.0	44.1	41.4
Trade - Commerce	8.7	9.0	9.3	9.2	9.6	9.3	8.9	9.0	9.1	8.5
Transportation - Transport	30.9	30.4	29.2	30.9	30.6	29.3	27.6	27.5	27.8	25.7
Recreation - Loisirs	9.9	10.3	10.9	10.5	10.1	9.7	9.4	9.9	9.9	9.7
Finance	2.9	3.3	2.9	2.6	2.8	3.4	3.2	2.7	2.5	2.5
Business services - Services aux entreprises	13.6	15.1	14.0	12.7	11.5	11.8	12.0	11.5	11.2	10.4
Education & health - Éducation et santé	0.7	0.7	0.8	0.8	0.8	0.8	0.9	0.8	0.9	0.9
Accommodation & food - Hébergement et restauration	14.9	16.2	16.5	16.1	15.8	15.6	13.7	15.3	14.1	13.2
Other services - Autres services	2.0	2.0	2.7	3.1	3.3	3.3	3.2	3.4	3.0	3.2
Government - Gouvernement	1.3	1.2	1.2	1.1	1.1	1.0	1.0	1.0	1.1	1.1
Total	20.8	21.7	22.5	23.3	22.0	21.0	19.7	19.8	19.7	18.9

Tableau 1
Exportations en parts de la production (%)

Business services get 10.4% of their income directly from exports (and nearly one-third after adding in indirect effects), although this was down 3 points from the peak of the ICT boom in 2000 (computer design and programmers are in this group). Wholesale trade and warehousing also rely on exports for about one-fifth of their business. Recreation (notably gambling) and accommodation and food look to foreign visitors for about 10% of their market.

But large swathes of the service sector have little dependence on export markets. Personal care and repair services rely on domestic demand for 95% of their business, while broadcasting and telecommunications have a similar orientation. Finance, insurance and real estate remain largely (95%) domestic concerns. And of course most government, health and education functions remain overwhelmingly oriented to Canadian needs.¹ Together with construction (the one goods industry with virtually no exports), these industries with almost no exposure to exports account for nearly half (48%) of GDP.

A few industries boosted their orientation to direct exports between 1997 and 2004. The largest increase was for clothing in the late 1990s, when exports jumped to almost 50% of output largely due to a lower exchange rate. Oil and gas export demand also rose rapidly after 1997. However, most industries saw little change in their export share of output, including most services.

The primary sector was mixed. Forestry and fishing exports rose four points, although the overall direct share remained low at 10%. This is because most of the raw output of this industry is sent to manufacturers for further processing before being exported; adding this lifts their export share to 68%. Farming saw exports slump, mostly in 2003 and 2004, when an outbreak of mad cow disease led to an embargo on Canada's cattle exports. Exports began to recover rapidly by 2006.

Transportation equipment posted the only other notable decline in export share, from a peak of 79% in 1998 to 73% in 2006 (still the highest export orientation of any industry). This decrease coincided with the increase in production in Canada by Asian-based producers. This led to a displacement of sales of vehicles imported from Asia to domestically produced vehicles.

Les services aux entreprises obtiennent 10,4 % de leur revenu directement à l'exportation (la proportion est de près du tiers si on ajoute les exportations indirectes), mais c'est trois points de moins depuis la crête du cycle des TIC en 2000 (les produits informatiques de conception et de programmation font partie de cette catégorie). Le commerce de gros et l'entreposage dépendent aussi des exportations pour environ le cinquième de leur revenu. Dans le cas des services récréatifs (jeux de hasard notamment) et des services d'hébergement et de restauration, la proportion est d'environ 10 %.

De grands pans de l'industrie tertiaire ne dépendent guère des exportations cependant. Les soins personnels et les services de réparation tirent 95 % de leur revenu de la demande intérieure; la radiodiffusion et les télécommunications ont une même orientation. Les finances, les assurances et les services immobiliers demeurent largement (95 %) une affaire intérieure et, bien sûr, la plupart des services gouvernementaux et des services de santé et d'éducation sont avant tout axés sur les besoins intérieurs¹. Avec l'industrie de la construction (la seule industrie de biens dont la production ne va presque jamais à l'exportation), les branches d'activité qui ne sont presque pas exposées aux marchés d'exportation sont responsables de près de la moitié (48 %) du PIB.

Une poignée d'industries ont accentué leur orientation à l'exportation directe de 1997 à 2004. On peut mentionner à cet égard l'industrie du vêtement dont les exportations vers la fin de la décennie 1990 ont fait un bond pour représenter presque la moitié de la production, et ce, en grande partie à cause de la baisse du taux de change. Dans l'industrie du pétrole et du gaz, la demande à l'exportation a tout aussi rapidement progressé après 1997. Il reste que, dans la plupart des industries, le pourcentage exporté de la production n'a guère évolué; c'est le cas de la plupart des services.

Dans l'industrie primaire, le tableau est en demi-teintes. Les exportations de produits forestiers et halieutiques se sont élevées de quatre points, mais dans l'ensemble, la proportion directe reste faible à 10 % parce que le gros de la production brute de cette industrie est ultérieurement transformé avant d'être exporté; si on ajoute les produits indirectement exportés, la part des exportations est de 68 %. Dans l'agriculture, les exportations se sont affaïssées, surtout en 2003 et 2004 quand l'éclosion de la maladie de la vache folle a fait interdire les exportations de bovins canadiens. En 2006, elles se sont mises à remonter rapidement.

La seule autre baisse digne de mention du pourcentage exporté peut être relevée dans l'industrie de l'équipement de transport où on est passé d'un sommet de 79 % en 1998 à une valeur de 73 % en 2006 (cette industrie demeure cependant la plus orientée vers l'exportation). Cette diminution a coïncidé avec une augmentation au Canada de la production des constructeurs asiatiques, d'où un passage d'une importation de véhicules d'Asie à une production intérieure.

Imported inputs

Overall, Canadian industries imported 10.6% of all their inputs² in 2006, below their recent peak of 12.9% in 1999. The drop was led by a 10-point contraction in the machinery and equipment industries, the second largest users of imported inputs (at 37% in 2000). This reflected the implosion of the ICT sector after the high-tech bubble burst in 2001. Still, almost all industries have lowered their use of imports, consistent with the findings from last month's study of the import content of exports.³ The rise in the dollar after 2002 slowed, but did not reverse, the decline in the use of imported inputs (lower import prices after 2002 helped raise the volume of imported inputs).

Table 2
Imports as a share of total inputs (%)

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Agriculture	6.6	7.3	7.5	7.3	7.9	7.8	7.8	7.1	7.5	7.4
Forestry and fishing - Foresterie et pêche	12.2	11.9	13.4	14.6	12.9	12.8	12.4	12.2	13.5	13.0
Oil & gas - Pétrole et gaz	7.8	10.0	10.2	7.6	7.4	7.5	6.6	6.5	5.5	5.7
Mines	10.8	11.3	10.1	9.4	9.6	9.6	8.2	6.9	5.6	5.0
Utilities - Services publics	5.5	6.3	7.7	8.3	7.9	7.8	7.1	6.6	7.4	6.4
Construction	12.7	14.0	14.2	12.4	11.7	11.4	11.3	11.3	10.9	10.9
Food & beverages - Aliments et boissons	11.3	11.9	11.5	11.9	12.3	12.6	11.9	10.8	11.1	11.4
Clothing - Vêtements	27.7	29.0	27.9	26.1	26.4	26.8	25.9	25.3	24.9	24.2
Wood & paper - Bois et papier	11.8	12.5	12.3	11.9	12.5	12.4	12.4	11.2	11.9	11.8
Oil refining - Raffinage de pétrole	36.6	35.8	36.6	41.6	40.8	37.7	35.5	36.6	37.9	36.2
Chemicals & plastics - Produits chimiques et plastiques	22.4	23.5	23.7	22.5	22.2	21.6	21.3	21.3	20.9	20.4
Metal manufacturing - Production de métaux	21.9	22.0	20.9	20.3	20.0	19.8	19.1	21.8	22.8	22.7
M&E - Machinerie et équipement	33.5	34.2	33.7	36.9	34.7	32.1	30.0	29.8	27.2	26.3
Transportation equipment - Équipement de transport	44.9	47.5	46.3	44.9	41.6	42.0	40.2	42.0	43.5	43.0
Other manufacturing - Autres manufacturières	22.6	22.3	21.3	19.6	18.2	19.8	17.8	20.3	22.3	24.8
Trade - Commerce	4.1	4.3	4.0	4.2	4.3	3.9	3.7	3.5	3.6	3.6
Transportation - Transport	7.4	7.5	7.2	7.2	6.6	6.6	6.4	6.3	7.1	7.4
Recreation - Loisirs	9.7	10.6	9.9	10.8	9.6	10.0	10.0	9.3	7.9	8.4
Finance	3.0	3.4	3.1	2.8	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.4
Business services - Services aux entreprises	7.5	8.5	8.4	8.0	7.0	6.6	6.1	5.8	5.5	5.4
Education & health - Éducation et santé	5.0	5.4	5.4	5.0	5.2	5.2	5.3	5.3	5.2	5.2
Accommodation & food - Hébergement et restauration	7.5	8.0	7.7	7.5	7.3	7.2	7.1	7.0	6.7	6.7
Other services - Autres services	5.9	6.3	6.8	7.0	6.1	5.6	5.8	5.7	5.5	5.4
Government - Gouvernement	5.1	6.0	6.0	6.0	6.2	5.9	5.7	5.6	5.4	5.4
Total	12.0	12.7	12.9	12.9	12.0	11.6	10.9	10.9	10.9	10.6

Transportation equipment, the largest importer of inputs at 43%, posted a small decline. The drop in autos was driven by cuts to auto output and the growth of Asian transplants. Several of our largest manufacturing exporters rely on imports for about one-quarter of their inputs. Besides autos and machinery and equipment, this includes

Produits d'entrée importés

Dans l'ensemble, les branches d'activité au Canada ont importé en 2006 10,6 % de leurs entrées²; c'est moins que la valeur récente (1999) de culmination de 12,9 %. Tout ce recul s'explique par une vive contraction de 10 points des importations dans les industries des machines et du matériel, qui sont les deuxièmes plus grandes consommatrices d'entrées importées (avec 37 % en 2000). Dans ce dernier cas, il faut y voir l'effet de l'implosion du secteur des TIC après que la bulle de la haute technologie ait éclaté en 2001. Il reste que la plupart des autres industries ont diminué leurs importations, tout comme l'ont fait valoir les données de l'étude du mois dernier sur le contenu importé des exportations³. La valorisation du dollar après 2002 a ralenti – sans la neutraliser – la décroissance de l'utilisation d'entrées importées (la baisse des prix des importations après 2002 a contribué à relever le volume des entrées importées).

Tableau 2
Importations en parts des entrées (%)

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Agriculture	6.6	7.3	7.5	7.3	7.9	7.8	7.8	7.1	7.5	7.4
Forestry and fishing - Foresterie et pêche	12.2	11.9	13.4	14.6	12.9	12.8	12.4	12.2	13.5	13.0
Oil & gas - Pétrole et gaz	7.8	10.0	10.2	7.6	7.4	7.5	6.6	6.5	5.5	5.7
Mines	10.8	11.3	10.1	9.4	9.6	9.6	8.2	6.9	5.6	5.0
Utilities - Services publics	5.5	6.3	7.7	8.3	7.9	7.8	7.1	6.6	7.4	6.4
Construction	12.7	14.0	14.2	12.4	11.7	11.4	11.3	11.3	10.9	10.9
Food & beverages - Aliments et boissons	11.3	11.9	11.5	11.9	12.3	12.6	11.9	10.8	11.1	11.4
Clothing - Vêtements	27.7	29.0	27.9	26.1	26.4	26.8	25.9	25.3	24.9	24.2
Wood & paper - Bois et papier	11.8	12.5	12.3	11.9	12.5	12.4	12.4	11.2	11.9	11.8
Oil refining - Raffinage de pétrole	36.6	35.8	36.6	41.6	40.8	37.7	35.5	36.6	37.9	36.2
Chemicals & plastics - Produits chimiques et plastiques	22.4	23.5	23.7	22.5	22.2	21.6	21.3	21.3	20.9	20.4
Metal manufacturing - Production de métaux	21.9	22.0	20.9	20.3	20.0	19.8	19.1	21.8	22.8	22.7
M&E - Machinerie et équipement	33.5	34.2	33.7	36.9	34.7	32.1	30.0	29.8	27.2	26.3
Transportation equipment - Équipement de transport	44.9	47.5	46.3	44.9	41.6	42.0	40.2	42.0	43.5	43.0
Other manufacturing - Autres manufacturières	22.6	22.3	21.3	19.6	18.2	19.8	17.8	20.3	22.3	24.8
Trade - Commerce	4.1	4.3	4.0	4.2	4.3	3.9	3.7	3.5	3.6	3.6
Transportation - Transport	7.4	7.5	7.2	7.2	6.6	6.6	6.4	6.3	7.1	7.4
Recreation - Loisirs	9.7	10.6	9.9	10.8	9.6	10.0	10.0	9.3	7.9	8.4
Finance	3.0	3.4	3.1	2.8	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.4
Business services - Services aux entreprises	7.5	8.5	8.4	8.0	7.0	6.6	6.1	5.8	5.5	5.4
Education & health - Éducation et santé	5.0	5.4	5.4	5.0	5.2	5.2	5.3	5.3	5.2	5.2
Accommodation & food - Hébergement et restauration	7.5	8.0	7.7	7.5	7.3	7.2	7.1	7.0	6.7	6.7
Other services - Autres services	5.9	6.3	6.8	7.0	6.1	5.6	5.8	5.7	5.5	5.4
Government - Gouvernement	5.1	6.0	6.0	6.0	6.2	5.9	5.7	5.6	5.4	5.4
Total	12.0	12.7	12.9	12.9	12.0	11.6	10.9	10.9	10.9	10.6

L'équipement de transport, le plus grand importateur d'intrants à 43%, a affiché une légère perte. La baisse dans l'industrie de l'automobile a notamment pour cause la réduction dans la part des sorties et la croissance de l'offre asiatique. Plusieurs des grands exportateurs manufacturiers canadiens dépendent des importations pour

petroleum refining, clothing, and other manufactured goods. Chemicals as well as metal manufacturers sourced about 20% from abroad, including bauxite imported to make aluminum and ores destined for smelting and refining.

Conversely, several large exporters buy relatively few imported inputs. Canada's oil and gas and mining industries are different from the norm in the OECD region, as most member countries rely heavily on imported inputs⁴ because they do not share our natural resource endowment. Canada, of course, has an ample domestic supply of these goods, and imports only about 5% of inputs for these goods. Manufacturers of forestry products import about one-tenth of their inputs.

Most other sectors imported about 10% or less of their inputs, ranging from agriculture and forestry to government. Among service exporters, transportation goes abroad for only 7% of their inputs. Business services import less than 6% of their inputs, and were on a sharp downward trend. Finance had the lowest share of any industry at 2%. As mentioned earlier, no distinct upward trend was evident in any of these import shares, even after the dollar began rising in 2003.

All of the drop in imported inputs so far this decade was from the US. Autos and machinery and equipment initially led this decline after 2000. All but two sectors joined in shunning US imports after the exchange rate with the US began to rise in 2002. Meanwhile, imported imports from the rest of the world have edged up in recent years.

Broadly speaking, what emerges for import use by industry is a sharp split between manufacturers and the rest of the economy – most manufacturers import inputs extensively, while the rest of the economy essentially does not. This suggests that imported inputs gave many manufacturers a built-in 'hedge' against exchange rate movements: while the rising dollar squeezed export earnings, at least some offset is provided by lower prices for imported inputs. The next section looks at how big is this offset.

environ le quart de leurs entrées. Outre les industries de l'automobile et des machines et du matériel, les secteurs du raffinage pétrolier, du vêtement et des autres produits manufacturés appartiennent à cette catégorie. Les industries chimique et métallique obtiennent environ 20 % de leurs entrées sur le marché extérieur; on importe notamment de la bauxite pour les alumineries et du minerai pour les fonderies et les affineries.

En revanche, plusieurs grands exportateurs manufacturiers achètent relativement peu de produits d'entrée à l'importation. Le secteur de l'extraction minière, pétrolière et gazière n'est pas le même au Canada que dans toute la zone de l'OCDE, puisque la plupart des pays membres sont largement tributaires des importations⁴, n'étant pas aussi bien pourvus que nous en ressources naturelles. Bien sûr, le Canada a amplement sur le plan intérieur de quoi alimenter ce secteur et il n'obtient à l'importation que 5 % des apports. L'industrie des produits forestiers va chercher environ un dixième de ses entrées à l'importation.

La plupart des autres secteurs (agriculture, forêts, administrations publiques, etc.) importent moins de 10 % de leurs entrées. Dans l'industrie tertiaire, les transporteurs limitent leurs importations à seulement 7 % des entrées. Les services aux entreprises importent moins de 6 % de leurs entrées et sont d'ailleurs en tendance de chute libre. C'est le secteur des finances qui en importe le moins (2 %) parmi les branches d'activité. Comme nous l'avons mentionné, aucune tendance à la hausse ne se remarque pour le pourcentage importé dans ces industries même après que le dollar a amorcé sa montée en 2003.

Ce qui a été en baisse dans tous les cas, c'est le contenu importé des États-Unis. Les industries de l'automobile et des machines et du matériel ont lancé le mouvement après l'an 2000. Tous les secteurs sauf deux se sont aussi mis à délaisser le marché d'importation américain après que le dollar canadien est entré en 2002 dans sa période de valorisation par rapport au dollar américain. Parallèlement, les entrées importées du reste du monde ont un peu monté ces dernières années.

Ce qui apparaît généralement au tableau du recours aux importations par branche d'activité est un net clivage entre le secteur de la fabrication et le reste de l'économie : la plupart des fabricants importent beaucoup de leurs entrées, ce que ne fait à peu près pas le reste de l'économie. Ainsi, l'importation de produits d'entrée a donné une protection à beaucoup de fabricants contre les variations du taux de change : si la valorisation de notre dollar a rétréci les revenus à l'exportation, la baisse des prix des produits d'entrée à l'importation était là pour compenser, du moins en partie. La section qui suit se concentre sur l'importance, petite ou grande, de cette compensation.

Comparing exported outputs and imported inputs

Comparing exports in output with imports in inputs yields a first approximation of the 'net' exposure of each sector to exchange rate movements. This analysis is first done by subtracting the share of exports in outputs from the share of imports in all inputs. We then repeat this comparison using the absolute levels of export earnings and imported inputs by industry, to eliminate cases where the share is relatively small.

(a) Shares

Seven sectors had at least a 20-point gap between the shares of exported outputs and imported inputs, leaving them potentially exposed to the negative effect of the rising dollar with little offset from imports. Among manufacturers, the wood and paper industries had the largest net exposure, with a gap of 36 points between exported outputs and imported inputs. This helps explain the woeful financial condition of these industries. Exports directly account for 48% of their output, mostly denominated in US dollars. Even worse, the US dollar price of their products has been falling, reflecting weak demand for lumber and newsprint.

Comparaison sorties exportées et entrées importées

Lorsqu'on compare les sorties exportées aux entrées importées, on obtient une première approximation de l'exposition « nette » de chaque secteur aux variations du taux de change. Dans cette analyse, on soustrait d'abord de la part du contenu importé des entrées la part du contenu exporté de la production. On reprend ensuite la comparaison au moyen des valeurs absolues des revenus à l'exportation et des entrées importées par branche d'activité afin d'éliminer les parts relativement faibles.

a) Parts

On compte sept secteurs qui ont exporté nettement plus de leurs sorties qu'ils n'ont importé de leurs entrées (un écart de 20 points), d'où une exposition possible aux effets négatifs de la valorisation du dollar sans que les importations soient là pour compenser outre mesure. Dans le secteur de la fabrication, les industries du bois et du papier étaient le plus exposées en valeur nette avec un écart de 36 points entre les sorties exportées et les entrées importées, ce qui aide à comprendre le sort financier difficile que subissent actuellement ces branches d'activité. Les exportations représentent directement 48 % de leur

Table 3
Difference between export and import shares (%)

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Agriculture	16.8	21.9	15.5	15.7	16.4	15.0	12.7	12.5	13.0	16.9
Forestry and fishing - Foresterie et pêche	-7.0	-6.0	-6.4	-6.5	-3.8	-3.2	-3.2	-3.1	-3.2	-3.0
Oil & gas - Gaz et pétrole	36.7	35.0	38.5	45.3	44.7	43.9	44.2	44.0	45.8	45.7
Mines	44.0	43.6	44.7	43.3	41.9	44.2	45.5	42.3	48.0	43.4
Utilities - Services publics	-0.9	-1.0	-1.7	3.0	4.2	-2.8	-2.1	-1.2	0.3	0.0
Construction	-12.7	-14.0	-14.2	-12.4	-11.6	-11.3	-11.2	-11.2	-10.8	-10.8
Food & beverages - Aliments et boissons	9.3	9.9	11.5	10.5	11.2	11.2	10.5	12.6	11.2	9.7
Clothing - Vêtements	9.5	15.1	21.2	19.9	20.9	21.1	19.3	23.0	21.8	24.7
Wood & paper - Bois et papier	42.7	42.7	44.1	42.3	40.1	38.1	35.2	39.4	36.7	36.1
Oil refining - Raffinage de pétrole	-18.0	-16.3	-17.3	-22.3	-19.7	-17.2	-15.0	-15.3	-17.0	-15.0
Chemicals & plastics - Plastiques et produits chimiques	17.6	19.3	21.5	21.6	20.5	20.6	19.5	20.1	18.6	18.0
Metal manufacturing - Production de métaux	22.5	23.2	23.2	22.9	23.0	23.2	21.3	20.6	18.8	22.1
M&E - Machinerie et équipement	28.4	32.1	35.1	34.4	30.7	31.5	30.1	30.4	31.7	32.6
Transportation equipment - Equipement de transport	29.9	31.7	30.7	30.4	34.0	32.8	31.6	29.5	29.7	30.1
Other manufacturing - Autres manufacturières	34.2	32.9	34.6	34.5	32.3	31.3	29.3	25.7	21.8	16.6
Trade - Commerce	4.6	4.7	5.3	5.0	5.3	5.4	5.2	5.5	5.5	4.9
Transportation - Transport	23.5	22.9	22.0	23.7	24.0	22.7	21.2	21.2	20.7	18.3
Recreation - Loisirs	0.2	-0.3	1.0	-0.3	0.5	-0.3	-0.6	0.6	2.0	1.3
Finance	-0.1	-0.1	-0.2	-0.2	0.2	0.8	0.6	0.1	-0.1	0.1
Business services - Services aux entreprises	6.1	6.6	5.6	4.7	4.5	5.2	5.9	5.7	5.7	5.0
Education & health - Éducation et santé	-4.3	-4.7	-4.6	-4.2	-4.4	-4.4	-4.4	-4.5	-4.3	-4.3
Accommodation & food - Hébergement et restauration	7.4	8.2	8.8	8.6	8.5	8.4	6.6	8.3	7.4	6.5
Other services - Autres services	-3.9	-4.3	-4.1	-3.9	-2.8	-2.3	-2.6	-2.3	-2.5	-2.2
Government - Gouvernement	-3.8	-4.8	-4.8	-4.9	-5.1	-4.9	-4.7	-4.6	-4.3	-4.3
Total	8.8	9.0	9.6	10.4	10.0	9.4	8.8	8.9	8.8	8.3

Tableau 3
Écart entre la part des exportations et la part des importations (%)

Meanwhile, these industries got little relief from lower import costs, since they import only 12% of their inputs.

However, a large reliance on exports relative to imported inputs does not always imply hard times for an industry as the dollar rises. Oil and gas and mining have the largest net exposure to fluctuations in the dollar, at 46 and 43 points. Adding in indirect exports lifts these net positions to 63 and 47 points, the most of any industry. However, these industries overall have done well recently, as the US dollar prices of their commodities (especially metals and oil) have risen faster than the rising loonie has depressed export revenues. As a result, export revenues have continued to increase. The other primary industries (farming, fishing and forestry) all have a large surplus of exports over imports, especially after adding in indirect exports.

Transportation equipment, metal manufacturers, and machinery and equipment are the other major sectors with more than a 20-point surplus of exports over imports. Autos and machinery and equipment have struggled as the exchange rate rose. Most other manufacturers have a slight excess of exports over imports. Transportation services were close behind, although they benefited from strong demand (especially for rail and water transport of raw materials as well as business and personal air travel) and continued to prosper.

Construction stands out as the goods industry with the most to gain from a higher dollar, with a 10-point gap between the share of imported inputs and exported outputs. Construction exports virtually nothing, while importing around 11% of inputs. Utilities have little direct exposure, but are vulnerable due to their reliance on demand from energy-intensive exporters.

Petroleum was the only manufacturer with a higher share of imported inputs over exported outputs. Oil refiners have clearly prospered from rising prices in Canada for their output, while the loonie helped dampen the rising cost of crude oil imports. As a result, profits have soared since 2003.

production, qui est donc surtout en dollars américains. Pis encore, les prix de ces produits en dollars américains décroissent en raison de la faiblesse de la demande de bois d'œuvre et de papier journal. Ces mêmes branches d'activité ne sont guère secourues par la baisse des prix à l'importation, puisqu'elles n'importent que 12 % de leurs produits d'entrée.

Il ne faut pas penser qu'une forte proportion de sorties exportées par rapport à une faible proportion d'entrées importées implique nécessairement des difficultés financières en situation de valorisation du dollar. Le secteur de l'extraction minière, pétrolière et gazière est le plus exposé en valeur nette aux variations du dollar avec 43 points pour les mines et 46 pour le pétrole et le gaz. Si on ajoute les exportations indirectes, les pourcentages passent respectivement à 47 et 63 points, les plus hauts à l'échelle des industries. Toutefois, ces branches d'activité ont récemment eu de bons résultats dans l'ensemble, car les prix en dollars américains de leurs produits (métaux et hydrocarbures en particulier) ont augmenté plus rapidement que la valeur du dollar canadien qui a provoqué une baisse maintenue du revenu tiré des exportations. En revanche, les revenus tirés des exportations ont continué d'augmenter. Les autres industries primaires (agriculture, pêches et forêts) offrent toutes un important excédent de leurs exportations sur leurs importations, surtout si on ajoute les produits indirectement exportés.

Les industries du matériel de transport, des produits chimiques, des machines et du matériel et des services de transport sont les autres grands secteurs où l'excédent des exportations sur les importations est à 20 points. Les industries de l'automobile et des machines et du matériel ont connu des difficultés avec la montée du taux de change. Les services de transport n'étaient guère loin derrière, mais ont bénéficié de la vigueur de la demande (plus particulièrement pour le transport ferroviaire et maritime de matières premières et le transport aérien d'affaires et d'agrément) et ont continué à prospérer. La plupart des autres fabricants ont eu un léger excédent de leurs exportations sur leurs importations.

Parmi les industries de biens, le secteur de la construction a le plus à gagner à cette valorisation avec un écart de 10 points en valeur relative entre les entrées importées et les sorties exportées. Il n'exporte pour ainsi dire rien et il importe environ 11 % de ses produits d'entrée. Dans le cas des services publics, il y a peu d'exposition directe, mais une certaine vulnérabilité par cause d'une dépendance à l'égard de la demande des exportateurs qui consomment beaucoup d'énergie.

L'industrie du pétrole est la seule industrie manufacturière à présenter en valeur relative un excédent des entrées importées sur les sorties exportées. Les raffineurs ont nettement profité du renchérissement de leur production au Canada, alors que les mouvements de notre dollar contribuaient à amortir la montée des cours du pétrole brut à l'importation. Leurs bénéfices montent en flèche depuis 2003.

Clothing was a unique case: although its exports have risen, the loss of market shares in both Canada and the US to Asian imports has severely squeezed profitability and led to many factory closures. These shutdowns probably explain why clothing (including textiles) manufacturers imported less after 2002. This raised their net difference between exports and imports from 9% in 1997 to 25% in 2006, the largest increase of any industry group.

Government services import a larger share of inputs than their exported outputs, notably health and education. Most commercial services have a slight excess of imports over exports (although this is reversed by taking into account their indirect exposure to exporters they service). This includes business services, finance and recreation. Finance, insurance and real estate has the lowest reliance on imported inputs (at 2%), below even municipal government and postal services. Wholesale and retail trade undoubtedly benefited from lower import prices, even if many of these were imports of finished goods (and hence excluded from the I/O calculation of imports for intermediate inputs).

The trend by industry of the net difference between the share of exported outputs and imported inputs has been quite consistent. Clothing saw the largest increase since 1997 due to rising export shares and lower imports. Oil and gas was next, with an increase of over 6 points due to a much faster gain in exports than imported inputs. Machinery and equipment also saw a large gain due to lower imports, having reduced its use of imports when the market for telecom equipment collapsed after 2000.

Seven sectors, mostly exporters, have reduced the gap between the share of exports in output and imports in inputs in the past decade. However, most of these declines were marginal.

(b) Levels

Of course, comparing the ratio of exported outputs and imported inputs could be misleading if industries export a great deal but purchase relatively few inputs in dollar terms (or the opposite). The absolute level of exports and imports is also relevant. Comparing the total level of exports and imported inputs alters the results slightly. Subtracting the dollar values of exports from imported inputs shows that oil and gas producers had the largest direct net exposure to

L'industrie du vêtement est évidemment l'exception : si ses exportations ont fortement augmenté, le recul des parts des marchés canadien et américain au profit des importateurs asiatiques a grandement nui à sa rentabilité, provoquant la fermeture de plusieurs usines. Ces fermetures expliquent probablement pourquoi les fabricants de vêtements (ainsi que l'industrie du textile) ont importé moins après 2002. Ceci a eu comme effet d'augmenter leur écart net entre les exportations et les importations de 9 % en 1997 à 25 % en 2006, la plus grande hausse d'entre tous les groupes d'industries.

Les services gouvernementaux importent une part plus grande de leurs entrées qu'ils n'exportent de leur production, notamment les services de la santé et de l'éducation. Dans la plupart des services commerciaux, les entrées importées l'emportent légèrement sur les sorties exportées (mais le tableau est inverse si on tient compte de l'exposition indirecte aux exportateurs destinataires de ces services). Il s'agit notamment des services aux entreprises et des services financiers et récréatifs. Les finances, les assurances et les services immobiliers dépendent le moins des apports à l'importation (2 %), moins encore que les administrations municipales et les services postaux. Le commerce de gros et de détail a indubitablement tiré parti de la baisse des prix à l'importation, même s'il importait en grande partie des produits finis (ceux-ci étant alors exclus du calcul d'entrées-sorties pour les importations de produits intermédiaires).

Les tendances par branche d'activité sont tout à fait homogènes en ce qui concerne l'écart net entre sorties exportées et entrées importées. Depuis 1997, la plus grande augmentation se présente dans l'industrie du vêtement par un double mouvement en hausse des exportations et en baisse des importations. L'industrie du pétrole et du gaz suit immédiatement avec une augmentation de plus de 6 points, les exportations ayant progressé bien plus rapidement que les importations. On relève enfin un gain imposant dans l'industrie des machines et du matériel par suite d'une réduction des importations de produits d'entrée consécutive à l'effondrement du marché du matériel de télécommunications après l'an 2000.

Sept secteurs à vocation exportatrice pour la plupart ont diminué l'écart entre les sorties exportées et les entrées importées au cours de la dernière décennie. Malgré cela, la plupart de ces baisses ont été minimales.

b) Niveaux

Bien sûr, toute comparaison en parts entre sorties exportées et entrées importées risque d'induire en erreur là où, en dollars, des branches d'activité exportent une grande partie de leur production, mais importent relativement peu de leurs apports (ou vice versa). Les valeurs absolues d'exportations et d'importations ont aussi leur importance. Les résultats dégagés sont légèrement différents si on compare les exportations et les importations en valeur

changes in the exchange rate, at \$45 billion in 2006, and \$84 billion including indirect effects. This represents a nearly seven-fold increase from \$13 billion in 1998, reflecting the boom in energy prices which left this industry more than able to overcome the revenue depressing effect of a rising loonie.

absolue. Lorsqu'on soustrait les dollars d'exportations des dollars d'importations, on peut voir que les producteurs pétroliers et gaziers ont été les plus exposés aux variations du taux de change avec une valeur nette directe de 45 milliards de dollars en 2006 et de 84 milliards de dollars compte tenu des effets indirects. On passe ainsi presque du simple au septuple depuis les 13 milliards de dollars de 1998 dans un essor des cours de l'énergie ayant permis à cette branche d'activité de plus que compenser la baisse de revenu causée par la montée du dollar.

Table 4
Exports minus imports (\$ millions)

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Agriculture	6,010	7,742	5,545	5,909	6,427	5,797	4,970	5,097	5,216	6,790
Forestry and fishing - Foresterie et pêche	-1,090	-904	-1,086	-1,082	-567	-515	-518	-541	-487	-458
Oil & gas - Gaz et pétrole	14,342	11,835	16,563	33,697	33,272	30,047	39,911	45,373	59,579	60,040
Mines	6,927	6,589	6,426	6,932	6,490	6,854	7,319	8,487	11,678	12,078
Utilities - Services publics	-263	-326	-561	1,076	1,457	-1,060	-840	-479	108	-7
Construction	-13,371	-15,046	-16,103	-14,967	-15,431	-15,955	-17,030	-19,160	-20,767	-23,518
Food & beverages - Aliments et boissons	5,900	6,518	7,720	7,868	8,742	9,018	8,673	10,623	9,380	8,384
Clothing - Vêtements	1,373	2,234	3,196	3,492	3,553	3,518	3,025	3,201	2,788	2,786
Wood & paper - Bois et papier	28,441	28,379	32,564	35,709	32,791	31,073	28,390	33,498	29,983	27,062
Oil refining - Raffinage de pétrole	-3,982	-2,867	-3,880	-8,020	-7,234	-6,241	-6,147	-7,481	-10,048	-9,618
Chemicals & plastics - Plastiques et produits chimiques	10,759	11,862	14,011	16,712	16,466	17,332	17,182	18,771	18,663	18,910
Metal manufacturing - Production de métaux	12,727	13,701	14,052	16,235	15,930	16,498	15,123	16,684	16,424	21,495
M&E - Machinerie et équipement	15,616	18,791	22,408	27,806	21,477	19,842	18,541	19,005	21,538	23,306
Transportation equipment - équipement de transport	28,775	32,865	40,100	41,434	44,094	43,315	39,215	37,850	38,163	37,053
Other manufacturing - Autres manufacturières	4,795	5,085	5,771	7,404	7,145	7,346	6,837	5,993	5,294	4,058
Trade - Commerce	6,372	6,738	8,173	8,623	9,705	10,274	10,369	11,534	12,075	11,350
Transportation - Transport	16,281	16,552	17,006	19,885	20,915	20,134	19,141	20,939	21,476	20,087
Recreation - Loisirs	112	-119	507	-175	305	-203	-413	436	1,518	1,025
Finance	-64	-392	-590	-682	612	2,255	1,622	433	-185	516
Business services - Services aux entreprises	4,365	5,352	5,258	5,110	5,132	6,204	7,395	7,648	8,146	7,423
Education & health - Éducation et santé	-4,692	-5,352	-5,468	-5,360	-5,904	-6,320	-6,709	-7,214	-7,185	-7,684
Accommodation & food - Hébergement et restauration	3,705	4,337	4,998	5,291	5,506	5,730	4,579	6,043	5,559	5,239
Other services - Autres services	-763	-885	-983	-1,027	-782	-658	-787	-743	-855	-762
Government - Gouvernement	-5,083	-6,803	-7,251	-7,761	-8,552	-8,746	-9,038	-9,134	-9,113	-9,684
Total	137,192	145,881	168,375	204,110	201,547	195,537	190,809	206,866	218,948	215,872

Tableau 4
Exportations moins importations (millions de dollars)

At the other extreme, construction emerges as the largest beneficiary from a rising dollar, with imported inputs \$19 billion larger than their exports (which are negligible). On top of this, the downward pressure on interest rates from the stronger loonie was a further stimulus to demand for construction not studied in this paper but clearly of benefit to this industry.

À l'autre extrême, l'industrie de la construction est le principal bénéficiaire de la valorisation du dollar canadien; ses entrées importées dépassent en effet de 19 milliards de dollars ses sorties exportées (qui sont négligeables). Il faut aussi dire que les pressions à la baisse exercées par cette même valorisation sur les taux d'intérêt sont encore venues stimuler la demande en construction (phénomène qui n'est pas traité dans cet article, mais qui a nettement été un bienfait pour cette industrie).

Most of the other industry results broadly accord with the analysis of the share of exports in output and imports in inputs. Transportation equipment and lumber and paper have large net exposures to a rising exchange rate, with a surplus of exports over imported inputs of \$37 billion and

La plupart des autres résultats industriels sont généralement en accord avec cette analyse comparative de la part des sorties exportées et celle des entrées importées en valeur proportionnelle. Les industries du matériel de transport, du bois d'œuvre et du papier présentent une

\$27 billion respectively in 2006. Transportation services had a net exposure of \$20 billion, split about evenly in three among trucking, pipelines and air transport (the latter two have overcome this potential problem thanks to strong demand). Chemicals (including plastic) have a net exposure of \$19 billion, nearly equal to machinery and equipment. Including indirect exports would boost these to nearly \$40 billion, equal to manufacturers of metal and forestry products.

Business services (notably for building and architectural projects) have a large \$7 billion excess of exports over imports due to rising exports in recent years. Food and beverage manufacturers have a relatively large surplus of about \$8 billion, while accommodation and food services were about half that. Agriculture ran a steady \$5 billion excess of exports over imported inputs before exports strengthened in 2006. Mining other than oil and gas has doubled to \$12 billion directly (and \$22.6 billion in total), thanks to surging metal prices. The large gap between import and export shares for utilities translated into relatively few dollars in absolute terms.

Most services import more than they export, and so stand to benefit from a rising dollar. The public sector gains the most, as it imports almost \$20 billion of inputs but exports little. Net imports total about nearly \$10 billion for government and \$8 billion for health care, largely reflecting imports of computers and other equipment. Interestingly, education imports less than \$1 billion more than it exports, partly a reflection that on-line exports have grown rapidly in recent years while most of its inputs are labour. Communication and retail trade have the largest net imports among commercial services.

Other than construction, only a couple of goods-producing industries import more than they export. Petroleum refining leads the way at \$9.6 billion, as they import crude oil (especially into eastern Canada) while gasoline exports are

large exposition nette à la montée du taux de change, les sorties exportées excédant les entrées importées (valeurs respectives de 37 et 27 milliards de dollars en 2006). Dans les services de transport, l'exposition nette est de 20 milliards de dollars avec une répartition à peu près égale entre le camionnage, les pipelines et le transport aérien (ces deux derniers sous-secteurs se sont soustraits à d'éventuelles difficultés grâce à la fermeté de la demande). Dans les industries des produits chimiques, du caoutchouc et des matières plastiques, l'exposition nette globale est de 19 milliards de dollars, presque autant que dans l'industrie des machines et du matériel. Si on inclut les exportations indirectes, l'exposition est de près de 40 milliards de dollars, à égalité avec celle des fabricants de produits métalliques et forestiers.

Dans les services aux entreprises, notamment en construction et en architecture, les exportations ont dépassé les importations d'un grand montant de 47 milliards de dollars étant donné que ces premières ont augmenté ces dernières années. Chez les fabricants d'aliments et de boissons, l'excédent est relativement imposant à 11 milliards de dollars environ dans chaque cas; dans les services d'hébergement et de restauration, il s'établit à environ la moitié seulement de cette valeur. En agriculture, les sorties exportées ont invariablement été supérieures de 5 milliards de dollars aux entrées importées avant que les exportations ne se soient consolidées en 2006. Dans l'industrie de l'extraction autre que pétrolière et gazière, l'exposition directe a doublé à 12 milliards de dollars (et à 22,6 milliards de dollars) à cause de la flambée des cours des métaux. Dans le cas des services publics, l'écart important entre la part des entrées importées et la part des sorties exportées se traduit par une différence relativement modeste en valeur absolue.

La plupart des industries de services importent plus qu'elles n'exportent et peuvent donc tirer parti de la montée du dollar. Le secteur public en est le premier bénéficiaire : il importe pour presque 20 milliards de dollars de produits d'entrée, mais exporte peu. En valeur nette, les importations approchent au total de 10 milliards de dollars pour les services gouvernementaux et de 8 milliards de dollars pour les services de santé, en grande partie en raison de l'importance des ordinateurs et autre matériel importés. Fait intéressant, les importations des services éducatifs sont de moins de 1 milliard de dollars supérieures à leurs exportations. Une explication partielle est que les exportations en ligne ont été en croissance rapide ces dernières années, alors que le gros des apports en éducation consiste en main-d'œuvre. De tous les services commerciaux, ce sont les communications et le commerce de détail qui ont le plus d'importations en valeur nette.

En dehors de l'industrie de la construction, il n'y a que quelques industries de biens qui importent plus qu'elles n'exportent. Les raffineurs sont en tête avec 9,6 milliards de dollars, important du pétrole brut (surtout pour l'est du

low. Utilities have swung from net exporters at the height of California's energy crisis in 2000 and 2001 to net importers, partly reflecting Ontario's dependence on imported coal to fuel its generating plants.

Overall, the picture that emerges from analyzing both the absolute level and the share of exported outputs and imported inputs is the same. Construction profits the most as it reaps the benefit of lower prices for imported inputs while selling its output almost entirely in Canada. Most services oriented to domestic demand stand to benefit from lower import prices, apart from transportation and business services (where demand has been robust anyway). Resource-based industries have much larger exports than imported inputs, but have been insulated from the negative impact of the rising loonie by stronger commodity prices (with the very notable exception of forestry products).

Manufacturers stand out as the most at risk to the rising exchange rate. While strong demand has helped some overcome this disadvantage (notably aerospace, machinery, metals and petroleum) others remain highly exposed. In most instances, firms have responded by reducing their net exposure by importing more lower-priced inputs to offset the squeeze on export revenues from a higher dollar.

Conclusion

This study has shown that the net exposure of exported outputs and imported inputs is an important, but not dominant, determinant of industry fortunes. For nearly half the economy, exports are almost irrelevant to demand. In particular, construction and most services have profited from strong domestic demand and lower import prices. Most other sectors that have fared well in recent years have benefited from soaring commodity prices for oil, metals and grains. Others that have suffered the most – notably forestry products and textiles and clothing – have been the victims of events specific to those industries. Changes in the exchange rate have exacerbated but not fundamentally changed their direction.

Many manufacturers have a built-in hedge in their cost structure that helps compensate for the depressing effect on revenues of a rising exchange rate. While the soaring loonie has slowed export earnings, this has been partly offset by

pays) et exportant peu d'essence. D'exportateurs nets au plus noir de la crise californienne en 2000 et 2001, les services d'électricité sont devenus importateurs nets. Un des facteurs qui entre en jeu est la dépendance de l'Ontario à l'égard du charbon importé pour ses centrales.

Somme toute, le tableau est le même en part et en niveau dans l'analyse des sorties exportées et des entrées importées. L'industrie de la construction profite le plus de la situation : elle tire parti des baisses de prix des produits d'entrée à l'importation et écoule presque entièrement sa production sur le territoire canadien. La plupart des services axés sur la demande intérieure sont en mesure de bénéficier de ces baisses, les services de transport et les services aux entreprises mis à part (la demande s'avère solide de toute manière dans ces industries). Dans les industries de ressources, les sorties exportées excèdent largement les entrées importées, mais l'ample renchérissement des produits de base les a protégées contre les répercussions négatives de la valorisation du dollar canadien (avec pour exception notoire l'industrie des produits forestiers).

Les fabricants sont les plus vulnérables devant la montée du taux de change. La fermeté de la demande a aidé certains à surmonter cette difficulté (industries de l'aérospatiale, des machines, des métaux et du pétrole en particulier), mais les autres restent vulnérables. Dans la plupart des cas, les entreprises ont su réduire leur exposition nette en important plus de produits d'entrée moins chers de manière à compenser l'effet d'amortissement de la valorisation de notre dollar sur les revenus tirés des exportations.

Conclusion

Nous avons démontré dans cette étude que l'exposition nette aux proportions de la production qui est exportée et des entrées qui sont importées joue un rôle marquant – sans prédominer – dans les fortunes industrielles. En effet, pour la quasi moitié de l'économie, les exportations sont presque sans rapport à la demande. Plus particulièrement dans le cas de l'industrie de la construction et la plupart des industries de services qui ont tiré avantage de la vigueur de la demande intérieure et de la baisse des prix à l'importation. Pour la plupart, les autres secteurs qui ont su tirer leur épingle du jeu ces dernières années ont profité de l'essor des cours des produits de base (hydrocarbures, métaux et céréales). Les autres qui ont souffert le plus – notamment les industries des produits forestiers, du textile et du vêtement – ont été victimes de circonstances qui leur étaient propres. Les variations du taux de change ont accentué le mouvement sans l'infléchir fondamentalement.

Bien des fabricants sont protégés par leur structure de coûts même qui contribue à compenser l'effet négatif de la montée du taux de change sur le revenu. Lorsqu'un dollar canadien en plein essor est venu ralentir les revenus tirés

lower prices for inputs they import. This helps explain how manufacturers have adapted to the stronger exchange rate, maintaining output steady since 2003 while stepping up investment plans into 2008.

Of course, Canadian exporters can protect themselves in other ways against the effect of the rising exchange rate besides using imports more or concentrating on domestic rather than export market. The most obvious is diversifying their exports away from the US market. This option gained traction as the loonie rose: the US share of exports peaked in 2002, before falling by nearly ten points by 2007. Most of this drop occurred in the last two years. Another tactic is to invest on both sides of the border, or locate business in many countries. This is related to the broader strategy of raising productivity and cutting costs.

Notes

1. One exception was private education services, where on-line courses have boosted exports to nearly 11% of all revenues.
2. We also looked at imports as a share of intermediate inputs as well as total inputs. This had the effect of increasing the share of imports, but had almost no impact on the trend of imports in total or by industry.
3. P. Cross and Z. Ghanem "Tracking value-added trade: Examining global inputs to exports." CEO, February 2008.
4. K. De Backer and N. Yamano, "The Measurement of Globalisation Using International Input-Output Tables." STI Working Paper 2007/8, OECD, January 2008, p. 25.

des exportations, la baisse des prix des entrées importées a servi de contreponds partiel. On peut ainsi mieux s'expliquer que les fabricants aient pu s'adapter à l'ascension du taux de change en maintenant leur production stable depuis 2003, tout en intensifiant les plans d'investissements et les projetant dans 2008.

Bien sûr, les exportateurs canadiens ont d'autres moyens de protection contre la montée du taux de change que les importations ou une concentration de leurs activités sur le marché intérieur par rapport aux marchés d'exportation. Le moyen le plus évident est la diversification des exportations hors du marché américain. Cette possibilité s'est faite plus attrayante à mesure que montait le dollar canadien : la part américaine de nos exportations a culminé en 2002 avant de régresser; elle avait perdu près de 10 points en 2007. Le gros de ce recul a eu lieu dans les deux dernières années. Un autre moyen tactique intéressant est l'investissement des deux côtés de la frontière canado-américaine ou la délocalisation dans un grand nombre de pays.

Notes

1. Les services éducatifs privés font exception, car les didacticiels en ligne ont fait monter les exportations à près de 11 % de tous les revenus.
2. Nous avons également regardé les importations tant en proportion des entrées intermédiaires qu'en entrées totales. L'effet est d'augmenter la proportion des importations, mais il n'y a presque aucune incidence sur les tendances à l'importation dans l'ensemble ou par branche d'activité.
3. P. Cross et Z. Ghanem, « À la trace du commerce à valeur ajoutée : contenu des exportations en intrants ». OEC, février 2008.
4. K. De Backer et N. Yamano, « Mesurer la mondialisation à l'aide des tableaux internationaux d'entrées-sorties ». Document de travail de la DSTI 2007-2008, OCDE, janvier 2008, p. 25.

Recent feature articles

February 2008

Tracking value-added trade: Examining global inputs to exports.

January 2008

The Terms of Trade and Domestic Spending.

December 2007

Cross-border shopping and the loonie: Not what it used to be.

November 2007

Trading with a giant: An update on Canada-China trade.

October 2007

The new underground economy of subsoil resources: no longer hewers of wood and drawers of water.

September 2007

From roads to rinks: Government Spending on Infrastructure in Canada, 1961 to 2005.

August 2007

Not Dutch Disease, it's China Syndrome.

June 2007

Labour Force Projections for Canada, 2006-2031.

May 2007

Canada's Changing Auto Industry.

April 2007

Year end review: westward ho!

March 2007

Recent trends in output and employment.

February 2007

1. Federal government revenue and spending by province: a scorecard of winners and losers in confederation?
2. Canada's unemployment mosaic, 2000 to 2006.

January 2007

Work hours instability.

Études spéciales récemment parues

Février 2008

À la trace du commerce à valeur ajoutée : contenu des exportations en intrants.

Janvier 2008

Les termes de l'échange et la dépense intérieure.

Décembre 2007

Le magasinage transfrontalier et le huard : une autre tradition délaissée.

Novembre 2007

Échanges avec un géant : le point sur le commerce du Canada avec la Chine.

Octobre 2007

La nouvelle économie souterraine des ressources du sous-sol : scieurs de bois et porteurs d'eau, la fin d'une époque.

Septembre 2007

Des routes et des jeux: dépenses des administrations publiques en infrastructures au Canada de 1961 à 2005.

Août 2007

Un syndrome chinois plutôt que hollandais.

Juin 2007

Projections de la population active au Canada, 2006-2031.

Mai 2007

L'automobile, une industrie en plein mouvement au Canada.

Avril 2007

Revue de fin d'année : la ruée vers l'Ouest.

Mars 2007

Tendances récentes de la production et de l'emploi.

