

Catalogue 61-210



# CALURA

CORPORATIONS / SOCIÉTÉS 1988

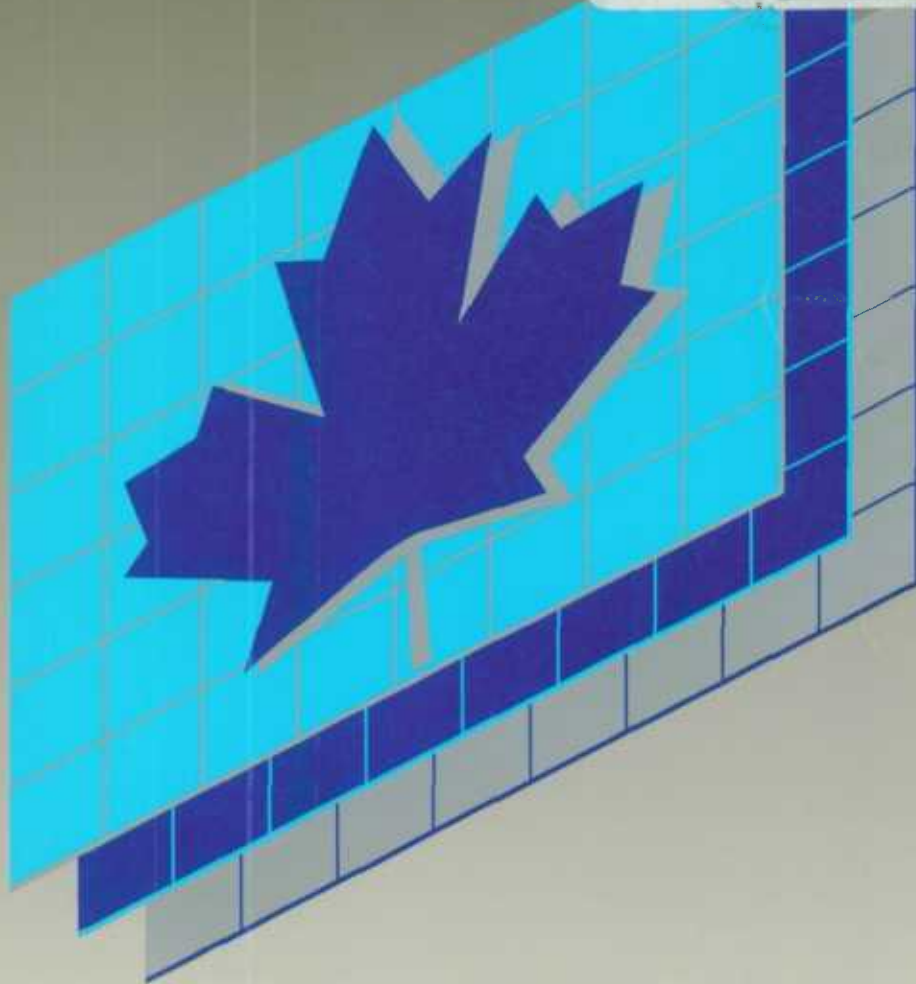
NOT FOR LOAN  
NE S'EMPRUNTE PAS

STATISTICS CANADA STATISTIQUE CANADA

*C.B.*

NOV 28 1991

LIBRARY  
BIBLIOTHÈQUE



Statistics Canada  
Statistique Canada

Canada

### Data in Many Forms...

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered on computer print-outs, microfiche and microfilm, and magnetic tapes. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable data base and retrieval system.

### How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

CALURA  
Corporations Section,  
Industrial Organization and Finance Division,  
Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6  
(Telephone: 951-3473)

or to the Statistics Canada reference centre in:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Toll-free access is provided in all provinces and territories, **for users who reside outside the local dialing area** of any of the regional reference centres.

Newfoundland and Labrador	1-800-563-4255
Nova Scotia, New Brunswick and Prince Edward Island	1-800-565-7192
Quebec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Southern Alberta	1-800-472-9708
British Columbia (South and Central)	1-800-663-1551
Yukon and Northern B.C. (area served by NorthwesTel Inc.)	Zenith 0-8913
Northwest Territories (area served by NorthwesTel Inc.)	Call collect 403-495-3028

### How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.  
1(613)951-7277

Facsimile Number 1-(613)951-1584

National Toll Free Order Line: 1-800-267-6677

Toronto  
Credit card only (973-8018)

### Des données sous plusieurs formes...

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes sur imprimés d'ordinateur, sur microfiches et microfilms et sur bandes magnétiques. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordino-lingue et le système d'extraction de Statistique Canada.

### Comment obtenir d'autres renseignements

Toutes demandes de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doivent être adressées à:

CALURA  
Section des personnes morales,  
Division de l'organisation et finances de l'industrie,  
Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6  
(téléphone: 951-3473)

ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, **aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale** des centres régionaux de consultation.

Terre-Neuve et Labrador	1-800-563-4255
Nouvelle-Écosse, Nouveau-Brunswick et Île-du-Prince-Édouard	1-800-565-7192
Québec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Sud de l'Alberta	1-800-472-9708
Colombie-Britannique (sud et centrale)	1-800-663-1551
Yukon et nord de la C.-B. (territoire desservi par NorthwesTel Inc.)	Zenith 0-8913
Territoires du Nord-Ouest (territoire desservi par la NorthwesTel Inc.)	Appelez à frais virés au 403-495-3028

### Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Section des ventes des publications, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.  
1(613)951-7277

Numéro du télécopieur 1-(613)951-1584

Commandes: 1-800-267-6677

Toronto  
Carte de crédit seulement (973-8018)

CS  
Catalogue  
61-210  
Annual - Annuel

NOT FOR LOAN  
NE S'EMPRUNTE PAS

STATISTICS STATISTIQUE  
CANADA CANADA

NOV 28 1991

LIBRARY  
BIBLIOTHÈQUE

Corporations and Labour Unions Returns Act

Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats

1988

ERRATUM

There is an error in the legends of Charts 6.2 to 6.5. For each industry, the bars should represent (left to right) 1988, 1989 and 1990.

Il y a une erreur dans la légende des graphiques 6.2 à 6.5. Pour chaque industrie les barres devraient représenter (de gauche à droite) 1988, 1989 et 1990.







Statistics Canada  
Industrial Organization and Finance Division  
Corporations Section

# Annual report

of the Minister of Industry,  
Science and Technology  
under the Corporations  
and Labour Unions  
Return Act

Part I – Corporations 1988

Statistique Canada  
Division de l'organisation et des finances de l'industrie  
Section des personnes morales

# Rapport annuel

du ministre de l'Industrie, des  
Sciences et de la Technologie  
présenté sous l'emprise de la Loi  
sur les déclarations des personnes  
morales et des syndicats

Partie I – Personnes morales 1988

Published by authority of the Minister  
responsible for Statistics Canada

Ivan P. Fellegi  
Chief Statistician of Canada

© Minister of Industry,  
Science and Technology, 1991

All rights reserved. No part of this publication  
may be reproduced, stored in a retrieval system or  
transmitted in any form or by any means, electronic,  
mechanical, photocopying, recording or otherwise  
without prior written permission from Chief, Author  
Services, Publications Division, Statistics Canada,  
Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

October 1991

Price: Canada: \$65.00  
United States: US\$78.00  
Other Countries: US\$91.00

Catalogue 61-210

ISSN 0823-4248

Ottawa

Publication autorisée par le ministre  
responsable de Statistique Canada

Ivan P. Fellegi  
Le statisticien en chef du Canada

© Ministre de l'Industrie, des Sciences  
et de la Technologie, 1991

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de  
transmettre le contenu de la présente publication, sous  
quelque forme ou par quelque moyen que ce soit,  
enregistrement sur support magnétique, reproduction  
électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou  
de l'emmagasiner dans un système de recouvrement,  
sans l'autorisation écrite préalable du Chef, Services  
aux auteurs, Division des publications, Statistique  
Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Octobre 1991

Prix : Canada : 65 \$  
États-Unis : 78 \$ US  
Autres pays : 91 \$ US

Catalogue 61-210

ISSN 0823-4248

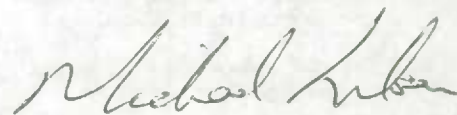
Ottawa

To His Excellency, The Right Honourable Ramon John Hnatyshyn, Governor General  
of Canada

Sir:

I have the honour to submit to your Excellency the Twenty-seventh Annual Report  
under the Corporations and Labour Unions Returns Act. This report contains a statistical  
summary and analysis of information filed by corporations under Part I of the statute  
for 1988.

Respectfully submitted,

A handwritten signature in cursive script, appearing to read "Michael Wilson".

Michael Wilson,  
Minister of Industry, Science and Technology.

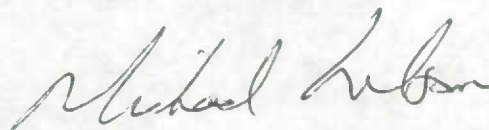
Ottawa, Canada

À Son Excellence, le très honorable Ramon John Hnatyshyn, Gouverneur général du Canada

Monsieur le Gouverneur général,

J'ai l'honneur de présenter à Votre Excellence le rapport prévu par la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats. Ce rapport, vingt-septième de la série, comprend le résumé statistique et l'analyse des déclarations que les sociétés visées par la partie I de ladite Loi ont produites pour 1988.

Veillez agréer, Monsieur le Gouverneur général, l'assurance de mon profond respect.

A handwritten signature in cursive script, appearing to read "Michael Wilson".

Michael Wilson,  
Ministre de l'Industrie, des Sciences et de la Technologie.

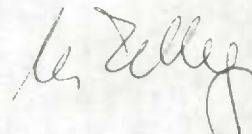
Ottawa, Canada

The Honourable Michael Wilson,  
Minister of Industry, Science and Technology,  
Ottawa, Canada

Sir:

I have the honour to submit the Twenty-seventh Annual Report under the Corporations and Labour Unions Returns Act containing a statistical summary and analysis of information filed by corporations for 1988.

Respectfully submitted,



I.P. Fellegi,  
Chief Statistician of Canada.

Ottawa, Canada



L'honorable Michael Wilson,  
Ministre de l'Industrie, des Sciences et de la Technologie,  
Ottawa, Canada.

Monsieur le ministre,

J'ai l'honneur de vous présenter conformément à la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats, le vingt-septième rapport annuel qui constitue le résumé statistique et l'analyse des renseignements déposés par les sociétés pour 1988.

Veillez agréer, Monsieur le ministre, l'assurance de mes sentiments dévoués.

Le statisticien en chef du Canada,



I.P. Fellegi.

Ottawa, Canada

## Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- Ⓟ preliminary figures.
- † revised figures.
- x confidential.

### NOTE:

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

## Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. chiffres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- valeurs infimes.
- Ⓟ chiffres provisoires.
- † chiffres rectifiés.
- x confidentiel.

### NOTA:

En raison de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à la somme de leurs composantes.

Data available on CANSIM Données disponibles sur CANSIM	CANSIM Matrix Numbers Numéro de matrice de CANSIM	
	New - Nouvelles 1980 - 1987	Old - Anciennes 1975 - 1985
Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control - Caractéristiques principales; les 4 et 8 plus importantes, et total, par contrôle		
For 182 industries - Pour 182 industries	9001-9182	7101-7279
For 34 industries - Pour 34 industries	9201-9234	7280-7313
Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial Divisions; by Control - Caractéristiques principales des entreprises les plus importantes; incidence selon neuf divisions industrielles, par contrôle		
Leading 25 - Les 25 plus importantes	9301-9310	7314-7323
Leading 100 - Les 100 plus importantes	9331-9340	7324-7333
Leading 500 - Les 500 plus importantes	9381-9390	7334-7343
CALURA (size) - De taille CALURA	9411-9420	
All Corporations - Toutes les sociétés	9421-9430	7344-7353

## FOREWORD

The Corporations and Labour Unions Returns Act was passed by Parliament in April 1962 and is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Minister of Industry, Science and Technology. The purpose of the Act is to collect financial and other information on the affairs of certain corporations and labour unions carrying on activities in Canada, and to evaluate the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada, and the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions.

With respect to corporations, the Act, as amended in July 1981, applies to every corporation that carries on business in Canada or that is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million. In calculating these amounts, each corporation must include the assets and gross revenue of its affiliates as defined in the Act. Corporations meeting these thresholds must report ownership, financial, and transfer of technology information. Corporations are exempt from filing financial information when the same information has been filed under the Income Tax Act. In addition, individual corporations under these limits, but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents exceeding a book value of \$200,000, are required to report ownership information only.

Corporate returns are divided into confidential and non-confidential sections. The non-confidential section includes information on the incorporation, officers and directors, and ownership of the corporation's issued share capital. The confidential section includes a balance sheet, statements of income, investments, retained earnings, and changes in financial position, as well as information on transfers of technology from non-residents.

The Act requires that the non-confidential information provided by each corporation be made available to the Department of Consumer and Corporate Affairs Canada, where it may be inspected by any person upon payment of a nominal fee. The confidential information filed by a corporation remains in the control and custody of the Chief Statistician of Canada.

## AVANT-PROPOS

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats a été adoptée en avril 1962 et sa mise en application a été confiée au Statisticien en chef du Canada qui relève du Ministre de l'Industrie, des Sciences et de la Technologie. L'objectif de cette Loi est de recueillir des renseignements statistiques, notamment financiers, sur les affaires de certaines personnes morales (sociétés) et de certains syndicats qui exercent une activité au Canada afin d'évaluer la portée et les répercussions de la propriété et du contrôle étranger des sociétés au Canada ainsi que la portée et les répercussions de l'association de Canadiens à des syndicats internationaux.

Pour ce qui concerne les sociétés, la Loi, telle que modifiée en juillet 1981, s'applique à toute société faisant des affaires au Canada ou constituée sous le régime d'une loi fédérale ou provinciale dont le revenu brut pour la période de rapport excède 15 millions de dollars ou dont l'actif excède 10 millions de dollars. Dans le calcul de ces montants chaque société doit inclure les actifs et les revenus bruts de ses filiales, conformément à la Loi. Ces sociétés fournissent des renseignements relatifs à la propriété, des renseignements financiers et des renseignements relatifs aux transferts de technologie. Les sociétés sont dispensées de fournir des renseignements financiers lorsque ceux-ci ont déjà été soumis en vertu de la Loi de l'impôt sur le revenu. Par ailleurs, les sociétés dont le revenu brut ou l'actif sont inférieurs à ces montants, mais dont la valeur comptable des titres de créance à long terme ou des actions détenues directement ou indirectement par des personnes ne résidant pas au Canada excède \$200,000 doivent faire une déclaration relative à la seule propriété du capital-actions.

Les déclarations des sociétés comportent une section confidentielle et une section non confidentielle. La section non confidentielle de la déclaration comprend des renseignements sur la constitution en société, les dirigeants et les administrateurs ainsi que la propriété du capital-actions émis par la dite société. La section confidentielle comprend un bilan, des états de revenus, d'investissements, de bénéfices non répartis et de changements de situation financière ainsi que des données sur les transferts de technologie en provenance de l'étranger.

La Loi exige que les renseignements non confidentiels fournis par les sociétés soient communiqués à Consommation et Corporations Canada où ils peuvent être consultés par toute personne moyennant le paiement d'une faible somme. Les renseignements confidentiels fournis par les sociétés et les syndicats demeurent sous le contrôle et sous la garde du Statisticien en chef du Canada.



The Corporations and Labour Unions Returns Act requires that the Minister and the Chief Statistician prepare and table in Parliament an annual report summarizing the information submitted by corporations and labour unions. Annual reports are released in two parts, Part I relating to corporations and Part II (Statistics Canada, Catalogue No. 71-202) relating to labour unions.

R. W. Collins,  
Corporations and Labour Unions  
Returns Act Administration.

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats exige que le Ministre et le Statisticien en chef fassent préparer et déposer au Parlement un rapport annuel résumant les renseignements fournis par les sociétés et les syndicats. Les rapports annuels sont publiés en deux parties : la première partie porte sur les sociétés et la seconde (Statistique Canada, n° 71-202 au catalogue) sur les syndicats.

R.W. Collins,  
Service d'application de la Loi sur les  
déclarations des personnes morales  
et des syndicats.



## **Acknowledgements**

This publication was prepared under the direction of:

- **R.W. Collins**, Director, Industrial Organization and Finance Division
- **J.E. McMechan**, Assistant Director, Corporations and Labour Unions Returns Act

### **ANALYSTS**

- J. Farnworth
- J. Lothian
- J. Sear

### **SUPPORT SPECIALISTS**

- R. Allan
- A. Belkhodja
- A. Pigeon

## **Remerciements**

Cette publication a été rédigée sous le direction de:

- **R.W. Collins**, directeur, Division de l'organisation et finances de l'industrie
- **J.E. McMechan**, directeur adjoint, Service d'application de la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats

### **ANALYSTES**

- J. Farnworth
- J. Lothian
- J. Sear

### **SPÉCIALISTES DE SOUTIEN**

- R. Allan
- A. Belkhodja
- A. Pigeon



## Table of Contents

	Page
<b>Introduction</b>	13
<b>Highlights</b>	15
<b>Section I - All Industries</b>	17
Foreign Control	19
Assets	20
Revenue	22
Profits	23
Geographic Source of Foreign Control	24
<b>Section II - Finance, Insurance and Real Estate Industry</b>	29
Overview	31
Foreign Control	33
Industry Detail	35
Profitability	37
<b>Section III - Non-financial Industries</b>	43
Foreign Control	45
Assets	46
Revenue	48
Profits	48
Taxable Income	49
Selected Ratios	50
Industry Detail	52
<b>Section IV - Provincial Dimension</b>	61
Introduction	63
Total Corporate Revenue	64
Government-controlled Revenue	66
Foreign-controlled Revenue	68
Industry Detail	73
Taxable Income	76
<b>Section V - Corporate Concentration</b>	81
Large Corporations	83
Non-financial Industries	83
Aggregate Concentration	85
The Leading 25 Enterprises	85
The Concentration Index	90
Industry Concentration	94
<b>Section VI - Mergers and Acquisitions - 1988, 1989 and 1990</b>	97
<b>Appendix - List of Charts and Text Tables</b>	105
<b>Statistical Notes</b>	115
<b>Definitions</b>	123
<b>Statistical Tables</b>	125

## Table des matières

	Page
<b>Introduction</b>	13
<b>Faits Saillants</b>	15
<b>Section I - Toutes les industries</b>	17
Le contrôle étranger	19
Les actifs	20
Les recettes	22
Les bénéfiques	23
Origine géographique du contrôle étranger	24
<b>Section II - Les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier</b>	29
Vue d'ensemble	31
Le contrôle étranger	33
La dimension industrielle	35
La rentabilité	37
<b>Section III - Les industries non financières</b>	43
Le contrôle étranger	45
Les actifs	46
Les recettes	48
Les bénéfiques	48
Le revenu imposable	49
Les ratios choisis	50
La dimension industrielle	52
<b>Section IV - La dimension provinciale</b>	61
Introduction	63
Les recettes totales des sociétés	64
Les recettes contrôlées par l'État	66
Les recettes sous contrôle étranger	68
La dimension industrielle	73
Le revenu imposable	76
<b>Section V - La concentration des sociétés</b>	81
Les grandes sociétés	83
Les industries non financières	83
La concentration globale	85
Les 25 entreprises les plus importantes	85
L'indice de concentration	90
La concentration industrielle	94
<b>Section VI - Les fusions et les acquisitions - 1988, 1989 et 1990</b>	97
<b>Appendice - Liste de graphiques et de tableaux explicatifs</b>	105
<b>Notes statistiques</b>	115
<b>Définitions</b>	123
<b>Tableaux statistiques</b>	125







## INTRODUCTION

This 1988 CALURA report introduces a provincial dimension to the analysis of corporate control as it examines these economies in terms of private, Government and foreign control (Section IV). In addition, the report contains an underlying focus on the presence of Pacific Rim- and E.E.C.-controlled corporations operating in Canada.

Continued from last year's report is the overview of foreign control at the all-industries aggregate level (Section I). Foreign control of the finance, insurance and real estate industries is presented in Section II, with data having been revised back to 1983. Information is also provided on profitability by industry for the major countries of control.

Section III deals with foreign control of the non-financial industries and examines financial aggregates and ratios of these industries in terms of their provincial and industrial dimensions.

Corporate concentration at the aggregate as well as industry level is analysed in Section V. The final section of this year's report discusses the impact of 1988, 1989 and 1990 mergers and acquisitions on the level of foreign control.

Omitted from the report are the detailed balance sheet and income statement items and ratios previously referred to as Table 6.

A list of all charts and text tables is provided in the Appendix.

## INTRODUCTION

À la différence des années précédentes, le rapport CALURA 1988 ajoute une dimension provinciale à l'analyse du contrôle des sociétés. Pour ce faire, il étudie les économies provinciales du point de vue du contrôle privé, du contrôle d'État et du contrôle étranger (Section IV). De plus, ce rapport met l'accent sur la présence des sociétés contrôlées par les pays du Pacifique et par la CEE et exerçant des activités au Canada.

À l'instar du rapport de l'an dernier, la première section présente une vue d'ensemble du contrôle étranger pour l'ensemble des industries (Section I). La section II traite du contrôle étranger dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier. Les données présentées dans cette section ont été révisées jusqu'en 1983. Sont également fournis des éléments d'information sur la rentabilité par industrie pour les principaux pays de contrôle.

La section III traite du contrôle étranger des industries non-financières et examine les agrégats financiers et les ratios de ces industries en fonction de leurs dimensions provinciale et industrielle.

On trouvera, en Section V, une analyse de la concentration des sociétés aux niveaux global et au niveau industriel. La dernière section du rapport porte cette année sur l'impact des fusions et acquisitions de 1988, 1989 et 1990 sur le niveau de contrôle étranger de 1988.

Ont été omis du rapport le détail des états des résultats et des bilans ainsi que les ratios préalablement définis au Tableau 6.

On trouvera en annexe une liste de tous les graphiques et tableaux explicatifs.





## HIGHLIGHTS

### Foreign Control Rises but Recent Mergers Down

In 1988, the share of foreign-controlled assets rose 0.6 of a percentage point to 18.9%. A high level of merger and acquisition activity accounted for all of the change from 1987. This activity, part of a global wave of mergers and acquisitions which commenced in the mid-1980s, subsided in Canada in 1989 and 1990. For 1990, little change in foreign control is expected due to merger and acquisition activity.

### Pacific Rim Countries Expand and Diversify

Pacific Rim countries have increased their share of total foreign-controlled assets in recent years from 3.2% in 1983 to 9.6% in 1988. In particular, Japan has moved to a third place ranking, behind the U.S. and U.K.. Other points of interest include the 1988 diversification of Japan's asset holdings into manufacturing from a concentration in wholesale trade, and increased asset holdings of Japan and Hong Kong in finance, insurance and real estate industries, particularly the deposit-accepting institutions, since the early 1980's. Japanese-controlled assets were concentrated in B.C. and Ontario.

### Foreign Control Grows in Financial Industries

Foreign control of Canada's finance, insurance and real estate industries increased in 1988, continuing the trend of the previous four years. Most of this increase was attributable to U.K.-controlled firms, with Japan and Hong Kong contributing most of the remainder. Particularly large increases in the foreign-controlled share of deposit-accepting institutions have occurred following the 1980 changes to the Bank Act. Despite these recent changes, Canadian-controlled corporations continued to hold the great majority of assets, and foreign control of financial industry assets amounted to only 14.4%, just over one-half of the foreign-controlled share in the non-financial industries.

## FAITS SAILLANTS

### Le contrôle étranger s'accroît mais les fusions diminuent récemment

En 1988, la part des actifs sous contrôle étranger s'est accrue de 0.6 point pour atteindre 18.9%. Les changements survenus depuis 1987 sont entièrement attribuables au niveau élevé de fusions et d'acquisitions. Cette tendance, liée à la vague généralisée de fusions et d'acquisitions amorcée au milieu des années 1980, est retombée au Canada en 1989 et 1990. En 1990, on prévoit que peu de changements affecteront le contrôle étranger en raison des fusions et acquisitions.

### Le contrôle en provenance des pays du Pacifique s'étend et se diversifie

Au cours des dernières années, les pays du Pacifique ont vu croître leur part des actifs sous contrôle étranger de 3.2% en 1983 à 9.6% en 1988. Le Japon en particulier est passé en troisième place, derrière les États-Unis et le Royaume-Uni. On retiendra également pour 1988 la diversification dans les industries de fabrication des portefeuilles d'actifs du Japon jusqu'alors concentrés dans le commerce de gros ainsi qu'une confirmation de l'augmentation amorcée au début des années 1980 des portefeuilles d'actifs du Japon et de Hong Kong dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, plus particulièrement dans des établissements acceptant des dépôts. C'est en Colombie-Britannique et en Ontario que l'on trouve la plus forte concentration des actifs contrôlés par le Japon.

### Le contrôle étranger s'accroît dans les industries financières

Le contrôle étranger au sein des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier s'est accru en 1988, confirmant la tendance des quatre années précédentes. Cette augmentation provient principalement des entreprises contrôlées par le Royaume-Uni, la part restante provenant principalement du Japon et de Hong Kong. Notons enfin que les modifications survenues à la Loi sur les banques en 1980 ont entraîné une augmentation considérable de la part sous contrôle étranger des établissements acceptant des dépôts. En dépit de ces changements récents, les sociétés contrôlées par le Canada ont continué à détenir la grande majorité des actifs, et le contrôle étranger des actifs de l'industrie financière s'élevait seulement à 14.4%, soit un peu plus de la moitié de la part contrôlée par l'étranger dans les industries non-financières.

### **Provinces Show Diversity in Foreign, Private and Government Control**

An examination of the sources of corporate control in the provinces indicates that Canadian private control is relatively high in Prince Edward Island and New Brunswick and relatively low in Alberta, Ontario and Manitoba. The role of government-controlled corporations was notable in Manitoba, Saskatchewan and Quebec while foreign control was greatest in Ontario, Alberta and British Columbia.

### **Little Change in Corporate Concentration**

Corporate concentration, as measured by the share of assets held by the leading 25 enterprises, fluctuated around essentially the same level from 1983 to 1988. Measured in terms of revenue, concentration declined marginally. These large enterprises were mostly utilities and in the finance, insurance and real estate and manufacturing industries. Foreign-controlled and Canadian government-controlled enterprises exhibit a higher level of concentration than Canadian privately-controlled enterprises.

### **Les provinces présentent une diversité dans le contrôle étranger, privé et d'État**

L'examen des sources de contrôle des sociétés dans les provinces révèle que le contrôle privé canadien est relativement élevé à l'Île-du-Prince-Édouard et au Nouveau-Brunswick et relativement faible en Alberta, en Ontario et au Manitoba. Le rôle des sociétés contrôlées par l'État a été considérable au Manitoba, en Saskatchewan et au Québec alors que le contrôle étranger joue un rôle déterminant en Ontario, en Alberta et en Colombie-Britannique.

### **Peu de changements en matière de concentration des sociétés**

De 1983 à 1988, la concentration des sociétés, telle que mesurée par la part des actifs détenus par les 25 entreprises les plus importantes, a fluctué autour d'un niveau sensiblement identique. En termes de recettes, la concentration a connu une diminution légère. Les grandes entreprises ont surtout été présentes dans les services publics, les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier et dans les industries de fabrication. Les entreprises contrôlées par l'étranger et par le gouvernement canadien présentent un niveau de concentration plus élevé que les entreprises contrôlées par le secteur privé canadien.



**Section I**

**All Industries**

**Section I**

**Toutes les industries**



## FOREIGN CONTROL

In 1988, the aggregate level of foreign-controlled assets of corporations operating in Canada continued to increase while foreign-controlled revenue continued to decline. Foreign-controlled profits, which had been on the decline from 1983 to 1987, recorded a slight increase (Chart 1.1 and Text Table 1.1).

Key characteristics of the economic environment underlying these developments included a sixth consecutive year of post-recessionary expansion, a substantial, broadly based advance in corporate profits and a continuation of the global wave of corporate mergers and acquisitions.

## LE CONTRÔLE ÉTRANGER

En 1988, le niveau des actifs sous contrôle étranger des sociétés ayant des activités au Canada a continué à croître alors que la part des recettes sous contrôle étranger continuait à baisser. Les bénéfices sous contrôle étranger, qui n'avaient cessé de diminuer entre 1983 et 1987, ont connu quant à eux une légère hausse (Graphique 1.1 et Tableau explicatif 1.1).

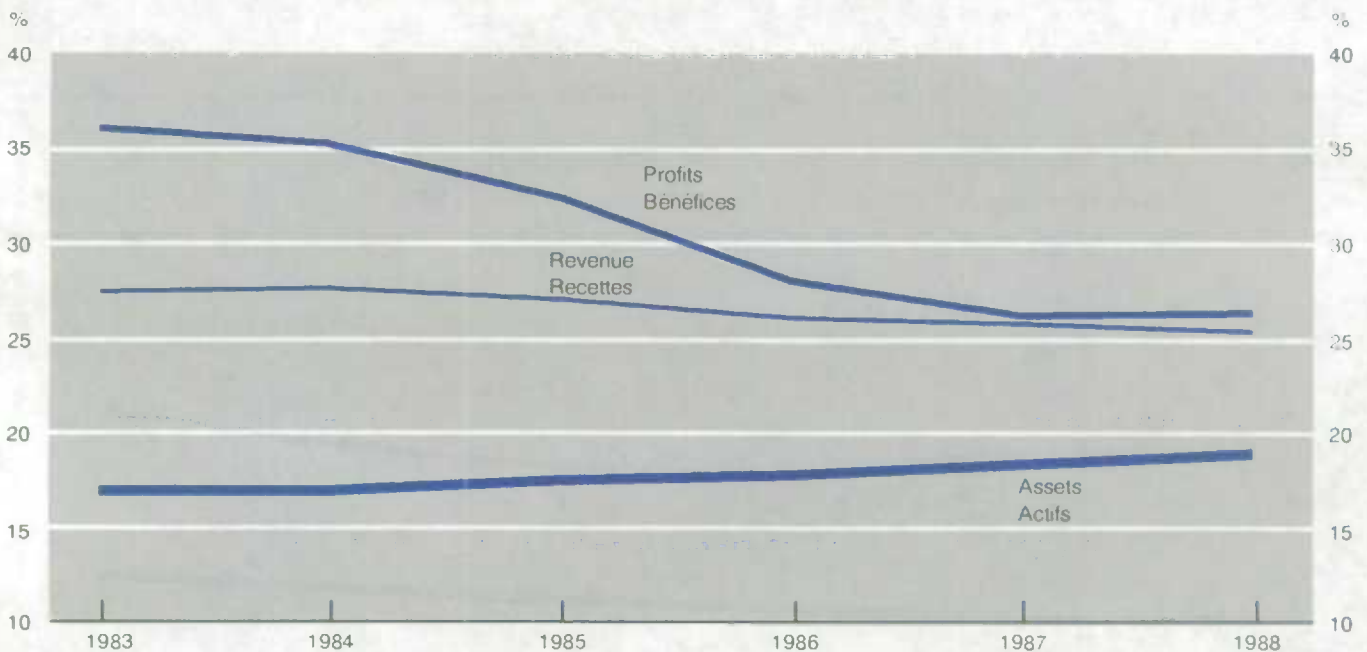
Un certain nombre de facteurs économiques expliquent cette évolution: une sixième année de croissance consécutive faisant suite à une récession, une augmentation importante et généralisée des bénéfices des sociétés et la poursuite d'une vague mondiale de fusions et d'acquisitions de sociétés.

Chart - 1.1

Foreign-controlled Shares of Total Assets, Revenue and Profits, 1983-1988

Parts sous contrôle étranger de tous les actifs, recettes et bénéfices, 1983-1988

Graphique - 1.1





**TEXT TABLE 1.1 Total Assets, Revenue and Profits, by Control, 1983-1988**

**TABLEAU EXPLICATIF 1.1 Actifs, recettes et bénéfices totaux, par contrôle, 1983-1988**

Year Année	Assets - Actifs				Revenue - Recettes				Profits - Bénéfices			
	Foreign		Canadian		Foreign		Canadian		Foreign		Canadian	
	Étranger		Canadien		Étranger		Canadien		Étranger		Canadien	
	\$ billions		\$ billions		\$ billions		\$ billions		\$ billions		\$ billions	
	%		%		%		%		%		%	
	\$ milliards	%	\$ milliards	%	\$ milliards	%	\$ milliards	%	\$ milliards	%	\$ milliards	%
1983 <sup>f</sup>	246.5	16.9	1,213.3	83.1	216.8	27.5	572.4	72.5	16.6	36.2	29.3	63.8
1984 <sup>f</sup>	270.1	16.9	1,327.3	83.1	246.9	27.6	647.6	72.4	22.5	35.3	41.1	64.7
1985 <sup>f</sup>	306.1	17.4	1,451.7	82.6	260.4	27.0	705.8	73.0	21.0	32.5	43.6	67.5
1986 <sup>f</sup>	343.0	17.7	1,599.3	82.3	264.7	26.0	754.9	74.0	19.2	28.0	49.3	71.9
1987 <sup>f</sup>	392.9	18.3	1,751.9	81.7	288.7	25.7	832.9	74.3	23.7	26.2	67.0	73.8
1988	458.0	18.9	1,967.1	81.1	313.3	25.3	922.9	74.7	26.4	26.3	74.0	73.7

**Assets**

In 1988, the foreign-controlled asset share rose to a level of 18.9%, up 0.6 of a percentage point from 1987 and 2.0 percentage points from 1983.

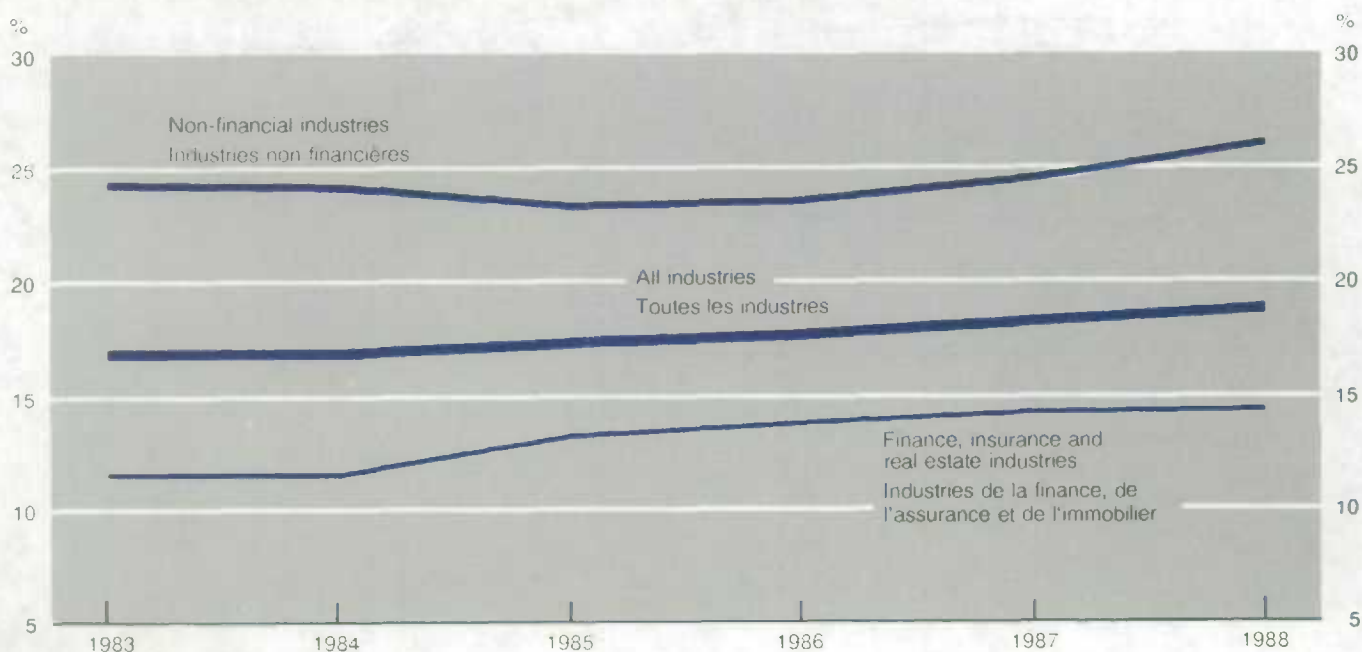
**Les actifs**

En 1988, la part des actifs sous contrôle étranger a atteint 18.9%, soit une hausse de 0.6 point par rapport à 1987 et de 2.0 points par rapport à 1983.

Chart - 1.2

**Foreign-controlled Share of Assets, by Industry Group, 1983-1988**  
**Part sous contrôle étranger des actifs, par groupe d'industrie, 1983-1988**

Graphique - 1.2



As reflected in Chart 1.2 and Text Table 1.2, over the period 1983 to 1988 the foreign-controlled finance, insurance and real estate industries grew in importance and made a positive contribution of 2.1 percentage points to the overall change in the share of foreign-controlled assets. In contrast, non-financial industries made a negative contribution of 0.1 of a percentage point.

In the last year of this period, however, the pattern was reversed with non-financial corporations making a greater contribution to the increase in foreign control than financial corporations. This was primarily due to the large number of mergers and acquisitions involving foreign interests which occurred in the non-financial industries in 1987 and 1988 (see Sections III and VI).

Comme l'indiquent le Graphique 1.2 et le Tableau explicatif 1.2, au cours de la période 1983-1988 les sociétés sous contrôle étranger dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier ont gagné en importance, apportant une contribution positive de 2.1 points au changement global dans la part des actifs sous contrôle étranger. Les industries non financières en revanche, ont apporté une contribution négative de 0.1 point.

Au cours de la dernière année de cette période cependant, la tendance s'est renversée, les sociétés non financières contribuant davantage à l'augmentation du contrôle étranger que les sociétés financières. Ce phénomène provenait essentiellement du nombre important de fusions et d'acquisitions impliquant des intérêts étrangers qui eurent lieu dans des industries non financières en 1987 et en 1988 (voir Sections III et VI).

**TEXT TABLE 1.2 Contributions by Industry Group to the Foreign-controlled Share of Assets, Revenue and Profits, 1983, 1987 and 1988**

**TABLEAU EXPLICATIF 1.2 Contributions par groupe d'industrie à la part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, 1983, 1987 et 1988**

		Finance, insurance and real estate industries	Non-financial industries	All industries
		Industries de la finance, assurance et immobilier	Industries non financières	Toutes les industries
<b>Assets - Actifs</b>				
1983	%	6.8	10.1	16.9
1987	%	8.8	9.5	18.3
1988	%	8.9	10.0	18.9
<b>Change - Variation</b>				
1983-1988	pp	+2.1	-0.1	+2.0
1987-1988	pp	+0.1	+0.5	+0.6
<b>Revenue - Recettes</b>				
1983	%	2.4	25.0	27.5
1987	%	2.9	22.9	25.7
1988	%	2.9	22.5	25.3
<b>Change - Variation</b>				
1983-1988	pp	+0.4	-2.6	-2.2
1987-1988	pp	n.c.	-0.4	-0.4
<b>Profits - Bénéfices</b>				
1983	%	4.5	31.7	36.2
1987	%	7.0	19.2	26.2
1988	%	7.0	19.3	26.3
<b>Change - Variation</b>				
1983-1988	pp	+2.5	-12.4	-9.9
1987-1988	pp	n.c.	+0.1	+0.1

pp: Percentage points. - Points en pourcentage.  
n.c.: No change. - Aucun changement.

The increase in the level of foreign-controlled assets did not originate uniformly from the major investing countries. Instead, between 1983 and 1988, the share of assets held by United States-controlled corporations declined by 0.5 of a percentage point, while other foreign-controlled corporations increased their asset share by 2.5 percentage points (Text Table 1.3).

Les principaux pays investisseurs n'ont pas contribué uniformément à l'augmentation du niveau des actifs sous contrôle étranger. Ainsi, entre 1983 et 1988, la part des actifs détenus par des sociétés contrôlées par les États-Unis a diminué de 0.5 point alors que celle des autres sociétés sous contrôle étranger a augmenté de 2.5 points (Tableau explicatif 1.3).

**TEXT TABLE 1.3 Changes from 1983 to 1988 in the Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, by Country of Control**

**TABLEAU EXPLICATIF 1.3 Changement de 1983 à 1988 dans la part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, par pays de contrôle**

	United States États-Unis	Other foreign Autres pays étrangers	Total foreign Total pays étrangers
	Percentage points - Points en pourcentage		
Assets - Actifs	- 0.5	+ 2.5	+ 2.0
Revenue - Recettes	- 3.5	+ 1.3	- 2.2
Profits - Bénéfices	- 13.8	+ 3.9	- 9.9

### Revenue

In 1988, the foreign-controlled share of revenue fell to a level of 25.3%, down 0.4 of a percentage point from 1987 and 2.2 percentage points from 1983. As can be seen in Text Table 1.2 and Chart 1.3, this decline was entirely attributable to declines in the non-financial industries.

In terms of geographical source the overall decline in the foreign-controlled revenue share was attributable to United States-controlled corporations. Between 1983 and 1988, the United States-controlled revenue share decreased by 3.5 percentage points. This was partially offset by a 1.3 percentage point increase in the revenue share of corporations controlled by other foreign countries. (Text Table 1.3).

### Les recettes

En 1988, la part des recettes sous contrôle étranger est tombée à un niveau de 25.3%, ce qui représente une diminution de 0.4 point par rapport à 1987 et de 2.2 points par rapport à 1983. Comme indiqué au Tableau explicatif 1.2 et au Graphique 1.3 ce déclin est entièrement attribuable aux baisses observées dans les industries non financières.

D'un point de vue géographique, ce sont les sociétés contrôlées par les États-Unis qui sont à l'origine du déclin généralisé de la part des recettes sous contrôle étranger. De 1983 à 1988, la part des recettes contrôlées par les États-Unis a diminué de 3.5 points. Cette baisse fut compensée en partie par une augmentation de 1.3 point de la part des recettes des sociétés contrôlées par d'autres pays étrangers (Tableau explicatif 1.3).

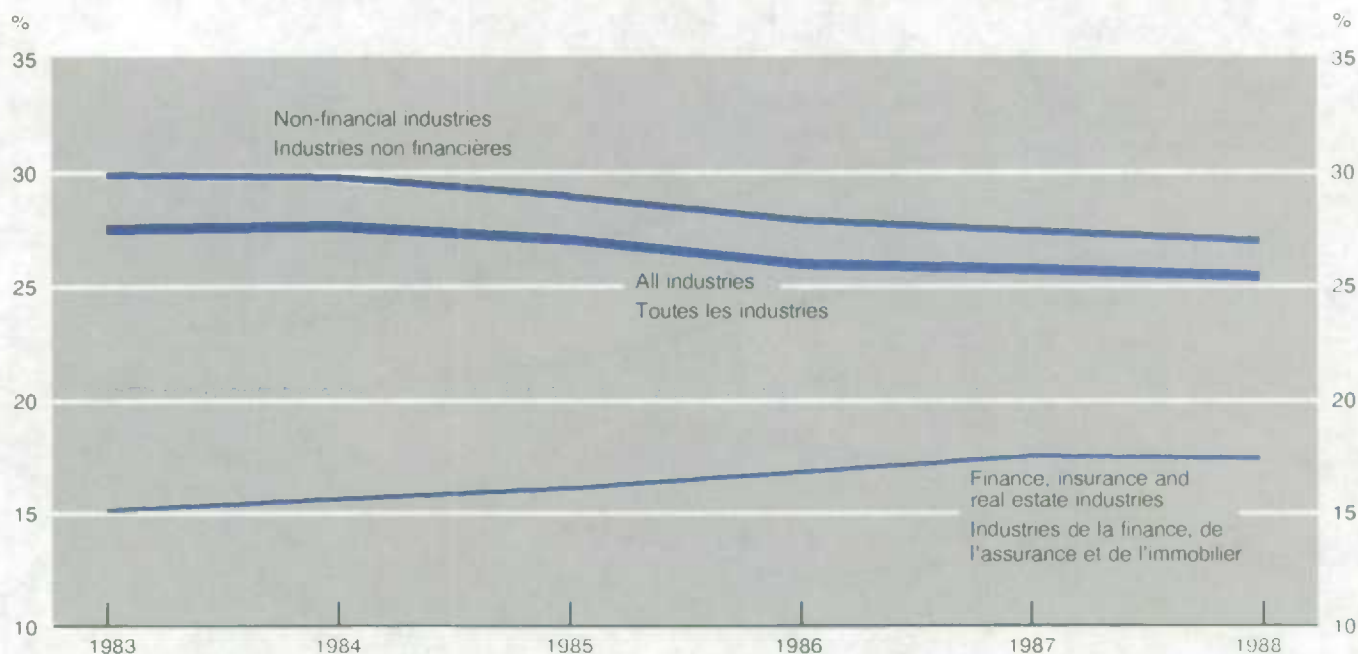


Chart - 1.3

Foreign-controlled Share of Revenue, by Industry Group, 1983-1988

Part sous contrôle étranger des recettes, par groupe d'industrie, 1983-1988

Graphique - 1.3



### Profits

In 1988, the foreign-controlled profit share rose marginally to a level of 26.3%. The trend, however, had been downward and the 1988 level of foreign-controlled profits was 9.9 percentage points lower than that of 1983 (Text Table 1.1).

As was the case with revenue, the 1983 to 1988 decrease in the foreign-controlled profit share was attributable to declines in non-financial industries, particularly the energy sector. In contrast, finance insurance and real estate corporations made a positive contribution of 2.5 percentage points to the overall change in the level of foreign-controlled profits (Text Table 1.2 and Chart 1.4).

In terms of geographic source, United States-controlled corporations once again accounted for the overall decline (Text Table 1.3).

### Les bénéfices

En 1988, la part des bénéfices sous contrôle étranger a légèrement augmenté, atteignant 26.3%. Sur une plus longue période cependant la tendance était à la baisse et le niveau des bénéfices sous contrôle étranger était, en 1988, de 9.9 points inférieur à celui de 1983 (Tableau explicatif 1.1).

Comme ce fut le cas pour les recettes, la diminution de la part des bénéfices sous contrôle étranger qui a caractérisé les années 1983 à 1988 est attribuable aux déclinés dans les industries non financières, particulièrement dans le secteur de l'énergie. Au cours de la même période en revanche, les sociétés dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier ont contribué pour 2.5 points au changement ayant globalement affecté le niveau des bénéfices sous contrôle étranger (Tableau explicatif 1.2 et Graphique 1.4).

