Catalogue 11-001F (English 11-001E) ISSN 0380-6103

Le Quotidien

Statistique Canada

Le mercredi 11 février 1998
Pour être diffusé à 8 h 30

PRINCIPAUX COMMUNIQUÉS

- **Ventes de véhicules automobiles neufs,** 1997 et décembre 1997 — 2
  En décembre 1997, les ventes de véhicules automobiles neufs ont enregistré la plus forte augmentation mensuelle de l'année, propulsant les ventes annuelles à leur plus haut niveau depuis 1989.
- **Indice des prix des logements neufs,** décembre 1997 — 5
  L'indice des prix des logements neufs a augmenté de 1,3 % en décembre dernier par rapport à décembre 1996. Il s'agit d'une dixième hausse annuelle consécutive, après avoir enregistré des baisses annuelles durant 31 mois consécutifs entre juillet 1994 et janvier 1997.

AUTRES COMMUNIQUÉS

Statistiques financières des caisses de retraite en fiducie, 1996 — 7
Acier en formes primaires, décembre 1997 — 7
Transport du pétrole par pipelines, novembre 1997 — 8
Enquête sur les changements à l'égard de l'emploi, 1996-1997 — 8
Statistiques laitières, décembre 1997 et janvier 1998 — 8

NOUVELLES PARUTIONS — 9

Statistique Canada Statistics Canada

Canada

PRINCIPAUX COMMUNIQUÉS

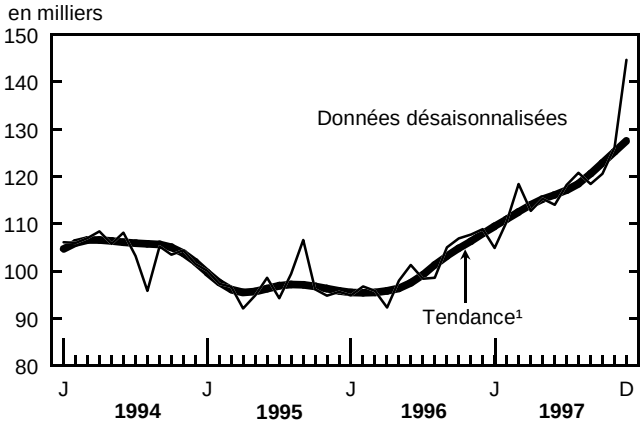
Ventes de véhicules automobiles neufs

1997 et décembre 1997

En décembre 1997, les ventes de véhicules automobiles neufs ont enregistré la plus forte augmentation mensuelle de l'année, propulsant les ventes annuelles à leur plus haut niveau depuis 1989. Les concessionnaires canadiens ont vendu 144 555 véhicules automobiles neufs en décembre (données désaisonnalisées), en hausse de 14,6 % comparativement à novembre 1997 et de 32,8 % par rapport à décembre 1996. Des indications émanant de l'industrie automobile suggèrent que les concessionnaires ont peut-être occasionné le déplacement de certaines ventes de janvier à décembre, en offrant à leur clientèle de forts incitatifs sur l'achat de véhicules automobiles neufs. Ces mêmes sources suggèrent également que ce déplacement des ventes, jumelé à la tempête de verglas qui a frappé le Québec et l'est ontarien, provoquera une dégringolade des ventes de véhicules neufs en janvier.

Les ventes de véhicules automobiles ont progressé depuis avril 1996, après une année de ventes relativement stables. En décembre, les deux catégories de véhicules automobiles (voitures particulières et camions) ont augmenté leurs ventes de 8,0 % et de 20,9 % respectivement par rapport à novembre 1997 (données désaisonnalisées). Les ventes de camions (mini-fourgonnettes, véhicules utilitaires à caractère sportif, camions légers et lourds, fourgonnettes, autocars et autobus) ont clairement pris les commandes avec un gain de 51,4 % comparativement à décembre 1996. Les ventes de voitures particulières ont augmenté de 16,2 % durant la même période.