Février 2007

1. Revenus et dépenses de l'administration fédérale selon la province : qui sont les gagnants et les perdants dans la confédération?
2. La mosaïque du chômage au Canada, de 2000 à 2006.

Janvier 2007

Instabilité des heures de travail.

December 2006

Trade liberalization and the Canadian clothing market.

November 2006

The changing composition of the merchandise trade surplus.

October 2006

National and regional trends in business bankruptcies 1980-2005.

September 2006

The Alberta economic juggernaut: The boom on the rose.

August 2006

Converging gender roles.

July 2006

Head office employment in Canada, 1999 to 2005.

June 2006

From she to she: changing patterns of women in the Canadian labour force.

May 2006

The west coast boom.

April 2006

1. The year in review: the revenge of the old economy.
2. Recent trends in corporate finance.

March 2006

1. Canada's place in world trade, 1990-2005.
2. Changes in foreign control under different regulatory climates: multinationals in Canada.

February 2006

Emerging patterns in the labour market: a reversal from the 1990s.

January 2006

Multipliers and outsourcing: how industries interact with each other and affect GDP.

December 2005

1. Is Canada's manufacturing lagging compared with the US?
2. Wholesalers of pharmaceutical products: a vibrant industry.

Décembre 2006

La libéralisation des échanges et l'industrie canadienne du vêtement.

Novembre 2006

L'évolution de la composition de l'excédent commercial de marchandises.

Octobre 2006

Tendances nationales et régionales des faillites d'entreprises, 1980 à 2005.

Septembre 2006

L'irrépressible poussée économique de l'Alberta : l'éclosion de la rose de l'Ouest.

Août 2006

Convergence des rôles des sexes.

Juillet 2006

L'emploi dans les sièges sociaux au Canada de 1999 à 2005.

Juin 2006

D'une mère à l'autre : l'évolution de la population active féminine au Canada.

Mai 2006

L'essor économique de la côte Ouest.

Avril 2006

1. Bilan de l'année : la revanche de la vieille économie.
2. Tendances récentes du financement des sociétés.

Mars 2006

1. La place du Canada dans le commerce mondial, 1990 à 2005.
2. Évolution du contrôle étranger sous divers régimes de réglementation : évaluation des données statistiques.

Février 2006

Nouvelles tendances du marché du travail : toutes à l'opposé des années 1990.

Janvier 2006

Multiplicateurs et impartition : interaction des branches d'activité et influence sur le PIB.

Décembre 2005

1. Le secteur manufacturier canadien a-t-il pris du retard par rapport à son homologue américain?
2. Les grossistes de produits pharmaceutiques, une industrie en ébullition.

November 2005

Rising energy prices: how big a shock to consumers and industry?

October 2005

Socio-demographic factors in the current housing market.

September 2005

Long-run cycles in business investment.

August 2005

Provincial income disparities through an urban-rural lens.

June 2005

Canada's trade and investment with China.

May 2005

1. Canada's natural resource exports.
2. Federal personal income tax: slicing the pie.

April 2005

Canada's economic growth in review.

March 2005

1. Recent changes in the labour market.
2. Canada's textile and clothing industries.

February 2005

The soaring loonie and international travel.

January 2005

1. Using RRSPs before retirement.
2. The output gap between Canada and the US: The role of productivity 1994-2002.

December 2004

National versus domestic output: a measure of economic maturity?

November 2004

Social assistance by province, 1993-2003.

October 2004

Four decades of creative destruction: renewing Canada's manufacturing base from 1961-1999.

September 2004

Canada's imports by country.

August 2004

Social assistance use: trends in incidence, entry and exit rates.

Novembre 2005

L'augmentation des prix de l'énergie : incidence pour les consommateurs et l'industrie.

Octobre 2005

Facteurs sociodémographiques dans le marché de l'habitation.

Septembre 2005

Cycles longs d'investissement des entreprises.

Août 2005

Disparités de revenu entre les provinces dans une perspective urbaine-rurale.

Juin 2005

Échanges commerciaux du Canada avec la Chine.

Mai 2005

1. Les ressources naturelles dans les exportations canadiennes.
2. L'impôt fédéral sur le revenu des particuliers : la part de chacun.

Avril 2005

Revue de la croissance économique du Canada.

Mars 2005

1. Évolution récente du marché du travail.
2. Industries canadiennes du textile et du vêtement.

Février 2005

La montée du huard et les voyages internationaux.

Janvier 2005

1. Utilisation du REER avant la retraite.
2. L'écart de production entre le Canada et les États-Unis : Le rôle de la productivité (1994-2002).

Décembre 2004

Produit national contre produit intérieur : un indice de maturité économique?

Novembre 2004

Aide sociale par province, 1993-2003.

Octobre 2004

Quatre décennies de destruction créatrice : renouvellement de la base du secteur de la fabrication au Canada, de 1961 à 1999.

Septembre 2004

Importations du Canada par pays.

Août 2004

Prévalence de l'aide sociale : tendances de l'incidence et des taux d'adhésion et d'abandon.

June 2004

Canada's trade with China.

May 2004

1. A diffusion index for GDP.
2. Provincial GDP in 2003.

April 2004

Year-end review.

March 2004

Terms of trade, GDP and the exchange rate.

February 2004

1. The labour market in 2003.
2. The recent growth of floriculture.

January 2004

Research and development in the service sector.

December 2003

Recent trends in retailing.

November 2003

1. The changing role of inventories in the business cycle.
2. Ontario-US power outage: impact on hours worked.

October 2003

Canadian foreign affiliates, 1999 to 2001.

September 2003

Information technology workers.

August 2003

The impact of self-employment on productivity growth in Canada and the US.

June 2003

The import intensity of provincial exports.

May 2003

1. Do Canadians pay more than Americans for the same products?
2. Provincial growth in 2002.

April 2003

Recent trends in spending and savings in Canada and the US.

March 2003

Year-end Review.

Juin 2004

Le Commerce du Canada avec la Chine.

Mai 2004

1. Indice de diffusion du PIB.
2. PIB par province en 2003.

Avril 2004

Revue de fin d'année.

Mars 2004

Termes d'échange, PIB et devises.

Février 2004

1. Le marché du travail en 2003.
2. La croissance récente de la floriculture.

Janvier 2004

La recherche et le développement dans le secteur des services.

Décembre 2003

Les tendances récentes du commerce de détail.

Novembre 2003

1. Changement du rôle des stocks dans le cycle d'affaires.
2. Panne de courant Ontario - États-Unis : impact sur les heures travaillées.

Octobre 2003

Les sociétés canadiennes affiliées à l'étranger, 1999 à 2001.

Septembre 2003

Travailleurs des technologies de l'information.

Août 2003

L'incidence du travail indépendant sur la croissance de la productivité au Canada et aux États-Unis.

Juin 2003

L'ampleur des importations dans les exportations des provinces.

Mai 2003

1. Les Canadiens paient-ils plus que les Américains pour les mêmes produits?
2. Croissance par province en 2002.

Avril 2003

Récentes tendances des dépenses et de l'épargne au Canada et aux États-Unis.

Mars 2003

Revue de fin d'année.

February 2003

2002—A good year in the labour market.

January 2003

The labour market: up north, down south.

December 2002

Cyclical implications of the rising import content in exports.

November 2002

The digital divide in Canada.

October 2002

The effect of dividend flows on Canadian incomes.

September 2002

Are knowledge-based jobs better?

August 2002

The effects of recessions on the services industries.

June 2002

Recent trends in the merchandise trade balance.

May 2002

1. Foreign affiliate trade statistics: how goods and services are delivered in international markets.
2. Provincial GDP in 2001.

April 2002

Economic trends in 2001.

March 2002

Output of information and communications technologies.

February 2002

The labour market in 2001.

January 2002

After the layoff.

December 2001

Tracking the business cycle: monthly analysis of the economy at Statistics Canada, 1926-2001.

November 2001

1. Mergers, acquisitions and foreign control.
2. The labour market in the week of September 11.

October 2001

Electronic commerce and technology use in Canadian business.

Février 2003

2002—Année prospère pour le marché du travail.

Janvier 2003

Le marché du travail : hausse au nord, baisse au sud.

Décembre 2002

Implications cycliques de la hausse du contenu importé des exportations.

Novembre 2002

La fracture numérique au Canada.

Octobre 2002

Impact des flux de dividendes sur le revenu des Canadiens.

Septembre 2002

Les emplois basés sur le savoir sont-ils meilleurs?

Août 2002

L'industrie des services face aux récessions.

Juin 2002

Récents tendances du solde commercial de marchandises.

Mai 2002

1. Statistique sur le commerce des sociétés affiliées à l'étranger : la livraison des biens et des services sur les marchés internationaux.
2. Le PIB par province, 2001.

Avril 2002

Tendances économiques en 2001.

Mars 2002

La production des technologies de l'information et des communications.

Février 2002

Marché du travail en 2001.

Janvier 2002

Après la mise à pied.

Décembre 2001

Sur la piste du cycle d'affaires : analyse mensuelle de l'économie à Statistique Canada de 1926 à 2001.

Novembre 2001

1. Fusions, acquisitions et contrôle étranger.
2. Marché du travail : semaine du 11 septembre.

Octobre 2001

Utilisation du commerce électronique et de la technologie dans les entreprises canadiennes.

September 2001

Time lost due to industrial disputes.

August 2001

Interprovincial productivity differences.

June 2001

Foreign control and corporate concentration.

May 2001

Experiencing low income for several years.

April 2001

Year-end review.

March 2001

1. Demography and the labour market.
2. Expenditure on GDP and business cycles.

February 2001

An updated look at the computer services industry.

January 2001

Plugging in: household internet use.

December 2000

Recent trends in provincial GDP.

November 2000

New hiring and permanent separations.

September 2000

Unemployment kaleidoscope.

August 2000

Income inequality in North America: does the 49th parallel still matter?

June 2000

Brain drain and brain gain: part II, the immigration of knowledge workers to Canada.

May 2000

Brain drain and brain gain: part I, the emigration of knowledge workers from Canada.

April 2000

Year-end review.

March 2000

Advanced technology use in manufacturing during the 1990s.

Septembre 2001

Temps perdu en raison de conflits de travail.

Août 2001

Différences de productivité entre les provinces.

Juin 2001

Contrôle étranger et concentration des entreprises.

Mai 2001

À faible revenu pendant plusieurs années.

Avril 2001

Revue de fin d'année.

Mars 2001

1. Démographie et marché du travail.
2. Dépenses en PIB et les cycles d'affaires.

Février 2001

Un nouveau regard sur l'industrie des services informatiques.

Janvier 2001

Les Canadiens se branchent : l'utilisation d'internet par les ménages.

Décembre 2000

Récentes tendances du PIB par province.

Novembre 2000

Nouvelles embauches et cessations permanentes.

Septembre 2000

Chômage kaléidoscope.

Août 2000

Inégalités de revenu en Amérique du nord : le 49e parallèle a-t-il encore de l'importance?

Juin 2000

Exode et afflux de cerveaux : partie II, l'immigration des travailleurs du savoir à destination du Canada.

Mai 2000

Exode et afflux de cerveaux : partie I, émigration des travailleurs du savoir en provenance du Canada.

Avril 2000

Revue de fin d'année.

Mars 2000

Utilisation des technologies de pointe dans l'industrie de la fabrication pendant les années 1990.

February 2000

1. Women's and men's earnings.
2. The labour market in the 1990s.

January 2000

The labour market in the 1990s.

December 1999

Patterns of inter-provincial migration, 1982-95.

November 1999

The importance of exports to GDP and jobs.

October 1999

Supplementary measures of unemployment.

September 1999

Productivity growth in Canada and the United States.

August 1999

Saving for retirement: self-employed vs. employees.

June 1999

Entertainment services: a growing consumer market.

May 1999

Seasonality in employment.

April 1999

Year-end review.

March 1999

The role of self-employment in job creation in Canada and the United States.

February 1999

Canadians connected.

January 1999

Long-term prospects of the young.

December 1998

Canada — US labour market comparison.

November 1998

"Can I help you?": household spending on services.

October 1998

Labour force participation in the 1990s.

Février 2000

1. Gains des femmes et des hommes.
2. Le marché du travail des années 1990.

Janvier 2000

Le marché du travail des années 1990.

Décembre 1999

Tendances de la migration inter-provinciale de 1982 à 1995.

Novembre 1999

Importance des exportations pour le PIB et l'emploi.

Octobre 1999

Mesures supplémentaires du chômage.

Septembre 1999

Croissance de la productivité au Canada et aux États-Unis.

Août 1999

Épargne-retraite : travailleurs indépendants vs salariat.

Juin 1999

Les services de divertissement : un marché de consommation en croissance.

Mai 1999

La saisonnalité de l'emploi.

Avril 1999

Bilan de fin d'année.

Mars 1999

Rôle du travail indépendant dans la création d'emplois au Canada et aux États-Unis.

Février 1999

Les Canadiens branchés.

Janvier 1999

Perspectives à long terme des jeunes.

Décembre 1998

Comparaison entre les marchés du travail du Canada et des États-Unis.

Novembre 1998

« Puis-je vous aider? » : les dépenses des ménages en services.

Octobre 1998

L'activité sur le marché du travail dans les années 1990.

September 1998

What is happening to earnings inequality and youth wages in the 1990s?

August 1998

The cellular telephone industry: birth, evolution, and prospects.

July 1998

Employment insurance in Canada: recent trends and policy changes.

June 1998

Provincial trends in GDP.

May 1998

Are jobs less stable in the services sector?

April 1998

Economic trends in 1997.

March 1998

Business demographics, volatility and change in the service sector.

February 1998

Differences in earnings inequality by province, 1982-94.

January 1998

Regional disparities and non-permanent employment.

December 1997

Corporate financial trends in Canada and the United States, 1961-1996.

November 1997

1. Trucking in a borderless market – an industry profile.
2. A profile of the self-employed.

October 1997

Earnings patterns by age and sex.

September 1997

Are Canadians more likely to lose their jobs in the 1990s?

August 1997

Factors affecting technology adoption: a comparison of Canada and the United States.

Septembre 1998

Le point sur l'inégalité des gains et sur la rémunération des jeunes durant les années 90.

Août 1998

Naissance, évolution et perspectives de la téléphonie cellulaire.

Juillet 1998

L'assurance-emploi au Canada : tendances récentes et réorientations.

Juin 1998

Tendances provinciales du PIB.

Mai 1998

Les emplois sont-ils moins stables dans le secteur tertiaire?

Avril 1998

Tendances économiques en 1997.

Mars 1998

Démographie des entreprises, volatilité et changement dans le secteur des services.

Février 1998

Différences entre les provinces sur le plan de l'inégalité des gains de 1982 à 1994.

Janvier 1998

Disparités régionales et emplois non permanents.

Décembre 1997

Tendance des finances des sociétés au Canada et aux États-Unis, 1961-1996.

Novembre 1997

1. Le camionnage dans un marché sans frontière – un profil de l'industrie.
2. Les caractéristiques des travailleurs indépendants.

Octobre 1997

Caractéristiques des gains selon l'âge et le sexe.

Septembre 1997

Les Canadiens sont-ils plus susceptibles de perdre leur emploi au cours des années 1990?

Août 1997

Les facteurs associés à l'adoption de technologies : une comparaison entre le Canada et les États-Unis.

July 1997

1. Measuring the age of retirement.
2. Trading travellers – international travel trends.

June 1997

Provincial economic trends in 1996.

May 1997

Youths and the labour market.

April 1997

Year-end review.

February 1997

An overview of permanent layoffs.

January 1997

1. RRSP withdrawals revisited.
2. REPO transactions between residents of Canada and non-residents.

Juillet 1997

1. L'âge de la retraite et l'estimation statistique.
2. Échanger des voyageurs – les tendances des voyages internationaux.

Juin 1997

Tendances du PIB provincial en 1996.

Mai 1997

Le point sur la population active.

Avril 1997

Revue de fin d'année.

Février 1997

Un aperçu des mises à pied permanentes.

Janvier 1997

1. Le point sur les retraits d'un REÉR.
2. Les opérations de pension entre résidents canadiens et non-résidents.

March 2008

Mars 2008



Catalogue no. 11-010

**CANADIAN
ECONOMIC
OBSERVER**

N° 11-010 au catalogue

**L'OBSERVATEUR
ÉCONOMIQUE
CANADIEN**

**Statistical
Summary**

**Aperçu
statistique**



Statistics Canada
Statistique Canada

Canada

Table of contents

	Page
I. National accounts	3
II. Labour markets	15
III. Prices	23
IV. International trade	31
V. Goods-producing industries (manufacturing, construction and resources)...	37
VI. Services (trade, transportation, travel and communications).....	45
VII. Financial markets	51
VIII. Provincial	57
IX. International (Canada, US, UK, France, Germany, Italy, Japan)	65
Index to Tables.....	69

Table des matières

	Page
I. Comptes nationaux.....	3
II. Marchés du travail	15
III. Prix	23
IV. Commerce international	31
V. Industries de biens (Fabrication, construction et ressources)	37
VI. Services (Commerce, transports, voyages et communications)	45
VII. Marchés financiers	51
VIII. Les provinces.....	57
IX. Internationale (Canada, É.-U., R.-U., France, Allemagne, Italie, Japon) .	65
Index des tableaux	69

NOTE: Data contained in the tables are seasonally adjusted unless otherwise noted.

Symbols

The following standard symbols are used in this Statistics Canada publication:

- . not available for any reference period
- .. not available for a specific reference period
- ... not applicable
- x confidential to meet secrecy requirements of the Statistics Act

E use with caution

F too unreliable to be published

NOTA : Les données publiées dans les tableaux sont désaisonnalisées, sauf indication contraire.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada :

- . indisponible pour toute période de référence
- .. indisponible pour une période de référence précise
- ... n'ayant pas lieu de figurer
- x confidentiel en vertu des dispositions de la Loi sur la statistique relatives au secret

E à utiliser avec prudence

F trop peu fiable pour être publié

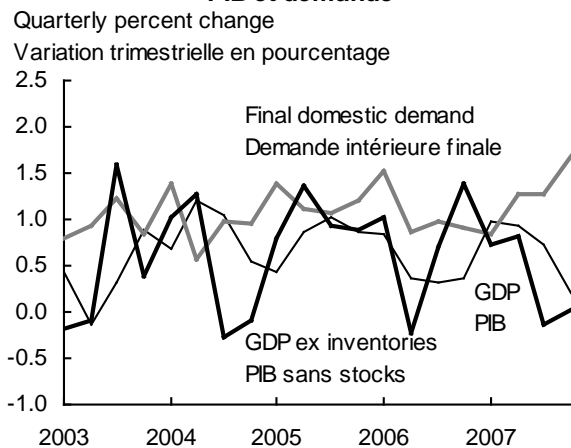
I. National accounts

Table	Description	Page
Table 1	Gross domestic product, by income and expenditure	5
Table 2	Personal income - spending	7
Table 3	Government revenue and expenditure	8
Table 4	GDP at basic prices, by industry	11
Table 5	Leading indicators	12
Table 6	Funds raised by non-financial sectors	13
Table 7	Selected per person income and product series	14

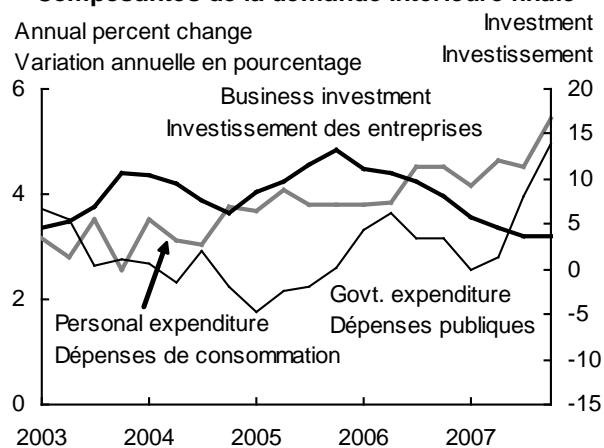
I. Comptes nationaux

Tableau	Description	Page
Tableau 1	Produit intérieur brut, en termes de revenus et dépenses	5
Tableau 2	Revenu - dépenses personnelles	7
Tableau 3	Recettes et dépenses des administrations publiques	8
Tableau 4	PIB au prix de base, par industrie	11
Tableau 5	Indicateurs avancés	12
Tableau 6	Demande de financement capital, secteurs non financiers	13
Tableau 7	Certaines séries du revenu et du produit par habitant	14

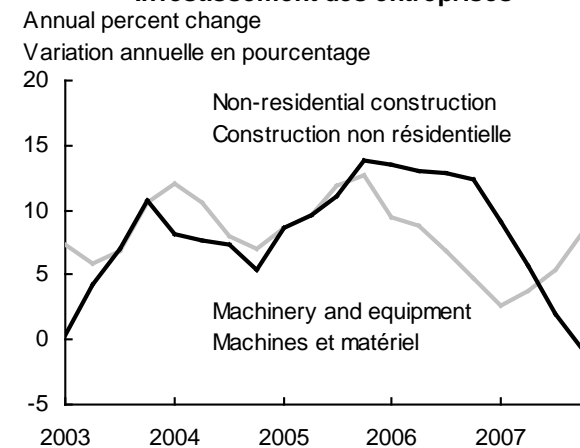
GDP and demand
PIB et demande



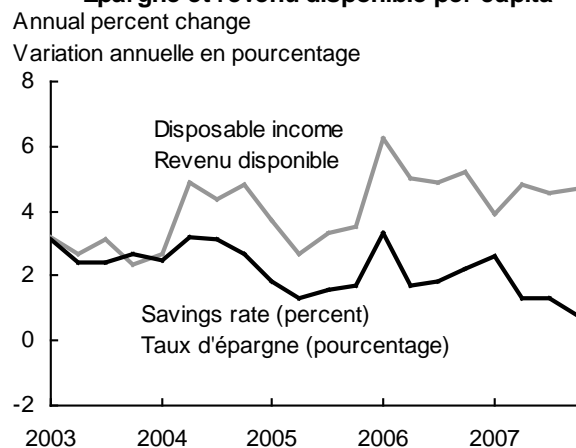
Components of final domestic demand
Composantes de la demande intérieure finale



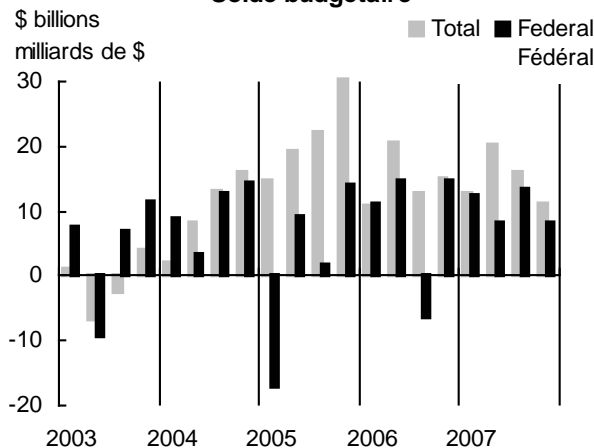
Business investment
Investissement des entreprises



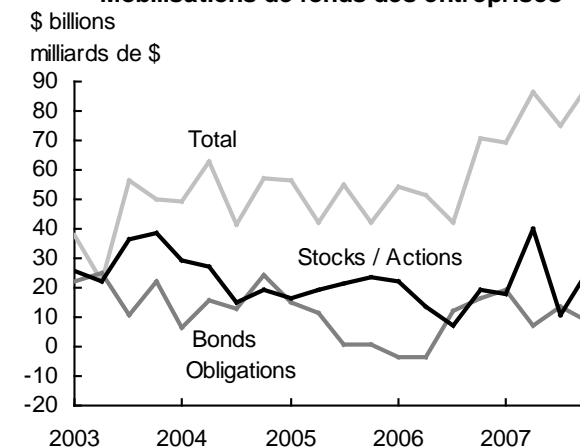
Savings and per capita disposable income
Épargne et revenu disponible per capita



Budget balance
Solde budgétaire



Funds raised by firms
Mobilisations de fonds des entreprises



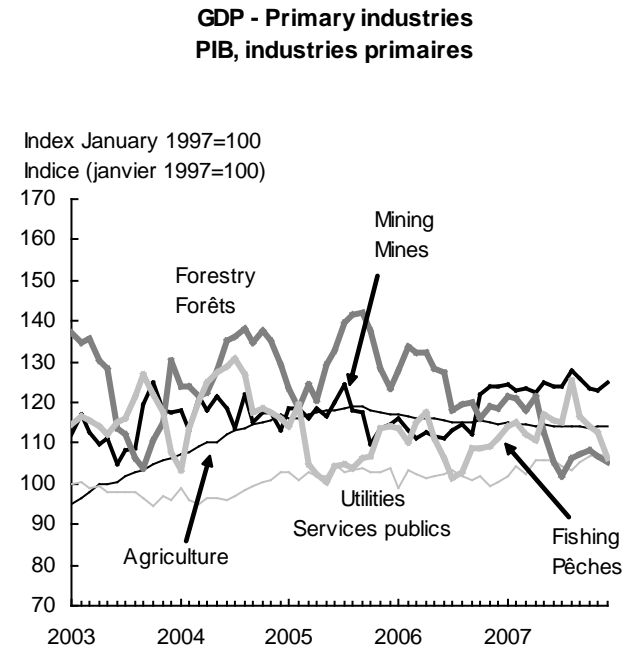
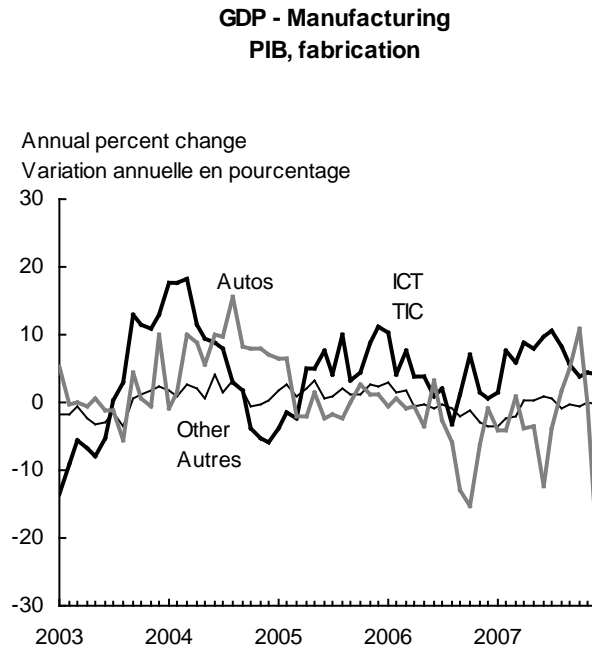
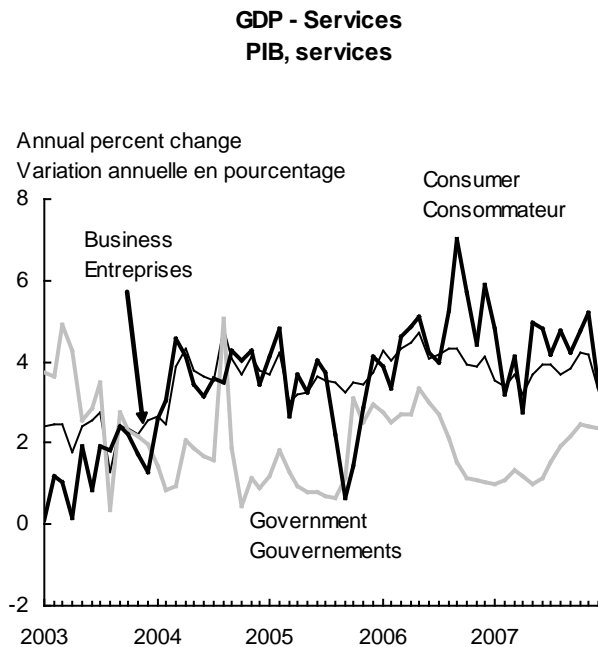
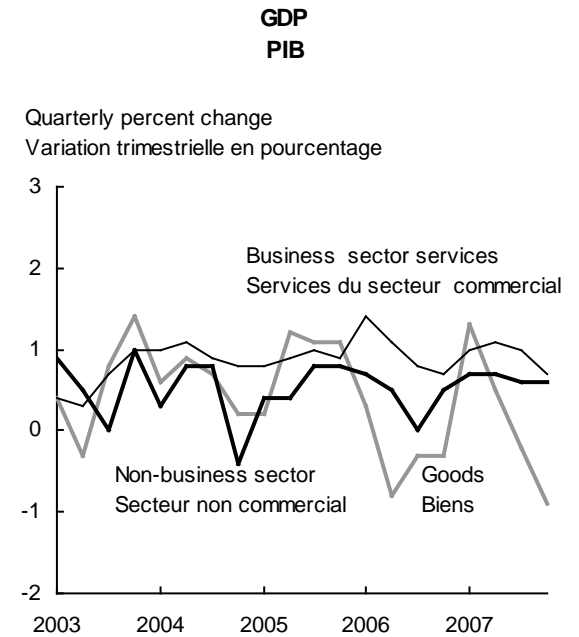
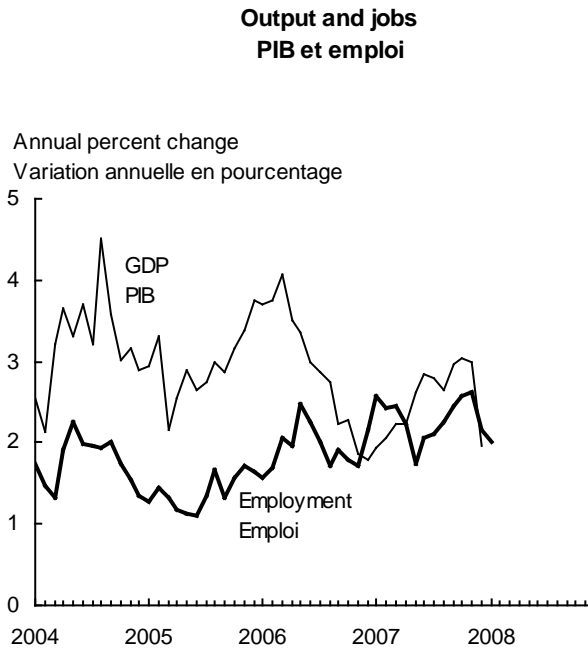
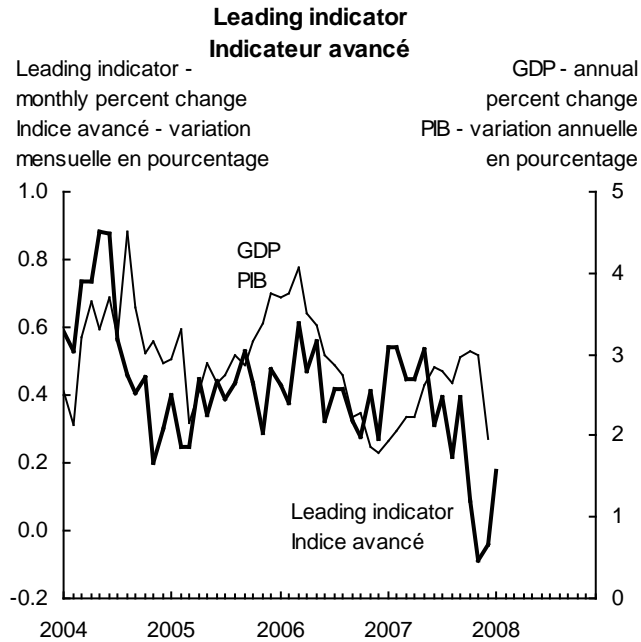


Table 1 Gross domestic product, by income and expenditure

Tableau 1 Produit intérieur brut, en termes de revenus et dépenses

	2006	2007	2005	2006				2007				
			IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	
\$'000,000												\$'000,000
Income basis												En termes de revenus
Labour income (498076)	737,382	782,290	710,336	727,568	730,928	739,764	751,268	767,700	780,552	783,488	797,420	Rémunération salariale (498076)
Corporate profits before taxes (498077)	198,859	210,426	202,700	194,664	197,444	201,864	201,464	205,984	208,840	212,864	214,016	Bénéfices des sociétés avant impôts (498077)
Government enterprise profits (498078)	13,823	15,455	15,264	13,912	14,156	13,668	13,556	15,044	15,340	15,796	15,640	Bénéfices des entreprises publiques (498078)
Interest and investment income (498079)	65,310	68,684	68,044	65,592	65,880	65,464	64,304	67,032	69,516	69,036	69,152	Intérêts et revenus de placements (498079)
Accrued net farm income (498080)	344	582	1,044	400	240	268	468	472	804	472	580	Revenu comptable net agricole (498080)
Unincorporated business income (498081)	85,980	89,777	84,376	85,224	85,824	86,140	86,732	88,392	89,464	90,132	91,120	Revenu des entreprises individuelles (498081)
Inventory valuation adjustment (498082)	-1,775	2,968	-1,316	540	-444	-1,376	-5,820	-1,924	5,840	3,408	4,548	Ajustement de la valeur des stocks (498082)
Taxes, less subsidies on factors of production (1992216)	64,421	66,949	62,992	63,736	64,448	64,620	64,880	66,148	66,700	67,396	67,552	Impôts, moins subventions sur les facteurs de production (1992216)
Net domestic product at basic prices (1997472)	1,164,344	1,237,131	1,143,440	1,151,636	1,158,476	1,170,412	1,176,852	1,208,848	1,237,056	1,242,592	1,260,028	Produit intérieur net au prix de base (1997472)
Taxes, less subsidies on products (1997473)	97,161	100,133	95,308	98,076	99,644	95,764	95,160	97,592	100,308	100,824	101,808	Impôts, moins subventions sur les produits (1997473)
Capital consumption allowances (498084)	184,750	193,814	179,944	181,868	183,876	185,752	187,504	190,032	192,616	195,164	197,444	Provisions pour consommation de capital (498084)
Statistical discrepancy (498085)	52	349	-28	-216	224	468	-268	788	1,116	-72	-436	Divergence statistique (498085)
GDP at market prices (498074)	1,446,307	1,531,427	1,418,664	1,431,364	1,442,220	1,452,396	1,459,248	1,497,260	1,531,096	1,538,508	1,558,844	PIB aux prix du marché (498074)
Expenditure basis												En termes de dépenses
Personal (498087)	803,502	853,966	774,152	787,992	799,220	809,776	817,020	831,956	848,708	858,996	876,204	Particuliers (498087)
Government												Gouvernements
Current (498092)	279,806	298,067	266,560	277,800	277,720	280,064	283,640	290,572	297,844	297,800	306,052	Courantes (498092)
Investment												Investissements
Fixed capital (498093)	40,336	43,715	38,264	39,340	40,128	40,668	41,208	42,112	43,276	44,324	45,148	Capital fixe (498093)
Inventories (498094)	-41	15	68	100	-96	-116	-52	8	-60	96	16	Stocks (498094)
Business												Entreprises
Fixed investment (498095)	277,885	297,636	263,240	271,016	274,660	280,012	285,852	292,320	296,136	299,356	302,732	Investissements (498095)
Residential (498096)	98,386	108,592	92,800	96,932	98,160	98,552	99,900	104,056	107,716	110,472	112,124	Résidentiels (498096)
Non-residential (498097)	179,499	189,044	170,440	174,084	176,500	181,460	185,952	188,264	188,420	188,884	190,608	Non résidentiels (498097)
Structures (498098)	85,698	92,800	77,384	80,824	83,980	87,368	90,620	92,492	92,764	92,592	93,352	Bâtiments (498098)
Machinery and equipment (498099)	93,801	96,244	93,056	93,260	92,520	94,092	95,332	95,772	95,656	96,292	97,256	Machines et matériel (498099)
Inventory change (498100)	7,824	7,152	6,980	6,056	15,440	11,640	-1,840	-236	760	15,036	13,048	Variation des stocks (498100)
Non-farm (498101)	8,369	8,378	6,676	6,584	16,416	11,992	-1,516	924	1,812	16,572	14,204	Non agricoles (498101)
Farm (498102)	-545	-1,226	304	-528	-976	-352	-324	-1,160	-1,052	-1,536	-1,156	Agricoles (498102)
Exports (498103)	524,706	534,669	548,640	522,568	518,504	526,512	531,240	547,592	545,564	530,232	515,288	Exportations (498103)
Imports (498106)	487,660	503,445	479,264	473,720	483,136	495,696	498,088	506,276	500,020	507,408	500,076	Importations (498106)
Statistical discrepancy (498109)	-51	-348	24	212	-220	-464	268	-788	-1,112	76	432	Divergence statistique (498109)
GDP at market prices (498086)	1,446,307	1,531,427	1,418,664	1,431,364	1,442,220	1,452,396	1,459,248	1,497,260	1,531,096	1,538,508	1,558,844	PIB aux prix du marché (498086)
Annual % change	5.2	5.9	7.5	7.3	6.3	4.4	2.9	4.6	6.2	5.9	6.8	Variation annuelle (%)

Note: Data in the Income and Expenditure Accounts are seasonally adjusted at annual rates. Applicable also for tables 2, 3 and 7.

CANSIM tables: 380-0001 and 380-0002

Note: Les données dans les comptes des revenus et dépenses sont désaisonnalisées aux taux annuels. Applicable aussi pour les tableaux 2, 3 et 7.

Tableaux CANSIM: 380-0001 et 380-0002

Table 1 Gross domestic product - (concluded)

Tableau 1 Produit intérieur brut - (fin)

	2006	2007	2005 IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	IV	
\$'000,000												\$'000,000
GDP in chained (2002) dollars, expenditure based												PIB en dollars enchaînés de 2002, en termes de dépenses
Personal (1992044)	755,204	790,593	733,560	743,529	750,550	759,897	766,839	774,461	785,385	794,109	808,418	Particuliers (1992044)
Government												Gouvernements
Current (1992049)	250,604	259,570	245,237	248,187	250,155	251,113	252,961	254,570	257,150	261,069	265,490	Courantes (1992049)
Investment												Investissements
Gross fixed capital (1992050)	37,929	39,628	36,674	37,511	37,914	37,955	38,336	38,554	39,173	40,103	40,680	Capital fixe (1992050)
Inventories (1992051)	-33	14	60	88	-84	-96	-40	12	-52	84	12	Stocks (1992051)
Business												Entreprises
Fixed Investment (1992052)	261,536	272,018	252,759	258,293	260,075	262,489	265,286	267,099	270,020	273,660	277,292	Investissements (1992052)
Residential (1992053)	78,604	81,139	78,249	80,041	78,974	77,711	77,690	79,526	80,787	81,881	82,363	Résidentiels (1992053)
Non-residential (1992054)	184,693	192,866	175,564	179,309	182,598	186,880	189,984	189,565	191,116	193,685	197,100	Non résidentiels (1992054)
Structures (1992055)	71,667	74,428	66,523	68,787	70,523	72,651	74,707	75,043	74,506	74,047	74,118	Bâtiments (1992055)
Machinery and equipment (1992056)	112,390	118,088	109,082	110,247	111,598	113,532	114,184	113,203	115,836	119,627	123,685	Machines et matériel (1992056)
Final domestic demand (1992068)	1,304,376	1,360,770	1,267,455	1,286,677	1,297,838	1,310,523	1,322,465	1,333,680	1,350,661	1,367,913	1,390,826	Demande intérieure finale (1992068)
Inventory change (1992057)	10,238	10,800	12,475	10,218	17,668	12,953	112	3,332	4,799	16,367	18,704	Variation des stocks (1992057)
Non-farm (1992058)	9,301	10,354	9,975	9,090	16,943	11,893	-721	3,181	4,430	16,072	17,732	Non agricoles (1992058)
Farm ¹ (1992059)	17	-613	2,042	333	-483	63	156	-790	-567	-894	-201	Agricoles ¹ (1992059)
Exports (1992060)	505,344	509,994	513,688	504,602	502,355	505,539	508,881	510,175	513,082	513,997	502,724	Exportations (1992060)
Imports (1992063)	545,268	576,292	535,580	532,055	544,582	552,820	551,615	552,977	562,766	587,039	602,388	Importations (1992063)
Statistical discrepancy (1992066)	-45	-302	21	189	-195	-410	237	-685	-954	65	367	Divergence statistique (1992066)
GDP at market prices (1992067)	1,282,204	1,316,218	1,264,822	1,275,510	1,280,142	1,284,213	1,288,949	1,301,681	1,313,733	1,323,426	1,326,034	PIB aux prix du marché (1992067)
Annual % change	2.8	2.7	3.2	3.6	3.1	2.4	1.9	2.1	2.6	3.1	2.9	Variation annuelle
GDP and net product												PIB et produit net
= GDP at market prices (498074)	1,446,307	1,531,427	1,418,664	1,431,364	1,442,220	1,452,396	1,459,248	1,497,260	1,531,096	1,538,508	1,558,844	= PIB aux prix du marché (498074)
- Taxes, less subsidies on products (1997473)	97,161	100,133	95,308	98,076	99,644	95,764	95,160	97,592	100,308	100,824	101,808	- Impôts, moins les subventions sur les produits (1997473)
- Capital consumption allowances (498084)	184,750	193,814	179,944	181,868	183,876	185,752	187,504	190,032	192,616	195,164	197,444	- Provisions pour consommation de capital (498084)
- Statistical discrepancy (498085)	52	349	-28	-216	224	468	-268	788	1,116	-72	-436	- Divergence statistique (498085)
= Net domestic product at basic prices (1997472)	1,164,344	1,237,131	1,143,440	1,151,636	1,158,476	1,170,412	1,176,852	1,208,848	1,237,056	1,242,592	1,260,028	= Produit intérieur net au prix de base (1997472)

1 Includes grain in commercial channels.

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no.13-001-XIB). Client services (613-951-3640).

CANSIM tables: 380-0002 and 380-0001

1 Incluent les céréales en circuit commercial.

Source: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue). Service aux clients : (613) 951-3640.

Tableaux CANSIM : 380-0002 et 380-0001

Table 2 Personal income - spending

Tableau 2 Revenu - dépenses personnelles

	2006	2007	2005	2006				2007				
			IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	
\$'000,000	\$'000,000											
Sources	Provenance											
Labour income (498166)	737,382	782,290	710,336	727,568	730,928	739,764	751,268	767,700	780,552	783,488	797,420	Rémunération des salariés (498166)
Unincorporated business (498170)	86,324	90,359	85,420	85,624	86,064	86,408	87,200	88,864	90,268	90,604	91,700	Entreprises individuelles (498170)
Interest and investments (498171)	123,376	133,369	116,828	119,448	123,016	124,116	126,924	131,732	134,744	133,832	133,168	Intérêts et placements (498171)
Government transfers (498172)	143,183	150,826	136,712	146,740	138,456	142,804	144,732	147,344	147,856	153,500	154,604	Transferts (498172)
Total personal income (498165)	1,094,724	1,161,436	1,053,464	1,084,032	1,082,796	1,097,596	1,114,472	1,140,456	1,157,888	1,166,068	1,181,332	Revenu personnel total (498165)
Annual % change	6.1	6.1	5.5	7.3	5.7	5.5	5.8	5.2	6.9	6.2	6.0	Variation annuelle (%)
Disposition	Emploi											
Goods and services (498179)	803,502	853,966	774,152	787,992	799,220	809,776	817,020	831,956	848,708	858,996	876,204	En biens et services (498179)
To governments (498180)	252,422	272,335	247,300	249,532	249,680	252,620	257,856	264,396	276,084	273,752	275,108	Aux gouvernements (498180)
Income taxes (498181)	174,910	192,774	170,984	173,344	171,944	174,612	179,740	185,880	196,528	193,876	194,812	Impôts sur le revenu (498181)
Employment contributions ¹ (498182)	66,898	68,790	65,868	65,612	67,092	67,440	67,448	67,872	68,696	69,112	69,480	Cotisations des employeurs et salariés ¹ (498182)
To corporations (498184)	15,794	17,400	14,504	14,968	15,648	16,144	16,416	16,668	17,104	17,588	18,240	Aux sociétés (498184)
To non-residents (498185)	4,054	4,305	3,912	4,012	4,016	4,024	4,164	4,272	4,312	4,324	4,312	Aux non-résidents (498185)
Personal saving (498164)	18,952	13,430	13,596	27,528	14,232	15,032	19,016	23,164	11,680	11,408	7,468	Épargne personnelle (498164)
Disposable income (498186)	842,302	889,101	806,164	834,500	833,116	844,976	856,616	876,060	881,804	892,316	906,224	Revenu disponible (498186)
Annual % change	6.4	5.6	4.6	7.4	6.1	6.0	6.3	5.0	5.8	5.6	5.8	Variation annuelle (%)
Saving rate (%) (498187)	2.3	1.5	1.7	3.3	1.7	1.8	2.2	2.6	1.3	1.3	0.8	Taux d'épargne (%) (498187)
Expenditures on goods and services, in chained 2002 \$	Dépenses en biens et services, en \$ enchaînés de 2002											
Total (1992115)	755,204	790,593	733,560	743,529	750,550	759,897	766,839	774,461	785,385	794,109	808,418	Total (1992115)
Annual % change	4.2	4.7	3.8	3.8	3.8	4.5	4.5	4.2	4.6	4.5	5.4	Variation annuelle (%)
Food, beverages and tobacco (1992069)	92,296	93,705	91,250	91,811	92,391	92,508	92,472	92,632	93,527	93,780	94,881	Aliments, boissons et tabac (1992069)
Clothing (1992073)	35,967	38,109	33,790	35,148	35,750	36,434	36,535	37,572	37,655	38,491	38,718	Vêtements (1992073)
Housing (1992077)	166,238	172,396	163,762	164,337	165,562	167,171	167,882	170,155	171,905	173,041	174,481	Logements (1992077)
Furniture (1992084)	65,828	69,384	62,550	64,270	65,498	66,456	67,087	68,131	68,820	69,707	70,880	Meubles (1992084)
Medical care (1992091)	40,220	42,372	38,700	39,256	40,051	40,699	40,874	41,778	42,054	42,659	42,998	Soins médicaux (1992091)
Transportation (1992096)	118,193	123,680	115,279	115,796	117,087	119,156	120,732	121,027	124,167	123,637	125,888	Transports (1992096)
Recreation (1992103)	86,900	91,960	83,514	85,484	86,498	87,426	88,192	89,763	91,355	92,603	94,120	Loisirs (1992103)
Other (1992108)	139,535	145,126	135,785	138,066	138,339	139,727	142,007	143,433	144,279	145,565	147,228	Autres (1992108)
Net travel abroad (1992114)	11,621	16,367	10,165	10,809	10,925	11,993	12,756	11,629	13,496	17,286	23,056	Dépenses nettes à l'étranger (1992114)
Durable goods (1992116)	109,754	118,226	103,295	106,463	108,498	111,390	112,667	114,432	118,548	118,273	121,649	Biens durables (1992116)
Semi-durable goods (1992117)	68,529	72,719	64,733	66,928	68,138	69,351	69,700	71,430	71,970	73,460	74,016	Biens semi-durables (1992117)
Non-durable goods (1992118)	170,305	175,550	168,224	168,656	170,187	171,346	171,030	173,206	175,210	176,085	177,697	Biens non durables (1992118)
Services (1992119)	407,772	425,982	397,801	402,356	404,747	409,104	414,880	416,999	421,576	428,178	437,173	Services (1992119)

¹ Includes employment insurance, workers compensation and CPP/QPP.

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no 13-001-XIB). Client services (613-951-3640).

CANSIM tables: 380-0004 and 380-0009

¹ Comprend l'assurance-emploi, les contributions au titre de la compensation des travailleurs et le RPC/RRQ.

Source: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue). Service aux clients : (613) 951-3640.

Tableaux CANSIM : 380-0004 et 380-0009

Table 3 Government revenue and expenditure

Tableau 3 Recettes et dépenses des administrations publiques

	2006	2007	2005 IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	IV	
\$'000,000												\$'000,000
All levels												Tous les paliers
Income (498316)	582,437	611,460	577,364	579,292	580,264	580,640	589,552	597,220	613,284	615,376	619,960	Revenus (498316)
Taxes on incomes from												Impôts sur les revenus des :
Persons (498318)	174,910	192,774	170,984	173,344	171,944	174,612	179,740	185,880	196,528	193,876	194,812	Particuliers (498318)
Business (498319)	51,432	54,371	51,128	49,620	49,420	51,192	55,496	52,420	53,416	55,464	56,184	Entreprises (498319)
Non-residents (498320)	7,002	6,910	5,248	7,548	6,556	6,316	7,588	5,972	7,024	7,376	7,268	Non-résidents (498320)
Social insurance (498321)	66,898	68,790	65,868	65,612	67,092	67,440	67,448	67,872	68,696	69,112	69,480	Assurance sociale (498321)
Taxes on production and imports (498322)	177,248	182,331	175,840	177,896	179,420	175,808	175,868	179,272	182,072	183,280	184,700	Impôts sur la production et les importations (498322)
Transfers from persons (498323)	10,614	10,771	10,448	10,576	10,644	10,568	10,668	10,644	10,860	10,764	10,816	Transferts des particuliers (498323)
Investment income (498324)	49,604	49,351	54,520	50,740	50,796	49,756	47,124	49,196	48,364	49,396	50,448	Revenus de placements (498324)
Sales (498325)	44,729	46,162	43,328	43,956	44,392	44,948	45,620	45,964	46,324	46,108	46,252	Ventes (498325)
Outlay (498326)	550,708	577,768	531,440	551,884	543,064	550,724	557,160	566,964	574,460	580,272	589,376	Dépenses (498326)
Goods and services (498327)	324,535	344,229	309,888	321,756	322,112	325,012	329,260	336,536	344,168	343,908	352,304	Biens et services (498327)
Transfer payments to												Transferts courants aux :
Persons (498329)	143,183	150,826	136,712	146,740	138,456	142,804	144,732	147,344	147,856	153,500	154,604	Particuliers (498329)
Business (498330)	15,666	15,249	17,540	16,084	15,328	15,424	15,828	15,532	15,064	15,060	15,340	Entreprises (498330)
Non-residents (498331)	4,351	4,606	4,628	4,584	4,068	4,460	4,292	4,492	4,308	4,880	4,744	Non-résidents (498331)
Interest on public debt (498332)	62,973	62,858	62,672	62,720	63,100	63,024	63,048	63,060	63,064	62,924	62,384	Service de la dette publique (498332)
Saving (498315)	31,729	33,692	45,924	27,408	37,200	29,916	32,392	30,256	38,824	35,104	30,584	Épargne (498315)
Net lending (498333)	14,921	15,075	30,160	10,912	20,628	12,912	15,232	12,712	20,324	16,124	11,140	Prêt net (498333)
Pension plans												Régimes de pensions
Canada												Canada
Income (499659)	33,224	34,195	32,776	32,808	33,412	33,380	33,296	33,600	33,952	34,320	34,908	Revenus (499659)
Outlay (499662)	26,198	27,458	25,392	25,672	25,948	26,396	26,776	26,904	27,236	27,676	28,016	Dépenses (499662)
Saving (499658)	7,026	6,737	7,384	7,136	7,464	6,984	6,520	6,696	6,716	6,644	6,892	Épargne (499658)
Quebec												Québec
Income (499667)	10,172	10,160	9,920	10,052	10,268	10,236	10,132	10,000	10,008	10,212	10,420	Revenus (499667)
Outlay (499670)	8,324	8,744	8,036	8,192	8,216	8,400	8,488	8,580	8,660	8,816	8,920	Dépenses (499670)
Saving (499666)	1,848	1,416	1,884	1,860	2,052	1,836	1,644	1,420	1,348	1,396	1,500	Épargne (499666)

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no. 13-001-XIB). Client services (613-951-3640).

