



Le Quotidien

Statistique Canada

Le mercredi 29 janvier 1997

Pour être diffusé à 8 h 30

PRINCIPAUX COMMUNIQUÉS

- **Indice des prix des produits industriels, 1996 et décembre 1996** 2
La variation annuelle des prix dans les industries manufacturières est tombée de +8,1 % en 1995 à +0,5 % en 1996. Les replis dans les changements annuels de prix étaient généralisés dans le secteur manufacturier.
- **Indice des prix des matières brutes, 1996 et décembre 1996** 7
Les fabricants ont payé leurs matières brutes 4,2 % plus cher en 1996 qu'en 1995. Cette augmentation est nettement plus faible que l'augmentation annuelle précédente (+8,4 %), et marque donc la fin de l'accélération des variations annuelles de prix amorcée en 1993.

AUTRES COMMUNIQUÉS

Scieries et ateliers de rabotage, novembre 1996	10
Énergie électrique, novembre 1996	10
Indices des prix de vente de l'énergie électrique, septembre à décembre 1996	10
L'Horizon industriel, janvier 1997	10
Formation des apprentis enregistrés, 1995	11

NOUVELLES PARUTIONS



PRINCIPAUX COMMUNIQUÉS

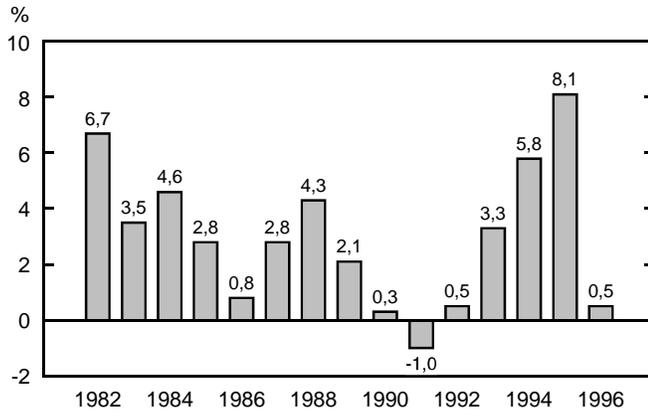
Indice des prix des produits industriels

1996 (moyenne annuelle) et décembre 1996
(données provisoires)

La variation annuelle des prix dans les industries manufacturières est tombée de +8,1 % en 1995 à +0,5 % en 1996. Les replis dans les changements annuels de prix étaient généralisés dans le secteur manufacturier.

Les indices moyens annuels sont la moyenne des 12 indices mensuels de l'année civile. Les taux de variation calculés à partir de ces moyennes se définissent comme des variations annuelles.

Le changement annuel des prix industriels affiche une forte baisse en 1996



Note aux lecteurs

L'indice des prix des produits industriels (IPPI) reflète les prix que les producteurs reçoivent au moment où les produits franchissent les portes de l'usine. Il ne reflète pas ce que les consommateurs paient. Contrairement à l'indice des prix à la consommation, l'IPPI exclut les impôts indirects et tous les coûts qui surviennent entre le moment où un produit sort de l'usine et le moment où l'utilisateur final en prend possession, ce qui comprend les coûts du transport, du commerce de gros et du commerce de détail.

Les producteurs canadiens exportent beaucoup de biens. Ils vont souvent donner leurs prix en devises étrangères, en particulier dans le cas des véhicules automobiles, de la pâte de bois, du papier et des produits du bois. Les fluctuations du dollar canadien par rapport à la devise américaine se répercuteront par conséquent sur l'IPPI. Une variation de 1,0 % de la valeur du dollar canadien par rapport au dollar américain, selon les estimations, se traduit par une variation d'environ 0,2 % de l'IPPI.

En 1996, les reculs les plus marquants des variations annuelles de prix ont été observés dans les industries du papier et des produits connexes et dans les industries des produits métalliques primaires. Il y a eu d'autres diminutions sensibles dans l'imprimerie, l'édition et les industries connexes, l'industrie des produits chimiques organiques d'usage industriel, et les industries des matières plastiques et des résines synthétiques. La plus grande accélération de la variation annuelle de prix a été observée dans les industries des produits raffinés du pétrole et du charbon.