Hausse des ventes de véhicules automobiles neufs



¹ La tendance à court terme représente une moyenne mobile des données.

À l'échelle provinciale, les concessionnaires de la Saskatchewan ont affiché la plus forte hausse des ventes de véhicules automobiles neufs (+57,4 %, données non désaisonnalisées) entre décembre 1996 et décembre 1997, loin devant la moyenne nationale de 42,1 %. Les ventes de véhicules neufs de l'Île-du-Prince-Édouard ont été celles qui ont augmenté le moins (+25,7 %). Encore une fois, les augmentations annuelles les plus marquées ont été la conséquence des ventes de camions s'échelonnant de 49,5 % en Alberta à 75,0 % au Nouveau-Brunswick. Au cours de la même période, les ventes de voitures particulières ont augmenté de 20,3 % à l'échelle nationale (données non désaisonnalisées).

En décembre 1997, les trois Grands constructeurs (General Motors, Ford et Chrysler) ont vendu 70 720 camions neufs, un chiffre en hausse de 20 639 unités comparativement à novembre (données non désaisonnalisées). Grâce à cette extraordinaire poussée des ventes, ils se sont accaparé 51,9 % des ventes totales de véhicules neufs.

Les ventes annuelles de véhicules automobiles neufs augmentent d'un océan à l'autre

En 1997, les ventes soutenues de voitures particulières et de camions se sont soldées par une augmentation annuelle de 18,2 %, c'est-à-dire la plus forte depuis 1985. Tout au long de 1997, les ventes mensuelles soutenues de camions ont poussé les ventes annuelles des trois Grands constructeurs à

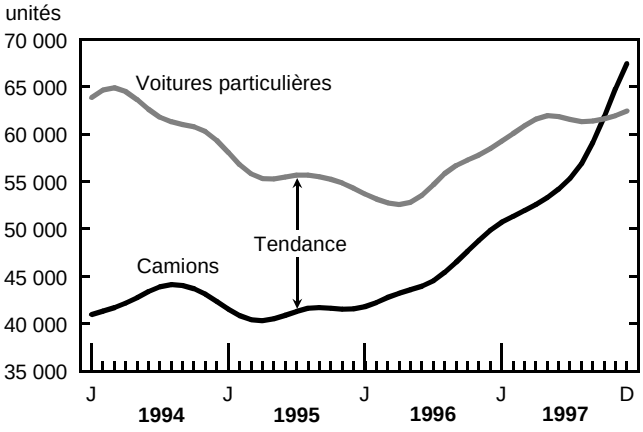
1 025 138 unités, un chiffre en hausse de 14,3 % par rapport à l'année précédente. Les ventes des autres constructeurs automobiles ont quant à elles augmenté de 29,7 %.

De la Colombie-Britannique (+14,4 %) à Terre-Neuve (+29,5 %), les ventes annuelles de véhicules automobiles en 1997 ont surclassé les niveaux atteints en 1996. Les augmentations annuelles des ventes en 1996 et en 1997 ont été supérieures à la moyenne nationale dans cinq des dix provinces. La plus forte augmentation annuelle des ventes a été observée par l'Alberta (+25,4 %). Les concessionnaires de cette province ont vendu 167 671 nouveaux véhicules, soit le plus fort total annuel de cette province depuis 1979. L'Alberta a profité d'une saine économie en 1997. Tout au long de l'année, l'économie albertaine a bénéficié de taux d'intérêt faibles, d'un niveau provincial de l'emploi élevé et d'une augmentation des revenus d'emploi.

Les consommateurs préfèrent les camions aux voitures particulières

La popularité des camions (spécialement les mini-fourgonnettes et les véhicules utilitaires à caractère sportif) a été observée tout au long de l'année 1997. Les ventes des camions ont atteint un nouveau record en 1997 avec 685 830 unités vendues. La tendance des ventes de camions a généralement progressé ces dernières années. Après une période de déclin général de novembre 1985 à avril 1996, les ventes de voitures particulières ont grimpé pendant environ un an avant de se stabiliser au milieu de 1997.