CANSIM table: 380-0007

Source: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue). Service aux clients : (613) 951-3640.

Tableau CANSIM : 380-0007

Table 3 Government revenue and expenditure - (continued)

Tableau 3 Recettes et dépenses des administrations publiques - (suite)

	2006	2007	2005	2006				2007				
			IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	
\$'000,000												\$'000,000
Federal government												Administration fédérale
Income (498358)	228,245	244,195	227,148	227,284	226,900	225,212	233,584	237,572	245,944	246,016	247,248	Revenus (498358)
Taxes on incomes from												Impôts sur les revenus des :
Persons (498360)	107,406	119,149	106,064	106,808	105,412	106,900	110,504	114,820	121,692	119,764	120,320	Particuliers (498360)
Business (498361)	34,729	36,697	34,620	33,612	33,384	34,512	37,408	35,460	36,016	37,416	37,896	Entreprises (498361)
Non-residents (498362)	7,002	6,910	5,248	7,548	6,556	6,316	7,588	5,972	7,024	7,376	7,268	Non-résidents (498362)
Social insurance (498363)	16,749	16,677	17,992	16,396	16,640	16,884	17,076	16,708	16,676	16,720	16,604	Assurance sociale (498363)
Taxes on production and imports (498364)	48,065	48,766	49,352	49,852	50,472	46,096	45,840	47,468	48,868	49,124	49,604	Impôts sur la production et les importations (498364)
Investment income (498369)	7,359	9,410	7,032	6,632	7,532	7,460	7,812	10,104	8,840	9,356	9,340	Revenus de placements (498369)
Sales (498370)	6,078	5,590	5,924	5,972	5,960	6,072	6,308	6,056	5,868	5,268	5,168	Ventes (498370)
Outlay (498371)	218,228	231,479	211,560	214,348	210,940	230,220	217,404	223,272	235,612	230,432	236,600	Dépenses (498371)
Goods and services (498372)	55,476	59,082	53,024	54,264	54,924	55,716	57,000	57,500	57,608	59,792	61,428	Biens et services (498372)
Transfers to												Transferts courants aux :
Persons (498374)	69,693	75,571	67,736	69,540	67,532	70,536	71,164	73,452	72,824	77,656	78,352	Particuliers (498374)
Business (498375)	4,208	3,656	5,228	4,596	4,236	4,132	3,868	3,728	3,684	3,540	3,672	Entreprises (498375)
Non-residents (498376)	4,008	4,236	4,304	4,248	3,728	4,112	3,944	4,128	3,940	4,508	4,368	Non-résidents (498376)
Provinces and local (498377)	52,721	57,475	49,340	49,664	48,212	63,580	49,428	52,608	65,876	53,500	57,916	Provinces et municipalités (498377)
Interest on public debt (498380)	32,122	31,459	31,928	32,036	32,308	32,144	32,000	31,856	31,680	31,436	30,864	Service de la dette publique (498380)
Saving (498357)	10,017	12,716	15,588	12,936	15,960	-5,008	16,180	14,300	10,332	15,584	10,648	Épargne (498357)
Net lending (498381)	8,479	10,608	14,180	11,240	14,596	-6,512	14,592	12,596	8,156	13,424	8,256	Prêt net (498381)
Provincial governments												Administrations provinciales
Income (498394)	302,735	317,293	297,656	297,924	297,236	315,140	300,640	306,704	326,692	314,676	321,100	Revenus (498394)
Taxes on incomes from												Impôts sur les revenus des :
Persons (498396)	67,504	73,625	64,920	66,536	66,532	67,712	69,236	71,060	74,836	74,112	74,492	Particuliers (498396)
Business (498397)	16,703	17,674	16,508	16,008	16,036	16,680	18,088	16,960	17,400	18,048	18,288	Sociétés et entreprises (498397)
Social insurance (498398)	10,030	10,612	8,796	9,808	10,076	10,184	10,052	10,536	10,832	10,700	10,380	Assurance sociale (498398)
Taxes on production and imports (498399)	86,551	89,332	85,016	85,852	86,464	86,964	86,924	88,212	89,160	89,572	90,384	Impôts sur la production et les importations (498399)
Transfers from persons (498400)	9,643	9,796	9,516	9,612	9,672	9,600	9,688	9,716	9,904	9,764	9,800	Transferts des particuliers (498400)
Investment income (498404)	35,270	33,389	40,128	36,940	36,268	35,364	32,508	32,420	33,056	33,504	34,576	Revenus de placements (498404)
Federal government transfers (498402)	51,968	56,675	48,552	48,508	47,244	63,416	48,704	52,052	65,400	52,608	56,640	Transferts de l'administration fédérale (498402)
Sales (498405)	24,953	26,076	24,116	24,552	24,836	25,096	25,328	25,636	25,992	26,248	26,428	Ventes (498405)
Outlay (498406)	293,637	306,806	280,036	300,364	287,848	291,108	295,228	301,284	307,548	306,056	312,336	Dépenses (498406)
Goods and services (498407)	174,327	187,459	167,112	169,192	174,588	175,948	177,580	183,304	189,220	186,512	190,800	Biens et services (498407)
Transfers to												Transferts courants aux :
Persons (498409)	36,871	36,912	33,424	41,216	34,708	35,380	36,180	36,316	37,000	37,192	37,140	Particuliers (498409)
Business (498410)	9,662	9,692	10,552	9,712	9,304	9,488	10,144	9,936	9,484	9,604	9,744	Entreprises (498410)
Government (498411)	45,416	44,944	41,672	53,036	41,940	42,904	43,784	44,092	44,056	44,876	46,752	Administrations provinciales (498411)
Interest on public debt (498414)	27,361	27,799	27,276	27,208	27,308	27,388	27,540	27,636	27,788	27,872	27,900	Service de la dette publique (498414)
Saving (498417)	9,098	10,487	17,620	-2,440	9,388	24,032	5,412	5,420	19,144	8,620	8,764	Épargne (498417)
Net lending (498415)	1,093	2,083	10,304	-9,988	1,476	15,884	-3,000	-2,792	10,776	88	260	Prêt net (498415)

CANSIM table: 380-0007

Tableau CANSIM : 380-0007

Table 3 Government revenue and expenditure - (concluded)

Tableau 3 Recettes et dépenses des administrations publiques - (fin)

	2006	2007	2005 IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	IV	
\$'000,000												\$'000,000
Local governments												Administrations municipales
Income (498426)	106,311	108,150	100,980	114,032	102,708	103,280	105,224	106,156	106,732	108,648	111,064	Revenus (498426)
Taxes on production (498427)	42,632	44,233	41,472	42,192	42,484	42,748	43,104	43,592	44,044	44,584	44,712	Impôts sur la production (498427)
Other transfers (498428)	913	921	888	900	912	916	924	924	920	920	920	Autres transferts (498428)
Investment income (498432)	3,698	3,698	3,744	3,716	3,692	3,688	3,696	3,700	3,696	3,696	3,700	Revenus de placements (498432)
Federal government transfers (498430)	753	800	788	1,156	968	164	724	556	476	892	1,276	Transferts de l'administration fédérale (498430)
Provincial government transfers (498431)	44,617	44,002	40,800	52,636	41,056	41,984	42,792	43,112	43,132	43,964	45,800	Transferts de l'administration provinciale (498431)
Sales (498433)	13,698	14,496	13,288	13,432	13,596	13,780	13,984	14,272	14,464	14,592	14,656	Ventes (498433)
Expenditure (498434)	102,571	105,814	97,532	106,116	100,372	101,208	102,588	103,736	105,448	105,788	108,284	Dépenses (498434)
Goods and Services (498435)	94,214	97,156	89,264	97,796	92,068	92,836	94,156	95,180	96,816	97,080	99,548	Biens et services (498435)
Transfers to:	Transferts aux:											
Persons (498437)	2,958	3,043	2,936	2,960	2,924	2,952	2,996	3,008	3,028	3,056	3,080	Particuliers (498437)
Business (498438)	1,796	1,901	1,760	1,776	1,788	1,804	1,816	1,868	1,896	1,916	1,924	Entreprises (498438)
Government (498439)	113	114	104	108	108	124	112	112	112	120	112	Administrations publiques (498439)
Interest on public debt (498442)	3,490	3,600	3,468	3,476	3,484	3,492	3,508	3,568	3,596	3,616	3,620	Service de la dette publique (498442)
Saving (498425)	3,740	2,336	3,448	7,916	2,336	2,072	2,636	2,420	1,284	2,860	2,780	Épargne (498425)
Net lending (498443)	-3,525	-5,769	-3,592	664	-4,960	-5,280	-4,524	-5,208	-6,672	-5,428	-5,768	Prêt net (498443)

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no. 13-001-XIB). Client services (613-951-3640).

CANSIM table: 380-0007

Source: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue). Service aux clients: (613) 951-3640.

Tableau CANSIM: 380-0007

Table 4 GDP at basic prices, by industry (chained 2002 dollars)
Tableau 4 PIB au prix de base, par industrie (dollars enchaînés 2002)

	2006	2007	2006	2007	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
			D	J												
\$'000,000																\$'000,000
Total (41881175)	1,193,905	1,224,083	1,203,259	1,208,091	1,212,651	1,216,454	1,217,425	1,223,700	1,226,683	1,227,923	1,230,284	1,230,094	1,233,859	1,235,062	1,226,770	Ensemble (41881175)
Annual % change	2.9	2.5	1.8	1.9	2.1	2.2	2.2	2.6	2.9	2.8	2.6	3.0	3.0	3.0	2.0	Variation annuelle (%)
Special aggregates																Agrégations spéciales
Business sector (41881176)	1,005,146	1,031,268	1,013,198	1,017,522	1,021,658	1,025,041	1,025,664	1,031,304	1,034,023	1,034,763	1,036,946	1,036,396	1,039,605	1,040,541	1,031,747	Secteur des entreprises (41881176)
Goods (41881177)	373,048	376,030	370,840	374,222	377,003	376,770	377,238	377,440	378,400	377,010	377,701	376,010	376,377	375,467	368,716	Biens (41881177)
Services (41881178)	632,638	656,145	643,171	644,027	645,319	649,016	649,159	654,698	656,454	658,680	660,179	661,397	664,284	666,196	664,332	Services (41881178)
Non-business sector (41881179)	188,687	192,727	189,994	190,486	190,902	191,318	191,682	192,311	192,572	193,065	193,238	193,604	194,160	194,429	194,961	Secteur non commercial (41881179)
Goods (41881180)	2,437	2,413	2,428	2,409	2,415	2,386	2,378	2,412	2,429	2,441	2,433	2,424	2,417	2,410	2,399	Biens (41881180)
Services (41881181)	186,248	190,311	187,563	188,072	188,485	188,928	189,301	189,896	190,138	190,619	190,801	191,176	191,739	192,015	192,557	Services (41881181)
Industrial production (41881184)	274,357	275,120	270,866	273,772	276,450	276,130	276,829	276,731	277,618	276,434	276,572	274,592	274,916	273,926	267,474	Production industrielle (41881184)
ICT (41881187)	54,485	56,743	55,156	55,446	55,955	56,149	56,576	56,534	57,119	57,054	57,013	56,859	57,256	57,456	57,503	TIC (41881187)
Manufacturing (41881188)	7,892	8,408	7,906	8,120	8,361	8,464	8,677	8,490	8,634	8,694	8,453	8,203	8,288	8,273	8,236	Manufacturières (41881188)
Services (41881189)	46,599	48,337	47,259	47,330	47,593	47,683	47,894	48,042	48,483	48,356	48,561	48,664	48,974	49,190	49,275	Services (41881189)
Energy (41881190)	85,876	87,144	83,741	85,764	87,802	86,757	87,329	86,955	88,553	87,353	87,737	87,539	86,918	87,018	86,007	Énergie (41881190)
Agriculture, forestry, fishing and hunting (41881191)	27,847	26,886	27,349	27,501	27,484	27,222	27,239	27,065	26,619	26,439	26,773	26,717	26,618	26,558	26,395	Agriculture, foresterie, pêche et chasse (41881191)
Mining (41881198)	57,174	58,309	56,356	57,727	58,882	58,272	58,104	57,945	59,399	58,531	59,389	58,754	57,919	57,732	57,050	Mines (41881198)
Utilities (41881215)	30,128	31,167	29,740	30,270	30,936	30,436	31,396	31,396	31,356	30,960	30,732	31,271	31,668	31,873	31,706	Services publics (41881215)
Manufacturing (41881224)	186,631	184,668	184,399	184,998	185,526	186,618	186,633	186,764	185,596	186,011	185,109	183,297	184,500	183,464	177,503	Manufacturières (41881224)
Construction (41881220)	74,087	77,228	75,947	76,222	76,289	76,595	76,314	76,818	77,294	77,282	77,547	77,935	78,055	78,207	78,176	Construction (41881220)
Transportation (41881387)	55,501	56,405	55,775	55,665	55,798	56,200	56,235	56,381	56,210	56,792	56,917	56,840	56,706	56,955	56,158	Transports (41881387)
Trade																Commerce
Wholesale (41881385)	68,383	71,346	69,161	68,521	69,157	70,058	69,634	70,772	71,104	72,207	72,131	72,677	73,817	73,785	72,286	De gros (41881385)
Retail (41881386)	69,015	72,880	70,723	70,983	70,801	72,008	71,787	73,567	73,267	72,759	73,664	73,516	73,846	74,213	74,155	De détail (41881386)
Finance, insurance and real estate (41881421)	230,362	239,956	234,772	235,903	236,762	237,448	238,162	239,360	240,100	241,011	241,055	241,327	242,242	242,831	243,268	Finances, assurances et affaires immobilières (41881421)
Administrative and support (41881450)	30,524	31,696	31,063	31,117	31,220	31,300	31,432	31,567	31,696	31,776	31,847	31,936	32,045	32,155	32,256	Services administratifs, de soutien (41881450)
Professional and related (41881442)	55,377	57,290	56,128	56,420	56,559	56,647	56,882	57,220	57,349	57,506	57,594	57,671	57,728	57,959	57,951	Professionnels et connexes (41881442)
Recreation (41881460)	11,410	11,725	11,766	11,679	11,600	11,597	11,458	11,561	12,050	11,834	11,772	11,833	11,756	11,866	11,692	Loisir (41881460)
Info. and cultural (41881408)	43,147	44,230	43,652	43,607	43,819	43,893	44,025	44,032	44,319	44,215	44,301	44,408	44,633	44,722	44,788	Info. et culture (41881408)
Accomm. and food (41881465)	27,365	27,843	28,050	28,017	27,409	27,601	27,114	27,661	27,641	27,781	27,911	28,143	28,252	28,351	28,232	Hébergement et restauration (41881465)
Health and Social (41881456)	74,780	76,777	75,594	75,779	75,951	76,192	76,381	76,597	76,736	76,961	77,036	77,122	77,337	77,474	77,755	Santé et social (41881456)
Educational (41881453)	56,221	57,606	56,646	56,845	56,943	57,040	57,185	57,397	57,497	57,637	57,793	58,023	58,177	58,288	58,441	Enseignement (41881453)
Public administration (41881472)	66,758	67,846	66,996	67,081	67,249	67,373	67,528	67,754	67,827	67,966	68,011	68,046	68,327	68,409	68,587	Administration publique (41881472)
Other services (41881468)	30,072	30,890	30,424	30,504	30,567	30,617	30,670	30,758	30,820	30,900	30,988	31,071	31,198	31,242	31,343	Autres services (41881468)

Source: Gross Domestic Product by Industry (Catalogue no. 15-001-XIE), contact: Client services (613-951-4623).

Source : Produit intérieur brut par industrie (n° 15-001-XIF au catalogue), personne-ressource : Service aux clients (613) 951-4623.

CANSIM table: 379-0027

Tableau CANSIM : 379-0027

Table 5 Leading indicators

Tableau 5 Indicateurs avancés

	2006									2007		
	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J	F	
Composite index¹												Indice composite¹
Smoothed (7688)	214.2	215.4	216.1	217.0	217.9	218.6	219.2	220.1	220.7	221.9	223.1	Lissé (7688)
Unsmoothed (7687)	215.0	218.0	217.0	219.4	219.8	218.8	220.8	221.8	222.5	225.5	225.1	Non lissé (7687)
Business and personal services employment ('000) (7679)	2,691	2,703	2,707	2,719	2,733	2,747	2,756	2,769	2,781	2,794	2,805	Emploi, services aux entreprises et aux personnes ('000) (7679)
House spending ¹ (7680)	149.2	149.0	147.3	145.8	142.4	141.3	140.4	139.8	139.3	143.5	144.1	Dépenses en logement ¹ (7680)
US index ¹ (7681)	127.5	127.4	127.2	127.1	126.8	126.7	126.7	126.7	126.8	127.0	126.9	Indice des É.-U. ¹ (7681)
Retail sales²												Ventes au détail²
Furniture and appliances (7684)	2,495	2,522	2,535	2,550	2,568	2,589	2,604	2,608	2,613	2,623	2,625	Meubles et articles ménagers (7684)
Other durables (7685)	8,361	8,447	8,477	8,590	8,685	8,729	8,752	8,801	8,848	8,865	8,866	Autres durables (7685)
Financial												Financière
Money supply ² (7682)	146,178	147,382	149,097	150,303	150,907	151,629	153,439	155,228	157,277	159,525	161,732	Offre de monnaie ² (7682)
TSX (1975=1000) (7678)	11,844	11,939	11,872	11,901	11,893	11,810	11,930	12,158	12,373	12,565	12,817	TSX (1975=1000) (7678)
Manufacturing												Fabrication
New orders, durables ² (7683)	26,611	26,281	26,125	26,031	25,750	26,078	25,832	25,884	26,323	26,540	26,808	Nouvelles commandes, durables ² (7683)
Shipments-to-inventories ratio (7686)	1.87	1.86	1.86	1.87	1.87	1.85	1.83	1.82	1.81	1.81	1.82	Ratio des livraisons aux stocks (7686)
Work week (hrs) (7677)	37.9	38.0	38.0	38.1	38.3	38.4	38.3	38.3	38.3	38.3	38.3	Semaine de travail (7677)
	2007											2008
	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D		J
Composite index¹												Indice composite¹
Smoothed (7688)	224.1	225.1	226.3	227.0	227.9	228.4	229.3	229.5	229.3	229.2	229.6	Lissé (7688)
Unsmoothed (7687)	225.7	226.7	228.6	229.0	229.3	228.2	231.1	229.7	228.4	228.3	230.2	Non lissé (7687)
Business and personal services employment ('000) (7679)	2,820	2,827	2,836	2,842	2,850	2,852	2,863	2,868	2,874	2,872	2,875	Emploi, services aux entreprises et aux personnes ('000) (7679)
House spending ¹ (7680)	144.9	145.1	147.7	146.4	148.4	149.6	152.5	150.5	149.7	145.8	143.9	Dépenses en logement ¹ (7680)
US index ¹ (7681)	126.9	126.9	126.8	126.7	126.9	126.9	127.1	126.9	126.8	126.5	..	Indice des É.-U. ¹ (7681)
Retail sales²												Ventes au détail²
Furniture and appliances (7684)	2,633	2,652	2,673	2,679	2,700	2,715	2,727	2,745	2,775	Meubles et articles ménagers (7684)
Other durables (7685)	8,950	9,033	9,150	9,192	9,245	9,291	9,283	9,215	9,203	Autres durables (7685)
Financial												Financière
Money supply ² (7682)	162,504	163,138	163,100	163,564	164,458	165,655	166,937	168,201	169,016	169,943	170,694	Offre de monnaie ² (7682)
TSX (1975=1000) (7678)	12,981	13,114	13,344	13,518	13,683	13,782	13,918	14,032	13,988	13,981	13,880	TSX (1975=1000) (7678)
Manufacturing												Fabrication
New orders, durables ² (7683)	27,275	27,327	27,144	26,958	27,133	26,680	26,281	26,018	26,823	Nouvelles commandes, durables ² (7683)
Shipments-to-inventories ratio (7686)	1.84	1.84	1.84	1.84	1.84	1.82	1.81	1.81	1.82	Ratio des livraisons aux stocks (7686)
Work week (hrs) (7677)	38.4	38.5	38.5	38.5	38.5	38.5	38.4	38.4	38.3	38.3	38.3	Semaine de travail (7677)

1 1992 = 100.

2 Millions of 1992 dollars.

Contact: Francine Roy (613-951-3627).

CANSIM table: 377-0003

1 1992 = 100.

2 Millions de dollars de 1992.

Personne ressource : Francine Roy (613) 951-3627.

Tableau CANSIM : 377-0003

Table 6 Funds raised by non-financial sectors

	2004	2005	2006	2007	2005	Tableau 6 Demande de financement capital, secteurs non financiers			
					I	II	III	IV	
\$'000,000									\$'000,000
Total raised (33343)	112,269	128,456	125,929	178,869	157,804	130,648	113,292	112,080	Demande totale (33343)
Persons (33310)	65,503	70,555	79,150	99,563	70,660	68,924	71,964	70,672	Particuliers (33310)
Private corporations (33315)	52,808	48,741	54,523	79,817	56,128	41,816	54,788	42,232	Sociétés privées (33315)
of which: equity (33321)	22,542	20,167	15,672	23,492	16,652	19,004	21,260	23,752	dont : actions (33321)
Government enterprises (33322)	-3,688	-1,356	2,771	1,136	1,876	-476	-3,216	-3,608	Entreprises publiques (33322)
Federal government (33329)	-18,791	2,309	-10,266	-19,373	21,724	-5,344	-3,056	-4,088	Administration fédérale (33329)
Other governments (33335)	16,437	8,207	-249	17,726	7,416	25,728	-7,188	6,872	Autres administrations publiques (33335)
Net lending by sector									Prêt net selon le secteur
Persons (498512)	-37,008	-50,558	-52,590	-64,779	-47,328	-52,832	-48,096	-53,976	Particuliers (498512)
Corporations (498513)	59,081	62,704	67,348	64,413	54,432	59,388	68,612	68,384	Sociétés (498513)
Government (498514)	9,921	21,577	14,921	15,075	14,840	19,212	22,096	30,160	Administration (498514)
Non-residents (498515)	-32,358	-32,706	-29,782	-15,406	-20,216	-24,528	-41,564	-44,516	Étranger (498515)
National savings rate (%) (32191064)	11.5	12.8	13.3	12.6	11.8	11.9	13.4	14.0	Taux d'épargne national (%) (32191064)
	2006				2007				
	I	II	III	IV	I	II	III	IV	
\$'000,000									\$'000,000
Total raised (33343)	132,180	95,224	120,876	155,436	171,568	145,780	173,112	225,016	Demande totale (33343)
Persons (33310)	80,856	75,760	77,056	82,928	86,020	97,988	107,548	106,696	Particuliers (33310)
Private corporations (33315)	54,484	51,272	41,948	70,388	69,636	86,408	74,884	88,340	Sociétés privées (33315)
of which: equity (33321)	22,388	13,804	6,912	19,584	17,932	39,852	10,440	25,744	dont : actions (33321)
Government enterprises (33322)	1,836	2,844	5,360	1,044	-2,192	-736	2,236	5,236	Entreprises publiques (33322)
Federal government (33329)	-3,076	-31,944	-3,596	-2,448	15,724	-46,688	-42,908	-3,620	Administration fédérale (33329)
Other governments (33335)	-1,920	-2,708	108	3,524	2,380	8,808	31,352	28,364	Autres administrations publiques (33335)
Net lending by sector									Prêt net selon le secteur
Persons (498512)	-43,184	-57,308	-57,116	-52,752	-51,012	-67,592	-66,824	-73,688	Particuliers (498512)
Corporations (498513)	60,764	54,660	66,476	87,492	63,524	76,904	53,616	63,608	Sociétés (498513)
Government (498514)	10,912	20,628	12,912	15,232	12,712	20,324	16,124	11,140	Administration (498514)
Non-residents (498515)	-28,064	-18,424	-23,204	-49,436	-26,800	-31,864	-2,768	-192	Étranger (498515)
National savings rate (%) (32191064)	12.9	12.9	13.1	14.3	12.8	13.1	12.3	12.0	Taux d'épargne national (%) (32191064)

Source: Financial Flow Accounts, quarterly estimates (Catalogue no. 13-014-PPB), contact: C. Wright (613-951-9044).

CANSIM tables: 378-0002, 380-0031 and 380-0060

Source : Comptes des flux financiers, estimations trimestrielles (n° 13-014-PPB au catalogue), personne ressource : C. Wright (613) 951-9044.

Tableaux CANSIM : 378-0002, 380-0031 et 380-0060

Table 7 Selected per person income and product series

	2004	2005	2006	2007	2005	II	III	IV	
					I				
\$									\$
GDP at market prices (498074÷V1)	40,344	42,556	44,298	46,441	41,523	42,116	43,044	43,757	PIB aux prix du marché (498074÷V1)
Personal income (498165÷V1)	30,698	31,946	33,530	35,221	31,426	31,821	32,210	32,493	Revenu personnel (498165÷V1)
Personal disposable income (498186÷V1)	23,709	24,495	25,798	26,962	24,187	24,376	24,679	24,865	Revenu personnel disponible (498186÷V1)
Personal expenditure on goods and services (498087÷V1)	22,516	23,542	24,610	25,897	23,202	23,496	23,716	23,878	Dépenses personnelles - biens et services (498087÷V1)
GDP in chained 2002 \$ (1992067÷V1)	37,839	38,617	39,272	39,914	38,298	38,547	38,811	39,012	PIB en \$ enchaînés de 2002 (1992067÷V1)
Personal expenditure on goods and services in chained 2002 \$ (1992044÷V1)	21,820	22,436	23,131	23,975	22,288	22,443	22,503	22,626	Dépenses personnelles - biens et services en \$ enchaînés de 2002 (1992044÷V1)
'000									'000
Population (V1)	31,995	32,312	32,649	32,976	32,137	32,206	32,312	32,422	Population (V1)
	2006				2007				
	I	II	III	IV	I	II	III	IV	
\$									\$
GDP at market prices (498074÷V1)	44,087	44,317	44,485	44,550	45,650	46,579	46,655	47,107	PIB aux prix du marché (498074÷V1)
Personal income (498165÷V1)	33,389	33,273	33,618	34,024	34,771	35,226	35,361	35,699	Revenu personnel (498165÷V1)
Personal disposable income (498186÷V1)	25,703	25,600	25,880	26,152	26,710	26,826	27,060	27,386	Revenu personnel disponible (498186÷V1)
Personal expenditure on goods and services (498087÷V1)	24,271	24,559	24,802	24,943	25,366	25,820	26,049	26,478	Dépenses personnelles - biens et services (498087÷V1)
GDP in chained 2002 \$ (1992067÷V1)	39,287	39,337	39,333	39,351	39,687	39,967	40,133	40,072	PIB en \$ enchaînés de 2002 (1992067÷V1)
Personal expenditure on goods and services in chained 2002 \$ (1992044÷V1)	22,901	23,063	23,274	23,411	23,613	23,893	24,081	24,430	Dépenses personnelles - biens et services en \$ enchaînés de 2002 (1992044÷V1)
'000									'000
Population (V1)	32,467	32,543	32,649	32,755	32,799	32,871	32,976	33,091	Population (V1)

Sources: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no. 13-001-XIB). Client services (613-951-3640). Contact for population: Client services (613-951-2320) , (1-866-767-5611).

CANSIM tables: 380-0001, 380-0004, 380-0002 and 051-0005

Sources : Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n°13-001-XIB au catalogue). Service aux clients : (613) 951-3640. Personne ressource pour population : Service aux clients (613) 951-2320 , (1 866 767-5611).

Tableaux CANSIM : 380-0001, 380-0004, 380-0002 et 051-0005

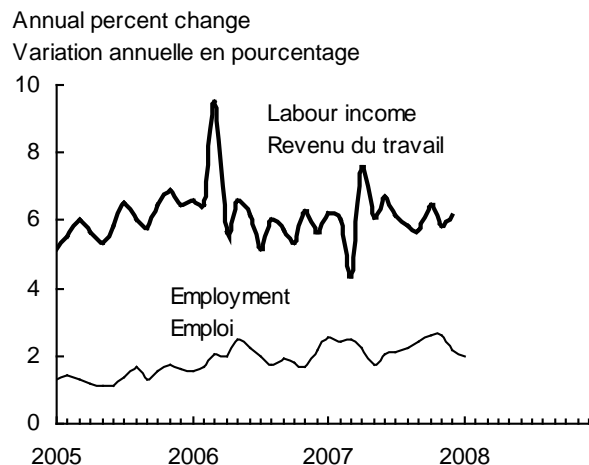
II. Labour markets

II. Marchés du travail

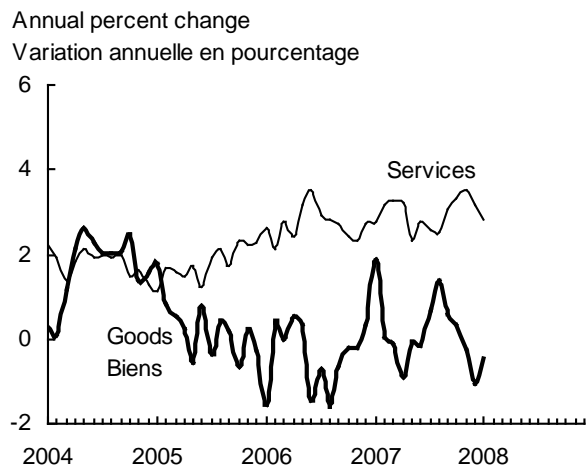
Table 8	Labour force statistics
Table 9	Employment, payrolls and hours by industry
Table 10	Miscellaneous labour statistics

Page		Page
17	Tableau 8 Statistiques sur la population active	17
20	Tableau 9 Emploi, rémunération et heures de travail par industrie	20
22	Tableau 10 Travail, statistiques diverses	22

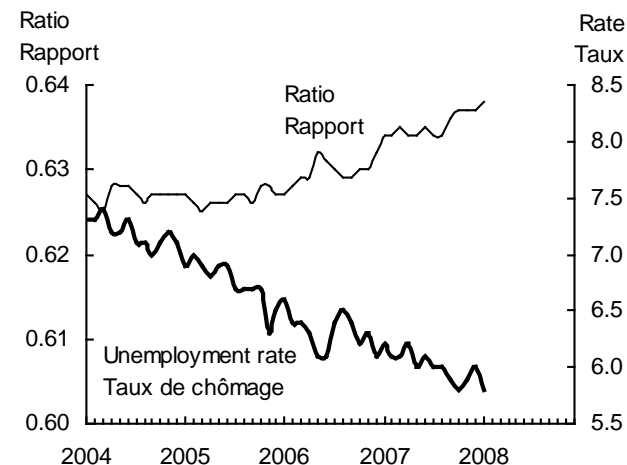
Employment and labour income
Emploi et revenu du travail



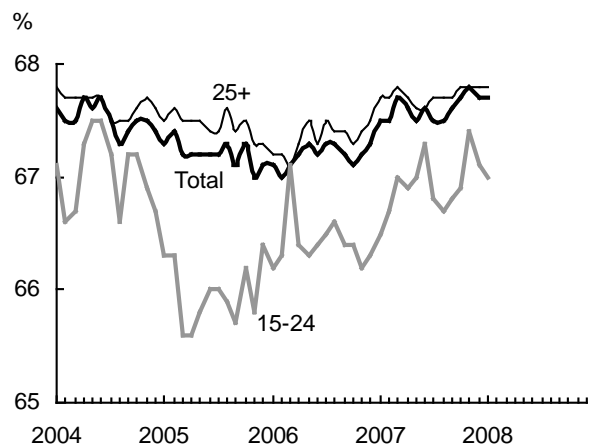
Employment in goods and services
Emploi dans les industries de biens et services



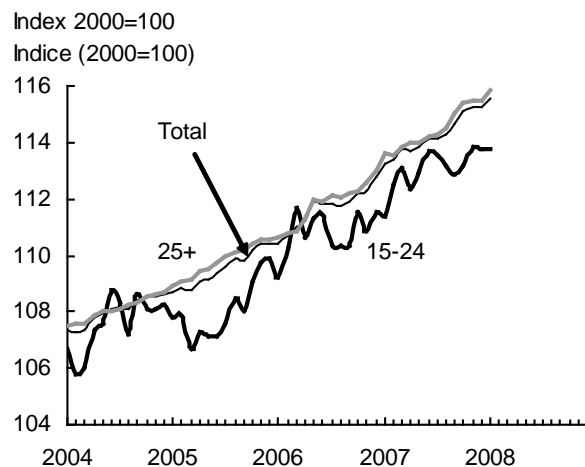
Employment/pop. ratio and unemployment
Rapport emploi/population et chômage



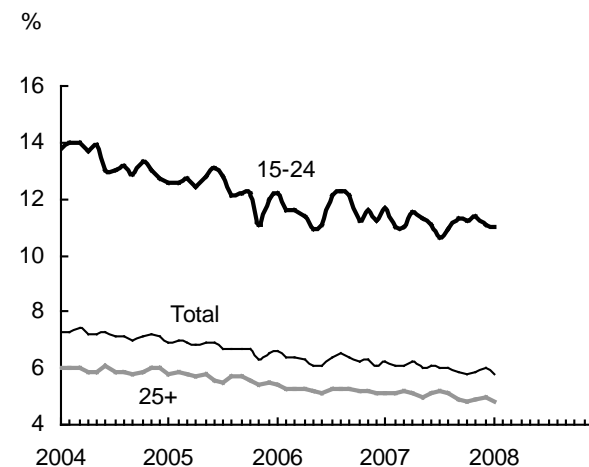
Participation rate by age
Taux d'activité par âge



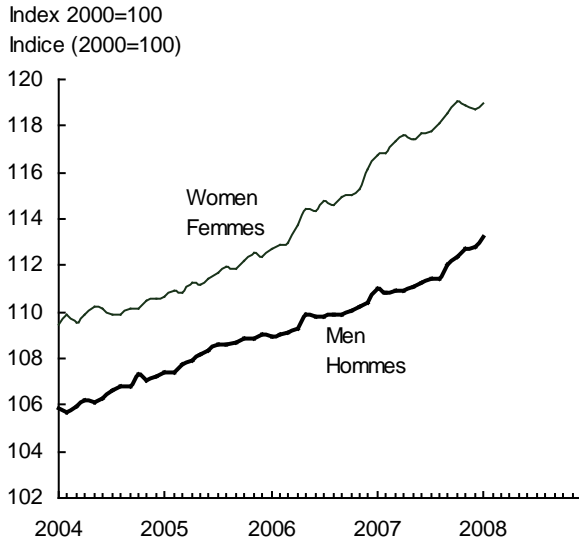
Employment by age
Emploi par âge



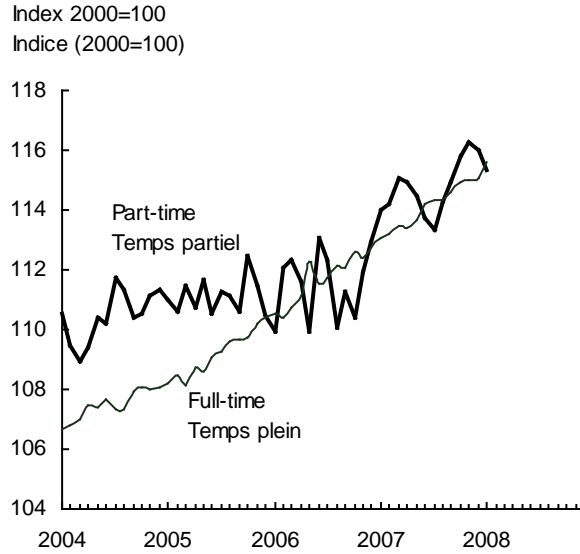
Unemployment rate by age
Taux de chômage par âge



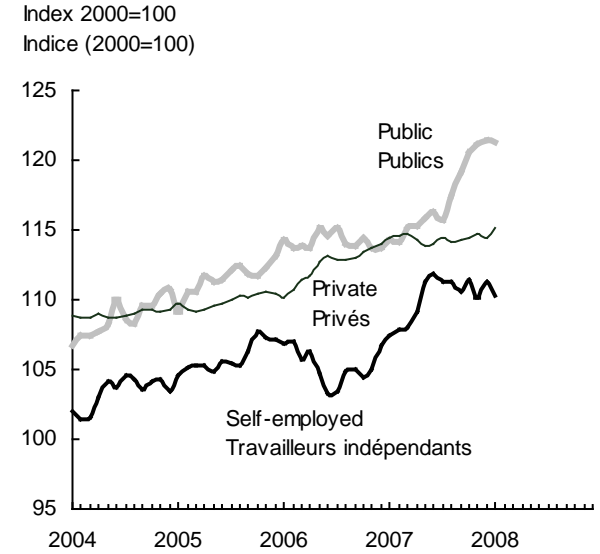
Adult employment
Emploi adulte



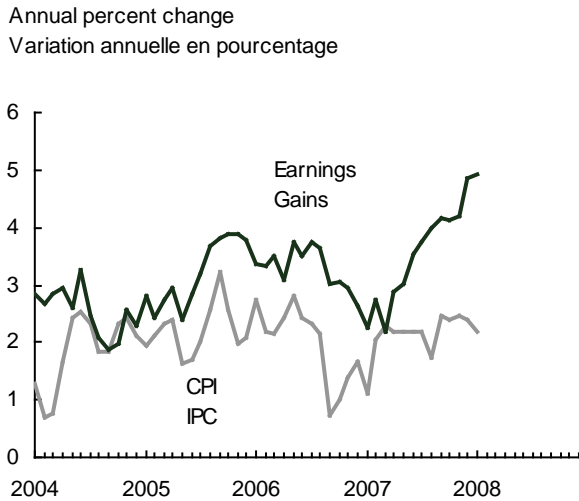
Type of employment
Emploi par classe



Class of worker
Catégorie de travailleurs

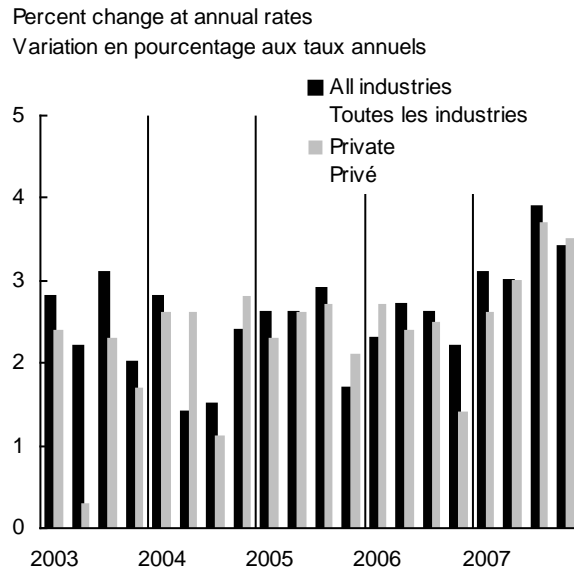


Average hourly earnings¹ and inflation
Gains horaires moyens¹ et inflation



¹LFS / ¹EPA

Wage settlements
Règlements salariaux



Work stoppages
Arrêts de travail

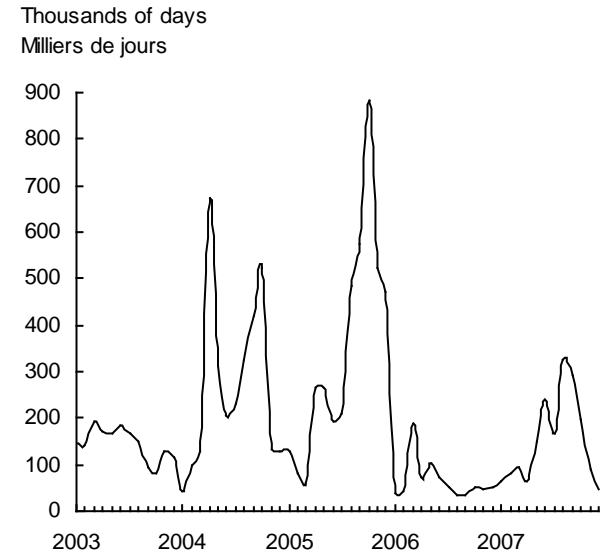


Table 8 Labour force statistics

Tableau 8 Statistiques sur la population active

	2006	2007	2006	2007						2007			
			J	A	S	O	N	D	J	F	M		
'000												'000	
Labour force (2062810)	17,593	17,946	17,641	17,643	17,661	17,654	17,689	17,734	17,822	17,827	17,889	Population active (2062810)	
Employed (2062811)	16,484	16,866	16,510	16,503	16,524	16,564	16,582	16,654	16,722	16,741	16,792	Pers. occupées (2062811)	
Annual % change	1.9	2.3	2.0	1.7	1.9	1.8	1.7	2.2	2.6	2.4	2.5	Variation annuelle(%)	
Full-time (2062812)	13,510	13,803	13,509	13,564	13,552	13,616	13,594	13,638	13,678	13,691	13,719	À plein temps (2062812)	
Part-time (2062813)	2,975	3,063	3,000	2,939	2,972	2,948	2,989	3,017	3,044	3,050	3,073	À temps partiel (2062813)	
Men (2062820)	8,727	8,889	8,726	8,728	8,734	8,756	8,771	8,788	8,834	8,825	8,836	Hommes (2062820)	
Women (2062829)	7,757	7,978	7,784	7,774	7,790	7,808	7,811	7,866	7,888	7,916	7,956	Femmes (2062829)	
15-24 (2062838)	2,536	2,589	2,526	2,526	2,527	2,553	2,539	2,553	2,550	2,575	2,589	15-24 (2062838)	
25+ (2062919)	13,948	14,277	13,984	13,977	13,998	14,011	14,044	14,101	14,172	14,166	14,203	25+ (2062919)	
Employees (2066968)	13,986	14,251	14,055	14,015	14,031	14,084	14,092	14,121	14,173	14,180	14,228	Employés (2066968)	
Men (2067023)	7,106	7,186	7,145	7,128	7,125	7,141	7,142	7,143	7,179	7,155	7,150	Hommes (2067023)	
Women (2067078)	6,881	7,066	6,910	6,887	6,906	6,943	6,950	6,978	6,994	7,024	7,079	Femmes (2067078)	
Public (2066969)	3,198	3,282	3,226	3,194	3,188	3,204	3,184	3,187	3,200	3,198	3,223	Public (2066969)	
Men (2067024)	1,229	1,254	1,213	1,205	1,210	1,223	1,225	1,248	1,248	1,247	1,247	Hommes (2067024)	
Women (2067079)	1,968	2,028	2,013	1,988	1,978	1,982	1,963	1,961	1,952	1,965	1,976	Femmes (2067079)	
Private (2066970)	10,789	10,969	10,829	10,821	10,843	10,880	10,907	10,935	10,973	10,981	11,005	Privé (2066970)	
Men (2067025)	5,876	5,931	5,932	5,922	5,916	5,918	5,920	5,918	5,931	5,922	5,902	Hommes (2067025)	
Women (2067080)	4,912	5,038	4,897	4,898	4,928	4,961	4,987	5,017	5,042	5,060	5,103	Femmes (2067080)	
Self-employed (2066971)	2,498	2,615	2,455	2,488	2,493	2,480	2,491	2,533	2,550	2,562	2,563	Autonomes (2066971)	
Men (2067026)	1,621	1,703	1,581	1,600	1,609	1,615	1,630	1,645	1,655	1,670	1,686	Hommes (2067026)	
Women (2067081)	877	912	874	888	884	865	861	888	895	892	877	Femmes (2067081)	
Actual hours worked (4391505)	548,307	562,183	550,735	550,976	550,664	552,716	552,948	554,355	554,113	553,793	557,524	Heures travaillées (4391505)	
	2007									2008			
	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J	F		
'000												'000	
Labour force (2062810)	17,890	17,884	17,935	17,940	17,957	17,993	18,045	18,091	18,090	18,110	18,159	Population active (2062810)	
Employed (2062811)	16,788	16,806	16,849	16,857	16,875	16,930	16,992	17,015	17,012	17,059	17,102	Pers. occupées (2062811)	
Annual % change	2.2	1.8	2.1	2.1	2.3	2.5	2.6	2.6	2.2	2.0	2.2	Variation annuelle(%)	
Full-time (2062812)	13,718	13,749	13,811	13,831	13,824	13,860	13,899	13,910	13,915	13,979	14,028	À plein temps (2062812)	
Part-time (2062813)	3,070	3,057	3,038	3,026	3,051	3,069	3,093	3,105	3,098	3,080	3,074	À temps partiel (2062813)	
Men (2062820)	8,835	8,863	8,889	8,889	8,884	8,910	8,939	8,972	8,979	9,015	9,027	Hommes (2062820)	
Women (2062829)	7,953	7,943	7,960	7,968	7,991	8,020	8,054	8,044	8,034	8,044	8,075	Femmes (2062829)	
15-24 (2062838)	2,572	2,585	2,603	2,600	2,591	2,584	2,592	2,607	2,606	2,605	2,614	15-24 (2062838)	
25+ (2062919)	14,216	14,221	14,246	14,257	14,284	14,346	14,401	14,409	14,407	14,454	14,488	25+ (2062919)	
Employees (2066968)	14,196	14,164	14,193	14,214	14,234	14,304	14,348	14,400	14,370	14,443	14,485	Employés (2066968)	
Men (2067023)	7,145	7,148	7,152	7,176	7,171	7,216	7,228	7,258	7,243	7,297	7,310	Hommes (2067023)	
Women (2067078)	7,051	7,016	7,042	7,038	7,064	7,088	7,120	7,142	7,127	7,145	7,176	Femmes (2067078)	
Public (2066969)	3,230	3,244	3,257	3,241	3,287	3,337	3,378	3,391	3,400	3,397	3,409	Public (2066969)	
Men (2067024)	1,250	1,244	1,244	1,240	1,241	1,259	1,271	1,284	1,294	1,294	1,300	Hommes (2067024)	
Women (2067079)	1,981	2,000	2,013	2,001	2,046	2,078	2,106	2,108	2,107	2,103	2,108	Femmes (2067079)	
Private (2066970)	10,966	10,920	10,936	10,972	10,948	10,967	10,970	11,008	10,969	11,046	11,077	Privé (2066970)	
Men (2067025)	5,895	5,904	5,908	5,935	5,930	5,957	5,974	5,949	5,949	6,004	6,009	Hommes (2067025)	
Women (2067080)	5,070	5,016	5,028	5,037	5,018	5,014	5,034	5,020	5,020	5,042	5,067	Femmes (2067080)	
Self-employed (2066971)	2,592	2,642	2,656	2,643	2,641	2,626	2,644	2,616	2,643	2,616	2,617	Autonomes (2066971)	
Men (2067026)	1,691	1,715	1,738	1,713	1,713	1,694	1,711	1,714	1,736	1,717	1,717	Hommes (2067026)	
Women (2067081)	902	927	918	930	928	932	934	901	907	899	900	Femmes (2067081)	
Actual hours worked (4391505)	556,890	559,024	561,379	563,442	563,355	564,825	567,008	568,251	565,188	569,482	569,474	Heures travaillées (4391505)	

CANSIM tables: 282-0087, 282-0089 and 282-0092

Tableaux CANSIM: 282-0087, 282-0089 et 282-0092

Table 8 Labour force statistics – (continued)

Tableau 8 Statistiques sur la population active – (suite)

	2006	2007	2006 J	A	S	O	N	D	2007 J	F	M	
%												%
Employment rate¹ (2062817)	63.0	63.5	63.0	62.9	62.9	63.0	63.0	63.2	63.4	63.4	63.5	Taux d'emploi¹ (2062817)
Participation rate² (2062816)	67.2	67.6	67.3	67.3	67.2	67.1	67.2	67.3	67.5	67.5	67.7	Taux d'activité² (2062816)
Men (2062825)	72.5	72.7	72.5	72.5	72.6	72.4	72.5	72.4	72.8	72.6	72.6	Hommes (2062825)
Women (2062834)	62.1	62.7	62.4	62.2	62.0	62.1	62.1	62.3	62.5	62.5	62.9	Femmes (2062834)
15-24 (2062843)	66.4	67.0	66.5	66.6	66.4	66.4	66.2	66.3	66.5	66.7	67.0	15-24 (2062843)
25-54 (2062951)	86.2	86.6	86.3	86.2	86.3	86.2	86.2	86.4	86.7	86.6	86.7	25-54 (2062951)
55+ (2062978)	32.2	33.3	32.5	32.4	32.3	32.2	32.6	32.6	32.7	32.8	33.1	55+ (2062978)
Unemployment rate³ (2062815)	6.3	6.0	6.4	6.5	6.4	6.2	6.3	6.1	6.2	6.1	6.1	Taux de chômage³ (2062815)
Men (2062824)	6.5	6.4	6.6	6.7	7.0	6.5	6.6	6.4	6.5	6.5	6.5	Hommes (2062824)
Women (2062833)	6.1	5.6	6.2	6.2	5.9	5.8	5.9	5.7	5.8	5.7	5.8	Femmes (2062833)
15-24 (2062842)	11.6	11.2	12.1	12.3	12.1	11.2	11.6	11.2	11.7	11.0	11.0	15-24 (2062842)
25-54 (2062950)	5.3	5.1	5.3	5.3	5.4	5.2	5.3	5.1	5.1	5.2	5.2	25-54 (2062950)
55+ (2062977)	5.1	4.8	5.4	5.7	5.2	5.1	5.1	4.9	5.0	4.9	5.2	55+ (2062977)
'000												'000
Unemployed (2062814)	1,108	1,079	1,131	1,141	1,137	1,090	1,107	1,080	1,099	1,086	1,097	Chômeurs (2062814)
Not in labour force⁴ (2091030-2091051)	8,592	8,608	8,139	8,209	8,655	8,692	8,707	8,780	8,845	8,840	8,778	Inactifs⁴ (2091030-2091051)
	2007											2008
	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J	F	
%												%
Employment rate¹ (2062817)	63.4	63.4	63.5	63.4	63.4	63.6	63.7	63.7	63.7	63.8	63.9	Taux d'emploi¹ (2062817)
Participation rate² (2062816)	67.6	67.5	67.6	67.5	67.5	67.6	67.7	67.8	67.7	67.7	67.8	Taux d'activité² (2062816)
Men (2062825)	72.6	72.5	72.7	72.6	72.4	72.5	72.8	72.9	73.0	72.9	72.9	Hommes (2062825)
Women (2062834)	62.7	62.6	62.6	62.6	62.8	62.8	62.8	62.8	62.6	62.6	62.9	Femmes (2062834)
15-24 (2062843)	66.9	67.0	67.3	66.8	66.7	66.8	66.9	67.4	67.1	67.0	67.6	15-24 (2062843)
25-54 (2062951)	86.5	86.5	86.6	86.6	86.5	86.6	86.6	86.7	86.6	86.6	86.7	25-54 (2062951)
55+ (2062978)	33.3	32.9	33.2	33.2	33.5	33.5	33.8	33.7	33.9	34.1	34.1	55+ (2062978)
Unemployment rate³ (2062815)	6.2	6.0	6.1	6.0	6.0	5.9	5.8	5.9	6.0	5.8	5.8	Taux de chômage³ (2062815)
Men (2062824)	6.6	6.3	6.4	6.4	6.3	6.2	6.4	6.4	6.4	6.1	6.0	Hommes (2062824)
Women (2062833)	5.6	5.7	5.7	5.7	5.8	5.6	5.2	5.5	5.4	5.4	5.6	Femmes (2062833)
15-24 (2062842)	11.5	11.3	11.1	10.6	10.9	11.3	11.2	11.4	11.1	11.0	11.4	15-24 (2062842)
25-54 (2062950)	5.1	5.1	5.1	5.2	5.1	5.0	4.8	4.9	5.0	4.8	4.8	25-54 (2062950)
55+ (2062977)	5.0	4.6	4.9	5.1	5.1	4.5	4.7	4.6	4.7	4.6	4.5	55+ (2062977)
'000												'000
Unemployed (2062814)	1,102	1,078	1,085	1,083	1,082	1,064	1,052	1,075	1,078	1,051	1,057	Chômeurs (2062814)
Not in labour force⁴ (2091030-2091051)	8,776	8,444	8,319	8,218	8,257	8,686	8,665	8,671	8,790	8,918	8,866	Inactifs⁴ (2091030-2091051)

- 1 The employed as a percentage of the population 15 years of age and older.
2 The labour force as a percentage of the population 15 years of age and older.
3 The unemployed as a percentage of the labour force.
4 Not seasonally adjusted.

