



Catalogue 13-001 Quarterly

System of National Accounts

# National Income and Expenditure Accounts

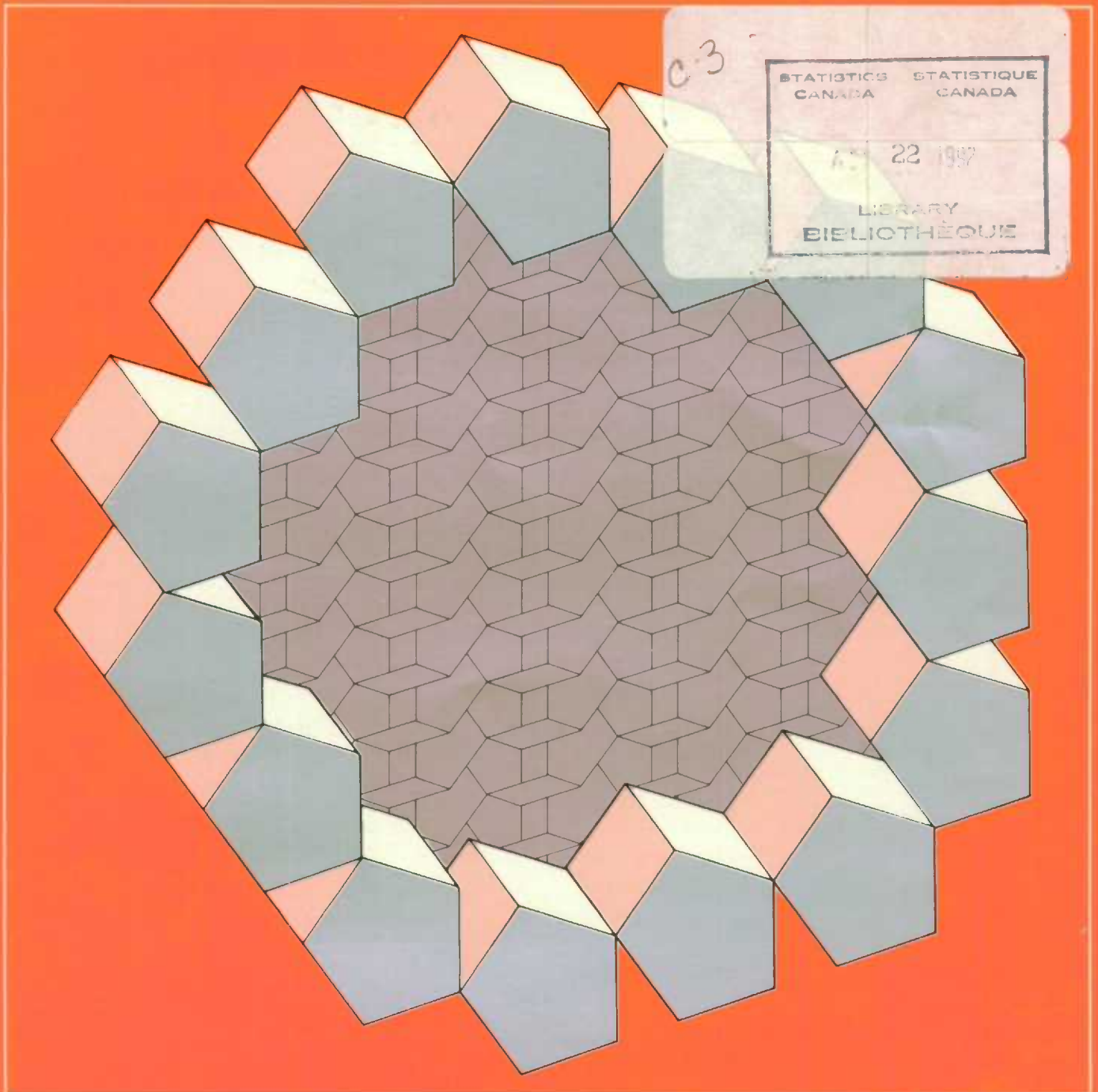
Quarterly estimates  
1984 **Q1** - 1991 **Q4**

Catalogue 13-001 Trimestriel

Système de comptabilité nationale

# Comptes nationaux des revenus et dépenses

Estimations trimestrielles  
1984 **T1** - 1991 **T4**



C-3

STATISTICS CANADA / STATISTIQUE CANADA  
APR 22 1997  
LIBRARY / BIBLIOTHÈQUE



Statistics Canada / Statistique Canada

Canada

## Data in Many Forms . . .

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered on computer print-outs, microfiche and microfilm, and magnetic tapes. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable data base and retrieval system.

## How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

System of National Accounts,  
National Accounts and Environment Division,

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 (Telephone: 951-3797) or to the Statistics Canada reference centre in:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montreal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Toll-free access is provided in all provinces and territories, for users who reside outside the local dialing area of any of the regional reference centres.

Newfoundland and Labrador	1-800-563-4255
Nova Scotia, New Brunswick and Prince Edward Island	1-800-565-7192
Quebec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Southern Alberta	1-800-472-9708
British Columbia (South and Central)	1-800-663-1551
Yukon and Northern B.C. (area served by NorthwTel Inc.)	Zenith 0-8913
Northwest Territories (area served by NorthwTel Inc.)	Call collect 403-495-3028

## How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.

1(613)951-7277

Facsimile Number 1(613)951-1584

National toll free order line 1-800-267-6677

Toronto  
Credit card only (973-8018)

## Des données sous plusieurs formes . . .

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes sur imprimés d'ordinateur, sur microfiches et microfilms et sur bandes magnétiques. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordiologique et le système d'extraction de Statistique Canada.

## Comment obtenir d'autres renseignements

Toutes demandes de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doivent être adressées à:

Système de comptabilité nationale,  
Division des comptes nationaux et de l'environnement,

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 (téléphone: 951-3797) ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale des centres régionaux de consultation.

Terre-Neuve et Labrador	1-800-563-4255
Nouvelle-Écosse, Nouveau-Brunswick et Île-du-Prince-Édouard	1-800-565-7192
Québec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Sud de l'Alberta	1-800-472-9708
Colombie-Britannique (sud et centrale)	1-800-663-1551
Yukon et nord de la C.-B. (territoire desservi par la NorthwTel Inc.)	Zénith 0-8913
Territoires du Nord-Ouest (territoire desservi par la NorthwTel Inc.)	Appelez à frais virés au 403-495-3028

## Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Section des ventes des publications, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.

1(613)951-7277

Numéro du télécopieur 1(613)951-1584

Commandes: 1-800-267-6677 (sans frais partout au Canada)

Toronto  
Carte de crédit seulement (973-8018)



Statistics Canada  
National Accounts and Environment Division

System of National Accounts

# National Income and Expenditure Accounts

Quarterly estimates  
1984 Q1 - 1991 Q4

Statistique Canada  
Division des comptes nationaux et de l'environnement

Système de comptabilité nationale

# Comptes nationaux des revenus et dépenses

Estimations trimestrielles  
1984 T1 - 1991 T4

Published by authority of the Minister  
responsible for Statistics Canada

© Minister of Industry,  
Science and Technology, 1992

All rights reserved. No part of this publication  
may be reproduced, stored in a retrieval system or  
transmitted in any form or by any means, electronic,  
mechanical, photocopying, recording or otherwise  
without prior written permission from Chief, Author  
Services, Publications Division, Statistics Canada,  
Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

April 1992

Price: Canada: \$20.00 per issue,  
\$80.00 annually

United States: US\$24.00 per issue,  
US\$96.00 annually

Other Countries: US\$28.00 per issue,  
US\$112.00 annually

Catalogue 13-001, Vol. 39, No. 4

ISSN 0318-708X

Ottawa

Publication autorisée par le ministre  
responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, des Sciences  
et de la Technologie, 1992

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de  
transmettre le contenu de la présente publication, sous  
quelque forme ou par quelque moyen que ce soit,  
enregistrement sur support magnétique, reproduction  
électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou  
de l'emmagasiner dans un système de recouvrement,  
sans l'autorisation écrite préalable du Chef, Services  
aux auteurs, Division des publications, Statistique  
Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Avril 1992

Prix : Canada : 20 \$ l'exemplaire,  
80 \$ par année

États-Unis : 24 \$ US l'exemplaire,  
96 \$ US par année

Autres pays : 28 \$ US l'exemplaire,  
112 \$ US par année

Catalogue 13-001, vol. 39, n° 4

ISSN 0318-708X

Ottawa



## Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or less than half unit expressed.
- P preliminary figures.
- r revised figures.
- x confidential to meet secrecy requirements of the Statistics Act.

This publication was prepared under the direction of:

- **Philip Smith**, Director, National Accounts and Environment Division, 951-9158
- **Michel Pascal**, Acting Assistant Director, National Accounts and Environment Division, 951-3797
- **David McDowell**, Head, Investment Income and Consumer Expenditure, 951-3786
- **Roger Jullion**, Head, Capital Expenditure and Trade, 951-9155
- **Michel Vallières**, Head, Provincial Accounts, 951-0438
- **Nona Park**, Head, Automation and Production, 951-3811
- **Katharine Kemp**, Acting Head, Research and Development Projects and Analysis, 951-3814
- **Gylliane Gervais**, Senior Advisor, 951-9149

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences – Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 – 1984.



## Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. nombres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou inférieur à la moitié de l'unité exprimée.
- P nombres provisoires.
- r nombres rectifiés.
- x confidentiel en vertu des dispositions de la Loi sur la statistique relatives au secret.

Cette publication a été rédigée sous la direction de:

- **Philip Smith**, Directeur, Division des comptes nationaux et de l'environnement, 951-9158
- **Michel Pascal**, Directeur adjoint intérimaire, Division des comptes nationaux et de l'environnement, 951-3797
- **David McDowell**, Chef, Revenus de placements et dépenses de consommation, 951-3786
- **Roger Jullion**, Chef, Dépenses d'investissement et commerce, 951-9155
- **Michel Vallières**, Chef, Comptes provinciaux, 951-0438
- **Nona Park**, Chef, Automatisation et production, 951-3811
- **Katharine Kemp**, Chef intérimaire, Analyse et projets de recherche et de développement, 951-3814
- **Gylliane Gervais**, Conseiller principal, 951-9149

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'American National Standard for Information Sciences – "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 – 1984.





## The System of National Accounts

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks and descriptions of sources and methods) which make up this System carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue Nos. carrying the prefix 13) were, historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data (Catalogue Nos. with prefix 67) are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services is portrayed in the Input-Output Tables of the System (Catalogue Nos. with prefix 15). The Catalogue Nos. carrying the prefix 15 also provide measures of the contribution of each industry to total Gross Domestic Product at factor cost as well as Productivity Measures.

Both the Input-Output tables and the estimates of Gross Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by the Financial Flow Accounts (Catalogue Nos. with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Balance sheets of outstanding assets and liabilities are published annually.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated sub-systems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels of data. However, Statistics Canada is continuing research on enterprise company establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a close relationship to the international standard as described in the United Nations publication: *A System of National Accounts* (Studies in Methods, Series F, No. 2 Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968).

## Le système de comptabilité nationale

Au Canada, les comptes nationaux ont fait l'objet depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale de toute une série de publications portant sur leurs éléments constitutifs. Ils ont connu une telle évolution qu'on peut maintenant les qualifier de "Système de comptabilité nationale". Aux fins d'identification, toutes les publications qui font partie du système (elles contiennent des tableaux statistiques, la description du cadre théorique et l'explication des sources et des méthodes) portent le titre général de "Système de comptabilité nationale".

Le système de comptabilité nationale du Canada se divise en plusieurs catégories de comptes. Les comptes annuels et trimestriels des revenus et des dépenses (paraissant dans les publications dont le numéro de catalogue commence par 13) ont constitué le premier ensemble de statistiques à être connu sous le titre de "Comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). Les données sur la balance canadienne des paiements internationaux (numéro de catalogue commençant par 67) font également partie du système de comptabilité nationale; elles ont même existé avant les comptes des revenus et dépenses.

Une nomenclature beaucoup plus détaillée d'industries et de biens et services figure dans les tableaux d'entrées-sorties du système (numéro de catalogue commençant par 15). Les publications dont le numéro de catalogue commence par 15 comprennent aussi les mesures de l'apport de chaque branche d'activité au total du produit intérieur brut au coût des facteurs ainsi que les mesures de productivité.

L'établissement est l'unité primaire de production industrielle tant dans les tableaux d'entrées-sorties que dans les estimations du produit intérieur brut par activité économique. Les comptes de flux financiers (publications dont le numéro de catalogue commence par 13) mesurent les opérations financières. Les catégories de prêteurs et d'instruments financiers forment les éléments de base de ces statistiques et la personne morale est le point de départ du classement des agents économiques. Les comptes du bilan des actifs et passifs en circulation sont disponibles annuellement.

Le système de comptabilité nationale constitue un ensemble conceptuellement intégré dans lequel les diverses catégories de comptes peuvent être considérées comme des sous-systèmes étroitement liés entre eux. Au stade actuel de développement, on ne peut faire de comparaison directe entre les éléments basés sur l'établissement et ceux qui sont basés sur l'entité juridique que lorsque les données sont groupées dans des catégories très générales. Toutefois, Statistique Canada poursuit ses recherches sur les relations entre l'entreprise, la société et l'établissement. Il sera peut-être possible un jour de reclasser les données établies sur une certaine base (l'établissement par exemple) de manière à les faire correspondre aux données établies sur une autre base (société ou entreprise).

Dans ses grandes lignes, le système de comptabilité nationale du Canada suit de très près la norme internationale exposée dans la publication des Nations Unies intitulée *Système de comptabilité nationale* (Études méthodologiques, série F, n° 2, rév. 3, Bureau de statistique, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1970).

## Notice to users:

The Income and Expenditure Accounts data are available both unadjusted and adjusted for seasonal variation on day of release in a variety of forms such as facsimile, CANSIM, special computer tabulations and standard printouts. MS-DOS formatted microcomputer diskettes containing data from all of the division's current publications are available to subscribers.

This publication includes revised estimates for the first three quarters of 1991. The revisions reflect statistical changes resulting from new source data and updated seasonal patterns.

### Historical publications

The following publications form part of the income and expenditure accounts documentation.

- 13-213S Provincial Economic Accounts, Historical Issue, 1961-1986.
- 13-531 National Income and Expenditure Accounts, Annual Estimates, 1926-1986.
- 13-533 National Income and Expenditure Accounts, Quarterly Estimates, 1947-1986.
- 13-603E Guide to the Income and Expenditure  
No. 1 Accounts

### Special Note:

In order to obtain a complete quarterly historical record of the National Income and Expenditure Accounts at current prices, the following publications should be consulted:

**National Income and Expenditure Accounts, The Quarterly Estimates, 1947-1986**, Catalogue 13-533 for the years 1947-1983

Use this publication for the years 1984-1991.

For the estimates at constant 1986 prices, the following publications should be consulted:

**National Income and Expenditure Accounts, First Quarter 1990**, Catalogue 13-001 for the years 1947-1983

Use this publication for the years 1984-1991.

## Avis aux utilisateurs:

Les données des comptes des revenus et dépenses sont disponibles le jour de la parution sur des bases désaisonnalisée et non désaisonnalisée sous diverses formes, telles que des facsimilés, CANSIM et des totalisations habituelles et spéciales sur imprimé d'ordinateur. Les acquéreurs des publications peuvent obtenir des disquettes pour micro-ordinateur en format MS-DOS contenant les données de toutes les publications courantes de la division.

Cette publication contient les données révisées pour les trois premiers trimestres de 1991. Les révisions traduisent les changements de nature statistique résultant de nouvelles données de base et de tendances saisonnières à jour.

### Publications historiques

Les publications suivantes font partie de la documentation des comptes des revenus et dépenses.

- 13-213S Comptes économiques provinciaux, édition historique, 1961-1986.
- 13-531 Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations annuelles, 1926-1986.
- 13-533 Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles, 1947-1986.
- 13-603F Guide des comptes des revenus et dépenses.  
N°1

### Note spéciale:

Pour le dossier trimestriel historique complet des comptes nationaux des revenus et dépenses en prix courants, le lecteur est prié de consulter les publications suivantes:

**Comptes nationaux des revenus et dépenses, Les estimations trimestrielles, 1947-1986**, n° 13-533 au catalogue, pour la période 1947-1983

Utilisez cette publication pour la période 1984-1991.

Pour les estimations en prix constants de 1986, le lecteur est prié de consulter les publications suivantes:

**Comptes nationaux des revenus et dépenses, Premier trimestre 1990**, n° 13-001 au catalogue, pour la période 1947-1983

Utilisez cette publication pour la période 1984-1991.

## Table of Contents

	Page
<b>Highlights</b>	ix
<b>National Income and Expenditure Accounts Fourth Quarter 1991 and Preliminary Annual 1991</b>	ix
<b>Fourth Quarter 1991</b>	x
<b>Calendar Year 1991</b>	xv
<b>Analytical Tables</b>	xxiii
<b>The Challenge of Measurement in the National Accounts</b>	xxxv
<b>A Study of the Flow of Consumption Services from the Stock of Consumer Goods</b>	xliv
<b>Statistical Tables</b>	
1. Gross Domestic Product, Income Based	2
2. Gross Domestic Product, Expenditure Based	4
3. Gross Domestic Product at 1986 Prices	6
4. Relation between Gross Domestic Product at Market Prices, Gross National Product at Market Prices and Net National Income at Factor Cost	8
5. Sources and Disposition of Gross Saving	10
6. Sources and Disposition of Personal Income	12
7. Personal Expenditure on Consumer Goods and Services by Type of Expenditure	16
8. Personal Expenditure on Consumer Goods and Services by Type of Expenditure at 1986 Prices	18
9. Government Sector Revenue and Expenditure	20
10. Federal Government Revenue and Expenditure	22
11. Provincial Government Revenue and Expenditure	24
12. Local Government Revenue and Expenditure	26

## Table des matières

	Page
<b>Faits saillants</b>	ix
<b>Comptes nationaux des revenus et dépenses Quatrième trimestre de 1991 et résultats provisoires de 1991</b>	ix
<b>Quatrième trimestre de 1991</b>	x
<b>Année 1991</b>	xv
<b>Tableaux analytiques</b>	xxiii
<b>Le défi de la mesure dans les comptes nationaux</b>	xxxv
<b>Étude sur le flux des services de consommation générés par le stock de biens de consommation</b>	xliv
<b>Tableaux statistiques</b>	
1. Produit intérieur brut en termes de revenus	2
2. Produit intérieur brut en termes de dépenses	4
3. Produit intérieur brut aux prix de 1986	6
4. Rapport entre le produit intérieur brut aux prix du marché, le produit national brut aux prix du marché et le revenu national net au coût des facteurs	8
5. Provenance et emploi de l'épargne brute	10
6. Provenance et emploi du revenu personnel	12
7. Dépenses personnelles en biens et services de consommation par catégorie de dépense	16
8. Dépenses personnelles en biens et services de consommation par catégorie de dépense aux prix de 1986	18
9. Recettes et dépenses du secteur des administrations publiques	20
10. Recettes et dépenses de l'administration fédérale	22
11. Recettes et dépenses des administrations provinciales	24
12. Recettes et dépenses des administrations locales	26



**Table of Contents – Concluded****Statistical Tables – Concluded**

13. Hospital Revenue and Expenditure	28
14. Canada and Quebec Pension Plan Revenue and Expenditure	30
15. Undistributed Corporation Profits	32
16. Investment in Fixed Capital, by Sector and Type	34
17. Investment in Fixed Capital, by Sector and Type, at 1986 Prices	36
18. Business Investment in Inventories	40
19. Business Investment in Inventories at 1986 Prices	42
20. Transactions of Residents with Non-Residents in the Income and Expenditure Accounts	44
21. Implicit Price Indexes, Gross Domestic Product	46
22. Fixed-Weighted Price Indexes, Gross Domestic Product, 1986 Weights	48
23. Chain Price Indexes, Gross Domestic Product	50
24. Chain Volume Indexes, Gross Domestic Product	52
25. Indirect Taxes Less Subsidies Allocated to Final Expenditure	54
26. Gross Domestic Product at Factor Cost	56
27. Effective Tax Rates	58
28. Indirect Taxes Less Subsidies at 1986 Prices, Allocated to Final Expenditure	60
29. Gross Domestic Product at Factor Cost at 1986 Prices	62
30. Implicit Price Indexes, Indirect Taxes Less Subsidies	64
31. Implicit Price Indexes, Gross Domestic Product at Factor Cost	66
32. The Consumer Price Index, the Net Price Index and the Effective Tax Rate	68
33. The Consumer Price Index, the Net Price Index including subsidies and the Effective Tax Rate	70

**Footnotes**

73

**Table des matières – fin****Tableaux statistiques – fin**

13. Recettes et dépenses des hôpitaux	28
14. Recettes et dépenses du Régime de pensions du Canada et du Régime de rentes du Québec	30
15. Bénéfices non répartis des sociétés	32
16. Investissement en capital fixe, par secteur et par type de bien d'équipement	34
17. Investissement en capital fixe, par secteur et par type de bien d'équipement aux prix de 1986	36
18. Investissement en stocks des entreprises	40
19. Investissement en stocks des entreprises aux prix de 1986	42
20. Opérations entre les résidents et les non-résidents d'après les comptes des revenus et dépenses	44
21. Indices implicites de prix, produit intérieur brut	46
22. Indices de prix à pondération fixe, produit intérieur brut, poids de 1986	48
23. Indices de prix en chaîne, produit intérieur brut	50
24. Indices de volume en chaîne, produit intérieur brut	52
25. Impôts indirects moins subventions alloués à la dépense	54
26. Produit intérieur brut au coût des facteurs	56
27. Taux effectifs de taxe	58
28. Impôts indirects moins subventions aux prix de 1986 alloués à la dépense finale	60
29. Produit intérieur brut au coût des facteurs aux prix de 1986	62
30. Indices implicites de prix, impôts indirects moins subventions	64
31. Indices implicites de prix, produit intérieur brut au coût des facteurs	66
32. L'indice de prix à la consommation, l'indice de prix net et le taux effectif de taxe	68
33. L'indice de prix à la consommation, l'indice de prix net incluant les subventions et le taux effectif de taxe	70

**Section des notes**

73

## Technical Series

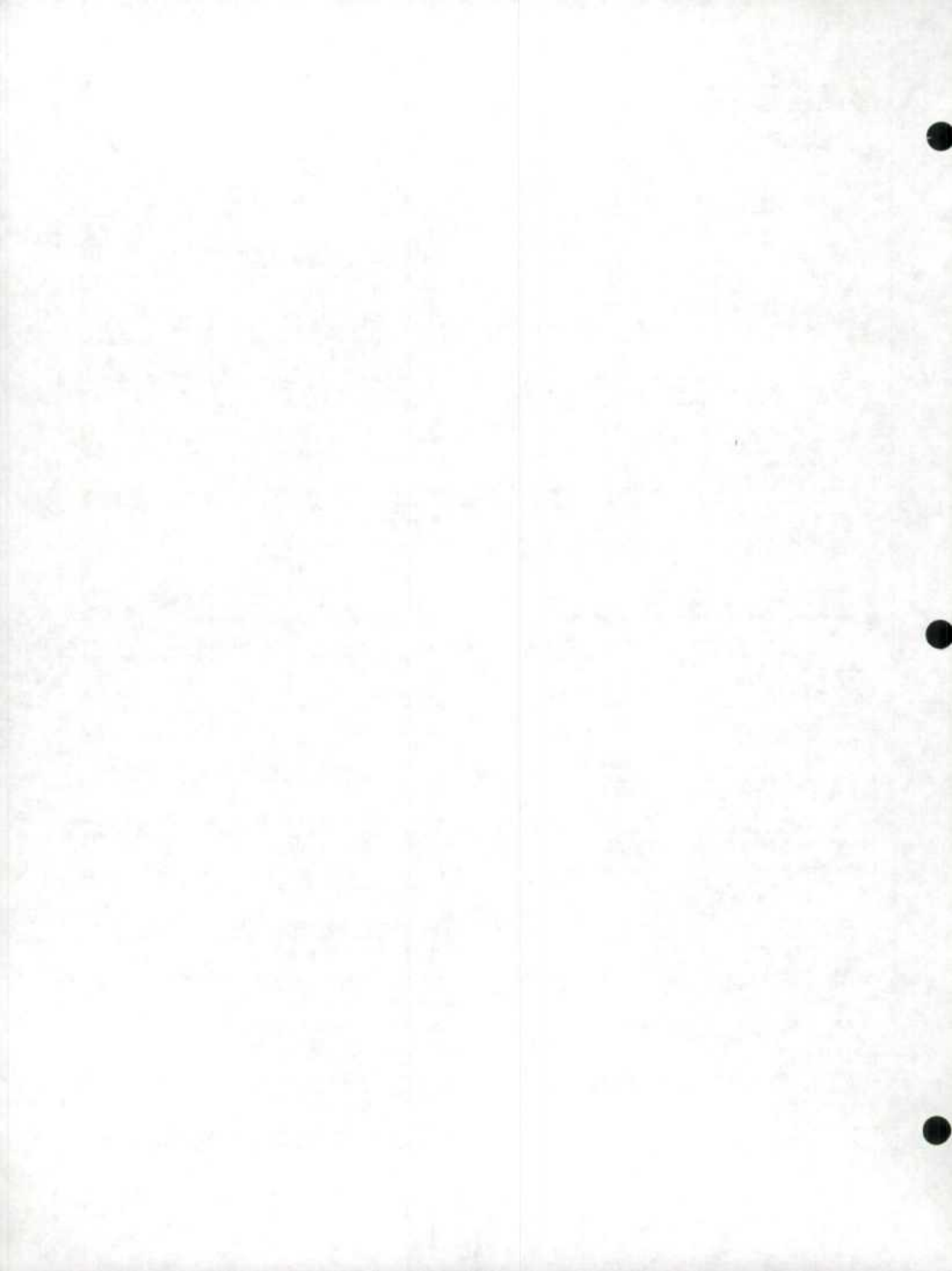
The National Accounts and Environment Division has a series of technical paper reprints, which are available to national accounts users without charge. A list of the reprints currently available is presented below. For copies of any of these papers, contact the NAED client services representative, Ms. Mitzi Ross, at 613-951-3819 or write to her at Statistics Canada, 22nd Floor, R.H. Coats Building, Tunney's Pasture, Ottawa, Ontario, K1A 0T6.

1. "Laspeyres, Paasche and Chain Price Indexes in the Income and Expenditure Accounts", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, fourth quarter 1988.
2. "Technical Paper on the Treatment of Grain Production in the Quarterly Income and Expenditure Accounts", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, first quarter 1989.
3. "Data Revisions for the Period 1985-1988 in the National Income and Expenditure Accounts", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, first quarter 1989.
4. "Incorporation in the Income and Expenditure Accounts of a Breakdown of Investment in Machinery and Equipment", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, third quarter 1989.
5. "New Provincial Estimates of Final Domestic Demand at Constant Prices", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, fourth quarter 1989.
6. "Real Gross Domestic Product: Sensitivity to the Choice of Base Year", reprinted from *Canadian Economic Observer*, May 1990.
7. "Data Revisions for the Period 1986-1989 in the National Income and Expenditure Accounts", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, first quarter 1990.
8. "Volume Indexes in the Income and Expenditure Accounts", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, first quarter 1990.
9. "A New Indicator of Trends in Wage Inflation", reprinted from *Canadian Economic Observer*, September 1989.
10. "Recent Trends in Wages", reprinted from *Perspectives on Labour and Income*, winter 1990.
11. "The Canadian System of National Accounts Vis-à-Vis The U.N. System of National Accounts", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, third quarter 1990.
12. "The Allocation of Indirect Taxes and Subsidies to Components of Final Expenditure", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, third quarter 1990.
13. "The Treatment of the GST in the Income and Expenditure Accounts", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, first quarter 1991.
14. "The Introduction of Chain Volume Indexes in the Income and Expenditure Accounts", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, first quarter 1991.
15. "Data Revisions for the Period 1987-1990 in the National Income and Expenditure Accounts", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, second quarter 1991.
16. "Volume Estimates of International Trade in Business Services", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, third quarter 1991.
17. "The Challenge of Measurement in the National Accounts", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, fourth quarter 1991.
18. A Study of the Flow of Consumption Services from the Stock of Consumer Goods, reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, fourth quarter 1991.

## Série technique

La Division des comptes nationaux et de l'environnement a à sa disposition une série de tirés à part d'articles techniques, que les utilisateurs des comptes nationaux peuvent obtenir sans frais. Une liste des tirés à part disponibles est présentée ci-dessous. Pour obtenir des copies d'un ou de quelques-uns de ces articles, communiquez avec Madame Mitzi Ross du service à la clientèle de la Division des CNE (613-951-3819) ou lui écrire à Statistique Canada, 22ième étage, édifice R.H. Coats, Tunney's Pasture, Ottawa, Ontario, K1A 0T6.

1. "Les indices de prix Laspeyres, Paasche et en chaîne dans les comptes des revenus et dépenses", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, quatrième trimestre 1988.
2. "Document technique sur le traitement de la production de céréales dans les comptes trimestriels des revenus et dépenses", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, premier trimestre 1989.
3. "Révisions des données de la période 1985-1988 dans les comptes nationaux des revenus et dépenses", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, premier trimestre 1989.
4. "Incorporation dans les comptes des revenus et dépenses d'une décomposition de l'investissement en machines et matériel", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, troisième trimestre 1989.
5. "Les nouvelles estimations provinciales de la demande intérieure finale en prix constants", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, quatrième trimestre 1989.
6. "Produit intérieur brut en termes réels: sensibilité au choix de l'année de base", tiré à part de *l'Observateur économique canadien*, mai 1990.
7. "Révisions des données de la période 1986-1989 dans les comptes nationaux des revenus et dépenses", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, premier trimestre 1990.
8. "Les indices de volume dans les comptes des revenus et dépenses", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, premier trimestre 1990.
9. "Un nouvel indicateur des tendances de l'inflation par les salaires", tiré à part de *l'Observateur économique canadien*, septembre 1989.
10. "Tendances récentes des salaires", tiré à part de *l'Emploi et le revenu en perspective*, hiver 1990.
11. "Le système de comptabilité nationale du Canada et le système de comptabilité nationale des Nations Unies", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, troisième trimestre 1990.
12. "La répartition des impôts indirects et des subventions aux composantes de la dépense finale", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, troisième trimestre 1990.
13. "Le traitement de la TPS dans les comptes des revenus et dépenses", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, premier trimestre 1991.
14. "L'introduction des indices de volume en chaîne dans les comptes des revenus et dépenses", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, premier trimestre 1991.
15. "Révisions des données de la période 1987-1990 dans les comptes nationaux des revenus et dépenses", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, deuxième trimestre 1991.
16. "Estimations en volume du commerce international des services commerciaux", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, troisième trimestre 1991.
17. "Le défi de la mesure dans les comptes nationaux", tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, quatrième trimestre 1991.
18. Étude sur le flux des services de consommation générés par le stock de biens de consommation, tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, quatrième trimestre 1991.





## Highlights

### National Income and Expenditure Accounts

Fourth Quarter and Preliminary Annual 1991

Gross domestic product at market prices edged up 0.2% in the fourth quarter of 1991, to a seasonally adjusted annual rate of \$683 billion. GDP at 1986 prices dropped 0.2% (equivalent to a compound annual rate of 0.8%), while the implicit price index increased 0.4% (see Charts 1 and 2).

In calendar year 1991, gross domestic product at market prices grew 1.1% to \$679 billion. After adjusting for inflation, and following substantial downward revisions to the labour income estimates, GDP at 1986 prices fell 1.5%. Economic activity plunged in the first quarter, rebounded in the spring and recorded no net growth during the second half of the year. The GDP implicit price index rose 2.7% in 1991, down slightly from 3.0% in 1990.

Chart 1  
Graphique 1

#### GDP at 1986 Prices PIB aux prix de 1986

## Faits saillants

### Comptes nationaux des revenus et dépenses

Résultats du quatrième trimestre et résultats provisoires de 1991

Le produit intérieur brut aux prix du marché augmente de 0.2% au quatrième trimestre de 1991 pour atteindre \$683 milliards, après désaisonnalisation au taux annuel. Le PIB aux prix de 1986 baisse de 0.2% (ce qui équivaut à un taux annuel composé de 0.8%), tandis que l'indice implicite de prix s'accroît de 0.4% (graphiques 1 et 2).

En 1991, le Produit intérieur brut aux prix du marché augmente de 1.1% pour atteindre \$679 milliards. Après correction de l'inflation, et, à la suite de fortes révisions en baisse du revenu du travail, le PIB aux prix de 1986 diminue de 1.5%. L'activité économique chute au premier trimestre de l'année, se redresse au printemps et ne dégage aucune croissance nette au deuxième semestre. L'indice implicite de prix du PIB s'accroît de 2.7% en 1991, soit un peu moins qu'en 1990 (3.0%).

Quarterly percentage change  
Variation trimestrielle en pourcentage

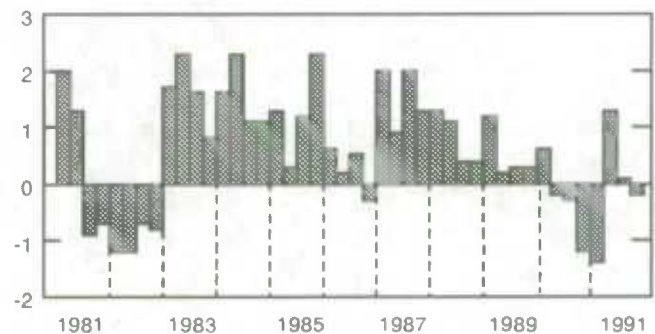
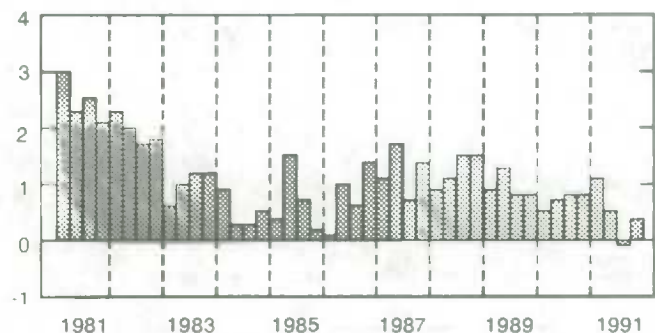


Chart 2  
Graphique 2

#### GDP Implicit Price Index Indice implicite de prix du PIB

Quarterly percentage change  
Variation trimestrielle en pourcentage



## Highlights: Fourth Quarter 1991

The economy declined slightly in the fourth quarter as real GDP fell 0.2%. The drop followed a pickup in the second and third quarters. With the fourth quarter slide, real GDP remained 1.9% below the peak level reached in the first quarter of 1990. The fourth quarter dip was attributable to export sales, which fell sharply after two quarters of robust growth, and to consumer spending, which edged down for a second consecutive quarter. Final domestic demand at 1986 prices rose 0.1%, as increases in housing construction and business plant and equipment investment offset the declines in consumer spending. There was a large accumulation of inventories at the retail and wholesale levels, partially offset by a reduction of stocks at the manufacturing level. Corporation profits plunged 13.2% while labour income edged up 0.5%.

### Components of Demand

Real consumer spending dropped 0.4% in the fourth quarter. Sales fell sharply in October, rebounded in November and fell again in December. In current dollars, consumer expenditure rose 2.8% on a year-over-year basis, while personal disposable income grew just 1.0% (see Chart 3). The fourth quarter drop was largely confined to the goods component, as real spending on services advanced 0.5%. Expenditure on durable goods declined 4.4%, due almost entirely to a 9.1% drop in purchases of motor vehicles, parts and repairs. Outlays on furniture and household appliances decreased more modestly. Spending on semi-durable goods also fell, especially for clothing and footwear. Among non-durable goods, expenditures were sharply lower for the category of electricity, gas and other heating fuels. The increase in spending on services was widespread. Personal expenditure on restaurants and hotels was the major exception, declining in volume terms for the seventh consecutive quarter.

## Faits saillants du quatrième trimestre de 1991

L'économie se replie légèrement au quatrième trimestre, alors que le PIB réel diminue de 0.2%. Cette diminution fait suite à un redressement aux deuxième et troisième trimestres. Compte tenu du recul au quatrième trimestre, le PIB réel reste inférieur de 1.9% au sommet atteint au premier trimestre de 1990. La légère baisse au quatrième trimestre est imputable aux ventes à l'exportation, qui diminuent beaucoup après deux trimestres de forte croissance, et aux dépenses de consommation, qui se replient pour le deuxième trimestre consécutif. La demande intérieure finale en prix de 1986 progresse de 0.1%, alors que la hausse de la construction résidentielle et des investissements des entreprises en usines et matériel vient compenser la baisse des dépenses de consommation. On observe une forte accumulation des stocks dans le commerce de détail et le commerce de gros, que neutralise en partie une baisse dans la fabrication. Les bénéfices des sociétés chutent de 13.2%, tandis que le revenu du travail augmente très légèrement (0.5%).

### Agrégats de la demande

Les dépenses réelles de consommation baissent de 0.4% au quatrième trimestre. Les ventes chutent fortement en octobre, se redressent en novembre et baissent à nouveau en décembre. En dollars courants, les dépenses de consommation s'accroissent de 2.8% d'une année sur l'autre, tandis que le revenu personnel disponible n'augmente que de 1.0% (graphique 3). Cette chute au quatrième trimestre se limite essentiellement aux dépenses en biens, les dépenses réelles en services s'accroissant de 0.5%. Les dépenses en biens durables diminuent de 4.4%, presque uniquement à cause d'une chute de 9.1% des achats de véhicules automobiles, pièces et réparations. Les dépenses au titre des meubles et appareils ménagers baissent moins fortement. Les dépenses en biens semi-durables diminuent elles aussi, en particulier pour l'habillement et les chaussures. Parmi les biens non durables, on observe une baisse considérable des dépenses pour l'électricité, le gaz et les autres combustibles. La hausse des dépenses en services est généralisée. On observe une seule exception majeure, soit les dépenses personnelles pour la restauration et l'hébergement, qui diminuent en volume pour le septième trimestre consécutif.

Chart 3  
Graphique 3

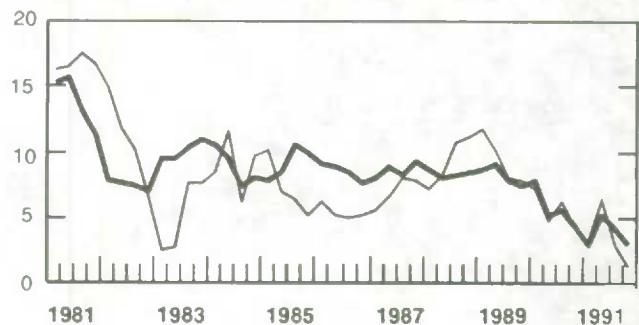
### Personal Expenditure and Personal Disposable Income

### Dépenses personnelles et revenu personnel disponible

Personal expenditure  
Dépenses personnelles

Personal disposable income  
Revenu personnel disponible

Year-over-year percentage change  
Variation en pourcentage, année précédente



## Components of Final Demand at Constant Prices

Fourth Quarter 1991  
(Percentage change from the previous quarter)

## Agrégats de la demande finale en prix constants

Quatrième trimestre de 1991  
(Variation en pourcentage par rapport au trimestre précédent)

	At 1986 Prices	Chain Volume Index
	Aux prix de 1986	Indice de volume en chaîne
Personal expenditure - Dépenses personnelles	-0.4	-0.4
Durable goods - Biens durables	-4.4	-4.2
Semi-durable goods - Biens semi-durables	-0.3	-0.4
Non-durable goods - Biens non durables	0.0	-0.1
Services	0.5	0.5
Government current expenditure - Dépenses publiques courantes	0.1	0.2
Government investment expenditure - Dépenses d'investissement des administrations	1.0	0.1
Business investment in fixed capital - Investissement des entreprises en capital fixe	1.4	0.2
Residential construction - Construction résidentielle	1.5	0.9
Non-residential construction - Construction non résidentielle	-3.7	-3.8
Machinery and equipment - Machines et matériel	4.7	2.6
Final domestic demand - Demande intérieure finale	0.1	-0.2
Exports of goods and services - Exportations de biens et services	-3.0	-2.9
Merchandise - Marchandises	-3.4	-3.4
Non-merchandise - Invisibles	0.4	0.5

Investment in residential construction rose for the third consecutive quarter and was up 6.4% in volume on a year-over-year basis (see Chart 4). New construction accounted for all of the advance, increasing 7.5% during the quarter. However, housing starts dropped slightly to a 179,000 seasonally adjusted annual rate in the fourth quarter, and declined further to 144,000 in January. The fourth quarter growth in new construction occurred in most areas of the country. Spending declined in the other two components of residential investment - alterations and improvements slid 1.5% and transfer costs fell 8.4%.

Business investment in plant and equipment increased during the quarter. Purchases of machinery and equipment rose 4.7% while non-residential construction fell 3.7%. Sales of used aircraft abroad,

L'investissement en construction résidentielle augmente pour le troisième trimestre consécutif et est en hausse de 6.4% en volume d'une année sur l'autre (graphique 4). Cette progression est entièrement attribuable à la construction neuve, en hausse de 7.5% au cours du trimestre. Toutefois, les mises en chantier de logements diminuent légèrement pour tomber à un taux annuel désaisonnalisé de 179,000 au cours du trimestre, puis de 144,000 en janvier. La plupart des régions du pays connaissent une croissance de la construction neuve au quatrième trimestre. Les dépenses au titre des deux autres composantes de la construction résidentielle sont en baisse, les modifications et les améliorations diminuant de 1.5%, et les coûts de transfert, de 8.4%.

L'investissement des entreprises en usines et matériel augmente au cours du trimestre. Les achats de machines et de matériel s'accroissent de 4.7%, tandis que la construction non résidentielle diminue de 3.7%. Les ventes d'aéronefs

Chart 4  
Graphique 4

### Business Investment in Residential Construction at 1986 Prices

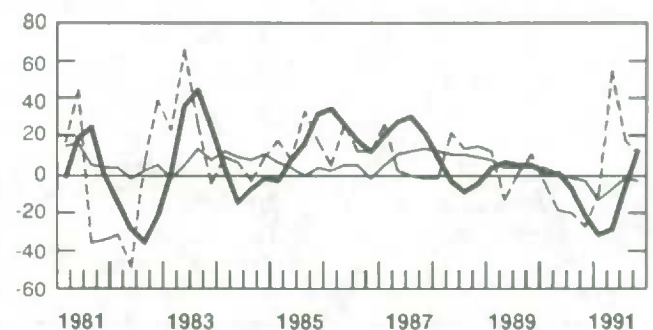
### Investissement des entreprises en construction résidentielle aux prix de 1986

New construction  
Logements neufs ———

Transfer costs  
Coûts de transfert - - - - -

Alterations and improvements  
Améliorations et modifications ———

Year-over-year percentage change  
Variation en pourcentage, année précédente





which are added to exports and are deducted from investment spending, had reduced machinery and equipment investment significantly in the third quarter, and the fourth quarter rise represented a return to a more normal level of spending. Business outlays for new computer equipment also increased sharply. Non-residential construction outlays fell as weak engineering construction added to the continuing declines in building construction.

Non-farm inventories accumulated substantially as businesses experienced lower-than-expected demand. The fourth quarter buildup was particularly concentrated at the retail level, where Christmas spending was quite slack, although wholesalers also accumulated inventories. In manufacturing, firms continued to reduce stock levels, and this was mirrored in lower merchandise imports. The cutbacks by manufacturers were evenly spread among raw materials, goods in progress and finished goods.

Net exports of goods and services fell \$0.9 billion in the quarter to a deficit of \$8.1 billion (in current dollars, seasonally adjusted at annual rates). After allowance for price changes, the impact on real GDP growth was -0.6%. Exports decreased 3.0% and imports fell 0.9%, both in real terms. In both cases, motor vehicles and parts accounted for a large share of the drop.

## Price Indexes

Reflecting the generally weak demand picture, less rapid growth in wage rates and falling import prices, inflation slowed markedly throughout 1991. After a substantial hike in the first quarter, related to the introduction of the Goods and Services Tax, the GDP implicit price index increased moderately the rest of the year. In the fourth quarter it rose 0.4%. The chain price index for GDP excluding inventories, which provides a better indication of underlying price movements, rose 0.2%. The largest price increases in the fourth quarter occurred in non-residential

usagés à l'étranger, qui sont ajoutées aux exportations et déduites des dépenses d'investissement, avaient sensiblement réduit l'investissement en machines et matériel au troisième trimestre; l'accroissement observé au quatrième trimestre représente ainsi un retour à un niveau normal de dépenses. Les achats de matériel informatique neuf par les entreprises sont également en forte hausse. Les dépenses en construction non résidentielle diminuent, alors que la faiblesse observée dans les travaux de génie vient s'ajouter à des baisses continues dans la construction de bâtiments.

Les stocks non agricoles augmentent sensiblement, les entreprises faisant face à une demande inférieure aux prévisions. L'accumulation au quatrième trimestre touche particulièrement le commerce de détail, compte tenu de ventes de Noël assez faibles, mais l'on observe également une accumulation des stocks des grossistes. Dans la fabrication, les firmes continuent de réduire les stocks, ce qui se traduit par une diminution des importations de marchandises. Les réductions de la part des fabricants se répartissent également entre matières brutes, produits en cours et produits finis.

Les exportations nettes de biens et services diminuent de \$0.9 milliard au cours du trimestre et le déficit atteint \$8.1 milliards (en dollars courants, après désaisonnalisation au taux annuel). Après correction de la variation des prix, l'incidence du déficit sur la croissance du PIB réel est de -0.6%. En volume, les exportations et les importations fléchissent respectivement de 3.0% et de 0.9%. Dans les deux cas, la baisse est largement attribuable aux véhicules automobiles et aux pièces.

## Indices de prix

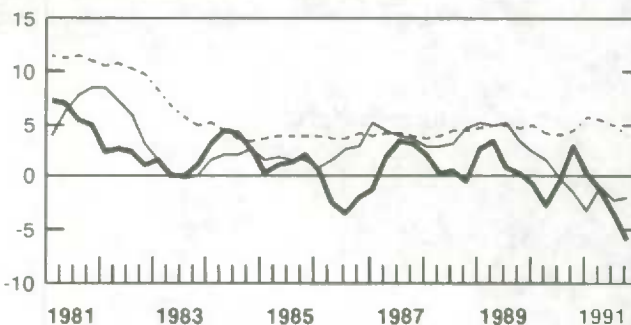
Étant donné la demande généralement faible, la croissance moins rapide des taux de salaire et la diminution des prix à l'importation, l'inflation ralentit de façon marquée tout au cours de 1991. Après une augmentation sensible au premier trimestre, reliée à l'entrée en vigueur de la taxe sur les produits et services, l'indice implicite de prix du PIB augmente modérément le reste de l'année et s'accroît de 0.4% au quatrième trimestre. L'indice de prix en chaîne du PIB à l'exclusion des stocks, qui donne une meilleure indication des mouvements de prix sous-jacents, augmente de 0.2%. Les plus fortes hausses de prix au quatrième trimestre

Chart 5  
Graphique 5

### Implicit Price Indexes Indices implicites de prix

Exports ———  
Exportations ———  
Business investment ———  
Investissement des entreprises ———  
Personal expenditure - - - - -  
Dépenses personnelles - - - - -

Year-over-year percentage change  
Variation en pourcentage, année précédente



construction, where the chain price index rose 0.6%. The chain index for personal expenditure rose 0.2%. By January 1992, the CPI year-over-year growth rate was down to 1.6%, although the increase for the year 1991 as a whole was a hefty 5.6%. Export prices rose 0.2% during the quarter, following three quarters of decline. Import prices decreased 0.2%.

s'observent dans la construction non résidentielle, où l'indice de prix en chaîne augmente de 0.6%. L'indice de prix en chaîne des dépenses personnelles s'accroît de 0.2%. En janvier 1992, le taux de croissance de l'IPC d'une année sur l'autre est tombé à 1.6%, quoique pour l'année 1991 dans son ensemble la hausse soit passablement élevée à 5.6%. Les prix à l'exportation s'accroissent de 0.2% au cours du trimestre, après trois trimestres de baisse. Les prix à l'importation diminuent de 0.2%.

### Quarterly Price Indexes in 1991

(Percentage change from the previous quarter)

### Indices de prix trimestriels en 1991

(Variation en pourcentage par rapport au trimestre précédent)

	Q1	Q2	Q3	Q4
	T1	T2	T3	T4
<b>Implicit Price Indexes – Indices implicites de prix</b>				
Gross domestic product – Produit intérieur brut				
At factor cost – Au coût des facteurs	-0.8	0.6	0.1	-0.6
Indirect taxes less subsidies – Impôts indirects moins subventions	18.2	-0.5	-1.1	7.8
At market prices – Aux prix du marché	1.1	0.5	-0.1	0.4
Personal expenditure – Dépenses personnelles				
At factor cost – Au coût des facteurs	-0.2	0.3	0.6	-1.0
Indirect taxes less subsidies – Impôts indirects moins subventions	23.7	1.5	1.0	6.5
At market prices – Aux prix du marché	2.5	0.5	0.6	0.1
<b>Chain Price Indexes – Indices de prix en chaîne</b>				
Personal expenditure – Dépenses personnelles	2.5	0.7	0.6	0.2
Government current expenditure – Dépenses publiques courantes	0.1	0.6	0.7	0.5
Residential construction – Construction résidentielle	4.8	-2.8	-0.7	-0.2
Non-residential construction – Construction non résidentielle	-3.1	0.8	-0.2	0.6
Machinery and equipment – Machines et matériel	-3.6	-0.4	-0.8	-0.6
Final domestic demand – Demande intérieure finale	1.3	0.7	0.4	0.2
Exports – Exportations	-2.6	-2.3	-1.1	0.2
Less: imports – Moins: importations	-1.8	-1.4	-0.2	-0.2
Gross domestic product* – Produit intérieur brut*	1.2	0.5	0.2	0.2
<b>Fixed-weighted Price Indexes – Indices de prix à pondération fixe</b>				
Gross domestic product* – Produit intérieur brut*	1.2	0.5	0.3	0.2
Personal expenditure – Dépenses personnelles	2.5	0.8	0.8	0.1
Consumer price index – Indice de prix à la consommation	3.0	0.7	0.6	-0.2
Net price index (net of taxes and subsidies) – Indice de prix net (des impôts et subventions)	-0.1	0.5	0.5	-1.5
Net price index (net taxes only) – Indice de prix net (des impôts seulement)	1.4	0.2	0.4	-0.8

\* Excludes value of physical change in inventories. – Sans la valeur de la variation matérielle des stocks.

### Components of Income

Wages, salaries and supplementary labour income grew a modest 0.5% in the fourth quarter. The increase was due to higher compensation per employee, which rose 0.7% in the quarter and 3.7% on a year-over-year basis. Paid employment fell 0.1% and was down 1.4% on a year-over-year basis (see Chart 6). The increase in labour income occurred in the services-producing industries, notably in commercial services, education, transportation and local government administration. Federal wages and salaries rebounded from the low third-quarter level that resulted from the civil service strike in September. There were declines in most of the goods-producing industries, including construction, forestry and manufacturing.

### Agrégats des revenus

La rémunération des salariés augmente légèrement au quatrième trimestre (0.5%). Cette hausse s'explique par le relèvement de la rémunération par personne occupée, laquelle progresse de 0.7% au cours du trimestre et de 3.7% d'une année sur l'autre. L'emploi rémunéré recule de 0.1%, et est en baisse de 1.4% d'une année sur l'autre (graphique 6). L'augmentation du revenu du travail s'observe dans les branches des services, notamment dans les services commerciaux, l'éducation, les transports et les administrations locales. Les salaires et traitements fédéraux se redressent après leur bas niveau du troisième trimestre, imputable à la grève dans la Fonction publique en septembre. On observe des baisses dans la plupart des branches productrices de biens, dont la construction, les forêts et la fabrication.



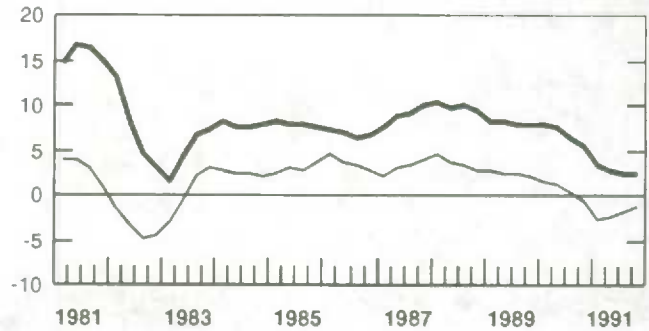
Chart 6  
Graphique 6

### Labour Income and Employment Rémunération des salariés et emploi

Labour income  
Rémunération des salariés

Paid employment  
Emploi rémunéré

Year-over-year percentage change  
Variation en pourcentage, année précédente



Corporation profits before taxes tumbled 13.2% in the fourth quarter. The declines were widespread, affecting both financial and non-financial industries. With this latest drop, total profits were just \$28 billion (seasonally adjusted at annual rates), down from a peak level of \$64 billion reached in mid-1988. In contrast, interest and miscellaneous investment income rose 1.5% in the quarter, partly reflecting higher government investment income. Farm income fell in the fourth quarter, mainly due to lower cash receipts. Net income of non-farm unincorporated business also dropped, because the GST transitional small business credit program was beginning to wind down.

Personal income declined \$1.3 billion or 0.2% in the quarter. The decrease was attributable to lower unincorporated business income and to a fall in interest, dividends and miscellaneous investment income. Modest labour income growth offset these negative factors to some degree. Personal disposable (after-tax) income fell 1.2% during the quarter.

Total government sector spending fell 0.6% in the quarter, with most of the decline accounted for by lower transfers to business and reduced interest payments on the public debt. Total government sector revenue grew 1.9% with direct taxes on persons increasing and direct taxes on corporate and government business enterprises dropping substantially. The federal deficit, on a national accounts basis, fell from \$31.2 billion in the third quarter to \$26.2 billion in the fourth, while the provincial government deficit was little changed.

Les bénéfices des sociétés avant impôts chutent de 13.2% au quatrième trimestre. Les baisses sont généralisées et touchent autant les branches financières que non financières. Avec cette dernière baisse, le total des bénéfices s'établit à \$28 milliards (après désaisonnalisation au taux annuel), comparativement à un sommet de \$64 milliards au milieu de 1988. Par contre, les intérêts et revenus divers de placements augmentent de 1.5% au cours du trimestre, ce qui s'explique en partie par les revenus de placements accrus des administrations. Le revenu agricole baisse au quatrième trimestre, surtout à cause d'une réduction des recettes monétaires. Le revenu net des entreprises individuelles non agricoles diminue également, comme le programme des crédits de transition aux fins de la TPS s'adressant aux petites entreprises tire à sa fin.

Le revenu personnel baisse de \$1.3 milliard, ou 0.2%, au cours du trimestre. Cette diminution s'explique par la baisse du revenu des entreprises individuelles et par le recul des intérêts, dividendes et revenus divers de placements. La croissance modérée du revenu du travail vient compenser ces facteurs négatifs dans une certaine mesure. Le revenu personnel disponible (après impôts) se replie de 1.2% au cours du trimestre.

Le total des dépenses du secteur des administrations fléchit de 0.6% au cours du trimestre, surtout à cause d'une diminution des transferts aux entreprises et du service de la dette publique. Le total des recettes du secteur des administrations s'accroît de 1.9%, compte tenu d'une augmentation des impôts directs des particuliers et d'une diminution appréciable des impôts directs des sociétés et des entreprises publiques. Le déficit fédéral sur la base des comptes nationaux passe de \$31.2 milliards au troisième trimestre à \$26.2 milliards au quatrième, alors que le déficit des administrations provinciales reste sans grand changement.



## Goods and Services Tax Revenue in 1991

Reconciliation of Government of Canada Financial Statements with National Income and Expenditure Accounts

## Recettes de la taxe sur les biens et services en 1991

Rapprochement des états financiers du Gouvernement du Canada et des comptes nationaux des revenus et dépenses

	Q1	Q2	Q3	Q4	1991
	T1	T2	T3	T4	1991
	Millions of dollars - millions de dollars				
GST: Government of Canada financial statements (unadjusted) - TPS: États financiers du gouvernement du Canada (non ajustée)	2,159	3,510	4,253	3,842	13,764
Plus: GST low-income refundable tax credits - Plus: Crédits remboursables de la TPS pour gens à faibles revenus	626*	546	560	635	2,367
Plus: Small business credits - Plus: Crédits pour les petites entreprises	100	250	450	100	900
GST: NIEA collection basis (unadjusted) - TPS: CNRD, comptabilité de caisse (non ajustée)	2,885	4,306	5,263	4,577	17,031
Plus: Collection lag adjustment - Plus: Ajustement du retards de perception	1,430	587	-331	594	2,280
GST: NIEA accrual basis (unadjusted) - TPS: CNRD, comptabilité d'exercice (non ajustée)	4,315	4,893	4,932	5,171	19,311
Plus: Seasonal adjustment - Plus: Ajustement saisonnier	487	-25	-93	-369	-
GST: NIEA accrual basis (seasonally adjusted) - TPS: CNRD, comptabilité d'exercice (désaisonnalisée)	4,802	4,868	4,839	4,802	19,311
GST: NIEA accrual basis (seasonally adjusted at annual rates) - TPS: CNRD, comptabilité d'exercice (désaisonnalisée aux taux annuel)	19,208	19,472	19,356	19,208	19,311

\* includes some credits paid out in December 1990 - Y compris certains crédits versés en décembre 1990.

### Output by Industry

Following two quarters of recovery, manufacturing output declined 1.8%. In dollar terms, this was the largest decline by any industry in the fourth quarter, and almost equalled the drop in total GDP. Construction output also fell, following two quarterly gains, and forestry mirrored the downturn in construction. Output of goods-handling service industries, such as retail and wholesale trade and transportation, also slipped in the fourth quarter. Elsewhere in services, widespread declines in community, business, and personal services were more than offset by gains in finance, insurance and real estate, and government services. In the finance and real estate industries, substantial gains by investment companies and stock exchanges outweighed lower activity by real estate agents. Government services rebounded from a strike in the third quarter.

### Highlights: Calendar Year 1991

Gross domestic product receded 1.5% in volume terms in 1991 (see Chart 7); inflation, gauged by the GDP implicit price index, fell to 2.7% (see Chart 8). Final domestic demand dropped 0.9% in real terms as consumer expenditure and business investment in

### Production par branche d'activité

Après deux trimestres de reprise, la production dans la fabrication se replie de 1.8%. En dollars, c'est la baisse la plus importante pour toute branche d'activité au quatrième trimestre et elle est presque égale à la diminution du PIB total. L'activité recule également dans la construction, après deux trimestres de progression, et ce repli se reflète dans la branche des forêts. L'activité fléchit également au quatrième trimestre dans les branches reliées à la production de biens, comme le commerce de détail, le commerce de gros et les transports. Ailleurs dans les services, les baisses généralisées dans les services socio-culturels, commerciaux et personnels sont plus que compensées par les gains dans les finances, assurances et affaires immobilières et les services gouvernementaux. Dans les finances et les affaires immobilières, les augmentations appréciables dans les compagnies de placement et les bourses de valeurs mobilières viennent compenser le recul de l'activité des agents immobiliers. Les services gouvernementaux se redressent après une grève au troisième trimestre.

### Faits saillants de l'année 1991

En 1991, le Produit intérieur brut se replie de 1.5% en volume (graphique 7), tandis que l'inflation, mesurée par l'indice implicite de prix du PIB, tombe à 2.7% (graphique 8). La demande intérieure finale diminue de 0.9% en termes réels, les dépenses de consommation et les dépenses en

fixed capital both fell. Facing increased competitive pressures from imported goods and services and a weakening demand outlook, businesses cut paid-worker employment 2.2%. Inventory levels stabilized after a substantial reduction in 1990. Merchandise exports, which rose 0.7%, and government current expenditure on goods and services, up 2.4%, were the only major demand components with positive growth.

Lower business investment and reduced consumer spending contributed almost equally to the drop in final domestic demand in 1991. Residential investment dropped 8.5% on an annual basis, although housing starts took an upturn in the spring. Business capital outlays decreased in volume terms for the second consecutive year, as both non-residential construction spending and machinery and equipment purchases declined. Personal expenditure decreased 1.1% in real terms, reflecting a large cut in expenditure on goods that was only partially offset by higher spending on services.

immobilisations des entreprises étant toutes deux en baisse. Devant la pression accrue de la concurrence des biens et services importés et l'affaiblissement des perspectives de la demande, les entreprises réduisent leurs effectifs de 2.2%. Le niveau des stocks se stabilise, après avoir baissé sensiblement en 1990. Les exportations de marchandises, qui augmentent de 0.7%, et les dépenses publiques courantes en biens et services, en hausse de 2.4%, sont les seuls grands agrégats de la demande à afficher une croissance positive.

La diminution des investissements des entreprises et la baisse des dépenses de consommation contribuent presque à part égale à la chute de la demande intérieure finale en 1991. Les investissements résidentiels diminuent de 8.5% sur base annuelle, bien que les mises en chantier de logements se soient redressées au printemps. Les dépenses de capital des entreprises diminuent en volume pour la deuxième année consécutive, alors que fléchissent à la fois les dépenses au titre de la construction non résidentielle et les achats de machines et matériel. Les dépenses personnelles baissent de 1.1% en termes réels, traduisant une importante réduction des dépenses en biens qui n'est que partiellement compensée par l'augmentation des dépenses en services.

Chart 7  
Graphique 7

**GDP at 1986 Prices**  
**PIB aux prix de 1986**

Annual percentage change  
Variation annuelle en pourcentage

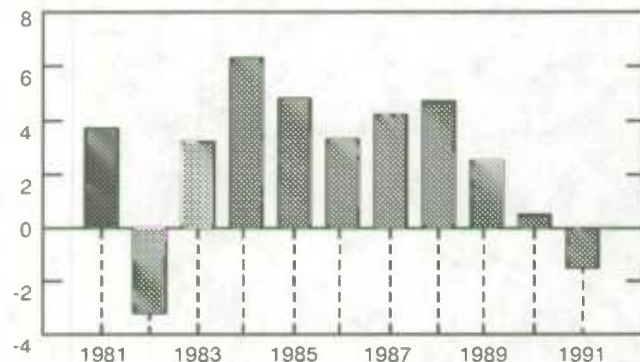
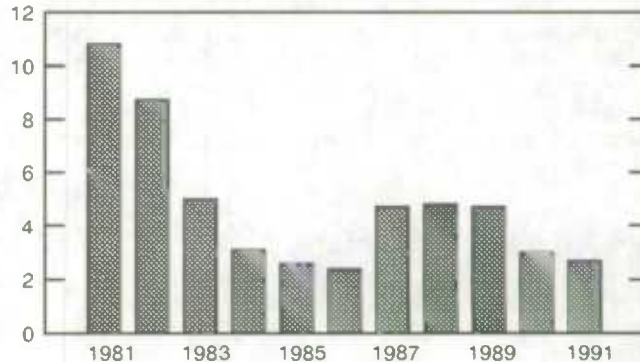


Chart 8  
Graphique 8

**GDP Implicit Price Index**  
**Indice implicite de prix du PIB**

Annual percentage change  
Variation annuelle en pourcentage





Net exports fell by an amount equivalent to 0.6% of real GDP in 1991. Real imports rose 2.5%, despite the substantial drop in final domestic demand. Lower import prices, down 0.8% according to the chain price index, were an important factor behind the increase and the substantial 1.8% appreciation of the Canadian dollar vis-à-vis the United States dollar was a major reason for the import price decline. Real exports advanced 0.6%, despite the appreciation of the Canadian dollar and a recession in several of Canada's major trading partners.

### Components of demand

Real business capital spending, which had propelled the economy between 1984 and 1989, went down for a second consecutive year in 1991 (see Chart 9). Declining profits, weakening domestic demand and tough competitive pressures from imports were some important explanatory factors. Non-residential construction decreased 3.1%, while outlays for machinery and equipment declined 1.1%. The lower level of spending on investment goods affected most commodity groups, with the notable exceptions of computer equipment and automobiles, where growth was quite substantial.

Residential construction activity tumbled in 1991, as housing starts sagged to 156,200 from 181,600 in 1990 and the volume of new construction work-put-in-place decreased 16.1%. The drop in construction activity affected both single and apartment dwelling units, while starts of semi-detached and row housing units recorded modest gains. Real spending on alterations and improvements to existing dwellings fell 7.7%, but transfer costs recovered by 15.2% after a sharp drop in 1990. The housing market was hurt by high unemployment and weak growth in personal disposable income, although a steep decline in

Les exportations nettes diminuent d'un montant équivalent à 0.6% du PIB réel en 1991. Les importations réelles s'accroissent de 2.5%, en dépit de la diminution appréciable de la demande intérieure finale. Le recul des prix des importations (-0.8% selon l'indice de prix en chaîne) explique dans une large mesure cette augmentation, tandis que la hausse appréciable de 1.8% du dollar canadien par rapport à la devise américaine est un facteur important dans la baisse des prix à l'importation. Les exportations réelles augmentent de 0.6%, en dépit de l'appréciation du dollar canadien et de la récession chez plusieurs des principaux partenaires commerciaux du Canada.

### Agrégats de la demande

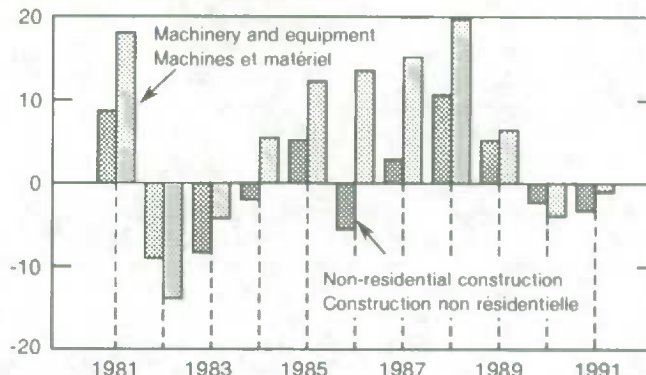
Les dépenses en capital réelles des entreprises, qui avaient propulsé l'économie entre 1984 et 1989, se replient pour la deuxième année consécutive en 1991 (graphique 9). La diminution des bénéfices, l'affaiblissement de la demande intérieure et les fortes pressions concurrentielles de la part des importations en sont certains des facteurs explicatifs. La construction non résidentielle baisse de 3.1%, tandis que les dépenses en machines et matériel reculent de 1.1%. La diminution du niveau des dépenses en biens d'équipement touche la plupart des catégories à l'exception, notable, du matériel informatique et des automobiles, pour lesquels on observe une croissance assez appréciable.

L'activité dans la construction résidentielle se replie en 1991, alors que les mises en chantier de logements passent de 181,600 en 1990 à 156,200, et que le volume des nouveaux travaux mis en place baisse de 16.1%. La chute de l'activité dans la construction touche tant les maisons unifamiliales que les logements multiples, bien que les mises en chantier de maisons jumelées et de logements en rangée progressent quelque peu. Les dépenses réelles au titre des modifications et améliorations aux logements existants diminuent de 7.7%, mais les commissions immobilières se redressent de 15.2%, après une forte chute en 1990. Le chômage élevé et la faible croissance du revenu personnel

Chart 9  
Graphique 9

### Business Investment in Plant and Equipment at 1986 Prices Investissement des entreprises en usines et matériel aux prix de 1986

Annual percentage change  
Variation annuelle en pourcentage





mortgage interest rates led to a brief upturn in residential construction in the spring. The typical one-year chartered bank mortgage rate averaged 13.40% in 1990, 10.08% in 1991 and just 8.50% by year-end.

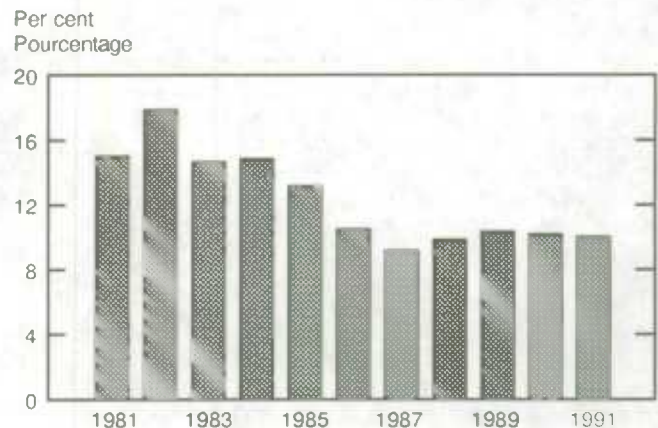
Personal expenditure grew 3.7% in current dollar terms in 1991. The personal expenditure implicit price index rose 4.8%. Personal disposable income grew only slightly less rapidly than consumer spending and the personal saving rate edged down to 10.1% (see Chart 10).

disponible ont nui au marché de l'habitation, bien qu'une forte baisse des taux d'intérêt hypothécaire ait entraîné un redressement de courte durée dans la construction résidentielle au printemps. Dans les banques à charte, le taux hypothécaire d'un an type s'établissait en moyenne à 13.40% en 1990, à 10.08% en 1991 et à seulement 8.50% à la fin de l'année.

Les dépenses personnelles augmentent de 3.7% en dollars courants en 1991. L'indice implicite de prix des dépenses personnelles s'accroît de 4.8%. Le revenu personnel disponible augmente à peine moins rapidement que les dépenses de consommation et le taux d'épargne personnelle diminue légèrement à 10.1% (graphique 10).

Chart 10  
Graphique 10

**Personal Saving Rate**  
**Taux d'épargne personnelle**



Consumer purchases of goods rose 0.9% in current dollars, and spending on services increased 6.5%. The corresponding changes in real terms were -3.8% and 1.7%, respectively. The Goods and Services Tax, imposed on January 1, 1991, was a major influence during the year, both raising the overall level of consumer prices and changing relative commodity prices. Real spending on goods declined in almost all major categories. Purchases of furniture and household appliances, motor vehicles, parts and repairs, and clothing and footwear all dropped sharply. Among services, paid and imputed rents and expenditure outside Canada advanced, while expenditure in restaurants and hotels dropped 10.9% in volume terms.

Les achats de biens de consommation s'accroissent de 0.9% en dollars courants, et les dépenses au titre de services, de 6.5%. Les variations correspondantes en volume sont de -3.8% et de 1.7%. La taxe sur les produits et services, entrée en vigueur le 1<sup>er</sup> janvier 1991, a eu un effet marqué au cours de l'année, faisant à la fois augmenter le niveau général des prix à la consommation et varier les prix relatifs des biens et services. Les dépenses réelles en biens diminuent dans pratiquement toutes les catégories. Les achats de meubles et appareils ménagers, de véhicules automobiles, pièces et réparations ainsi que de vêtements et chaussures sont tous en forte baisse. Parmi les services, les loyers versés et imputés ainsi que les dépenses à l'extérieur du Canada augmentent, tandis que les dépenses au titre de la restauration et de l'hébergement fléchissent de 10.9% en volume.

As in 1990, government current expenditure on goods and services rose more rapidly than most other major demand components. The volume increase in 1991 was 2.4%, down slightly from an average annual growth rate of 2.7% over the previous five years. Higher medicare and hospital costs were an important factor behind the increases. Pay increases were another important element, although the federal and several provincial governments implemented general wage freezes during 1991. Fixed-weighted average hourly earnings in public administration rose 4.8%

Comme en 1990, les dépenses publiques courantes en biens et services augmentent plus rapidement que la plupart des autres grands agrégats de la demande. La hausse en volume s'établit à 2.4% en 1991, soit un peu moins que le taux de croissance annuel moyen de 2.7% au cours des cinq années précédentes. L'accroissement des coûts des soins médicaux et hospitaliers explique dans une large mesure ces augmentations. Les majorations de salaires en sont un autre élément important, bien que l'administration fédérale et plusieurs administrations provinciales aient imposé un gel des salaires en 1991. L'indice à pondération fixe des gains

during the year. Government investment in fixed capital slowed virtually to a halt after strong growth in 1989 and 1990, increasing by just 0.2% in real terms during 1991.

In aggregate, businesses held inventory levels steady in 1991 after sharp reductions in 1990. Manufacturers cut stocks while wholesalers and retailers built them up. Farm inventories, which had accumulated substantially in volume terms in the previous year, grew more moderately in 1991.

Real exports edged up 0.6% in 1991, despite the recession in the United States and reduced competitiveness for Canadian industry as a result of the appreciation of the Canadian dollar. Exports of merchandise grew 0.7% following a 4.5% advance the previous year. The rise reflected higher sales of wheat, petroleum and natural gas, pulp and paper, metals, and machinery and equipment. Notable declines were evident for motor vehicles and parts. Non-merchandise exports fell a slight 0.1% after a 1.0% drop in 1990, reflecting reduced real expenditure by foreign visitors in Canada.

Imports recorded a 2.5% volume increase in 1991, continuing a string of several years of substantial growth. Merchandise imports rose 1.7%, with growth concentrated in machinery and equipment, cars and consumer goods, despite the downturn in business demand for machinery and equipment and the drop in consumer demand. Imports of services rose 5.8%, reflecting higher expenditures by Canadian travellers abroad.

Net exports of goods and services, in current dollars, tumbled from a surplus of \$2.1 billion in 1990 to a deficit of \$3.4 billion in 1991. Partly as a result of this change, the total balance of payments deficit on current account, which also includes investment income flows and transfers, rose from \$22.0 billion in 1990 to \$26.8 billion in 1991.

horaires moyens dans l'administration publique s'accroît de 4.8% durant l'année. L'investissement des administrations en immobilisations ralentit considérablement, après avoir enregistré une croissance vigoureuse en 1989 et 1990, et n'augmente que de 0.2% en termes réels en 1991.

Au total, les entreprises maintiennent les stocks au même niveau en 1991, après avoir procédé à d'importantes réductions en 1990. Les fabricants réduisent les stocks, tandis que les grossistes et les détaillants les accumulent. Les stocks agricoles, qui s'étaient accumulés sensiblement en termes réels l'année précédente, augmentent de façon plus modérée en 1991.

Les exportations réelles augmentent légèrement de 0.6% en 1991, en dépit de la récession aux États-Unis et de la compétitivité moindre de l'industrie canadienne à la suite de l'appréciation du dollar canadien. Les exportations de marchandises s'accroissent de 0.7%, après une hausse de 4.5% l'année précédente. Cette hausse s'explique par des ventes accrues de blé, de pétrole et de gaz naturel, de pâtes et papiers, de métaux ainsi que de machines et de matériel. On observe des baisses notables des exportations de véhicules automobiles et de pièces. Les exportations d'invisibles se replient légèrement (0.1%), après une diminution de 1.0% en 1990, ce qui traduit la réduction des dépenses réelles des visiteurs étrangers au Canada.

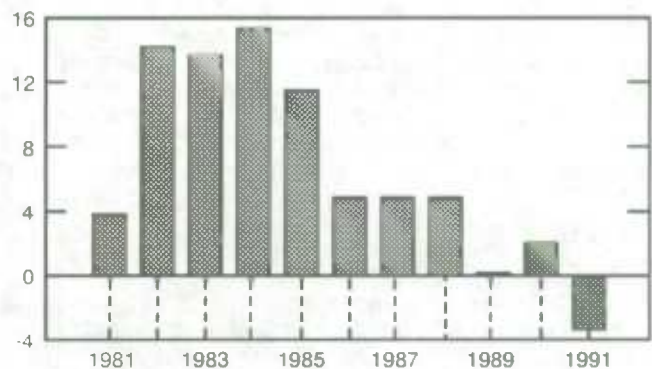
Les importations augmentent de 2.5% en volume en 1991, ce qui marque la poursuite de plusieurs années de croissance appréciable. Les importations de marchandises sont en hausse de 1.7%, la croissance touchant surtout les machines et le matériel, les voitures et les biens de consommation, malgré le recul de la demande des entreprises en machines et matériel et la baisse de la demande des consommateurs. Les importations de services augmentent de 5.8%, en raison des dépenses accrues des voyageurs canadiens à l'étranger.

