



BIBLIOTHÈQUE *du* PARLEMENT

LIBRARY *of* PARLIAMENT

COMMERCE ET INVESTISSEMENT



Canada–États-Unis

Publication n° 2014-46-F
Le 18 juin 2014

Pascal Tremblay

Division de l'économie, des ressources et des affaires internationales
Service d'information et de recherche parlementaires

La ***Série commerce et investissement*** de la Bibliothèque du Parlement est une source de renseignements sur les rapports que le Canada entretient à ce chapitre avec le monde et avec divers pays. Elle décrit aussi le commerce international de marchandises des dix provinces et des trois territoires. Ces publications sont préparées par le Service d'information et de recherche parlementaires, qui effectue des recherches et fournit des informations et des analyses aux parlementaires ainsi qu'aux comités du Sénat et de la Chambre des communes et aux associations parlementaires.

© Bibliothèque du Parlement, Ottawa, Canada, 2014

Canada–États-Unis
(Série commerce et investissement)

Publication n° 2014-46-F

This publication is also available in English.

TABLE DES MATIÈRES

COMMERCE DE MARCHANDISES	1
PRODUITS	2
SERVICES ET INVESTISSEMENT	3

Commerce de marchandises

Les États-Unis sont le plus grand partenaire commercial du Canada. En 2013, le commerce de marchandises entre les deux pays a totalisé 606 milliards de dollars, soit 358,2 milliards de dollars d'exportations canadiennes vers les États-Unis et 247,8 milliards de dollars d'importations en provenance de ce pays.

De 2012 à 2013, la valeur des exportations canadiennes vers les États-Unis a augmenté de 5,6 % et celle des importations canadiennes en provenance de ce pays a progressé de 5,9 %.

À l'échelle mondiale, les États-Unis ont été, en 2013, la plus importante destination des exportations du Canada, ainsi que la première source de ses importations.

De 2008 à 2013, en moyenne, la valeur des exportations canadiennes a reculé de 0,9 % par an pour ce qui est des États-Unis, alors qu'elle a diminué de 0,5 % mondialement. La valeur des exportations du Canada vers les États-Unis a reculé par rapport à la valeur de ses exportations totales, la proportion passant de 77,7 % à 75,9 % au cours de la même période.

De 2008 à 2013, en moyenne, la valeur des importations canadiennes a augmenté de 1,7 % par an pour ce qui est des États-Unis, alors qu'elle s'est accrue de 1,8 % mondialement. La valeur des importations du Canada en provenance des États-Unis a reculé par rapport à la valeur de ses importations totales, passant de 52,4 % à 52,1 % au cours de la même période.

À l'échelle provinciale et territoriale, l'Ontario et l'Alberta ont contribué pour 68 % de la valeur des exportations canadiennes vers les États-Unis en 2013, leurs exportations étant évaluées à 151,7 milliards et 91,8 milliards de dollars respectivement.

De 2008 à 2013, les provinces dont les exportations vers les États-Unis ont augmenté le plus rapidement ont été le Nouveau-Brunswick et la Saskatchewan. Leurs taux de croissance annuels moyens ont été de 4,3 % et 2,2 % respectivement.

Figure 1



Figure 2

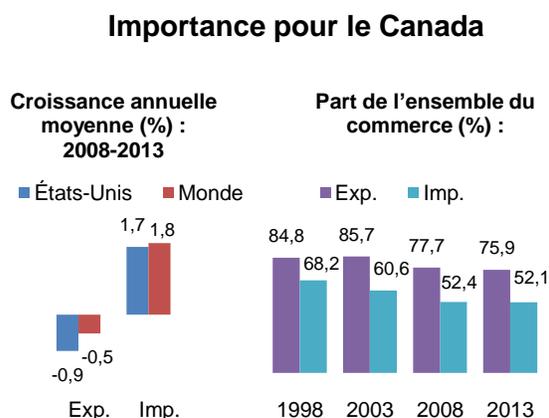
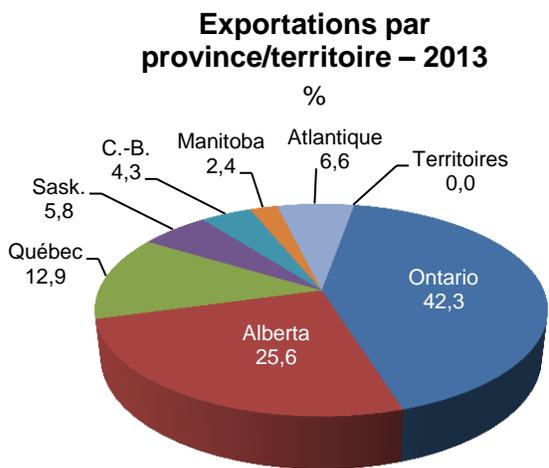


Figure 3



Figures préparées à partir des données de Statistique Canada disponibles au printemps 2014. Les données sur le commerce des marchandises sont basées sur les déclarations en douane; celles sur le commerce des services et l'investissement direct à l'étranger, sur la balance des paiements. Tous les chiffres ont été arrondis.