CANSIM tables: 282-0087 and 282-0001

- 1 L'emploi en pourcentage de la population âgée de 15 ans et plus.
2 La population active en pourcentage de la population âgée de 15 ans et plus.
3 Le nombre de chômeurs en pourcentage de la population active.
4 Non désaisonnalisés.

Tableaux CANSIM : 282-0087 et 282-0001

Table 8 Labour force statistics – (concluded)

Tableau 8 Statistiques sur la population active – (fin)

	2006	2007	2006	A	S	O	N	D	2007	F	M	
			J						J			
'000												'000
Employment by industry												Emploi selon l'industrie
Non-agricultural (2062811-2057605)	16,138	16,529	16,164	16,157	16,181	16,230	16,249	16,312	16,374	16,410	16,464	Non agricole (2062811-2057605)
Total goods (2057604)	3,986	3,993	3,968	3,952	3,975	3,983	3,996	4,012	4,032	3,999	3,990	Total des biens (2057604)
Agriculture (2057605)	346	337	346	346	344	334	334	343	348	332	328	Agriculture (2057605)
Other primary (2057606)	330	339	329	332	338	344	347	342	348	347	341	Industries primaires (2057606)
Utilities (2057607)	122	138	126	124	122	127	124	125	124	128	131	Services publics (2057607)
Manufacturing (2057609)	2,118	2,045	2,097	2,087	2,104	2,091	2,101	2,112	2,113	2,082	2,080	Fabrication (2057609)
Construction (2057608)	1,070	1,134	1,070	1,064	1,067	1,087	1,090	1,090	1,098	1,110	1,110	Construction (2057608)
Total services (2057610)	12,498	12,874	12,542	12,550	12,550	12,581	12,586	12,643	12,691	12,742	12,802	Total des services (2057610)
Transportation (2057612)	802	823	787	799	799	807	816	815	802	822	823	Transports (2057612)
Trade (2057611)	2,634	2,682	2,619	2,630	2,640	2,634	2,648	2,643	2,649	2,642	2,666	Commerce (2057611)
Finance, insurance and real estate (2057613)	1,040	1,060	1,045	1,039	1,051	1,056	1,058	1,065	1,046	1,065	1,073	Finances, assurances et affaires imm. (2057613)
Managerial and related (2057615)	690	702	691	697	696	711	706	720	701	696	692	Gestion et connexes (2057615)
Professional and related (2057614)	1,090	1,137	1,077	1,100	1,098	1,083	1,104	1,096	1,119	1,121	1,115	Professionnels et connexes (2057614)
Info., cult. and recreation (2057618)	745	782	749	757	753	750	738	731	761	767	778	Info., cult. et loisirs (2057618)
Accomm. and food (2057619)	1,015	1,069	1,018	1,022	1,028	1,037	1,033	1,041	1,059	1,062	1,074	Hébergement et restauration (2057619)
Health and social (2057617)	1,786	1,846	1,809	1,801	1,807	1,801	1,810	1,826	1,832	1,845	1,837	Santé et social (2057617)
Educational (2057616)	1,158	1,183	1,183	1,154	1,149	1,172	1,160	1,175	1,176	1,170	1,174	Enseignement (2057616)
Public administration (2057621)	837	865	859	840	826	835	832	825	835	836	841	Administration publique (2057621)
Other services (2057620)	701	724	705	712	703	696	682	707	711	716	728	Autres services (2057620)
	2007											2008
	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J	F	
'000												'000
Employment by industry												Emploi selon l'industrie
Non-agricultural (2062811-2057605)	16,460	16,474	16,516	16,522	16,537	16,580	16,646	16,669	16,685	16,717	16,764	Non agricole (2062811-2057605)
Total goods (2057604)	3,988	3,999	3,968	3,995	4,007	3,998	3,996	3,985	3,969	4,013	4,000	Total des biens (2057604)
Agriculture (2057605)	329	332	333	335	338	349	347	347	328	342	338	Agriculture (2057605)
Other primary (2057606)	351	341	336	332	332	330	328	336	354	342	333	Industries primaires (2057606)
Utilities (2057607)	128	138	140	146	150	142	147	142	141	146	150	Services publics (2057607)
Manufacturing (2057609)	2,064	2,053	2,020	2,042	2,036	2,031	2,027	2,009	1,982	2,000	1,976	Fabrication (2057609)
Construction (2057608)	1,116	1,136	1,139	1,140	1,151	1,145	1,149	1,151	1,163	1,183	1,204	Construction (2057608)
Total services (2057610)	12,801	12,807	12,881	12,862	12,868	12,932	12,996	13,031	13,044	13,046	13,102	Total des services (2057610)
Transportation (2057612)	828	819	814	836	802	816	821	836	855	855	845	Transports (2057612)
Trade (2057611)	2,685	2,670	2,697	2,709	2,704	2,680	2,694	2,687	2,706	2,680	2,694	Commerce (2057611)
Finance, insurance and real estate (2057613)	1,057	1,057	1,063	1,053	1,054	1,059	1,067	1,068	1,064	1,080	1,087	Finances, assurances et affaires imm. (2057613)
Managerial and related (2057615)	689	688	701	701	716	719	697	711	712	706	711	Gestion et connexes (2057615)
Professional and related (2057614)	1,109	1,122	1,135	1,160	1,142	1,158	1,156	1,154	1,153	1,184	1,199	Professionnels et connexes (2057614)
Info., cult. and recreation (2057618)	776	790	786	786	772	786	791	794	796	768	780	Info., cult. et loisirs (2057618)
Accomm. and food (2057619)	1,071	1,083	1,076	1,070	1,076	1,078	1,068	1,066	1,049	1,038	1,044	Hébergement et restauration (2057619)
Health and social (2057617)	1,847	1,839	1,839	1,835	1,847	1,836	1,863	1,864	1,871	1,874	1,878	Santé et social (2057617)
Educational (2057616)	1,179	1,180	1,198	1,129	1,175	1,199	1,195	1,206	1,196	1,198	1,187	Enseignement (2057616)
Public administration (2057621)	848	846	858	865	864	884	903	893	903	908	923	Administration publique (2057621)
Other services (2057620)	713	713	714	717	714	717	741	752	737	754	752	Autres services (2057620)

Note: Estimates exclude inmates of institutions, members of the armed services, persons living on Indian reserves and residents of the territories.

Source: Labour Force Information (Catalogue no. 71-001-XIE), Client services (613-951-4090).

CANSIM tables: 282-0087 and 282-0088

Note : Les données ne comprennent pas les pensionnaires des institutions, les membres des Forces armées, les personnes vivant dans les réserves indiennes ni les résidents des territoires.

Source : Information population active (n° 71-001-XIF au catalogue), Service aux clients (613) 951-4090.

Tableaux CANSIM : 282-0087 et 282-0088

Table 10 Miscellaneous labour statistics¹Tableau 10 Travail, statistiques diverses¹

	2006	2007	2006 D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D		
'000																'000	
A. Employment insurance²																A. Assurance-Emploi²	
Persons covered (844)	14,020	14,289	14,083	13,878	13,935	14,000	14,029	14,345	14,566	14,590	14,546	14,369	14,441	14,429	14,337	Personnes visées (844)	
Beneficiaries (384606)	762	733	765	901	904	890	802	667	609	732	717	580	602	649	738	Bénéficiaires (384606)	
Regular (384652)	494	477	488	488	488	483	480	474	476	534	476	461	456	449	459	Réguliers (384652)	
Claims received (383886)	2,674	2,649	260	351	162	191	177	166	174	303	155	171	233	248	317	Demandes reçues (383886)	
Weeks paid (384270)	40,226	39,077	3,062	4,436	3,683	3,617	4,018	2,899	2,531	3,112	3,001	2,985	2,544	2,743	3,509	Semaines payées (384270)	
\$																\$	
Average weekly payment (384452)	308.73	317.65	314.63	318.85	320.18	318.67	321.15	315.30	313.19	315.53	319.80	318.11	314.20	317.05	319.80	Prestation hebdomadaire moyenne (384452)	
'000																'000	
B. Person days lost in work stoppages³																B. Jours-personnes perdus dans les arrêts de travail³	
All industries (4391647)	791.8	1,814.0	49.8	62.6	81.5	94.2	65.1	151.0	240.9	166.6	323.6	291.8	199.4	90.9	46.4	Toutes les industries (4391647)	
Primary (4391648)	74.5	45.6	0.0	0.0	0.0	15.4	17.3	2.7	1.2	0.0	0.0	4.2	4.8	0.0	0.0	Primaires (4391648)	
Construction (4391650)	2.6	222.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	61.4	159.0	1.6	0.1	0.1	0.0	0.0	0.0	Construction (4391650)	
Manufacturing (4391651)	339.3	671.5	28.7	22.1	17.4	18.1	12.4	10.8	21.3	72.3	164.7	157.0	123.1	22.8	29.5	Fabrication (4391651)	
Trade (4391652)	43.2	17.1	2.7	0.8	0.7	0.2	0.0	0.0	0.2	0.0	3.0	3.0	2.8	3.1	3.3	Commerce (4391652)	
Transportation (4391653)	33.8	172.3	0.1	0.0	33.2	5.1	10.1	54.5	33.4	11.8	15.3	5.4	2.0	1.2	0.4	Transports (4391653)	
Education, health and social services (4391656)	160.9	187.6	2.2	3.3	11.5	45.1	13.1	0.3	5.3	21.4	13.2	9.4	8.2	53.7	3.2	Éducation, santé et services sociaux (4391656)	
Public administration (4391658)	31.4	287.5	6.9	26.7	2.9	0.2	0.1	0.2	0.4	40.4	98.1	81.9	36.3	0.1	0.1	Administration publique (4391658)	
	2006	2007	2004 IV	2005 I	II	III	IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	IV		
%																%	
C. Wage settlements⁴																C. Règlements salariaux⁴	
All industries (4327078)	2.5	3.3	2.4	2.6	2.6	2.9	1.7	2.3	2.7	2.6	2.2	3.1	3.0	3.9	3.4	Toutes les industries (4327078)	
Private (4327222)	2.2	3.1	2.8	2.3	2.6	2.7	2.1	2.7	2.4	2.5	1.4	2.6	3.0	3.7	3.5	Privé (4327222)	
Public (4327234)	2.6	3.4	2.3	2.6	2.6	2.9	1.6	2.2	2.7	2.7	2.9	3.3	3.0	4.1	3.4	Public (4327234)	
Employees ('000) (4327079)	831	794	152	227	359	222	548	191	298	217	126	127	396	161	110	Employés ('000) (4327079)	
1	Unadjusted for seasonality, except regular beneficiaries.								1	Non désaisonnalisés, sauf les estimations de prestations régulières.							
2	Annual data are averages of the monthly estimates except for benefit weeks and claims received, where the sums are used. Another estimate of EI coverage, derived from annual tax returns filed with Revenue Canada, is also available on request.								2	Les données annuelles sont obtenues en calculant la moyenne des totaux mensuels sauf dans le cas du nombre de prestations et des demandes initiales et renouvelées pour lesquels on prend la somme. Une autre estimation annuelle du nombre de personnes visées par l'assurance-emploi, tirée des déclarations d'impôt de Revenu Canada, est disponible.							
3	Includes all strikes and lockouts, legal or illegal, lasting one-half day or more and amounting to 10 or more person-days lost. Time lost by workers indirectly affected, such as those laid off because of a stoppage by other employees, is not included.								3	Comprennent tous les lock-out et les grèves, qu'ils soient légaux ou illégaux, d'une durée d'une demi-journée ou plus et représentant 10 jours-personnes ou plus de temps perdu. Le temps perdu par les travailleurs indirectement touchés, comme ceux qui sont mis à pied par suite de l'arrêt de travail d'autres employés, n'est pas compris.							
4	Effective annual % increase in base rates.								4	Augmentation annuelle en % en vigueur des taux de base.							
Sources:	A. Employment Insurance Statistics, (Catalogue no. 73-001-XPB) discontinued, contact: G. Groleau (613-951-4091). B. and C. Human Resources Development Canada, contact: S. Khan (819-953-4234).								Sources:	A. Statistiques sur l'assurance-emploi (no 73-001-XPB au catalogue) ne paraissent plus, personne ressource : G. Groleau (613) 951-4091. B. et C. Développement des ressources humaines Canada, personne ressource : S. Khan (819) 953-4234.							
CANSIM tables:	276-0011, 276-0001, 276-0004, 276-0015, 276-0016, 278-0009 and 278-0007								Tableaux CANSIM:	276-0011, 276-0001, 276-0004, 276-0015, 276-0016, 278-0009 et 278-0007							

III. Prices

Table 11 GDP price indexes	24
Table 12 Consumer price indexes	25
Table 13 Industrial product price indexes by commodity	26
Table 14 Industrial product price indexes by industry	26
Table 15 Raw materials	28
Table 16 Commodity prices	28
Table 17 Housing	29
Table 18 Unit labour costs (business sector)	29

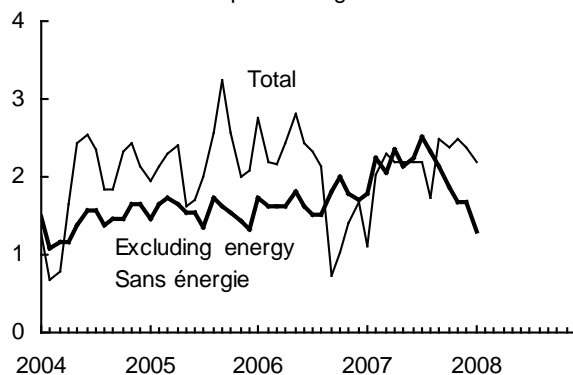
III. Prix

Page		Page
24	Tableau 11 PIB, indices de prix	24
25	Tableau 12 Indices des prix à la consommation	25
26	Tableau 13 Indices des prix des produits industriels par marchandise	26
26	Tableau 14 Indices des prix des produits industriels selon l'industrie	26
28	Tableau 15 Matières brutes	28
28	Tableau 16 Prix des produits de base	28
29	Tableau 17 Logements	29
29	Tableau 18 Coûts unitaires de main-d'oeuvre (secteur des entreprises)	29

Consumer price index

Indice des prix à la consommation

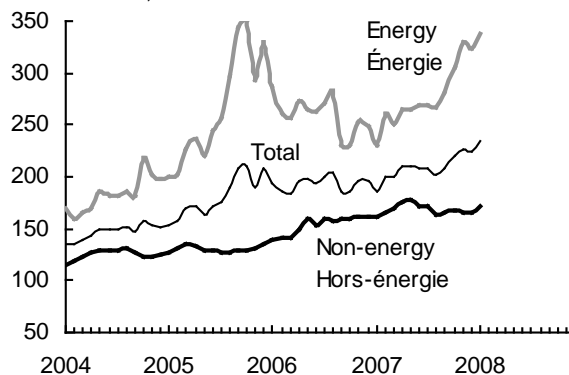
Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Commodity price index

Indice des prix des marchandises

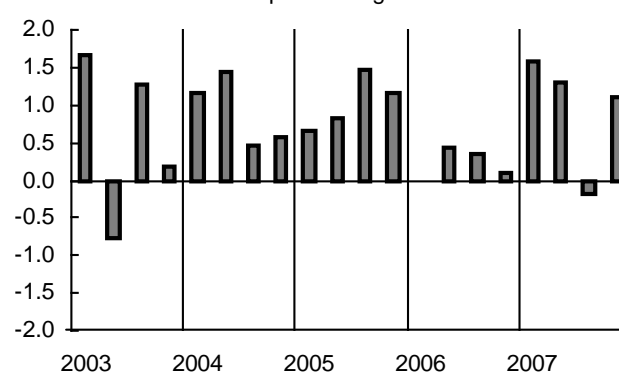
1982-90=100, in US dollars
1982-90=100, dollars des É.-U.



GDP chain price index

Indice-chaîne de prix, PIB

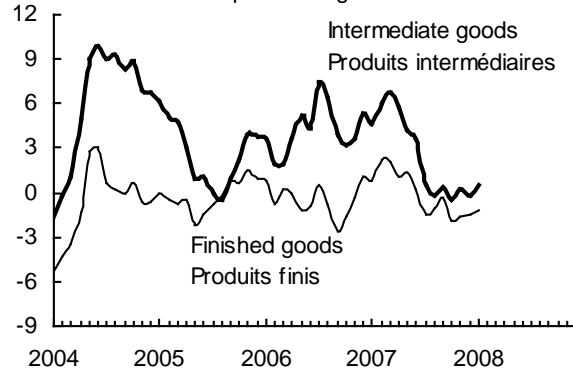
Quarterly percent change
Variation trimestrielle en pourcentage



Industrial product price index

Indice des prix des produits industriels

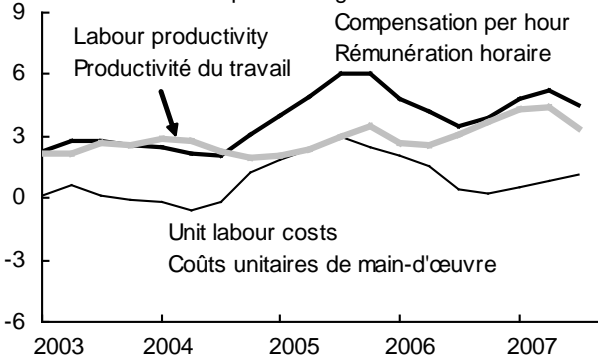
Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Unit labour costs

Coûts unitaires de main-d'oeuvre

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Import prices

Prix à l'importation

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage

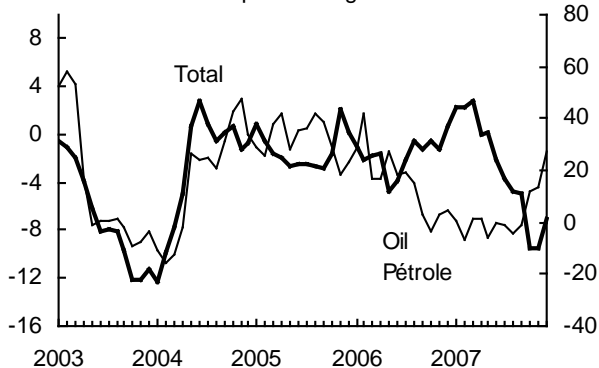


Table 11 GDP price indexes (2002 = 100)

	2005	2006	2005 III	IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	
Chain indexes												Indices-chaînes
Personal expenditure (1997738)	104.9	106.4	105.4	105.5	106.0	106.5	106.6	106.5	107.4	108.0	108.1	Dépenses personnelles (1997738)
Durable goods (1997739)	97.6	96.4	97.5	97.5	97.4	96.6	95.9	95.5	95.4	95.3	95.0	Biens durables (1997739)
Semi-durable goods (1997740)	98.7	97.5	98.9	98.3	98.1	97.8	97.3	96.8	96.9	97.1	96.8	Biens semi-durables (1997740)
Non-durable goods (1997741)	111.9	114.8	113.4	113.6	114.4	115.5	115.4	114.1	116.0	117.3	116.8	Biens non durables (1997741)
Services (1997742)	104.8	106.8	105.0	105.3	105.8	106.5	107.0	107.7	108.5	109.1	109.5	Services (1997742)
Government expenditure (1997743)	108.3	111.6	109.0	108.7	111.9	111.0	111.5	112.1	114.1	115.5	113.9	Dépenses publiques (1997743)
Business fixed investment (1997745)	103.6	106.2	103.8	104.1	104.9	105.6	106.7	107.8	109.6	110.3	110.4	Investissement fixe des entreprises (1997745)
Residential (1997746)	116.6	125.2	117.2	118.6	121.1	124.3	126.8	128.6	130.7	133.1	134.8	Résidentiel (1997746)
Non-residential (1997747)	97.2	97.2	97.3	97.1	97.1	96.7	97.1	97.9	99.6	99.6	99.0	Non-résidentiel (1997747)
Structures (1997748)	114.4	119.6	115.1	116.3	117.5	119.1	120.3	121.3	124.3	126.9	128.4	Bâtiments (1997748)
Machinery and equipment (1997749)	86.6	83.5	86.3	85.3	84.6	82.9	82.9	83.5	84.4	82.7	80.8	Machines et matériel (1997749)
Final domestic demand (1997757)	105.3	107.4	105.8	105.9	107.0	107.2	107.6	108.0	109.2	110.1	109.8	Demande intérieure finale (1997757)
Exports (1997750)	103.7	103.8	104.5	106.8	103.6	103.2	104.1	104.4	107.4	106.4	103.2	Exportations (1997750)
Imports (1997753)	90.2	89.4	90.2	89.5	89.0	88.7	89.7	90.3	91.6	88.8	86.3	Importations (1997753)
Gross domestic product (1997756)	110.2	112.8	110.9	112.2	112.2	112.7	113.1	113.2	115.1	116.6	116.3	Produit intérieur brut (1997756)
Annual % change	3.4	2.4	3.5	4.2	3.5	3.1	2.0	0.9	2.6	3.5	2.8	Variation annuelle(%)

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no.13-001-XIB), Statistics Canada. Client services (613-951-3640).

CANSIM table: 380-0003

Source : Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (no 13-001-XIB au catalogue), Statistique Canada. Service aux clients : (613) 951-3640.

Tableau CANSIM : 380-0003

Table 12 Consumer price indexes (2002 = 100)

Tableau 12 Indices des prix à la consommation (2002 = 100)

	2006		2007		2006		2007		2007		2007		Pondération ¹	
	Weights ¹				J	J	A	S	O	N	D	J		
All items (41690973)	100.00	109.1	111.5	109.5	109.6	109.8	109.2	109.0	109.2	109.4	109.4	110.2	100.00	Ensemble (41690973)
Annual % change		2.0	2.2	2.4	2.3	2.1	0.7	1.0	1.4	1.7	1.1	2.0		Variation annuelle(%)
Excluding food and energy (41691233)	73.57	106.9	109.0	106.7	106.5	106.8	107.4	107.5	107.7	107.6	107.6	108.0	73.57	Sans aliments et énergie (41691233)
Annual % change		1.5	2.0	1.4	1.3	1.4	1.6	1.8	1.5	1.5	1.7	1.8		Variation annuelle(%)
Food (41690974)	17.04	108.9	111.8	109.2	109.2	109.2	108.8	109.2	110.1	109.9	110.9	112.6	17.04	Aliments (41690974)
Shelter (41691050)	26.62	113.1	116.9	112.8	113.2	113.5	114.0	114.1	114.1	114.6	114.8	114.9	26.62	Logements (41691050)
Household operations and furnishings (41691067)	11.10	102.2	103.2	102.1	101.4	101.7	102.1	102.2	102.2	102.2	102.4	103.0	11.10	Dépenses et équipement du ménage (41691067)
Clothing and footwear (41691108)	5.36	95.8	95.7	94.1	93.5	95.4	98.5	97.7	97.0	93.5	94.2	95.4	5.36	Habillement et chaussures (41691108)
Transportation (41691128)	19.88	115.2	117.1	117.3	118.3	118.0	112.8	111.7	112.7	114.1	113.3	114.2	19.88	Transports (41691128)
Health and personal care (41691153)	4.73	105.9	107.3	106.1	105.7	105.5	106.0	106.1	106.7	106.3	106.3	106.5	4.73	Santé et soins personnels (41691153)
Recreation and education (41691170)	12.19	100.6	101.8	101.3	101.3	101.2	101.5	100.9	100.5	100.1	99.2	100.2	12.19	Loisirs et formation (41691170)
Tobacco and alcohol (41691206)	3.07	121.7	125.5	121.8	121.5	121.8	122.0	122.2	122.3	123.2	124.2	124.2	3.07	Tabac et alcool (41691206)
Goods (41691222)	48.78	107.1	108.0	107.9	108.1	108.1	106.4	105.6	106.1	106.1	106.3	107.4	48.78	Biens (41691222)
Durable (41691223)	13.31	96.2	94.7	96.0	95.1	94.9	95.1	94.9	95.9	96.0	95.9	95.9	13.31	Durables (41691223)
Semi-durable (41691224)	7.24	96.2	96.0	95.0	94.3	95.5	97.9	97.6	96.8	93.7	94.3	95.5	7.24	Semi-durables (41691224)
Non-durable (41691225)	28.23	115.9	118.4	117.6	118.6	118.5	114.6	113.5	113.9	114.8	115.0	116.6	28.23	Non durables (41691225)
Services (41691230)	51.22	111.1	114.8	111.1	111.2	111.4	111.9	112.2	112.4	112.6	112.5	113.0	51.22	Services (41691230)
		2007										2008		
		M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J		
All items (41690973)	100.00	111.1	111.6	112.1	111.9	112.0	111.7	111.9	111.6	111.9	112.0	111.8	100.00	Ensemble (41690973)
Annual % change		2.3	2.2	2.2	2.2	2.2	1.7	2.5	2.4	2.5	2.4	2.2		Variation annuelle(%)
Excluding food and energy (41691233)	73.57	108.5	108.7	109.0	109.0	109.1	109.2	109.7	109.6	109.6	109.4	109.0	73.57	Sans aliments et énergie (41691233)
Annual % change		1.8	2.0	1.9	2.2	2.4	2.2	2.1	2.0	1.8	1.7	1.3		Variation annuelle(%)
Food (41690974)	17.04	112.2	112.2	112.5	112.6	112.3	111.8	110.9	110.7	111.3	111.7	112.4	17.04	Aliments (41690974)
Shelter (41691050)	26.62	115.4	116.2	116.0	116.8	117.0	117.6	117.8	118.7	118.8	119.2	119.2	26.62	Logements (41691050)
Household operations and furnishings (41691067)	11.10	103.2	103.3	103.0	103.0	103.2	103.5	103.7	103.4	103.3	103.5	103.3	11.10	Dépenses et équipement du ménage (41691067)
Clothing and footwear (41691108)	5.36	97.5	97.7	96.0	93.1	94.6	95.4	97.4	97.1	96.4	93.7	92.2	5.36	Habillement et chaussures (41691108)
Transportation (41691128)	19.88	117.7	118.6	120.7	119.2	118.5	116.3	116.9	115.2	116.7	117.5	117.6	19.88	Transports (41691128)
Health and personal care (41691153)	4.73	106.4	106.8	107.4	107.9	107.5	107.6	107.6	107.5	108.0	107.7	107.5	4.73	Santé et soins personnels (41691153)
Recreation and education (41691170)	12.19	100.9	100.9	102.2	102.5	103.0	102.9	103.4	102.7	102.0	101.2	99.6	12.19	Loisirs et formation (41691170)
Tobacco and alcohol (41691206)	3.07	124.1	124.5	125.2	125.7	126.0	126.1	126.6	126.3	126.5	126.2	126.4	3.07	Tabac et alcool (41691206)
Goods (41691222)	48.78	108.8	109.2	109.6	108.9	108.6	107.7	107.8	107.1	107.6	107.4	107.3	48.78	Biens (41691222)
Durable (41691223)	13.31	95.8	95.4	95.7	95.5	94.6	93.9	94.2	93.0	93.0	92.9	91.9	13.31	Durables (41691223)
Semi-durable (41691224)	7.24	97.2	97.5	96.2	94.0	95.0	95.5	97.3	97.6	97.0	94.4	93.4	7.24	Semi-durables (41691224)
Non-durable (41691225)	28.23	118.8	119.7	120.6	120.2	119.7	118.4	117.9	117.1	118.2	118.7	119.5	28.23	Non durables (41691225)
Services (41691230)	51.22	113.4	113.9	114.5	114.8	115.3	115.6	115.9	116.1	116.2	116.5	116.2	51.22	Services (41691230)

1 Based on expenditure weights derived from 2005 consumer spending patterns.

Note: Tables 12 to 15 data are not seasonally adjusted.

Source: The Consumer Price Index (Catalogue no. 62-001-XIB), Client services (613-951-9606).

CANSIM table: 326-0020

1 Fondée sur les pondérations dérivées de la composition des dépenses des consommateurs en 2005.

Note : Dans les tableaux 12 à 15, les données sont non désaisonnalisées.

Source : L'indice des prix à la consommation (n° 62-001-XIB au catalogue), Service aux clients (613) 951-9606.

Tableau CANSIM : 326-0020

Table 13 Industrial product price indexes by commodity (1997 = 100)

	2006	2007	2006						2007				
			J	J	A	S	O	N	D	J	F		
All commodities (1574377)	113.8	115.6	113.8	115.9	115.3	113.5	113.5	113.7	115.2	115.5	116.5	Toutes les marchandises(1574377)	
Annual % change	2.4	1.6	2.2	4.6	3.7	1.4	1.2	2.1	3.6	3.1	4.5	Variation annuelle(%)	
Intermediate goods (1574379)	117.5	120.5	117.5	120.1	119.5	117.7	117.8	117.9	119.7	120.0	121.3	Biens semi-finis (1574379)	
First stage ¹ (1574380)	141.9	157.2	138.8	147.6	146.0	145.0	150.5	150.9	157.3	157.2	161.2	Première étape ¹ (1574380)	
Second stage ² (1574406)	113.8	115.0	114.3	115.9	115.5	113.6	112.9	112.9	114.1	114.4	115.2	Deuxième étape ² (1574406)	
Finished goods (1574476)	108.2	108.1	108.3	109.7	108.8	107.2	107.1	107.4	108.5	108.8	109.5	Biens finis (1574476)	
Foods and feeds (1574477)	113.5	115.6	113.4	114.1	113.7	114.1	113.8	114.0	114.1	114.6	115.3	Alimentaires (1574477)	
Capital equipment (1574492)	100.2	98.3	99.4	100.1	99.5	99.6	100.1	100.2	100.9	102.1	102.1	Biens de capital (1574492)	
Other (1574518)	110.7	110.8	111.4	113.5	112.3	108.8	108.4	108.9	110.6	110.3	111.4	Autres (1574518)	
	2007								2008				
	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J		
All commodities (1574377)	118.1	118.4	117.9	116.4	115.7	114.6	113.7	112.4	113.1	114.4	115.4	Toutes les marchandises(1574377)	
Annual % change	5.0	3.9	3.1	2.3	-0.2	-0.6	0.2	-1.0	-0.5	-0.7	-0.1	Variation annuelle(%)	
Intermediate goods (1574379)	123.1	123.9	123.3	121.7	120.7	119.2	118.2	117.3	118.1	119.4	120.6	Biens semi-finis (1574379)	
First stage ¹ (1574380)	167.5	170.7	170.5	164.2	158.5	150.9	146.7	145.6	146.3	147.4	149.4	Première étape ¹ (1574380)	
Second stage ² (1574406)	116.4	116.8	116.2	115.3	115.0	114.4	113.9	113.0	113.9	115.2	116.3	Deuxième étape ² (1574406)	
Finished goods (1574476)	110.7	110.2	109.7	108.5	108.1	107.7	106.8	105.0	105.6	106.9	107.5	Biens finis (1574476)	
Foods and feeds (1574477)	115.8	116.2	116.1	115.9	116.1	115.8	115.6	115.0	115.1	115.7	115.9	Alimentaires (1574477)	
Capital equipment (1574492)	102.0	100.7	99.2	98.0	97.4	97.7	96.3	94.4	93.9	95.3	95.6	Biens de capital (1574492)	
Other (1574518)	113.7	113.4	113.4	111.6	111.0	110.2	109.4	107.1	108.5	110.0	110.9	Autres (1574518)	

1 Goods used primarily for the manufacture of intermediate goods.

2 Goods used primarily for the manufacture of finished goods.

Source: Industry Price Indexes (Catalogue no. 62-011-XIE). Client services (613-951-9606).

CANSIM table: 329-0039

1 Les produits utilisés principalement pour la fabrication de produits semi-finis.

2 Les produits utilisés principalement pour la fabrication de produits finis.

Source: Indices des prix de l'industrie (no 62-011-XIF au catalogue). Service aux clients (613) 951-9606.

Tableau CANSIM : 329-0039

Table 14 Industrial product price indexes by industry (1997 = 100)

	2006	2007	2006						2007				
			J	J	A	S	O	N	D	J	F		
Food (3825178)	107.9	111.5	107.6	108.6	107.8	108.3	108.2	109.0	109.3	110.1	111.4	Aliments (3825178)	
Rubber (3822682)	105.6	106.5	104.9	105.2	106.4	106.4	106.5	106.6	106.7	107.3	107.5	Caoutchouc (3822682)	
Plastics (3822673)	118.6	116.1	118.6	118.6	118.1	118.3	118.2	118.4	117.9	117.0	116.9	Plastiques (3822673)	
Textiles (3825184)	103.4	103.2	103.3	103.6	103.6	103.7	103.5	103.2	103.6	104.1	103.8	Textiles (3825184)	
Leather (3822619)	114.4	114.4	114.2	114.3	114.3	114.3	114.3	114.4	114.5	114.5	114.5	Cuir (3822619)	
Clothing (3822609)	104.9	104.9	105.0	105.1	105.2	105.2	104.5	104.7	104.7	104.6	104.8	Vêtements (3822609)	
	2007								2008				
	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J		
Food (3825178)	111.8	111.8	111.9	111.8	112.0	111.5	111.5	110.9	111.2	112.3	113.1	Aliments (3825178)	
Rubber (3822682)	107.5	107.3	106.9	106.6	106.0	106.1	106.0	105.7	105.7	105.7	105.6	Caoutchouc (3822682)	
Plastics (3822673)	116.9	116.5	116.0	115.5	115.3	116.3	115.7	115.4	115.5	116.2	116.3	Plastiques (3822673)	
Textiles (3825184)	103.9	103.7	103.4	103.0	102.9	103.0	103.0	102.6	102.4	102.9	103.0	Textiles (3825184)	
Leather (3822619)	114.5	114.5	114.5	114.3	114.3	114.3	114.3	114.2	114.2	114.3	114.5	Cuir (3822619)	
Clothing (3822609)	104.8	104.8	104.8	104.9	105.2	105.2	105.2	104.9	104.9	104.9	105.0	Vêtements (3822609)	

CANSIM table: 329-0038

Tableau CANSIM : 329-0038

Table 14 Industrial product price indexes by industry (1997 = 100) – (concluded)

Tableau 14 Indices des prix des produits industriels selon l'industrie (1997 = 100) – (fin)

	2006	2007	2006	J	A	S	O	N	D	2007	F	
			J							J		
Wood (3822623)	86.9	84.0	85.8	86.1	84.6	84.9	84.1	83.7	84.6	87.5	86.6	Bois (3822623)
Furniture (3822783)	117.2	118.8	117.0	117.4	117.4	117.7	117.8	117.8	118.0	118.3	118.3	Meubles (3822783)
Paper (3822635)	104.2	103.1	103.6	104.7	104.9	105.2	105.9	106.3	107.2	108.0	108.1	Papiers (3822635)
Printing and publishing (3822647)	115.6	117.0	115.1	115.5	115.4	115.3	115.7	115.9	116.2	117.9	117.7	Impression et édition (3822647)
Primary metals (3822695)	143.8	158.5	141.3	151.1	148.7	147.6	153.6	152.4	159.3	158.2	162.3	Produits métalliques primaires (3822695)
Fabricated metal (3822709)	119.1	120.6	119.6	120.0	120.0	119.9	119.7	119.8	119.7	120.2	120.8	Semi-produits métalliques (3822709)
Machinery (3822728)	110.7	111.1	110.7	110.8	110.5	110.5	110.7	110.5	110.8	111.8	112.1	Machines (3822728)
Transportation equipment (3822763)	92.5	89.3	91.3	92.2	91.5	91.6	92.3	92.4	93.4	94.7	94.4	Équipement de transport (3822763)
Computer and electronic products (3822742)	84.5	79.8	83.7	84.4	83.8	83.6	83.9	84.1	84.9	85.9	84.9	Ordinateurs et produits électroniques (3822742)
Electrical products (3822752)	116.8	119.5	117.6	118.9	119.0	117.9	118.3	118.5	119.1	118.9	118.8	Appareils électriques (3822752)
Non-metallic minerals (3822686)	121.6	124.9	121.8	121.9	122.1	121.9	121.9	121.8	121.9	124.0	124.3	Minéraux non métalliques (3822686)
Refined petroleum (3822651)	219.8	232.2	236.9	249.7	246.5	210.4	196.6	196.3	206.2	197.4	207.1	Pétrole raffiné (3822651)
Chemical products (3822654)	124.4	128.3	123.3	124.5	124.8	124.0	124.1	124.8	125.4	125.7	127.5	Produits chimiques (3822654)
Miscellaneous products (3822799)	116.8	118.2	116.0	117.2	116.9	116.4	116.9	117.5	117.6	118.4	119.1	Produits divers (3822799)
	2007											2008
	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D		J
Wood (3822623)	86.1	85.6	83.7	84.2	84.9	84.1	82.8	81.0	80.3	81.1	80.6	Bois (3822623)
Furniture (3822783)	118.4	118.8	118.9	118.8	118.9	119.0	119.0	119.1	119.1	119.2	119.4	Meubles (3822783)
Paper (3822635)	107.7	105.8	103.6	102.1	101.3	102.1	100.9	98.9	98.6	100.6	101.6	Papiers (3822635)
Printing and publishing (3822647)	117.8	117.7	117.2	116.9	116.7	116.9	116.5	115.8	116.0	116.3	116.4	Impression et édition (3822647)
Primary metals (3822695)	169.8	174.8	174.3	167.7	161.2	152.7	147.5	145.9	144.2	143.0	146.6	Produits métalliques primaires (3822695)
Fabricated metal (3822709)	121.3	121.8	121.5	121.1	120.7	120.6	120.3	119.8	119.3	119.8	120.1	Semi-produits métalliques (3822709)
Machinery (3822728)	112.4	112.0	111.4	111.2	111.1	111.2	110.6	109.7	109.5	110.1	110.3	Machines (3822728)
Transportation equipment (3822763)	94.3	92.4	90.3	88.7	88.1	88.5	86.9	84.0	83.6	85.5	85.9	Équipement de transport (3822763)
Computer and electronic products (3822742)	84.5	82.7	81.0	79.6	78.6	78.6	77.1	74.9	74.3	75.9	76.2	Ordinateurs et produits électroniques (3822742)
Electrical products (3822752)	119.2	120.7	120.9	120.1	119.9	119.9	119.5	119.3	118.4	118.6	118.8	Appareils électriques (3822752)
Non-metallic minerals (3822686)	124.7	125.0	125.1	125.0	124.9	125.0	125.1	125.1	125.4	125.6	126.4	Minéraux non métalliques (3822686)
Refined petroleum (3822651)	226.9	235.3	241.6	235.1	236.6	230.2	234.2	232.5	252.0	257.5	262.7	Pétrole raffiné (3822651)
Chemical products (3822654)	128.2	129.7	130.3	129.8	128.2	126.4	126.1	126.9	129.1	131.7	132.6	Produits chimiques (3822654)
Miscellaneous products (3822799)	119.1	119.1	118.2	117.4	117.3	117.5	117.6	117.6	118.0	118.6	119.7	Produits divers (3822799)

CANSIM table: 329-0038

Tableau CANSIM : 329-0038

Table 15 Raw materials (1997 = 100)

	2006	2007	2006	J	A	S	O	N	D	2007	F	
			J	J	A	S	O	N	D	J	F	
Raw Materials												Matières brutes
Total¹ (1576432)	161.7	174.1	166.5	175.2	168.7	160.0	155.7	157.2	165.6	160.9	165.3	Total¹ (1576432)
Total less mineral fuels (1576532)	116.8	132.3	114.8	119.9	117.4	117.4	123.5	125.0	130.1	129.5	130.0	Ensemble moins combustibles minéraux (1576532)
Wood (1576480)	77.8	84.6	77.7	78.0	79.2	80.0	81.3	81.8	82.8	83.4	82.9	Bois (1576480)
Non-metallic minerals (1576511)	141.1	148.6	140.6	141.1	141.1	141.1	141.0	140.6	141.3	146.9	147.2	Minéraux non métalliques (1576511)
Ferrous metals (1576488)	125.7	134.5	133.2	132.4	126.8	123.2	122.2	121.2	122.0	134.8	139.3	Métaux ferreux (1576488)
Non-ferrous metals (1576491)	195.7	241.7	183.9	207.4	199.8	200.3	223.9	228.4	247.7	234.3	233.2	Métaux non ferreux (1576491)
Mineral fuels (1576528)	258.7	264.5	278.2	294.8	279.5	252.0	225.3	227.0	242.3	229.0	241.6	Combustibles minéraux (1576528)
Vegetable products (1576433)	84.8	102.4	83.8	85.8	82.6	81.1	86.0	91.3	93.2	96.7	98.8	Substances végétales (1576433)
Animal products (1576460)	104.3	106.6	105.3	104.6	103.5	103.9	104.2	103.1	104.5	106.5	107.3	Substances animales (1576460)
	2007											2008
	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J	
Raw Materials												Matières brutes
Total¹ (1576432)	168.5	174.0	173.5	174.5	181.4	176.2	174.7	175.9	181.8	182.6	188.8	Total¹ (1576432)
Total less mineral fuels (1576532)	134.4	138.1	138.7	137.9	136.8	132.2	128.7	129.5	125.8	126.3	129.2	Ensemble moins combustibles minéraux (1576532)
Wood (1576480)	85.0	85.7	86.4	87.4	86.2	85.2	84.3	83.6	82.4	82.5	82.4	Bois (1576480)
Non-metallic minerals (1576511)	147.1	147.1	148.2	148.0	149.2	149.3	149.2	150.1	149.6	150.7	154.5	Minéraux non métalliques (1576511)
Ferrous metals (1576488)	150.6	146.2	133.6	131.6	131.4	132.0	134.4	128.5	123.4	128.3	135.9	Métaux ferreux (1576488)
Non-ferrous metals (1576491)	243.9	262.0	267.7	267.3	265.8	245.1	225.0	230.5	218.1	207.8	212.4	Métaux non ferreux (1576491)
Mineral fuels (1576528)	242.3	251.5	248.5	253.7	277.9	271.3	274.4	276.2	302.9	304.5	317.9	Combustibles minéraux (1576528)
Vegetable products (1576433)	98.5	97.3	95.9	97.5	98.1	99.4	105.9	111.1	110.2	119.8	129.1	Substances végétales (1576433)
Animal products (1576460)	110.8	111.6	112.1	108.4	106.3	105.4	104.4	102.2	100.9	103.3	102.8	Substances animales (1576460)

¹ These purchase-price indexes include domestic and imported goods.

Source: Industry Price Indexes (Catalogue no. 62-011-XIE). Client services (613-951-9606).

CANSIM table: 330-0006

¹ Ces indices basés sur le prix d'achat comprennent à la fois des produits domestiques et importés.

Source: Indices des prix de l'industrie (n° 62-011-XIF au catalogue). Service aux clients (613) 951-9606.

Tableau CANSIM: 330-0006

Table 16 Commodity prices (1982-90 = 100)

	2006	2007	2006	J	A	S	O	N	D	2007	F	
			J	J	A	S	O	N	D	J	F	
Commodity price index												Indice des prix des produits de base
Total¹ (36382)	193.1	208.7	194.6	200.8	204.2	185.4	186.1	195.3	195.0	186.8	200.6	Total¹ (36382)
Annual % change	18.1	9.9	18.9	25.6	25.2	23.8	24.3	23.5	20.5	16.3	17.8	Variation annuelle(%)
Excluding energy (36383)	153.4	168.6	153.7	159.0	158.4	158.6	159.6	161.3	162.5	161.3	165.4	Énergie exclue (36383)
Energy (36384)	260.0	276.3	263.3	271.4	281.4	230.2	230.5	252.5	249.6	229.5	259.8	Énergie (36384)
Food (36385)	119.3	138.3	124.7	124.3	118.8	119.7	120.3	121.0	120.4	118.7	125.6	Alimentation (36385)
Industrial materials (36386)	168.7	182.2	166.8	174.5	176.1	176.0	177.2	179.3	181.3	180.2	183.1	Matières industrielles (36386)
	2007											2008
	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J	
Commodity price index												Indice des prix des produits de base
Total¹ (36382)	200.0	209.2	210.1	208.7	207.6	202.1	208.5	219.4	226.9	225.0	233.9	Total¹ (36382)
Annual % change	20.5	17.7	11.8	12.1	7.4	3.5	4.5	5.6	2.6	2.5	6.7	Variation annuelle(%)
Excluding energy (36383)	169.2	176.0	177.7	172.3	170.7	164.0	165.8	168.5	165.5	166.5	172.1	Énergie exclue (36383)
Energy (36384)	251.6	264.8	264.2	269.9	269.7	266.1	280.5	305.2	330.7	323.7	338.1	Énergie (36384)
Food (36385)	128.9	132.7	134.3	136.6	138.6	139.8	146.7	150.1	148.0	159.4	169.2	Alimentation (36385)
Industrial materials (36386)	187.1	195.4	197.1	188.3	185.2	175.0	174.6	177.0	173.7	170.3	174.0	Matières industrielles (36386)

¹ Prices measured in US dollars.

Source: Bank of Canada, Public Information Service (1-800-303-1282).

CANSIM table: 176-0001

¹ Les prix sont mesurés en dollars américains.

Source: Banque du Canada, service d'information au public (1 800 303-1282).