Variation annuelle des prix dans les industries manufacturières selon le rang en 1996

	1996	1995	rang
	variation en %	variation en %	
Industries des produits raffinés du pétrole et du charbon	11,5	5,7	9
Industries des aliments	4,1	2,7	18
Industries du tabac	3,3	3,9	12
Industries de la machinerie	2,9	4,4	11
Industries du bois	2,8	-1,2	22
Industries du cuir et des produits connexes	2,7	3,9	13
Industries du matériel de transport	2,6	3,7	14
Industries de l'habillement	2,5	2,1	20
Industries des boissons	2,4	1,7	21
Industries des produits textiles	2,1	2,7	17
Industries de la fabrication des produits métalliques	1,8	7,2	6
Industries des produits électriques et électroniques	1,6	2,5	19
Autres industries manufacturières	1,4	3,3	15
Industries des produits en caoutchouc	1,4	5,3	10
Industries des produits minéraux non métalliques	0,9	6,0	8
Industries textiles de première transformation	0,8	6,7	7
Industries du meuble et des articles d'ameublement	0,6	3,0	16
Industries manufacturières	0,5	8,1	
Imprimerie, édition et industries connexes	-0,8	20,9	2
Industries chimiques	-0,8	8,6	5
Industries des produits en matière plastique	-1,9	10,0	4
Produits métalliques primaires	-6,9	15,0	3
Industries du papier et produits connexes	-10,2	37,1	1

Après la flambée qu'ils ont connue tout au long de 1994, les prix dans les industries manufacturières ont ralenti dans la première moitié de 1995. Ensuite, les prix dans les industries manufacturières ont relativement peu changé au niveau d'ensemble.

Les exportations et les livraisons totales du Canada se sont stabilisées au début de 1995, quelques mois avant que les prix emboîtent le pas. La variation annuelle de la valeur en dollars constants des exportations pour 1996 sur la base des 11 premiers mois a été inférieure à 5 %. Dans les deux années précédentes, le changement annuel de leurs valeurs avait connu une progression annuelle de plus de 10 %.

En 1996, les valeurs en dollars constants des livraisons des industries manufacturières ont avancé mais moins que pour les deux années précédentes. Les livraisons des industries manufacturières ont enregistré une hausse de moins de 2 % dans les 11 premiers mois

de 1996, par rapport à la même période en 1995. En 1994 et en 1995, les augmentations annuelles avaient été de 7,7 % et 2,8 %.

En 1996, la valeur moyenne du dollar américain par rapport au dollar canadien (calculée en milieu de mois) a fléchi de 0,8 % par rapport à 1995. Cela a diminué la valeur de tous les prix à l'exportation cotés en dollars américains. La perte de valeur du dollar américain a eu pour effet de ramener d'environ 0,6 % à 0,4 % le taux de variation annuelle des prix industriels. En 1996, la valeur du dollar américain a fluctué entre 1,38 \$CAN et 1,33 \$CAN. Les fluctuations ont souvent eu une influence marquante sur les variations d'un mois à l'autre des niveaux de prix des produits industriels.

Les prix dans les industries du papier et des produits connexes changent de cap en 1996

En 1996, les niveaux de prix dans le secteur du papier et des produits connexes ont chuté de 10,2 %, après une explosion de 37,1 % en 1995. La baisse des niveaux de prix en 1996 a été généralement attribuée aux niveaux élevés de stocks. Les stocks s'étaient accumulés parce que les utilisateurs de papier journal ont trouvé des moyens de réduire leur consommation lorsque les prix ont atteint de nouveaux sommets. Malgré la diminution des niveaux de prix en 1996, l'utilisation de capacité globale, qui se situait à 94,0 % en 1995, est restée à 90,2 %, en moyenne, au cours des trois premiers trimestres de 1996, grâce à une production demeurée élevée.

Le changement de la variation annuelle de prix a été le plus spectaculaire dans l'industrie des pâtes. Après avoir bondi de 57,1 % en 1995, les niveaux de prix ont chuté de 29,4 % en 1996. En dollars constants, les livraisons de l'industrie des pâtes ont reculé d'environ 3,4 % en 1996, après un repli d'environ la moitié moins l'année précédente.

Les prix moyens annuels dans l'industrie du papier journal ont fléchi de 1,1 % en 1996, après avoir fait un bond de 41,1 % en 1995. La valeur annuelle des livraisons, en dollars constants, a diminué d'un peu plus de 1 % en 1996 par rapport à 1995. Elle avait progressé de près de 9 % en 1995 sur 1994.

Le grand changement de la variation annuelle des prix dans les industries du papier et des produits connexes a aussi fait sentir ses effets dans l'imprimerie, l'édition et les industries connexes. Après une augmentation de 20,9 % en 1995, les prix se sont repliés de 0,8 % en 1996.

Baisse des prix dans l'industrie des produits métalliques primaires en 1996

Les niveaux de prix dans le secteur des produits métalliques primaires ont reculé de 6,9 % en 1996, après une croissance de 15,0 % en 1995. Les producteurs canadiens sont complètement intégrés dans le marché mondial.