Les camions en tête dans les ventes de véhicules automobiles neufs



Bien que la croissance des ventes de camions soit évidente dans toutes les provinces, leur popularité est plus marquée dans l'ouest du pays. En 1997, 65,3 % des véhicules neufs vendus dans les Prairies étaient des camions comparativement à 54,6 % en Colombie-Britannique et à 46,1 % en Ontario. Les camions ont été moins populaires à l'est de l'Ontario, à l'exception du Nouveau-Brunswick, où 51,1 % des véhicules neufs vendus étaient des camions. La proportion de camions vendus a été de 43,0 % dans les trois autres provinces de l'Atlantique et de seulement 36,4 % au Québec.

Données stockées dans CANSIM: matrice 64.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Serge Dumouchel au (613) 951-2210, Section des marchandises vendues au détail, Division de la statistique du commerce. Internet: *randjas@statcan.ca*. □

Ventes de véhicules automobiles neufs

	Déc. 1996	Nov. 1997[r]	Déc. 1997[p]	Déc. 1996 à déc. 1997	Nov. à déc. 1997
	données désaisonnalisées				
				variation en %	
Véhicules automobiles neufs	**108 856**	**126 160**	**144 555**	**32,8**	**14.6**
Voitures particulières	57 507	61 875	66 821	16,2	8,0
Nord-américaines[1]	50 260	51 325	53 772	7,0	4,8
Importées	7 247	10 551	13 049	80,1	23,7
Les trois Grands	34 845	37 687	37 274	7,0	-1,1
Autres marques	22 662	24 188	29 547	30,4	22,2
Camions, fourgonnettes, autobus, etc.	51 349	64 285	77 734	51,4	20,9

	Déc. 1996	Déc. 1997[p]	Déc. 1996 à déc. 1997	Part du marché	
				Déc. 1996	Déc. 1997
	données non désaisonnalisées				
			var. en %	%	
Véhicules automobiles neufs	**95 867**	**136 200**	**42,1**		
Voitures particulières	44 686	53 762	20,3		
Nord-américaines[1]	39 150	43 444	11,0	87,6	80,8
Importées	5 536	10 318	86,4	12,4	19,2
Les trois Grands	27 326	30 177	10,4	61,2	56,1
Autres marques	17 360	23 585	35,9	38,8	43,9
Camions, fourgonnettes, autobus, etc.	51 181	82 438	61,1		
Nord-américains[1]	48 688	75 644	55,4	95,1	91,8
Importés	2 493	6 794	172,5	4,9	8,2

[r] *Données révisées.*
[p] *Données provisoires.*
[1] *Construits ou assemblés au Canada, aux États-Unis ou au Mexique.*

Ventes annuelles de véhicules automobiles neufs
1997

	nombre de véhicules			variation en % par rapport à 1996		
	total	voitures	camions	total	voitures	camions
Terre-Neuve	20 985	11 822	9 163	29,5	21,2	42,1
Île-du-Prince-Édouard	4 717	2 612	2 105	14,5	5,4	28,2
Nouvelle-Écosse	38 423	22 118	16 305	15,3	8,0	26,9
Nouveau-Brunswick	36 403	17 784	18 619	20,2	11,7	29,6
Québec	352 249	223 974	128 275	15,4	11,4	23,0
Ontario	549 423	296 281	253 142	19,3	13,3	27,1
Manitoba	47 562	18 205	29 357	15,2	5,3	22,4
Saskatchewan	42 521	14 173	28 348	18,6	8,7	24,3
Alberta	167 671	56 943	110 728	25,4	15,7	30,9
Colombie-Britannique	164 426	74 638	89 788	14,4	6,4	22,0
Canada	**1 424 380**	**738 550**	**685 830**	**18,2**	**11,8**	**26,1**