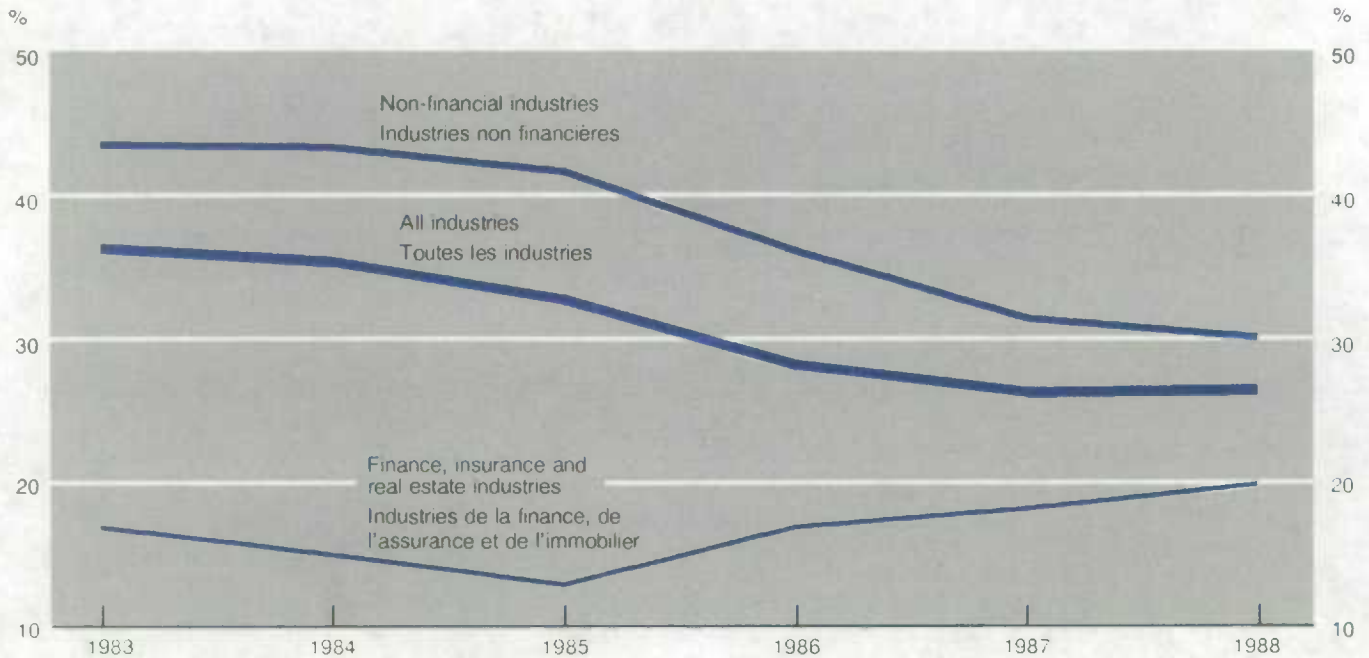
Du point de vue géographique, ce sont une fois de plus les sociétés contrôlées par les États-Unis qui sont à l'origine du déclin généralisé (Tableau explicatif 1.3).

Chart - 1.4

Graphique - 1.4

Foreign-controlled Share of Profits, by Industry Group, 1983-1988

Part sous contrôle étranger des bénéfices, par groupe d'industrie, 1983-1988



**GEOGRAPHIC SOURCE OF FOREIGN CONTROL**

The dominant position of United States-controlled firms operating in the Canadian economy was largely unchanged in 1988, despite a marginal decrease in shares from 1987. The United States accounted for 53.6% of assets, 66.9% of revenue and 65.8% of profits of all foreign-controlled firms. The United Kingdom remained in second place, accounting for 21.9% of assets, 11.9% of revenue and 16.0% of profits of foreign-controlled firms. Strong growth in assets held by Japanese-controlled firms pushed Japan into an overall third place ranking from a sixth place ranking in 1987. Japanese-controlled firms held 3.4% of assets and earned 5.3% of revenues and 1.7% of profits (Text Table 1.4).

Although the year-to-year changes in shares of foreign-controlled assets held by individual countries have not been large, there are notable differences when viewed over a longer period of time. Between 1983 and 1988, the U.S. share of foreign-controlled assets fell 9.5

**ORIGINE GÉOGRAPHIQUE DU CONTRÔLE ÉTRANGER**

La position dominante dans l'économie canadienne des entreprises contrôlées par les États-Unis n'a guère évolué en 1988 en dépit d'une légère baisse des parts enregistrée depuis 1987. En 1988, les États-Unis comptaient pour 53.6% des actifs, 66.9% des recettes et 65.8% des bénéfices de toutes les entreprises sous contrôle étranger. Le Royaume-Uni venait en deuxième position, avec 21.9% des actifs, 11.9% des recettes et 16.0% des bénéfices des entreprises sous contrôle étranger. La croissance importante des actifs détenus par des entreprises contrôlées par le Japon a fait passer ce pays globalement de la sixième place qu'il occupait en 1987 à la troisième. Les entreprises contrôlées par les Japonais détenaient 3.4% des actifs, accumulant 5.3% des recettes et 1.7% des bénéfices (Tableau explicatif 1.4).

Bien que la part des actifs sous contrôle étranger détenus par tel ou tel pays n'ait pas subi de transformations importantes d'une année à l'autre, des différences sensibles apparaissent dès lors que l'on observe son évolution sur une période plus longue. Entre 1983 et 1988, la part des actifs sous



TEXT TABLE 1.4 Foreign-controlled Assets, Revenue and Profits, by Country of Control, 1988

TABLEAU EXPLICATIF 1.4 Actifs, recettes et bénéfices, par pays de contrôle, 1988

	Assets Actifs	Revenue Recettes	Profits Bénéfices
	percent - pourcentage		
United States - États-Unis	53.6	66.9	65.8
United Kingdom - Royaume-Uni	21.9	11.9	16.0
Japan - Japon	3.4	5.3	1.7
France	3.4	2.8	1.6
Netherlands - Pays-Bas	3.2	2.5	3.0
West Germany - Allemagne occidentale	2.6	3.3	2.7
Other foreign - Autres pays étrangers	11.9	7.3	9.2
<b>Total foreign - Total, pays étrangers</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>

percentage points, from 63.1% to 53.6%. In contrast, the foreign-controlled share by countries designated here as the 'Pacific Rim'<sup>1</sup> grew from 3.2% in 1983 to 9.6% in 1988. The European Economic Community (E.E.C.)<sup>2</sup> countries increased their share by more than 3 percentage points to 32.1% (Chart 1.5). This growth was led by the United Kingdom, which recorded an increase of almost 8 percentage points to 21.9%.

In 1988, the level of assets of corporations controlled by Pacific Rim countries was almost six times what it was in 1983. While strong growth emanated from Japan, Hong Kong, Australia and New Zealand, Japan made the most striking contribution overall. Japan's jump to a third place ranking in 1988 was accomplished by a 60% growth in assets and a 21% increase in revenue. Hong Kong also has recently shown strong growth in its control of assets in Canada.

contrôle étranger des États-Unis a diminué de 9.5 points, passant de 63.1% à 53.6%. La part sous contrôle étranger des pays du Pacifique<sup>1</sup> en revanche a augmenté, passant de 3.2% en 1983 à 9.6% en 1988. Les pays de la Communauté économique européenne (CEE)<sup>2</sup> ont vu leur part croître de plus de 3 points pour atteindre 32.1% (Graphique 1.5). À leur tête, le Royaume-Uni a vu sa part croître de près de 8 points, atteignant 21.9%.

En 1988, le niveau des actifs des sociétés contrôlées par les pays du Pacifique était presque six fois ce qu'il était en 1983. Hong-Kong, l'Australie, la Nouvelle-Zélande et plus particulièrement le Japon ont connu une croissance importante. Le passage du Japon au troisième rang en 1988 a été accompli grâce à une croissance de 60% des actifs et d'une augmentation de 21% des recettes. Hong-Kong a également connu récemment une croissance importante en matière de contrôle des actifs au Canada.

<sup>1</sup> Sixteen countries have been grouped together in this publication in order to represent a geographical area which will be referred to as "Pacific Rim". The countries are Japan, Australia, New Zealand, China, Fiji, Hong Kong, Indonesia, North Korea, South Korea, Philippines, Malaysia, Singapore, Thailand, Taiwan, Vanuatu and Vietnam.

<sup>2</sup> The E.E.C. countries are the United Kingdom, the Netherlands, France, West Germany, Italy, Belgium, Denmark, Greece, Ireland, Luxembourg, Portugal and Spain.

<sup>1</sup> Dans cette publication la zone géographique libellée "pays du Pacifique" regroupe 16 pays: le Japon, l'Australie, la Nouvelle-Zélande, la Chine, Fiji, Hong-Kong, l'Indonésie, la Corée du Nord, la Corée du Sud, les Philippines, la Malaisie, Singapour, la Thaïlande, Taïwan, Vanuatu et le Vietnam.

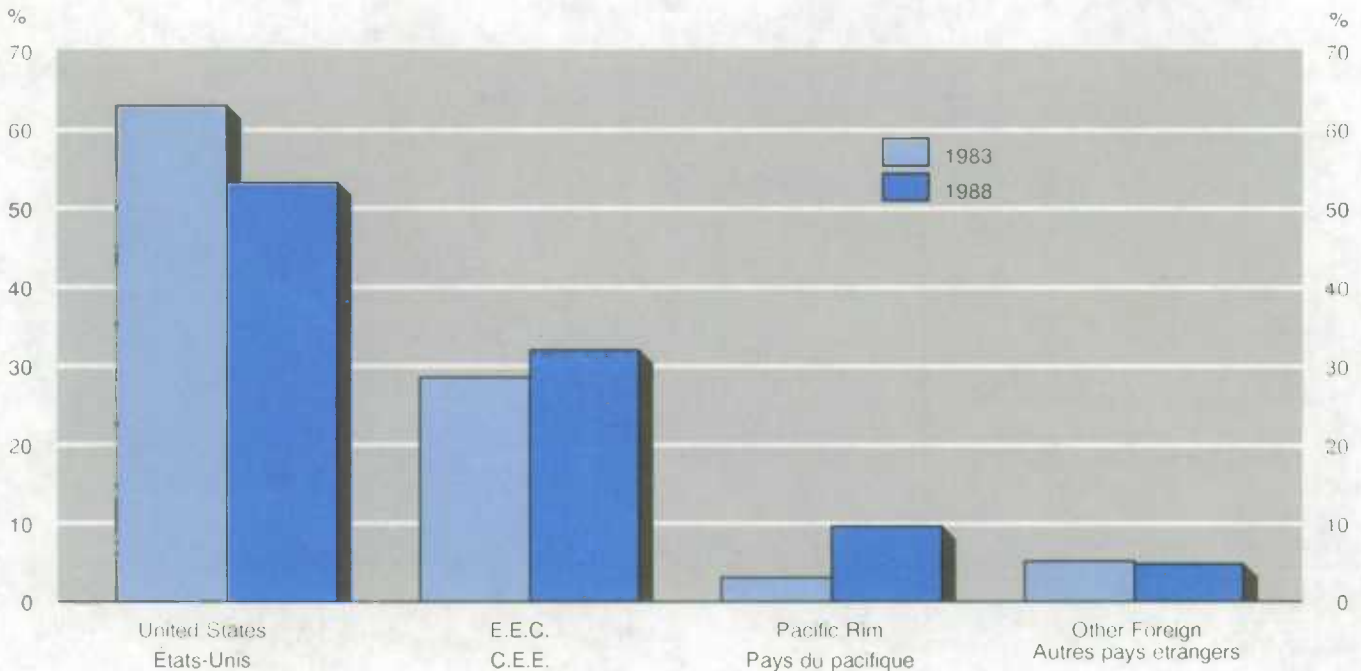
<sup>2</sup> Les pays de la CEE sont le Royaume-Uni, les Pays-Bas, la France, l'Allemagne de l'Ouest, l'Italie, la Belgique, le Danemark, la Grèce, l'Irlande, le Luxembourg, le Portugal et l'Espagne.



Chart - 1.5

Graphique - 1.5

Share of Foreign-controlled Assets, by Major Country of Control Groups, 1983 and 1988  
Part sous contrôle étranger des actifs, par groupe majeur de contrôle, 1983 et 1988



When foreign control is split into its two major industry groups – the finance, insurance and real estate industries and the non-financial industries – it can be seen that U.S.-controlled firms were much less dominant in the former than in the latter (Charts 1.6 and 1.7). The U.K. is relatively important in finance, insurance and real estate, holding 34.1% of the foreign-controlled assets, compared to 39.9% for the U.S.. In contrast, the U.S. accounts for 65.9% of the foreign-controlled assets of the non-financial industries, almost six times the share of second place U.K.. Section II shows that the increasing share of foreign-controlled assets in the finance, insurance and real estate industries and the growth of the U.K. share of foreign-controlled assets can both be traced, to a large extent, to increased U.K. control of Canadian deposit-accepting institutions, achieved by way of takeovers in the mid 1980's.

Lorsqu'on ventile le contrôle étranger en fonction des deux principaux groupes d'industries – les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier et les industries non financières – on observe que les entreprises contrôlées par les États-Unis dominaient beaucoup moins les industries financières que les industries non financières (Graphiques 1.6 et 1.7). Le Royaume-Uni jouait un rôle important dans les domaines de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, détenant 34.1% des actifs sous contrôle étranger, contre 39.9% pour les États-Unis. Les États-Unis en revanche représentaient à eux seuls 65.9% des actifs sous contrôle étranger des industries non financières, soit six fois plus que le Royaume-Uni qui, là aussi, se trouvait en deuxième position. La section II montre que la part croissante des actifs sous contrôle étranger dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier et la croissance de la part des actifs sous contrôle étranger du Royaume-Uni traduisent dans une large mesure un accroissement du contrôle britannique des institutions canadiennes acceptant des dépôts. Cette augmentation résulte des prises de participation qui se sont produites au milieu des années 1980.

Chart - 1.6

Graphique - 1.6

**Foreign-controlled Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Country of Control, 1988**  
**Actifs sous contrôle étranger, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par pays de contrôle, 1988**

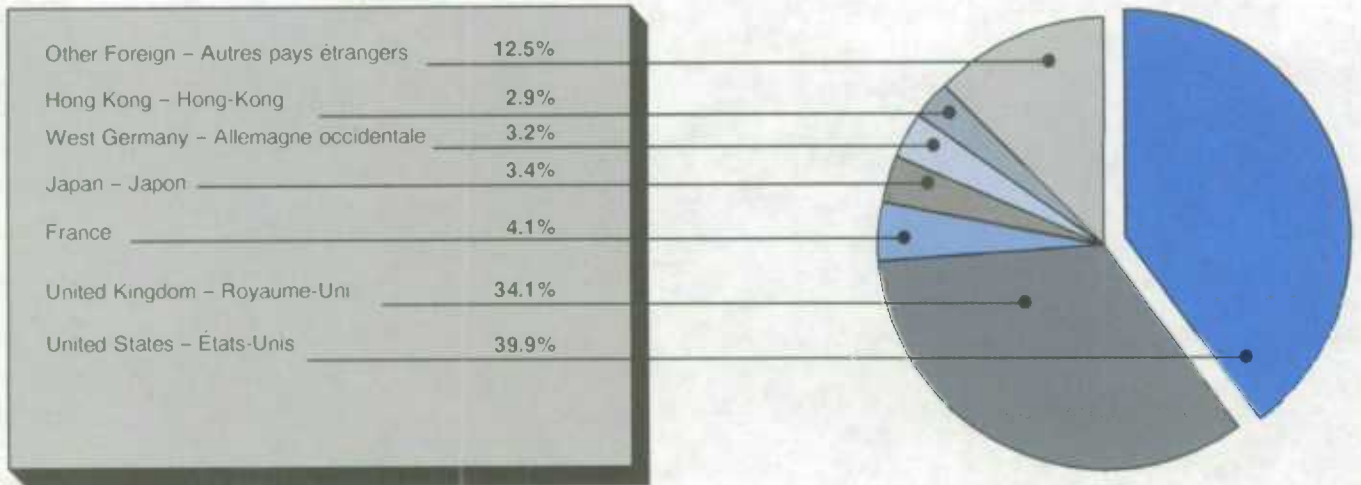
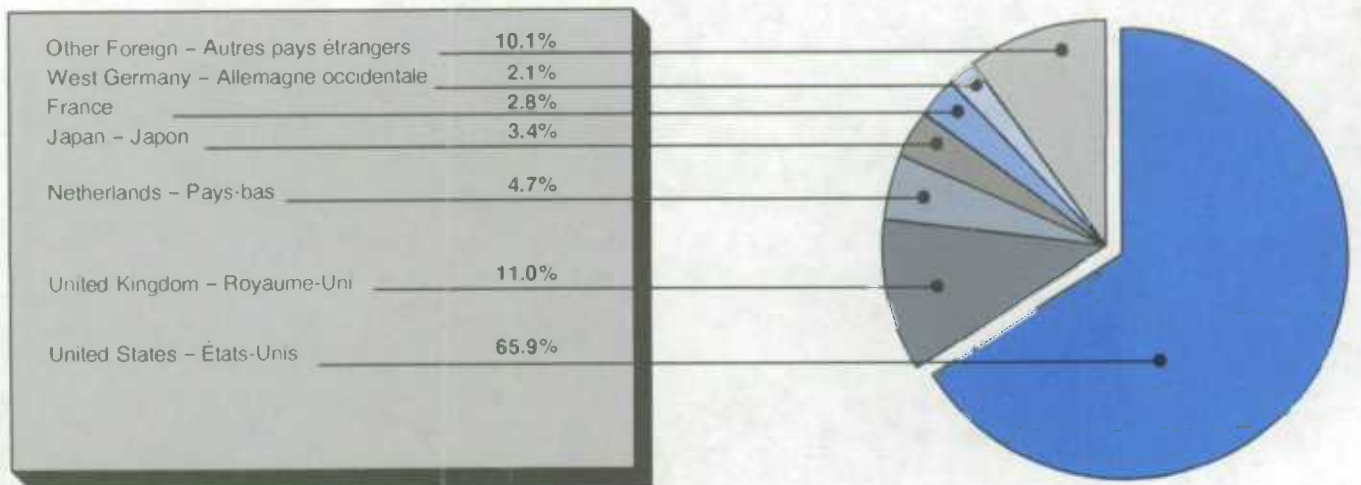


Chart - 1.7

Graphique - 1.7

**Foreign-controlled Assets, Non-financial Industries, by Country of Control, 1988**  
**Actifs sous contrôle étranger, industries non financières, par pays de contrôle, 1988**







**Section II**

**Finance, Insurance and Real Estate  
Industry**

**Section II**

**Les industries de la finance, de l'assurance  
et de l'immobilier**



## OVERVIEW

In 1988, the finance, insurance and real estate industries accounted for 61.9% of all assets, 16.6% of all revenue and 35.4% of all profits of corporations operating in Canada (Chart 2.1).

## VUE D'ENSEMBLE

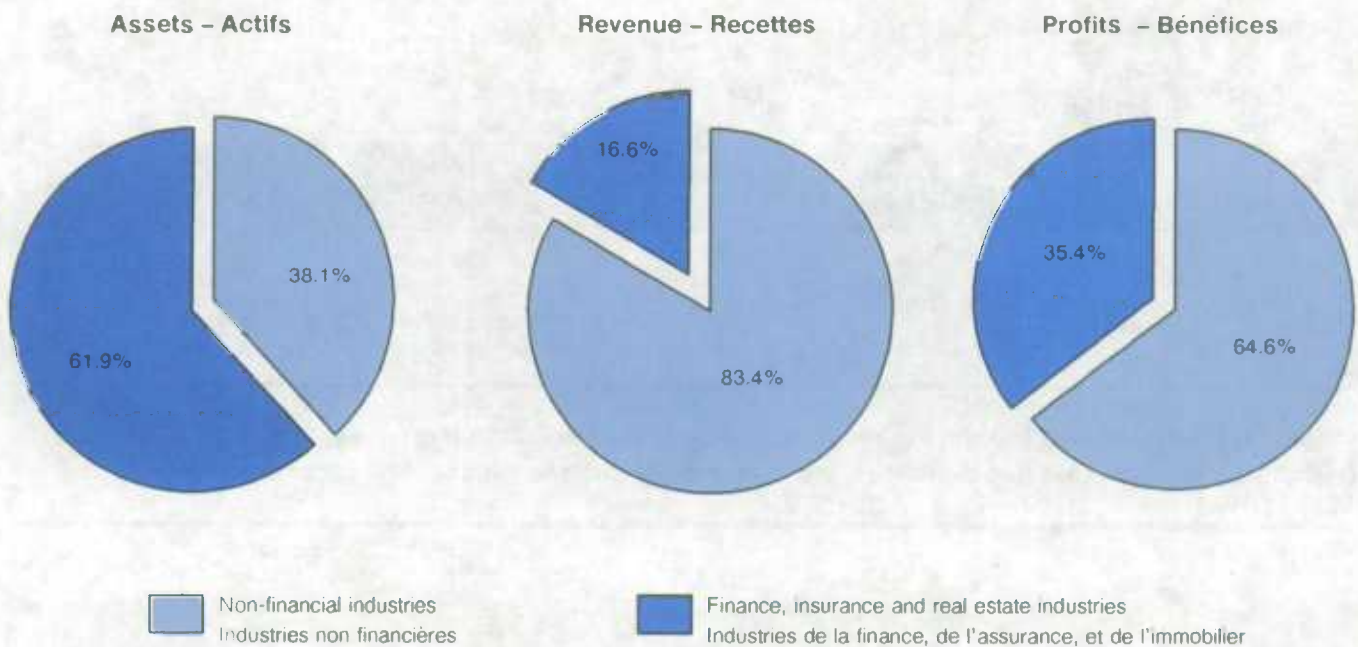
En 1988, les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier représentaient 61.9% de l'ensemble des actifs, 16.6% de l'ensemble des recettes et 35.4% de l'ensemble des bénéfices des sociétés en opération au Canada (Graphique 2.1).

Chart - 2.1

Assets, Revenue and Profits, by Industry Group, 1988

Actifs, recettes et bénéfices, par groupe d'industrie, 1988

Graphique - 2.1



Within the finance, insurance and real estate industries, by far the largest share of assets (47.4%) was concentrated in the deposit-accepting institutions in 1988. This lead was followed by holding companies, which accounted for 22.6% of assets. From 1983 to 1988, holding companies increased their share of assets primarily at the expense of deposit-accepting institutions (Chart 2.2).

Conversely, the greatest share of 1988 profits (54.7%) was held by holding companies, with deposit-accepting institutions a distant second at 14.6%. Holding companies and real estate operators and developers increased their share of profits from 1983 to 1988, largely at the expense of deposit-accepting institutions and insurance companies (Chart 2.3).

En 1988, au sein des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, la plus grande part des actifs (47.4%) était concentrée dans les institutions acceptant des dépôts. Les sociétés de portefeuille qui représentaient 22.6% des actifs venaient en deuxième position. De 1983 à 1988 toutefois les sociétés de portefeuille ont vu croître leur part des actifs, principalement aux dépens des institutions acceptant des dépôts (Graphique 2.2).

Réciproquement, la plus grande part des bénéfices réalisés en 1988 (54.7%) était détenue par les sociétés de portefeuille, les institutions acceptant des dépôts venant loin derrière avec 14.6%. C'est principalement aux dépens des institutions acceptant des dépôts et des compagnies d'assurance que les sociétés de portefeuille et les agents et les entrepreneurs immobiliers ont vu croître leur part de bénéfices de 1983 à 1988 (Graphique 2.3).



Chart - 2.2

Graphique - 2.2

**Industrial Distribution of Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983 and 1988**  
**Répartition par industrie des actifs, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983 et 1988**

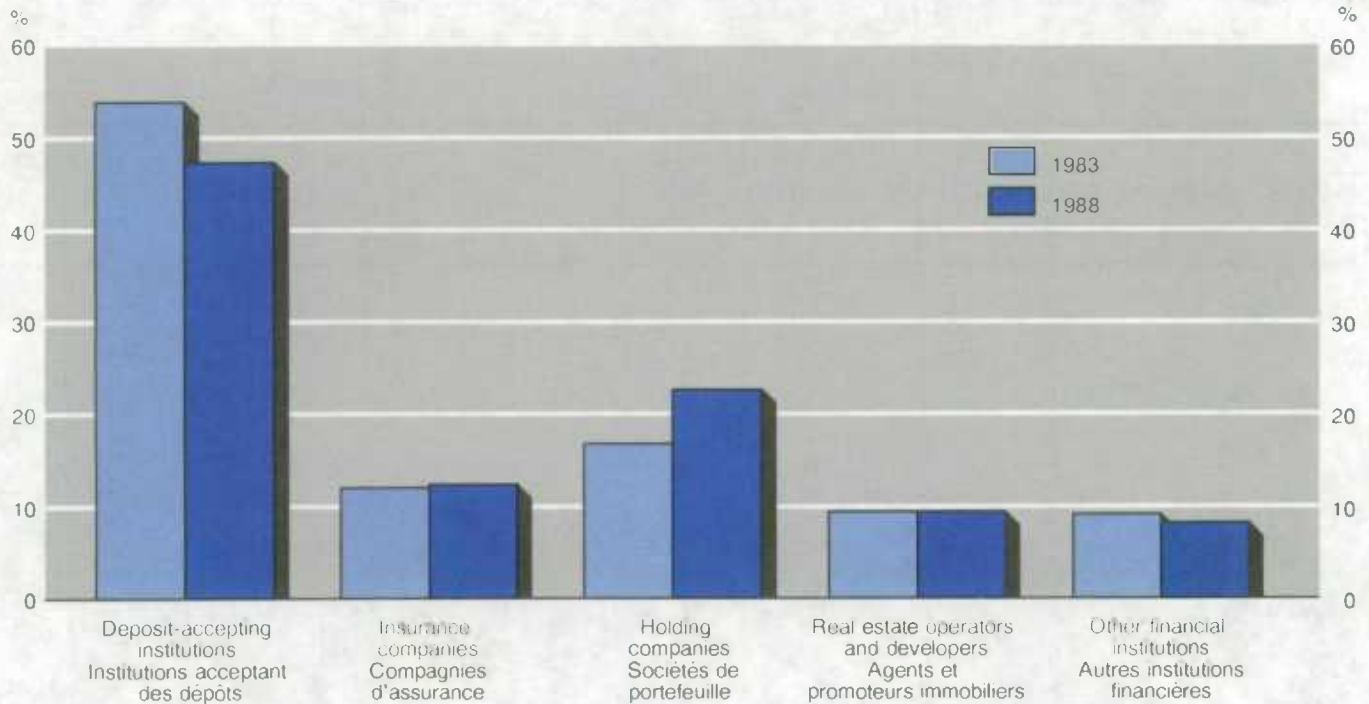
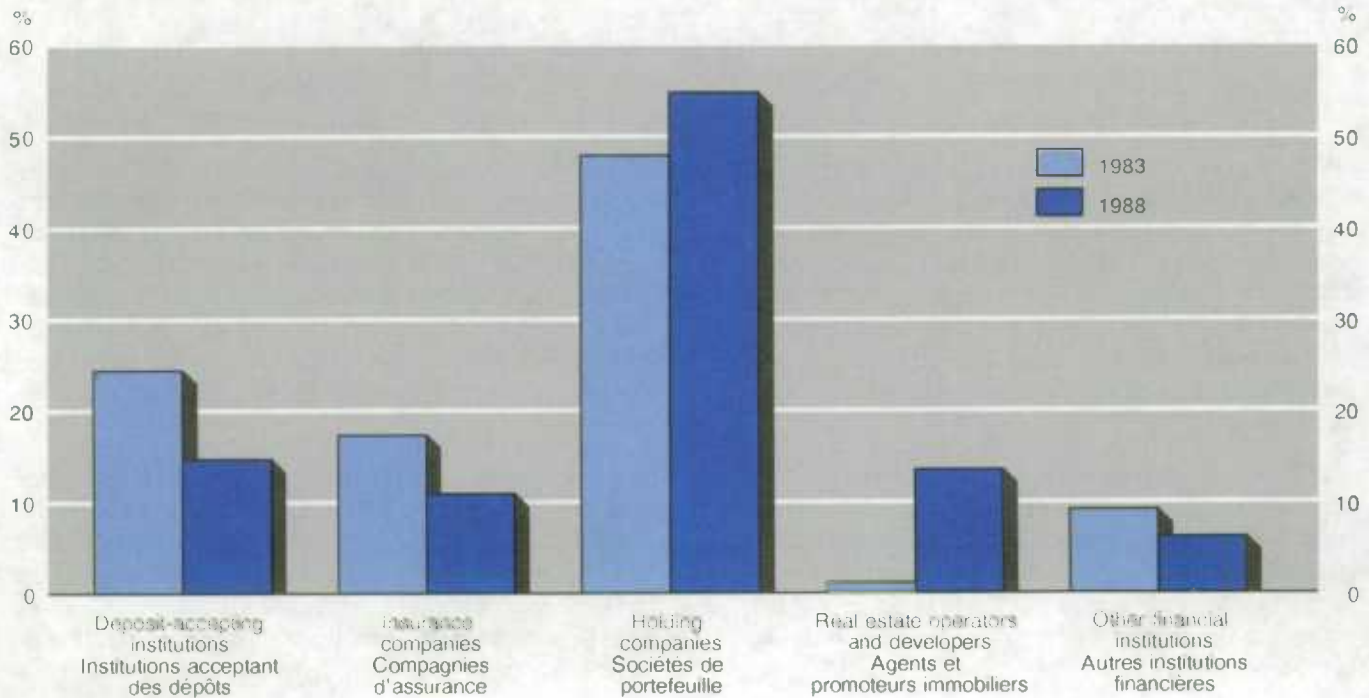


Chart - 2.3

Graphique - 2.3

**Industrial Distribution of Profits, Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983 and 1988**  
**Répartition par industrie des bénéfices, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983 et 1988**



## FOREIGN CONTROL

Since 1983, foreign control of Canada's finance, insurance and real estate corporations has been on the rise. In 1988, the foreign-controlled share of the finance, insurance and real estate industries' assets stood at 14.4%, 2.9 percentage points higher than in 1983. Similarly, the foreign-controlled share of revenue, at 17.3%, was 2.3 percentage points above the level in 1983. The foreign-controlled profit share had declined from 1983 to 1985, but then rebounded to 19.7% in 1988, 3.0 percentage points higher than the 1983 level (Chart 2.4).

## LE CONTRÔLE ÉTRANGER

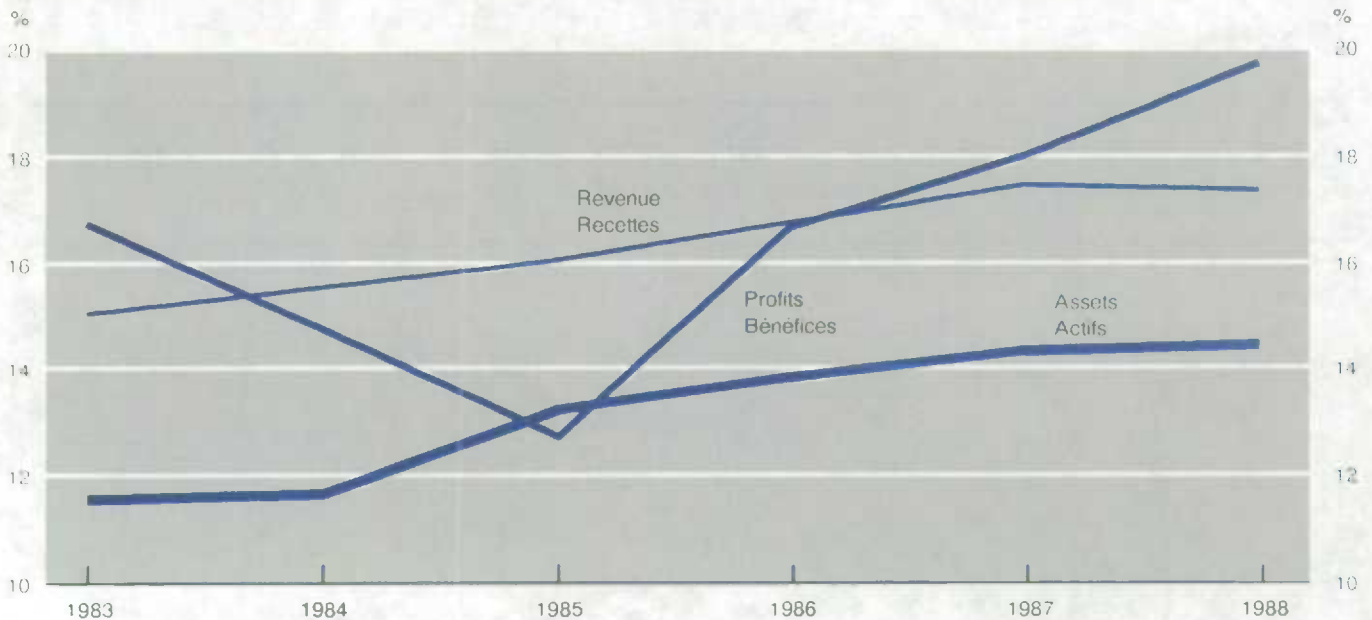
Depuis 1983 le contrôle étranger des sociétés de finance, d'assurance et de l'immobilier n'a cessé de croître au Canada. En 1988, la part sous contrôle étranger des actifs des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier s'élevait à 14.4%, soit 2.9 points de plus qu'en 1983. De même, avec 17.3%, la part sous contrôle étranger des recettes était de 2.3 points supérieure à son niveau de 1983. La part des bénéfices sous contrôle étranger, qui avait chuté de 1983 à 1985, est remontée à 19.7% en 1988, soit 3.0 points de plus que son niveau de 1983 (Graphique 2.4).

Chart - 2.4

Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983-1988

Parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industrie de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983-1988

Graphique - 2.4



As discussed previously, the U.S. and U.K. are the dominant countries in terms of foreign control of assets in the financial industries, holding 39.9% and 34.1%, respectively, in 1988. While the U.S. share dropped about 10 percentage points since 1983, the U.K. share rose about 14 percentage points.

Comme indiqué auparavant, les États-Unis et la Grande-Bretagne, qui détenaient respectivement 39.9% et 34.1% des actifs en 1988, venaient largement en tête en matière de contrôle étranger des actifs dans les industries financières. La part des États-Unis a diminué de 10 points depuis 1983 tandis que celle du Royaume-Uni a augmenté de près de 14 points.

This rapid growth of U.K.-controlled assets was sufficient to account for virtually all of the increase in the total foreign share. Most of the remainder was accounted for by Japan and Hong Kong. The increased shares of these two countries, while modest in absolute terms, are notable because they are large relative to the very small amount of assets controlled in 1983.

Despite this rise in the foreign-controlled share of assets since 1983, Canadian-controlled corporations continued to hold the great majority of assets (Chart 2.5 and Text Table 2.1). In the deposit-accepting institutions, for example, Canadian-controlled corporations held over \$600 billion of industry assets, compared to less than \$100 billion owned by foreign-controlled corporations.

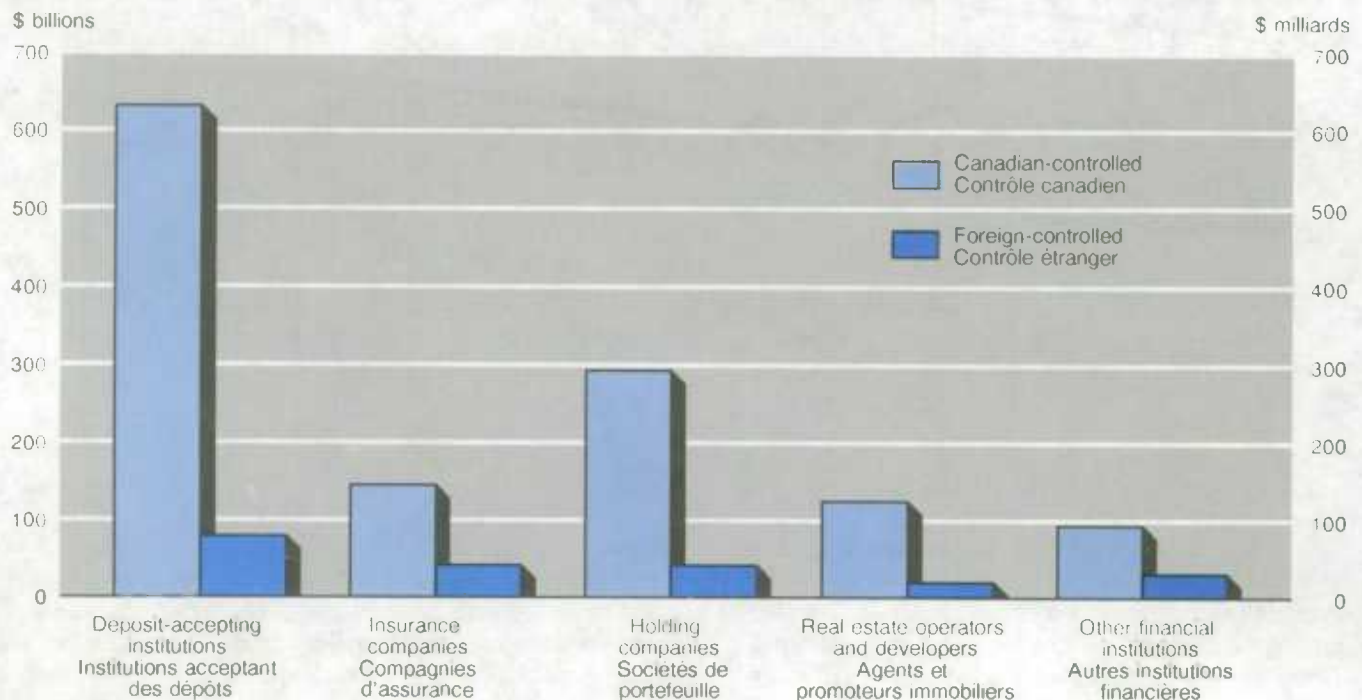
Cette croissance rapide des actifs contrôlés par le Royaume-Uni suffit à elle seule à expliquer l'augmentation de la part sous contrôle étranger. Ce qui échappe à l'emprise du Royaume-Uni demeure pour l'essentiel sous le contrôle du Japon et de Hong-Kong. L'augmentation des parts de ces deux pays, bien que modeste en valeur absolue, fut notable en raison du faible montant des actifs contrôlés en 1983.

En dépit de cette augmentation depuis 1983 de la part des actifs sous contrôle étranger, les sociétés sous contrôle canadien détenaient toujours la grande majorité des actifs (Graphique 2.5 et Tableau explicatif 2.1). Dans les institutions acceptant des dépôts, par exemple, plus de 600 milliards de dollars des actifs de l'industrie étaient détenus par des sociétés contrôlées par le Canada contre moins de 100 milliards de dollars par des sociétés sous contrôle étranger.

Chart - 2.5

Graphique - 2.5

**Industrial Distribution of Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Control, 1988**  
**Répartition par industrie des actifs, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par contrôle, 1988**





## INDUSTRY DETAIL

The increase in the foreign-controlled share of assets in the finance, insurance and real estate group was widespread, occurring in the deposit-accepting institutions, holding companies, real estate and "other" financial institutions and declining only in the insurance industry (Text Table 2.1 and Chart 2.6). However, the most notable increase was in the deposit-accepting institutions where foreign-controlled assets rose by almost \$50 billion and the foreign-controlled share grew from 6.4% in 1983 to 11.1% in 1988. Takeovers by U.K.-controlled firms in mid-decade plus movement into the Canadian market by Japanese and Hong Kong firms were the major underlying factors (Chart 2.7). These developments began in the early 1980's, following changes to the Bank Act. The provisions of the new Bank Act allowed foreign banks to incorporate subsidiaries and carry out business on a similar basis to Canadian banks.

## LA DIMENSION INDUSTRIELLE

La part sous contrôle étranger des actifs s'est accrue de façon générale dans le secteur de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, plus particulièrement dans les institutions acceptant des dépôts, les sociétés de portefeuille, les sociétés immobilières et les autres institutions financières. Seule l'industrie de l'assurance a connu une diminution (Tableau explicatif 2.1 et Graphique 2.6). L'augmentation la plus remarquable toutefois s'est produite dans les établissements acceptant des dépôts où les actifs sous contrôle étranger ont cru de près de 50 milliards de dollars et la part sous contrôle étranger est passée de 6.4% en 1983 à 11.1% en 1988. Les prises de participation par des entreprises contrôlées par le Royaume-Uni qui ont eu lieu au milieu de la décennie ainsi qu'une pénétration accrue sur le marché canadien des entreprises du Japon et de Hong-Kong jouèrent un rôle déterminant (Graphique 2.7). Ce phénomène a commencé au début des années 1980 à la suite de modifications survenue à la Loi sur les banques. Les dispositions de la nouvelle Loi sur les banques permettaient aux filiales des banques étrangères de se constituer en sociétés et de faire des affaires comme des banques canadiennes.

TEXT TABLE 2.1 Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Industry and Control, 1983 and 1988

TABLEAU EXPLICATIF 2.1 Actifs des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier par industrie et par contrôle, 1983 et 1988

		Canadian-controlled		Foreign-controlled	
		Sous-contrôle canadien		Sous-contrôle étranger	
		\$ billions	%	\$ billions	%
		\$ milliards		\$ milliards	
Deposit-accepting institutions - Institutions acceptant des dépôts	1983	429.9	93.6	29.6	6.4
	1988	632.6	88.9	79.2	11.1
Insurance companies - Compagnies d'assurance	1983	72.2	70.6	30.0	29.4
	1988	144.0	78.0	40.6	22.0
Real estate operators and developers - Agents et promoteurs immobiliers	1983	72.4	90.5	7.6	9.5
	1988	123.2	86.2	19.7	13.8
Holding companies - Sociétés de portefeuille	1983	125.2	87.7	17.6	12.3
	1988	293.7	86.5	46.0	13.5
Other financial institutions - Autres institutions financières	1983	55.9	80.2	13.8	19.8
	1988	91.8	75.1	30.4	24.9
Total finance, insurance and real estate industries - Total des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier	1983	755.5	88.5	98.6	11.5
	1988	1,285.3	85.6	216.0	14.4

Chart - 2.6

Graphique - 2.6

**Foreign-controlled Share of Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Industry, 1983-1988**

**Part sous contrôle étranger des actifs, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par industrie, 1983-1988**

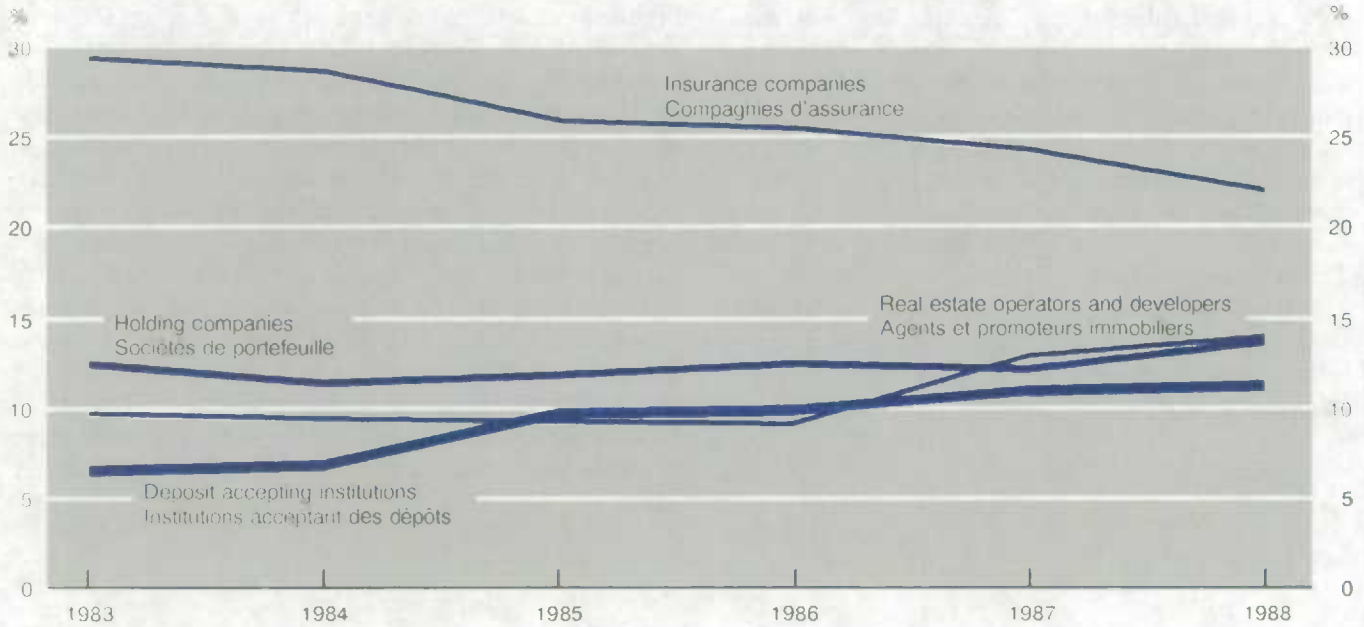
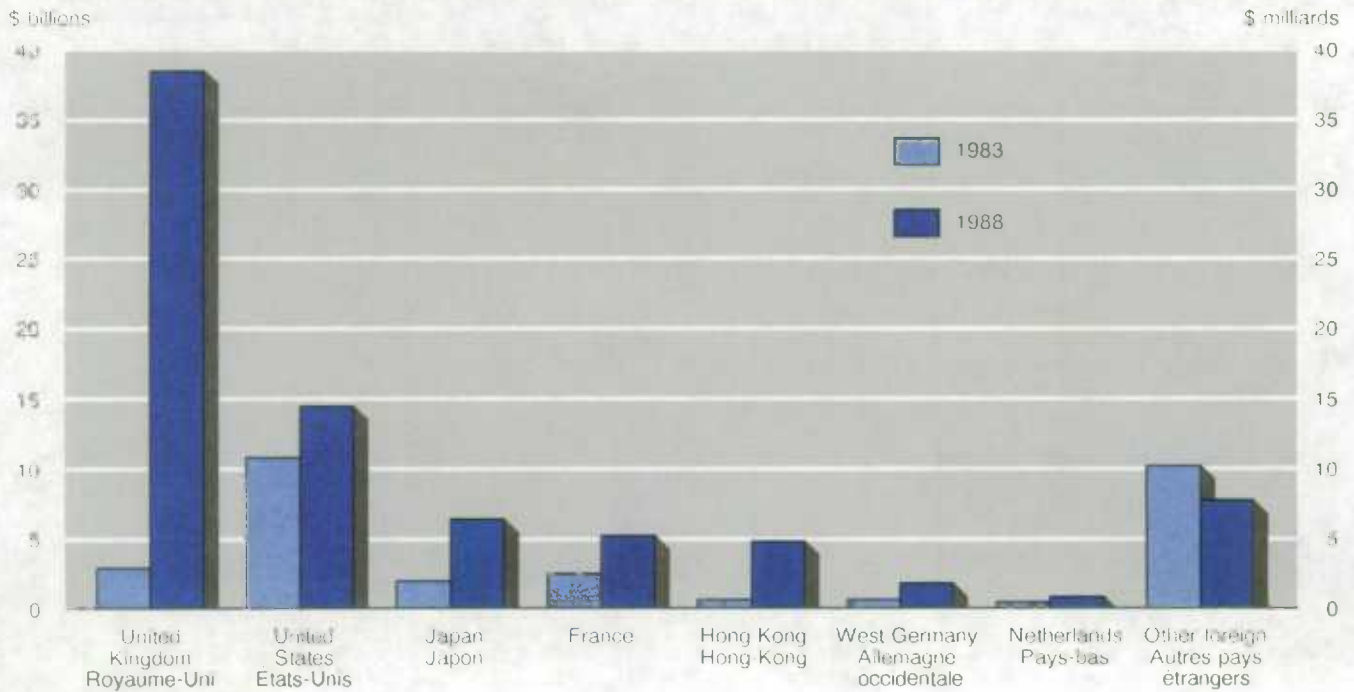


Chart - 2.7

Graphique - 2.7

**Foreign-controlled Assets, Deposit-accepting Institutions, by Country of Control, 1983 and 1988**

**Actifs sous contrôle étranger, institutions acceptant des dépôts, par pays de contrôle, 1983 et 1988**





U.K.- and U.S.-controlled firms were the major sources of increased foreign control in holding companies and the real estate industry. The U.K. and U.S. were also the sources of the declining share of foreign ownership in the insurance industry. This declining share is attributable to strong expansion of the Canadian-controlled part of the industry (for example, government-controlled auto insurance) as opposed to a major divestiture of foreign-held assets. Despite this, the insurance industry maintained the highest proportion of foreign-controlled assets (22.0%) amongst the financial industries.