Les exportations nettes de biens et de services, en dollars courants, passent d'un excédent de \$2.1 milliards en 1990 à un déficit de \$3.4 milliards en 1991. En partie à cause de cette fluctuation, le déficit total de la Balance des paiements au compte courant, qui comprend également les flux de revenus de placements et les transferts, passe de \$22.0 milliards en 1990 à \$26.8 milliards en 1991.

Chart 11  
Graphique 11

**Balance of Trade in Goods and Services**  
**Balance commerciale en biens et services**

Billions of dollars  
Milliards de dollars





## Price indexes

The rate of inflation as measured by the GDP implicit price index was 2.7% in 1991, down from 3.0% in 1990. The chain price index for GDP excluding inventories, which provides a better measure of pure price change increased 3.0% in 1991, down from 3.4% in 1990. The highest rates of price increase were recorded for consumer semi- and non-durable goods, and for consumer services, categories adversely affected by the Goods and Services Tax. Price increases were notably lower for durable goods, which benefited from the elimination of the Federal Sales Tax. The chain index for total personal expenditure rose 5.1% after a 4.3% rise in 1990. Prices for business investment goods declined significantly, again largely as a result of the change indirect taxes, although the drop in import prices also contributed to the decrease in machinery and equipment costs. The terms of trade deteriorated, as the chain index for exports dropped 2.4% and that for imports fell 0.8%.

## Chain Price Indexes

(Percentage change)

Personal expenditure – Dépenses personnelles	5.1
Government current expenditure – Dépenses publiques courantes	2.6
Residential construction – Construction résidentielle	4.9
Non-residential construction – Construction non résidentielle	-1.5
Machinery and equipment – Machines et matériel	-4.9
Exports – Exportations	-2.4
Less: imports – Moins: importations	-0.8
Gross domestic product* – Produit intérieur brut*	3.0

\* Excludes value of physical change in inventories. – Sans la valeur de la variation matérielle des stocks.

## Components of income

Labour income rose 2.5% in 1991, as paid employment fell 2.2% (according to Labour Force Survey data) and average compensation per employee rose 4.8%. Wages and salaries remained essentially unchanged in the first quarter of the year, when employment dropped sharply, and then grew moderately through the rest of the year as employment stabilized. Supplementary labour income was boosted by higher mandatory employer contributions to unemployment insurance beginning July 1, 1991. Notable downward revisions to the labour income estimates for 1991, reflecting the impact of new payroll deduction information from Revenue Canada, were incorporated with the release of the fourth quarter national accounts.

Corporation profits before taxes dropped \$14.6 billion in 1991. The decrease followed drops of 24.7% in 1990 and 4.3% in 1989. Interest and miscellaneous investment income fell 5.4%, reflecting the plunge in

## Indices de prix

Le taux d'inflation en 1991, mesuré par l'indice implicite de prix du PIB, s'établit à 2.7%, contre 3.0% en 1990. L'indice de prix en chaîne du PIB à l'exclusion des stocks, qui donne une meilleure mesure de la variation de prix pure, augmente de 3.0%, contre 3.4% en 1990. Les hausses de prix les plus élevées s'observent pour les biens de consommation semi-durables et non durables et les services de consommation, des catégories particulièrement touchées par la taxe sur les produits et services. Les hausses de prix sont nettement inférieures dans le cas des biens durables, qui bénéficient de l'élimination de l'ancienne taxe de vente fédérale. L'indice de prix en chaîne du total des dépenses personnelles s'accroît de 5.1%, après une hausse de 4.3% en 1990. Les prix des biens d'équipement des entreprises diminuent sensiblement, là encore surtout à cause des modifications apportées aux impôts indirects, bien que la chute des prix à l'importation ait également contribué à faire baisser les coûts des machines et du matériel. Les termes de l'échange se sont détériorés, alors que l'indice de prix en chaîne des exportations diminue de 2.4%, et celui des importations, de 0.8%.

## Indices de prix en chaîne

(Variation en pourcentage)

1991

Personal expenditure – Dépenses personnelles	5.1
Government current expenditure – Dépenses publiques courantes	2.6
Residential construction – Construction résidentielle	4.9
Non-residential construction – Construction non résidentielle	-1.5
Machinery and equipment – Machines et matériel	-4.9
Exports – Exportations	-2.4
Less: imports – Moins: importations	-0.8
Gross domestic product* – Produit intérieur brut*	3.0

## Agrégats des revenus

Le revenu du travail augmente de 2.5% en 1991, en raison d'une baisse de 2.2% de l'emploi rémunéré (données de l'enquête sur la population active) et d'un accroissement de 4.8% de la rémunération moyenne par personne occupée. Les salaires et traitements sont restés pratiquement inchangés au premier trimestre, lorsque l'emploi a fortement baissé, puis progressent modérément pendant le reste de l'année, compte tenu de la stabilisation de l'emploi. Le revenu supplémentaire du travail se trouve relevé par la majoration des cotisations obligatoires des employeurs à l'assurance-chômage à compter du 1<sup>er</sup> juillet 1991. Des révisions à la baisse importantes des estimations du revenu du travail, traduisant l'incidence de données concernant les retenues sur la paie obtenues récemment de Revenu Canada, ont été incorporées pour 1991 avec la diffusion des Comptes nationaux du quatrième trimestre.

Les bénéfices des sociétés avant impôts diminuent de \$14.6 milliards en 1991. Cette baisse fait suite à des reculs de 24.7% en 1990 et de 4.3% en 1989. Les intérêts et revenus divers de placements diminuent de 5.4%, ce qui traduit la



interest rates. The accrued net income of farm operators from farm production rose 18.4% in 1991 after a 6.8% increase in 1990. The rise in net income during 1991 was mostly accounted for by higher subsidies and by lower expenses such as debt interest costs. Non-farm unincorporated business income increased 3.5%, as net rental income rose 1.7% and other unincorporated business income grew 4.4%. The latter increase reflected the GST transitional small business credits of \$900 million.

chute des taux d'intérêt. Le revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole augmente de 18.4% en 1991, après une progression de 6.8% en 1990. Cette augmentation du revenu net en 1991 s'explique surtout par la hausse des subventions et par la baisse de dépenses comme les frais d'intérêt sur la dette. Le revenu des entreprises individuelles non agricoles s'accroît de 3.5%, alors que le revenu net de loyers augmente de 1.7%, et les autres revenus des entreprises individuelles, de 4.4%. Cette dernière augmentation reflète les crédits de transition versés aux petites entreprises avec l'introduction de la TPS, dont le montant s'élève à \$900 millions.

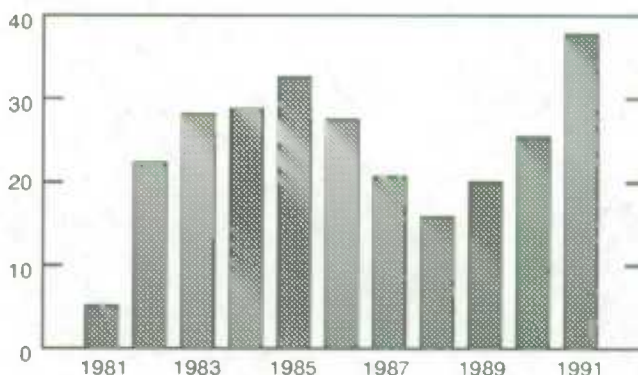
The total government sector deficit on a national accounts basis jumped from \$25.4 billion in 1990 to \$37.6 billion in 1991 (see Chart 12). The federal deficit rose from \$25.5 billion to \$29.6 billion, while the aggregate provincial government deficit rose from \$1.6 billion to \$12.5 billion. Total government expenditures rose 8.1% as transfers to persons and transfers to business increased substantially. Current expenditure on goods and services rose 5.1%, reflecting increases of 6.8% at the local level, 6.8% at the provincial level, 6.6% for the hospitals sector and -0.5% at the federal level. The large increases at the provincial level reflected higher costs for medicare, education and environmental protection. Interest on the public debt rose and transfers to non-residents declined. Government revenues grew 3.8%, due mostly to higher indirect taxes. Corporate tax revenues fell 13.7% and direct taxes from persons increased substantially.

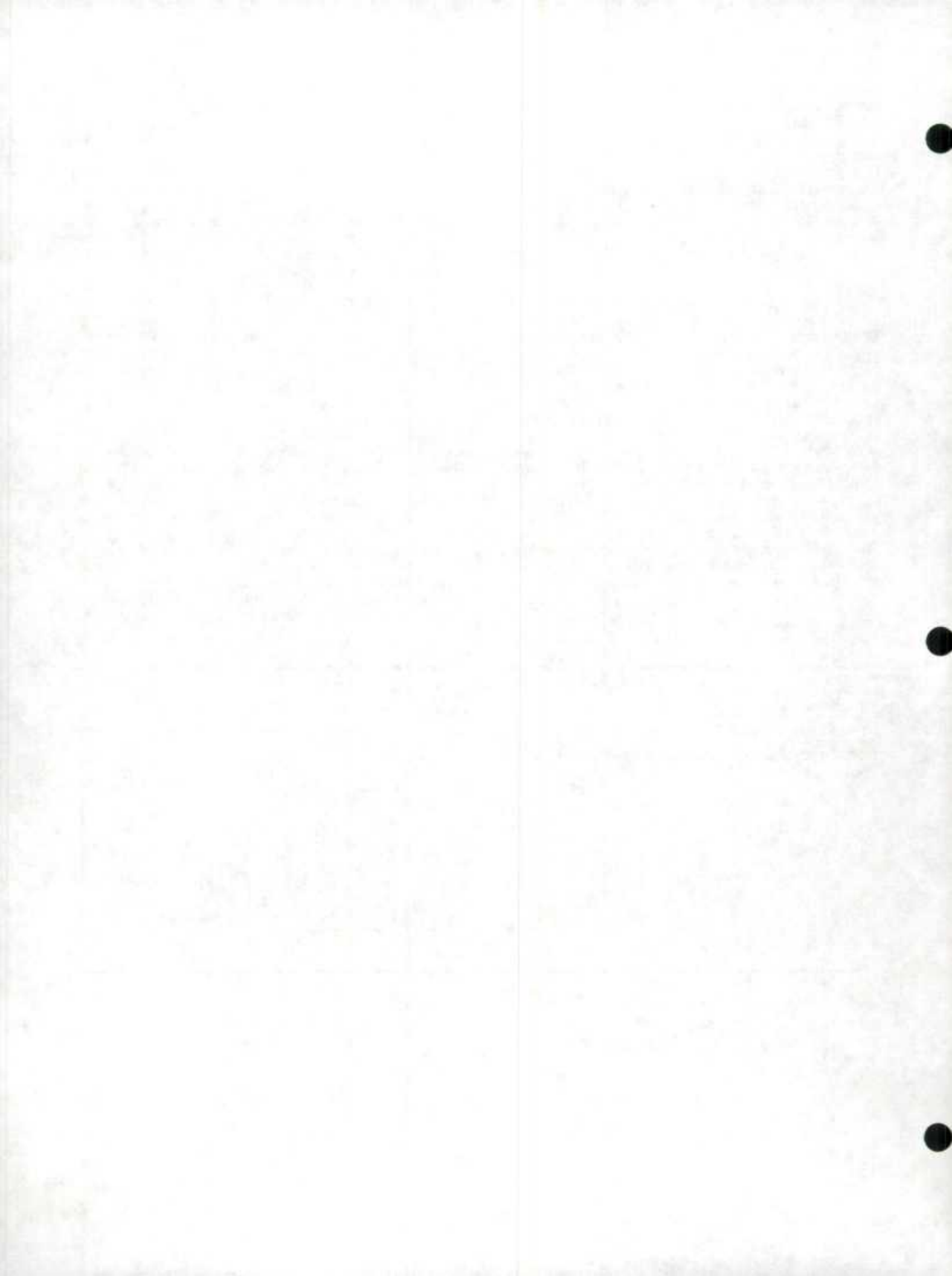
Le déficit de l'ensemble du secteur des administrations, sur la base des Comptes nationaux, passe de \$25.4 milliards en 1990 à \$37.6 milliards en 1991 (graphique 12). Le déficit de l'administration fédérale passe de \$25.5 milliards à \$29.6 milliards, tandis que le déficit global des administrations provinciales passe de \$1.6 milliard à \$12.5 milliards. Le total des dépenses publiques augmente de 8.1%, en raison de la progression appréciable des transferts aux particuliers et aux entreprises. Les dépenses courantes en biens et services s'accroissent de 5.1%, traduisant des augmentations de 6.8% au palier local, de 6.8% au palier provincial, de 6.6% dans le secteur des hôpitaux et de -0.5% au palier fédéral. Les augmentations importantes au palier provincial s'expliquent par le coût accru des soins médicaux, de l'éducation et de la protection de l'environnement. Le service de la dette publique augmente et les transferts aux non-résidents diminuent. Les recettes publiques augmentent de 3.8%, surtout à cause d'impôts indirects plus élevés. Les recettes provenant des impôts des sociétés diminuent de 13.7%, tandis que celles provenant des impôts directs des particuliers sont en forte hausse.

Chart 12  
Graphique 12

**Total Government Sector Deficit**  
**Déficit total du secteur des administrations publiques**

Billions of dollars  
Milliards de dollars





**Analytical Tables**

**Tableaux analytiques**



**ANALYTICAL TABLE I. Gross Domestic Product and Components, Income Based**
*Percentage change from the previous quarter based on seasonally adjusted data*

No.		1988					1989				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
1	Wages, salaries and supplementary labour income	2.9	2.0	2.0	1.9	9.7	1.8	2.1	1.8	1.8	8.0
2	From business	3.2	2.6	2.1	2.0	11.1	1.9	2.2	2.1	1.6	8.4
3	From government, civilian	2.0	2	1.9	1.8	5.7	1.9	2.0	1.1	2.2	6.9
4	From government, military pay and allowances	2.5	- 5	6	1.6	4.2	4	6.7	-2.9	2.5	6.0
5	From persons	2.4	1.8	2.4	1.8	8.4	1.5	1.3	1.0	2.4	6.7
6	Corporation profits before taxes	- 8	7.0	- 3	- 6	10.8	5.5	-6.6	-7.0	-9.4	-4.3
7	Interest and miscellaneous investment income	- 4	7.5	1.1	7.0	13.3	5.6	7	-2.1	6.4	14.8
8	Accrued net income of farm operators from farm production	11.5	44.8	31.2	-14.2	48.3	-27.2	-11.8	-8.8	23.6	-26.9
9	Net income of non-farm unincorporated business, including rent	1.9	1.6	1.7	1.5	7.3	1.1	1.3	1.5	9	5.6
10	Rent	1.3	1.0	1.0	7	3.8	- 4	9	8	- 4	1.1
11	Other unincorporated business income	2.3	2.0	2.2	1.9	9.4	2.0	1.6	1.9	1.7	7.1
12	Inventory valuation adjustment(1)	1,528	-1,700	788	396	-91	-1,344	1,864	2,524	580	1,727
13	<b>Net Domestic Income at Factor Cost</b>	<b>2.4</b>	<b>3.1</b>	<b>2.0</b>	<b>2.0</b>	<b>10.3</b>	<b>2.1</b>	<b>1.1</b>	<b>.7</b>	<b>1.1</b>	<b>6.9</b>
14	Indirect taxes less subsidies	3.8	8	8	5.3	13.0	1.2	3.4	2.1	2.6	10.3
15	Indirect taxes	1.3	1.8	3.2	2.9	10.0	4	4.7	7	1.1	9.0
16	Federal	- 5	- 2	6.0	3.3	9.0	- 1	5.9	7	1.9	10.8
17	Provincial	1.8	3.1	1.8	3.3	11.3	1	5.8	3	3	9.0
18	Local	3.1	2.2	1.9	1.6	9.3	1.7	1.5	1.5	1.4	6.7
19	Less: subsidies	-12.4	8.5	18.2	-10.3	-5.5	-4.1	13.2	-7.5	-9.2	8
20	Federal	-30.3	17.8	20.3	-8.8	-13.3	-18.7	21.7	-19.1	-4.5	-11.0
21	Provincial	14.9	4	18.4	-13.5	4.0	12.2	7.3	3.8	-14.3	13.2
22	Local	6.1	-	6	-	6.9	12.0	-	-	5	12.5
23	Capital consumption allowances	1.0	1.5	1.6	1.1	6.6	2.2	1.1	1.7	2	6.1
24	Statistical discrepancy(1)	-1,016	-2,636	324	-1,596	-2,456	636	1,392	612	-136	258
25	<b>Gross Domestic Product at Market Prices</b>	<b>2.2</b>	<b>2.2</b>	<b>1.9</b>	<b>2.0</b>	<b>9.7</b>	<b>2.1</b>	<b>1.6</b>	<b>1.1</b>	<b>1.2</b>	<b>7.3</b>

See footnotes at end of analytical tables

**TABLEAU ANALYTIQUE I. Produit intérieur brut et composantes, en termes de revenus**

Variation en pourcentage par rapport au trimestre précédent à partir de données désaisonnalisées

1990					1991					N°	
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
1.9	1.8	8	7	6.7	1	8	6	5	2.5	Rémunération des salariés	1
2.0	1.5	5	6	6.4	-8	9	5	2	1.3	En provenance des entreprises	2
1.8	2.9	9	1.2	7.6	2.3	5	1.0	1.4	5.8	En provenance des administrations publiques, effectifs civils	3
8	-1.5	12.4	-4.1	6.8	1.1	-2.4	-1.1	8	1.1	En provenance des administrations publiques, solde et indemnités militaires	4
9	2.1	2.4	1.0	6.7	4.1	2.4	9	1.6	9.5	En provenance des particuliers	5
-5.1	-11.5	3.1	-9.8	-24.7	-28.2	9.9	-2	-13.2	-32.3	Bénéfices des sociétés avant impôts	6
3.8	1.9	2.7	1.8	11.4	-7.3	1.2	-4.6	1.5	-5.4	Intérêts et revenus divers de placements	7
17.2	4.3	-26.0	-28.0	6.8	86.8	5.4	-12.3	-6.4	18.4	Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole	8
1.5	-1	3	-	3.4	-2	3.6	2.8	-2.5	3.5	Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	9
1	3	3	5	9	-3	9	7	1.3	1.7	Loyers	10
2.3	-3	3	-2	4.7	-1	5.0	3.9	-4.4	4.4	Revenu des autres entreprises individuelles	11
-3,908	2,440	-2,220	9,724	1,406	-5,112	952	-64	-1,056	2,099	Ajustement de la valeur des stocks(1)	12
.7	.9	.5	1.5	3.5	-3.6	1.8	.1	-.7	-.8	<b>Revenu intérieur net au coût des facteurs</b>	13
-	8	5	-14.8	8	16.8	2.0	-	6.3	7.1	Impôts indirects moins subventions	14
2.2	7	-1.6	-12.3	1.1	19.0	2.8	8	1.7	10.1	Impôts indirects	15
1.0	8	-5.1	-38.4	-7.4	79.6	2.3	2	1.7	21.8	Administration fédérale	16
3.4	3	-2	-2	5.2	-2.2	3.7	1.1	2.6	1.5	Administrations provinciales	17
2.0	1.2	8	5	5.7	7.0	2.0	1.0	4	10.5	Administrations locales	18
19.1	2	-14.9	7.1	3.3	31.7	6.5	4.4	-20.5	29.6	Moins subventions	19
6.6	9.6	-23.5	19.7	-4.7	47.0	17.7	5.4	-31.4	59.9	Administration fédérale	20
33.0	-6.8	-9.5	-1.2	10.6	23.0	-4.6	3.6	-8.4	9.2	Administrations provinciales	21
4.6	-	-	-	5.0	-1.0	-	1.0	-	-5	Administrations locales	22
3.1	3	2	7	4.9	2.4	1.4	6	9	4.7	Provisions pour consommation de capital	23
1,172	-1,572	236	228	720	2,980	560	-428	-972	2,839	Divergence statistique(1)	24
t.1	6	.5	-.4	3.5	-.4	1.9	-	.2	1.1	<b>Produit intérieur brut aux prix du marché</b>	25

Voir note(s) à la fin des tableaux analytiques

**ANALYTICAL TABLE II. Gross Domestic Product and Components, Expenditure Based**

Percentage change from the previous quarter, based on seasonally adjusted data

No.		1988					1989				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
<b>AT CURRENT PRICES</b>											
1	Personal expenditure on consumer goods and services	1.4	2.1	2.1	2.5	8.3	1.6	2.5	1.0	2.0	8.1
2	Durable goods	1.1	1.9	1.8	2.8	9.7	.9	3.0	-2.0	.3	5.7
3	Semi-durable goods	- .6	2.2	2.7	2.0	6.7	.8	2.2	- .4	- .8	5.5
4	Non-durable goods	2.2	1.1	2.1	1.5	6.5	1.0	1.9	1.6	1.4	6.2
5	Services	1.6	2.7	2.1	3.0	9.2	2.2	2.8	2.0	3.3	10.5
6	Government current expenditure on goods and services	2.5	1.9	1.8	.8	7.8	2.3	2.2	1.8	.3	7.2
7	Government investment in fixed capital	.6	3.1	1.3	1.4	6.2	2.7	3.0	5.4	5.2	12.0
8	Business investment in fixed capital	2.7	2.2	2.6	2.9	14.9	4.3	1.5	- .9	2.6	9.9
9	Residential construction	1.5	4.3	.9	3.6	10.9	6.7	-2.0	2.1	4.9	12.0
10	Plant and equipment	3.3	1.1	3.5	2.5	17.3	2.9	3.6	-2.7	1.3	8.7
11	Non-residential construction	1.8	3.1	4.7	3.4	16.6	3.3	.5	1.2	- .3	10.0
12	Machinery and equipment	4.5	- .4	2.7	1.9	17.8	2.6	6.0	-5.5	2.6	7.7
13	Business investment in inventories(1)	-1.820	-6.892	2.576	-1.156	- .43	-4.232	6.552	1.708	-4.872	-9.84
14	Non-farm(1)	-1.256	-6.436	1.696	-1.860	.96	-4.152	5.292	2.232	-3.612	-2.126
15	Farm and grain in commercial channels(1)	-564	-456	880	704	-139	-80	1,260	-524	-1,260	1,142
16	Exports of goods and services	3.4	3.0	-1.2	.6	9.8	4.7	-3.9	- .3	.5	2.3
17	Merchandise	2.7	4.2	-1.5	.3	9.8	5.4	-4.4	- .6	.6	2.2
18	Non-merchandise	8.5	-4.6	1.3	3.1	9.7	.6	- .6	1.8	.1	2.8
19	Deduct: Imports of goods and services	1.5	- .2	.9	1.9	10.2	2.3	1.8	- .4	.2	5.4
20	Merchandise	2.7	- .6	.4	2.1	11.5	2.4	1.6	- .5	- .3	2.0
21	Non-merchandise	-4.1	2.2	3.4	1.4	4.5	1.5	2.6	- .2	2.6	7.4
22	Statistical discrepancy(1)	1.016	2.636	-3.24	1.592	2.455	-6.36	-1.388	-6.16	1.44	-3.44
23	<b>Gross Domestic Product at Market Prices</b>	<b>2.2</b>	<b>2.2</b>	<b>1.9</b>	<b>2.0</b>	<b>9.7</b>	<b>2.1</b>	<b>1.6</b>	<b>1.1</b>	<b>1.2</b>	<b>7.3</b>
24	<i>Final domestic demand</i>	1.9	2.1	2.1	2.2	9.4	2.3	2.3	.9	1.9	2.4
<b>AT 1986 PRICES</b>											
25	Personal expenditure on consumer goods and services	.6	1.1	.9	1.4	4.1	.4	1.0	- .1	1.2	3.2
26	Durable goods	.4	1.1	.8	1.3	6.0	- .3	1.8	-2.7	.3	1.3
27	Semi-durable goods	-2.0	.7	1.7	.8	1.6	- .6	1.5	-1.3	-1.2	1.2
28	Non-durable goods	1.8	.1	1.1	1.2	3.2	.3	- .3	- .4	1.0	1.6
29	Services	.4	1.7	.8	1.6	4.6	1.0	1.4	1.1	2.2	5.3
30	Government current expenditure on goods and services	1.6	1.3	.8	- .5	4.0	2.1	- .1	1.6	-1.0	2.9
31	Government investment in fixed capital	- .6	2.4	.5	.7	3.3	2.5	1.8	4.4	5.2	9.1
32	Business investment in fixed capital	2.0	1.6	1.5	.9	11.3	2.9	1.3	-2.3	2.5	5.2
33	Residential construction	- .5	2.3	- .9	.9	3.2	3.3	-2.0	.4	3.1	3.5
34	Plant and equipment	3.3	1.2	2.8	.9	15.9	2.7	2.9	-3.6	2.2	6.0
35	Non-residential construction	.2	2.6	3.0	2.0	10.5	1.9	- .8	.5	- .8	5.1
36	Machinery and equipment	5.4	.3	2.6	.2	19.6	3.3	5.3	-6.2	4.1	6.6
37	Business investment in inventories(2)	-3,480	-5,748	2,812	-1,132	-1,411	-3,600	7,104	2,104	-4,976	656
38	Non-farm(2)	-2,160	-4,948	1,240	-2,368	- .69	-3,864	5,828	1,988	-4,168	-1,934
39	Farm and grain in commercial channels(2)	-1,320	-800	1,572	1,236	-1,342	264	1,276	116	-808	2,590
40	Exports of goods and services	5.1	3.1	-2.4	.6	9.2	3.4	-4.6	1.1	.9	.6
41	Merchandise	4.8	4.2	-3.2	.3	9.3	4.2	-4.8	1.3	1.2	1.1
42	Non-merchandise	7.7	-4.3	2.8	2.3	8.7	-1.9	-3.0	- .3	-1.2	-2.6
43	Deduct: Imports of goods and services	2.4	1.5	1.2	2.4	12.7	1.0	1.2	.6	.5	5.2
44	Merchandise	3.4	.9	.7	2.7	13.6	1.0	1.0	.8	.2	4.8
45	Non-merchandise	-2.2	4.6	3.8	1.1	8.6	1.0	1.7	- .1	2.4	6.9
46	Statistical discrepancy(2)	968	2,444	-304	1,412	2,306	-580	-1,228	-540	116	-224
47	<b>Gross Domestic Product at 1986 Prices</b>	<b>1.3</b>	<b>1.1</b>	<b>.4</b>	<b>.4</b>	<b>4.7</b>	<b>1.2</b>	<b>.2</b>	<b>.3</b>	<b>.3</b>	<b>2.5</b>
48	<i>Final domestic demand</i>	1.0	1.2	1.0	.9	5.5	1.3	.9	- .1	1.2	3.7

See footnotes(s) at end of analytical tables



**TABLEAU ANALYTIQUE II. Produit intérieur brut et composantes, en termes de dépenses**

Variation en pourcentage par rapport au trimestre précédent à partir de données désaisonnalisées

1990					1991					N°	
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
<b>AUX PRIX COURANTS</b>											
1.9	-	1.4	9	5.5	5	2.3	4	- 3	3.7	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
3.9	-4.6	9	-2.1	2	-5.7	5.2	-	-4.3	-5.3	Biens durables	2
2.9	-1.7	-	-	1.4	-1.6	2.7	- 7	- 1	- 5	Biens semi-durables	3
1.0	1.7	1.2	1.3	5.6	1.8	1.4	2	- 9	4.8	Biens non durables	4
1.7	8	1.9	1.7	8.0	1.9	1.9	8	1.0	6.5	Services	5
2.6	2.1	2.5	2.0	7.9	- 2	1.6	1.4	6	5.1	Dépenses publiques courantes en biens et services	6
1.8	2	1.5	2.7	10.9	-4.7	7	-2.8	- 6	- 3.0	Investissement des administrations publiques en capital fixe	7
2	-4.1	-4.2	-4.5	-4.2	-3.1	4.5	.3	3	-6.2	Investissement des entreprises en capital fixe	8
-1.5	-7.5	-6.0	-7.8	-7.8	-2.5	11.8	2.1	1.0	-4.1	Construction résidentielle	9
1.3	-2.1	-3.2	-2.7	-2.0	-3.4	7	- 7	- 2	- 7.3	Usines et matériel	10
1.1	3	- 9	-2.3	.7	-1.9	6	- 3	-3.4	-4.5	Construction non résidentielle	11
1.4	-3.9	-5.0	-3.0	-4.2	-4.6	8	-1.1	2.6	-9.5	Machines et matériel	12
-3.800	-396	88	-1,120	-5,495	4,032	-4,040	4,824	1,444	2,890	Investissement des entreprises en stocks(1)	13
-3,656	-1,180	-1,188	-952	-5,643	5,252	-3,128	4,152	1,200	3,679	Non agricoles (1)	14
-144	784	1,276	-168	148	-1,220	-912	672	244	-799	Agricoles, et céréales en circuit commercial(1)	15
2.6	3.0	- 6	-1.2	3.5	-3.4	2.2	1.7	-2.9	-2.2	Exportations de biens et services	16
2.7	3.2	- 6	-1.7	3.3	-4.0	2.3	1.8	-3.6	-3.3	Marchandises	17
2.0	1.6	- 4	2.0	4.4	6	1.5	1.1	1.6	4.4	Invisibles	18
2.4	- 3	- 6	2	2.3	-2.9	1.8	6.8	-2.3	1.0	Moins, Importations de biens et services	19
1.5	- 3	- 9	- 4	.7	-4.0	1.5	7.8	-3.6	- 9	Marchandises	20
6.4	- 4	9	2.7	9.9	1.9	3.2	3.0	3.0	9.2	Invisibles	21
-1,172	1,564	-232	-224	-718	-2,984	-560	428	976	-2,839	Divergence statistique(1)	22
1.1	.6	5	-4	3.5	-4	1.9	-	.2	1.1	<b>Produit intérieur brut aux prix du marché</b>	23
1.7	- 4	5	7	4.1	- 4	2.5	5	-	2.0	<i>Demande intérieure finale</i>	24
<b>AUX PRIX DE 1986</b>											
7	- 8	4	- 3	1.3	-2.0	1.8	- 2	- 4	- 1.1	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	25
3.6	-4.3	5	-2.0	- 7	-7.0	5.9	1	-4.4	-6.2	Biens durables	26
2.4	-2.2	-1.0	- 5	-1.1	-7.2	1.9	-1.8	- 3	-8.1	Biens semi-durables	27
-1.2	6	- 1	-1.1	- 6	- 3	4	- 3	-	- 8	Biens non durables	28
4	- 1	8	7	3.5	- 4	1.3	1	5	1.7	Services	29
2.1	- 5	2.0	1.1	3.1	- 6	1.3	6	.1	2.4	Dépenses publiques courantes en biens et services	30
8	-1.0	1.3	2.1	7.9	-2.2	8	- 8	1.0	2	Investissement des administrations publiques en capital fixe	31
- 3	-3.5	-3.9	-3.3	-4.6	-1.9	2.8	1.8	1.4	-4.0	Investissement des entreprises en capital fixe	32
-1.2	-5.3	-5.7	-6.9	-7.6	-7.8	9.3	4.1	1.5	-8.5	Construction résidentielle	33
2	-2.6	-3.1	-1.7	-3.2	.7	2	.8	1.4	-1.9	Usines et matériel	34
5	- 8	-1.8	-2.6	-2.2	4	5	2	-3.7	-3.1	Construction non résidentielle	35
-	-3.8	-3.9	-1.0	-3.9	.8	-	1.2	4.7	-1.1	Machines et matériel	36
-3,696	224	-368	-1,272	-4,934	4,256	-4,564	4,552	1,076	2,296	Investissement des entreprises en stocks(2)	37
-3,508	-272	-1,628	-1,080	-5,471	5,592	-3,448	3,828	832	3,436	Non agricoles(2)	38
-188	496	1,260	-192	537	-1,336	-1,116	724	244	-1,140	Agricoles, et céréales en circuit commercial(2)	39
2.4	4.3	-1.5	-4.1	3.8	-1.1	5.1	3.2	-3.0	6	Exportations de biens et services	40
2.5	4.8	-1.5	-4.7	4.5	-1.1	5.5	3.5	-3.4	7	Marchandises	41
1.2	5	-1.5	- 1	-1.0	- 9	1.8	2	4	- 1	Invisibles	42
3	1.0	-1.3	-2.5	.8	-1.1	3.6	6.7	- 9	2.5	Moins, Importations de biens et services	43
- 5	1.4	-1.8	-3.2	- 4	-1.3	3.6	7.9	-2.2	1.7	Marchandises	44
4.2	- 8	9	7	6.6	1	3.8	1.6	4.5	5.8	Invisibles	45
-1,012	1,328	-200	-192	-654	-2,480	-448	352	812	-2,349	Divergence statistique(2)	46
.6	- .2	- .3	-1.2	.5	-1.4	1.3	.1	- .2	-1.5	<b>Produit intérieur brut aux prix de 1986</b>	47
8	-1.3	- 1	- 5	6	-1.7	1.9	3	1	- 9	<i>Demande intérieure finale</i>	48

Voir aussi à la fin des tableaux analytiques

**ANALYTICAL TABLE III. Price Index Comparisons**

Percentage change from the previous quarter based on seasonally adjusted data

No.		1988					1989				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
<b>IMPLICIT PRICE INDEXES(1)</b>											
1	Personal expenditure on consumer goods and services	9	10	12	11	39	11	14	12	7	47
2	Government current expenditure on goods and services	9	6	9	14	36	2	24	2	13	42
3	Government investment in fixed capital	12	6	8	7	28	2	12	9	-	27
4	Business investment in fixed capital	8	6	10	20	32	14	2	14	2	45
5	Residential construction	2.1	1.8	1.9	2.7	7.4	3.3	-	1.7	1.7	8.2
6	Non-residential construction	1.6	.5	1.6	1.4	5.5	1.3	1.3	6	5	4.7
7	Machinery and equipment	-8	-6	1	1.7	-1.5	-6	6	7	-1.4	9
8	Exports of goods and services	-1.6	-1	1.2	1	5	1.3	8	-1.4	-4	1.7
9	Merchandise	-2.0	-	1.7	-1	5	1.1	5	-1.9	-6	1.1
10	Non-merchandise	7	-3	-1.5	8	9	2.6	2.5	2.1	1.2	5.6
11	Imports of goods and services	-9	-1.6	-3	-4	-2.2	1.3	6	-1.0	-3	2
12	Merchandise	-6	-1.5	-3	-5	-1.9	1.4	5	-1.2	-4	1
13	Non-merchandise	-2.0	-2.2	-4	2	-3.7	4	9	-1	1	5
14	Gross Domestic Product, excluding the value of physical change in inventories	.7	1.2	1.6	1.5	4.6	.9	1.6	.9	.7	4.9
15	Gross Domestic Product	9	1.1	1.5	1.5	4.8	.9	1.3	.8	.8	4.7
16	Final domestic demand	9	8	11	13	3.8	1.0	1.4	1.0	.7	4.5
<b>FIXED-WEIGHTED PRICE INDEXES(2)</b>											
17	Personal expenditure on consumer goods and services	9	11	11	12	3.9	1.1	1.5	1.2	.7	4.9
18	Government current expenditure on goods and services	10	5	10	13	3.7	4	2.5	2	1.3	4.3
19	Government investment in fixed capital	14	6	8	7	3.5	8	1.1	9	5	2.3
20	Business investment in fixed capital	11	10	1.2	1.6	4.4	1.5	1.0	8	7	4.0
21	Residential construction	2.0	2.3	1.9	2.4	7.9	2.8	9	1.2	1.5	8.1
22	Non-residential construction	1.8	1.0	1.1	1.4	5.6	1.2	1.2	5	9	4.5
23	Machinery and equipment	-4	-6	5	8	-6	1	9	5	-4	1.6
24	Exports of goods and services	-1.2	-4	1.3	9	1.0	1.4	8	-1.4	-1	2.5
25	Merchandise	-1.4	-3	1.6	9	1.1	1.3	5	-1.9	-3	2.0
26	Non-merchandise	4	-5	-1.0	7	7	2.6	2.8	2.0	1.0	5.8
27	Imports of goods and services	-1.8	-1.2	1	5	-2.0	-1	1.0	-7	1	4
28	Merchandise	-1.8	-9	2	5	-1.6	-2	1.0	-7	-	4
29	Non-merchandise	-1.9	-2.3	-5	2	-3.8	4	1.0	-2	1	4
30	Gross Domestic Product, excluding the value of physical change in inventories	1.0	1.1	1.4	1.4	4.7	1.3	1.6	.7	.8	5.2
31	Final domestic demand	9	8	12	12	4.0	1.0	1.6	1.0	.8	4.6
<b>CHAIN PRICE INDEXES(3)</b>											
32	Personal expenditure on consumer goods and services	9	10	11	11	3.9	1.2	1.5	1.2	.7	4.8
33	Government current expenditure on goods and services	10	6	9	13	3.8	4	2.3	4	1.2	4.2
34	Government investment in fixed capital	12	7	9	6	3.4	6	1.2	7	3	3.1
35	Business investment in fixed capital	10	8	1.2	1.5	4.2	1.4	1.0	7	5	4.8
36	Residential construction	2.0	2.2	1.9	2.4	7.9	2.8	9	1.2	1.5	8.0
37	Non-residential construction	1.9	1.0	1.1	1.3	5.7	1.3	1.2	5	9	4.6
38	Machinery and equipment	-5	-7	5	8	-7	1	7	4	-6	1.4
39	Exports of goods and services	-1.1	-3	1.3	7	1.4	1.6	8	-1.1	-	2.4
40	Merchandise	-1.3	-3	1.7	7	1.6	1.4	5	-1.6	-2	1.9
41	Non-merchandise	6	-7	-1.1	7	6	2.6	2.7	2.1	1.2	5.8
42	Imports of goods and services	-1.9	-1.1	-	4	-2.0	1	9	-6	-1	3
43	Merchandise	-1.9	-9	1	5	-1.7	-	9	-7	-1	3
44	Non-merchandise	-1.9	-2.3	-4	1	-3.8	5	9	-1	1	5
45	Gross Domestic Product, excluding the value of physical change in inventories	1.1	1.1	1.5	1.3	4.8	1.4	1.5	.8	.8	5.1
46	Final domestic demand	9	9	11	12	3.0	1.1	1.5	.2	.9	4.6

See footnotes at the end of analytical tables

**TABLEAU ANALYTIQUE III. Comparaison des indices de prix**

Variation en pourcentage par rapport au trimestre précédent à partir de données désaisonnalisées

1990					1991					N°	
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
<b>INDICES IMPLICITES DE PRIX(1)</b>											
1.3	8	1.0	1.1	4.2	2.5	5	6	1	4.8	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
5	2.6	4	8	4.6	3	3	8	6	2.6	Dépenses publiques courantes en biens et services	2
9	1.2	2	5	2.7	-2.6	-2	-2.0	-1.6	-3.2	Investissement des administrations publiques en capital fixe	3
4	-6	-3	-1.2	4	-1.3	1.7	-1.5	-1.2	-2.2	Investissement des entreprises en capital fixe	4
-3	-2.3	-3	-1.0	-2	5.8	2.3	-1.9	-5	4.7	Construction résidentielle	5
6	1.0	9	3	2.9	-2.3	1	-5	3	-1.4	Construction non résidentielle	6
1.3	-	-1.2	-2.0	-2	-5.5	8	-2.3	-2.0	-8.5	Machines et matériel	7
2	-1.3	9	3.0	-4	-2.4	-2.7	-1.4	-	-2.8	Exportations de biens et services	8
1	-1.5	8	3.1	-1.2	-3.0	-3.1	-1.6	-3	-3.8	Marchandises	9
8	1.1	1.1	2.1	5.4	1.4	-2	8	1.1	4.4	Invisibles	10
2.1	-1.4	7	2.7	1.3	-1.8	-1.7	1	-1.3	-1.4	Importations de biens et services	11
2.1	-1.7	8	2.9	1.0	-2.7	-2.1	-	-1.5	-2.6	Marchandises	12
2.2	3	-	1.9	3.1	1.8	-6	1.5	-1.4	3.2	Invisibles	13
.4	.8	.8	.8	3.0	1.2	.2	.1	.3	2.7	Produit intérieur brut, sans la valeur de la variation matérielle des stocks	14
.5	.7	.8	.8	3.0	1.1	.5	-.1	.4	2.7	Produit intérieur brut	15
1.0	9	7	7	3.6	1.3	6	2	-7	2.8	Demande intérieure finale	16
<b>INDICES DE PRIX A PONDERATION FIXE(2)</b>											
1.3	9	1.0	1.3	4.3	2.5	8	8	1	5.3	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	17
4	3.0	3	1.0	4.9	1	6	7	6	2.7	Dépenses publiques courantes en biens et services	18
7	1.4	-1	9	3.1	-2.4	1	-7	-4	-1.8	Investissement des administrations publiques en capital fixe	19
6	-3	-4	-3	1.6	-2	5	-3	-1	-5	Investissement des entreprises en capital fixe	20
8	-1.2	-1.0	-1.2	8	4.5	9	-4	-3	3.2	Construction résidentielle	21
11	1.2	2	7	3.2	-3.0	6	-2	5	-1.7	Construction non résidentielle	22
1.1	-2	-3	-1	1.0	-3.3	-1	-3	-3	-3.9	Machines et matériel	23
5	-1.0	5	2.9	1	-2.3	-1.9	-1.1	-	-2.2	Exportations de biens et services	24
4	-1.3	4	2.9	-8	-2.9	-2.2	-1.4	-2	-3.4	Marchandises	25
1.0	1.0	1.0	2.6	5.4	1.6	-2	8	1.1	4.9	Invisibles	26
1.9	-8	3	2.6	2.2	-1.6	-1.2	-2	-	-7	Importations de biens et services	27
1.9	-1.0	3	2.8	1.9	-2.2	-1.4	-4	2	-1.4	Marchandises	28
2.3	2	-1	1.9	3.1	1.4	-6	1.2	-1.1	2.7	Invisibles	29
.7	1.0	.6	1.0	3.4	1.2	.5	.3	.2	3.1	Produit intérieur brut, sans la valeur de la variation matérielle des stocks	30
1.0	1.1	6	9	4.0	1.4	7	6	2	3.6	Demande intérieure finale	31
<b>INDICES DE PRIX EN CHAÎNE(3)</b>											
1.3	9	1.0	1.2	4.2	2.5	7	6	2	5.1	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	32
5	2.7	5	8	4.7	1	6	7	5	2.6	Dépenses publiques courantes en biens et services	33
7	1.3	-1	7	2.8	-2.4	-1	-9	-7	-2.2	Investissement des administrations publiques en capital fixe	34
9	-2	-6	-1	1.4	-6	1.1	-5	-2	-3	Investissement des entreprises en capital fixe	35
7	-1.2	-1.1	-9	1.0	4.8	2.8	-7	-2	4.7	Construction résidentielle	36
8	1.3	1	8	3.1	-3.1	8	-2	6	-1.7	Construction non résidentielle	37
1.0	-2	-5	-1	6	-3.6	-4	-8	-6	-4.5	Machines et matériel	38
7	-1.0	6	3.2	5	-2.6	-2.3	-1.1	2	-2.3	Exportations de biens et services	39
7	-1.3	5	3.3	-3	-3.2	-2.7	-1.4	-	-3.3	Marchandises	40
9	1.0	1.0	2.5	5.4	1.4	-3	9	1.1	4.6	Invisibles	41
2.0	-9	2	3.2	2.0	-1.8	-1.4	-2	-2	-8	Importations de biens et services	42
1.9	-1.2	3	3.4	1.7	-2.6	-1.6	-6	1	-1.7	Marchandises	43
2.3	2	-	1.9	3.2	1.6	-8	1.5	-1.4	2.8	Invisibles	44
.8	.9	.8	.8	3.4	1.2	.5	.2	.2	3.0	Produit intérieur brut, sans la valeur de la variation matérielle des stocks	45
1.0	9	6	9	3.7	1.3	7	4	2	3.4	Demande intérieure finale	46

Voir l'annexe à la fin des Indicateurs analytiques.



**ANALYTICAL TABLE IV. Effective Tax Rates and Associated Price Indexes**

Based on seasonally adjusted data

No.		1988					1989				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
	<b>EFFECTIVE TAX RATES (per cent)(1)</b>										
1	Personal expenditure on consumer goods and services.	15.0	15.4	15.0	15.5	15.2	15.3	15.6	15.5	15.8	15.6
2	For comparison: consumer price index(2)	17.5	17.9	17.4	18.4	17.8	17.8	18.3	18.3	19.1	18.4
3	Government current expenditure on goods and services.	3.1	3.2	3.2	3.3	3.2	3.3	3.3	3.3	3.4	3.3
4	Government investment in fixed capital	10.0	9.7	9.9	10.3	10.0	10.1	10.0	9.9	10.0	10.0
5	Business investment in fixed capital	11.0	10.9	11.3	11.4	11.2	11.2	11.1	11.3	11.3	11.2
6	Exports of goods and services	3.0	2.7	2.1	2.5	2.6	3.1	2.9	3.4	3.6	3.3
7	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost</b>	<b>12.7</b>	<b>12.5</b>	<b>12.3</b>	<b>12.8</b>	<b>12.6</b>	<b>12.6</b>	<b>12.9</b>	<b>13.0</b>	<b>13.3</b>	<b>13.0</b>
8	Final domestic demand	11.6	11.8	11.7	12.1	11.8	11.9	12.0	12.0	12.2	12.0
	<b>IMPLICIT PRICE INDEXES FOR INDIRECT TAXES LESS SUBSIDIES (year-over-year percentage change)(1)</b>										
9	Personal expenditure on consumer goods and services.	8.6	11.9	4.5	9.0	8.4	6.7	7.6	10.2	8.7	8.3
10	For comparison: consumer price index(2)	8.6	11.8	4.6	8.2	8.3	6.2	7.2	9.8	8.8	8.0
11	Government current expenditure on goods and services.	12.4	5.4	-3.6	11.4	6.2	7.6	9.4	5.4	9.7	8.0
12	Government investment in fixed capital	-4	2.6	-2.0	5.8	1.4	2.1	5.4	2.2	-1.0	2.1
13	Business investment in fixed capital	4	5.9	2.5	9.4	4.6	7.1	6.6	5.4	1.0	4.8
14	Exports of goods and services	27.6		-22.1	-1	12.6	4.3	12.7		38.7	27.1
15	<b>Gross Domestic Product</b>	<b>8.4</b>	<b>12.5</b>	<b>2.0</b>	<b>8.9</b>	<b>7.8</b>	<b>6.6</b>	<b>7.7</b>	<b>11.3</b>	<b>8.6</b>	<b>8.1</b>
16	Final domestic demand	7.1	10.2	3.5	9.1	7.4	6.7	7.4	8.7	6.9	7.4
	<b>IMPLICIT PRICE INDEXES FOR GDP AT FACTOR COST (year-over-year percentage change)(1)</b>										
17	Personal expenditure on consumer goods and services.	2.9	2.6	4.2	3.5	3.4	4.2	4.5	4.2	4.0	4.2
18	For comparison: consumer price index(2)	3.3	2.8	3.9	3.4	3.4	4.2	4.6	4.5	4.5	4.5
19	Government current expenditure on goods and services.	3.8	2.6	4.0	3.6	3.5	3.0	4.9	4.2	3.9	4.0
20	Government investment in fixed capital	2.7	2.4	3.6	3.1	3.0	2.4	2.6	3.2	2.6	2.7
21	Business investment in fixed capital	2.9	2.4	3.1	3.9	3.1	4.9	4.5	5.0	3.5	4.4
22	Exports of goods and services	1.4	-1.1	1.1	-5	2	2.5	3.1	-7	-8	1.0
23	<b>Gross Domestic Product</b>	<b>4.4</b>	<b>3.3</b>	<b>5.4</b>	<b>4.7</b>	<b>4.4</b>	<b>4.8</b>	<b>5.0</b>	<b>3.8</b>	<b>3.3</b>	<b>4.2</b>
24	Final domestic demand	3.1	2.6	4.0	3.6	3.3	4.1	4.5	4.3	3.8	4.2
	<b>IMPLICIT PRICE INDEXES FOR GDP AT MARKET PRICES (year-over-year percentage change)</b>										
25	Personal expenditure on consumer goods and services.	3.6	3.8	4.2	4.3	3.9	4.5	4.9	4.9	4.5	4.7
26	For comparison: consumer price index(2)	4.1	3.9	3.9	4.1	4.0	4.5	5.0	5.3	5.2	5.0
27	Government current expenditure on goods and services.	4.1	2.7	3.7	3.9	3.6	3.1	5.0	4.2	4.1	4.2
28	Government investment in fixed capital	2.5	2.4	3.1	3.3	2.8	2.3	2.9	3.0	2.3	2.7
29	Business investment in fixed capital	2.7	2.7	3.0	4.5	3.2	5.1	4.7	5.1	3.2	4.5
30	Exports of goods and services	2.1	1	5	-5	5	2.5	3.3	7	2	1.7
31	<b>Gross Domestic Product</b>	<b>4.8</b>	<b>4.2</b>	<b>5.0</b>	<b>5.2</b>	<b>4.8</b>	<b>5.1</b>	<b>5.3</b>	<b>4.6</b>	<b>3.8</b>	<b>4.7</b>
32	Final domestic demand	3.5	3.3	3.8	4.2	3.8	4.3	4.9	4.7	4.1	4.5

See footnotes at the end of analytical tables.

**TABLEAU ANALYTIQUE IV. Taux effectifs de taxe et indices de prix associés**

Calculés à partir de données désaisonnalisées

1990					1991					N°	
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
										<b>TAUX EFFECTIFS DE TAXE (pour cent)(1)</b>	
15.6	16.0	15.7	13.4	15.2	16.6	16.7	16.7	17.8	17.0	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
18.7	19.1	18.8	16.5	18.3	19.9	20.2	20.3	22.0	20.6	<i>Pour comparaison: Indice de prix à la consommation(2)</i>	2
3.3	3.4	3.4	2.7	3.2	3.0	3.0	2.9	3.1	3.0	Dépenses publiques courantes en biens et services	3
9.9	10.0	9.8	7.3	9.3	6.8	6.9	6.9	7.5	7.0	Investissement des administrations publiques en capital fixe	4
11.4	11.4	11.8	9.2	10.9	11.1	10.6	10.6	11.1	10.8	Investissement des entreprises en capital fixe	5
3.2	3.1	3.5	3.0	3.2	2.5	2.2	1.9	2.9	2.4	Exportations en biens et services	6
13.1	13.1	13.1	11.0	12.6	13.2	13.2	13.2	14.1	13.4	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs</b>	7
12.1	12.3	12.2	10.2	11.7	12.4	12.4	12.3	13.1	12.6	<i>Demande intérieure finale</i>	8
										<b>INDICES IMPLICITES DE PRIX POUR LES IMPÔTS INDIRECTS MOINS SUBVENTIONS (variation en pourcentage, année précédente)(1)</b>	
9.2	7.9	6.1	-8.8	3.4	12.2	10.6	12.0	35.0	17.0	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	9
9.8	8.6	6.9	-7.5	4.3	12.3	11.3	12.6	32.9	16.9	<i>Pour comparaison: Indice de prix à la consommation(2)</i>	10
1.7	10.5	10.4	-22.4	-7	-1.8	-10.2	-12.2	17.0	-2.7	Dépenses publiques courantes en biens et services	11
2.3	3.8	2.4	-22.3	-3.6	-30.6	-30.7	-31.3	-5.9	-25.6	Investissement des administrations publiques en capital fixe	12
2.7	5.0	4.3	-18.6	-1.2	-7.2	-9.6	-12.9	13.9	-5.2	Investissement des entreprises en capital fixe	13
1.3	4.0	2.1	-12.5	-1.7	-18.8	-30.7	-47.4	-8.0	-27.1	Exportations en biens et services	14
7.0	7.3	5.9	-11.4	2.0	5.2	2.5	.2	25.4	7.8	<b>Produit intérieur brut</b>	15
7.4	7.4	6.0	-11.6	2.2	7.1	5.1	5.0	29.3	11.0	<i>Demande intérieure finale</i>	16
										<b>INDICES IMPLICITES DE PRIX POUR LE PIB AU COÛT DES FACTEURS (variation en pourcentage, année précédente)(1)</b>	
4.1	3.4	3.5	6.3	4.3	4.5	4.3	3.7	-4	3.0	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	17
4.6	3.8	3.7	7.3	4.9	5.4	5.2	4.4	-7	3.6	<i>Pour comparaison: Indice de prix à la consommation(2)</i>	18
4.5	4.6	4.7	5.4	4.7	4.5	2.3	2.8	1.7	2.8	Dépenses publiques courantes en biens et services	19
3.2	3.0	2.2	5.4	3.4	2.2	8	-1.5	-6.1	-1.1	Investissement des administrations publiques en capital fixe	20
2.2	1.0	-8	2	6	2.9	-1	-1.0	-3.6	-1.9	Investissement des entreprises en capital fixe	21
-1.0	-3.0	-6	3.4	-3	9	-4	-2.1	-6.4	-2.0	Exportations en biens et services	22
3.0	2.3	2.4	4.7	3.2	3.2	3.3	2.6	-7	2.0	<b>Produit intérieur brut</b>	23
3.7	3.1	2.9	5.0	3.7	3.1	3.0	2.5	-8	1.9	<i>Demande intérieure finale</i>	24
										<b>INDICES IMPLICITES DE PRIX POUR LE PIB AUX PRIX DU MARCHÉ (variation en pourcentage, année précédente)</b>	
4.7	4.0	3.9	4.3	4.2	5.5	5.2	4.7	3.7	4.8	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	25
5.4	4.6	4.3	4.9	4.8	6.5	6.2	5.7	4.1	5.6	<i>Pour comparaison: Indice de prix à la consommation(2)</i>	26
4.5	4.7	5.0	4.5	4.6	4.3	1.9	2.3	2.0	2.6	Dépenses publiques courantes en biens et services	27
3.1	3.0	2.3	2.9	2.7	-7	-2.0	-4.1	-6.2	-3.2	Investissement des administrations publiques en capital fixe	28
2.2	1.4	-3	-1.7	4	-3.3	-1.1	-2.3	-2.2	-2.2	Investissement des entreprises en capital fixe	29
-9	-2.9	-6	2.8	-4	2	-1.3	-3.5	-6.3	-2.8	Exportations en biens et services	30
3.4	2.8	2.9	2.8	3.0	3.4	3.2	2.3	1.9	2.7	<b>Produit intérieur brut</b>	31
4.1	3.6	3.3	3.2	3.6	3.6	3.3	2.7	2.0	2.8	<i>Demande intérieure finale</i>	32

Voir notes à la fin des tableaux analytiques.

**ANALYTICAL TABLE V. Selected Annual Series**

Percentage change from the previous year

No		1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981
<b>SUMMARY</b>											
	Gross Domestic Product at Market Prices										
1	Value (at current prices)	11.7	17.3	19.4	12.8	15.4	10.1	10.9	14.3	12.2	14.9
2	Volume (at 1986 prices)	5.7	7.7	4.4	2.6	6.2	3.6	4.6	3.9	1.5	3.7
3	Price (implicit price index)	5.6	8.9	14.4	9.9	8.8	6.2	6.0	10.0	10.6	10.8
	Final domestic demand										
4	Value (at current prices)	11.4	15.6	19.2	17.1	13.8	10.5	10.2	12.4	12.9	15.5
5	Volume (at 1986 prices)	5.9	7.7	6.0	5.3	5.3	3.2	3.0	3.7	4.2	4.7
6	Price (implicit price index)	5.2	7.4	12.5	11.1	8.2	7.2	6.9	8.4	8.5	10.4
<b>PERSONAL SECTOR</b>											
7	Wages, salaries and supplementary labour income	12.2	15.2	19.2	16.6	15.8	10.8	8.8	12.5	13.0	15.5
8	Net income of farm operators from farm production	11.6	93.7	8.7	19.2	-21.4	-17.4	24.3	8.7	-11.7	36.0
9	Other personal income(1)	17.3	15.5	19.5	16.6	13.6	11.9	18.2	12.7	15.8	22.5
10	Personal income	13.6	16.8	19.0	16.7	14.1	10.6	11.6	12.5	13.4	17.8
11	Current transfers from persons to government(2)	10.7	15.6	23.6	12.9	18.3	12.0	6.7	11.0	14.2	22.8
12	Personal disposable income	14.2	17.0	17.9	17.5	13.2	10.2	12.8	12.8	13.2	16.7
13	Personal expenditure on consumer goods and services	12.0	14.4	16.9	15.8	14.3	10.8	11.2	11.6	12.4	13.8
14	Personal saving rate (personal saving as a % of personal disposable income)	8.6	10.5	11.1	12.5	11.7	11.2	12.4	12.9	13.4	15.0
<b>BUSINESS SECTOR</b>											
15	Corporation profits before taxes (domestic basis)	24.1	41.2	30.4	-2.3	4.6	5.4	22.0	33.8	10.6	-5.4
16	Corporation profits before taxes (national basis)	24.4	42.6	30.3	-1.9	1.9	4.9	23.2	31.9	10.0	-13.7
17	Undistributed corporation profits	27.0	59.4	27.9	-7.1	18.0	1.3	17.0	47.8	2.5	-44.5
18	Business residential construction investment	19.2	26.2	22.6	7.1	28.1	5.2	6.7	6.9	2.5	18.3
19	Business plant and equipment investment	8.4	22.0	24.0	22.4	7.2	8.7	10.5	23.7	19.3	20.2
20	Business non-farm inventory (millions \$)	1,049	1,703	3,808	1,057	1,918	1,760	598	4,770	740	697
<b>GOVERNMENT SECTOR</b>											
21	Total government revenue(3)	12.6	16.2	27.1	9.4	14.4	10.9	9.7	13.6	14.6	21.8
22	Federal government(4)	13.4	16.5	31.4	6.1	11.5	3.3	4.4	13.4	16.7	28.3
23	Provincial governments(4,5)	10.6	16.3	26.9	14.3	15.1	19.2	13.6	12.8	12.8	15.6
24	Local governments(4,5)	11.2	8.7	14.7	21.0	14.3	18.2	6.7	16.3	5.1	16.2
25	Other government(4,5,6)	14.4	10.0	24.3	19.8	18.1	12.4	8.9	12.5	16.2	14.4
26	Total government expenditure(7)	12.9	13.2	23.9	22.7	12.4	12.8	11.6	10.4	16.7	17.6
27	Federal government(8,9)	15.5	11.3	28.3	24.2	8.9	13.4	11.6	7.5	16.1	17.9
28	Provincial governments(8,9)	11.7	12.4	22.7	24.1	13.5	15.9	9.6	15.4	13.8	16.4
29	Local governments(8,9)	7.1	12.1	16.5	18.2	16.0	12.6	7.2	9.7	11.9	13.3
30	Other government(6,8)	12.1	16.4	24.3	22.7	18.0	9.6	14.0	11.9	19.0	18.9
31	Total government surplus or deficit (millions \$)	-48	1,119	2,851	-4,284	-3,549	-5,460	-7,633	-5,543	-8,617	-5,225
32	Federal government (millions \$)	-530	434	1,268	-3,823	-3,337	-7,343	-10,854	-9,383	-10,663	-7,315
33	Provincial governments (millions \$)	-722	-114	711	-1,700	-1,453	-573	1,018	-6	-552	-1,076
34	Local governments (millions \$)	-303	-653	-934	-789	-1,156	-429	-560	687	-808	-221
35	Other government(6) (millions \$)	1,507	1,452	1,806	2,028	2,397	2,885	2,763	3,159	3,406	3,387
<b>NON-RESIDENT SECTOR</b>											
36	Exports of goods and services	12.1	25.4	27.0	3.0	13.6	15.7	19.5	22.8	16.7	10.6
37	Imports of goods and services	16.6	23.0	33.3	10.7	9.5	13.2	17.2	22.0	11.8	13.5
38	Balance of trade in goods and services(10) (millions \$)	958	1,743	439	-2,408	-1,027	-69	1,100	1,794	5,646	3,879
39	Surplus (+) or deficit (-) on current account as per "Canadian Balance of International Payments" (millions \$)	-283	310	-1,301	-4,631	-4,094	-4,323	-4,904	-4,867	-1,133	-6,130

See notes (a) at the end of analytical tables



**TABLEAU ANALYTIQUE V. Series annuelles choisies**
*Variation en pourcentage par rapport à l'année précédente*

1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	N <sup>o</sup>
<b>SOMMAIRE</b>										
Produit intérieur brut aux prix du marché										
5.2	8.4	9.6	7.5	5.8	9.1	9.7	7.3	3.5	1.1	1
-3.2	3.2	6.3	4.8	3.3	4.2	4.7	2.5	5	-1.5	2
8.7	5.0	3.1	2.6	2.4	4.7	4.8	4.7	3.0	2.7	3
Demande intérieure finale										
5.5	7.2	7.1	9.1	7.5	9.2	9.4	8.4	4.1	2.0	4
-3.7	2.1	3.4	5.7	4.3	5.1	5.5	3.7	6	-9	5
9.5	5.1	3.5	3.3	3.1	3.9	3.8	4.5	3.6	2.8	6
<b>SECTEUR PERSONNEL</b>										
Remunération des salariés										
6.9	4.8	7.7	7.8	6.7	8.7	9.7	8.0	6.7	2.5	7
Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole										
-21.9	-21.3	21.5	-25.1	57.1	1	23.8	-14.8	-18.7	-18.3	8
Autres revenus personnels(1)										
20.7	7.9	9.8	7.7	6.0	6.7	9.8	9.7	9.6	4.8	9
Revenu personnel										
10.8	5.6	8.5	7.5	6.8	7.9	9.8	8.4	7.5	3.2	10
Transferts courants des particuliers aux administrations publiques(2)										
11.6	8.2	7.2	9.7	13.1	11.9	12.0	5.2	15.1	3.2	11
Revenu personnel disponible										
10.6	5.0	8.8	7.0	5.2	6.9	9.2	9.3	5.4	3.2	12
Dépenses personnelles en biens et services de consommation										
7.3	9.9	8.7	9.1	8.4	8.5	8.3	8.1	5.5	3.7	13
Taux d'épargne personnelle (épargne personnelle en % du revenu personnel disponible)										
17.8	14.6	14.8	13.1	10.5	9.1	9.8	10.4	10.2	10.1	14
<b>SECTEUR DES ENTREPRISES</b>										
Bénéfices des sociétés avant impôts (base intérieure)										
-28.7	38.1	23.7	7.9	-8.4	24.7	10.8	-4.3	-24.7	-32.3	15
Bénéfices des sociétés avant impôts (base nationale)										
-32.7	49.5	27.2	10.4	-7.6	25.0	13.5	-10.7	-30.5	-38.7	16
Bénéfices non répartis des sociétés										
-14.5	21.2	48.4	18.2	-25.4	58.8	14.0	-10.3	-64.8	-126.6	17
Investissement des entreprises en construction résidentielle										
-5.1	-7.0	4.8	13.0	22.1	28.3	10.9	12.0	-7.8	-4.1	18
Investissement des entreprises en usines et matériel										
-9.885	-2.106	5.768	1.997	1.745	3.552	3.648	1.522	-4.121	-4.442	19
Stocks non agricoles des entreprises (millions \$)										
<b>SECTEUR DES ADMINISTRATIONS PUBLIQUES</b>										
Recettes totales des administrations publiques(3)										
6.9	7.1	9.7	7.4	7.6	10.2	10.4	7.0	7.1	3.9	21
Administration fédérale(4)										
1.7	5.3	9.9	8.8	10.1	10.0	9.6	6.9	7.1	5.5	22
Administrations provinciales(4,5)										
11.1	10.1	10.5	6.5	3.2	10.0	11.1	6.0	6.5	9	23
Administrations locales(4,5)										
12.5	6.0	4.0	6.7	7.0	7.4	8.6	6.3	6.6	10.7	24
Autres administrations(4,5,6)										
19.6	6.5	9.5	7.7	8.4	6.8	9.4	9.1	8.5	6.9	25
Dépenses totales des administrations publiques(7)										
18.1	9.6	8.7	8.1	4.2	6.2	7.4	8.2	8.5	7.5	26
Administration fédérale(8,9)										
19.5	9.5	12.6	7.6	5	5.4	7.0	7.4	8.8	7.3	27
Administrations provinciales(8,9)										
17.5	10.2	4.8	8.7	6.9	5.1	7.8	7.0	6.8	8.6	28
Administrations locales(8,9)										
13.5	5.3	5.2	7.0	3.8	7.0	7.8	8.7	8.8	5.1	29
Autres administrations(6,8)										
17.8	13.0	10.6	8.7	8.8	13.3	9.8	9.5	9.4	7.9	30
Excédent ou déficit des administrations publiques (millions \$)										
-22.168	-28.040	-28.841	-32.536	-27.312	-20.843	-15.718	-19.967	-25.440	-37.636	31
Administration fédérale (millions \$)										
-20.281	-24.993	-30.024	-31.424	-23.617	-20.704	-19.547	-21.629	-25.534	-29.609	32
Administrations provinciales (millions \$)										
-5.671	-6.264	-1.768	-4.009	-7.951	-3.330	79	-1.166	-1.606	-12.462	33
Administrations locales (millions \$)										
-519	-335	-740	-886	255	444	831	-232	-1.330	1.540	34
Autres administrations(6) (millions \$)										
4.303	3.552	3.691	3.783	4.001	2.747	2.919	3.060	3.030	2.895	35
<b>SECTEUR DES NON-RESIDENTS</b>										
Exportations de biens et services										
-2	7.0	21.8	7.0	2.4	5.3	9.8	2.3	3.5	-2.2	36
Importations de biens et services										
-11.2	8.8	23.2	11.5	8.1	5.3	10.2	5.4	2.3	1.0	37
Solde du commerce en biens et services(10) (millions \$)										
14.053	13.612	15.403	11.531	4.750	4.914	4.816	112	2.050	-3.401	38
Excédent (+) ou déficit (-) au compte courant d'après la "balance canadienne des paiements internationaux" (millions \$)										
2.823	3.064	2.697	-1.990	-10.156	-11.602	-13.883	-20.723	-22.035	-26.787	39

Voir notes(s) à la fin des tableaux analytiques.

## Footnotes

### Analytical Table I

- (1) Change in millions of dollars.

### Analytical Table II

- (1) Change in millions of dollars.
- (2) Change in millions of 1986 dollars.

### Analytical Table III

- (1) See footnote 1, Table 21.
- (2) See footnote 1, Table 22.
- (3) See footnote 1, Table 23.

### Analytical Table IV

- (1) For an explanation of these series see the article "The Allocation of Indirect Taxes and Subsidies to Components of Final Expenditure", in the 3rd quarter 1990 edition of this publication.
- (2) The four series in this table which pertain to the consumer price index show the average effective tax rate on the CPI "basket", the indirect taxes less subsidies component of the CPI, the non-tax component of the CPI (also referred to as the "net price index") and the CPI itself. See Tables 32 and 33 for details.

### Analytical Table V

- (1) Includes net income of non-farm unincorporated business (including rent), interest, dividends, miscellaneous investment income and current transfers.
- (2) Includes income taxes, succession duties and estate taxes, employer and employee contributions to social insurance and government pension funds and other miscellaneous transfers.
- (3) Total government revenue will not agree with total government sector revenue as shown in Table 9 because of the inclusion of capital consumption allowances.
- (4) Includes capital consumption allowances.
- (5) Includes transfer payments from other levels of government.
- (6) Other government includes Hospitals, and the Canada and Quebec Pension Plans.
- (7) Total government expenditure will not agree with total government sector expenditure as shown in Table 9 because of the inclusion of investment in fixed capital and inventories.
- (8) Includes investment in fixed capital and inventories.
- (9) Includes transfer payments to other levels of government.
- (10) Equals exports of goods and services minus imports of goods and services. For a reconciliation of this balance with the balance on current account (line 39), see Table 20.

## Notes

### Tableau analytique I

- (1) Variation en millions de dollars.

### Tableau analytique II

- (1) Variation en millions de dollars.
- (2) Variation en millions de dollars de 1986.

### Tableau analytique III

- (1) Voir note 1, tableau 21.
- (2) Voir note 1, tableau 22.
- (3) Voir note 1, tableau 23.

### Tableau analytique IV

- (1) Pour une explication de ces séries, voir l'article "La répartition des impôts indirects et subventions aux composantes de la dépense finale", dans l'édition du troisième trimestre de 1990 de cette publication.
- (2) Les quatre séries de ce tableau reliées à l'indice des prix à la consommation montrent le taux effectif de taxe moyen du "panier" de l'IPC, la composante impôts indirects moins subventions de l'IPC, la composante de l'IPC autre que les taxes (désignée aussi comme "indice de prix net") et l'IPC lui-même. Voir tableaux 32 et 33 pour des précisions.

### Tableau analytique V

- (1) Comprend le revenu net des entreprises individuelles non agricoles (loyers compris), les intérêts, dividendes et revenus divers de placements et les transferts courants.
- (2) Comprend les impôts sur le revenu, les droits successoraux et impôts sur les biens transmis par décès, les cotisations des employeurs et des salariés à l'assurance sociale et aux régimes publics de pensions et les autres transferts divers.
- (3) Les recettes totales des administrations publiques ne concordent pas avec les recettes totales du secteur des administrations publiques figurant au tableau 9 car elles comprennent ici les provisions pour consommation de capital.
- (4) Comprend les provisions pour consommation de capital.
- (5) Comprend les transferts courants en provenance des autres administrations.
- (6) La catégorie "autres administrations" comprend ici les hôpitaux, le Régime de pensions du Canada et le Régime de rentes du Québec.
- (7) Les dépenses totales des administrations publiques ne concordent pas avec les dépenses totales du secteur des administrations publiques figurant au tableau 9 car elles comprennent ici l'investissement en capital fixe et en stocks.
- (8) Comprend l'investissement en capital fixe et en stocks.
- (9) Comprend les transferts courants aux autres administrations.
- (10) Égale les exportations de biens et services moins les importations de biens et services. Voir le tableau 20 (ligne 39) pour un rapprochement entre cette balance et celle provenant du compte courant.

## The Challenge of Measurement in the National Accounts

(The speech which follows was given by Gylliane Gervais, of the National Accounts and Environment Division, during a seminar organized jointly by Statistics Canada and the Association des économistes québécois on November 25, 1991.)

I have been asked to talk to you about the challenges of measurement in the national accounts. This is in itself a challenge, but I will try to meet it. Many people, including economists, tend to take statistics like GDP and the consumer price index for granted, without knowing their limitations or having the slightest idea of the difficulties that must be overcome to arrive at a valid measure. These are the problems, insofar as they affect the national accounts, that I am going to present to you now, knowing full well that I will only be able to touch on a few aspects of the question.

First, let us define what we mean by the national accounts or the System of National Accounts. Historically, the Income and Expenditure Accounts were the first set of statistics to be referred to as national accounts. But, in fact, the complete System of National Accounts includes:

1. the Income and Expenditure Accounts, in which, as their name indicates, GDP is derived through the income and expenditure approach and other measures such as personal income are calculated;
2. the Input-Output Accounts, in which production and value added are measured by economic activity and GDP is obtained by totalling all the value added;
3. the monthly estimates of GDP by industry, which take as their starting point the value added calculated through the input-output approach;
4. the Financial Flow Accounts, which show changes in the assets, liabilities and indebtedness of various institutional sectors such as persons, banks and non-financial corporations;
5. the Balance of International Payments, which examines only transactions with non-residents.

The Provincial Economic Accounts, on which I worked for some years, initially included estimates of GDP only in current dollars, obtained through the income and expenditure approach. Now, only the Financial Flow Accounts and the Balance of Payments have no provincial dimension, and we are in the process of gradually building a true system of provincial accounts.

## Le défi de la mesure dans les comptes nationaux

(La conférence qui suit a été prononcée par madame Gylliane Gervais, de la Division des comptes nationaux et de l'environnement, lors d'un colloque organisé conjointement par Statistique Canada et l'Association des économistes québécois le 25 novembre 1991.)

On m'a demandé de vous parler des défis de la mesure dans les comptes nationaux. Ceci en soi constitue un défi que je vais néanmoins tenter de relever. Bien des gens, y compris les économistes, prennent trop souvent pour acquises des statistiques comme le PIB et l'indice des prix à la consommation, sans savoir quelles en sont les limites ou sans avoir la moindre idée des difficultés qu'il faut contourner pour parvenir à une mesure valable. Ce sont ces problèmes, en ce qui touche la comptabilité nationale, que je vais vous exposer maintenant, sachant très bien que je ne pourrai qu'effleurer la question.

D'abord, précisons ce qu'on entend par comptes nationaux ou système de comptabilité nationale. Historiquement, les comptes des revenus et dépenses ont été le premier ensemble de statistiques à être connu sous le nom de comptes nationaux mais, en fait, dans son intégralité, le système de comptabilité nationale comprend:

1. les comptes des revenus et dépenses, dans lesquels, comme leur nom l'indique, on calcule le PIB par l'approche des revenus et dépenses ainsi que d'autres mesures comme le revenu personnel;
2. les comptes d'entrées-sorties, dans lesquels on mesure la production et la valeur ajoutée par activité économique et on obtient le PIB par la somme des valeurs ajoutées;
3. les estimations mensuelles du produit intérieur brut par activité économique, qui prennent pour point de départ la valeur ajoutée calculée par l'approche des entrées-sorties;
4. les comptes des flux financiers, qui montrent l'évolution de l'actif, du passif et de l'endettement des divers secteurs institutionnels comme les particuliers, les banques et les sociétés non financières;
5. et, enfin, la balance des paiements internationaux, qui porte entièrement sur les transactions avec les non-résidents.

Les comptes économiques provinciaux, sur lesquels j'ai travaillé pendant plusieurs années, comportaient uniquement au début des estimations du PIB en dollars courants, obtenues par l'approche des revenus et dépenses. À l'heure actuelle, seuls les flux financiers et la balance des paiements n'ont pas de dimension provinciale et nous sommes en train peu à peu de construire un véritable système des comptes provinciaux.



Chronologically, the oldest estimates are those of the Balance of Payments, which date back to 1939. The first annual estimates of the Income and Expenditure Accounts appeared in the late 1940s, and the first quarterly estimates in 1953. In their current form, the monthly estimates of GDP by industry date back to 1963 and the Input-Output tables to 1969. The Provincial Economic Accounts have been published since 1977.

Preparing all these monthly, quarterly and annual estimates, in current and constant dollars, gives rise to many difficulties, both conceptual and practical. Overall, we can identify three types of problems:

- first, theoretical problems; what we want to measure is not always clearly defined;
- second, problems of approach; even when the goal is clear, the way to proceed is not always evident;
- third, practical problems; even when there is unanimous agreement on concepts and methods, the data are often lacking.

As a general rule, purely practical difficulties, which are informally called "data problems", are easier to grasp than theoretical problems or problems of approach, but they are no less complex, because they usually require short-term, even immediate, solutions. I shall give you a few examples of each type of problem.

The first theoretical difficulty is defining what we are supposed to be measuring. In other words, what should GDP measure? In theory, the unduplicated value of the total production of goods and services over a given period. The key term here is production. According to current international standards, applied in Canada, economic production essentially refers to goods and services exchanged for money in a market economy. In general terms, this definition has been applied as follows: GDP excludes illegal transactions and includes certain productive activities which do not give rise to a monetary transaction, such as the notional rent for an owner-occupied dwelling. Ignoring illegal activities is not an end in itself, but a useful convention that has been adopted because there is no way of measuring these activities properly.

With respect to unreported activities, also called the underground or informal economy, we do try to estimate them to arrive at an accurate measure of GDP. These include home renovations, child care and household services. And, from time to time, despite the inherent difficulties involved, we try to measure the scope of the underground economy in a more systematic way. It is quite possible, in fact, that in a time of recession, the informal economy may contract less than the so-called "official" economy, and may even expand. In 1985, we came to the conclusion that legal unreported activities probably accounted for between 3% and 3.5% of 1981 GDP. In comparison,

Chronologiquement, les estimations les plus anciennes sont celles de la balance des paiements, qui remontent à 1939. Les premières estimations annuelles des comptes des revenus et dépenses ont paru à la fin des années quarante, et les premières estimations trimestrielles, en 1953. Dans leur forme actuelle, les estimations mensuelles du PIB par industrie remontent à 1963 et les tableaux d'entrées-sorties, à 1969. Les comptes économiques provinciaux, enfin, sont publiés depuis 1977.