Produits

En 2013, les produits manufacturés ont représenté 68,3 % de la valeur des exportations du Canada vers les États-Unis, et les matières premières, les 31,7 % restants. Cette répartition a changé quelque peu par rapport à 2008, année où ces chiffres étaient de 67,1 % et 32,9 % respectivement.

En 2013, le pétrole brut et les véhicules automobiles ont été les exportations canadiennes vers les États-Unis qui avaient la plus grande valeur : ensemble, ils ont représenté 35,1 % de la valeur des exportations canadiennes vers ce pays. De 2008 à 2013, la valeur des exportations de pétrole brut et de véhicules automobiles a augmenté, passant de 67,4 milliards et 33,7 milliards de dollars à 80,7 milliards et 45,2 milliards de dollars respectivement.

En 2013, les produits manufacturés ont représenté 91,9 % de la valeur des importations canadiennes en provenance des États-Unis et les matières premières, les 8,1 % restants. Cette répartition a quelque peu changé par rapport à celle de 2008, année où ces chiffres étaient de 92,4 % et 7,6 % respectivement.

En 2013, les pièces automobiles et les véhicules automobiles ont été les importations canadiennes en provenance des États-Unis qui avaient la plus grande valeur : ensemble, ils ont représenté 12 % de la valeur des importations en provenance de ce pays. De 2008 à 2013, la valeur des importations de pièces automobiles en provenance des États-Unis a augmenté, passant de 15,1 milliards de dollars à 15,8 milliards de dollars, alors que celle des véhicules automobiles a reculé, passant de 14,8 milliards de dollars à 14 milliards de dollars au cours de la même période.

En 2013, le Canada a accusé un déficit commercial avec les États-Unis dans les catégories du matériel et outillage ainsi que des autres biens manufacturés. La même année, il a enregistré un excédent commercial avec ce pays dans toutes les autres catégories de produits.

Figure 4

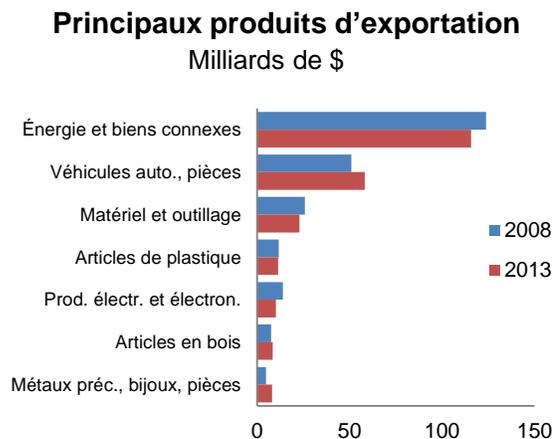


Figure 5

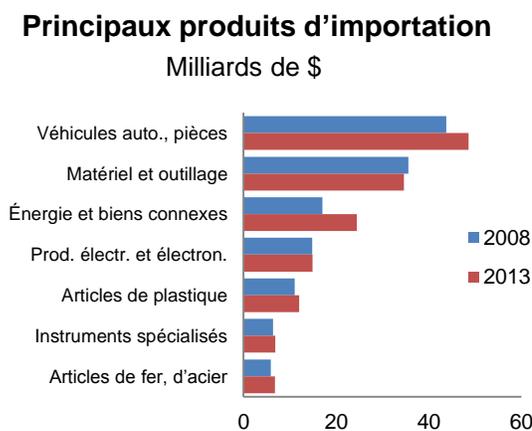
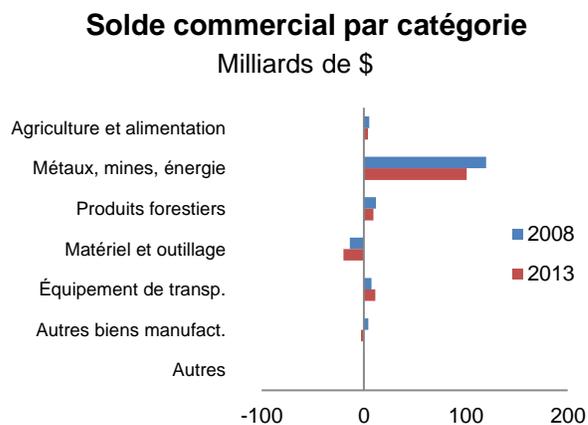


Figure 6



Figures préparées à partir des données de Statistique Canada disponibles au printemps 2014. Les données sur le commerce des marchandises sont basées sur les déclarations en douane; celles sur le commerce des services et l'investissement direct à l'étranger, sur la balance des paiements. Tous les chiffres ont été arrondis.