## PROFITABILITY

Following yearly increases from 1983 to 1987, profitability<sup>3</sup> for the finance, insurance and real estate industries diminished in 1988. Profitability for the non-financial industries, on the other hand, fluctuated over this period (Charts 2.8 and 2.9).

Les entreprises contrôlées par le Royaume-Uni et les États-Unis ont été les principaux acteurs de l'augmentation du contrôle étranger dans les sociétés de portefeuille et l'industrie de l'immobilier. Le Royaume-Uni et les États-Unis ont également été à l'origine de la diminution de la part sous contrôle étranger dans l'industrie de l'assurance. Cette diminution est imputable à la forte croissance de la part de l'industrie contrôlée par le Canada (dans le domaine de l'assurance-auto contrôlée par l'État par exemple) plutôt qu'à une vente massive des actifs étrangers. Il reste cependant que l'industrie de l'assurance demeure en tête de toutes les industries financières pour ce qui concerne le pourcentage des actifs sous contrôle étranger (22.0%).

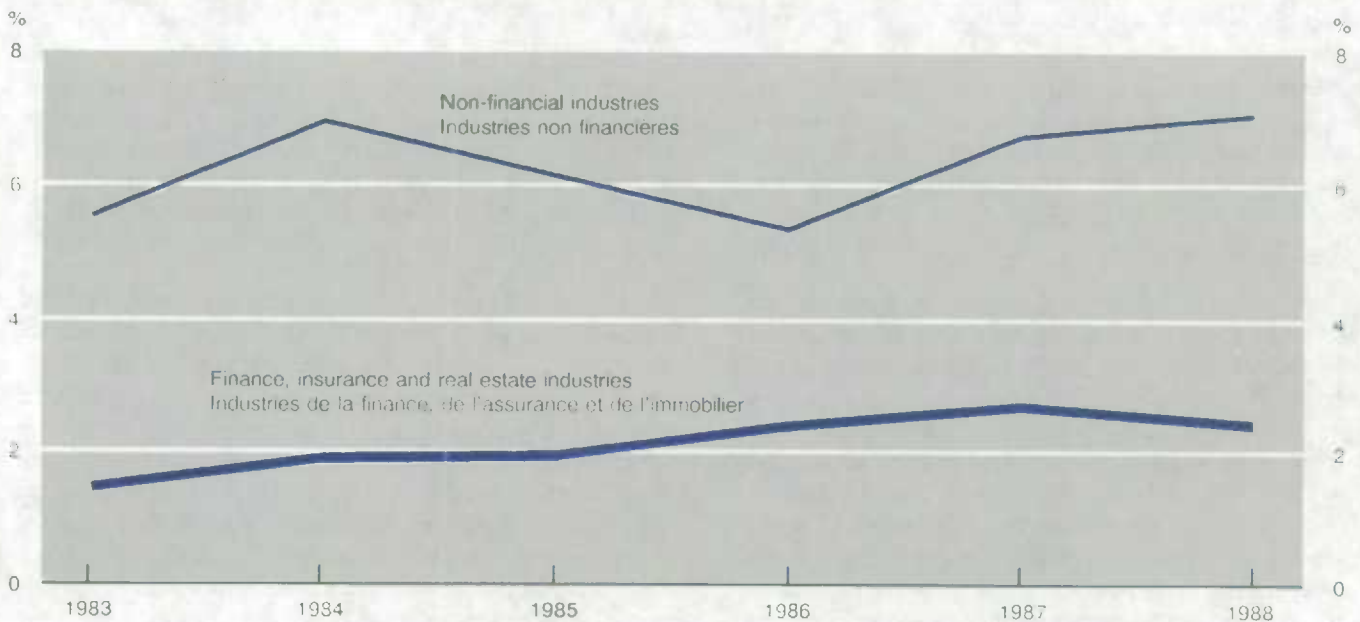
## LA RENTABILITÉ

Suite aux augmentations annuelles survenues entre 1983 et 1987, la rentabilité<sup>3</sup> a diminué en 1988 pour les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier. La rentabilité pour les industries non financières en revanche a fluctué au cours de cette période (Graphiques 2.8 et 2.9).

Chart - 2.8

Graphique - 2.8

**Profits-to-Assets Ratio, Non-financial and Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983-1988**  
**Bénéfices par rapport aux actifs, industries non financières et industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983-1988**



<sup>3</sup> Profitability is measured here by the profits to assets ratio and the profits to revenue ratio.

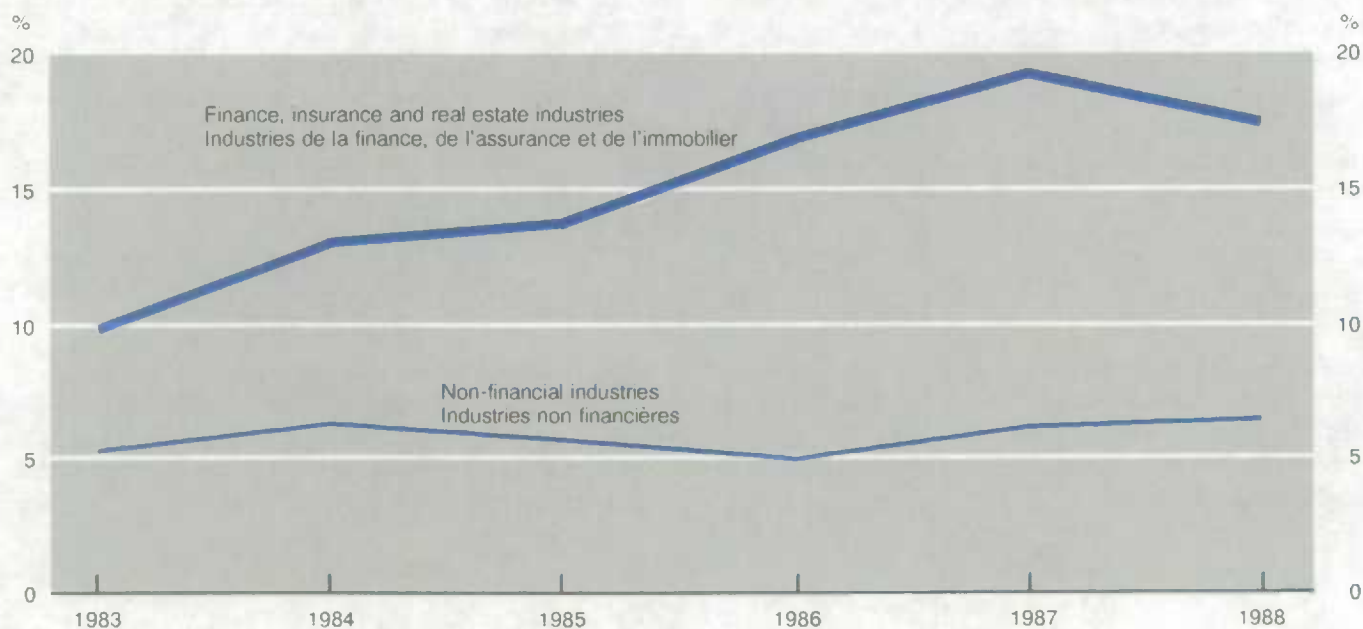
<sup>3</sup> La rentabilité est mesurée ici par le ratio des bénéfices/avoirs et le ratio des bénéfices/recettes.



Chart - 2.9

Graphique - 2.9

**Profits-to-Revenue Ratio, Non-financial and Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983-1988**  
**Bénéfices par rapport aux recettes, industries non financières et industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983-1988**



Due to the relatively high asset base of the financial industries, their profits-to-assets ratio is consistently lower than that of the non-financial industries. However, the performance in terms of the profit margin on revenue is stronger for the financial industries (17.3% in 1988) than for the non-financial industries (6.3% in 1988).

U.S.-controlled deposit-accepting corporations generally have a higher return on revenue in comparison with their Canadian counterparts, although the gap was almost eliminated in 1988 (Chart 2.10). Profit margins for Canadian-controlled deposit-accepting institutions in recent years have been affected by loan write-offs. In 1987, write-offs of debt to Third World countries resulted in a net loss for the year. The rebound in the profit margin to a recent high in 1988 reflected a sharp drop in these loan write-offs as well as the expansion of credit demand from consumers and business, the latter to support strong investment spending. In addition, profit margins for U.K.-controlled deposit-accepting institutions rebounded strongly in the past two years.

En raison de la base relativement élevée des actifs des industries financières, leur ratio de bénéfices/actifs est toujours plus faible que celui des industries non financières. Le rendement en matière de marge bénéficiaire sur les recettes est meilleur cependant pour les industries financières (17.3% en 1988) que pour les industries non financières (6.3% en 1988).

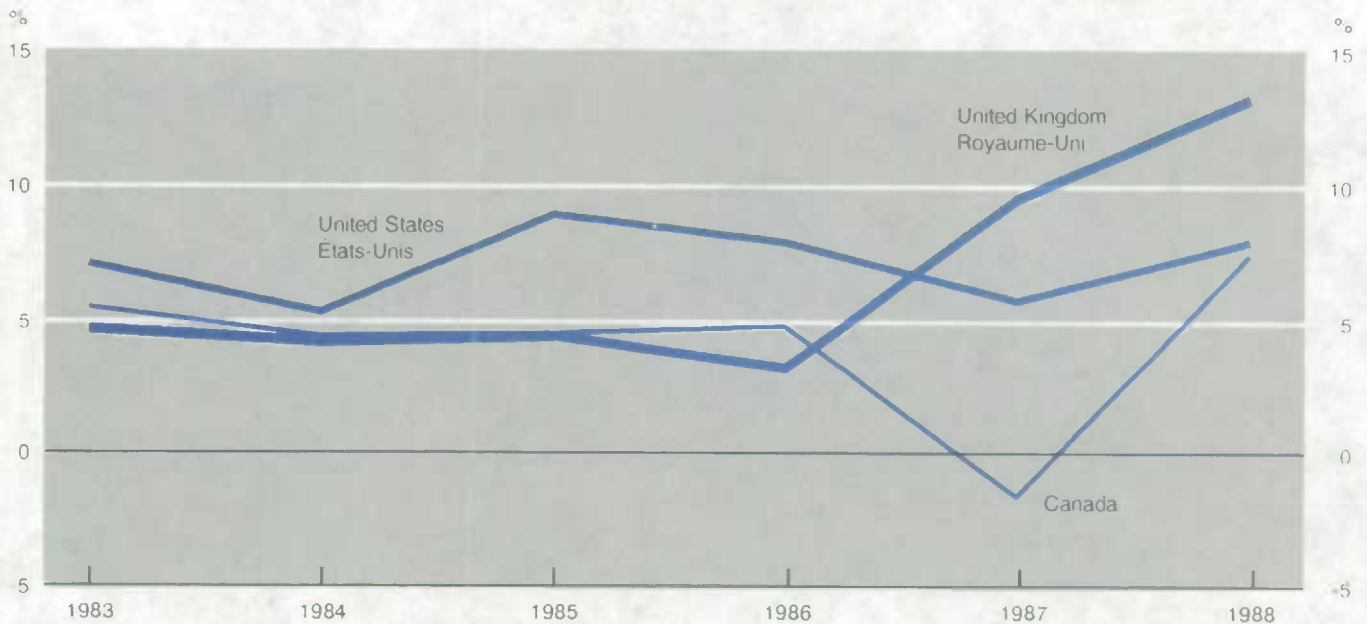
Les sociétés qui acceptent des dépôts contrôlées par les États-Unis ont généralement un rendement sur les recettes plus élevé que celui de leurs homologues canadiens, encore que cette différence ait été presque totalement éliminée en 1988 (Graphique 2.10). Au cours des dernières années les marges bénéficiaires des établissements acceptant des dépôts contrôlés par le Canada ont été affectées par la liquidation de mauvaises créances. En 1987, les liquidations de mauvaises créances envers certains pays du Tiers Monde occasionnèrent une perte nette pour l'année. La reprise récente en 1988 des marges bénéficiaires reflète une nette diminution de ces liquidations de mauvaises créances ainsi qu'un accroissement de la demande de crédit à la consommation et aux entreprises en vue de soutenir d'importantes dépenses d'investissement. De plus, les marges bénéficiaires des institutions acceptant des dépôts contrôlés par le Royaume-Uni ont connu une forte reprise au cours des deux dernières années.

Chart - 2.10

Graphique - 2.10

Profits-to-Revenue Ratio, Deposit-accepting Institutions, by Country of Control, 1983-1988

Bénéfices par rapport aux recettes, institutions acceptant des dépôts, par pays de contrôle, 1983-1988



The return on revenue for the U.K.- and U.S.-controlled portions of the insurance industry was higher than the return in the Canadian part from 1983 to 1988 (Chart 2.11). For holding companies<sup>4</sup> and real estate operators and developers, the return on revenue for Canadian-controlled corporations has been less volatile than that for U.K.- and U.S.-controlled corporations (Charts 2.12 and 2.13).

De 1983 à 1988, le rendement sur les recettes des parts de l'industrie de l'assurance contrôlées par le Royaume-Uni et les États-Unis était plus élevé que le rendement de la part sous contrôle canadien (Graphique 2.11). Pour ce qui concerne les sociétés de portefeuille<sup>4</sup> ainsi que les agents et les entrepreneurs immobiliers, le rendement sur les recettes des sociétés sous contrôle canadien était moins irrégulier que celui des sociétés contrôlées par le Royaume-Uni et les États-Unis (Graphiques 2.12 et 2.13).

<sup>4</sup> Many holding companies derive a significant portion of their revenue from dividends and capital gains from affiliated corporations. This creates a double counting of profits when all corporations are considered and inflates the relative importance of holding companies within the finance, insurance and real estate industries group.

<sup>4</sup> De nombreuses sociétés de portefeuille tirent une partie importante de leurs recettes de dividendes et de gains en capital de sociétés affiliées. Cela crée un dédoublement de compte de bénéfices pour l'ensemble des sociétés et gonfle l'importance relative des sociétés de portefeuille dans le groupe des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier.

Chart - 2.11

Graphique - 2.11

Profits-to-Revenue Ratio, Insurance Companies, by Country of Control, 1983-1988

Bénéfices par rapport aux recettes, compagnies d'assurance, par pays de contrôle, 1983-1988

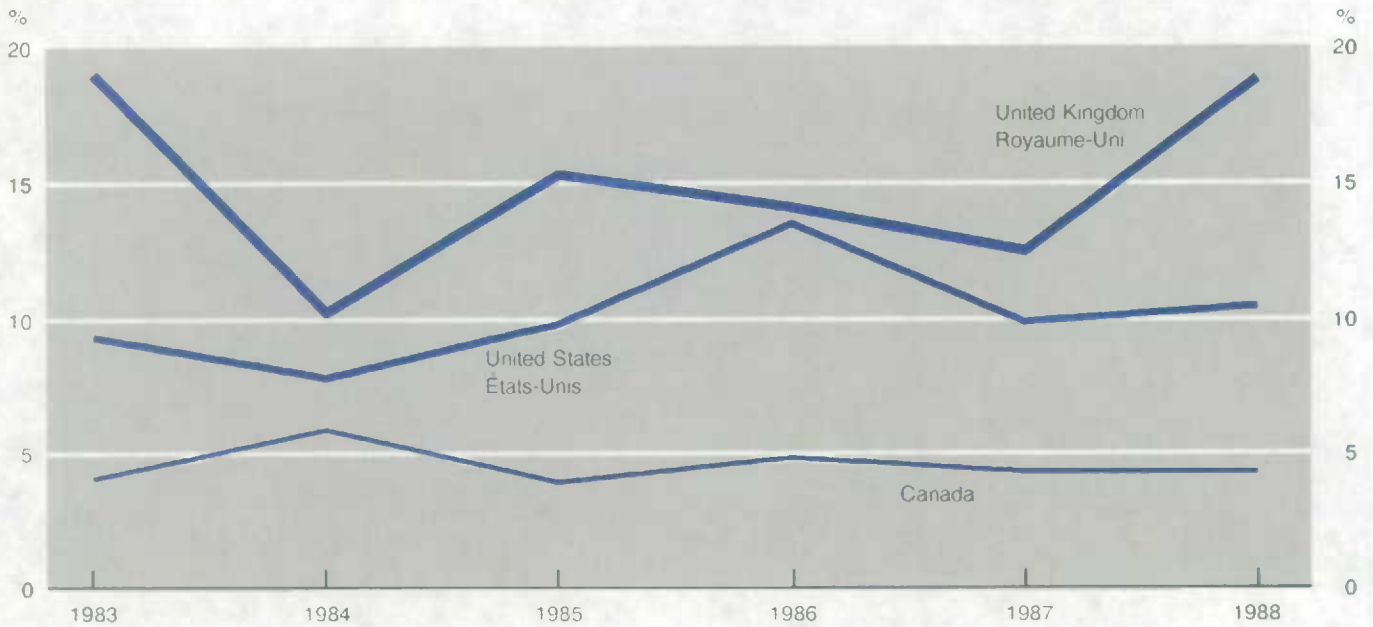


Chart - 2.12

Graphique - 2.12

Profits-to-Revenue Ratio, Holding Companies, by Country of Control, 1983-1988

Bénéfices par rapport aux recettes, sociétés de portefeuille, par pays de contrôle, 1983-1988

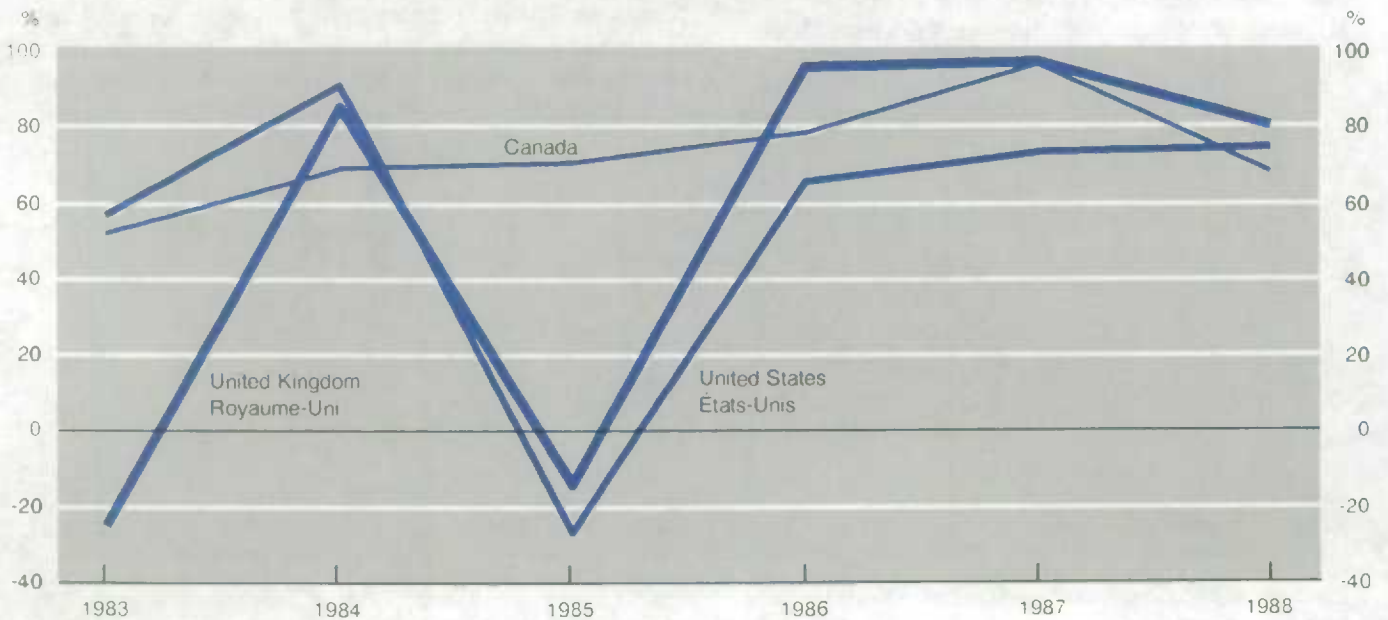


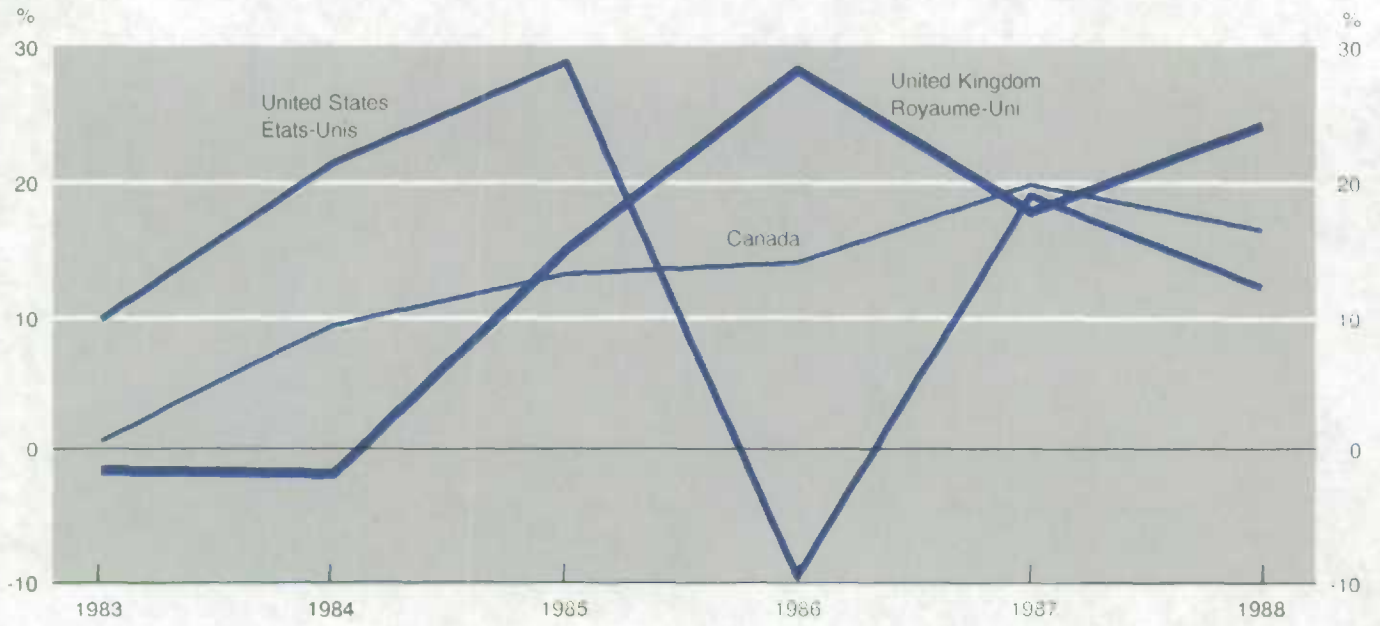


Chart - 2.13

Graphique - 2.13

Profits-to-Revenue Ratio, Real Estate Operators and Developers, by Country of Control, 1983-1988

Bénéfices par rapport aux recettes, industrie des agents et des promoteurs immobiliers, par pays de contrôle, 1983-1988





**Section III**

**Non-financial Industries**

**Section III**

**Les industries non financières**





## FOREIGN CONTROL<sup>5</sup>

Foreign control of Canada's non-financial corporations peaked in the early 1970's. Since then, the foreign-controlled share of assets and revenue has fallen by almost one-third (Chart 3.1). This decline has not proceeded at a uniform pace, however. Various sub-periods can be identified, with different economic forces at play in each.

## LE CONTRÔLE ÉTRANGER<sup>5</sup>

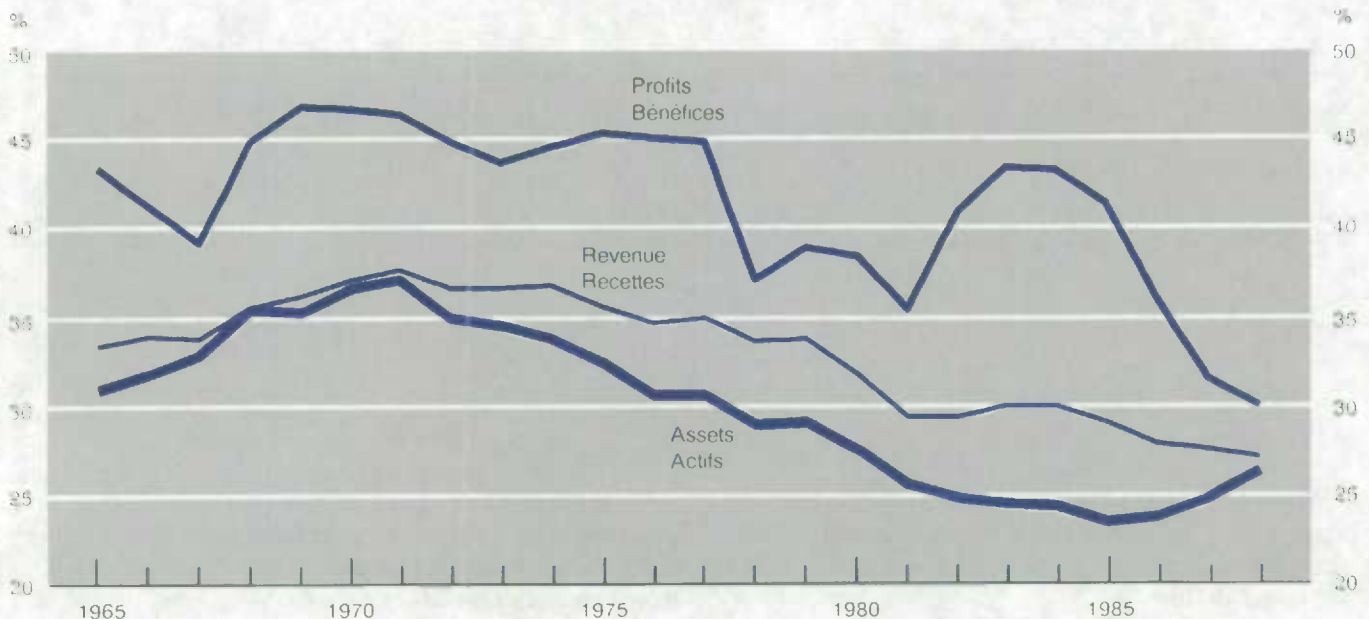
Le contrôle étranger des sociétés non financières canadiennes a atteint son maximum au début des années 1970. Depuis, la part des actifs et des recettes sous contrôle étranger a diminué de près du tiers (Graphique 3.1). Ce déclin toutefois ne s'est pas produit à un rythme uniforme. On peut distinguer plusieurs périodes, chacune mettant en jeu différentes forces économiques.

Chart · 3.1

Graphique · 3.1

Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1965-1988

Parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industries non financières, 1965-1988



From 1971, the peak year of foreign control of assets and revenue, until 1981, there was a fairly sharp decline in the foreign-controlled shares, amounting to 11.5 percentage points for assets and 8.4 percentage points for revenue (Text Table 3.1). The factors underlying these declines included government policy which was restrictive towards foreign investment and, towards the end of the period, strong growth of Canadian-controlled corporations which enhanced the Canadian-controlled asset and revenue shares.

De 1971, année où le contrôle étranger des actifs et des recettes a atteint son maximum, à 1981, on note une nette diminution des parts sous contrôle étranger qui ont chuté de 11.5 points pour les actifs et de 8.4 points pour les recettes (Tableau explicatif 3.1). Les causes de ces diminutions comprennent la politique du gouvernement qui limitait les investissements étrangers et, vers la fin de la période, la croissance importante des sociétés sous contrôle canadien qui fut à l'origine de l'augmentation des parts des actifs et des recettes sous contrôle canadien.

<sup>5</sup> For foreign ownership and control statistics based on long-term capital employed in Canada for non-financial industries, see "Canada's International Investment Position," Statistics Canada, Catalogue No. 67-202, Annual, Tables 22 to 32, published by the Balance of Payments Division.

<sup>5</sup> Pour ce qui concerne la propriété et le contrôle étrangers basés sur le capital à long terme employé au Canada pour les industries non financières, voir "Bilan des investissements internationaux du Canada", Statistique Canada, n° 67-202 au catalogue, Annuel, Tableaux 22 à 32, publié par la division de la Balance des paiements.



As these forces waned in the early 1980s, the downward trend in the foreign-controlled shares moderated considerably. The decline of the foreign-controlled asset share was reversed in 1985 when, as part of a global wave of merger and acquisition activity, there was an increase in takeovers of Canadian corporations by foreign interests<sup>6</sup>.

En raison de l'évolution des forces en présence au début des années 1980, la tendance à la baisse des parts sous contrôle étranger a considérablement diminué. En 1985, le mouvement s'est renversé en raison d'une vague mondiale de fusions et d'acquisitions qui entraîna une augmentation des prises de contrôle de sociétés canadiennes par des intérêts étrangers<sup>6</sup>.

**TEXT TABLE 3.1 Change in the Foreign-controlled Shares of Assets and Revenue, Non-financial Corporations, Selected Sub-periods, 1971-1988**

**TABLEAU EXPLICATIF 3.1 Changement des parts sous contrôle étranger des actifs et des recettes, sociétés non financières, sous-périodes choisies, 1971-1988**

Period	Assets	Revenue
Période	Actifs	Recettes
Percentage points - Points en pourcentage		
1971-1981	- 11.5	- 8.4
1981-1985	- 2.1	- 0.3
1985-1988	+ 2.8	- 2.0

While this surge of takeover activity continued for several years, by 1990 it had subsided, suggesting that the upward movement in the foreign-controlled asset share will do likewise.

#### Assets

From 1987 to 1988, the share of assets held by foreign-controlled, non-financial corporations increased by 1.5 percentage-points to 26.2%, primarily as the result of acquisitions of Canadian-controlled energy firms. This marked the third consecutive year of increase following a general downward trend since 1971. Chart 3.2 illustrates the energy sector<sup>7</sup> origins of this three year increase in the level of foreign-controlled assets.

Cette vague de prise de contrôle s'est poursuivie durant plusieurs années pour retomber en 1990, ce qui laisse supposer que le mouvement à la hausse de la part des actifs sous contrôle étranger devrait faire de même.

#### Les actifs

De 1987 à 1988, principalement en raison de l'acquisition d'entreprises sous contrôle canadien opérant dans le domaine de l'énergie, la part des actifs détenus par des sociétés non financières sous contrôle étranger a augmenté de 1.5 point, atteignant 26.2%. Cette augmentation a marqué la troisième année de hausse consécutive après la tendance générale à la baisse qui prévalait depuis 1971. Comme indiqué au Graphique 3.2, cette augmentation du niveau des actifs sous contrôle étranger, répartie sur trois ans, provient du secteur de l'énergie<sup>7</sup>.

<sup>6</sup> The asset share can increase both because of the change to foreign ownership and because of a revaluation of assets at the time of the takeover. Thus the asset share can increase more than the revenue share.

<sup>7</sup> The energy sector is composed of the mineral fuels industry (mining) and the petroleum and coal industry (manufacturing).

<sup>6</sup> La part des actifs peut augmenter en raison d'un changement de propriété étrangère et d'une ré-évaluation des actifs au moment de la prise de participation. La part des actifs peut ainsi augmenter davantage que la part des recettes.

<sup>7</sup> Le secteur de l'énergie regroupe les industries des carburants minéraux (mines) et les industries du pétrole et du charbon (industries de fabrication).

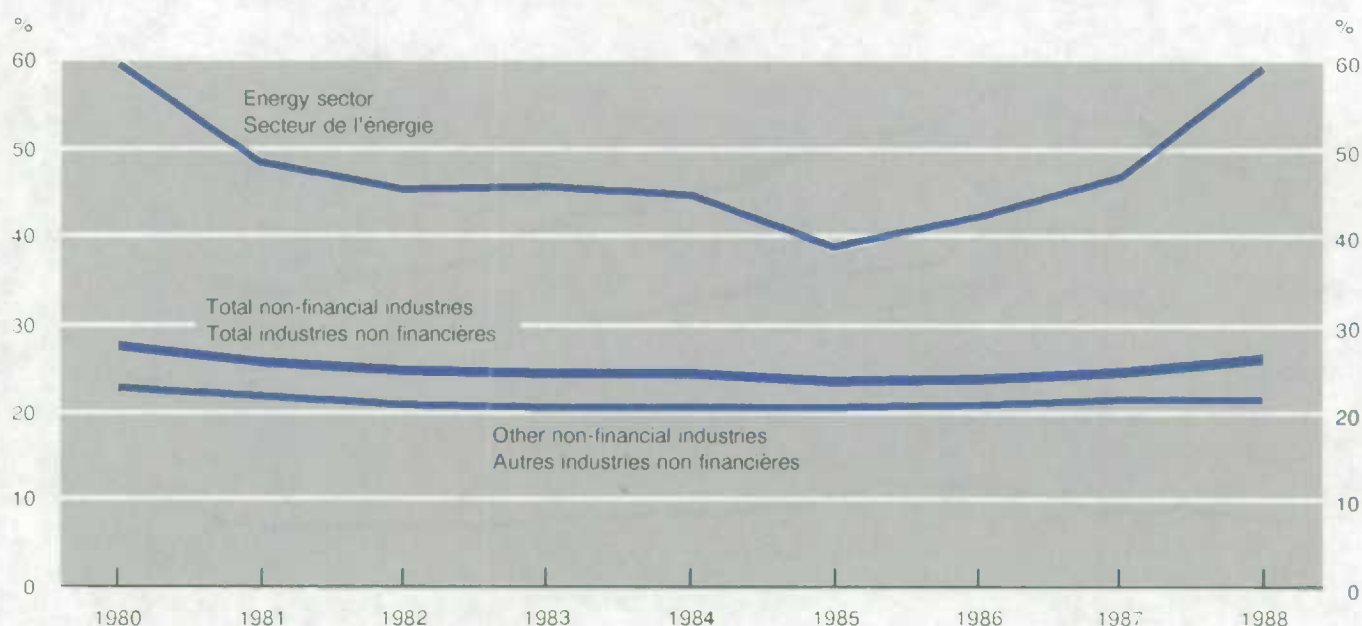


Chart - 3.2

Graphique - 3.2

Foreign-controlled Share of Assets, Energy Sector, 1980-1988

Part sous contrôle étranger des actifs, secteur de l'énergie, 1980-1988



Both United States- and other foreign-controlled corporations contributed to the 1987 to 1988 increased level of foreign-controlled assets. From 1987 to 1988, United States-controlled firms increased their asset share by 0.9 of a percentage point while other foreign-controlled firms recorded a 0.7 of a percentage point share increase (Text Table 3.2 and Chart 3.3).

Les sociétés contrôlées par les États-Unis ainsi que les autres sociétés sous contrôle étranger ont contribué à la hausse du niveau des actifs sous contrôle étranger de 1987 à 1988. Au cours de la même année, les entreprises contrôlées par les États-Unis ont vu croître leur part de 0.9 point alors que les autres entreprises sous contrôle étranger voyaient croître la leur de 0.7 point (Tableau explicatif 3.2 et Graphique 3.3).

TEXT TABLE 3.2 Changes in the Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits of Non-financial Corporations, by Country of Control, 1987-1988

TABLEAU EXPLICATIF 3.2 Changement des parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices des sociétés non financières, par pays de contrôle, 1987-1988

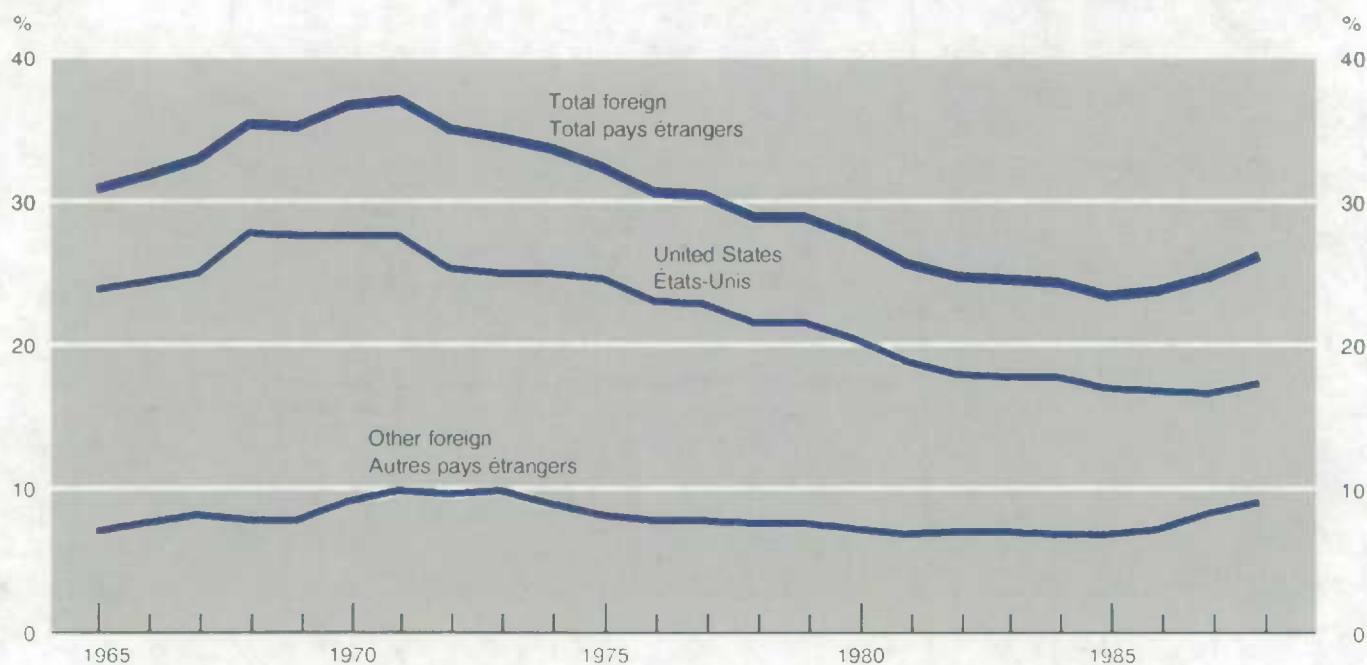
	United States États-Unis	Other foreign Autres pays étrangers	Total foreign Total pays étrangers
Percentage points - Points en pourcentage			
Assets - Actifs	+0.9	+0.7	+1.5
Revenue - Recettes	-0.7	+0.2	-0.5
Profits - Bénéfices	-1.6	+0.2	-1.4

Chart - 3.3

Graphique - 3.3

## Foreign-controlled Share of Assets, Non-financial Industries, by Country of Control, 1965-1988

## Part sous contrôle étranger des actifs, industries non financières, par pays de contrôle, 1965-1988



### Revenue

In 1988, the foreign-controlled share of the revenue of non-financial corporations declined by 0.5 of a percentage point to 26.9% (Chart 3.1). This decline originated with United States-controlled firms as other foreign-controlled firms recorded an increase in their revenue share.

### Profits

The foreign-controlled share of profits of non-financial corporations typically exhibits a more variable pattern than that of either assets or revenue. In 1988, the foreign-controlled profit share stood at 29.9%, 1.4 percentage points lower than in 1987 and 16.9 percentage points below the 1969 historic high of 46.8%. Much of the 1988 decline in the foreign-controlled profit share was the result of a large increase in the profits of Canadian-controlled metal mining companies along with declines in the profits of United States-controlled mineral fuel corporations.

### Les recettes

En 1988, la part des recettes sous contrôle étranger des sociétés non financières a diminué de 0.5 point pour atteindre 26.9% (Graphique 3.1). Cette baisse provenait des seules entreprises contrôlées par les États-Unis, les entreprises contrôlées par d'autres pays ayant vu croître leur part de recettes.

### Les bénéfices

La part sous contrôle étranger des bénéfices des sociétés non financières a évolué d'une manière plus variable que celle des actifs et des recettes. En 1988, la part des bénéfices sous contrôle étranger était de 29.9%, soit 1.4 point de moins qu'en 1987 et 16.9 points de moins que son maximum historique de 46.8% enregistré en 1969. Cette diminution de la part des bénéfices sous contrôle étranger a principalement pour origine une augmentation importante des bénéfices des entreprises sous contrôle canadien dans les industries des minéraux métalliques ainsi qu'une baisse des bénéfices des entreprises de matériel de carburant minéral contrôlées par les États-Unis.

### Taxable Income

Foreign-controlled, non-financial corporations generated \$14.8 billion in taxable income<sup>8</sup> in 1988, \$2.2 billion more than in 1987. In contrast, Canadian-controlled corporations generated \$27.1 billion, an increase of \$1.9 billion. As a result, the foreign-controlled share of total taxable income rose by 2.1 percentage points to 35.3%. This was 17.9 percentage points less than the 1975 peak of 53.2%, a decline attributable to diminishing profits in the mining and petroleum industries (Chart 3.4).

### Le revenu imposable

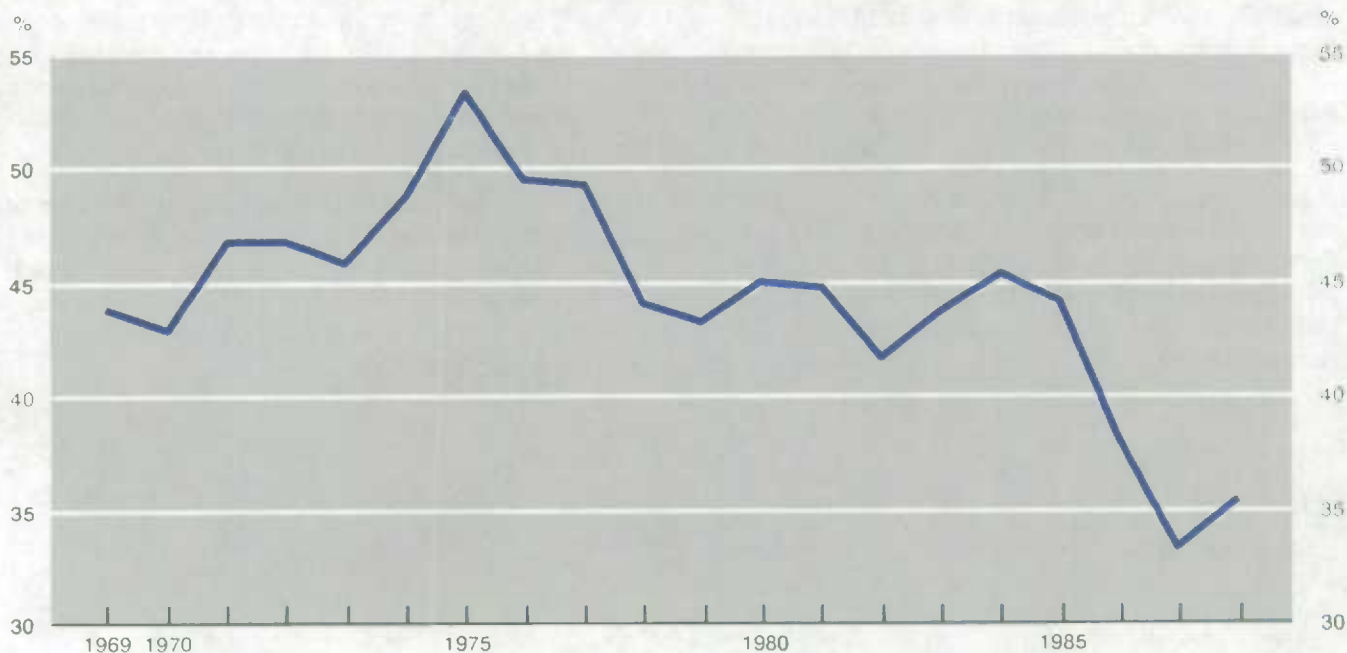
Les sociétés non financières sous contrôle étranger ont réalisé \$14.8 milliards de revenu imposable<sup>8</sup> en 1988, soit \$2.2 milliards de plus qu'en 1987. Les sociétés sous contrôle canadien quant à elles ont réalisé \$27.1 milliards, soit une augmentation de \$1.9 milliard. En conséquence, la part sous contrôle étranger du revenu imposable total a augmenté de 2.1 points pour atteindre 35.5%. Ce pourcentage était de 17.9 points inférieur au maximum de 53.2% enregistré en 1975, baisse due aux bénéfices décroissants dans les industries des mines et du pétrole (Graphique 3.4).

Chart - 3.4

Foreign-controlled Share of Taxable Income, Non-financial Industries, 1969-1988

Part sous contrôle étranger du revenu imposable, industries non financières, 1969-1988

Graphique - 3.4



<sup>8</sup> Includes only those corporations with positive taxable income of \$500 or more. These corporations account for 65.6% of total corporate revenue.