La préparation de toutes ces estimations mensuelles, trimestrielles ou annuelles, en dollars courants et en dollars constants, donne lieu à de multiples difficultés, tant d'ordre conceptuel que pratique. En gros, on peut distinguer trois types de problèmes:

- premièrement, des problèmes théoriques; ce que l'on cherche à mesurer n'est pas toujours clairement défini;
- deuxièmement, des problèmes d'approche; même lorsque l'objectif poursuivi est clair, c'est la façon de procéder qui ne l'est pas toujours;
- et, enfin, des difficultés d'ordre pratique; même lorsque concepts et méthodes font l'unanimité, il arrive souvent que les données fassent défaut.

En règle générale, les difficultés d'ordre purement pratique, ce que l'on appelle familièrement les "problèmes de données", sont plus faciles à appréhender que les problèmes théoriques ou les problèmes d'approche, mais elles n'en sont pas moins complexes car elles exigent la plupart du temps une solution à court terme, sinon immédiate. Je vais vous donner quelques exemples de chaque type de problème.

La première difficulté théorique consiste à circonscrire ce que l'on est censé mesurer. En d'autres termes, que doit mesurer le PIB? En théorie, la valeur sans double compte de la production totale de biens et services au cours d'une période donnée. Le terme clé ici est celui de production. Selon les normes internationales en vigueur, appliquées au Canada, la production économique vise essentiellement les biens et services échangés contre de l'argent dans une économie de marché. Cette définition a été opérationnalisée, en gros, de la façon suivante: le PIB exclut les transactions illégales et inclut certaines activités productives qui ne donnent pas lieu à une opération monétaire comme le loyer fictif d'un logement occupé par son propriétaire. Ignorer les activités illégales n'est pas une fin en soi, c'est une convention utile qui a été adoptée à défaut de pouvoir les mesurer adéquatement.

Dans le cas des activités non déclarées, ce que l'on appelle aussi l'économie au noir ou informelle, nous faisons des efforts pour les inclure en vue d'en arriver à une bonne mesure du PIB, qu'il s'agisse de rénovation des logements, de garde d'enfants ou de services ménagers. Et, périodiquement, malgré les difficultés inhérentes à l'entreprise, nous essayons de mesurer l'ampleur du phénomène de manière plus systématique. Il n'est pas interdit de penser en effet qu'en période de récession, l'économie informelle se contracte moins que l'économie dite "officielle", ou même entre en expansion. En 1985, nous en étions arrivés à la conclusion que les activités légales non déclarées représentaient probablement entre 3% et 3.5% du



in 1987, Italy's national accountants corrected GDP upwards by 18%. They had probably decided to reflect the underground economy more adequately in their figures. This year, in an internal study, the legal unreported economy was assessed at about 5% of 1986 GDP. Does this mean that the informal sector is growing? Not necessarily; the two studies take similar approaches, but they were carried out by different authors who did not use exactly the same assumptions. Be that as it may, the results are nevertheless reassuring: the problem of under-estimation is certainly not as serious as some have suggested, and I believe that GDP as presently measured continues to reflect current economic conditions faithfully enough.

In fact, a principal reason for making certain imputations in the accounts is to minimize the effects of institutional and social changes on time series. I am sure you have all heard the example of the man who married his housekeeper and in so doing reduced GDP by the amount of her salary. Similarly, an imputation is made for the rents of owner-occupied dwellings, to prevent occurrences such as the GDP being artificially reduced by a policy to promote mass ownership that would decrease the amount of rent actually paid. In Canada's national accounts, these imputations are limited, but it is always difficult to determine their extent and the best way to proceed. For example, it has been suggested several times that the value of unpaid household work be included in GDP. It could be done, but it would involve large, smooth and identical imputations on the "income" and "expenditure" sides which would so dominate within the total GDP as to obscure cyclical fluctuations. The important thing here is that there is no unanimity on the definition of the production boundary, in other words, on the very content of GDP. A measure limited to market transactions is generally, but not entirely, satisfactory.

Another theoretical problem along the same lines is how to treat interest. At present, interest on the public debt is not considered a productive expenditure and is therefore excluded from GDP. The interest paid by business, on the other hand, is considered productive because the costs it generates are automatically included in the market prices of goods and services. Part of the interest on individual consumer debt is considered productive and included in GDP, and the rest is treated as a transfer. Thus, the interest paid by the various sectors of the economy is measured in different ways, which many people find illogical. If all interest was treated as productive expenditure, GDP would have to be increased by the total of the interest on the public debt and the "transfer" portion of the interest on consumer debt. Such a change would pose no problems in purely accounting terms, at least in current dollars, but the interest on the public debt would then have to be estimated in real terms and it is far from obvious how this would be done. Nor is it clear what effect such a treatment would have on GDP, though an internal study now in progress suggests that it would be quite minor, at least from 1986 on.

PNB de 1981. En comparaison, en 1987, les comptables nationaux en Italie ont corrigé le PIB à la hausse de 18%. Sans doute ont-ils décidé à ce moment-là de mieux comptabiliser l'économie souterraine. Cette année, dans une étude interne, l'économie légale non déclarée a été chiffrée à environ 5% du PIB de 1986. Est-ce à dire que le secteur informel est en expansion? Pas nécessairement; les deux études font appel à des approches semblables, mais elles ont été réalisées par des auteurs différents qui n'ont pas recouru exactement aux mêmes hypothèses. Quoi qu'il en soit, les résultats obtenus sont néanmoins rassurants: le problème de sous-estimation n'est certainement pas aussi grave que certains l'ont laissé sous-entendre, et le PIB tel que mesuré à l'heure actuelle continue de traduire assez fidèlement, je pense, l'évolution de la conjoncture.

C'est d'ailleurs principalement pour minimiser les effets des changements institutionnels et de l'évolution de la société sur les séries chronologiques que l'on procède à certaines imputations dans les comptes. Vous connaissez tous, j'en suis sûre, cet exemple de l'homme qui épouse sa femme de ménage, réduisant ainsi le PIB de l'équivalent de son salaire. Dans le même ordre d'idées, on effectue une imputation pour les loyers des logements occupés par leur propriétaire, pour éviter par exemple qu'une politique d'encouragement massif à la propriété, faisant diminuer les loyers effectivement payés, ne se traduise par une baisse artificielle du PIB. Dans les comptes nationaux du Canada, ces imputations sont restreintes; mais il est toujours difficile d'en déterminer l'étendue et la meilleure façon d'y procéder. C'est ainsi qu'à quelques reprises on a suggéré d'incorporer la valeur du travail ménager non rémunéré dans le PIB. C'est faisable, mais cela implique des imputations considérables, lisses et identiques du côté "revenus" et du côté "dépenses" qui prédomineraient dans le total du PIB au point d'occulter les fluctuations cycliques. L'important à retenir ici, c'est que la délimitation des frontières de la production, ou en d'autres termes, le contenu même du PIB, ne fait pas l'unanimité. Une mesure limitée aux opérations marchandes est généralement mais pas entièrement satisfaisante.

Un autre problème théorique du même genre est celui du traitement des intérêts. Présentement, les intérêts sur la dette publique ne sont pas considérés une dépense productive et sont donc exclus du PIB. Les intérêts payés par les entreprises, en revanche, sont considérés productifs puisque les coûts qu'ils engendrent se retrouvent automatiquement dans le prix du marché des biens et services. Quant aux intérêts sur la dette de consommation des particuliers, une partie en est jugée productive et incluse dans le PIB et le reste est traité comme un transfert. Les intérêts payés par les divers secteurs de l'économie sont donc comptabilisés différemment, ce qui à plusieurs semble illogique. Si tous les intérêts étaient traités en dépense productive, il faudrait augmenter le PIB du total des intérêts sur la dette publique et de la partie "transfert" des intérêts sur la dette de consommation. Cette modification ne présente aucune difficulté sur un plan strictement comptable, du moins en dollars courants, mais il faudrait également alors estimer les intérêts sur la dette publique en termes réels et la façon de procéder est loin d'être évidente, pas plus que l'incidence qu'aurait un tel traitement sur l'évolution du PIB, encore qu'une étude interne en cours laisse entrevoir qu'elle serait assez faible du moins à partir de 1986.



In other cases, there is no uncertainty about what we are seeking to measure, but the approach is a problem. Some services provided by financial institutions are not priced explicitly, but rather are covered implicitly through the difference between interest rates paid on deposits and those charged on loans. When the value added of any other industry is calculated, the interest paid or received is usually ignored, on the basis that this is a purely financial activity, unrelated to production. If this conventional approach were strictly adhered to in order to measure banks' output, the services provided without explicit charge out of their net interest income would not be included and the banks' value added, after expenditures were deducted, would be very low or even negative. Instead, the difference between the interest received and the interest paid is added to the banks' output, which in effect restores the banks' value added to a normal level. This difference, representing the value of imputed bank services, is then divided among the sectors, and the shares of persons and governments are added to GDP on both sides. The share of business is treated as an intermediate expenditure and divided among all the industries that use banking services, with the sum of downward adjustments to the value added of each industry equal to the upward adjustment of the banks' value added.

Another interesting problem concerns the accounting method adopted to record transactions. GDP is supposed to measure productive activity and, theoretically, the income relating to this production must be measured when it is generated and not when it is actually received. In other words, the income must be recorded according to the accrual basis of accounting and not the cash basis. Thus, retroactive salary payments should be accounted for during the period in which the production giving rise to them took place, not when the payments were made. The same applies to the recent rebates to businesses of the federal sales tax they had already paid on their inventories. These rebates, deducted from indirect taxes in the accounts, should be spread over several quarters because they relate to previous production. In practice, we do not know the exact amount involved and we will not obtain any indication of how to carry it backward; nonetheless, it had to be estimated and the entire estimate was recorded, for the time being, in the fourth quarter of 1990.

Farm production provides another example of the type of problem posed by the lag between the accrual basis of accounting and the cash basis. Roughly 90 days elapse between the sowing and the harvest of a grain crop in Canada. This period does not coincide with a quarter. Moreover, in Canada at least, there is strictly speaking no grain production between roughly November and April. Yet farmers work and incur expenses throughout the year. For current estimates, a way must be found to measure the accrued income corresponding to the productive work performed before the income is actually received, in other words, to determine a total value for the harvest and spread it over a year. When the first estimates are prepared, this must be accomplished even before the size of the harvest is known or the price farmers will receive a few

Dans d'autres cas, il n'y a pas d'ambiguïté sur ce que l'on cherche à mesurer, mais l'approche à adopter pour y parvenir est problématique. Certains services rendus par les institutions financières n'ont pas de prix explicite mais sont plutôt rétribués implicitement sous forme de l'écart entre les taux d'intérêt payés sur les dépôts et ceux exigés sur les prêts. Dans le calcul de la valeur ajoutée de n'importe quelle autre branche, les intérêts payés ou reçus sont normalement ignorés, sous prétexte qu'il s'agit d'une activité purement financière, non reliée à la production. Si l'on s'en tient à cette approche conventionnelle pour mesurer l'output des banques, les services rendus sans frais explicites à même leurs revenus nets d'intérêts ne sont pas comptabilisés et la valeur ajoutée dans cette branche d'activité, une fois soustraites les dépenses, est très faible, voire même négative. À la place, l'écart entre les intérêts perçus et ceux versés est ajouté à l'output des banques, ce qui ramène en quelque sorte leur valeur ajoutée à un niveau normal. Cet écart, représentant la valeur des services bancaires imputés, est ensuite réparti entre secteurs, la part des particuliers et des gouvernements étant ajoutée au PIB des deux côtés. La part des entreprises est traitée en dépense intermédiaire et répartie entre toutes les industries ayant recours aux services bancaires, la somme des ajustements à la baisse apportés à la valeur ajoutée de chaque industrie étant égale à l'ajustement à la hausse de la valeur ajoutée des banques.

Un autre problème intéressant concerne la base comptable adoptée pour enregistrer les transactions. Le PIB est censé mesurer l'activité productive et il faut théoriquement comptabiliser les revenus se rapportant à cette production lorsqu'ils sont engendrés et non lorsqu'ils sont effectivement reçus. En d'autres termes, les revenus doivent être inscrits selon la comptabilité d'exercice et non selon la comptabilité de caisse. Ainsi les paiements rétroactifs de salaire devraient être comptabilisés dans la période où a été réalisée la production qui y a donné droit, et non quand ils ont été versés. Il en va de même pour les crédits récemment versés aux entreprises en guise de remboursement de la taxe fédérale de vente déjà payée sur les stocks qu'elles détenaient. Ces crédits, déduits des impôts indirects dans les comptes, devraient être échelonnés sur plusieurs trimestres car ils se rapportent à une production antérieure. En pratique, nous ignorons encore la somme exacte en cause et nous n'obtiendrons pas d'indication sur la manière de la reporter dans le passé; il a néanmoins fallu l'estimer et l'estimation en question a été inscrite en entier pour l'instant au quatrième trimestre de 1990.

La production agricole offre un autre exemple du type de problème que pose le décalage entre base d'exercice et base de caisse. Entre les semailles et la moisson d'une récolte de céréales, il s'écoule en moyenne au Canada quelque 90 jours. Cette période ne coïncide avec aucun trimestre. De plus, au Canada à tout le moins, il n'existe à proprement parler aucune production de céréales, disons, entre novembre et avril. Pourtant les agriculteurs travaillent et encourrent des dépenses tout au long de l'année. Pour les estimations courantes, il faut donc trouver un moyen de mesurer le revenu couru correspondant au travail productif effectué avant qu'il soit effectivement reçu, autrement dit, établir une valeur totale de la récolte puis l'étaler sur un an et ce, au moment où sont effectuées les premières estimations, avant même que soit connu le volume de la récolte ou le prix qu'en toucheront les agriculteurs quelques mois ou même parfois un an ou deux



months later, or sometimes even a year or two later in the case of grains. Until two years ago, the problem was resolved by directly estimating a value for the year's harvest and then dividing it by four or twelve to obtain a seasonally adjusted series. This had the disadvantage of introducing an artificial break between the fourth and first quarters, or between December and January, a period, moreover, in which production is actually non-existent. With the severe drought in 1988, this accounting treatment would have had a marked effect on GDP. To alleviate the problem, it was decided to smooth the value of the harvest using quadratic minimization. This approach has had the intended effect, which was to reduce the discontinuity between the fourth and first quarters, or between December and January, which was very marked under the old method, especially when going from a good to a bad harvest or vice versa. But it must be understood that there is no "true" method. Like it or not, time series, just like the notions of production and GDP, are constructs, mental pictures used to perceive reality in an orderly way. The result of the interaction between nature and human activity cannot always be adequately circumscribed by monthly or quarterly time series.

The breakdown of the total change in production into its price and quantity components is a primary goal of the national accounts. This involves measuring the real growth in GDP by eliminating the effect of price variations. With the deflation technique, GDP can be expressed for the current year in the prices of a given base year, 1986 at present. Even though a whole range of price indexes is available to perform the calculations required, the operation still poses many difficulties, of which I will mention just a few. First of all, there is the whole non-commercial sector, where output is not priced in the marketplace; even where market prices exist, it is difficult to establish a price index for unique, non-standard products such as hydroelectric dams or jet fighters; the same applies to products such as computers, whose quality is constantly changing. Finally, the index-number problem itself must be reckoned with: there is no correct way to combine movements in volumes and prices for a diverse group of products. The results vary according to the level of aggregation chosen. In today's Income and Expenditure Accounts, approximately 400 commodity categories are deflated and the sum of the resulting estimates yields GDP in constant dollars. By comparison, in the Input-Output tables, approximately 600 commodity categories are deflated, which means that GDP in constant dollars is different in the two branches of the system, even when GDP in current dollars is identical. Here again, there is no one valid approach and this is why not one, but three measures of overall price change are now published in the Income and Expenditure Accounts, namely implicit price indexes, fixed-weighted price indexes and chain price indexes.

The problem of aggregation also has a time dimension. The level of real GDP and its aggregates for any particular year and the real growth rate vary according to the base year chosen. Any base year will become less and less representative as time goes on

plus tard dans le cas des céréales. Pour contourner le problème, jusqu'à il y a deux ans, on estimait directement une valeur de la récolte pour l'année, qu'on divisait ensuite par quatre ou par douze pour obtenir la série désaisonnalisée. Ceci avait pour inconvénient d'introduire une solution de continuité artificielle entre le quatrième et le premier trimestre ou entre décembre et janvier dans une période où par surcroît la production est en réalité nulle. Avec la grave sécheresse survenue en 1988, ce traitement comptable a eu un effet sensible sur l'évolution du PIB. Pour atténuer le problème, on a alors décidé de lisser la valeur de la récolte au moyen d'une minimisation quadratique. Cette approche a eu l'effet escompté, soit de réduire la coupure entre le quatrième et le premier trimestre, ou entre décembre et janvier, très accentuée avec l'ancienne méthode, surtout quand on passait d'une bonne à une mauvaise récolte ou inversement, mais ce qu'il faut comprendre, c'est qu'il n'existe pas de "vraie" méthode. Qu'on le veuille ou non, les séries chronologiques, comme d'ailleurs les notions de production et de PIB, sont des constructions, des vues de l'esprit dont on se sert pour appréhender la réalité de façon ordonnée. Or le résultat de l'interaction de la nature et de l'activité humaine ne peut pas toujours être adéquatement circonscrit par des séries chronologiques mensuelles ou trimestrielles.

La décomposition de la variation totale de la production entre ses éléments de prix et de quantité est un objectif primordial de la comptabilité nationale. Il s'agit de mesurer la croissance réelle du PIB, en éliminant l'effet des variations de prix. Au moyen de la déflation, on parvient à exprimer le PIB pour l'année courante aux prix d'une année de base donnée, 1986 à l'heure actuelle. Même si on dispose de toute une gamme d'indices de prix pour effectuer les calculs nécessaires, bien des difficultés subsistent encore dans l'opération. Je n'en mentionnerai que quelques-unes. Il y a d'abord tout le domaine des activités non commerciales, où le prix de la production n'est pas fixé par le marché; même lorsqu'il existe des prix du marché, il est difficile d'établir un indice de prix pour les marchandises uniques ou hors série comme les barrages hydro-électriques et les chasseurs à réaction; même chose pour les produits dont la qualité évolue sans cesse comme les ordinateurs. Enfin, il faut compter avec le problème du nombre-indice lui-même: il n'existe aucune façon correcte de combiner les mouvements des volumes et des prix pour un groupe diversifié de produits. Les résultats varient selon le niveau d'agrégation choisi. Présentement, dans les comptes des revenus et dépenses, on déflate quelque quatre cents catégories de biens et services et on fait la somme des estimations qui en résultent pour obtenir le PIB en dollars constants. Dans les tableaux d'entrées-sorties, par comparaison, on en déflate environ six cents, avec pour conséquence que le PIB en dollars constants est différent dans les deux branches du système même lorsque le PIB en dollars courants est identique. Ici encore, il n'y a pas qu'une seule approche valable et c'est pour cela qu'on publie maintenant dans les comptes des revenus et dépenses, non pas une, mais trois mesures de la variation globale des prix, soit les indices implicites de prix, les indices de prix à pondération fixe et les indices de prix en chaîne.

Le problème de l'agrégation comporte également une dimension temporelle. Le niveau du PIB réel et de ses agrégats pour une année donnée ainsi que le taux de croissance réel varient selon l'année de base retenue. Quelle que soit cette période de référence, elle devient de moins en



and relative prices change. Therefore, the constant price estimates are "rebased" periodically to bring them back in line with current relative price relationships. The last such rebasing took place in 1990, when the accounts were shifted from 1981 to 1986 expenditure weights. In Canada's national accounts, the new expenditure weights are applied only from the new base period forward. The estimates for previous years are not recalculated using the relative weights of the new base year. In other words, even though real GDP is expressed in 1986 dollars back to 1926 in the statistics, real GDP for 1958, for example, is nevertheless calculated with 1957 weights and not with 1986 weights. The growth rate measured for previous years is retained, contrary to the United States, where constant price estimates are recalculated back to the origin of the accounts whenever the base year is updated. The advantage of the American approach is that it provides an additive series of constant price estimates (while ours is non-additive), but at the cost of rewriting history each time. To give an example of the effect of rebasing on the real GDP growth rate, we recalculated the quarterly growth rate for the period from 1981 to 1989 according to various base years. Average quarterly growth fell from 0.8% in 1981 prices to 0.7% in 1986 prices. In cumulative terms, total growth from 1981 to 1989 fell from 32% in 1981 prices to 27% in 1986 prices. However, whichever method is used, the cyclical fluctuations are similar. The difficulty here is obviously to choose the most appropriate base year.

There are also many measurement problems that are purely practical. They are sometimes attributable to deficiencies in the statistical system, sometimes to institutional or social changes, and sometimes to specific events. Deficiencies in the statistical system include insufficient data on small business, the unincorporated sector, the services industries in general, supplementary labour income, real estate commissions, interprovincial travel and cross-border shopping. The lack of data has a greater effect on monthly and quarterly estimates. This is particularly true of small business profits, for which only annual data are available, and only two or three years later. For lack of a better solution, these profits have to be estimated from the trend observed in large business profits. The less well-estimated series are often of little importance. But it can also happen that a particularly difficult phenomenon to quantify, such as cross-border shopping, suddenly increases in scope and becomes simultaneously an economic problem and a problem of measurement in the national accounts. Under-estimation of this component does not influence GDP, but it leads to an overestimation of the current account balance of the Balance of Payments, personal saving and the saving rate.

Speaking of personal saving, if there is one aggregate of the national accounts other than GDP that is misunderstood, it is this one. In Canada's national accounts, the personal sector includes more than persons and households. It also includes individual unincorporated businesses, private non-profit

moins représentative avec le temps, au fur et à mesure que changent les prix relatifs. On procède donc périodiquement à un changement de la période de référence des estimations en prix constants de façon à mieux traduire les écarts actuels dans les prix relatifs. Le dernier changement en date remonte à 1990 alors que les comptes sont passés de la pondération des dépenses de 1981 à celle de 1986. Dans les comptes nationaux du Canada, on applique la nouvelle pondération des dépenses uniquement à partir de l'année de base. Les estimations des années antérieures ne sont pas recalculées avec les poids relatifs de la nouvelle période de référence. Autrement dit, même si le PIB réel est exprimé en dollars de 1986 jusqu'en 1926 dans les statistiques, le PIB en termes réels de 1958 par exemple est néanmoins calculé avec une pondération de 1957, et non pas avec une pondération de 1986. On conserve le taux de croissance mesuré pour les années antérieures, contrairement à ce qui se fait aux États-Unis où on recalcule les estimations en prix constants jusqu'à l'origine chaque fois que l'année de base est mise à jour. L'avantage de l'approche américaine, c'est qu'il en résulte une série additive d'estimations en prix constants (alors que la nôtre est non additive) mais au prix de récrire l'histoire chaque fois. Pour donner une idée de l'incidence du rebasement sur le taux de croissance réel du PIB, nous avons recalculé le taux de croissance trimestriel pour la période de 1981 à 1989 selon diverses années de base. La croissance trimestrielle moyenne passe de 0.8% en prix de 1981 à 0.7% en prix de 1986. En termes cumulatifs, la croissance totale de 1981 à 1989 passe de 32% aux prix de 1981 à 27% aux prix de 1986. Quel que soit le scénario retenu toutefois, les fluctuations cycliques sont similaires. La difficulté ici consiste évidemment à choisir la période de référence la plus appropriée.

Les problèmes de mesure d'ordre purement pratique sont également nombreux. Ils sont attribuables tantôt aux carences du système statistique, tantôt à des changements institutionnels ou à l'évolution de la société et tantôt à des événements ponctuels. Parmi les carences du système statistique, mentionnons l'insuffisance des données sur les petites entreprises, le secteur non incorporé, les branches des services en général, le revenu supplémentaire du travail, les commissions immobilières, les voyages inter-provinciaux et les achats outre-frontière. L'insuffisance de données affecte davantage les estimations mensuelles et trimestrielles. C'est le cas notamment pour les bénéfices des petites entreprises, pour lesquels on ne dispose plus que de données annuelles et ce, après deux ou trois ans de décalage. Faut de mieux, il faut les estimer à partir de la tendance observée dans les bénéfices des grandes entreprises. Les séries moins bien estimées sont souvent de peu d'importance. Mais il arrive aussi qu'un phénomène particulièrement difficile à quantifier comme les achats outre-frontière prenne soudainement de l'ampleur et devienne un problème de mesure dans la comptabilité nationale en même temps qu'un problème économique. La sous-estimation de cette composante n'influe pas sur le PIB, mais elle entraîne une sur-estimation du solde du compte courant de la balance des paiements, de l'épargne personnelle et du taux d'épargne.

À propos de l'épargne personnelle, s'il est un agrégat des comptes nationaux autre que le PIB qui est mal compris, c'est bien celui-là. Dans les comptes nationaux du Canada, le secteur des particuliers englobe davantage que les particuliers et les ménages. Il comprend aussi les entreprises individuelles non incorporées, les organismes privés à but non



organizations providing services to persons, such as labour unions, churches and universities, private pension funds and the investment income of life insurance companies. This very broad definition of the personal sector, which flows largely from measurement problems, makes the interpretation of personal saving and the saving rate difficult. Lately, in the national accounts, saving of the personal sector is being somewhat broken down in order to bring it closer to the concept of household saving, which many consider more appropriate to the analysis of consumer behaviour. The goal is to isolate discretionary saving as much as possible by deducting from the total figure saving by non-profit organizations and contractual or forced savings in life insurance, pension plans and retirement savings plans.

The constant necessity to use data from highly diverse sources creates as many difficulties as the insufficiency or absence of data. The problem is that a reporting unit is not usually able to provide all the necessary economic statistics on its own. This is basically a variant of the aggregation problem. The level of aggregation at which data are compiled, be it the establishment, the company or the enterprise, influences the results. For the purposes of calculating value added by industry, for example, an establishment classified in a given industry is the reporting unit that can provide the main operating statistics such as salaries, employment, the value of shipments by commodity and so on, but not profits. Profits are calculated at the level of the enterprise, itself a separate reporting unit which may or may not be classified in the same industry and may encompass a number of establishments belonging to various industries. This leads to problems of internal consistency and comparability.

Because of the tight deadlines for producing the monthly and quarterly estimates, national accountants often have only one or two weeks, and sometimes just a few days, to identify a problem and resolve it in a satisfactory manner. A postal strike lasting two or three weeks can delay the compilation of all monthly surveys, with serious consequences for the monthly estimate of GDP by industry. For quarterly estimates, the problem would be less acute but nonetheless serious if, for example, the strike prevented Statistics Canada from compiling on time the quarterly financial statistics used to estimate corporate profits. Profits are one of the most volatile GDP aggregates and one of the most difficult to estimate, even in the best of times. The advent of electronic data capture may eventually eliminate the inconvenience a postal strike can cause, but that time has not yet come.

The estimation of the national accounts does not rely on survey data alone, but also on data from administrative documents. Because of the budgetary constraints all governments have been facing in recent years, these sources of data from outside Statistics Canada are sometimes quite simply no longer available. Previously, for example, Canadian export

lucratif fournissant des services aux particuliers, comme les syndicats, les églises et les universités, ainsi que les régimes privés de retraite et les revenus de placements des compagnies d'assurance-vie. C'est cette définition très large du secteur des particuliers, découlant largement de problèmes de mesure, qui rend difficile l'interprétation de l'épargne personnelle et du taux d'épargne. On procède maintenant depuis peu dans les comptes nationaux à une certaine décomposition de l'épargne du secteur des particuliers en vue de la rapprocher du concept de l'épargne des ménages que plusieurs considèrent plus approprié à l'analyse du comportement des consommateurs. Le but recherché est d'isoler le plus possible l'épargne discrétionnaire, en déduisant du total l'épargne des organismes à but non lucratif et l'épargne contractuelle ou forcée dans l'assurance-vie, les régimes de retraite et les régimes d'épargne-retraite.

L'obligation constante de recourir à des données de sources très diverses soulève autant de difficultés que l'insuffisance ou l'absence de statistiques. Le problème, c'est qu'aucune unité déclarante n'est habituellement en mesure de fournir à elle seule toutes les statistiques économiques nécessaires. Il s'agit au fond d'une variante du problème de l'agrégation. Le niveau d'agrégation auquel sont compilées les données, soit l'établissement, la compagnie ou l'entreprise, influe sur les résultats. Aux fins du calcul de la valeur ajoutée par branche d'activité, par exemple, un établissement classé dans une industrie donnée est l'unité déclarante en mesure de fournir les principales statistiques d'exploitation comme les salaires, l'emploi, la valeur des livraisons par produit, et ainsi de suite, mais pas les profits. Ceux-ci sont calculés au niveau de l'entreprise, elle-même une unité déclarante distincte, classée ou non dans la même industrie, qui peut regrouper plusieurs établissements appartenant à diverses industries, ce qui entraîne des problèmes de cohérence interne et de comparabilité.

Compte tenu des échéances serrées à rencontrer pour produire les estimations mensuelles et trimestrielles, les comptables nationaux ne disposent souvent que d'une semaine ou deux, parfois même de quelques jours seulement pour identifier un problème et le résoudre de manière satisfaisante. Une grève des postes d'une durée de deux ou trois semaines suffit à retarder la compilation de toutes les enquêtes mensuelles avec des conséquences graves pour l'estimation mensuelle du PIB par industrie. Pour les estimations trimestrielles, le problème se poserait avec moins d'acuité mais demeurerait néanmoins important si la grève par exemple empêchait Statistique Canada de compiler à temps les statistiques financières trimestrielles à partir desquelles sont estimés les bénéfices des sociétés. Or les bénéfices sont l'un des agrégats les plus instables du PIB, et donc l'un des plus difficiles à estimer même dans le meilleur des cas. Les inconvénients d'une grève des postes sont peut-être appelés à disparaître avec l'avènement de la saisie électronique des données, mais nous n'en sommes pas encore là.

L'estimation des comptes nationaux ne fait pas uniquement appel à des données d'enquête mais aussi à des données tirées de documents administratifs. Dans le contexte des contraintes budgétaires auxquelles font face tous les gouvernements depuis quelques années, il arrive que certaines de ces sources de données extérieures à Statistique Canada ne soient tout simplement plus disponibles.



statistics were calculated from export documents received by Customs. Since most of our trade is with the United States, our exports to that country were reconciled with their imports from Canada, which the United States calculated from their import documents, and vice versa. Errors in the estimates of trade between the two countries could be detected from this reconciliation. However, to economize, the two governments have decided not to collect export documents for trade between the two countries, and to quantify their exports to the other country on the basis of the other's import documents.

Along the same lines, shortly after the Free Trade Agreement came into force, the United States government decided to demand, not customs duties, but customs administration fees equivalent to 1% of the value of goods entering the country. Within one quarter, the declared value of our oil and natural gas exports fell by several hundred million dollars. Yet neither export volumes nor prices were down significantly. What had happened? Exporters began to exclude transportation costs from the declared value in order to pay lower administration fees. Probably the customs duties were calculated by volume and not by declared value. It took us some time to realize what was going on. There are many other similar examples. Many errors occur because the figures from surveys or elsewhere do not correspond to what they are supposed to reflect, without our realizing it.

Institutional changes can also give us headaches. In fact, perhaps the best illustration of the measurement challenges in the national accounts is precisely a change of this kind, which I am sure you all remember, namely the introduction of the GST and the simultaneous elimination of the old federal sales tax. Businesses have the option of including the GST in the posted price or not, so Statistics Canada had to first ensure that the survey data on prices and sales were reported in a uniform way. This affected retail trade, wholesale trade, building permits and price indexes, including consumer price indexes, construction price indexes and so forth.

In the national accounts as such, the GST is included on an accrual basis. On the expenditure side, it is measured during the quarter in which it is paid by the purchaser, because it enters into the market price of goods and services. On the income side, it is recorded in a similar way in the "indirect taxes less subsidies" aggregate. Total revenue is reported on a gross basis, that is, without deducting the GST Credit for individuals with low or modest incomes or the credit for small businesses to help them cover the costs of implementing the new system. The only deductions made are the input credits to which businesses are entitled, rebates relating to dwellings and the credits to which municipalities, school boards, hospitals and universities are entitled. These credits and rebates are deducted during the same period as the expenditures

Auparavant par exemple, les exportations du Canada étaient calculées à partir des déclarations d'exportation remises à la douane. Comme le plus gros de notre commerce s'effectue avec les États-Unis, nos exportations vers ce pays étaient par la suite rapprochées de leurs importations en provenance du Canada, que les États-Unis avaient calculées à partir de leurs documents d'importation, et vice versa. Ce rapprochement permettait de déceler des erreurs dans les estimations du commerce entre les deux pays. Or, par souci d'économie, les deux gouvernements ont décidé de ne plus recueillir de documents à l'exportation pour le commerce entre les deux pays et de chiffrer leurs exportations à destination du pays voisin à partir des documents d'importation de l'autre.

Dans la même veine, peu de temps après l'entrée en vigueur de l'Accord de libre-échange, le gouvernement des États-Unis a décidé d'exiger, non pas des droits de douane, mais des frais d'administration de la douane s'élevant à 1% de la valeur des marchandises entrant au pays. En l'espace d'un trimestre, la valeur déclarée de nos exportations de pétrole et de gaz naturel a chuté de plusieurs centaines de millions. Or, ni le volume exporté ni les prix n'avaient sensiblement baissé. Ce qui s'est passé, c'est que les exportateurs ont commencé à exclure les coûts de transport de la valeur déclarée afin de payer des frais d'administration moins élevés. Probablement que les droits de douane proprement dits, eux, étaient calculés en fonction du volume, et non de la valeur déclarée. Il nous a fallu quelque temps pour réaliser ce qui se passait. On pourrait multiplier les exemples de ce genre. Bien des erreurs surviennent parce que les chiffres tirés des enquêtes ou d'ailleurs ne correspondent pas, à notre insu, à ce qu'ils sont censés traduire.

Les changements institutionnels peuvent aussi nous occasionner des maux de tête. Et en fait, l'une sinon la meilleure illustration des défis de la mesure dans les comptes nationaux est justement un changement de ce genre, que vous avez tous en mémoire j'en suis sûr, soit l'introduction de la TPS et la suppression simultanée de l'ancienne taxe fédérale de vente. Comme les entreprises ont le choix d'inclure ou non la TPS dans le prix affiché, Statistique Canada devait d'abord s'assurer que les données d'enquête sur les prix et les ventes soient rapportées de façon uniforme. Ceci a affecté le commerce de détail, le commerce de gros, les permis de bâtir, les indices de prix, qu'il s'agisse de ceux à la consommation, de ceux de la construction, et ainsi de suite.

Dans les comptes nationaux proprement dits, la TPS est incluse sur une base de comptabilité d'exercice. Du côté des dépenses, elle est mesurée au cours du trimestre où elle est versée par l'acheteur, puisqu'elle entre dans le prix du marché des biens et services. Du côté des revenus, elle est inscrite de façon analogue dans l'agrégat "impôts indirects moins subventions". Le total des recettes est rapporté sur une base brute, c'est-à-dire sans déduction du crédit versé aux gens à faible revenu ou celui offert aux petites entreprises durant la première année pour les aider à défrayer les coûts de mise en oeuvre du nouveau régime. Seuls en sont déduits les crédits d'intrants auxquels ont droit les entreprises, les remboursements concernant les logements et ceux auxquels ont droit les municipalités, les commissions scolaires, les hôpitaux et les universités. Ces crédits et ces remboursements sont déduits au cours de la même période que la



which gave rise to them, even if they are received at a later time. This way of measuring the GST is substantially different from the one adopted in the Government of Canada's financial statements.

The major challenge in the first quarter of 1991 was not just to correctly reflect the GST in all the expenditure aggregates, but primarily to measure the revenue itself on an accrual basis. Usually, for any public revenue, the estimates come directly from the Public Accounts or the financial statements of the governments concerned. Even when these figures are expressed on a cash basis rather than an accrual basis, they do not require much adjustment. The fact is that in the case of a long-established indirect tax whose rate is stable in the short run, collections reach a cruising speed, so to speak, and give a good indication of the amount to be accounted for on an accrual basis. However, the GST is a new tax, subject to complex transitional measures to avoid double taxation, and businesses, depending on their size, have from one month to one year to remit the tax they have collected. We will not receive "correct" data on GST collections for a few months yet. For this reason, the preliminary figure in the federal government's financial statements for the first quarter of 1991 was not a valid indication of accrued GST revenues on the basis of the national accounts. So we had to proceed in a different manner.

In the circumstances, the only possible method consisted of applying an effective GST rate to all categories of final demand and then totalling the results obtained, something easier said than done given all the exceptions, exemptions, transitional measures and other special provisions. I will give you just two examples:

- GDP includes only productive activities, so the value of land is excluded from investment in residential construction. However, the GST applies to the market value of new housing sales including the land, for which we had no statistics at the start. Another complication stems from the fact that purchasers are entitled to a partial GST rebate when the total price of the house and land is below \$350,000. Finally, the GST is calculated when the new houses are actually sold, whereas the value of new construction is recorded in the accounts beginning with the construction start and as the work progresses. In this case, GST revenues from new housing sales are completely unrelated to investment in new housing construction.
- Another major difficulty lies in estimating what can be called indirect or invisible GST. Some goods and services are exempt from the GST. No tax is collected from the final purchaser of exempt commodities. However, the producers of exempt goods and services are not eligible for a rebate of the tax they have paid on their inputs, and they must therefore absorb the tax or pass it on to their

dépense qui y a donné droit même s'ils sont reçus au cours d'une période ultérieure. Cette façon de mesurer la TPS diffère considérablement de celle adoptée dans les états financiers du Gouvernement du Canada.

Le défi majeur, au premier trimestre de 1991, consistait non seulement à répercuter correctement la TPS dans tous les agrégats des dépenses, mais d'abord et avant tout à en mesurer les recettes elles-mêmes sur une base d'exercice. Normalement, pour toute recette publique, les estimations proviennent directement des Comptes publics ou des états financiers des gouvernements concernés. Même lorsque ces chiffres sont exprimés sur une base de caisse plutôt que d'exercice, ils n'exigent pas beaucoup d'ajustement. Le fait est que dans le cas d'un impôt indirect établi depuis longtemps et dont le taux est stable en courte période, les perceptions atteignent en quelque sorte un niveau de croisière et donnent une bonne indication du montant à comptabiliser sur une base d'exercice. Or, dans le cas de la TPS, il s'agit d'un nouveau régime, assujéti à des mesures de transition complexes pour éviter la double taxation, et les entreprises, selon leur taille, disposent d'un délai s'échelonnant d'un mois à un an avant de remettre la taxe qu'elles ont perçue. Nous n'obtiendrons pas de "bonnes" données sur les perceptions de la TPS avant quelques mois encore. Pour cette raison, le chiffre préliminaire contenu dans les états financiers du gouvernement fédéral pour le premier trimestre de 1991 n'était pas une indication valable des recettes courues de la TPS sur la base des comptes nationaux. Il fallait donc procéder autrement.

Dans les circonstances, la seule méthode possible consistait à appliquer un taux effectif de TPS à toutes les catégories de la demande finale puis à faire la somme des résultats obtenus, une chose plus facile à dire qu'à faire, compte tenu de toutes les exceptions, exemptions, mesures de transition et autres mesures particulières. Je ne vous en donne que deux exemples:

- Comme le PIB vise exclusivement les activités productives, la valeur des terrains est exclue de l'investissement en construction résidentielle. Or la TPS s'applique à la valeur marchande des logements neufs vendus incluant la valeur des terrains, pour laquelle nous ne disposons au départ d'aucune statistique. Une autre complication découle du fait que les acheteurs ont droit à un remboursement partiel de la TPS lorsque la somme du prix de la maison et du terrain est inférieure à \$350,000. Enfin, la TPS est calculée lorsque les maisons neuves sont effectivement vendues, alors que la valeur de la construction neuve est enregistrée dans les comptes à partir de la mise en chantier et en fonction de la progression des travaux. Dans ce cas-ci, les recettes de la TPS au titre de la vente de maisons neuves sont donc entièrement déconnectées de l'investissement en construction résidentielle neuve.
- Une autre difficulté majeure réside dans l'estimation de la TPS que l'on pourrait qualifier d'indirecte ou d'invisible. Certains biens et services sont exemptés de la TPS. Aucune taxe n'est prélevée de l'acheteur final des produits exemptés. Cependant les producteurs de biens et services exemptés eux ne sont pas admissibles au remboursement de la taxe qu'ils ont payée sur leurs intrants et ils doivent par conséquent soit l'absorber ou la

customers in the form of higher prices. Thus, for example, residential rents are exempt. But purchases of goods and services by landlords to maintain rental property are subject to the GST. Some GST has therefore been paid implicitly as rent. In theory, it is not necessary to calculate this amount explicitly in order to evaluate rents at market prices; all that needs to be done is to multiply the stock of rental housing by an average rent. In this case, however, the GST paid on all transactions had to be calculated, whether they were final or intermediate, since the total of indirect taxes must be added to GDP at factor cost to obtain GDP at market prices.

It is because of all these conceptual, approach and measurement problems that we must always make revisions to the national accounts estimates. For GDP as a whole, these revisions are usually not very large; in real terms, they amounted to an average of .8% annually between 1971 and 1986, or approximately .2% per quarter, but the quarterly revisions amounted fairly often to .4% and sometimes even .5%. When a quarter's growth is revised substantially upwards or downwards, the growth of adjacent quarters is often revised in the opposite direction.

The fact that revisions have to be constantly made is a good illustration, I think, of how difficult it is to measure something as complex as economic growth. Without the co-operation and support of the other divisions of Statistics Canada, it would be impossible to accomplish it. Many gaps and inconsistencies in the statistics are detected and corrected in the national accounts, if only because of the integrated, complementary nature of all the parts of the system, which was designed precisely to allow for and facilitate this kind of work. But many errors and omissions are also detected and corrected in the survey divisions, which supply us with the basic data. Measurement of the national accounts is both a theoretical and a practical challenge which is constantly renewed. And Canada's national accounts have an excellent international reputation because all of Statistics Canada has taken up that challenge, not just the National Accounts Branch.

transmettre à leurs clients sous forme de prix plus élevés. Ainsi par exemple, les loyers résidentiels sont exemptés. Mais les achats de biens et services effectués par les propriétaires aux fins de l'entretien des immeubles locatifs sont assujettis à la taxe. Un certain montant de TPS a donc été payé implicitement au titre des loyers. En principe, il n'est pas nécessaire de calculer ce montant explicitement pour évaluer les loyers aux prix du marché; il suffit simplement de multiplier le stock de logements par un loyer moyen. Dans ce cas-ci, toutefois, il s'agissait de calculer la TPS payée sur toutes les transactions, qu'elles soient finales ou intermédiaires. Car c'est le total des impôts indirects qui doit être ajouté au PIB au coût des facteurs pour obtenir le PIB aux prix du marché.

C'est à cause de tous ces problèmes de concept, d'approche ou de mesure que l'on doit toujours apporter des révisions aux estimations de la comptabilité nationale. Pour l'ensemble du PIB, ces révisions ne sont pas très importantes habituellement; en termes réels, elles se sont élevées en moyenne à .8% annuellement entre 1971 et 1986, soit environ .2% par trimestre, mais les révisions trimestrielles se sont chiffrées assez souvent à .4% et même parfois à .5%. Lorsque la croissance d'un trimestre est révisée fortement à la hausse ou à la baisse, celle des trimestres adjacents est souvent révisée en direction contraire.

Qu'il faille constamment procéder à des révisions illustre assez bien, je pense, combien il est difficile de mesurer un phénomène aussi complexe que celui de la croissance économique. Sans la collaboration et l'appui de toutes les divisions de Statistique Canada, il serait impossible d'y arriver. Bien des lacunes et des incohérences dans les statistiques sont décelées puis corrigées dans les comptes nationaux, ne serait-ce qu'à cause de la nature intégrée et complémentaire de toutes les branches du système, ainsi conçu justement pour permettre et faciliter ce genre de travail. Mais bien des erreurs et omissions sont également détectées et rectifiées dans les divisions d'enquête qui nous fournissent les données de base. La mesure des comptes nationaux représente un défi à la fois théorique et pratique, constamment renouvelé. Si les comptes nationaux du Canada jouissent aujourd'hui dans le monde d'une réputation enviable, c'est justement parce que tout Statistique Canada a accepté de relever ce défi, et pas uniquement la comptabilité nationale.



# A Study of the Flow of Consumption Services from the Stock of Consumer Goods

by Kulbir Johal

## I. Introduction

The purpose of this paper is to provide estimates of the flow of consumption services from the stock of durable and semi-durable goods. Consumption is defined as purchases of non-durable consumer goods, plus consumer services, plus the estimated flow of services from the existing stock and the purchases of new durable and semi-durable consumer goods.<sup>1</sup>

The estimates presented in this paper are intended to supplement rather than replace the existing measures of consumer expenditure provided in the Canadian System of National Accounts. The paper does not seek to redefine the existing national accounts by replacing consumer expenditure figures with estimates of consumption based on a service flow concept as some researchers have proposed (Dagenais [1989], Eisner [1978] and [1979], Poloz [1986], Ruggles and Ruggles [1982]). Consumer expenditure is an important component of current production at market prices. Expenditure-based consumption statistics are therefore directly related to the demand for labour. As Mayer [1972] points out, this makes them very useful for macroeconomic analysis. Also, defining Gross Domestic Product to include consumer expenditure, as opposed to the flow of services resulting from such expenditure, conforms to international System of National Accounts conventions and thereby allows comparisons between Canadian national accounts estimates and those of other countries.

<sup>1</sup> The scheme of classification of household consumption in the Canadian System of National Accounts (SNA), in conformity with United Nations guidelines, draws a distinction between durable, semi-durable and non-durable goods. The United States, on the other hand, recognize only durable and non-durable goods in their classification, in which most semi-durable categories in the Canadian classification are treated as durables, with the exception of clothing, footwear and some household furnishings. In most of the literature on the service flows of consumer goods, the term 'durable' is taken in the broad sense to mean durable goods as well as some semi-durable goods. To simplify the text from now on, the term will also be used in the broad sense. Used in its narrow sense, to distinguish it from 'semi-durable', it will be in quotation marks.

# Étude sur le flux des services de consommation générés par le stock de biens de consommation

par Kulbir Johal

## I. Introduction

Le présent texte vise à fournir des estimations du flux des services de consommation générés par le stock de biens durables et semi-durables. La consommation englobe ici l'achat de biens de consommation non durables et de services de consommation ainsi que le flux estimé des services générés par les stocks existants et les achats de nouveaux biens de consommation durables et semi-durables.<sup>1</sup>

Les estimations présentées ici sont destinées à venir s'ajouter et non à remplacer les mesures existantes des dépenses de consommation fournies par le système de comptabilité nationale du Canada. L'étude ne cherche pas à redéfinir les comptes nationaux en remplaçant les chiffres relatifs aux dépenses de consommation par des estimations de la consommation fondées sur un concept de flux de services, comme l'ont proposé certains chercheurs (Dagenais [1989], Eisner [1978] et [1979], Poloz [1986], Ruggles et Ruggles [1982]). Les dépenses de consommation constituent une part importante de la production courante aux prix du marché. Les statistiques de consommation en termes de dépenses sont donc directement liées à la demande de main-d'oeuvre. Comme le fait remarquer Mayer [1972], cela les rend très utiles à l'analyse macroéconomique. De plus, une définition du produit intérieur brut incluant les dépenses de consommation plutôt que le flux des services générés par de telles dépenses est conforme aux conventions internationales en matière de comptabilité nationale, ce qui permet d'établir des comparaisons entre les estimations des comptes nationaux du Canada et celles d'autres pays.

<sup>1</sup> Le schéma de classification de la consommation des ménages dans le système de comptabilité nationale (SCN) du Canada, en conformité avec les recommandations des Nations Unies, établit une distinction entre biens durables, semi-durables et non durables. La classification en vigueur aux États Unis, d'autre part, ne comporte que des biens durables et non durables, la plupart des catégories semi-durables dans la classification canadienne étant traitées en biens durables, sauf les vêtements, les chaussures et certains articles ménagers. Dans presque toute la documentation sur les flux de services générés par les biens de consommation, le terme 'durable' est employé au sens large pour désigner les biens durables ainsi que certains biens semi-durables. Pour alléger le texte à compter de maintenant, le terme sera aussi employé au sens large. Employé au sens restreint afin de le distinguer de 'semi-durable', le terme sera entre guillemets.

## II. Theoretical Issues

A preliminary draft of the upcoming United Nations **Revised System of National Accounts**<sup>2</sup> states that when analyzing consumer behaviour it is necessary to recognize that durable goods are used over a number of accounting periods, and are not fully depreciated in the period in which they are purchased, even though they are not classified as capital goods. The recommendation given in the U.N. paper is that the stock of durable goods held by households should be shown as a memorandum item in the household balance sheet.<sup>3</sup> It also recommends that estimates of the consumption of durable goods be calculated using the same methodology as for the consumption of fixed capital. The paper stresses that the consumption estimates should be shown as an addendum, not as a replacement for the expenditure on durable goods.

While the importance of consumer expenditure estimates is obvious, service-flow-based estimates do provide a useful alternative for some applications, such as the study of consumer welfare. Recent studies on savings of the household sector (Poloz [1986], Dagenais [1989]) include estimates of the flow of services from the stock of durable goods, rather than total purchases of these goods in a given period, to determine household consumption. As Hicks [1939] states, "when (consumers) buy durable consumption goods, they usually do so, not merely because they have a desire for these goods in the present, but also because they expect that desire to recur in the future".<sup>4</sup> Purchases of durable goods can be seen as investments which yield a stream of services, rather than spending on something which is used up in the purchase period.

Friedman [1957] states that one way to "reduce the difference between statistical estimates and the theoretical constructs which they are being used to represent" would be to treat expenditure on durable goods "as capital expenditures and only the imputed value of services rendered included as consumption".<sup>5</sup> Modigliani and Brumberg define consumption as "the expenditure on non-durable goods and services - adjusted for changes in consumers' inventories - plus current depreciation of direct-service-yielding durable goods".<sup>6</sup> The System of National Accounts defines personal saving as personal disposable income less

<sup>2</sup> United Nations Statistical Office, **Revised System of National Accounts: Preliminary Draft Chapters**, February 1990, p. 34.

<sup>3</sup> It should be noted that the Canadian practice is to go beyond this recommendation and include consumer 'durables' in the National Balance Sheet Accounts.

<sup>4</sup> Hicks, J.R., **Value and Capital**, London: Oxford University Press, 1939, p. 227.

<sup>5</sup> Friedman, Milton, **A Theory of the Consumption Function**, Princeton: Princeton University Press, 1957, p. 20.

<sup>6</sup> Modigliani, Franco, and Richard Brumberg, "Utility Analysis and the Consumption Function: An Interpretation of Cross-Section Data," in **Post Keynesian Economics**, edited by Kenneth K. Kurihara, Rutgers University Press, 1955, p. 393.

## II. Questions théoriques

Selon une version préliminaire du document des Nations Unies intitulé **Revised System of National Accounts**<sup>2</sup>, il est nécessaire, lorsqu'on analyse le comportement des consommateurs, de reconnaître que les biens durables sont utilisés pendant plusieurs périodes comptables et ne sont pas entièrement dépréciés au cours de la période d'achat, même s'ils ne sont pas considérés comme des biens d'équipement. D'après la recommandation contenue dans le document des Nations Unies, les stocks de biens durables détenus par les ménages devraient figurer dans un poste pour mémoire dans le bilan des ménages.<sup>3</sup> Il est également recommandé de calculer des estimations de la consommation de biens durables avec la même méthode que pour la consommation de capital fixe. Le document insiste sur le fait que les estimations de la consommation devraient être présentées en annexe et non en remplacement des dépenses en biens durables.

Bien que l'importance des estimations des dépenses de consommation soit indéniable, des estimations en termes de flux de services ont leur utilité dans certaines applications, comme l'étude du bien-être du consommateur. Dans des études récentes sur l'épargne du secteur des ménages (Poloz [1986], Dagenais [1989]), on a recours à des estimations du flux des services générés par le stock de biens durables, plutôt qu'aux achats totaux de tels biens au cours d'une période donnée, pour établir la consommation des ménages. Comme le dit Hicks [1939], "lorsqu'ils (les consommateurs) achètent des biens de consommation durables, ils sont poussés non par le seul désir de posséder ces biens tout de suite, mais aussi par le fait qu'ils s'attendent à en avoir besoin dans l'avenir également".<sup>4</sup> Les achats de biens durables peuvent être traités en investissements qui génèrent un flux de services, plutôt qu'en dépenses pour des produits consommés entièrement au cours de la période d'achat.

Selon Friedman [1957], une des façons de "réduire la différence entre les estimations statistiques et les modèles théoriques qu'elles servent à représenter" serait de considérer les dépenses en biens durables "comme des dépenses en capital et d'inclure dans la consommation uniquement la valeur imputée des services rendus".<sup>5</sup> Modigliani et Brumberg définissent la consommation comme "les dépenses en biens non durables et en services - ajustées pour tenir compte des variations dans les stocks des consommateurs - plus l'amortissement courant des biens durables qui génèrent directement des services".<sup>6</sup> Dans le système de comptabilité nationale, l'épargne personnelle est égale au revenu personnel

<sup>2</sup> Nations Unies, **Revised System of National Accounts: Preliminary Draft Chapters**, Bureau de statistique, février 1990, p. 34.

<sup>3</sup> Il convient de souligner que, au Canada, on va plus loin que cette recommandation et on inclut les biens de consommation 'durables' dans les comptes du bilan national.

<sup>4</sup> Hicks, J.R., **Valeur et capital**, trad. C. MacMillan et C. Ménage, Paris: Dunod, 1956, p. 212.

<sup>5</sup> Friedman, Milton, **A Theory of the Consumption Function**, Princeton: Princeton University Press, 1957, p. 20.

<sup>6</sup> Modigliani, Franco, et Richard Brumberg, "Utility Analysis and the Consumption Function: An Interpretation of Cross-Section Data," dans **Post Keynesian Economics**, Kenneth K. Kurihara (éd.), Rutgers University Press, 1955, p. 393.



current transfers from persons to corporations and non-residents less personal expenditure on consumer goods and services. Goods are classified according to their degree of durability. To conform to the 'service-based' definition given by Friedman and Modigliani, only the current period depreciation of the stock of durable goods should be included in consumption. However, it "is usually assumed that depreciation is a constant fraction of existing durable-good stocks"<sup>7</sup> and that the service flow of durable goods can be adequately approximated by depreciation and an imputed rate of return.

In his **General Theory**, Keynes does not enter the debate as to what should be defined as a 'consumer-purchaser' as opposed to an 'investor-purchaser' although he does state that any 'reasonable definition', consistently applied, will do. Using the service-based definition of consumption, purchases of durable goods are seen as investor-purchases and it would be desirable to estimate the flow of services from them in a way comparable to the SNA's treatment of housing. In the latter case a rent figure for owner occupied housing is imputed which is then included in personal expenditure on consumer services.

Briefly, imputed rents are calculated by assuming that the average rent for owner-occupied dwellings is equivalent to that for rented dwellings, with adjustments made for the number of rooms per dwelling and deductions made for estimated costs of heat, lighting, furniture, appliances and landlord supplied services, to yield gross space rents which are part of personal expenditure on consumer services. Deducting ownership costs, specifically, repairs, property taxes, insurance, mortgage interest and depreciation, gives net rents which enter the net income of non-farm unincorporated business on the income side of the accounts.<sup>8</sup> The calculated gross space rent can be viewed as rent that could be earned if the owner-occupied dwelling were rented out, or as the rent that the owner would have to pay for a similar dwelling.

If the necessary information were obtainable, it would be worth investigating the possibility of measuring the services of durable goods by imputing a rental figure for them as is done for the services of the housing stock. However, the rental markets for durable goods are narrow except for a few cases (automobiles, major appliances) and unfortunately the statistical system does not presently provide detailed information on prices and flows in these markets.

<sup>7</sup> Johnson, Bruce M., **Household Behaviour Consumption, Income and Wealth**, Bungay, Suffolk: Penguin Books, 1971, p. 21.

<sup>8</sup> For a more detailed explanation of how rents are calculated in the national accounts, see the **Guide to the Income and Expenditure Accounts**, Statistics Canada, Catalogue 13-603E.

disponible moins les transferts courants des particuliers aux sociétés et aux non-résidents, moins les dépenses personnelles en biens et services de consommation. Les biens sont classés selon leur degré de durabilité. D'après la définition en termes de services adoptée par Friedman et Modigliani, seul l'amortissement du stock de biens durables pour la période courante devrait être inclus dans la consommation. Cependant, "on suppose habituellement que l'amortissement correspond à une fraction constante des stocks de biens durables existants"<sup>7</sup> et que le flux des services générés par les biens durables peut être établi approximativement de façon satisfaisante au moyen de l'amortissement et d'un taux de rendement imputé.

Dans sa **Théorie générale**, Keynes n'entre pas dans le débat entourant la question de savoir comment définir un 'acheteur consommateur' par opposition à un 'acheteur investisseur', bien que, précise-t-il, n'importe quelle 'définition plausible', appliquée uniformément, fasse l'affaire. Selon la définition de la consommation en termes de services, les achats de biens durables sont considérés comme des achats-investissements, et il serait souhaitable d'estimer le flux de services qu'ils génèrent par une méthode comparable à celle utilisée pour le logement dans le SCN. Dans ce dernier cas, on impute un loyer pour les logements occupés par le propriétaire, que l'on inclut ensuite dans les dépenses personnelles en services de consommation.

Brièvement, les loyers imputés sont calculés comme suit: le loyer moyen pour les logements occupés par le propriétaire est supposé équivalent à celui des logements loués, puis on l'ajuste en fonction du nombre de pièces par logement et on en déduit les coûts estimés du chauffage, de l'électricité, des meubles, des appareils ménagers et des services fournis par le propriétaire, afin d'obtenir les loyers bruts au titre de l'espace occupé qui entrent dans les dépenses personnelles en services de consommation. En soustrayant les coûts de propriété, à savoir réparations, impôts fonciers, assurances, intérêts hypothécaires et amortissement, on obtient les loyers nets, qui entrent dans le revenu net des entreprises individuelles non agricoles du côté 'revenus' des comptes.<sup>8</sup> Le loyer brut au titre de l'espace occupé ainsi calculé peut être considéré comme le loyer que toucherait le propriétaire s'il louait son logement, ou comme le loyer qu'il devrait verser pour un logement similaire.

S'il était possible d'obtenir les renseignements nécessaires, il serait bon d'étudier la possibilité de mesurer les services générés par les biens durables en leur imputant une valeur de location, comme c'est le cas pour les services générés par le stock de logements. Cependant, les marchés locatifs pour les biens durables sont restreints, sauf dans quelques cas (automobiles, gros appareils ménagers) et le système statistique actuel ne fournit malheureusement pas de données détaillées sur les prix et les flux dans ces marchés.

<sup>7</sup> Johnson, Bruce M., **Household Behaviour Consumption, Income and Wealth**, Bungay, Suffolk: Penguin Books, 1971, p. 21.

<sup>8</sup> Pour obtenir une explication plus détaillée du calcul des loyers dans les comptes nationaux, se reporter au **Guide des comptes des revenus et dépenses**, Statistique Canada, n° 13-603F au catalogue.



The price charged for any rental item must cover depreciation and operating expenses associated with it, and provide a rate of return equal to, or greater than, the market interest rate in order for the rental service to be rational. In a competitive industry with free entry, the rental price, and therefore profits, would adjust until it approximated depreciation plus operating expenses, plus the normal market return:

$$(1) \quad \text{Rent} = R_t + O_t + D_t$$

where  $R_t$  = Normal market return  
 $O_t$  = Operating expenses in period t  
 $D_t$  = Depreciation in period t

The opportunity cost method of valuing the services of durable goods equates services from these goods to depreciation on the stock plus an imputed return on the investment. It can also include operating costs associated with using the goods. The opportunity cost method can therefore be seen as imputing a rental value for the services of durable goods, since it includes depreciation, operating expenses and a return. However, unlike the methodology for imputing a rental value for the services of the housing stock, where the net return is assumed equal to the measured return on dwellings which are actually rented, the opportunity cost method calculates a net return based on measured input costs. Katz [1983] states that:

"The imputed net return is an 'opportunity cost'. If a consumer is rational, the net return he expects to receive from owning a durable must be at least equal to the net return that he expects to receive in the best foregone investment".<sup>9</sup>

The methodology used to derive service flow estimates, and issues relating to it, is discussed in greater detail in the following section.

### III. Methodological Issues

This study relies on an opportunity cost method to value the services of durable goods as in the equation:

$$(2) \quad CS_t = (d_t + r_t)S_t + O_t$$

where  $CS_t$  = Service flow from durable goods in year t  
 $d_t$  = Depreciation rate in year t  
 $r_t$  = Market rate of return in year t  
 $S_t$  = Stock of durable goods at end of year t  
 $O_t$  = Operating expenses in year t

<sup>9</sup> Katz, Arnold J., "Valuing the Services of Consumer Durables," *Review of Income and Wealth*, volume 29, number 4, December 1983, p. 407.

Le prix exigé pour tout article en location doit couvrir l'amortissement et les dépenses d'exploitation afférentes, et garantir un taux de rendement égal ou supérieur au taux d'intérêt du marché pour qu'il soit rationnel d'offrir le service de location. Dans une branche d'activité concurrentielle où la libre entrée est assurée, le prix de location, et par conséquent les profits, s'ajusterait jusqu'à ce qu'il corresponde à la somme de l'amortissement et des dépenses d'exploitation, plus le rendement normal du marché:

$$(1) \quad \text{Loyer} = R_t + D_t + A_t$$

où  $R_t$  = Rendement normal du marché  
 $D_t$  = Dépenses d'exploitation en période t  
 $A_t$  = Amortissement en période t

Selon la méthode du coût d'opportunité, la valeur des services générés par les biens durables est égale à l'amortissement du stock plus un rendement imputé sur le capital investi. Peuvent également y être incluses les dépenses d'exploitation liées à l'utilisation de ces biens. On peut donc considérer que la méthode du coût d'opportunité consiste à imputer une valeur locative aux services générés par les biens durables, puisqu'elle comprend l'amortissement, les dépenses d'exploitation et un rendement. Toutefois, contrairement à la méthode utilisée pour imputer une valeur locative aux services générés par le stock de logements, où le rendement net est réputé égal au rendement observé pour les logements effectivement loués, la méthode du coût d'opportunité sert à calculer un rendement net fondé sur les coûts mesurés des intrants. Selon Katz [1983]:

"Le rendement net imputé est un 'coût d'opportunité'. Si un consommateur est rationnel, le rendement net qu'il prévoit tirer de la possession d'un bien durable doit être au moins égal au rendement net qu'il aurait tiré du meilleur investissement sacrifié".<sup>9</sup>

La méthode utilisée pour établir les estimations des flux de services ainsi que les questions connexes sont examinées plus en détail dans la section qui suit.

### III. Questions de méthode

Cette étude fait appel à une méthode de coût d'opportunité pour établir la valeur des services générés par les biens durables, selon l'équation suivante:

$$(2) \quad CS_t = (a_t + r_t)S_t + D_t$$

où  $CS_t$  = Flux des services générés par les biens durables dans l'année t  
 $a_t$  = Taux d'amortissement dans l'année t  
 $r_t$  = Taux de rendement du marché dans l'année t  
 $S_t$  = Stock de biens durables à la fin de l'année t  
 $D_t$  = Dépenses d'exploitation dans l'année t

<sup>9</sup> Katz, Arnold J., "Valuing the Services of Consumer Durables," *Review of Income and Wealth*, volume 29, numéro 4, décembre 1983, p. 407.

As equation (2) shows, services from durable goods are equal to depreciation of the stock of these goods plus an imputed rate of return. Operating expenses related to the goods are also part of the service flow. The value of services from durable goods is supposed to represent the rent that would be charged for these services in a competitive market. This is why a rate of return on 'the best foregone investment' is applied, and why it is necessary to sum depreciation of the stock and operating costs.

To obtain service flow figures, stock estimates must be calculated, a depreciation formula must be chosen and service lives must be assigned to the goods. These issues, as well as the treatment of operating costs and the selection of rates of return, are dealt with separately below.

### Depreciation

For this study, straight line depreciation, which assumes an equal dollar depreciation over each year of the life of a good, serves to calculate both stock estimates and service flow values. Musgrave [1979] used straight line depreciation to form stock estimates of durable goods. To calculate the value of services from the stock of durable goods, Katz and Peskin [1980] also used straight-line depreciation. This method has been selected in previous analyses largely due to its simplicity. It is also most commonly used by business, and the one used in the Canadian national accounts for corporations.

### Stock Estimates

Stock estimates have been calculated by the perpetual inventory method using annual national accounts estimates for expenditure on durable goods.<sup>10</sup> Stocks are formed by summing portions of constant dollar expenditure based on a straight line depreciation pattern and the service lives assigned to each category. An adjustment is made for discards to arrive at the final stock estimates. The procedure to calculate stocks is discussed in greater detail below.

<sup>10</sup> The stock estimates cover all 'durable' and 'semi-durable' goods categories in the Income and Expenditure Accounts with the following exceptions: 1) 'used motor vehicles' are left out since the series measures only the traders' mark-up on sales of used vehicles; 2) 'pets and supplies' are treated as non-durable for the purpose of this analysis; 3) 'recreation equipment rentals' are shifted to services; 4) 'stationery, books, newspapers and magazines' are broken down into 'books' and the rest, with books deemed to make up a third of the series on the basis of information from the 1986 Family Expenditure Survey and the input/output tables, and the rest treated as non-durable.

Comme le montre l'équation (2), les services générés par les biens durables sont égaux à l'amortissement du stock de ces biens plus un taux de rendement imputé. Les dépenses d'exploitation afférentes aux biens font également partie du flux de services. La valeur des services générés par les biens durables est censée représenter le loyer qui serait exigé pour ces services dans un marché concurrentiel. C'est pour cette raison qu'un taux de rendement du 'meilleur investissement sacrifié' est appliqué et qu'il est nécessaire d'additionner l'amortissement du stock et les coûts d'exploitation.

Pour obtenir des chiffres relatifs au flux de services, il faut calculer des estimations des stocks, choisir une formule d'amortissement et assigner une durée d'utilisation aux biens. Toutes ces questions, de même que le traitement des coûts d'exploitation et l'attribution des taux de rendement, sont abordées séparément ci-après.

### Amortissement

Dans cette étude, la méthode de l'amortissement linéaire, en vertu de laquelle l'amortissement est constant pour chaque année de l'utilisation d'un bien, sert à calculer les estimations des stocks et les valeurs du flux de services. Musgrave [1979] s'est servi de la méthode de l'amortissement linéaire pour établir des estimations des stocks de biens durables. Katz et Peskin [1980] ont également eu recours à cette méthode pour calculer la valeur des services générés par le stock de biens durables. Cette méthode a été adoptée dans des analyses antérieures surtout en raison de sa simplicité. C'est aussi la méthode la plus communément employée par les entreprises, et celle utilisée dans les comptes nationaux du Canada pour les sociétés.

### Estimations des stocks

Des estimations des stocks ont été établies par la méthode de l'inventaire perpétuel à l'aide des estimations annuelles des comptes nationaux relatives aux dépenses en biens durables.<sup>10</sup> Les stocks sont formés en additionnant des fractions des dépenses en dollars constants calculées avec la méthode de l'amortissement linéaire et selon la durée d'utilisation assignée à chaque catégorie. Un ajustement est apporté pour tenir compte des biens mis au rancart pour en arriver aux estimations finales des stocks. La procédure suivie pour calculer les stocks est décrite en détail ci-après.

<sup>10</sup> Les estimations des stocks couvrent toutes les catégories de biens 'durables' et 'semi-durables' dans les comptes des revenus et dépenses, à l'exception de ce qui suit: 1) les 'véhicules usagés' sont laissés de côté, car la série mesure uniquement la marge bénéficiaire des concessionnaires sur les ventes de véhicules usagés; 2) les 'animaux de maison et accessoires pour animaux' sont traités en biens non durables aux fins de cette étude; 3) la 'location de matériel de loisirs' est transférée aux services; 4) la catégorie 'papeterie, livres, journaux et revues' est divisée entre les livres et le reste, les livres représentant le tiers de la série selon l'enquête sur les dépenses des ménages de 1986 et les tableaux d'entrées-sorties, et le reste étant traité en bien non durable.



For most goods, service lives are based on those given by Musgrave [1979], modified slightly by Statistics Canada.<sup>11</sup> These service lives vary by category and range from 2 to 14 years (see Text Table VIII). Following Eisner [1978], a three year service life is assigned to somewhat less durable goods such as clothing and footwear. Films and photographic supplies have been assigned a two year service life.

A pattern of asset retirement is needed when calculating stock estimates, to account for the fact that different types of goods are discarded at different ages. Some discards do occur before the normal service life has expired. Although a good may be discarded after its normal service life, the assumption here is that it has no significant economic value beyond its service life even if it is not yet discarded. Therefore, discards occurring after the end of the service life are irrelevant. The discard pattern used is the modified Winfrey L-2 curve for retirements given by Musgrave [1979]. Musgrave modified the curve so that retirements start after 25% of the normal service life of a good and end at 215%, but again, discards beyond 100% are ruled out in this study. Musgrave describes the modified curve as "an asymmetrical distribution with heavy discards shortly before the average service life is reached".

The service life of a good determines the beginning of the period when adjustments for discards should be made and resulting constant dollar expenditure should be summed to yield the stock. The expenditures are adjusted for discards using the Winfrey curve described above, whereby to any given percentage of the service life reached at time  $t$  there corresponds a percentage of the expenditure that should be discarded. After discards have been accounted for, straight line depreciation is used to build up the stock. For example, on the assumption of a 10 year service life, the 1961 stock of floor coverings is built up by summing 10% of the constant dollar expenditure in 1952, adjusted for discards, 20% of the expenditure in 1953 and so on until 1961, when 100% of the expenditure is included in the stock.

Ideally, the procedure just described would be used to calculate several stock series, one for each deflation base year. These stock series would then be linked together as is normally done in Canada's national accounts for series measured at constant prices. This approach could not be retained for this study, however, because detailed constant dollar expenditure estimates are not available over a lengthy period for each base year. Building up the stock requires at least as many years of constant dollar data

<sup>11</sup> Stock estimates of 'durable' and some 'semi-durable' goods have been published in the National Balance Sheet Accounts. Service lives used to obtain these estimates are based on Musgrave [1979] with some modifications. These modified service lives have been retained in this study.

Pour la plupart des biens, les durées d'utilisation employées sont celles établies par Musgrave [1979], légèrement modifiées par Statistique Canada.<sup>11</sup> Ces durées d'utilisation varient par catégorie et s'échelonnent entre 2 et 14 ans (voir le tableau explicatif VIII). La durée d'utilisation des biens un peu moins durables comme les vêtements et les chaussures est fixée à trois ans, d'après Eisner [1978]. La durée d'utilisation des films et autres fournitures photographiques a été établie à deux ans.

Un modèle de mise hors service des biens est nécessaire à l'estimation des stocks, pour tenir compte du fait que les différents types de biens sont mis au rancart à divers moments. La mise au rancart d'un bien peut survenir avant que sa durée d'utilisation normale soit passée. Bien qu'elle puisse se produire au-delà de la durée normale, l'hypothèse retenue ici est qu'un bien n'a pas de valeur économique au-delà de sa durée normale même s'il n'est pas encore au rancart. Par conséquent, les mises au rancart survenant au-delà de la durée d'utilisation du bien n'entrent pas en ligne de compte. Le modèle de mise au rancart utilisé, tiré de Musgrave [1979], est la courbe L-2 de Winfrey modifiée, applicable aux mises hors service. Musgrave a modifié la courbe de sorte que les mises hors service débutent une fois passé 25% de la durée d'utilisation normale du bien et se terminent lorsque ce pourcentage atteint 215%; mais là encore, les mises hors service survenant au-delà de 100% ne sont pas retenues ici. Musgrave décrit la courbe modifiée comme "une distribution asymétrique caractérisée par un nombre élevé de mises hors service juste avant que la durée d'utilisation moyenne soit atteinte".

La durée d'utilisation d'un bien détermine le moment à partir duquel doivent être effectués les ajustements pour les mises au rancart et doivent être additionnées les dépenses en dollars constants pour obtenir les stocks. Les dépenses sont ajustées pour tenir compte des mises au rancart au moyen de la courbe de Winfrey décrite ci-dessus, selon laquelle à chaque pourcentage donné de la durée d'utilisation atteint au temps  $t$  correspond un pourcentage des dépenses qu'il faut retrancher. Une fois comptabilisées les mises au rancart, le stock est estimé selon la méthode de l'amortissement linéaire. Par exemple, dans l'hypothèse d'une durée d'utilisation de 10 ans, on estime le stock de revêtements de sol pour 1961 en additionnant 10% des dépenses en dollars constants de 1952, ajustées pour les mises au rancart, 20% des dépenses de 1953 et ainsi de suite jusqu'en 1961, où 100% des dépenses sont incluses dans le stock.

Idéalement, la procédure ci-dessus servirait à calculer plusieurs séries de stock, une pour chaque année de base employée en déflation. Ces séries de stock seraient ensuite raccordées les unes aux autres, comme cela se fait normalement dans les comptes nationaux du Canada pour les séries mesurées en prix constants. Cette approche n'a pu être adoptée dans cette étude toutefois, parce qu'on ne dispose pas d'estimations détaillées des dépenses en dollars constants sur une longue période pour chaque année de base. Pour estimer un stock, il faut disposer de données en dollars

<sup>11</sup> Des estimations des stocks de biens 'durables' et de certains biens 'semi-durables' ont été publiées dans les comptes du bilan national. Les durées d'utilisation ayant servi à établir ces estimations sont celles de Musgrave [1979], à quelques modifications près. Ces durées d'utilisation modifiées ont été retenues dans la présente étude.



as the service life for that stock. Consider the example of floor coverings, with the assumption of a 10 year service life. To obtain a stock series starting in 1961, estimates in constant dollars are required from 1952. However, the data necessary to calculate the stock for each base year are not available. Instead, stock series have been built up for each category using linked expenditure estimates in constant dollars, which have been derived from different base years.

The stock in constant dollars is multiplied by the corresponding expenditure deflator, implying that it is revalued at replacement cost. The resulting current dollar stock serves to calculate the service flow in current dollars, as seen in equation (2). This current dollar service flow is then deflated with the same price index to obtain the constant dollar service flow.

### Operating Costs and Repairs

Following the approach of imputing a rent for the services of durable goods, it is assumed that operating costs related to the goods would have to be included in the service flow measure. If a rent were charged for the services provided by the good, it would have to cover depreciation and operating costs as well as provide an investment return. An ambiguity arises, however, when expenditures on repair and maintenance serve to lengthen the life of a good, thereby acting as a substitute for the purchase of new quantities of it. Such repairs may have to be capitalized. In his discussion about the treatment of operating costs when calculating service values, Katz [1983] concludes that "it may be impossible to determine whether a given operating expenditure ought to be summed with a durable's other costs. Even if it were clear that they should be counted, there is a further question of whether maintenance and repair expenditures ought to be capitalized or treated as a current cost".<sup>12</sup> Katz and Peskin [1980] use an opportunity cost measure to value services from durable goods and include operating costs in their estimate. They state that operating costs, such as repairs and maintenance, "must be added to the other costs to obtain a measure of service value that can be interpreted as the lower bound of the value of the services of the durable to the owner".<sup>13</sup>

The SNA classifies alterations and improvements made to the stock of buildings as business fixed investment. Alterations and improvements to existing dwellings enter residential construction investment. The convention in the SNA is that repairs which extend the life of an asset are treated as investments, whereas those which are necessary to maintain an asset in normal working order, or to ensure that it meets its predicted service life, such as those entering

constants pour au moins autant d'années que la durée d'utilisation du stock en question. Prenons l'exemple des revêtements de sol, dont la durée d'utilisation est, par hypothèse, fixée à 10 ans. Pour obtenir une série de stock débutant en 1961, il faut des estimations en dollars constants à partir de 1952. Mais les données nécessaires au calcul des stocks pour chaque année de base ne sont pas disponibles. À la place, des séries de stock ont été construites pour chaque catégorie au moyen d'estimations des dépenses en dollars constants raccordées, établies à partir d'années de base différentes.