Tableau CANSIM: 176-0001

Table 17 Housing

Tableau 17 Logements

	2006	2007	2006 J	J	A	S	O	N	D	2007 J	F	
(1992=100)												(1992=100)
Construction union wage rates												Salaires syndicaux de la construction
Base (734336)	125.5	127.2	126.3	126.3	126.3	126.3	126.3	126.5	126.5	126.5	126.5	Taux de base (734336)
Including supplements (734362)	137.8	139.8	138.7	138.7	138.7	138.7	138.7	139.0	139.0	139.0	139.0	Englobant les suppléments (734362)
(1997=100)												(1997=100)
New housing prices (21148160)	142.0	153.0	142.0	143.5	145.7	146.4	146.7	147.5	147.5	148.0	148.8	Prix des logements neufs (21148160)
Annual % change	9.7	7.7	9.8	10.8	12.1	11.9	11.4	11.4	10.7	10.1	10.0	Variation annuelle(%)
House only (21148161)	151.7	162.9	151.9	153.3	155.7	156.5	156.7	157.3	157.1	157.8	158.5	Maison seulement (21148161)
Land only (21148162)	122.9	133.6	122.5	124.2	125.8	126.6	126.9	128.2	128.8	129.0	129.6	Terrain seulement (21148162)
	2007											2008
	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D		J
(1992=100)												(1992=100)
Construction union wage rates												Salaires syndicaux de la construction
Base (734336)	126.5	126.5	127.6	127.6	127.6	127.6	127.6	127.6	127.6	127.6	127.6	Taux de base (734336)
Including supplements (734362)	139.0	139.0	140.2	140.2	140.2	140.2	140.2	140.2	140.2	140.2	140.2	Englobant les suppléments (734362)
(1997=100)												(1997=100)
New housing prices (21148160)	149.3	150.5	152.1	153.1	154.5	155.1	155.5	155.7	156.5	156.7	..	Prix des logements neufs (21148160)
Annual % change	9.3	8.9	8.6	7.8	7.7	6.5	6.2	6.1	6.1	6.2	..	Variation annuelle(%)
House only (21148161)	159.2	160.2	162.1	163.0	164.1	165.1	165.6	165.6	166.5	166.6	..	Maison seulement (21148161)
Land only (21148162)	130.2	131.4	132.5	133.6	135.4	135.6	135.9	136.3	136.8	137.3	..	Terrain seulement (21148162)

Source: Capital Expenditure Price Statistics (Catalogue no. 62-007-XIE),
contact: Client services (613-951-9606).

CANSIM tables: 327-0004 and 327-0005

Source: Statistiques des prix des immobilisations (n° 62-007-XIF au catalogue),
contact: Service aux clients (613) 951-9606.

Tableaux CANSIM: 327-0004 et 327-0005

Table 18 Unit labour costs (business sector) (2002 = 100)

Tableau 18 Coûts unitaires de main-d'oeuvre (secteur des entreprises) (2002 = 100)

	2005	2006	2005 III	IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	
Labour productivity (1409153)	102.7	103.8	103.2	103.6	103.9	103.7	103.6	103.8	104.4	104.6	104.8	Productivité du travail (1409153)
Real value added (1409154)	108.0	110.8	108.6	109.5	110.4	110.7	111.0	111.3	112.3	113.4	114.3	Valeur ajoutée réelle (1409154)
Hours worked (1409155)	105.2	106.8	105.2	105.7	106.3	106.7	107.1	107.2	107.6	108.4	109.1	Heures travaillées (1409155)
Hourly compensation (1409158)	110.6	115.2	111.6	112.9	113.6	114.2	115.5	117.3	119.1	120.2	120.7	Rémunération horaire (1409158)
Unit labour costs (1409159)	107.7	111.0	108.1	109.0	109.4	110.1	111.4	113.0	114.1	114.9	115.2	Coûts unitaires de main-d'oeuvre (1409159)

Note: For productivity measures, real value added excludes rents of owner occupied dwellings and it is valued at basic prices.

Source: Contact: Jean-Pierre Maynard (613-951-3654).

CANSIM table: 383-0008

Note: Dans les mesures de productivité, la valeur réelle ajoutée ne comprend pas la valeur des loyers occupés par leur propriétaire et est évaluée au prix de base.

Source: Personne ressource: Jean-Pierre Maynard (613) 951-3654.

Tableau CANSIM: 383-0008

IV. International trade

IV. Commerce international

Table 19 Canadian balance of international payments	32
Table 20 Merchandise trade	33
Table 21 Merchandise trade, prices and volumes	36

Page

Tableau 19 Balance canadienne des paiements internationaux	32
Tableau 20 Commerce de marchandises	33
Tableau 21 Commerce des marchandises, prix et volumes	36

Page

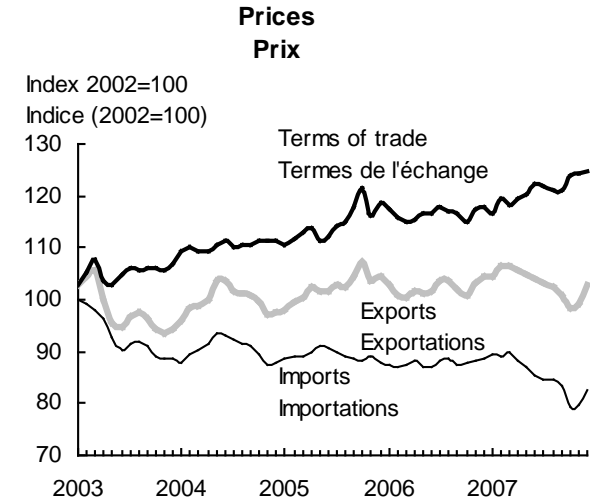
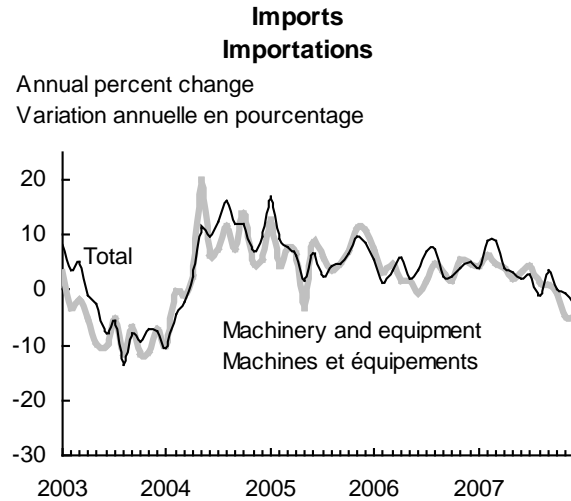
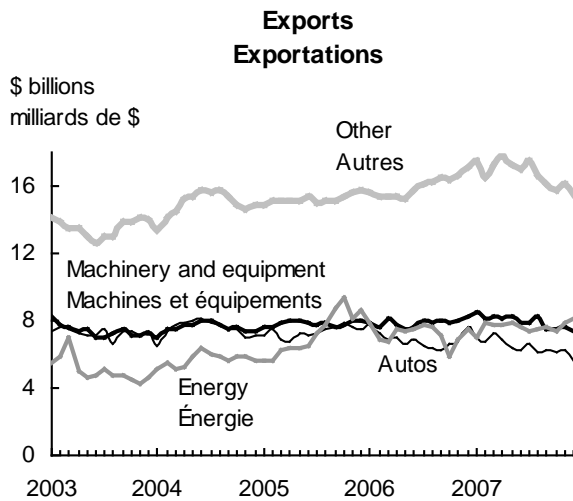
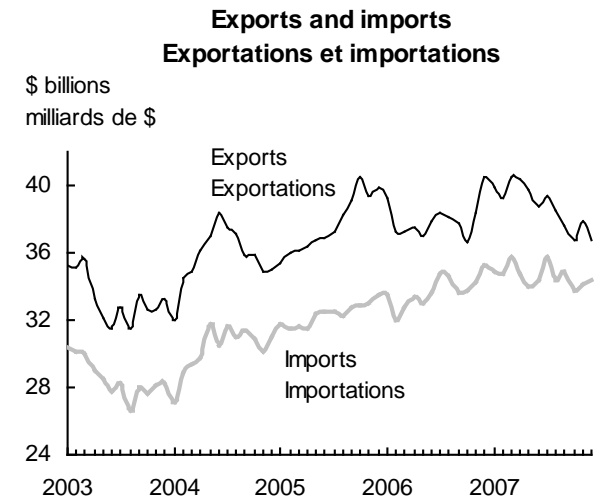
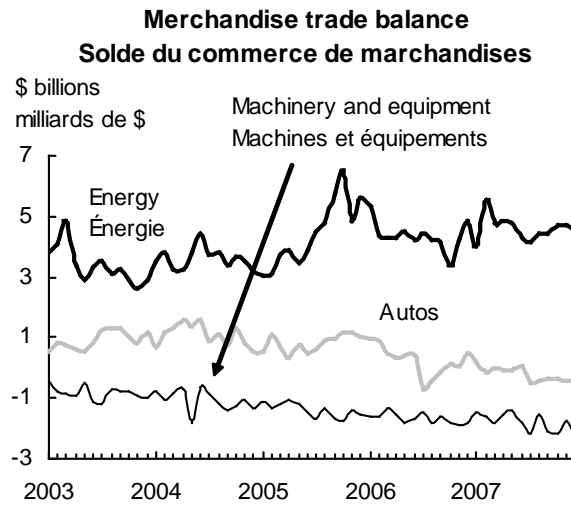
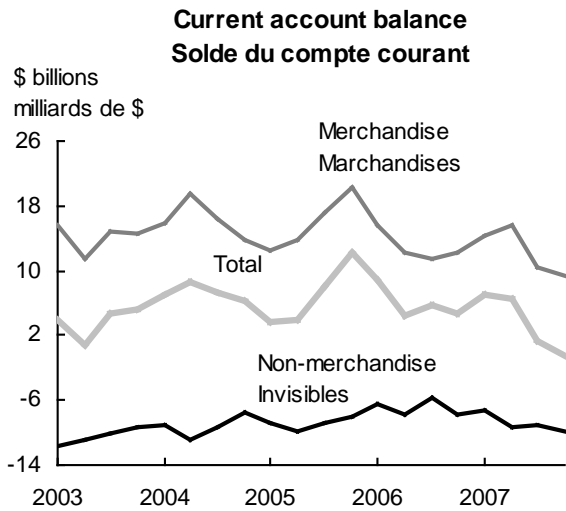


Table 19 Canadian balance of international payments

Tableau 19 Balance canadienne des paiements internationaux

	2006	2007	2005	2006				2007				
			IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	
\$'000,000												\$'000,000
Current account												Compte courant
Total												Total
Receipts (114364)	594,207	605,933	151,843	146,734	145,791	149,938	151,744	154,111	153,708	151,239	146,876	Recettes (114364)
Payments (114397)	570,629	591,751	139,643	137,772	141,462	144,273	147,123	147,151	147,308	149,903	147,389	Paiements (114397)
Balance (114421)	23,578	14,183	12,200	8,963	4,330	5,665	4,622	6,960	6,400	1,335	-513	Solde (114421)
Goods and services												Biens et services
Exports (114365)	522,926	532,690	136,738	130,215	129,186	131,187	132,338	136,420	135,893	132,059	128,318	Exportations (114365)
Imports (114398)	486,789	502,509	119,617	118,229	120,562	123,701	124,297	126,335	124,769	126,620	124,786	Importations (114398)
Balance (114422)	36,137	30,181	17,121	11,986	8,624	7,487	8,041	10,085	11,125	5,440	3,532	Solde (114422)
Goods												Biens
Receipts (114366)	455,696	465,232	119,730	113,615	112,282	114,294	115,506	119,566	118,839	115,425	111,403	Recettes (114366)
Payments (114399)	404,395	415,599	99,450	98,123	100,128	102,968	103,175	105,333	103,205	105,007	102,054	Paiements (114399)
Balance (114423)	51,302	49,633	20,280	15,492	12,154	11,325	12,331	14,233	15,634	10,418	9,348	Solde (114423)
Services												Services
Receipts (114368)	67,230	67,458	17,008	16,600	16,904	16,893	16,832	16,854	17,054	16,634	16,916	Recettes (114368)
Payments (114400)	82,394	86,910	20,167	20,106	20,434	20,732	21,122	21,002	21,564	21,613	22,732	Paiements (114400)
Balance (114425)	-15,165	-19,452	-3,159	-3,506	-3,530	-3,839	-4,290	-4,148	-4,510	-4,978	-5,816	Solde (114425)
of which: travel (114426)	-6,713	-10,271	-1,511	-1,588	-1,472	-1,696	-1,957	-1,887	-2,012	-2,794	-3,578	dont : voyages (114426)
Investment income												Revenu d'investissement
Receipts (114373)	61,599	63,679	13,151	13,892	14,323	16,498	16,885	15,464	15,419	16,662	16,133	Recettes (114373)
Payments (114405)	73,446	79,358	17,772	16,578	18,760	18,259	19,848	18,016	20,274	20,879	20,189	Paiements (114405)
of which: interest (114410)	27,094	27,291	6,854	6,539	6,584	6,797	7,175	6,980	6,910	6,807	6,594	dont : intérêt (114410)
Balance (114430)	-11,847	-15,678	-4,620	-2,686	-4,437	-1,761	-2,963	-2,552	-4,855	-4,217	-4,056	Solde (114430)
Current transfers												Transferts courants
Balance (114441)	-712	-320	-301	-337	143	-61	-457	-573	130	113	10	Solde (114441)
Capital and financial accounts¹ (net flows)												Comptes capital et financier¹ (flux nets)
Total (114553)	-18,540	-18,363	-4,931	-7,040	-4,694	-6,593	-213	-9,292	-6,832	-9,229	6,990	Total (114553)
Financial account (114557)	-22,741	-22,642	-5,915	-8,222	-5,769	-7,587	-1,164	-10,533	-7,845	-10,266	6,002	Compte financier (114557)
Direct investment abroad (114559)	-51,322	-53,130	-7,995	-5,244	-15,787	-13,245	-17,046	-16,410	-10,626	-12,702	-13,392	Investissements directs à l'étranger (114559)
Portfolio assets												Actifs de portefeuille
Stocks (114562)	-28,291	-30,563	-5,188	-8,202	-9,055	-5,892	-5,142	-9,331	-7,691	-4,082	-9,458	Actions (114562)
Bonds (114561)	-43,602	-26,732	-6,902	-10,613	-12,689	-9,533	-10,767	-17,186	-16,336	1,688	5,103	Obligations (114561)
Other investment assets (114563)	-35,325	-64,765	9,234	-21,245	-20,938	-12,939	19,796	-20,447	-16,621	-20,725	-6,972	Autres actifs d'investissements (114563)
Total Canadian assets abroad (114558)	-165,339	-163,768	-11,464	-46,365	-57,533	-46,555	-14,887	-63,606	-51,512	-25,448	-23,201	Total des actifs canadiens à l'étranger (114558)
Direct investment in Canada (114576)	78,317	115,407	10,892	15,263	8,784	27,223	27,047	18,971	21,154	28,327	46,955	Investissement direct au Canada (114576)
Portfolio liabilities												Engagements de portefeuille
Stocks (114579)	10,814	-41,808	-812	8,022	9,091	-1,034	-5,264	-532	-899	-8,524	-31,853	Actions (114579)
Bonds (114578)	18,015	9,477	-963	166	-843	6,351	12,341	8,321	-3,281	37	4,400	Obligations (114578)
Money market (114580)	3,715	-1,424	3,105	2,013	4,602	-1,151	-1,749	-702	1,006	-1,160	-568	Marché monétaire (114580)
Other investment liabilities (114581)	31,737	59,473	-6,673	12,679	30,131	7,579	-18,653	27,014	25,688	-3,497	10,268	Autres engagements d'investissements (114581)
Total Canadian liabilities to non-residents (114575)	142,598	141,125	5,549	38,143	51,764	38,968	13,723	53,073	43,667	15,182	29,204	Total des engagements canadiens envers les non-résidents (114575)
Capital account (114554)	4,201	4,280	985	1,181	1,076	993	951	1,241	1,014	1,037	988	Compte capital (114554)

1 Unadjusted for seasonality.

Source: Canada's Balance of International Payments (Catalogue no. 67-001-XIE). Client services (613-951-1855).

1 Non désaisonnalisés.

Source: Balance des paiements internationaux du Canada (no 67-001-XIF au catalogue). Service aux clients : (613) 951-1855.

CANSIM tables: 376-0005 and 376-0004

Tableaux CANSIM: 376-0005 et 376-0004

Table 20 Merchandise trade¹Tableau 20 Commerce de marchandises¹

	2006	2007	2006	J	J	A	S	O	N	D	2007	
			M								J	
\$'000,000												\$'000,000
Exports												Exportations
Total (191490)	455,696	465,409	36,951	37,852	38,381	38,161	37,752	36,677	38,318	40,512	39,840	Total (191490)
Annual % change	0.9	2.1	0.5	2.6	2.9	-0.1	-3.5	-9.4	-2.6	1.5	1.6	Variation annuelle (%)
United States (191559)	360,963	355,476	29,496	30,078	30,694	30,136	29,187	28,083	29,680	31,455	30,618	États-Unis (191559)
United Kingdom (191560)	11,560	14,763	1,095	1,017	776	1,032	1,039	950	1,148	1,024	1,323	Royaume-Uni (191560)
Other EU (191561)	21,270	24,841	1,622	1,854	1,857	1,661	1,883	1,855	1,956	1,937	2,154	Autres UE (191561)
Japan (191562)	10,455	10,095	805	957	803	929	882	923	869	895	880	Japon (191562)
Other OECD (191563)	17,561	20,490	1,353	1,447	1,369	1,434	1,728	1,658	1,791	1,764	1,608	Autres OCDE (191563)
Other countries (191564)	33,887	39,744	2,581	2,499	2,882	2,970	3,032	3,208	2,875	3,436	3,258	Autres pays (191564)
Agricultural and fish products (21386515)	31,327	34,488	2,500	2,355	2,582	2,656	2,795	2,670	2,690	2,791	2,942	Produits agricoles et poisson (21386515)
Energy products (21386518)	86,784	91,798	7,435	7,474	7,691	7,622	7,081	5,911	6,928	7,552	6,973	Produits énergétiques (21386518)
Forest products (21386522)	33,262	29,004	2,756	2,764	2,717	2,720	2,649	2,662	2,599	2,694	2,744	Produits forestiers (21386522)
Industrial goods (21386526)	93,959	104,492	7,419	7,898	7,912	8,183	8,300	8,171	8,539	8,634	8,866	Biens industriels (21386526)
Machinery and equipment (21386531)	94,672	95,194	7,561	7,680	8,062	7,852	7,993	7,880	8,010	8,235	8,448	Machines et équipements (21386531)
Automobile products (21386535)	82,539	77,490	6,663	6,927	6,545	6,417	6,225	6,564	6,697	7,621	6,977	Produits automobiles (21386535)
Consumer goods (21386539)	17,959	18,923	1,419	1,430	1,596	1,485	1,462	1,558	1,610	1,738	1,653	Biens de consommation (21386539)
	2007											
	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
\$'000,000												\$'000,000
Exports												Exportations
Total (191490)	39,252	40,500	40,398	39,785	38,786	39,323	38,551	37,606	36,797	37,873	36,698	Total (191490)
Annual % change	5.5	8.8	7.8	7.7	2.5	2.5	1.0	-0.4	0.3	-1.2	-9.4	Variation annuelle (%)
United States (191559)	30,660	31,188	30,529	30,080	29,548	30,004	29,411	28,931	28,015	28,434	28,056	États-Unis (191559)
United Kingdom (191560)	1,179	1,181	1,426	1,355	1,437	1,182	1,123	999	1,195	1,216	1,147	Royaume-Uni (191560)
Other EU (191561)	2,188	2,077	2,239	2,133	1,940	2,151	2,090	1,904	1,925	2,125	1,917	Autres UE (191561)
Japan (191562)	873	921	1,017	905	769	799	796	733	745	880	777	Japon (191562)
Other OECD (191563)	1,340	1,877	1,929	2,067	1,787	1,698	1,672	1,601	1,658	1,778	1,476	Autres OCDE (191563)
Other countries (191564)	3,013	3,256	3,257	3,244	3,305	3,488	3,459	3,438	3,259	3,441	3,325	Autres pays (191564)
Agricultural and fish products (21386515)	2,846	2,906	3,002	2,822	2,804	2,780	2,979	2,912	2,766	2,882	2,845	Produits agricoles et poisson (21386515)
Energy products (21386518)	7,849	7,807	7,757	7,931	7,606	7,372	7,447	7,651	7,426	7,819	8,160	Produits énergétiques (21386518)
Forest products (21386522)	2,476	2,651	2,607	2,494	2,449	2,419	2,417	2,222	2,193	2,189	2,144	Produits forestiers (21386522)
Industrial goods (21386526)	8,295	8,861	9,186	9,064	8,972	9,547	8,651	8,345	8,115	8,575	8,016	Biens industriels (21386526)
Machinery and equipment (21386531)	8,176	8,192	8,105	8,207	7,865	7,861	8,257	7,552	7,513	7,685	7,333	Machines et équipements (21386531)
Automobile products (21386535)	6,746	7,225	6,829	6,410	6,303	6,593	6,162	6,262	6,142	6,190	5,653	Produits automobiles (21386535)
Consumer goods (21386539)	1,639	1,632	1,676	1,643	1,571	1,567	1,535	1,523	1,545	1,472	1,466	Biens de consommation (21386539)

¹ Exports include re-exports. The figures reflect balance of payments adjustments to the customs totals to make them consistent with the definitions used in the system of national accounts. For more information, please refer to Canada's Balance of International Payments (Catalogue no. 67-001-XIE).

Source: Canadian International Merchandise Trade (Catalogue no. 65-001-XIB), Client services (613-951-9647), (1-800-294-5583).

CANSIM tables: 228-0001 and 228-0041

¹ Les exportations comprennent les réexportations. Les chiffres tiennent compte des ajustements de la balance des paiements apportés aux totaux douaniers afin de les rendre compatibles avec les définitions du système des comptes nationaux. Pour plus de renseignements, voir la publication Balance des paiements internationaux du Canada (n° 67-001-XIF au catalogue).

Source : Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001-XIB au catalogue), Service aux clients (613-951-9647, (1 800 294-5583).

Tableaux CANSIM : 228-0001 et 228-0041

Table 20 Merchandise trade¹ – (concluded)

	2006	2007	2006	J	J	A	S	O	N	D	2007	
			M								J	
\$'000,000												\$'000,000
Trade balance (exports-imports)												Solde de marchandises (exportations-importations)
Total (191490-183406)	51,302	49,697	3,915	4,194	3,650	3,504	4,171	2,984	4,066	5,281	4,988	Total (191490-183406)
US (191559-183474)	96,074	85,156	8,311	8,219	7,955	7,621	7,148	6,195	7,098	8,252	7,843	États-Unis (191559-183474)
UK (191560-183475)	2,017	4,807	190	175	-24	127	116	117	340	390	548	Royaume-Uni (191560-183475)
Other EU (191561-183476)	-11,224	-7,620	-1,252	-916	-786	-1,172	-750	-871	-932	-740	-410	Autres UE (191561-183476)
Japan (191562-183477)	-1,427	-1,880	-222	-58	-198	-142	-139	-60	-7	-104	-148	Japon (191562-183477)
Other OECD (191563-183478)	-6,122	-4,520	-661	-530	-705	-540	-48	-536	-192	-263	-524	Autres OCDÉ (191563-183478)
Other (191564-183479)	-28,015	-26,246	-2,452	-2,696	-2,592	-2,390	-2,156	-1,862	-2,241	-2,254	-2,321	Autres pays (191564-183479)

	2007											
	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
\$'000,000												\$'000,000
Trade balance (exports-imports)												Solde de marchandises (exportations-importations)
Total (191490-183406)	4,474	4,796	5,618	5,741	4,407	3,545	4,175	2,753	3,089	3,760	2,353	Total (191490-183406)
US (191559-183474)	8,039	8,101	7,968	7,638	7,143	6,763	6,905	6,233	6,080	6,317	6,125	États-Unis (191559-183474)
UK (191560-183475)	452	267	591	449	589	270	282	314	363	291	393	Royaume-Uni (191560-183475)
Other EU (191561-183476)	-738	-770	-558	-492	-571	-747	-554	-874	-587	-478	-840	Autres UE (191561-183476)
Japan (191562-183477)	-167	-99	38	-19	-173	-244	-221	-178	-298	-118	-254	Japon (191562-183477)
Other OECD (191563-183478)	-666	-364	-52	207	-266	-380	-365	-598	-499	-339	-674	Autres OCDÉ (191563-183478)
Other (191564-183479)	-2,445	-2,340	-2,370	-2,042	-2,315	-2,116	-1,872	-2,144	-1,970	-1,913	-2,398	Autres pays (191564-183479)

1 Exports include re-exports. The figures reflect balance of payments adjustments to the customs totals to make them consistent with the definitions used in the system of national accounts. For more information, please refer to Canada's Balance of International Payments (Catalogue no. 67-001-XIE).

Source: Canadian International Merchandise Trade (Catalogue no. 65-001-XIB), Client services (613-951-9647), (1-800-294-5583).

CANSIM table: 228-0001

1 Les exportations comprennent les réexportations. Les chiffres tiennent compte des ajustements de la balance des paiements apportés aux totaux douaniers afin de les rendre compatibles avec les définitions du système des comptes nationaux. Pour plus de renseignements, voir la publication Balance des paiements internationaux du Canada (n° 67-001-XIF au catalogue).

Source: Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001-XIB au catalogue), Service aux clients (613) 951-9647, (1 800 294-5583).

Tableau CANSIM : 228-0001

Table 21 Merchandise trade, prices and volumes

Tableau 21 Commerce des marchandises, prix et volumes

	2006	2007	2006	2007	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
			D	J												
Exports																Exportations
(2002=100)																(2002=100)
Current weight price index																Indice des prix à pondération courante
Total (41595272)	102.3	103.2	104.3	104.4	106.3	106.4	105.6	104.8	104.2	103.4	102.3	100.9	98.4	99.1	102.7	Total (41595272)
Agricultural and fish products (41595273)	87.9	93.9	90.9	96.1	95.1	96.3	95.0	93.8	91.4	91.8	93.7	92.5	93.2	93.3	94.2	Produits agricoles et poisson (41595273)
Energy products (41595276)	167.1	168.3	172.0	157.3	174.5	176.7	171.8	170.9	169.1	166.5	165.0	162.5	162.6	165.0	178.1	Produits énergétiques (41595276)
Forest products (41595280)	89.4	83.9	89.2	88.0	87.2	87.0	84.8	83.7	83.8	85.6	85.5	82.7	78.8	77.7	80.5	Produits forestiers (41595280)
Industrial goods (41595284)	130.2	138.4	138.9	139.1	137.6	139.7	142.8	143.7	144.5	144.5	138.6	134.2	130.9	132.8	131.2	Biens industriels (41595284)
Machinery and equipment (41595289)	89.6	88.8	89.7	90.4	90.6	90.6	89.8	88.2	89.2	88.4	87.5	89.1	87.2	86.8	87.7	Machines et équipements (41595289)
Automobile products (41595293)	78.2	74.3	78.5	80.2	79.7	79.2	77.4	75.7	74.2	73.5	73.4	71.2	68.3	68.2	70.5	Produits automobiles (41595293)
Consumer goods (41595297)	101.7	101.9	102.2	102.3	102.6	102.5	102.3	102.3	101.8	101.3	101.3	101.6	101.4	101.2	101.9	Biens de consommation (41595297)
\$'000,000																\$'000,000
Volume (2002 dollars)																Volume (dollars de 2002)
Total ¹	445,451	450,977	38,841	38,161	36,925	38,064	38,256	37,963	37,223	38,030	37,684	37,271	37,395	38,217	35,733	Total ¹
Agricultural and fish products	35,639	36,728	3,071	3,062	2,992	3,018	3,160	3,009	3,068	3,028	3,179	3,149	2,968	3,089	3,020	Produits agricoles et poisson
Energy products	51,935	54,544	4,390	4,433	4,498	4,418	4,515	4,641	4,498	4,428	4,513	4,708	4,567	4,739	4,582	Produits énergétiques
Forest products	37,206	34,570	3,021	3,118	2,839	3,047	3,074	2,980	2,922	2,826	2,826	2,687	2,782	2,818	2,663	Produits forestiers
Industrial goods	72,165	75,500	6,216	6,373	6,028	6,343	6,433	6,307	6,209	6,607	6,242	6,218	6,199	6,457	6,110	Biens industriels
Machinery and equipment	105,661	107,200	9,181	9,345	9,024	9,042	9,026	9,305	8,817	8,893	9,437	8,476	8,616	8,854	8,362	Machines et équipements
Automobile products	105,549	104,293	9,708	8,699	8,464	9,122	8,823	8,467	8,494	8,970	8,395	8,795	8,993	9,076	8,019	Produits automobiles
Consumer goods	17,659	18,570	1,701	1,616	1,597	1,592	1,639	1,606	1,543	1,547	1,515	1,499	1,524	1,455	1,439	Biens de consommation
Imports																Importations
(2002=100)																(2002=100)
Current weight price index																Indice des prix à pondération courante
Total (41595246)	87.8	85.1	88.6	89.6	89.1	89.9	88.3	87.0	85.3	84.8	84.5	83.3	79.4	79.7	82.4	Total (41595246)
Agricultural and fish products (41595247)	89.8	92.3	93.9	96.0	97.5	98.7	95.5	93.1	91.7	90.8	91.1	90.8	89.2	86.4	89.0	Produits agricoles et poisson (41595247)
Energy products (41595250)	180.7	182.4	171.0	169.6	163.2	173.7	179.9	177.5	182.9	187.0	186.6	183.7	184.6	194.9	203.3	Produits énergétiques (41595250)
Forest products (41595253)	83.2	81.1	88.1	88.5	87.9	85.9	84.0	82.7	81.8	82.1	79.5	79.4	75.2	73.5	74.6	Produits forestiers (41595253)
Industrial goods (41595254)	105.4	103.7	108.2	109.2	108.6	108.9	107.4	105.9	102.7	104.8	103.4	103.0	96.2	96.7	99.4	Biens industriels (41595254)
Machinery and equipment (41595258)	73.3	70.0	74.7	74.6	75.3	75.5	73.3	71.8	69.3	69.3	69.5	67.4	65.0	64.2	66.7	Machines et équipements (41595258)
Automobile products (41595263)	84.7	81.1	85.4	85.7	85.3	84.5	83.2	82.5	81.5	80.9	80.7	78.8	76.4	76.6	77.6	Produits automobiles (41595263)
Consumer goods (41595267)	78.0	74.2	79.7	81.2	81.0	80.8	78.5	75.4	73.0	72.5	73.2	71.2	67.9	67.9	70.4	Biens de consommation (41595267)
\$'000,000																\$'000,000
Volume (2002 dollars)																Volume (dollars de 2002)
Total ¹	460,586	488,498	39,763	38,897	39,032	39,715	39,389	39,131	40,305	42,191	40,681	41,841	42,453	42,802	41,681	Total ¹
Agricultural and fish products	26,118	27,618	2,191	2,222	2,175	2,146	2,205	2,267	2,288	2,305	2,367	2,369	2,370	2,472	2,423	Produits agricoles et poisson
Energy products	19,136	20,098	1,580	1,735	1,434	1,747	1,633	1,771	1,823	1,710	1,629	1,757	1,469	1,579	1,807	Produits énergétiques
Forest products	3,705	3,686	305	291	293	299	298	303	299	301	311	312	327	328	326	Produits forestiers
Industrial goods	79,679	81,987	6,582	6,494	6,790	6,592	6,636	6,527	7,022	6,997	6,717	6,961	7,101	7,189	6,935	Biens industriels
Machinery and equipment	156,396	166,601	13,434	13,254	12,998	13,221	13,120	13,338	13,961	14,433	14,078	14,349	14,864	14,664	14,336	Machines et équipements
Automobile products	94,194	98,610	8,385	7,916	8,069	8,532	8,273	7,843	7,703	8,788	8,142	8,441	8,508	8,640	7,751	Produits automobiles
Consumer goods	66,711	73,825	5,823	5,748	5,759	5,876	5,983	5,898	6,029	6,324	6,146	6,438	6,620	6,571	6,433	Biens de consommation

1 Includes balance of payments adjustments.

Source: Canadian International Merchandise Trade (Catalogue no. 65-001-XIB), Client services (613-951-9647), (1-800-294-5583).

CANSIM tables: 228-0053 and 228-0041

1 Le total inclut des ajustements de la balance des paiements.

Source: Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001-XIB au catalogue), Service aux clients (613-951-9647, (1 800 294-5583).

Tableaux CANSIM: 228-0053 et 228-0041

V. Goods-producing industries (manufacturing, construction and resources)

V. Industries de biens (Fabrication, construction et ressources)

	Page		Page
Table 22 Manufacturing shipments, orders and inventories	38	Tableau 22 Livraisons, commandes et stocks manufacturiers	38
Table 23 Inventories	38	Tableau 23 Stocks	38
Table 24 Miscellaneous manufacturing statistics	39	Tableau 24 Statistiques diverses sur la fabrication	39
Table 25 Capacity utilization rates	40	Tableau 25 Taux d'utilisation des capacités	40
Table 26 Farm cash receipts	40	Tableau 26 Recettes monétaires	40
Table 27 Petroleum and natural gas	41	Tableau 27 Pétrole et gaz naturel	41
Table 28 Energy and mining	42	Tableau 28 Énergie et mines	42
Table 29 Construction	43	Tableau 29 Construction	43

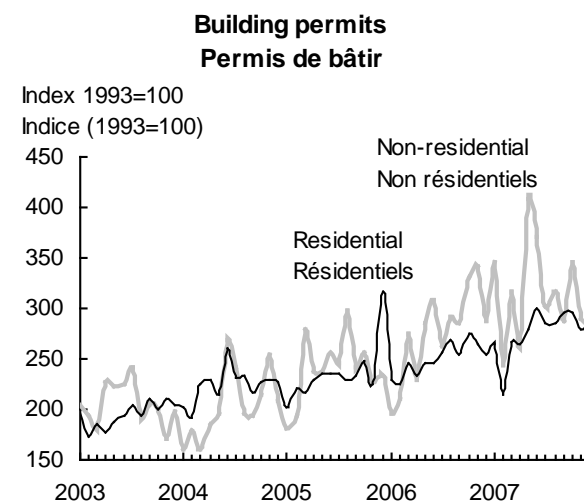
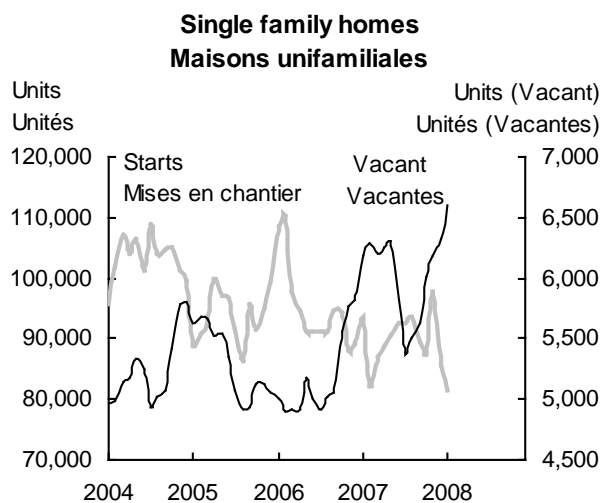
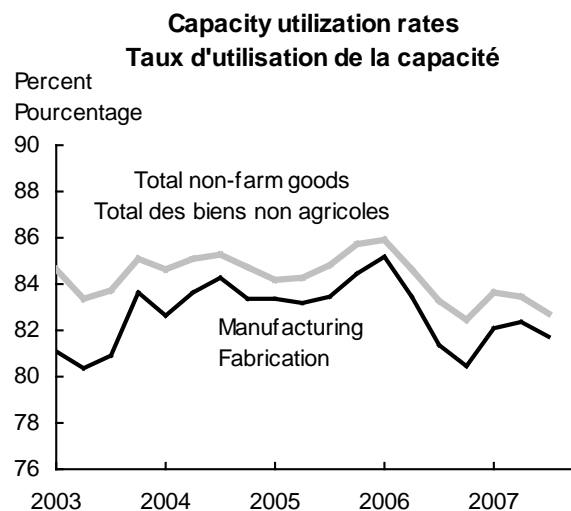
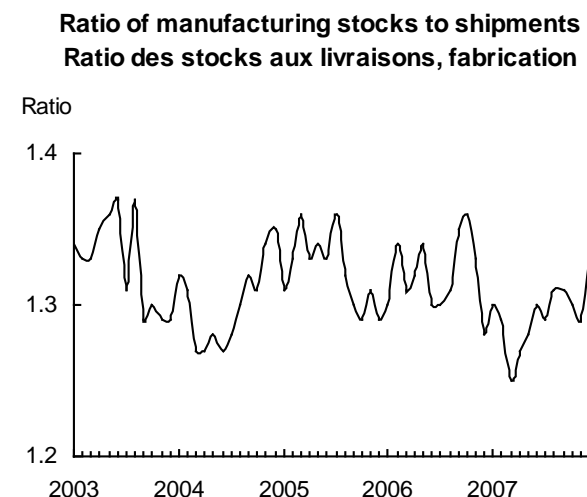
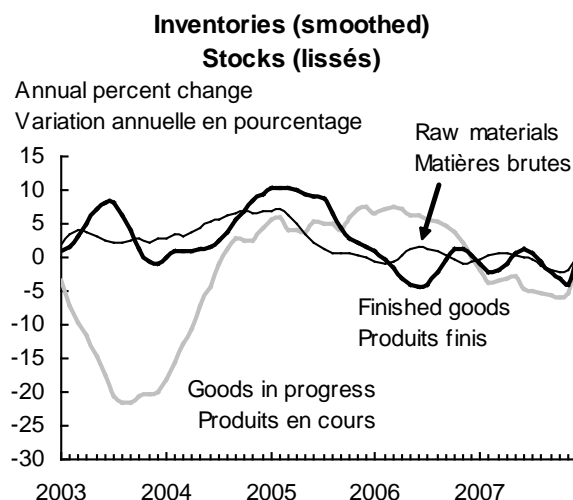
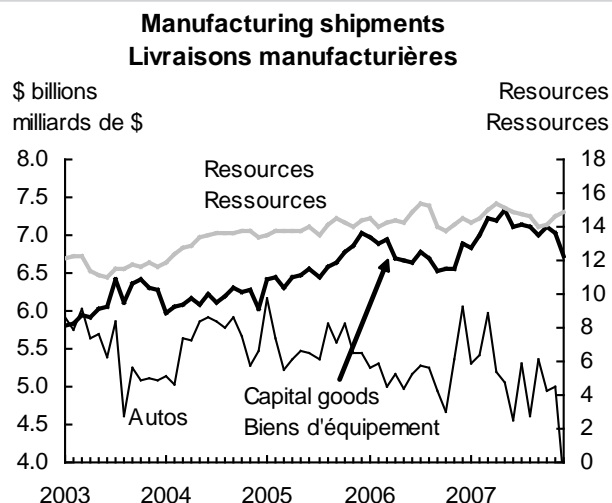


Table 22 Manufacturing shipments, orders and inventories

	2006	2007	2006	2007	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
			D	J												
\$'000,000																\$'000,000
Shipments (800450)	611,044	612,879	51,969	51,142	51,290	53,059	52,703	52,087	51,326	51,886	50,630	49,970	49,811	50,318	48,630	Livraisons (800450)
Annual % change	0.8	0.3	0.4	-1.3	1.5	3.3	4.0	3.6	0.1	0.0	-1.5	0.4	0.7	-0.6	-6.4	Variation annuelle(%)
Non-durable goods (800451)	278,473	279,871	23,160	22,890	23,077	23,381	23,654	23,900	23,690	23,556	23,500	22,801	22,869	23,226	23,571	Biens non durables (800451)
Durable goods (800463)	332,571	333,008	28,809	28,252	28,213	29,678	29,049	28,187	27,636	28,330	27,130	27,169	26,941	27,092	25,059	Biens durables (800463)
New orders (800913)	589,780	626,861	53,199	56,215	53,617	53,359	53,264	52,868	51,869	53,758	50,736	49,099	48,932	52,975	49,990	Nouvelles commandes (800913)
Ratio of inventories to shipments (803313)	1.32	1.29	1.28	1.30	1.29	1.25	1.27	1.28	1.30	1.29	1.31	1.31	1.30	1.29	1.33	Rapport des stocks aux livraisons (803313)
Month-end unfiled orders (803189)	43,586	57,380	43,586	48,660	50,987	51,287	51,848	52,628	53,135	55,007	55,112	54,242	53,363	56,020	57,380	Commandes en carnet à la fin du mois (803189)
Non-durable goods (803190)	1,732	2,052	1,732	2,083	2,072	2,173	2,194	2,177	2,168	2,255	2,189	2,110	2,065	2,025	2,052	Biens non durables (803190)
Durable goods (803202)	41,854	55,328	41,854	46,576	48,915	49,114	49,654	50,451	50,967	52,752	52,924	52,132	51,298	53,995	55,328	Biens durables (803202)

Source: Monthly Survey of Manufacturing, contact: R. Kowaluk (613-951-0600).
CANSIM table: 304-0014

Source: Enquête mensuelle sur les industries manufacturières, personne ressource: M. Scrim (613) 951-3197.
Tableau CANSIM: 304-0014

Table 23 Inventories

	2006	2007	2006	2007	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
			D	J												
\$'000,000																\$'000,000
Total (803227)	66,714	64,850	66,714	66,672	66,172	66,154	66,781	66,533	66,570	66,789	66,354	65,359	64,867	65,112	64,850	Total (803227)
Non-durable (803228)	25,310	26,007	25,310	25,165	24,903	24,921	25,306	25,179	25,444	25,798	25,671	25,444	25,411	25,843	26,007	Non durables (803228)
Durable (803240)	41,404	38,843	41,404	41,507	41,269	41,232	41,476	41,354	41,126	40,991	40,683	39,915	39,456	39,269	38,843	Durables (803240)
Raw materials (801800)	28,087	27,698	28,087	28,942	28,833	28,707	29,173	29,093	28,671	29,049	28,842	27,915	27,959	28,067	27,698	Matières premières (801800)
Non-durable (801801)	10,595	11,184	10,595	11,030	10,923	10,910	11,090	11,062	11,002	11,378	11,358	10,988	11,131	11,286	11,184	Non durables (801801)
Durable (801813)	17,492	16,514	17,492	17,912	17,910	17,797	18,083	18,031	17,670	17,671	17,484	16,927	16,828	16,781	16,514	Durables (801813)
Goods in process (802263)	15,481	14,922	15,481	15,109	14,877	15,086	15,270	14,981	15,068	14,950	15,013	14,873	14,769	14,820	14,922	Produits en cours (802263)
Non-durable (802264)	3,082	3,104	3,082	3,108	2,985	3,067	3,222	2,989	3,019	2,967	2,936	2,949	3,013	3,047	3,104	Non durables (802264)
Durable (802276)	12,399	11,818	12,399	12,001	11,892	12,018	12,048	11,992	12,049	11,983	12,078	11,925	11,757	11,773	11,818	Durables (802276)
Finished goods (802726)	23,147	22,230	23,147	22,621	22,463	22,361	22,339	22,460	22,831	22,791	22,499	22,571	22,138	22,225	22,230	Produits finis (802726)
Non-durable (802727)	11,633	11,720	11,633	11,026	10,996	10,944	10,994	11,129	11,423	11,453	11,377	11,507	11,267	11,510	11,720	Non durables (802727)
Durable (802739)	11,514	10,511	11,514	11,595	11,467	11,417	11,345	11,331	11,408	11,337	11,122	11,064	10,871	10,715	10,511	Durables (802739)

Source: Monthly Survey of Manufacturing, contact: R. Kowaluk (613-951-0600).
CANSIM table: 304-0014

Source: Enquête mensuelle sur les industries manufacturières, personne ressource: M. Scrim (613) 951-3197.
Tableau CANSIM: 304-0014

Table 24 Miscellaneous manufacturing statistics

Tableau 24 Statistiques diverses sur la fabrication

	2006	2007	2006 D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D		
'000																'000	
Motor vehicles																Véhicules automobiles	
Canadian production¹ (2835)	2,081	2,253	157	172	197	228	189	209	192	122	189	194	216	224	122	Production au Canada¹ (2835)	
Annual % change	-5.1	8.2	-6.6	4.7	3.8	11.3	8.8	8.2	-7.8	34.3	-3.8	20.7	42.6	16.8	-22.2	Variation annuelle(%)	
Passenger cars (2836)	1,362	1,565	109	122	125	150	123	151	155	94	127	134	149	158	77	Voitures particulières (2836)	
Trucks and vans (2939)	720	688	48	49	72	78	66	58	38	28	62	60	67	66	45	Camions et camionnettes (2939)	
New vehicle sales (2676)	1,666	1,686	147	142	138	138	146	145	143	139	142	140	138	134	140	Ventes de véhicules neufs (2676)	
Passenger cars (2677)	863	855	76	71	70	70	75	73	74	72	72	73	68	67	68	Voitures particulières (2677)	
North American (2678)	573	547	51	45	45	44	50	47	47	46	46	47	44	44	43	D'Amérique du Nord (2678)	
Overseas (2679)	290	308	25	26	25	26	26	27	27	26	26	26	24	23	25	D'outre-mer (2679)	
Trucks and vans (2680)	803	831	72	71	68	68	71	72	69	67	70	68	69	67	72	Camions et camionnettes (2680)	
'000,000																'000,000	
Chemical industries																Industries chimiques	
GDP (41881278)	16,454	15,918	16,158	16,059	15,970	15,912	16,081	16,072	16,231	16,208	15,629	15,759	15,629	15,687	15,780	PIB (41881278)	
Imports ²																Importations ²	
Organic chemicals (173795)	7,895	8,547	600	758	735	640	704	660	735	933	716	711	606	658	692	Produits organiques (173795)	
Other chemicals (173797)	11,031	11,290	921	966	964	924	936	916	1,006	944	919	932	919	902	963	Autres inorganiques (173797)	
Plastics and synthetic rubber (173796+173790)	11,969	11,432	1,003	979	970	983	976	972	967	958	960	972	905	891	900	Matières plastiques et caoutchouc (173796+173790)	
Exports ²																Exportations ²	
Chemicals (174157+...77+...78)	13,688	16,056	1,306	1,349	1,238	1,318	1,335	1,481	1,703	1,449	1,280	1,270	1,171	1,198	1,266	Produits chimiques (174157+...77+...78)	
Plastics and synthetic rubber (174180)	12,080	11,396	984	972	946	968	958	932	942	951	983	948	882	927	986	Matières plastiques et caoutchouc (174180)	
Inventory (802737)	2,821	2,798	2,892	2,708	2,789	2,734	2,786	2,795	2,839	2,880	2,820	2,858	2,789	2,805	2,850	Stocks (802737)	
Shipments (800461)	53,046	51,145	4,326	4,324	4,320	4,348	4,351	4,407	4,412	4,260	4,158	4,192	4,138	4,088	4,190	Livraisons (800461)	
IPPI (1997=100)																IPPI (1997=100)	
Chemicals (3822654)	124.4	128.3	125.4	125.7	127.5	128.2	129.7	130.3	129.8	128.2	126.4	126.1	126.9	129.1	131.7	Produits chimiques (3822654)	
Basic chemicals ³ (3822655)	155.9	167.2	160.9	160.4	164.9	165.2	169.0	170.2	171.0	169.7	162.3	162.1	165.4	170.4	175.7	P. chimiques de base ³ (3822655)	
Weekly hours ³ (1593722)	37.1	..	36.3	38.2	37.5	38.2	37.9	36.8	37.8	37.5	37.6	38.0	39.0	38.1	37.0	Heures hebdomadaires ³ (1593722)	
Earnings(\$) ³																Rémunération(\$) ³	
Hourly (1592186)	23.67	..	22.00	23.34	22.90	21.75	22.45	22.74	23.36	22.68	22.24	23.71	23.68	23.59	23.98	Horaire (1592186)	
Weekly (1558697)	1,280.70	..	1,243.58	1,302.48	1,261.05	1,211.64	1,215.81	1,217.34	1,219.22	1,180.26	1,175.26	1,225.58	1,241.36	1,238.34	1,211.62	Hebdomadaire (1558697)	
Employees ³ (1556572)	12,433	..	13,112	13,026	12,550	12,526	12,159	12,274	12,910	12,607	12,425	12,537	12,313	12,406	12,086	Travailleurs ³ (1556572)	
1	Not seasonally adjusted. This is non-Statistics Canada information and does not include all vehicle manufacturers.								1	Non désaisonnalisées. Cette information ne provient pas de Statistique Canada et ne comprend pas tous les fabricants d'automobiles.							
2	Customs basis.								2	Base douanière.							
3	Basic chemical products.								3	Produits chimiques de base.							
Sources:	Motor Vehicle Manufacturers' Association of Canada, New Motor Vehicle Sales (Catalogue no. 63-007-XIE), contact: L. Chung (613-951-1903). Imports by commodity, Exports by commodity, Information Officer (613-951-9647).								Sources :	Association des fabricants de véhicules automobiles, Ventes de véhicules automobiles neufs (n° 63-007-XIF au catalogue), personne ressource : L. Chung (613) 951-1903. Importations par marchandise; Exportations par marchandise, Agent d'information : (613) 951-9647.							
CANSIM tables:	303-0018, 079-0002, 379-0027, 228-0001, 304-0014, 329-0038, 281-0032, 281-0029, 281-0026 and 281-0023								Tableaux CANSIM :	303-0018, 079-0002, 379-0027, 228-0001, 304-0014, 329-0038, 281-0032, 281-0029, 281-0026 et 281-0023							