<sup>8</sup> Comprend uniquement les sociétés qui ont eu un revenu imposable positif de 500 \$ ou plus. Ces sociétés représentent 65.6% du total des recettes des sociétés.



## SELECTED RATIOS

As shown in Chart 3.5, United States-controlled, non-financial corporations typically generated more revenue per dollar of assets than did their Canadian-controlled counterparts. The gap widened during and immediately following the 1981-82 recession, reaching its recent maximum in 1984. Since then, the gap has narrowed considerably as Canadian-controlled corporations have seen a gradual improvement in this revenue generation ratio while United States-controlled firms have seen their ratio deteriorate.

United States-controlled corporations also exhibit generally higher profitability ratios (Charts 3.6 and 3.7). Much of this phenomenon may be due to the fact the United States-controlled corporations are larger and appear to be more equity financed by their foreign-resident parent company (Chart 3.8). Canadian-controlled firms, on the other hand, have higher debt. Interest charges associated with the higher debt level would be deducted from income and reduce the profitability of Canadian-controlled firms. Nevertheless, since 1984 Canadian-controlled firms have closed the profitability gap to pre-recession differentials. One possible reason behind this can be seen in Chart 3.8. The debt-to-equity ratio of Canadian-controlled firms, although still high, has been on the decline since 1982. For their foreign-controlled counterparts, however, this ratio has increased since 1986.

Further detail on financial ratios by country of control and industry is provided in Statistical Table 4. For example, Japanese-controlled firms had an overall revenue-to-asset ratio of 1.974 compared to 1.210 for United States-controlled companies and 0.967 for U.K.-controlled firms.

## LES RATIOS CHOISIS

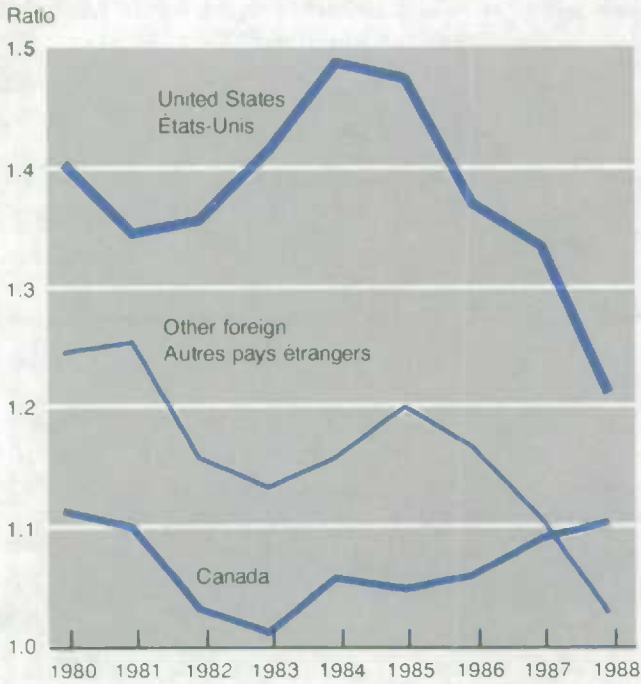
Comme indiqué au Graphique 3.5, les entreprises contrôlées par les États-Unis ont généralement réalisé plus de recettes par dollar d'actif que leurs homologues sous contrôle canadien. Cet écart s'est élargi pendant et immédiatement après la récession de 1981-82 pour atteindre son maximum récent en 1984. Depuis, cet écart a considérablement diminué car les ratios de recettes se sont progressivement améliorés pour les sociétés sous contrôle canadien alors qu'ils ont diminué pour les entreprises contrôlées par les États-Unis.

Les sociétés contrôlées par les États-Unis ont en général des ratios de rentabilité plus élevés (Graphiques 3.6 et 3.7). Ce phénomène est dû en grande partie au fait que les sociétés contrôlées par les États-Unis sont plus importantes et semblent recevoir des capitaux de leurs sociétés mères résidant à l'étranger (Graphique 3.8). Les entreprises canadiennes en revanche ont davantage de dettes. Les dépenses d'intérêt, associées au niveau de dette plus élevé des sociétés sous contrôle canadien, doivent être déduites de leurs recettes et réduisent leur rentabilité. Depuis 1984 néanmoins, les entreprises sous contrôle canadien ont réduit cet écart de rentabilité au niveau des valeurs différentielles enregistrées antérieurement à la récession. Le Graphique 3.8 montre une raison possible de ce phénomène. Le ratio de dettes/avoirs des entreprises sous contrôle canadien, bien qu'encore élevé, est en diminution depuis 1982 alors que pour leurs homonymes sous contrôle étranger, ce ratio augmente depuis 1986.

Le Tableau 4 fournit de plus amples détails sur les ratios financiers par pays de contrôle et par industrie. Les entreprises sous contrôle japonais par exemple, avaient un ratio global de recettes/actifs de 1.974, contre 1.210 pour les sociétés contrôlées par les États-Unis et 0.967 pour les sociétés contrôlées par le Royaume-Uni.

**Selected Ratios, Non-financial Industries, by Country of Control, 1980-1988**  
**Ratios choisis, industries non financières, par pays de contrôle, 1980-1988**

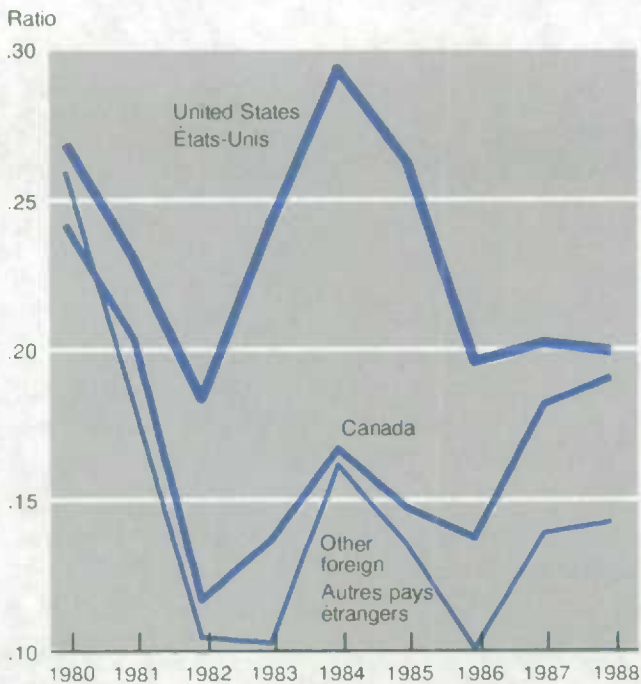
**Chart - 3.5 Revenue to Assets**  
**Graphique - 3.5 Recettes / actifs**



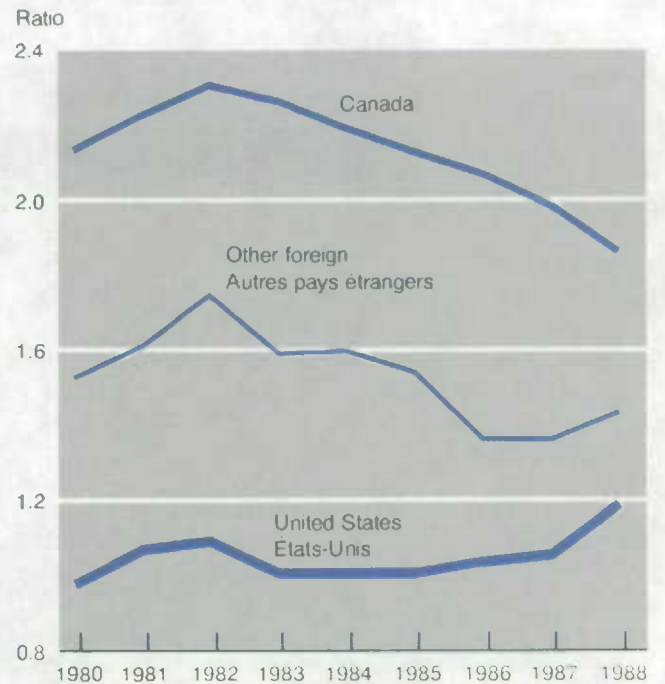
**Chart - 3.6 Profits to Revenue**  
**Graphique - 3.6 Bénéfices / recettes**



**Chart - 3.7 Profits to Equity**  
**Graphique - 3.7 Bénéfices / avoirs**



**Chart - 3.8 Liabilities to Equity**  
**Graphique - 3.8 Passifs / avoirs**





## INDUSTRY DETAIL<sup>9</sup>

In 1988, manufacturing recorded the highest level of foreign-controlled assets (44.0%), followed by mining (41.9%) and wholesale trade (34.2%). The mining share was up from 30.7% in 1987 as merger activity involved this industry to a considerable extent. In contrast, agriculture, forestry and fishing recorded the lowest level (3.0%) (Chart 3.9).

## LA DIMENSION INDUSTRIELLE<sup>9</sup>

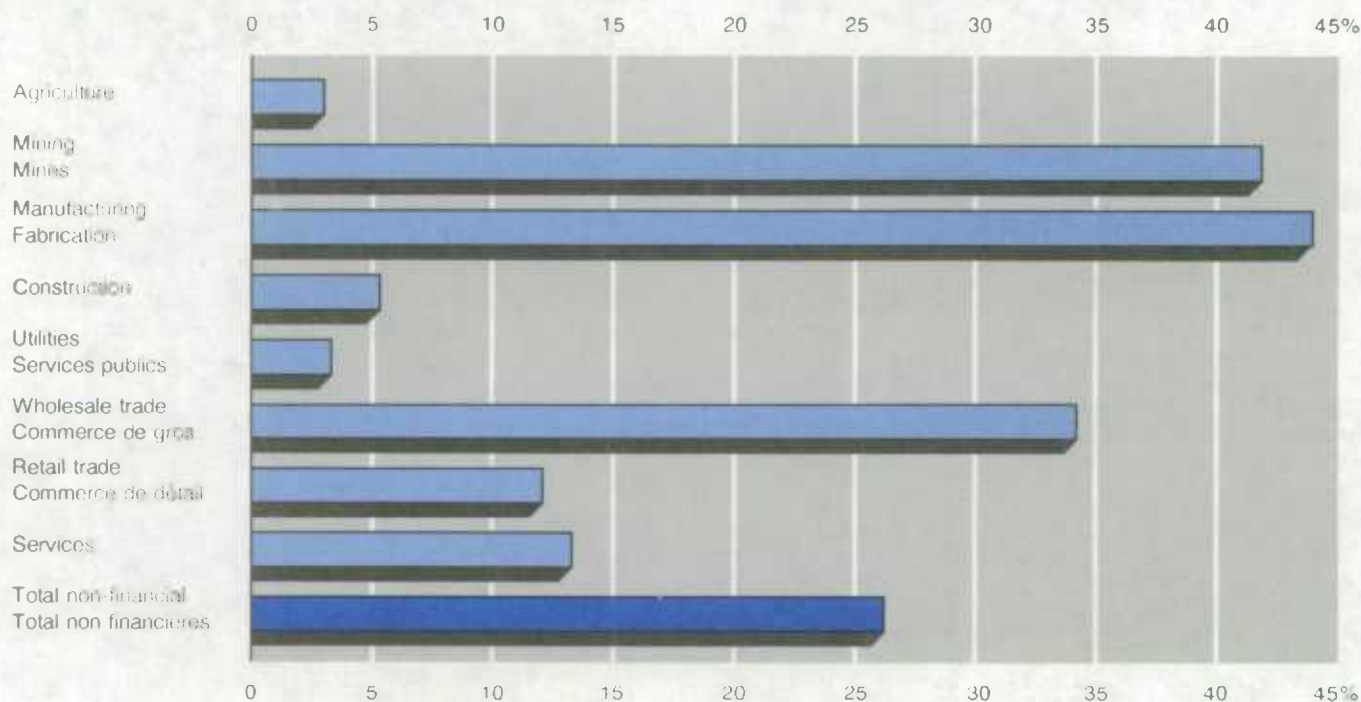
En 1988, les industries de fabrication présentaient le niveau le plus élevé des actifs sous contrôle étranger (44.0%), elles étaient suivies des mines (41.9%) et du commerce de gros (34.2%). La part des mines s'est accrue par rapport aux 30.7% de 1987 en raison des nombreuses fusions ayant affecté cette industrie. Les secteurs de l'agriculture, de la forêt et des pêches en revanche ont enregistré le niveau le plus faible de contrôle étranger (3.0%) (Graphique 3.9).

Chart - 3.9

Graphique - 3.9

### Foreign-controlled Asset Share Within Non-financial Industries, 1988

### Part des actifs sous contrôle étranger dans les industries non financières, 1988



Manufacturing also recorded the highest level of foreign-controlled revenue (48.1%), followed again by mining (36.8%) and wholesale trade (28.2%) (Text Table 3.3).

In terms of profit share, manufacturing surpassed mining in 1988 with a 47.2% share. This was followed by wholesale trade (33.9%) and mining (26.1%).

Les industries de fabrication enregistraient également le niveau le plus élevé de recettes sous contrôle étranger (48.1%), suivies encore une fois des mines (36.8%) et du commerce de gros (28.2%) (Tableau explicatif 3.3).

En matière de bénéfices, les industries de fabrication dépassaient les mines en 1988 avec une part de 47.2%. Ensuite venaient le commerce de gros (33.9%) et les mines (26.1%).

<sup>9</sup> For some industry detail of foreign ownership and control based on long-term capital employed see tables 23 and 25 to 32 in "Canada's International Investment Position," Statistics Canada, Catalogue No. 67-202, Annual, published by the Balance of Payments Division.

<sup>9</sup> Pour des détails par industrie sur la propriété et le contrôle étrangers basés sur le capital à long terme employé, voir Tableaux 23 et 25 à 32 de "Bilan des investissements internationaux du Canada", Statistique Canada, n° 67-202 au catalogue, Annuel, publié par la division de la Balance des paiements.



**TEXT TABLE 3.3 Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1987 and 1988**

**TABLEAU EXPLICATIF 3.3 Part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industries non financières, 1987 et 1988**

	Assets - Actifs		Revenue - Recettes		Profits - Bénéfices	
	1987	1988	1987	1988	1987	1988
	percent - pourcentage					
Agriculture, forestry and fishing - Agriculture, exploitation forestière et pêche	2.7	3.0	2.1	2.2	2.7	2.8
Mining - Mines	30.7	41.9	40.0	36.8	53.3	26.1
Manufacturing - Fabrication	45.9	44.0	48.4	48.1	49.8	47.2
Construction	5.7	5.3	5.4	5.3	1.7	9.3
Utilities - Services publics	3.1	3.3	5.3	5.4	8.6	7.3
Wholesale trade - Commerce de gros	31.7	34.2	28.2	28.2	29.1	33.9
Retail trade - Commerce de détail	12.3	12.1	11.2	10.8	8.9	8.7
Services	13.0	13.3	9.7	9.8	8.7	7.9
Non-financial industries - Industries non financières	24.7	26.2	27.4	27.0	31.3	29.9

Source: Table 5 - Tableau 5.

Focussing on the industrial distribution of foreign and Canadian control, the primary destination for foreign interest is manufacturing and mining, as these two industries accounted for more than 75% of foreign-controlled assets in 1988. The bulk (52.9%) of Canadian-controlled assets was located in utilities and manufacturing (Chart 3.10 and Text Table 3.4).

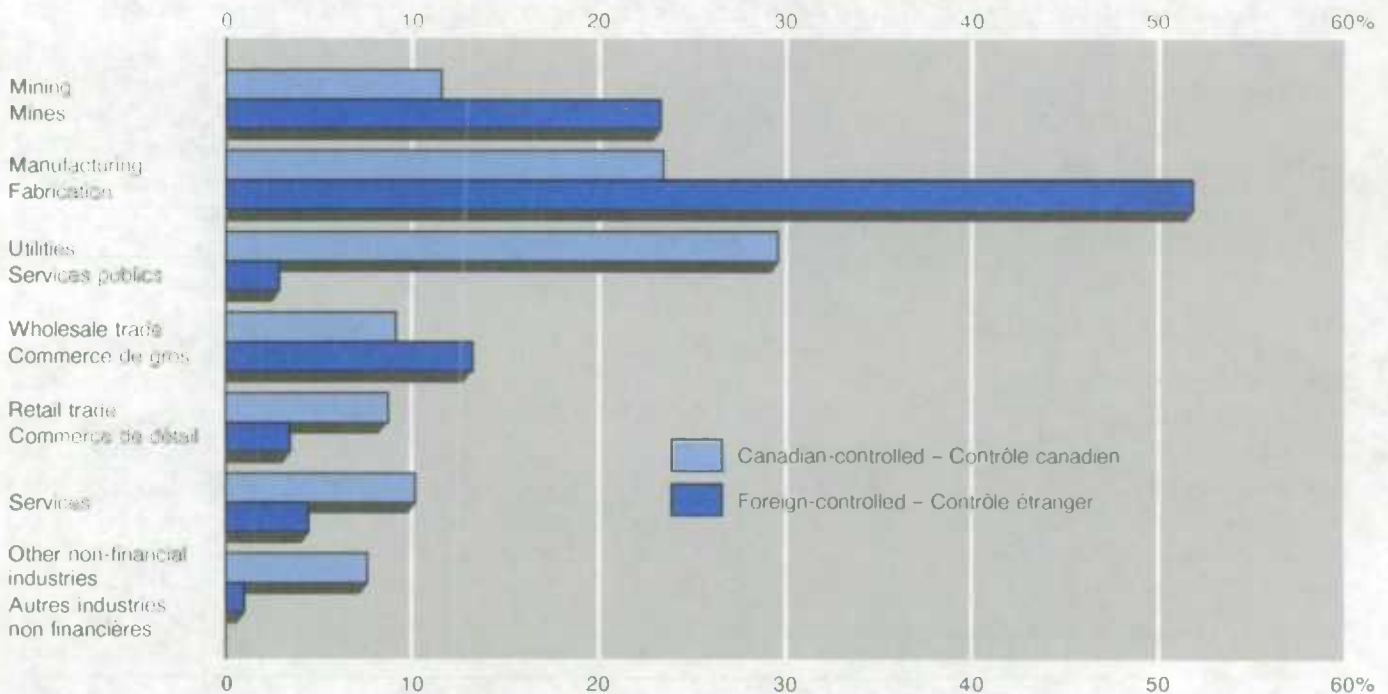
Si l'on examine la répartition par industrie du contrôle étranger et canadien, les industries de fabrication et les mines constituent la destination principale pour les intérêts étrangers, ces deux industries représentant à elles seules plus de 75% des actifs sous contrôle étranger en 1988. L'essentiel des actifs sous contrôle canadien (52.9%) provenait des services publics et des industries de fabrication (Graphique 3.10 et Tableau explicatif 3.4).

Chart - 3.10

Graphique - 3.10

**Industrial Distributions of Canadian- and Foreign-controlled Assets, Non-financial Industries, 1988**

**Répartition par industrie des actifs sous contrôle canadien et étranger, industries non financières, 1988**



In terms of revenue, manufacturing generated 60.1% of all foreign-controlled revenue followed by wholesale trade at 21.9%. Canadian-controlled revenues were more evenly distributed between manufacturing (23.9%), wholesale trade (20.6%) and retail trade (20.3%).

Similarly, the largest shares of foreign-controlled profits were in manufacturing (71.8%) and wholesale trade (11.3%), while Canadian-controlled profits were again more evenly distributed, with manufacturing generating the largest share (34.3%).

En matière de recettes, les industries de fabrication ont généré 60.1% de l'ensemble des recettes sous contrôle étranger, suivies du commerce de gros avec 21.9%. Les recettes sous contrôle canadien étaient réparties plus équitablement entre les industries de fabrication (23.9%), le commerce de gros (20.6%) et le commerce de détail (20.3%).

De même, les plus grandes parts des bénéfices sous contrôle étranger provenaient des industries de fabrication (71.8%) et du commerce de gros (11.3%) tandis que les bénéfices sous contrôle canadien étaient répartis de façon plus équitable, les industries de fabrication produisant néanmoins la part la plus importante (34.3%).

**TEXT TABLE 3.4 Shares of Foreign- and Canadian-controlled Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1980, 1987 and 1988**

**TABLEAU EXPLICATIF 3.4 Parts d'actifs, recettes et bénéfices sous contrôle étranger et sous contrôle canadien, industries non financières, 1980, 1987 et 1988**

	Assets - Actifs			Revenue - Recettes			Profits - Bénéfices		
	1980	1987	1988	1980	1987	1988	1980	1987	1988
Foreign - Étranger									
percent - pourcentage									
Agriculture, forestry and fishing - Agriculture, exploitation forestière et pêche	.3	.2	.2	.2	.1	.1	.1	.1	.1
Mining - Mines	24.5	18.4	23.3	11.8	6.0	5.2	34.4	17.2	7.6
Manufacturing - Fabrication	54.3	56.8	51.8	58.5	59.9	60.1	50.2	63.9	71.8
Construction	1.7	.8	.8	1.6	1.2	1.3	.9	.3	0.8
Utilities - Services publics	4.0	3.1	2.8	1.9	1.8	1.8	2.8	4.0	3.5
Wholesale trade - Commerce de gros	8.3	12.9	13.3	16.7	21.4	21.9	5.5	9.2	11.3
Retail trade - Commerce de détail	3.2	3.7	3.4	6.1	6.9	6.7	2.2	2.6	2.5
Services	3.7	4.1	4.4	3.2	2.6	2.9	4.0	2.7	2.4
<b>Non-financial industries - Total - Industries non financières</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>
Canadian - Canadien									
percent - pourcentage									
Agriculture, forestry and fishing - Agriculture, exploitation forestière et pêche	2.2	2.3	2.3	1.8	1.7	1.7	2.3	2.3	1.9
Mining - Mines	11.3	13.7	11.5	3.9	3.4	3.3	18.5	6.9	9.2
Manufacturing - Fabrication	22.3	21.9	23.4	25.9	24.1	23.9	26.8	29.3	34.3
Construction	5.6	4.5	5.2	7.7	8.1	8.7	4.6	6.3	3.4
Utilities - Services publics	32.3	31.0	29.5	12.6	12.3	11.7	17.8	19.7	18.8
Wholesale trade - Commerce de gros	10.0	9.1	9.1	20.6	20.5	20.6	8.6	10.2	9.4
Retail trade - Commerce de détail	8.1	8.6	8.8	19.9	20.8	20.3	12.6	12.3	11.3
Services	8.3	9.0	10.2	7.7	9.2	9.8	8.9	13.1	11.8
<b>Non-financial industries - Total - Industries non financières</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>

Source: Table 5 (Data for the year 1980 is unpublished). - Tableau 5 (Les données pour l'année 1980 ne sont pas publiées).



Greater industrial detail on the extent of foreign control is shown in charts 3.11 to 3.16. Within the mining industry, foreign control was greatest amongst mineral fuels corporations in terms of value of assets and share of the industry. In manufacturing industries such as tobacco, rubber, electrical and non-metallic minerals, the value of foreign-held assets was small but the impact on the industries, in terms of percent of the total assets, was large. The industries with the greatest value of foreign-controlled assets were transportation equipment, petroleum and coal, and chemicals and chemical products. The relative presence of foreign control was also fairly high in these industries.

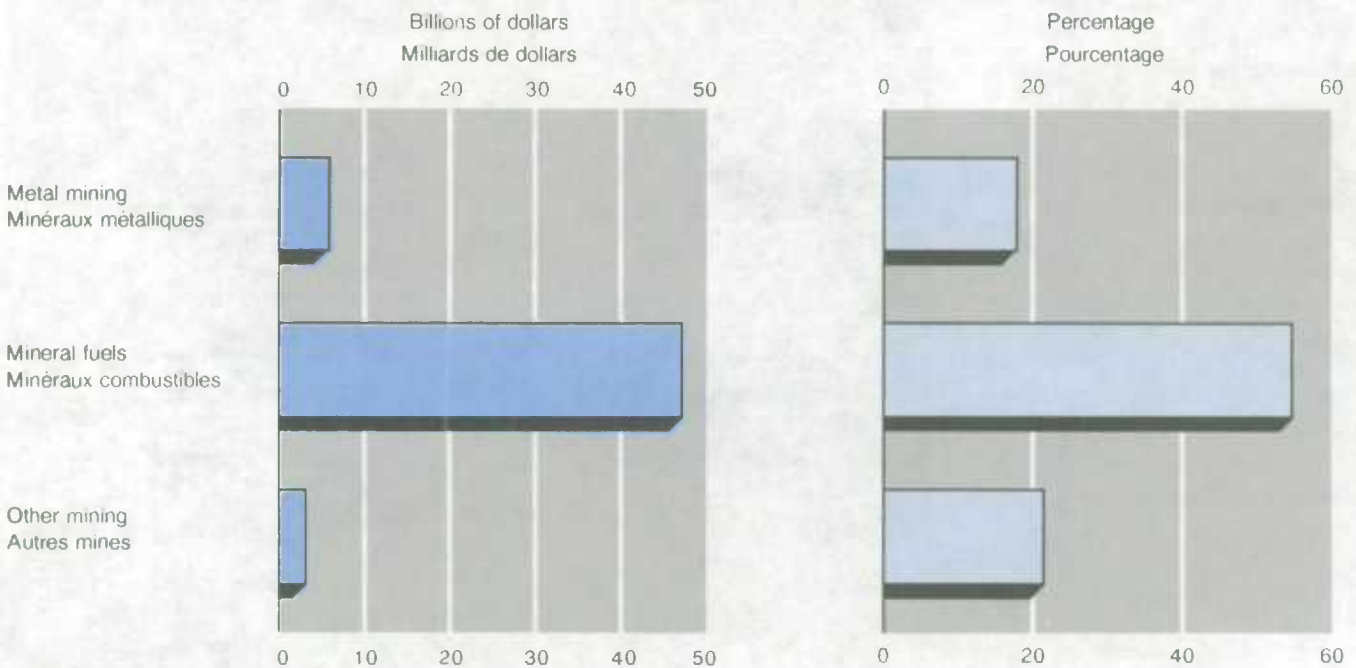
Within utilities, the modest foreign presence was concentrated in communications. Foreign control in wholesale trade predominated in the petroleum and coal, and machinery and equipment industries. In the retail industry, foreign control was greatest in general merchandising while in services, foreign control of assets was relatively small and evenly distributed.

Les Graphiques 3.11 à 3.16 donnent davantage de détails par industrie sur l'étendue du contrôle étranger. Dans l'industrie des mines, le contrôle étranger était plus important dans les sociétés de carburants minéraux en matière de valeur de actifs et de part de l'industrie. Dans les industries de fabrication, comme celles du tabac, du caoutchouc, du matériel électrique et des minéraux non métalliques, la valeur des actifs sous contrôle étranger était faible, mais l'incidence sur ces industries en matière de pourcentage de l'ensemble des actifs importante. Ce sont les industries du matériel de transport, du pétrole et du charbon ainsi que les industries chimiques qui détenaient la plus grande valeur d'actifs sous contrôle étranger. La présence relative du contrôle étranger était également assez élevée dans ces industries.

Pour ce qui concerne les services publics, on a pu noter une présence étrangère modeste dans les communications. Le contrôle étranger en commerce de gros était prédominant dans les industries du pétrole et du charbon, de la machinerie et dans les industries d'équipements. Pour ce qui concerne l'industrie du commerce de détail, le contrôle étranger était plus élevé dans le secteur des marchandises alors que dans les services, le contrôle étranger des actifs était relativement faible et distribué de façon plus équitable.

Chart - 3.11  
Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Mining, 1988  
Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, mines, 1988

Graphique - 3.11





**Chart - 3.12**  
**Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Manufacturing, 1988**  
**Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, fabrication, 1988**

**Graphique - 3.12**

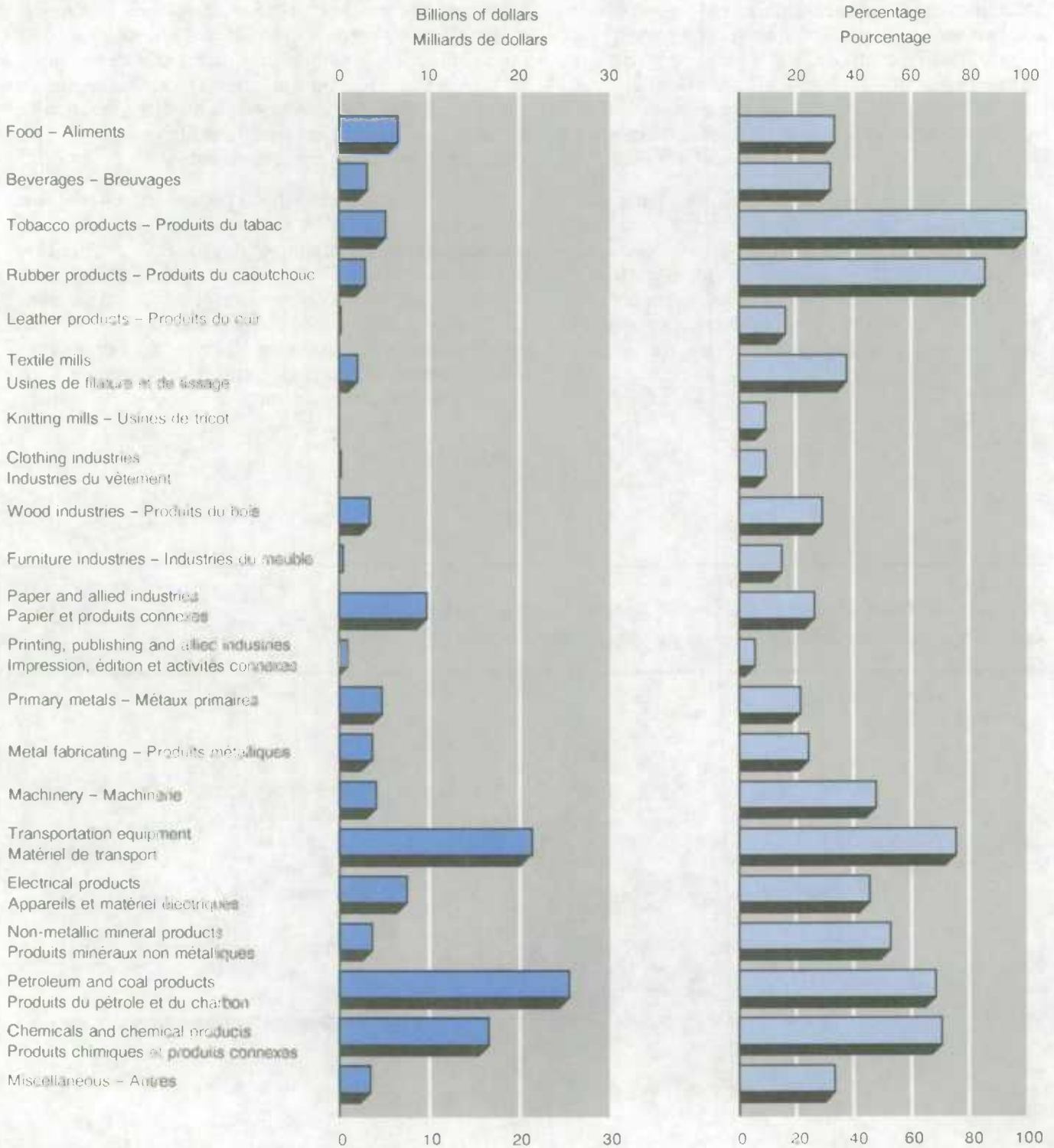


Chart - 3.13

Graphique - 3.13

**Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Utilities, 1988**

**Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, services publics, 1988**

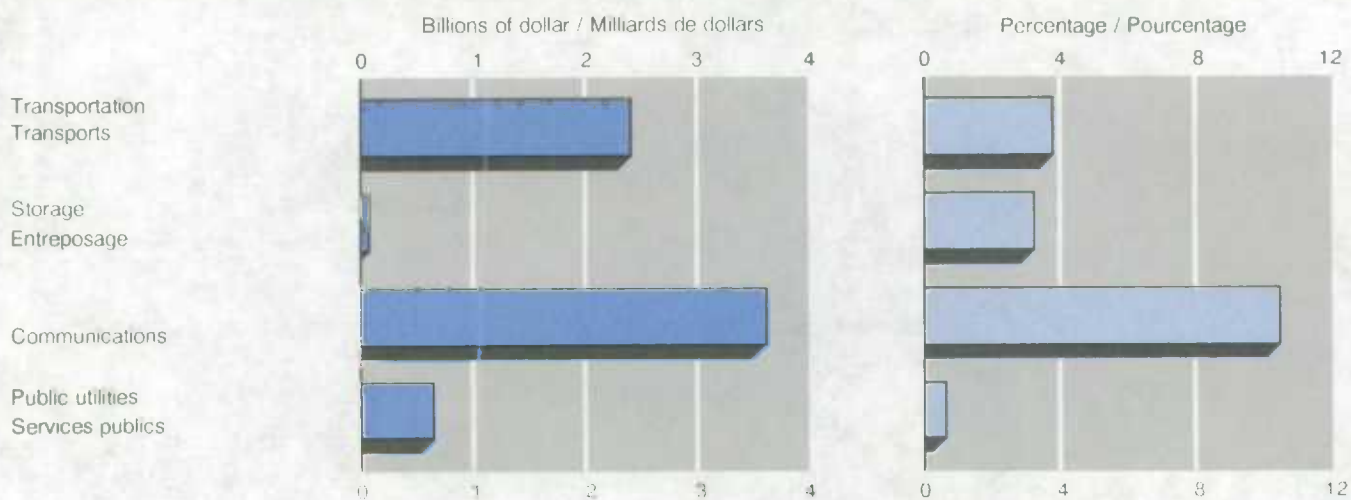


Chart - 3.14

Graphique - 3.14

**Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Wholesale Trade, 1988**

**Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, commerce de gros, 1988**

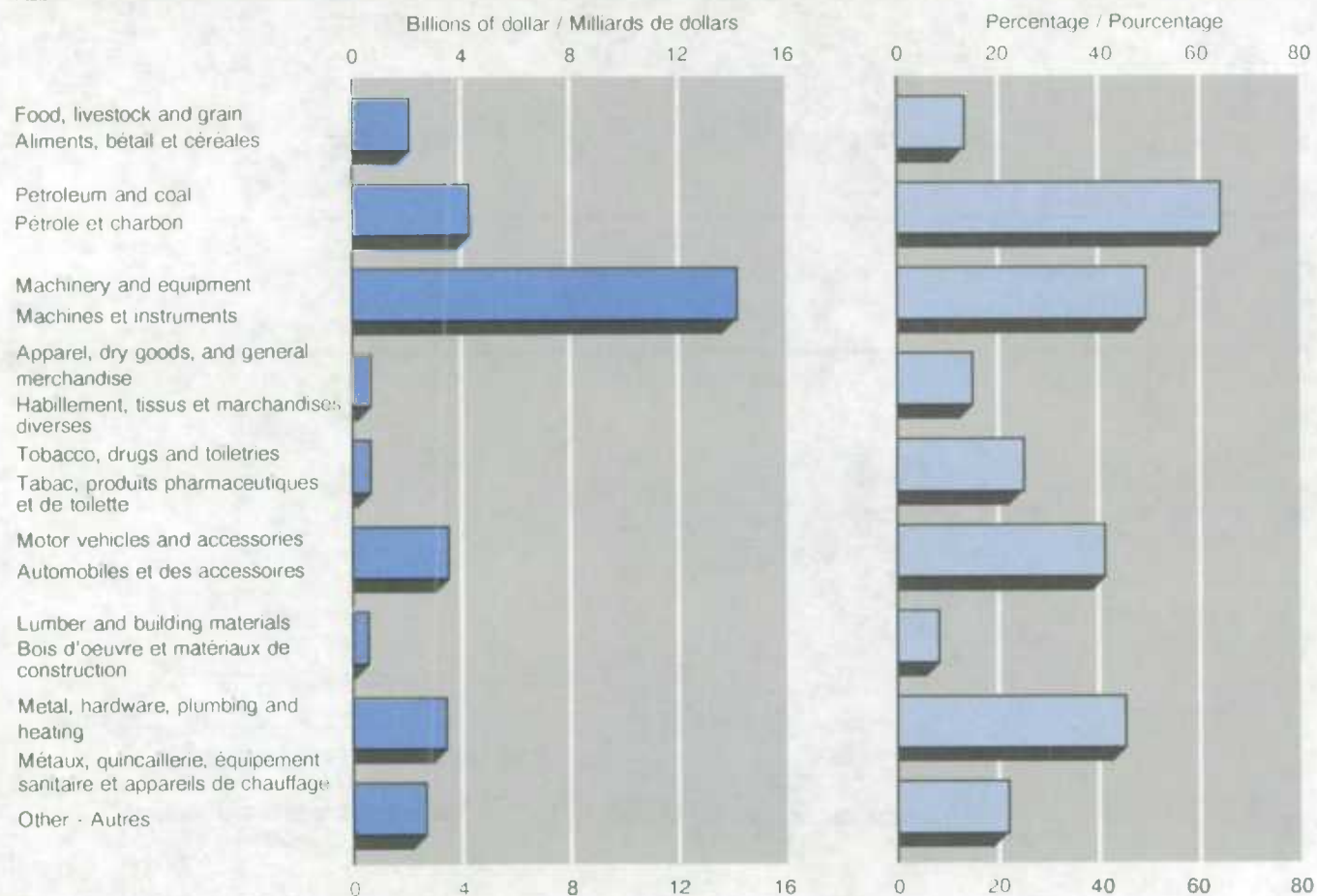


Chart - 3.15

Graphique - 3.15

**Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Retail Trade, 1988**

**Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, commerce de détail, 1988**

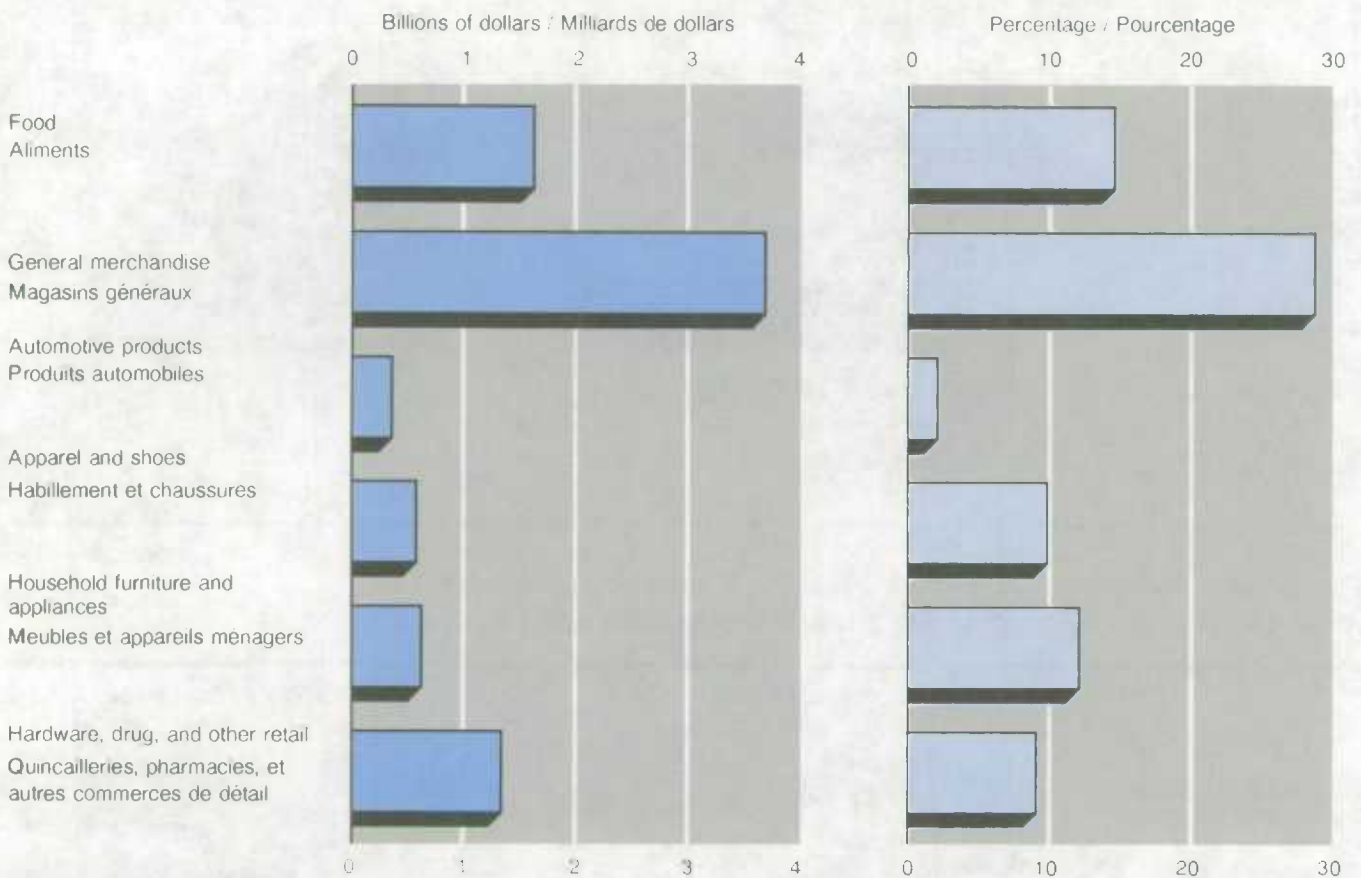
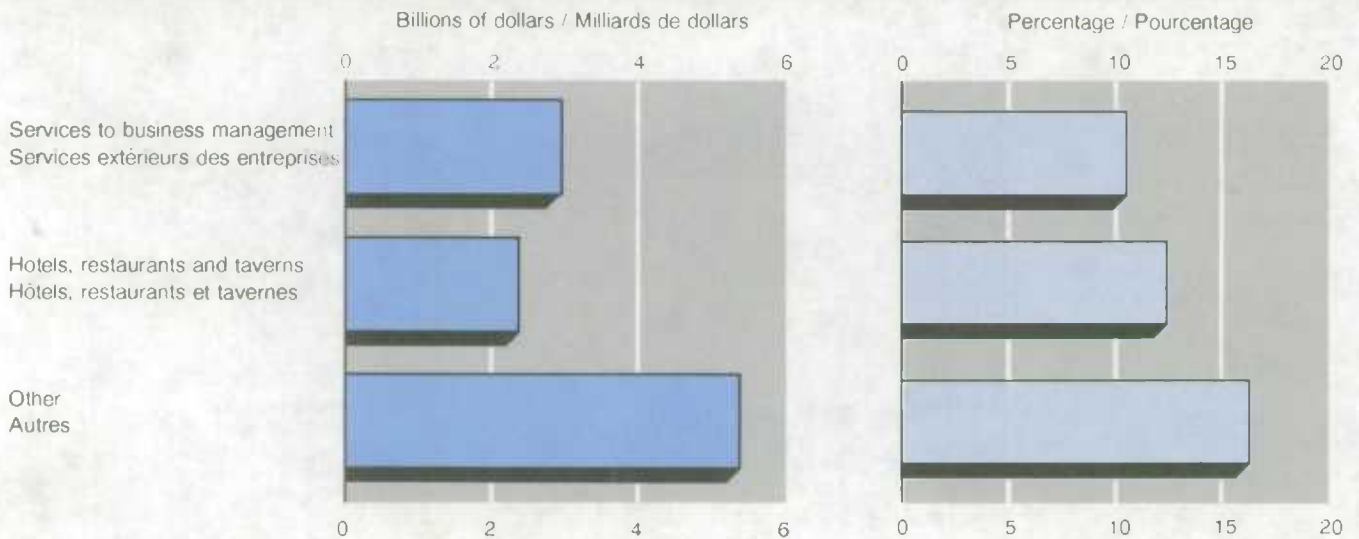


Chart - 3.16

Graphique - 3.16

**Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Services, 1988**

**Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, services, 1988**





Section II noted the expansion of Japanese-controlled firms into the finance, insurance and real estate industries over the period 1983 to 1988. Chart 3.17 illustrates some of the recent changes occurring in the non-financial industries with respect to Japanese control. In 1987, Japanese control was heavily concentrated (almost 70%) in wholesale trade with manufacturing a distant second at 21.2%. The Japanese wholesaling activities were largely related to the auto industry. In 1988, diversification into manufacturing and, to a lesser extent, into services altered the distribution considerably. Wholesale trade and manufacturing then accounted for 47% and 40%, respectively, of Japanese-controlled assets in Canada. The expansion into manufacturing occurred in the paper and allied industries, chemicals, rubber and transportation equipment, the latter two again auto-related. The value of the increase in Japanese-controlled assets in manufacturing was similar to the rise in Japanese-controlled assets in the finance, insurance and real estate industries.

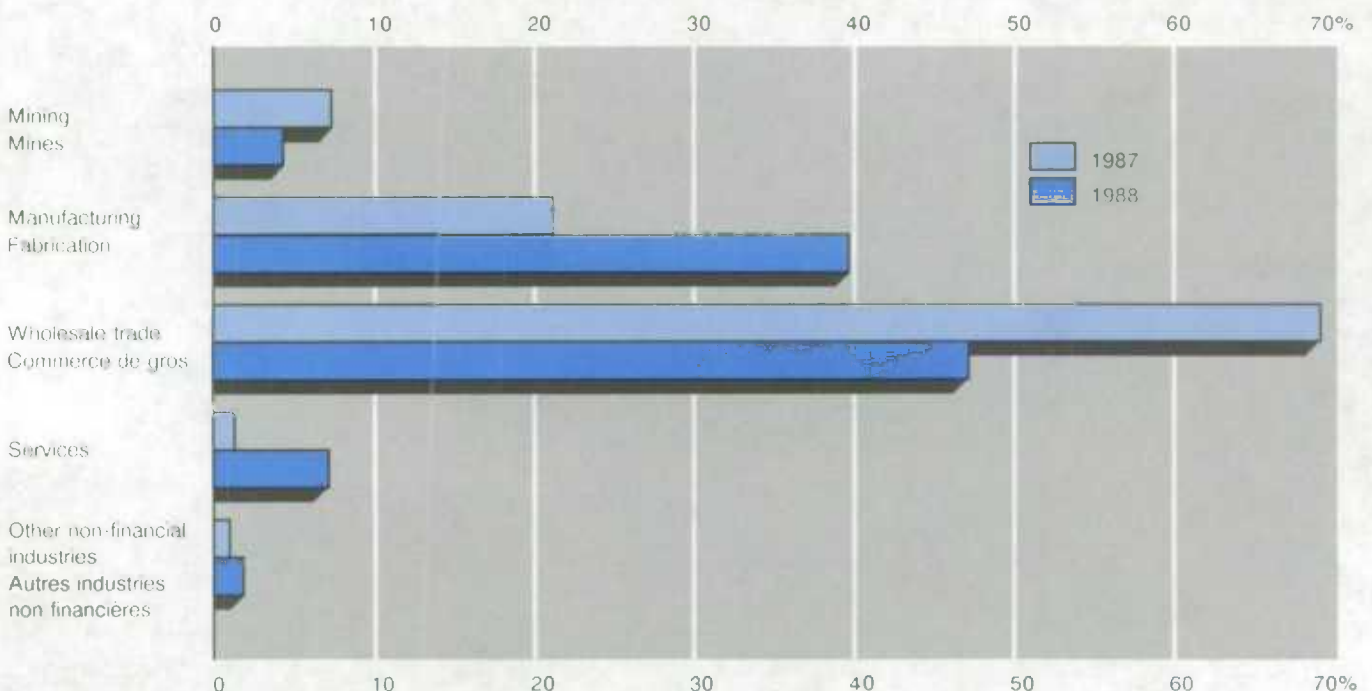
En Section II, l'accent a été porté sur la forte progression des entreprises sous contrôle japonais dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier au cours de la période 1983-1988. Le Graphique 3.17 fait état de certains changements récents survenus dans les industries non financières en matière de contrôle japonais. En 1987, le contrôle japonais était fortement concentré (70% environ) dans le commerce de gros, les industries de fabrication venant assez loin derrière avec 21.2%. Les activités japonaises dans le secteur du commerce de gros étaient surtout liées à l'industrie automobile. En 1988, une diversification dans les industries de fabrication et, à un degré moindre, dans les services, a considérablement modifié cette répartition. Le commerce de gros et les industries de fabrication représentaient respectivement en 1988 47% et 40% des actifs sous contrôle japonais au Canada. La croissance dans le secteur des industries de fabrication a surtout affecté les industries du papier et les industries connexes, les industries chimiques, du caoutchouc et du matériel de transport, ces deux dernières industries étant elles aussi liées à l'industrie automobile. La valeur de l'augmentation des actifs sous contrôle japonais dans les industries de fabrication était semblable à la croissance des actifs sous contrôle japonais dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier.