Le stock en dollars constants est multiplié par le déflateur des dépenses correspondant, ce qui implique une réévaluation au coût de remplacement. Le stock en dollars courants qui en résulte sert à calculer le flux de services en dollars courants, comme dans l'équation (2). Ce flux de services en dollars courants est ensuite déflaté avec le même indice de prix en vue d'obtenir le flux de services en dollars constants.

### Coûts d'exploitation et réparations

Suivant l'approche qui consiste à imputer un loyer pour les services générés par les biens durables, les coûts d'exploitation relatifs aux biens en question devraient être inclus dans la mesure du flux de services. Si un loyer était exigé pour les services générés par le bien, il devrait couvrir l'amortissement et les coûts d'exploitation, et assurer un rendement sur l'investissement. Il se présente toutefois une ambiguïté lorsque les dépenses de réparation et d'entretien servent à prolonger la durée d'un bien, rendant ainsi inutile l'achat d'un bien de remplacement. Il se peut que de telles dépenses doivent être capitalisées. Dans sa discussion du traitement des dépenses d'exploitation dans le calcul de la valeur des services, Katz [1983] conclut qu'"il peut être impossible de déterminer si une dépense d'exploitation donnée doit être ajoutée aux autres coûts relatifs à un bien durable. Même s'il était évident qu'elles devraient être incluses, il faudrait aussi se demander si les dépenses de réparation et d'entretien devraient être capitalisées ou traitées en dépenses courantes".<sup>12</sup> Katz et Peskin [1980] utilisent une mesure du coût d'opportunité pour évaluer les services générés par les biens durables et incluent les coûts d'exploitation dans leur estimé. Selon eux, les coûts d'exploitation, comme les réparations et l'entretien, "doivent être ajoutés aux autres coûts afin d'obtenir une mesure de la valeur des services qui puisse être interprétée comme la borne inférieure de la valeur des services que les biens durables assurent au propriétaire".<sup>13</sup>

Dans le SCN, les améliorations et modifications apportées au stock de bâtiments sont traitées en investissement des entreprises en capital fixe. Les améliorations et modifications aux logements existants entrent dans l'investissement en construction résidentielle. Par convention dans le SCN, les réparations qui prolongent la durée d'un actif sont traitées comme un investissement, alors que celles qui sont nécessaires pour maintenir un actif en bon état, ou lui permettre de fonctionner pour toute sa durée d'utilisation

<sup>12</sup> Katz, Arnold J., 1983, p. 420.

<sup>13</sup> Katz, Arnold J. and Peskin, Janice, "The Value of Services Provided by the Stock of Consumer Durables, 1947-77: An Opportunity Cost Measure," *Survey of Current Business*, July 1980, p. 24.

<sup>12</sup> Katz, Arnold J., 1983, p. 420.

<sup>13</sup> Katz, Arnold J. et Janice Peskin, "The Value of Services Provided by the Stock of Consumer Durables, 1947-1977: An Opportunity Cost Measure", *Survey of Current Business*, juillet 1980, p. 24.



ownership costs to be deducted from gross rents, are treated as operating expenses. While it may be warranted to separate investment-type expenditures from ordinary repairs and maintenance and to apply depreciation and a rate of return to the former, the detailed information necessary to do so is not available. In this study, repairs and maintenance are therefore treated as operating costs, as in Katz and Peskin [1980].

Since all costs associated with using durable goods should be part of the service flow, related insurance and interest expenses which are currently treated as expenditure on consumer services should be reallocated to become part of the service flow. This reallocation does not affect total consumption, since a measure based on service flows must include spending on non durable goods and services in any event. The specific expenses are: automobile insurance, the portion of property insurance applying to household contents and the portion of the interest on consumer debt relating to purchases of durable goods. Accordingly, automobile insurance is shifted to the service flow. In the case of the other two, there are difficulties in determining the relevant portion that should be reallocated. Interest on consumer debt is shifted entirely, on the assumption that most of it is incurred on purchases of durable goods. Property insurance is left in services, on the assumption that the cost of insuring durables is a fraction, albeit the major one, of the cost of insuring the total household contents, which is itself only a fraction of the cost of property insurance. For a more accurate estimate of the flow of services, however, the appropriate portions of property insurance and interest on consumer debt should be allocated to the components to which they apply. Recreation equipment rentals are reassigned from durable goods to services, since a rental represents a pure service flow, not one resulting from investment in stock by households. Again, this is only a shift between categories, but it is necessary if a flow of services from household stocks is to be examined.

### Rates of Return

As stated earlier, the value of the service flow from consumer goods is supposed to represent the rent that would be charged for these services in the market place. While it is not possible to measure the actual rent charged for similar services, and in some cases rental markets do not exist, it is possible to impute a rent based on the costs involved in supplying the service, plus a rate of return equal to that on alternative investments. Since the imputed service flow should be a cost-based estimate of market rent, rates of return can be assigned on the basis of the rate of return required for a viable rental market to exist. There is admittedly an arbitrary element involved in assigning a rate of return to represent the market rate of return. The one used in this study is an annual average of the yield on 90 day Treasury Bills (see Text Table VII).

anticipée, comme les réparations incluses dans les coûts de propriété déduits des loyers bruts, sont considérées comme des dépenses d'exploitation. Bien qu'il puisse être justifié de faire la distinction entre les dépenses de type investissement et les dépenses ordinaires de réparation et d'entretien, et d'appliquer aux premières un amortissement et un taux de rendement, on ne dispose pas des données détaillées requises pour le faire. Dans cette étude comme dans celle de Katz et Peskin [1980], les réparations et l'entretien sont donc considérées comme des coûts d'exploitation.

Puisque tous les coûts reliés à l'utilisation de biens durables devraient être inclus dans le flux de services, les frais d'assurance et d'intérêt afférents, actuellement traités comme dépenses en services de consommation, devraient être réaffectés pour devenir partie intégrante du flux de services. Cette réaffectation n'a aucune incidence sur la consommation totale puisqu'une mesure en termes de flux de services doit de toute façon inclure les dépenses en biens non durables et en services. Il s'agit spécifiquement des dépenses suivantes: l'assurance-automobile, la portion de l'assurance-propiété qui s'applique aux effets mobiliers et la portion de l'intérêt sur la dette de consommation se rapportant aux achats de biens durables. Par conséquent, l'assurance-automobile est réaffectée au flux de services. Dans le cas des deux autres dépenses, il est difficile d'établir la portion appropriée à réaffecter. L'intérêt sur la dette de consommation est réaffecté en entier, dans l'hypothèse que la dette, pour l'essentiel, est contractée pour l'achat de biens durables. L'assurance-propiété est laissée dans les services, dans l'hypothèse que le coût d'assurer les biens durables ne représente qu'une fraction, encore que la plus grosse, de celui d'assurer les effets mobiliers, lui-même une fraction du coût de l'assurance-propiété. Pour une estimation plus précise du flux de services, toutefois, il faudrait affecter les portions appropriées de l'assurance-propiété et des intérêts sur la dette de consommation aux composantes auxquelles elles s'appliquent. La location de matériel de loisirs passe de la catégorie des biens durables à celle des services, puisqu'une location constitue un flux de service pur, et non un flux résultant d'un investissement en stock par les ménages. Là encore, il ne s'agit que d'une réaffectation entre catégories, qui est néanmoins nécessaire si l'on désire examiner le flux des services générés par les stocks des ménages.

### Taux de rendement

Comme on l'a déjà dit, la valeur du flux des services générés par les biens de consommation est censée représenter le loyer qui serait exigé pour ces services sur le marché. Bien qu'il soit impossible de mesurer le loyer réel pour des services similaires et que, dans certains cas, il n'existe même pas de marché de location, il est possible d'imputer un loyer en fonction des coûts inhérents à la prestation du service, majoré d'un taux de rendement égal à celui des autres investissements. Comme le flux de services imputé doit être une estimation en termes de coûts du loyer sur le marché, les taux de rendement peuvent être assignés en fonction d'un taux de rendement qui permette l'existence d'un marché de location viable. Il entre assurément un élément d'arbitraire dans le choix d'un taux de rendement donné pour représenter le taux de rendement du marché. Celui utilisé dans cette étude est la moyenne annuelle du taux d'escompte des bons du Trésor à 90 jours (voir le tableau explicatif VII).

The rate of return is assigned on the basis of the durability of each category of goods. It is assumed that rental markets only exist, and are only likely to exist in the future, for those goods with a high enough degree of durability to ensure they do not have to be replaced frequently. For such goods it is assumed that the ratio of transaction costs to total costs of renting the good is sufficiently low, leaving a wide enough profit margin so that the rate of return approximates the market interest rate. For expensive goods of high durability, for which a viable rental market is more likely to exist, the rate of return is the 90 day Treasury Bill yield. These goods include, among others, automobiles and major appliances.

For goods of very limited durability, such as clothing, the rental rate of return is expected to be lower than the market interest rate. The low durability and small unit value of such goods means that the costs involved in handling a rental transaction are high in relation to the value of the good itself, leaving little room for profit. This lower profit ratio assumption means a lower rental rate of return. The least durable goods such as clothing and less costly household goods have a rate of return of zero applied to them for this reason.

For goods of intermediate durability and value, a rental market might develop because the ratio of transaction costs to total costs is not too high, leaving some room for profit. A rate of return equal to half the yield on 90 day Treasury Bills is thus applied.

#### IV. Results

The service-flow-based consumption estimates at current prices are consistently less than the expenditure-based ones for the 1961 to 1990 period (see Text Table I). At 1986 prices, the service-flow-based estimates are somewhat larger than the expenditure-based ones at the beginning of the period and become consistently smaller after 1970 (see Text Table II). The latter finding reflects, in part, the deflation problem which was alluded to earlier.

The smallest differences between the expenditure and service flow measures are seen in 1981 and 1982. This is largely due to the high interest rates of these years, which both discouraged purchases of durable goods and increased the imputed rate of return, or service flow, on the existing stock. While a rate of return is not applied to all categories, it is applied for the 'most durable' ones such as 'new passenger cars', which has the largest expenditure share. Therefore it is reasonable to expect a smaller difference between service-flow-based consumption and expenditure-based consumption in periods with high interest rates.

Le taux de rendement est assigné en fonction de la durabilité de chaque catégorie de biens. On suppose que des marchés de location n'existent, et ne sauraient exister dans l'avenir, que pour des biens assez durables, n'ayant pas à être remplacés fréquemment. Pour ces biens, on suppose également que le rapport entre les coûts de transaction et les coûts totaux de location est suffisamment faible, laissant une marge de profit assez grande de sorte que le taux de rendement se rapproche du taux d'intérêt du marché. Dans le cas de biens dispendieux hautement durables, pour lesquels un marché de location viable est plus susceptible d'exister, le taux de rendement est le taux d'escompte des bons du Trésor à 90 jours. Ces biens comprennent, entre autres, les voitures et les gros appareils ménagers.

Pour les biens dont la durabilité est très limitée, comme les vêtements, on s'attend à ce que le taux de rendement à la location soit inférieur au taux d'intérêt du marché. En raison de leur peu de durabilité et de leur faible valeur unitaire, les coûts de transaction liés à leur location sont élevés par rapport à la valeur des biens eux-mêmes, ce qui laisse peu de place au profit. Cette hypothèse prévoyant un faible ratio de profit se traduit par un faible taux de rendement à la location. Pour cette raison, un taux de rendement de zéro est attribué aux biens les moins durables, comme les vêtements et les articles ménagers les moins coûteux.

Dans le cas de biens de durabilité et de valeur moyennes, un marché de location pourrait se développer parce que le rapport entre les coûts de transaction et les coûts totaux n'est pas trop élevé, laissant de la place au profit. Un taux de rendement égal à la moitié du taux d'escompte des bons du Trésor à 90 jours est alors appliqué.

#### IV. Résultats

Les estimations de la consommation en termes de flux de services en prix courants sont toujours inférieures à celles en termes de dépenses durant la période de 1961 à 1990 (voir le tableau explicatif I). En prix de 1986, les estimations en termes de flux de services sont légèrement plus élevées que celles en termes de dépenses au début de la période et deviennent systématiquement plus faibles après 1970 (voir le tableau explicatif II). Cette dernière constatation reflète en partie le problème de déflation dont il a été question précédemment.

Les écarts les plus faibles entre les mesures en termes de dépenses et celles en termes de flux de services s'observent en 1981 et 1982. La chose est en grande partie imputable à la hausse des taux d'intérêt ces années-là, qui à la fois a rendu moins attrayants les achats de biens durables et est venue augmenter le taux de rendement imputé, ou flux de services, du stock existant. Bien qu'un taux de rendement ne soit pas appliqué à toutes les catégories, il est appliqué aux biens 'les plus durables' comme les 'voitures neuves', qui représentent la plus grosse part des dépenses. Il est donc raisonnable de s'attendre à des écarts plus faibles entre la consommation en termes de flux de services et celle en termes de dépenses pendant les périodes de taux d'intérêt élevés.



High interest rates cause the expenditure and service-flow-based consumption estimates to approach each other in two ways. When interest rates are high, there is a disincentive to borrow. This increase in the cost of financing could mean a decrease in expenditure on major durable goods. Also, during periods of high interest rates there is an increased incentive to invest in financial assets instead of real assets or to reduce liabilities, with the effect that people have less money to spend on durable goods. With the expenditure-based measure, high interest rates imply a decrease in expenditure generally, and in consumer spending in particular. High interest rates have an opposite effect with the service flow approach to consumption. In this case there exists a given stock of goods for which costs have already been incurred. Higher interest rates mean a higher imputed rate of return for this existing stock, and therefore an increase in the flow of services from this stock and an increase in consumption.

It might be supposed that a service flow measure would lead to smaller cyclical variations in consumption because the variations in expenditure would be spread out over a number of years. From Text Table VI, this seems to be the case, at least to a moderate degree. The service-flow-based measure rises somewhat more rapidly than the expenditure-based one during the slow-growth years of the late 1970s and early 1980s and somewhat less rapidly during the stronger-growth period after 1982. For example, current dollar expenditure on new passenger cars falls sharply in 1982, then increases in 1983 to a level slightly greater than in 1982 (see Text Table III). The current dollar service flow from new passenger cars, however, decreases in both 1982 and 1983 and does not exceed its 1981 level until 1986. A similar pattern is seen in the constant dollar estimates for new passenger cars, with the recovery in the service flow being even slower. While constant dollar expenditure on new passenger cars exceeds its 1980 in 1984, the service flow decreases and levels off. This is due to a combination of lower interest rates and a lag effect of the decreased expenditure in 1982. That is, the decrease in expenditure in 1982 leads to a decrease in the stock of new passenger cars which affects the service flow in later periods.

The higher rates of growth in the service flow measure in the late 1970s and early 1980s are mainly due to high interest rates (see Text Table VII). It could be that the lower cyclical variations expected from a service flow measure of consumption are offset by fluctuations in the interest rate. The example of new passenger cars shows that the decreased expenditure in 1982 combined with lower interest rates in the following years led to a slower recovery in the service flow than in the expenditure on this commodity.

As expected, the personal saving rate (personal saving expressed as a percentage of personal disposable income) is higher with a service flow approach (see Text Tables IV and V). Again, the differences are smallest in 1981 and 1982 when interest

Les taux d'intérêt élevés font en sorte que les estimations en termes de dépenses et celles en termes de flux de services se rapprochent, et ce, de deux façons. Les taux d'intérêt élevés ont un effet dissuasif sur les emprunts. Cette hausse des coûts de financement peut se traduire par une baisse des dépenses au titre de biens durables majeurs. De plus, en période de taux d'intérêt élevés, il est plus avantageux d'investir dans des actifs financiers que tangibles, ou de réduire ses engagements, de sorte que les consommateurs disposent de moins d'argent pour acheter des biens durables. Avec une mesure en termes de dépenses, des taux d'intérêt plus élevés se traduisent par une baisse des dépenses en général, et des dépenses de consommation en particulier. Les taux d'intérêt élevés ont l'effet contraire sur une mesure en termes de flux de services. Dans ce cas, il existe un stock donné de biens dont les coûts ont déjà été acquittés. Des taux d'intérêt plus élevés se traduisent par une hausse du taux de rendement imputé du stock existant, et donc par une augmentation du flux des services générés par ce stock et de la consommation.

On pourrait penser qu'une mesure en termes de flux de services se traduirait par de plus faibles variations cycliques de la consommation car les variations dans les dépenses seraient étalées sur plusieurs années. Cela semble être le cas à l'examen du tableau explicatif VI, du moins dans une certaine mesure. La mesure en termes de flux de services augmente un peu plus rapidement que celle en termes de dépenses à la fin des années 1970 et au début des années 1980, caractérisées par une croissance lente, et un peu moins rapidement durant la période de plus forte croissance après 1982. Par exemple, les dépenses pour des voitures neuves, en dollars courants, baissent fortement en 1982, puis se redressent en 1983 pour s'établir à un niveau légèrement supérieur à celui de 1982 (voir le tableau explicatif III). En revanche, le flux des services générés par les voitures neuves, en dollars courants, diminue en 1982 et en 1983 et ne dépasse pas son niveau de 1981 avant 1986. La tendance est semblable dans le cas des estimations en dollars constants pour les voitures neuves, la reprise dans le flux de services étant encore plus lente. Alors que les dépenses pour les voitures neuves en dollars constants excèdent leur niveau de 1980 en 1984, le flux de services diminue et se stabilise. Ceci est le résultat conjugué de taux d'intérêt plus bas et de l'effet décalé de la baisse des dépenses en 1982. En effet, la diminution des dépenses en 1982 entraîne une baisse du stock de voitures neuves, ce qui a une incidence sur le flux de services dans les périodes ultérieures.

Les taux de croissance plus élevés du flux de services à la fin des années 1970 et au début des années 1980 sont surtout imputables aux taux d'intérêt élevés (voir le tableau explicatif VII). Il se pourrait que les plus faibles variations cycliques escomptées avec une mesure de la consommation en termes de flux de services soient contrebalancées par les fluctuations du taux d'intérêt. L'exemple des voitures neuves démontre que la baisse des dépenses en 1982 conjuguée à des taux d'intérêt plus bas dans les années suivantes aboutit à une reprise plus lente pour le flux de services que pour les dépenses.

Comme prévu, le taux d'épargne personnelle (l'épargne personnelle exprimée en pourcentage du revenu personnel disponible) est plus élevé avec une approche en termes de flux de services (voir les tableaux explicatifs IV et V). Encore, les écarts sont les plus faibles en 1981 et 1982,

rates were high. It follows that saving is normally higher with a service flow measure of consumption, which recognizes that durable goods provide services beyond the period in which they are purchased and treats such purchases as a form of saving.

## V. Conclusion

This paper examined the concept and measurement of the flow of services from the stock of 'durable' and 'semi-durable' goods. Stock estimates were produced and a method based on rate of return was developed to impute the flow of services. The results can certainly be improved with further work. Major improvements can be made in the area of rates of return, where additional effort along the lines described by Katz and Peskin [1980] is necessary. It might also be useful to consider alternatives to the Winfrey L-2 distribution for discards, such as the bell-shaped distribution used by Statistics Canada in deriving estimates of the capital stock. Results would also be somewhat different had a narrower definition of 'durable' goods been retained. The deflation problem which underlies the stock estimates is another reason for caution in interpreting the results. Again, this paper was intended only to serve as an introduction to the concept of a service flow, or flow of consumption services, from the stock of durable goods. It is clearly recognized that further work on the issue of the rate of return is necessary to derive more meaningful consumption estimates.

## References

Dagenais, Marcel, "Measuring Household Savings, Consumption and Disposable Income in Canada since 1962," mimeo, Centre de recherche et développement en économie, 1989.

Eisner, Robert, "Total Incomes in the United States, 1959 and 1969," **Review of Income and Wealth**, volume 24, number 1, March 1978, pp. 41-70.

Eisner, Robert, **The Total Incomes System of Accounts**, Chicago: University of Chicago Press, 1989.

Friedman, Milton, **A Theory of the Consumption Function**, Princeton: Princeton University Press, 1957.

Hicks, J.R., **Value and Capital**, London: Oxford University Press, 1939.

Johnson, Bruce M., **Household Behaviour Consumption, Income and Wealth**, Bungay, Suffolk: Penguin Books, 1971.

lorsque les taux d'intérêt étaient élevés. L'épargne est donc normalement plus élevée en vertu d'une mesure de la consommation en termes de flux de services, selon laquelle les biens durables génèrent des services au-delà de la période d'achat et dans laquelle ces achats sont considérés comme une forme d'épargne.

## V. Conclusion

Ce texte a porté sur le concept de flux des services générés par le stock de biens 'durables' et 'semi-durables', et sur l'évaluation de ce flux. Pour imputer le flux de services, on a construit des estimations des stocks et appliqué une méthode fondée sur le taux de rendement. Les résultats obtenus peuvent certainement être améliorés par des travaux plus poussés. Un domaine où des améliorations significatives peuvent être apportées est celui des taux de rendement, où des recherches approfondies inspirées des travaux de Katz et Peskin [1980] sont nécessaires. On pourrait également envisager de recourir à une autre distribution que la courbe L-2 de Winfrey pour les mises hors service, comme la distribution en cloche employée à Statistique Canada pour établir les estimations du stock de capital. Les résultats seraient également quelque peu différents avec une définition plus restreinte des biens 'durables'. Le problème de déflation sous-jacent aux estimations des stocks est une autre raison pour laquelle il faut faire preuve de prudence dans l'interprétation des résultats. Cela dit, le travail avait uniquement pour but d'introduire le concept de flux de services, ou de la consommation en termes de flux de services à partir du stock de biens durables. Un travail plus poussé sur la question des taux de rendement est indispensable pour en arriver à des estimations plus valables de la consommation.

## Bibliographie

Dagenais, Marcel, "Measuring Household Savings, Consumption and Disposable Income in Canada since 1962," document miméographié, Centre de recherche et développement en économie, 1989.

Eisner, Robert, "Total Incomes in the United States, 1959 and 1969," **Review of Income and Wealth**, volume 24, numéro 1, mars 1978, pp. 41-70.

Eisner, Robert, **The Total Incomes System of Accounts**, Chicago: University of Chicago Press, 1989.

Friedman, Milton, **A Theory of the Consumption Function**, Princeton: Princeton University Press, 1957.

Hicks, J.R., **Valeur et capital**, trad. C. MacMillan et C. Ménage, Paris: Dunod, 1956.

Johnson, Bruce M., **Household Behaviour Consumption, Income and Wealth**, Bungay, Suffolk: Penguin Books, 1971.



## References – Concluded

Katz, Arnold J., "Valuing the Services of Consumer Durables," **Review of Income and Wealth**, volume 29, number 4, December 1983, pp. 405-427.

Katz, Arnold J. and Janice Peskin, "The Value of Services Provided by the Stock of Consumer Durables, 1947-77: An Opportunity Cost Measure," **Survey of Current Business**, July 1980, pp. 22-31.

Keynes, J. Maynard, **The General Theory of Employment Interest and Money**, London: MacMillan, 1964 [c. 1936].

Mayer, Thomas, **Permanent Income, Wealth, And Consumption: A Critique of the Permanent Income Theory, the Life-Cycle Hypothesis, and Related Theories**, Berkeley: University of California Press, 1972.

Modigliani, Franco and Richard Brumberg, "Utility Analysis and the Consumption Function: An Interpretation of Cross-Section Data," in **Post Keynesian Economics**, edited by Kenneth K. Kurihara, Rutgers University Press, 1955, pp. 388-437.

Musgrave, John C., "Durable Goods Owned by Consumers in the United States, 1925-77," **Survey of Current Business**, March 1979, pp. 17-25.

Poloz, Stephen S., "An Integrated Model of the Portfolio Behaviour of the Canadian Household Sector: 1968-1983," **Technical Report 41**, Bank of Canada, January 1986.

Ruggles, R. and N. Ruggles, "Integrated Economic Accounts for the United States, 1947-1980", **Survey of Current Business**, volume 62, number 5, May 1982, pp. 1-53.

Statistics Canada, **A Guide to the Financial Flow and National Balance Sheet Accounts**, Catalogue 13-585E, 1989, occasional.

Statistics Canada, **Guide to the Income and Expenditure Accounts**, Catalogue 13-603E, 1990, occasional.

United Nations, **Revised System of National Accounts: Preliminary Draft Chapters**, Statistical Office, February 1990.

## Bibliographie – fin

Katz, Arnold J., "Valuing the Services of Consumer Durables," **Review of Income and Wealth**, volume 29, numéro 4, décembre 1983, pp. 405-427.

Katz, Arnold J. et Janice Peskin, "The Value of Services Provided by the Stock of Consumer Durables, 1947-77: An Opportunity Cost Measure," **Survey of Current Business**, juillet 1980, pp. 22-31.

Keynes, J. Maynard, **La Théorie générale de l'emploi, de l'intérêt et de la monnaie**, Paris: Payot, 1968, (c. 1939).

Mayer, Thomas, **Permanent Income, Wealth, And Consumption: A Critique of the Permanent Income Theory, the Life-Cycle Hypothesis, and Related Theories**, Berkeley: University of California Press, 1972.

Modigliani, Franco et Richard Brumberg, "Utility Analysis and the Consumption Function: An Interpretation of Cross-Section Data," dans **Post Keynesian Economics**, Kenneth K. Kurihara (éd.), Rutgers University Press, 1955, pp. 388-437.

Musgrave, John C., "Durable Goods Owned by Consumers in the United States, 1925-77," **Survey of Current Business**, mars 1979, pp. 17-25.

Nations Unies, **Revised System of National Accounts: Preliminary Draft Chapters**, Bureau de statistique, février 1990.

Poloz, Stephen S., "An Integrated Model of the Portfolio Behaviour of the Canadian Household Sector: 1968-1983," rapport technique 41, Banque du Canada, janvier 1986.

Ruggles, R. et N. Ruggles, "Integrated Economic Accounts for the United States, 1947- 1980", **Survey of Current Business**, volume 62, numéro 5, mai 1982, pp. 1-53.

Statistique Canada, **Guide des comptes des flux financiers et des comptes du bilan national**, 13-585F au catalogue, 1989, hors série.

Statistique Canada, **Guide des comptes des revenus et dépenses**, 13-603F au catalogue, 1990, hors série.

**Text Table I**  
**Consumption at Current Prices**

**Tableau explicatif I**  
**Consommation en prix courants**

Year	Expenditure-based	Service-flow-based	Percent difference
Année	En termes de dépenses	En termes de flux de services	Écart en pourcentage
	(\$mill.)	(\$mill.)	(%)
1961	26,240	23,487	-10.5
1962	27,985	24,932	-10.9
1963	29,846	26,499	-11.2
1964	32,042	28,375	-11.4
1965	34,714	30,657	-11.7
1966	37,952	33,744	-11.1
1967	41,068	36,546	-11.0
1968	44,842	40,198	-10.4
1969	49,093	44,153	-10.1
1970	51,853	47,006	-9.3
1971	56,271	50,052	-11.1
1972	63,021	55,358	-12.2
1973	72,069	63,277	-12.2
1974	84,231	74,849	-11.1
1975	97,566	87,039	-10.8
1976	111,500	100,499	-9.9
1977	123,555	111,668	-9.6
1978	137,427	125,466	-8.7
1979	153,390	141,805	-7.6
1980	172,416	161,595	-6.3
1981	196,191	188,355	-4.0
1982	210,509	202,738	-3.7
1983	231,452	216,241	-6.6
1984	251,645	234,383	-6.9
1985	274,503	252,004	-8.2
1986	297,478	272,477	-8.4
1987	322,769	291,844	-9.6
1988	349,456	314,902	-9.9
1989	377,781	341,962	-9.5
1990	398,711	364,232	-8.6



**Text Table II**  
**Consumption at 1986 Prices**

**Tableau explicatif II**  
**Consommation aux prix de 1986**

Year	Expenditure-based	Service-flow-based	Percent difference
Année	En termes de dépenses	En termes de flux de services	Écart en pourcentage
	(\$mill.)	(\$mill.)	(%)
1961	102,669	107,318	4.5
1962	108,009	111,654	3.4
1963	112,802	115,942	2.8
1964	119,203	121,649	2.1
1965	126,425	127,749	1.0
1966	133,092	134,164	0.8
1967	138,425	139,157	0.5
1968	144,642	145,230	0.4
1969	152,075	151,756	-0.2
1970	155,116	155,885	0.5
1971	164,327	160,660	-2.2
1972	176,672	169,356	-4.1
1973	189,897	179,450	-5.5
1974	200,889	190,568	-5.1
1975	210,369	198,245	-5.8
1976	224,105	212,040	-5.4
1977	231,190	217,927	-5.7
1978	239,063	225,687	-5.6
1979	245,965	233,380	-5.1
1980	251,344	240,834	-4.2
1981	257,129	249,672	-2.9
1982	250,316	243,687	-2.6
1983	258,904	243,937	-5.8
1984	270,854	253,500	-6.4
1985	284,923	261,972	-8.1
1986	297,478	272,477	-8.4
1987	310,453	280,515	-9.6
1988	323,324	291,261	-9.9
1989	333,791	302,033	-9.5
1990	338,163	308,153	-8.9

Text Table III

## Consumption of new passenger cars

Tableau explicatif III

## Consommation de voitures particulières neuves

Year Année	Current prices Prix courants		1986 Prices Prix de 1986	
	Expenditure-based En termes de dépenses	Service-flow-based En termes de flux de services	Expenditure-based En termes de dépenses	Service-flow-based En termes de flux de services
1961	1,006	576	2,634	1,508
1962	1,167	654	3,100	1,736
1963	1,352	704	3,593	1,872
1964	1,525	784	4,169	2,145
1965	1,786	910	4,924	2,510
1966	1,801	1,051	5,054	2,950
1967	1,857	1,130	5,134	3,124
1968	2,090	1,350	5,681	3,673
1969	2,198	1,516	5,931	4,093
1970	1,824	1,433	4,846	3,810
1971	2,285	1,353	5,850	3,464
1972	2,635	1,463	6,637	3,682
1973	3,171	1,809	7,927	4,524
1974	3,292	2,334	7,659	5,409
1975	4,020	2,661	8,756	5,797
1976	4,247	3,159	8,801	6,550
1977	4,692	3,336	9,153	6,503
1978	5,083	3,997	9,094	7,135
1979	5,826	5,184	9,310	8,279
1980	5,922	5,973	8,473	8,536
1981	6,555	7,758	8,415	9,943
1982	5,557	6,621	6,806	8,104
1983	6,947	5,742	8,173	6,759
1984	8,341	6,658	9,441	7,535
1985	10,239	7,105	11,078	7,688
1986	10,913	8,039	10,913	8,039
1987	11,459	8,090	11,285	7,952
1988	11,987	8,540	11,291	8,032
1989	11,780	9,004	10,496	8,017
1990	11,133	9,049	9,888	8,036



**Text Table IV**  
**Personal Saving**

**Tableau explicatif IV**  
**Épargne personnelle**

Year	Expenditure-based	Service-flow-based	Difference
Année	En termes de dépenses	En termes de flux de services	Écart
	(\$mill.)	(\$mill.)	(\$mill.)
1961	891	3,644	2,753
1962	1,620	4,673	3,053
1963	1,675	5,022	3,347
1964	1,619	5,286	3,667
1965	2,281	6,338	4,057
1966	2,808	7,016	4,208
1967	2,951	7,473	4,522
1968	2,808	7,452	4,644
1969	2,561	7,501	4,940
1970	3,049	7,896	4,847
1971	4,142	10,361	6,219
1972	5,995	13,658	7,663
1973	8,629	17,421	8,792
1974	10,750	20,132	9,382
1975	14,146	24,673	10,527
1976	14,900	25,901	11,001
1977	15,857	27,744	11,887
1978	19,827	31,788	11,961
1979	23,260	34,845	11,585
1980	27,160	37,981	10,821
1981	35,744	43,580	7,836
1982	46,777	54,548	7,771
1983	40,303	55,514	15,211
1984	44,410	61,672	17,262
1985	42,047	64,546	22,499
1986	35,517	60,518	25,001
1987	32,769	63,694	30,925
1988	38,609	73,163	34,554
1989	44,830	80,649	35,819
1990	46,152	80,631	34,479

Text Table V  
Personal Saving Rate

Tableau explicatif V  
Taux d'épargne personnelle

Year	Expenditure-based	Service-flow-based	Difference (percentage points)
Année	En termes de dépenses	En termes de flux de services	Écart (points de pourcentage)
	(%)	(%)	(%)
1961	3.3	13.3	10.0
1962	5.4	15.7	10.3
1963	5.3	15.8	10.5
1964	4.8	15.6	10.8
1965	6.1	17.0	10.9
1966	6.8	17.1	10.3
1967	6.6	16.8	10.2
1968	5.8	15.5	9.7
1969	4.9	14.3	9.4
1970	5.5	14.2	8.7
1971	6.8	16.9	10.1
1972	8.6	19.6	11.0
1973	10.6	21.3	10.7
1974	11.2	20.9	9.7
1975	12.5	21.8	9.3
1976	11.6	20.2	8.6
1977	11.2	19.6	8.4
1978	12.4	19.9	7.5
1979	12.9	19.4	6.5
1980	13.3	18.6	5.3
1981	15.0	18.3	3.3
1982	17.8	20.8	3.0
1983	14.6	20.1	5.5
1984	14.8	20.5	5.7
1985	13.1	20.1	7.0
1986	10.5	17.9	7.4
1987	9.0	17.6	8.6
1988	9.8	18.5	8.7
1989	10.4	18.7	8.3
1990	10.1	17.7	7.6



**Text Table VI**  
**Consumption at 1986 Prices - Percent Changes**

**Tableau explicatif VI**  
**Consommation aux prix de 1986 - Variation en pourcentage**

Year	Expenditure-based	Service-flow-based	Difference (percentage points)
Année	En termes de dépenses	En termes de flux de services	Écart (points de pourcentage)
	(%)	(%)	(%)
1962	5.2	4.0	-1.2
1963	4.4	3.8	-0.6
1964	5.7	4.9	-0.8
1965	6.1	5.0	-1.1
1966	5.3	5.0	-0.3
1967	4.0	3.7	-0.3
1968	4.5	4.4	-0.1
1969	5.1	4.5	-0.6
1970	2.0	2.7	0.7
1971	5.9	3.1	-2.8
1972	7.5	5.4	-2.1
1973	7.5	6.0	-1.5
1974	5.8	6.2	0.4
1975	4.7	4.0	-0.7
1976	6.5	7.0	0.5
1977	3.2	2.8	-0.4
1978	3.4	3.6	0.2
1979	2.9	3.4	0.5
1980	2.2	3.2	1.0
1981	2.3	3.7	1.4
1982	-2.6	-2.4	-0.2
1983	3.4	0.1	-3.3
1984	4.6	3.9	-0.7
1985	5.2	3.3	-1.9
1986	4.4	4.0	-0.4
1987	4.4	2.9	-1.5
1988	4.1	3.8	-0.3
1989	3.2	3.7	0.5
1990	1.3	2.0	0.7

**Text Table VII**  
**Three-Month Treasury Bill Yield**

**Tableau explicatif VII**  
**Taux d'escompte sur les bons du Trésor de trois mois**

Year	Average yield	Year	Average yield
Année	Taux d'escompte moyen	Année	Taux d'escompte moyen
	(%)		(%)
1961	2.81	1976	8.70
1962	4.05	1977	7.33
1963	3.56	1978	8.68
1964	3.75	1979	11.69
1965	3.98	1980	12.79
1966	5.00	1981	17.72
1967	4.64	1982	13.66
1968	6.27	1983	9.31
1969	7.19	1984	11.06
1970	5.99	1985	9.43
1971	3.56	1986	8.97
1972	3.56	1987	8.15
1973	5.47	1988	9.48
1974	7.82	1989	12.05
1975	7.40	1990	12.81

Source: Bank of Canada - Banque du Canada.



**Text Table VIII**  
**Service Lives**

**Tableau explicatif VIII**  
**Durées d'utilisation**

	Life - Durée (Years - Années)
Furniture - Meubles	14
Refrigerators and freezers - Réfrigérateurs et congélateurs	11
Washers and dryers - Lessiveuses et sècheuses	11
Stoves, ranges and microwaves - Poêles et fours à micro-ondes	11
Other major appliances - Autres gros appareils ménagers	11
Watches and jewellery - Montres et bijoux	11
Floor coverings - Revêtements de sol	10
Garden tools and equipment - Outils et matériel de jardinage	10
Toys, games and hobby equipment - Jouets, jeux et articles de passe-temps	10
Boats, motors and accessories - Bateaux, moteurs et accessoires	10
Cameras and accessories - Appareils-photo et accessoires	10
Sporting and camping equipment - Matériel de sport et de camping	10
Trailers - Remorques	10
China, glassware and crockery - Porcelaine, verrerie et articles de cuisine	10
Lamps, fixtures and accessories - Lampes, appliques et accessoires	10
Silverware and flatware - Argenterie et couverts	10
Hardware - Quincaillerie	10
Books - Livres	10
Bicycles and motorcycles - Bicyclettes et motocyclettes	9
Luggage and leather goods - Valises et maroquinerie	9
Radios, sound systems and accessories - Radios, chaînes stéréo et accessoires	9
Television sets and accessories - Téléviseurs, équipement vidéo et accessoires	9
Office machines and equipment - Machines et équipement de bureau	9
Musical instruments and supplies - Instruments de musique et fournitures	9
Household textiles and furnishings - Textiles et articles d'ameublement ménagers	9
Small electrical appliances - Petits appareils électriques	7
New passenger cars - Voitures neuves	7
New trucks and vans - Camions et camionnettes neufs	7
Men's and boys' clothing - Vêtements pour hommes et garçons	3
Women's and children's clothing - Vêtements pour femmes, filles et enfants	3
Notions and smallware - Mercerie et menus articles	3
Piece goods - Tissu à la pièce	3
Footwear - Chaussures	3
Motor vehicle parts and accessories - Pièces et accessoires de véhicules	3
Films and other photographic supplies - Films et autres fournitures photographiques	2

**Statistical Tables**

**Tableaux statistiques**

TABLE 1. Gross Domestic Product

Income Based

Seasonally Adjusted to Annual Rates

No	CANSIM matrix No. 006721	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Wages, salaries and supplementary labour income(1)	231,756	236,672	241,264	245,704	238,849	250,700	254,896	260,152	264,324	257,518
2	Corporation profits before taxes(2)	44,336	46,356	45,480	47,248	45,855	48,740	48,076	48,480	52,664	49,490
3	Interest and miscellaneous investment income(3)	40,284	41,564	42,060	39,644	40,888	39,348	40,076	40,148	41,636	40,302
4	Accrued net income of farm operators from farm production(4)	3,316	3,488	3,524	3,192	3,380	2,620	2,844	2,640	3,128	2,808
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent(5)	23,008	23,752	24,344	24,604	23,927	25,112	25,992	26,972	27,712	26,447
6	Inventory valuation adjustment(6)	-3,972	-2,000	-2,004	-2,524	-2,625	-2,660	-1,484	-1,172	-1,724	-1,760
7	<b>Net domestic income at factor cost</b>	<b>338,728</b>	<b>349,832</b>	<b>354,668</b>	<b>357,868</b>	<b>350,274</b>	<b>363,860</b>	<b>370,400</b>	<b>377,220</b>	<b>387,740</b>	<b>374,805</b>
8	Indirect taxes less subsidies	42,024	41,704	42,712	44,416	42,714	45,572	46,784	47,596	48,896	47,212
9	Capital consumption allowances	49,276	50,392	51,412	52,456	50,884	54,455	55,892	55,315	57,240	55,925
10	Statistical discrepancy	1,292	420	24	1,716	863	168	-332	444	-102	45
11	<b>Gross Domestic Product at market prices</b>	<b>431,320</b>	<b>442,348</b>	<b>448,816</b>	<b>456,456</b>	<b>444,735</b>	<b>464,348</b>	<b>472,344</b>	<b>481,576</b>	<b>493,684</b>	<b>477,988</b>
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Wages, salaries and supplementary labour income(1)	318,084	324,576	331,144	337,500	327,826	343,700	351,056	357,456	363,716	353,982
2	Corporation profits before taxes(2)	59,732	63,940	63,728	63,368	62,692	66,836	62,424	58,040	52,560	59,965
3	Interest and miscellaneous investment income(3)	41,900	45,044	45,528	48,696	45,292	51,436	51,808	50,740	54,004	51,997
4	Accrued net income of farm operators from farm production(4)	2,868	4,152	5,448	4,676	4,286	3,404	3,004	2,740	3,388	3,134
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent(5)	32,428	32,956	33,532	34,028	33,236	34,412	34,868	35,404	35,736	35,105
6	Inventory valuation adjustment(6)	-2,496	-4,196	-3,408	-3,012	-3,278	-4,356	-2,492	32	612	-1,551
7	<b>Net domestic income at factor cost</b>	<b>452,516</b>	<b>466,472</b>	<b>475,972</b>	<b>485,256</b>	<b>470,054</b>	<b>495,432</b>	<b>500,668</b>	<b>504,412</b>	<b>510,016</b>	<b>502,632</b>
8	Indirect taxes less subsidies	65,980	66,492	67,004	70,572	67,512	71,396	73,840	75,364	77,356	74,489
9	Capital consumption allowances	66,824	67,856	68,948	69,680	68,327	71,220	72,036	73,252	73,368	72,469
10	Statistical discrepancy	1,468	-1,168	-844	-2,440	-746	-1,804	-412	200	64	-438
11	<b>Gross Domestic Product at market prices</b>	<b>586,788</b>	<b>599,652</b>	<b>611,080</b>	<b>623,068</b>	<b>605,147</b>	<b>636,244</b>	<b>646,132</b>	<b>653,228</b>	<b>660,804</b>	<b>649,102</b>

See footnote(s) at end of statistical tables.



## TABLEAU 1. Produit intérieur brut

En termes de revenus

Désaisonnalisé au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006721	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
268,568	272,464	276,552	281,620	274,801	288,584	295,860	301,696	309,196	298,834	Rémunération des salariés(1)	1
43,828	45,176	44,860	47,556	45,355	50,924	56,572	58,544	60,244	56,571	Bénéfices des sociétés avant impôts(2)	2
41,892	37,848	38,784	38,632	39,289	38,244	39,052	40,488	42,084	39,967	Intérêts et revenus divers de placements(3)	3
4,252	4,416	3,796	3,320	3,946	3,416	3,368	2,204	2,572	2,890	Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(4)	4
28,100	28,704	29,052	29,568	28,856	30,180	30,684	31,216	31,828	30,977	Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris(5)	5
-1,692	-740	-2,708	-2,108	-1,812	-976	-3,688	-4,060	-4,024	-3,187	Ajustement de la valeur des stocks(6)	6
<b>384,948</b>	<b>387,868</b>	<b>390,336</b>	<b>398,588</b>	<b>390,435</b>	<b>410,372</b>	<b>421,848</b>	<b>430,088</b>	<b>441,900</b>	<b>426,052</b>	<b>Revenu intérieur net au coût des facteurs</b>	7
51,676	53,020	56,448	54,164	53,827	56,708	56,364	62,216	63,588	59,719	Impôts indirects moins subventions	8
40,448	60,176	61,164	61,592	60,595	62,236	63,308	64,748	66,172	64,116	Provisions pour consommation de capital	9
1,016	1,744	692	-216	809	932	2,100	1,324	2,484	1,710	Divergence statistique	10
<b>497,088</b>	<b>502,808</b>	<b>508,640</b>	<b>514,128</b>	<b>505,666</b>	<b>530,248</b>	<b>543,620</b>	<b>558,376</b>	<b>574,144</b>	<b>551,597</b>	<b>Produit intérieur brut aux prix du marché</b>	11
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
370,632	377,184	380,048	382,644	377,627	383,048	386,264	388,752	390,836	387,225	Rémunération des salariés(1)	1
49,884	44,148	45,512	41,036	45,145	29,480	32,400	32,320	28,044	30,561	Bénéfices des sociétés avant impôts(2)	2
56,076	57,164	58,736	59,784	57,940	55,392	56,064	53,488	54,316	54,815	Intérêts et revenus divers de placements(3)	3
3,972	4,144	3,068	2,208	3,348	4,124	4,348	3,812	3,568	3,963	Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(4)	4
36,260	36,220	36,320	36,328	36,282	36,272	37,580	38,628	37,660	37,535	Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris(5)	5
-3,296	-856	-3,076	6,648	-145	1,536	2,488	2,424	1,368	1,954	Ajustement de la valeur des stocks(6)	6
<b>513,528</b>	<b>518,004</b>	<b>520,608</b>	<b>528,648</b>	<b>520,197</b>	<b>509,852</b>	<b>519,144</b>	<b>519,424</b>	<b>515,792</b>	<b>516,053</b>	<b>Revenu intérieur net au coût des facteurs</b>	7
77,360	77,948	78,368	66,736	75,103	77,980	79,576	79,600	84,596	80,438	Impôts indirects moins subventions	8
75,644	75,908	76,056	76,572	76,045	78,396	79,508	79,960	80,700	79,641	Provisions pour consommation de capital	9
1,236	-236	-198	128	232	3,108	3,668	3,240	2,268	3,071	Divergence statistique	10
<b>667,768</b>	<b>671,524</b>	<b>674,932</b>	<b>672,084</b>	<b>671,577</b>	<b>669,336</b>	<b>681,896</b>	<b>682,224</b>	<b>683,356</b>	<b>679,203</b>	<b>Produit intérieur brut aux prix du marché</b>	11

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 2. Gross Domestic Product

Expenditure Based

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No	CANSIM matrix No. 006722	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Personal expenditure on consumer goods and services	245,788	249,580	252,084	259,128	251,645	264,948	270,472	278,376	284,216	274,503
2	Government current expenditure on goods and services(1)	87,708	88,316	89,312	91,020	89,089	94,304	95,100	95,008	97,664	95,519
	Government investment										
3	Fixed capital(2)	10,840	11,224	11,552	11,944	11,390	12,208	12,856	13,160	13,320	12,886
4	Inventories	- 100	28	152	-	20	- 96	- 12	- 44	- 104	- 64
	Business investment										
5	Fixed capital(3)	72,784	72,624	73,876	73,952	73,309	76,308	80,108	83,460	85,372	81,312
6	Residential construction	21,872	21,944	22,488	23,008	22,328	23,088	23,804	25,912	28,084	25,222
7	Non-residential construction	24,612	24,572	25,032	24,484	24,675	25,340	27,452	27,432	26,764	26,747
8	Machinery and equipment	26,300	26,108	26,356	26,460	26,306	27,880	28,852	30,116	30,524	29,343
9	Inventories	4,100	6,200	4,584	4,080	4,741	1,612	1,468	3,912	2,388	2,345
10	Non-farm(4)	4,556	6,948	6,596	4,972	5,768	1,496	864	3,356	2,272	1,997
11	Farm and grain in commercial channels(5)	- 456	- 748	- 2,012	- 892	- 1,027	116	604	556	116	348
12	Exports of goods and services	118,196	125,136	130,784	130,024	126,035	131,628	135,128	134,036	138,884	134,919
13	Merchandise	103,604	110,696	115,988	115,028	111,329	116,164	119,484	118,148	122,448	119,061
14	Non-merchandise	14,592	14,440	14,796	14,996	14,706	15,464	15,644	15,888	16,436	15,858
15	Deduct: Imports of goods and services	106,700	110,344	113,508	111,976	110,632	116,108	123,304	125,892	128,248	123,300
16	Merchandise	87,936	90,928	94,344	92,760	91,492	95,920	102,916	105,144	106,700	102,870
17	Non-merchandise	18,764	19,416	19,164	19,216	19,140	20,188	20,388	20,748	21,548	20,430
18	Statistical discrepancy	- 1,296	- 416	- 20	- 1,716	- 862	- 456	528	- 440	192	- 44
19	<b>Gross Domestic Product at market prices</b>	<b>431,320</b>	<b>442,348</b>	<b>448,816</b>	<b>456,456</b>	<b>444,735</b>	<b>464,348</b>	<b>472,344</b>	<b>481,576</b>	<b>493,684</b>	<b>477,988</b>
20	Final domestic demand (1 + 2 + 3 + 5)	417,120	421,744	426,824	436,044	425,433	447,768	458,536	470,004	480,572	464,220
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Personal expenditure on consumer goods and services	338,288	345,428	352,720	361,388	349,456	367,000	376,320	380,164	387,640	377,781
2	Government current expenditure on goods and services(1)	111,228	113,316	115,324	116,300	114,042	119,024	121,676	123,908	124,304	122,228
	Government investment										
3	Fixed capital(2)	13,244	13,652	13,824	14,016	13,684	14,400	14,828	15,624	16,444	15,324
4	Inventories	24	12	32	188	64	156	- 36	84	- 216	- 3
	Business investment										
5	Fixed capital(3)	114,944	117,520	120,544	124,088	119,274	129,404	131,320	130,100	133,540	131,091
6	Residential construction	41,896	43,684	44,096	45,700	43,844	48,752	47,760	48,768	51,136	49,104
7	Non-residential construction	30,488	31,428	32,896	34,012	32,206	35,132	35,300	35,716	35,612	35,440
8	Machinery and equipment	42,560	42,408	43,552	44,376	43,224	45,520	48,260	45,616	46,792	46,547
9	Inventories	7,236	344	2,920	1,764	3,066	- 2,468	4,084	5,792	920	2,082
10	Non-farm(4)	8,092	1,656	3,352	1,492	3,648	- 2,660	2,632	4,864	1,252	1,522
11	Farm and grain in commercial channels(5)	- 856	- 1,312	- 432	272	- 582	192	1,452	928	- 332	560
12	Exports of goods and services	156,860	161,536	159,616	160,628	159,660	168,228	161,668	161,180	162,032	163,277
13	Merchandise	135,500	141,152	138,972	139,348	138,743	146,812	140,388	139,516	140,356	141,768
14	Non-merchandise	21,360	20,384	20,644	21,280	20,917	21,416	21,280	21,664	21,676	21,509
15	Deduct: Imports of goods and services	153,568	153,324	154,744	157,740	154,844	161,300	164,140	163,420	163,800	163,186
16	Merchandise	128,004	127,196	127,728	130,356	128,321	133,508	135,624	134,960	134,600	134,672
17	Non-merchandise	25,564	26,128	27,016	27,384	26,523	27,792	28,516	28,460	29,200	28,422
18	Statistical discrepancy	- 1,468	1,168	844	2,436	745	1,800	412	- 204	- 60	437
19	<b>Gross Domestic Product at market prices</b>	<b>586,788</b>	<b>599,652</b>	<b>611,080</b>	<b>623,068</b>	<b>605,147</b>	<b>636,244</b>	<b>646,132</b>	<b>653,228</b>	<b>660,804</b>	<b>649,102</b>
20	Final domestic demand (1 + 2 + 3 + 5)	577,704	589,916	602,412	615,792	596,456	629,828	644,144	649,796	661,928	646,424

See footnote(s) at end of statistical tables.

TABLEAU 2. Produit intérieur brut

En termes de dépenses

Desaisonnalisé au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006722	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
288,808	293,952	301,628	305,524	297,478	311,544	319,940	326,076	333,516	322,769	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
98,404	98,644	101,260	102,208	100,129	103,284	105,880	105,688	108,492	105,836	Dépenses publiques courantes en biens et services(1)	2
										Investissement des administrations publiques:	
13,020	12,740	12,344	12,164	12,567	12,612	12,764	13,008	13,160	12,886	Capital fixe(2)	3
-32	4	-144	32	-35	-40	-36	-128	52	-38	Stocks	4
										Investissement des entreprises:	
86,960	88,728	89,108	91,176	88,993	94,756	100,928	107,696	111,944	103,831	Capital fixe(3)	5
28,132	30,104	31,780	33,208	30,806	36,452	39,084	41,300	41,260	39,524	Construction résidentielle	6
27,952	25,696	24,440	24,416	25,626	24,820	27,140	28,548	29,944	27,613	Construction non résidentielle	7
30,876	32,928	32,888	33,552	32,561	33,484	34,704	37,848	40,740	36,694	Machines et matériel	8
5,888	3,788	632	60	2,592	2,256	480	644	9,056	3,109	Stocks	9
5,204	2,712	-728	-208	1,745	2,324	908	1,628	9,348	3,552	Non agricoles(4)	10
684	1,076	1,360	268	847	-68	-428	-984	-292	-443	Agricoles et céréales en circuit commercial(5)	11
138,944	137,104	138,352	138,076	138,119	141,736	142,244	146,020	151,664	145,416	Exportations de biens et services	12
122,016	119,172	119,360	120,724	120,318	123,512	123,460	126,412	131,976	126,340	Marchandises	13
16,928	17,932	18,992	17,352	17,801	18,224	18,784	19,608	19,688	19,076	Invisibles	14
133,888	130,412	133,852	135,324	133,369	134,964	136,484	139,304	151,256	140,502	Moins: importations de biens et services	15
111,764	107,736	110,440	111,556	110,374	110,828	111,240	113,816	124,592	115,119	Marchandises	16
32,124	22,676	23,412	23,768	22,995	24,136	25,244	25,488	26,664	25,383	Invisibles	17
-1,016	-1,740	-688	212	-808	-936	-2,096	-1,324	-2,484	-1,710	Divergence statistique	18
<b>497,088</b>	<b>502,808</b>	<b>508,640</b>	<b>514,128</b>	<b>505,666</b>	<b>530,248</b>	<b>543,620</b>	<b>558,376</b>	<b>574,144</b>	<b>551,597</b>	<b>Produit intérieur brut aux prix du marché</b>	19
487,192	494,064	504,340	511,072	499,167	522,196	539,512	552,468	567,112	545,322	Demande intérieure finale (1 + 2 + 3 + 5)	20
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
395,144	395,060	400,608	404,032	398,711	406,028	415,196	416,784	415,508	413,379	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
127,596	130,232	133,436	136,068	131,833	135,732	137,876	139,856	140,748	138,553	Dépenses publiques courantes en biens et services(1)	2
										Investissement des administrations publiques:	
16,732	16,760	17,004	17,468	16,991	16,652	16,768	16,292	16,196	16,477	Capital fixe(2)	3
88	92	84	4	67	-28	28	48	-196	-37	Stocks	4
										Investissement des entreprises:	
133,792	128,292	122,872	117,320	125,569	113,708	118,868	119,228	119,536	117,835	Capital fixe(3)	5
50,348	46,572	43,760	40,356	45,259	39,348	43,984	44,904	45,332	43,392	Construction résidentielle	6
35,996	36,104	35,768	34,932	35,700	34,280	34,480	34,380	33,220	34,090	Construction non résidentielle	7
47,448	45,616	43,344	42,032	44,610	40,080	40,404	39,944	40,984	40,353	Machines et matériel	8
-2,880	-3,276	-3,188	-4,308	-3,413	-276	-4,316	508	1,952	-533	Stocks	9
-2,404	-3,584	-4,772	-5,724	-4,121	-472	-3,600	552	1,752	-442	Non agricoles(4)	10
-476	308	1,584	1,416	708	196	-716	-44	200	-91	Agricoles et céréales en circuit commercial(5)	11
166,268	171,208	170,180	168,056	168,928	162,312	165,812	168,652	163,736	165,128	Exportations de biens et services	12
144,148	148,744	147,808	145,232	146,483	139,360	142,520	145,104	139,820	141,701	Marchandises	13
22,120	22,464	22,372	22,824	22,445	22,952	23,292	23,548	23,916	23,427	Invisibles	14
167,740	167,176	166,164	166,432	166,878	161,684	164,668	175,904	171,860	168,529	Moins: importations de biens et services	15
136,664	136,232	134,952	134,380	135,557	129,024	130,968	141,196	136,104	134,323	Marchandises	16
31,076	30,944	31,212	32,052	31,321	32,660	33,700	34,708	35,756	34,206	Invisibles	17
-1,232	332	100	-124	-231	-3,108	-3,668	-3,240	-2,264	-3,070	Divergence statistique	18
<b>667,768</b>	<b>671,524</b>	<b>674,932</b>	<b>672,084</b>	<b>671,577</b>	<b>669,336</b>	<b>681,896</b>	<b>682,224</b>	<b>683,356</b>	<b>679,203</b>	<b>Produit intérieur brut aux prix du marché</b>	19
653,264	670,344	673,920	674,888	673,104	672,120	688,708	692,160	691,988	686,244	Demande intérieure finale (1 + 2 + 3 + 5)	20

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques



TABLE 3. Gross Domestic Product at 1986 Prices

Expenditure Based

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 006829	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Personal expenditure on consumer goods and services	267,200	269,888	270,764	275,564	270,854	278,476	281,948	287,884	291,384	284,923
2	Government current expenditure on goods and services	95,272	95,128	95,552	96,332	95,571	98,500	98,440	97,772	99,628	98,585
	Government investment:										
3	Fixed capital(1)	11,096	11,408	11,644	11,868	11,504	12,108	12,768	13,132	13,096	12,776
4	Inventories	-112	32	168	-	22	-100	-12	-48	-108	-67
	Business investment:										
5	Fixed capital(2)	75,836	75,300	76,400	75,940	75,869	78,248	81,776	85,000	86,428	82,863
6	Residential construction	24,492	24,392	24,952	25,172	24,752	25,136	25,796	27,940	29,864	27,184
7	Non-residential construction	26,052	25,832	26,100	25,136	25,780	25,868	27,904	27,736	27,008	27,129
8	Machinery and equipment	25,504	25,296	25,592	25,844	25,559	27,324	28,184	29,468	29,800	28,694
9	Adjusting entry	-212	-220	-244	-212	-222	-80	-108	-144	-244	-144
10	Inventories	3,184	4,732	3,060	2,584	3,390	2,424	1,328	3,132	2,032	2,229
11	Non-farm	4,968	7,644	6,904	4,544	6,015	2,936	804	3,164	2,480	2,346
12	Farm and grain in commercial channels	-276	-532	-1,240	-460	-627	176	464	520	140	325
13	Adjusting entry	-1,508	-2,380	-2,604	-1,500	-1,998	-688	60	-552	-588	-442
14	Exports of goods and services	117,820	123,288	128,788	129,244	124,785	130,996	131,796	130,520	135,560	132,218
15	Merchandise	101,752	107,312	112,584	113,060	108,677	114,572	115,360	114,080	118,712	115,681
16	Non-merchandise	16,376	16,004	16,072	16,016	16,117	16,264	16,244	16,308	16,628	16,361
17	Adjusting entry	-308	-28	132	168	-9	160	192	132	220	176
18	Deduct: Imports of goods and services	112,748	113,996	115,884	113,604	114,058	117,872	123,960	126,732	127,176	123,936
19	Merchandise	90,908	92,092	94,580	92,620	92,550	96,416	102,364	104,724	105,024	102,132
20	Non-merchandise	22,688	22,700	21,768	21,480	22,159	21,856	21,676	22,060	22,232	21,968
21	Adjusting entry	-848	-796	-464	-496	-651	-400	-80	-52	-80	-152
22	Statistical discrepancy	-1,364	-432	-16	-1,788	-900	-460	560	-436	208	-32
23	Adjusting entry	-868	464	588	336	130	144	-520	-160	44	-128
24	<b>Gross Domestic Product at 1986 prices</b>	<b>455,316</b>	<b>465,812</b>	<b>471,064</b>	<b>476,476</b>	<b>467,167</b>	<b>482,464</b>	<b>484,124</b>	<b>490,064</b>	<b>501,096</b>	<b>489,437</b>
25	Adjusting entry	-776	-880	-760	-972	-847	-816	-384	-72	-68	-335
26	Final domestic demand (1 + 2 + 3 + 5)	448,628	460,844	463,600	468,732	462,951	466,516	474,548	483,716	490,468	478,812
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Personal expenditure on consumer goods and services	318,216	321,560	324,560	328,960	323,324	330,408	333,776	333,424	337,556	333,791
2	Government current expenditure on goods and services	104,616	106,024	106,832	106,328	105,950	108,556	108,464	110,192	109,088	109,075
	Government investment:										
3	Fixed capital(1)	12,976	13,288	13,360	13,452	13,269	13,788	14,032	14,656	15,424	14,475
4	Inventories	24	12	32	180	62	148	-32	80	-200	-1
	Business investment:										
5	Fixed capital(2)	108,584	110,316	111,980	112,996	110,969	116,280	117,740	115,004	117,844	116,717
6	Residential construction	36,444	37,300	36,948	37,292	36,996	38,508	37,724	37,884	39,060	38,294
7	Non-residential construction	28,040	28,780	29,648	30,240	29,177	30,824	30,576	30,728	30,496	30,656
8	Machinery and equipment	44,100	44,236	45,384	45,464	44,796	46,948	49,440	46,392	48,288	47,767
9	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
10	Inventories	5,036	-712	2,100	968	1,848	-2,632	4,472	6,576	1,600	2,504
11	Non-farm	7,296	2,348	3,588	1,220	3,613	-2,644	3,184	5,172	1,004	1,679
12	Farm and grain in commercial channels	-2,260	-3,060	-1,488	-252	-1,765	12	1,288	1,404	596	825
13	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
14	Exports of goods and services	154,244	159,064	155,196	156,100	156,151	161,452	154,024	155,780	157,192	157,112
15	Merchandise	134,116	139,792	135,380	135,832	136,280	141,572	134,740	136,552	138,196	137,765
16	Non-merchandise	20,128	19,272	19,816	20,268	19,871	19,880	19,284	19,228	18,996	19,347
17	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
18	Deduct: Imports of goods and services	157,132	159,464	161,444	165,352	160,848	166,960	168,904	169,916	170,848	169,157
19	Merchandise	131,048	132,188	133,120	136,704	133,265	138,020	139,464	140,512	140,724	139,638
20	Non-merchandise	26,084	27,276	28,324	28,648	27,583	28,940	29,440	29,404	30,124	29,477
21	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
22	Statistical discrepancy	-1,336	1,108	804	2,216	698	1,636	408	-132	-16	474
23	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
24	<b>Gross Domestic Product at 1986 prices</b>	<b>545,228</b>	<b>551,196</b>	<b>553,420</b>	<b>555,848</b>	<b>551,423</b>	<b>562,676</b>	<b>563,980</b>	<b>565,664</b>	<b>567,640</b>	<b>564,990</b>
25	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
26	Final domestic demand (1 + 2 + 3 + 5)	544,392	551,188	556,732	561,736	553,512	569,032	574,012	573,276	579,912	574,058

See footnote(s) at end of statistical tables.

TABLEAU 3. Produit intérieur brut aux prix de 1986

En termes de dépenses

Desaisonnalisé au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006829	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
292,228	295,672	300,944	301,068	297,478	303,672	308,976	312,704	316,460	310,453	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
99,676	99,208	100,712	100,920	100,129	101,128	101,708	101,608	102,984	101,857	Dépenses publiques courantes en biens et services.	2
13,016	12,728	12,336	12,188	12,567	12,660	12,728	12,960	13,048	12,849	Investissement des administrations publiques:	3
-32	4	-144	32	-35	-40	-36	-124	52	-37	Capital fixe(1)	4
88,572	89,232	88,448	89,720	88,993	91,900	97,312	103,072	106,488	99,693	Stocks	4
29,308	30,576	31,336	32,004	30,806	33,928	35,672	37,128	36,644	35,843	Investissement des entreprises:	5
28,380	25,828	24,292	24,004	25,626	24,112	26,324	27,172	27,992	26,400	Capital fixe(2)	5
30,884	32,828	32,820	33,712	32,561	33,860	35,316	38,772	41,852	37,450	Construction résidentielle	6
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Construction non résidentielle	7
6,216	3,328	944	-120	2,592	3,056	876	588	8,516	3,259	Machines et matériel	8
5,660	2,368	-588	-460	1,745	2,628	1,040	1,604	9,456	3,682	Ajustement	9
556	960	1,532	340	847	428	-164	-1,016	-940	-423	Stocks	10
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Non agricoles	11
137,564	137,404	139,808	137,700	138,119	142,244	140,148	142,668	146,708	142,942	Agricoles et céréales en circuit commercial	12
120,472	119,360	120,880	120,560	120,318	124,612	122,152	123,876	128,020	124,665	Ajustement	13
17,092	18,044	18,928	17,140	17,801	17,632	17,996	18,792	18,688	18,277	Exportations de biens et services	14
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Marchandises	15
132,268	130,776	134,620	135,812	133,369	137,568	138,844	140,828	153,472	142,678	Invisibles	16
110,188	107,904	111,112	112,292	110,374	113,364	113,652	115,272	126,796	117,271	Ajustement	17
32,080	22,872	23,508	23,520	22,995	24,204	25,192	25,556	26,676	25,407	Moins: Importations de biens et services	18
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Marchandises	19
-1,012	-1,728	-724	232	-808	-896	-1,992	-1,240	-2,304	-1,608	Invisibles	20
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Ajustement	21
503,960	505,072	507,704	505,928	505,666	516,156	520,876	531,408	538,480	526,730	Divergence statistique	22
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Ajustement	23
493,492	496,840	502,440	503,896	499,167	509,360	520,724	530,344	538,980	524,852	<b>Produit intérieur brut aux prix de 1986</b>	24
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Ajustement	25
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	<b>Demande intérieure finale (1 + 2 + 3 + 5)</b>	26
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
339,776	337,092	338,324	337,460	338,163	330,792	336,728	336,044	334,716	334,570	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
111,428	110,820	113,088	114,384	112,430	113,680	115,140	115,848	115,940	115,152	Dépenses publiques courantes en biens et services.	2
15,548	15,392	15,592	15,924	15,614	15,580	15,712	15,580	15,736	15,652	Investissement des administrations publiques:	3
84	88	80	4	64	-24	24	44	-172	-32	Capital fixe(1)	4
117,532	113,396	108,956	105,352	111,309	103,324	106,248	108,180	109,720	106,868	Investissement des entreprises:	5
38,580	36,516	34,436	32,068	35,400	29,560	32,304	33,616	34,108	32,397	Capital fixe(2)	5
30,644	30,408	29,852	29,072	29,994	29,192	29,352	29,420	28,328	29,073	Construction résidentielle	6
48,308	46,472	44,668	44,212	45,915	44,572	44,592	45,144	47,284	45,398	Construction non résidentielle	7
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Machines et matériel	8
-2,096	-1,872	-2,240	-3,512	-2,430	744	-3,820	732	1,808	-134	Ajustement	9
-2,504	-2,776	-4,404	-5,484	-3,792	108	-3,340	488	1,320	-356	Stocks	10
408	904	2,164	1,972	1,362	636	-480	244	488	222	Non agricoles	11
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Agricoles et céréales en circuit commercial	12
160,940	167,792	165,344	158,488	163,141	156,756	164,716	169,912	164,884	164,067	Ajustement	13
141,712	148,476	146,316	139,476	143,995	137,912	145,540	150,692	145,580	144,931	Exportations de biens et services	14
19,228	19,316	19,028	19,012	19,146	18,844	19,176	19,220	19,304	19,136	Marchandises	15
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Invisibles	16
171,412	173,156	170,956	166,756	170,570	164,976	170,992	182,380	180,660	174,752	Ajustement	17
140,028	142,008	139,516	135,084	139,159	133,272	138,096	148,972	145,752	141,523	Moins: Importations de biens et services	18
31,384	31,148	31,440	31,672	31,411	31,704	32,896	33,408	34,908	33,229	Marchandises	19
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Invisibles	20
-1,028	300	100	-92	-180	-2,572	-3,020	-2,668	-1,856	-2,529	Ajustement	21
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Divergence statistique	22
570,772	569,852	568,288	561,252	567,541	553,304	560,736	561,292	560,116	558,862	Ajustement	23
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	<b>Produit intérieur brut aux prix de 1986</b>	24
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Ajustement	25
584,284	576,700	575,960	573,120	577,516	563,376	573,828	575,652	576,112	572,242	<b>Demande intérieure finale (1 + 2 + 3 + 5)</b>	26

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

**TABLE 4. Relation between Gross Domestic Product at Market Prices, Gross National Product at Market Prices and Net National Income at Factor Cost**

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 006724	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Gross Domestic Product at market prices	431,320	442,348	448,816	456,456	444,735	464,348	472,344	481,576	493,684	477,988
	Add:										
2	Net investment income from non-residents(1)	-12,760	-14,416	-12,560	-14,208	-13,486	-14,924	-12,764	-14,828	-14,812	-14,332
	Equals:										
3	Gross National Product at market prices(2)	418,560	427,932	436,256	442,248	431,249	449,424	459,580	466,748	478,872	463,656
	Deduct:										
4	Indirect taxes less subsidies	42,024	41,704	42,712	44,416	42,714	45,572	46,784	47,596	48,896	47,212
5	Capital consumption allowances	49,276	50,392	51,412	52,456	50,884	54,456	55,692	56,316	57,240	55,926
6	Statistical discrepancy	1,292	420	24	1,716	863	460	-532	444	-192	45
	Equals:										
7	Net National Income at factor cost	325,968	335,416	342,108	343,660	336,788	348,936	357,636	362,392	372,928	360,473
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Gross Domestic Product at market prices	586,788	599,652	611,080	623,068	605,147	636,244	646,132	653,228	660,804	649,102
	Add:										
2	Net investment income from non-residents(1)	-14,696	-21,308	-18,208	-21,600	-18,953	-23,232	-20,836	-20,400	-20,108	-21,144
	Equals:										
3	Gross National Product at market prices(2)	572,092	578,344	592,872	601,468	586,194	613,012	625,296	632,828	640,696	627,958
	Deduct:										
4	Indirect taxes less subsidies	65,980	66,492	67,004	70,572	67,512	71,396	73,840	75,364	77,356	74,489
5	Capital consumption allowances	66,824	67,856	68,948	69,680	68,327	71,220	72,036	73,252	73,368	72,469
6	Statistical discrepancy	1,468	-1,168	-844	-2,440	-746	-1,804	-412	200	64	-488
	Equals:										
7	Net National Income at factor cost	437,820	445,164	457,764	463,656	451,101	472,200	479,832	484,012	489,908	481,488

See footnote(s) at end of statistical tables.