Services et investissement

En 2013, le commerce des services entre le Canada et les États-Unis a totalisé 110,3 milliards de dollars, soit 46,1 milliards de dollars d'exportations canadiennes vers les États-Unis et 64,2 milliards de dollars d'importations en provenance de ce pays.

De 2012 à 2013, la valeur des exportations de services du Canada vers les États-Unis a augmenté de 1,2 %, alors que celle des importations de services en provenance de ce pays a augmenté de 3,6 %.

En 2013, le déficit commercial que le Canada a enregistré avec les États-Unis était essentiellement attribuable au commerce des services de voyage, au titre desquels ses exportations se sont chiffrées à 7,3 milliards de dollars et ses importations, à 22,4 milliards de dollars. Cette même année, le Canada a affiché un léger déficit commercial au titre des services commerciaux et des transports. Il a importé des États-Unis pour 32,2 milliards de dollars de services commerciaux et 9,1 milliards de dollars de transports, et a exporté pour 31,7 milliards et 6,7 milliards de dollars respectivement de ces services en 2013. La même année, la valeur du commerce de services gouvernementaux entre le Canada et les États-Unis était relativement équilibrée.

En 2013, l'investissement direct du Canada aux États-Unis a totalisé 318,3 milliards de dollars, une hausse de 9,8 % par rapport à 2012, ce qui faisait de ce pays la plus importante destination de l'investissement étranger du Canada parmi les 53 pays pour lesquels on dispose de données.

En 2013, l'investissement direct des États-Unis au Canada a totalisé 352,1 milliards de dollars, une hausse de 10 % par rapport à 2012, ce qui faisait de ce pays la plus importante source d'investissement étranger au Canada parmi les 39 pays pour lesquels des données étaient disponibles.

Figure 7



Figure 8

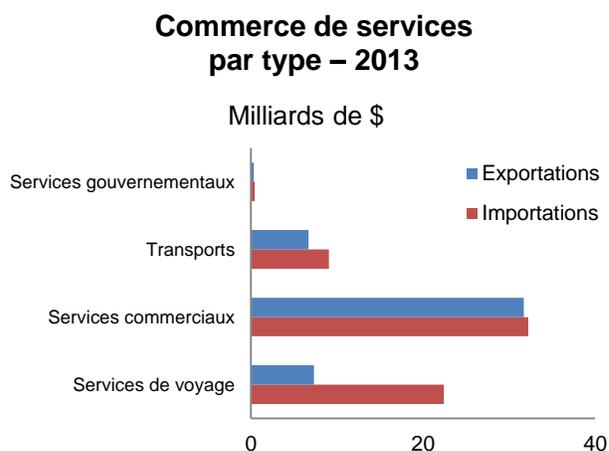
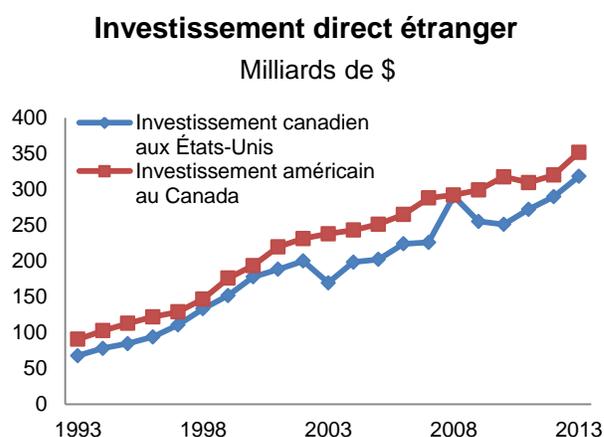


Figure 9



Figures préparées à partir des données de Statistique Canada disponibles au printemps 2014. Les données sur le commerce des marchandises sont basées sur les déclarations en douane; celles sur le commerce des services et l'investissement direct à l'étranger, sur la balance des paiements. Tous les chiffres ont été arrondis.