Chart - 3.17

Graphique - 3.17

**Industrial Distribution of Japanese-controlled Assets, Non-financial Industries, 1987 and 1988**

**Répartition par industrie des actifs sous contrôle du Japon, industries non financières, 1987 et 1988**





**Section IV**

**Provincial Dimension**

**Section IV**

**La dimension provinciale**





## INTRODUCTION

To date there has been little information on the geographical distribution of control within Canada. When foreign control is examined for its detail, it is typically industry detail that is considered.

However, given the geographic diversity of Canada's economy, it may not be reasonable to assume that foreign control is evenly distributed across all provinces. If provincial diversity does exist in the foreign control dimension, then changes in the international economic environment may affect provinces differently. Such changes at the international level include the formation of trading blocks and the emergence of new areas of economic strength.

Similarly, Canadian-controlled corporations are often treated as a homogeneous group, whereas in reality they are composed of both Government- and privately-controlled corporations. The current policy of privatization of federal government-controlled (Crown) corporations and the differing roles played by provincial governments in their provincial economies suggest a provincial diversity in the domestic control dimension as well.

Accordingly, a new methodology was developed and used in this publication to analyze the provincial dimension. Estimates of the corporate revenue generated by corporations or divisions of corporations resident in each province are provided for 1988<sup>10</sup>.

## INTRODUCTION

Il n'existe à ce jour que peu d'informations sur la répartition géographique du contrôle à l'intérieur du Canada. Lorsqu'on examine le contrôle étranger en détail en effet, on tient généralement compte de la dimension industrielle.

Compte tenu de la diversité géographique de l'économie canadienne, il est peu probable en effet que le contrôle étranger soit réparti équitablement par province. Or si la diversité provinciale a des effets réels sur la dimension du contrôle étranger, les transformations intervenant au sein de l'économie internationale auront une incidence variable selon les provinces. De tels changements au niveau international comprennent la formation de blocs commerciaux et l'émergence de nouveaux domaines de puissance économique.

On traite également le plus souvent les sociétés sous contrôle canadien comme un groupe homogène alors qu'elles sont en réalité composées de sociétés privées et de sociétés d'État. La politique actuelle de privatisation des sociétés sous contrôle fédéral (sociétés d'État) et les rôles variables joués par les gouvernements provinciaux dans leurs économies respectives laissent également supposer que la diversité provinciale a des effets sur la dimension du contrôle canadien.

C'est pourquoi une nouvelle méthodologie a été élaborée et mise en application dans cette publication afin d'analyser la dimension provinciale. Une estimation des recettes des sociétés produites par les sociétés ou leurs divisions à l'échelle de chaque province est ainsi disponible pour 1988<sup>10</sup>.

<sup>10</sup> See Statistical Note Section for a description of the methodology used; in this section, these "corporations or divisions of corporations" will be referred to as corporations for simplicity.

<sup>10</sup> Pour une description de la méthodologie utilisée voir la section des Notes et définitions statistiques; par souci de simplification on appelle dans cette section sociétés les sociétés ou divisions de sociétés.

## TOTAL CORPORATE REVENUE

As can be seen in Chart 4.1 and Text Table 4.1, in 1988 the provincial distribution of total corporate revenue was similar to that of Canada's gross domestic product (G.D.P.). Ontario corporations earned 43.8% of Canada's corporate revenue. Quebec, Alberta, and British Columbia followed with shares of 23.4%, 10.7% and 10.4%, respectively, while the other provinces and territories accounted for the remaining 11.7%<sup>11</sup>.

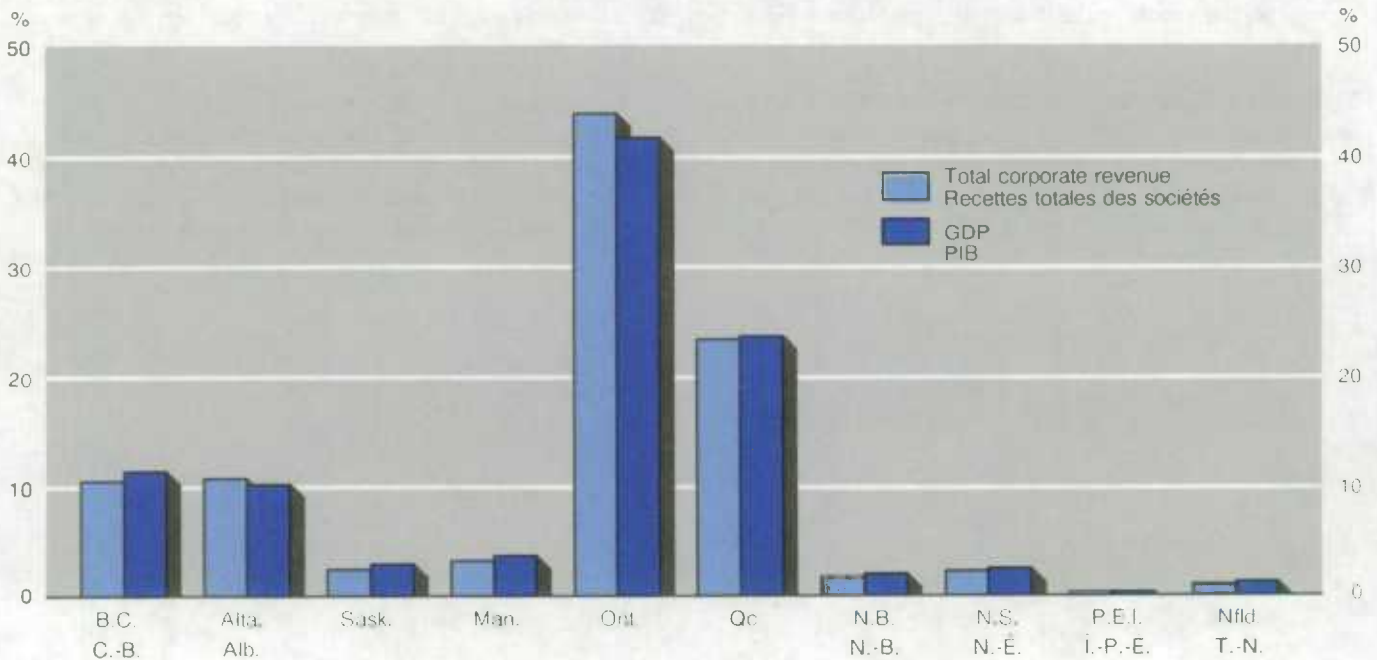
## LES RECETTES TOTALES DES SOCIÉTÉS

Comme l'indiquent le Graphique 4.1 et le Tableau explicatif 4.1, la répartition provinciale des recettes totales des sociétés était comparable en 1988 à celle du Produit intérieur brut du Canada (PIB). Les sociétés de l'Ontario représentaient à elles seules 43.8% des recettes des sociétés canadiennes. Le Québec, l'Alberta et la Colombie-Britannique représentaient respectivement 23.4%, 10.7% et 10.4% tandis que les autres provinces et territoires se partageaient les 11.7% restants<sup>11</sup>.

Chart - 4.1

Distribution of Total Corporate Revenue and GDP, by Province, 1988  
Répartition des recettes totales des sociétés et PIB par province, 1988

Graphique - 4.1



<sup>11</sup> The provincial distribution of total corporate revenue will be shown in each of the "Provincial Distribution" graphs which follow in the section in order to provide the perspective of the relative sizes of the provincial economies.

<sup>11</sup> Les graphiques de répartition provinciale qui suivent indiqueront la répartition provinciale des recettes totales des sociétés afin d'offrir une perspective des dimensions relatives des économies provinciales.



**TEXT TABLE 4.1 Distribution of Corporate Revenue, GDP and Population, by Province, 1988**

**TABLEAU EXPLICATIF 4.1 Répartition des recettes des sociétés, du PIB et de la population, par province, 1988**

Provinces	Revenue share	GDP share	Population share
	Part des recettes	Part du PIB	Part de la population
percent - pourcentage			
British Columbia - Colombie-Britannique	10.4	11.5	11.5
Alberta	10.7	10.2	9.2
Saskatchewan	2.5	3.0	3.9
Manitoba	3.1	3.6	4.2
Ontario	43.8	41.6	36.4
Quebec	23.4	23.6	25.6
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	1.7	2.0	2.8
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	2.1	2.5	3.4
Prince Edward Island - Île-du-Prince-Édouard	0.2	0.3	0.5
Newfoundland - Terre-Neuve	1.0	1.3	2.2
Other - Autres	1.2	0.4	0.3
<b>Canada</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>

Sources: Provincial Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-213); Quarterly Estimates of Population for Canada, The Provinces and Territories (Catalogue 91-001).  
Sources: Comptes provinciaux des revenus et des dépenses (n° 13-213 au catalogue); Estimations trimestrielles de la population du Canada, des provinces et des territoires (n° 91-001 au catalogue).

The control of revenue generated in the provinces by Canadian privately-controlled corporations ranged between 66% and 88%, with the lowest Canadian privately-controlled shares in Alberta, Manitoba and Ontario and the highest shares in Prince Edward Island and New Brunswick. The remainder in each province was accounted for by either Canadian government-controlled corporations or foreign-controlled corporations (Text Table 4.2).

Le contrôle des recettes réalisées dans les provinces par les sociétés canadiennes sous contrôle privé varie de 66% à 88%. C'est en Alberta, au Manitoba et en Ontario que les parts sous contrôle privé étaient les plus faibles et à l'Île-du-Prince-Édouard et au Nouveau-Brunswick qu'elles étaient les plus importantes, la part restante étant représentée dans chaque province par des sociétés d'État ou par des sociétés sous contrôle étranger (Tableau explicatif 4.2).

**TEXT TABLE 4.2 Distribution of Revenue within Provinces, by Source of Control, 1988**

**TABLEAU EXPLICATIF 4.2 Répartition par province des recettes, par origine de contrôle, 1988**

Provinces	Canadian private control		Canadian government control		Foreign control		Total
	Contrôle privé canadien		Contrôle de l'État canadien		Contrôle étranger		
	\$ billions	%	\$ billions	%	\$ billions	%	
	\$ milliards	%	\$ milliards	%	\$ milliards	%	
British Columbia - Colombie-Britannique	90.8	70.8	5.6	4.4	31.9	24.9	128.4
Alberta	86.7	65.7	6.9	5.2	38.3	29.0	131.8
Saskatchewan	22.2	72.8	2.9	9.6	5.4	17.6	30.5
Manitoba	25.2	66.6	5.8	15.3	6.9	18.2	37.8
Ontario	360.3	66.6	13.9	2.6	167.2	30.9	541.3
Québec	219.4	75.8	19.6	6.8	50.5	17.4	289.6
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	17.2	80.8	1.2	5.8	2.9	13.4	21.3
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	18.0	69.1	2.1	8.0	6.0	23.0	26.1
Prince Edward Island - Île-du-Prince-Édouard	2.5	87.9	--	2.0	0.3	10.1	2.8
Newfoundland - Terre-Neuve	9.3	77.1	0.8	6.7	2.0	16.2	12.0
Other - Autres	12.2	84.6	0.2	1.1	2.1	14.3	14.5
<b>Canada</b>	<b>863.8</b>	<b>69.9</b>	<b>59.1</b>	<b>4.8</b>	<b>313.3</b>	<b>25.3</b>	<b>1,236.1</b>

## GOVERNMENT-CONTROLLED REVENUE

Chart 4.2 and Text Table 4.2 present government-controlled revenue<sup>12</sup> as a percent of total corporate revenue earned in each province. The greatest degree of government control of revenue generated in a provincial economy was in Manitoba (15.3%), followed by Saskatchewan (9.6%). In 1988, the smallest share of government control existed in Prince Edward Island and Ontario, each with less than 3%.

## LES RECETTES CONTRÔLÉES PAR L'ÉTAT

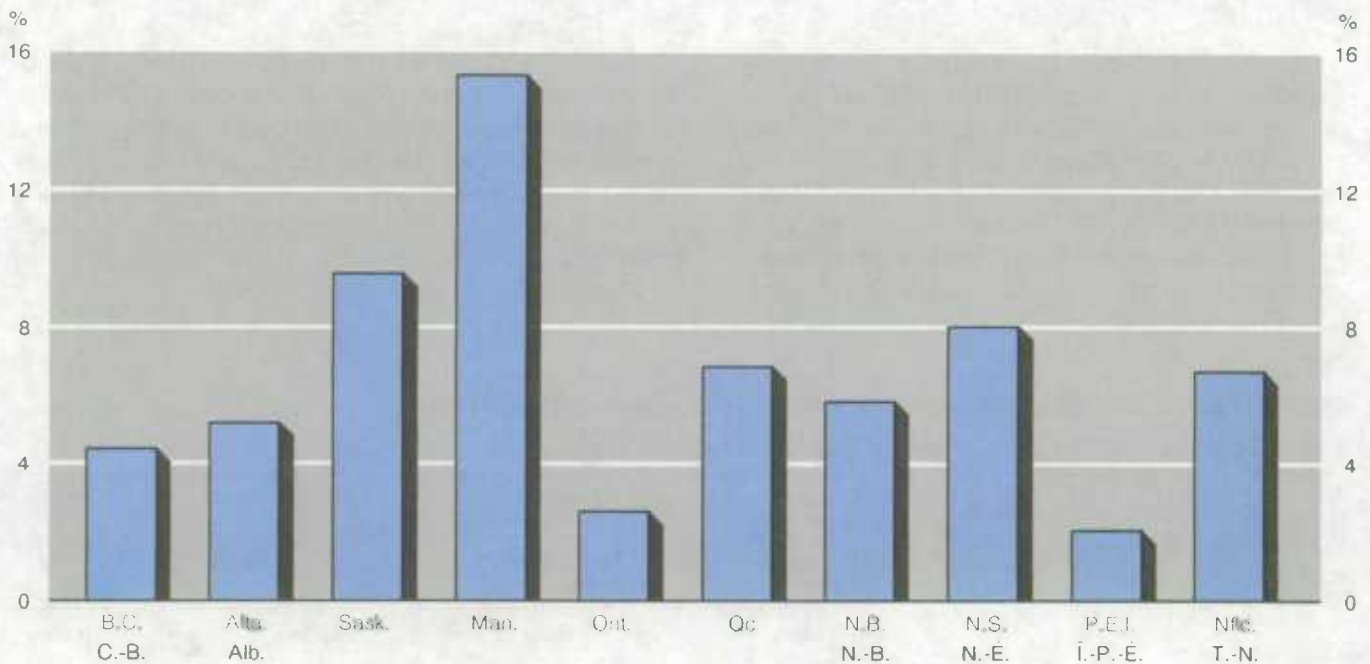
Le Graphique 4.2 et le Tableau explicatif 4.2 indiquent, en pourcentage du montant total des recettes, les recettes sous contrôle de l'État<sup>12</sup> enregistrées dans chaque province pour l'année 1988. C'est au Manitoba que le degré de contrôle de l'économie provinciale par l'État était le plus élevé (15.3%). La Saskatchewan venait en deuxième position (9.6%). L'Île-du-Prince-Édouard et l'Ontario enregistraient quant à eux la part du contrôle de l'État la plus faible avec moins de 3% dans chaque province.

Chart - 4.2

Share of Provincial Revenue Earned by Government-controlled Corporations, 1988

Part des recettes provinciales gagnées par des sociétés sous contrôle de l'État, 1988

Graphique - 4.2



<sup>12</sup> "Government control" encompasses federally- and provincially-controlled corporations. Some examples of federal corporations are transportation or communication related corporations, marketing boards, regulatory agencies and development corporations. Some examples of Provincial corporations are telephone and power utilities, liquor boards, provincial insurance agencies and provincial lottery corporations. Please see "Statistical Notes" for a description of how the provincial allocation of revenue was derived.

<sup>12</sup> Le contrôle de l'État comprend les sociétés sous contrôle fédéral et provincial. Les sociétés fédérales comprennent des sociétés de transports ou de communications, des agences de commercialisation, des agences de réglementation et des sociétés de développement, les sociétés provinciales des services publics de téléphone et d'électricité, des commissions des alcools, des agences d'assurance provinciale ainsi que des sociétés provinciales de loterie. Pour une description de la façon dont la répartition des recettes par province a été réalisée, veuillez consulter les Notes et définitions statistiques.



Another way of considering government control and the provincial economies is to examine the share of total government-controlled revenue (\$59 billion) originating in each province. As indicated in Chart 4.3, by far the greatest percentage, 33.2% was earned in Quebec, with Ontario in second place at 23.6%. The perspective provided by the comparison with the distribution of total corporate revenue indicates the relatively important role of government in the Quebec economy. Similarly, Manitoba and Saskatchewan accounted for greater shares of revenues from government-controlled corporations than of total corporate revenue. Ontario's share of revenues from government-controlled corporations was much less than its share of total corporate revenue, again reflecting the relatively smaller role of government-controlled corporations in the provincial economy.

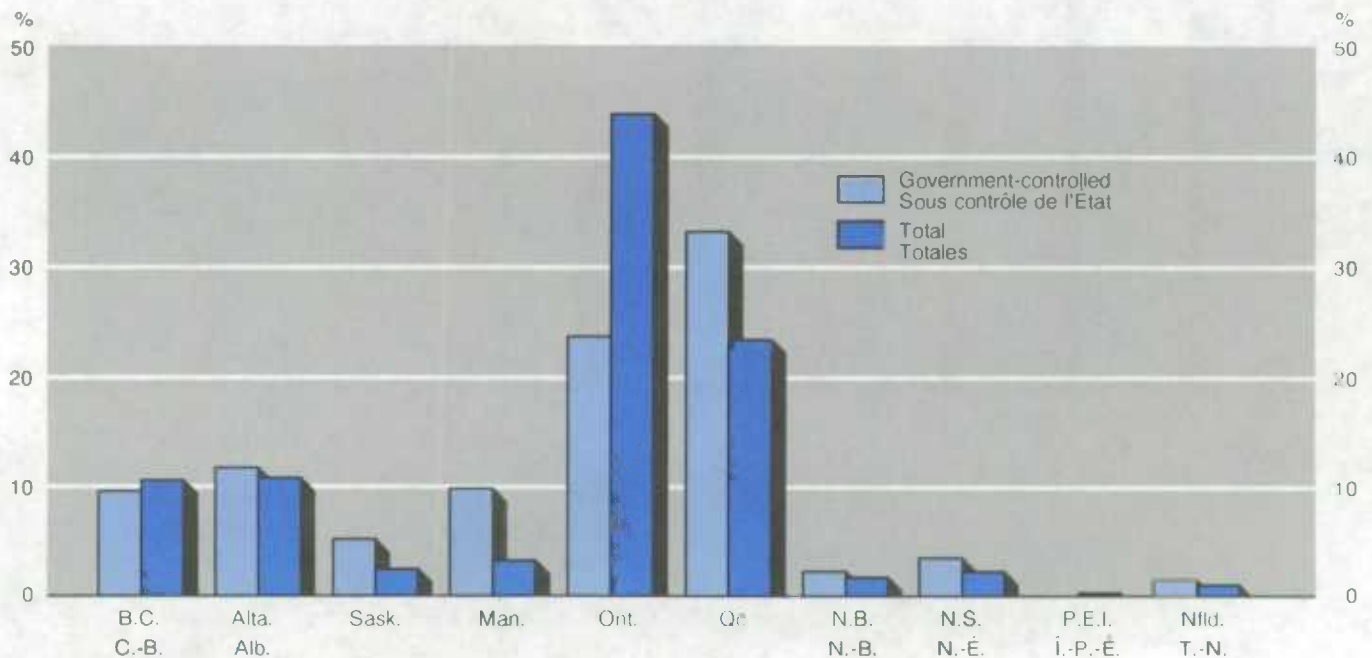
On peut également étudier l'incidence du contrôle gouvernemental sur les économies provinciales en examinant la part des recettes totales sous contrôle de l'État (\$59 milliards) en provenance de chaque province. Comme l'indique le Graphique 4.3, le pourcentage le plus élevé, soit 33.2%, a été réalisé au Québec, l'Ontario venant en deuxième position avec 23.6%. La perspective fournie par la comparaison avec la répartition des recettes totales de sociétés met l'accent sur le rôle relativement important de l'État dans l'économie du Québec. De même, le Manitoba et la Saskatchewan présentent des parts de recettes de sociétés sous contrôle de l'État plus importantes que leurs parts de recettes totales de sociétés. La part des recettes de sociétés contrôlées par la province de l'Ontario en revanche était très inférieure à la part de recettes totales des sociétés, ce qui démontre une fois de plus le rôle plus restreint des sociétés contrôlées par l'État dans l'économie de cette province.

Chart - 4.3

Graphique - 4.3

Distribution of Government-controlled and Total Revenue, by Province, 1988

Répartition des recettes sous contrôle de l'État et de toutes les recettes, par province, 1988





### FOREIGN-CONTROLLED REVENUE

In 1988, 30.9% of all corporate revenue generated in Ontario originated with foreign-controlled corporations (Chart 4.4). Alberta had a similarly high percentage (29.0%), followed by British Columbia at 24.9%. Prince Edward Island and New Brunswick had the lowest percentage of foreign control of revenues.

### LES RECETTES SOUS CONTRÔLE ÉTRANGER

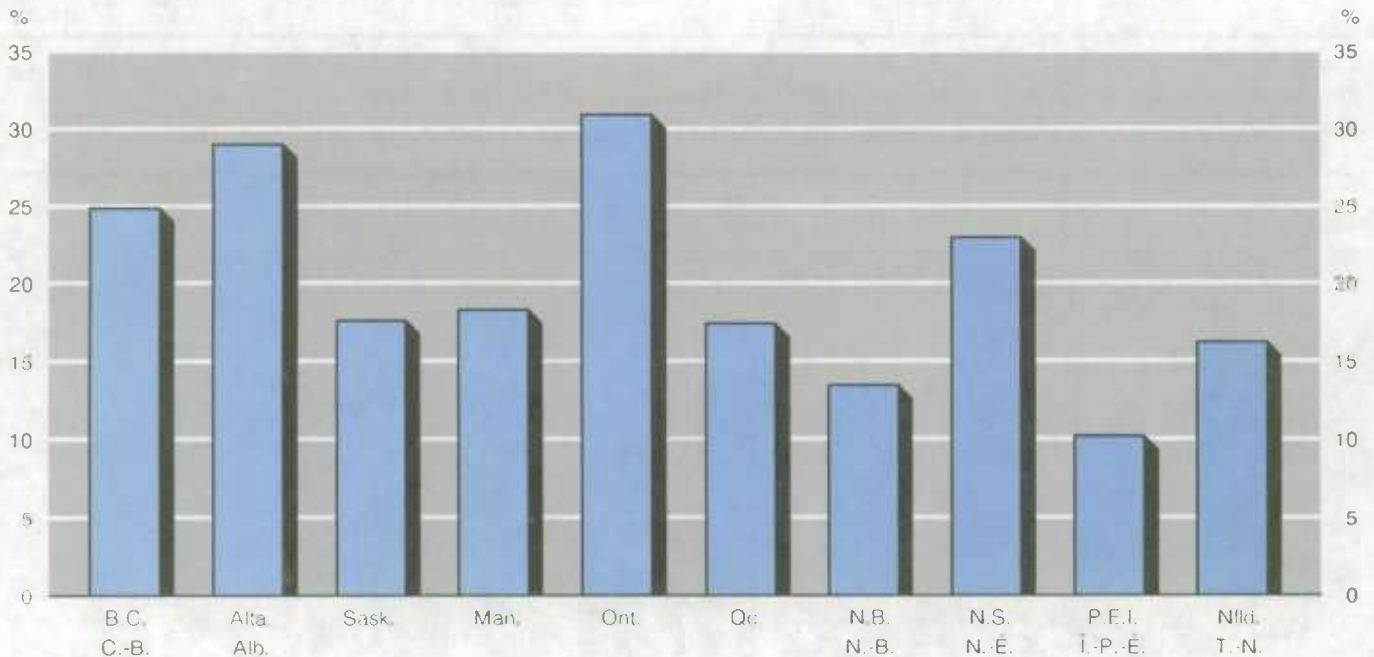
En 1988, 30.9% de l'ensemble des recettes de sociétés réalisées en Ontario proviennent de sociétés sous contrôle étranger (Graphique 4.4). L'Alberta présentait un pourcentage presque aussi élevé (29.0%), suivie par la Colombie-Britannique avec 24.9%. L'Île-du-Prince-Édouard et le Nouveau-Brunswick enregistraient quant à eux le pourcentage le plus faible de contrôle étranger des recettes.

Chart - 4.4

Graphique - 4.4

Share of Provincial Revenue Earned by Foreign-controlled Corporations, 1988

Part des recettes provinciales gagnées par des sociétés sous contrôle étranger, 1988



Of the \$313 billion in revenue earned by foreign-controlled corporations in Canada in 1988, more than half (53.4%) was earned in Ontario (Chart 4.5). The comparison with the share of total corporate revenue indicates the relatively large presence of foreign-controlled corporations in the Ontario economy and their smaller role in the Quebec economy.

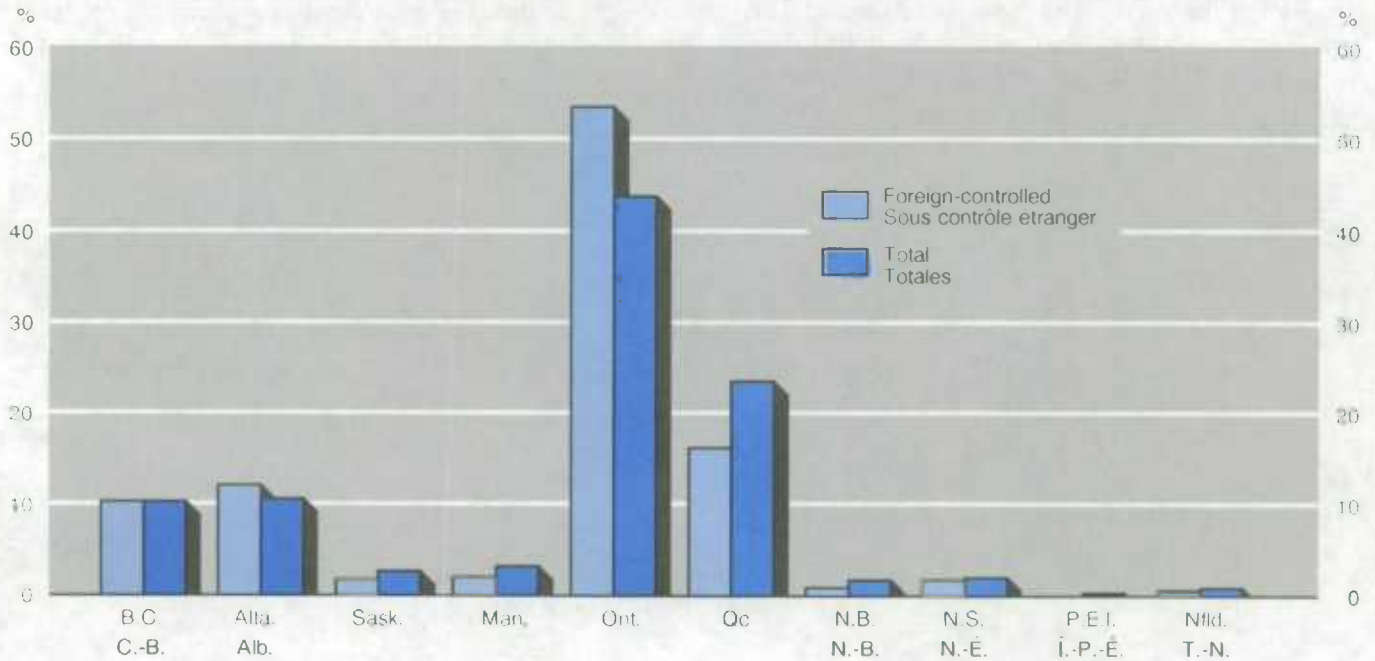
Des \$313 milliards de recettes réalisées au Canada par des sociétés sous contrôle étranger en 1988, plus de la moitié (53.4%) ont été réalisées en Ontario (Graphique 4.5). Une comparaison avec la part des recettes totales de sociétés signale la présence relativement importante de sociétés sous contrôle étranger dans l'économie de l'Ontario et leur rôle plus restreint dans l'économie du Québec.

Chart - 4.5

Graphique - 4.5

Distribution of Foreign-controlled and Total Revenue, by Province, 1988

Répartition des recettes sous contrôle étranger et de toutes les recettes, par province, 1988



For United States parent companies, the preferred province in which to operate was, overwhelmingly, Ontario. This province accounted for 57.3% of revenue generated in Canada of all United States-controlled firms (Chart 4.6). Ontario, and to a lesser extent Alberta, accounted for a greater share of United States-controlled revenue than their share of total corporate revenue. Quebec, on the other hand, accounted for a lesser share compared to its share of corporate revenue.

Corporate control originating from the E.E.C. was distributed across the economy in a manner similar to that of total corporate revenue, with some preference shown for Ontario and Alberta (Chart 4.7).

As previously indicated, a particularly fast-growing segment of control in the Canadian economy is the Pacific Rim area. The distribution of control originating in the Pacific Rim countries was different from that of the United States or E.E.C. (Chart 4.8). British Columbia was the source of 37.7% of revenues earned by Pacific Rim-controlled corporations in Canada, far in excess of the relative size of the British Columbia economy.

A similar share was accounted for by Ontario, the traditional destination for foreign investment in subsidiaries, but in this case the share was more in line with the relative size of the Ontario economy. The presence of the Pacific Rim-controlled firms in these two provinces was in contrast to their relatively lower participation in the Quebec and Alberta economies.

L'Ontario est de loin la province où les sociétés mères des États-Unis préfèrent établir leurs filiales. 57.3% des recettes réalisées au Canada par toutes les entreprises contrôlées par les États-Unis provenaient de cette province (Graphique 4.6). L'Ontario et à un moindre degré l'Alberta ont enregistré une part de recettes contrôlées par les États-Unis plus importante que leur part de recettes totales de sociétés. Le Québec en revanche a enregistré la part la plus faible par rapport à sa part de recettes de sociétés.

La répartition du contrôle des sociétés en provenance des pays de la CEE était semblable à celle des recettes totales de sociétés dans l'ensemble de l'économie canadienne. On peut noter toutefois une préférence des pays de la CEE pour l'Ontario et l'Alberta (Graphique 4.7).

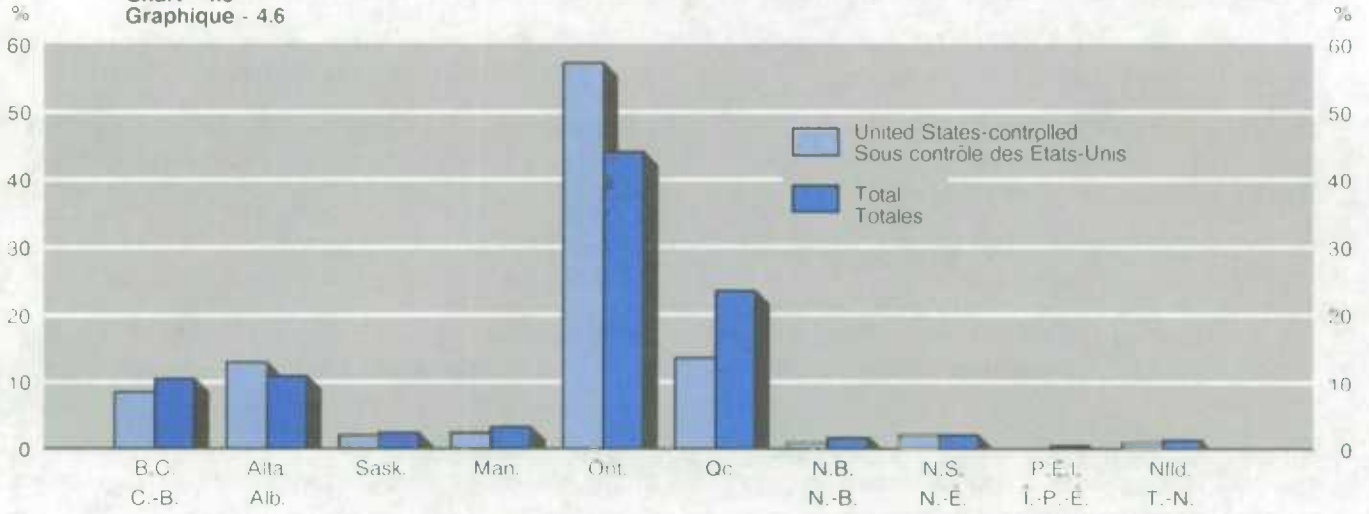
Comme déjà indiqué, la région du Pacifique exerce sur l'économie canadienne un contrôle qui s'accroît rapidement. La répartition du contrôle en provenance des pays du Pacifique se distingue de celle des États-Unis et de la CEE (Graphique 4.8). La Colombie-Britannique constituait la source de 37.7% des recettes réalisées par des sociétés contrôlées par des pays du Pacifique au Canada, pourcentage disproportionné par rapport à la dimension de l'économie de la Colombie-Britannique.

On enregistre un pourcentage équivalent en Ontario, destination traditionnelle de l'investissement étranger dans les filiales, mais dans ce cas la part correspond mieux à la taille relative de l'économie ontarienne. La présence des pays du Pacifique dans ces deux provinces contraste avec leur participation plus faible dans les économies du Québec et de l'Alberta.

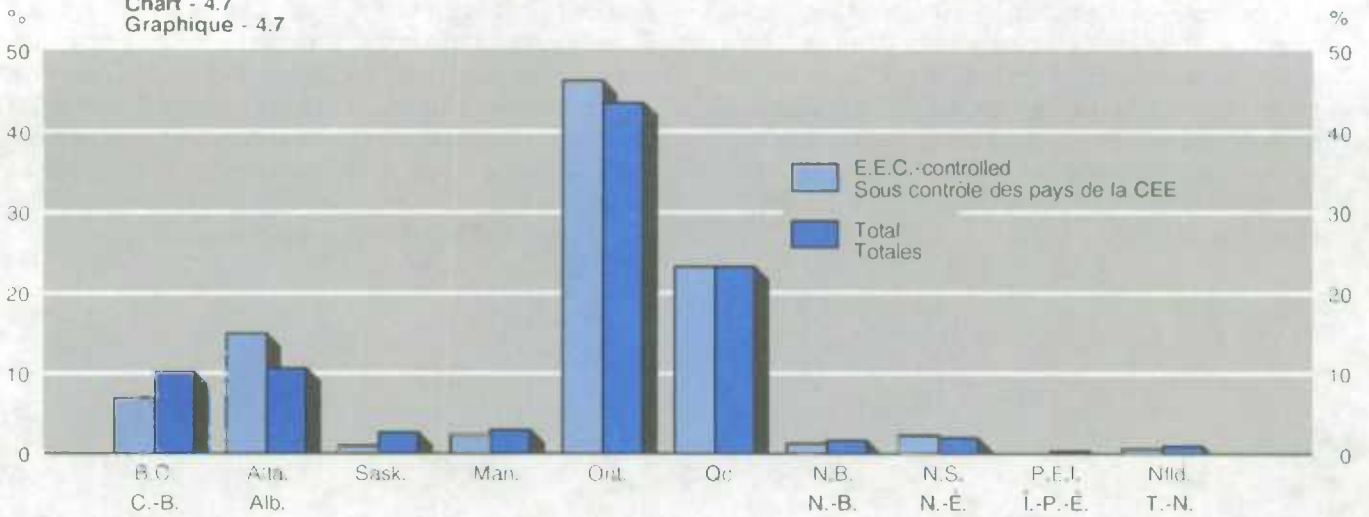


**Provincial Distributions of Revenue for Selected Control Groupings, 1988**  
**Répartitions par province des recettes sous groupes de contrôle choisis, 1988**

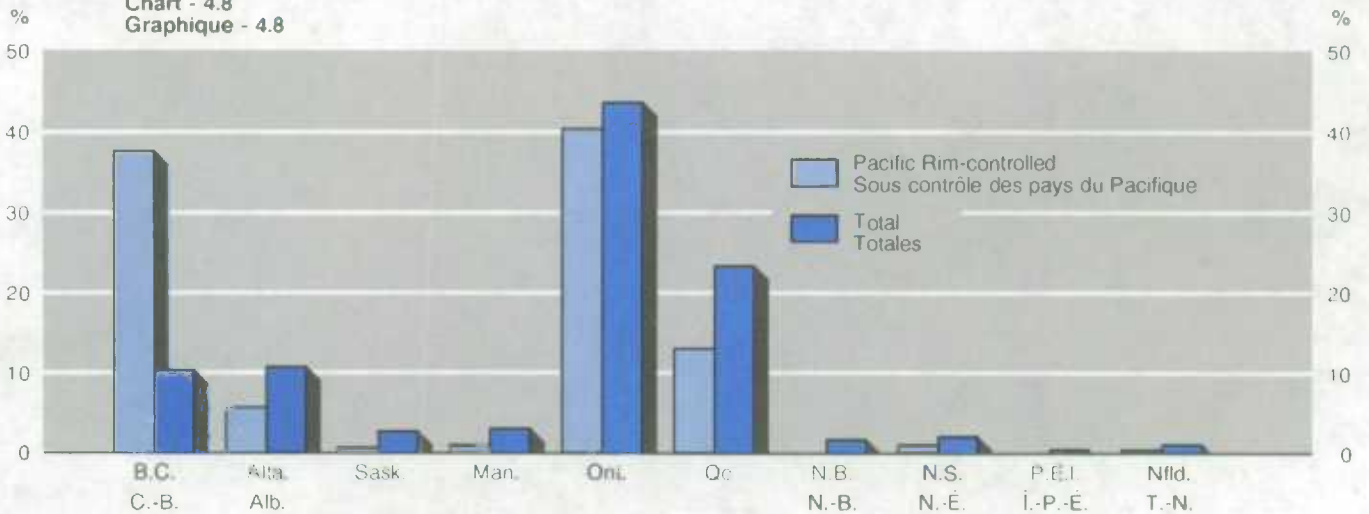
**Chart - 4.6**  
**Graphique - 4.6**



**Chart - 4.7**  
**Graphique - 4.7**



**Chart - 4.8**  
**Graphique - 4.8**



For 1988, the existence of corporate control of revenue generated in the provinces can be summarized in the following way:

- There was a high degree of Canadian private control in Prince Edward Island and New Brunswick;
- There was a relatively low degree of Canadian private control in Alberta, Ontario and Manitoba;
- The generation of revenues from government-controlled corporations was most notable in Manitoba, Saskatchewan and Quebec;
- The role of foreign control was greatest in Ontario, Alberta and British Columbia;
- The distinguishing feature of control from Pacific Rim countries was its relative concentration in British Columbia;
- Since foreign control originating from the E.E.C. countries is distributed across the provinces in a manner proportionate to total foreign control, any changes vis-à-vis Canadian investment which may arise from their economic union in 1992 are unlikely to disproportionately affect one area of the country more than another. In contrast, if Japan's economic strength and foreign investment in Canada continues to grow, and if current patterns are maintained, the greatest relative impact will be felt in the B.C. economy.

On peut résumer de la manière suivante la présence du contrôle par les sociétés des recettes réalisées dans les provinces pour 1988:

- Un degré élevé de contrôle privé canadien prévalait à l'Île-du-Prince-Édouard et au Nouveau-Brunswick.
- Un degré relativement faible de contrôle privé canadien prévalait en Alberta, en Ontario et au Manitoba.
- La production de recettes de sociétés contrôlées par l'État était la plus notable au Manitoba, en Saskatchewan et au Québec.
- Le rôle du contrôle étranger était le plus important en Ontario, en Alberta et en Colombie-Britannique.
- Le contrôle des pays du Pacifique était caractérisé par sa concentration relative en Colombie-Britannique.
- En raison de la répartition proportionnelle du contrôle étranger en provenance des pays de la CEE au total du contrôle étranger dans l'ensemble des provinces, les modifications dans les investissements qui se produiront au Canada suite à l'union économique de 1992 ne devraient pas avoir une incidence disproportionnée sur une partie du pays plutôt que sur une autre. Si la puissance économique du Japon et sa capacité d'investissement au Canada continuent à croître cependant et si les tendances actuelles se maintiennent, c'est l'économie de la Colombie-Britannique qui en ressentira relativement le plus les effets.

### INDUSTRY DETAIL

In the mining industry in 1988, Canadian-controlled firms earned revenue primarily in Ontario and Alberta whereas foreign-controlled mining firms (largely petroleum) earned revenue predominantly in Alberta. This province generated 62.6% of total foreign-controlled mining revenue (Chart 4.9). The highest levels of foreign control in mining were found in Newfoundland (97.6%), Alberta (53.5%) and Quebec (49.6%).

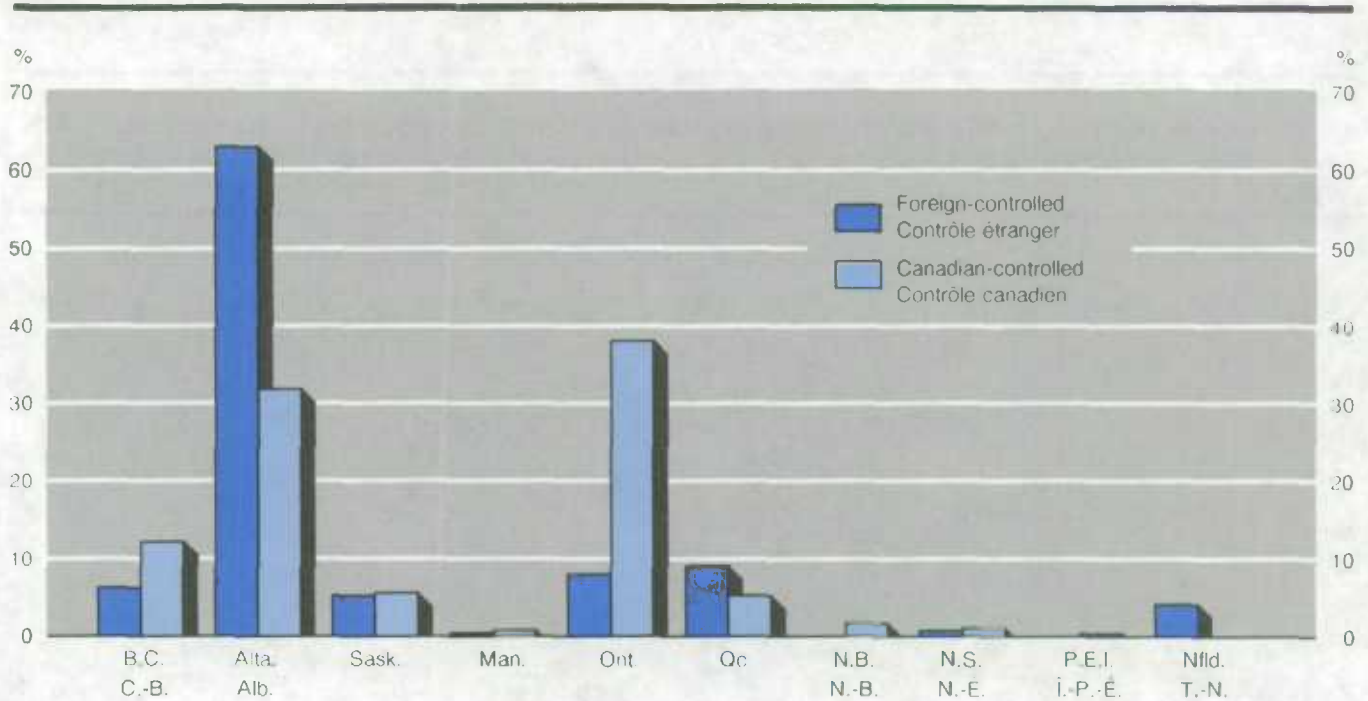
### LA DIMENSION INDUSTRIELLE

En 1988, dans l'industrie minière, les entreprises sous contrôle canadien ont réalisé des recettes principalement en Ontario et en Alberta alors que les entreprises minières sous contrôle étranger (principalement les entreprises pétrolières) réalisaient la majeure partie de leurs recettes en Alberta. Cette province a produit 62.6% de l'ensemble des recettes minières sous contrôle étranger (Graphique 4.9). Les niveaux les plus élevés de contrôle étranger dans les mines étaient enregistrés à Terre-Neuve (97.1%), en Alberta (53.5%) et au Québec (49.6%).

Chart - 4.9

Distribution of Foreign- and Canadian-controlled Revenue, Mining Industry, by Province, 1988

Répartition des recettes sous contrôle étranger et canadien, industrie des mines, par province, 1988





The foreign sector of the manufacturing industry was concentrated in Ontario, the source of 60.2% of foreign-controlled manufacturing revenue. The distribution of Canadian-controlled revenue was less concentrated, although Ontario still dominated (Chart 4.10). As can be seen in chart 4.11, the high level of foreign control of Canada's manufacturing industry existed across most of the provinces.