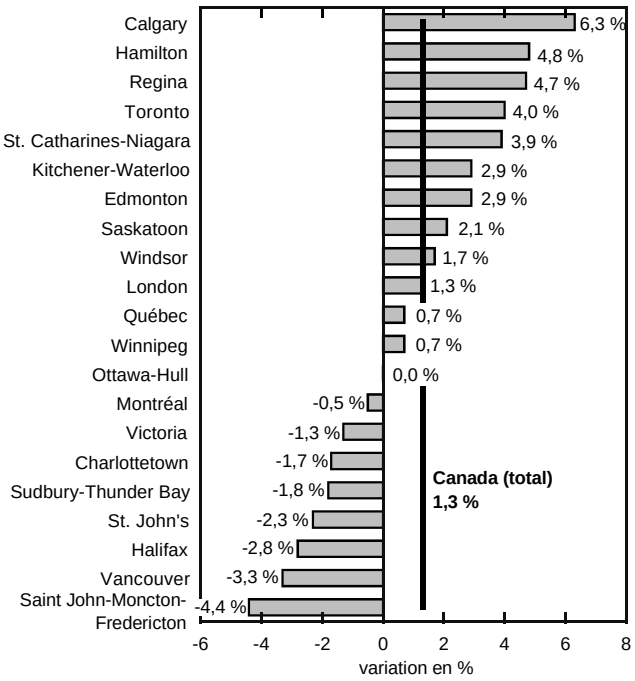
■

Indice des prix des logements neufs

Décembre 1997

L'indice des prix des logements neufs a augmenté de 1,3 % en décembre dernier par rapport à décembre 1996. Il s'agit d'une dixième hausse annuelle consécutive, après avoir enregistré des baisses annuelles durant 31 mois consécutifs entre juillet 1994 et janvier 1997.

Indice des prix des logements neufs (1986=100)
décembre 1996 à décembre 1997



Le marché très actif de Calgary (+6,3 %) a connu la plus importante hausse annuelle. Les baisses annuelles les plus importantes ont été observées à Saint John-Moncton-Fredericton (-4,4 %) et à Vancouver (-3,3 %), où les conditions du marché continuent d'être très concurrentielles. Étant donné l'impact significatif de Toronto sur l'indice des prix des logements neufs, la hausse annuelle de 4,0 % du marché torontois (un marché en expansion) a constitué un facteur important de l'augmentation annuelle de l'indice pour le Canada.

De novembre 1997 à décembre 1997, l'indice des prix des logements neufs a augmenté de 0,1 %. Il s'agit d'une continuation de la tendance à la hausse observée depuis novembre 1996. L'augmentation de 0,1 % en décembre est la dixième hausse mensuelle affichée lors des quatorze derniers mois.

L'amélioration générale du marché des logements neufs durant les derniers mois est attribuable à la confiance plus élevée des consommateurs, aux taux d'intérêt hypothécaires favorables et à la forte activité sur le marché de la revente. Malgré l'optimisme généralisé, les conditions de marché concurrentielles ont atténué certaines augmentations ou contribué aux diminutions observées, surtout dans les villes enquêtées sur les côtes est et ouest du Canada.

Les perspectives pour la construction de logements résidentiels semblent néanmoins continuer de s'améliorer, comme l'indique l'augmentation de 17,9 % de la valeur des permis de construction résidentielle en 1997 (par rapport à 1996). D'après la Société canadienne d'hypothèques et de logement, le total des mises en chantier a également augmenté de 17,9 % entre 1996 et 1997. L'Association canadienne de l'immobilier a elle signalé une augmentation de 2,5 % de la revente pour 1997 par rapport à celle de 1996 (elle-même une année record).

Données stockées dans CANSIM: matrice 2032.