Table 25 Capacity utilization rates

	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2005	2006
			III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	
%												%
Total non-farm (4331081)	84.8	84.1	84.8	85.7	85.9	84.6	83.3	82.5	83.6	83.5	82.7	Total non agricole (4331081)
Construction (4331087)	86.8	88.9	86.8	88.0	89.2	89.0	88.7	88.8	88.1	87.2	86.6	Construction (4331087)
Forestry (4331082)	83.8	83.8	90.1	83.5	86.3	86.3	80.9	81.5	84.6	81.5	77.3	Forêts (4331082)
Mining (4331083)	84.2	82.0	84.1	85.6	83.3	81.7	82.2	80.8	81.5	80.2	80.2	Mines (4331083)
Utilities (4331086)	89.6	86.0	90.1	89.8	87.3	87.4	86.2	83.1	86.3	89.0	86.9	Services publics (4331086)
Manufacturing (4331088)	83.6	82.6	83.5	84.5	85.2	83.5	81.4	80.5	82.1	82.4	81.7	Fabrication (4331088)
Machinery (4331109)	83.0	82.9	82.8	86.0	90.9	81.7	79.1	79.9	85.0	86.4	84.8	Machinerie (4331109)
Transportation equipment (4331112)	87.3	85.3	88.0	90.0	89.0	89.1	81.8	81.3	83.0	80.4	82.7	Matériel de transport (4331112)
Computer and electronic products (4331110)	85.3	88.7	87.2	84.6	87.5	88.4	87.9	91.0	92.6	94.6	94.9	Ordinateurs et produits électroniques (4331110)
Electrical products (4331111)	76.3	78.2	75.4	77.8	78.5	77.8	78.9	77.6	81.7	83.7	83.1	Produits électriques (4331111)
Primary metals (4331107)	91.5	92.8	92.5	94.3	94.8	95.0	92.9	88.5	90.5	90.7	89.7	Première transformation des métaux (4331107)
Wood (4331098)	90.6	83.9	88.4	88.0	90.6	85.4	82.1	77.5	75.9	73.0	67.9	Bois (4331098)
Clothing (4331096)	74.4	75.5	76.3	76.7	74.6	79.5	73.6	74.3	72.6	72.6	75.4	Vêtements (4331096)
Paper (4331099)	89.4	87.4	89.1	89.4	86.9	87.1	87.5	88.1	90.8	92.1	92.0	Papiers (4331099)
Petroleum (4331101)	88.3	86.5	84.4	85.2	88.0	85.6	88.5	84.0	79.6	78.7	75.2	Pétrole (4331101)
Chemicals (4331102)	80.2	82.8	80.4	82.2	82.4	83.1	83.2	82.7	82.6	84.4	83.4	Produits chimiques (4331102)

Source: contact: M. Gagnon (613-951-0994).
CANSIM table: 028-0002

Source: personne ressource : M. Gagnon (613) 951-0994.
Tableau CANSIM : 028-0002

Table 26 Farm cash receipts¹

	2006	2007	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2005	2006
			IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	
\$'000,000												\$'000,000
Total (170328)	36,884	40,379	9,606	9,087	9,011	8,875	9,910	9,876	10,001	9,611	10,892	Total (170328)
Animal products (170368)	17,834	18,143	4,830	4,556	4,306	4,343	4,629	4,666	4,536	4,447	4,494	Produits du bétail (170368)
Beef (170369+170379)	6,401	6,220	1,906	1,656	1,473	1,496	1,776	1,639	1,523	1,445	1,613	Boeuf (170369+170379)
Hogs (170380)	3,427	3,342	903	835	872	876	843	918	908	839	677	Porc (170380)
Poultry (170384+170385)	1,824	2,067	444	449	468	460	446	475	523	530	540	Volaille (170384+170385)
Dairy (170383)	4,833	5,197	1,239	1,224	1,204	1,177	1,228	1,243	1,296	1,312	1,346	Produits laitiers (170383)
Crops (170329)	14,523	18,147	3,749	2,976	3,685	3,619	4,243	3,873	4,548	4,463	5,263	Cultures (170329)
Wheat (170330+170352)	2,183	2,879	364	388	562	683	550	566	756	824	732	Blé (170330+170352)
Barley (170365)	354	652	81	86	76	78	113	128	109	152	263	Orge (170365)
Canola (170334)	2,502	3,427	556	572	556	636	739	702	806	937	982	Colza (170334)
Corn (170336)	738	1,048	200	168	146	128	297	281	213	164	390	Maïs (170336)
Floriculture (170345)	1,950	2,048	452	344	787	352	468	359	825	372	492	Floriculture (170345)
Vegetables (21567209+21567231)	1,694	1,620	353	179	524	616	374	177	504	585	354	Légumes (21567209+21567231)
Direct payments (170387)	4,527	4,090	1,027	1,555	1,020	913	1,038	1,337	916	701	1,136	Paiements directs (170387)

¹ Not seasonally adjusted.
Source: Farm cash receipts, contact: E. Perrault (613-951-2448).
CANSIM table: 002-0002

¹ Non désaisonnalisées.
Source: Recettes monétaires agricoles, personne ressource : E. Perrault (613) 951-2448.
Tableau CANSIM : 002-0002

Table 27 Petroleum and natural gas¹Tableau 27 Pétrole et gaz naturel¹

	2006	2007	2006	J	J	A	S	O	N	D	2007	J
			M									
'000 m³												
Crude oil and equivalent²												'000 m³
Net production (17951)	154,099	160,524	12,174	11,711	12,958	13,149	12,734	13,695	13,388	13,943	13,327	Pétrole brut et équivalent²
Imports (17952)	49,303	49,459	3,309	4,737	4,758	4,776	4,213	3,708	4,320	3,992	4,782	Production nette (17951)
Total supply (17953)	203,402	..	15,483	16,449	17,716	17,926	16,947	17,403	17,708	17,936	18,109	Importations (17952)
Exports (17969)	102,770	105,830	8,743	8,235	8,606	8,425	8,534	8,511	9,580	9,327	8,792	Total des ressources (17953)
												Exportations (17969)
'000,000 m³												'000,000 m³
Natural gas												Gaz naturel
Total demand (47598)	171,506	..	12,726	12,047	13,127	13,116	12,507	14,408	14,998	16,552	18,276	Approvisionnement total (47598)
Exports (47600)	102,102	..	8,168	8,226	9,049	9,137	8,328	8,641	8,143	9,106	9,730	Exportations (47600)
Domestic sales (47599+47601)	69,404	..	4,558	3,821	4,078	3,979	4,180	5,768	6,855	7,446	8,546	Ventes intérieures (47599+47601)
Imports from US (47839)	9,653	..	636	669	458	489	646	872	1,320	1,197	1,102	Importations des É.-U. (47839)
'000 m³												'000 m³
Refined petroleum products												Produits pétroliers raffinés
Refinery receipts (21122)	103,446	..	7,493	8,731	9,344	9,448	8,930	8,485	8,510	8,944	9,698	Arrivages aux raffineries (21122)
Saleable production (203)	119,788	..	8,719	9,694	10,547	10,792	10,298	9,912	10,099	10,283	10,423	Production pour la vente (203)
Net domestic sales (24729)	100,032	..	8,230	8,524	8,584	9,259	8,552	8,622	8,492	8,285	8,290	Ventes nettes au Canada (24729)
Closing inventories (24724)	10,243	..	9,583	9,330	9,768	9,825	10,043	10,199	10,123	10,243	10,665	Stocks de fermeture (24724)
	2007											
	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
'000 m³												'000 m³
Crude oil and equivalent²												Pétrole brut et équivalent²
Net production (17951)	12,207	14,097	13,167	13,484	12,561	13,550	14,508	13,497	13,817	13,424	12,886	Production nette (17951)
Imports (17952)	3,408	4,736	3,702	4,122	4,363	4,387	4,433	4,140	3,743	3,819	3,825	Importations (17952)
Total supply (17953)	15,615	18,833	16,869	17,605	16,924	17,938	18,941	17,636	17,560	Total des ressources (17953)
Exports (17969)	7,954	9,047	8,608	9,190	8,623	8,941	9,311	9,000	8,942	8,907	8,515	Exportations (17969)
'000,000 m³												'000,000 m³
Natural gas												Gaz naturel
Total demand (47598)	17,758	17,020	Approvisionnement total (47598)
Exports (47600)	9,097	8,761	Exportations (47600)
Domestic sales (47599+47601)	8,661	8,258	Ventes intérieures (47599+47601)
Imports from US (47839)	888	1,299	Importations des É.-U. (47839)
'000 m³												'000 m³
Refined petroleum products												Produits pétroliers raffinés
Refinery receipts (21122)	7,866	9,227	8,569	9,214	8,956	9,554	9,670	8,758	8,528	Arrivages aux raffineries (21122)
Saleable production (203)	9,436	10,560	9,653	10,196	10,256	10,741	10,726	9,688	9,466	Production pour la vente (203)
Net domestic sales (24729)	8,133	8,518	7,621	8,802	8,773	9,077	9,300	8,701	8,847	Ventes nettes au Canada (24729)
Closing inventories (24724)	10,429	10,957	10,979	10,766	10,741	11,088	11,109	10,692	10,512	Stocks de fermeture (24724)

1 Supply and disposition will not agree because of losses, inventory changes, pipeline fuel used, etc.

2 Includes crude oil, condensate and pentanes plus.

Note: Not seasonally adjusted

Sources: Natural Gas Transportation and Distribution (Catalogue no. 55-002-XIB) discontinued, contact: P. Després (613-951-3579) and Refined Petroleum Products (Catalogue no. 45-004-XIE), contact: R. Sheldrick (613-951-4804).

CANSIM tables: 126-0001, 129-0002, 129-0004, 134-0001, 134-0003 and 134-0004

1 Les ressources disponibles et utilisées ne concordent pas en raison des pertes, des variations de stocks, du carburant de pipelines utilisé, etc.

2 Comprend le pétrole brut, les condensates et les pentanes plus.

Note: Non désaisonnalisés.

Sources: Transport et distribution du gaz naturel (n° 55-002-XIB au catalogue), ne paraît, personne ressource: P. Després (613) 951-3579 plus et Produits pétroliers raffinés (n° 45-004-XIF au catalogue), personne ressource: R. Sheldrick (613) 951-4804.

Tableaux CANSIM: 126-0001, 129-0002, 129-0004, 134-0001, 134-0003 et 134-0004

Table 28 Energy and mining¹Tableau 28 Énergie et mines¹

	2006	2007	2006 D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
'000 MWh																'000 MWh
Energy																Énergie
Electric																Électrique
Generated by:																Production :
Utilities (222421)	538,253	559,548	50,370	53,691	51,527	50,240	45,445	43,908	42,600	44,343	44,939	39,497	43,340	47,954	52,065	Des services publics (222421)
Industry (222426)	46,845	42,858	4,205	4,244	3,668	3,870	3,556	3,433	3,484	3,539	3,394	3,231	3,234	3,510	3,693	Industrielle (222426)
Deliveries to US (222437)	41,310	49,793	3,564	3,376	4,051	3,775	3,935	4,710	4,558	5,414	5,354	3,739	3,498	3,988	3,394	Livraisons aux É.-U. (222437)
Total available (222441)	567,915	572,962	52,493	56,125	52,492	52,408	46,227	43,766	42,788	44,165	44,805	41,387	44,638	49,437	54,723	Total disponible (222441)
'000 tonnes																'000 tonnes
Coal																Charbon
Production (187)	62,928	..	5,430	5,131	5,486	5,679	5,775	6,094	5,430	5,679	5,533	5,490	5,541	5,883	..	Production (187)
Exports (198)	25,351	..	2,166	1,792	1,697	2,279	2,439	2,957	2,534	2,442	2,672	2,309	2,416	2,784	..	Exportations (198)
'000 tonnes																'000 tonnes
Non-metallic minerals production																Production de minéraux non métalliques
Gypsum ² (3440)	9,036	7,654	649	471	474	645	678	692	736	607	633	769	664	706	579	Gypse ² (3440)
Cement (29505576)	14,335	15,078	1,052	959	667	913	1,131	1,515	1,440	1,460	1,532	1,491	1,514	1,375	1,081	Ciment (29505576)
Lime ² (3441)	2,189	2,133	171	186	164	182	176	187	173	177	172	181	192	170	173	Chaux ² (3441)
tonnes																tonnes
Salt and brine ² (3445)	14,460	11,968	1,348	992	604	786	955	1,035	888	730	924	1,089	1,333	1,262	1,370	Sel et saumure ² (3445)
Potash (3442)	8,518	11,112	829	908	672	987	1,123	1,164	965	765	771	955	942	959	901	Potasse (3442)
'000 tonnes																'000 tonnes
Metal production																Production de métaux
Copper (595)	586	569	54	50	48	51	49	49	46	42	47	46	50	45	47	Cuivre (595)
Refined copper (596)	501	453	44	45	38	38	39	41	30	23	37	40	41	39	42	Cuivre raffiné (596)
Nickel (597)	225	246	22	22	20	24	20	22	18	15	20	22	21	19	23	Nickel (597)
Lead (220)	79	69	7	6	4	9	4	3	6	5	5	5	6	5	8	Plomb (220)
Refined lead (221)	116	95	10	12	9	8	9	9	8	5	3	9	8	4	10	Plomb raffiné (221)
Zinc (222)	601	568	54	51	53	45	54	42	52	35	50	48	43	53	42	Zinc (222)
Refined zinc (223)	824	807	74	68	60	72	72	68	60	68	69	65	70	63	71	Zinc raffiné (223)
Iron ore ² (591)	33,543	32,834	3,215	1,231	1,450	1,910	2,660	3,383	2,961	3,418	3,312	2,819	3,459	3,592	2,639	Minerais de fer ² (591)
kg																kg
Gold (229)	103,513	100,955	8,957	8,167	7,830	8,591	8,269	8,703	9,173	7,843	9,069	8,431	8,043	7,914	8,922	Or (229)
Silver (224)	970,037	810,923	94,184	69,832	76,650	74,546	75,786	66,857	59,822	49,772	65,855	64,293	69,079	66,893	71,538	Argent (224)
Uranium (593)	9,781	9,100	777	715	466	463	907	1,084	522	848	678	605	871	1,256	685	Uranium (593)

1 All estimates are unadjusted for seasonality.

2 Shipments.

Sources: Electric power statistics, Client services (613-951-9497). Coal and coke statistics, Client services (613-951-9497). Cement, Client services (613-951-9497). Natural Resources Canada, contact: J. Paquette (613-992-9005).

CANSIM tables: 127-0001, 303-0016, 152-0004, 303-0060 and 152-0001

1 Toutes les données sont non désaisonnalisées.

2 Livraisons.

Sources: Statistiques de l'énergie électrique, Service aux clients (613) 951-9497. Statistique du charbon et du coke, Service aux clients (613) 951-9497.

Ciment, Service aux clients (613) 951-9497. Ressources Naturelles du Canada, personne ressource : J. Paquette (613) 992-9005.

Tableaux CANSIM : 127-0001, 303-0016, 152-0004, 303-0060 et 152-0001

Table 29 Construction

Tableau 29 Construction

	2006	2007	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	2008 J	
\$'000,000																\$'000,000
Building permits (4667)	66,266	74,380	6,051	4,767	6,125	5,667	7,006	6,961	6,239	6,408	6,344	6,750	6,033	6,029	5,851	Permis de bâtir (4667)
Annual % change	9.1	12.2	32.4	1.8	12.0	13.9	26.6	21.4	11.5	8.1	12.4	8.6	-4.0	7.0	-3.3	Variation annuelle(%)
Non-residential (4669)	25,213	28,832	2,414	1,838	2,419	2,002	3,161	2,821	2,320	2,503	2,309	2,657	2,205	2,183	2,540	Non-résidentiel (4669)
Industrial (4670)	4,533	4,987	490	318	429	355	442	412	505	488	359	372	486	330	423	Industrielle (4670)
Commercial (4671)	14,431	16,966	1,292	1,023	1,491	1,296	2,097	1,693	1,246	1,391	1,426	1,607	1,105	1,299	1,416	Commerciale (4671)
Institutional and government (4672)	6,250	6,879	632	498	499	351	622	715	569	623	524	678	614	554	701	Institutionnelle et gouvernementale (4672)
Residential (4668)	41,053	45,547	3,637	2,928	3,706	3,666	3,845	4,140	3,919	3,905	4,035	4,093	3,827	3,846	3,311	Résidentiel (4668)
'000 units																'000 unités
Housing starts (at annual rates)																Mises en chantier de logements (aux taux annuels)
All areas (730390)	229	228	259	201	218	220	237	226	222	231	277	226	230	185	223	Toutes régions (730390)
Annual % change	2.3	-0.7	8.1	-19.1	-14.3	-3.1	6.2	-4.3	-5.6	9.5	37.9	1.0	0.1	-16.1	-14.0	Variation annuelle(%)
Urban centres (730040)	197	193	223	165	181	187	204	193	185	195	241	193	197	151	190	Centres urbains (730040)
Singles (730041)	95	90	93	82	87	89	90	92	93	94	90	88	98	86	82	Unifamiliales (730041)
Multiples (730047)	102	103	129	83	94	98	113	100	93	101	151	105	99	66	108	Multifamiliales (730047)
	2006	2007	2004 IV	2005 I	II	III	IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	IV	
\$'000,000																\$'000,000
Residential investment in chained (2002) dollars																Investissement résidentiel en dollars enchaînés de 2002
Total structures (1992123)	78,925	81,456	76,717	75,631	77,117	77,908	78,548	80,344	79,326	78,038	77,992	79,824	81,134	82,207	82,660	Total en bâtiments (1992123)
New housing (1992120)	37,654	37,303	39,096	37,649	37,752	37,770	37,720	38,841	38,409	37,145	36,223	36,395	36,833	37,741	38,243	Construction neuve (1992120)
Renovations (1992121)	29,724	31,645	26,448	26,776	27,460	27,912	28,900	29,264	29,372	29,764	30,496	31,196	31,428	31,784	32,172	Rénovations (1992121)
Transfer costs (1992122)	11,847	12,856	11,264	11,320	11,988	12,300	12,100	12,388	11,800	11,492	11,708	12,600	13,156	13,004	12,664	Coûts de transfert (1992122)
Sales Total (1992126)	48,636	48,941	50,605	49,790	50,922	48,007	49,227	50,632	49,589	48,084	46,239	48,435	49,436	48,079	49,815	Ventes, Total (1992126)
Single (1992127)	34,977	35,859	37,560	36,588	37,512	34,856	36,096	35,948	35,912	34,324	33,724	34,880	36,240	35,596	36,720	Unifamilial (1992127)
Multiple (1992128)	13,679	13,099	13,052	13,212	13,420	13,164	13,140	14,712	13,692	13,784	12,528	13,572	13,212	12,500	13,112	Multiple (1992128)
Sources:	Building Permits (Catalogue no. 64-001-XIE), contact: É. Saint-Pierre (613-951-2025). Canada Mortgage and Housing Corporation, contact: L. Bourgon (613-748-2358). National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no.13-001-XIB). Client services (613-951-3640).								Sources : Permis de bâtir (n° 64-001-XIF au catalogue), personne ressource : É. Saint-Pierre (613) 951-2025. Société canadienne d'hypothèque et de logement, personne ressource : L. Bourgon (613) 748-2358. Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (no 13-001-XIB au catalogue) . Service aux clients : (613) 951-3640.							
CANSIM tables:	026-0008, 027-0007, 027-0002 and 380-0010								Tableaux CANSIM : 026-0008, 027-0007, 027-0002 et 380-0010							

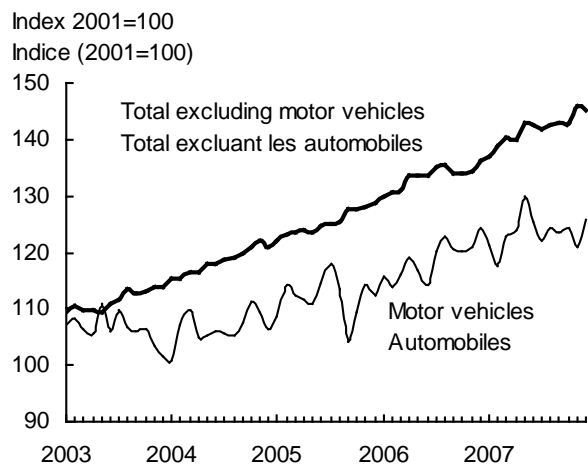
VI. Services (trade, transportation, travel and communications)

Table 30 Retail trade	46
Table 31 Wholesale trade	48
Table 32 Travel	49
Table 33 Transportation and communication	50

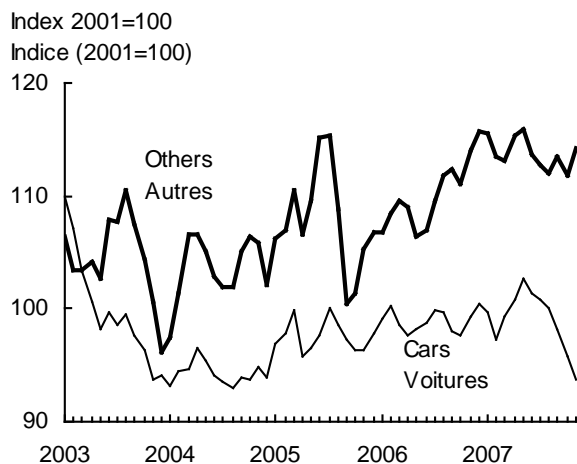
VI. Services (Commerce, transports, voyages et communications)

Page		Page
46	Tableau 30 Commerce de détail	46
48	Tableau 31 Commerce de gros	48
49	Tableau 32 Voyages	49
50	Tableau 33 Transports et communications	50

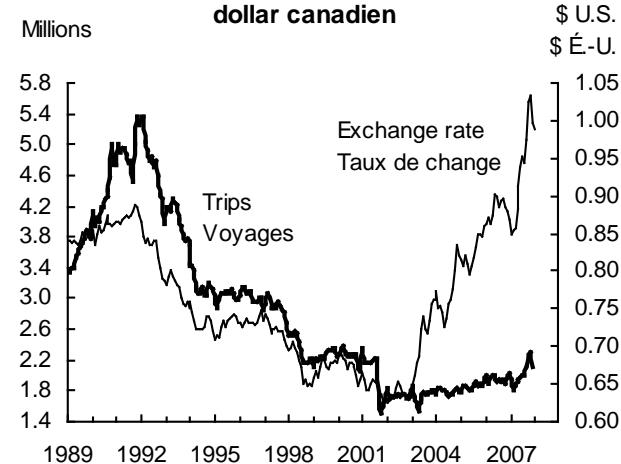
Retail sales
Ventes au détail



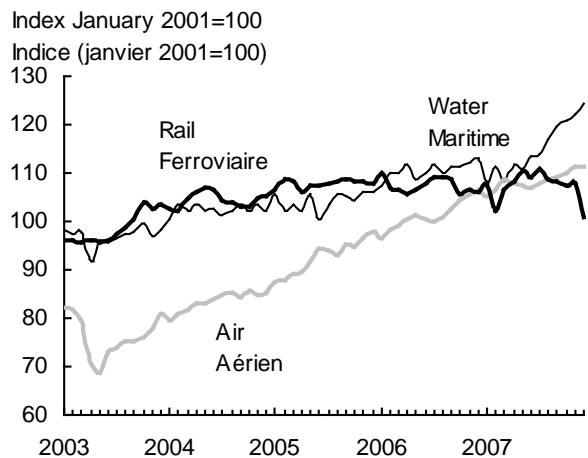
Motor vehicle sales (smoothed)
Ventes de véhicules automobiles (lissées)



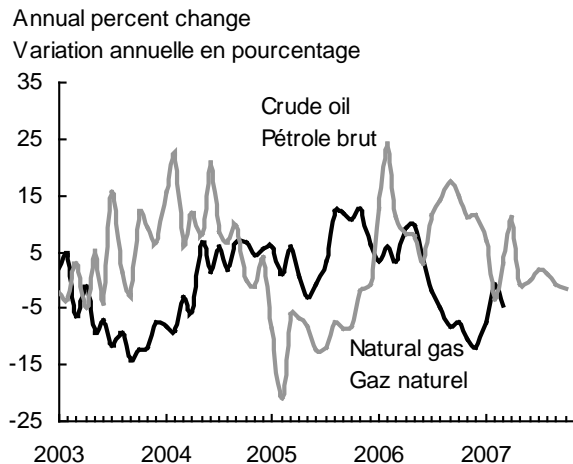
Same day auto trips and the Canadian dollar
Voyages aller-retour le même jour par auto et dollar canadien



GDP transportation
PIB dans les transports



Pipelines



Wholesale trade
Commerce de gros

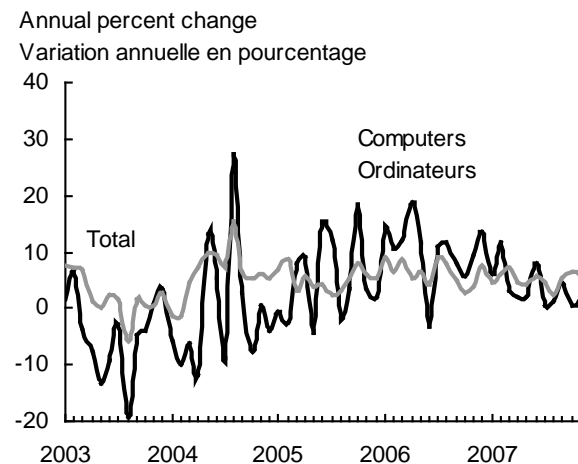


Table 30 Retail trade

Tableau 30 Commerce de détail

	2006	2007	2006 M	J	J	A	S	O	N	D	2007 J	
\$'000,000												\$'000,000
All retail (21644955)	389,567	412,207	32,376	32,218	32,868	33,131	32,670	32,621	32,749	33,359	33,271	Tous les détaillants (21644955)
New car dealers (21644959)	74,663	77,197	6,073	5,923	6,278	6,465	6,323	6,312	6,344	6,540	6,370	Concessionnaires d'automobiles neuves (21644959)
Used vehicle and parts (21644963)	17,380	18,782	1,471	1,461	1,495	1,478	1,478	1,444	1,458	1,481	1,463	Concessionnaires de véhicules d'occasion et de pièces (21644963)
Total excluding motor vehicle and parts (21645035)	297,524	316,228	24,832	24,833	25,095	25,187	24,869	24,864	24,947	25,338	25,437	Total excluant les automobiles et les pièces (21645035)
Gasoline stations (21644967)	41,607	46,085	3,586	3,570	3,766	3,686	3,149	3,199	3,419	3,518	3,482	Stations-service (21644967)
Supermarkets and others (21644995+21644999)	72,869	75,416	6,055	6,064	6,091	6,117	6,113	6,138	6,132	6,157	6,076	Supermarchés et autre (21644995+21644999)
Beer, wine and liquor stores (21645003)	15,160	16,036	1,263	1,271	1,255	1,273	1,274	1,292	1,287	1,273	1,312	Magasins de bière, de vin et de spiritueux (21645003)
Clothing and footwear stores (21645011+21645015)	22,649	23,840	1,875	1,872	1,865	1,889	1,982	1,938	1,886	1,958	1,978	Magasins de vêtements et chaussures (21645011+21645015)
Building and outdoor supplies stores (21644987+21644991)	24,754	26,626	2,040	2,057	2,071	2,110	2,096	2,085	2,088	2,144	2,167	Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs (21644987+21644991)
Pharmacies and personal care stores (21645007)	26,070	28,358	2,161	2,187	2,200	2,209	2,232	2,231	2,257	2,273	2,310	Pharmacies et magasins de produits de soins personnels (21645007)
Furniture and home furnishings stores (21644971+21644975)	14,925	16,119	1,229	1,230	1,234	1,251	1,254	1,250	1,269	1,276	1,319	Magasins de meubles et d'accessoires de maison (21644971+21644975)
Electronics and appliance stores (21644979+21644983)	12,675	13,742	1,041	1,053	1,064	1,073	1,074	1,072	1,074	1,083	1,099	Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers (21644979+21644983)
General merchandise stores (32955920)	46,518	48,624	3,885	3,833	3,859	3,898	3,980	3,926	3,852	3,939	3,967	Magasins de marchandises diverses (32955920)
Miscellaneous retailers (21645027+21645031)	20,296	21,383	1,697	1,695	1,690	1,682	1,714	1,734	1,685	1,717	1,727	Magasins de détail divers (21645027+21645031)
Volume (2002 \$) (21645485)	369,525	388,710	30,643	30,604	30,912	31,172	31,131	31,195	31,123	31,578	31,580	Volume (\$ de 2002) (21645485)
Annual % change	5.3	5.2	5.7	4.1	4.5	6.8	8.4	6.4	4.6	6.6	5.4	Variation annuelle(%)
\$'000,000												\$'000,000
Large retailers¹ (822787)	103,813	108,444	8,682	8,737	8,644	8,656	8,807	8,575	9,249	12,715	7,527	Détaillants majeurs¹ (822787)
Food and beverages (822788)	34,678	36,731	2,856	2,926	2,934	2,902	2,998	2,873	2,914	3,574	2,780	Aliments et boissons (822788)
Clothing, footwear and accessories (822811)	17,374	17,729	1,438	1,449	1,310	1,394	1,574	1,519	1,640	2,510	1,030	Chaussures, vêtements et accessoires (822811)
Home furnishings and electronics (822840)	16,056	16,964	1,122	1,179	1,299	1,328	1,392	1,362	1,575	2,459	1,210	Articles d'ameublement et appareils (822840)
Housewares (non-electric) and household supplies (822874)	4,498	4,642	351	353	372	395	400	386	408	525	358	Articles et fournitures non électriques pour la maison (822874)
Lawn and garden products (822878)	4,194	4,253	667	573	436	307	279	251	270	336	186	Quincaillerie et produits pour pelouse et jardin (822878)
Health and personal care (822803)	9,879	10,424	814	813	790	809	837	824	858	1,085	800	Articles de santé et de soins personnels (822803)
Sporting and leisure goods (822892)	5,215	5,627	386	411	425	384	356	384	548	996	336	Articles de sport et de loisirs (822892)
Other goods and services (822908)	11,919	12,074	1,048	1,033	1,078	1,136	970	975	1,036	1,228	827	Autres biens et services (822908)

¹ Not seasonally adjusted.
CANSIM tables: 080-0014, 080-0016 and 080-0009

¹ Non désaisonnalisés.
Tableaux CANSIM : 080-0014, 080-0016 et 080-0009

Table 30 Retail trade – (concluded)

Tableau 30 Commerce de détail – (fin)

	2007 F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
\$'000,000												\$'000,000
All retail (21644955)	33,380	34,019	34,005	34,952	34,555	34,259	34,493	34,501	34,570	34,887	35,100	Tous les détaillants (21644955)
New car dealers (21644959)	6,097	6,402	6,472	6,736	6,499	6,297	6,467	6,417	6,473	6,242	6,514	Concessionnaires d'automobiles neuves (21644959)
Used vehicle and parts (21644963)	1,507	1,534	1,532	1,665	1,595	1,591	1,573	1,562	1,560	1,570	1,617	Concessionnaires de véhicules d'occasion et de pièces (21644963)
Total excluding motor vehicle and parts (21645035)	25,776	26,083	26,001	26,552	26,461	26,370	26,454	26,522	26,537	27,075	26,969	Total excluant les automobiles et les pièces (21645035)
Gasoline stations (21644967)	3,648	3,746	3,817	3,917	3,869	3,864	3,736	3,771	3,849	4,193	4,254	Stations-service (21644967)
Supermarkets and others (21644995+21644999)	6,191	6,241	6,288	6,305	6,345	6,291	6,301	6,329	6,334	6,388	6,355	Supermarchés et autre (21644995+21644999)
Beer, wine and liquor stores (21645003)	1,312	1,325	1,345	1,343	1,355	1,328	1,336	1,354	1,344	1,370	1,342	Magasins de bière, de vin et de spiritueux (21645003)
Clothing and footwear stores (21645011+21645015)	1,947	1,990	1,927	2,010	1,991	2,011	2,034	2,005	1,990	2,018	1,964	Magasins de vêtements et chaussures (21645011+21645015)
Building and outdoor supplies stores (21644987+21644991)	2,179	2,203	2,125	2,241	2,248	2,224	2,234	2,253	2,247	2,230	2,204	Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs (21644987+21644991)
Pharmacies and personal care stores (21645007)	2,329	2,341	2,310	2,368	2,346	2,364	2,392	2,403	2,401	2,400	2,403	Pharmacies et magasins de produits de soins personnels (21645007)
Furniture and home furnishings stores (21644971+21644975)	1,323	1,342	1,356	1,347	1,341	1,353	1,363	1,358	1,348	1,341	1,323	Magasins de meubles et d'accessoires de maison (21644971+21644975)
Electronics and appliance stores (21644979+21644983)	1,112	1,126	1,145	1,144	1,141	1,150	1,191	1,141	1,154	1,170	1,161	Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers (21644979+21644983)
General merchandise stores (32955920)	3,998	4,001	3,952	4,084	4,041	4,015	4,069	4,103	4,045	4,139	4,161	Magasins de marchandises diverses (32955920)
Miscellaneous retailers (21645027+21645031)	1,735	1,767	1,735	1,793	1,784	1,769	1,798	1,806	1,826	1,826	1,804	Magasins de détail divers (21645027+21645031)
Volume (2002 \$) (21645485)	31,405	31,950	31,972	32,806	32,540	32,281	32,708	32,586	32,833	32,934	33,114	Volume (\$ de 2002) (21645485)
Annual % change	4.3	5.5	3.9	7.1	6.3	4.4	4.9	4.7	5.3	5.8	4.9	Variation annuelle(%)
\$'000,000												\$'000,000
Large retailers¹ (822787)	7,043	8,375	8,316	9,281	9,335	8,789	9,227	8,930	8,872	9,903	12,846	Détaillants majeurs¹ (822787)
Food and beverages (822788)	2,707	3,097	2,929	3,149	3,207	3,021	3,125	3,038	3,024	3,104	3,550	Aliments et boissons (822788)
Clothing, footwear and accessories (822811)	962	1,308	1,376	1,514	1,508	1,307	1,501	1,516	1,508	1,766	2,432	Chaussures, vêtements et accessoires (822811)
Home furnishings and electronics (822840)	1,041	1,210	1,167	1,177	1,271	1,350	1,447	1,430	1,405	1,695	2,560	Articles d'ameublement et appareils (822840)
Housewares (non-electric) and household supplies (822874)	309	353	346	369	372	380	416	408	396	419	516	Articles et fournitures non électriques pour la maison (822874)
Lawn and garden products (822878)	192	275	383	726	606	403	322	279	250	277	355	Quincaillerie et produits pour pelouse et jardin (822878)
Health and personal care (822803)	763	855	809	872	867	833	892	883	858	906	1,085	Articles de santé et de soins personnels (822803)
Sporting and leisure goods (822892)	296	351	382	425	455	454	444	400	416	607	1,061	Articles de sport et de loisirs (822892)
Other goods and services (822908)	773	926	923	1,050	1,049	1,040	1,080	976	1,015	1,128	1,286	Autres biens et services (822908)

1 Not seasonally adjusted.

Source: Retail Trade (Catalogue no. 63-005-XIE), contact: C. Bilodeau (613-951-1819). Large retailers, contact: A. Mohammed (613-951-7719).

CANSIM tables: 080-0014, 080-0016 and 080-0009

1 Non désaisonnalisés.

Source: Commerce de détail (n° 63-005-XIF au catalogue), personne ressource: C. Bilodeau (613) 951-1819. Détaillants majeurs, personne ressource: A. Mohammed (613) 951-7719.

Tableaux CANSIM: 080-0014, 080-0016 et 080-0009

Table 31 Wholesale trade

	2006	2007	2006 M	J	J	A	S	O	N	D	2007 J	
\$'000,000												\$'000,000
Total (21645507)	497,398	521,438	41,365	40,949	41,980	42,123	41,499	41,222	41,673	42,977	42,757	Total (21645507)
Annual % change	6.3	4.8	6.3	4.3	9.1	7.9	4.9	2.6	3.7	7.5	4.6	Variation annuelle(%)
Motor vehicles, parts and accessories (21645542+21645547)	94,467	95,643	7,888	7,678	8,627	7,892	7,581	7,195	7,686	8,303	7,995	Véhicules automobiles, pièces et accessoires (21645542+21645547)
Machinery and equipment (21645567+21645572+21645577)	104,788	110,208	8,708	8,626	8,904	8,895	8,657	8,805	8,831	8,867	8,936	Machines et matériel (21645567+21645572+21645577)
Farm products (21645512)	5,247	5,574	378	413	422	450	464	485	467	455	464	Produits agricoles (21645512)
Building supplies (21645552+21645557+21645562)	70,490	74,361	5,900	5,896	5,732	5,808	5,866	5,836	5,897	6,054	6,217	Matériaux de construction (21645552+21645557+21645562)
Food, alcohol and tobacco (21645517+21645522)	90,863	94,041	7,600	7,526	7,578	7,794	7,702	7,647	7,653	7,540	7,573	Produits alimentaires, alcool et tabac (21645517+21645522)
Personal care (21645527+21645532+21645537)	72,395	77,530	6,006	6,077	5,878	6,143	6,103	6,129	6,202	6,465	6,164	Soins personnels (21645527+21645532+21645537)
Other products (21645582)	59,148	64,081	4,886	4,733	4,840	5,141	5,127	5,125	4,938	5,293	5,408	Produits divers (21645582)
	2007 F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
\$'000,000												\$'000,000
Total (21645507)	43,103	44,098	42,835	43,168	43,221	43,987	43,185	43,762	43,896	43,995	42,737	Total (21645507)
Annual % change	6.2	7.1	4.6	4.4	5.5	4.8	2.5	5.5	6.5	5.6	-0.6	Variation annuelle(%)
Motor vehicles, parts and accessories (21645542+21645547)	8,147	8,679	7,948	7,950	7,853	8,110	7,713	7,780	7,739	8,039	7,389	Véhicules automobiles, pièces et accessoires (21645542+21645547)
Machinery and equipment (21645567+21645572+21645577)	8,946	9,135	8,883	9,098	9,258	9,543	9,180	9,248	9,273	9,366	9,238	Machines et matériel (21645567+21645572+21645577)
Farm products (21645512)	470	506	483	446	470	454	449	456	456	447	454	Produits agricoles (21645512)
Building supplies (21645552+21645557+21645562)	6,098	6,274	6,165	6,212	6,238	6,300	6,141	6,121	6,285	6,183	6,069	Matériaux de construction (21645552+21645557+21645562)
Food, alcohol and tobacco (21645517+21645522)	7,766	7,833	7,887	7,831	7,832	7,783	7,902	7,962	7,974	7,937	7,689	Produits alimentaires, alcool et tabac (21645517+21645522)
Personal care (21645527+21645532+21645537)	6,342	6,303	6,363	6,393	6,285	6,540	6,505	6,653	6,654	6,669	6,543	Soins personnels (21645527+21645532+21645537)
Other products (21645582)	5,335	5,368	5,107	5,237	5,285	5,256	5,295	5,542	5,515	5,354	5,354	Produits divers (21645582)
Source:	Wholesale Trade (Catalogue no. 63-008-XIE), contact: M. Atkins (613-951-0291).						Source : Commerce de gros (n° 63-008-XIF au catalogue), personne ressource : M. Atkins (613) 951-0291.					
CANSIM table:	081-0007						Tableau CANSIM : 081-0007					

Table 32 Travel

Tableau 32 Voyages

	2006	2007	2006 M	J	J	A	S	O	N	D	2007 J	
'000												'000
Canadian travellers												Voyageurs canadiens
Total (129471)	46,912	50,045	3,914	3,833	3,891	3,898	3,936	3,866	3,996	4,060	4,042	Total (129471)
From US (129472)	40,173	42,641	3,362	3,269	3,331	3,347	3,361	3,291	3,410	3,464	3,443	Revenant des É.-U. (129472)
By car, same day (129491)	23,460	24,224	1,992	1,920	1,941	1,932	1,942	1,900	1,962	2,025	1,960	Par auto, même journée (129491)
By car, other (129490-129491)	9,298	10,608	764	747	778	797	789	775	807	790	840	Par auto, autre (129490-129491)
One or more nights (129588)	15,992	17,735	1,311	1,289	1,330	1,354	1,357	1,336	1,390	1,372	1,427	Après une ou plusieurs nuits (129588)
From other than US (129482)	6,739	7,404	552	564	560	551	575	575	586	596	600	D'ailleurs que des É.-U. (129482)
Travellers to Canada												Voyageurs au Canada
Total (129449)	33,390	30,373	2,821	2,767	2,726	2,719	2,704	2,652	2,666	2,779	2,618	Total (129449)
From US (129450)	28,873	25,695	2,441	2,396	2,358	2,343	2,329	2,281	2,285	2,389	2,230	Venant des É.-U. (129450)
By car, same day (129504)	13,747	11,164	1,165	1,147	1,131	1,109	1,094	1,034	1,042	1,102	1,005	Par auto, même journée (129504)
By car, other (129503-129504)	8,318	7,961	685	677	665	675	671	688	692	721	682	Par auto, autre (129503-129504)
One or more nights (129567)	13,855	13,415	1,164	1,146	1,121	1,133	1,135	1,150	1,147	1,191	1,133	Une ou plusieurs nuits (129567)
From other than US (129460)	4,518	4,679	380	371	368	376	375	371	381	390	388	D'ailleurs que des É.-U. (129460)
	2007											
	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
'000												'000
Canadian travellers												Voyageurs canadiens
Total (129471)	3,751	3,940	3,939	3,983	4,066	4,085	4,172	4,341	4,509	4,769	4,447	Total (129471)
From US (129472)	3,158	3,340	3,342	3,378	3,461	3,478	3,560	3,718	3,863	4,110	3,789	Revenant des É.-U. (129472)
By car, same day (129491)	1,798	1,905	1,908	1,935	1,985	1,989	1,998	2,102	2,228	2,297	2,117	Par auto, même journée (129491)
By car, other (129490-129491)	754	809	795	808	834	846	896	931	964	1,135	995	Par auto, autre (129490-129491)
One or more nights (129588)	1,310	1,377	1,374	1,387	1,420	1,435	1,504	1,556	1,573	1,756	1,617	Après une ou plusieurs nuits (129588)
From other than US (129482)	593	600	596	605	605	607	612	624	646	659	658	D'ailleurs que des É.-U. (129482)
Travellers to Canada												Voyageurs au Canada
Total (129449)	2,475	2,550	2,539	2,598	2,631	2,498	2,556	2,557	2,501	2,438	2,412	Total (129449)
From US (129450)	2,086	2,151	2,154	2,215	2,241	2,114	2,171	2,170	2,117	2,036	2,010	Venant des É.-U. (129450)
By car, same day (129504)	922	964	963	970	997	959	957	924	874	824	804	Par auto, même journée (129504)
By car, other (129503-129504)	630	646	655	669	680	633	667	674	688	672	665	Par auto, autre (129503-129504)
One or more nights (129567)	1,078	1,090	1,101	1,148	1,157	1,062	1,117	1,149	1,149	1,118	1,114	Une ou plusieurs nuits (129567)
From other than US (129460)	388	399	385	383	390	384	385	387	384	402	403	D'ailleurs que des É.-U. (129460)

Source: International Travel, National and Provincial Counts (Touriscope) (Catalogue no. 66-001-PIE), contact: S. DeRepentigny (613-951-9169).

CANSIM tables: 427-0005 and 427-0004

Source: Voyages internationaux, dénombrement national et provincial (Touriscope) (n° 66-001-PIF au catalogue), personne ressource: S. DeRepentigny (613) 951-9169.

Tableaux CANSIM: 427-0005 et 427-0004

Table 33 Transportation and communication

	2006	2007	2006 D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D
'000,000															
Pipelines															
Crude oil															
(m ³ -km) (7472)	122,171	..	11,067	11,304	9,256	10,109	10,291	10,231	9,603	10,284	10,702	10,231	10,253
(tonne km) (7473)	103,124	..	9,342	9,542	7,813	8,533	8,687	8,636	8,106	8,680	9,034	8,636	8,654
Oil products															
(m ³ -km) (7477)	24,604	..	2,420	2,202	2,163	2,189	1,918	1,942	1,847	1,956	1,845	1,807	2,020
(tonne km) (7469)	18,736	..	1,843	1,677	1,647	1,667	1,460	1,479	1,406	1,490	1,405	1,376	1,538
'000,000,000															
Natural gas															
(m ³ -km) (7481)	279,198	..	22,482	23,201	22,886	23,653
(tonne km) (7482)	203,815	..	16,412	16,937	16,707	17,267
'000															
Major Canadian airlines															
Passengers (11743)	33,439	..	2,787
Passenger-km ('000,000) (11744)	88,323	..	7,194
Cargo															
Kilograms (11745)	265,470	..	24,640
Tonne-kilometres (11746)	155,405
Rail															
Car loadings (tonnes) (74870)	258,654	255,654	20,560	20,767	17,985	20,984	21,098	23,361	21,602	22,126	22,311	21,468	22,815	21,865	19,272

Note: Not seasonally adjusted.
Sources: Pipeline Transportation of Crude Oil and Refined Petroleum Products. Natural Gas Transportation and Distribution. Aviation Statistics Centre, Aviation: Service Bulletin (Catalogue no. 51-004-XIB), contact: L. DiPietro (613-951-0146). Monthly Railway Carloadings (Catalogue no. 52-001-XIE), contact: G. Maloney (613-951-0162).

CANSIM tables: 133-0005, 129-0001, 401-0001 and 404-0002

Tableau 33 Transports et communications

	2006	2007	2006 D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D
'000,000															
Pipe-lines															
Pétrole brut															
(m ³ -km) (7472)	122,171	..	11,067	11,304	9,256	10,109	10,291	10,231	9,603	10,284	10,702	10,231	10,253
(tonnes km) (7473)	103,124	..	9,342	9,542	7,813	8,533	8,687	8,636	8,106	8,680	9,034	8,636	8,654
Produits pétroliers															
(m ³ -km) (7477)	24,604	..	2,420	2,202	2,163	2,189	1,918	1,942	1,847	1,956	1,845	1,807	2,020
(tonnes km) (7469)	18,736	..	1,843	1,677	1,647	1,667	1,460	1,479	1,406	1,490	1,405	1,376	1,538
'000,000,000															
Gaz naturel															
(m ³ -km) (7481)	279,198	..	22,482	23,201	22,886	23,653
(tonnes km) (7482)	203,815	..	16,412	16,937	16,707	17,267
'000															
Transporteurs aériens canadiens															
Passagers (11743)	33,439	..	2,787
Passagers-km ('000 000) (11744)	88,323	..	7,194
Marchandises															
Kilogrammes (11745)	265,470	..	24,640
Tonnes-km (11746)	155,405
Rail															
Chargements (tonnes) (74870)	258,654	255,654	20,560	20,767	17,985	20,984	21,098	23,361	21,602	22,126	22,311	21,468	22,815	21,865	19,272

Note : Non désaisonnalisés.
Sources : Transport du pétrole brut et des produits pétroliers raffinés par pipeline. Transport et distribution du gaz naturel. Centre des statistiques de l'aviation, Aviation : bulletin de service (n° 51-004-XIB au catalogue), personne ressource : L. DiPietro (613) 951-0146. Chargements ferroviaires mensuels (n° 52-001-XIF au catalogue), personne ressource : G. Maloney (613) 951-0162.