Les baisses de prix ont été beaucoup plus importantes dans le secteur des produits non ferreux en 1996 qu'ils ne l'ont été pour les fabricants de produits d'acier de première transformation et de tubes et tuyaux d'acier. Il y a eu une exception dans le cas des fonderies de fer, qui ont vu leur niveau de prix moyen annuel augmenter légèrement.

Dans les industries de la fonte et de l'affinage des métaux non ferreux, les niveaux de prix moyens annuels ont fléchi de 12,0 % en 1996, après avoir avancé de 21,9 % en 1995. Les niveaux de prix moyens annuels dans les industries de l'acier de première transformation se sont repliés de 1,9 % après une progression de 9,3 % en 1995.

Le recul des prix n'a pas coïncidé avec une baisse de production des produits métalliques ferreux primaires et non ferreux primaires. La comparaison des 11 premiers mois de 1995 à 1996 montre une avance de 2,7 % des livraisons des produits de fer et d'acier de première transformation, en dollars constants. Les livraisons de produits non ferreux métalliques primaires ont augmenté de 17,5 %. L'utilisation de capacité pour les producteurs de produits métalliques primaires, qui avait été de 92,2 %, en moyenne, en 1995, atteignait une moyenne de 93,7 % aux trois premiers trimestres de 1996.

Le dollar fait monter les prix des produits industriels en décembre 1996

En décembre 1996, les prix des produits industriels ont avancé de 0,4 %, pendant que la variation des prix sur 12 mois demeurait à -0,5 %. Le recul de 1,8 % de la valeur du dollar canadien en décembre a rabaissé la valeur de tous les prix à l'exportation cités en dollars américains. Cela a eu pour effet de faire passer la variation d'un mois à l'autre des prix industriels de 0,0 % à 0,4 %.

Les incidences de l'augmentation de la valeur du dollar canadien ont été le plus visibles pour les véhicules automobiles, les pâtes, le papier et les produits du bois. Les producteurs citent souvent en dollars américains les prix à l'exportation de ces produits.

En décembre, les variations mensuelles les plus considérables ont touché le matériel de transport

(+1,1 %), les produits du pétrole et du charbon (+1,8 %), les produits métalliques primaires (+1,2 %) et les produits du bois (-1,3 %).

Les prix des voitures et des camions exportés ont avancé de 1,8 %, tandis que les prix intérieurs sont demeurés à peu près inchangés.

On estime que les prix de l'essence et du mazout ont monté d'environ 1,9 %, après une augmentation de 6,8 % des prix du pétrole brut en novembre.

Une hausse de 6,3 % des prix des produits d'aluminium en décembre explique le gros de la progression des prix des produits métalliques primaires.

La chute de prix de l'épinette et du pin gris au Québec et en Ontario a été la cause d'une bonne part de la diminution des prix des produits du bois. Les exportateurs d'épinette du Canada central ont touché le plafond de contingentement de leurs exportations aux États-Unis. Les prix du bois résineux ont baissé de 2,4 % dans l'ensemble au Canada, à comparer à 1,0 % aux États-Unis. Le volume de mises en chantier d'habitations en décembre a diminué, au Canada (-1,1 %) comme aux États-Unis (-12,2 %).

Vue d'ensemble de 1996

En 1996, la variation annuelle des prix dans les industries manufacturières a considérablement ralenti. De même, le niveau moyen d'emploi dans les industries manufacturières n'a progressé que de 0,9 % en 1996, alors qu'il avait bondi de 5,7 % en 1995. Le changement de conjoncture économique dans les industries manufacturières entre 1995 et 1996 se reflète également dans les chiffres des livraisons, des commandes, des stocks, des exportations et des ventes au détail (voir le tableau: Conjoncture économique comparative).

Conjoncture économique comparative

	Janv.- nov. 1994 à janv.-nov. 1995	Janv.- nov. 1995 à janv.- nov. 1996
	variation en %	
Livraisons	11,5	2,5
Nouvelles commandes	9,5	2,7
Carnet de commandes moyen	9,6	-2,6
Stocks moyens	14,6	2,1
Exportations	17,8	5,4
Ventes au détail	2,5	1,9

Données stockées dans CANSIM: matrices 2000 à 2008.