Le numéro du quatrième trimestre de 1997 de *Statistiques des prix de la construction* (62-007-XPB, 23 $ / 76 $) paraîtra en mars prochain. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Elvira Marinelli au (613) 951-3350, Sous-section du service à la clientèle, Division des prix. Télécopieur: (613) 951-2848. Internet: *infounit@statcan.ca*. □

Indice des prix des logements neufs
(1986=100)

	Déc. 1996	Nov. 1997	Déc. 1997	Déc. 1996 à déc. 1997	Nov. à déc. 1997
				variation en %	
Canada	**131,9**	**133,4**	**133,6**	**1,3**	**0,1**
Maisons seulement	121,7	123,8	124,1	2,0	0,2
Terrains seulement	165,4	165,7	165,9	0,3	0,1
St. John's	125,7	122,5	122,8	-2,3	0,2
Halifax	121,4	118,0	118,0	-2,8	-
Charlottetown	116,1	114,1	114,1	-1,7	-
Saint John-Moncton-Fredericton	113,9	108,8	108,9	-4,4	0,1
Québec	132,9	133,8	133,8	0,7	-
Montréal	138,0	137,3	137,3	-0,5	-
Ottawa-Hull	119,8	119,6	119,8	-	0,2
Toronto	136,2	141,5	141,6	4,0	0,1
Hamilton	125,7	131,5	131,7	4,8	0,2
St. Catharines-Niagara	124,5	129,6	129,3	3,9	-0,2
Kitchener-Waterloo	121,4	124,7	124,9	2,9	0,2
London	140,7	142,5	142,5	1,3	-
Windsor	132,1	134,3	134,3	1,7	-
Sudbury-Thunder Bay	137,3	134,8	134,8	-1,8	-
Winnipeg	120,2	121,0	121,0	0,7	-
Regina	135,3	141,6	141,6	4,7	-
Saskatoon	116,5	118,4	118,9	2,1	0,4
Calgary	148,6	156,3	157,9	6,3	1,0
Edmonton	145,3	149,3	149,5	2,9	0,1
Vancouver	127,0	122,6	122,8	-3,3	0,2
Victoria	107,7	106,0	106,3	-1,3	0,3

\- *Néant ou zéro.*

■

AUTRES COMMUNIQUÉS

Statistiques financières des caisses de retraite en fiducie
1996

Au 31 décembre 1996, la valeur marchande de l'actif détenu par les 3 562 caisses de retraite en fiducie s'élevait à 419 milliards de dollars, en hausse de 34,5 % comparativement à 1994. Ce taux de croissance – le plus important depuis 1986 – est attribuable aux conditions favorables des marchés financiers, surtout celles qui influencent le prix des actions et des obligations. Ces deux types de placements (actions et obligations) représentent ensemble plus de 80 % du portefeuille des caisses en valeur marchande.

À la fin de 1996, l'écart entre la valeur marchande et la valeur comptable des actions était de 33 %, c'est-à-dire le plus grand écart enregistré depuis le début des années 80. En outre, la valeur marchande des obligations dépassait sa valeur comptable de 11 %. Puisque la valeur marchande des titres à revenu fixe varie en fonction inverse des taux d'intérêt, le déclin de ces derniers a fait grimper le prix des obligations.

Par rapport à 1994, l'actif des caisses de retraite en fiducie s'est accru de 20 % en valeur comptable, pour atteindre 352 milliards de dollars à la fin de 1996. Cette croissance bisannuelle est une des plus faibles mesurée par l'enquête et contraste avec les croissances moyennes de près de 40 % à la fin des années 70 et au début des années 80.

En raison des bénéfices sur la vente de titres, les rentrées nettes des caisses de retraite en fiducie ont atteint 31,3 milliards de dollars en 1996, en hausse de plus de 62 % depuis 1994. Les bénéfices sur la vente de titres représentaient la plus grosse part du revenu total des caisses de retraite en fiducie (34,5 %), surpassant le revenu de placements pour la première fois.