**TABLEAU 4. Rapport entre le produit intérieur brut aux prix du marché, le produit national brut aux prix du marché et le revenu national net au coût des facteurs**

Désaggrégées au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006724	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
497,088	502,808	508,640	514,128	505,666	530,248	543,620	558,376	574,144	551,597	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
										Plus:	
-17,136	-16,572	-14,492	-17,408	-16,402	-15,004	-16,544	-17,660	-16,568	-16,444	Revenus nets de placements des non-résidents(1)	2
										Égale:	
479,952	486,236	494,148	496,720	489,264	515,244	527,076	540,716	557,576	535,153	Produit national brut aux prix du marché(2)	3
										Moins:	
51,676	53,020	56,448	54,164	53,827	56,708	56,364	62,216	63,588	59,719	Impôts indirects moins subventions	4
59,448	60,176	61,164	61,592	60,595	62,236	63,308	64,748	66,172	64,116	Provisions pour consommation de capital	5
1,016	1,744	692	-216	809	932	2,100	1,324	2,484	1,710	Divergence statistique	6
										Égale:	
367,812	371,296	375,844	381,180	374,033	395,368	405,304	412,428	425,332	409,608	Revenu national net au coût des facteurs	7
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
667,768	671,524	674,932	672,084	671,577	669,336	681,896	682,224	683,356	679,203	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
										Plus:	
-21,040	-27,064	-24,860	-22,848	-23,953	-22,440	-23,476	-22,956	-23,184	-23,014	Revenus nets de placements des non-résidents(1)	2
										Égale:	
646,728	644,460	650,072	649,236	647,624	646,896	658,420	659,268	660,172	656,189	Produit national brut aux prix du marché(2)	3
										Moins:	
77,360	77,948	78,368	66,736	75,103	77,980	79,576	79,600	84,596	80,438	Impôts indirects moins subventions	4
75,644	75,908	76,056	76,572	76,045	78,396	79,508	79,960	80,700	79,641	Provisions pour consommation de capital	5
1,236	-336	-100	128	232	3,108	3,668	3,240	2,268	3,071	Divergence statistique	6
										Égale:	
492,488	490,940	495,748	505,800	496,244	487,412	495,668	496,468	492,608	493,039	Revenu national net au coût des facteurs	7

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 5. Sources and Disposition of Gross Saving

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No 006725	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
<b>Sources</b>											
1	Saving	33,684	38,744	43,280	37,324	38,258	34,732	38,432	35,844	39,224	37,058
2	Persons and unincorporated business	37,580	46,200	47,016	47,728	44,631	46,216	45,212	38,828	39,700	42,489
3	Personal saving	37,408	46,104	46,416	47,712	44,410	45,936	44,840	38,484	38,928	42,047
4	Adjustment to farm income(1)	172	96	600	16	221	280	372	344	772	442
5	Corporate and government business enterprises	17,796	18,964	18,916	15,648	17,831	19,704	21,248	19,844	24,704	21,375
6	Undistributed corporation profits	16,512	15,360	15,768	14,300	15,485	17,404	17,824	17,104	20,860	18,298
7	Unremitted profits of government business enterprises	2,256	2,228	1,592	-132	1,486	1,380	1,292	1,232	2,212	1,529
8	Capital assistance	3,000	3,376	3,560	4,004	3,485	3,580	3,616	2,680	3,356	3,308
9	Inventory valuation adjustment	-3,972	-2,000	-2,004	-2,524	-2,625	-2,660	-1,484	-1,172	-1,724	-1,760
10	Government	-21,692	-26,420	-22,652	-26,052	-24,204	-31,188	-28,028	-22,828	-25,180	-26,806
11	Capital consumption allowances	49,276	50,392	51,412	52,456	50,884	54,456	55,692	56,316	57,240	55,926
12	Persons and unincorporated business	13,812	14,088	14,332	14,664	14,224	14,968	15,216	15,364	15,704	15,313
13	Government	6,592	6,712	6,836	6,952	6,773	6,924	7,040	7,144	7,260	7,092
14	Corporations	25,136	25,788	26,372	26,800	26,024	28,420	29,232	29,568	29,792	29,253
15	Government business enterprises	3,736	3,804	3,872	4,040	3,863	4,144	4,204	4,240	4,484	4,268
16	Surplus (-) or deficit (+) of Canada on current transactions with non-residents(2)	2,076	104	-4,572	-3,236	-1,407	-72	1,356	7,444	4,896	3,406
17	Statistical discrepancy	1,292	420	24	1,716	863	460	-532	444	-192	45
18	<b>Total</b>	<b>86,328</b>	<b>89,660</b>	<b>90,144</b>	<b>88,260</b>	<b>88,598</b>	<b>89,576</b>	<b>94,948</b>	<b>100,048</b>	<b>101,168</b>	<b>96,435</b>
<b>Disposition</b>											
19	Total investment in fixed capital(3)	83,624	83,848	85,428	85,896	84,699	88,516	92,964	96,620	98,692	94,188
20	Residential construction	21,892	21,968	22,508	23,024	22,348	23,104	23,820	25,928	28,100	25,338
21	Non-residential construction	33,208	33,352	33,964	33,708	33,558	35,080	37,864	38,216	37,748	37,327
22	Machinery and equipment	28,524	28,528	28,956	29,164	28,793	30,332	31,280	32,476	32,844	31,733
23	Total investment in inventories	4,000	6,228	4,736	4,080	4,761	1,516	1,456	3,868	2,284	2,381
24	Statistical discrepancy	-1,296	-416	-20	-1,716	-862	-456	528	-440	192	-44
25	<b>Total</b>	<b>86,328</b>	<b>89,660</b>	<b>90,144</b>	<b>88,260</b>	<b>88,598</b>	<b>89,576</b>	<b>94,948</b>	<b>100,048</b>	<b>101,168</b>	<b>96,435</b>
<b>Sources</b>											
1	Saving	53,288	52,456	55,524	55,692	54,240	56,924	54,444	54,336	54,408	55,028
2	Persons and unincorporated business	30,912	35,136	43,884	43,232	38,291	47,064	39,656	42,624	46,820	44,041
3	Personal saving	33,400	35,652	42,732	42,652	38,609	46,848	40,740	44,556	47,176	44,830
4	Adjustment to farm income(1)	-2,488	-516	1,152	580	-318	216	-1,084	-1,932	-356	-789
5	Corporate and government business enterprises	31,388	24,428	25,052	24,240	26,277	25,236	23,816	26,828	22,780	24,665
6	Undistributed corporation profits	27,980	22,696	24,224	23,892	24,698	22,968	23,352	23,724	18,544	22,147
7	Unremitted profits of government business enterprises	3,476	3,520	2,344	1,292	2,658	4,272	88	1,328	2,064	1,938
8	Capital assistance	2,428	2,408	1,892	2,068	2,199	2,352	2,868	1,744	1,560	2,131
9	Inventory valuation adjustment	-2,496	-4,196	-3,408	-3,012	-3,278	-4,356	-2,492	32	612	-1,551
10	Government	-9,012	-7,108	-13,412	-11,780	-10,328	-15,376	-9,028	-15,116	-15,192	-13,678
11	Capital consumption allowances	66,824	67,856	68,948	69,680	68,327	71,220	72,036	73,252	73,368	72,469
12	Persons and unincorporated business	18,288	18,576	18,796	18,904	18,641	19,656	19,736	20,120	20,384	19,974
13	Government	8,100	8,276	8,440	8,616	8,358	8,768	8,944	9,120	9,296	9,032
14	Corporations	35,624	36,308	37,052	37,280	36,566	37,904	38,528	39,380	38,736	38,637
15	Government business enterprises	4,812	4,696	4,660	4,880	4,762	4,892	4,828	4,632	4,952	4,826
16	Surplus (-) or deficit (+) of Canada on current transactions with non-residents(2)	12,400	13,552	14,536	19,560	15,012	16,952	24,540	23,608	22,788	21,972
17	Statistical discrepancy	1,468	-1,168	-844	-2,440	-746	-1,804	-412	200	64	-488
18	<b>Total</b>	<b>133,980</b>	<b>132,696</b>	<b>138,164</b>	<b>142,492</b>	<b>136,833</b>	<b>143,292</b>	<b>150,608</b>	<b>151,396</b>	<b>150,628</b>	<b>148,981</b>
<b>Disposition</b>											
19	Total investment in fixed capital(3)	128,188	131,172	134,368	138,104	132,958	143,804	146,148	145,724	149,984	146,415
20	Residential construction	41,932	43,712	44,120	45,728	43,873	48,792	47,780	48,800	51,160	49,133
21	Non-residential construction	40,936	42,260	43,788	44,980	42,991	46,264	46,728	47,996	48,636	47,406
22	Machinery and equipment	45,320	45,200	46,460	47,396	46,094	48,748	51,640	48,928	50,188	49,875
23	Total investment in inventories	7,260	356	2,952	1,952	3,130	-2,312	4,048	5,876	704	2,076
24	Statistical discrepancy	-1,468	1,168	844	2,436	745	1,800	412	-204	-60	487
25	<b>Total</b>	<b>133,980</b>	<b>132,696</b>	<b>138,164</b>	<b>142,492</b>	<b>136,833</b>	<b>143,292</b>	<b>150,608</b>	<b>151,396</b>	<b>150,628</b>	<b>148,981</b>

See footnote(s) at end of statistical tables





TABLE 6. Sources and Disposition of Personal Income

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 006726	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Wages, salaries and supplementary labour income	231,756	236,672	241,264	245,704	238,849	250,700	254,896	260,152	264,324	257,518
2	From business	163,856	168,036	171,908	175,724	169,881	179,492	183,104	187,436	190,332	185,091
3	From government										
4	Civilian	55,876	56,508	57,064	57,528	56,744	58,364	58,796	59,460	60,436	59,264
4	Military pay and allowances	2,540	2,576	2,608	2,648	2,593	2,680	2,712	2,764	2,812	2,742
5	From persons	9,484	9,552	9,684	9,804	9,631	10,164	10,284	10,492	10,744	10,421
6	Net income received by farm operators from farm production(1)	3,144	3,392	2,924	3,176	3,159	2,340	2,472	2,296	2,356	2,366
7	Net income of non-farm unincorporated business, including rent	23,008	23,752	24,344	24,604	23,927	25,112	25,992	26,972	27,712	26,447
8	(of which: net rental income)	9,108	9,508	9,740	9,872	9,557	10,096	10,452	10,784	11,212	10,636
9	Interest, dividends, and miscellaneous investment income(2)	45,812	49,604	53,080	55,180	50,919	53,220	54,440	54,216	54,656	54,133
	Current transfers:										
10	From government	53,164	53,504	54,060	55,992	54,180	57,736	57,936	58,696	59,692	58,515
11	Transfer payments to persons	52,332	53,048	53,532	55,232	53,536	57,064	57,356	58,188	59,372	57,306
12	Capital assistance	832	456	528	760	644	672	580	508	320	320
13	From corporations(3)	556	572	572	604	576	532	540	552	532	520
14	From non-residents	612	636	620	648	629	676	684	688	676	681
15	<b>Personal Income</b>	<b>358,052</b>	<b>368,132</b>	<b>376,864</b>	<b>385,908</b>	<b>372,239</b>	<b>390,316</b>	<b>396,960</b>	<b>403,572</b>	<b>409,948</b>	<b>400,199</b>
	Deduct:										
16	Personal expenditure on consumer goods and services	245,788	249,580	252,084	259,128	251,645	264,948	270,472	278,376	284,216	274,503
	Current transfers:										
17	To government	70,972	68,384	73,924	74,292	71,893	74,540	76,704	81,880	82,324	78,862
18	Income taxes	48,484	45,636	51,076	53,180	49,594	51,240	52,412	56,776	56,384	54,203
19	Succession duties and estate taxes	36	44	48	60	47	56	40	136	28	65
20	Employer and employee contributions to social insurance and government pension funds.	19,056	19,088	18,912	17,272	18,582	19,804	20,340	21,132	22,112	20,847
21	Other	3,396	3,616	3,888	3,780	3,670	3,440	3,912	3,836	3,800	3,747
22	To corporations(4)	3,400	3,580	3,952	4,232	3,791	4,344	4,388	4,276	3,924	4,233
23	To non-residents	484	484	488	544	500	548	556	556	556	554
24	<b>Equals: Personal saving</b>	<b>37,408</b>	<b>46,104</b>	<b>46,416</b>	<b>47,712</b>	<b>44,410</b>	<b>45,936</b>	<b>44,840</b>	<b>38,484</b>	<b>38,928</b>	<b>42,047</b>
25	Personal disposable income (line 15 - line 17)	287,080	299,748	302,940	311,616	300,346	315,776	320,256	321,692	327,624	321,337
26	Personal saving as percentage of personal disposable income	13.0	15.4	15.3	15.3	14.6	14.5	14.0	12.0	11.9	13.1

See footnote(s) at end of statistical tables.

TABLEAU 6. Provenance et emploi du revenu personnel

Désaisonnalisé au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006726	N°
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
268,568	272,464	276,552	281,620	274,801	288,584	295,860	301,696	309,196	298,834	Rémunération des salariés	1
193,748	196,664	199,164	203,492	198,267	209,624	214,572	219,844	226,172	217,553	En provenance des entreprises	2
61,084	61,948	63,056	63,684	62,443	64,400	66,272	66,688	67,628	66,247	En provenance des administrations publiques	3
2,864	2,820	3,052	3,056	2,948	3,104	3,136	3,148	3,184	3,143	Effectifs civils	4
										Soide et indemnités militaires	4
10,872	11,032	11,280	11,388	11,143	11,456	11,880	12,016	12,212	11,891	En provenance des particuliers	5
3,860	4,212	3,664	3,132	3,717	4,368	5,716	2,708	2,084	3,719	Revenu net reçu par les exploitants agricoles au titre de la production agricole(1)	6
28,100	28,704	29,052	29,568	28,856	30,180	30,684	31,216	31,828	30,977	Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	7
11,444	11,676	11,664	11,676	11,615	11,860	11,728	11,748	11,944	11,820	(dont: loyers nets)	8
56,348	58,132	55,720	56,500	56,675	57,896	58,932	59,840	62,308	59,744	Intérêts, dividendes et revenus divers de placements(2)	9
60,312	60,976	61,956	63,628	61,843	64,300	65,856	67,628	67,968	66,438	Transferts courants	10
50,480	60,700	61,760	63,444	61,596	64,132	65,648	67,388	67,720	66,222	En provenance des administrations publiques	11
332	276	196	184	247	168	208	240	248	216	Aux particuliers	12
580	600	600	592	593	652	656	660	664	658	Subventions d'équipement	13
772	772	780	784	777	820	820	820	824	821	En provenance des sociétés(3)	14
										En provenance des non-résidents	14
<b>419,040</b>	<b>425,860</b>	<b>428,324</b>	<b>435,824</b>	<b>427,262</b>	<b>446,800</b>	<b>458,524</b>	<b>464,568</b>	<b>474,872</b>	<b>461,191</b>	<b>Revenu personnel</b>	<b>15</b>
										Moins:	
288,808	293,952	301,628	305,524	297,478	311,544	319,940	326,076	333,516	322,769	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	16
84,328	89,116	91,276	91,956	89,169	93,932	100,060	100,664	104,368	99,756	Transferts courants	17
58,296	63,124	64,292	63,800	62,378	65,084	70,928	70,656	74,664	70,333	Aux administrations publiques	18
12	12	12	16	13	20	-	4	8	8	Impôts sur le revenu	19
										Droits successoraux et impôts sur les biens transmis par décès	19
22,412	21,928	22,800	24,000	22,785	24,756	24,860	25,616	25,416	25,162	Cotisations des employeurs et des salariés à l'assurance sociale et aux régimes publics de pensions	20
3,608	4,052	4,172	4,140	3,993	4,072	4,272	4,388	4,280	4,253	Autres	21
4,340	4,668	4,440	4,536	4,496	5,068	4,912	5,204	5,888	5,268	Aux sociétés(4)	22
596	588	620	604	602	624	632	628	632	629	Aux non-résidents	23
<b>40,968</b>	<b>37,536</b>	<b>30,360</b>	<b>33,204</b>	<b>35,517</b>	<b>35,632</b>	<b>32,980</b>	<b>31,996</b>	<b>30,468</b>	<b>32,769</b>	<b>Égale: Épargne personnelle</b>	<b>24</b>
334,712	336,744	337,048	343,868	338,093	352,868	358,464	363,904	370,504	361,435	Revenu personnel disponible (ligne 15 - ligne 17)	25
12.2	11.1	9.0	9.7	10.5	10.1	9.2	8.8	8.2	9.1	Épargne personnelle en pourcentage du revenu personnel disponible	26

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 6. Sources and Disposition of Personal Income - *Continued*

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No	CANSIM matrix No. 006726	1988					1989				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Wages, salaries and supplementary labour income.	318,084	324,576	331,144	337,500	327,826	343,700	351,056	357,456	363,716	353,982
2	From business	233,332	239,484	244,404	249,224	241,611	253,884	259,392	264,944	269,160	261,845
	From government										
3	Civilian	68,984	69,112	70,440	71,684	70,055	73,016	74,468	75,280	76,904	74,917
4	Military pay and allowances	3,264	3,248	3,268	3,320	3,275	3,332	3,556	3,452	3,540	3,470
5	From persons	12,504	12,732	13,032	13,272	12,885	13,468	13,640	13,780	14,112	13,750
6	Net income received by farm operators from farm production(1)	5,356	4,668	4,296	4,096	4,604	3,188	4,088	4,672	3,744	3,923
7	Net income of non-farm unincorporated business, including rent	32,428	32,956	33,532	34,028	33,236	34,412	34,868	35,404	35,736	35,105
8	<i>(of which, net rental income)</i>	12,096	12,220	12,348	12,432	12,274	12,380	12,488	12,592	12,540	12,500
9	Interest, dividends, and miscellaneous investment income(2)	60,648	65,416	71,344	73,756	67,791	75,516	77,132	78,128	81,676	78,113
	Current transfers:										
10	From government	70,152	70,620	72,072	73,560	71,601	74,352	75,708	76,104	78,900	76,355
11	Transfer payments to persons	69,856	70,356	71,788	73,264	71,316	74,056	75,384	75,764	78,552	75,939
12	Capital assistance	296	264	284	296	285	296	324	340	348	327
13	From corporations(3)	668	680	688	692	682	844	724	676	744	747
14	From non-residents	852	848	848	848	849	828	864	864	856	853
15	<b>Personal Income</b>	<b>488,188</b>	<b>499,764</b>	<b>513,924</b>	<b>524,480</b>	<b>506,589</b>	<b>532,840</b>	<b>544,440</b>	<b>553,304</b>	<b>565,372</b>	<b>548,989</b>
	Deduct:										
16	Personal expenditure on consumer goods and services.	338,288	345,428	352,720	361,388	349,456	367,000	376,320	380,164	387,640	377,781
	Current transfers:										
17	To government	110,292	112,348	111,548	112,840	111,757	110,912	118,524	119,308	121,568	117,578
18	Income taxes	78,520	80,036	78,860	77,948	78,841	78,044	85,324	85,636	87,772	84,194
19	Succession duties and estate taxes	-	16	4	8	7	-	4	-	4	2
20	Employer and employee contributions to social insurance and government pension funds	27,200	27,636	28,096	30,212	28,286	28,028	28,144	28,696	28,780	28,412
21	Other	4,572	4,660	4,588	4,672	4,623	4,840	5,052	4,976	5,012	4,970
22	To corporations(4)	5,556	5,668	6,208	6,876	6,077	7,304	8,032	8,516	8,212	8,016
23	To non-residents	652	668	716	724	690	776	824	760	776	784
24	<b>Equals: Personal saving</b>	<b>33,400</b>	<b>35,652</b>	<b>42,732</b>	<b>42,652</b>	<b>38,609</b>	<b>46,848</b>	<b>40,740</b>	<b>44,556</b>	<b>47,176</b>	<b>44,830</b>
25	<i>Personal disposable income (line 15 - line 17).</i>	<i>377,896</i>	<i>387,416</i>	<i>402,376</i>	<i>411,640</i>	<i>394,832</i>	<i>421,928</i>	<i>425,916</i>	<i>433,996</i>	<i>443,804</i>	<i>431,411</i>
26	<i>Personal saving as percentage of personal disposable income.</i>	<i>8.8</i>	<i>9.2</i>	<i>10.6</i>	<i>10.4</i>	<i>9.8</i>	<i>11.1</i>	<i>9.6</i>	<i>10.3</i>	<i>10.6</i>	<i>10.4</i>

See footnotes(s) at end of statistical tables.



TABLEAU 6. Provenance et emploi du revenu personnel - fin

Désaisonnalisé au taux annuel

1990					1991					Numéro de matrice CANSIM 006726	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
370,632	377,184	380,048	382,644	377,627	383,048	386,264	388,752	390,836	387,225	Rémunération des salariés	1
274,552	278,616	279,944	281,560	278,668	279,412	281,888	283,408	284,000	282,177	En provenance des entreprises	2
78,280	80,524	81,280	82,268	80,588	84,168	84,628	85,492	86,704	85,248	En provenance des administrations publiques	3
3,568	3,516	3,952	3,788	3,706	3,828	3,736	3,696	3,724	3,746	Effectifs civils	4
										Solde et indemnités militaires	4
14,232	14,528	14,872	15,028	14,665	15,640	16,012	16,156	16,408	16,054	En provenance des particuliers	5
3,060	3,536	4,172	1,996	3,191	3,132	2,872	2,036	2,384	2,606	Revenu net reçu par les exploitants agricoles au titre de la production agricole(1)	6
36,260	36,220	36,320	36,328	36,282	36,272	37,580	38,628	37,660	37,535	Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	7
12,548	12,584	12,620	12,684	12,609	12,648	12,768	12,856	13,020	12,823	(dont: loyers nets)	8
85,680	87,936	88,796	87,500	87,478	87,320	85,520	82,504	79,260	83,651	Intérêts, dividendes et revenus divers de placements(2)	9
90,836	81,980	84,008	88,772	83,899	90,424	96,824	98,836	99,196	96,320	Transferts courants	10
90,488	81,628	83,664	88,412	83,548	89,516	96,280	98,388	98,776	95,740	En provenance des administrations publiques	11
348	352	344	360	351	908	544	448	420	580	Aux particuliers	12
904	712	716	788	780	932	728	764	844	817	Subventions d'équipement	13
908	916	912	908	911	964	976	976	972	972	En provenance des sociétés(3)	14
										En provenance des non-résidents	14
<b>578,280</b>	<b>588,484</b>	<b>594,972</b>	<b>598,936</b>	<b>590,168</b>	<b>602,092</b>	<b>610,764</b>	<b>612,496</b>	<b>611,152</b>	<b>609,126</b>	<b>Revenu personnel</b>	<b>15</b>
										Moins:	
395,144	395,060	400,608	404,032	398,711	406,028	415,196	416,784	415,508	413,379	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	16
126,540	142,776	135,100	137,020	135,359	136,856	137,196	140,316	144,556	139,731	Transferts courants:	17
92,000	106,668	99,600	100,456	99,681	100,056	100,036	100,076	103,536	100,926	Aux administrations publiques	18
4	4	4	-	3	4	-	-	4	2	Impôts sur le revenu	18
										Droits successoraux et impôts sur les biens transmis par décès	19
31,272	32,696	32,140	33,084	32,298	33,296	33,520	36,540	37,332	35,172	Cotisations des employeurs et des salariés à l'assurance sociale et aux régimes publics de pensions	20
3,264	3,408	3,356	3,480	3,377	3,500	3,640	3,700	3,684	3,631	Autres	21
8,804	9,252	9,292	9,228	9,144	9,148	8,140	7,372	7,252	7,978	Aux sociétés(4)	22
820	784	796	808	802	844	856	816	840	839	Aux non-résidents	23
<b>46,972</b>	<b>40,612</b>	<b>49,176</b>	<b>47,848</b>	<b>46,152</b>	<b>49,216</b>	<b>49,376</b>	<b>47,208</b>	<b>42,996</b>	<b>47,199</b>	<b>Égale: Épargne personnelle</b>	<b>24</b>
451,740	445,708	459,872	461,916	454,809	465,236	473,568	472,180	466,596	469,395	Revenu personnel disponible (ligne 15 - ligne 17)	25
10.4	9.1	10.7	10.4	10.2	10.6	10.4	10.0	9.2	10.1	Épargne personnelle en pourcentage du revenu personnel disponible	26

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 7. Personal Expenditure on Consumer Goods and Services by Type of Expenditure

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 006727	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Durable goods	33,832	34,264	34,616	36,084	34,699	37,612	39,636	41,244	42,620	40,278
2	Motor vehicles, parts and repairs	16,736	16,744	16,968	17,780	17,057	19,172	20,604	21,376	21,848	20,750
3	Furniture and household appliances	7,232	7,360	7,344	7,688	7,406	7,664	7,920	8,292	8,704	8,145
4	Other	9,864	10,160	10,304	10,616	10,236	10,776	11,112	11,576	12,068	11,383
5	Semi-durable goods	25,296	26,120	26,164	26,748	26,082	27,120	27,684	28,496	29,288	28,147
6	Clothing and footwear	14,728	15,292	15,264	15,616	15,225	16,004	16,348	16,744	17,272	16,592
7	Other	10,568	10,828	10,900	11,132	10,857	11,116	11,336	11,752	12,016	11,555
8	Non-durable goods	73,052	74,364	74,484	76,628	74,632	78,300	78,728	80,616	82,192	79,959
9	Food and non-alcoholic beverages	30,700	31,176	31,640	31,780	31,324	32,512	32,552	33,020	33,140	32,806
10	Motor fuels and lubricants	9,404	9,492	9,712	9,964	9,643	10,356	10,256	10,316	10,724	10,413
11	Electricity, gas and other fuels	9,840	9,988	9,300	10,188	9,829	10,632	10,216	10,780	11,088	10,679
12	Other	23,108	23,708	23,832	24,696	23,836	24,800	25,704	26,500	27,240	26,061
13	Services	113,608	114,832	116,820	119,668	116,232	121,916	124,424	128,020	130,116	126,119
14	Gross rent (imputed and paid)	44,084	44,920	45,704	46,528	45,309	47,260	48,216	49,092	50,128	48,674
15	Restaurants and hotels	15,300	15,372	15,668	16,196	15,634	16,632	16,828	17,244	17,568	17,068
16	Net expenditure abroad	1,156	1,308	1,144	1,444	1,263	1,120	1,112	1,108	900	1,119
17	Other	53,068	53,232	54,304	55,500	54,026	56,424	58,288	60,376	61,520	59,258
18	<b>Personal expenditure on consumer goods and services.</b>	<b>245,788</b>	<b>249,580</b>	<b>252,084</b>	<b>259,128</b>	<b>251,645</b>	<b>264,948</b>	<b>270,472</b>	<b>278,376</b>	<b>284,216</b>	<b>274,503</b>
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Durable goods	52,604	53,620	54,560	56,068	54,213	56,564	58,244	57,080	57,244	57,283
2	Motor vehicles, parts and repairs	26,736	27,168	27,580	28,316	27,450	28,100	29,544	28,512	28,872	28,757
3	Furniture and household appliances	10,640	10,624	10,732	10,968	10,741	11,340	11,456	11,340	11,032	11,292
4	Other	15,228	15,828	16,248	16,784	16,022	17,124	17,244	17,228	17,340	17,234
5	Semi-durable goods	34,152	34,888	35,828	36,560	35,357	36,840	37,648	37,512	37,228	37,307
6	Clothing and footwear	19,568	19,968	20,464	20,732	20,183	20,700	21,352	21,124	21,196	21,093
7	Other	14,584	14,920	15,364	15,828	15,174	16,140	16,296	16,388	16,032	16,214
8	Non-durable goods	91,672	92,720	94,680	96,064	93,784	97,044	98,928	100,512	101,960	99,611
9	Food and non-alcoholic beverages	38,340	38,508	39,192	39,964	39,001	40,464	41,192	41,540	41,924	41,280
10	Motor fuels and lubricants	10,480	10,472	10,424	10,372	10,437	10,328	11,136	11,692	11,560	11,179
11	Electricity, gas and other fuels	11,432	11,328	11,712	11,936	11,602	11,820	11,708	12,040	13,336	12,226
12	Other	31,420	32,412	33,352	33,792	32,744	34,432	34,892	35,240	35,140	34,926
13	Services	159,860	164,200	167,652	172,696	166,102	176,552	181,500	185,060	191,208	183,580
14	Gross rent (imputed and paid)	59,984	61,624	63,328	65,176	62,528	66,824	68,788	70,504	71,668	69,446
15	Restaurants and hotels	21,616	22,088	22,728	23,092	22,381	23,744	24,336	24,724	25,456	24,565
16	Net expenditure abroad	824	1,468	1,556	1,540	1,347	1,584	2,060	2,300	2,692	2,159
17	Other	77,436	79,020	80,040	82,888	79,846	84,400	86,316	87,532	91,392	87,410
18	<b>Personal expenditure on consumer goods and services.</b>	<b>338,288</b>	<b>345,428</b>	<b>352,720</b>	<b>361,388</b>	<b>349,456</b>	<b>367,000</b>	<b>376,320</b>	<b>380,164</b>	<b>387,640</b>	<b>377,781</b>

TABLEAU 7. Dépenses personnelles en biens et services de consommation par catégorie de dépense

Desaisonnalisées au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006727	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
43,060	43,920	46,012	45,520	44,628	47,004	48,820	49,848	52,048	49,430	Biens durables	1
22,296	22,284	23,712	22,772	22,766	23,744	25,004	25,264	26,464	25,119	Véhicules automobiles, pièces et réparations	2
8,652	8,832	9,020	9,260	8,941	9,608	9,816	10,112	10,360	9,974	Meubles et appareils ménagers	3
12,112	12,804	13,280	13,488	12,921	13,652	14,000	14,472	15,224	14,337	Autres	4
29,428	30,340	31,072	31,576	30,604	31,988	32,796	33,440	34,368	33,148	Biens semi-durables	5
17,344	17,912	18,292	18,496	18,011	18,764	19,080	19,264	19,732	19,210	Vêtements et chaussures	6
12,084	12,428	12,780	13,080	12,593	13,224	13,716	14,176	14,636	13,938	Autres	7
82,404	82,412	84,412	85,160	83,597	85,068	87,976	89,296	89,736	88,019	Biens non durables	8
33,652	34,688	35,420	36,008	34,942	36,264	36,972	37,464	37,892	37,148	Aliments et boissons non alcoolisées	9
10,408	9,208	9,308	9,204	9,532	9,560	10,140	10,464	10,532	10,174	Carburants et lubrifiants	10
10,816	10,412	10,824	10,668	10,680	9,904	10,524	10,868	10,504	10,450	Électricité, gaz et autres combustibles	11
27,528	28,104	28,860	29,280	28,443	29,340	30,340	30,500	30,808	30,247	Autres	12
133,916	137,280	140,132	143,268	138,649	147,484	150,348	153,492	157,364	152,172	Services	13
51,268	52,304	53,076	54,116	52,691	55,556	56,476	57,500	58,820	57,088	Loyers bruts (imputés et versés)	14
18,000	18,748	19,588	19,124	18,865	19,412	19,848	20,500	21,312	20,268	Restaurants et hôtels	15
780	16	904	620	120	1,488	1,024	1,240	1,540	1,323	Dépense nette à l'étranger	16
65,868	66,244	68,372	69,438	66,973	71,028	73,000	74,252	75,692	73,493	Autres	17
288,808	293,952	301,628	305,524	297,478	311,544	319,940	326,076	333,516	322,769	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	18
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
59,452	56,736	57,268	56,056	57,378	52,872	55,636	55,648	53,232	54,347	Biens durables	1
30,072	28,052	28,528	26,972	28,406	26,044	27,708	27,680	25,352	26,696	Véhicules automobiles, pièces et réparations	2
11,352	11,128	11,032	11,216	11,182	9,996	10,700	10,676	10,520	10,473	Meubles et appareils ménagers	3
18,028	17,556	17,708	17,868	17,790	16,832	17,228	17,292	17,360	17,178	Autres	4
38,308	37,672	37,672	37,656	37,827	37,056	38,044	37,768	37,736	37,651	Biens semi-durables	5
21,668	21,320	21,360	21,420	21,442	20,836	21,604	21,496	21,380	21,329	Vêtements et chaussures	6
16,640	16,352	16,312	16,236	16,385	16,220	16,440	16,272	16,356	16,322	Autres	7
102,964	104,684	105,952	107,284	105,221	109,252	110,736	110,952	109,944	110,221	Biens non durables	8
42,944	43,004	43,532	43,992	43,368	44,520	45,072	44,696	44,208	44,624	Aliments et boissons non alcoolisées	9
11,688	12,176	12,456	13,224	12,386	12,116	11,960	12,132	11,648	11,964	Carburants et lubrifiants	10
12,496	13,276	13,404	13,380	13,139	14,316	14,508	15,176	14,948	14,737	Électricité, gaz et autres combustibles	11
35,836	36,228	36,560	36,688	36,328	38,300	39,196	38,948	39,140	38,896	Autres	12
194,420	195,968	199,716	203,036	198,285	206,848	210,780	212,416	214,596	211,160	Services	13
73,160	74,488	75,908	77,512	75,267	78,460	79,904	80,848	82,128	80,335	Loyers bruts (imputés et versés)	14
26,028	25,416	24,924	24,876	25,311	24,844	24,932	24,716	24,680	24,793	Restaurants et hôtels	15
3,340	3,548	3,836	4,180	3,726	4,640	5,836	5,776	5,712	5,491	Dépense nette à l'étranger	16
91,892	92,516	95,048	96,468	93,981	98,904	100,108	101,076	102,076	100,541	Autres	17
395,144	395,060	400,608	404,032	398,711	406,028	415,196	416,784	415,508	413,379	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	18



TABLE 8. Personal Expenditure on Consumer Goods and Services by Type of Expenditure at 1986 Prices

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 006831	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Durable goods	36,060	36,404	36,700	38,092	36,814	39,284	41,412	42,856	44,292	41,961
2	Motor vehicles, parts and repairs	18,596	18,520	18,652	19,420	18,797	20,596	22,032	22,640	23,128	22,099
3	Furniture and household appliances	7,640	7,724	7,692	8,020	7,769	7,928	8,168	8,492	8,876	8,366
4	Other	9,912	10,212	10,388	10,704	10,304	10,852	11,332	11,832	12,372	11,597
5	Adjusting entry	-88	-52	-32	-52	-56	-92	-120	-108	-84	-101
6	Semi-durable goods	27,280	27,916	27,828	28,148	27,793	28,296	28,672	29,308	29,868	29,036
7	Clothing and footwear	15,760	16,228	16,088	16,324	16,100	16,584	16,840	17,108	17,492	17,006
8	Other	11,536	11,704	11,760	11,844	11,711	11,716	11,836	12,208	12,384	12,036
9	Adjusting entry	-16	-16	-20	-20	-18	-4	-4	-8	-8	-6
10	Non-durable goods	79,312	80,552	79,904	81,096	80,216	81,868	81,416	82,784	83,248	82,329
11	Food and non-alcoholic beverages	33,328	33,740	33,876	33,852	33,699	34,328	34,164	34,756	34,704	34,488
12	Motor fuels and lubricants	8,316	9,164	9,152	9,192	9,081	9,236	9,248	9,352	9,236	9,268
13	Electricity, gas and other fuels	10,276	10,304	9,544	10,264	10,097	10,528	10,036	10,556	10,824	10,486
14	Other	26,880	27,336	27,288	27,816	27,330	27,760	27,984	28,104	28,540	28,097
15	Adjusting entry	12	8	44	-28	9	16	-16	16	-56	-10
16	Services	125,164	125,604	126,912	128,724	126,601	129,436	130,616	133,020	133,908	131,745
17	Gross rent (imputed and paid)	48,172	48,648	49,164	49,652	48,909	49,820	50,304	50,780	51,296	50,550
18	Restaurants and hotels	17,136	17,076	17,264	17,624	17,275	17,872	17,900	18,128	18,272	18,043
19	Net expenditure abroad	3,564	3,528	2,880	3,384	3,339	2,460	2,256	2,820	1,512	2,262
20	Other	58,160	58,192	59,084	59,820	58,814	60,544	61,304	62,760	63,580	62,047
21	Adjusting entry	-1,868	-1,840	-1,480	-1,756	-1,736	-1,260	-1,148	-1,468	-752	-1,157
22	Adjusting entry	-616	-588	-580	-496	-570	-408	-168	-84	68	-1,133
23	<b>Personal expenditure on consumer goods and services at 1986 prices.</b>	<b>267,200</b>	<b>269,888</b>	<b>270,764</b>	<b>275,564</b>	<b>270,854</b>	<b>278,476</b>	<b>281,948</b>	<b>287,884</b>	<b>291,384</b>	<b>284,923</b>
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Durable goods	50,336	50,872	51,260	51,928	51,099	51,760	52,692	51,272	51,408	51,783
2	Motor vehicles, parts and repairs	25,580	25,764	25,836	26,044	25,806	25,372	26,316	25,048	25,328	25,516
3	Furniture and household appliances	10,236	10,124	10,120	10,208	10,172	10,500	10,488	10,344	10,044	10,344
4	Other	14,520	14,984	15,304	15,676	15,121	15,888	15,888	15,880	16,036	15,923
5	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
6	Semi-durable goods	31,716	31,936	32,480	32,736	32,217	32,536	33,036	32,592	32,200	32,591
7	Clothing and footwear	18,088	18,168	18,488	18,544	18,322	18,248	18,756	18,328	18,316	18,412
8	Other	13,628	13,768	13,992	14,192	13,895	14,288	14,280	14,264	13,884	14,179
9	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
10	Non-durable goods	86,032	86,096	87,012	88,060	86,800	88,320	88,024	87,712	88,596	88,163
11	Food and non-alcoholic beverages	36,356	36,344	36,392	36,996	36,522	37,304	37,500	37,572	37,736	37,528
12	Motor fuels and lubricants	10,004	9,840	9,912	10,140	9,974	10,048	10,016	10,076	10,056	10,049
13	Electricity, gas and other fuels	11,032	10,972	11,324	11,504	11,208	11,328	11,428	11,408	12,596	11,690
14	Other	28,640	28,940	29,384	29,420	29,096	29,640	29,080	28,656	28,208	28,896
15	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
16	Services	150,132	152,656	153,808	156,236	153,208	157,792	160,024	161,848	165,352	161,254
17	Gross rent (imputed and paid)	56,820	57,508	58,200	58,888	57,854	59,548	60,180	60,824	61,500	60,513
18	Restaurants and hotels	20,152	20,292	20,628	20,664	20,434	20,968	21,248	21,320	21,780	21,329
19	Net expenditure abroad	1,184	2,028	2,080	2,196	1,872	2,192	2,700	3,352	3,520	2,941
20	Other	71,976	72,828	72,900	74,488	73,048	75,084	75,896	76,352	78,552	76,471
21	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
22	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
23	<b>Personal expenditure on consumer goods and services at 1986 prices.</b>	<b>318,216</b>	<b>321,560</b>	<b>324,560</b>	<b>328,960</b>	<b>323,324</b>	<b>330,408</b>	<b>333,776</b>	<b>333,424</b>	<b>337,556</b>	<b>333,791</b>

TABLEAU 8. Dépenses personnelles en biens et services de consommation par catégorie de dépense aux prix de 1986

Saisonnalisées au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006831	N°
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars					millions de dollars						
44,280	43,940	45,632	44,660	44,628	46,092	48,024	48,668	50,120	48,226	Biens durables	1
23,212	22,256	23,408	22,188	22,766	23,316	24,796	24,832	25,544	24,622	Véhicules automobiles, pièces et réparations	2
8,768	8,840	9,000	9,156	8,941	9,412	9,560	9,808	9,964	9,686	Meubles et appareils ménagers	3
12,300	12,844	13,224	13,316	12,921	13,364	13,668	14,028	14,612	13,918	Autres	4
										Ajustement	5
29,844	30,552	30,936	31,084	30,604	31,060	31,528	31,840	32,364	31,698	Biens semi-durables	6
17,520	18,028	18,240	18,256	18,011	18,268	18,368	18,328	18,532	18,374	Vêtements et chaussures	7
12,324	12,524	12,696	12,828	12,593	12,792	13,160	13,512	13,832	13,324	Autres	8
										Ajustement	9
82,296	83,284	84,604	84,204	83,597	82,880	84,312	84,808	84,512	84,128	Biens non durables	10
34,484	35,172	35,204	34,908	34,942	34,976	35,456	35,828	35,912	35,543	Aliments et boissons non alcoolisées	11
9,004	9,472	9,848	9,804	9,532	9,636	9,728	9,648	9,672	9,671	Carburants et lubrifiants	12
10,444	10,452	10,964	10,860	10,680	9,924	10,452	10,764	10,264	10,351	Électricité, gaz et autres combustibles	13
28,364	28,188	28,588	28,632	28,443	28,344	28,676	28,568	28,664	28,563	Autres	14
										Ajustement	15
135,808	137,896	139,772	141,120	138,649	143,640	145,112	147,388	149,464	146,401	Services	16
51,840	52,420	52,968	53,536	52,691	54,184	54,776	55,424	56,104	55,122	Loyers bruts (imputés et versés)	17
18,472	18,816	19,416	18,756	18,865	18,848	19,132	19,596	20,112	19,422	Restaurants et hôtels	18
668	16	852	648	120	1,668	1,240	1,564	1,828	1,575	Dépense nette à l'étranger	19
64,828	66,644	68,240	68,180	68,373	68,940	69,964	70,804	71,420	70,282	Autres	20
										Ajustement	21
292,228	295,672	300,944	301,068	297,478	303,672	308,976	312,704	316,460	310,453	Ajustement	22
										Dépenses personnelles en biens et services de consommation aux prix de 1986.	23
1990					1991						
millions of dollars					millions de dollars						
53,280	50,968	51,208	50,204	51,415	46,692	49,424	49,488	47,328	48,233	Biens durables	1
26,272	24,580	24,912	23,476	24,810	22,624	24,212	24,256	22,048	23,285	Véhicules automobiles, pièces et réparations	2
10,412	10,148	10,016	10,132	10,177	8,852	9,452	9,392	9,348	9,261	Meubles et appareils ménagers	3
16,596	16,240	16,280	16,596	16,428	15,216	15,760	15,840	15,932	15,687	Autres	4
										Ajustement	5
32,968	32,252	31,932	31,768	32,230	29,488	30,044	29,496	29,396	29,606	Biens semi-durables	6
18,608	18,228	18,072	18,068	18,244	16,388	16,776	16,496	16,340	16,500	Vêtements et chaussures	7
14,360	14,024	13,860	13,700	13,986	13,100	13,268	13,000	13,056	13,106	Autres	8
										Ajustement	9
87,512	88,064	88,008	87,076	87,665	86,816	87,200	86,904	86,924	86,961	Biens non durables	10
37,760	37,880	38,060	38,088	37,947	38,124	38,132	38,164	38,348	38,192	Aliments et boissons non alcoolisées	11
9,880	9,880	9,884	9,480	9,781	9,352	9,768	9,536	9,532	9,547	Carburants et lubrifiants	12
11,324	12,012	11,856	11,596	11,697	11,220	11,624	12,012	11,724	11,645	Électricité, gaz et autres combustibles	13
28,548	28,292	28,208	27,912	28,240	28,120	27,676	27,192	27,320	27,577	Autres	14
										Ajustement	15
166,016	165,808	167,176	168,412	166,853	167,796	170,060	170,156	171,068	169,770	Services	16
62,236	62,988	63,700	64,360	63,321	65,000	65,556	66,048	66,560	65,791	Loyers bruts (imputés et versés)	17
21,996	21,192	20,540	20,276	21,001	19,016	18,928	18,564	18,372	18,720	Restaurants et hôtels	18
3,960	4,288	4,512	4,864	4,406	5,388	6,708	6,504	6,708	6,327	Dépense nette à l'étranger	19
77,824	77,340	78,424	78,912	78,125	78,392	78,868	79,040	79,428	78,932	Autres	20
										Ajustement	21
339,776	337,092	338,324	337,460	338,163	330,792	336,728	336,044	334,716	334,570	Ajustement	22
										Dépenses personnelles en biens et services de consommation aux prix de 1986.	23

TABLE 9. Government Sector Revenue and Expenditure

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No	CANSIM matrix No 006729	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars					millions de dollars				
<b>Revenue</b>											
Direct taxes:											
1	From persons	67,576	64,768	70,036	70,512	68,223	71,100	72,792	78,044	78,524	75,115
2	From corporate and government business enterprises	14,784	15,052	15,180	14,920	14,984	15,292	15,920	14,832	16,208	15,563
3	From non-residents (withholding taxes)	908	1,068	1,308	1,116	1,100	1,196	1,084	1,040	956	1,069
4	Indirect taxes	53,276	54,304	55,316	56,932	54,957	58,632	59,756	57,472	59,296	58,789
5	Other current transfers from persons	3,396	3,616	3,888	3,780	3,670	3,440	3,912	3,836	3,800	3,747
6	Investment income(1)	27,024	28,000	28,272	29,432	28,182	28,420	29,724	30,236	30,244	29,656
7	Total revenue	166,964	166,808	174,000	176,692	171,116	178,080	183,188	185,460	189,028	183,939
<b>Current Expenditure</b>											
8	Current expenditure on goods and services(2)	87,708	88,316	89,312	91,020	89,089	94,304	95,100	95,008	97,664	95,519
Transfer payments:											
9	To persons	52,332	53,048	53,532	55,232	53,536	57,064	57,356	58,188	59,372	57,995
To business:											
10	Subsidies	11,252	12,600	12,604	12,516	12,243	13,060	12,972	9,876	10,400	11,577
11	Capital assistance	3,832	3,832	4,088	4,764	4,129	4,252	4,196	3,188	3,676	3,828
12	To non-residents	1,680	1,532	1,416	1,656	1,571	1,692	1,472	1,772	1,636	1,643
13	Interest on the public debt(1)	31,852	33,900	35,700	37,556	34,752	38,896	40,120	40,256	41,460	40,183
14	Total current expenditure	188,656	193,228	196,652	202,744	195,320	209,268	211,216	208,288	214,208	210,745
15	Saving (line 7 - line 14)	-21,692	-26,420	-22,652	-26,052	-24,204	-31,188	-28,028	-22,828	-25,180	-26,806
16	Add: Capital consumption allowances	6,592	6,712	6,836	6,952	6,773	6,924	7,040	7,144	7,290	7,092
17	Deduct: Investment in fixed capital and inventories	10,740	11,252	11,704	11,944	11,410	12,112	12,644	13,116	13,316	12,822
18	Equals: Net lending(3)	-25,840	-30,960	-27,520	-31,044	-28,841	-36,376	-33,832	-28,800	-31,156	-32,536
		1988					1989				
		millions of dollars					millions de dollars				
<b>Revenue</b>											
Direct taxes:											
1	From persons	105,720	107,688	106,960	108,168	107,134	106,072	113,472	114,332	116,556	112,608
2	From corporate and government business enterprises	17,388	18,468	17,808	15,176	17,210	19,328	18,976	15,948	15,856	17,527
3	From non-residents (withholding taxes)	1,688	1,620	1,612	1,760	1,670	2,244	1,292	1,364	1,248	1,537
4	Indirect taxes	75,724	77,068	79,508	81,784	78,521	82,144	86,012	86,620	87,580	85,589
5	Other current transfers from persons	4,572	4,660	4,588	4,672	4,623	4,840	5,052	4,976	5,012	4,970
6	Investment income(1)	31,076	32,204	32,660	34,580	32,630	34,280	39,004	36,400	35,844	36,382
7	Total revenue	236,168	241,708	243,136	246,140	241,788	248,908	263,808	259,640	262,096	258,613
<b>Current Expenditure</b>											
8	Current expenditure on goods and services(2)	111,228	113,316	115,324	116,300	114,042	119,024	121,676	123,908	124,304	122,228
Transfer payments:											
9	To persons	69,856	70,356	71,788	73,264	71,316	74,056	75,384	75,764	78,552	75,939
To business:											
10	Subsidies	9,744	10,576	12,504	11,212	11,009	10,748	12,172	11,256	10,224	11,100
11	Capital assistance	2,724	2,672	2,176	2,364	2,484	2,648	3,192	2,084	1,908	2,458
12	To non-residents	2,628	2,120	2,680	2,540	2,492	2,772	2,428	2,308	2,076	2,396
13	Interest on the public debt(1)	49,000	49,776	52,076	52,240	50,773	55,036	57,984	59,436	60,224	58,170
14	Total current expenditure	245,180	248,816	256,548	257,920	252,116	264,284	272,836	274,756	277,288	272,291
15	Saving (line 7 - line 14)	-9,012	-7,108	-13,412	-11,780	-10,328	-15,376	-9,028	-15,116	-15,192	-13,678
16	Add: Capital consumption allowances	8,100	8,276	8,440	8,616	8,358	8,762	8,844	9,120	9,240	9,032
17	Deduct: Investment in fixed capital and inventories	13,268	13,664	13,856	14,204	13,748	14,556	14,792	15,708	16,228	15,321
18	Equals: Net lending(3)	-14,180	-12,496	-18,828	-17,368	-15,718	-21,164	-14,876	-21,704	-22,124	-19,967

See footnote(s) at end of statistical tables



TABLEAU 9. Recettes et dépenses du secteur des administrations publiques

(Saisonnalisées au taux annuel)

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006729	N°
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
80,720	85,064	87,104	87,816	85,176	89,860	95,788	96,276	100,088	95,503	<b>Recettes</b>	
14,944	13,936	14,064	15,348	14,573	15,912	16,932	17,832	17,284	16,990	Impôts directs	
										Des particuliers	1
										Des sociétés et des entreprises publiques	2
1,712	1,300	1,192	2,496	1,675	852	1,568	1,124	1,312	1,214	Des non-résidents (retenues fiscales)	3
61,928	64,572	66,120	64,732	64,338	67,716	69,636	73,392	74,716	71,365	Impôts indirects	4
3,608	4,052	4,172	4,140	3,993	4,072	4,272	4,388	4,280	4,253	Autres transferts courants en provenance des particuliers	5
29,964	28,284	28,204	27,496	28,487	27,772	29,140	30,252	31,128	29,573	Revenus de placements(1)	6
192,876	197,208	200,856	202,028	198,242	206,184	217,336	223,264	228,808	218,898	Recettes totales	7
										<b>Dépenses courantes</b>	
98,404	98,644	101,260	102,208	100,129	103,284	105,880	105,688	108,492	105,836	Dépenses courantes en biens et services(2)	8
60,480	60,700	61,760	63,444	61,596	64,132	65,648	67,388	67,720	66,222	Transferts courants:	
										Aux particuliers	9
										Aux entreprises	
10,252	11,552	9,672	10,568	10,511	11,008	13,272	11,176	11,128	11,646	Subventions	10
3,308	3,888	3,748	3,488	3,608	3,372	2,580	2,944	2,368	2,816	Subventions d'équipement	11
1,448	1,800	1,960	1,972	1,795	2,036	1,964	2,116	2,560	2,169	Aux non-résidents	12
40,708	43,936	43,192	43,180	42,754	44,168	45,304	46,588	47,552	45,903	Service de la dette publique(1)	13
214,600	220,520	221,592	224,860	220,393	228,000	234,648	235,900	239,820	234,592	Total des dépenses courantes	14
-21,724	-23,312	-20,736	-22,832	-22,151	-21,816	-17,312	-12,636	-11,012	-15,694	Épargne (ligne 7 - ligne 14)	15
7,268	7,332	7,404	7,480	7,371	7,524	7,620	7,748	7,904	7,699	Plus: Provisions pour consommation de capital	16
14,988	12,744	12,200	12,196	12,532	12,572	12,728	12,880	13,212	12,848	Moins: Investissement en capital fixe et en stocks	17
-27,444	-28,724	-25,532	-27,548	-27,312	-26,864	-22,420	-17,768	-16,320	-20,843	Égale: Prêt net(3)	18
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
123,276	139,368	131,744	133,540	131,982	133,356	133,556	136,616	140,872	136,100	<b>Recettes</b>	
17,316	16,836	16,152	14,856	16,290	13,964	14,164	14,340	13,776	14,061	Impôts directs:	
										Des particuliers	1
										Des sociétés et des entreprises publiques	2
1,752	2,176	1,580	1,368	1,719	1,316	1,084	1,388	1,280	1,267	Des non-résidents (retenues fiscales)	3
89,536	90,144	88,744	77,844	86,567	92,608	95,160	95,876	97,536	95,295	Impôts indirects	4
3,264	3,408	3,356	3,480	3,377	3,500	3,640	3,700	3,684	3,631	Autres transferts courants en provenance des particuliers	5
35,664	35,956	37,712	38,884	37,054	35,924	37,400	37,676	37,812	37,203	Revenus de placements(1)	6
270,808	287,888	279,288	269,972	276,989	280,668	285,004	289,596	294,960	287,557	Recettes totales	7
										<b>Dépenses courantes</b>	
127,596	130,232	133,436	136,068	131,833	135,732	137,876	139,856	140,748	138,553	Dépenses courantes en biens et services(2)	8
80,488	81,628	83,664	88,412	83,548	89,516	96,280	98,388	98,776	95,740	Transferts courants:	
										Aux particuliers	9
										Aux entreprises	
12,176	12,196	10,376	11,108	11,464	14,628	15,584	16,276	12,940	14,857	Subventions	10
2,360	2,300	1,996	1,972	2,157	2,524	2,120	2,168	1,892	2,176	Subventions d'équipement	11
5,248	2,224	2,076	2,580	3,032	2,784	2,752	2,108	3,080	2,681	Aux non-résidents	12
61,164	62,416	64,080	64,660	63,080	65,892	65,132	64,988	64,516	65,132	Service de la dette publique(1)	13
289,032	290,996	295,628	304,800	295,114	311,076	319,744	323,784	321,952	319,139	Total des dépenses courantes	14
-18,224	-3,108	-16,340	-34,828	-18,125	-30,408	-34,740	-34,188	-26,992	-31,582	Épargne (ligne 7 - ligne 14)	15
9,476	9,648	9,832	10,016	9,743	10,152	10,312	10,460	10,620	10,386	Plus: Provisions pour consommation de capital	16
10,820	16,852	17,088	17,472	17,058	16,624	16,796	16,340	16,000	16,440	Moins: Investissement en capital fixe et en stocks	17
-25,568	-10,312	-23,596	-42,284	-25,440	-36,880	-41,224	-40,068	-32,372	-37,636	Égale: Prêt net(3)	18

Pour note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 10. Federal Government Revenue and Expenditure

Seasonally Adjusted at Annual Rate

No.	CANSIM matrix No 006730	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars					millions de dollars				
	<b>Revenue</b>										
	Direct taxes:										
1	From persons	37,160	34,288	38,212	40,560	37,555	39,100	42,972	45,064	43,652	42,697
2	From corporate and government business enterprises	11,164	11,352	11,480	11,280	11,319	11,456	11,888	10,984	12,016	11,586
3	Tax collections	9,284	10,624	11,656	10,728	10,573	13,076	11,676	12,000	11,768	12,130
4	From non-residents (withholding taxes)	908	1,068	1,308	1,116	1,100	1,196	1,084	1,040	956	1,069
5	Indirect taxes	17,592	17,640	17,888	19,376	18,124	20,152	19,952	17,328	18,156	18,897
6	Other current transfers from persons	16	16	20	20	18	16	24	24	24	22
7	Investment income(1)	7,028	7,620	6,900	7,384	7,233	7,316	7,884	7,988	7,732	7,730
8	Total revenue	73,868	71,984	75,808	79,736	75,349	79,236	83,804	82,428	82,536	82,001
	<b>Current Expenditure</b>										
9	Current expenditure on goods and services(2)	21,124	20,904	20,980	21,512	21,130	23,400	23,592	22,696	23,904	23,398
10	(of which: defence)	8,392	8,152	8,056	7,596	8,049	9,712	9,472	9,208	9,336	9,432
	Transfer payments:										
11	To persons	28,584	29,356	30,240	30,616	29,699	31,596	31,944	31,452	31,960	31,738
	To business:										
12	Subsidies	6,652	7,556	7,616	8,068	7,473	8,440	8,124	4,512	4,400	6,369
13	Capital assistance	3,188	3,140	3,304	3,844	3,369	3,492	3,152	2,404	2,888	2,984
14	To non-residents	1,652	1,504	1,388	1,628	1,543	1,660	1,440	1,736	1,600	1,609
	To other levels of government:										
15	To provinces	20,424	18,792	18,792	19,600	19,402	23,132	19,984	21,512	20,332	21,240
16	To local	524	476	548	464	503	540	516	476	492	506
17	Interest on the public debt(1)	18,896	20,172	21,560	22,960	20,897	23,792	24,672	24,696	25,320	24,620
18	Total current expenditure	101,044	101,900	104,428	108,692	104,016	116,052	113,424	109,484	110,896	112,484
19	<b>Saving (line 8 - line 18)</b>	<b>-27,176</b>	<b>-29,916</b>	<b>-28,620</b>	<b>-28,956</b>	<b>-28,667</b>	<b>-36,816</b>	<b>-29,620</b>	<b>-27,056</b>	<b>-28,360</b>	<b>-30,463</b>
20	Add: Capital consumption allowances	1,112	1,140	1,168	1,196	1,154	1,200	1,224	1,248	1,272	1,250
21	Deduct: Investment in fixed capital and inventories	2,184	2,460	2,720	2,680	2,511	2,116	2,264	2,240	2,168	2,147
22	<b>Equals: Net lending(3)</b>	<b>-28,248</b>	<b>-31,236</b>	<b>-30,172</b>	<b>-30,440</b>	<b>-30,024</b>	<b>-37,732</b>	<b>-30,660</b>	<b>-28,048</b>	<b>-29,256</b>	<b>-31,424</b>
		1988					1989				
		millions of dollars					millions de dollars				
	<b>Revenue</b>										
	Direct taxes:										
1	From persons	59,732	59,300	59,772	60,176	59,745	59,444	64,036	64,008	64,508	62,999
2	From corporate and government business enterprises	11,756	12,520	11,964	10,180	11,605	13,432	12,384	10,972	11,052	11,960
3	Tax collections	9,484	10,956	10,532	9,408	10,095	14,752	13,520	11,132	12,840	13,061
4	From non-residents (withholding taxes)	1,688	1,620	1,612	1,760	1,670	2,244	1,292	1,364	1,248	1,537
5	Indirect taxes	24,872	24,832	26,312	27,172	25,797	27,144	28,736	28,928	29,480	28,572
6	Other current transfers from persons	24	24	24	24	24	40	32	32	32	34
7	Investment income(1)	8,984	9,980	10,660	10,968	10,148	10,508	11,268	12,044	11,592	11,353
8	Total revenue	107,056	108,276	110,344	110,280	108,989	112,812	117,748	117,348	117,912	116,455
	<b>Current Expenditure</b>										
9	Current expenditure on goods and services(2)	25,740	25,444	25,604	25,684	25,618	26,644	27,948	28,104	27,616	27,578
10	(of which: defence)	11,056	10,288	10,200	10,176	10,430	11,588	11,060	11,156	11,132	11,234
	Transfer payments:										
11	To persons	35,728	35,820	36,172	37,000	36,180	36,924	37,772	37,960	39,188	37,961
	To business:										
12	Subsidies	4,596	5,412	6,512	5,936	5,614	4,828	5,876	4,752	4,536	4,998
13	Capital assistance	1,828	1,904	1,116	1,512	1,590	1,828	2,368	1,248	1,120	1,641
14	To non-residents	2,568	2,060	2,620	2,480	2,432	2,704	2,356	2,236	2,004	2,325
	To other levels of government:										
15	To provinces	23,412	24,048	23,692	25,016	24,042	23,548	24,928	25,016	25,284	24,694
16	To local	644	624	604	740	653	804	884	636	1,000	831
17	Interest on the public debt(1)	30,244	30,812	32,536	33,160	31,688	35,032	37,292	38,244	38,860	37,357
18	Total current expenditure	124,760	126,124	128,856	131,528	127,817	132,312	139,424	138,196	139,608	137,385
19	<b>Saving (line 8 - line 18)</b>	<b>-17,704</b>	<b>-17,848</b>	<b>-18,512</b>	<b>-21,248</b>	<b>-18,828</b>	<b>-19,500</b>	<b>-21,676</b>	<b>-20,848</b>	<b>-21,696</b>	<b>-20,930</b>
20	Add: Capital consumption allowances	1,384	1,408	1,432	1,464	1,422	1,492	1,520	1,548	1,576	1,584
21	Deduct: Investment in fixed capital and inventories	2,020	2,072	2,132	2,340	2,141	2,284	2,168	2,344	2,136	2,230
22	<b>Equals: Net lending(3)</b>	<b>-18,340</b>	<b>-18,512</b>	<b>-19,212</b>	<b>-22,124</b>	<b>-19,547</b>	<b>-20,292</b>	<b>-22,324</b>	<b>-21,644</b>	<b>-22,256</b>	<b>-21,629</b>

See footnote(s) at end of statistical tables

TABLEAU 10. Recettes et dépenses de l'administration fédérale

Saisonnalisées au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006730	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
45,636	49,464	50,360	50,488	48,987	50,968	54,164	53,964	56,628	53,931	<b>Recettes</b>	
10,812	9,884	9,872	10,640	10,302	11,072	11,840	12,504	12,040	11,864	Impôts directs	1
11,600	10,552	9,536	10,744	10,608	10,292	10,372	11,396	11,468	10,882	Des particuliers	2
1,712	1,300	1,192	2,496	1,675	852	1,568	1,124	1,312	1,214	Des sociétés et des entreprises publiques	3
19,696	21,244	22,780	20,916	21,159	22,596	22,684	24,436	24,992	23,677	Impôts perçus	4
24	20	24	24	23	24	24	24	28	25	Des non-résidents (retenues fiscales)	3
										Impôts indirects	5
8,216	8,380	8,204	8,032	8,208	7,764	8,588	8,752	9,792	8,724	Autres transferts courants en provenance des particuliers	6
86,096	90,292	92,432	92,596	90,354	93,276	98,868	100,804	104,792	99,435	Revenus de placements(1)	7
										<b>Recettes totales</b>	8
										<b>Dépenses courantes</b>	
23,104	23,568	24,880	23,828	23,845	23,832	24,644	24,132	24,980	24,397	Dépenses courantes en biens et services(2)	9
8,712	9,176	9,844	9,736	9,367	9,160	9,588	9,604	9,956	9,577	(dont: défense)	10
32,004	32,904	33,240	34,616	33,191	33,508	33,660	35,324	34,572	34,266	Transferts courants:	
										Aux particuliers	11
3,876	5,964	4,332	5,324	4,874	5,548	8,004	5,752	6,596	6,475	Aux entreprises:	
2,404	2,584	2,352	2,452	2,448	2,276	1,792	2,008	1,524	1,900	Subventions	12
1,408	1,760	1,920	1,932	1,755	1,988	1,912	2,064	2,508	2,118	Subventions d'équipement	13
										Aux non-résidents	14
19,300	21,232	20,560	21,164	20,564	20,604	22,024	22,552	23,108	22,072	À d'autres niveaux d'administration publique:	
472	480	580	568	525	472	600	668	720	615	Aux administrations provinciales	15
24,524	27,100	26,216	26,588	26,107	26,696	27,104	27,920	29,484	27,801	Aux administrations locales	16
107,092	115,592	114,080	116,472	113,309	114,924	119,740	120,420	123,492	119,644	Service de la dette publique(1)	17
										<b>Total des dépenses courantes</b>	18
-20,996	-25,300	-21,648	-23,876	-22,955	-21,648	-20,872	-19,616	-18,700	-20,209	<b>Épargne (ligne 8 - ligne 18)</b>	19
1,276	1,288	1,300	1,312	1,294	1,312	1,328	1,344	1,360	1,336	Plus: Provisions pour consommation de capital	20
1,952	2,028	1,836	2,008	1,956	1,804	1,796	1,748	1,976	1,831	Moins: Investissement en capital fixe et en stocks	21
-21,672	-26,040	-22,184	-24,572	-23,617	-22,140	-21,340	-20,020	-19,316	-20,704	<b>Égale: Prêt net(3)</b>	22
millions of dollars - millions de dollars											
69,284	77,080	73,336	73,324	73,256	74,616	72,896	76,940	78,736	75,797	<b>Recettes</b>	
11,716	11,104	10,816	9,904	10,885	9,388	9,932	10,000	9,424	9,686	Impôts directs:	
14,304	12,324	12,800	11,556	12,746	10,712	10,992	10,052	9,400	10,139	Des particuliers	1
1,752	2,176	1,580	1,368	1,719	1,316	1,084	1,388	1,280	1,267	Des sociétés et des entreprises publiques	2
29,780	30,016	28,496	17,540	26,458	31,508	32,228	32,292	32,848	32,219	Impôts perçus	3
32	32	32	32	32	32	36	32	32	33	Des non-résidents (retenues fiscales)	4
										Impôts indirects	5
11,416	12,220	12,608	13,000	12,311	11,992	12,356	12,884	12,720	12,488	Autres transferts courants en provenance des particuliers	6
123,980	132,628	126,868	115,168	124,661	128,852	128,532	133,536	135,040	131,490	Revenus de placements(1)	7
										<b>Recettes totales</b>	8
										<b>Dépenses courantes</b>	
28,764	29,664	30,732	31,900	30,265	28,712	30,684	30,592	30,516	30,126	Dépenses courantes en biens et services(2)	9
11,184	11,864	12,648	13,192	12,222	10,584	12,560	11,712	10,720	11,244	(dont: défense)	10
40,104	40,824	42,220	45,748	42,224	45,272	50,320	51,448	50,820	49,465	Transferts courants:	
										Aux particuliers	11
4,836	5,300	4,056	4,856	4,762	7,136	8,400	8,856	6,072	7,616	Aux entreprises:	
1,552	1,560	1,152	1,136	1,350	1,632	1,364	1,328	1,036	1,340	Subventions	12
5,168	2,144	1,992	2,496	2,950	2,696	2,660	2,016	2,988	2,590	Subventions d'équipement	13
										Aux non-résidents	14
24,892	24,692	27,176	26,700	25,865	25,440	25,680	27,264	27,728	26,528	À d'autres niveaux d'administration publique:	
1,008	884	868	844	901	928	984	820	864	899	Aux administrations provinciales	15
39,944	40,228	41,868	42,584	41,156	43,148	41,748	41,660	40,704	41,815	Aux administrations locales	16
146,268	145,296	150,064	156,264	149,473	154,964	161,840	163,984	160,728	160,379	Service de la dette publique(1)	17
										<b>Total des dépenses courantes</b>	18
-22,288	-12,668	-23,196	-41,096	-24,812	-26,112	-33,308	-30,448	-25,688	-28,889	<b>Épargne (ligne 8 - ligne 18)</b>	19
1,608	1,636	1,668	1,696	1,652	1,728	1,756	1,784	1,816	1,771	Plus: Provisions pour consommation de capital	20
2,412	2,368	2,372	2,344	2,374	2,512	2,584	2,540	2,328	2,491	Moins: Investissement en capital fixe et en stocks	21
-23,092	-13,400	-23,900	-41,744	-25,534	-26,896	-34,136	-31,204	-26,200	-29,609	<b>Égale: Prêt net(3)</b>	22

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques



TABLE 11. Provincial Government Revenue and Expenditure

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 006731	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
	<b>Revenue</b>										
	Direct taxes:										
1	From persons	24,780	24,864	25,932	26,524	25,525	26,648	24,440	27,236	28,564	26,722
2	From corporate and government business enterprises	3,620	3,700	3,700	3,640	3,665	3,836	4,032	3,848	4,192	3,977
3	Tax Collections	2,972	3,320	3,448	3,864	3,386	3,796	2,996	3,916	4,260	3,742
4	Indirect taxes	21,268	22,208	22,940	23,056	22,368	23,080	24,376	24,692	25,688	24,459
5	Other current transfers from persons	3,120	3,340	3,604	3,492	3,389	3,144	3,608	3,532	3,492	3,444
6	Investment income(1)	15,176	15,276	16,052	16,532	15,759	15,528	16,192	16,536	16,800	16,264
	Transfer payments from other levels of government:										
7	From federal	20,424	18,792	18,792	19,600	19,402	23,132	19,984	21,512	20,332	21,240
8	From local	180	116	108	112	129	120	76	80	80	89
9	Total revenue	88,568	88,296	91,128	92,956	90,237	95,488	92,708	97,436	99,148	96,195
	<b>Current Expenditure</b>										
10	Current expenditure on goods and services(2)	27,480	27,764	28,332	28,852	28,107	29,896	29,672	29,860	30,868	30,074
	Transfer payments:										
11	To persons	17,488	17,256	16,868	18,092	17,426	18,340	17,980	19,308	19,868	18,874
	To business:										
12	Subsidies	4,012	4,460	4,404	3,860	4,184	4,020	4,248	4,768	5,404	4,610
13	Capital assistance	644	692	784	920	760	760	1,044	784	788	844
	To other levels of government:										
14	To local	17,000	15,172	14,732	16,820	15,931	18,148	17,052	15,684	17,248	17,033
15	To hospitals	13,512	13,780	13,392	13,388	13,518	13,760	14,132	14,776	14,740	14,352
16	Interest on the public debt(1)	9,872	10,608	10,956	11,340	10,694	11,772	12,028	12,088	12,624	12,126
17	Total current expenditure	90,008	89,732	89,468	93,272	90,620	96,696	96,156	97,268	101,540	97,915
18	<b>Saving (line 9 - line 17)</b>	-1,440	-1,436	1,660	-316	-383	-1,208	-3,448	168	-2,392	-1,720
19	Add: Capital consumption allowances	2,332	2,360	2,392	2,424	2,377	2,384	2,420	2,448	2,472	2,451
20	Deduct: Investment in fixed capital	3,568	3,704	3,816	3,960	3,762	4,380	4,688	4,848	4,964	4,725
21	<b>Equals: Net lending(3)</b>	-2,676	-2,780	236	-1,852	-1,768	-3,204	-5,716	-2,232	-4,884	-4,009
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
	<b>Revenue</b>										
	Direct taxes:										
1	From persons	38,448	40,580	39,456	39,328	39,453	38,096	40,744	41,404	42,984	40,807
2	From corporate and government business enterprises	5,632	5,948	5,844	4,996	5,605	5,896	6,592	4,976	4,804	5,567
3	Tax Collections	4,428	5,652	5,652	4,864	5,749	7,260	5,632	5,920	6,356	6,292
4	Indirect taxes	31,188	32,148	32,728	33,812	32,469	33,852	35,816	35,908	36,008	35,396
5	Other current transfers from persons	4,148	4,236	4,164	4,240	4,197	4,384	4,604	4,528	4,568	4,521
6	Investment income(1)	15,780	15,432	15,384	16,584	15,795	16,980	20,384	17,396	16,880	17,910
	Transfer payments from other levels of government:										
7	From federal	23,412	24,048	23,692	25,016	24,042	23,548	24,928	25,016	25,284	24,694
8	From local	132	100	96	92	105	80	92	92	88	88
9	Total revenue	118,740	122,492	121,364	124,068	121,666	122,836	133,160	129,320	130,616	128,983
	<b>Current Expenditure</b>										
10	Current expenditure on goods and services(2)	36,680	37,112	37,784	38,100	37,419	38,448	39,232	39,796	39,824	39,325
	Transfer payments:										
11	To persons	22,688	22,912	23,564	23,940	23,276	24,188	24,396	24,420	25,656	24,665
	To business:										
12	Subsidies	4,452	4,468	5,292	4,576	4,697	5,136	5,512	5,720	4,900	5,317
13	Capital assistance	896	768	1,060	852	894	820	824	836	788	817
	To other levels of government:										
14	To local	19,968	20,240	21,040	20,592	20,460	21,124	21,500	21,524	21,660	21,452
15	To hospitals	17,764	17,056	18,280	17,648	17,687	19,000	18,580	19,832	19,624	19,259
16	Interest on the public debt(1)	15,220	15,424	15,976	15,496	15,529	16,408	17,088	17,480	17,548	17,131
17	Total current expenditure	117,668	117,980	122,996	121,204	119,962	125,124	127,132	129,608	130,000	127,905
18	<b>Saving (line 9 - line 17)</b>	1,072	4,512	-1,632	2,864	1,704	-2,288	6,028	-288	616	1,017
19	Add: Capital consumption allowances	2,660	2,704	2,748	2,792	2,726	2,832	2,880	2,924	2,968	2,981
20	Deduct: Investment in fixed capital	4,268	4,344	4,372	4,420	4,351	4,800	4,880	5,188	5,468	5,034
21	<b>Equals: Net lending(3)</b>	-536	2,872	-3,256	1,236	79	-4,256	4,028	-2,552	-1,884	-1,166

See footnote(s) at end of statistical tables

TABLEAU 11. Recettes et dépenses des administrations provinciales

Désaisonnalisées au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006731	N°
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
29,240	29,636	30,356	30,540	29,943	31,928	34,508	34,992	36,332	34,440	<b>Recettes</b>	
4,132	4,052	4,192	4,708	4,271	4,840	5,092	5,328	5,244	5,126	Impôts directs	
4,120	3,644	3,676	4,480	3,980	3,852	4,120	4,644	4,500	4,279	Des particuliers	1
25,504	26,572	26,552	26,976	26,401	27,116	28,628	30,268	30,644	29,164	Des sociétés et des entreprises publiques	2
3,260	3,708	3,824	3,788	3,645	3,704	3,904	4,020	3,900	3,882	Impôts perçus	3
										Impôts indirects	4
15,944	13,972	14,000	13,436	14,338	13,960	14,324	15,256	14,892	14,608	Autres transferts courants en provenance des particuliers	5
										Revenus de placements(1)	6
19,300	21,232	20,560	21,164	20,564	20,604	22,024	22,552	23,108	22,072	Transferts courants en provenance d'autres niveaux d'administration publique:	
76	124	112	116	107	132	100	104	96	108	De l'administration fédérale	7
97,456	99,296	99,596	100,728	99,269	102,284	108,580	112,520	114,216	109,400	Des administrations locales	8
										<b>Recettes totales</b>	9
32,116	31,324	31,876	33,048	32,091	33,728	33,856	33,732	34,768	34,021	<b>Dépenses courantes</b>	
										Dépenses courantes en biens et services(2)	10
20,320	19,496	20,056	20,204	20,019	20,856	21,800	21,472	22,324	21,613	Transferts courants:	
										Aux particuliers	11
5,720	4,932	4,684	4,584	4,980	4,808	4,616	4,772	3,876	4,518	Aux entreprises:	
904	1,304	1,396	1,036	1,160	1,096	788	936	844	916	Subventions	12
										Subventions d'équipement	13
18,564	18,528	16,620	18,856	18,142	20,412	17,372	18,188	20,120	19,023	À d'autres niveaux d'administration publique:	
14,740	16,044	15,740	15,656	15,545	16,088	16,148	16,232	16,264	16,183	Aux administrations locales	14
12,868	13,476	13,548	13,152	13,261	14,080	14,732	15,160	14,532	14,626	Aux hôpitaux	15
105,232	105,104	103,920	106,536	105,198	111,068	109,312	110,492	112,728	110,900	Service de la dette publique(1)	16
										<b>Total des dépenses courantes</b>	17
- 7,776	- 5,808	- 4,324	- 5,808	- 5,929	- 8,784	- 732	2,028	1,488	- 1,500	<b>Épargne (ligne 9 - ligne 17)</b>	18
2,476	2,484	2,500	2,516	2,494	2,512	2,532	2,564	2,608	2,554	Plus: Provisions pour consommation de capital	19
4,756	4,596	4,404	4,308	4,516	4,196	4,340	4,472	4,528	4,384	Moins: Investissement en capital fixe	20
- 10,056	- 7,920	- 6,228	- 7,600	- 7,951	- 10,468	- 2,540	120	- 432	- 3,330	<b>Égale: Prêt net(3)</b>	21
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
43,788	52,468	48,520	49,656	48,608	47,796	49,752	48,804	51,472	49,456	<b>Recettes</b>	
5,600	5,732	5,336	4,952	5,405	4,576	4,232	4,340	4,352	4,375	Impôts directs	
7,460	6,816	5,504	5,584	6,341	4,408	4,484	4,732	5,596	4,805	Des particuliers	1
37,224	37,328	37,256	37,188	37,249	36,372	37,700	38,096	39,088	37,814	Des sociétés et des entreprises publiques	2
2,780	2,924	2,872	3,004	2,895	2,976	3,112	3,176	3,164	3,107	Impôts perçus	3
										Impôts indirects	4
17,136	16,108	17,640	18,308	17,298	16,464	17,224	17,452	17,324	17,116	Autres transferts courants en provenance des particuliers	5
										Revenus de placements(1)	6
24,892	24,692	27,176	26,700	25,865	25,440	25,680	27,264	27,728	26,528	Transferts courants en provenance d'autres niveaux d'administration publique:	
84	92	92	92	90	88	96	96	96	94	De l'administration fédérale	7
131,504	139,344	138,892	139,900	137,410	133,712	137,796	139,228	143,224	138,490	Des administrations locales	8
										<b>Recettes totales</b>	9
41,416	41,008	42,164	43,096	41,921	44,748	44,144	44,832	45,432	44,789	<b>Dépenses courantes</b>	
										Dépenses courantes en biens et services(2)	10
25,920	26,000	26,268	27,100	26,322	28,096	29,112	29,792	30,316	29,329	Transferts courants:	
										Aux particuliers	11
6,516	6,072	5,496	5,428	5,878	6,676	6,368	6,596	6,044	6,421	Aux entreprises:	
808	740	844	836	807	892	756	840	856	836	Subventions	12
										Subventions d'équipement	13
22,164	22,496	23,160	24,192	23,003	25,012	25,184	25,684	27,680	25,890	À d'autres niveaux d'administration publique:	
20,476	20,416	20,472	20,732	20,524	21,320	22,708	22,388	22,588	22,251	Aux administrations locales	14
17,444	18,388	18,376	18,208	18,104	18,736	19,344	19,260	19,708	19,262	Aux hôpitaux	15
134,744	135,120	136,780	139,592	136,559	145,480	147,616	149,392	152,624	148,778	Service de la dette publique(1)	16
										<b>Total des dépenses courantes</b>	17
- 3,240	4,224	2,112	308	851	- 11,768	- 9,820	- 10,164	- 9,400	- 10,288	<b>Épargne (ligne 9 - ligne 17)</b>	18
3,016	3,060	3,112	3,156	3,086	3,216	3,276	3,336	3,392	3,305	Plus: Provisions pour consommation de capital	19
2,480	5,484	5,552	5,676	5,543	5,492	5,588	5,436	5,400	5,479	Moins: Investissement en capital fixe	20
- 5,684	1,800	- 328	- 2,212	- 1,606	- 14,044	- 12,132	- 12,264	- 11,408	- 12,462	<b>Égale: Prêt net(3)</b>	21

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 12. Local Government Revenue and Expenditure

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 006732	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
<b>Revenue</b>											
1	Indirect taxes(1)	14,416	14,456	14,488	14,500	14,465	15,400	15,428	15,452	15,452	15,433
2	Other current transfers from persons	192	192	192	192	192	196	196	196	200	197
3	Investment income(2)	1,072	1,180	1,276	1,348	1,219	1,368	1,360	1,360	1,340	1,357
Transfer payments from other levels of government:											
4	From federal	524	476	548	464	503	540	516	476	492	506
5	From provinces	17,000	15,172	14,732	16,820	15,931	18,148	17,052	15,684	17,248	17,033
6	<b>Total revenue</b>	<b>33,204</b>	<b>31,476</b>	<b>31,236</b>	<b>33,324</b>	<b>32,310</b>	<b>35,652</b>	<b>34,552</b>	<b>33,168</b>	<b>34,732</b>	<b>34,526</b>
<b>Current Expenditure</b>											
7	Current expenditure on goods and services(3)	26,468	26,708	26,888	27,400	26,866	27,660	27,924	28,440	28,872	28,224
Transfer payments:											
8	To persons	820	896	756	776	812	860	964	816	824	866
9	To business: Subsidies	588	584	584	588	586	600	600	596	596	598
To other levels of government:											
10	To provinces	180	116	108	112	129	120	76	80	80	89
11	To hospitals	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
12	Interest on the public debt(2)	2,944	2,976	3,036	3,104	3,015	3,176	3,264	3,312	3,352	3,276
13	<b>Total current expenditure</b>	<b>31,020</b>	<b>31,300</b>	<b>31,392</b>	<b>32,000</b>	<b>31,428</b>	<b>32,436</b>	<b>32,848</b>	<b>33,264</b>	<b>33,744</b>	<b>33,072</b>
14	<b>Saving (line 6 - line 13)</b>	<b>2,184</b>	<b>176</b>	<b>-156</b>	<b>1,324</b>	<b>882</b>	<b>3,216</b>	<b>1,704</b>	<b>-96</b>	<b>988</b>	<b>1,454</b>
15	Add: Capital consumption allowances	2,544	2,596	2,644	2,684	2,617	2,680	2,716	2,752	2,800	2,737
16	Deduct: Investment in fixed capital	4,116	4,204	4,260	4,376	4,239	4,804	5,056	5,188	5,256	5,077
17	<b>Equals: Net lending(4)</b>	<b>612</b>	<b>-1,432</b>	<b>-1,772</b>	<b>-368</b>	<b>-740</b>	<b>1,092</b>	<b>-636</b>	<b>-2,532</b>	<b>-1,468</b>	<b>-888</b>
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
<b>Revenue</b>											
1	Indirect taxes(1)	19,664	20,088	20,468	20,800	20,255	21,148	21,460	21,784	22,092	21,621
2	Other current transfers from persons	272	272	272	276	273	272	272	272	264	270
3	Investment income(2)	1,444	1,492	1,548	1,580	1,516	1,672	1,620	1,592	1,612	1,624
Transfer payments from other levels of government:											
4	From federal	644	624	604	740	653	804	884	636	1,000	831
5	From provinces	19,968	20,240	21,040	20,592	20,460	21,124	21,500	21,524	21,660	21,452
6	<b>Total revenue</b>	<b>41,992</b>	<b>42,716</b>	<b>43,932</b>	<b>43,988</b>	<b>43,157</b>	<b>45,020</b>	<b>45,736</b>	<b>45,808</b>	<b>46,628</b>	<b>45,798</b>
<b>Current Expenditure</b>											
7	Current expenditure on goods and services(3)	33,108	33,656	34,368	35,112	34,061	36,216	36,652	37,316	37,928	37,028
Transfer payments:											
8	To persons	1,104	1,132	1,176	1,204	1,154	1,244	1,276	1,312	1,352	1,296
9	To business: Subsidies	696	696	700	700	698	784	784	784	788	785
To other levels of government:											
10	To provinces	132	100	96	92	105	80	92	92	88	88
11	To hospitals	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
12	Interest on the public debt(2)	3,376	3,376	3,404	3,420	3,394	3,432	3,436	3,544	3,628	3,510
13	<b>Total current expenditure</b>	<b>38,436</b>	<b>38,980</b>	<b>39,764</b>	<b>40,548</b>	<b>39,432</b>	<b>41,776</b>	<b>42,260</b>	<b>43,068</b>	<b>43,804</b>	<b>42,727</b>
14	<b>Saving (line 6 - line 13)</b>	<b>3,556</b>	<b>3,736</b>	<b>4,168</b>	<b>3,440</b>	<b>3,725</b>	<b>3,244</b>	<b>3,476</b>	<b>2,740</b>	<b>2,824</b>	<b>3,071</b>
15	Add: Capital consumption allowances	3,200	3,284	3,360	3,432	3,319	3,488	3,560	3,636	3,716	3,600
16	Deduct: Investment in fixed capital	5,952	6,212	6,300	6,388	6,213	6,432	6,656	7,056	7,468	6,999
17	<b>Equals: Net lending(4)</b>	<b>804</b>	<b>808</b>	<b>1,228</b>	<b>484</b>	<b>831</b>	<b>300</b>	<b>380</b>	<b>-680</b>	<b>-928</b>	<b>-432</b>

See footnote(s) at end of statistical tables.