Tableaux CANSIM : 133-0005, 129-0001, 401-0001 et 404-0002

VII. Financial markets

VII. Marchés financiers

Table 34 Interest rates and exchange rates	52
Table 35 Toronto stock exchange	53
Table 36 Money supply and credit	54
Table 37 Corporate finances	54
Table 38 Operating profits by major industry	55
Table 39 Net new issues of securities	55
Table 40 Security issues and retirements (par values)	56

Page

Tableau 34 Taux d'intérêts et taux de change	52
Tableau 35 La bourse de Toronto	53
Tableau 36 Offre de monnaie et crédit	54
Tableau 37 Finances des entreprises	54
Tableau 38 Bénéfices d'exploitation par industrie principale	55
Tableau 39 Émissions nettes de titres	55
Tableau 40 Émissions de titres et remboursements (valeur nominale)	56

Page

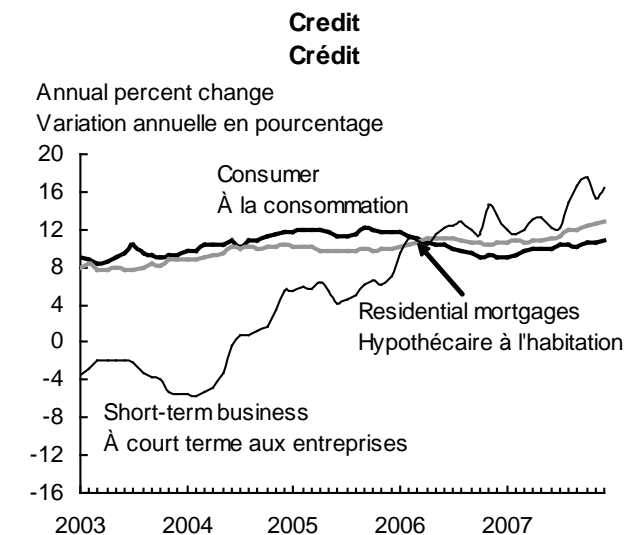
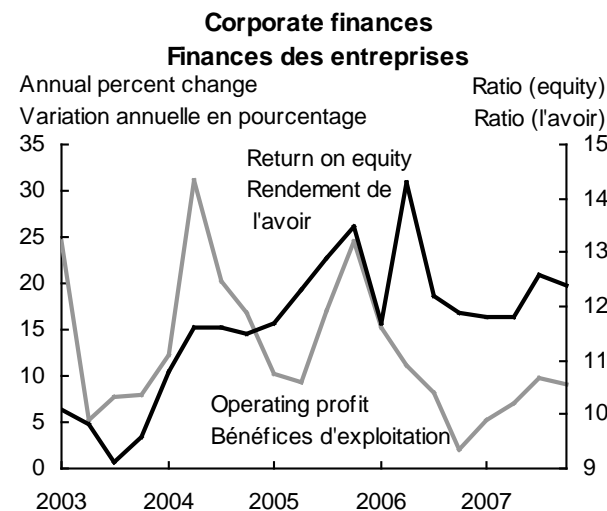
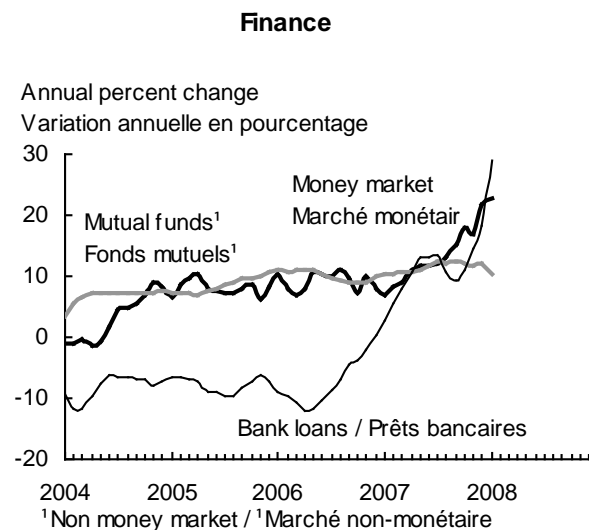
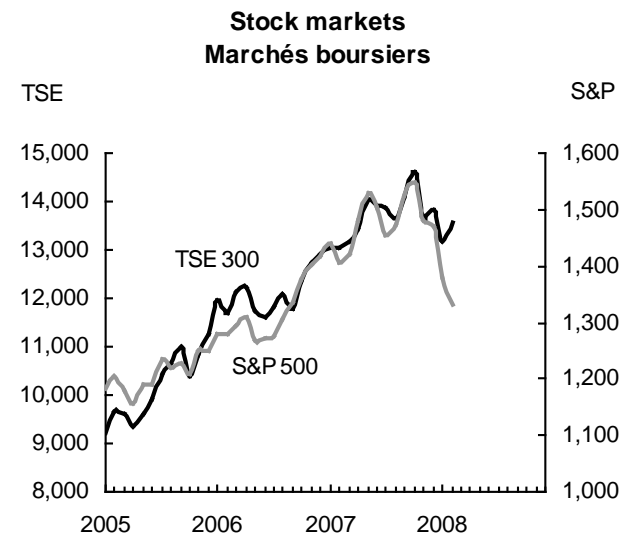
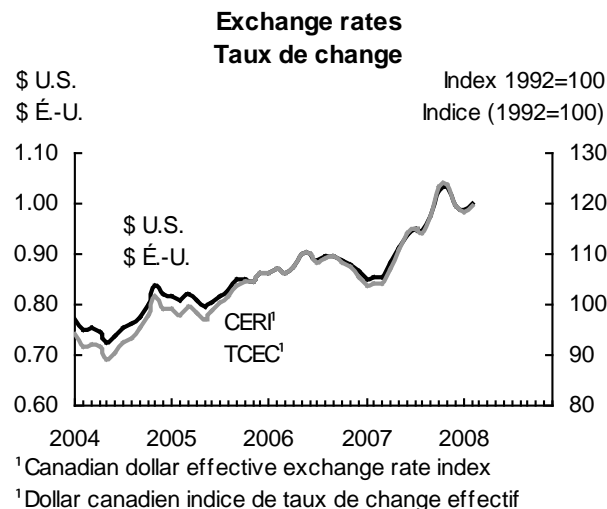
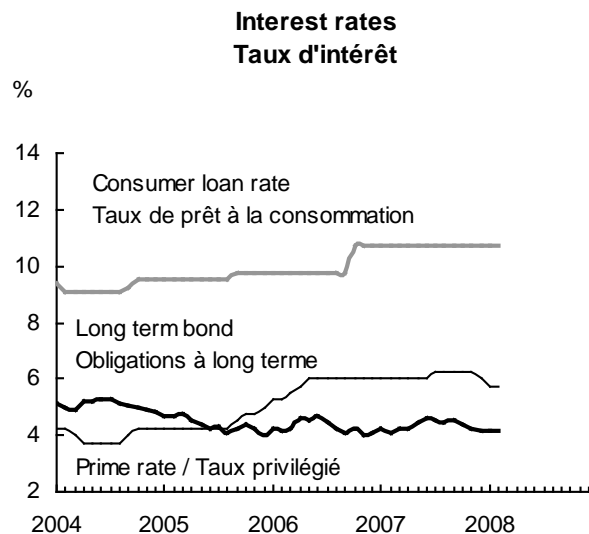


Table 34 Interest rates and exchange rates¹

	2006	2007	2006 J	A	S	O	N	D	2007 J	F	M												
Interest rates												Taux d'intérêts											
Bank rate ² (122530)	4.31	4.60	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	Taux d'escompte ² (122530)										
Prime rate (122495)	5.81	6.10	6.00	6.00	6.00	6.00	6.00	6.00	6.00	6.00	6.00	6.00	Taux privilégié (122495)										
90-day treasury bills (122484)	4.02	4.17	4.18	4.14	4.15	4.16	4.18	4.17	4.16	4.18	4.18	4.18	Bons du trésor à 90 jours (122484)										
90-day commercial paper (122491)	4.20	4.63	4.35	4.34	4.30	4.34	4.30	4.33	4.33	4.35	4.35	4.35	Papier commercial à 90 jours (122491)										
Conventional mortgages												Hypothécaires ordinaires											
1-year (122520)	6.28	6.90	6.60	6.40	6.40	6.40	6.40	6.30	6.50	6.50	6.40	6.40	1 an (122520)										
5-year (122521)	6.66	7.07	6.95	6.85	6.70	6.80	6.55	6.45	6.65	6.65	6.49	6.49	5 ans (122521)										
Long-term Canada bonds (122487)	4.30	4.34	4.46	4.22	4.08	4.25	4.03	4.11	4.23	4.10	4.21	4.21	Obligations à long terme (122487)										
Exchange rates¹												Taux de change¹											
US dollar (37426)	1.134	1.074	1.129	1.118	1.116	1.129	1.136	1.153	1.176	1.171	1.168	1.168	Dollar américain (37426)										
reciprocal (1/37426)	0.882	0.931	0.886	0.894	0.896	0.886	0.880	0.867	0.850	0.854	0.856	0.856	inversé (1/37426)										
British pound (37430)	2.090	2.148	2.083	2.117	2.103	2.118	2.174	2.263	2.303	2.293	2.275	2.275	Livre britannique (37430)										
Euro (121742)	1.424	..	1.432	1.432	1.420	1.424	1.465	1.523	1.527	1.531	1.547	1.547	Euro (121742)										
Japanese yen ('000) (37456)	9.75	9.12	9.76	9.64	9.52	9.52	9.69	9.84	9.76	9.72	9.96	9.96	Yen japonais ('000) (37456)										
CERI index ³ (41498903)	107.88	113.13	108.31	109.05	109.51	108.39	107.33	105.36	103.69	104.06	104.06	104.06	Indice TCEC ³ (41498903)										
	2007												2008										
	A	M	J	J	A	S	O	N	D		J	F											
Interest rates												Taux d'intérêts											
Bank rate ² (122530)	4.50	4.50	4.50	4.75	4.75	4.75	4.75	4.75	4.50	4.25	4.25	4.25	Taux d'escompte ² (122530)										
Prime rate (122495)	6.00	6.00	6.00	6.25	6.25	6.25	6.25	6.25	6.00	5.75	5.75	5.75	Taux privilégié (122495)										
90-day treasury bills (122484)	4.17	4.20	4.38	4.54	4.31	4.09	3.99	3.97	3.87	3.60	3.28	3.28	Bons du trésor à 90 jours (122484)										
90-day commercial paper (122491)	4.35	4.43	4.58	4.70	5.09	5.03	4.70	4.84	4.80	3.95	3.84	3.84	Papier commercial à 90 jours (122491)										
Conventional mortgages												Hypothécaires ordinaires											
1-year (122520)	6.60	6.85	7.05	7.05	7.05	7.05	7.25	7.20	7.35	7.35	7.25	7.25	1 an (122520)										
5-year (122521)	6.64	7.14	7.24	7.24	7.24	7.19	7.44	7.39	7.54	7.39	7.29	7.29	5 ans (122521)										
Long-term Canada bonds (122487)	4.21	4.43	4.59	4.52	4.44	4.50	4.39	4.22	4.18	4.17	4.14	4.14	Obligations à long terme (122487)										
Exchange rates¹												Taux de change¹											
US dollar (37426)	1.134	1.095	1.065	1.050	1.058	1.025	0.975	0.967	1.003	1.011	0.999	0.999	Dollar américain (37426)										
reciprocal (1/37426)	0.882	0.913	0.939	0.952	0.945	0.975	1.025	1.034	0.997	0.989	1.001	1.001	inversé (1/37426)										
British pound (37430)	2.256	2.173	2.116	2.138	2.127	2.070	1.994	2.002	2.024	1.991	1.962	1.962	Livre britannique (37430)										
Euro (121742)	1.533	1.480	1.429	1.442	1.441	1.427	1.388	1.420	1.461	1.488	1.474	1.474	Euro (121742)										
Japanese yen ('000) (37456)	9.54	9.07	8.68	8.65	9.07	8.92	8.42	8.71	8.93	9.39	9.33	9.33	Yen japonais ('000) (37456)										
CERI index ³ (41498903)	106.88	110.85	114.05	115.19	114.36	117.51	123.33	123.93	119.67	118.30	119.44	119.44	Indice TCEC ³ (41498903)										

1 Canadian dollars per unit.
 2 Last Wednesday of the month.
 3 Canadian dollar effective exchange rate index (CERI) (1992=100). A rise in the index indicates an increase in the Canadian dollar.

Source: Bank of Canada, Public Information Service (1-800-303-1282).

CANSIM tables: 176-0043, 176-0064 and 176-0067

1 Dollars canadiens par unité.
 2 Le dernier mercredi du mois.
 3 Dollar canadien, indice de taux de change effectif (TCEC) (1992=100). Une hausse de l'indice signale une augmentation du dollar canadien.

Source: Banque du Canada, service d'information au public (1 800 303-1282).

Tableaux CANSIM: 176-0043, 176-0064 et 176-0067

Table 35 Toronto stock exchange

Tableau 35 La bourse de Toronto

	2006	2007	2006	A	S	O	N	D	2007	F	M	
			J						J			
'000,000												'000,000
Volume (6379)	82,050	96,109	4,737	5,768	6,646	7,283	8,483	6,080	7,769	8,062	7,907	Volume (6379)
Value (\$) (6384)	1,416,069	1,697,185	101,321	113,190	125,175	129,147	134,968	103,614	128,941	122,599	134,644	Valeur (\$) (6384)
1975=1000												1975=1000
Price index (122620)	12,081	13,700	11,831	12,074	11,761	12,345	12,752	12,908	13,034	13,045	13,166	Indice des prix (122620)
Annual % change	18.9	13.4	13.5	13.2	6.8	18.9	17.8	14.5	9.1	11.6	8.7	Variation annuelle(%)
Ratio												Ratio
Price earnings (122629)	17.73	17.43	17.22	16.88	15.96	16.21	16.24	15.78	15.96	15.97	16.30	Prix/Bénéfice (122629)
Yield (%)												Rendement (%)
Stock dividend (122628)	2.34	2.42	2.44	2.46	2.55	2.43	2.40	2.42	2.39	2.42	2.46	Dividende sur action (122628)
	2007											
	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J	F	
'000,000												'000,000
Volume (6379)	7,952	8,836	8,001	7,751	8,030	7,074	9,095	8,729	6,902	9,091	7,828	Volume (6379)
Value (\$) (6384)	124,158	155,025	152,561	152,256	157,511	129,817	162,881	157,161	119,631	171,668	137,618	Valeur (\$) (6384)
1975=1000												1975=1000
Price index (122620)	13,417	14,057	13,907	13,869	13,660	14,099	14,625	13,689	13,833	Indice des prix (122620)
Annual % change	9.9	19.7	19.8	17.2	13.1	19.9	18.5	7.3	7.2	Variation annuelle(%)
Ratio												Ratio
Price earnings (122629)	16.59	17.54	17.32	17.47	17.65	18.50	18.88	18.57	18.43	Prix/Bénéfice (122629)
Yield (%)												Rendement (%)
Stock dividend (122628)	2.41	2.36	2.39	2.42	2.49	2.40	2.32	2.55	2.49	Dividende sur action (122628)

Source: Toronto Stock Exchange Review.
CANSIM tables: 184-0002 and 176-0047

Source: Revue de la bourse de Toronto.
Tableaux CANSIM: 184-0002 et 176-0047

Table 36 Money supply and credit

	2006	2007	2006	J	A	S	O	N	D	2007	F	
			J	J	A	S	O	N	D	J	J	
\$'000,000												\$'000,000
Monetary aggregates												Agrégats monétaires
M1+ (gross) (37151)	378,452	413,900	375,868	379,984	382,151	385,750	389,403	393,891	397,395	398,660	400,087	M1+ (brut) (37151)
M2 (gross) (41552796)	700,536	754,689	696,745	701,800	706,506	713,880	719,457	725,404	729,338	731,964	734,082	M2 (brut) (41552796)
M2++ (gross) (41552801)	1,423,595	1,549,509	1,415,169	1,424,050	1,434,159	1,446,205	1,457,249	1,469,609	1,483,746	1,492,454	1,501,967	M2++ (brut) (41552801)
Mutual Funds ¹ (37149)	439,959	490,474	437,089	439,654	443,067	446,108	450,529	454,641	462,167	466,620	471,035	Fonds mutuels ¹ (37149)
Household credit												Crédit aux ménages
Total (36415)	1,015,572	1,127,872	1,011,824	1,019,838	1,026,473	1,035,838	1,042,407	1,050,898	1,060,175	1,069,645	1,079,861	Total (36415)
Consumer (122707)	321,334	353,720	319,805	321,782	324,295	327,657	328,903	331,759	334,284	337,282	340,329	À la consommation (122707)
Mortgage (122746)	694,238	774,151	692,019	698,056	702,178	708,182	713,505	719,139	725,891	732,363	739,532	Hypothécaire (122746)
Business credit (122643)	1,063,282	1,140,689	1,062,775	1,070,075	1,073,834	1,073,797	1,072,737	1,082,189	1,090,642	1,091,453	1,100,285	Crédit aux entreprises (122643)
	2007											2008
	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J	J

\$'000,000												\$'000,000
Monetary aggregates												Agrégats monétaires
M1+ (gross) (37151)	403,975	406,706	408,203	412,842	417,690	421,639	425,568	421,497	423,061	426,874	430,632	M1+ (brut) (37151)
M2 (gross) (41552796)	739,314	743,031	746,005	752,947	759,416	764,401	770,561	767,429	770,907	776,206	783,466	M2 (brut) (41552796)
M2++ (gross) (41552801)	1,512,566	1,522,681	1,532,739	1,545,889	1,558,658	1,567,612	1,579,129	1,581,849	1,589,146	1,609,419	..	M2++ (brut) (41552801)
Mutual Funds ¹ (37149)	474,384	478,831	483,890	488,722	493,631	496,796	501,076	505,631	507,390	517,679	514,164	Fonds mutuels ¹ (37149)
Household credit												Crédit aux ménages
Total (36415)	1,089,629	1,100,293	1,109,520	1,120,646	1,132,295	1,143,892	1,153,775	1,166,778	1,177,113	1,189,487	..	Total (36415)
Consumer (122707)	343,636	346,456	349,231	351,896	355,019	357,878	360,611	364,093	367,118	370,726	..	À la consommation (122707)
Mortgage (122746)	745,993	753,837	760,288	768,749	777,276	786,014	793,164	802,686	809,995	818,760	..	Hypothécaire (122746)
Business credit (122643)	1,111,774	1,122,632	1,133,222	1,138,766	1,146,385	1,156,617	1,160,869	1,167,043	1,174,365	1,184,861	1,188,670	Crédit aux entreprises (122643)

1 Non-money market.

Source: Bank of Canada, Public Information Service (1-800-303-1282).

CANSIM tables: 176-0025, 176-0032, 176-0027, 176-0069 and 176-0023

1 Autres que ceux du marché monétaire.

Source: Banque du Canada, service d'information au public (1 800 303-1282).

Tableaux CANSIM: 176-0025, 176-0032, 176-0027, 176-0069 et 176-0023

Table 37 Corporate finances

	2006	2007	2005	2006				2007				
			IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	
\$'000,000												\$'000,000
Operating profit (634671)	243,568	262,524	60,788	59,632	60,531	61,390	62,015	62,691	64,739	67,381	67,713	Bénéfices d'exploitation (634671)
Operating revenue (634670)	2,858,281	2,997,243	704,160	702,886	709,821	721,754	723,820	740,202	747,770	751,069	758,202	Revenus d'exploitation (634670)
ratio												ratio
Profit margins ¹ (634671/634670)	8.52	8.76	8.63	8.48	8.53	8.51	8.57	8.47	8.66	8.97	8.93	Marges bénéficiaires ¹ (634671/634670)
\$'000,000												\$'000,000
Net profit ² (634673)	168,210	181,164	42,881	37,847	47,446	41,347	41,570	42,547	43,290	47,578	47,749	Bénéfices nets ² (634673)
ratio												ratio
Return on equity ³ (634672/634628)	12.52	12.14	13.46	11.67	14.31	12.16	11.94	11.81	11.75	12.60	12.39	Rendement de l'avoir ³ (634672/634628)

1 Ratio of operating profit to operating revenue.

2 Profit arising from the netting of all revenue sources with all expenses and charges.

3 Ratio of profit before extraordinary gains to total equity.

Source: Quarterly Financial Statistics for Enterprises, (Catalogue no. 61-008-XIE), contact: L. Noel (613-951-2604).

CANSIM tables: 187-0002 and 187-0001

1 Ratio des bénéfices d'exploitation aux revenus d'exploitation.

2 Bénéfice provenant de la présentation au net de toutes les sources de revenus moins toutes les dépenses et les charges.

3 Ratio des bénéfices avant gains extraordinaires sur l'avoir total.

Source: Statistiques financières trimestrielles des entreprises, (n° 61-008-XIF au catalogue), personne ressource: L. Noel (613) 951-2604.

Tableaux CANSIM: 187-0002 et 187-0001

Table 38 Operating profits by major industry

	2006	2007	2005	2006				2007				
			IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	
\$'000,000												\$'000,000
Total (634671)	243,569	262,524	60,788	59,632	60,531	61,390	62,015	62,691	64,739	67,381	67,713	Total (634671)
Primary (634968)	2,739	2,532	594	674	684	681	700	756	760	539	477	Primaires (634968)
Oil and gas (26619542)	32,493	28,177	9,590	8,581	8,246	8,536	7,130	7,071	7,055	6,991	7,060	Pétrole et gaz (26619542)
Mining (26619582)	4,645	4,983	1,149	1,001	1,168	1,200	1,276	1,188	1,329	1,266	1,202	Mines (26619582)
Utilities (635265)	3,064	3,374	904	769	724	682	889	845	750	856	923	Services publics (635265)
Manufacturing (635463)	42,682	44,989	11,505	10,458	10,306	10,977	10,940	11,059	11,003	11,627	11,300	Fabrication (635463)
Construction (635364)	11,422	10,971	2,955	3,147	3,259	2,606	2,410	2,572	2,579	2,782	3,039	Construction (635364)
Transportation (635760)	10,451	11,397	2,633	2,631	2,502	2,565	2,752	2,595	2,703	3,030	3,070	Transports (635760)
Wholesale trade (635562)	17,039	19,105	3,956	4,031	4,283	4,151	4,574	4,529	4,720	4,726	5,132	Commerce de gros (635562)
Retail trade (635661)	13,619	16,510	3,076	3,145	3,441	3,521	3,512	3,950	3,998	4,164	4,400	Commerce de détail (635661)
Finance, insurance and real estate (635958+634869)	78,445	90,491	17,856	18,608	19,042	19,799	20,997	20,667	22,746	23,618	23,462	Finances, assurances et affaires imm. (635958+634869)
Administrative and support (636255)	3,105	3,855	875	819	703	818	765	903	958	1,044	949	Services de soutien administratifs (636255)
Professional and related (636057)	4,452	5,080	1,189	1,087	1,212	1,037	1,116	1,200	1,375	1,270	1,235	Professionnels et connexes (636057)
Info. and recreation (635859+636552)	11,603	13,079	2,572	2,712	2,994	2,945	2,952	3,398	2,842	3,464	3,374	Info. et loisirs (635859+636552)
Accomm. and food (636651)	2,312	2,340	539	618	591	526	576	626	562	560	592	Hébergement et restauration (636651)
Education and healthcare (26619622)	4,054	4,320	1,004	986	1,003	1,015	1,050	1,011	1,049	1,113	1,147	Enseignement et santé (26619622)
Other services (636750)	1,446	1,315	391	365	373	333	375	321	310	332	352	Autres services (636750)

Source: Quarterly Financial Statistics for Enterprises, (Catalogue no. 61-008-XIE), contact: L. Noel (613-951-2604).

Source: Statistiques financières trimestrielles des entreprises, (n° 61-008-XIF au catalogue), personne ressource: L. Noel (613) 951-2604.

CANSIM table: 187-0002

Tableau CANSIM: 187-0002

Table 39 Net new issues of securities¹

	2006	2007	2005	2006				2007				
			IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	
\$'000,000												\$'000,000
Stocks (122335)	145	29,173	4,022	366	4,577	-2,389	-2,409	7,338	9,046	2,474	10,315	Actions (122335)
Bonds												Obligations
Total ¹ (122328)	78,415	118,833	17,026	25,868	7,831	19,482	25,234	33,994	33,018	27,982	23,839	Total ¹ (122328)
Federal (122305)	-7,367	-10,527	-6,103	2,171	-3,149	-1,157	-5,232	534	-4,367	-636	-6,058	Fédéral (122305)
Provincial (122308)	8,985	6,283	970	-894	-757	5,724	4,912	246	256	2,131	3,650	Provinciales (122308)
Corporate (122314)	7,188	21,901	2,405	5,302	-7,015	1,421	7,480	3,155	10,953	4,358	3,435	Des sociétés (122314)
	2006	2007	2007									
			A	M	J	J	A	S	O	N	D	
\$'000,000												\$'000,000
Securities bought by non-residents²												Titres vendus aux non-résidents²
Total (113389)	32,543	-33,755	2,494	-2,770	-2,899	-745	-3,748	-5,155	-24,362	-4,898	1,241	Total (113389)
Stocks (113419)	10,814	-41,809	3,437	-2,911	-1,426	95	-5,719	-2,900	-23,525	-9,600	1,272	Actions (113419)
Bonds (113390)	18,013	9,477	-218	-137	-2,927	476	2,119	-2,558	131	4,762	-492	Obligations (113390)
Money market (113422)	3,715	-1,424	-725	277	1,454	-1,316	-148	303	-968	-59	460	Marché monétaire (113422)

1 Selected components do not add to the total.

2 Unadjusted for seasonality.

Sources: Bank of Canada, Public Information Service (1-800-303-1282). Canada's International Transactions in Securities (Catalogue no. 67-002-XIE), Client services (613-951-1855).

CANSIM tables: 176-0035, 176-0034 and 376-0020

1 La somme des composantes choisies diffère du total.

2 Non désaisonnalisés.

Sources: Banque du Canada, service d'information au public (1 800 303-1282). Opérations internationales du Canada en valeurs mobilières (n° 67-002-XIF au catalogue), Service aux clients (613) 951-1855.

Tableaux CANSIM: 176-0035, 176-0034 et 376-0020

Table 40 Security issues and retirements (par values)¹

	2006	2007	2005 IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	IV	
\$'000,000												\$'000,000
Government of Canada												Gouvernement canadien
Funded debt ² (37289)	403,548	383,281	412,854	419,637	406,703	404,522	403,548	413,472	393,590	384,357	383,281	Dette consolidée totale ² (37289)
Gross new issues ³ (37303)	35,615	32,163	7,984	6,922	9,467	10,500	8,726	4,916	9,583	10,236	7,428	Émissions brutes ³ (37303)
Retirements ³ (37306)	39,890	40,223	13,247	4,392	11,709	11,040	12,749	4,001	13,365	10,563	12,294	Remboursements ³ (37306)
Provincial securities												Titres des provinces
Gross new issues (122264)	44,148	34,094	10,006	11,552	9,289	10,383	12,924	7,810	6,474	9,000	10,810	Émissions brutes (122264)
Retirements (122286)	35,165	27,811	9,037	12,446	10,047	4,659	8,013	7,564	6,218	6,869	7,160	Remboursements (122286)
Net new issues (122308)	8,985	6,283	970	-894	-757	5,724	4,912	246	256	2,131	3,650	Émissions nettes (122308)
Corporate bonds												Obligations des sociétés
Gross new issues (122270)	79,300	89,074	17,239	22,445	10,599	15,794	30,462	17,075	28,900	20,013	23,086	Émissions brutes (122270)
Retirements (122292)	72,111	67,174	14,834	17,143	17,614	14,372	22,982	13,921	17,947	15,655	19,651	Remboursements (122292)
Net new issues (122314)	7,188	21,901	2,405	5,302	-7,015	1,421	7,480	3,155	10,953	4,358	3,435	Émissions nettes (122314)
Preferred stocks												Actions privilégiées
Gross new issues (122273)	4,865	4,229	2,325	765	1,211	1,389	1,500	2,151	1,175	36	867	Émissions brutes (122273)
Retirements (122295)	3,104	1,005	536	224	1,166	23	1,691	1	139	410	455	Remboursements (122295)
Net new issues (122317)	1,761	3,225	1,789	541	45	1,366	-191	2,151	1,036	-374	412	Émissions nettes (122317)
Common stocks												Actions ordinaires
Gross new issues (122276)	25,618	39,925	6,603	7,420	7,651	3,607	6,940	8,376	12,506	6,567	12,476	Émissions brutes (122276)
Retirements (122298)	27,233	13,977	4,370	7,595	3,119	7,362	9,157	3,189	4,496	3,719	2,573	Remboursements (122298)
Net new issues (122320)	-1,616	25,949	2,233	-175	4,532	-3,755	-2,218	5,187	8,010	2,848	9,904	Émissions nettes (122320)

1 Unadjusted for seasonality.

2 End of period.

3 Excluding Treasury Bills, Canada Savings Bonds and other non-market issues.

Source: Bank of Canada Review.

CANSIM tables: 176-0022 and 176-0034

Tableau 40 Émissions de titres et remboursements (valeur nominale)¹

	2006	2007	2005 IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	IV	
\$'000,000												\$'000,000
Gouvernement canadien												Gouvernement canadien
Dette consolidée totale ² (37289)	403,548	383,281	412,854	419,637	406,703	404,522	403,548	413,472	393,590	384,357	383,281	Dette consolidée totale ² (37289)
Émissions brutes ³ (37303)	35,615	32,163	7,984	6,922	9,467	10,500	8,726	4,916	9,583	10,236	7,428	Émissions brutes ³ (37303)
Remboursements ³ (37306)	39,890	40,223	13,247	4,392	11,709	11,040	12,749	4,001	13,365	10,563	12,294	Remboursements ³ (37306)
Titres des provinces												Titres des provinces
Émissions brutes (122264)	44,148	34,094	10,006	11,552	9,289	10,383	12,924	7,810	6,474	9,000	10,810	Émissions brutes (122264)
Remboursements (122286)	35,165	27,811	9,037	12,446	10,047	4,659	8,013	7,564	6,218	6,869	7,160	Remboursements (122286)
Émissions nettes (122308)	8,985	6,283	970	-894	-757	5,724	4,912	246	256	2,131	3,650	Émissions nettes (122308)
Obligations des sociétés												Obligations des sociétés
Émissions brutes (122270)	79,300	89,074	17,239	22,445	10,599	15,794	30,462	17,075	28,900	20,013	23,086	Émissions brutes (122270)
Remboursements (122292)	72,111	67,174	14,834	17,143	17,614	14,372	22,982	13,921	17,947	15,655	19,651	Remboursements (122292)
Émissions nettes (122314)	7,188	21,901	2,405	5,302	-7,015	1,421	7,480	3,155	10,953	4,358	3,435	Émissions nettes (122314)
Actions privilégiées												Actions privilégiées
Émissions brutes (122273)	4,865	4,229	2,325	765	1,211	1,389	1,500	2,151	1,175	36	867	Émissions brutes (122273)
Remboursements (122295)	3,104	1,005	536	224	1,166	23	1,691	1	139	410	455	Remboursements (122295)
Émissions nettes (122317)	1,761	3,225	1,789	541	45	1,366	-191	2,151	1,036	-374	412	Émissions nettes (122317)
Actions ordinaires												Actions ordinaires
Émissions brutes (122276)	25,618	39,925	6,603	7,420	7,651	3,607	6,940	8,376	12,506	6,567	12,476	Émissions brutes (122276)
Remboursements (122298)	27,233	13,977	4,370	7,595	3,119	7,362	9,157	3,189	4,496	3,719	2,573	Remboursements (122298)
Émissions nettes (122320)	-1,616	25,949	2,233	-175	4,532	-3,755	-2,218	5,187	8,010	2,848	9,904	Émissions nettes (122320)

1 Non désaisonnalisés.

2 En fin de période.

3 Ne comprend pas les bons du Trésor, les obligations d'épargne du Canada et les autres titres non négociables.

Source: Revue de la Banque du Canada.

Tableaux CANSIM: 176-0022 et 176-0034

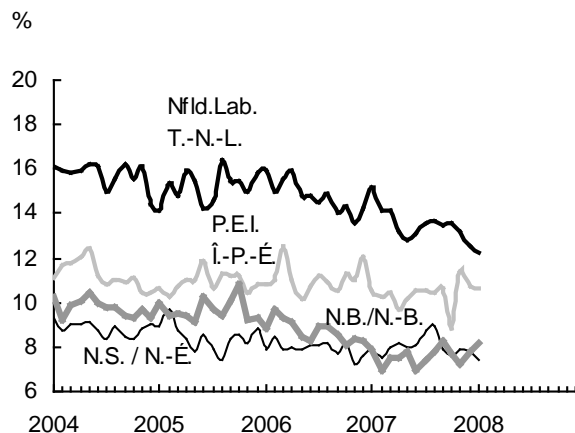
VIII. Provincial

Table 41	Provincial accounts
Table 42	Provincial labour force estimates
Table 43	Provincial employment and earnings
Table 44	Building, housing and non-residential investment
Table 45	Business bankruptcies
Table 46	Retail trade, consumer prices and shipments

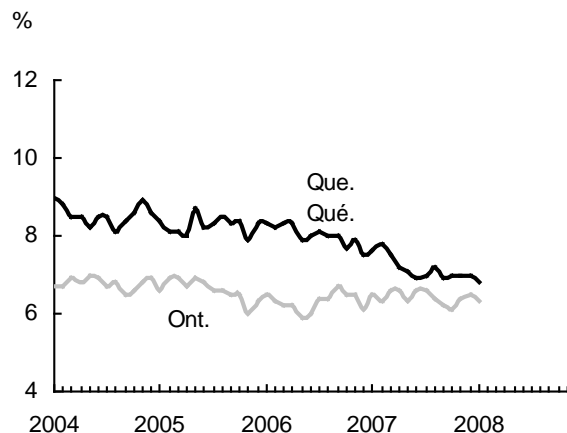
VIII. Les provinces

	Page		Page
Table 41	58	Tableau 41	58
Table 42	59	Tableau 42	59
Table 43	60	Tableau 43	60
Table 44	62	Tableau 44	62
Table 45	63	Tableau 45	63
Table 46	64	Tableau 46	64

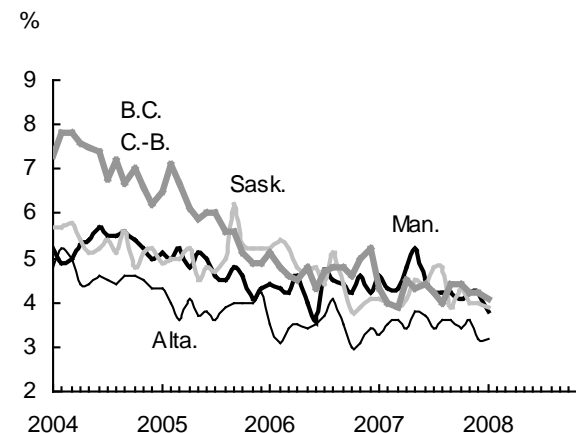
Unemployment rate - Atlantic Provinces
Taux de chômage - Provinces de l'Atlantique



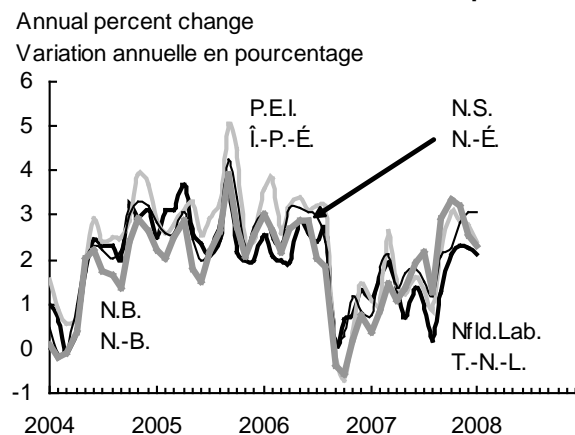
Unemployment rate - Central Provinces
Taux de chômage - Provinces centrales



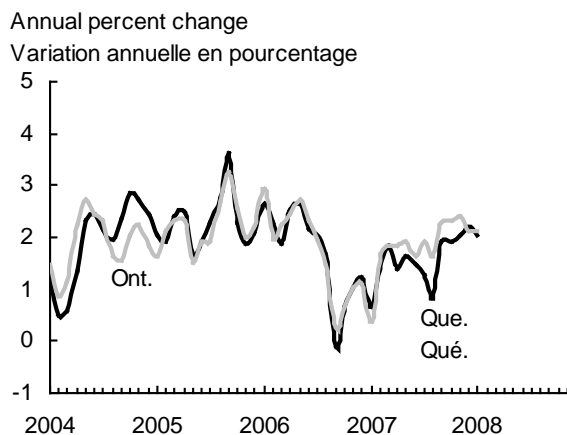
Unemployment rate - Western Provinces
Taux de chômage - Provinces de l'Ouest



CPI - Atlantic Provinces
IPC - Provinces de l'Atlantique



CPI - Central Provinces
IPC - Provinces centrales



CPI - Western Provinces
IPC - Provinces de l'Ouest

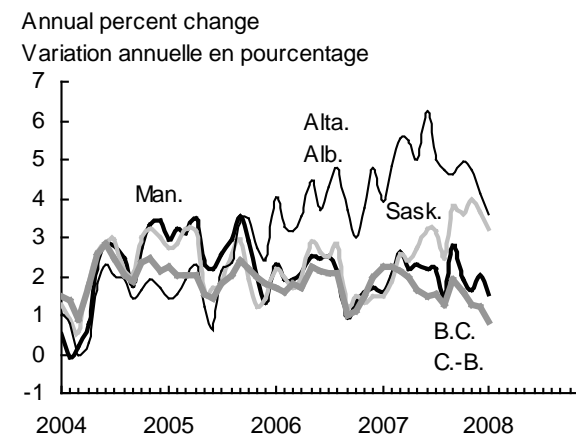


Table 41 Provincial accounts

Tableau 41 Comptes provinciaux

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	
\$'000,000							\$'000,000
GDP at market prices							PIB aux prix du marché
Canada (687179)	1,108,048	1,152,905	1,213,175	1,290,828	1,375,080	1,446,307	Canada (687179)
Nfld.Lab. (687191)	14,179	16,457	18,119	19,302	21,496	25,608	T.-N.-L. (687191)
P.E.I. (687203)	3,431	3,701	3,798	3,994	4,118	4,304	Île-du-Prince-Édouard (687203)
Nova Scotia (687215)	25,909	27,082	28,851	30,014	31,575	31,997	Nouvelle-Écosse (687215)
New Brunswick (687227)	20,684	21,169	22,366	23,534	24,190	25,346	Nouveau-Brunswick (687227)
Quebec (687239)	231,624	241,448	250,752	262,890	272,672	282,841	Québec (687239)
Ontario (687251)	453,701	477,763	493,081	516,792	536,908	557,784	Ontario (687251)
Manitoba (687263)	35,157	36,559	37,451	39,859	41,682	44,851	Manitoba (687263)
Saskatchewan (687275)	33,127	34,343	36,653	40,417	43,773	45,922	Saskatchewan (687275)
Alberta (687287)	151,274	150,594	170,113	189,521	222,159	240,025	Alberta (687287)
British Columbia (687299)	133,514	138,193	145,642	157,365	169,404	180,328	Colombie-Britannique (687299)
GDP (chained 1997 dollars)							PIB en dollars enchaînés de 1997
Canada (15855410)	1,120,146	1,152,905	1,174,592	1,210,656	1,247,780	1,282,204	Canada (15855410)
Nfld.Lab. (15855454)	14,233	16,457	17,419	17,117	17,159	17,719	T.-N.-L. (15855454)
P.E.I. (15855508)	3,532	3,701	3,778	3,893	3,945	4,049	Île-du-Prince-Édouard (15855508)
Nova Scotia (15855562)	26,036	27,082	27,464	27,836	28,336	28,597	Nouvelle-Écosse (15855562)
New Brunswick (15855616)	20,248	21,169	21,765	22,069	22,174	22,843	Nouveau-Brunswick (15855616)
Quebec (15855670)	235,832	241,448	244,422	250,673	255,638	259,895	Québec (15855670)
Ontario (15855724)	463,357	477,763	484,341	496,208	510,740	521,648	Ontario (15855724)
Manitoba (15855778)	35,996	36,559	37,059	38,033	39,061	40,323	Manitoba (15855778)
Saskatchewan (15855832)	34,487	34,343	35,921	37,303	38,598	38,433	Saskatchewan (15855832)
Alberta (15855886)	147,394	150,594	155,359	163,457	172,047	183,372	Alberta (15855886)
British Columbia (15855940)	133,403	138,193	141,435	146,629	153,208	158,335	Colombie-Britannique (15855940)
Final domestic demand (chained 1997 dollars)							Demande intérieure finale en dollars enchaînés de 1997
Canada (15855431)	1,073,518	1,105,324	1,145,954	1,192,699	1,246,194	1,304,376	Canada (15855431)
Nfld.Lab. (15855479)	16,712	17,075	17,720	18,315	18,772	19,130	T.-N.-L. (15855479)
P.E.I. (15855533)	4,254	4,384	4,528	4,649	4,736	4,867	Île-du-Prince-Édouard (15855533)
Nova Scotia (15855587)	30,850	32,045	32,631	33,178	34,104	35,222	Nouvelle-Écosse (15855587)
New Brunswick (15855641)	22,566	23,121	23,861	24,622	25,421	26,231	Nouveau-Brunswick (15855641)
Quebec (15855695)	230,397	238,847	248,234	258,654	263,624	271,660	Québec (15855695)
Ontario (15855749)	416,794	430,049	445,566	461,140	478,233	497,630	Ontario (15855749)
Manitoba (15855803)	36,553	37,474	38,395	39,776	40,660	42,504	Manitoba (15855803)
Saskatchewan (15855857)	33,727	33,973	35,098	35,568	37,619	39,480	Saskatchewan (15855857)
Alberta (15855911)	134,445	137,447	144,371	153,338	171,147	185,032	Alberta (15855911)
British Columbia (15855965)	139,919	143,410	148,583	155,947	163,917	174,047	Colombie-Britannique (15855965)

Source: Provincial Economic Accounts, Annual Estimates - Tables and Analytical Document (Catalogue no. 13-213-PPB). Client services (613-951-3640).

CANSIM tables: 384-0001 and 384-0002

Source : Comptes économiques provinciaux, estimations annuelles - Tableaux et document analytique (n° 13-213-PPB au catalogue). Service aux clients : (613) 951-3640.

Tableaux CANSIM : 384-0001 et 384-0002

Table 42 Provincial labour force estimates

Tableau 42 Estimations de la population active par province

	2006	2007	2007 F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	2008 J	F	
'000																'000
Employment																Emploi
Canada (2062811)	16,484	16,866	16,741	16,792	16,788	16,806	16,849	16,857	16,875	16,930	16,992	17,015	17,012	17,059	17,102	Canada (2062811)
Nfld.Lab. (2063000)	216	217	218	218	219	218	216	215	217	217	217	217	219	223	222	T.-N.-L. (2063000)
P.E.I. (2063189)	69	69	70	70	70	69	69	69	69	69	70	68	69	70	71	Île-du-Prince-Édouard (2063189)
Nova Scotia (2063378)	442	448	450	447	450	446	446	444	443	446	451	450	452	452	448	Nouvelle-Écosse (2063378)
New Brunswick (2063567)	355	363	360	360	363	361	366	362	363	364	364	369	367	365	368	Nouveau-Brunswick (2063567)
Quebec (2063756)	3,765	3,852	3,802	3,830	3,840	3,840	3,864	3,861	3,860	3,865	3,878	3,890	3,884	3,892	3,895	Québec (2063756)
Ontario (2063945)	6,493	6,594	6,559	6,569	6,555	6,569	6,576	6,588	6,594	6,622	6,656	6,639	6,631	6,644	6,690	Ontario (2063945)
Manitoba (2064134)	587	596	591	594	593	596	597	595	597	599	602	605	599	602	601	Manitoba (2064134)
Saskatchewan (2064323)	492	502	502	503	502	501	498	498	497	503	503	507	505	506	509	Saskatchewan (2064323)
Alberta (2064512)	1,871	1,959	1,937	1,939	1,950	1,944	1,957	1,968	1,968	1,974	1,977	1,972	1,994	2,000	1,995	Alberta (2064512)
British Columbia (2064701)	2,196	2,266	2,251	2,263	2,247	2,262	2,261	2,259	2,267	2,270	2,276	2,299	2,293	2,305	2,303	Colombie-Britannique (2064701)
%																%
Participation rate																Taux d'activité
Canada (2062816)	67.2	67.6	67.5	67.7	67.6	67.5	67.6	67.5	67.5	67.6	67.7	67.8	67.7	67.7	67.8	Canada (2062816)
Nfld.Lab. (2063005)	59.2	59.2	59.7	59.5	59.2	59.0	58.6	58.7	59.4	59.3	59.2	58.9	58.9	59.8	60.1	T.-N.-L. (2063005)
P.E.I. (2063194)	68.7	68.2	69.1	69.1	68.6	68.0	68.1	67.7	67.8	68.2	67.6	67.7	68.1	68.9	68.7	Île-du-Prince-Édouard (2063194)
Nova Scotia (2063383)	62.9	63.7	63.7	63.6	64.1	63.4	63.5	63.6	63.6	63.4	63.8	63.8	64.0	63.8	63.3	Nouvelle-Écosse (2063383)
New Brunswick (2063572)	63.7	64.0	63.2	63.5	64.0	63.9	64.1	63.8	64.3	64.6	64.1	64.7	64.7	64.6	65.0	Nouveau-Brunswick (2063572)
Quebec (2063761)	65.5	65.7	65.6	65.8	65.7	65.6	65.7	65.7	65.8	65.6	65.9	66.0	65.8	65.8	65.9	Québec (2063761)
Ontario (2063950)	67.7	68.0	67.9	68.1	68.0	67.8	68.0	68.0	67.9	68.0	68.1	68.1	68.1	67.9	68.2	Ontario (2063950)
Manitoba (2064139)	68.8	69.4	69.1	69.3	69.5	70.0	69.6	69.0	69.2	69.4	69.6	70.0	69.2	69.2	69.4	Manitoba (2064139)
Saskatchewan (2064328)	69.1	69.7	70.0	70.0	69.9	70.0	69.5	69.6	69.4	69.5	69.6	69.8	69.4	69.2	69.8	Saskatchewan (2064328)
Alberta (2064517)	73.4	74.1	74.1	74.1	74.1	74.0	74.2	74.1	74.1	74.2	74.0	73.9	74.4	74.5	74.5	Alberta (2064517)
British Columbia (2064706)	65.7	66.3	66.1	66.3	66.2	66.3	66.3	66.0	66.0	66.2	66.3	66.7	66.4	66.6	66.5	Colombie-Britannique (2064706)
Unemployment rate																Taux de chômage
Canada (2062815)	6.3	6.0	6.1	6.1	6.2	6.0	6.1	6.0	6.0	5.9	5.8	5.9	6.0	5.8	5.8	Canada (2062815)
Nfld.Lab. (2063004)	14.8	13.6	14.1	14.1	13.2	12.8	13.1	13.6	13.7	13.5	13.6	13.2	12.5	12.2	13.1	T.-N.-L. (2063004)
P.E.I. (2063193)	11.0	10.3	10.3	10.4	9.7	10.2	10.5	10.5	10.4	10.6	8.8	11.4	10.7	10.6	10.0	Île-du-Prince-Édouard (2063193)
Nova Scotia (2063382)	7.9	8.0	7.5	8.0	8.2	8.0	8.1	8.7	8.9	7.9	7.6	7.9	7.8	7.4	7.7	Nouvelle-Écosse (2063382)
New Brunswick (2063571)	8.8	7.5	6.9	7.5	7.5	7.8	6.9	7.4	7.8	8.3	7.7	7.2	7.8	8.2	8.1	Nouveau-Brunswick (2063571)
Quebec (2063760)	8.0	7.2	7.8	7.5	7.2	7.1	6.9	7.0	7.2	6.9	7.0	7.0	7.0	6.8	7.0	Québec (2063760)
Ontario (2063949)	6.3	6.4	6.3	6.6	6.6	6.3	6.6	6.6	6.4	6.2	6.1	6.4	6.5	6.3	6.1	Ontario (2063949)
Manitoba (2064138)	4.3	4.4	4.3	4.3	4.8	5.2	4.5	4.2	4.2	4.2	4.1	4.2	4.2	3.8	4.2	Manitoba (2064138)
Saskatchewan (2064327)	4.7	4.2	4.0	3.9	4.1	4.5	4.4	4.8	4.8	3.9	4.3	4.0	4.0	3.9	4.1	Saskatchewan (2064327)
Alberta (2064516)	3.4	3.5	3.5	3.6	3.4	3.8	3.7	3.4	3.6	3.6	3.4	3.6	3.2	3.2	3.5	Alberta (2064516)
British Columbia (2064705)	4.8	4.2	4.0	3.9	4.5	4.3	4.4	4.2	4.0	4.4	4.4	4.2	4.2	4.1	4.1	Colombie-Britannique (2064705)

Source: Labour force information (Catalogue no. 71-001-XIE). Client services (613-951-4090).
CANSIM table: 282-0087

Source: Information population active (n° 71-001-XIF au catalogue). Service aux clients (613) 951-4090.
Tableau CANSIM: 282-0087

Table 43 Provincial employment and earnings

Tableau 43 Rémunération et emploi par province

	2006	2007	2006	2007	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
			D	J												
\$'000,000																\$'000,000
Labour income																Revenu du travail
Canada (1996473)	737,382	782,290	62,922	63,358	63,593	64,974	64,972	64,678	65,487	65,090	65,266	65,517	65,967	66,608	66,780	Canada (1996473)
Nfld.Lab. (1996476)	10,266	9,776	711	713	716	1,113	718	725	1,316	735	740	743	748	752	758	T.-N.-L. (1996476)
P.E.I. (1996479)	2,246	2,364	192	194	196	197	194	194	196	196	197	197	199	200	204	Île-du-Prince-Édouard (1996479)
Nova Scotia (1996482)	16,983	17,725	1,452	1,451	1,459	1,462	1,455	1,468	1,470	1,477	1,489	1,484	1,490	1,507	1,514	Nouvelle-Écosse (1996482)
New Brunswick (1996485)	13,379	14,026	1,152	1,150	1,150	1,158	1,152	1,164	1,165	1,165	1,175	1,177	1,182	1,191	1,197	Nouveau-Brunswick (1996485)
Quebec (1996488)	150,265	158,662	12,729	12,810	12,863	13,504	13,908	13,127	13,016	13,100	13,132	13,143	13,195	13,502	13,362	Québec (1996488)
Ontario (1996491)	302,279	316,897	25,814	25,911	25,950	26,103	26,046	26,353	26,399	26,409	26,507	26,578	26,769	26,883	26,989	Ontario (1996491)
Manitoba (1996494)	22,447	23,989	1,923	1,954	1,955	1,980	1,974	1,980	1,998	2,005	2,011	2,010	2,022	2,043	2,058	Manitoba (1996494)
Saskatchewan (1996497)	18,221	19,625	1,567	1,571	1,584	1,600	1,606	1,615	1,635	1,648	1,651	1,664	1,678	1,676	1,697	Saskatchewan (1996497)
Alberta (1996500)	104,442	116,251	9,152	9,281	9,353	9,436	9,465	9,526	9,685	9,725	9,790	9,887	9,963	10,026	10,113	Alberta (1996500)
British Columbia (1996503)	93,102	98,956	7,911	7,999	8,039	8,091	8,125	8,194	8,273	8,296	8,239	8,296	8,378	8,484	8,541	Colombie-Britannique (1996503)
'000																'000
Employment																Salariés
Canada (1596764)	14,041	..	14,218	14,245	14,236	14,251	14,252	14,279	14,282	14,320	14,342	14,368	14,420	14,441	14,455	Canada (1596764)
Nfld.Lab. (1596792)	177	..	178	177	178	178	178	181	182	181	185	184	184	184	184	T.-N.-L. (1596792)
P.E.I. (1596820)	57	..	57	58	59	59	58	58	58	58	58	59	59	60	59	Île-du-Prince-Édouard (1596820)
Nova Scotia (1596845)	386	..	386	383	385	386	385	387	387	388	389	389	390	391	391	Nouvelle-Écosse (1596845)
New Brunswick (1596870)	305	..	309	312	311	312	303	304	301	301	304	307	305	307	306	Nouveau-Brunswick (1596870)
Quebec (1596898)	3,234	..	3,261	3,269	3,265	3,260	3,261	3,273	3,271	3,275	3,279	3,278	3,288	3,292	3,287	Québec (1596898)
Ontario (1596926)	5,407	..	5,455	5,463	5,462	5,473	5,474	5,482	5,477	5,487	5,494	5,507	5,528	5,525	5,526	Ontario (1596926)
Manitoba (1596955)	525	..	530	531	530	535	535	535	536	538	539	540	540	542	541	Manitoba (1596955)
Saskatchewan (1596982)	415	..	419	422	421	421	422	423	422	425	426	428	431	431	434	Saskatchewan (1596982)
Alberta (1597010)	1,663	..	1,710	1,718	1,723	1,720	1,712	1,711	1,721	1,726	1,733	1,738	1,742	1,749	1,748	Alberta (1597010)
British Columbia (1597038)	1,822	..	1,852	1,854	1,858	1,858	1,865	1,872	1,877	1,886	1,885	1,890	1,903	1,908	1,913	Colombie-Britannique (1597038)

Note: STC is monitoring the impact of using more administrative data in SEPH. In the interim, users are reminded that employment data from SEPH are best used in the context of longer time periods and for the distribution of industrial employment. The same applies to Table 9.