À la fin de 1996, les gestionnaires des caisses de retraite en fiducie avaient placé à l'extérieur du Canada 54,1 milliards de dollars ou 15,5 % de l'actif total placé à l'extérieur du Canada à la fin de 1996. Cette proportion n'a fait qu'augmenter au cours des années 90, demeurant toujours sous la limite alors légalement permise pour ce type de placement (20 % de la valeur comptable de l'actif total). La proportion de l'actif placée à l'étranger a augmenté avec la taille de la caisse, c'est-à-dire de 8 % pour les petites caisses (actif entre 5 et 25 millions de dollars) à un peu plus de 16 % pour les plus grosses caisses (actif de 1 milliard de dollars et plus).

Nota: Le Recensement des caisses de retraite en fiducie est effectué tous les deux ans auprès de l'ensemble des caisses de retraite en fiducie au Canada. L'enquête examine le revenu, les dépenses et l'actif (valeurs comptable et marchande) de ces caisses. L'actif de ces caisses est détenu pour le compte de participants actifs et d'un nombre indéterminé d'adhérents ayant quitté leur emploi ou étant à la retraite. L'actif des caisses de retraite en fiducie est le deuxième en importance après celui des banques à charte et représente une des plus importantes réserves de capitaux au Canada. Ces caisses détiennent près des deux tiers de l'actif de tous les régimes de pension agréés offerts par l'employeur.

Les données du *Recensement des caisses de retraite en fiducie, 1996* sont maintenant disponibles. La publication *Caisses de retraite en fiducie – statistiques financières* (74-201-XPB, 44 $) paraîtra en avril prochain. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Thomas Dufour au (613) 951-2088 ou avec Robert Anderson au (613) 951-4034, Section des pensions, Division du travail. Télécopieur: (613) 951-4087. ■

Acier en formes primaires
Décembre 1997

En décembre 1997, la production d'acier en formes primaires a atteint 1 329 266 tonnes métriques, en baisse de 0,3 % par rapport aux 1 333 402 tonnes métriques de décembre 1996.

Le total cumulatif pour 1997 a atteint 15 458 635 tonnes métriques, en hausse de 5,6 % comparativement aux 14 637 476 tonnes métriques de la même période en 1996.

Données stockées dans CANSIM: matrice 58 (niveau 2, série 3).

Le numéro de décembre 1997 de *Fer et acier primaire* (41-001-XPB, 7 $ / 62 $) paraîtra bientôt. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Andy Shinnan au (613) 951-3515, Division de la fabrication, de la construction et de l'énergie. Internet: *shinand@statcan.ca*. ■

Transport du pétrole par pipelines

Novembre 1997

Les arrivages nets par pipelines canadiens de pétrole brut et d'équivalents ont augmenté de 9,2 % en novembre 1997 par rapport au même mois de 1996, pour atteindre 13 098 596 mètres cubes. Les arrivages nets cumulatifs pour 1997 ont atteint 137 766 520 mètres cubes, en hausse de 7,3 % par rapport à la même période de 1996. Les arrivages nets de gaz de pétrole liquéfié et de produits pétroliers raffinés ont augmenté de 2,8 % par rapport à novembre 1996, pour s'établir à 6 597 142 mètres cubes. Les arrivages nets cumulatifs pour 1997 ont atteint 69 787 032 mètre cubes, en baisse de 0,1 % par rapport à 1996.

Par rapport à novembre 1996, les exportations de pétrole brut par pipelines ont augmenté de 4,6 % en novembre 1997, pour atteindre 6 029 160 mètres cubes. Les importations par pipelines ont atteint 1 320 226 mètres cubes, en hausse de 21,6 % comparativement à novembre 1996. En 1997, les exportations cumulatives se sont élevées à 62 743 407 mètres cubes, dépassant de 9,1 % le volume atteint en 1996. Les importations cumulatives de 15 011 658 mètres cubes ont progressé de 25,6 %. Le pétrole brut canadien a trouvé un marché facile aux États-Unis, où la production intérieure a diminué au cours des dernières années.