Le numéro de décembre 1996 d'*Indices des prix de l'industrie* (62-011-XPB, 21 \$ / 210 \$) paraîtra en février. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Pierre Despres au (613) 951-9603, Section des industries des biens et services, Division des prix. Télécopieur: (613) 951-2848. □

Indices des prix des produits industriels
(1986=100)

	Importance relative	Déc. 1995	Nov. 1996 ^r	Déc. 1996 ^p	Déc. 1995 à déc. 1996	Nov. à déc. 1996
					variation en %	
Indices des prix des produits industriels (IPPI)	100,0	130,2	129,1	129,6	-0,5	0,4
IPPI - sans les produits du pétrole et du charbon	93,6	132,6	130,1	130,5	-1,6	0,3
Produits semi-finis¹	60,4	133,7	130,3	130,6	-2,3	0,2
Produits semi-finis de première étape ²	13,4	146,5	127,3	128,4	-12,4	0,9
Produits semi-finis de deuxième étape ³	47,0	130,1	131,1	131,3	0,9	0,2
Produits finis⁴	39,6	124,9	127,3	128,0	2,5	0,5
Aliments de consommation et aliments pour animaux	9,9	124,4	127,6	127,7	2,7	0,1
Matériel capitalisé	10,4	127,8	129,5	130,3	2,0	0,6
Tous les autres produits finis	19,3	123,6	125,9	126,8	2,6	0,7
Agrégations par produits						
Viande, poisson et produits laitiers	7,4	121,1	126,5	126,8	4,7	0,2
Fruits, légumes, aliments pour animaux et divers	6,3	128,8	129,2	129,2	0,3	0,0
Boissons	2,0	129,1	131,7	131,8	2,1	0,1
Tabac et produits du tabac	0,7	172,9	177,2	177,2	2,5	0,0
Produits en caoutchouc, en cuir et en matière plastique	3,1	127,4	127,3	127,4	0,0	0,1
Produits textiles	2,2	118,6	119,7	119,6	0,8	-0,1
Produits en tricot et vêtements	2,3	119,1	122,3	122,2	2,6	-0,1
Sciages, produits de scierie et divers	4,9	152,2	166,9	164,7	8,2	-1,3
Meubles et articles d'ameublement	1,7	125,9	125,8	125,8	-0,1	0,0
Papier et produits connexes	8,1	170,2	131,7	132,1	-22,4	0,3
Impression et édition	2,7	176,1	168,2	168,8	-4,1	0,4
Produits métalliques primaires	7,7	132,2	122,3	123,8	-6,4	1,2
Semi-produits métalliques	4,9	129,0	130,6	130,6	1,2	0,0
Machines et matériel	4,2	128,6	131,2	131,5	2,3	0,2
Voitures, camions et autres	17,6	123,3	123,6	125,0	1,4	1,1
Appareils électriques et de télécommunications	5,1	118,6	119,8	120,1	1,3	0,3
Produits minéraux non métalliques	2,6	123,5	123,7	123,8	0,2	0,1
Produits du pétrole et du charbon ⁵	6,4	95,9	114,4	116,5	21,5	1,8
Produits chimiques	7,2	131,5	133,6	133,5	1,5	-0,1
Produits manufacturiers divers	2,5	123,6	124,2	124,4	0,6	0,2
Divers produits non manufacturiers	0,4	96,8	90,1	91,6	-5,4	1,7

¹ Les produits semi-finis sont des produits qui servent principalement à la production d'autres biens.

² Les produits semi-finis de première étape servent le plus souvent à produire d'autres produits semi-finis.

³ Les produits semi-finis de deuxième étape sont utilisés le plus souvent pour produire des produits finis.

⁴ Les produits finis sont le plus souvent utilisés pour la consommation immédiate ou les investissements.

⁵ L'indice du mois courant est estimé.

^r Données révisées.

^p Données provisoires.

Indice des prix des matières brutes

1996 (moyenne annuelle) et décembre 1996
(données provisoires)

Les fabricants ont payé leurs matières brutes 4,2 % plus cher en 1996 qu'en 1995. Cette augmentation est nettement plus faible que l'augmentation annuelle précédente (+8,4 %), et marque donc la fin de l'accélération des variations annuelles de prix amorcée en 1993. Le gros de l'augmentation annuelle de 1996 est le fait d'une progression des prix du pétrole brut et des substances animales et végétales. Une baisse des prix des métaux et du bois a épongé partiellement la variation annuelle d'ensemble en 1996.

Cependant, si la catégorie des combustibles minéraux (dont 90 % est du pétrole brut) était exclue, le prix des matières brutes pour 1996 à comparer à 1995 ne se serait replié que de 0,9 %.

Les indices moyens annuels sont la moyenne des 12 indices mensuels de l'année civile. Les taux de variation calculés à partir de telles moyennes se définissent comme des variations annuelles.