The trade industries (wholesale and retail) were similar to manufacturing in that the foreign sector was concentrated in Ontario (47.5%) in 1988. The distribution of Canadian-controlled revenue in the trade industries was less concentrated than that of manufacturing, with Ontario and Quebec having the largest shares (Chart 4.12).

Le secteur étranger des industries de fabrication était concentré en Ontario, source de 60.2% des recettes de fabrication sous contrôle étranger. La répartition des recettes sous contrôle canadien connaît une concentration moindre malgré la présence toujours dominante de l'Ontario (Graphique 4.10). Comme l'indique le Graphique 4.11, le niveau élevé de contrôle étranger qui prévaut dans les industries de fabrication canadiennes affecte la plupart des provinces.

Comme pour les industries de fabrication, c'est en Ontario que l'on trouve la plus forte concentration du contrôle étranger des industries du commerce de gros et de détail en 1988 (47.5%). La répartition des recettes canadiennes dans les industries du commerce était moins concentrée que dans les industries de fabrication, l'Ontario et le Québec détenant les plus grandes parts (Graphique 4.12).

Chart - 4.10

Graphique - 4.10

**Distribution of Foreign- and Canadian-controlled Revenue, Manufacturing Industry, by Province, 1988**  
**Répartition des recettes sous contrôle étranger et canadien, industrie de la fabrication, par province, 1988**

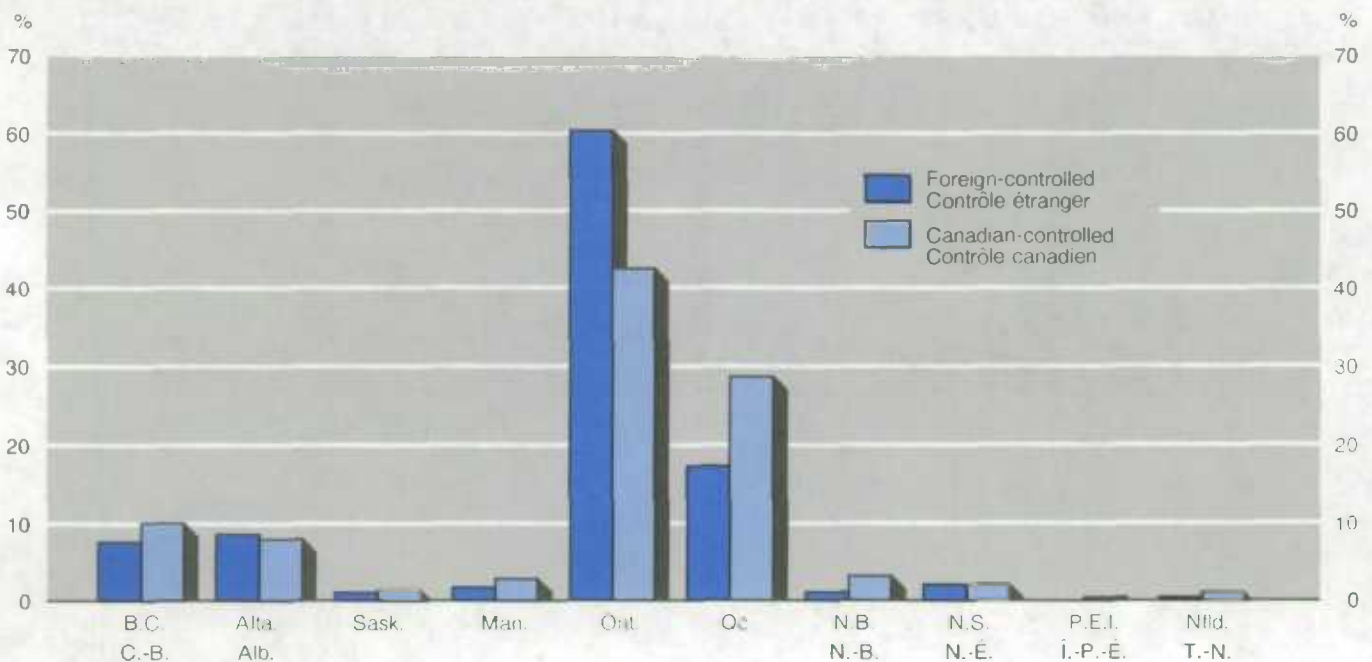


Chart - 4.11

Graphique - 4.11

**Share of Manufacturing Industry Revenue Earned by Foreign-controlled Corporations, by Province, 1988**

**Part des recettes de l'industrie de la fabrication gagnées par des sociétés sous contrôle étranger, par province, 1988**

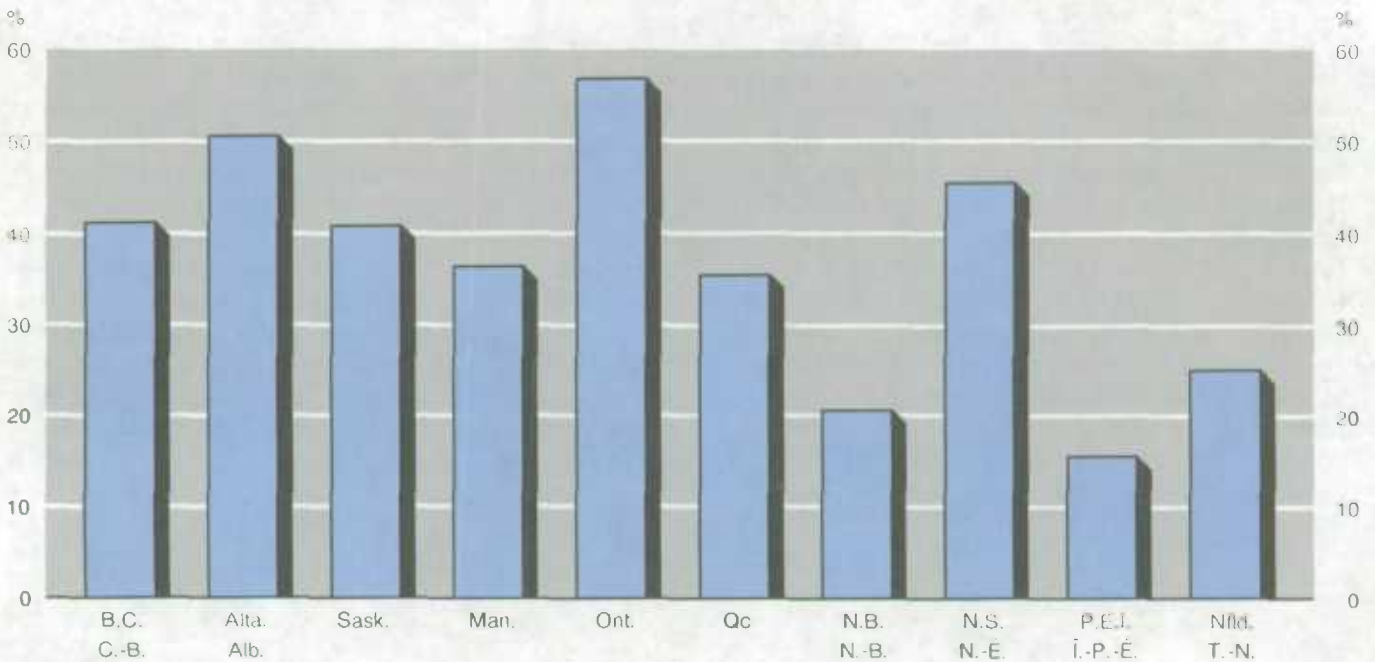
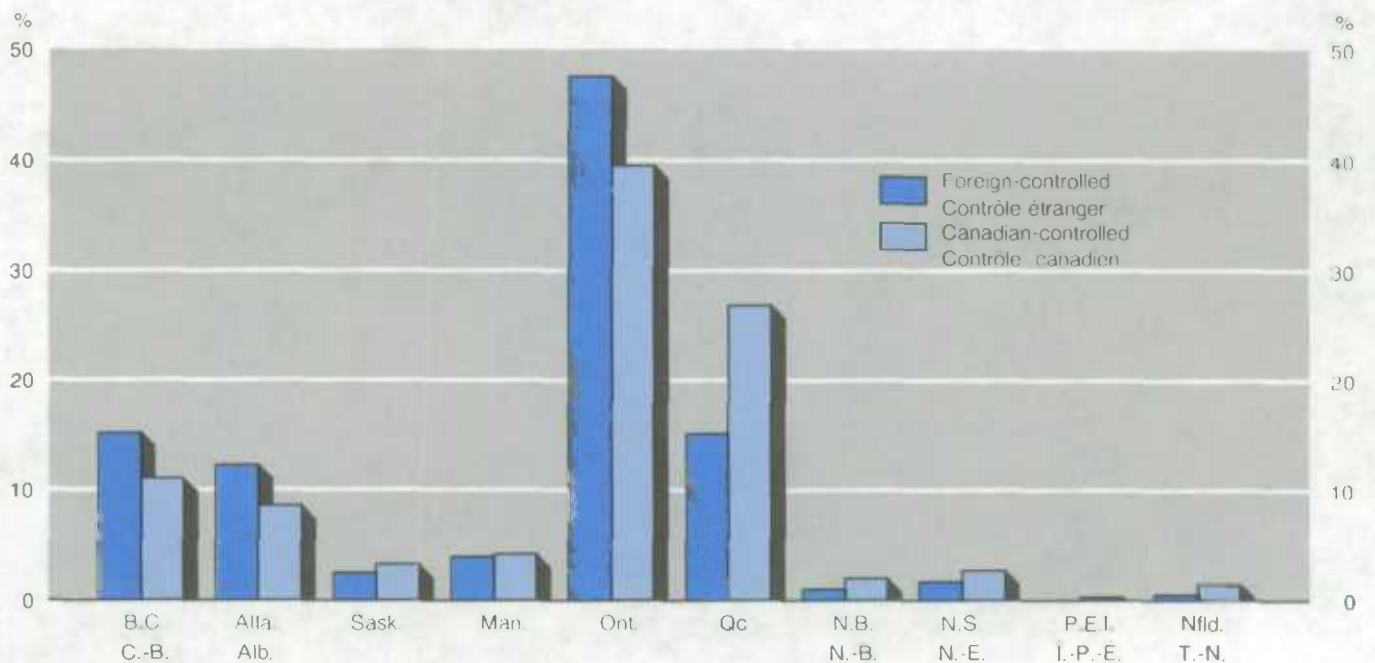


Chart - 4.12

Graphique - 4.12

**Distribution of Foreign- and Canadian-controlled Revenue, Trade Industries, by Province, 1988**

**Répartition des recettes sous contrôle étranger et canadien, industrie du commerce, par province, 1988**



## TAXABLE INCOME

As corporations apportion their taxable income on a provincial basis, taxable income provides an alternative means of examining regional corporate activity and the relative level of foreign control in provincial economies.

As may be seen in Chart 4.13, over 80% of the corporate taxable income of non-financial corporations was earned in the provinces of Ontario, Quebec and Alberta. In 1988, Ontario's share of taxable income continued to drop from its high in 1985 to 40.8%, while Quebec's share increased to 25.3%. Alberta's share of taxable income remained constant at 15.0%, still well below its 1982 level of 28.8% (Chart 4.14). Underlying the decline in Ontario's share of taxable income was a \$0.9 billion drop in the taxable income of Canadian-controlled utilities, while the lower taxable income in Alberta since 1982 reflected lower energy sector profits.

## LE REVENU IMPOSABLE

Les sociétés effectuant la ventilation de leur revenu imposable sur une base provinciale, le revenu imposable fournit un autre moyen d'étudier l'activité régionale des sociétés et le niveau relatif de contrôle étranger dans les économies provinciales.

Comme indiqué au Graphique 4.13, plus de 80% du revenu imposable des sociétés non financières a été réalisé dans les provinces de l'Ontario, du Québec et de l'Alberta. En 1988, la part du revenu imposable de l'Ontario a continué à décroître par rapport à son maximum de 1985 (40.8%) tandis que la part du Québec augmentait pour atteindre 25.3%. La part du revenu imposable de l'Alberta est restée constante à 15.0%, demeurant toujours très en dessous du niveau de 28.8% qu'elle avait atteint en 1982 (Graphique 4.14). Le recul de la part du revenu imposable de l'Ontario a pour origine une diminution de \$0.9 milliard du revenu imposable des services publics sous contrôle canadien. La diminution du revenu imposable qui affecte l'Alberta depuis 1982 reflète quant à elle une baisse des bénéfices dans le secteur de l'énergie.

Chart - 4.13

Distribution of Taxable Income, Non-financial Industries, by Province, 1987 and 1988  
Répartition du revenu imposable, industries non financières, par province, 1987 et 1988

Graphique - 4.13

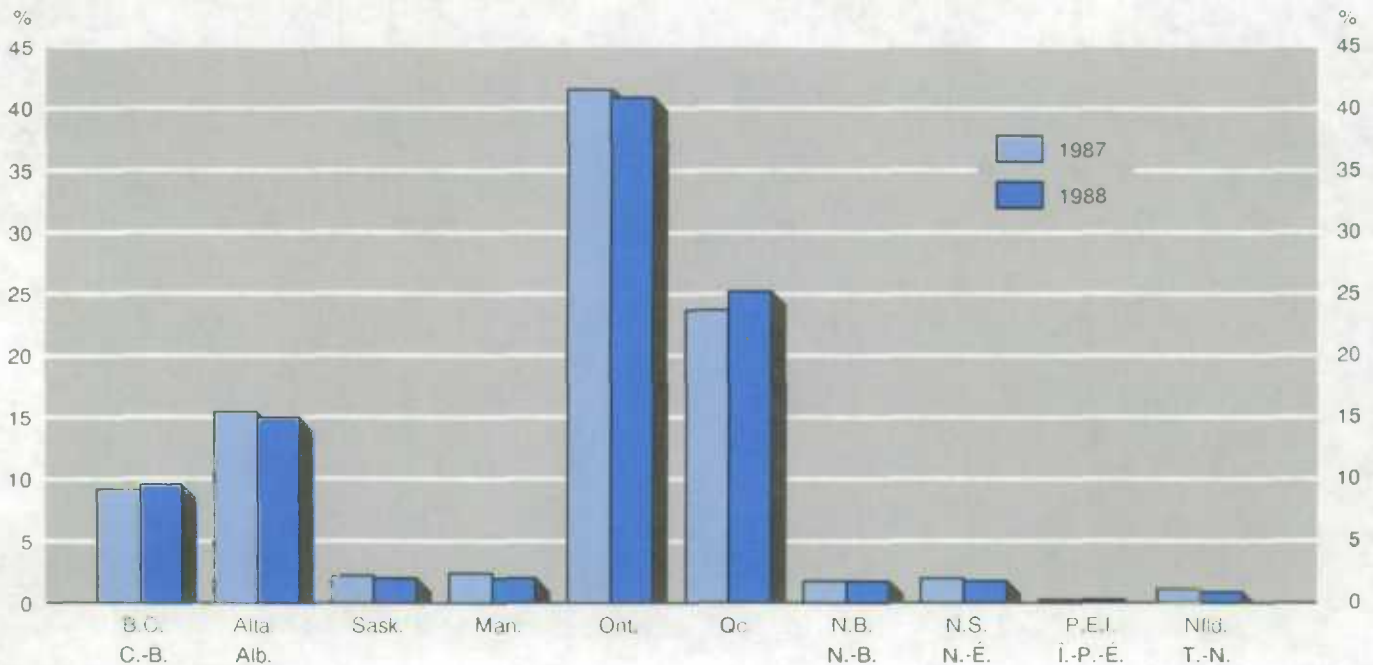
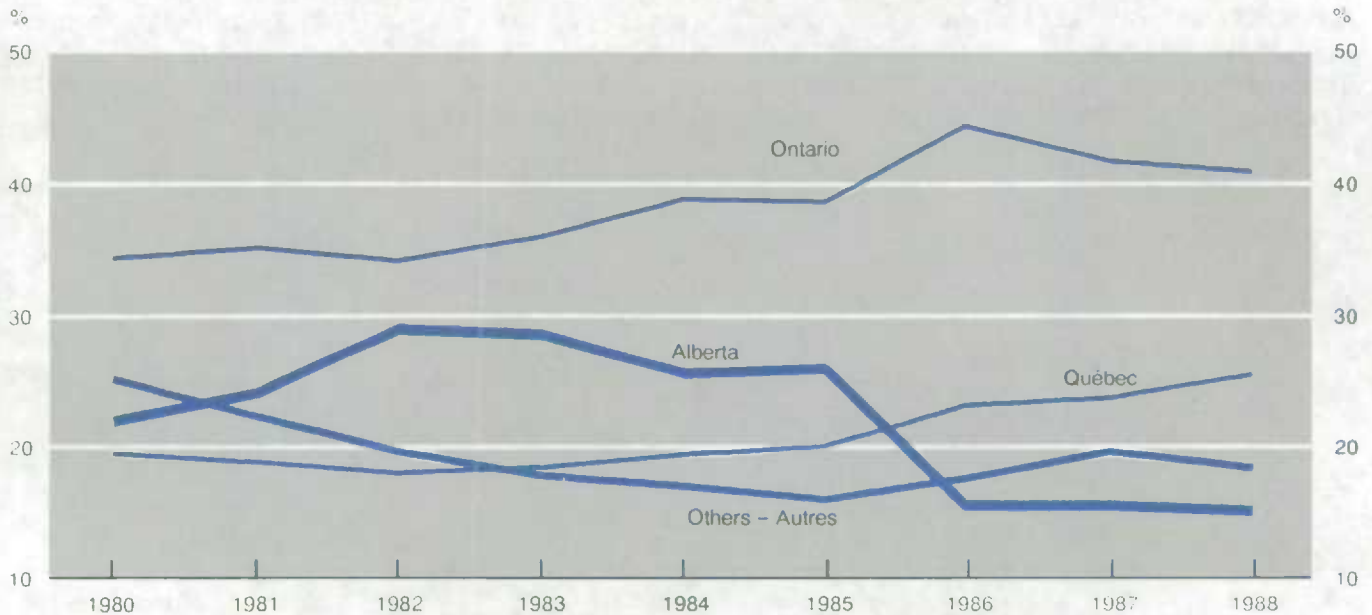




Chart - 4.14

Graphique - 4.14

**Taxable Income Shares for Selected Provinces, Non-financial Industries, 1980-1988**  
**Part du revenu imposable par province choisie, industries non financières, 1980-1988**



**TEXT TABLE 4.3 Provincial Allocation of Taxable Income, Non-financial Corporations, by Control, 1987 and 1988**

**TABLEAU EXPLICATIF 4.3 Répartition provinciale du revenu imposable, sociétés non financières, par contrôle, 1987 et 1988**

Provinces	Canadian - Canadien		Foreign - Étranger		Total	
	1987	1988	1987	1988	1987	1988
	billions of dollars - milliards de dollars					
British Columbia - Colombie-Britannique	2.1	2.6	1.3	1.4	3.5	4.0
Alberta	3.2	3.6	2.6	2.7	5.8	6.3
Saskatchewan	0.6	0.5	0.2	0.2	0.8	0.8
Manitoba	0.6	0.5	0.3	0.3	0.9	0.8
Ontario	10.2	10.3	5.5	6.8	15.6	17.1
Québec	6.8	7.9	2.1	2.7	8.9	10.6
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	0.6	0.7	--	0.1	0.6	0.8
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	0.5	0.5	0.2	0.3	0.7	0.7
Prince Edward Island - Île-du-Prince-Édouard	--	--	--	--	--	0.1
Newfoundland - Terre-Neuve	0.2	0.2	0.1	0.1	0.4	0.4
<b>Canada<sup>1</sup></b>	<b>25.2</b>	<b>27.1</b>	<b>12.5</b>	<b>14.8</b>	<b>37.7</b>	<b>41.8</b>

<sup>1</sup> The 10 provinces do not always add to the Canada total because any allocation to the region "other" has been suppressed due to an insufficient number of respondents.  
<sup>1</sup> Les chiffres des 10 provinces n'égalent pas toujours le total pour le Canada car la classe "autres régions" a été supprimée à cause du nombre insuffisant de sociétés.

As may be seen in Chart 4.15, there was considerable variation in the level of foreign-controlled taxable income within each province. In 1988, Alberta once again recorded the highest level of foreign-controlled taxable income (43.5%), although still at a lower level than in previous years (Chart 4.15). Ontario recorded the second highest level (39.8%), followed by British Columbia (34.5%). In contrast, Prince Edward Island had the lowest level (8.1%), followed by New Brunswick (13.3%).

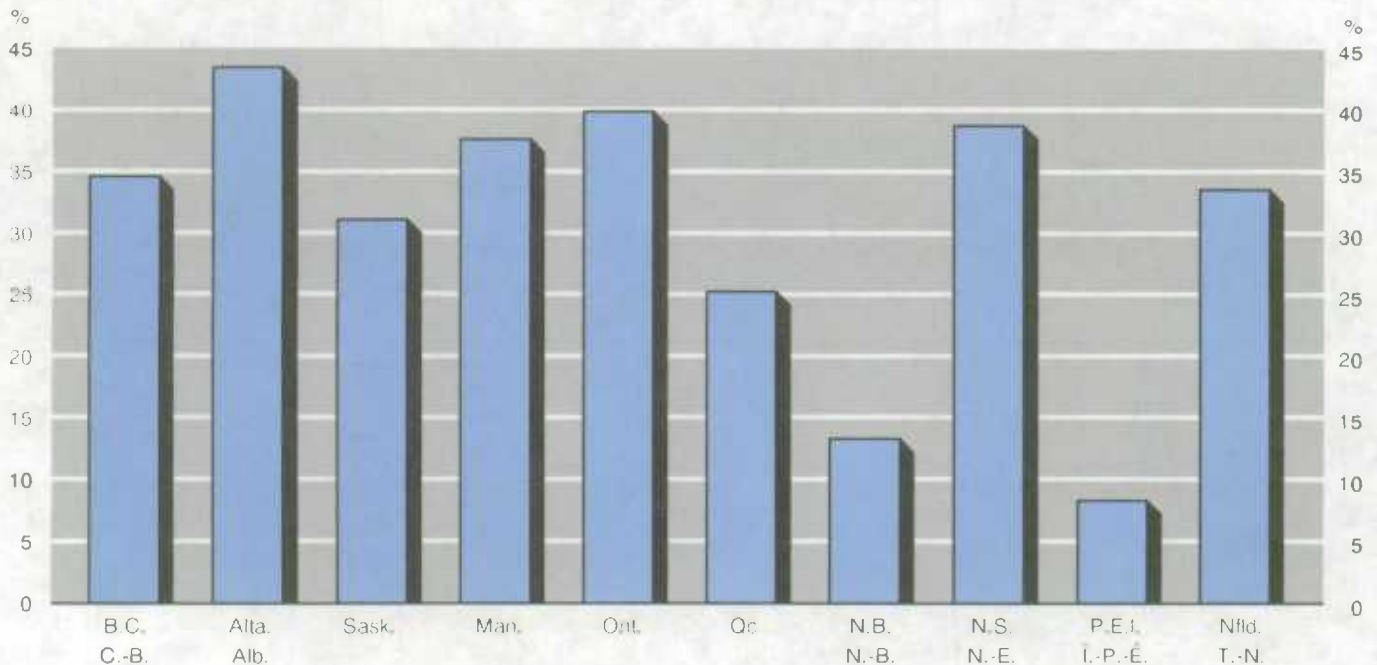
Comme l'indique le Graphique 4.15, le niveau de revenu imposable sous contrôle étranger varie considérablement d'une province à l'autre. En 1988, l'Alberta enregistrerait une fois de plus le niveau le plus élevé de revenu imposable sous contrôle étranger (43.5%), bien que celui-ci ait été moins élevé que les années précédentes (Graphique 4.15). L'Ontario venait en deuxième position (39.8%), suivi de la Colombie-Britannique (34.5%). L'Île-du-Prince-Édouard avait en revanche le niveau le plus faible (8.1%), suivie par le Nouveau-Brunswick (13.3%).

Chart - 4.15

Graphique - 4.15

Share of Provincial Taxable Income Earned by Foreign-controlled Corporations, 1988

Part du revenu imposable gagné par des sociétés sous contrôle étranger, 1988



Finally, foreign- and Canadian-controlled corporations showed both similarities and differences in their generation of taxable income. As may be seen in Chart 4.16, the principal province of taxable income generation for both groups of corporations was Ontario, where in 1988, 46.0% of foreign-controlled taxable income and 37.9% of Canadian-controlled taxable income was earned. Quebec accounted for 29.2% of Canadian-controlled taxable income and 18.1% of the foreign, while Alberta accounted for 18.5% of foreign-controlled taxable income but only 13.1% of the Canadian-controlled total.

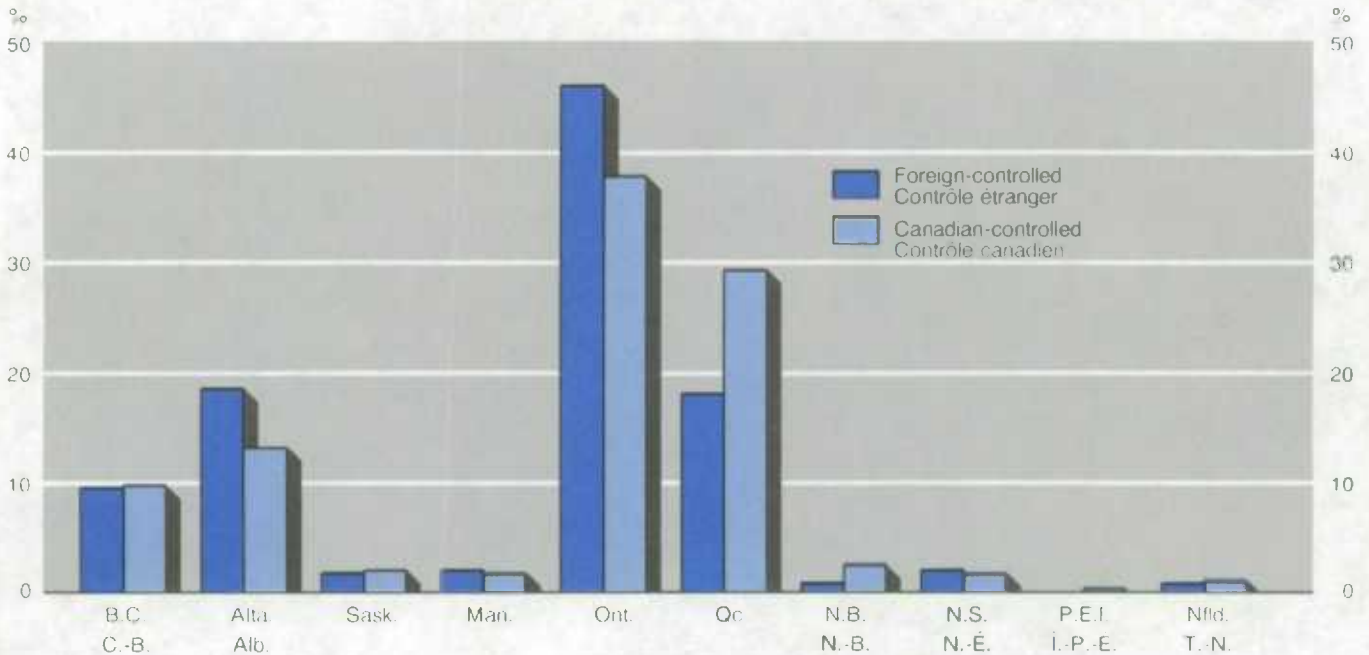
Les sociétés sous contrôle étranger et les sociétés sous contrôle canadien présentaient des similitudes et des différences en matière de production de revenu imposable. Comme l'indique le Graphique 4.16, l'Ontario, qui avait produit en 1988 46.0% du revenu imposable sous contrôle étranger et 37.9% du revenu imposable sous contrôle canadien, venait en tête pour ce qui concerne la production du revenu imposable pour les deux groupes de sociétés. Le Québec comptait pour 29.2% du revenu imposable sous contrôle canadien et 18.1% du revenu imposable sous contrôle étranger, alors que l'Alberta comptait pour 18.5% du revenu imposable sous contrôle étranger, mais seulement pour 13.1% du total sous contrôle canadien.

Chart - 4.16

Graphique - 4.16

**Distribution of Foreign- and Canadian-controlled Taxable Income, Non-financial Industries, by Province, 1988**

**Répartition du revenu imposable sous contrôle étranger et canadien, industries non financières, par province, 1988**







**Section V**

**Corporate Concentration**

**Section V**

**La concentration des sociétés**





## LARGE CORPORATIONS

The surge of merger activity and the tendency towards the globalization of the corporate economy have increased public concerns about corporate concentration. Corporate concentration can be examined from many different perspectives. Quantifying the share of corporate activity controlled by Canada's large corporations is one perspective.

### Non-financial Industries

In 1988, large non-financial corporations with assets of \$25 million or more accounted for 70.6% of all assets (down 0.5 percentage points from 1987), 50.7% of all revenue (1.3 percentage points below 1987), and 73.6% of all profits (up 4.3 percentage points from 1987) within the non-financial industries.

## LES GRANDES SOCIÉTÉS

La vague de fusions et la tendance vers la mondialisation de l'économie des sociétés ont sensibilisé le public à la question de la concentration des sociétés. Celle-ci peut être étudiée selon différentes perspectives. On peut par exemple quantifier la part d'activité des sociétés contrôlées par les grandes sociétés canadiennes.

### Les industries non financières

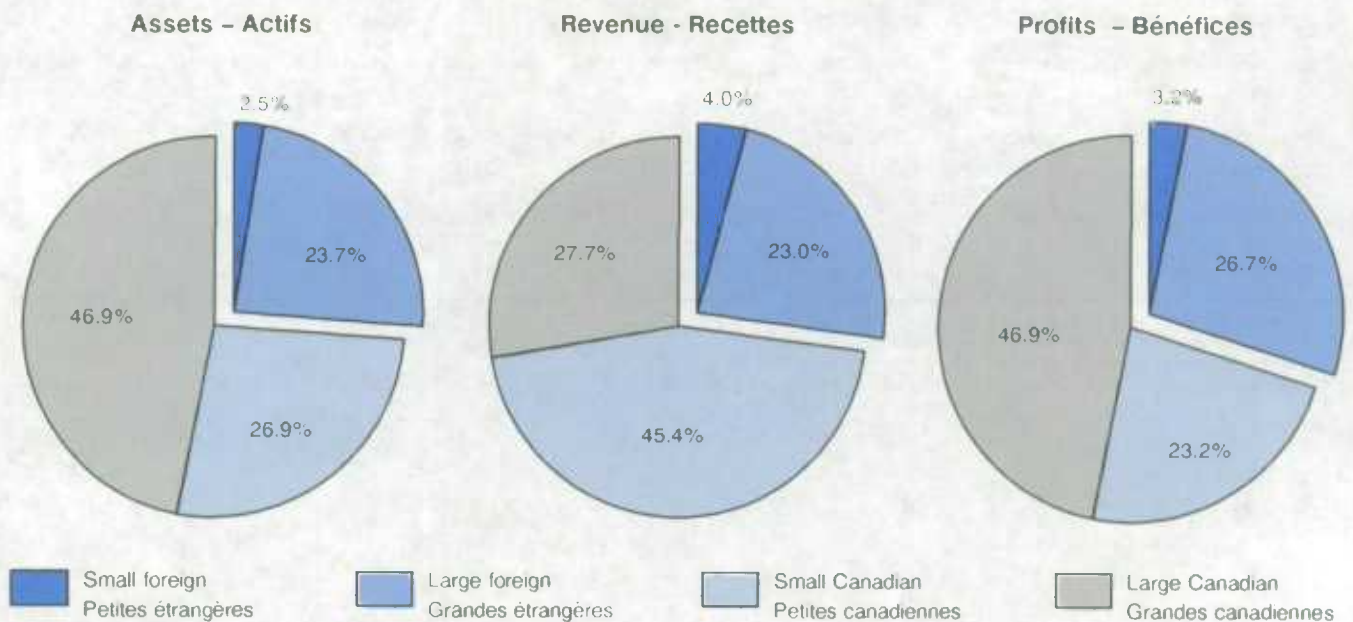
En 1988, les grandes sociétés non financières, soit celles dont l'actif était égal ou supérieur à 25 millions de dollars, représentaient 70.6% de l'ensemble des actifs (0.5 point de moins qu'en 1987), 50.7% de l'ensemble des recettes (1.3 point de moins qu'en 1987), et 73.6% de l'ensemble des bénéfices des industries non financières (4.3 points de plus qu'en 1987).

Chart - 5.1

Graphique - 5.1

**Asset, Revenue, and Profit Shares of Large and Small Corporations, Non-financial Industries, by Control, 1988**

**Parts des actifs, des recettes et des bénéfices des grandes et petites sociétés, industries non financières, par contrôle, 1988**



As may be seen in Text Table 5.1, foreign-controlled corporations showed a higher level of concentration than did Canadian-controlled companies. In 1988, large foreign-controlled corporations accounted for 90.5% of all foreign-controlled assets, 85.3% of all foreign-controlled revenue, and 89.1% of all foreign-controlled profits. In contrast, large Canadian-controlled corporations accounted for 63.6% of all Canadian-controlled assets, 37.9% of revenue and 66.9% of profits.

Comme indiqué au Tableau explicatif 5.1, les sociétés sous contrôle étranger présentaient un niveau de concentration plus élevé que les sociétés sous contrôle canadien. En 1988, les grandes sociétés sous contrôle étranger représentaient 90.5% de l'ensemble des actifs sous contrôle étranger, 85.3% de l'ensemble des recettes sous contrôle étranger et 89.1% de l'ensemble des bénéfices sous contrôle étranger. Les grandes sociétés sous contrôle canadien en revanche représentaient 63.6% de l'ensemble des actifs sous contrôle canadien, 37.9% des recettes et 66.9% des bénéfices.

**TEXT TABLE 5.1 Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Asset Size and Control, 1987 and 1988**

**TABLEAU EXPLICATIF 5.1 Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par taille d'actifs et par contrôle, 1987 et 1988**

	Number of corporations		Assets		Revenue		Profits	
	Nombre de sociétés		Actifs		Recettes		Bénéfices	
	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988
	No. - Nbre		billions of dollars - milliards de dollars					
Small foreign <sup>1</sup> - Petites étrangères <sup>1</sup>	4,355	4,463	21.5	23.0	37.9	40.8	1.8	2.1
Large foreign <sup>2</sup> - Grandes étrangères <sup>2</sup>	925	1,035	182.7	219.0	218.7	236.8	15.6	17.3
Total foreign - Total, étrangères	5,280	5,498	204.2	242.0	256.6	277.6	17.4	19.4
Small canadian <sup>1</sup> - Petites canadiennes <sup>1</sup>	471,095	516,076	217.6	248.4	412.1	467.6	15.3	15.1
Large canadian <sup>2</sup> - Grandes canadiennes <sup>2</sup>	1,461	1,642	406.4	433.4	268.2	285.2	22.9	30.4
Total canadian - Total, canadiennes	472,556	517,718	624.0	681.8	680.3	752.8	38.2	45.5
<b>Total</b>	<b>477,836</b>	<b>523,216</b>	<b>828.2</b>	<b>923.8</b>	<b>936.9</b>	<b>1,030.4</b>	<b>55.6</b>	<b>64.9</b>

<sup>1</sup> "Small" - represents corporations with assets less than \$25 million.

<sup>1</sup> "Petites" - représente les sociétés ayant un actif inférieur à \$25 millions.

<sup>2</sup> "Large" - represents corporations with assets equal to or greater than \$25 million.

<sup>2</sup> "Grandes" - représente les sociétés ayant un actif égal ou supérieur à \$25 millions.



## AGGREGATE CONCENTRATION

## The Leading 25 Enterprises

## All Industries

Another way of evaluating the impact of corporate size is provided by measuring aggregate corporate concentration – the share of corporate assets, revenue, profits, etc., accounted for by groupings of enterprises ranked in order of revenue<sup>13</sup> (Text Table 5.2).

## LA CONCENTRATION GLOBALE

## Les 25 entreprises les plus importantes

## Toutes les industries

Un autre moyen d'évaluer l'incidence de la taille des sociétés consiste à mesurer la concentration globale des sociétés – la part des actifs, des recettes, des bénéfices, etc., enregistrés par des groupes d'entreprises classées par ordre de recettes<sup>13</sup> (Tableau explicatif 5.2).

TEXT TABLE 5.2 Shares of Total Assets, Revenue and Profits of Leading Enterprises, 1987 and 1988

TABLEAU EXPLICATIF 5.2 Parts des actifs, des recettes et des bénéfices totaux, des entreprises les plus importantes, 1987 et 1988

	Number of enterprises		Number of corporations		Percentage of assets		Percentage of revenue		Percentage of profits	
	Nombre d'entreprises		Nombre de sociétés		Pourcentage des actifs		Pourcentage des recettes		Pourcentage des bénéfices	
	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988
<b>Leading 25 enterprises – 25 plus importantes entreprises:</b>										
Foreign – Étrangères	8	8	204	207	4.5	4.3	6.9	6.8	4.0	5.3
Canadian – Canadiennes:										
Private sector – Secteur privé	13	14	763	877	26.3	30.5	10.2	10.5	17.2	16.9
Government – État	4	3	201	174	8.0	6.5	4.2	3.4	4.2	4.3
<b>Total</b>	<b>25</b>	<b>25</b>	<b>1,168</b>	<b>1,258</b>	<b>38.8</b>	<b>41.2</b>	<b>21.3</b>	<b>20.8</b>	<b>25.4</b>	<b>26.6</b>
<b>Leading 100 enterprises – 100 plus importantes entreprises:</b>										
Foreign – Étrangères	36	39	505	599	7.3	8.1	11.5	11.7	10.7	11.0
Canadian – Canadiennes:										
Private sector – Secteur privé	57	54	1,616	1,731	38.7	39.5	19.0	18.5	26.9	28.2
Government – État	7	7	264	231	9.3	8.3	4.9	4.5	4.8	6.2
<b>Total</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>2,367</b>	<b>2,561</b>	<b>55.3</b>	<b>55.9</b>	<b>35.4</b>	<b>34.6</b>	<b>42.3</b>	<b>45.4</b>
<b>Leading 500 enterprises – 500 plus importantes entreprises:</b>										
Foreign – Étrangères	239	239	1,739	1,878	13.3	13.8	19.8	19.5	20.1	20.0
Canadian – Canadiennes:										
Private sector – Secteur privé	250	250	3,216	3,262	46.2	46.1	26.2	25.5	33.5	37.4
Government – État	11	11	281	265	9.8	8.7	5.1	4.7	5.2	6.7
<b>Total</b>	<b>500</b>	<b>500</b>	<b>5,236</b>	<b>5,405</b>	<b>69.3</b>	<b>68.7</b>	<b>51.2</b>	<b>49.7</b>	<b>58.7</b>	<b>64.0</b>
<b>Leading 1,000 enterprises – 1,000 plus importantes entreprises:</b>										
Foreign – Étrangères	452	447	2,488	2,623	14.9	15.5	22.2	21.8	23.0	22.8
Canadian – Canadiennes:										
Private sector – Secteur privé	536	541	4,286	4,542	49.1	48.9	29.4	28.6	36.7	40.4
Government – État	12	12	282	266	9.8	8.7	5.1	4.8	5.3	6.7
<b>Total</b>	<b>1,000</b>	<b>1,000</b>	<b>7,056</b>	<b>7,431</b>	<b>73.8</b>	<b>73.2</b>	<b>56.8</b>	<b>55.2</b>	<b>65.0</b>	<b>70.0</b>

<sup>13</sup> Each year enterprises are ranked according to their revenue. Consequently, the member enterprises of any group of leading enterprises may be different from one year to the next.

<sup>13</sup> Chaque année, les entreprises sont classées en fonction de leurs recettes. C'est pourquoi les entreprises qui composent le groupe des entreprises les plus importantes peuvent différer d'une année à l'autre.



Chart 5.2 illustrates that the level of aggregate corporate concentration, as measured by the shares of revenue accounted for by the leading 25 enterprises, consistently declined between 1983 and 1988, registering a 3.6 % decrease overall. Over this period, the asset and profit shares of the leading 25 enterprises have been fluctuating, with the profit share displaying the greater volatility. While both the asset and profit shares of the leading 25 enterprises increased between 1987 and 1988, their asset share was 1.3 percentage points higher than that registered in 1983, whereas their profit share was 3.4 percentage points below the 1983 value.

Le Graphique 5.2 indique que le niveau de concentration globale des sociétés, mesuré par la part de recettes réalisées par les 25 entreprises les plus importantes, a constamment diminué entre 1983 et 1988, enregistrant une baisse totale de 3.6%. Au cours de cette période, les parts des actifs et des bénéfices des 25 entreprises les plus importantes ont fluctué, la part des bénéfices enregistrant des fluctuations plus irrégulières. Bien que les parts des actifs et des bénéfices des 25 entreprises les plus importantes aient augmenté l'une et l'autre entre 1987 et 1988, leur part des actifs était de 1.3 point plus élevée qu'en 1983 alors que leur part des bénéfices était de 3.4 points inférieure à celle de 1983.

Chart - 5.2 Graphique - 5.2  
**Shares of Total Assets, Revenue, and Profits Controlled by Canada's Leading 25 Enterprises, 1983-1988**  
**Parts des actifs, des recettes et des bénéfices totaux contrôlées par les 25 entreprises les plus importantes du Canada, 1983-1988**

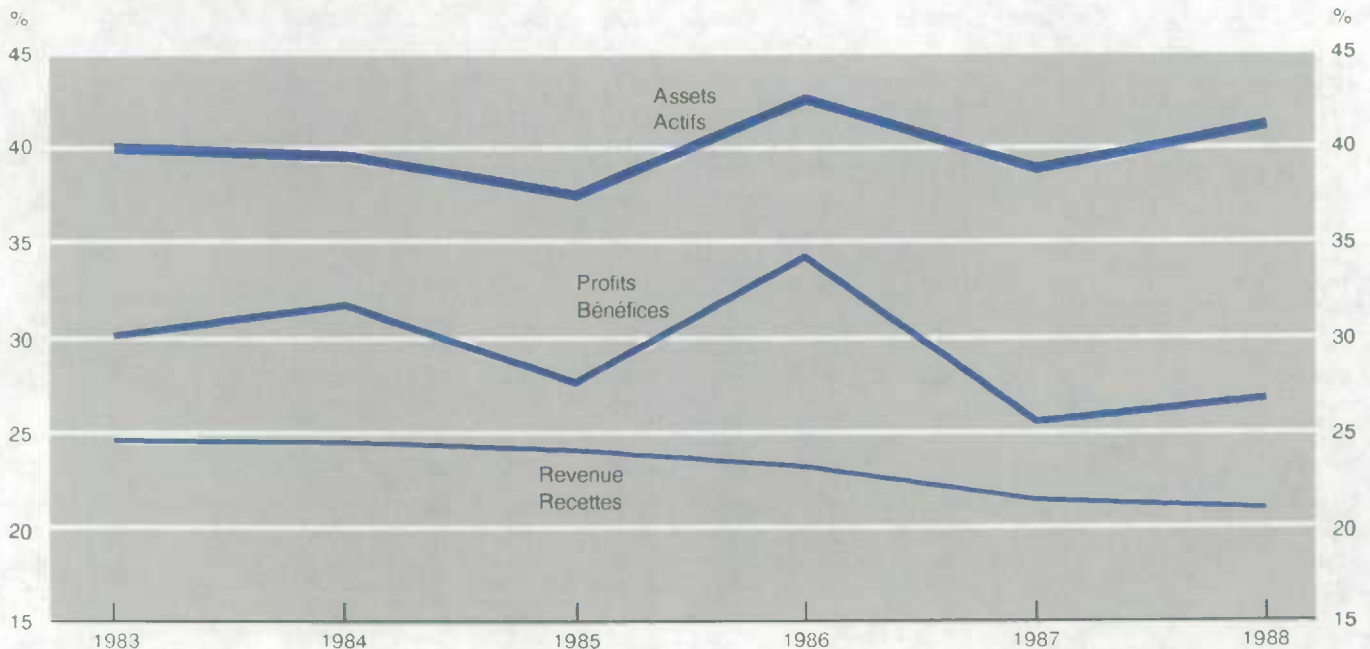


Chart 5.3 illustrates the impact of Canada's leading 25 enterprises on the major industry groups in terms of the share of industry revenue controlled by them. In 1988, 39.2% of the total revenue in the utilities industry was controlled by Canada's leading 25 enterprises, with government enterprises accounting for a sizeable portion of that share. The leading 25 were also quite visible in the finance, insurance and real estate industries, representing 37.8% of the total revenue; Canadian private enterprises accounted for the bulk of that revenue share.

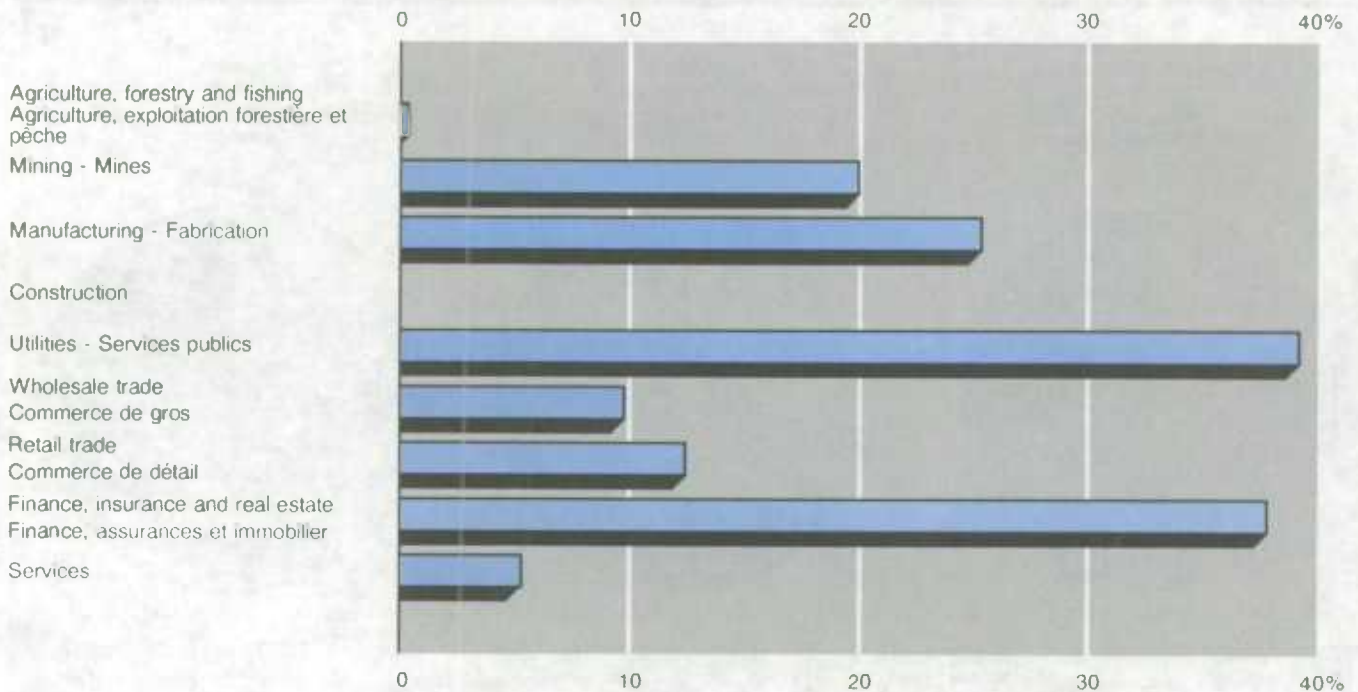
Le Graphique 5.3 montre l'incidence des 25 entreprises les plus importantes du Canada sur les groupes d'industries majeurs en matière de part de recettes de l'industrie qu'elles contrôlent. En 1988, 39.2% des recettes des services publics étaient contrôlées par les 25 entreprises les plus importantes du Canada, les entreprises gouvernementales comptant pour une partie notable de cette part. Les 25 entreprises les plus importantes étaient également très présentes dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier où elles détenaient 37.8% des recettes totales, les entreprises privées canadiennes détenant l'essentiel de cette part.