En novembre 1997, les livraisons par pipelines de pétrole brut aux raffineries canadiennes ont atteint 5 763 757 mètres cubes, en hausse de 10,6 % par rapport à novembre 1996. Les livraisons de gaz de pétrole liquéfié et de produits pétroliers raffinés ont fléchi à 544 738 mètres cubes, en baisse de 17,4 %. Les livraisons cumulatives de pétrole brut aux raffineries en 1997 se sont chiffrées 61 963 393 mètres cubes, en hausse de 4,4 % par rapport à la même période de 1996.

Données stockées dans CANSIM: matrices 181 et 591 à 595.

Le numéro de novembre 1997 de *Transport du pétrole par pipelines* (55-001-XPB, 12 $ / 114 $) paraîtra bientôt. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Gérard O'Connor au (613) 951-3562, Section de l'énergie, Division de la fabrication, de la construction et de l'énergie. Internet: *oconger@statcan.ca*. ■

Enquête sur les changements à l'égard de l'emploi

1996-1997 (données provisoires)

Des données de l'Enquête sur les changements à l'égard de l'emploi sont maintenant disponibles. Cette enquête a été menée de juin 1996 à août 1997 pour le compte de Développement des ressources humaines Canada. Son but était de reccueillir des renseignements sur les antécédents professionnels de personnes ayant vécu une interruption d'emploi entre juillet 1995 et septembre 1996. Un fichier de microdonnées public est en préparation et sera diffusé durant l'année.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Lecily Hunter au (613) 951-0597, Division des enquêtes spéciales. Internet: *robilec@statcan.ca*. ■

Statistiques laitières

Décembre 1997 et janvier 1998 (données provisoires)

Les statistiques laitières mensuelles de décembre 1997 et de janvier 1998 sont maintenant disponibles.

Données stockées dans CANSIM: 3428, 5632 à 5638, 5650 à 5661, 5664 à 5667 et 5673.

Ces données seront incluses dans le numéro du quatrième trimestre de 1997 de *La revue laitière* (23-001QXPB, 36 $ / 119 $) qui paraîtra bientôt. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Debbie Dupuis au 1 800 465-1991, Division de l'agriculture. Télécopieur: (613) 951-3868. ■

NOUVELLES PARUTIONS

Produit intérieur brut par industrie, novembre 1997
Numéro au catalogue: 15-001-XPB
(Canada: 15$/145$; à l'extérieur du Canada: 15$US/145$US).

Production et livraisons de tuyaux et tubes en acier, décembre 1997
Numéro au catalogue: 41-011-XPB
(Canada: 7$/62$; à l'extérieur du Canada: 7$US/62$US).

Permis de bâtir, décembre 1997 (version internet disponible dans les 24 heures)
Numéro au catalogue: 64-001-XIB
(Canada: 19$; à l'extérieur du Canada: 19$US).

Permis de bâtir, décembre 1997 (version microfiche)
Numéro au catalogue: 64-001-XMB
(Canada: 25$/140$; à l'extérieur du Canada: 25$US/140$US).

Permis de bâtir, décembre 1997 (version papier)
Numéro au catalogue: 64-001-XPB
(Canada: 25$/248$; à l'extérieur du Canada: 25$US/248$US).

Les prix n'incluent pas les taxes de vente.