CANSIM tables: 382-0006 and 281-0025

Note : Suite à l'augmentation des données administratives dans la composition des estimations, STC étudie l'impact sur l'EERH. Entre-temps, il est préférable d'utiliser les estimations de l'EERH sur une plus longue période de référence et pour la répartition de l'emploi industriel. La même note s'applique au tableau 9.

Tableaux CANSIM : 382-0006 et 281-0025

Table 43 Provincial employment and earnings – (concluded)

Tableau 43 Rémunération et emploi par province – (fin)

	2006	2007	2006	2007	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
			D	J												
\$																\$
Average weekly earnings¹																Rémunération hebdomadaire moyenne¹
Canada (1597104)	747.08	..	758.56	763.06	763.06	763.68	764.85	767.16	769.91	771.46	770.51	772.44	777.18	782.73	782.02	Canada (1597104)
Nfld.Lab. (1597132)	691.12	..	705.24	702.86	700.62	703.48	713.47	715.97	721.98	719.81	713.79	722.56	725.43	726.33	734.57	T.-N.-L. (1597132)
P.E.I. (1597160)	606.84	..	624.29	625.02	630.84	634.07	634.41	633.23	630.18	629.77	629.05	626.83	630.39	632.09	631.11	Île-du-Prince-Édouard (1597160)
Nova Scotia (1597185)	659.02	..	666.24	666.77	669.87	672.80	673.73	676.98	675.19	673.20	674.19	669.52	672.34	682.29	681.20	Nouvelle-Écosse (1597185)
New Brunswick (1597210)	683.76	..	701.73	696.84	698.96	703.39	704.89	709.50	710.65	705.41	707.40	710.69	716.87	722.54	724.82	Nouveau-Brunswick (1597210)
Quebec (1597238)	703.28	..	709.56	707.63	715.65	718.67	718.08	729.30	721.35	726.06	726.02	723.73	724.76	733.76	735.85	Québec (1597238)
Ontario (1597266)	782.02	..	793.01	798.01	797.27	797.94	796.73	800.71	803.53	802.96	803.67	803.73	807.92	813.53	810.74	Ontario (1597266)
Manitoba (1597295)	676.83	..	694.35	686.10	694.10	698.50	698.61	697.07	712.37	704.91	704.47	708.22	715.27	720.56	721.35	Manitoba (1597295)
Saskatchewan (1597322)	693.56	..	704.79	710.55	713.04	713.73	713.02	714.62	726.96	723.96	725.09	735.68	737.62	740.53	742.62	Saskatchewan (1597322)
Alberta (1597350)	800.17	..	824.61	827.45	828.61	822.77	825.33	821.23	836.61	837.12	834.35	847.55	854.97	854.73	860.31	Alberta (1597350)
British Columbia (1597378)	739.82	..	751.25	752.65	750.69	754.33	755.69	749.56	761.96	763.26	761.51	763.50	767.24	769.67	769.02	Colombie-Britannique (1597378)
(1996=100)																(1996=100)
Fixed-weighted average hourly earnings²																Rémunération horaire moyenne à pondération fixe²
Canada (1606080)	122.7	127.3	125.7	125.2	126.2	125.6	126.4	127.0	127.6	127.5	126.8	127.6	128.1	129.0	130.3	Canada (1606080)
Nfld.Lab. (1606108)	135.5	141.4	140.0	137.6	137.0	141.1	143.0	142.8	142.6	142.7	139.7	141.2	141.5	142.5	145.0	T.-N.-L. (1606108)
P.E.I. (1606136)	133.9	136.9	138.5	137.9	137.3	138.2	137.8	136.1	138.4	138.0	135.7	134.7	135.3	135.0	138.3	Île-du-Prince-Édouard (1606136)
Nova Scotia (1606162)	128.5	136.7	133.2	132.7	134.4	135.1	136.0	138.0	137.1	137.2	135.6	135.0	137.2	139.4	142.7	Nouvelle-Écosse (1606162)
New Brunswick (1606186)	132.9	139.2	137.3	134.5	136.2	136.6	138.1	139.4	139.8	139.4	139.6	140.2	141.2	142.5	143.4	Nouveau-Brunswick (1606186)
Quebec (1606214)	119.1	123.7	121.3	121.1	123.7	122.1	122.6	124.4	123.5	124.3	123.3	123.4	123.9	125.3	127.0	Québec (1606214)
Ontario (1606242)	120.8	124.6	123.4	123.1	123.6	123.1	123.7	124.0	124.9	124.9	124.5	125.1	125.2	125.8	127.0	Ontario (1606242)
Manitoba (1606271)	129.5	135.2	133.4	131.9	132.7	133.8	134.3	134.7	136.3	134.6	134.6	134.9	136.7	138.6	139.1	Manitoba (1606271)
Saskatchewan (1606298)	126.7	133.6	129.4	129.5	129.9	131.9	132.0	132.2	135.2	133.9	134.8	135.1	135.3	136.3	137.5	Saskatchewan (1606298)
Alberta (1606326)	133.5	139.8	138.5	137.7	138.3	137.3	138.4	138.8	140.6	139.4	138.5	140.5	141.7	142.3	144.0	Alberta (1606326)
British Columbia (1606354)	120.0	124.5	123.3	122.7	123.0	122.7	124.7	124.1	124.7	124.2	122.6	124.8	126.0	126.6	127.6	Colombie-Britannique (1606354)

1 Includes overtime.

2 Unadjusted for seasonality.

Sources: Estimates of Labour Income, Monthly Estimates (Catalogue no. 13F0016XPB), contact: K. Fraser (613-951-4090) or Client services (613-951-3640).
Employment, Earnings and Hours (Catalogue no. 72-002-XIB). Client services (613-951-4090).

CANSIM tables: 281-0028 and 281-0039

1 Comprend le temps supplémentaire.

2 Non désaisonnalisée.

Sources: Estimations du revenu du travail, estimations mensuelles (n° 13F0016XPB au catalogue), personne ressource : K. Fraser (613) 951-4090 ou Service aux clients (613) 951-3640.
Emploi, gains et durée du travail (n° 72-002-XIB au catalogue). Service aux clients (613) 951-4090.

Tableaux CANSIM : 281-0028 et 281-0039

Table 44 Building, housing and non-residential investment
Tableau 44 Construction, logements et investissement non résidentiel

	2006	2007	2007	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	2008	
			J												J	
\$'000,000																\$'000,000
Building permits																Permis de construire
Canada (42061)	66,266	74,380	6,051	4,767	6,125	5,667	7,006	6,961	6,239	6,408	6,344	6,750	6,033	6,029	5,851	Canada (42061)
Newfoundland and Labrador (42094)	538	660	41	40	40	45	48	48	55	70	63	50	60	100	46	Terre-Neuve-et-Labrador (42094)
Prince Edward Island (42106)	207	164	12	10	15	13	13	12	14	12	10	25	16	12	9	Île-du-Prince-Édouard (42106)
Nova Scotia (42112)	1,291	1,289	73	63	80	144	112	129	125	140	112	123	113	73	76	Nouvelle-Écosse (42112)
New Brunswick (42118)	933	965	56	53	112	76	98	81	86	97	74	96	85	50	70	Nouveau-Brunswick (42118)
Quebec (42163)	11,878	12,973	967	810	1,122	1,056	1,137	1,195	1,156	1,155	1,067	1,204	1,134	970	989	Québec (42163)
Ontario (42199)	23,292	26,710	2,457	1,719	2,139	1,946	2,152	2,289	2,132	2,202	2,676	2,413	2,283	2,302	2,429	Ontario (42199)
Manitoba (42124)	1,379	1,480	113	140	113	109	154	151	122	122	133	114	110	98	112	Manitoba (42124)
Saskatchewan (42130)	1,139	1,646	99	92	110	95	132	183	150	188	136	128	119	215	119	Saskatchewan (42130)
Alberta (42136)	13,876	15,730	1,172	996	1,300	1,189	1,800	1,536	1,364	1,334	1,237	1,461	1,203	1,137	1,184	Alberta (42136)
British Columbia (42142)	11,542	12,545	1,052	822	1,056	974	1,338	1,312	1,016	1,075	820	1,129	900	1,051	815	Colombie-Britannique (42142)
'000																'000
Housing starts in urban areas (at annual rates)																Logements urbains mis en chantier aux taux annuels
Canada (730040)	195.0	193.7	222.7	165.1	181.3	187.3	203.6	192.6	185.2	194.7	240.9	192.7	197.0	151.4	189.5	Canada (730040)
Newfoundland and Labrador (729972)	1.5	1.8	1.4	2.1	1.3	1.5	1.5	1.8	1.9	1.8	2.1	1.8	2.3	1.9	1.6	Terre-Neuve-et-Labrador (729972)
Prince Edward Island (729973)	0.5	0.5	0.3	0.3	0.3	0.6	0.4	0.5	0.4	0.4	0.5	0.4	0.9	0.4	0.3	Île-du-Prince-Édouard (729973)
Nova Scotia (729974)	3.3	3.3	4.8	4.9	1.7	1.8	2.9	3.5	2.6	4.0	3.9	4.0	2.6	2.9	1.8	Nouvelle-Écosse (729974)
New Brunswick (729975)	2.9	3.0	2.6	1.4	3.1	2.6	3.0	2.6	3.5	3.5	3.7	2.7	2.7	3.4	3.4	Nouveau-Brunswick (729975)
Quebec (729976)	39.5	40.9	42.1	35.9	40.5	40.3	41.7	46.3	40.9	40.4	58.2	37.4	32.0	33.1	40.5	Québec (729976)
Ontario (729981)	67.8	62.8	80.7	52.1	51.8	58.3	70.9	57.2	60.5	62.8	78.4	62.8	70.3	47.1	67.7	Ontario (729981)
Manitoba (729987)	3.2	3.8	6.5	1.5	3.1	2.6	5.9	3.4	3.4	5.1	3.9	4.6	3.0	2.4	3.8	Manitoba (729987)
Saskatchewan (729988)	2.8	3.4	5.0	3.1	3.5	4.5	5.2	6.4	6.0	4.8	4.9	4.6	4.6	3.9	5.0	Saskatchewan (729988)
Alberta (729989)	40.9	38.5	44.0	35.6	43.6	44.2	38.7	36.2	33.9	37.9	46.0	37.2	33.4	27.7	31.8	Alberta (729989)
British Columbia (729990)	32.6	34.4	35.3	28.2	32.4	30.9	33.4	34.7	32.1	34.0	39.3	37.2	45.2	28.6	33.6	Colombie-Britannique (729990)
(1997=100)																(1997=100)
New housing price index¹																Indices des prix des logements neufs¹
Canada (21148160)	142.0	153.0	148.0	148.8	149.3	150.5	152.1	153.1	154.5	155.1	155.5	155.7	156.5	156.7	..	Canada (21148160)
St. John's, Newfoundland and Labrador (21148244)	129.8	136.3	132.3	132.3	132.8	132.5	134.4	134.4	136.1	137.8	138.9	140.2	141.1	142.8	..	St. John's, Terre-Neuve-et-Labrador (21148244)
Halifax, Nova Scotia (21148256)	130.4	138.0	131.4	131.4	131.4	133.1	139.4	139.4	139.6	139.8	140.2	140.2	145.1	145.1	..	Halifax, Nouvelle-Écosse (21148256)
Saint John, Fredericton, and Moncton, New Brunswick (21148163)	112.9	113.9	113.6	113.0	113.1	112.9	113.5	113.5	113.7	114.4	114.5	114.9	114.9	115.1	..	Saint John, Fredericton et Moncton, Nouveau-Brunswick (21148163)
Québec, Québec (21148169)	141.9	147.6	142.7	146.6	146.7	146.7	147.0	147.0	148.0	148.0	148.5	151.3	151.3	..	Québec, Québec (21148169)	
Montréal, Québec (21148172)	147.7	154.1	151.0	152.4	152.6	152.7	153.3	153.6	155.3	155.7	155.7	155.7	156.5	156.5	..	Montréal, Québec (21148172)
Ottawa-Gatineau, Ontario/Québec (21148178)	158.9	161.7	161.0	161.0	161.3	161.3	161.5	161.6	161.7	162.0	162.3	162.3	162.3	162.3	..	Ottawa-Gatineau, Ontario/Québec (21148178)
Toronto and Oshawa, Ontario (21148181)	137.3	141.0	139.0	139.2	139.4	139.4	140.0	140.8	141.1	141.7	142.1	142.2	143.5	143.6	..	Toronto et Oshawa, Ontario (21148181)
London, Ontario (21148190)	132.8	137.6	135.7	135.4	135.4	135.5	136.7	137.7	138.5	138.4	139.3	139.0	139.5	139.5	..	London, Ontario (21148190)
Winnipeg, Manitoba (21148211)	144.5	161.5	149.7	150.7	151.6	152.0	153.1	161.1	168.1	168.9	170.3	170.3	171.2	171.4	..	Winnipeg, Manitoba (21148211)
Saskatoon, Saskatchewan (21148220)	138.0	191.5	148.9	148.9	164.6	168.1	186.5	203.0	209.1	212.1	212.5	213.9	213.9	216.1	..	Saskatoon, Saskatchewan (21148220)
Calgary, Alberta (21148229)	212.2	246.6	238.9	239.0	240.2	244.9	247.2	248.5	248.8	248.9	250.7	250.3	250.0	251.4	..	Calgary, Alberta (21148229)
Edmonton, Alberta (21148232)	177.5	234.4	208.4	214.1	214.1	223.5	229.4	231.2	247.4	248.4	248.4	249.2	249.2	249.2	..	Edmonton, Alberta (21148232)
Vancouver, British Columbia (21148238)	112.7	120.7	116.1	116.1	117.4	118.3	121.0	122.1	122.3	122.4	122.4	123.2	123.5	123.5	..	Vancouver, Colombie-Britannique (21148238)

1 Unadjusted for seasonality.
Sources: Building Permits (Catalogue no. 64-001-XIE), contact: É. Saint-Pierre (613-951-2025).
 CMHC Starts and Completions Survey, Canada Mortgage and Housing Corporation, contact: L. Bourgon (613-748-2358).
 Capital Expenditure Price Statistics (Catalogue no. 62-007-XPB), Client services (613-951-9606).

CANSIM tables: 026-0006, 027-0002 and 327-0005

1 Non désaisonnalisé.
Sources : Permis de bâtir (n° 64-001-XIF au catalogue), personne ressource : É. Saint-Pierre (613) 951-2025.
 Le Relevé des mises en chantier et des achevements de la SCHL, Société canadienne d'hypothèque et de logement, personne ressource : L. Bourgon (613) 748-2358.
 Statistique des prix des immobilisations (n° 62-007-XPB au catalogue), Service aux clients (613) 951-9606.

Tableaux CANSIM : 026-0006, 027-0002 et 327-0005

Table 44 Building, housing and non-residential investment – (concluded)
Tableau 44 Construction, logements et investissement non résidentiel – (fin)

	2006	2007	2004	2005				2006				2007				
			IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	
\$'000,000																\$'000,000
Non-residential investment, (2002 dollars)																Investissement non résidentiel, (dollars de 2002)
Canada (5976585)	28,764	29,010	6,725	6,818	6,905	6,997	7,144	7,275	7,227	7,161	7,101	7,165	7,216	7,307	7,322	Canada (5976585)
Nfld.Lab. (5976589)	209	235	57	65	60	63	62	58	54	49	48	53	56	65	62	T.-N.-L. (5976589)
P.E.I. (5976593)	123	88	22	32	34	29	32	34	34	31	24	25	24	22	16	Île-du-Prince-Édouard (5976593)
Nova Scotia (5976597)	722	609	151	158	159	170	180	180	184	180	179	172	149	144	144	Nouvelle-Écosse (5976597)
New Brunswick (5976601)	535	520	115	111	114	127	130	138	137	132	128	126	121	131	141	Nouveau-Brunswick (5976601)
Quebec (5976605)	5,035	5,188	1,356	1,394	1,356	1,319	1,311	1,285	1,257	1,237	1,256	1,241	1,263	1,334	1,351	Québec (5976605)
Ontario (5976609)	11,608	11,072	3,068	3,089	3,054	3,020	3,037	3,009	2,936	2,885	2,778	2,711	2,745	2,801	2,815	Ontario (5976609)
Manitoba (5976613)	730	615	178	185	176	179	178	192	188	179	172	168	156	151	139	Manitoba (5976613)
Saskatchewan (5976617)	694	638	120	133	133	142	155	175	168	170	182	168	153	150	166	Saskatchewan (5976617)
Alberta (5976621)	5,015	5,922	897	883	974	1,028	1,081	1,189	1,247	1,269	1,310	1,434	1,505	1,489	1,494	Alberta (5976621)
British Columbia (5976625)	4,007	4,025	716	723	810	891	953	996	1,007	1,008	995	1,042	1,022	993	968	Colombie-Britannique (5976625)

Source: Investment and capital stock division, contact: B. Oueriemmi (613-951-1165).
CANSIM table: 026-0016

Source : Division de l'investissement et du stock de capital, personne ressource : B. Oueriemmi (613) 951-1165.
Tableau CANSIM : 026-0016

Table 45 Business bankruptcies
Tableau 45 Faillites commerciales

	2005	2006	2007	2007												
				M	J	J	A	S	O	N	D					
\$'000																\$'000
Liabilities																Passif
Canada (25654063)	4,155,061	3,901,194	5,732,418	242,133	257,267	200,802	215,793	237,701	223,066	148,875	163,171	Canada (25654063)				
Nfld.Lab. (25654105)	11,490	10,468	82,685	901	75,154	172	529	1,692	1,003	139	300	T.-N.-L. (25654105)				
P.E.I. (25654147)	11,770	12,670	6,374	158	1,290	0	288	182	960	91	0	Île-du-Prince-Édouard (25654147)				
Nova Scotia (25654189)	40,853	53,311	48,120	3,486	6,465	2,149	1,602	3,687	4,147	3,289	3,212	Nouvelle-Écosse (25654189)				
New Brunswick (25654231)	42,667	42,579	50,691	16,488	4,894	3,153	1,350	2,937	5,136	2,090	934	Nouveau-Brunswick (25654231)				
Quebec (25654273)	1,986,116	913,628	771,961	65,350	65,998	62,636	59,827	63,039	61,173	64,033	59,282	Québec (25654273)				
Ontario (25654315)	1,221,196	2,334,003	1,419,466	85,926	87,076	108,474	136,053	147,191	109,991	54,537	79,480	Ontario (25654315)				
Manitoba (25654357)	29,755	59,275	25,094	2,834	357	862	1,093	50	1,310	591	2,072	Manitoba (25654357)				
Saskatchewan (25654399)	91,853	84,632	39,783	2,856	2,757	3,261	4,772	2,617	3,415	1,373	1,667	Saskatchewan (25654399)				
Alberta (25654441)	291,100	146,993	99,784	8,660	3,739	10,235	4,194	9,326	3,005	3,831	6,678	Alberta (25654441)				
British Columbia (25654483)	406,819	241,783	3,147,512	16,610	9,537	9,861	6,083	6,980	32,741	18,511	9,462	Colombie-Britannique (25654483)				

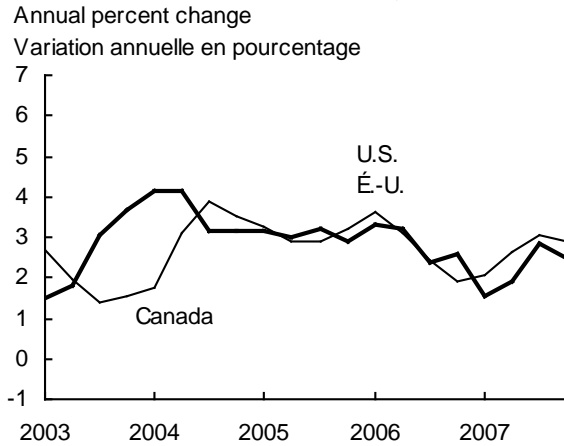
Source: Insolvency Bulletin, Bankruptcy Branch, Industry Canada, contact: M. Leclair (613-941-9054).

CANSIM table: 177-0007

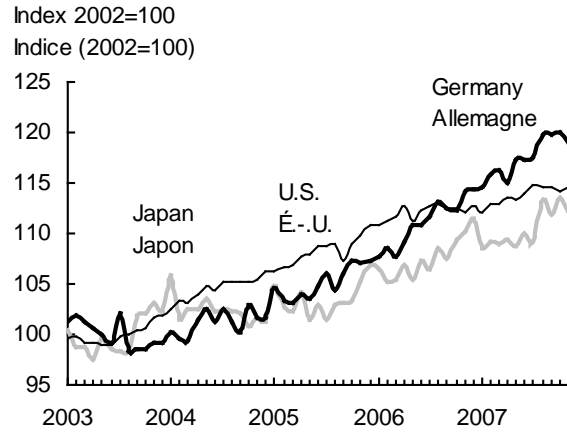
Source : Bulletin sur l'insolvabilité, Direction des faillites, Industrie Canada, personne ressource : M. Leclair (613) 941-9054.

Tableau CANSIM : 177-0007

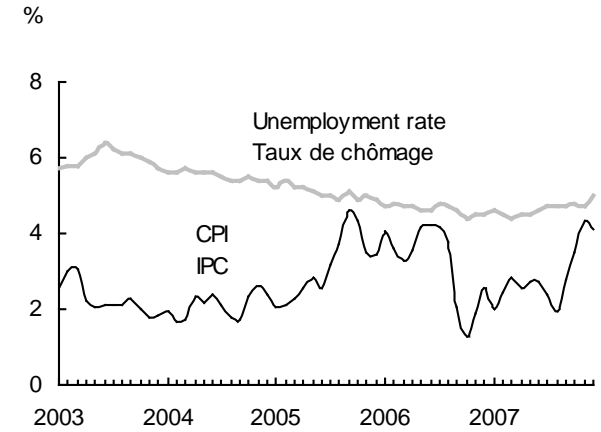
United States and Canada GDP
États-Unis et Canada, PIB



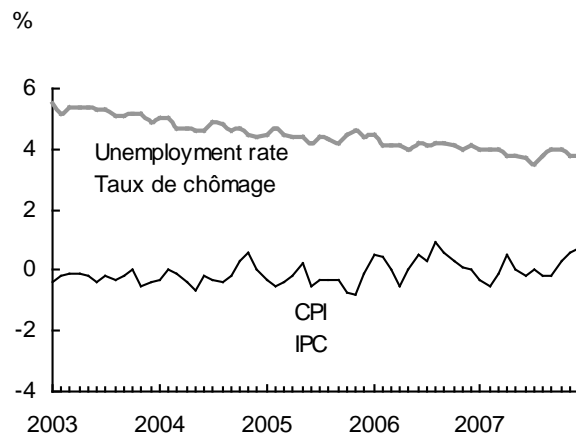
Industrial production
Production industrielle



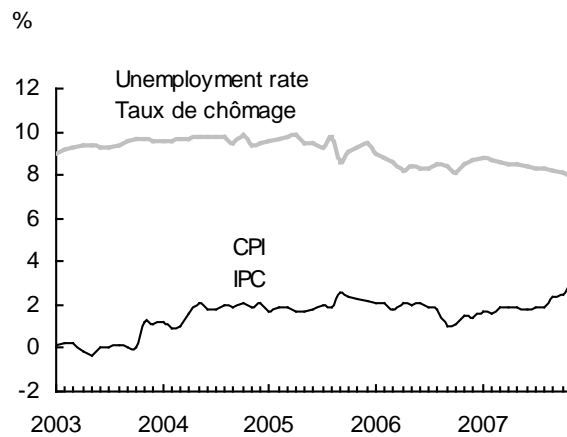
United States, inflation and unemployment
États-Unis, inflation et chômage



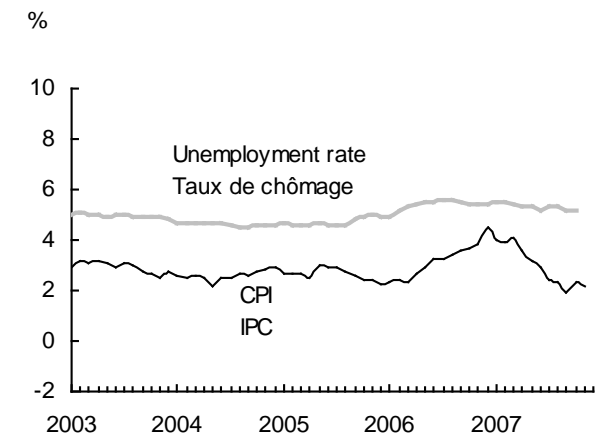
Japan, inflation and unemployment
Japon, inflation et chômage



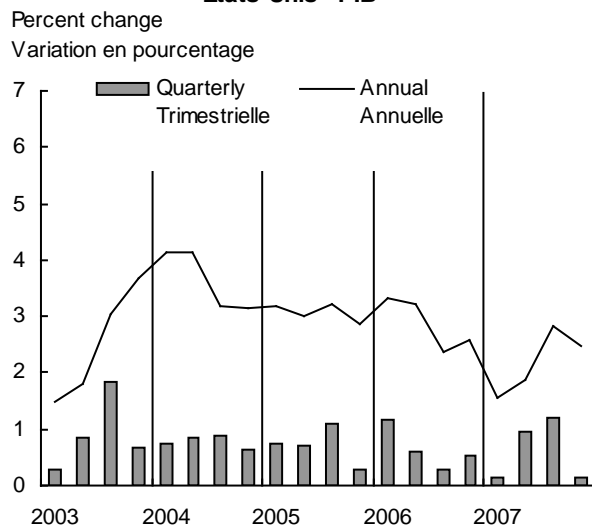
Germany, inflation and unemployment
Allemagne, inflation et chômage



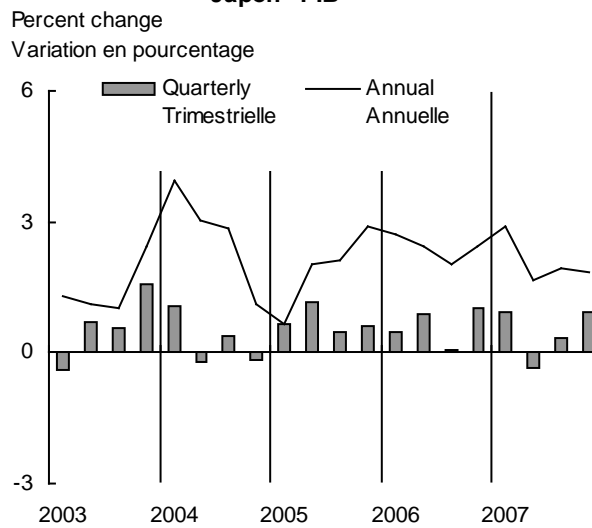
United Kingdom, inflation and unemployment
Royaume-Uni, inflation et chômage



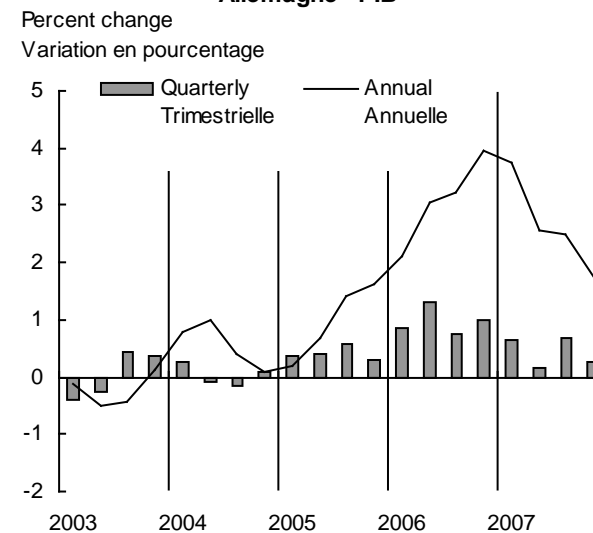
United States - GDP
États-Unis - PIB



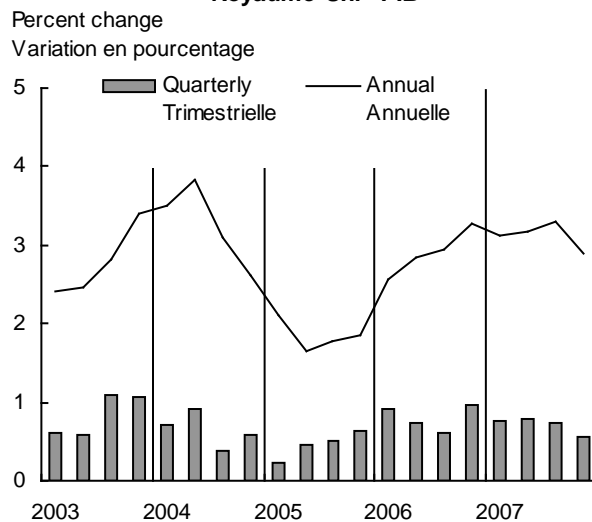
Japan - GDP
Japon - PIB



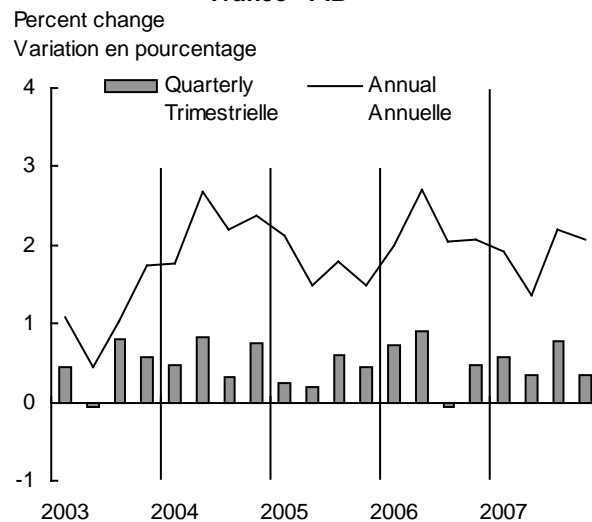
Germany - GDP
Allemagne - PIB



United Kingdom - GDP
Royaume-Uni - PIB



France - GDP
France - PIB



Italy - GDP
Italie - PIB

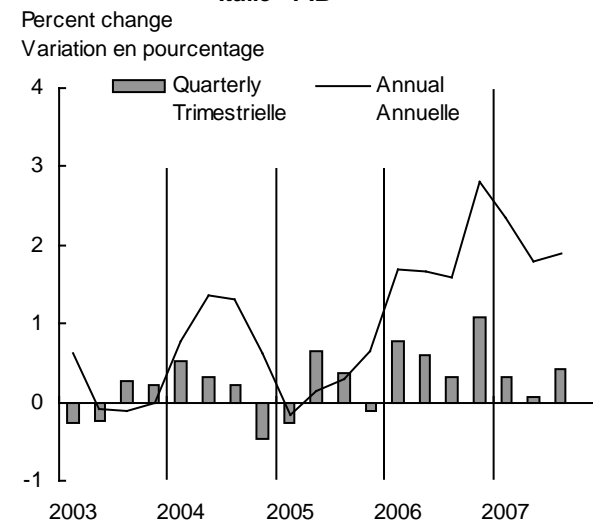


Table 47 International (G7) data

Tableau 47 Données internationales (G-7)

	2006	2007	2005				2006				2007				
			I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	
'000,000,000															'000,000,000
Current account balance															Solde du compte courant
Canada (\$)	23.6	14.2	3.6	3.9	8.2	12.2	8.9	4.3	5.7	4.6	7.0	6.4	1.0	-0.5	Canada (\$)
US (\$)	-811.5		-182.4	-183.2	-173.4	-215.8	-200.6	-205.6	-217.3	-187.9	-197.1	-188.9	-178.5		États-Unis (\$)
Japan (yen)	19,595		4,234	4,473	4,463	5,164	4,909	4,558	4,766	5,714	5,746	6,552	6,189		Japon (yens)
UK (£)	-50.2		-6.7	-2.5	-11.1	-10.6	-11.0	-10.7	-13.2	-15.3	-16.6	-13.7	-20.1		Royaume-Uni (£)
Euro zone (EUR)	-12.9		12.2	1.1	0.0	-5.9	-1.8	-4.8	-9.3	2.3	7.9	4.3	7.6		Zone euro (EUR)
France (EUR)	-22.5		-2.4	-4.4	-3.2	-6.8	-5.4	-4.7	-6.3	-6.4	-3.2	-5.2	-6.3		France (EUR)
Germany (EUR)	114.1		25.7	26.6	26.7	22.8	18.8	28.3	25.2	41.5	30.3	42.7	41.6		Allemagne (EUR)
Italy (EUR)	-37.9		-8.6	-7.4	-0.4	-6.7	-12.6	-9.4	-6.5	-9.4	-12.4	-9.1	-4.3		Italie (EUR)
'000,000,000															'000,000,000
Real GDP															PIB aux prix
Canada (2002 \$)	1,282.2	1,316.2	1,230.8	1,241.4	1,254.1	1,264.8	1,275.5	1,280.1	1,284.2	1,288.9	1,301.7	1,313.7	1,323.4	1,326.0	Canada (2002 \$)
US (2000 \$)	11,319.4	11,567.3	10,913.8	10,954.1	11,074.3	11,107.2	11,238.7	11,306.7	11,336.7	11,395.5	11,412.6	11,520.1	11,658.9	11,677.4	États-Unis (2000 \$)
Japan (2000 yen)	549,630		531,090	536,320	538,910	543,090	545,570	549,900	549,320	556,480	561,060	558,500	560,570		Japon (yens de 2000)
UK (2003 £)	1,210.1		1,167.2	1,172.4	1,178.4	1,186.0	1,196.8	1,205.6	1,213.2	1,224.8	1,234.0	1,244.4	1,252.8		Royaume-Uni (2003 £)
Euro zone (2001 EUR)	7,427.3		7,167.6	7,196.0	7,244.4	7,275.2	7,338.0	7,408.8	7,451.6	7,511.2	7,571.6	7,595.2	7,653.2		Zone euro (2001 EUR)
France (2000 EUR)	1,593.4		1,551.6	1,554.4	1,564.0	1,571.2	1,582.4	1,597.2	1,596.4	1,604.0	1,613.6	1,618.8	1,631.6		France (2000 EUR)
Germany (2000 EUR)	2,183.0		2,114.8	2,113.2	2,125.2	2,130.8	2,149.2	2,177.6	2,193.6	2,215.2	2,227.2	2,233.2	2,248.4		Allemagne (2000 EUR)
Italy (2000 EUR)	1,255.8		1,225.2	1,233.2	1,236.8	1,236.8	1,246.0	1,253.6	1,257.2	1,271.2	1,275.2	1,276.0	1,281.2		Italie (2000 EUR)
	2006	2007	2007												
			J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
(2000=100)															(2000=100)
Industrial production															Production industrielle
Canada	100.7		99.6	100.5	100.7	100.6	100.5	100.6	100.7						Canada
US	107.3	109.5	107.8	108.6	108.5	109.1	109.0	109.6	110.3	110.1	110.4	109.6	109.9	110.0	États-Unis
Japan	106.3		107.0	107.7	107.6	107.9	107.2	108.5	107.7	111.8	110.4	112.0	110.5		Japon
UK	95.2		95.2	94.9	95.2	95.4	95.9	95.9	95.8	95.9	95.4	95.9	95.8		Royaume-Uni
Euro zone	107.9		109.6	110.3	111.1	110.1	111.2	111.5	112.1	113.5	112.5	113.2	112.7		Zone euro
France	102.8		102.7	103.8	104.2	103.2	104.3	103.5	105.3	105.5	104.1	106.3	104.7		France
Germany	112.2		115.7	117.0	117.5	116.2	118.5	118.5	118.7	121.1	121.1	121.3	120.1		Allemagne
Italy	98.4		99.1	98.4	98.9	98.2	98.8	98.7	98.8	99.8	98.4	97.8	96.9		Italie
%															%
Unemployment rate¹															Taux de chômage¹
Canada	5.5	5.3	5.4	5.3	5.4	5.3	5.2	5.3	5.2	5.3	5.1	5.1	5.2	5.3	Canada
US	4.6	4.6	4.6	4.5	4.4	4.5	4.5	4.6	4.7	4.7	4.7	4.8	4.7	5.0	États-Unis
Japan	4.1	3.9	4.0	4.0	4.0	3.8	3.8	3.7	3.5	3.8	4.0	4.0	3.8	3.8	Japon
UK	5.3		5.5	5.5	5.4	5.3	5.3	5.2	5.3	5.3	5.2	5.2			Royaume-Uni
Euro zone	8.2	7.4	7.7	7.7	7.6	7.5	7.5	7.5	7.4	7.1	7.3	7.2	7.2	7.2	Zone euro
France	9.2	8.3	9.1	8.7	8.6	8.5	8.5	8.4	8.2	8.2	8.1	8.0	7.9	7.8	France
Germany	9.8	8.4	8.8	8.7	8.6	8.5	8.5	8.4	8.4	8.3	8.2	8.1	7.9	7.8	Allemagne

1 Standardized by the OECD except for the US and Canada, which is adjusted to US concepts.

1

Standardisés par l'OCDE sauf dans le cas des États-Unis et du Canada où ils sont ajustés selon les concepts utilisés aux États-Unis.

Table 47 International (G7) data – (concluded)

Tableau 47 Données internationales (G-7) – (fin)

	2006	2007	2007												2008		
			J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J		
(2000=100)																(2000=100)	
Consumer price index¹																Indice des prix à la consommation¹	
Canada	114.4	116.9	114.8	115.6	116.5	117.0	117.5	117.3	117.4	117.1	117.3	117.0	117.3	117.4		Canada	
US	117.1	120.4	117.5	118.2	119.3	120.0	120.8	121.0	121.0	120.7	121.1	121.3	122.1	122.0		États-Unis	
Japan	98.1	98.1	97.8	97.3	97.6	97.9	98.2	98.0	97.9	98.4	98.4	98.7	98.5	98.7		Japon	
UK	110.0	112.5	110.9	111.4	112.0	112.3	112.6	112.8	112.2	112.5	112.6	113.2	113.5	114.1		Royaume-Uni	
Euro zone	114.0	116.4	114.4	114.7	115.5	116.2	116.5	116.6	116.3	116.4	116.8	117.4	118.0	118.5		Zone euro	
France	117.1	113.4	111.8	112.0	112.5	113.1	113.4	113.5	113.2	113.7	113.8	114.1	114.7	115.1		France	
Germany	110.1	112.5	110.9	111.3	111.6	112.0	112.2	112.3	112.8	112.7	112.8	113.0	113.6	114.2		Allemagne	
Italy	115.1	117.2	115.8	116.1	116.3	116.5	116.8	117.1	117.4	117.6	117.6	117.9	118.4	118.7		Italie	
%																%	
Central bank discount rate																Taux d'escompte de la banque centrale	
Canada	4.31	4.60	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.75	4.75	4.75	4.75	4.75	4.50	4.25	Canada	
US ²	4.98	5.02	5.27	5.28	5.26	5.23	5.28	5.25	5.26	5.11	4.78	4.78	4.53	4.25	3.50	États-Unis ²	
Japan	0.25	0.72	0.40	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	Japon	
UK ³	4.60	5.48	5.00	5.17	5.25	5.25	5.43	5.50	5.72	5.72	5.75	5.75	5.75	5.50	5.50	Royaume-Uni ³	
Euro ⁴	2.77	3.85	3.50	3.50	3.75	3.75	3.75	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	Euro ⁴	
	2006	2007	2006	2007													
			D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D		
'000,000,000																'000,000,000	
Merchandise trade balance⁵																Balance commerciale⁵	
Canada (\$)	51.3	49.7	5.3	5.0	4.5	4.8	5.6	5.5	4.4	3.6	4.2	2.8	3.1	3.8	2.4	Canada (\$)	
US (\$)	-817.3		-68.6	-64.6	-65.5	-70.7	-67.3	-68.5	-68.4	-67.8	-66.1	-65.9	-66.9	-72.7		États-Unis (\$)	
Japan (yen)	8,076		661	1,041	633	1,144	1,111	806	817	810	1,104	1,047	1,010	827		Japon (yens)	
UK (£)	-58.1		-6.7	-6.7	-7.3	-7.6	-6.7	-7.3	-7.1	-7.7	-7.3	-8.0	-7.4	-7.6		Royaume-Uni (£)	
Euro zone (EUR)	-12.5		1.5	2.2	1.5	5.9	2.4	3.6	4.8	0.8	3.9	3.7	3.0	2.7		Zone euro (EUR)	
France (EUR)	-36.7		-3.9	-2.7	-3.7	-2.0	-3.7	-3.2	-3.5	-4.6	-3.4	-4.1	-3.7	-4.5		France (EUR)	
Germany (EUR)	157.6		15.0	16.2	15.2	17.1	14.8	16.9	15.8	17.4	15.6	18.6	17.2	17.3		Allemagne (EUR)	
Italy (EUR)	-21.4		-1.0	-1.2	-0.9	-0.7	-0.9	-0.6	0.1	-1.0	-1.1	-0.8	-0.7	-0.3		Italie (EUR)	
1	Unadjusted for seasonality.								1	Non désaisonné.							
2	Federal funds rate.								2	Taux de fonds du système fédéral.							
3	London clearing bank's base rate.								3	Le taux de base des banques commerciales à Londres.							
4	Main refinancing operations of the ECB.								4	Principales opérations de refinancement de la BCE.							
5	Customs basis except for Canada, the UK and Japan.								5	Base douanière sauf pour le Canada, le Royaume-Uni et le Japon.							
Source:	OECD, Main Economic Indicators.								Source :	OCDE, Principaux Indicateurs Économiques.							

Index to Tables

(The numbers refer to table numbers, not page numbers.)

Average hourly earnings.....	9
- fixed-weighted (1996=100)	9
- by province.....	43
Average weekly earnings	9
- by province.....	43
Average work week	9
Balance of payments	
- capital and financial account.....	19
- current account	19
- investment positions	19
Bankruptcies.....	45
Building permits.....	29
- by province.....	44
Capacity utilization rates.....	25
Chemicals industries	24
Coal	28
Commodity prices.....	16
Consumer prices	12
- by province.....	46
Crude oil	27
Corporate finances	37
Electric power	28
Employment, total.....	8, 9
- by age and sex.....	8
- by industry.....	8,9
- by province.....	43
- by class of worker	8

Index des tableaux

(Les chiffres représentent les numéros des tableaux et non des pages.)

Balance des paiements	
- comptes capital et financier	19
- compte courant	19
- bilan des investissements	19
Bénéfices, par industrie	38
Commandes en carnet	22
Commerce de détail	
- détaillants majeurs	30
- ventes par genre d'entreprise	30
- ventes par province.....	46
Commerce de gros.....	31
Commerce de marchandises.....	20
- solde par pays.....	20
Charbon.....	28
Chômage	
- taux	8
- par sexe et âge	8
- prestations	10
- par province	42
Coûts unitaires de main-d'œuvre.....	18
Dépenses personnelles	2
- en dollars enchaînés de 2002.....	2
Données internationales (G-7).....	47
Emploi, total.....	8, 9
- par âge et sexe	8
- par industrie	8,9
- par province	43
- par catégorie de travailleurs.....	8
Énergie électrique.....	28

Index to Tables – (continued)

Exchange rates.....	34
Exports, merchandise	
- current dollars	20
- 2002 dollars	21
- prices	21
Farm cash receipts.....	26
Financial flows	6
Government finances	
- total revenue, national accounts	3
- total expenditure, national accounts	3
- federal revenue, national accounts	3
- federal expenditure, national accounts	3
- provincial revenue, national accounts	3
- provincial expenditure, national accounts	3
- local revenue, national accounts.....	3
- local expenditure, national accounts.....	3
- Canada and Quebec Pensions Plans, national accounts	3
Gross domestic product	
- income-based	1
- expenditure-based	1
- expenditure-based, chained 2002 dollars	1
- expenditure per capita	7
- by industry, 2002 dollars	4
- implicit price indexes	11
- chain price indexes	11
- by province.....	41
Housing starts.....	29
- by province.....	44
Imports, merchandise	
- current dollars	20
- 2002 dollars	21
- prices	21

Index des tableaux – (suite)

Exportations de marchandises	
- dollars courants.....	20
- dollars de 2002	21
- prix	21
Fabrication	
- stocks	22
- nouvelles commandes	22
- livraisons	22
- commandes en carnet	22
Faillites	45
Finances des administrations publiques	
- recettes totales selon les comptes nationaux	3
- dépenses totales selon les comptes nationaux	3
- recettes fédérales selon les comptes nationaux	3
- dépenses fédérales selon les comptes nationaux	3
- recettes des administrations provinciales selon les comptes nationaux.....	3
- dépenses des administrations provinciales selon les comptes nationaux.....	3
- recettes des administrations municipales selon les comptes nationaux.....	3
- dépenses des administrations municipales selon les comptes nationaux.....	3
- régimes de pensions du Canada et du Québec selon les comptes nationaux.....	3
Finances des entreprises	37
Flux financiers	6
Heures hebdomadaires moyennes.....	9
Importations de marchandises	
- dollars courants.....	20
- dollars de 2002	21
- prix	21

Index to Tables – (continued)

Industrial prices	13, 14
Interest rates.....	34
International (G7) Data.....	47
Inventories, manufacturing	22
- finished goods.....	23
- goods-in-process	23
- raw materials.....	23
Labour income	
- by industry.....	9
- by province.....	43
Manufacturing	
- inventories.....	22
- new orders	22
- shipments.....	22
- unfilled orders	22
Merchandise trade.....	20
- balance, by country.....	20
Metal, production	28
Money supply	36
Motor vehicles	
- sales.....	24
- production	24
Non-metallic minerals	28
Personal incomes, sources	2
- per capita	7
Personal spending.....	2
- chained 2002 dollars.....	2

Index des tableaux – (suite)

Industries chimiques.....	24
Livraisons de la fabrication	22
- par industrie	22
- par province	46
Marchés boursiers	35
Métaux, production	28
Minéraux non métalliques.....	28
Mises en chantier de logements.....	29
- par province	44
Nouvelles émissions nettes de titres	39
- titres et remboursements	40
Offre de monnaie.....	36
Permis de bâtir	29
- par province	44
Pétrole brut.....	27
Pétrole raffiné	27
Population.....	7
Prix	
- consommation, Canada	12
- consommation, par province.....	46
- construction.....	17
- industriels.....	13
- logements neufs par province.....	44
- matières brutes	15
- PIB	11
- produits de base.....	16
Prix industriels	13, 14

Index to Tables – (continued)

Population.....	7
Prices	
- commodity.....	16
- construction.....	17
- consumer, national.....	12
- consumer, by province.....	46
- GDP.....	11
- industrial products.....	13
- new housing, by province.....	44
- raw materials.....	15
Profits, by industry.....	38
Refined petroleum.....	27
Retail sales	
- by type of business.....	30
- by province.....	46
- large retailers.....	30
Security, net new issues.....	39
- issues and retirements.....	40
Shipments, manufacturing.....	22
- by industry.....	22
- by province.....	46
Stock markets.....	35
Time lost in work stoppages.....	10
Travel.....	32
Transportation	
- aviation.....	33
- pipeline.....	33

Index des tableaux – (suite)

Prix à la consommation.....	12
- par province.....	46
Produit intérieur brut	
- en terme de revenus.....	1
- en terme de dépenses.....	1
- dépenses par habitant.....	7
- en termes de dépenses, dollars enchaînés de 2002.....	1
- par industrie, dollars de 2002.....	4
- prix implicites.....	11
- indice-chaîne des prix.....	11
- par province.....	41
Recettes monétaires.....	26
Rémunération hebdomadaire moyenne.....	9
- par province.....	43
Rémunération horaire moyenne.....	9
- pondération fixe (1996=100).....	9
- par province.....	43
Règlements salariaux.....	10
Revenu du travail	
- par industrie.....	9
- par province.....	43
Revenu personnel, provenance.....	2
- par habitant.....	7
Salaires et traitements - Voir Revenu du travail	
Stocks de la fabrication.....	22
- produits finis.....	23
- produits en cours.....	23
- matières brutes.....	23

Index to Tables – (concluded)

Unemployment	
- rate.....	8
- by sex and age.....	8
- insurance benefits.....	10
- by province.....	42
Unfilled orders.....	22
Unit labour costs.....	18
Wages and salaries - see Labour income	
Wage settlements.....	10
Wholesale trade.....	31

Index des tableaux – (fin)

Taux de change.....	34
Taux d'intérêt.....	34
Temps perdu dans les conflits de travail.....	10
Transports	
- aviation.....	33
- pipelines.....	33
Utilisation de la capacité.....	25
Véhicules automobiles	
- ventes.....	24
- production.....	24
Voyages.....	32