Décembre 1996: faits saillants

D'un mois à l'autre, les fabricants ont payé leurs matières brutes 1,3 % plus cher en décembre qu'en novembre. Les prix de décembre dépassaient de 7,5 % ceux de décembre 1995. L'augmentation de prix en décembre pour le pétrole brut (+3,5 %), les matières d'aluminium (+7,7 %), le cuivre (+3,0 %) et le tabac en feuilles (+10,7 %) a été dans une certaine mesure effacée par la diminution de celle des poulets (-9,6 %) et des bovins d'abattage (-1,6 %).

Variation annuelle des prix des matières brutes selon le rang en 1996

	1996	1995	
	variation en %	variation en %	rang
Combustibles minéraux	18,4	8,1	4
Substances végétales	8,9	9,9	2
Animaux et substances animales	6,6	2,5	7
Ensemble des matières brutes	4,2	8,4	
Minéraux non métalliques	1,2	3,7	5
Matières ferreuses	-3,0	2,9	6
Bois	-4,9	9,1	3
Métaux non ferreux	-12,6	19,7	1
Indice d'ensemble, sans les combustibles minéraux	-0,9	8,5	

Note aux lecteurs

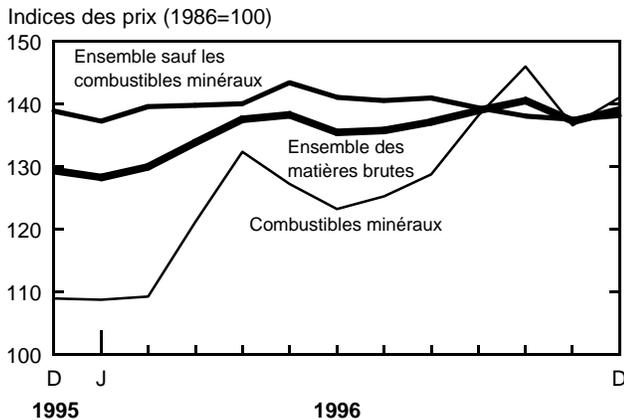
L'indice des prix des matières brutes (IPMB) est représentatif du prix que paient les fabricants canadiens pour les principales matières brutes. Un grand nombre de ces prix sont fixés sur le marché mondial. De même, contrairement à l'indice des prix des produits industriels, l'IPMB inclut des biens qui ne sont pas produits au Canada.

Montée appréciable des prix du pétrole brut en 1996

Le prix du pétrole brut a sensiblement augmenté en 1996 (+19,9 %). La demande de pétrole brut chez les raffineurs est demeurée vigoureuse face aux stocks réduits de brut au cours de l'année. L'attitude attentiste des raffineurs au premier trimestre de 1996, inspirée par l'espoir d'une baisse du prix du pétrole brut, a fini par disparaître lorsque l'Iraq n'a pas réintégré le marché et que la demande d'essence pendant l'été a ramené les raffineurs sur le marché. La demande des raffineurs en prévision de la saison de chauffage au mazout a exercé d'autres pressions sur les prix. Cela a été accentué par la montée des prix en Europe pour le mazout de chauffage, avec la faiblesse des stocks. L'Iraq est revenu sur le marché mondial vers la fin de l'année, et pourrait bien ajouter 1 % à l'offre globale.

Les prévisions ont situé les stocks mondiaux de pétrole à leurs plus bas niveaux en près de 10 ans. L'avenir immédiat semble favoriser un très vigoureux marché, à la merci de stocks très réduits de pétrole. De même, la stratégie d'achat juste à temps que pratiquent actuellement les raffineries ajoute aux pressions qui s'exercent sur les prix du pétrole brut chaque fois qu'augmente la demande ou que se trouve perturbé le processus d'approvisionnement.

Le prix du pétrole brut à la hausse en 1996



Le prix des porcs entraîne les prix des substances animales en 1996

Au niveau d'ensemble, les prix des animaux et des substances animales ont connu une progression annuelle de 6,6 % en 1996. L'augmentation des prix des porcs (+24,4 %), des volailles (+13,6 %) et du lait (+3,2 %) est la principale cause de la progression annuelle. La variation annuelle pour les bovins (-5,5 %) a tempéré la variation annuelle d'ensemble. Le recul du nombre de porcs dans les fermes américaines – 4 % de moins qu'un an plus tôt au 1^{er} décembre – a accentué l'effet d'entraînement sur le prix des porcs au Canada. On s'attend à ce que le prix des porcs varie peu dans les mois à venir, l'augmentation du prix des aliments au cours de l'été ayant amené les agriculteurs à réduire leurs troupeaux.