Pour commander les publications

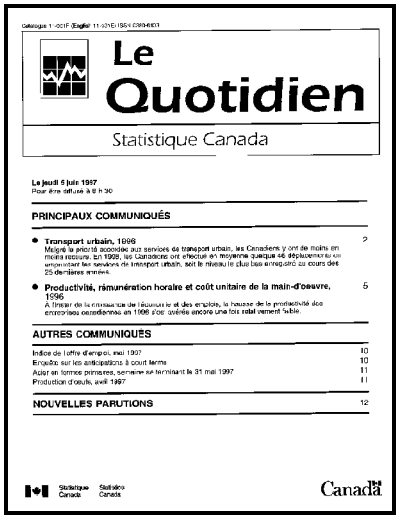
Simplifiez vos recherches en feuilletant le *Catalogue de Statistique Canada* (11-204-XPF, Canada 16$; à l'extérieur du Canada: 16$US). L'index des mots-clés vous aidera à trouver des données statistiques sur l'activité économique et sociale.

Pour commander les publications par téléphone:
Ayez en main: • Titre • Numéro au catalogue • Numéro de volume • Numéro de l'édition • Numéro de VISA ou de MasterCard.

Au Canada et aux États-Unis, composez:	**1 800 267-6677**
Pour les autres pays, composez:	**1 613 951-7277**
Pour envoyer votre commande par télécopieur:	**1 800 889-9734**
Pour un changement d'adresse ou pour connaître l'état de votre compte:	**1 800 700-1033**
Internet:	**order@statcan.ca**

Pour commander par la poste, écrivez à: Gestion de la circulation, Division des opérations et de l'intégration, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6. Veuillez inclure un chèque ou un mandat-poste à l'ordre du **Receveur général du Canada/Publications**. Au Canada, ajoutez 7 % de TPS et la TVP en vigueur.

Les agents libraires agréés et autres librairies vendent aussi les publications de Statistique Canada.



Le Quotidien

Statistique Canada

Le jeudi 5 juin 1997
Pour être diffusé à 8 h 30

PRINCIPAUX COMMUNIQUÉS

- **Transport urbain, 1996** 2
  Malgré la priorité accordée aux services de transport urbain, les Canadiens y ont de moins en moins recours. En 1996, les Canadiens ont effectué en moyenne quelque 46 déplacements en empruntant les services de transport urbain, soit le niveau le plus bas enregistré au cours des 25 dernières années.
- **Productivité, rémunération horaire et coût unitaire de la main-d'oeuvre, 1996** 5
  A l'instar de la croissance de l'économie et des emplois, la hausse de la productivité des entreprises canadiennes en 1996 s'est avérée encore une fois relativement faible.

AUTRES COMMUNIQUÉS

Indice de l'offre d'emploi, mai 1997 10
Enquête sur les anticipations à court terme 10
Acier en formes primaires, semaine se terminant le 31 mai 1997 11
Production d'oeufs, avril 1997 11

NOUVELLES PARUTIONS 12

Statistique Canada Statistics Canada

Canada

Bulletin officiel de diffusion des données de Statistique Canada

Numéro au catalogue 11-001F.

Publié tous les jours ouvrables par la Division des communications, Statistique Canada, Immeuble R.-H.-Coats, 10e étage, section G, Ottawa, K1A 0T6.

Pour consulter *Le Quotidien* sur Internet, visitez notre site à l'adresse *http://www.statcan.ca*. Pour le recevoir par courrier électronique tous les matins, envoyez un message à listproc@statcan.ca. Laissez en blanc la ligne de l'objet. Dans le corps du message, tapez: subscribe quotidien prénom et nom.

Rédacteur: Alain Garneau (613) 951-1187, garnala@statcan.ca
Chef de la Diffusion officielle: Chantal Prévost (613) 951-1088, prevcha@statcan.ca

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada. © Ministre de l'Industrie, 1998. Il est permis de citer la présente publication dans les journaux et les magazines ainsi qu'à la radio et à la télévision à condition d'en indiquer la source: Statistique Canada. Toute autre forme de reproduction est permise sous réserve de mention de la source, comme suit, dans chaque exemplaire: Statistique Canada, *Le Quotidien*, numéro 11-001F au catalogue, date et numéros de page.