TABLEAU 12. Recettes et dépenses des administrations locales

Désaisonnalisées au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006732	N°
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
16,728	16,756	16,788	16,840	16,778	18,004	18,324	18,688	19,080	18,524	<b>Recettes</b>	
224	224	224	224	224	232	232	232	236	233	Impôts indirects(1)	1
1,340	1,344	1,352	1,372	1,352	1,400	1,412	1,396	1,412	1,405	Autres transferts courants en provenance des particuliers.	2
										Revenus de placements(2)	3
472	480	580	568	525	472	600	668	720	615	Transferts courants en provenance d'autres niveaux d'administration publique:	
18,564	18,528	16,620	18,856	18,142	20,412	17,372	18,188	20,120	19,023	De l'administration fédérale	4
37,328	37,332	35,564	37,860	37,021	40,520	37,940	39,172	41,568	39,800	Des administrations provinciales	5
										<b>Recettes totales</b>	6
										<b>Dépenses courantes</b>	
28,960	29,296	29,856	30,040	29,538	30,620	31,568	31,900	32,284	31,593	Dépenses courantes en biens et services(3)	7
936	924	992	1,004	964	1,016	1,032	1,088	1,124	1,065	Transferts courants:	
656	656	656	660	657	652	652	652	656	653	Aux particuliers	8
										Aux entreprises:	
76	124	112	116	107	132	100	104	96	108	Subventions	9
20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	À d'autres niveaux d'administration publique:	
3,160	3,208	3,268	3,276	3,228	3,232	3,308	3,344	3,372	3,314	Aux administrations provinciales	10
33,808	34,228	34,904	35,116	34,514	35,672	36,680	37,108	37,552	36,753	Aux hôpitaux	11
3,520	3,104	660	2,744	2,507	4,848	1,260	2,064	4,016	3,047	Service de la dette publique(2)	12
2,792	2,820	2,848	2,884	2,836	2,916	2,960	3,024	3,100	3,000	<b>Total des dépenses courantes</b>	13
5,304	5,140	5,000	4,908	5,088	5,584	5,576	5,612	5,640	5,603	<b>Épargne (ligne 6 - ligne 13)</b>	14
1,008	784	-1,492	720	255	2,180	-1,356	-524	1,476	444	Plus: Provisions pour consommation de capital	15
										Moins: Investissement en capital fixe	16
										<b>Égale: Prêt net(4)</b>	17
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
22,532	22,800	22,992	23,116	22,860	24,728	25,232	25,488	25,600	25,262	<b>Recettes</b>	
292	292	292	284	290	316	316	316	312	315	Impôts indirects(1)	1
1,636	1,680	1,732	1,792	1,710	1,824	1,832	1,832	1,852	1,835	Autres transferts courants en provenance des particuliers.	2
										Revenus de placements(2)	3
1,008	884	868	844	901	928	984	820	864	899	Transferts courants en provenance d'autres niveaux d'administration publique:	
22,164	22,496	23,160	24,192	23,003	25,012	25,184	25,684	27,680	25,890	De l'administration fédérale	4
47,632	48,152	49,044	50,228	48,764	52,808	53,548	54,140	56,308	54,201	Des administrations provinciales	5
										<b>Recettes totales</b>	6
										<b>Dépenses courantes</b>	
38,368	39,768	40,308	40,824	39,817	41,552	42,064	42,936	43,520	42,518	Dépenses courantes en biens et services(3)	7
1,472	1,548	1,680	1,832	1,633	2,000	2,060	2,120	2,376	2,139	Transferts courants:	
824	824	824	824	824	816	816	824	824	820	Aux particuliers	8
										Aux entreprises:	
84	92	92	92	90	88	96	96	96	94	Subventions	9
20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	À d'autres niveaux d'administration publique:	
3,588	3,612	3,644	3,668	3,628	3,808	3,840	3,868	3,892	3,852	Aux administrations provinciales	10
44,356	45,864	46,568	47,260	46,012	48,284	48,896	49,864	50,728	49,443	Aux hôpitaux	11
3,276	2,288	2,476	2,968	2,752	4,524	4,652	4,276	5,580	4,758	Service de la dette publique(2)	12
2,738	3,864	3,936	4,020	3,902	4,040	4,084	4,120	4,168	4,103	<b>Total des dépenses courantes</b>	13
7,800	7,864	8,020	8,252	7,984	7,452	7,448	7,244	7,140	7,321	<b>Épargne (ligne 6 - ligne 13)</b>	14
-736	-1,712	-1,608	-1,264	-1,330	1,112	1,288	1,152	2,608	1,540	Plus: Provisions pour consommation de capital	15
										Moins: Investissement en capital fixe	16
										<b>Égale: Prêt net(4)</b>	17

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.



TABLEAU 13. Recettes et dépenses des hôpitaux

Désaisonnalisées au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006733	N°	
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année			
millions of dollars - millions de dollars												
											<b>Recettes</b>	
100	100	100	104	101	112	112	112	116	113		Autres transferts courants en provenance des particuliers	1
108	104	104	108	106	116	104	100	112	108		Revenus de placements(1)	2
14,740	16,044	15,740	15,656	15,545	16,088	16,148	16,232	16,264	16,183		Transferts courants en provenance d'autres niveaux d'administration publique	3
20	20	20	20	20	20	20	20	20	20		Des administrations provinciales	4
14,968	16,268	15,964	15,888	15,772	16,336	16,384	16,464	16,512	16,424		Des administrations locales	5
											<b>Recettes totales</b>	
											<b>Dépenses courantes</b>	
14,048	14,332	14,524	15,116	14,505	14,884	15,704	15,732	16,324	15,661		Dépenses courantes en biens et services(2)	6
156	152	160	164	158	160	160	164	164	162		Service de la dette publique(1)	7
14,204	14,484	14,684	15,280	14,663	15,044	15,864	15,896	16,488	15,823		<b>Total des dépenses courantes</b>	8
764	1,784	1,280	608	1,109	1,292	520	568	24	601		<b>Épargne (ligne 5 - ligne 8)</b>	9
724	740	756	768	747	784	800	816	836	809		Plus: Provisions pour consommation de capital	10
976	980	960	972	972	988	1,016	1,048	1,068	1,030		Moins: Investissement en capital fixe	11
512	1,544	1,076	404	884	1,088	304	336	-208	380		<b>Égale: Prêt net(3)</b>	12
1990					1991							
millions of dollars - millions de dollars												
											<b>Recettes</b>	
160	160	160	160	160	176	176	176	176	176		Autres transferts courants en provenance des particuliers	1
128	128	124	152	133	136	132	132	148	137		Revenus de placements(1)	2
20,476	20,416	20,472	20,732	20,524	21,320	22,708	22,388	22,588	22,251		Transferts courants en provenance d'autres niveaux d'administration publique	3
20	20	20	20	20	20	20	20	20	20		Des administrations provinciales	4
20,784	20,724	20,776	21,064	20,837	21,652	23,036	22,716	22,932	22,584		Des administrations locales	5
											<b>Recettes totales</b>	
											<b>Dépenses courantes</b>	
18,824	19,604	20,040	20,048	19,629	20,500	20,740	21,352	21,088	20,920		Dépenses courantes en biens et services(2)	6
188	188	192	200	192	200	200	200	212	203		Service de la dette publique(1)	7
19,012	19,792	20,232	20,248	19,821	20,700	20,940	21,552	21,300	21,123		<b>Total des dépenses courantes</b>	8
1,772	932	544	816	1,016	952	2,096	1,164	1,632	1,461		<b>Épargne (ligne 5 - ligne 8)</b>	9
1,064	1,088	1,116	1,144	1,103	1,168	1,196	1,220	1,244	1,207		Plus: Provisions pour consommation de capital	10
1,148	1,136	1,144	1,200	1,157	1,168	1,176	1,120	1,132	1,149		Moins: Investissement en capital fixe	11
1,688	884	516	760	962	952	2,116	1,264	1,744	1,519		<b>Égale: Prêt net(3)</b>	12

Voir notes) à la fin des tableaux statistiques.



TABLE 14. Canada and Quebec Pension Plan Revenue and Expenditure

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 006734	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
	<b>Revenue</b>										
1	Direct taxes - persons Canada Pension Plan	4,372	4,384	4,668	2,184	3,902	4,068	4,120	4,340	4,856	4,346
2	Quebec Pension Plan	1,264	1,232	1,224	1,244	1,241	1,284	1,260	1,404	1,452	1,350
3	Investment income Canada Pension Plan	2,656	2,792	2,872	2,996	2,829	3,020	3,096	3,152	3,184	3,113
4	Quebec Pension Plan	1,008	1,036	1,058	1,064	1,044	1,084	1,080	1,088	1,080	1,083
5	Total revenue Canada Pension Plan	7,028	7,176	7,540	5,180	6,731	7,088	7,216	7,492	8,040	7,459
6	Quebec Pension Plan	2,272	2,268	2,292	2,308	2,285	2,368	2,340	2,492	2,532	2,433
	<b>Current Expenditure</b>										
7	Current expenditure on goods and services Canada Pension Plan	68	92	84	120	91	108	44	160	108	105
8	Quebec Pension Plan	64	48	64	56	58	80	52	60	52	61
9	Transfer payments: To persons: Canada Pension Plan	3,948	3,984	4,084	4,164	4,045	4,484	4,636	4,760	4,824	4,676
10	Quebec Pension Plan	1,492	1,556	1,584	1,584	1,554	1,784	1,832	1,852	1,896	1,841
11	To non-residents: Canada Pension Plan	28	28	28	28	28	32	32	36	36	34
12	Total current expenditure Canada Pension Plan	4,044	4,104	4,196	4,312	4,164	4,624	4,712	4,956	4,968	4,813
13	Quebec Pension Plan	1,556	1,604	1,648	1,640	1,612	1,864	1,884	1,912	1,948	1,902
14	<b>Saving = Net lending(1)</b> Canada Pension Plan (line 5 - line 12)	2,984	3,072	3,344	868	2,567	2,464	2,504	2,536	3,072	2,646
15	Quebec Pension Plan (line 6 - line 13)	716	664	644	668	673	504	456	580	584	531
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
	<b>Revenue</b>										
1	Direct taxes - persons Canada Pension Plan	5,620	5,808	5,960	6,704	6,023	6,500	6,532	6,680	7,064	6,694
2	Quebec Pension Plan	1,920	2,000	1,772	1,960	1,913	2,032	2,160	2,240	2,000	2,108
3	Investment income Canada Pension Plan	3,596	4,036	3,804	4,104	3,885	3,808	4,416	4,016	4,412	4,163
4	Quebec Pension Plan	1,156	1,148	1,152	1,220	1,169	1,192	1,188	1,228	1,216	1,206
5	Total revenue Canada Pension Plan	9,216	9,844	9,764	10,808	9,908	10,308	10,948	10,696	11,476	10,857
6	Quebec Pension Plan	3,076	3,148	2,924	3,180	3,082	3,224	3,348	3,468	3,216	3,314
	<b>Current Expenditure</b>										
7	Current expenditure on goods and services Canada Pension Plan	148	144	72	156	130	176	176	92	168	153
8	Quebec Pension Plan	64	32	48	40	46	60	36	44	44	46
9	Transfer payments: To persons: Canada Pension Plan	7,808	7,936	8,236	8,400	8,095	8,944	9,088	9,152	9,364	9,137
10	Quebec Pension Plan	2,528	2,556	2,640	2,720	2,611	2,756	2,652	2,920	2,992	2,880
11	To non-residents: Canada Pension Plan	60	60	60	60	60	68	72	72	72	71
12	Total current expenditure Canada Pension Plan	8,016	8,140	8,368	8,616	8,285	9,188	9,336	9,316	9,604	9,301
13	Quebec Pension Plan	2,592	2,588	2,688	2,760	2,657	2,816	2,888	2,964	3,036	2,925
14	<b>Saving = Net lending(1)</b> Canada Pension Plan (line 5 - line 12)	1,200	1,704	1,396	2,192	1,623	1,120	1,612	1,380	1,872	1,556
15	Quebec Pension Plan (line 6 - line 13)	484	560	236	420	425	408	460	504	180	389

See footnotes at end of statistical tables.

TABLEAU 14. Recettes et dépenses du Régime de pensions du Canada et du Régime de rentes du Québec

Saisonnalisées au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006734	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
4,456	4,480	4,776	5,172	4,721	5,296	5,436	5,596	5,244	5,393	<b>Recettes</b>	
1,388	1,484	1,612	1,616	1,525	1,668	1,680	1,724	1,884	1,739	Impôts directs - particuliers	1
										Régime de pensions du Canada	
										Régime de rentes du Québec	2
3,316	3,356	3,440	3,464	3,394	3,444	3,728	3,628	3,812	3,653	Revenus de placements	3
1,040	1,128	1,104	1,084	1,089	1,088	984	1,120	1,108	1,075	Régime de pensions du Canada	4
										Régime de rentes du Québec	
7,772	7,836	8,216	8,636	8,115	8,740	9,164	9,224	9,056	9,046	Recettes totales	5
2,428	2,612	2,716	2,700	2,614	2,756	2,664	2,844	2,992	2,814	Régime de pensions du Canada	6
										Régime de rentes du Québec	
										<b>Dépenses courantes</b>	
										Dépenses courantes en biens et services	
128	112	72	128	110	156	80	148	104	122	Régime de pensions du Canada	7
48	12	52	48	40	64	28	44	32	42	Régime de rentes du Québec	8
										Transferts courants:	
										Aux particuliers:	
5,176	5,340	5,392	5,488	5,349	6,528	6,868	7,160	7,236	6,948	Régime de pensions du Canada	9
2,044	2,036	2,080	2,132	2,073	2,224	2,288	2,344	2,464	2,330	Régime de rentes du Québec	10
										Aux non-résidents:	
40	40	40	40	40	48	52	52	52	51	Régime de pensions du Canada	11
										Total des dépenses courantes	
5,344	5,492	5,504	5,656	5,499	6,732	7,000	7,360	7,392	7,121	Régime de pensions du Canada	12
2,092	2,048	2,132	2,180	2,113	2,288	2,316	2,388	2,496	2,372	Régime de rentes du Québec	13
										<b>Épargne = prêt net(1)</b>	
2,428	2,344	2,712	2,980	2,616	2,008	2,164	1,864	1,664	1,925	Régime de pensions du Canada (ligne 5 - ligne 12)	14
336	564	584	520	501	468	348	456	496	442	Régime de rentes du Québec (ligne 6 - ligne 13)	15
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
7,920	7,576	7,564	8,068	7,782	8,600	8,496	8,372	8,116	8,396	<b>Recettes</b>	
2,284	2,244	2,324	2,492	2,336	2,344	2,412	2,500	2,548	2,451	Impôts directs - particuliers	1
										Régime de pensions du Canada	
										Régime de rentes du Québec	2
4,164	4,560	4,356	4,468	4,387	4,276	4,692	4,244	4,688	4,475	Revenus de placements	3
1,184	1,260	1,252	1,164	1,215	1,232	1,164	1,132	1,080	1,152	Régime de pensions du Canada	4
										Régime de rentes du Québec	
12,084	12,136	11,920	12,536	12,169	12,876	13,188	12,616	12,804	12,871	Recettes totales	5
3,468	3,504	3,576	3,656	3,551	3,576	3,576	3,632	3,628	3,603	Régime de pensions du Canada	6
										Régime de rentes du Québec	
										<b>Dépenses courantes</b>	
										Dépenses courantes en biens et services	
160	148	140	152	150	156	204	100	120	145	Régime de pensions du Canada	7
64	40	52	48	51	64	40	44	72	55	Régime de rentes du Québec	8
										Transferts courants:	
										Aux particuliers:	
9,944	10,100	10,272	10,480	10,199	10,724	11,292	11,448	11,728	11,298	Régime de pensions du Canada	9
3,048	3,156	3,224	3,252	3,170	3,424	3,496	3,580	3,536	3,509	Régime de rentes du Québec	10
										Aux non-résidents:	
80	80	84	84	82	88	92	92	92	91	Régime de pensions du Canada	11
										Total des dépenses courantes	
10,184	10,328	10,496	10,716	10,431	10,968	11,588	11,640	11,940	11,534	Régime de pensions du Canada	12
3,112	3,196	3,276	3,300	3,221	3,488	3,536	3,624	3,608	3,564	Régime de rentes du Québec	13
										<b>Épargne = prêt net(1)</b>	
1,300	1,808	1,424	1,820	1,738	1,908	1,600	976	864	1,337	Régime de pensions du Canada (ligne 5 - ligne 12)	14
356	308	300	356	330	88	40	8	20	39	Régime de rentes du Québec (ligne 6 - ligne 13)	15

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 15. Undistributed Corporation Profits

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No 006735	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Corporation profits before taxes	44,336	46,356	45,480	47,248	45,855	48,740	48,076	48,480	52,664	49,490
2	Add: Interest, dividends and miscellaneous investment income received from non-residents.	3,292	2,984	5,228	4,316	3,955	4,828	6,496	4,228	3,988	4,885
3	Deduct: Interest and miscellaneous investment income paid to non-residents.	7,436	7,672	7,728	7,252	7,522	7,656	7,604	7,916	7,536	7,678
4	Equals: Corporation profits before taxes and before payment of dividends.	40,192	41,668	42,980	44,312	42,288	45,912	46,968	44,792	49,116	46,697
5	Deduct: Corporate income tax liabilities (of which):	14,572	14,844	14,984	14,596	14,749	15,064	15,568	14,740	15,880	15,313
	Excess of tax liabilities over collections:										
6	Federal	1,880	728	-176	552	746	-1,620	212	-1,016	248	-544
7	Provincial	708	380	252	-224	279	40	1,036	-68	-68	235
	Tax collections:										
8	Federal	9,072	10,416	11,460	10,404	10,338	12,848	11,324	11,908	11,440	11,880
9	Provincial	2,912	3,320	3,448	3,864	3,386	3,796	2,996	3,916	4,260	3,742
10	Equals: Corporation profits after taxes	25,620	26,824	27,996	29,716	27,539	30,848	31,400	30,052	33,236	31,384
11	Deduct: Dividends paid to non-residents	3,052	3,760	4,080	5,036	3,982	5,672	4,872	4,512	3,920	4,744
12	Current transfers to non-residents (withholding taxes)	168	168	168	168	168	156	156	160	160	158
13	Equals: Corporation profits retained in Canada	22,400	22,896	23,748	24,512	23,389	25,020	26,372	25,380	29,156	26,482
14	Deduct: Dividends paid to Canadian residents	5,332	6,964	7,408	9,608	7,328	7,084	8,008	7,724	7,764	7,445
15	Bad debts plus charitable and other contributions.	556	572	572	604	576	532	540	552	532	538
16	<b>Equals: Undistributed Corporation Profits(1)</b>	<b>16,512</b>	<b>15,360</b>	<b>15,768</b>	<b>14,300</b>	<b>15,485</b>	<b>17,404</b>	<b>17,824</b>	<b>17,104</b>	<b>20,860</b>	<b>18,288</b>
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Corporation profits before taxes	59,732	63,940	63,728	63,368	62,692	66,836	62,424	58,040	52,560	59,965
2	Add: Interest, dividends and miscellaneous investment income received from non-residents.	10,360	4,360	7,424	9,120	7,816	6,484	5,492	5,720	4,764	5,615
3	Deduct: Interest and miscellaneous investment income paid to non-residents.	9,112	9,124	9,420	9,568	9,306	11,088	10,776	11,164	10,760	10,947
4	Equals: Corporation profits before taxes and before payment of dividends.	60,980	59,176	61,732	62,920	61,202	62,232	57,140	52,596	46,564	54,633
5	Deduct: Corporate income tax liabilities (of which):	17,248	18,348	17,716	15,208	17,130	19,208	18,928	15,872	15,792	17,450
	Excess of tax liabilities over collections:										
6	Federal	2,272	1,564	1,432	772	1,510	-1,320	-1,136	-160	-1,788	-1,101
7	Provincial	1,204	296	192	132	456	-1,364	960	-944	-1,552	-725
	Tax collections:										
8	Federal	9,344	10,836	10,440	9,440	10,015	14,632	13,472	11,056	12,776	12,984
9	Provincial	4,428	5,652	5,652	4,864	5,149	7,260	5,632	5,920	6,356	6,292
10	Equals: Corporation profits after taxes	43,732	40,828	44,016	47,712	44,072	43,024	38,212	36,724	30,772	37,183
11	Deduct: Dividends paid to non-residents	7,260	7,716	7,248	12,220	8,611	8,872	6,044	5,244	4,472	6,158
12	Current transfers to non-residents (withholding taxes)	256	136	264	192	212	172	136	128	164	150
13	Equals: Corporation profits retained in Canada	36,216	32,976	36,504	35,300	35,249	33,980	32,032	31,352	26,136	30,875
14	Deduct: Dividends paid to Canadian residents	7,568	9,600	11,592	10,716	9,869	10,168	7,956	6,952	6,848	7,981
15	Bad debts plus charitable and other contributions	668	680	688	692	682	844	724	676	744	747
16	<b>Equals: Undistributed Corporation Profits(1)</b>	<b>27,980</b>	<b>22,696</b>	<b>24,224</b>	<b>23,892</b>	<b>24,698</b>	<b>22,968</b>	<b>23,352</b>	<b>23,724</b>	<b>18,544</b>	<b>22,147</b>

See footnotes at end of statistical tables.



TABLEAU 15. Bénéfices non répartis des sociétés

Saisonnalisés au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006735	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
43,828	45,176	44,860	47,556	45,355	50,924	56,572	58,544	60,244	56,571	Bénéfices des sociétés avant impôts	1
5,072	4,480	7,244	4,212	5,252	4,784	5,460	4,688	5,884	5,204	Plus: Intérêts, dividendes et revenus divers de placements versés par les non-résidents.	2
8,072	7,304	7,224	7,228	7,457	6,888	8,132	7,796	8,600	7,854	Moins: Intérêts et revenus divers de placements versés aux non-résidents.	3
40,828	42,352	44,880	44,540	43,150	48,820	53,900	55,436	57,528	53,921	Égale: Bénéfices des sociétés avant impôts et avant versements de dividendes	4
14,784	13,812	13,832	15,064	14,373	15,720	16,860	17,536	17,328	16,861	Moins: Impôts dus sur le revenu des sociétés (dont):	5
- 788	- 668	336	- 104	- 306	780	1,468	1,108	572	982	Excédent des impôts dus sur les impôts perçus:	6
12	408	516	228	291	988	972	684	744	847	Administration fédérale	7
										Administrations provinciales	
										Impôts perçus:	
11,440	10,428	9,304	10,460	10,408	10,100	10,300	11,100	11,512	10,753	Administration fédérale	8
4,120	3,644	3,676	4,480	3,980	3,852	4,120	4,644	4,500	4,279	Administrations provinciales	9
26,044	28,540	31,048	29,476	28,777	33,100	37,040	37,900	40,200	37,060	Égale: Bénéfices des sociétés après impôts	10
6,172	5,580	5,712	5,780	5,811	3,924	4,844	5,656	5,276	4,925	Moins: Dividendes versés aux non-résidents	11
140	152	128	144	141	136	120	128	128	128	Transferts courants versés aux non-résidents (retenues fiscales).	12
19,732	22,808	25,208	23,552	22,825	29,040	32,076	32,116	34,796	32,007	Égale: Bénéfices des sociétés retenus au Canada	13
7,672	9,496	8,340	8,836	8,586	10,436	10,384	9,128	8,792	9,685	Moins: Dividendes versés aux résidents canadiens	14
580	600	600	592	593	652	656	660	664	658	Mauvaises créances plus dons de charité et autres dons.	15
11,480	12,712	16,268	14,124	13,646	17,952	21,036	22,328	25,340	21,664	Égale: Bénéfices non répartis des sociétés(1)	16
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
49,884	44,148	45,512	41,036	45,145	29,480	32,400	32,320	28,044	30,561	Bénéfices des sociétés avant impôts	1
4,872	5,140	4,416	4,488	4,729	4,536	4,152	4,404	3,148	4,060	Plus: Intérêts, dividendes et revenus divers de placements versés par les non-résidents.	2
12,004	11,752	11,796	12,156	11,927	12,092	11,292	11,180	10,852	11,354	Moins: Intérêts et revenus divers de placements versés aux non-résidents.	3
42,752	37,536	38,132	33,368	37,947	21,924	25,260	25,544	20,340	23,267	Égale: Bénéfices des sociétés avant impôts et avant versements de dividendes	4
17,192	16,744	15,916	14,604	16,114	13,892	13,864	14,388	13,708	13,963	Moins: Impôts dus sur le revenu des sociétés (dont):	5
- 2,588	- 1,220	- 1,984	- 1,652	- 1,861	- 724	- 1,060	- 52	24	- 453	Excédent des impôts dus sur les impôts perçus:	6
- 1,860	- 1,084	- 168	- 632	- 936	168	- 252	- 392	- 1,244	- 430	Administration fédérale	7
										Administrations provinciales	
										Impôts perçus:	
14,180	12,232	12,564	11,304	12,570	10,040	10,692	10,100	9,332	10,041	Administration fédérale	8
7,460	6,816	5,504	5,584	6,341	4,408	4,484	4,732	5,596	4,805	Administrations provinciales	9
25,560	20,792	22,216	18,764	21,833	8,032	11,396	11,156	6,632	9,304	Égale: Bénéfices des sociétés après impôts	10
3,776	10,140	6,940	4,560	6,354	4,192	5,276	4,816	3,556	4,460	Moins: Dividendes versés aux non-résidents	11
156	184	152	176	167	156	152	180	164	163	Transferts courants versés aux non-résidents (retenues fiscales).	12
21,628	10,468	15,124	14,028	15,312	3,684	5,968	6,160	2,912	4,681	Égale: Bénéfices des sociétés retenus au Canada	13
7,136	7,256	6,580	5,940	6,728	5,996	6,120	5,968	5,676	5,940	Moins: Dividendes versés aux résidents canadiens	14
904	712	716	788	780	932	728	764	844	817	Mauvaises créances plus dons de charité et autres dons.	15
13,588	2,500	7,828	7,300	7,804	- 3,244	- 880	- 572	- 3,608	- 2,076	Égale: Bénéfices non répartis des sociétés(1)	16

Voir notes à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 16. Investment in Fixed Capital, by Sector and Type

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 006736	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year	I	II	III	IV	Year
							Année				
millions of dollars - millions de dollars											
<b>Government(1)</b>											
1	Residential construction	20	24	20	16	20	16	16	16	16	16
2	Non-residential construction	8,596	8,780	8,932	9,224	8,883	9,740	10,412	10,784	10,984	10,480
3	Machinery and equipment	2,224	2,420	2,600	2,704	2,487	2,452	2,428	2,360	2,320	2,390
4	Furniture	200	196	200	208	201	204	220	236	236	224
5	Agricultural machinery	20	20	20	20	20	24	24	28	28	26
6	Industrial machinery	528	580	596	572	569	592	456	444	412	476
7	Office machines	296	348	360	340	336	316	300	300	300	304
8	Automobiles	272	264	240	208	246	184	144	124	128	145
9	Trucks	64	60	60	88	68	112	144	160	164	145
10	Other transportation equipment	212	492	328	532	391	284	520	400	444	412
11	Telecommunication equipment	88	100	116	140	111	124	136	136	148	136
12	Other machinery and equipment(2)	544	360	680	596	545	612	484	532	460	522
13	<b>Total</b>	<b>10,840</b>	<b>11,224</b>	<b>11,552</b>	<b>11,944</b>	<b>11,390</b>	<b>12,208</b>	<b>12,856</b>	<b>13,160</b>	<b>13,320</b>	<b>12,886</b>
<b>Business(3)</b>											
14	Residential construction	21,872	21,944	22,488	23,008	22,328	23,088	23,804	25,912	28,084	25,222
15	New construction	10,208	10,024	10,216	10,040	10,122	10,012	10,896	12,096	13,608	11,653
16	Alterations and improvements	8,452	8,452	8,988	9,304	8,799	9,168	9,068	9,300	9,744	9,320
17	Transfer costs	3,212	3,468	3,284	3,664	3,407	3,908	3,840	4,516	4,732	4,249
18	Non-residential construction	24,612	24,572	25,032	24,484	24,675	25,340	27,452	27,432	26,764	26,747
19	Machinery and equipment	26,300	26,108	26,356	26,460	26,306	27,880	28,852	30,116	30,524	29,343
20	Furniture	904	904	956	1,020	946	1,068	1,072	1,228	1,236	1,151
21	Agricultural machinery	2,128	2,024	1,832	1,872	1,964	1,752	1,844	2,032	2,084	1,928
22	Industrial machinery	7,828	7,632	7,776	8,108	7,836	8,948	9,360	10,032	10,588	9,732
23	Office machines	3,120	3,160	3,088	3,028	3,099	3,120	3,196	3,272	3,196	3,196
24	Automobiles	2,448	2,348	2,328	2,340	2,366	2,732	2,740	2,840	3,108	2,896
25	Trucks	2,140	2,088	1,948	2,160	2,084	2,096	2,176	2,168	2,244	2,176
26	Other transportation equipment	2,032	2,288	1,704	2,236	2,065	1,952	2,596	2,292	2,188	2,252
27	Telecommunication equipment	1,948	1,940	2,000	1,796	1,921	2,116	1,944	1,992	1,776	1,952
28	Other machinery and equipment(2)	3,752	3,724	4,724	3,900	4,025	4,096	3,924	4,260	4,104	4,096
29	<b>Total</b>	<b>72,784</b>	<b>72,624</b>	<b>73,876</b>	<b>73,952</b>	<b>73,309</b>	<b>76,308</b>	<b>80,108</b>	<b>83,460</b>	<b>85,372</b>	<b>81,312</b>
30	<b>Total investment in fixed capital</b>	<b>83,624</b>	<b>83,848</b>	<b>85,428</b>	<b>85,896</b>	<b>84,699</b>	<b>88,516</b>	<b>92,964</b>	<b>96,620</b>	<b>98,692</b>	<b>94,198</b>
millions of dollars - millions de dollars											
<b>Government(1)</b>											
1	Residential construction	36	28	24	28	29	40	20	32	24	29
2	Non-residential construction	10,448	10,832	10,892	10,968	10,785	11,132	11,428	12,280	13,024	11,966
3	Machinery and equipment	2,760	2,792	2,908	3,020	2,870	3,228	3,380	3,312	3,396	3,329
4	Furniture	372	372	392	412	387	456	480	480	472	472
5	Agricultural machinery	44	44	52	52	48	56	64	64	64	62
6	Industrial machinery	448	416	408	432	426	480	516	488	520	501
7	Office machines	536	536	516	556	536	612	656	652	672	648
8	Automobiles	184	180	196	204	191	188	200	192	188	192
9	Trucks	236	224	240	244	236	236	248	228	216	232
10	Other transportation equipment	204	224	272	316	254	308	312	280	304	301
11	Telecommunication equipment	228	248	244	232	238	252	268	272	292	271
12	Other machinery and equipment(2)	508	548	588	572	554	640	636	656	668	650
13	<b>Total</b>	<b>13,244</b>	<b>13,652</b>	<b>13,824</b>	<b>14,016</b>	<b>13,684</b>	<b>14,400</b>	<b>14,828</b>	<b>15,624</b>	<b>16,444</b>	<b>15,324</b>
<b>Business(3)</b>											
14	Residential construction	41,896	43,684	44,096	45,700	43,844	48,752	47,760	48,768	51,136	49,104
15	New construction	22,228	21,760	22,132	23,408	22,382	25,072	25,096	24,592	25,660	25,105
16	Alterations and improvements	11,860	12,424	12,708	12,860	12,463	13,168	13,508	13,716	13,720	13,528
17	Transfer costs	7,808	9,500	9,256	9,432	8,999	10,512	9,156	10,460	11,756	10,471
18	Non-residential construction	30,488	31,428	32,896	34,012	32,206	35,132	35,300	35,716	35,612	35,440
19	Machinery and equipment	42,560	42,408	43,552	44,376	43,224	45,520	48,260	45,616	46,792	46,547
20	Furniture	1,768	1,776	1,864	1,960	1,842	2,088	2,168	2,168	2,112	2,134
21	Agricultural machinery	1,768	1,636	1,900	1,852	1,789	2,016	2,200	2,240	2,196	2,163
22	Industrial machinery	13,388	13,676	14,052	14,796	13,978	15,004	15,736	14,848	15,448	15,259
23	Office machines	4,160	4,416	4,396	4,696	4,417	4,888	5,160	5,068	5,128	5,061
24	Automobiles	4,700	4,704	5,176	5,308	4,972	4,900	5,180	4,972	4,940	4,996
25	Trucks	3,868	3,672	3,896	3,868	3,826	3,840	4,008	3,704	3,516	3,767
26	Other transportation equipment	5,036	4,808	4,636	4,468	4,737	4,464	5,272	4,012	4,636	4,506
27	Telecommunication equipment	2,952	2,788	2,808	2,532	2,770	3,036	3,068	3,112	3,292	3,177
28	Other machinery and equipment(2)	4,920	4,932	4,824	4,896	4,893	5,284	5,468	5,492	5,524	5,442
29	<b>Total</b>	<b>114,944</b>	<b>117,520</b>	<b>120,544</b>	<b>124,088</b>	<b>119,274</b>	<b>129,404</b>	<b>131,320</b>	<b>130,100</b>	<b>133,540</b>	<b>131,091</b>
30	<b>Total investment in fixed capital</b>	<b>128,188</b>	<b>131,172</b>	<b>134,368</b>	<b>138,104</b>	<b>132,958</b>	<b>143,804</b>	<b>146,148</b>	<b>145,724</b>	<b>149,984</b>	<b>146,415</b>

See footnote(s) at end of statistical tables.

TABLEAU 16. Investissement en capital fixe, par secteur et par type de bien d'équipement

Saisonnalisé au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006736	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
16	20	16	16	17	28	8	12	12	15	<b>Administrations publiques(1)</b>	
10,608	10,124	9,804	9,624	10,040	10,052	10,236	10,304	10,324	10,229	Construction résidentielle	1
2,396	2,596	2,524	2,524	2,510	2,532	2,520	2,692	2,824	2,642	Construction non résidentielle	2
236	240	264	256	249	272	288	324	372	314	Machines et matériel	3
24	28	24	32	27	16	20	24	36	24	Meubles	4
472	536	528	524	515	536	500	508	512	514	Machinerie agricole	5
296	316	300	348	315	448	524	572	608	538	Machinerie industrielle	6
152	160	180	152	161	180	184	188	192	186	Machines de bureau	7
172	184	192	208	189	196	212	228	232	217	Automobiles	8
336	348	276	240	300	264	204	212	196	219	Camions	9
160	212	224	228	206	172	160	156	188	169	Autre équipement de transport	10
548	572	536	536	548	448	428	480	488	461	Équipement de télécommunication	11
<b>13,020</b>	<b>12,740</b>	<b>12,344</b>	<b>12,164</b>	<b>12,567</b>	<b>12,612</b>	<b>12,764</b>	<b>13,008</b>	<b>13,160</b>	<b>12,886</b>	Autres biens d'investissement(2)	12
										<b>Total</b>	13
28,132	30,104	31,780	33,208	30,806	36,452	39,084	41,300	41,260	39,524	<b>Entreprises(3)</b>	
13,960	14,712	15,688	17,012	15,343	19,052	21,284	22,880	22,732	21,487	Construction résidentielle	14
9,548	9,816	9,992	9,940	9,824	10,368	11,040	11,392	11,596	11,099	Logements neufs	15
4,624	5,576	6,100	6,256	5,639	7,032	6,760	7,028	6,932	6,938	Améliorations et modifications	16
27,952	25,696	24,440	24,416	25,626	24,820	27,140	28,548	29,944	27,613	Coûts de transfert	17
30,876	32,928	32,888	33,552	32,561	33,484	34,704	37,848	40,740	36,694	Construction non résidentielle	18
1,256	1,284	1,416	1,364	1,330	1,344	1,416	1,548	1,732	1,510	Machines et matériel	19
1,916	1,936	1,716	1,780	1,837	1,484	1,700	1,780	1,772	1,684	Meubles	20
10,420	11,356	11,252	11,332	11,090	11,620	11,512	12,292	13,280	12,176	Machinerie agricole	21
3,376	3,568	3,348	3,768	3,515	3,744	3,948	4,124	4,404	4,055	Machinerie industrielle	22
3,536	3,764	4,472	4,032	3,951	4,196	4,356	4,468	4,732	4,438	Machines de bureau	23
2,252	2,376	2,452	2,552	2,408	2,856	3,276	3,664	3,840	3,409	Automobiles	24
2,016	2,276	1,836	2,092	2,055	2,092	2,256	3,196	3,780	2,831	Camions	25
1,856	2,060	2,192	2,328	2,109	2,180	2,312	2,480	2,604	2,394	Autre équipement de transport	26
4,248	4,308	4,204	4,304	4,266	3,968	3,928	4,296	4,596	4,197	Équipement de télécommunication	27
<b>36,960</b>	<b>38,728</b>	<b>39,108</b>	<b>41,176</b>	<b>38,993</b>	<b>44,756</b>	<b>48,928</b>	<b>52,696</b>	<b>57,944</b>	<b>53,831</b>	Autres biens d'investissement(2)	28
<b>39,980</b>	<b>41,468</b>	<b>41,452</b>	<b>43,340</b>	<b>41,560</b>	<b>47,368</b>	<b>51,692</b>	<b>55,704</b>	<b>61,104</b>	<b>57,717</b>	<b>Total</b>	29
										<b>Investissement total en capital fixe</b>	30
millions of dollars - millions de dollars											
40	20	28	24	28	20	20	16	28	21	<b>Administrations publiques(1)</b>	
13,316	13,464	13,800	14,212	13,698	13,640	13,664	13,224	12,996	13,381	Construction résidentielle	1
3,376	3,276	3,176	3,232	3,265	2,992	3,084	3,052	3,172	3,075	Construction non résidentielle	2
472	472	452	444	460	404	396	396	376	393	Machines et matériel	3
64	64	60	56	61	44	56	52	40	48	Meubles	4
508	484	452	448	473	392	376	388	380	384	Machinerie agricole	5
660	628	656	712	664	760	708	712	796	744	Machinerie industrielle	6
184	176	168	144	168	160	168	168	164	165	Machines de bureau	7
232	216	188	172	202	172	192	184	176	181	Automobiles	8
292	304	308	292	299	280	304	260	284	282	Camions	9
276	268	292	292	282	256	272	260	280	267	Autre équipement de transport	10
688	664	600	672	656	524	612	632	676	611	Équipement de télécommunication	11
<b>16,732</b>	<b>16,760</b>	<b>17,004</b>	<b>17,468</b>	<b>16,991</b>	<b>16,652</b>	<b>16,768</b>	<b>16,292</b>	<b>16,196</b>	<b>16,477</b>	Autres biens d'investissement(2)	12
										<b>Total</b>	13
50,348	46,572	43,760	40,356	45,259	39,348	43,984	44,904	45,332	43,392	<b>Entreprises(3)</b>	
26,256	25,360	21,996	18,928	23,135	17,400	17,840	20,752	22,276	19,567	Construction résidentielle	14
14,108	13,884	13,616	13,564	13,793	12,680	13,072	13,624	13,488	13,216	Logements neufs	15
9,984	7,328	8,148	7,864	8,331	9,268	13,072	10,528	9,568	10,609	Améliorations et modifications	16
35,996	36,104	35,768	34,932	35,700	34,280	34,480	34,380	33,220	34,090	Coûts de transfert	17
47,448	45,616	43,344	42,032	44,610	40,080	40,404	39,944	40,984	40,353	Construction non résidentielle	18
2,168	2,160	2,056	2,004	2,097	1,732	1,692	1,680	1,564	1,667	Machines et matériel	19
2,368	2,200	2,104	1,952	2,156	1,548	1,752	1,632	1,488	1,605	Meubles	20
15,980	15,412	14,476	14,116	14,996	12,620	12,524	12,740	12,672	12,639	Machinerie agricole	21
5,208	4,976	5,180	5,532	5,224	5,924	5,400	5,384	5,904	5,653	Machinerie industrielle	22
4,800	4,604	4,360	3,700	4,366	4,300	4,380	4,420	3,988	4,272	Machines de bureau	23
3,764	3,492	3,064	2,732	3,263	2,576	3,000	2,884	2,736	2,799	Automobiles	24
4,332	4,164	3,560	3,104	3,790	3,928	3,524	2,880	3,976	3,577	Camions	25
3,240	3,056	3,304	3,424	3,256	2,792	2,872	3,044	3,320	3,007	Autre équipement de transport	26
5,588	5,552	5,240	5,468	5,462	4,660	5,260	5,280	5,336	5,134	Équipement de télécommunication	27
<b>133,792</b>	<b>128,292</b>	<b>122,872</b>	<b>117,320</b>	<b>125,569</b>	<b>113,708</b>	<b>118,868</b>	<b>119,228</b>	<b>119,536</b>	<b>117,835</b>	Autres biens d'investissement(2)	28
<b>150,524</b>	<b>145,052</b>	<b>139,876</b>	<b>134,788</b>	<b>142,560</b>	<b>130,360</b>	<b>135,636</b>	<b>135,520</b>	<b>135,732</b>	<b>134,312</b>	<b>Total</b>	29
										<b>Investissement total en capital fixe</b>	30

voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.



TABLE 17. Investment in Fixed Capital, by Sector and Type at 1986 Prices

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No	CANSIM matrix No. 006833	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
	<b>Government(1)</b>										
1	Residential construction	24	24	20	20	22	20	20	12	16	17
2	Non-residential construction	8,964	9,116	9,204	9,352	9,159	9,836	10,568	10,988	10,976	10,592
3	Machinery and equipment	2,120	2,272	2,404	2,484	2,320	2,276	2,232	2,192	2,172	2,218
4	Furniture	224	220	224	236	226	212	224	236	232	226
5	Agricultural machinery	20	20	20	24	21	20	24	24	32	25
6	Industrial machinery	536	596	620	604	589	568	436	420	384	452
7	Office machines	200	236	252	252	235	236	236	244	252	242
8	Automobiles	304	292	264	228	272	188	152	124	128	148
9	Trucks	72	68	72	104	79	124	148	160	168	150
10	Other transportation equipment	232	528	356	568	421	288	504	392	436	405
11	Telecommunication equipment	100	108	132	152	123	124	140	136	148	137
12	Other machinery and equipment(2)	560	284	548	424	454	612	472	544	452	520
13	Adjusting entry	-128	-80	-84	-108	-100	-96	-104	-88	-60	-87
14	Adjusting entry	-12	-4	16	12	3	-24	-52	-60	-68	-51
15	<b>Total</b>	<b>11,096</b>	<b>11,408</b>	<b>11,644</b>	<b>11,868</b>	<b>11,504</b>	<b>12,108</b>	<b>12,768</b>	<b>13,132</b>	<b>13,096</b>	<b>12,776</b>
	<b>Business(3)</b>										
16	Residential construction	24,492	24,392	24,952	25,172	24,752	25,136	26,796	27,940	29,364	27,184
17	New construction	11,404	11,124	11,332	11,064	11,231	10,928	11,880	13,140	14,564	12,628
18	Alterations and improvements	9,056	9,088	9,708	9,792	9,411	9,564	9,400	9,540	10,084	9,647
19	Transfer costs	4,092	4,264	4,000	4,444	4,200	4,776	4,596	5,332	5,236	4,985
20	Adjusting entry	-60	-84	-88	-128	-90	-132	-80	-72	-20	-76
21	Non-residential construction	26,052	25,832	26,100	25,136	25,780	25,868	27,904	27,736	27,008	27,129
22	Machinery and equipment	25,504	25,296	25,592	25,844	25,559	27,324	28,184	29,468	29,800	28,694
23	Furniture	1,036	1,028	1,072	1,132	1,067	1,160	1,152	1,296	1,280	1,222
24	Agricultural machinery	2,144	2,024	1,824	1,840	1,958	1,744	1,808	2,016	2,060	1,907
25	Industrial machinery	8,168	7,960	8,088	8,428	8,161	9,180	9,496	10,256	10,684	9,904
26	Office machines	2,076	2,136	2,152	2,188	2,138	2,464	2,624	2,796	2,844	2,682
27	Automobiles	2,712	2,580	2,552	2,544	2,597	2,932	2,956	3,016	3,252	3,039
28	Trucks	2,472	2,372	2,176	2,424	2,361	2,276	2,328	2,304	2,356	2,316
29	Other transportation equipment	2,268	2,492	1,852	2,384	2,249	2,056	2,648	2,344	2,212	2,315
30	Telecommunication equipment	2,180	2,104	2,152	1,904	2,085	2,236	2,028	2,064	1,824	2,038
31	Other machinery and equipment(2)	4,040	4,028	5,192	4,444	4,426	4,428	4,152	4,252	4,092	4,231
32	Adjusting entry	-1,592	-1,428	-1,468	-1,444	-1,483	-1,152	-1,008	-876	-804	-960
33	Adjusting entry	-212	-220	-244	-212	-222	-80	-108	-144	-244	-144
34	<b>Total</b>	<b>75,836</b>	<b>75,300</b>	<b>76,400</b>	<b>75,940</b>	<b>75,869</b>	<b>78,248</b>	<b>81,776</b>	<b>85,000</b>	<b>86,428</b>	<b>82,863</b>
35	Adjusting entry	-8	-8	-16	-12	-11	-16	-20	-12	-12	-15
36	<b>Total investment in fixed capital at 1986 prices</b>	<b>86,924</b>	<b>86,700</b>	<b>88,028</b>	<b>87,796</b>	<b>87,362</b>	<b>90,340</b>	<b>94,524</b>	<b>98,120</b>	<b>99,512</b>	<b>95,624</b>

See footnotes at end of statistical tables.

TABLEAU 17. Investissement en capital fixe, par secteur et par type de bien d'équipement aux prix de 1986

Désaisonnalisé au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006833	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
										<b>Administrations publiques(1)</b>	
16	20	16	16	17	24	8	12	12	14	Construction résidentielle	1
10,612	10,132	9,796	9,620	10,040	10,064	10,112	10,140	10,096	10,103	Construction non résidentielle	2
2,388	2,576	2,524	2,552	2,510	2,572	2,608	2,808	2,940	2,732	Machines et matériel	3
244	240	260	252	249	268	280	308	356	303	Meubles	4
24	28	24	32	27	12	20	24	32	22	Machinerie agricole	5
476	536	528	520	515	532	496	504	504	509	Machinerie industrielle	6
264	296	316	384	315	508	632	724	772	659	Machines de bureau	7
156	156	176	156	161	176	184	184	188	183	Automobiles	8
176	184	192	204	189	192	212	224	228	214	Camions	9
336	344	276	244	300	268	204	216	196	221	Autre équipement de transport	10
160	216	220	228	206	172	156	148	180	164	Équipement de télécommunication	11
552	576	532	532	548	444	424	476	484	457	Autres biens d'investissement(2)	12
										Ajustement	13
										Ajustement	14
13,016	12,728	12,336	12,188	12,567	12,660	12,728	12,960	13,048	12,849	<b>Total</b>	15
										<b>Entreprises(3)</b>	
29,388	30,376	31,336	32,084	30,408	33,928	35,672	37,128	36,644	35,843	Construction résidentielle	16
14,604	14,996	15,480	16,292	15,343	17,468	19,000	20,160	19,788	19,104	Logements neufs	17
9,736	9,832	9,880	9,848	9,824	10,212	10,848	11,048	11,148	10,814	Améliorations et modifications	18
4,968	5,748	5,976	5,864	5,639	6,248	5,824	5,920	5,708	5,925	Coûts de transfert	19
										Ajustement	20
28,380	25,828	24,292	24,004	25,626	24,112	26,324	27,172	27,992	26,400	Construction non résidentielle	21
30,884	32,828	32,820	33,712	32,561	33,860	35,316	38,772	41,852	37,450	Machines et matériel	22
1,284	1,292	1,404	1,340	1,330	1,316	1,372	1,484	1,652	1,456	Meubles	23
1,928	1,944	1,716	1,760	1,837	1,472	1,672	1,712	1,692	1,637	Machinerie agricole	24
10,480	11,460	11,160	11,260	11,090	11,632	11,376	12,128	13,136	12,068	Machinerie industrielle	25
3,020	3,356	3,492	4,192	3,515	4,232	4,756	5,196	5,588	4,943	Machines de bureau	26
3,688	3,716	4,420	3,980	3,951	4,156	4,340	4,392	4,668	4,389	Automobiles	27
2,304	2,380	2,428	2,520	2,408	2,836	3,256	3,624	3,704	3,355	Camions	28
2,004	2,268	1,840	2,108	2,055	2,112	2,344	3,512	4,252	3,055	Autre équipement de transport	29
1,892	2,068	2,184	2,292	2,109	2,136	2,304	2,476	2,600	2,379	Équipement de télécommunication	30
4,284	4,344	4,176	4,260	4,266	3,968	3,896	4,248	4,560	4,168	Autres biens d'investissement(2)	31
										Ajustement	32
										Ajustement	33
88,572	89,232	88,448	89,720	88,993	91,900	97,312	103,072	106,488	99,693	<b>Total</b>	34
										Ajustement	35
101,588	101,960	100,784	101,908	101,560	104,560	110,040	116,032	119,536	112,542	<b>Investissement total en capital fixe aux prix de 1986.</b>	36

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 17. Investment in Fixed Capital, by Sector and Type at 1986 Prices - Concluded

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 006833	1988					1989				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
	<b>Government(1)</b>										
1	Residential construction	32	24	20	20	24	32	16	24	16	22
2	Non-residential construction	10,048	10,328	10,288	10,288	10,238	10,356	10,472	11,140	11,752	10,930
3	Machinery and equipment(2)	2,896	2,936	3,052	3,144	3,007	3,400	3,544	3,492	3,656	3,523
4	Furniture	348	344	360	376	357	408	428	420	416	418
5	Agricultural machinery	40	40	48	48	44	52	56	56	60	56
6	Industrial machinery	440	408	400	416	416	460	488	460	492	475
7	Office machines	708	716	700	752	719	860	940	964	1,040	951
8	Automobiles	180	176	192	192	185	176	184	176	176	178
9	Trucks	232	220	232	228	228	224	228	208	196	214
10	Other transportation equipment	208	228	276	312	256	308	308	276	304	299
11	Telecommunication equipment	224	244	240	232	235	256	276	276	308	279
12	Other machinery and equipment	516	560	604	588	567	656	636	656	664	653
13	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
14	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
15	<b>Total</b>	<b>12,976</b>	<b>13,288</b>	<b>13,360</b>	<b>13,452</b>	<b>13,269</b>	<b>13,788</b>	<b>14,032</b>	<b>14,656</b>	<b>15,424</b>	<b>14,475</b>
	<b>Business(3)</b>										
16	Residential construction	36,444	37,300	36,948	37,292	36,996	38,508	37,724	37,884	39,060	38,294
17	New construction	19,040	18,312	18,164	18,672	18,547	19,576	19,396	18,828	19,504	19,326
18	Alterations and improvements	11,352	11,944	12,104	12,084	11,871	12,224	12,312	12,392	12,348	12,319
19	Transfer costs	6,052	7,044	6,680	6,536	6,578	6,708	6,016	6,664	7,208	6,649
20	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
21	Non-residential construction	28,040	28,780	29,648	30,240	29,177	30,824	30,576	30,728	30,496	30,656
22	Machinery and equipment(2)	44,100	44,236	45,384	45,464	44,796	46,948	49,440	46,392	48,288	47,767
23	Furniture	1,660	1,648	1,716	1,792	1,704	1,884	1,936	1,904	1,844	1,892
24	Agricultural machinery	1,668	1,532	1,768	1,712	1,670	1,868	2,008	2,052	1,996	1,981
25	Industrial machinery	13,272	13,648	13,860	14,520	13,825	14,608	15,088	14,180	14,840	14,679
26	Office machines	5,504	5,868	5,928	6,384	5,921	6,848	7,340	7,448	8,004	7,410
27	Automobiles	4,620	4,636	5,100	5,088	4,861	4,632	4,864	4,620	4,540	4,664
28	Trucks	3,740	3,540	3,724	3,644	3,662	3,572	3,672	3,324	3,172	3,435
29	Other transportation equipment	5,768	5,608	5,616	4,836	5,457	5,120	5,964	4,272	5,072	5,107
30	Telecommunication equipment	2,944	2,768	2,800	2,516	2,757	3,080	3,128	3,192	3,372	3,193
31	Other machinery and equipment	4,924	4,988	4,872	4,972	4,939	5,336	5,440	5,400	5,448	5,406
32	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
33	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
34	<b>Total</b>	<b>108,584</b>	<b>110,316</b>	<b>111,980</b>	<b>112,996</b>	<b>110,969</b>	<b>116,280</b>	<b>117,740</b>	<b>115,004</b>	<b>117,844</b>	<b>116,717</b>
35	Adjusting entry	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
36	<b>Total investment in fixed capital at at 1986 prices</b>	<b>121,560</b>	<b>123,604</b>	<b>125,340</b>	<b>126,448</b>	<b>124,238</b>	<b>130,068</b>	<b>131,772</b>	<b>129,660</b>	<b>133,268</b>	<b>131,192</b>

See footnotes at end of statistical tables.



TABLEAU 17. Investissement en capital fixe, par secteur et par type de bien d'équipement aux prix de 1986 - fin

Désaisonnalisé au taux annuel

1990					1991					Numéro de matrice CANSIM 006833	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
<b>Administrations publiques(1)</b>											
32	16	20	20	22	16	16	12	20	16	Construction résidentielle	1
11,948	11,888	12,120	12,336	12,073	11,960	12,024	11,804	11,704	11,873	Construction non résidentielle	2
3,568	3,488	3,452	3,568	3,519	3,604	3,672	3,764	4,012	3,763	Machines et matériel	3
400	404	384	380	392	356	348	348	328	345	Meubles	4
60	56	52	48	54	40	48	40	40	42	Machinerie agricole	5
472	452	424	416	441	388	376	388	380	383	Machinerie industrielle	6
1,016	1,000	1,080	1,188	1,071	1,380	1,308	1,432	1,668	1,447	Machines de bureau	7
168	160	152	136	154	164	164	168	152	162	Automobiles	8
208	188	168	152	179	160	172	164	152	162	Camions	9
288	300	300	284	293	288	320	272	288	292	Autre équipement de transport	10
276	272	300	312	290	292	312	304	320	307	Équipement de télécommunication	11
680	656	592	652	645	536	624	648	684	623	Autres biens d'investissement(2)	12
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Ajustement	13
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Ajustement	14
15,548	15,392	15,592	15,924	15,614	15,580	15,712	15,580	15,736	15,652	<b>Total</b>	15
<b>Entreprises(3)</b>											
30,580	30,516	34,136	32,068	30,400	29,560	32,304	33,616	34,108	32,397	Construction résidentielle	16
19,676	19,396	17,152	15,056	17,820	13,164	13,704	15,860	17,044	14,943	Logements neufs	17
12,584	12,352	12,032	11,896	12,216	10,828	11,240	11,608	11,432	11,277	Améliorations et modifications	18
6,320	4,768	5,252	5,116	5,364	5,568	7,360	6,148	5,632	6,177	Coûts de transfert	19
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Ajustement	20
30,644	30,408	29,852	29,072	29,994	29,192	29,352	29,420	28,328	29,073	Construction non résidentielle	21
48,308	46,472	44,668	44,212	45,915	44,572	44,592	45,144	47,284	45,398	Machines et matériel	22
1,864	1,840	1,752	1,704	1,790	1,604	1,552	1,544	1,452	1,538	Meubles	23
2,144	1,996	1,892	1,764	1,949	1,376	1,560	1,456	1,316	1,427	Machinerie agricole	24
15,112	14,620	13,756	13,392	14,220	12,168	12,024	12,216	12,200	12,152	Machinerie industrielle	25
8,008	7,828	8,484	9,340	8,415	10,864	10,196	10,992	12,792	11,211	Machines de bureau	26
4,388	4,216	4,016	3,452	4,018	4,324	4,500	4,588	4,084	4,374	Automobiles	27
3,328	3,044	2,684	2,392	2,862	2,292	2,652	2,516	2,372	2,458	Camions	28
4,692	4,424	3,640	3,356	4,028	4,388	3,884	3,444	4,320	4,009	Autre équipement de transport	29
3,324	3,132	3,396	3,516	3,342	2,892	2,968	3,148	3,400	3,102	Équipement de télécommunication	30
5,448	5,372	5,048	5,296	5,291	4,664	5,256	5,240	5,348	5,127	Autres biens d'investissement(2)	31
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Ajustement	32
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Ajustement	33
117,532	113,396	108,956	105,352	111,309	103,324	106,248	108,180	109,720	106,868	<b>Total</b>	34
...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	Ajustement	35
133,080	128,788	124,548	121,276	126,923	118,904	121,960	123,760	125,456	122,520	<b>Investissement total en capital fixe aux prix de 1986.</b>	36

Voir notes) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 18. Business Investment in Inventories

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 006738	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
	<b>Non-farm(1)</b>										
1	Manufacturing	1,872	4,536	1,636	1,100	2,286	636	-468	948	-772	86
2	Trade	3,368	940	4,280	3,912	3,125	1,272	1,116	1,964	3,132	1,871
3	Gold	-832	460	28	-308	-163	-272	-48	200	36	-21
4	Other	148	1,012	652	268	520	-140	264	244	-124	61
5	<b>Total</b>	<b>4,556</b>	<b>6,948</b>	<b>6,596</b>	<b>4,972</b>	<b>5,768</b>	<b>1,496</b>	<b>864</b>	<b>3,356</b>	<b>2,272</b>	<b>1,997</b>
	<b>Farm(2)</b>										
6	Grains	-436	316	-2,332	-224	-669	532	1,372	1,272	-336	710
7	Other farm-held inventories	24	120	-368	-604	-207	-436	8	136	-4	-74
8	Grain in commercial channels	-44	-1,184	688	-64	-151	20	-776	-852	456	-238
9	<b>Total</b>	<b>-456</b>	<b>-748</b>	<b>-2,012</b>	<b>-892</b>	<b>-1,027</b>	<b>116</b>	<b>604</b>	<b>556</b>	<b>116</b>	<b>348</b>
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
	<b>Non-farm(1)</b>										
1	Manufacturing	1,924	2,556	716	256	1,363	1,156	676	1,096	1,120	1,012
2	Trade	5,120	-1,292	2,276	492	1,649	-2,592	1,748	2,748	-476	357
3	Gold	1,132	292	-288	308	361	-156	40	-328	-44	-122
4	Other	-84	100	648	436	275	-1,068	168	1,348	652	275
5	<b>Total</b>	<b>8,092</b>	<b>1,656</b>	<b>3,352</b>	<b>1,492</b>	<b>3,648</b>	<b>-2,660</b>	<b>2,632</b>	<b>4,864</b>	<b>1,252</b>	<b>1,522</b>
	<b>Farm(2)</b>										
6	Grains	-1,192	420	-1,100	-308	-545	176	1,252	-204	-180	261
7	Other farm-held inventories	196	84	284	184	187	240	248	60	-108	110
8	Grain in commercial channels	140	-1,816	384	396	-224	-224	-48	1,072	-44	189
9	<b>Total</b>	<b>-856</b>	<b>-1,312</b>	<b>-432</b>	<b>272</b>	<b>-582</b>	<b>192</b>	<b>1,452</b>	<b>928</b>	<b>-332</b>	<b>560</b>

See 'Footnotes' at end of statistical tables.

TABLEAU 18. Investissement en stocks des entreprises

Désaisonnalisé au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006738	N°
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
<b>Non agricoles(1)</b>											
-2,656	1,392	-1,400	-56	-680	684	-1,320	-24	1,684	256	Industries manufacturières	1
8,700	1,412	1,044	-784	2,593	1,124	3,492	1,988	8,212	3,704	Commerce	2
-744	-536	-292	876	-174	252	-824	344	-416	-161	Or	3
-96	444	-80	-244	6	264	-440	-680	-132	-247	Autres	4
<b>5,204</b>	<b>2,712</b>	<b>-728</b>	<b>-208</b>	<b>1,745</b>	<b>2,324</b>	<b>908</b>	<b>1,628</b>	<b>9,348</b>	<b>3,552</b>	<b>Total</b>	<b>5</b>
<b>Agricoles(2)</b>											
244	996	2,060	236	884	-152	-656	-708	-688	-551	Céréales	6
-228	-356	-324	-180	-272	288	20	-116	152	86	Autres stocks détenus dans les fermes	7
668	436	-376	212	235	-204	208	-160	244	22	Céréales en circuit commercial	8
<b>684</b>	<b>1,076</b>	<b>1,360</b>	<b>268</b>	<b>847</b>	<b>-68</b>	<b>-428</b>	<b>-984</b>	<b>-292</b>	<b>-443</b>	<b>Total</b>	<b>9</b>
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
<b>Non agricoles(1)</b>											
-2,028	-1,324	-2,524	-2,076	-1,988	-1,860	-5,244	-2,052	-3,300	-3,114	Industries manufacturières	1
-2,172	-2,680	-1,660	-4,328	-2,710	2,864	548	2,560	5,832	2,951	Commerce	2
576	-64	-164	-328	5	-856	124	140	16	-144	Or	3
1,220	484	-424	1,008	572	-620	972	-96	-796	-135	Autres	4
<b>-2,404</b>	<b>-3,584</b>	<b>-4,772</b>	<b>-5,724</b>	<b>-4,121</b>	<b>-472</b>	<b>-3,600</b>	<b>552</b>	<b>1,752</b>	<b>-442</b>	<b>Total</b>	<b>5</b>
<b>Agricoles(2)</b>											
40	1,012	848	1,384	821	-412	-72	-348	-184	-254	Céréales	6
-96	-140	20	148	-17	-172	-8	520	156	124	Autres stocks détenus dans les fermes	7
-420	-564	716	-116	-96	780	-636	-216	228	39	Céréales en circuit commercial	8
<b>-476</b>	<b>308</b>	<b>1,584</b>	<b>1,416</b>	<b>708</b>	<b>196</b>	<b>-716</b>	<b>-44</b>	<b>200</b>	<b>-91</b>	<b>Total</b>	<b>9</b>

Voir notes) à la fin des tableaux statistiques.



TABLE 19. Business Investment in Inventories at 1986 Prices

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No	CANSIM matrix No. 006835	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
	<b>Non-farm(1)</b>										
1	Manufacturing	1,676	4,628	1,836	708	2,212	1,308	-676	1,012	-708	234
2	Trade	4,408	1,256	4,444	4,096	3,551	2,124	1,444	1,676	3,252	2,124
3	Gold	-864	480	28	-356	-178	-360	-56	244	44	-32
4	Other	72	1,008	656	288	506	-12	168	176	-4	82
5	Adjusting entry	-324	272	-60	-192	-76	-124	-76	56	-104	-62
6	<b>Total</b>	<b>4,968</b>	<b>7,644</b>	<b>6,904</b>	<b>4,544</b>	<b>6,015</b>	<b>2,936</b>	<b>804</b>	<b>3,164</b>	<b>2,480</b>	<b>2,346</b>
	<b>Farm(2)</b>										
7	Grains	-232	-112	-1,348	-128	-455	380	868	1,000	-68	545
8	Other farm-held inventories	-4	36	-228	-392	-147	-288	24	80	-28	-53
9	Grain in commercial channels	-56	-636	396	-48	-86	20	-600	-776	324	-238
10	Adjusting entry	16	180	-60	108	61	64	172	216	-88	91
11	<b>Total</b>	<b>-276</b>	<b>-532</b>	<b>-1,240</b>	<b>-460</b>	<b>-627</b>	<b>176</b>	<b>464</b>	<b>520</b>	<b>140</b>	<b>325</b>
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
	<b>Non-farm(1)</b>										
1	Manufacturing	1,736	2,444	752	-168	1,191	1,232	696	1,240	1,032	1,050
2	Trade	4,468	-716	2,448	576	1,694	-2,916	2,208	3,120	-412	500
3	Gold	1,008	264	-280	312	326	-164	40	-392	-68	-146
4	Other	84	356	668	500	402	-796	240	1,204	452	275
5	Adjusting entry	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
6	<b>Total</b>	<b>7,296</b>	<b>2,348</b>	<b>3,588</b>	<b>1,220</b>	<b>3,613</b>	<b>-2,644</b>	<b>3,184</b>	<b>5,172</b>	<b>1,004</b>	<b>1,679</b>
	<b>Farm(2)</b>										
7	Grains	-2,576	-936	-1,988	-816	-1,579	20	1,084	352	688	536
8	Other farm-held inventories	136	28	156	252	143	180	244	60	-48	109
9	Grain in commercial channels	180	-2,152	344	312	-329	-188	-40	992	-44	180
10	Adjusting entry	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
11	<b>Total</b>	<b>-2,260</b>	<b>-3,060</b>	<b>-1,488</b>	<b>-252</b>	<b>-1,765</b>	<b>12</b>	<b>1,288</b>	<b>1,404</b>	<b>596</b>	<b>825</b>

See footnote(s) at end of statistical tables.

TABLEAU 19. Investissement en stocks des entreprises aux prix de 1986

Désaisonnalisé au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006835	N°
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
<b>Non agricoles(1)</b>											
- 2,328	1,136	- 1,428	- 100	- 680	856	- 1,224	- 12	1,660	320	Industries manufacturières	1
8,776	1,320	1,092	- 816	2,593	1,088	3,456	2,064	8,144	3,688	Commerce	2
- 744	- 540	- 244	832	- 174	240	- 708	292	- 344	- 130	Or	3
- 44	452	- 8	- 376	6	444	- 484	- 740	- 4	- 196	Autres	4
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	Ajustement	5
<b>5,660</b>	<b>2,368</b>	<b>- 588</b>	<b>- 460</b>	<b>1,745</b>	<b>2,628</b>	<b>1,040</b>	<b>1,604</b>	<b>9,456</b>	<b>3,682</b>	<b>Total</b>	<b>6</b>
<b>Agricoles(2)</b>											
172	936	2,244	184	884	328	- 432	- 644	- 1,416	- 541	Céréales	7
- 260	- 420	- 308	- 100	- 272	348	8	- 168	160	87	Autres stocks détenus dans les fermes	8
644	444	- 404	256	235	- 248	260	- 204	316	31	Céréales en circuit commercial	9
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	Ajustement	10
<b>556</b>	<b>960</b>	<b>1,532</b>	<b>340</b>	<b>847</b>	<b>428</b>	<b>- 164</b>	<b>- 1,016</b>	<b>- 940</b>	<b>- 423</b>	<b>Total</b>	<b>11</b>
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
<b>Non agricoles(1)</b>											
- 1,980	- 1,144	- 2,276	- 1,860	- 1,815	- 1,524	- 4,876	- 1,824	- 3,228	- 2,863	Industries manufacturières	1
- 2,352	- 2,124	- 1,620	- 4,224	- 2,580	3,148	576	2,252	5,268	2,811	Commerce	2
588	- 76	- 192	- 376	- 14	- 1,016	144	180	12	- 170	Or	3
1,240	568	- 316	976	617	- 500	816	- 120	- 732	- 134	Autres	4
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	Ajustement	5
<b>- 2,504</b>	<b>- 2,776</b>	<b>- 4,404</b>	<b>- 5,484</b>	<b>- 3,792</b>	<b>108</b>	<b>- 3,340</b>	<b>488</b>	<b>1,320</b>	<b>- 356</b>	<b>Total</b>	<b>6</b>
<b>Agricoles(2)</b>											
848	1,480	1,496	1,884	1,427	- 72	232	160	- 12	77	Céréales	7
- 76	- 92	20	192	11	- 148	- 28	336	144	76	Autres stocks détenus dans les fermes	8
- 364	- 484	648	- 104	- 76	856	- 684	- 252	356	69	Céréales en circuit commercial	9
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	Ajustement	10
<b>408</b>	<b>904</b>	<b>2,164</b>	<b>1,972</b>	<b>1,362</b>	<b>636</b>	<b>- 480</b>	<b>244</b>	<b>488</b>	<b>222</b>	<b>Total</b>	<b>11</b>

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 20. Transactions of Residents with Non-Residents in the Income and Expenditure Accounts

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 006740	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Exports of goods and services	118,196	125,136	130,784	130,024	126,035	131,628	135,128	134,036	138,884	134,919
2	Merchandise	103,604	110,696	115,988	115,028	111,329	116,164	119,484	118,148	122,448	119,061
3	Non-merchandise	14,592	14,440	14,796	14,996	14,706	15,464	15,644	15,888	16,436	15,858
4	Deduct: Imports of goods and services	106,700	110,344	113,508	111,976	110,632	116,108	123,304	125,892	128,248	123,388
5	Merchandise	87,936	90,928	94,344	92,760	91,492	95,920	102,916	105,144	106,700	102,670
6	Non-merchandise	18,764	19,416	19,164	19,216	19,140	20,188	20,388	20,748	21,548	20,718
7	Add: Net investment income from non-residents	-12,760	-14,416	-12,560	-14,208	-13,486	-14,924	-12,764	-14,828	-14,812	-14,332
8	Investment income received from non-residents	5,544	5,320	7,824	6,764	6,363	7,464	9,052	7,164	6,616	7,574
9	Less: Investment income paid to non-residents	18,304	19,736	20,384	20,972	19,849	22,388	21,816	21,992	21,428	21,906
10	Add: Net current transfers from non-residents	-812	-480	-144	-604	-510	-524	-416	-760	-720	-605
11	Current transfers from non-residents(1)	1,520	1,704	1,928	1,764	1,729	1,872	1,768	1,728	1,632	1,750
12	Less: Current transfers to non-residents(2)	2,332	2,184	2,072	2,368	2,239	2,396	2,184	2,488	2,352	2,355
13	Equals: Surplus (+) or deficit (-) of Canada on current transactions with non-residents	-2,076	-104	4,572	3,236	1,407	72	-1,356	-7,444	-4,896	-3,406
	<b>Reconciliation with the "Canadian Balance of International Payments":</b>										
14	Add: Net inheritances and migrants' funds(3)	1,328	1,204	1,432	1,196	1,290	1,460	1,272	1,360	1,572	1,413
15	Equals: Surplus (+) or deficit (-) on current account as per "Canadian Balance of International Payments". (3)	-748	1,100	6,004	4,432	2,697	1,532	-84	-6,084	-3,324	-1,990
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Exports of goods and services	156,860	161,536	159,616	160,628	159,660	168,228	161,668	161,180	162,032	163,277
2	Merchandise	135,500	141,152	138,972	139,348	138,743	146,812	140,388	139,516	140,356	141,768
3	Non-merchandise	21,360	20,384	20,644	21,280	20,917	21,416	21,280	21,664	21,676	21,509
4	Deduct: Imports of goods and services	153,568	153,324	154,744	157,740	154,844	161,300	164,140	163,420	163,800	163,165
5	Merchandise	128,004	127,196	127,728	130,356	128,321	133,508	135,624	134,960	134,600	134,673
6	Non-merchandise	25,564	26,128	27,016	27,384	26,523	27,792	28,516	28,460	29,200	28,492
7	Add: Net investment income from non-residents	-14,696	-21,308	-18,208	-21,600	-18,953	-23,232	-20,836	-20,400	-20,108	-21,144
8	Investment income received from non-residents	13,348	7,800	11,104	13,156	11,352	10,384	9,880	9,800	9,280	9,836
9	Less: Investment income paid to non-residents	28,044	29,108	29,312	34,756	30,305	33,616	30,716	30,200	29,388	30,980
10	Add: Net current transfers from non-residents	-996	-456	-1,200	-848	-875	-648	-1,232	-968	-912	-940
11	Current transfers from non-residents(1)	2,540	2,468	2,460	2,608	2,519	3,072	2,156	2,228	2,104	2,390
12	Less: Current transfers to non-residents(2)	3,536	2,924	3,660	3,456	3,394	3,720	3,388	3,196	3,016	3,330
13	Equals: Surplus (+) or deficit (-) of Canada on current transactions with non-residents	-12,400	-13,552	-14,536	-19,560	-15,012	-16,952	-24,540	-23,608	-22,788	-21,972
	<b>Reconciliation with the "Canadian Balance of International Payments":</b>										
14	Add: Net inheritances and migrants' funds(3)	984	1,200	1,304	1,028	1,129	1,212	980	1,108	1,696	1,349
15	Equals: Surplus (+) or deficit (-) on current account as per "Canadian Balance of International Payments". (3)	-11,416	-12,352	-13,232	-18,532	-13,883	-15,740	-23,560	-22,500	-21,092	-20,723

See footnote(s) at end of statistical tables.