Chute des prix des métaux non ferreux

La variation annuelle du prix des métaux non ferreux était de -12,6 % en 1996. Le recul des variations annuelles de prix pour les concentrés de cuivre (-23 %), les matières d'aluminium (-19 %) et le nickel (-6,2 %) a été partiellement neutralisé par un accroissement des variations annuelles de prix pour les concentrés de plomb (+17,2 %). Le prix des métaux précieux enregistre une très faible variation annuelle au niveau d'ensemble en 1996.

Le prix du cuivre en 1996 a culminé en mai, avant de chuter puis de connaître une certaine reprise au dernier trimestre de 1996. On s'attend que les stocks de cuivre demeurent faibles pour la première moitié de 1997. Le problème semble tenir à un manque de capacité de fonderie pour répondre à la demande soutenue de produits du cuivre dans des industries, comme la construction, les appareils électroniques et l'automobile.

Certains analystes ont noté que l'épuisement des stocks actuels de nickel et d'aluminium dans les mois à venir devrait entraîner une hausse des prix vers la fin de 1997.

Le prix des métaux précieux a fait preuve d'une certaine faiblesse en 1996. L'or a subi les contrecoups des ventes de ce métal que les banques centrales européennes ont dû faire pour se conformer aux conditions d'adhésion à l'euro-monnaie en 1999. De même, la tendance aux faibles taux d'inflation et d'intérêt qui caractérise la plupart de pays industrialisés a contribué à la faiblesse générale du prix de l'or. Ces facteurs pourraient être sans conséquences si la croissance économique américaine augmente et provoque une progression des taux d'intérêt, et s'il y a une correction appréciable sur les marchés boursiers.

Glissement du prix du blé dans la deuxième moitié de 1996

Le prix des substances végétales, en baisse au cours de la deuxième moitié de 1996, a néanmoins affiché une augmentation annuelle de 8,9 % en 1996. Par rapport à 1995, le prix des céréales a monté de 27,4 % et celui des graines oléagineuses de 12 %. Les variations annuelles de prix pour le caoutchouc (-12,2 %), le sucre non raffiné (-6,2 %), et le café vert ont annulé une partie de la variation annuelle pour les substances végétales en 1996.

Le prix du blé a glissé dans la deuxième moitié de 1996. Le cours d'offre à l'exportation du blé de printemps no 1 a atteint 292 \$US la tonne en mai, avant de tomber à 184 \$US à la mi-décembre. Des récoltes exceptionnelles de grains céréaliers dans le monde entier ont affaibli les cours du blé. Les projections de certains analystes du blé fixent même le prix du blé à 140 \$US la tonne pour 1997-1998. Le commerce du blé du Canada avec la Chine pourrait être menacé par la récolte presque record de blé de la Chine, ce qui pourrait réduire les besoins chinois d'importation de blé de peut-être 45 %. L'an dernier, la Chine a importé plus de 12 millions de tonnes de blé, dont près de 40 % en provenance du Canada. Les exportations canadiennes font face à la concurrence croissante du blé meilleur marché offert par des pays comme l'Argentine et l'Australie, pour ne pas mentionner les subventions considérables à l'exportation du blé qu'offre l'Union européenne.

Le prix du bois, comme il ressort de la variation annuelle, a reculé de 4,9 % en 1996. La diminution des prix du bois à pâte (-11,4 %) et des billes (-2,9 %) a contribué à la variation annuelle. Comme les scieries canadiennes ont déjà expédié aux États-Unis environ 70 % du bois d'oeuvre autorisé jusqu'au 31 mars, en vertu de l'accord de contingentement des exportations, cela pourrait avoir tendance à neutraliser une part des pressions qui risquent de s'exercer sur le prix des billes utilisées pour le bois d'oeuvre.

En 1996, la variation annuelle du prix des matières ferreuses s'établissait à -3 %, à comparer à +2,9 % pour l'année précédente. Le prix du minerai de fer s'est replié de 1,5 % en 1996, tandis que celui des déchets de fer et d'acier a reculé de 4,3 %. La vente de déchets de fer et d'acier a été considérablement

facilitée entre les États-Unis et le Canada depuis l'assouplissement des tarifs de transport ferroviaire et routier qui a accompagné le libre-échange entre les deux pays.

Données stockées dans CANSIM: matrice 2009.

Le numéro de décembre 1996 d'*Indices des prix de l'industrie* (62-011-XPB, 21 \$ / 210 \$) paraîtra en février. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Pierre Despres au (613) 951-9603, Section des industries des biens et services, Division des prix. Télécopieur: (613) 951-2848.