Chart - 5.3

Graphique - 5.3

Share of Revenue of Canada's Leading 25 Enterprises, by Industry, 1988

Part des recettes des 25 entreprises les plus importantes du Canada, par industrie, 1988



Foreign-controlled and Canadian government-controlled enterprises exhibit a higher level of concentration than Canadian privately-controlled enterprises. In 1988, foreign-controlled enterprises had 76.9% of their revenue concentrated in the leading 500 enterprises, while government-controlled enterprises had 99.5% of their revenue clustered within the leading 500 enterprises (Chart 5.4). In sharp contrast, Canadian privately-controlled enterprises had only 36.5% of their revenue within the leading 500 enterprises.

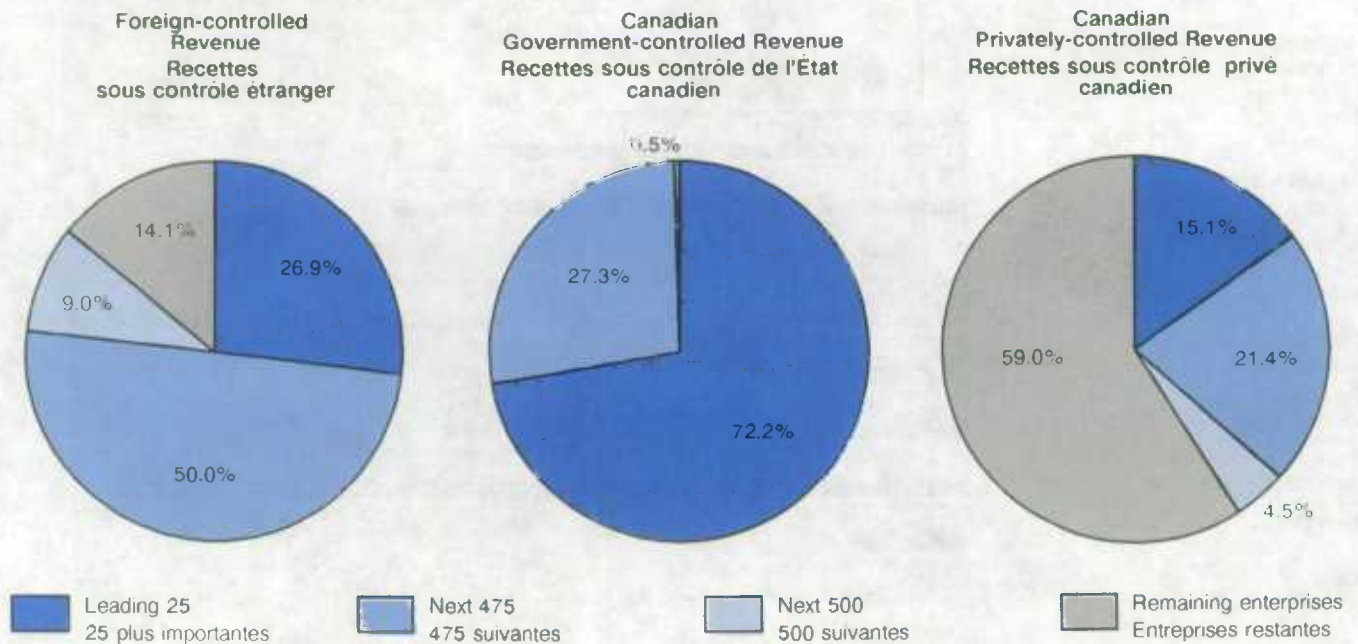
Les entreprises d'État canadiennes et les entreprises sous contrôle étranger présentent un degré de concentration plus élevé que les entreprises privées canadiennes. En 1988, 76.9% des recettes des entreprises sous contrôle étranger étaient concentrées dans les 500 entreprises les plus importantes tandis que 99.5% des recettes des entreprises d'État étaient concentrées dans les 500 entreprises les plus importantes (Graphique 5.4). Les entreprises privées sous contrôle canadien en revanche n'avaient que 36.5% de leurs recettes placées dans les 500 entreprises les plus importantes.

Chart -5.4

Graphique - 5.4

**Foreign-, Canadian Government-, and Canadian Privately-controlled Revenue, by Leading Enterprise Groupings, All Industries, 1988**

**Recettes sous contrôle étranger, sous contrôle de l'État canadien et sous contrôle privé canadien, par groupe d'entreprises les plus importantes, toutes les industries, 1988**





### Non-financial Industries

Enterprises comprising corporations within the non-financial industries show a distinct trend in the level of aggregate concentration. Chart 5.5 shows the shares of assets, revenue and profits accounted for by the leading 25 non-financial enterprises over the period 1975 to 1988. All indicators showed an increasing level of concentration up to the early 1980's and a decline in recent years. Over the entire 14 year period, concentration in terms of assets increased 1.6 percentage points, revenue declined 0.9 percentage points and profits increased 5.7 percentage points. From 1987 to 1988, concentration of assets increased 0.1 of a percentage point, revenue declined 0.5 of a percentage point and profits declined 0.1 of a percentage point.

### Les industries non financières

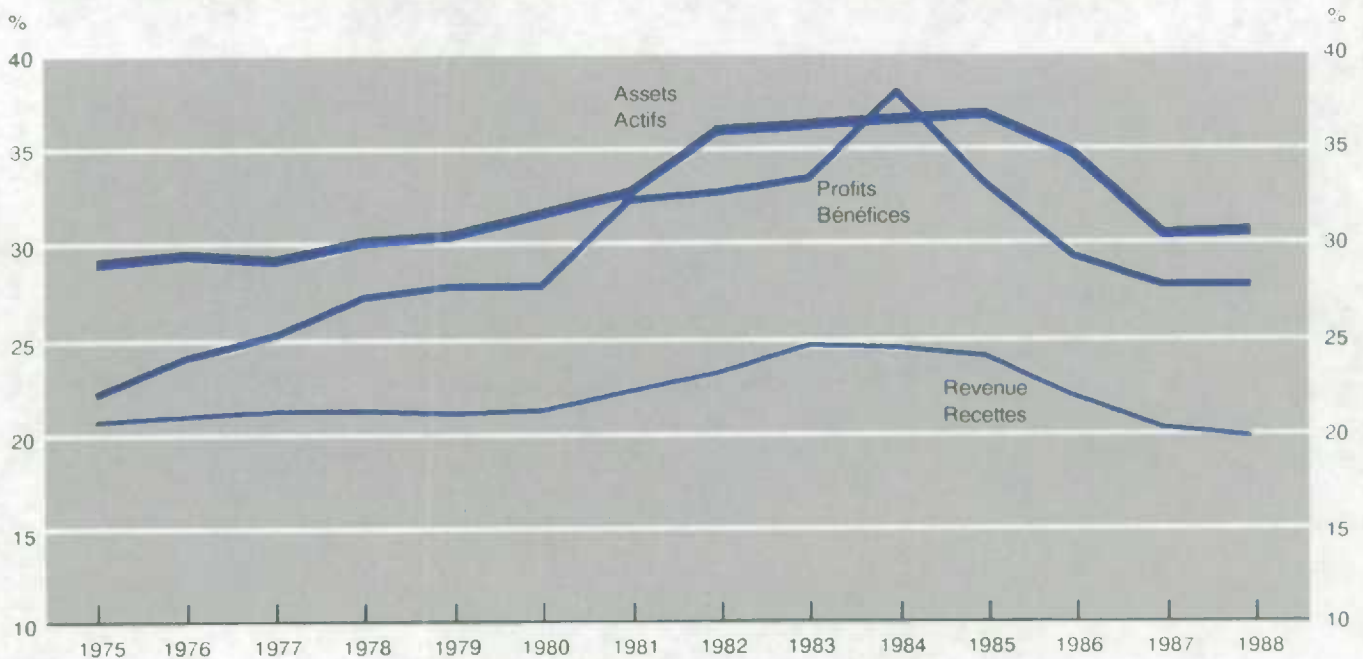
Les entreprises composées de sociétés appartenant à des industries non financières présentaient des tendances particulières en matière de concentration globale. Le Graphique 5.5 indique les parts des actifs, des recettes et des bénéfices des 25 entreprises non financières les plus importantes de 1975 à 1988. Tous les indicateurs montrent un niveau croissant de concentration jusqu'au début des années 1980 et un déclin ces dernières années. Au cours de cette période de 14 ans, la concentration des actifs a augmenté de 1.6 point, celle des recettes a diminué de 0.9 point alors que celle des bénéfices a augmenté de 5.7 points. De 1987 à 1988 la concentration des actifs s'est accrue de 0.1 point tandis que celles des recettes et des bénéfices ont diminué respectivement de 0.5 point et de 0.1 point.

Chart - 5.5

Graphique - 5.5

The Shares of Assets, Revenue and Profits Accounted for by the Leading 25 Enterprises, Non-financial Industries, 1975-1988

Parts des actifs, des recettes, et des bénéfices des 25 entreprises les plus importantes, industries non financières, 1975-1988



### The Concentration Index

#### All Industries

While the leading 25 enterprises' share of financial activity provides a useful measure of concentration, there are methods of evaluating corporate concentration which take into account the relative significance of all enterprises. One such method is the concentration index (please refer to the Statistical Notes for a description of this index). Chart 5.6 shows values for this concentration index when it is applied to enterprise assets, revenues and profits for the years 1983 to 1988. Based on this index, only corporate profits have shown an increase in concentration since 1983.

### L'Indice de concentration

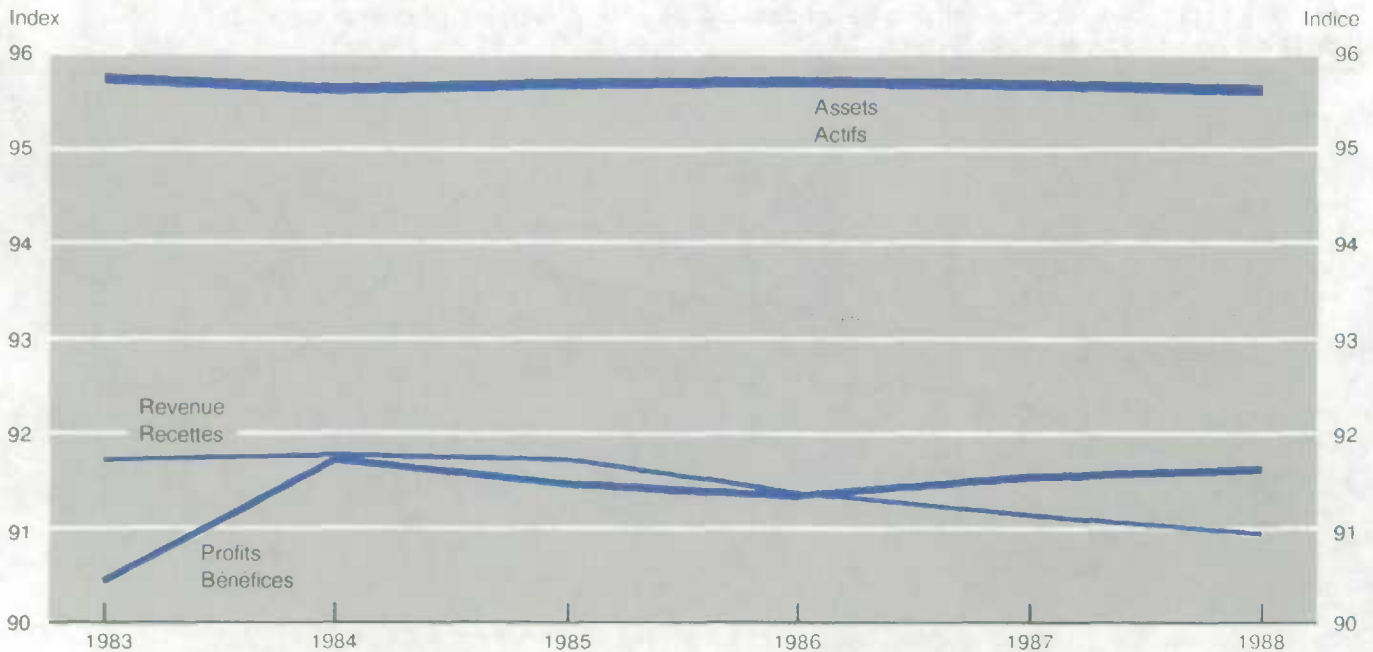
#### Toutes les industries

La part d'activité financière des 25 entreprises les plus importantes offre une mesure de concentration utile, mais il y a des méthodes d'évaluation de la concentration qui tiennent compte de l'importance relative de toutes les entreprises. L'une de ces méthodes consiste à déterminer l'indice de concentration (voir les Notes statistiques pour une description de cet indice). Le Graphique 5.6 indique les valeurs de cet indice de concentration lorsqu'il est appliqué aux actifs, aux recettes et aux bénéfices des entreprises pour la période allant de 1983 à 1988. En se fondant sur cet indice, on remarque que seule la concentration des bénéfices des sociétés a augmenté depuis 1983.

Chart - 5.6

The Concentration Index, Assets, Revenue and Profits, 1983-1988  
Indice de concentration, actifs, recettes et bénéfices, 1983-1988

Graphique - 5.6



Text Table 5.3 provides selected points for the cumulative share of corporate assets, revenues and profits controlled by leading enterprises. For example, in 1988 the top 1/100th of 1% of all enterprises controlled 56.3% of assets, 30.4% of revenue and 36.3% of profits. The top 1% controlled 85.4% of assets, 68.4% of revenues and 75.7% of profits.

Le Tableau explicatif 5.3 fournit pour des pourcentages déterminés la part cumulative des actifs, des recettes et des bénéfices des sociétés contrôlée par les entreprises les plus importantes. En 1988 par exemple, le 1/100ème de 1% de toutes les entreprises contrôlait 56.3% des actifs, 30.4% des recettes et 36.3% des bénéfices. Le 1% supérieur contrôlait 85.4% des actifs, 68.4% des recettes et 75.7% des bénéfices.

**TEXT TABLE 5.3 Cumulative Percentage of Assets, Revenue and Profits of Leading Enterprises, 1988**

**TABLEAU EXPLICATIF 5.3 Pourcentages cumulatifs des actifs, recettes et bénéfices sous contrôle des entreprises les plus importantes, 1988**

Cumulative percentage of ranked enterprises	Cumulative % of assets	Cumulative % of revenue	Cumulative % of profits
Pourcentages cumulatifs des entreprises comptées	% cumulatifs des actifs	% cumulatifs des recettes	% cumulatifs des bénéfices
0.01	56.3	30.4	36.3
0.10	74.9	51.9	61.2
1.00	85.4	68.4	75.7
5.00	91.3	81.4	83.8
10.00	93.8	87.1	87.7
25.00	97.1	94.1	94.2
50.00	99.1	98.2	98.2
75.00	99.8	99.6	99.7
<b>100.00</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>

The complete distribution of the cumulative share of assets, revenue and profits is shown in Chart 5.7. The asset distribution curve lies above the profit curve, and the profit curve lies above the revenue curve. This implies that any aggregate concentration measure will show assets as being more concentrated than profits, which in turn are more concentrated than revenue.

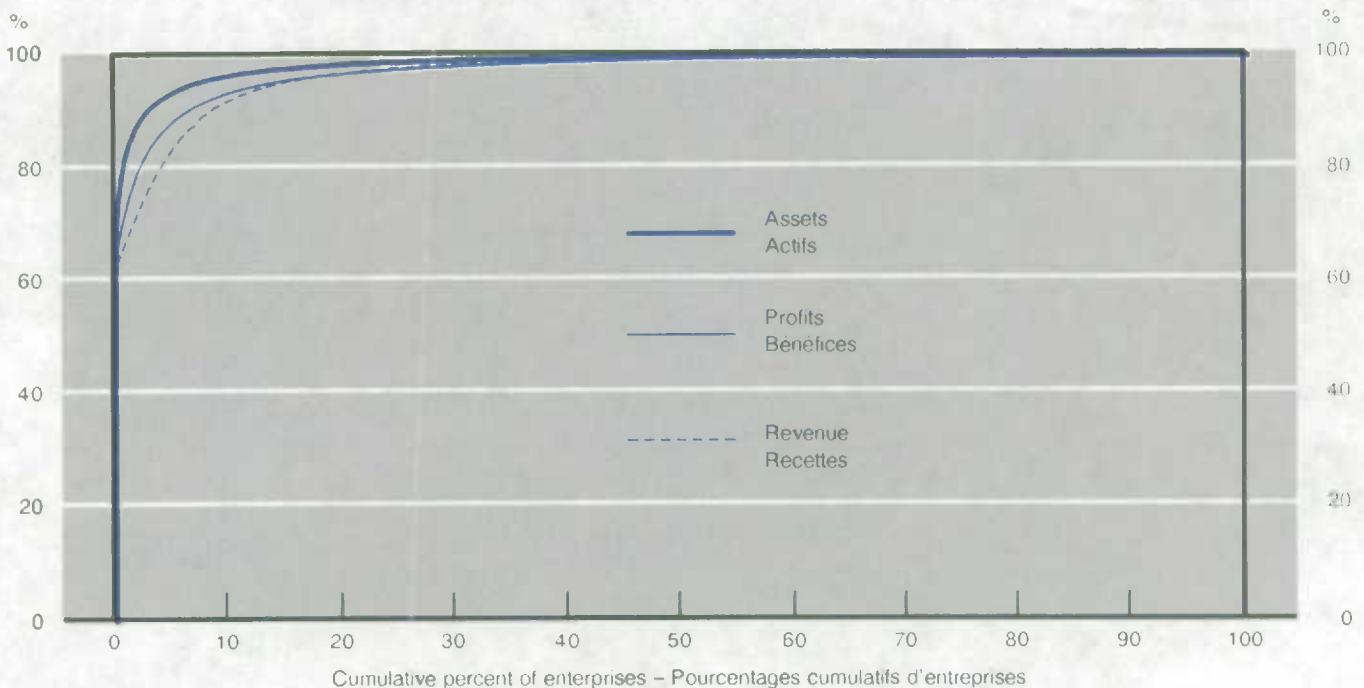
Le Graphique 5.7 présente la répartition complète de la part cumulative des actifs, des recettes et des bénéfices. La courbe de répartition des actifs est située au dessus de la courbe des bénéfices, elle-même située au dessus de la courbe des recettes. Cela signifie que toute mesure de concentration globale montre que les actifs sont plus concentrés que les bénéfices qui, à leur tour, sont plus concentrés que les recettes.

Chart - 5.7

Graphique - 5.7

**Cumulative Shares of Assets, Revenue and Profits, 1988**

**Parts cumulatives des actifs, des recettes et des bénéfices, 1988**





### Non-Financial Industries

The concentration index for the non-financial industries gives a similar picture to that provided by the leading 25 measure. Aggregate concentration increased between 1977 and the early 1980's and then began to decline. Over the period, aggregate concentration increased in terms of assets and declined for revenue and profits. From 1987 to 1988, the concentration index for assets and revenue declined marginally while it increased slightly for profits. The concentration of profits is typically more variable than either assets or revenue.

### Les industries non financières

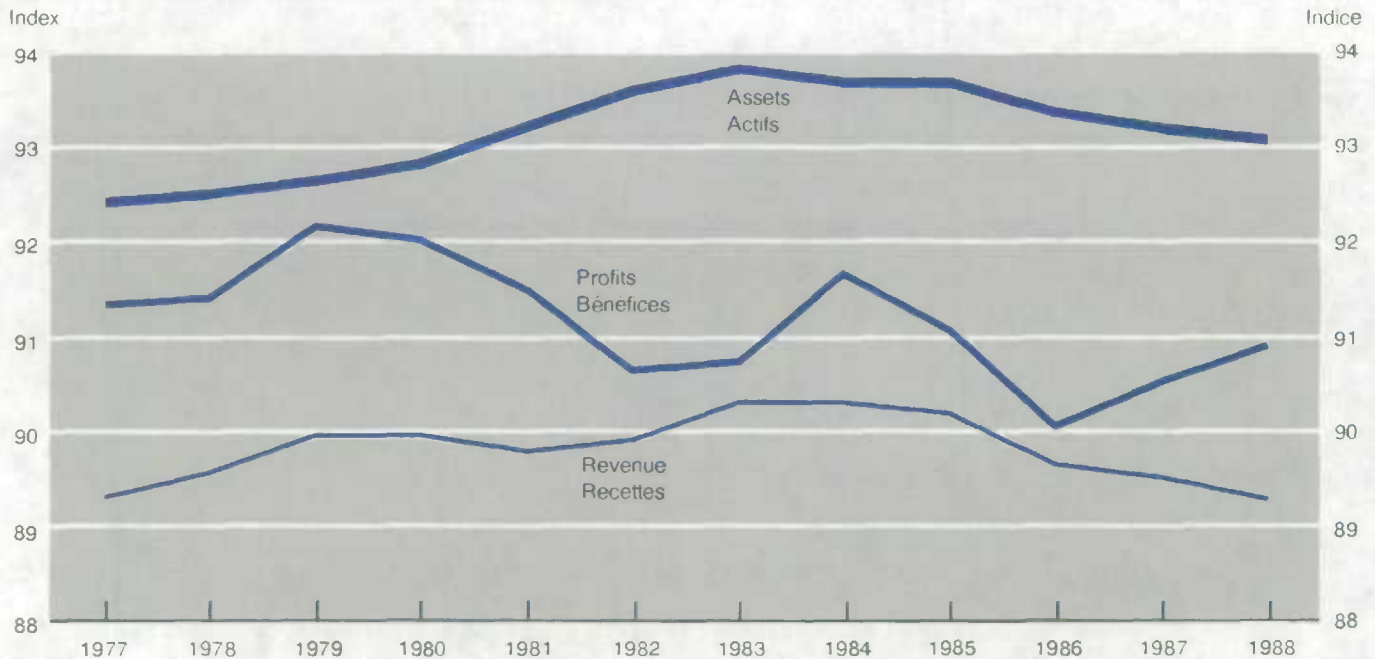
L'indice de concentration pour les industries non financières corrobore les indications fournies par la mesure des 25 entreprises les plus importantes. La concentration globale a augmenté entre 1977 et le début des années 1980 pour diminuer ensuite. Au cours de cette période, la concentration globale s'est accrue pour les actifs alors qu'elle a diminué pour les recettes et les bénéfices. De 1987 à 1988, l'indice de concentration a connu une légère baisse pour les actifs et les recettes alors qu'il connaissait une légère hausse pour les bénéfices. De manière générale, la concentration des bénéfices varie davantage que celle des actifs ou des recettes.

Chart - 5.8

Graphique - 5.8

The Concentration Index, Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1977-1988

Indice de concentration, actifs, recettes et bénéfices, industries non financières, 1977-1988



Aggregate concentration in the non-financial industries was less than the overall level of concentration for all industries. At all levels, the leading enterprises in the non-financial industries controlled a smaller percentage of assets than those controlled by the same proportion of leading enterprises on an all-industries basis. For example, in 1988 the top 1/100th of 1% of all non-financial enterprises controlled 42.9% of non-financial corporate assets, while the top 1/100th of 1% of all enterprises controlled 56.3% of all assets.

Chart 5.9 shows the concentration index for assets for all industries and for the non-financial industries. The chart indicates the different trends and levels in the two groups of corporations.

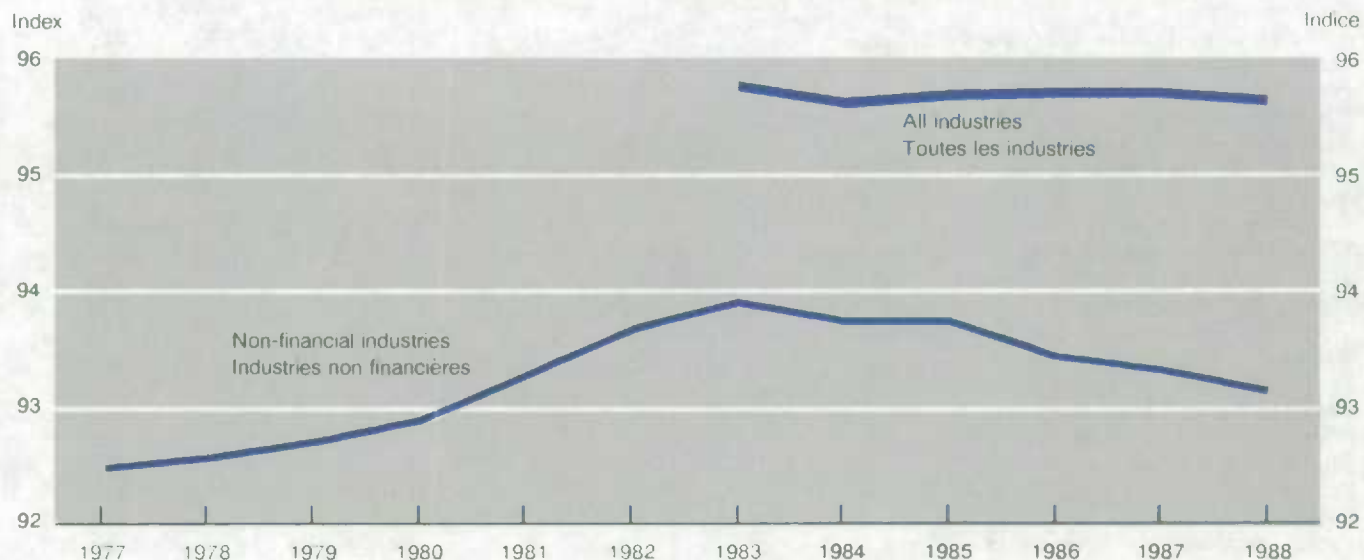
La concentration globale dans les industries non financières était moins importante que celle enregistrée pour toutes les industries. À tous les niveaux, les entreprises les plus importantes parmi les industries non financières contrôlaient un pourcentage des actifs plus faible que celui contrôlé par la même proportion d'entreprises les plus importantes pour l'ensemble des industries. En 1988 par exemple, le 1/100ème de 1% de toutes les entreprises non financières contrôlait 42.9% des actifs des sociétés non financières tandis que le 1/100ème de 1% de toutes les entreprises contrôlait 56.3% de l'ensemble des actifs.

Le Graphique 5.9 indique l'indice de concentration des actifs pour toutes les industries et pour les industries non financières. Ce Graphique indique les différentes tendances et niveaux dans les deux groupes de sociétés.

Chart - 5.9

Graphique - 5.9

**The Concentration Index, Assets, Non-financial Industries and All Industries, 1977-1988**  
**Indice de concentration, actifs, industries non financières et toutes les industries, 1977-1988**



## INDUSTRY CONCENTRATION

Another interesting facet of industrial organization is the degree of corporate concentration within various industries (please see the Statistical Notes for a description of this concept). Text Table 5.4 and Chart 5.10 show the amount of industry revenue that was controlled by the top 4 and top 8 enterprises of each industry in 1988. In the tobacco products industry, almost 100% of the total revenue was generated by that industry's top 4 enterprises. At the other end of the spectrum there appeared to be a relatively low level of concentration in the construction industry, where the leading 8 enterprises controlled only 3.5% of total industry revenues.

## LA CONCENTRATION INDUSTRIELLE

Le degré de concentration des sociétés dans diverses industries (voir les Notes statistiques pour une description de cette notion) révèle un autre aspect intéressant de l'organisation industrielle. Le Tableau explicatif 5.4 et le Graphique 5.10 indiquent le montant des recettes de l'industrie contrôlées par les 4 et 8 entreprises les plus importantes de chaque industrie en 1988. Dans l'industrie des produits du tabac, presque 100% de l'ensemble des recettes étaient produits par les 4 entreprises les plus importantes de cette industrie. À l'inverse, il semble y avoir un degré de concentration relativement faible dans l'industrie de la construction où les 8 entreprises les plus importantes contrôlaient seulement 3.5% de l'ensemble des recettes.

**TEXT TABLE 5.4 Share of Revenue Controlled by the Leading 4 and Leading 8 Enterprises within Selected Industries, 1988**

**TABLEAU EXPLICATIF 5.4 Part des recettes sous contrôle des 4 et 8 entreprises les plus importantes parmi des industries choisies, 1988**

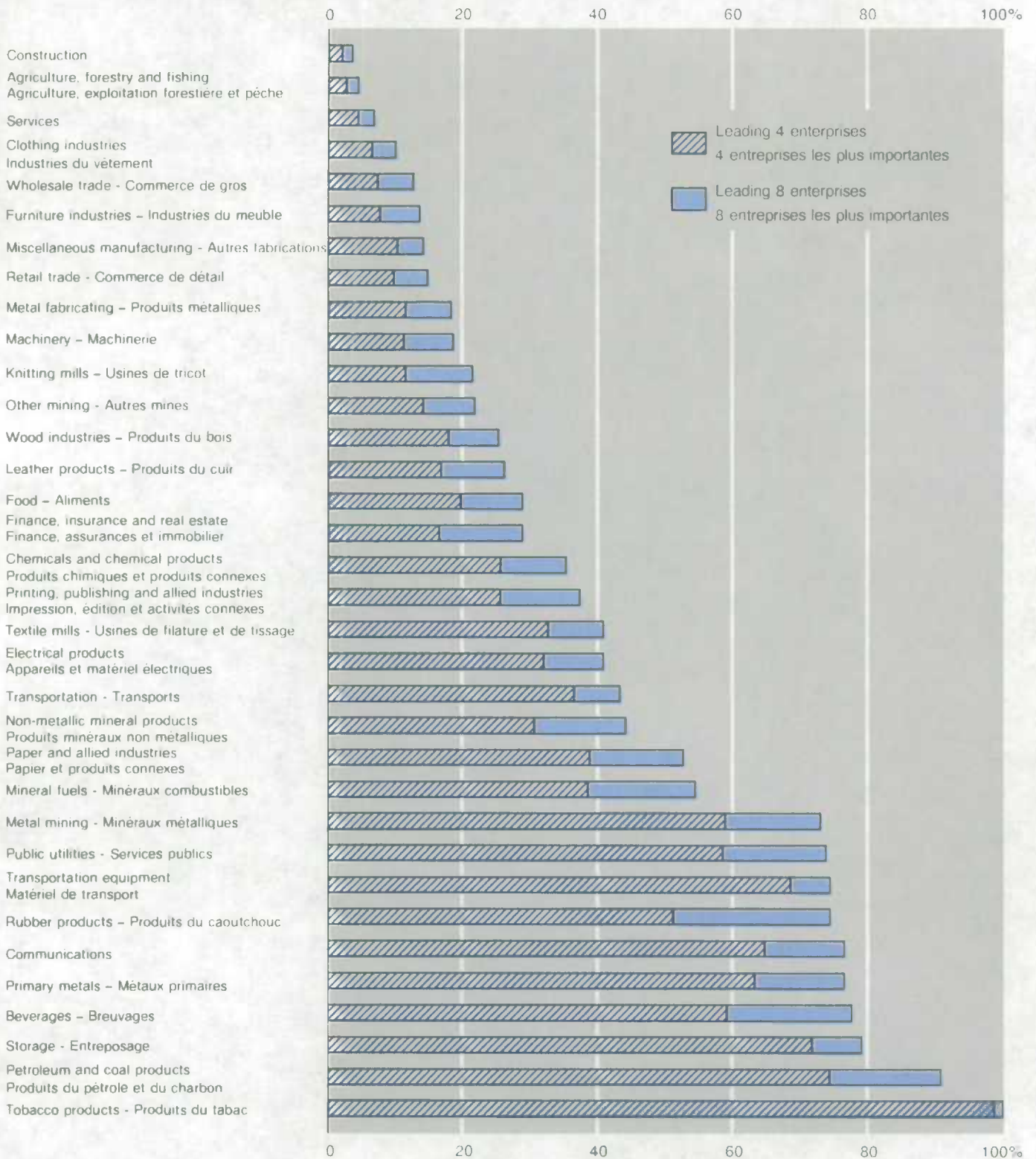
Industry - Industrie	Percent of revenue - Pourcentage des recettes	
	Top 4 - 4 premières	Top 8 - 8 premières
Tobacco products - Produits du tabac	98.9	100.0
Petroleum and coal products - Produits du pétrole et du charbon	74.5	90.8
Storage - Entreposage	71.7	79.0
Beverages - Breuvages	59.2	77.6
Primary metals - Métaux primaires	63.3	76.6
Communications	64.8	76.4
Rubber products - Produits du caoutchouc	51.2	74.5
Transport equipment - Matériel de transport	68.4	74.4
Public utilities - Services publics	58.4	73.9
Metal mining - Minéraux métalliques	58.9	73.0
Mineral fuels - Minéraux combustibles	38.6	54.4
Paper and allied industries - Papier et produits connexes	38.9	52.6
Non-metallic mineral products - Produits minéraux non métalliques	30.6	44.1
Transportation - Transports	36.4	43.3
Electrical products - Appareils et matériel électriques	32.1	40.9
Textile mills - Usines de filature et de tissage	32.5	40.9
Printing, publishing and allied industries - Impression, édition et activités connexes	25.7	37.4
Chemicals and chemical products - Produits chimiques et produits connexes	25.5	35.4
Finance	16.4	28.9
Food - Aliments	19.6	28.7
Leather products - Produits de cuir	16.9	26.2
Wood industries - Produits du bois	17.8	25.2
Other mining - Autres mines	14.1	21.9
Knitting mills - Usines de tricot	11.4	21.5
Machinery - Machineries	11.3	18.6
Metal fabricating - Produits métalliques	11.4	18.1
Retail trade - Commerce de détail	9.7	14.8
Miscellaneous manufacturing - Autres fabrications	10.2	14.2
Furniture industries - Industries du meuble	7.6	13.4
Wholesale trade - Commerce de gros	7.4	12.5
Clothing industries - Industries du vêtement	6.6	9.9
Services	4.5	6.9
Agriculture, forestry and fishing - Agriculture, exploitation forestière et pêche	2.6	4.4
Construction	2.2	3.5



Chart - 5.10

Graphique - 5.10

**Share of Revenues Controlled by the Leading 4 and 8 Enterprises within Selected Industries, 1988**  
**Part des recettes sous contrôle des 4 et 8 entreprises les plus importantes parmi des industries choisies, 1988**





## **Section VI**

**Mergers and Acquisitions -  
1988, 1989 and 1990**

## **Section VI**

**Les fusions et les acquisitions -  
1988, 1989 et 1990**





## **MERGERS AND ACQUISITIONS - 1988, 1989 AND 1990**

While 1988 and 1989 saw a rash of notable takeovers by foreign interests, there were few transactions of comparable magnitude in 1990, attributable in part to economic uncertainty during the Gulf Crisis and to the onset of the recession. Nevertheless, mergers and acquisitions and their effect on the level of foreign control continue to figure prominently in the public consciousness.

The complete financial data for 1989 and 1990 required to measure the actual level of foreign control for those years are not yet available. However, an indication of the importance of these mergers and acquisitions can be provided. This was done by tabulating the 1988 asset and revenue values for all corporations which changed country of control as a result of mergers and acquisitions in 1989 and 1990. This information cannot be used to forecast the level of foreign control in 1989 and 1990. While mergers and acquisitions are important in determining the level of foreign control, there are other influences. These include the relative growth rates of corporations, the formation of new corporations and financial changes resulting from the mergers and acquisitions.

Notwithstanding these other considerations, the method described above was implemented in the 1987 issue of CALURA PART I to estimate the impact of 1988 takeovers on changes in the level of foreign control using 1987 values. The derived estimate gauged an increase of 0.6 of a percentage point in the all-industries level of foreign-controlled assets for 1988. The currently available 1988 data, as presented in Text Table 1.1, confirms a 0.6 percentage point increase in foreign-controlled assets in 1988. This implies that the net impact of the other factors contributing to changes in the level of foreign control was zero.

## **LES FUSIONS ET LES ACQUISITIONS - 1988, 1989 ET 1990**

Alors que les années 1988 et 1989 avaient été caractérisées par un grand nombre d'acquisitions importantes par des intérêts étrangers, peu de transactions d'importance comparable ont eu lieu en 1990 pour partie en raison de l'incertitude économique durant la Crise du Golfe, pour partie en raison de la récession. Les fusions et les acquisitions et leurs effets sur le niveau de contrôle étranger figurent néanmoins toujours en bonne place dans la conscience du public.

Bien que les données financières complètes pour 1989 et 1990, données nécessaires pour mesurer le niveau réel de contrôle étranger durant cette période, ne soient pas encore disponibles, il est possible de donner des indications quant à l'importance de ces fusions et de ces acquisitions. On y parvient en ventilant les valeurs des actifs et des recettes de 1988 pour toutes les sociétés dont le pays de contrôle a changé à la suite de fusions ou d'acquisitions ayant eu lieu en 1989 et 1990. Cette information ne permet pas toutefois de prévoir le niveau de contrôle étranger en 1989 et 1990. Bien que les fusions et les acquisitions soient importantes pour déterminer le niveau de contrôle étranger, il existe d'autres facteurs déterminants, en particulier le taux de croissance relative des sociétés, la formation de sociétés nouvelles et les changements financiers résultant des fusions et des acquisitions.

Malgré ces considérations c'est cette méthode qui a été mise en application dans le rapport de CALURA PARTIE I de 1987, les valeurs de 1987 ayant été utilisées pour estimer l'incidence des prises de contrôle sur les changements du niveau de contrôle étranger en 1988. Les estimations obtenues révèlent une augmentation de 0.6 point du niveau des actifs sous contrôle étranger pour toutes les industries en 1988. Les données actuellement disponibles pour 1988, données qui figurent dans le Tableau explicatif 1.1, confirment cette augmentation de 0.6 point des actifs sous contrôle étranger. Cela signifie que l'incidence nette des autres facteurs qui contribuent à des changements dans le niveau de contrôle étranger est nulle.



From Chart 6.1 and Text Table 6.1 it can be seen that merger activity peaked in 1988 and then declined in both 1989 and 1990. This high level of merger activity was a major reason behind the increase in the level of foreign control in the economy in 1988. The estimated 1990 merger activity is half the 1988 level. In 1990, 223 corporations with 1988 assets totalling \$9.4 billion changed country of control, with 68.9% of those assets changing from Canadian to foreign control. This is a slackening from the active merger markets of the previous three years where, in 1989, 426 corporations with 1988 assets worth \$13 billion changed country of control; in 1988, 628 firms with assets totalling \$18.4 billion changed country of control; and in 1987, 640 firms with assets worth \$17 billion changed country of control.

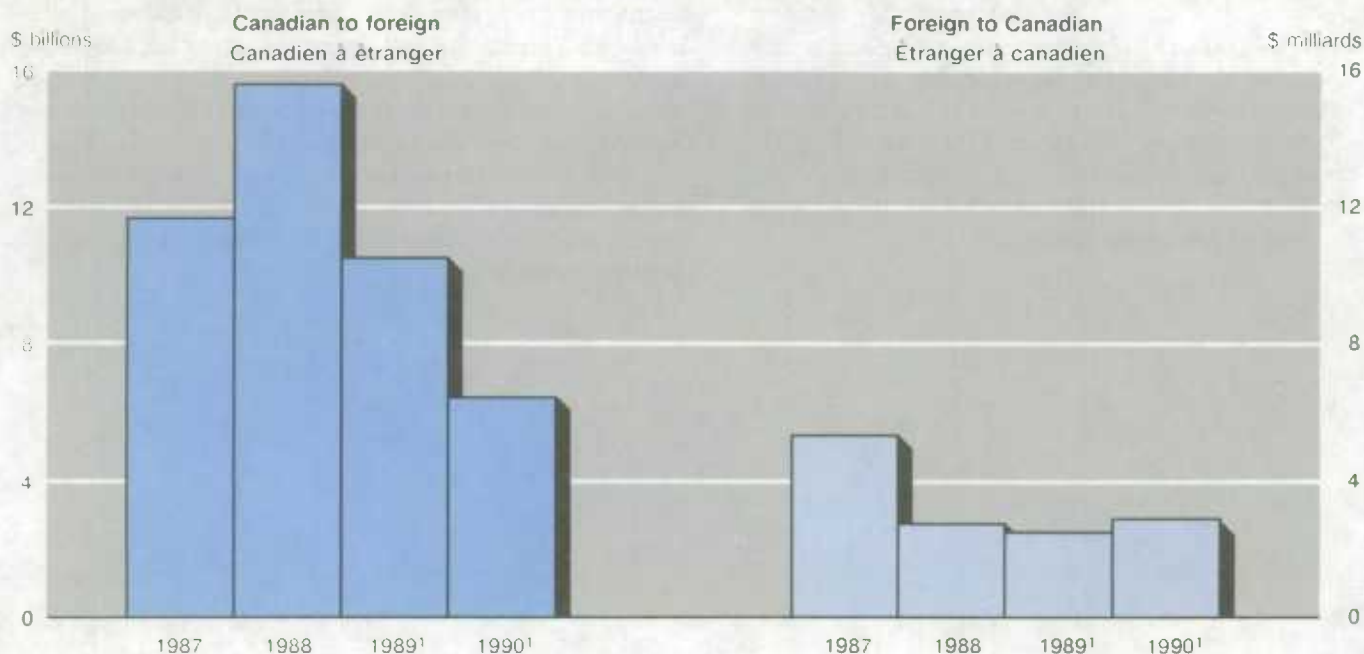
Le Graphique 6.1 et le Tableau explicatif 6.1 indiquent que l'activité de fusions a atteint son maximum en 1988, avant de décliner en 1989 et 1990. Ce taux de fusions élevé constitue l'une des causes majeures de l'augmentation du niveau de contrôle étranger dans l'économie en 1988. On estime que l'activité de fusions sera de moitié inférieure en 1990 à celle enregistrée en 1988. En 1990, 223 sociétés qui détenaient des actifs de 1988 totalisant \$9.4 milliards ont vu leur pays de contrôle changer. 68.9% de ces actifs sont passés d'un contrôle canadien à un contrôle étranger. Cela traduit un ralentissement des activités de fusions par rapport aux trois années précédentes. En 1989, 426 sociétés avec des actifs 1988 d'une valeur de \$13 milliards ont changé de pays de contrôle contre 628 sociétés avec des actifs d'une valeur de \$18.4 milliards en 1988 et 640 sociétés avec des actifs d'une valeur de \$17 milliards en 1987.

Chart - 6.1

Graphique - 6.1

The Asset Value of Mergers and Acquisitions Impacting on the Level of Foreign Control, 1987-1990

Valeur des actifs des fusions et des acquisitions ayant une incidence sur le niveau de contrôle étranger, 1987-1990



<sup>1</sup> 1989 and 1990 mergers and acquisitions are measured in terms of 1988 values.

<sup>1</sup> Les fusions et acquisitions de 1989 et 1990 sont mesurées en termes de valeurs de 1988.



**TEXT TABLE 6.1 Impact of Mergers and Acquisitions on 1988 Foreign-controlled Assets and Revenue**

**TABLEAU EXPLICATIF 6.1 Incidence des fusions et acquisitions sur les actifs et recettes de 1988 sous contrôle étranger**

	Number of corporations	Assets	Revenue
	Nombre de sociétés	Actifs	Recettes
		billions of dollars milliards de dollars	
<b>Change in 1987<sup>1</sup> - Variation en 1987<sup>1</sup></b>			
To foreign control - Au contrôle étranger	448	11.7	7.7
To canadian control - Au contrôle canadien	192	5.3	3.4
Net change in foreign control - Variation nette en contrôle étranger	+ 256	+ 6.3	+ 4.2
<b>Change in 1988 - Variation en 1988</b>			
To foreign control - Au contrôle étranger	467	15.6	5.2
To canadian control - Au contrôle canadien	161	2.8	2.4
Net change in foreign control - Variation nette en contrôle étranger	+ 306	+ 12.8	+ 2.9
<b>Estimated change in 1989 - Estimation de la variation en 1989</b>			
To foreign control - Au contrôle étranger	300	10.5	10.1
To canadian control - Au contrôle canadien	126	2.5	2.1
Net change in foreign control - Variation nette en contrôle étranger	+ 174	+ 8.0	+ 8.0
<b>Estimated change in 1990 - Estimation de la variation en 1990</b>			
To foreign control - Au contrôle étranger	143	6.5	8.1
To canadian control - Au contrôle canadien	80	2.9	2.4
Net change in foreign control - Variation nette en contrôle étranger	+ 63	+ 3.5	+ 5.7

<sup>1</sup> 1987 mergers and acquisitions are measured in terms of 1987 values.

<sup>1</sup> Les fusions et acquisitions de 1987 sont exprimées en termes de valeurs de 1987.

As shown in Charts 6.2 and 6.3, it is estimated that 1990 takeovers would have entailed a net increase in 1988 foreign-controlled assets of \$3.5 billion, down significantly from the estimated \$8 billion in 1989 and the actual increase of \$12.8 billion in 1988. Similarly, 1990 takeovers would have increased foreign-controlled revenue by \$5.7 billion, compared to the estimated growth of roughly \$8 billion resulting from acquisitions in the previous year.