TABLEAU 20. Opérations entre les résidents et les non-résidents d'après les comptes des revenus et dépenses

Désaisonnalisées au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006740	N°
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
138,944	137,104	138,352	138,076	138,119	141,736	142,244	146,020	151,664	145,416	Exportations de biens et services	1
122,016	119,172	119,360	120,724	120,318	123,512	123,460	126,412	131,976	126,340	Marchandises	2
16,928	17,932	18,992	17,352	17,801	18,224	18,784	19,608	19,688	19,076	Invisibles	3
133,888	130,412	133,852	135,324	133,369	134,964	136,484	139,304	151,256	140,502	Moins: Importations de biens et services	4
111,764	107,736	110,440	111,556	110,374	110,828	111,240	113,816	124,592	115,119	Marchandises	5
22,124	22,676	23,412	23,768	22,995	24,136	25,244	25,488	26,664	25,383	Invisibles	6
-17,136	-16,572	-14,492	-17,408	-16,402	-15,004	-16,544	-17,660	-16,568	-16,444	Plus: Revenus nets de placements des non-résidents	7
7,504	7,076	9,492	6,792	7,716	7,264	8,292	7,492	9,060	8,027	Revenus de placements reçus des non-résidents	8
24,640	23,648	23,984	24,200	24,118	22,268	24,836	25,152	25,628	24,471	Moins: Revenus de placements versés aux non-résidents.	9
300	-468	-736	560	-86	-1,124	-328	-928	-1,184	-891	Plus: Transfers courants nets des non-résidents	10
2,484	2,072	1,972	3,280	2,452	1,672	2,388	1,944	2,136	2,035	Transfers courants reçus des non-résidents(1)	11
2,184	2,540	2,708	2,720	2,538	2,796	2,716	2,872	3,320	2,926	Moins: Transfers courants versés aux non-résidents(2).	12
-11,780	-10,348	-10,728	-14,096	-11,738	-9,356	-11,112	-11,872	-17,344	-12,421	Égale: Excédent (+) ou déficit (-) du Canada au titre des opérations courantes avec les non-résidents.	13
1,432	1,552	1,428	1,916	1,582	520	1,028	804	924	819	<b>Rapprochement avec la "balance canadienne des paiements internationaux":</b> Plus: Valeur nette des successions et des capitaux des migrants.(3)	14
-10,348	-8,796	-9,300	-12,180	-10,156	-8,836	-10,084	-11,068	-16,420	-11,602	Égale: Excédent (+) ou déficit (-) au compte courant d'après la "balance canadienne des paiements internationaux".(3)	15
1990					1991						
millions of dollars					millions de dollars						
166,268	171,208	170,180	168,056	168,928	162,312	165,812	168,652	163,736	165,128	Exportations de biens et services	1
144,148	148,744	147,808	145,232	146,483	139,360	142,520	145,104	139,820	141,701	Marchandises	2
22,120	22,464	22,372	22,824	22,445	22,952	23,292	23,548	23,916	23,427	Invisibles	3
167,740	167,176	166,164	166,432	166,878	161,684	164,668	175,904	171,860	168,529	Moins: Importations de biens et services	4
136,664	136,232	134,952	134,380	135,557	129,024	130,968	141,196	136,104	134,323	Marchandises	5
31,076	30,944	31,212	32,052	31,321	32,660	33,700	34,708	35,756	34,206	Invisibles	6
-21,040	-27,064	-24,860	-22,848	-23,953	-22,440	-23,476	-22,956	-23,184	-23,014	Plus: Revenus nets de placements des non-résidents	7
9,228	9,724	8,848	9,220	9,255	9,508	8,628	8,904	7,736	8,694	Revenus de placements reçus des non-résidents	8
30,268	36,788	33,708	32,068	33,208	31,948	32,104	31,860	30,920	31,708	Moins: Revenus de placements versés aux non-résidents.	9
-3,564	-100	-532	-1,288	-1,371	-1,504	-1,700	-740	-1,832	-1,444	Plus: Transfers courants nets des non-résidents	10
2,660	3,092	2,492	2,276	2,630	2,280	2,060	2,364	2,252	2,239	Transfers courants reçus des non-résidents(1)	11
6,224	3,192	3,024	3,564	4,001	3,784	3,760	3,104	4,084	3,683	Moins: Transfers courants versés aux non-résidents(2).	12
-26,076	-23,132	-21,376	-22,512	-23,274	-23,316	-24,032	-30,948	-33,140	-27,859	Égale: Excédent (+) ou déficit (-) du Canada au titre des opérations courantes avec les non-résidents.	13
1,188	1,392	1,332	1,044	1,239	1,188	1,100	1,092	908	1,072	<b>Rapprochement avec la "balance canadienne des paiements internationaux":</b> Plus: Valeur nette des successions et des capitaux des migrants.(3)	14
-24,888	-21,740	-20,044	-21,468	-22,035	-22,128	-22,932	-29,856	-32,232	-26,787	Égale: Excédent (+) ou déficit (-) au compte courant d'après la "balance canadienne des paiements internationaux".(3)	15

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.



TABLEAU 21. Indices implicites de prix, produit intérieur brut(1)

Calculés à partir de données désaisonnalisées

1986 = 100.0

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006836	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
98.8	99.4	100.2	101.5	100.0	102.6	103.5	104.3	105.4	104.0	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
97.2	100.0	100.8	101.9	100.0	102.0	101.7	102.4	103.8	102.5	Biens durables	2
98.6	99.3	100.4	101.6	100.0	103.0	104.0	105.0	106.2	104.6	Biens semi-durables	3
100.1	99.0	99.8	101.1	100.0	102.6	104.3	105.3	106.2	104.6	Biens non durables	4
98.6	99.6	100.3	101.5	100.0	102.7	103.6	104.1	105.3	103.9	Services	5
98.7	99.4	100.5	101.3	100.0	102.1	104.1	104.0	105.3	103.9	Dépenses publiques courantes en biens et services	6
100.0	100.1	100.1	99.8	100.0	99.6	100.3	100.4	100.9	100.3	Investissement des administrations publiques en capital fixe.	7
100.0	99.9	100.1	100.0	100.0	99.9	101.2	101.6	102.3	101.2	Construction non résidentielle	8
100.3	100.8	100.0	98.9	100.0	98.4	96.6	95.9	96.1	96.7	Machines et matériel	9
98.2	99.4	100.7	101.6	100.0	103.1	103.7	104.5	105.1	104.2	Investissement des entreprises en capital fixe	10
96.0	98.5	101.4	103.8	100.0	107.4	109.6	111.2	112.6	110.3	Construction résidentielle	11
98.5	99.5	100.6	101.7	100.0	102.9	103.1	105.1	107.0	104.6	Construction non résidentielle	12
100.0	100.3	100.2	99.5	100.0	98.9	98.3	97.6	97.3	98.0	Machines et matériel	13
101.0	99.8	99.0	100.3	100.0	99.6	101.5	102.3	103.4	101.7	Exportations de biens et services	14
101.3	99.8	98.7	100.1	100.0	99.1	101.1	102.0	103.1	101.3	Marchandises	15
99.0	99.4	100.3	101.2	100.0	103.4	104.4	104.3	105.4	104.4	Invisibles	16
101.2	99.7	99.4	99.6	100.0	98.1	98.3	98.9	98.6	98.5	Importations de biens et services	17
101.4	99.8	99.4	99.3	100.0	97.8	97.9	98.7	98.3	98.2	Marchandises	18
100.2	99.1	99.6	101.1	100.0	99.7	100.2	99.7	100.0	99.9	Invisibles	19
98.6	99.6	100.2	101.6	100.0	102.7	104.4	105.1	106.6	104.7	<b>Produit intérieur brut</b>	20
98.7	99.4	100.4	101.4	100.0	102.5	103.6	104.2	105.2	103.9	<i>Demande intérieure finale</i>	21
1990					1991						
116.3	117.2	118.4	119.7	117.9	122.7	123.3	124.0	124.1	123.6	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
111.6	111.3	111.8	111.7	111.6	113.2	112.6	112.4	112.5	112.7	Biens durables	2
116.2	116.8	118.0	118.5	117.4	125.7	126.6	128.0	128.4	127.2	Biens semi-durables	3
117.7	118.9	120.4	123.2	120.0	125.8	127.0	127.7	126.5	126.7	Biens non durables	4
117.1	118.2	119.5	120.6	118.8	123.3	123.9	124.8	125.4	124.4	Services	5
114.5	117.5	118.0	119.0	117.3	119.4	119.7	120.7	121.4	120.3	Dépenses publiques courantes en biens et services.	6
107.6	108.9	109.1	109.7	108.8	106.9	106.7	104.6	102.9	105.3	Investissement des administrations publiques en capital fixe.	7
111.4	113.3	113.9	115.2	113.5	114.0	113.6	112.0	111.0	112.7	Construction non résidentielle	8
94.6	93.9	92.0	90.6	92.8	83.0	84.0	81.1	79.1	81.7	Machines et matériel	9
113.8	113.1	112.8	111.4	112.8	110.0	111.9	110.2	108.9	110.3	Investissement des entreprises en capital fixe	10
130.5	127.5	127.1	125.8	127.9	133.1	136.2	133.6	132.9	133.9	Construction résidentielle	11
117.5	118.7	119.8	120.2	119.0	117.4	117.5	116.9	117.3	117.3	Construction non résidentielle	12
98.2	98.2	97.0	95.1	97.2	89.9	90.6	88.5	86.7	88.9	Machines et matériel	13
103.3	102.0	102.9	106.0	103.5	103.5	100.7	99.3	99.3	100.6	Exportations de biens et services	14
101.7	100.2	101.0	104.1	101.7	101.0	97.9	96.3	96.0	97.8	Marchandises	15
115.0	116.3	117.6	120.1	117.2	121.8	121.5	122.5	123.9	122.4	Invisibles	16
97.9	96.5	97.2	99.8	97.8	98.0	96.3	96.4	95.1	96.4	Importations de biens et services	17
97.6	95.9	96.7	99.5	97.4	96.8	94.8	94.8	93.4	94.9	Marchandises	18
99.0	99.3	99.3	101.2	99.7	103.0	102.4	103.9	102.4	102.9	Invisibles	19
117.0	117.8	118.8	119.7	118.3	121.0	121.6	121.5	122.0	121.5	<b>Produit intérieur brut</b>	20
115.2	116.2	117.0	117.8	116.6	119.3	120.0	120.2	120.1	119.9	<i>Demande intérieure finale</i>	21

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.



TABLE 22. Fixed-Weighted Price Indexes, Gross Domestic Product(1)

Using Seasonally Adjusted Data

1986 = 100.0

No.	CANSIM matrix No 006837	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		1	Personal expenditure on consumer goods and services.	91.5	92.1	92.7	93.7	92.5	94.9	95.8	96.7
2	Durable goods	93.1	93.4	93.7	94.3	93.6	95.2	95.3	96.0	96.2	95.7
3	Semi-durable goods	92.5	93.3	93.8	94.8	93.6	95.6	96.4	97.1	97.9	96.8
4	Non-durable goods	91.8	91.9	93.0	94.2	92.7	95.4	96.5	97.6	98.9	97.1
5	Services	90.8	91.4	92.1	93.0	91.8	94.2	95.3	96.3	97.1	95.7
6	Government current expenditure on goods and services.	92.0	92.9	93.5	94.4	93.2	95.7	96.5	97.1	97.9	96.8
7	Government investment in fixed capital	94.4	95.1	96.0	97.6	95.8	98.6	98.0	97.7	99.6	98.5
8	Non-residential construction	95.4	95.9	96.7	98.5	96.6	99.3	98.4	98.0	100.0	98.9
9	Machinery and equipment	89.5	91.4	92.6	93.4	91.7	95.8	96.4	96.4	97.8	96.6
10	Business investment in fixed capital	92.2	93.1	93.8	94.8	93.5	95.8	96.3	96.6	97.6	96.6
11	Residential construction	89.9	90.3	90.2	91.0	90.3	91.3	92.1	93.3	94.5	92.8
12	Non-residential construction	95.1	95.5	96.5	98.1	96.3	99.1	98.8	99.1	99.4	99.1
13	Machinery and equipment	91.1	92.7	93.7	94.5	93.0	95.8	96.8	96.6	98.1	96.8
14	Exports of goods and services	98.3	100.3	100.9	100.3	100.0	100.3	101.8	101.5	101.4	101.3
15	Merchandise	100.0	102.1	102.5	101.5	101.5	101.3	102.9	102.3	101.8	102.1
16	Non-merchandise	89.7	90.8	92.5	93.9	91.7	95.4	96.5	97.7	99.2	97.2
17	Imports of goods and services	92.1	94.8	96.8	97.1	95.2	98.0	99.2	98.7	100.7	99.2
18	Merchandise	94.4	97.2	99.0	99.0	97.4	99.3	100.5	99.9	101.6	100.3
19	Non-merchandise	83.1	85.9	88.5	89.9	86.9	92.7	94.4	94.3	97.1	94.3
20	<b>Gross Domestic Product, excluding the value of physical change in inventories.</b>	<b>93.4</b>	<b>93.8</b>	<b>94.1</b>	<b>94.9</b>	<b>94.1</b>	<b>95.8</b>	<b>96.6</b>	<b>97.4</b>	<b>97.9</b>	<b>96.9</b>
21	<i>Final domestic demand</i>	91.8	92.5	93.2	94.2	92.9	95.3	96.1	96.8	97.7	96.5
		1988					1989				
1	Personal expenditure on consumer goods and services.	106.3	107.5	108.7	110.0	108.1	111.2	112.9	114.3	115.1	113.4
2	Durable goods	104.5	105.4	106.5	108.1	106.1	109.5	110.7	111.6	111.6	110.9
3	Semi-durable goods	107.6	109.2	110.3	111.6	109.7	113.2	113.9	115.1	115.6	114.5
4	Non-durable goods	106.6	107.7	108.8	109.1	108.1	109.8	112.6	114.8	115.5	113.2
5	Services	106.5	107.6	109.1	110.7	108.5	112.1	113.6	114.6	115.9	114.1
6	Government current expenditure on goods and services.	106.5	107.0	108.1	109.5	107.8	109.9	112.6	112.8	114.3	112.4
7	Government investment in fixed capital	103.4	104.0	104.8	105.5	104.4	106.3	107.5	108.5	109.0	107.8
8	Non-residential construction	104.9	105.8	106.7	107.4	106.2	108.4	109.8	110.8	111.6	110.2
9	Machinery and equipment	97.2	96.6	97.0	97.7	97.1	97.5	98.3	99.0	98.4	98.3
10	Business investment in fixed capital	107.2	108.3	109.6	111.3	109.1	113.0	114.1	115.0	115.8	114.5
11	Residential construction	116.0	118.7	121.0	123.9	119.9	127.4	128.6	130.2	132.1	129.6
12	Non-residential construction	108.8	109.9	111.1	112.6	110.6	114.0	115.4	116.0	117.0	115.6
13	Machinery and equipment	97.7	97.1	97.6	98.4	97.7	98.5	99.4	99.9	99.5	99.3
14	Exports of goods and services	102.6	102.2	103.5	104.4	103.2	105.9	106.8	105.3	105.2	105.8
15	Merchandise	102.1	101.8	103.4	104.3	102.9	105.7	106.2	104.2	103.9	105.0
16	Non-merchandise	105.7	105.2	104.1	104.8	105.0	107.5	110.5	112.7	113.8	111.1
17	Imports of goods and services	97.8	96.6	96.7	97.2	97.1	97.1	98.1	97.4	97.5	97.5
18	Merchandise	97.7	96.8	97.0	97.5	97.3	97.3	98.3	97.6	97.6	97.7
19	Non-merchandise	98.1	95.8	95.3	95.5	96.2	95.9	96.9	96.7	96.8	96.6
20	<b>Gross Domestic Product, excluding the value of physical change in inventories.</b>	<b>107.7</b>	<b>108.9</b>	<b>110.4</b>	<b>111.9</b>	<b>109.7</b>	<b>113.4</b>	<b>115.2</b>	<b>116.0</b>	<b>116.9</b>	<b>115.4</b>
21	<i>Final domestic demand</i>	106.5	107.4	108.7	110.0	108.2	111.1	112.9	114.6	114.9	113.2

See footnotes(s) at end of statistical tables.

TABLEAU 22. Indices de prix à pondération fixe, produit intérieur brut(1)

Calculés à partir de données désaisonnalisées

1986 = 100.0

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006837	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
98.9	99.4	100.2	101.5	100.0	102.6	103.6	104.3	105.4	104.0	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
97.2	100.0	100.8	102.0	100.0	102.0	101.7	102.4	103.9	102.5	Biens durables	2
98.7	99.3	100.4	101.6	100.0	103.0	104.0	105.0	106.1	104.5	Biens semi-durables	3
100.2	98.9	99.8	101.1	100.0	102.5	104.3	105.3	106.1	104.6	Biens non durables	4
98.5	99.6	100.3	101.6	100.0	102.7	103.6	104.2	105.4	104.0	Services	5
98.7	99.4	100.6	101.3	100.0	102.2	104.2	104.1	105.4	104.0	Dépenses publiques courantes en biens et services	6
100.0	99.9	100.0	100.1	100.0	99.8	100.6	101.1	102.0	100.9	Investissement des administrations publiques en capital fixe	7
100.0	99.8	100.0	100.2	100.0	100.1	101.2	101.8	103.0	101.5	Construction non résidentielle	8
100.2	100.3	100.0	99.5	100.0	98.6	98.1	98.0	98.1	98.2	Machines et matériel	9
98.2	99.5	100.5	101.8	100.0	103.1	104.1	104.9	106.0	104.5	Investissement des entreprises en capital fixe	10
96.2	98.9	101.0	103.9	100.0	107.7	110.6	112.3	113.7	111.1	Construction résidentielle	11
98.6	99.2	100.4	101.8	100.0	103.1	103.8	104.8	106.9	104.7	Construction non résidentielle	12
99.9	100.2	100.1	99.8	100.0	98.8	98.2	98.1	98.1	98.3	Machines et matériel	13
101.0	99.4	99.4	100.2	100.0	100.0	101.8	103.0	103.8	102.2	Exportations de biens et services	14
101.2	99.4	99.3	100.1	100.0	99.6	101.5	102.7	103.6	101.8	Marchandises	15
99.7	99.3	100.1	100.9	100.0	102.7	104.2	104.9	105.3	104.3	Invisibles	16
101.1	99.5	99.5	99.9	100.0	98.7	98.9	99.3	99.6	99.1	Importations de biens et services	17
101.2	99.6	99.5	99.7	100.0	98.4	98.6	99.2	99.5	98.9	Marchandises	18
100.2	99.1	99.6	101.1	100.0	100.0	100.3	99.8	100.0	100.0	Invisibles	19
98.8	99.4	100.3	101.5	100.0	102.9	104.5	105.3	106.6	104.8	<b>Produit intérieur brut, sans la valeur de la variation matérielle des stocks.</b>	20
99.7	99.4	100.4	101.5	100.0	102.5	103.7	104.3	105.5	104.0	<i>Demande intérieure finale</i>	21
1990					1991						
116.6	117.6	118.8	120.3	118.3	123.3	124.3	125.3	125.4	124.6	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
112.0	111.8	112.3	112.3	112.1	113.8	113.3	113.3	113.1	113.4	Biens durables	2
116.2	116.8	117.9	118.5	117.4	125.9	127.0	128.3	128.7	127.5	Biens semi-durables	3
118.0	119.5	121.0	124.2	120.7	126.7	128.7	129.8	128.9	128.5	Biens non durables	4
117.4	118.6	119.8	120.9	119.2	123.8	124.6	125.7	126.6	125.2	Services	5
114.8	118.2	118.6	119.8	117.9	119.9	120.6	121.5	122.2	121.1	Dépenses publiques courantes en biens et services	6
109.8	111.3	111.2	112.2	111.1	109.5	109.6	108.8	108.4	109.1	Investissement des administrations publiques en capital fixe	7
112.3	114.1	114.1	115.4	114.0	113.6	113.7	112.8	112.3	113.1	Construction non résidentielle	8
99.6	99.7	99.3	99.3	99.5	93.1	93.0	92.8	92.4	92.8	Machines et matériel	9
116.8	116.5	116.0	115.7	116.3	115.5	116.1	115.7	115.6	115.7	Investissement des entreprises en capital fixe	10
132.9	131.3	130.0	128.5	130.7	134.3	135.5	135.0	134.6	134.9	Construction résidentielle	11
117.9	119.3	119.5	120.3	119.3	116.7	117.4	117.2	117.8	117.3	Construction non résidentielle	12
100.6	100.4	100.1	100.0	100.3	96.7	96.6	96.3	96.0	96.4	Machines et matériel	13
105.7	104.6	105.1	108.1	105.9	105.6	103.6	102.5	102.5	103.6	Exportations de biens et services	14
104.3	102.9	103.3	106.3	104.2	103.2	100.9	99.5	99.3	100.7	Marchandises	15
114.9	116.0	117.2	120.3	117.1	122.2	121.9	122.9	124.2	122.8	Invisibles	16
99.4	98.6	98.9	101.5	99.6	99.9	98.7	98.5	98.5	98.9	Importations de biens et services	17
99.5	98.5	98.8	101.6	99.6	99.4	98.0	97.6	97.8	98.2	Marchandises	18
99.0	99.2	99.1	101.0	99.6	102.4	101.8	103.0	101.9	102.3	Invisibles	19
117.7	118.9	119.6	120.8	119.3	122.3	122.9	123.3	123.5	123.0	<b>Produit intérieur brut, sans la valeur de la variation matérielle des stocks.</b>	20
116.1	117.4	118.1	119.2	117.7	120.9	121.7	122.4	122.6	121.9	<i>Demande intérieure finale</i>	21

Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 23. Chain Price Indexes, Gross Domestic Product(1)

Using Seasonally Adjusted Data

1986 = 100.0

No	CANSIM matrix No 006838	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
1	Personal expenditure on consumer goods and services.	91.6	92.1	92.7	93.7	92.6	94.9	95.7	96.6	97.5	96.2
2	Durable goods	93.4	93.7	94.0	94.5	93.8	95.4	95.4	96.0	96.1	95.7
3	Semi-durable goods	92.6	93.4	93.8	94.9	93.7	95.7	96.4	97.1	98.0	96.8
4	Non-durable goods	91.7	91.8	92.9	94.0	92.7	95.2	96.2	97.1	98.4	96.8
5	Services	90.8	91.5	92.1	93.0	91.9	94.3	95.3	96.4	97.2	95.8
6	Government current expenditure on goods and services.	92.1	93.0	93.6	94.5	93.3	95.8	96.7	97.2	98.0	96.9
7	Government investment in fixed capital	95.0	95.7	96.6	98.0	96.4	99.0	98.4	98.0	99.9	98.9
8	Non-residential construction	95.4	95.8	96.6	98.3	96.6	99.1	98.3	97.9	100.0	98.9
9	Machinery and equipment	93.3	95.2	96.3	97.1	96.0	98.6	98.8	98.4	99.4	99.0
10	Business investment in fixed capital	92.5	93.4	93.9	94.9	94.1	95.6	96.0	96.4	97.3	96.7
11	Residential construction	89.3	89.8	89.6	90.6	90.1	91.0	91.8	92.9	94.3	92.7
12	Non-residential construction	93.9	94.4	95.4	97.0	96.0	98.0	97.9	98.2	98.5	98.8
13	Machinery and equipment	94.2	95.7	96.5	97.1	96.0	97.7	98.2	97.8	99.0	98.3
14	Exports of goods and services	98.0	99.9	100.3	99.9	99.9	100.4	102.1	101.7	101.7	101.7
15	Merchandise	99.3	101.3	101.5	100.7	101.2	101.1	102.8	102.2	102.0	102.3
16	Non-merchandise	89.6	90.7	92.6	94.1	91.4	95.7	96.8	97.9	99.4	97.2
17	Imports of goods and services	91.6	94.2	95.9	96.4	94.4	97.1	98.0	97.6	99.3	97.9
18	Merchandise	93.6	96.0	97.5	97.9	96.1	98.1	98.8	98.4	99.9	98.7
19	Non-merchandise	82.9	85.9	88.3	89.8	86.8	92.6	94.3	94.2	97.0	94.7
20	<b>Gross Domestic Product, excluding the value of physical change in inventories.</b>	<b>93.8</b>	<b>94.2</b>	<b>94.5</b>	<b>95.2</b>	<b>94.6</b>	<b>96.2</b>	<b>97.2</b>	<b>97.8</b>	<b>98.3</b>	<b>97.5</b>
21	<i>Final domestic demand</i>	92.0	92.6	93.2	94.2	93.1	95.3	96.0	96.7	97.6	96.5
		1988					1989				
1	Personal expenditure on consumer goods and services.	106.3	107.4	108.6	109.8	108.1	111.1	112.8	114.1	114.9	113.3
2	Durable goods	104.5	105.4	106.5	108.1	106.1	109.5	110.7	111.6	111.6	110.8
3	Semi-durable goods	107.6	109.2	110.3	111.7	109.7	113.2	114.0	115.1	115.7	114.5
4	Non-durable goods	106.6	107.7	108.8	109.0	108.0	109.8	112.4	114.6	115.3	113.1
5	Services	106.4	107.5	108.9	110.5	108.4	111.9	113.4	114.4	115.6	113.9
6	Government current expenditure on goods and services.	106.2	106.8	107.8	109.2	107.7	109.6	112.1	112.5	113.9	112.2
7	Government investment in fixed capital	103.0	103.7	104.6	105.2	104.2	105.8	107.1	107.9	108.2	107.4
8	Non-residential construction	104.8	105.9	106.9	107.5	106.2	108.5	110.0	111.0	111.7	110.3
9	Machinery and equipment	96.1	95.5	95.8	96.5	96.5	95.9	96.4	96.8	95.8	96.8
10	Business investment in fixed capital	107.0	107.9	109.2	110.8	108.8	112.4	113.5	114.3	114.9	114.0
11	Residential construction	115.7	118.3	120.5	123.4	119.3	126.9	128.0	129.5	131.4	128.8
12	Non-residential construction	108.9	110.0	111.2	112.7	110.7	114.2	115.6	116.2	117.2	115.8
13	Machinery and equipment	97.5	96.8	97.3	98.1	97.6	98.2	98.9	99.3	98.7	99.0
14	Exports of goods and services	102.8	102.5	103.8	104.5	103.5	106.2	107.0	105.8	105.8	106.0
15	Merchandise	102.4	102.1	103.8	104.5	103.3	106.0	106.5	104.8	104.6	105.3
16	Non-merchandise	105.8	105.1	103.9	104.6	104.9	107.3	110.2	112.5	113.8	111.0
17	Imports of goods and services	97.5	96.4	96.4	96.8	96.9	96.9	97.8	97.2	97.1	97.2
18	Merchandise	97.4	96.5	96.6	97.1	97.0	97.1	98.0	97.3	97.2	97.3
19	Non-merchandise	98.1	95.8	95.4	95.5	96.2	96.0	96.9	96.8	96.9	96.7
20	<b>Gross Domestic Product, excluding the value of physical change in inventories.</b>	<b>107.8</b>	<b>109.0</b>	<b>110.6</b>	<b>112.0</b>	<b>109.8</b>	<b>113.6</b>	<b>115.3</b>	<b>116.2</b>	<b>117.1</b>	<b>115.4</b>
21	<i>Final domestic demand</i>	106.3	107.3	108.5	109.8	108.1	111.0	112.7	113.7	114.6	113.1

See footnotes (a) and (b) of statistical tables.



TABLEAU 23. Indices de prix en chaîne, produit intérieur brut(1)

Calculés à partir de données désaisonnalisées

1986 = 100.0

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006838	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
98.8	99.4	100.3	101.5	100.0	102.6	103.6	104.3	105.4	104.0	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
97.3	100.0	100.8	101.9	100.0	102.0	101.7	102.5	103.9	102.5	Biens durables	2
98.6	99.3	100.5	101.6	100.0	103.0	104.0	105.0	106.2	104.5	Biens semi-durables	3
100.0	99.0	99.8	101.2	100.0	102.5	104.3	105.3	106.1	104.5	Biens non durables	4
98.5	99.6	100.3	101.6	100.0	102.8	103.7	104.2	105.4	104.1	Services	5
98.7	99.4	100.6	101.3	100.0	102.0	103.9	103.9	105.2	103.8	Dépenses publiques courantes en biens et services	6
100.0	99.9	100.0	100.1	100.0	99.9	100.6	101.1	101.8	100.8	Investissement des administrations publiques en capital fixe	7
100.0	99.8	100.0	100.2	100.0	100.2	101.3	102.0	102.9	101.5	Construction non résidentielle	8
100.0	100.3	100.1	99.6	100.0	98.6	97.7	97.2	97.4	98.2	Machines et matériel	9
98.3	99.5	100.4	101.8	100.0	103.0	104.0	104.8	105.9	104.4	Investissement des entreprises en capital fixe	10
96.2	98.9	100.9	104.0	100.0	107.5	110.4	112.0	113.4	110.6	Construction résidentielle	11
98.7	99.1	100.4	101.8	100.0	103.2	103.9	104.9	106.9	104.7	Construction non résidentielle	12
99.9	100.2	100.1	99.8	100.0	98.8	98.0	97.9	98.0	98.3	Machines et matériel	13
100.7	99.5	99.5	100.3	100.0	99.9	101.7	102.9	103.9	102.1	Exportations de biens et services	14
100.9	99.5	99.4	100.2	100.0	99.5	101.4	102.6	103.7	101.7	Marchandises	15
99.7	99.3	100.1	100.9	100.0	102.7	104.1	104.8	105.2	104.3	Invisibles	16
100.9	99.6	99.5	100.0	100.0	98.5	98.7	99.0	99.4	98.9	Importations de biens et services	17
101.1	99.6	99.5	99.8	100.0	98.2	98.4	98.9	99.3	98.7	Marchandises	18
100.2	99.2	99.6	101.0	100.0	99.9	100.2	99.8	100.0	100.0	Invisibles	19
98.7	99.4	100.3	101.6	100.0	102.9	104.5	105.3	106.6	104.8	<b>Produit intérieur brut, sans la valeur de la variation matérielle des stocks.</b>	20
98.7	99.4	100.4	101.5	100.0	102.5	103.7	104.3	105.4	104.0	<i>Demande intérieure finale</i>	21
1990					1991						
116.4	117.4	118.6	120.0	118.1	123.0	123.9	124.7	124.9	124.1	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
111.9	111.8	112.3	112.3	112.1	114.1	113.6	113.5	113.4	113.6	Biens durables	2
116.2	116.9	118.0	118.6	117.4	125.9	126.9	128.3	128.6	127.4	Biens semi-durables	3
117.8	119.2	120.7	123.8	120.4	126.3	128.0	129.0	128.0	127.7	Biens non durables	4
117.2	118.3	119.6	120.7	119.0	123.5	124.3	125.2	126.0	124.8	Services	5
114.5	117.6	118.2	119.2	117.5	119.3	120.0	120.8	121.4	120.6	Dépenses publiques courantes en biens et services	6
109.0	110.4	110.3	111.1	110.4	108.4	108.3	107.3	106.6	108.0	Investissement des administrations publiques en capital fixe	7
112.4	114.3	114.3	115.5	114.1	113.7	113.8	112.8	112.2	113.2	Construction non résidentielle	8
96.8	96.5	95.9	95.6	96.8	89.4	88.8	87.7	86.7	89.1	Machines et matériel	9
115.9	115.7	115.0	114.9	115.6	114.2	115.4	114.8	114.6	115.2	Investissement des entreprises en capital fixe	10
132.3	130.7	129.3	128.1	130.1	134.2	138.0	137.1	136.8	136.2	Construction résidentielle	11
118.1	119.6	119.7	120.6	119.4	116.9	117.8	117.6	118.3	117.4	Construction non résidentielle	12
99.7	99.5	99.0	98.9	99.6	95.3	94.9	94.1	93.5	95.1	Machines et matériel	13
106.5	105.4	106.0	109.4	106.5	106.6	104.1	103.0	103.2	104.1	Exportations de biens et services	14
105.3	103.9	104.4	107.8	105.0	104.4	101.6	100.2	100.2	101.5	Marchandises	15
114.8	116.0	117.2	120.1	117.0	121.8	121.4	122.5	123.9	122.4	Invisibles	16
99.0	98.1	98.3	101.4	99.1	99.6	98.2	98.0	97.8	98.3	Importations de biens et services	17
99.0	97.8	98.1	101.4	99.0	98.8	97.2	96.6	96.7	97.3	Marchandises	18
99.1	99.3	99.3	101.2	99.8	102.8	102.0	103.5	102.1	102.6	Invisibles	19
118.0	119.1	120.0	121.0	119.3	122.4	123.0	123.3	123.6	122.9	<b>Produit intérieur brut, sans la valeur de la variation matérielle des stocks.</b>	20
115.8	116.9	117.6	118.6	117.3	120.2	121.1	121.6	121.8	121.3	<i>Demande intérieure finale</i>	21

Voir l'annexe à la fin des tableaux statistiques

TABLE 24. Chain Volume Indexes, Gross Domestic Product(1)

Using Seasonally Adjusted Data

1986 = 100.0

No.	CANSIM matrix No. 006839	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
1	Personal expenditure on consumer goods and services.										
2	Durable goods										
3	Semi-durable goods										
4	Non-durable goods										
5	Services										
6	Government current expenditure on goods and services.										
7	Government investment in fixed capital										
8	Non-residential construction										
9	Machinery and equipment										
10	Business investment in fixed capital										
11	Residential construction										
12	Non-residential construction										
13	Machinery and equipment										
14	Exports of goods and services										
15	Merchandise										
16	Non-merchandise										
17	Imports of goods and services										
18	Merchandise										
19	Non-merchandise										
20	<b>Gross Domestic Product, excluding the value of physical change in inventories.</b>										
21	<i>Final domestic demand</i>										
		1988					1989				
1	Personal expenditure on consumer goods and services.	107.0	108.1	109.2	110.6	108.7	111.1	112.3	112.1	113.5	112.2
2	Durable goods	112.9	114.1	114.9	116.4	114.5	116.0	118.1	114.8	115.1	115.9
3	Semi-durable goods	103.7	104.4	106.2	107.0	105.3	106.4	108.0	106.6	105.3	106.5
4	Non-durable goods	103.0	103.1	104.2	105.5	103.8	105.8	105.4	105.0	105.9	105.4
5	Services	108.4	110.2	111.1	112.8	110.5	113.9	115.6	116.9	119.4	116.3
6	Government current expenditure on goods and services.	104.4	105.8	106.6	106.1	105.7	108.3	108.2	110.0	108.9	108.8
7	Government investment in fixed capital	102.4	105.0	105.5	106.1	105.5	108.4	110.3	115.3	121.2	114.7
8	Non-residential construction	98.2	101.1	100.6	100.6	101.9	101.2	102.5	109.0	114.9	108.8
9	Machinery and equipment	115.2	116.7	121.7	125.1	120.0	134.6	139.8	137.1	143.0	139.3
10	Business investment in fixed capital	121.1	123.1	124.9	126.2	124.1	130.0	130.7	128.2	131.1	130.2
11	Residential construction	116.4	119.2	118.0	119.4	120.0	123.9	120.4	121.2	125.0	124.3
12	Non-residential construction	109.5	112.4	115.7	118.1	113.9	120.5	119.7	120.2	119.3	119.8
13	Machinery and equipment	136.3	136.5	140.3	140.6	137.1	144.8	152.1	142.8	148.0	145.5
14	Exports of goods and services	111.1	114.7	112.3	112.5	112.9	116.2	110.7	112.1	113.0	113.5
15	Merchandise	110.9	115.8	112.5	112.4	113.1	117.0	111.1	112.8	114.1	114.2
16	Non-merchandise	113.0	108.2	111.2	113.8	111.6	111.5	108.2	108.0	106.6	108.6
17	Imports of goods and services	117.7	119.5	121.0	123.8	120.5	125.1	126.4	127.1	127.6	126.5
18	Merchandise	118.7	119.8	120.6	123.7	120.6	125.0	126.1	127.0	126.9	126.2
19	Non-merchandise	113.5	118.8	123.4	124.9	120.0	126.1	128.2	128.1	131.2	128.2
20	<b>Gross Domestic Product, excluding the value of physical change in inventories.</b>	<b>107.3</b>	<b>109.2</b>	<b>109.3</b>	<b>109.7</b>	<b>108.9</b>	<b>111.8</b>	<b>110.9</b>	<b>111.0</b>	<b>112.4</b>	<b>111.5</b>
21	<i>Final domestic demand</i>	108.9	110.2	111.3	112.4	110.8	113.8	114.7	114.6	115.9	114.3

See footnotes at end of statistical tables.

TABLEAU 24. Indices de volume en chaîne, produit intérieur brut(1)

Calculés à partir de données désaisonnalisées

1986 = 100 0

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 006839	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
98.2	99.4	101.2	101.2	100.0	102.1	103.9	105.1	106.4	104.4	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
99.2	98.5	102.3	100.1	100.0	103.3	107.7	109.1	112.4	108.1	Biens durables	2
97.5	99.8	101.1	101.6	100.0	101.5	103.1	104.1	105.8	103.6	Biens semi-durables	3
98.4	99.6	101.2	100.8	100.0	99.3	101.0	101.6	101.2	100.6	Biens non durables	4
97.9	99.5	100.8	101.8	100.0	103.6	104.7	106.3	107.8	105.6	Services	5
99.6	99.1	100.6	100.8	100.0	101.0	101.5	101.5	102.8	101.7	Dépenses publiques courantes en biens et services.	6
106.3	100.9	96.8	96.1	100.0	100.2	100.5	102.3	102.9	102.2	Investissement des administrations publiques en capital fixe.	7
109.3	100.9	95.6	94.2	100.0	98.5	98.9	99.2	98.7	100.6	Construction non résidentielle	8
97.8	102.7	99.6	99.9	100.0	102.5	103.5	111.1	116.4	108.8	Machines et matériel	9
100.4	100.1	99.2	100.3	100.0	103.2	109.2	115.5	119.0	112.1	Investissement des entreprises en capital fixe	10
98.1	99.1	100.8	102.1	100.0	108.4	113.8	118.4	116.9	116.6	Construction résidentielle	11
110.7	100.8	94.8	93.7	100.0	94.1	102.8	106.1	109.3	103.0	Construction non résidentielle	12
94.6	100.5	101.2	103.7	100.0	105.2	109.6	120.2	129.6	115.0	Machines et matériel	13
99.4	99.5	101.3	99.8	100.0	103.0	101.5	103.2	106.1	103.5	Exportations de biens et services	14
99.9	99.2	100.6	100.4	100.0	103.7	101.6	102.9	106.3	103.6	Marchandises	15
96.0	101.4	106.3	96.3	100.0	99.1	101.1	105.5	105.0	102.7	Invisibles	16
99.1	98.0	100.9	101.9	100.0	103.1	104.0	105.5	114.9	106.9	Importations de biens et services	17
99.8	97.7	100.6	101.9	100.0	102.8	102.9	104.3	114.7	106.2	Marchandises	18
96.0	99.5	102.2	102.3	100.0	105.2	109.7	111.3	116.1	110.5	Invisibles	19
99.1	99.9	100.7	100.3	100.0	102.0	103.6	105.6	105.6	104.2	<b>Produit intérieur brut, sans la valeur de la variation matérielle des stocks.</b>	20
99.1	99.5	100.6	100.8	100.0	102.0	104.3	106.2	107.8	105.2	<i>Demande intérieure finale</i>	21
1990					1991						
114.2	113.3	113.7	113.4	113.6	111.2	113.0	112.7	112.3	112.3	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
119.3	114.0	114.6	112.2	115.0	104.4	110.3	110.3	105.7	107.7	Biens durables	2
107.8	105.5	104.4	103.9	105.3	96.4	98.2	96.5	96.1	96.7	Biens semi-durables	3
104.7	105.3	105.2	104.0	104.7	103.7	104.0	103.4	103.3	103.6	Biens non durables	4
119.9	119.7	120.7	121.6	120.3	121.1	122.6	122.7	123.3	122.3	Services	5
111.2	110.5	112.8	114.0	112.1	113.5	114.7	115.5	115.7	114.8	Dépenses publiques courantes en biens et services.	6
122.3	121.1	122.5	124.9	123.7	121.5	122.6	120.9	121.0	122.6	Investissement des administrations publiques en capital fixe.	7
116.8	116.2	118.5	120.8	120.2	117.2	117.7	115.4	114.4	118.2	Construction non résidentielle	8
139.6	136.3	133.1	136.0	137.1	134.0	138.3	139.9	145.4	140.6	Machines et matériel	9
130.1	124.8	119.6	114.7	122.6	111.7	117.0	118.0	118.2	116.3	Investissement des entreprises en capital fixe	10
121.9	114.2	108.0	100.3	112.6	93.5	104.9	106.8	107.8	104.5	Construction résidentielle	11
119.8	118.7	116.4	113.1	116.9	113.5	113.9	114.1	109.8	112.6	Construction non résidentielle	12
148.2	142.4	135.7	132.9	138.7	131.6	133.0	133.6	137.1	133.0	Machines et matériel	13
115.9	120.4	118.5	114.3	117.5	113.8	118.5	122.2	118.7	118.3	Exportations de biens et services	14
117.2	122.4	120.5	115.6	119.1	115.2	120.4	124.7	120.5	120.1	Marchandises	15
107.9	108.4	106.8	106.7	107.4	105.8	107.6	107.8	108.3	107.3	Invisibles	16
128.2	129.6	127.7	124.7	127.5	122.8	127.4	135.8	133.9	130.2	Importations de biens et services	17
126.5	128.4	125.9	122.0	125.6	119.7	124.1	133.8	130.0	127.1	Marchandises	18
136.6	135.7	137.0	138.0	136.7	138.1	143.8	146.0	152.6	144.8	Invisibles	19
113.7	112.8	112.6	111.5	112.7	109.8	112.1	111.3	110.8	111.0	<b>Produit intérieur brut, sans la valeur de la variation matérielle des stocks.</b>	20
116.6	115.0	114.8	114.1	115.1	112.1	114.3	114.4	114.2	113.7	<i>Demande intérieure finale</i>	21

Voir aussi le 3<sup>e</sup> D<sup>e</sup> des tableaux statistiques.



TABLE 25. Indirect Taxes Less Subsidies, Allocated to Final Expenditure

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No	CANSIM matrix No. 007420	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Personal expenditure on consumer goods and services.										
2	Durable goods										
3	Semi-durable goods										
4	Non-durable goods										
5	Services										
6	Government current expenditure on goods and services.										
	Government investment:										
7	Fixed capital										
8	Inventories										
	Business investment:										
9	Fixed capital										
10	Residential construction										
11	Non-residential construction										
12	Machinery and equipment										
13	Inventories										
14	Non-farm										
15	Farm and grain in commercial channels.										
16	Exports of goods and services										
17	Merchandise										
18	Non-merchandise										
19	Deduct: Imports of goods and services										
20	Merchandise										
21	Non-merchandise										
22	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost(1)</b>										
23	<i>Final domestic demand (1 + 6 + 7 + 9)</i>										
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Personal expenditure on consumer goods and services.	44,252	46,056	46,092	48,580	46,245	48,756	50,884	51,064	52,756	50,865
2	Durable goods	7,884	8,076	8,440	8,824	8,306	8,792	9,324	9,192	9,368	9,169
3	Semi-durable goods	3,920	4,068	4,152	4,364	4,126	4,320	4,580	4,596	4,652	4,537
4	Non-durable goods	17,560	18,400	18,500	19,544	18,501	19,244	20,400	20,616	21,284	20,386
5	Services	14,888	15,512	15,000	15,848	15,312	16,400	16,580	16,660	17,452	16,773
6	Government current expenditure on goods and services.	3,348	3,484	3,552	3,764	3,537	3,828	3,864	3,916	4,140	3,937
	Government investment:										
7	Fixed capital	1,208	1,204	1,244	1,312	1,242	1,320	1,352	1,404	1,496	1,393
8	Inventories	-	-4	-4	-16	-6	-20	4	-12	16	-3
	Business investment:										
9	Fixed capital	11,400	11,540	12,248	12,688	11,969	13,028	13,124	13,160	13,572	13,221
10	Residential construction	4,848	5,024	5,264	5,528	5,166	5,656	5,576	5,796	6,040	5,767
11	Non-residential construction	2,320	2,356	2,516	2,648	2,460	2,732	2,756	2,796	2,856	2,785
12	Machinery and equipment	4,232	4,160	4,468	4,512	4,343	4,640	4,792	4,568	4,676	4,669
13	Inventories	1,168	32	616	284	525	-532	64	488	-208	-47
14	Non-farm	952	-196	292	4	263	-332	268	576	-108	101
15	Farm and grain in commercial channels	216	228	324	280	262	-200	-204	-88	-100	-148
16	Exports of goods and services	4,604	4,180	3,256	3,960	4,000	5,016	4,548	5,344	5,584	5,123
17	Merchandise	4,220	3,852	2,896	3,584	3,638	4,616	4,184	4,956	5,172	4,732
18	Non-merchandise	384	328	360	376	362	400	364	388	412	391
19	Deduct: Imports of goods and services										
20	Merchandise										
21	Non-merchandise										
22	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost(1)</b>	<b>65,980</b>	<b>66,492</b>	<b>67,004</b>	<b>70,572</b>	<b>67,512</b>	<b>71,396</b>	<b>73,840</b>	<b>75,364</b>	<b>77,356</b>	<b>74,489</b>
23	<i>Final domestic demand (1 + 6 + 7 + 9)</i>	<i>60,208</i>	<i>62,284</i>	<i>63,136</i>	<i>66,344</i>	<i>62,993</i>	<i>66,932</i>	<i>69,224</i>	<i>69,544</i>	<i>71,964</i>	<i>69,418</i>

See footnote(s) at end of statistical tables.

TABLEAU 25. Impôts indirects moins subventions alloués à la dépense finale

Désaisonnalisés au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 007420	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars					millions de dollars						
36,368	38,356	39,668	38,204	38,149	39,328	40,008	42,668	43,112	41,279	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
6,308	7,012	7,188	7,004	6,878	7,228	7,364	7,804	7,804	7,550	Biens durables	2
3,312	3,412	3,524	3,620	3,467	3,532	3,680	3,920	3,948	3,770	Biens semi-durables	3
14,920	15,792	16,464	15,324	15,625	15,832	16,096	17,192	17,264	16,596	Biens non durables	4
11,828	12,140	12,492	12,256	12,179	12,736	12,868	13,752	14,096	13,363	Services	5
2,556	2,732	2,808	2,816	2,728	2,872	2,936	3,092	3,128	3,007	Dépenses publiques courantes en biens et services.	6
1,104	1,136	1,152	1,116	1,127	1,172	1,116	1,228	1,204	1,180	Investissement des administrations publiques	7
4	-	12	-4	3	-	-	16	-12	1	Capital fixe	8
										Stocks	
7,972	8,344	8,960	8,848	8,531	9,540	9,580	10,904	11,064	10,272	Investissement des entreprises.	9
2,980	3,180	3,508	3,552	3,305	4,096	4,156	4,732	4,680	4,416	Capital fixe	10
1,988	1,932	1,952	1,876	1,937	1,960	2,020	2,264	2,294	2,132	Construction résidentielle	11
3,004	3,232	3,500	3,420	3,289	3,484	3,404	3,908	4,100	3,724	Construction non résidentielle	12
608	-92	-56	-236	56	472	628	464	1,344	727	Machines et matériel	13
924	236	128	-96	298	192	320	172	1,032	429	Stocks	14
-316	-328	-184	-140	-242	280	308	292	312	298	Non agricoles	15
										Agricoles et céréales en circuit commercial.	
3,064	2,544	3,904	3,420	3,233	3,324	2,096	3,844	3,748	3,253	Exportations de biens et services	16
2,768	2,276	3,572	3,152	2,942	3,020	1,848	3,504	3,408	2,945	Marchandises	17
296	268	332	268	291	304	248	340	340	308	Invisibles	18
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	Moins: Importations de biens et services	19
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	Marchandises	20
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	Invisibles	21
51,676	53,020	56,448	54,164	53,827	56,708	56,364	62,216	63,588	59,719	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs(1)</b>	22
48,000	50,568	52,588	50,984	50,535	52,912	53,640	57,892	58,508	55,738	<i>Demande intérieure finale (1 + 6 + 7 + 9)</i>	23
1990					1991						
millions of dollars					millions de dollars						
53,444	54,392	54,328	47,660	52,456	57,764	59,416	59,580	62,804	59,891	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
9,612	9,424	9,280	6,876	8,798	8,352	8,752	8,788	8,732	8,656	Biens durables	2
4,752	4,740	4,660	4,024	4,544	6,260	6,384	6,436	6,708	6,447	Biens semi-durables	3
21,224	21,964	21,816	19,176	21,045	22,080	22,964	22,636	23,840	22,880	Biens non durables	4
17,856	18,264	18,572	17,584	18,069	21,072	21,316	21,720	23,524	21,908	Services	5
4,052	4,244	4,352	3,616	4,066	3,952	3,972	4,004	4,200	4,032	Dépenses publiques courantes en biens et services.	6
1,512	1,520	1,520	1,192	1,436	1,056	1,084	1,052	1,132	1,081	Investissement des administrations publiques	7
-16	-12	-8	4	-8	-	-4	-12	16	-	Capital fixe	8
										Stocks	
13,684	13,164	12,928	9,900	12,419	11,364	11,396	11,436	11,980	11,544	Investissement des entreprises.	9
6,048	5,712	5,700	4,520	5,495	6,712	6,816	6,728	7,164	6,855	Capital fixe	10
2,888	2,936	2,900	2,288	2,753	2,148	2,128	2,080	2,212	2,142	Construction résidentielle	11
4,748	4,516	4,328	3,092	4,171	2,504	2,452	2,628	2,604	2,547	Construction non résidentielle	12
-404	-540	-556	-532	-508	-184	188	404	-224	46	Machines et matériel	13
-228	-388	-412	-404	-358	40	-96	4	68	4	Stocks	14
-176	-152	-144	-128	-150	-224	284	400	-292	42	Non agricoles	15
										Agricoles et céréales en circuit commercial.	
5,088	5,180	5,804	4,896	5,242	4,028	3,524	3,136	4,688	3,844	Exportations de biens et services	16
4,696	4,784	5,368	4,512	4,840	3,328	2,840	2,468	3,916	3,138	Marchandises	17
392	396	436	384	402	700	684	668	772	706	Invisibles	18
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	Moins: Importations de biens et services	19
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	Marchandises	20
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	Invisibles	21
77,360	77,948	78,368	66,736	75,103	77,980	79,576	79,600	84,596	80,438	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs(1)</b>	22
72,992	73,320	73,128	62,368	70,377	74,136	75,868	76,072	80,116	76,548	<i>Demande intérieure finale (1 + 6 + 7 + 9)</i>	23

Voir notes) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 26. Gross Domestic Product at Factor Cost

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 007421	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars					millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services										
2	Durable goods										
3	Semi-durable goods										
4	Non-durable goods										
5	Services										
6	Government current expenditure on goods and services										
	Government investment:										
7	Fixed capital										
8	Inventories										
	Business investment:										
9	Fixed capital										
10	Residential construction										
11	Non-residential construction										
12	Machinery and equipment										
13	Inventories										
14	Non-farm										
15	Farm and grain in commercial channels.										
16	Exports of goods and services										
17	Merchandise										
18	Non-merchandise										
19	Deduct: Imports of goods and services										
20	Merchandise										
21	Non-merchandise										
22	Statistical discrepancy										
23	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost</b>										
24	<i>Final domestic demand (1 + 6 + 7 + 9)</i>										
		1988					1989				
		millions of dollars					millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services	294,036	299,372	306,628	312,808	303,211	318,244	325,436	329,100	334,884	326,916
2	Durable goods	44,720	45,544	46,120	47,244	45,907	47,772	48,920	47,888	47,876	48,114
3	Semi-durable goods	30,232	30,820	31,676	32,196	31,231	32,520	33,068	32,916	32,576	32,770
4	Non-durable goods	74,112	74,320	76,180	76,520	75,283	77,800	78,528	79,896	80,676	79,225
5	Services	144,972	148,688	152,652	156,848	150,790	160,152	164,920	168,400	173,756	166,807
6	Government current expenditure on goods and services	107,880	109,832	111,772	112,536	110,505	115,196	117,812	119,992	120,164	118,291
	Government investment:										
7	Fixed capital	12,036	12,448	12,580	12,704	12,442	13,080	13,476	14,220	14,948	13,931
8	Inventories	24	16	36	204	70	176	-40	96	-232	-
	Business investment:										
9	Fixed capital	103,544	105,980	108,296	111,400	107,305	116,376	118,196	116,940	119,968	117,870
10	Residential construction	37,048	38,660	38,832	40,172	38,678	43,096	42,184	42,972	45,096	43,337
11	Non-residential construction	28,168	29,072	30,380	31,364	29,746	32,400	32,544	32,920	32,756	32,655
12	Machinery and equipment	38,328	38,248	39,084	39,864	38,881	40,880	43,468	41,048	42,116	41,878
13	Inventories	6,068	312	2,304	1,480	2,541	-1,936	4,020	5,304	1,128	2,129
14	Non-farm	7,140	1,852	3,060	1,488	3,385	-2,328	2,364	4,288	1,360	1,421
15	Farm and grain in commercial channels.	-1,072	-1,540	-756	-8	-844	392	1,656	1,016	-232	708
16	Exports of goods and services	152,256	157,356	156,360	156,668	155,660	163,212	157,120	155,836	156,448	158,154
17	Merchandise	131,280	137,300	136,076	135,764	135,105	142,196	136,204	134,560	135,184	137,036
18	Non-merchandise	20,976	20,056	20,284	20,904	20,555	21,016	20,916	21,276	21,264	21,118
19	Deduct: Imports of goods and services	153,568	153,324	154,744	157,740	154,844	161,300	164,140	163,420	163,800	163,155
20	Merchandise	128,004	127,196	127,728	130,356	128,321	133,508	135,624	134,960	134,600	134,873
21	Non-merchandise	25,564	26,128	27,016	27,384	26,523	27,792	28,516	28,460	29,200	28,432
22	Statistical discrepancy	-1,468	1,168	844	2,436	745	1,800	412	-204	60	-407
23	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost</b>	<b>520,808</b>	<b>533,160</b>	<b>544,076</b>	<b>552,496</b>	<b>537,635</b>	<b>564,848</b>	<b>572,292</b>	<b>577,864</b>	<b>583,448</b>	<b>574,613</b>
24	<i>Final domestic demand (1 + 6 + 7 + 9)</i>	<i>517,496</i>	<i>527,632</i>	<i>539,276</i>	<i>549,448</i>	<i>533,463</i>	<i>562,896</i>	<i>574,920</i>	<i>580,252</i>	<i>589,964</i>	<i>577,008</i>



TABLEAU 26. Produit intérieur brut au coût des facteurs

Désaisonnalisé au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 007421	N°
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars					millions de dollars						
252,440	255,596	261,960	267,320	259,329	272,216	279,932	283,408	290,404	281,490	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
36,752	36,908	38,824	38,516	37,750	39,776	41,456	42,044	44,244	41,880	Biens durables	2
26,116	26,928	27,548	27,956	27,137	28,456	29,116	29,520	30,420	29,378	Biens semi-durables	3
67,484	66,620	67,948	69,836	67,972	69,236	71,880	72,104	72,472	71,423	Biens non durables	4
122,088	125,140	127,640	131,012	126,470	134,748	137,480	139,740	143,268	138,809	Services	5
95,848	95,912	98,452	99,392	97,401	100,412	102,944	102,596	105,364	102,829	Dépenses publiques courantes en biens et services.	6
11,916	11,604	11,192	11,048	11,440	11,440	11,648	11,780	11,956	11,706	Investissement des administrations publiques:	7
-36	4	-156	36	-38	-40	-36	-144	64	-39	Capital fixe	8
										Stocks	
78,988	80,384	80,148	82,328	80,462	85,216	91,348	96,792	100,880	93,559	Investissement des entreprises:	9
25,152	26,924	28,272	29,656	27,501	32,356	34,928	36,568	36,580	35,108	Capital fixe	10
25,964	23,764	22,488	22,540	23,689	22,860	25,120	26,284	27,660	25,481	Construction résidentielle	11
27,872	29,696	29,388	30,132	29,272	30,000	31,300	33,940	36,640	32,970	Construction non résidentielle	12
5,280	3,880	688	296	2,536	1,784	-148	180	7,712	2,382	Machines et matériel	13
4,280	2,476	-856	-112	1,447	2,132	588	1,456	8,316	3,123	Stocks	14
1,000	1,404	1,544	408	1,089	-348	-736	-1,276	-604	-741	Non agricoles	15
										Agricoles et céréales en circuit commercial.	
135,880	134,560	134,448	134,656	134,886	138,412	140,148	142,176	147,916	142,163	Exportations de biens et services	16
119,248	116,896	115,788	117,572	117,376	120,492	121,612	122,908	128,568	123,395	Marchandises	17
16,632	17,664	18,660	17,084	17,510	17,920	18,536	19,268	19,348	18,768	Invisibles	18
133,888	130,412	133,852	135,324	133,369	134,964	136,484	139,304	151,256	140,502	Moins: Importations de biens et services	19
111,764	107,736	110,440	111,556	110,374	110,828	111,240	113,816	124,592	115,119	Marchandises	20
22,124	22,676	23,412	23,768	22,995	24,136	25,244	25,488	26,664	25,383	Invisibles	21
-1,016	-1,740	-688	212	-808	-936	-2,096	-1,324	-2,484	-1,710	Divergence statistique	22
445,412	449,788	452,192	459,964	451,839	473,540	487,256	496,160	510,556	491,878	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs</b>	23
439,192	443,496	451,752	460,088	448,632	469,284	485,872	494,576	508,604	489,584	<i>Demande intérieure finale (1 + 6 + 7 + 9)</i>	24
1990					1991						
millions of dollars					millions de dollars						
341,700	340,668	346,280	356,372	346,255	348,264	355,780	357,204	352,704	353,488	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
49,840	47,312	47,988	49,180	48,580	44,520	46,884	46,860	44,500	45,691	Biens durables	2
33,556	32,932	33,012	33,632	33,283	30,796	31,660	31,332	31,028	31,204	Biens semi-durables	3
81,740	82,720	84,136	88,108	84,176	87,172	87,772	88,316	86,104	87,341	Biens non durables	4
176,564	177,704	181,144	185,452	180,216	185,776	189,464	190,696	191,072	189,252	Services	5
123,544	125,988	129,084	132,452	127,767	131,780	133,904	135,852	136,548	134,521	Dépenses publiques courantes en biens et services.	6
15,220	15,240	15,484	16,276	15,555	15,596	15,684	15,240	15,064	15,396	Investissement des administrations publiques:	7
104	104	92	-	75	-28	32	60	-212	-37	Capital fixe	8
										Stocks	
120,108	115,128	109,944	107,420	113,150	102,344	107,472	107,792	107,556	106,291	Investissement des entreprises:	9
44,300	40,860	38,060	35,836	39,764	32,636	37,168	38,176	38,168	36,537	Capital fixe	10
33,108	33,168	32,868	32,644	32,947	32,132	32,352	32,300	31,008	31,948	Construction résidentielle	11
42,700	41,100	39,016	38,940	40,439	37,576	37,952	37,316	38,380	37,806	Construction non résidentielle	12
-2,476	-2,736	-2,632	-3,776	-2,905	-92	-4,504	104	2,176	-579	Machines et matériel	13
-2,176	-3,196	-4,360	-5,320	-3,763	-512	-3,504	548	1,684	-446	Stocks	14
-300	460	1,728	1,544	858	420	-1,000	-444	492	-133	Non agricoles	15
										Agricoles et céréales en circuit commercial.	
161,180	166,028	164,376	163,160	163,686	158,284	162,288	165,516	159,048	161,284	Exportations de biens et services	16
139,452	143,960	142,440	140,720	141,643	136,032	139,680	142,636	135,904	138,563	Marchandises	17
21,728	22,068	21,936	22,440	22,043	22,252	22,608	22,880	23,144	22,721	Invisibles	18
167,740	167,176	166,164	166,432	166,878	161,684	164,668	175,904	171,860	168,529	Moins: Importations de biens et services	19
135,564	136,232	134,952	134,380	135,557	129,024	130,968	141,196	136,104	134,323	Marchandises	20
32,176	30,944	31,212	32,052	31,321	32,660	33,700	34,708	35,756	34,206	Invisibles	21
-1,332	332	100	-124	-231	-3,108	-3,668	-3,240	-2,264	-3,070	Divergence statistique	22
590,408	593,576	596,564	605,348	596,474	591,356	602,320	602,624	598,760	598,765	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs</b>	23
600,572	597,024	600,792	612,520	602,727	597,984	612,840	616,088	611,872	609,696	<i>Demande intérieure finale (1 + 6 + 7 + 9)</i>	24

TABLE 27. Effective Tax Rates(1)

Using Seasonally Adjusted Data

No	CANSIM matrix No. 007422	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		1	Personal expenditure on consumer goods and services.								
2	Durable goods										
3	Semi-durable goods										
4	Non-durable goods										
5	Services										
6	Government current expenditure on goods and services.										
7	Government investment in fixed capital										
	Business investment:										
8	Fixed capital										
9	Residential construction										
10	Non-residential construction										
11	Machinery and equipment										
12	Exports of goods and services										
13	Merchandise										
14	Non-merchandise										
15	Deduct: Imports of goods and services										
16	Merchandise										
17	Non-merchandise										
18	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost</b>										
19	<i>Final domestic demand (1 + 6 + 7 + 9)</i>										
		1988					1989				
1	Personal expenditure on consumer goods and services.	15.0	15.4	15.0	15.5	15.2	15.3	15.6	15.5	15.8	15.6
2	Durable goods	17.6	17.7	18.3	18.7	18.1	18.4	19.1	19.2	19.6	19.1
3	Semi-durable goods	13.0	13.2	13.1	13.6	13.2	13.3	13.9	14.0	14.3	13.9
4	Non-durable goods	23.7	24.8	24.3	25.5	24.6	24.7	26.0	25.8	26.4	25.7
5	Services	10.3	10.4	9.8	10.1	10.2	10.2	10.1	9.9	10.0	10.1
6	Government current expenditure on goods and services.	3.1	3.2	3.2	3.3	3.2	3.3	3.3	3.3	3.4	3.3
7	Government investment in fixed capital	10.0	9.7	9.9	10.3	10.0	10.1	10.0	9.9	10.0	10.0
	Business investment:										
8	Fixed capital	11.0	10.9	11.3	11.4	11.2	11.2	11.1	11.3	11.3	11.2
9	Residential construction	13.1	13.0	13.6	13.8	13.4	13.1	13.2	13.5	13.4	13.3
10	Non-residential construction	8.2	8.1	8.3	8.4	8.3	8.4	8.5	8.5	8.7	8.5
11	Machinery and equipment	11.0	10.9	11.4	11.3	11.2	11.4	11.0	11.1	11.1	11.2
12	Exports of goods and services	3.0	2.7	2.1	2.5	2.6	3.1	2.9	3.4	3.6	3.3
13	Merchandise	3.2	2.8	2.1	2.6	2.7	3.2	3.1	3.7	3.8	3.5
14	Non-merchandise	1.8	1.6	1.8	1.8	1.8	1.9	1.7	1.8	1.9	1.8
15	Deduct: Imports of goods and services	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
16	Merchandise	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
17	Non-merchandise	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
18	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost</b>	<b>12.7</b>	<b>12.5</b>	<b>12.3</b>	<b>12.8</b>	<b>12.6</b>	<b>12.6</b>	<b>12.9</b>	<b>13.0</b>	<b>13.3</b>	<b>13.0</b>
19	<i>Final domestic demand (1 + 6 + 7 + 9)</i>	<i>17.8</i>	<i>17.3</i>	<i>17.7</i>	<i>18.1</i>	<i>17.8</i>	<i>17.9</i>	<i>18.0</i>	<i>18.0</i>	<i>18.2</i>	<i>18.0</i>

See footnotes at end of statistical tables.





TABLE 28. Indirect Taxes Less Subsidies at 1986 Prices, Allocated to Final Expenditure (1)

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No.	CANSIM matrix No. 007423	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year	I	II	III	IV	Year
							Année				
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Personal expenditure on consumer goods and services.										
2	Durable goods										
3	Semi-durable goods										
4	Non-durable goods										
5	Services										
6	Adjusting entry										
7	Government current expenditure on goods and services.										
	Government investment										
8	Fixed capital										
9	Inventories										
	Business investment										
10	Fixed capital										
11	Residential construction										
12	Non-residential construction										
13	Machinery and equipment										
14	Adjusting entry										
15	Inventories										
16	Non-farm										
17	Farm and grain in commercial channels										
18	Adjusting entry										
19	Exports of goods and services										
20	Merchandise										
21	Non-merchandise										
22	Adjusting entry										
23	Deduct Imports of goods and services										
24	Merchandise										
25	Non-merchandise										
26	Adjusting entry										
27	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost at 1986 Prices.</b>										
28	Adjusting entry										
29	Final domestic demand (1 + 7 + 8 + 10)										
		1988									
		1989									
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Personal expenditure on consumer goods and services.	40,072	40,392	40,828	41,224	40,629	41,372	41,484	41,064	41,224	41,286
2	Durable goods	7,736	7,800	7,872	7,960	7,842	7,932	8,092	7,868	7,888	7,945
3	Semi-durable goods	3,616	3,640	3,700	3,732	3,672	3,720	3,768	3,720	3,672	3,720
4	Non-durable goods	15,544	15,596	15,772	15,868	15,695	15,900	15,612	15,372	15,252	15,534
5	Services	13,176	13,356	13,484	13,664	13,420	13,820	14,012	14,104	14,412	14,087
6	Adjusting entry										
7	Government current expenditure on goods and services.	2,868	3,116	3,152	3,048	3,046	3,048	3,160	3,296	3,056	3,140
	Government investment:										
8	Fixed capital	1,188	1,216	1,220	1,232	1,214	1,272	1,296	1,348	1,420	1,334
9	Inventories	-4	-	-4	-20	-7	-16	4	-8	20	-
	Business investment										
10	Fixed capital	10,724	10,884	11,120	11,000	10,932	11,440	11,616	11,348	11,660	11,516
11	Residential construction	3,988	4,076	4,028	4,044	4,034	4,196	4,112	4,132	4,264	4,176
12	Non-residential construction	2,140	2,192	2,256	2,304	2,223	2,356	2,344	2,352	2,336	2,347
13	Machinery and equipment	4,596	4,616	4,836	4,652	4,675	4,888	5,160	4,864	5,060	4,993
14	Adjusting entry										
15	Inventories	1,080	160	536	236	503	-500	176	432	-144	-9
16	Non-farm	836	-84	288	48	272	-376	300	488	-68	86
17	Farm and grain in commercial channels	244	244	248	188	231	-124	-124	-56	-76	-95
18	Adjusting entry										
19	Exports of goods and services	3,700	3,824	3,716	3,720	3,740	3,864	3,692	3,736	3,780	3,768
20	Merchandise	3,356	3,496	3,380	3,380	3,403	3,528	3,364	3,412	3,456	3,440
21	Non-merchandise	344	328	336	340	337	336	328	324	324	328
22	Adjusting entry										
23	Deduct Imports of goods and services										
24	Merchandise										
25	Non-merchandise										
26	Adjusting entry										
27	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost at 1986 Prices.</b>	<b>59,628</b>	<b>59,592</b>	<b>60,568</b>	<b>60,440</b>	<b>60,057</b>	<b>60,480</b>	<b>61,428</b>	<b>61,216</b>	<b>61,016</b>	<b>61,823</b>
28	Adjusting entry										
29	Final domestic demand (1 + 7 + 8 + 10)	54,852	55,608	56,320	56,504	55,884	57,132	57,956	57,056	57,360	57,276

See footnote(s) at end of statistical tables

TABLEAU 28. Impôts indirects moins subventions aux prix de 1986 alloués à la dépense finale(1)

Saisonnalisés au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 007423	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
37,624	37,828	38,652	38,492	38,149	38,672	39,276	39,496	39,880	39,331	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
6,844	6,764	7,040	6,864	6,878	7,092	7,392	7,476	7,684	7,411	Biens durables	2
3,380	3,460	3,500	3,528	3,467	3,520	3,576	3,620	3,684	3,600	Biens semi-durables	3
15,476	15,488	15,804	15,732	15,625	15,468	15,592	15,480	15,396	15,484	Biens non durables	4
11,924	12,116	12,308	12,368	12,179	12,592	12,716	12,920	13,116	12,836	Services	5
										Ajustement	6
2,768	2,640	2,752	2,752	2,728	2,768	2,768	2,644	2,820	2,750	Dépenses publiques courantes en biens et services.	7
										Investissement des administrations publiques:	
1,156	1,144	1,108	1,100	1,127	1,148	1,156	1,180	1,196	1,170	Capital fixe	8
4	-	12	-4	3	4	4	12	-4	4	Stocks	9
										Investissement des entreprises:	
8,348	8,488	8,572	8,716	8,531	9,012	9,572	10,152	10,500	9,809	Capital fixe	10
3,140	3,272	3,356	3,452	3,305	3,696	3,888	4,048	4,000	3,908	Construction résidentielle	11
2,120	1,952	1,848	1,828	1,937	1,836	2,016	2,076	2,144	2,018	Construction non résidentielle	12
3,088	3,264	3,368	3,436	3,289	3,480	3,668	4,028	4,356	3,883	Machines et matériel	13
										Ajustement	14
624	-40	-72	-288	56	548	700	484	1,356	772	Stocks	15
900	252	144	-104	298	204	320	148	1,004	419	Non agricoles	16
-276	-292	-216	-184	-242	344	380	336	352	353	Agricoles et céréales en circuit commercial	17
										Ajustement	18
3,200	3,208	3,280	3,244	3,233	3,408	3,352	3,416	3,516	3,423	Exportations de biens et services	19
2,920	2,912	2,972	2,964	2,942	3,108	3,048	3,096	3,200	3,113	Marchandises	20
280	296	308	280	291	300	304	320	316	310	Invisibles	21
										Ajustement	22
										Moins Importations de biens et services	23
										Marchandises	24
										Invisibles	25
										Ajustement	26
53,724	53,288	54,104	54,012	53,827	55,560	56,828	57,384	59,264	57,259	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs aux prix de 1986.</b>	27
										Ajustement	28
49,098	50,100	51,004	51,060	50,535	51,600	52,772	53,472	54,396	53,060	<b>Demande intérieure finale (1 + 7 + 8 + 10)</b>	29
1990					1991						
millions of dollars					millions de dollars						
41,552	41,092	41,152	40,840	41,159	40,028	40,544	40,276	39,864	40,178	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
8,160	7,820	7,860	7,692	7,883	7,156	7,624	7,644	7,276	7,425	Biens durables	2
3,768	3,688	3,648	3,628	3,683	3,376	3,444	3,380	3,364	3,391	Biens semi-durables	3
15,156	15,104	15,024	14,768	15,013	14,752	14,648	14,380	14,260	14,510	Biens non durables	4
14,468	14,480	14,620	14,752	14,580	14,744	14,828	14,872	14,964	14,852	Services	5
										Ajustement	6
3,172	3,140	3,316	3,440	3,267	3,152	3,272	3,476	3,416	3,329	Dépenses publiques courantes en biens et services.	7
										Investissement des administrations publiques:	
1,424	1,404	1,424	1,456	1,427	1,432	1,444	1,436	1,468	1,445	Capital fixe	8
-8	-12	-8	-	-7	-	-4	-4	20	3	Stocks	9
										Investissement des entreprises:	
11,584	11,096	10,688	10,444	10,953	10,368	10,628	10,852	11,092	10,735	Capital fixe	10
4,216	3,988	3,756	3,480	3,860	3,244	3,532	3,660	3,692	3,532	Construction résidentielle	11
2,344	2,312	2,260	2,184	2,275	2,180	2,180	2,172	2,096	2,157	Construction non résidentielle	12
5,024	4,796	4,672	4,780	4,818	4,944	4,916	5,020	5,304	5,046	Machines et matériel	13
										Ajustement	14
-360	-320	-444	-580	-426	-92	320	764	240	308	Stocks	15
-220	-204	-296	-420	-285	132	-16	160	736	253	Non agricoles	16
-140	-116	-148	-160	-141	-224	336	604	-496	55	Agricoles et céréales en circuit commercial	17
										Ajustement	18
3,876	4,044	3,976	3,788	3,921	3,780	3,968	4,084	3,940	3,943	Exportations de biens et services	19
3,548	3,716	3,652	3,468	3,596	3,460	3,640	3,760	3,616	3,619	Marchandises	20
328	328	324	320	325	320	328	324	324	324	Invisibles	21
										Ajustement	22
										Moins Importations de biens et services	23
										Marchandises	24
										Invisibles	25
										Ajustement	26
61,240	60,444	60,104	59,388	60,294	58,668	60,172	60,884	60,040	59,941	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs aux prix de 1986.</b>	27
										Ajustement	28
57,732	56,732	56,580	56,180	56,806	54,980	55,888	56,040	55,840	55,687	<b>Demande intérieure finale (1 + 7 + 8 + 10)</b>	29

N<sup>o</sup> 401(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 29. Gross Domestic Product at Factor Cost at 1986 Prices

Seasonally Adjusted at Annual Rates

No	CANSIM matrix No. 007424	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Personal expenditure on consumer goods and services										
2	Durable goods										
3	Semi-durable goods										
4	Non-durable goods										
5	Services										
6	Adjusting entry										
7	Government current expenditure on goods and services										
	Government investment:										
8	Fixed capital										
9	Inventories										
	Business investment:										
10	Fixed capital										
11	Residential construction										
12	Non-residential construction										
13	Machinery and equipment										
14	Adjusting entry										
15	Inventories										
16	Non-farm										
17	Farm and grain in commercial channels										
18	Adjusting entry										
19	Exports of goods and services										
20	Merchandise										
21	Non-merchandise										
22	Adjusting entry										
23	Deduct: Imports of goods and services										
24	Merchandise										
25	Non-merchandise										
26	Adjusting entry										
27	Statistical discrepancy										
28	Adjusting entry										
29	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost at 1986 Prices.</b>										
30	Adjusting entry										
31	Final domestic demand (1 + 7 + 8 + 10)										
		1988					1989				
		millions of dollars - millions de dollars									
1	Personal expenditure on consumer goods and services	278,144	281,168	283,732	287,736	282,695	289,036	292,292	292,360	296,332	292,505
2	Durable goods	42,600	43,072	43,388	43,968	43,257	43,828	44,600	43,404	43,520	43,838
3	Semi-durable goods	28,100	28,296	28,780	29,004	28,545	28,816	29,268	28,872	28,528	28,871
4	Non-durable goods	70,488	70,500	71,240	72,192	71,105	72,420	72,412	72,340	73,344	72,629
5	Services	136,956	139,300	140,324	142,572	139,788	143,972	146,012	147,744	150,940	147,167
6	Adjusting entry										
7	Government current expenditure on goods and services	101,748	102,908	103,680	103,280	102,904	105,508	105,304	106,896	106,032	105,935
	Government investment:										
8	Fixed capital	11,788	12,072	12,140	12,220	12,055	12,516	12,736	13,308	14,004	13,141
9	Inventories	28	12	36	200	69	164	-36	88	-220	-1
	Business investment:										
10	Fixed capital	97,860	99,432	100,860	101,996	100,037	104,840	106,124	103,656	106,184	105,201
11	Residential construction	32,456	33,224	32,920	33,248	32,962	34,312	33,612	33,752	34,796	34,118
12	Non-residential construction	25,900	26,588	27,392	27,936	26,954	28,468	28,232	28,376	28,160	28,309
13	Machinery and equipment	39,504	39,620	40,548	40,812	40,121	42,060	44,280	41,528	43,228	42,774
14	Adjusting entry										
15	Inventories	3,956	-872	1,564	732	1,345	-2,132	4,296	6,144	1,744	2,513
16	Non-farm	6,460	2,432	3,300	1,172	3,341	-2,268	2,884	4,684	1,072	1,593
17	Farm and grain in commercial channels	-2,504	-3,304	-1,736	-440	-1,996	136	1,412	1,460	672	920
18	Adjusting entry										
19	Exports of goods and services	150,544	155,240	151,480	152,380	152,411	157,588	150,332	152,044	153,412	153,344
20	Merchandise	130,760	136,296	132,000	132,452	132,877	138,044	131,376	133,140	134,740	134,325
21	Non-merchandise	19,784	18,944	19,480	19,928	19,534	19,544	18,956	18,904	18,672	19,019
22	Adjusting entry										
23	Deduct: Imports of goods and services	157,132	159,464	161,444	165,352	160,848	166,960	168,904	169,916	170,848	169,157
24	Merchandise	131,048	132,188	133,120	136,704	133,265	138,020	139,464	140,512	140,724	139,880
25	Non-merchandise	26,084	27,276	28,324	28,648	27,583	28,940	29,440	29,404	30,124	29,477
26	Adjusting entry										
27	Statistical discrepancy	-1,336	1,108	804	2,216	698	1,636	408	-132	-16	474
28	Adjusting entry										
29	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost at 1986 Prices.</b>	<b>485,600</b>	<b>491,604</b>	<b>492,852</b>	<b>495,408</b>	<b>491,366</b>	<b>502,196</b>	<b>502,552</b>	<b>504,448</b>	<b>506,624</b>	<b>503,954</b>
30	Adjusting entry										
31	Final domestic demand (1 + 7 + 8 + 10)	489,540	495,580	500,412	505,232	497,691	511,900	516,456	516,220	522,552	516,782