Indices des prix des matières brutes (1986=100)

	Importance relative	Déc. 1995	Nov. 1996 ^r	Déc. 1996 ^p	Déc. 1995 à déc. 1996	Nov. à déc. 1996
				variation en %		
Ensemble des matières brutes (IPMB)	100,0	129,4	137,3	139,1	7,5	1,3
Combustibles minéraux	31,7	109,0	136,6	141,1	29,4	3,3
Substances végétales	10,3	134,5	125,4	127,7	-5,1	1,8
Animaux et substances animales	25,5	112,5	121,2	119,8	6,5	-1,2
Bois	13,1	204,6	210,7	212,4	3,8	0,8
Matières ferreuses	3,6	119,3	112,8	113,6	-4,8	0,7
Métaux non ferreux	13,2	140,0	118,9	121,1	-13,5	1,9
Minéraux non métalliques	2,6	105,0	107,6	107,6	2,5	0,0
IPMB sans les combustibles minéraux	68,3	138,9	137,6	138,2	-0,5	0,4

^r Données révisées.

^p Données provisoires.

AUTRES COMMUNIQUÉS

Scieries et ateliers de rabotage

Novembre 1996

La production de bois d'oeuvre et de traverses a atteint 5 266,1 milliers de mètres cubes en novembre 1996, ce qui constitue une diminution de 1,5 % par rapport à 5 346,5 milliers de mètres cubes (après révisions) en novembre 1995.

De janvier à novembre 1996, la production s'est chiffrée à 58 257,8 milliers de mètres cubes, ce qui représente une hausse de 2,5 % par rapport à la valeur révisée de 56 842,4 milliers de mètres cubes pour la même période en 1995.

Données stockées dans CANSIM: matrices 53 et 122 (série 2).

Le numéro de novembre 1996 sur les *Scieries et ateliers de rabotage* (35-003-XPB, 11 \$ / 110 \$) paraîtra bientôt. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Bruno Pépin au (613) 951-3516, Division de l'industrie. Internet: pepibru@statcan.ca. ■

Énergie électrique

Novembre 1996

De fortes exportations et des températures froides soutenues dans l'Ouest canadien ont forcé à la hausse la production d'électricité en novembre. La production nette d'électricité a augmenté à 47 724 gigawatt heures, en hausse de 3,5 % comparativement à novembre 1995. Les exportations ont augmenté de 31,2 %, pour atteindre 3 454 gigawatt heures, la Colombie-Britannique ayant fourni la majeure partie de l'augmentation. Les importations sont passées de 432 gigawatt heures à 698 gigawatt heures.

La production d'hydroélectricité a augmenté de 3,0 % pour atteindre 30 366 gigawatt heures. Terre-Neuve a augmenté sa production de 47,4 % pour accommoder une demande industrielle d'électricité croissante au Québec (son marché principal pour l'électricité). Le reste de l'augmentation vient de hauts niveaux de réservoir qui persistent en Colombie-Britannique. La production de source thermique classique se chiffre à 10 129 gigawatt heures, en hausse de 9,5 %, principalement à cause de températures plus froides dans l'Ouest canadien. La production d'électricité de source nucléaire a atteint 7 228 gigawatt heures, en baisse de 2,3 %.

Les données cumulatives pour les 11 premiers mois de 1996 montrent une production nette de 495 890 gigawatt heures, ce qui constitue une augmentation de 2,4 % comparativement à la période correspondante de 1995. Au cours de la même période, les exportations ont enregistré une hausse de 0,03 % pour s'inscrire à 40 513 gigawatt heures, et les importations ont diminué de 21,3 %, pour atteindre 5 383 gigawatt heures.

Données stockées dans CANSIM: matrices 3987 à 3999.

Le numéro de novembre 1996 de *Statistiques de l'énergie électrique* (57-001-XPB, 11 \$ / 110 \$) paraîtra en février. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec André Lefebvre au (613) 951-3560, Section de l'énergie, Division de l'industrie. Internet: alefeba@statcan.ca. ■

Indices des prix de vente de l'énergie électrique

Septembre à décembre 1996

Les indices des prix de vente de l'énergie électrique (1986=100) pour la période de septembre à décembre 1996 sont maintenant disponibles.

Données stockées dans CANSIM: matrice 2020.

Le numéro de décembre 1996 de la publication *Indices des prix de l'industrie* (62-011-XPB, 21 \$ / 210 \$) paraîtra en février. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Paul-Roméo Danis au (613) 951-3350, Sous-section du service à la clientèle, Division des prix. Télécopieur: (613) 951-2848. ■

L'Horizon industriel

Janvier 1997

Le numéro de janvier 1997 de *L'Horizon industriel* sur papier est maintenant disponible. Ses tableaux présentent les statistiques les plus récentes sur 165 industries manufacturières réparties en 22 secteurs.

On peut s'abonner à l'ensemble des 22 secteurs (15F0015XPF, 3 000 \$), à chaque secteur individuel

(200 \$ par secteur) ou au sommaire du secteur manufacturier (15F0017XPF, 50 \$). Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec le Service à la clientèle au (613) 951-9060, Division des mesures et de l'analyse des industries. ■

diminution, le nombre de nouveaux entrants en 1995 a augmenté de 8 % pour atteindre 34 500.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Karl Skof au (613) 951-1529 ou avec Bernard Bourgoïn au (613) 951-1506, Section de l'enseignement postsecondaire, Centre des statistiques sur l'éducation. Télécopieur: (613) 951-9040. ■

Formation des apprentis enregistrés

1995

En 1995, on comptait 159 900 apprentis enregistrés, soit 3 % de moins que l'année précédente. Malgré cette

NOUVELLES PARUTIONS

Guide statistique de l'énergie, janvier 1997, version papier

Numéro au catalogue: 57-601-UPB

(Canada: 375\$; États-Unis: 450\$US; autres pays: 525\$US).

Guide statistique de l'énergie, janvier 1997, version électronique

Numéro au catalogue: 57-601-XDF

(Canada: 275\$; États-Unis: 330\$US; autres pays: 385\$US).

Pour commander les publications

Simplifiez vos recherches en feuilletant le *Catalogue de Statistique Canada*, 1994 (11-204F, Canada 15\$; États-Unis: 18\$US; autres pays: 21\$US). L'index des mots-clés vous aidera à trouver des données statistiques sur l'activité économique et sociale.

Commandez *Le Quotidien* et autres publications par téléphone:

Ayez en main: • Titre • Numéro au catalogue • Numéro de volume • Numéro de l'édition • Numéro de VISA ou MasterCard.

Au Canada et aux États-Unis, composez: **1 (800) 267-6677**

Pour les autres pays, composez: **1 (613) 951-7277**

Ou envoyer votre commande par télécopieur: **1 (613) 951-1584**

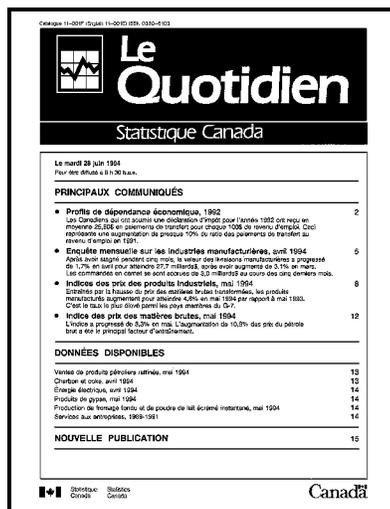
Pour un changement d'adresse: veuillez indiquer votre numéro de compte.

Pour commander par la poste, écrivez à: Ventes et services, Division de la commercialisation, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6. Veuillez inclure un chèque ou un mandat-poste à l'ordre du Receveur général du Canada/Publications. Au Canada, ajoutez 7% de TPS.

Les centres régionaux de Statistique Canada offrent toute une gamme de produits et services.

Pour trouver le centre le plus près, consultez les pages bleues de votre annuaire téléphonique sous la rubrique « Statistique Canada ».

Les agents libraires agréés et autres librairies vendent aussi les publications de Statistique Canada.



Bulletin officiel de diffusion des données de Statistique Canada

Numéro au catalogue 11-001F.

Publié tous les jours ouvrables par la Division des communications, Statistique Canada, Immeuble R.-H.-Coats, 10^e étage, section G, Ottawa, K1A 0T6.

Pour recevoir *Le Quotidien* via l'Internet, envoyez un message par courrier électronique à listproc@statcan.ca. Laissez en blanc la ligne de l'objet. Dans le corps du message, tapez: subscribe quotidien prénom et nom.

Rédacteur: Christian Carbonneau (613) 951-1187

Chef de la Diffusion officielle: Andrée Hébert (613) 951-1088

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada. © Ministre de l'Industrie, 1997. Il est permis de citer la présente publication dans les journaux et les magazines ainsi qu'à la radio et à la télévision à condition d'en indiquer la source: Statistique Canada. Toute autre forme de reproduction est permise sous réserve de mention de la source, comme suit, dans chaque exemplaire: Statistique Canada, *Le Quotidien*, numéro 11-001F au catalogue, date et numéros de page.