TABLEAU 29. Produit intérieur brut au coût des facteurs aux prix de 1986

Déseasonnalisé au taux annuel

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 007424	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
millions of dollars - millions de dollars											
254,604	257,844	262,292	262,576	259,329	265,000	269,700	273,208	276,580	271,122	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
37,436	37,176	38,592	37,796	37,750	39,000	40,632	41,192	42,436	40,815	Biens durables	2
26,464	27,092	27,436	27,556	27,137	27,540	27,952	28,220	28,680	28,098	Biens semi-durables	3
66,820	67,796	68,800	68,472	67,972	67,412	68,720	69,328	69,116	68,644	Biens non durables	4
123,884	125,780	127,464	128,752	126,470	131,048	132,396	134,468	136,348	133,565	Services	5
96,908	96,568	97,960	98,168	97,401	98,360	98,940	98,964	100,164	99,107	Ajustement	6
										Dépenses publiques courantes en biens et services	7
11,860	11,584	11,228	11,088	11,440	11,512	11,572	11,780	11,852	11,679	Investissement des administrations publiques:	
-36	4	-156	36	-38	-44	-40	-136	56	-41	Capital fixe	8
										Stocks	9
80,224	80,744	79,876	81,004	80,462	82,888	87,740	92,920	95,988	89,884	Investissement des entreprises:	
26,168	27,304	27,980	28,552	27,501	30,232	31,784	33,080	32,644	31,935	Capital fixe	10
26,260	23,876	22,444	22,176	23,689	22,276	24,308	25,096	25,848	24,382	Construction résidentielle	11
27,796	29,564	29,452	30,276	29,272	30,380	31,648	34,744	37,496	33,567	Construction non résidentielle	12
										Machines et matériel	13
										Ajustement	14
5,592	3,368	1,016	168	2,536	2,508	176	104	7,160	2,487	Stocks	15
4,760	2,116	-732	-356	1,447	2,424	720	1,456	8,452	3,263	Non agricoles	16
832	1,252	1,748	524	1,089	84	-544	-1,352	-1,292	-776	Agricoles et céréales en circuit commercial	17
										Ajustement	18
134,364	134,196	136,528	134,456	134,886	138,836	136,796	139,252	143,192	139,519	Exportations de biens et services	19
117,552	116,448	117,908	117,596	117,376	121,504	119,104	120,780	124,820	121,552	Marchandises	20
16,812	17,748	18,620	16,860	17,510	17,332	17,692	18,472	18,372	17,967	Invisibles	21
										Ajustement	22
132,268	130,776	134,620	135,812	133,369	137,568	138,844	140,828	153,472	142,678	Moins: importations de biens et services	23
110,188	107,904	111,112	112,292	110,374	113,364	113,652	115,272	126,796	117,271	Marchandises	24
22,080	22,872	23,508	23,520	22,995	24,204	25,192	25,556	26,676	25,407	Invisibles	25
										Ajustement	26
-1,012	-1,728	-724	232	-808	-896	-1,992	-1,240	-2,304	-1,608	Divergence statistique	27
										Ajustement	28
450,236	451,804	453,400	451,916	451,839	460,596	464,048	474,024	479,216	469,471	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs aux prix de 1986.</b>	29
										Ajustement	30
443,596	446,740	451,356	452,836	448,632	457,760	467,952	476,872	484,584	471,792	<i>Demande intérieure finale (1 · 7 · 8 · 10)</i>	31
1990					1991						
millions of dollars - millions de dollars											
298,224	296,000	297,172	296,620	297,004	290,764	296,184	295,768	294,852	294,392	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
45,120	43,148	43,348	42,512	43,532	39,536	41,800	41,844	40,052	40,808	Biens durables	2
29,200	28,564	28,284	28,140	28,547	26,112	26,600	26,116	26,032	26,215	Biens semi-durables	3
72,356	72,960	72,984	72,308	72,652	72,064	72,552	72,524	72,664	72,451	Biens non durables	4
151,548	151,328	152,556	153,660	152,273	153,052	155,232	155,284	156,104	154,918	Services	5
										Ajustement	6
108,256	107,680	109,772	110,944	109,163	110,528	111,868	112,372	112,524	111,823	Dépenses publiques courantes en biens et services	7
										Investissement des administrations publiques:	
14,124	13,988	14,168	14,468	14,187	14,148	14,268	14,144	14,268	14,207	Capital fixe	8
92	100	88	4	71	-24	28	48	-192	-35	Stocks	9
105,948	102,300	98,268	94,908	100,356	92,956	95,620	97,328	98,628	96,133	Investissement des entreprises:	
34,364	32,528	30,680	28,588	31,540	26,316	28,772	29,956	30,416	28,865	Capital fixe	10
28,300	28,096	27,592	26,888	27,719	27,012	27,172	27,248	26,232	26,916	Construction résidentielle	11
43,284	41,676	39,996	39,432	41,097	39,628	39,676	40,124	41,980	40,352	Construction non résidentielle	12
										Machines et matériel	13
										Ajustement	14
-1,736	-1,652	-1,796	-2,932	-2,004	836	-4,140	-32	1,568	-442	Stocks	15
-2,284	-2,572	-4,108	-5,064	-3,507	-24	-3,324	328	584	-609	Non agricoles	16
548	1,020	2,312	2,132	1,503	860	-816	-360	984	167	Agricoles et céréales en circuit commercial	17
										Ajustement	18
157,064	163,748	161,368	154,700	159,220	152,976	160,748	165,828	160,944	160,124	Exportations de biens et services	19
138,164	144,760	142,664	136,008	140,399	134,452	141,900	146,932	141,964	141,312	Marchandises	20
18,900	18,988	18,704	18,692	18,821	18,524	18,848	18,896	18,980	18,812	Invisibles	21
										Ajustement	22
171,412	173,156	170,956	166,756	170,570	164,976	170,992	182,380	180,660	174,752	Moins: importations de biens et services	23
140,028	142,008	139,516	135,084	139,159	133,272	138,096	148,972	145,752	141,523	Marchandises	24
31,384	31,148	31,440	31,672	31,411	31,704	32,896	33,408	34,908	33,229	Invisibles	25
										Ajustement	26
-1,028	300	100	-92	-180	-2,572	-3,020	-2,668	-1,856	-2,529	Divergence statistique	27
										Ajustement	28
509,532	509,408	508,184	501,864	507,247	494,636	500,564	500,408	500,076	498,921	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs aux prix de 1986.</b>	29
										Ajustement	30
526,552	519,968	519,380	516,940	520,710	508,396	517,940	519,612	520,272	516,555	<i>Demande intérieure finale (1 · 7 · 8 · 10)</i>	31

TABLE 30. Implicit Price Indexes, Indirect Taxes Less Subsidies

Using Seasonally Adjusted Data

1986 = 100.0

No	CANSIM matrix No 007425	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
1	Personal expenditure on consumer goods and services.										
2	Durable goods										
3	Semi-durable goods										
4	Non-durable goods										
5	Services										
6	Government current expenditure on goods and services.										
7	Government investment in fixed capital										
	Business investment:										
8	Fixed capital										
9	Residential construction										
10	Non-residential construction										
11	Machinery and equipment										
12	Exports of goods and services										
13	Merchandise										
14	Non-merchandise										
15	Deduct Imports of goods and services										
16	Merchandise										
17	Non-merchandise										
18	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost</b>										
19	<i>Final domestic demand</i>										
		1988					1989				
1	Personal expenditure on consumer goods and services.	110.4	114.0	112.9	117.8	113.8	117.8	122.7	124.4	128.0	123.2
2	Durable goods	101.9	103.5	107.2	110.9	105.9	110.8	115.2	116.8	118.8	115.4
3	Semi-durable goods	108.4	111.8	112.2	116.9	112.4	116.1	121.5	123.5	126.7	122.0
4	Non-durable goods	113.0	118.0	117.3	123.2	117.9	121.0	130.7	134.1	139.5	131.2
5	Services	113.0	116.1	111.2	116.0	114.1	118.7	118.3	118.1	121.1	119.1
6	Government current expenditure on goods and services.	116.7	111.8	112.7	123.5	116.1	125.6	122.3	118.8	135.5	125.4
7	Government investment in fixed capital	101.7	99.0	102.0	106.5	102.3	103.8	104.3	104.2	105.4	104.4
	Business investment:										
8	Fixed capital	106.3	106.0	110.1	115.3	109.5	113.9	113.0	116.0	116.4	114.8
9	Residential construction	121.6	123.3	130.7	136.7	128.1	134.8	135.6	140.3	141.7	138.1
10	Non-residential construction	108.4	107.5	111.5	114.9	110.7	116.0	117.6	118.9	122.3	118.7
11	Machinery and equipment	92.1	90.1	92.4	97.0	92.9	94.9	92.9	93.9	92.4	93.5
12	Exports of goods and services	124.4	109.3	87.6	106.5	107.0	129.8	123.2	143.0	147.7	136.0
13	Merchandise	125.7	110.2	85.7	106.0	106.9	130.8	124.4	145.3	149.7	137.6
14	Non-merchandise	111.6	100.0	107.1	110.6	107.4	119.0	111.0	119.8	127.2	119.2
15	Deduct Imports of goods and services										
16	Merchandise										
17	Non-merchandise										
18	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost</b>	<b>110.7</b>	<b>111.6</b>	<b>110.6</b>	<b>116.8</b>	<b>112.4</b>	<b>118.0</b>	<b>120.2</b>	<b>123.1</b>	<b>126.8</b>	<b>122.0</b>
19	<i>Final domestic demand</i>	<i>109.8</i>	<i>112.0</i>	<i>112.1</i>	<i>117.4</i>	<i>112.8</i>	<i>117.2</i>	<i>120.3</i>	<i>121.9</i>	<i>125.5</i>	<i>121.2</i>

TABLEAU 30. Indices implicites de prix, impôts indirects moins subventions

Calculés à partir de données désaisonnalisées

1986 = 100.0

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 007425	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
96.7	101.4	102.6	99.3	100.0	101.7	101.9	108.0	108.1	105.0	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
92.2	103.7	102.1	102.0	100.0	101.9	99.6	104.4	101.6	101.9	Biens durables	2
98.0	98.6	100.7	102.6	100.0	100.3	102.9	108.3	107.2	104.7	Biens semi-durables	3
96.4	102.0	104.2	97.4	100.0	102.4	103.2	111.1	112.1	107.2	Biens non durables	4
99.2	100.2	101.5	99.1	100.0	101.1	101.2	106.4	107.5	104.1	Services	5
92.3	103.5	102.0	102.3	100.0	103.8	106.1	116.9	110.9	109.3	Dépenses publiques courantes en biens et services	6
95.5	99.3	104.0	101.5	100.0	102.1	96.5	104.1	100.7	100.9	Investissement des administrations publiques en capital fixe.	7
										Investissement des entreprises:	
95.5	98.3	104.5	101.5	100.0	105.9	100.1	107.4	105.4	104.7	Capital fixe	8
94.9	97.2	104.5	102.9	100.0	110.8	106.9	116.9	117.0	113.0	Construction résidentielle	9
93.8	99.0	105.6	102.6	100.0	106.8	100.2	109.1	106.5	105.6	Construction non résidentielle	10
97.3	99.0	103.9	99.5	100.0	100.1	92.8	97.0	94.1	95.9	Machines et matériel	11
95.8	79.3	119.0	105.4	100.0	97.5	62.5	112.5	106.6	95.0	Exportations de biens et services	12
94.8	78.2	120.2	106.3	100.0	97.2	60.6	113.2	106.5	94.6	Marchandises	13
105.7	90.5	107.8	95.7	100.0	101.3	81.6	106.3	107.6	99.4	Invisibles	14
										Moins: Importations de biens et services	15
										Marchandises	16
										Invisibles	17
96.2	99.5	103.9	100.3	100.0	102.1	99.2	108.4	107.3	104.3	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs</b>	18
99.2	100.9	102.9	99.9	100.0	102.5	101.6	108.3	107.6	105.0	<i>Demande intérieure finale</i>	19
1990					1991						
128.6	132.4	132.0	116.7	127.4	144.3	146.5	147.9	157.5	149.1	Dépenses personnelles en biens et services de consommation.	1
117.8	120.5	118.1	89.4	111.6	116.7	114.8	115.0	120.0	116.6	Biens durables	2
126.1	128.5	127.7	110.9	123.4	185.4	185.4	190.4	199.4	190.1	Biens semi-durables	3
140.0	145.4	145.2	129.8	140.2	149.7	156.8	157.4	167.2	157.7	Biens non durables	4
123.4	126.1	127.0	119.2	123.9	142.9	143.8	146.0	157.2	147.5	Services	5
127.7	135.2	131.2	105.1	124.5	125.4	121.4	115.2	123.0	121.1	Dépenses publiques courantes en biens et services.	6
106.2	108.3	106.7	81.9	100.6	73.7	75.1	73.3	77.1	74.8	Investissement des administrations publiques en capital fixe.	7
										Investissement des entreprises:	
118.1	118.6	121.0	94.8	113.4	109.6	107.2	105.4	108.0	107.5	Capital fixe	8
143.5	143.2	151.8	129.9	142.4	206.9	193.0	183.8	194.0	194.1	Construction résidentielle	9
123.2	127.0	128.3	104.8	121.0	98.5	97.6	95.8	105.5	99.3	Construction non résidentielle	10
94.5	94.2	92.6	64.7	86.6	50.6	49.9	52.4	49.1	50.5	Machines et matériel	11
131.3	128.1	146.0	129.3	133.7	106.6	88.8	76.8	119.0	97.5	Exportations de biens et services	12
132.4	128.7	147.0	130.1	134.6	96.2	78.0	65.6	108.3	86.7	Marchandises	13
119.5	120.7	134.6	120.0	123.7	218.8	208.5	206.2	238.3	217.9	Invisibles	14
										Moins: Importations de biens et services	15
										Marchandises	16
										Invisibles	17
126.3	129.0	130.4	112.4	124.5	132.9	132.2	130.7	140.9	134.2	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs</b>	18
125.9	129.2	129.2	111.0	123.9	134.8	135.8	135.7	143.5	137.5	<i>Demande intérieure finale</i>	19



TABLE 31. Implicit Price Indexes, Gross Domestic Product at Factor Cost

Using Seasonally Adjusted Data

1986 = 100.0

No	CANSIM matrix No. 007426	1984					1985				
		I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année
1	Personal expenditure on consumer goods and services										
2	Durable goods										
3	Semi-durable goods										
4	Non-durable goods										
5	Services										
6	Government current expenditure on goods and services										
7	Government investment in fixed capital										
	Business investment:										
8	Fixed capital										
9	Residential construction										
10	Non-residential construction										
11	Machinery and equipment										
12	Exports of goods and services										
13	Merchandise										
14	Non-merchandise										
15	Deduct Imports of goods and services										
16	Merchandise										
17	Non-merchandise										
18	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost</b>										
19	<i>Final domestic demand</i>										
		1988					1989				
1	Personal expenditure on consumer goods and services	105.7	106.5	108.1	108.7	107.3	110.1	111.3	112.6	113.0	111.8
2	Durable goods	105.0	105.7	106.3	107.5	106.1	109.0	109.7	110.3	110.0	109.8
3	Semi-durable goods	107.6	108.9	110.1	111.0	109.4	112.9	113.0	114.0	114.2	113.5
4	Non-durable goods	105.1	105.4	106.9	106.0	105.9	107.4	108.4	110.4	110.0	109.1
5	Services	105.9	106.7	108.8	110.0	107.9	111.2	112.9	114.0	115.1	113.3
6	Government current expenditure on goods and services	106.0	106.7	107.8	109.0	107.4	109.2	111.9	112.3	113.3	111.7
7	Government investment in fixed capital	102.1	103.1	103.6	104.0	103.2	104.5	105.8	106.9	106.7	106.0
	Business investment:										
8	Fixed capital	105.8	106.6	107.4	109.2	107.3	111.0	111.4	112.8	113.0	112.0
9	Residential construction	114.1	116.4	118.0	120.8	117.3	125.6	125.5	127.3	129.6	127.0
10	Non-residential construction	108.8	109.3	110.9	112.3	110.4	113.8	115.3	116.0	116.3	115.4
11	Machinery and equipment	97.0	96.5	96.4	97.7	96.9	97.2	98.2	98.8	97.4	97.9
12	Exports of goods and services	101.1	101.4	103.2	102.8	102.1	103.6	104.5	102.5	102.0	103.1
13	Merchandise	100.4	100.7	103.1	102.5	101.7	103.0	103.7	101.1	100.3	102.0
14	Non-merchandise	106.0	105.9	104.1	104.9	105.2	107.5	110.3	112.5	113.9	111.0
15	Deduct Imports of goods and services	97.7	96.1	95.8	95.4	96.3	96.6	97.2	96.2	95.9	96.5
16	Merchandise	97.7	96.2	95.9	95.4	96.3	96.7	97.2	96.0	95.6	96.4
17	Non-merchandise	98.0	95.8	95.4	95.6	96.2	96.0	96.9	96.8	96.9	96.7
18	<b>Gross Domestic Product at Factor Cost</b>	<b>107.3</b>	<b>108.5</b>	<b>110.4</b>	<b>111.5</b>	<b>109.4</b>	<b>112.5</b>	<b>113.9</b>	<b>114.6</b>	<b>115.2</b>	<b>114.0</b>
19	<i>Final domestic demand</i>	105.7	106.5	107.8	108.8	107.2	110.0	111.3	112.4	112.9	111.7

TABLEAU 31. Indices implicites de prix, produit intérieur brut au coût des facteurs

Calculés à partir de données désaisonnalisées

1986 = 100.0

1986					1987					Numéro de matrice CANSIM 007426	N <sup>o</sup>
I	II	III	IV	Year Année	I	II	III	IV	Year Année		
99.2	99.1	99.9	101.8	100.0	102.7	103.8	103.7	105.0	103.8	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
98.2	99.3	100.6	101.9	100.0	102.0	102.0	102.1	104.3	102.6	Biens durables	2
98.7	99.4	100.4	101.5	100.0	103.3	104.2	104.6	106.1	104.6	Biens semi-durables	3
101.0	98.3	98.8	102.0	100.0	102.7	104.6	104.0	104.9	104.0	Biens non durables	4
98.6	99.5	100.1	101.8	100.0	102.8	103.8	103.9	105.1	103.9	Services	5
98.9	99.3	100.5	101.2	100.0	102.1	104.0	103.7	105.2	103.8	Dépenses publiques courantes en biens et services	6
100.5	100.2	99.7	99.6	100.0	99.4	100.7	100.0	100.9	100.2	Investissement des administrations publiques en capital fixe	7
										Investissement des entreprises:	
98.5	99.6	100.3	101.6	100.0	102.8	104.1	104.2	105.1	104.1	Capital fixe	8
96.1	98.6	101.0	103.9	100.0	107.0	109.9	110.5	112.1	109.9	Construction résidentielle	9
98.9	99.5	100.2	101.6	100.0	102.6	103.3	104.7	107.0	104.5	Construction non résidentielle	10
100.3	100.4	99.8	99.5	100.0	98.7	98.9	97.7	97.7	98.2	Machines et matériel	11
101.1	100.3	98.5	100.1	100.0	99.7	102.5	102.1	103.3	101.9	Exportations de biens et services	12
101.4	100.4	98.2	100.0	100.0	99.2	102.1	101.8	103.0	101.5	Marchandises	13
98.9	99.5	100.2	101.3	100.0	103.4	104.8	104.3	105.3	104.5	Invisibles	14
101.2	99.7	99.4	99.6	100.0	98.1	98.3	98.9	98.6	98.5	Moins: importations de biens et services	15
101.4	99.8	99.4	99.3	100.0	97.8	97.9	98.7	98.3	98.2	Marchandises	16
100.2	99.1	99.6	101.1	100.0	99.7	100.2	99.7	100.0	99.9	Invisibles	17
98.9	99.6	99.7	101.8	100.0	102.8	105.0	104.7	106.5	104.8	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs</b>	18
99.0	99.3	100.1	101.6	100.0	102.5	103.8	103.7	105.0	103.8	<i>Demande intérieure finale</i>	19
1990					1991						
114.6	115.1	116.5	120.1	116.6	119.8	120.1	120.8	119.6	120.1	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1
110.5	109.7	110.7	115.7	111.6	112.6	112.2	112.0	111.1	112.0	Biens durables	2
114.9	115.3	116.7	119.5	116.6	117.9	119.0	120.0	119.2	119.0	Biens semi-durables	3
113.0	113.4	115.3	121.9	115.9	121.0	121.0	121.8	118.5	120.6	Biens non durables	4
116.5	117.4	118.7	120.7	118.4	121.4	122.1	122.8	122.4	122.2	Services	5
114.1	117.0	117.6	119.4	117.0	119.2	119.7	120.9	121.4	120.3	Dépenses publiques courantes en biens et services	6
107.8	109.0	109.3	112.5	109.6	110.2	109.9	107.7	105.6	108.4	Investissement des administrations publiques en capital fixe	7
										Investissement des entreprises:	
113.4	112.5	111.9	113.2	112.7	110.1	112.4	110.8	109.1	110.6	Capital fixe	8
128.9	125.6	124.1	125.4	126.1	124.0	129.2	127.4	125.5	126.6	Construction résidentielle	9
117.0	118.1	119.1	121.4	118.9	119.0	119.1	118.5	118.2	118.7	Construction non résidentielle	10
98.7	98.6	97.5	98.8	98.4	94.8	95.7	93.0	91.4	93.7	Machines et matériel	11
102.6	101.4	101.9	105.5	102.8	103.5	101.0	99.8	98.8	100.7	Exportations de biens et services	12
100.9	99.4	99.8	103.5	100.9	101.2	98.4	97.1	95.7	98.1	Marchandises	13
115.0	116.2	117.3	120.1	117.1	120.1	119.9	121.1	121.9	120.8	Invisibles	14
97.9	96.5	97.2	99.8	97.8	98.0	96.3	96.4	95.1	96.4	Moins: importations de biens et services	15
97.6	95.9	96.7	99.5	97.4	96.8	94.8	94.8	93.4	94.9	Marchandises	16
99.0	99.3	99.3	101.2	99.7	103.0	102.4	103.9	102.4	102.9	Invisibles	17
115.9	116.5	117.4	120.6	117.6	119.6	120.3	120.4	119.7	120.0	<b>Produit intérieur brut au coût des facteurs</b>	18
114.1	114.8	115.7	118.5	115.8	117.6	118.3	118.6	117.6	118.0	<i>Demande intérieure finale</i>	19



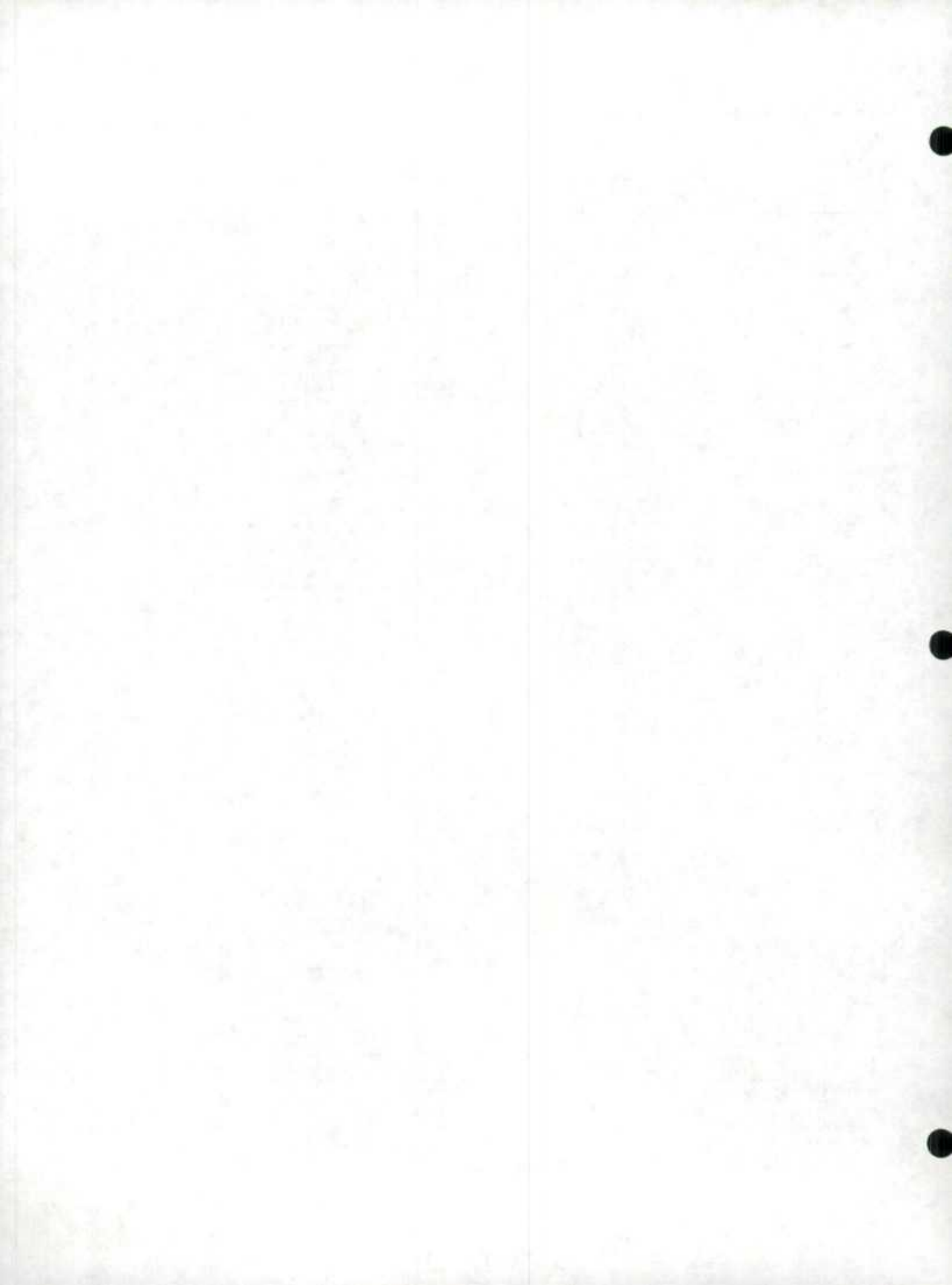












## Footnotes

Table 1

1. Includes military pay and allowances. For detail, see Table 6.
2. Excludes profits of government business enterprises.
3. Includes profits (net of losses) of government business enterprises and other government investment income.
4. Includes value of physical change in farm inventories and accrued earnings of farm operators arising out of the operations of the Canadian Wheat Board. Includes also an arbitrary smoothing of crop production and standard seasonal adjustments for withdrawals of grain from farm stock and for the change in farm-held livestock and other inventories. Because of the arbitrary element, too precise an interpretation should not be given the seasonally adjusted figures of value of physical change on farm inventories and therefore the accrued net income of farm operators.
5. Includes net income of independent professional practitioners and imputed net rent on owner-occupied dwellings.
6. See footnote 4, Table 2.

Table 2

1. Includes defence expenditures. For amounts, see line 10, Table 10.
2. Includes outlays on new durable assets such as buildings and highway construction by government, other than government business enterprises. Excludes defence construction and equipment which are defined as current expenditure.
3. Comprises capital expenditures by private and government business enterprises, private non-commercial institutions and outlays on new residential construction by individuals. Capital expenditure is defined to include all transfer costs on the sales and purchases of existing fixed assets.
4. The book value of inventories is deflated to remove the effect of price changes and the derived "physical" change is then valued at average prices of the current period to obtain the value of physical change. The difference between this value of physical change and the change in book value is called the inventory valuation adjustment (see line 6, Table 1).

## Notes

Tableau 1

1. Y compris solde et indemnités militaires. Détails au tableau 6.
2. Sans les bénéfices des entreprises publiques.
3. Y compris les bénéfices (pertes déduites) des entreprises publiques ainsi que les autres revenus de placements des administrations.
4. Y compris la valeur de la variation matérielle des stocks agricoles et les revenus comptables des exploitants agricoles résultant des activités de la Commission canadienne du blé. Comprend aussi un lissage arbitraire de la production culturale et des ajustements saisonniers normalisés visant les prélèvements de céréales sur les stocks agricoles et la variation des cheptels et des autres stocks détenus dans les fermes. En raison de cet élément arbitraire, on ne devrait pas donner une interprétation trop rigoureuse aux chiffres désaisonnalisés de la valeur de la variation des stocks agricoles et du revenu comptable net des exploitants agricoles.
5. Y compris le revenu net des personnes exerçant une profession pour propre compte et les loyers nets imputés des logements occupés par leur propriétaire.
6. Voir note 4, tableau 2.

Tableau 2

1. Y compris les dépenses militaires présentées à la ligne 10, tableau 10.
2. Y compris les dépenses en biens durables neufs (comme les immeubles et les routes) des administrations publiques autres que les entreprises publiques. Ne comprend pas les installations et le matériel militaires, considérés comme dépenses courantes.
3. Comprend les dépenses d'investissement des entreprises privées, des entreprises publiques et des institutions non commerciales privées, ainsi que les dépenses de construction résidentielle neuve des particuliers. Les dépenses d'investissement comprennent tous les frais de mutation relatifs à la vente et à l'achat d'immobilisations existantes.
4. La valeur comptable des stocks est dégonflée de façon à supprimer l'effet des variations de prix. La variation "matérielle" ainsi obtenue est ensuite évaluée aux prix moyens de la période courante, ce qui permet d'obtenir la valeur de la variation matérielle. La différence entre cette valeur de la variation matérielle et la variation de la valeur comptable est appelée ajustement de la valeur des stocks (voir ligne 6, tableau 1).

## Footnotes – Continued

### Table 2 – Concluded

5. See footnote 4, Table 1.

### Table 3

1. See footnote 2, Table 2.
2. See footnote 3, Table 2.

### Table 4

1. See also Table 20.
2. Gross National Product at 1986 prices can be calculated from 1986 on by deflating net investment income from non-residents with the overall Gross Domestic Product implicit price index and adding the result to Gross Domestic Product at 1986 prices.

### Table 5

1. As of the first quarter of 1987, this item is the adjustment to take account of the move to an accrual basis of the agricultural subsidies and of the earnings of farm operators arising out of the operations of the Canadian Wheat Board. See also footnote 1, Table 6.
2. A positive figure indicates a source of savings made available to the economy by non-residents.
3. For a breakdown between government and business, see Table 16.

### Table 6

1. This item differs from line 4, Table 1, by excluding the "adjustment on farm income". See footnote 1, Table 5.
2. Includes all interest on the public debt paid by government to persons.
3. Charitable and other contributions and bad debt write-offs.
4. This item is the "transfer" portion of interest on consumer debt.

### Table 9

1. Following accepted international practice, the two aggregates "interest on the public debt" and "government investment income" are measured on a gross basis in the Income and Expenditure Accounts. This means that if a particular

## Notes – suite

### Tableau 2 – fin

5. Voir note 4, tableau 1.

### Tableau 3

1. Voir note 2, tableau 2.
2. Voir note 3, tableau 2.

### Tableau 4

1. Voir également le tableau 20.
2. Le produit national brut aux prix de 1986 peut être calculé, de 1986 à aujourd'hui, en dégonflant les revenus nets de placements des non-résidents avec l'indice implicite de prix du produit intérieur brut et en ajoutant ce résultat au produit intérieur brut aux prix de 1986.

### Tableau 5

1. À partir du premier trimestre de 1987, cette rubrique vise l'ajustement apporté pour tenir compte du passage sur une base d'exercice des subventions agricoles et des revenus des exploitants agricoles résultant des activités de la Commission canadienne du blé. Voir également note 1, tableau 6.
2. Un chiffre positif indique une source d'épargne mise à la disposition de l'économie par les non-résidents.
3. Pour une ventilation entre le secteur des administrations publiques et celui des entreprises, voir le tableau 16.

### Tableau 6

1. Cette rubrique diffère de la ligne 4, tableau 1, en ce qu'elle exclut "l'ajustement relatif au revenu agricole". Voir note 1, tableau 5.
2. Y compris tous les intérêts sur la dette publique payés par les administrations publiques aux particuliers.
3. Dons de charité, autres contributions et amortissement des mauvaises créances.
4. Il s'agit de la partie "transferts" des intérêts sur la dette de consommation.

### Tableau 9

1. Selon la pratique internationale en vigueur, les deux agrégats "service de la dette publique" et "revenus de placements des administrations" sont mesurés sur une base brute dans les comptes des revenus et dépenses. Cela signifie que si une administration quelconque



## Footnotes – Continued

**Table 9 – Concluded**

government body (federal, provincial, local or hospital) borrowed money by issuing a bond and deposited all the funds in an interest-bearing bank account, both aggregates would be higher in subsequent periods. Another relevant example is that of government business enterprises, some of which borrow directly on capital markets while others borrow indirectly, through their parent governments. *Ceteris paribus*, governments with enterprises in the latter category will tend to have higher "interest on the public debt" as well as higher "government investment income". Given the treatment of these two aggregates on a *gross* basis, intergovernmental comparisons should be carried out on the basis of *net* interest charges, calculated as "interest on the public debt" minus "government investment income".

2. Includes capital consumption allowances as shown in line 16.
3. Includes net purchase of existing non-financial assets.

**Table 10**

1. See footnote 3, Table 9.
2. Includes capital consumption allowances as shown in line 20.
3. See footnote 3, Table 9.

**Table 11**

1. See footnote 1, Table 9.
2. Includes capital consumption allowances as shown in line 19.
3. See footnote 3, Table 9.

**Table 12**

1. Up to the fourth quarter of 1986, the quarterly figures of real property taxes were obtained by dividing annual totals by four. Because in recent years changes in real property tax rates have been generally upward, this treatment gave rise to a fictitious seasonal between the fourth and first quarters in the seasonally adjusted series. For the period beginning with the first quarter of 1987, the figures are obtained using a new constrained quadratic minimization approach. In this new approach, the transition between annual totals is smoothed over a number of quarters instead of concentrating the entire transition in the first quarter.

## Notes – suite

**Tableau 9 – fin**

(fédérale, provinciale, locale ou hôpital) emprunte de l'argent par émission d'obligation et dépose les fonds obtenus dans un compte de banque versant des intérêts, les deux agrégats seraient plus élevés dans les périodes ultérieures. Un autre exemple pertinent est celui des entreprises publiques, dont certaines financent leur dette en empruntant directement sur le marché des capitaux alors que d'autres empruntent indirectement, par l'entremise de leur gouvernement. Toutes choses étant égales par ailleurs, les gouvernements propriétaires d'entreprises dans cette dernière catégorie auront tendance à afficher un "service de la dette publique" et des "revenus de placements" plus élevés. Etant donné le traitement de ces deux agrégats sur une base *brute*, les comparaisons entre administrations devraient être effectuées sur la base des frais *nets* d'intérêt, calculés comme le "service de la dette publique" moins les "revenus de placements des administrations".

2. Comprennent les provisions pour consommation de capital figurant à la ligne 16.
3. Y compris l'achat net d'actifs existants non financiers.

**Tableau 10**

1. Voir note 3, tableau 9.
2. Comprennent les provisions pour consommation de capital figurant à la ligne 20.
3. Voir note 3, tableau 9.

**Tableau 11**

1. Voir note 1, tableau 9.
2. Comprennent les provisions pour consommation de capital figurant à la ligne 19.
3. Voir note 3, tableau 9.

**Tableau 12**

1. Jusqu'au quatrième trimestre de 1986, les estimations trimestrielles des impôts fonciers étaient obtenues en divisant les chiffres annuels par quatre. Comme les changements des taux ont en général relevé le niveau des impôts fonciers au cours des dernières années, il en résultait une saisonnalité fictive entre les quatrième et premier trimestres dans les séries désaisonnalisées. À partir de 1987, les données sont obtenues à l'aide d'une nouvelle méthode de minimisation quadratique sous contrainte; la transition entre les totaux annuels est lissée sur un certain nombre de trimestres, auparavant toute concentrée au premier trimestre de l'année.

**Footnotes – Continued****Table 12 – Concluded**

2. See footnote 1, Table 9.
3. Includes capital consumption allowances as shown in line 19.
4. See footnote 3, Table 9.

**Table 13**

1. See footnote 1, Table 9.
2. Includes capital consumption allowances as shown in line 10.
3. See footnote 3, Table 9.

**Table 14**

1. See footnote 3, Table 9.

**Table 15**

1. Includes undistributed earnings accruing to non-residents

**Table 16**

1. See footnote 2, Table 2.
2. Due to methodological changes, for the years 1981 to 1984 this series includes special balancing adjustments.

For details on the methodological changes, see the article in the third quarter 1989 edition of this publication.

3. See footnote 3, Table 2.

**Table 17**

1. See footnote 2, Table 2.
2. See footnote 2, Table 16.
3. See footnote 3, Table 2.

**Table 18**

1. Up to the fourth quarter of 1983, the value of change in non-farm business inventories is seasonally adjusted at the aggregate level. For the period beginning with the first quarter of 1984, the aggregate value of change is the sum of the seasonally adjusted components.

**Notes – suite****Tableau 12 – fin**

2. Voir note 1, tableau 9.
3. Comprennent les provisions pour consommation de capital figurant à la ligne 19.
4. Voir note 3, tableau 9.

**Tableau 13**

1. Voir note 1, tableau 9.
2. Comprennent les provisions pour consommation de capital figurant à la ligne 10.
3. Voir note 3, tableau 9.

**Tableau 14**

1. Voir note 3, tableau 9.

**Tableau 15**

1. Y compris les bénéfices non répartis allant aux non-résidents.

**Tableau 16**

1. Voir note 2, tableau 2.
2. Pour la période 1981-1984, cette série comprend des ajustements spéciaux en raison de changements méthodologiques.

Pour plus de renseignements sur les changements méthodologiques, voir l'article qui a paru dans l'édition du troisième trimestre de 1989 de cette publication.

3. Voir note 3, tableau 2.

**Tableau 17**

1. Voir note 2, tableau 2.
2. Voir note 2, tableau 16.
3. Voir note 3, tableau 2.

**Tableau 18**

1. Jusqu'au quatrième trimestre de 1983, la valeur de la variation matérielle des stocks des entreprises non agricoles est désaisonnalisée au niveau global; à partir de 1984, elle est la résultante de la somme des composantes désaisonnalisées individuellement.

## Footnotes – Continued

Table 18 – Concluded

2. Includes an arbitrary smoothing of crop production and standard seasonal adjustments for withdrawals of grain from farm stock and for the change in farm-held livestock and other inventories. Because of the arbitrary element, too precise an interpretation should not be given to the seasonally adjusted figures.

Table 19

1. See footnote 1, Table 18.  
2. See footnote 2, Table 18.

Table 20

1. Includes withholding taxes, pension receipts and personal remittances from abroad.  
2. Includes withholding taxes paid to foreign governments, personal remittances, government official contributions and government pension payments.  
3. With the first quarter 1991 estimates, the Balance of Payments Division released revised estimates covering the period 1980 to date for *Net inheritances and migrants' funds and Surplus (+) or deficit (-) on current account as per "Canadian Balance of International Payments"*. The revised estimates for the period 1987 to date are included in Table 20 of this publication. Those for the earlier years are as follows:

## Net inheritances and migrants' funds

	I	II	III	IV	Year Année
1980	144	204	192	188	182
1981	232	280	488	364	341
1982	772	476	336	352	484
1982	280	184	220	260	236
1984	280	324	304	220	282
1985	256	424	316	252	312
1986	292	300	308	472	343

## Surplus (+) or deficit (-) on current account as per "Canadian Balance of International Payments"

	I	II	III	IV	Year Année
1980	-2204	-4532	-92	-328	-1789
1981	-3484	-8636	-10540	-4892	-6888
1982	-1728	2852	4776	2116	2004
1983	3508	5972	-512	-560	2102
1984	-1788	212	4880	3440	1686
1985	316	-940	-7120	-4636	-3095
1986	-11492	-10036	-10416	-13632	-11394

## Notes – suite

Tableau 18 – fin

2. Comprend un lissage arbitraire de la production culturale et des ajustements saisonniers normalisés visant les prélèvements de céréales sur les stocks agricoles et la variation des cheptels et des autres stocks détenus dans les fermes. En raison de cet élément arbitraire, on ne devrait pas donner une interprétation trop rigoureuse aux chiffres désaisonnalisés.

Tableau 19

1. Voir note 1, tableau 18.  
2. Voir note 2, tableau 18.

Tableau 20

1. Comprennent les retenues fiscales, les pensions reçues et les versements des particuliers reçus de l'étranger.  
2. Comprennent les retenues fiscales versées aux gouvernements étrangers, les versements des particuliers, les contributions officielles des administrations publiques et les pensions versées par celles-ci.  
3. Avec la parution des estimations du premier trimestre de 1991, la Division de la balance des paiements a publié des estimations révisées pour la période 1980 à jour de la *valeur nette des successions et des capitaux des migrants et des excédent (+) ou déficit (-) au compte courant d'après la "balance canadienne des paiements internationaux"*. Les estimations révisées pour la période 1987 à jour font partie du tableau 20 de cette publication. Celles des années précédentes sont les suivantes:

## Valeur nette des successions et des capitaux des migrants

	I	II	III	IV	Year Année
1980	144	204	192	188	182
1981	232	280	488	364	341
1982	772	476	336	352	484
1982	280	184	220	260	236
1984	280	324	304	220	282
1985	256	424	316	252	312
1986	292	300	308	472	343

## Excédent (+) ou déficit (-) au compte courant d'après la "balance canadienne des paiements internationaux"

	I	II	III	IV	Year Année
1980	-2204	-4532	-92	-328	-1789
1981	-3484	-8636	-10540	-4892	-6888
1982	-1728	2852	4776	2116	2004
1983	3508	5972	-512	-560	2102
1984	-1788	212	4880	3440	1686
1985	316	-940	-7120	-4636	-3095
1986	-11492	-10036	-10416	-13632	-11394



## Footnotes – Continued

Table 21

1. The implicit price indexes, derived by dividing the value figures in current dollars by the constant dollar figures, are currently weighted price indexes. They reflect not only pure price changes, but also changing expenditure patterns within and between major groups. Quarter-to-quarter comparisons based on the seasonally adjusted data are less subject to the problem of shifting weights than are similar comparisons based on data unadjusted for seasonality and therefore may be used as indicators of price change.

Table 22

1. Fixed-weighted or base-weighted indexes use the pattern of expenditure in the base periods (1971 weights for the period 1971-1980, 1981 weights for the period 1981-1985 and 1986 weights from 1986 on) to aggregate the detailed price indexes in each period. The indexes therefore represent price change among periods using a constant set of weights: the price movement of the fixed-weighted indexes is not affected by compositional changes in expenditures among components and periods as can be the case with the implicit indexes. The weights used have been as follows:

	1971	1981	1986	
Personal expenditure	58.6	55.3	59.0	Dépenses personnelles
Durable goods	8.2	7.9	8.8	Biens durables
Semi-durable goods	7.7	6.2	6.1	Biens semi-durables
Non-durable goods	18.4	16.8	16.6	Biens non durables
Services	24.3	24.4	27.5	Services
Government current expenditure on goods and services	19.5	19.4	19.9	Dépenses publiques courantes en biens et services
Government investment in fixed capital	4.0	2.6	2.5	Investissement des administrations en capital fixe
Non-residential construction	3.5	2.2	2.0	Construction non résidentielle
Machinery and equipment	0.5	0.4	0.5	Machines et matériel
Business investment in fixed capital	17.7	21.6	17.7	Investissement des entreprises en capital fixe
Residential construction	4.8	5.8	6.1	Construction résidentielle
Non-residential construction	6.3	7.7	5.1	Construction non résidentielle
Machinery and equipment	6.6	8.1	6.5	Machines et matériel
Exports of goods and services	23.5	27.3	27.4	Exportations de biens et services
Imports of goods and services	-23.3	-26.2	-26.5	Importations de biens et services
GDP, excluding the value of physical change in inventories	100.0	100.0	100.0	PIB, sans la valeur de la variation matérielle des stocks
Final domestic demand	99.8	98.9	99.2	Demande intérieure finale

## Notes – suite

Tableau 21

1. Les indices implicites de prix, qui s'obtiennent en divisant les valeurs en dollars courants par les valeurs en dollars constants, sont des indices de prix à pondération courante. Ils rendent compte non seulement des variations de prix, mais aussi de l'évolution des régimes de dépenses dans les principaux groupes et entre ces derniers. Les changements trimestriels des indices implicites fondés sur des données désaisonnalisées sont moins touchés par les variations de poids que ne le sont ceux basés sur des données non désaisonnalisées et peuvent donc être utilisés pour évaluer les variations de prix.

Tableau 22

1. Les indices à pondération fixe ou à pondération d'année de base utilisent pour chacune des périodes la composition des dépenses de la période de référence (poids de 1971 pour la période 1971-1980, poids de 1981 pour la période 1981-1985 et poids de 1986 depuis 1986) pour l'agrégation des indices de prix individuels. Les indices mesurent la variation de prix entre des périodes où la pondération est maintenue constante; les variations de prix des indices à pondération fixe ne sont pas affectées par les changements dans la composition des dépenses entre les périodes et les composantes comme dans le cas des indices implicites. Les poids suivants ont été utilisés:

## Footnotes – Continued

Table 23

1. Chain indexes measure price change between two consecutive periods, using as weights the composition of expenditure in the first of the two periods. In this table, quarterly indexes are calculated with quarterly weights, and linked quarterly, while annual indexes are calculated with annual weights and are linked annually. Chain indexes contrast with the fixed-weighted indexes in Table 22, using weights of the base period currently 1986 and the implicit indexes in Table 21, which use weights of the current periods. Percentage changes in the chain indexes reflect price change unaffected by compositional changes between the consecutive periods, that is, between years for the annual series or from quarter to quarter for the quarterly series.

Table 24

1. Chain volume indexes measure "inflation-adjusted" expenditure change between any two consecutive periods, evaluated using constant prices from the first of the two periods. Measures so calculated, for pairs of adjacent quarters, are linked together in a chain to form a single index, which is scaled arbitrarily to equal 100 in 1986. The chief advantage of these indexes, compared to "GDP at 1986 prices", is that expenditure categories are deflated using constant prices from a more recent base period. In times when relative prices are changing rapidly, these measures can provide a better indicator of quarter-to-quarter changes in the volume of economic activity. However, quarterly chain indexes may be less appropriate for longer-term, multi-period comparisons.

Table 25

1. This is equal to indirect taxes less subsidies as recorded in Table 1, line 8.

Table 27

1. The effective tax rate for a particular component of GDP at Factor Cost is defined as the amount of indirect taxes less subsidies allocated to that component expressed as a percentage of that component before tax.

## Notes – suite

Tableau 23

1. Les indices en chaîne mesurent la variation de prix entre deux périodes successives, utilisant comme pondération la composition des dépenses de la première des deux périodes. Dans ce tableau, les indices trimestriels sont calculés à partir d'une pondération trimestrielle et raccordés trimestriellement alors que les indices annuels sont calculés à partir d'une pondération annuelle et raccordés annuellement. Les indices en chaîne se distinguent des indices à pondération fixe du tableau 22, dont la pondération est celle de la période de base (présentement 1986) et des indices implicites du tableau 21, à pondération courante. Les variations en pourcentage des indices en chaîne traduisent les variations de prix sans l'effet des changements dans la composition des dépenses entre périodes successives, d'une année ou d'un trimestre à l'autre, selon qu'il s'agit de séries annuelles ou trimestrielles.

Tableau 24

1. Les indices de volume en chaîne mesurent les variations des dépenses corrigées de l'inflation entre deux périodes consécutives et évaluées en utilisant pour cela les prix constants de la première de ces deux périodes. Les mesures ainsi calculées, pour des paires de trimestres adjacents, sont raccordées en une chaîne pour former un indice qui est posé arbitrairement comme étant égal à 100 en 1986. Le principal avantage de ces indices comparativement au PIB aux prix de 1986 est que les différentes catégories de dépense sont déflatées en utilisant des prix constants provenant d'une période de base plus récente. Lorsque les prix relatifs fluctuent rapidement, ces mesures peuvent donner une meilleure indication des variations d'un trimestre à l'autre du volume de l'activité économique. Par contre, les indices en chaîne trimestriels peuvent moins bien convenir aux comparaisons à plus long terme sur plusieurs périodes.

Tableau 25

1. Égal aux impôts indirects moins subventions tels que rapportés à la ligne 8 du Tableau 1.

Tableau 27

1. Le taux effectif de taxe pour une composante particulière du PIB au coût des facteurs est défini comme le montant des impôts indirects moins subventions alloué à cette composante exprimé en pourcentage de cette composante avant taxe.

## Footnotes – Concluded

**Table 28**

1. Indirect taxes less subsidies at 1986 prices are calculated by applying the effective tax rates from 1986, at a detailed commodity level, to corresponding components of GDP at Factor Cost in 1986 prices.

**Table 32**

1. The net price indexes in this table indicate changes in the cost of the consumer price index "basket of goods and services" after excluding the portion of the price paid which goes to governments, whether directly or indirectly, via the means of indirect taxes net of subsidies. Lines 1 to 8 originate in **Consumer Prices and Price Indexes**, Catalogue 62-010, quarterly. The derivation of the statistics in the other lines is explained in the article "The Allocation of Indirect Taxes and Subsidies to Components of Final Expenditure," Catalogue 13-001, third quarter 1990.

**Table 33**

1. The net price indexes in this table are similar to those in Table 32, but exclude only the portion of the price which is accounted for by indirect taxes. Subsidies are *not netted out* in this case. See also footnote 1, Table 32.

## Notes – fin

**Tableau 28**

1. Les impôts indirects moins subventions aux prix de 1986 sont calculés en appliquant les taux effectifs de taxe à partir de 1986, à un niveau de détail par produit, aux composantes correspondantes du PIB au coût des facteurs aux prix de 1986.

**Tableau 32**

1. Les indices de prix nets dans ce tableau indiquent les variations dans le coût du panier de biens et services de l'indice des prix à la consommation après exclusion de la portion du prix qui retourne aux administrations, directement ou indirectement, par l'entremise des impôts indirects nets des subventions. Les lignes 1 à 8 proviennent de **Prix à la consommation et indices des prix**, 62-010 au catalogue, trimestriel. La façon de calculer les chiffres aux autres lignes est expliquée dans l'article "La répartition des impôts indirects et subventions aux composantes de la dépense finale", 13-001 au catalogue, troisième trimestre 1990.

**Tableau 33**

1. Les indices de prix nets dans ce tableau sont semblables à ceux du tableau 32, mais excluent seulement la portion du prix que les impôts indirects représentent. Les subventions *ne sont pas déduites* dans ce cas-ci. Voir aussi note 1, tableau 32.



## FOR FURTHER READING

Selected Publications  
from Statistics Canada

## LECTURES SUGGÉRÉES

Choisies parmi les publications  
de Statistique Canada

Title	Titre	Catalogue
<b>Canadian Economic Observer, Monthly,</b> Bilingual	<b>Observateur économique canadien,</b> <i>Mensuel</i> , Bilingue	11-010
<b>Human Activity and the Environment, Occasional,</b> English	<b>Activité humaine et l'environnement,</b> <i>Hors série</i> , Français	11-509
<b>Financial Flow Accounts, Quarterly,</b> Bilingual	<b>Comptes des flux financiers,</b> <i>Trimestriel</i> , Bilingue	13-014
<b>National Income and Expenditure Accounts,</b> <b>Annual Estimates, Annual,</b> Bilingual	<b>Comptes nationaux des revenus et</b> <b>dépenses, Estimations annuelles,</b> <i>Annuel</i> , Bilingue	13-201
<b>Provincial Economic Accounts, Annual Estimates,</b> <i>Annual</i> , Bilingual	<b>Comptes économiques provinciaux,</b> <b>Estimations annuelles, Annual,</b> Bilingue	13-213
<b>Provincial Economic Accounts, Preliminary</b> <b>Estimates, Annual,</b> Bilingual	<b>Comptes économiques provinciaux,</b> <b>Estimations préliminaires, Annual,</b> Bilingue	13-213P
<b>National Balance Sheet Accounts,</b> <i>Annual</i> , Bilingual	<b>Comptes du bilan national,</b> <i>Annuel</i> , Bilingue	13-214
<b>A User Guide to the Canadian System of National</b> <b>Accounts, Occasional,</b> English	<b>Guide de l'utilisateur pour le système de</b> <b>comptabilité nationale du Canada,</b> <i>Hors série</i> , Français	13-589
<b>Guide to the Income and Expenditure Accounts,</b> <i>Occasional</i> , English	<b>Guide des comptes des revenus</b> <b>et dépenses, Hors série,</b> Français	13-603
<b>Gross Domestic Product by Industry, Monthly,</b> Bilingual	<b>Produit intérieur brut par industrie,</b> <i>Mensuel</i> , Bilingue	15-001
<b>The Input-Output Structure of the Canadian</b> <b>Economy, Annual,</b> Bilingual	<b>La structure par entrées-sorties de</b> <b>l'économie canadienne, Annuel,</b> Bilingue	15-201
<b>Aggregate Productivity Measures, Annual,</b> Bilingual	<b>Mesures globales de productivité,</b> <i>Annuel</i> , Bilingue	15-204
<b>Canada's Balance of International Payments,</b> <i>Quarterly</i> , Bilingual	<b>Balance des paiements internationaux</b> <b>du Canada, Trimestriel,</b> Bilingue	67-001
<b>Estimates of Labour Income, Quarterly,</b> Bilingual	<b>Estimations du revenu du travail,</b> <i>Trimestriel</i> , Bilingue	72-005

To order a publication you may telephone 1-613-951-7277 or use facsimile number 1-613-951-1584. For toll free in Canada only telephone 1-800-267-6677. When ordering by telephone or facsimile a written confirmation is not required.

Pour obtenir une publication, veuillez téléphoner au 1-613-951-7277 ou utiliser le numéro du télécopieur 1-613-951-1584. Pour appeler sans frais, au Canada, composez le 1-800-267-6677. Il n'est pas nécessaire de nous faire parvenir une confirmation pour une commande passée par téléphone ou télécopieur.

# No other monthly report on the Canadian Economy has this much to offer

## Canadian Economic Observer

The most extensive and timely information source for people who want objective facts and analysis on the Canadian Economy... every month.

## Current economic conditions

Brief, "to the point" a current update summary of the economy's performance including trend analyses on employment, output, demand and the leading indicator.

## Feature articles

In-depth research on current business and economic issues: business cycles, employment trends, personal savings, business investment plans and corporate concentration.

## Statistical summary

Statistical tables, charts and graphs cover national accounts, output, demand, trade, labour and financial markets.

## Regional analysis

Provincial breakdowns of key economic indicators.

## International overview

Digest of economic performance of Canada's most important trading partners — Europe, Japan and the U.S.

## Economic and statistical events

Each month, CEO also publishes a chronology of current events that will affect the economy, and information notes about new products from Statistics Canada.

## Consult with an expert

The names and phone numbers of the most appropriate Statistics Canada contacts are provided with each data table in the statistical summary; not only can you read the data and the analysis, you can talk to the experts about it.

# La seule publication à vous offrir autant d'information sur l'économie canadienne

## L'Observateur économique canadien

La revue la plus complète et la plus à jour qui soit pour les gens qui désirent des renseignements objectifs et une analyse de l'économie canadienne... chaque mois.

## Les conditions économiques actuelles

Résumé bref et incisif de l'actualité économique du mois, comportant l'analyse des tendances de l'emploi, de la production, de la demande et de l'indicateur avancé.

## Les études spéciales

Recherche approfondie sur les questions du domaine des affaires et de l'économie : cycles économiques, tendances de l'emploi, épargne personnelle, projets d'investissement et concentration des sociétés.

## L'aperçu statistique

Tableaux, graphiques et diagrammes englobant les statistiques des comptes nationaux, de la production, de la demande, du commerce, de l'emploi et des marchés financiers.

## L'analyse régionale

Ventilation par province des indicateurs économiques stratégiques.

## Le survol de l'économie internationale

Un sommaire du rendement de l'économie des partenaires commerciaux du Canada, comme l'Europe, le Japon et les États-Unis.

## Événements économiques et statistiques

Chaque mois, L'OECC publie une chronologie des événements qui influenceront l'économie de même que des renseignements sur les nouveaux produits de Statistique Canada.

## Consultez un expert

Les noms et numéros de téléphone des personnes-ressources figurent à chaque tableau de l'aperçu statistique; non seulement pouvez-vous lire les données et l'analyse, mais vous pouvez de plus discuter du sujet avec les experts de Statistique Canada.



## The Canadian Economic Observer

(Catalogue no. 11-010) is \$220 annually in Canada, US\$260 in the United States and US\$310 in other countries.

To order, write Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 or contact the nearest Statistics Canada Regional Reference Centre listed in this publication.

For faster service, fax your order to 1-613-951-1584. Or call toll free at 1-800-267-6677 and use your VISA or MasterCard.

## L'Observateur économique canadien.

(no 11-010 au catalogue) coûte 220 \$ l'abonnement annuel au Canada, 260 \$ US aux États-Unis et 310 \$ US dans les autres pays.

Pour commander, veuillez écrire à Vente des publications, Statistique Canada, Ottawa (Ontario), K1A 0T6 ou communiquer avec le Centre régional de consultation de Statistique Canada le plus près (voir la liste figurant dans la présente publication).

Pour un service plus rapide, commandez par télécopieur au 1-613-951-1584. Ou composez sans frais le 1-800-267-6677 et utilisez votre carte VISA ou MasterCard.



# THE MARKET RESEARCH HANDBOOK 1992

*The fastest way to get off to a good start!*

Brainstorming with your colleagues produces some great marketing ideas. But which ones will you use? The **Market Research Handbook 1992** can help you narrow your options before you commit any more time and resources to developing your strategy.

This handbook is the most comprehensive statistical compendium on Canadian consumers and the businesses that serve them.

It helps you to identify, define and locate your target markets.

## **Looking for...**

... socio-economic and demographic profiles of 45 urban areas?

... revenue and expenditure data for retailers and small businesses?

The **Market Research Handbook 1992** has it all... and more. It provides information on:

- personal spending
- size and composition of households
- wages and salaries
- investment in Canadian industries
- labour force in various industries
- industry and consumer prices

It has been one of our bestsellers since 1977 for the simple reason that it offers such a range and depth of market data. Save time and money when you're looking for data or data sources, keep the **Market Research Handbook 1992** close at hand for easy reference.

The **Market Research Handbook 1992** (Cat. no. 63-224) is \$94 (plus 7% GST) in Canada, US\$113 in the United States and US\$132 in other countries.

To order, write to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 or contact the nearest Statistics Canada Reference Centre listed in this publication.

For faster service fax your order to 1-613-951-1584. Or call toll-free 1-800-267-6677 and use your VISA or MasterCard.

# LE RECUEIL STATISTIQUE DES ÉTUDES DE MARCHÉ 1992

*Pour partir du bon pied!*

Des séances de remue-méninges jaillissent d'excellentes idées de commercialisation. Mais lesquelles choisir? Le **Recueil statistique des études de marché 1992** peut vous faciliter les choix avant que vous n'engagiez plus de temps et de ressources à l'élaboration de votre stratégie.

Ce recueil statistique est le plus exhaustif qui soit sur les consommateurs canadiens et les entreprises qui les servent. Il vous aide à définir et situer vos marchés cibles.

## **Vous cherchez...**

... des profils socio-économiques et démographiques de 45 régions urbaines?

... des données sur les recettes et les dépenses de détaillants et de petites entreprises?

Le **Recueil** contient tout cela... et plus encore:

- dépenses personnelles
- taille et composition des ménages
- traitements et salaires
- investissements par secteur d'activité économique
- population active par secteur d'activité
- prix de l'industrie et de la consommation

Si c'est l'un de nos succès depuis 1977, c'est parce qu'il vous renseigne en long et en large sur le marché. Pour économiser temps et argent, vous ne sauriez vous en passer.

Le **Recueil statistique des études de marché 1992** (n° 63-224 au catalogue) coûte 94 \$ (TPS de 7% en sus) au Canada, 113 \$ US aux États-Unis et 132 \$ US dans les autres pays.

Pour commander, veuillez écrire à Vente des publications, Statistique Canada, Ottawa (Ontario), K1A 0T6 ou communiquer avec le Centre de consultation de Statistique Canada le plus près (voir la liste figurant dans la présente publication).

Pour un service plus rapide, commandez par télécopieur au 1-613-951-1584. Ou composez sans frais le 1-800-267-6677 et utilisez votre carte VISA ou MasterCard.





# To those of you who need in-depth information about the labour market...

...Statistics Canada produces *Labour Force Annual Averages 1991* - a reference publication created specifically to meet those needs. With detailed data ... Quick-reference summaries and graphs ... Geographical breakdowns in unprecedented detail ... More variables and cross classifications than published in the monthly issues of *The Labour Force*.

The *Labour Force Annual Averages 1991* covers:

- an overview of changes that occurred in the service industries over the period 1976 to 1991;
- time loss and absenteeism by industry and province;
- full-time and part-time employment by industry and province;
- occupations for Census Metropolitan Areas (CMAs) and economic regions;
- industries for CMAs and economic regions;
- labour market participation and family responsibilities by provinces;
- and more.

*Labour Force Annual Averages 1991*. Part and parcel of Statistics Canada's customer-driven approach to business information.

*Labour Force Annual Averages 1991* (catalogue number 71-220) is available for \$39 in Canada, US\$47 in the United States and US\$55 in other countries.

To order, write Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. Or contact the Statistics Canada Regional Reference Centre nearest you. (A list of centres appears in this publication.)

For faster service, FAX your order to 1-613-951-1584. Or call toll-free 1-800-267-6677 and use your VISA or MasterCard.



# À ceux d'entre vous qui désirent obtenir de l'information plus détaillée sur le marché du travail...

...Statistique Canada présente *Moyennes annuelles de la population active 1991* - un document de référence créé spécialement à votre intention. Vous y trouverez des données détaillées, des sommaires et des graphiques faciles à consulter, des ventilations géographiques plus détaillées qu'auparavant et davantage de variables et de recoupements qu'il n'en paraît dans les numéros mensuels de *La population active*.

*Moyennes annuelles de la population active 1991* porte sur:

- un aperçu des changements qui sont survenus dans le secteur des services au cours de la période 1976 à 1991;
- les heures perdues et l'absentéisme, ventilés par secteur d'activité et province;
- l'emploi à plein temps et à temps partiel, ventilé par secteur d'activité et province;
- les professions dans les régions métropolitaines et les régions économiques;
- les secteurs d'activité dans les régions métropolitaines et les régions économiques;
- la participation au marché du travail et les obligations familiales selon la province;
- et bien d'autres.

*Moyennes annuelles de la population active 1991* est un pivot de l'approche de Statistique Canada qui vise à satisfaire les besoins de ses clients en matière d'information.

*Moyennes annuelles de la population active 1991* (numéro 71-220 au catalogue) : est offert à 39 \$ au Canada, 47 \$ US aux États-Unis et 55 \$ US dans les autres pays.

Pour commander, prière d'écrire à l'adresse suivante : Vente des publications, Statistique Canada, Ottawa (Ontario) K1A 0T6, ou communiquer avec le centre régional de consultation de Statistique Canada le plus proche (liste des centres incluse dans la présente publication).

Pour accélérer le service, commander par télécopieur au 1-613-951-1584, ou composer sans frais le 1-800-267-6677 et utiliser la carte VISA ou MasterCard.



# ORDER FORM

National Accounts and Environment Division

**MAIL TO:**  
**Publication Sales**  
**Statistics Canada**  
**Ottawa, Ontario, K1A 0T6**

*(Please print)*  
 Company \_\_\_\_\_  
 Department \_\_\_\_\_  
 Attention \_\_\_\_\_  
 Address \_\_\_\_\_  
 City \_\_\_\_\_ Province \_\_\_\_\_  
 Postal Code \_\_\_\_\_ Tel. \_\_\_\_\_

**FAX TO: (613) 951-1584**  
 A Fax will be treated as an original order. Please do not send confirmation.

**METHOD OF PAYMENT**

Purchase Order Number *(please enclose)* \_\_\_\_\_  
 Authorized signature \_\_\_\_\_

Payment enclosed \$ \_\_\_\_\_

**Charge to my:**  MasterCard  VISA

Account Number \_\_\_\_\_  
 Expiry Date \_\_\_\_\_

Signature \_\_\_\_\_

Catalogue Number	Title	Frequency/Release Date	Annual Subscription or Book Price			Qty	Total \$
			Canada \$	United States US\$	Other Countries US\$		
11-509	Human Activity and the Environment, 1991	Occasional 09/91	35.00	42.00	49.00		
13-001	National Income and Expenditure Accounts – Quarterly Estimates, 1984-1991	Quarterly (4 issues)	80.00	96.00	112.00		
13-014	Financial Flow Accounts, 1990-1991	Quarterly (4 issues)	50.00	60.00	70.00		
13-201	National Income and Expenditure Accounts – Annual Estimates, 1979-1990	Annual 12/91	39.00	47.00	55.00		
13-213	Provincial Economic Accounts – Annual Estimates, 1986-1990	Annual 03/92	40.00	48.00	56.00		
13-213P	Provincial Economic Accounts – Preliminary Estimates, 1990	Annual 05/91	26.00	31.00	36.00		
13-213S	Provincial Economic Accounts – Historical Issue, 1961-1986	Occasional 06/88	70.00	80.00	80.00		
13-214	National Balance Sheet Accounts, 1966-1990	Annual 08/91	35.00	42.00	49.00		
13-531	National Income and Expenditure Accounts – Annual Estimates, 1926-1986	Occasional 06/88	50.00	52.00	52.00		
13-533	National Income and Expenditure Accounts – Quarterly Estimates, 1947-1986	Occasional 02/89	50.00	60.00	60.00		
13-585E	A Guide to the Financial Flow and National Balance Sheet Accounts	Occasional 02/89	36.00	37.00	37.00		
13-603E No.1	Guide to the Income and Expenditure Accounts	Occasional 11/90	35.00	42.00	49.00		

Version française de ce bon de commande disponible sur demande







# BON DE COMMANDE

Division des comptes nationaux et de l'environnement

<p><b>POSTEZ À :</b>                      <b>TÉLÉCOPIEZ À : (613) 951-1584</b></p> <p><b>Vente des publications</b>  <b>Statistique Canada</b>  <b>Ottawa (Ontario) K1A 0T6</b></p> <p><small>(En caractères d'imprimerie s.v.p.)</small></p> <p>Entreprise _____</p> <p>Service _____</p> <p>À l'attention de _____</p> <p>Adresse _____</p> <p>Ville _____ Province _____</p> <p>Code postal _____ Tél. _____</p>	<p><b>MODALITÉS DE PAIEMENT</b></p> <p><input type="checkbox"/> Numéro d'ordre d'achat (<i>inclure s.v.p.</i>) _____</p> <p>Signature autorisée _____</p> <p><input type="checkbox"/> Paiement inclus \$ _____</p> <p><b>Portez à mon compte :</b>    <input type="checkbox"/> MasterCard    <input type="checkbox"/> VISA</p> <p>N° de compte                      _____</p> <p>Date d'expiration                _____</p> <p>Signature _____</p>
---	--

Numéro au catalogue	Titre	Fréquence de parution/ Date de parution	Abonnement annuel ou prix de la publication			Qté	Total \$
			Canada \$	États-Unis \$ US	Autres pays \$ US		
11-509	Activité humaine et l'environnement, 1991	Hors série 09/91	35,00	42,00	49,00		
13-001	Comptes nationaux des revenus et dépenses – Estimations trimestrielles, 1984-1991	Trimestriel 4 numéros	80,00	96,00	112,00		
13-014	Comptes des flux financiers, 1990-1991	Trimestrie 4 numéros	50,00	60,00	70,00		
13-201	Comptes nationaux des revenus et dépenses – Estimations annuelles, 1979-1990	Annuel 12/91	39,00	47,00	55,00		
13-213	Comptes économiques provinciaux – Estimations annuelles, 1986-1990	Annuel 03/92	40,00	48,00	56,00		
13-213P	Comptes économiques provinciaux – Estimations préliminaires, 1990	Annuel 05/91	26,00	31,00	36,00		
13-213S	Comptes économiques provinciaux – Édition historique, 1961-1986	Hors série 06/88	70,00	80,00	80,00		
13-214	Comptes du bilan national, 1966-1990	Annuel 08/91	35,00	42,00	49,00		
13-531	Comptes nationaux des revenus et dépenses – Estimations annuelles, 1926-1986	Hors série 06/88	50,00	52,00	52,00		
13-533	Comptes nationaux des revenus et dépenses – Édition historique, 1947-1986	Hors série 02/89	50,00	60,00	60,00		
13-585F	Guide des comptes des flux financiers et des comptes du bilan national	Hors série 02/89	36,00	37,00	37,00		
13-603F No. 1	Guide des comptes des revenus et dépenses	Hors série 11/90	35,00	42,00	49,00		

This order coupon is available in English upon request



# HIRE OUR TEAM OF RESEARCHERS FOR \$53 A YEAR



# NOTRE ÉQUIPE DE CHERCHEURS EST À VOTRE SERVICE POUR 53\$ PAR ANNÉE

Subscribing to **Perspectives on Labour and Income** is like having a complete research department at your disposal. Solid facts. Unbiased analysis. Reliable statistics.

But **Perspectives** is more than just facts and figures. It offers authoritative insights into complex labour and income issues, analysing the statistics to bring you simple, clear summaries of where the labour market and income distributions are headed.

Our team of experts is working to bring you the latest labour and income data. Each quarterly issue has:

- topical articles on current labour and income trends
- more than 50 key labour and income indicators
- a review of ongoing research projects
- information on new survey results

As a special bonus, twice a year you will also receive a Labour Market Review, giving you up-to-the-minute analysis and data of how the labour market has performed over the last six months or year.

**And all for only \$53.00.**

Thousands of Canadian professionals turn to **Perspectives** to discover new trends in labour and income and to stay up-to-date on the latest research findings. As a subscriber, you will get the inside story.

We know you'll find **Perspectives** indispensable. **GUARANTEED.** If you aren't convinced after reading your first issue, we'll give you a **FULL REFUND** on all outstanding issues. Order your subscription to **Perspectives** today.



S'abonner à **L'emploi et le revenu en perspective**, c'est disposer d'une division entière de chercheurs à votre service. Des faits solides. Des analyses objectives. Des statistiques fiables.

La publication n'a pas que des faits et des chiffres. Elle offre également des analyses de fond sur des questions complexes touchant l'emploi et le revenu, de façon à fournir des indications claires et précises sur les tendances actuelles du marché du travail et de la répartition des revenus.

Notre équipe de spécialistes travaille activement afin de mettre à votre disposition des données actuelles sur l'emploi et le revenu. Dans chacun des numéros trimestriels, vous trouverez

- des articles de fond rédigés par des spécialistes de l'emploi et du revenu;
- plus de 50 indicateurs clés de l'emploi et du revenu;

- un aperçu des projets de recherche en cours;
- de l'information provenant des nouvelles enquêtes.

En plus, vous recevrez une revue du marché du travail, un supplément publié deux fois par année.

**Tout cela pour 53 \$ seulement!**

Des milliers de professionnels au Canada consultent **Perspective** pour connaître les tendances de l'emploi et du revenu, ainsi que les plus récents résultats de recherche. Votre abonnement vous permettra de connaître tous les faits.

Nous savons que **L'emploi et le revenu en perspective** deviendra pour vous un outil indispensable. Nous le garantissons. Si vous n'êtes pas satisfaits après avoir lu le premier numéro, nous vous **REMBOURSERONS** le montant payé pour les numéros à venir. Abonnez-vous à **Perspective** dès aujourd'hui.

## ORDER NOW!

For only \$53 (plus \$3.71 GST) you will receive the latest labour and income research (4 issues per year). Subscription rates are US\$64 for U.S. customers and US\$74 for customers outside North America. Fax your Visa or MasterCard order to: 613-951-1584

Call toll free:

**1-800-267-6677**

Or mail to:  
Publication Sales and Service  
Statistics Canada  
Ottawa, Ontario K1A 0T6  
Or contact your nearest  
Statistics Canada Reference  
Centre listed in this  
publication.

## ABONNEZ-VOUS DÈS MAINTENANT!

Pour 53 \$ seulement (plus 3,71 \$ de TPS), vous recevrez les plus récentes recherches sur l'emploi et le revenu (quatre numéros par année). L'abonnement est de 64 \$ US aux États-Unis et de 74 \$ US à l'extérieur de l'Amérique du Nord. Faites parvenir votre commande par télécopieur (Visa ou MasterCard) : 613-951-1584

par téléphone (sans frais) :

**1-800-267-6677**

par courrier :  
Publications - Ventes et services  
Statistique Canada  
Ottawa (Ontario) K1A 0T6  
ou contactez le bureau de Statistique  
Canada le plus proche.  
(Voir la liste dans la  
présente publication.)



# Your guide to understanding Canada's economy

**The structure of Canada's economy can seem difficult to understand. What do we produce? How do we produce it? Who buys it, and who sells it? Statistics Canada's new publication, the GUIDE TO THE INCOME AND EXPENDITURE ACCOUNTS, addresses these puzzling issues and explains how the Income and Expenditure Accounts (IEA) will enrich your understanding of our economic system.**

At the centre of macroeconomic analysis and policy-making in Canada, the IEA show how various groups like households, businesses and governments raise revenue and expend it to purchase goods and services. Together the IEA afford an opportunity to assess the performance of the national and provincial economies.

Developed for both economic specialists and general users, the *Guide* is the first in a series that will fully document Canada's system of national and provincial accounts. In four concise chapters, the *Guide* examines a comprehensive range of topics, including:

- Who uses the IEA and for what purposes
- The role of the IEA within Canada's System of National Accounts (SNA)
- The impact of the Historical Revision of 1986
- Why GDP, rather than GNP, is the central aggregate of the system
- The significance of the Sector Accounts to understanding how a modern economy functions
- The importance of Constant Price Estimates to both the IEA and the SNA
- How the GDP estimates are calculated
- How the quality and reliability of the IEA estimates are assessed

The *Guide* also presents dozens of tables to clearly illustrate theoretical examples and to help you fully understand technical aspects of the IEA.

For business strategists, students, economic analysts and current users of SNA data, the *Guide* is a must. Order the **Guide to the Income and Expenditure Accounts** (Cat.# 13-603E, No.1) for only \$35 in Canada, US\$42 in the United States and US\$49 in other countries. Call toll-free 1-800-267-6677 and use your Visa or MasterCard, fax your order to 1-613-951-1584, or write to:  
Publication Sales, Statistics Canada,  
Ottawa, Ontario K1A 0T6

**La structure de l'économie canadienne peut sembler difficile à comprendre. Que produisons-nous? Comment produisons-nous? Qui achète notre production et qui la vend? La nouvelle publication de Statistique Canada, GUIDE DES COMPTES DES REVENUS ET DÉPENSES, répond à ces questions difficiles et explique comment les comptes des revenus et dépenses (CRD) vous aideront à mieux comprendre notre système économique.**

Les CRD se trouvent au cœur de l'analyse macroéconomique et des prises de décisions au Canada et montrent comment différents groupes, tels que les ménages, les entreprises et les administrations, se procurent leurs recettes et les dépensent en biens et en services. Ils permettent ainsi d'évaluer les résultats des économies nationale et provinciales.

Destiné aux spécialistes de l'économie comme au grand public, ce *Guide* est le premier ouvrage d'une série qui traite à fond du système de comptabilité nationale du Canada et des provinces. En quatre chapitres concis, le *Guide* aborde un éventail complet de sujets, dont :

- L'identification des personnes qui utilisent les CRD et dans quels buts
- Le rôle des CRD dans le système de comptabilité nationale du Canada (SCN)
- L'incidence de la révision historique de 1986
- Le remplacement du PNB par le PIB
  - L'importance des comptes sectoriels pour comprendre le fonctionnement d'une économie moderne
  - L'importance des estimations en prix constants pour les CRD et le SCN
  - Le calcul des estimations du PIB
  - L'évaluation de la qualité et de la fiabilité des estimations des CRD

Le *Guide* contient également des dizaines de tableaux afin d'illustrer clairement des exemples théoriques et de vous aider à comprendre parfaitement les aspects techniques des CRD.

Pour les stratèges des entreprises, les étudiants, les analystes de l'économie et les utilisateurs actuels des données du SCN, le *Guide* est une lecture qui s'impose. Commandez le **Guide des comptes des revenus et dépenses** (N° 13-603F, N°1 au catalogue) pour 35 \$ seulement

au Canada, 42 \$ US aux États-Unis et 49 \$ US dans les autres pays. Composez sans frais le 1-800-267-6677 et utilisez votre carte VISA ou MasterCard, télécopiez votre commande au 1-613-951-1584, ou écrivez à :  
Vente des publications, Statistique Canada,  
Ottawa, (Ontario) K1A 0T6

# Pour comprendre l'économie canadienne