Comme l'indiquent les Graphiques 6.2 et 6.3, on estime que les prises de contrôle de 1990 auraient entraîné une augmentation nette des actifs sous contrôle étranger de 1988 de \$3.5 milliards, soit beaucoup moins que les \$8 milliards estimés en 1989 et que l'augmentation réelle de \$12.8 milliards réalisée en 1988. On estime également que les prises de contrôle qui se sont produites en 1990 auraient provoqué une augmentation des recettes sous contrôle étranger de \$5.7 milliards, chiffre en baisse par rapport aux estimations de \$8 milliards environ résultant des acquisitions de l'année précédente.

Chart - 6.2

Graphique - 6.2

**Net Change in 1988 Foreign-controlled Assets Resulting from Mergers and Acquisitions, by Industry Group, 1988-1990**

**Changement net d'actifs sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par groupe d'industrie, 1988-1990**

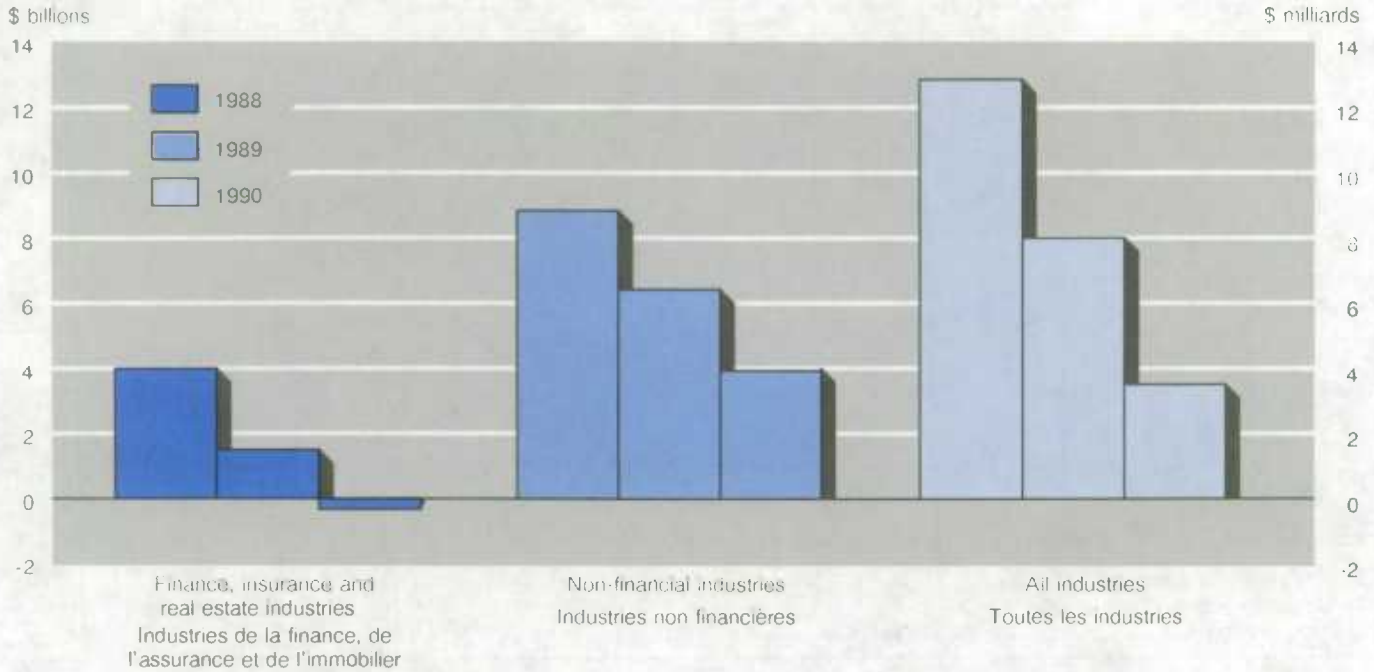
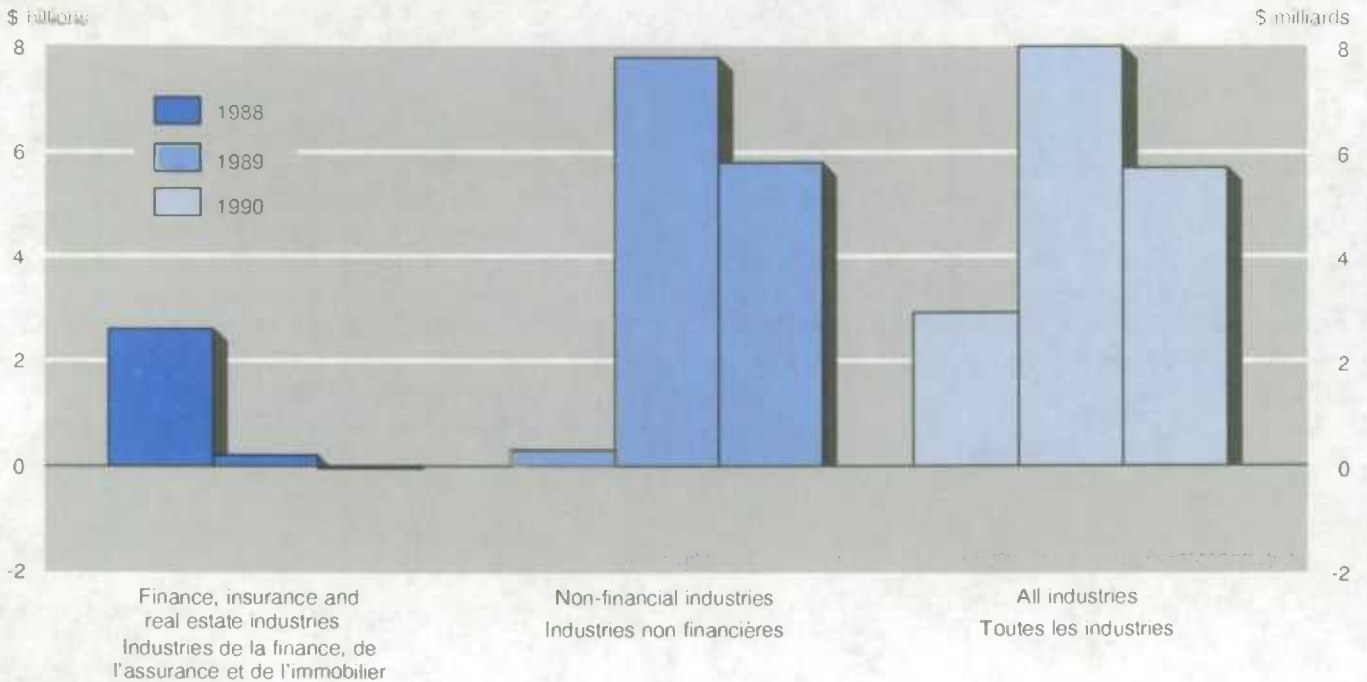


Chart - 6.3

Graphique - 6.3

**Net Change in 1988 Foreign-controlled Revenue Resulting from Mergers and Acquisitions, by Industry Group, 1988-1990**

**Changement net de recettes sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par groupe d'industrie, 1988-1990**





If these estimated net changes due to mergers and acquisitions are applied to the 1988 levels of foreign-controlled assets and revenue, then 1990 takeovers would have increased the foreign-controlled assets by 0.1 of a percentage point, compared to an estimated 0.3 percentage point increase for 1989. Foreign-controlled revenue would have risen by 0.5 of a percentage point due to 1990 takeovers, similar to the estimated 0.6 percentage point increase for 1989.

The reduced impact of 1990 takeovers on the level of 1988 foreign-controlled assets and revenue is evident in both the non-financial industries and the finance, insurance and real-estate industries. Indeed, 1990 acquisitions would have resulted in marginal net decreases in foreign-controlled assets and revenue for the finance, insurance and real-estate industries.

Charts 6.4 and 6.5 illustrate the net change in the United States- and other foreign-controlled assets and revenue that would have resulted from these mergers and acquisitions. Transactions between Canadian and United States-controlled corporations in 1988 yielded a net increase of over \$9.1 billion in United States-controlled assets and \$2.1 billion in revenue. In contrast, 1990 transactions would have resulted in net decreases of \$1.1 billion in United States-controlled assets and \$400 million in their share of revenue when measured in terms of 1988 values. Leaving aside the possible effects from other factors, the effect of these transactions should be in the direction of stabilizing the U.S.-controlled share of total corporate assets in 1990 as compared to the increases in the previous two years. Thus, the overall net increases in total foreign-controlled assets and revenue due to takeovers in 1990 are entirely attributable to other foreign countries.

Si l'on met en rapport ces estimations de changements nets causés par les fusions et les acquisitions avec les niveaux des actifs et des recettes sous contrôle étranger enregistrés en 1988, les prises de contrôle qui ont eu lieu en 1990 auraient fait croître le niveau des actifs sous contrôle étranger de 0.1 point comparativement à une estimation de 0.3 point d'augmentation pour 1989. Les recettes sous contrôle étranger auraient augmenté de 0.5 point en raison des prises de contrôle de 1990, contre une estimation de 0.6 point d'augmentation pour 1989.

L'incidence réduite des prises de contrôle qui se sont produites en 1990 sur le niveau des actifs et des recettes sous contrôle étranger de 1988 est évidente dans les industries non financières et dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier. Les acquisitions de 1990 en effet auraient entraîné une diminution nette des actifs et des recettes sous contrôle étranger dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier relativement faible.

Les Graphiques 6.4 et 6.5 présentent le changement net des actifs et des recettes contrôlés par les États-Unis et par d'autres pays étrangers qui auraient résulté de ces fusions et de ces acquisitions. Les transactions entre les sociétés contrôlées par le Canada et les sociétés contrôlées par les États-Unis ont entraîné en 1988 une augmentation nette de plus de \$9.1 milliards des actifs contrôlés par les États-Unis et une augmentation des recettes de \$2.1 milliards. Les transactions de 1990 en revanche auraient occasionné des diminutions nettes de \$1.1 milliard des actifs contrôlés par les États-Unis et de \$400 millions de leur part de recettes lorsque mesurées en valeurs 1988. Si l'on ne tient pas compte des autres facteurs, ces transactions devraient favoriser une stabilisation en 1990 de la part du total des actifs des sociétés des États-Unis comparativement aux augmentations enregistrées les deux années antérieures. Les augmentations nettes globales des actifs et des recettes sous contrôle étranger ayant eu pour origine des prises de contrôle en 1990 sont ainsi entièrement attribuables aux autres pays étrangers.



Chart - 6.4

Graphique - 6.4

**Net Change in 1988 Foreign-controlled Assets Resulting from Mergers and Acquisitions, by Country of Control, 1988-1990**

**Changement net d'actifs sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par pays de contrôle, 1988-1990**

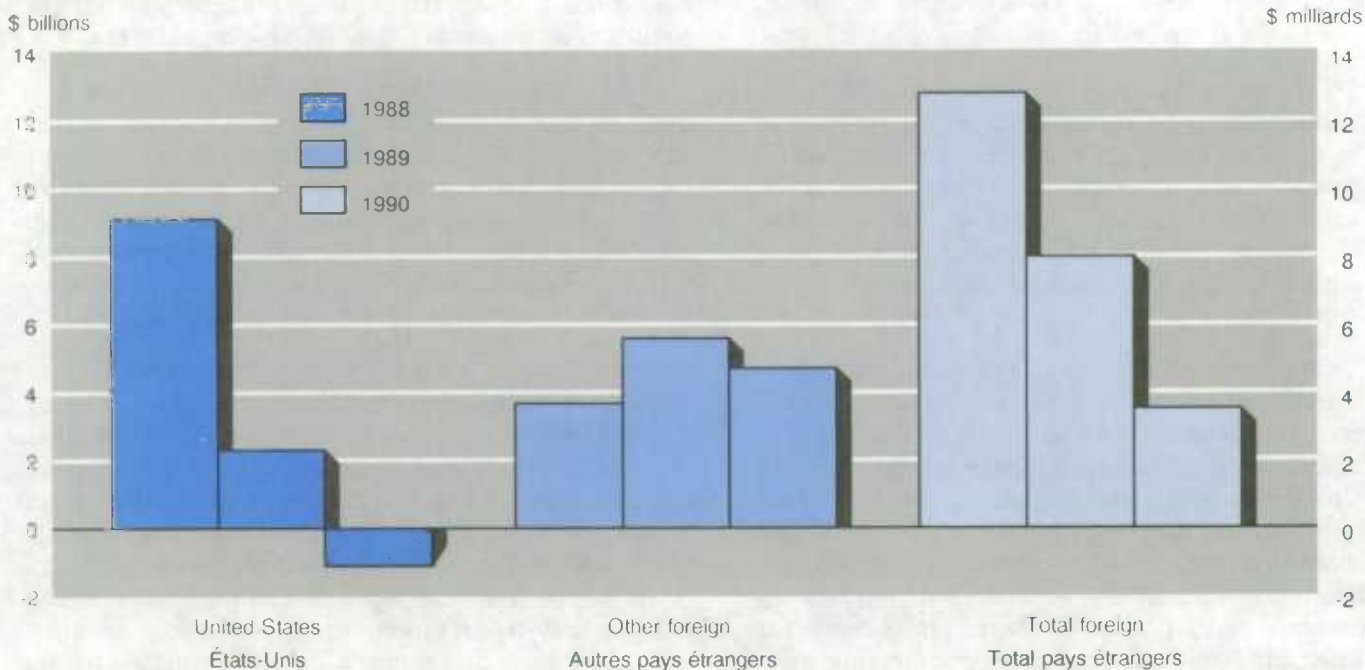
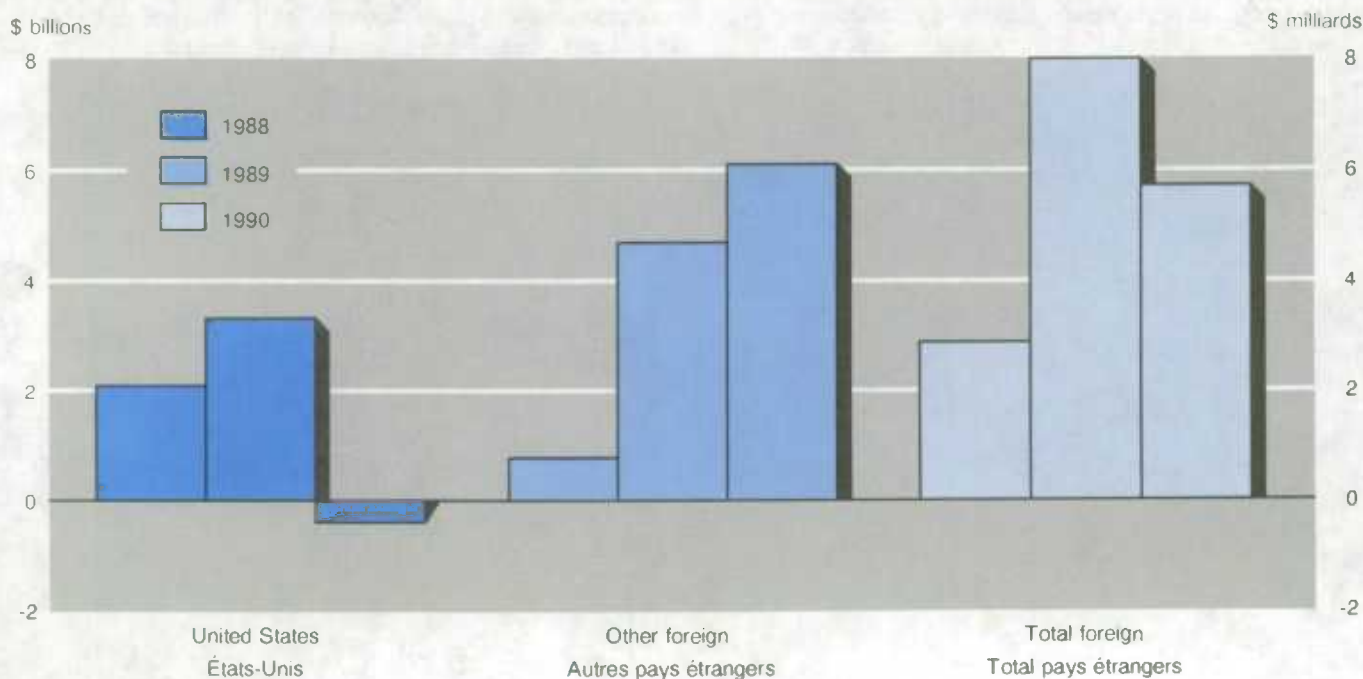


Chart - 6.5

Graphique - 6.5

**Net Change in 1988 Foreign-controlled Revenue Resulting from Mergers and Acquisitions, by Country of Control, 1988-1990**

**Changement net de recettes sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par pays de contrôle, 1988-1990**



## **Appendix**

**List of Charts and Text Tables**

## **Appendice**

**Liste de graphiques et de tableaux explicatifs**





## CHARTS

### Section I. All Industries

- 1.1 Foreign-controlled Shares of Total Assets, Revenue and Profits, 1983-1988
- 1.2 Foreign-controlled Share of Assets, by Industry Group, 1983-1988
- 1.3 Foreign-controlled Share of Revenue, by Industry Group, 1983-1988
- 1.4 Foreign-controlled Share of Profits, by Industry Group, 1983-1988
- 1.5 Share of Foreign-controlled Assets, by Major Country of Control Groups, 1983 and 1988
- 1.6 Foreign-controlled Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Country of Control, 1988
- 1.7 Foreign-controlled Assets, Non-financial Industries, by Country of Control, 1988

### Section II. Finance, Insurance and Real Estate Industries

- 2.1 Assets, Revenue and Profits, by Industry Group, 1988
- 2.2 Industrial Distribution of Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983 and 1988
- 2.3 Industrial Distribution of Profits, Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983 and 1988
- 2.4 Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983-1988
- 2.5 Industrial Distribution of Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Control, 1988
- 2.6 Foreign-controlled Share of Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Industry, 1983-1988
- 2.7 Foreign-controlled Assets, Deposit-accepting Institutions, by Country of Control, 1983 and 1988
- 2.8 Profits-to-Assets Ratio, Non-financial and Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983-1988
- 2.9 Profits-to-Revenue Ratio, Non-financial and Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983-1988
- 2.10 Profits-to-Revenue Ratio, Deposit-accepting Institutions, by Country of Control, 1983-1988

## GRAPHIQUES

### Section I. Toutes les industries

- 1.1 Parts sous contrôle étranger de tous les actifs, recettes et bénéfices, 1983-1988
- 1.2 Part sous contrôle étranger des actifs, par groupe d'industrie, 1983-1988
- 1.3 Part sous contrôle étranger des recettes, par groupe d'industrie, 1983-1988
- 1.4 Part sous contrôle étranger des bénéfices, par groupe d'industrie, 1983-1988
- 1.5 Part sous contrôle étranger des actifs, par groupe majeur de contrôle, 1983 et 1988
- 1.6 Actifs sous contrôle étranger, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par pays de contrôle, 1988
- 1.7 Actifs sous contrôle étranger, industries non financières, par pays de contrôle, 1988

### Section II. Industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier

- 2.1 Actifs, recettes et bénéfices, par groupe d'industrie, 1988
- 2.2 Répartition par industrie des actifs, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983 et 1988
- 2.3 Répartition par industrie des bénéfices, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983 et 1988
- 2.4 Parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983-1988
- 2.5 Répartition par industrie des actifs, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par contrôle, 1988
- 2.6 Part sous contrôle étranger des actifs industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par industrie, 1983-1988
- 2.7 Actifs sous contrôle étranger, institutions acceptant des dépôts, par pays de contrôle, 1983 et 1988
- 2.8 Bénéfices par rapport aux actifs, industries non financières et industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983-1988
- 2.9 Bénéfices par rapport aux recettes, industries non financières et industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983-1988
- 2.10 Bénéfices par rapport aux recettes, institutions acceptant des dépôts, par pays de contrôle, 1983-1988

**Section II. Finance, Insurance and Real Estate Industries - fin**

- 2.11 Profits-to-Revenue Ratio, Insurance Companies, by Country of Control, 1983-1988
- 2.12 Profits-to-Revenue Ratio, Holding Companies, by Country of Control, 1983-1988
- 2.13 Profits-to-Revenue Ratio, Real Estate Operators and Developers by Country of Control, 1983-1988

**Section III. Non-Financial Industries**

- 3.1 Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1965-1988
- 3.2 Foreign-controlled Share of Assets, Energy Sector, 1980-1988
- 3.3 Foreign-controlled Share of Assets, Non-financial Industries, by Country of Control, 1965-1988
- 3.4 Foreign-controlled Share of Taxable Income, Non-financial Industries, 1969-1988
- 3.5 Revenue-to-Assets Ratio, Non-financial Industries, by Country of Control, 1980-1988
- 3.6 Profits-to-Revenue Ratio, Non-financial Industries, by Country of Control, 1980-1988
- 3.7 Profits-to-Equity Ratio, Non-financial Industries, by Country of Control, 1980-1988
- 3.8 Liabilities-to-Equity Ratio, Non-financial Industries, by Country of Control, 1980-1988
- 3.9 Foreign-controlled Asset Share Within Non-financial Industries, 1988
- 3.10 Industrial Distribution of Canadian- and Foreign-controlled Assets, Non-financial Industries, 1988
- 3.11 Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Mining, 1988
- 3.12 Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Manufacturing, 1988
- 3.13 Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Utilities, 1988
- 3.14 Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Wholesale Trade, 1988
- 3.15 Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Retail Trade, 1988
- 3.16 Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Services, 1988
- 3.17 Industrial Distribution of Japanese-controlled Assets, Non-financial Industries, 1987 and 1988

**Section II. Industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier - fin**

- 2.11 Bénéfices par rapport aux recettes, compagnies d'assurance, par pays de contrôle, 1983-1988
- 2.12 Bénéfices par rapport aux recettes, sociétés de portefeuille, par pays de contrôle, 1983-1988
- 2.13 Bénéfices par rapport aux recettes, industrie des agents et des promoteurs immobiliers, par pays de contrôle, 1983-1988

**Section III. Les industries non financières**

- 3.1 Parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industries non financières, 1965-1988
- 3.2 Part sous contrôle étranger des actifs, secteur de l'énergie, 1980-1988
- 3.3 Part sous contrôle étranger des actifs, industries non financières, par pays de contrôle, 1965-1988
- 3.4 Part sous contrôle étranger du revenu imposable, industries non financières, 1969-1988
- 3.5 Recettes par rapport aux actifs, industries non financières, par pays de contrôle, 1980-1988
- 3.6 Bénéfices par rapport aux recettes, industries non financières, par pays de contrôle, 1980-1988
- 3.7 Bénéfices par rapport aux avoirs, industries non financières, par pays de contrôle, 1980-1988
- 3.8 Passifs par rapports aux avoirs, industries non financières, par pays de contrôle, 1980-1988
- 3.9 Part des actifs sous contrôle étranger dans les industries non financières, 1988
- 3.10 Répartition par industrie des actifs sous contrôle canadien et étranger, industries non financières, 1988
- 3.11 Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, mines, 1988
- 3.12 Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, fabrication, 1988
- 3.13 Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, services publics, 1988
- 3.14 Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, commerce de gros, 1988
- 3.15 Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, commerce de détail, 1988
- 3.16 Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, services, 1988
- 3.17 Répartition par industrie des actifs sous contrôle du Japon, industries non financières, 1987 et 1988



**Section IV. Provincial Dimension**

- 4.1 Distribution of Total Revenue and GDP by Province, 1988
- 4.2 Share of Revenue Earned by Government-controlled Corporations, by Province, 1988
- 4.3 Distribution of Government-controlled and Total Revenue, by Province, 1988
- 4.4 Share of Revenue Earned by Foreign-controlled Corporations, by Province, 1988
- 4.5 Distribution of Foreign-controlled and Total Revenue, by Province, 1988
- 4.6 Distribution of United States-controlled and Total Revenue, by Province, 1988
- 4.7 Distribution of E.E.C.-controlled and Total Revenue, by Province, 1988
- 4.8 Distribution of Pacific Rim-controlled and Total Revenue, by Province, 1988
- 4.9 Distribution of Foreign-and Canadian-controlled Revenue, Mining Industry, by Province, 1988
- 4.10 Distribution of Foreign-and Canadian-controlled Revenue, Manufacturing Industry, by Province, 1988
- 4.11 Share of Manufacturing Industry Revenue Earned by Foreign-controlled Corporations, by Province, 1988
- 4.12 Distribution of Foreign-and Canadian-controlled Revenue, Trade Industries, by Province, 1988
- 4.13 Distribution of Taxable Income, Non-financial Industries, by Province, 1987 and 1988
- 4.14 Taxable Income Shares for Selected Provinces, Non-financial Industries, 1980-1988
- 4.15 Share of Provincial Taxable Income Earned by Foreign-controlled Corporations, 1988
- 4.16 Distribution of Foreign-and Canadian-controlled Taxable Income, Non-financial Industries, by Province, 1988

**Section V. Corporate Concentration**

- 5.1 Asset, Revenue, and Profit Shares of Large and Small Corporations, Non-financial Industries, by Country of Control, 1988
- 5.2 Shares of Total Assets, Revenue, and Profits Controlled by Canada's Leading 25 Enterprises, 1983-1988
- 5.3 Share of Revenue of Canada's Leading 25 Enterprises, by Industry, 1988

**Section IV. La dimension provinciale**

- 4.1 Répartition des recettes totales des sociétés et PIB par province, 1988
- 4.2 Part des recettes gagnées par des sociétés sous contrôle de l'État, par province, 1988
- 4.3 Répartition des recettes sous contrôle de l'État et de toutes les sociétés, par province, 1988
- 4.4 Part des recettes gagnées par des sociétés sous contrôle étranger, par province, 1988
- 4.5 Répartition des recettes sous contrôle étranger et de toutes les sociétés, par province, 1988
- 4.6 Répartition des recettes sous contrôle des États-Unis et de toutes les sociétés, par province, 1988
- 4.7 Répartition des recettes sous contrôle des pays de la CEE et de toutes les sociétés, par province, 1988
- 4.8 Répartition des recettes sous contrôle des pays du Pacifique et de toutes les sociétés, par province, 1988
- 4.9 Répartition des recettes sous contrôle étranger et canadien, industrie des mines, par province, 1988
- 4.10 Répartition des recettes sous contrôle étranger et canadien, industrie de la fabrication, par province, 1988
- 4.11 Part des recettes de l'industrie de la fabrication gagnées par des sociétés sous contrôle étranger, par province, 1988
- 4.12 Distribution des recettes sous contrôle étranger et canadien, industries du commerce, par province, 1988
- 4.13 Répartition du revenu imposable, industries non financières, par province, 1987 et 1988
- 4.14 Part du revenu imposable par province choisie, industries non financières, 1980-1988
- 4.15 Part du revenu imposable gagné par des sociétés sous contrôle étranger, 1988
- 4.16 Répartition du revenu imposablesous contrôle étranger et canadien, industries non financières, par province, 1988

**Section V. La concentration des sociétés**

- 5.1 Parts des actifs, des recettes et des bénéfices des grandes et petites sociétés, industries non financières, par pays de contrôle, 1988
- 5.2 Parts des actifs, des recettes et des bénéfices totaux contrôlées par les 25 entreprises les plus importantes du Canada, 1983-1988
- 5.3 Part des recettes des 25 entreprises les plus importantes du Canada, par industrie, 1988



**Section V. Corporate Concentration – fin**

- 5.4 Foreign-, Canadian Government-and Canadian Privately-controlled Revenue, by Leading Enterprise Groupings, 1988
- 5.5 The Shares of Assets, Revenue, and Profits Accounted for by the Leading 25 Enterprises, Non-financial Industries, 1975-1988
- 5.6 The Concentration Index, Assets, Revenue and Profits, 1983-1988
- 5.7 Cumulative Shares of Assets, Revenue and Profits, 1988
- 5.8 The Concentration Index, Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1977-1988
- 5.9 The Concentration Index, Assets, Non-financial Industries and All Industries, 1977-1988
- 5.10 Share of Revenue Controlled by the Leading 4 and 8 Enterprises within Selected Industries, 1988

**Section VI. Mergers and Acquisitions – 1988, 1989 and 1990**

- 6.1 The Asset Value of Mergers and Acquisitions Impacting on the Level of Foreign Control, 1987-1990
- 6.2 Net Change in 1988 Foreign-controlled Assets Resulting from Mergers and Acquisitions, by Industry Group, 1988-1990
- 6.3 Net Change in 1988 Foreign-controlled Revenue Resulting from Mergers and Acquisitions, by Industry Group, 1988-1990
- 6.4 Net Change in 1988 Foreign-controlled Assets Resulting from Mergers and Acquisitions, by Country of Control, 1988-1990
- 6.5 Net Change in 1988 Foreign-controlled Revenue Resulting from Mergers and Acquisitions, by Country of Control, 1988-1990

**TEXT TABLES**

**Section I. All Industries**

- 1.1 Total Assets, Revenue and Profits, by Control, 1983-1988
- 1.2 Contributions by Industry Group to the Foreign-controlled Share of Assets, Revenue and Profits, 1983, 1987 and 1988
- 1.3 Change from 1983 to 1988 in the Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, by Country of Control
- 1.4 Foreign-controlled Assets, Revenue and Profits, by Country of Control, 1988

**Section V. La concentration des sociétés – fin**

- 5.4 Recettes sous contrôle étranger, sous contrôle de l'État canadien et sous contrôle privé canadien, par groupes d'entreprises les plus importantes, 1988
- 5.5 Parts des actifs, des recettes et des bénéfices des 25 entreprises les plus importantes, industries non financières, 1975-1988
- 5.6 Indice de concentration, actifs, recettes et bénéfices, 1983-1988
- 5.7 Parts cumulatives des actifs, des recettes et des bénéfices, 1988
- 5.8 Indice de concentration, actifs, recettes et bénéfices, industries non financières, 1977-1988
- 5.9 Indice de concentration, actifs, industries non financières et toutes les industries, 1977-1988
- 5.10 Part des recettes sous contrôle des 4 et 8 entreprises les plus importantes parmi des industries choisies, 1988

**Section VI. Fusions et acquisitions – 1988, 1989 et 1990**

- 6.1 Valeur des actifs des fusions et des acquisitions ayant une incidence sur le niveau de contrôle étranger, 1987-1990
- 6.2 Changement net d'actifs sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par groupe d'industrie, 1988-1990
- 6.3 Changement net de recettes sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par groupe d'industrie, 1988-1990
- 6.4 Changement net d'actifs sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par pays de contrôle, 1988-1990
- 6.5 Changement net de recettes sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par pays de contrôle, 1988-1990

**TABLEAUX EXPLICATIFS**

**Section I. Toutes les industries**

- 1.1 Actifs, recettes et bénéfices totaux, par contrôle, 1983-1988
- 1.2 Contribution par groupe d'industrie à la part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, 1983, 1987 et 1988
- 1.3 Changement de 1983 à 1988 dans la part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, par pays de contrôle
- 1.4 Actifs, recettes et bénéfices sous contrôle étranger, par pays de contrôle, 1988

**Section II. Finance, Insurance and Real Estate**

- 2.1 Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Industry and Control, 1983 and 1988

**Section III. Non-Financial Industries**

- 3.1 Change in the Foreign-controlled Shares of Assets and Revenue, Non-financial Corporations, Selected Sub-periods, 1971-1988
- 3.2 Changes in the Foreign-controlled Shares of Assets, Revenues and Profits of Non-financial Corporations, by Country of Control, 1987-1988
- 3.3 Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1987 and 1988
- 3.4 Shares of Foreign-and Canadian-controlled Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1980, 1987 and 1988

**Section IV. Provincial Dimension**

- 4.1 Distribution of Corporate Revenue, GDP and Population, by Province, 1988
- 4.2 Distribution of Revenue within Provinces, by Source of Control, 1988
- 4.3 Provincial Allocation of Taxable Income, Non-financial Corporations, by Control, 1987 and 1988

**Section V. Corporate Concentration**

- 5.1 Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Asset Size and Control, 1987 and 1988
- 5.2 Shares of Total Assets, Revenue and Profits of Leading Enterprises, 1987 and 1988
- 5.3 Cumulative Percentage of Assets, Revenue and Profits of Leading Enterprises, 1988
- 5.4 Share of Revenue Controlled by the Leading 4 and 8 Enterprises within Selected Industries, 1988

**Section VI. Mergers and Acquisitions - 1988, 1989 and 1990**

- 6.1 Impact of Mergers and Acquisitions on 1988 Foreign-controlled Assets and Revenue

**Section II. La finance, l'assurance et l'immobilier**

- 2.1 Actifs, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par industrie et par contrôle, 1983 et 1988

**Section III. Industries non financières**

- 3.1 Changement des parts sous contrôle étranger des actifs et des recettes, sociétés non financières, sous-périodes choisies, 1971-1988
- 3.2 Changements des parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices des sociétés non financières, par pays de contrôle, 1987-1988
- 3.3 Part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industries non financières, 1987 et 1988
- 3.4 Parts d'actifs, recettes et bénéfices sous contrôle étranger et canadien, industries non financières, 1980, 1987 et 1988

**Section IV. La dimension provinciale**

- 4.1 Répartition des recettes des sociétés, du PIB, et de la population, par province, 1988
- 4.2 Répartition par province des recettes, par origine de contrôle, 1988
- 4.3 Répartition par province du revenu imposable, sociétés non financières, par contrôle, 1987 et 1988

**Section V. La concentration des sociétés**

- 5.1 Caractéristiques financières majeures des sociétés non financières, par taille d'actifs et contrôle, 1987 et 1988
- 5.2 Parts des actifs, des recettes et des bénéfices totaux des entreprises les plus importantes, 1987 et 1988
- 5.3 Pourcentage cumulatif des actifs, des recettes et des bénéfices sous contrôle des entreprises les plus importantes, 1988
- 5.4 Part des recettes des 4 et 8 entreprises les plus importantes parmi des industries choisies, 1988

**Section VI. Fusions et acquisitions - 1988, 1989 et 1990**

- 6.1 Incidence des fusions et acquisitions sur les actifs et recettes de 1988 sous contrôle étranger







**Statistical Notes and Definitions**

**Notes statistiques et définitions**



## STATISTICAL NOTES

### Sources of Information

Information contained in this report is primarily derived from the ownership returns filed by corporations liable under the Corporations and Labour Unions Returns Act (CALURA), and the financial information all corporations file with their corporate tax return. Ownership information is also obtained from both Canadian and international publications.

### Reporting Unit

The reporting unit for this publication is the individual corporation. As a result, published financial statistics reflect inter-corporate transactions and claims which would be eliminated in the consolidated financial statements of a group of corporations.

### Coverage

This report contains data on virtually all corporations operating in Canada. This includes joint ventures and partnerships of participating corporations, branches of foreign companies, limited dividend housing corporations, federal proprietary Crown corporations and their subsidiaries, federal agency Crown corporations, and provincial Crown corporations. Municipally owned corporations, religious organizations, trustee pension funds and foreign business corporations are not included, nor are corporations with assets less than \$50 thousand and sales or gross revenue less than \$10 thousand.

The Corporations and Labour Unions Returns Act requires every corporation that carries on business in Canada or is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million, to file a CALURA ownership return. In the computation of these thresholds, each corporation must include the assets and the gross revenue of its affiliates as defined in the Act. In addition, corporations under these limits but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents, which exceeded a book value of \$200,000 must also file. This information, together with information on ownership from other sources, permits the identification of virtually all foreign-controlled corporations. All other corporations are classified to Canadian control.

## NOTES STATISTIQUES

### Origine des données

Le présent rapport renferme des données qui proviennent pour l'essentiel des déclarations de propriété de capital-actions soumises par les personnes morales (sociétés) assujetties à la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats (CALURA) et des renseignements financiers que chaque société fournit avec sa déclaration d'impôt. En outre, des renseignements complémentaires sur la propriété des sociétés ont été extraits d'un certain nombre de publications canadiennes et internationales.

### Unité de rapport

Dans cette publication, l'unité de rapport est la société. Les statistiques financières publiées peuvent en conséquence contenir des transactions entre sociétés qui ne figurent pas dans les statistiques fournies au niveau de l'entreprise consolidée.

### Champ d'observation

Le présent rapport contient des données sur presque toutes les sociétés qui exercent une activité au Canada. Parmi celles-ci, on retrouve les coentreprises et les associations de sociétés participantes, les succursales de sociétés étrangères, les sociétés d'habitation à dividendes limités, les sociétés de la Couronne de propriété fédérale et leurs filiales, les sociétés de la Couronne des agences fédérales et les sociétés de la Couronne provinciales. Le rapport ne contient pas d'information sur les sociétés municipales, les organismes religieux, les caisses de retraite en fiducie et les sociétés commerciales étrangères ni sur les sociétés qui ont moins de \$50,000 d'actifs et moins de \$10,000 de chiffre de vente ou de recettes brutes.

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats prévoit que toute société faisant affaire au Canada ou constituée sous le régime d'une loi fédérale ou provinciale et dont le revenu brut pour la période de rapport, provenant d'une entreprise exerçant une activité au Canada, excède \$15 millions de dollars ou dont l'actif excède \$10 millions de dollars au dernier jour de cette période, doit soumettre une déclaration de propriété du capital-actions. Pour calculer ces limites, chaque société doit tenir compte des actifs et des recettes brutes de ses filiales tels que définis par la réglementation. En outre, les sociétés qui ne remplissent pas ces conditions, mais qui ont des actions ou des titres de créance à long terme d'une valeur comptable de plus de \$200,000, détenus directement ou indirectement par des non résidents, doivent également soumettre une déclaration. Ces informations ainsi que celles provenant d'autres sources permettent l'identification de pratiquement toutes les sociétés sous contrôle étranger. Toute société qui n'a pas été identifiée comme étant sous contrôle étranger est classée parmi les sociétés sous contrôle canadien.



## Control<sup>1</sup>

Control of a corporation is the potential to make the strategic decisions of a corporation. This is generally viewed as the ability to select a majority of the board of directors of the corporation. Most of the time the ability to elect the board of directors is based on the ownership of the voting equity of the corporation. This concept of control is used to determine foreign control and to assign a country of control.

Some caution should be taken when using the word "controlled." As previously stated, control is based on the "potential" to control. That potential may not be exercised, in which case "controlled" corporations may still function with considerable autonomy in their financial, marketing, or operational activities.

Almost all of the time control is the result of owning more than 50% of the voting shares. This is referred to as **majority voting ownership**. However, it is well established that control can result from owning less than a majority of the voting shares. **Effective control** can result from ownership of the largest block of voting shares. This may also be called **minority control**. For simplicity, the owner of a block of equity which has at least 33% of the voting rights and which exceeds the sum of the next two largest blocks is assumed to have effective control. The assigning of control based on this minority control concept was incorporated into the 1986 CALURA publication and financial control statistics were revised back to 1980. The overall percentage of cases in which control has been assigned on the basis of minority control has been relatively low.

One other method of assigning effective control is by examining "interlocking directorships". If a majority of the members of the board of directors of a held company are directors of a holding company, then the holding company is assigned control of the held company.

There are a variety of other methods of controlling a corporation, such as franchise or licensing agreements, management or supply contracts, or control of essential technology. However none of these criteria are used comprehensively in assigning effective control.

<sup>1</sup> For a more detailed description of the concepts of control, enterprise structure and country of control see "Inter-Corporate Ownership" (STC Catalogue 61-517, Occasional).

## Contrôle<sup>1</sup>

On définit le contrôle d'une société comme le pouvoir de prendre les décisions stratégiques ayant une incidence sur cette société. Généralement, on contrôle une société lorsqu'on a le pouvoir de choisir la majorité des membres de son Conseil d'administration. La plupart du temps ce pouvoir de choisir les membres du Conseil d'administration est conféré par la propriété des actions avec droit de vote de la société. La notion de contrôle sert à déterminer le contrôle étranger et à désigner le pays de contrôle.

Le terme "contrôle" doit être utilisé avec précaution. Comme cela vient d'être précisé, le contrôle est fondé sur le "pouvoir" de contrôler. Ce pouvoir peut être exercé ou ne pas l'être, auquel cas la société "contrôlée" peut jouir d'une autonomie considérable dans ses activités financières, de commercialisation ou de fonctionnement.

Dans presque tous les cas, le contrôle a pour origine la propriété de plus de 50 % des actions avec droit de vote. Si tel est le cas, on parle de **contrôle majoritaire**. Il arrive cependant que les détenteurs de moins de la majorité des actions avec droit de vote puissent exercer le contrôle. La propriété d'un bloc important d'actions avec droit de vote peut donner le **contrôle effectif**, parfois appelé **contrôle minoritaire**. En termes simples, on considère que le propriétaire d'un bloc d'actions qui possède au moins 33 % de l'ensemble des droits de votes et plus de droits de vote que les deux autres blocs les plus importants réunis détient le contrôle effectif de la société. L'attribution du contrôle fondée sur ce concept de contrôle minoritaire a été introduite dans le rapport CALURA de 1986 et les données financières par contrôle ont été révisées à partir de 1980. Le pourcentage de cas de contrôle minoritaire est relativement peu élevé.

La notion de "directeurs communs" définit une autre méthode de détermination du contrôle effectif. Si la majorité des membres du Conseil d'administration d'une filiale est également membre du Conseil d'administration de la société mère, on considère que cette dernière contrôle la filiale.

Il existe de nombreuses autres méthodes pour contrôler une société, notamment au niveau des accords de franchise ou de permis, des contrats d'approvisionnement ou de gestion, du contrôle de la technologie essentielle, mais jusqu'à présent, ces critères n'ont pas été utilisés pour déterminer le contrôle effectif.

<sup>1</sup> Pour une description plus détaillée des notions de contrôle, de structure des entreprises et de pays de contrôle, voir "Liens de parenté entre corporations" (publication hors série de Statistique Canada, n° 61-517 au catalogue, hors série).

### Ownership

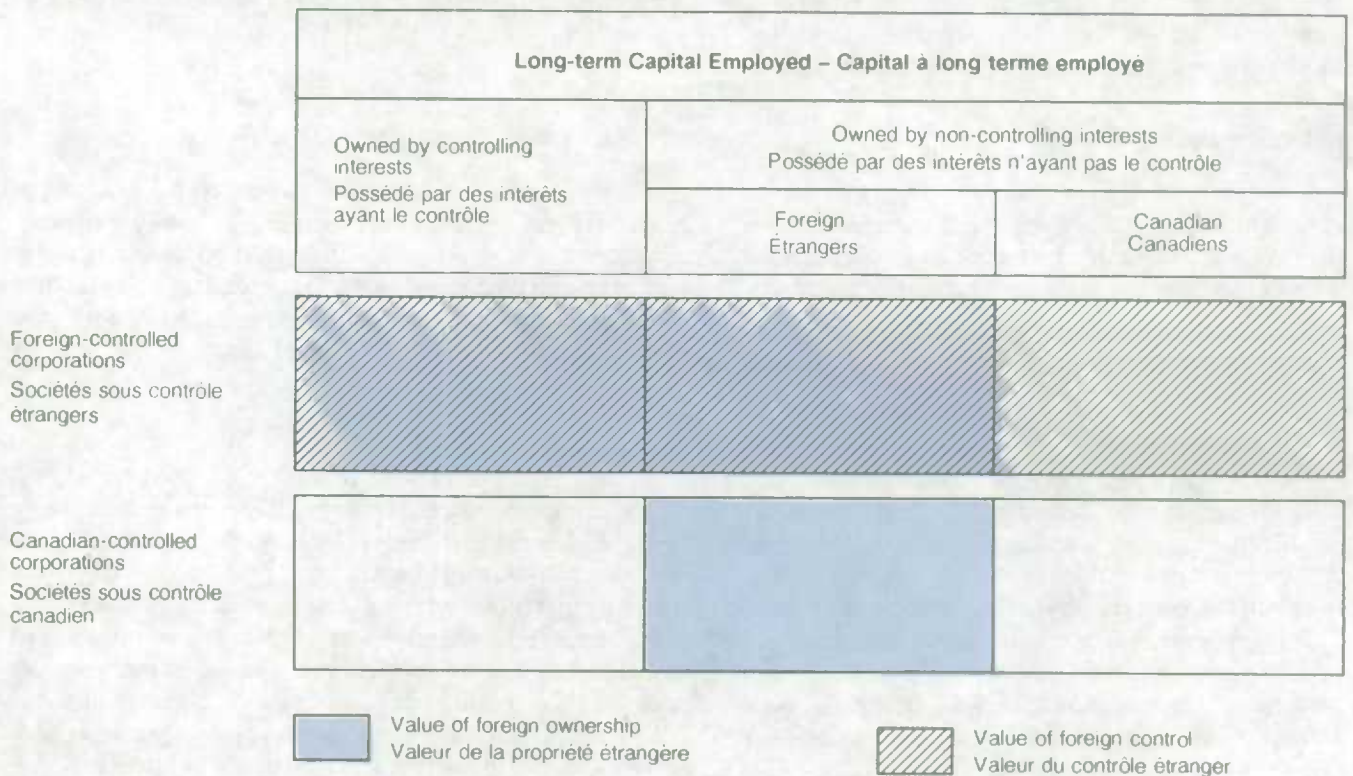
Foreign ownership statistics are part of Canada's international investment position and are published by the Balance of Payments Division. They are based on long-term capital employed (the value of long-term debt and equity holdings). This includes voting and non-voting common shares, preferred shares, convertible shares, warrants, bonds, debentures, loans and other long-term debt or equity instruments. The value of foreign ownership is the aggregation of long-term capital employed that is owned by foreign interests in both Canadian- and foreign-controlled firms. The value of foreign control is the long-term capital employed of only those corporations that are controlled by foreign interests, even that portion owned by Canadian resident non-controlling interests (Diagram A).

### Propriété

Les statistiques de propriété étrangère font partie du bilan des investissements internationaux du Canada et sont publiées par la division de la Balance des paiements. Elles sont fondées sur les capitaux à long terme engagés (c'est-à-dire la valeur de la dette à long terme et du portefeuille d'actions). Ces capitaux comprennent les actions ordinaires avec et sans droit de vote, les actions privilégiées, les actions convertibles, les mandats, les obligations, les débiteures, les prêts et toutes autres actions ou titres de créance à long terme. La valeur de la propriété étrangère représente le montant de capital à long-terme employé qui est en possession d'intérêts étrangers dans les sociétés étrangères aussi bien que canadiennes. On définit la valeur du contrôle étranger comme le capital à long-terme employé par des sociétés contrôlées par des intérêts étrangers, incluant la portion détenue par des intérêts sans contrôle appartenant à des résidents canadiens (Diagramme A).

Diagram A  
**Illustration of Foreign Ownership versus Foreign Control**  
**Exemple de propriété étrangère et de contrôle étranger**

Diagramme A





The following terms relate to the concept of ownership. **Direct investment** is the value of debt and equity of the corporation by owners who hold more than 10% of the outstanding voting equity of the corporation. This level of voting equity is considered to permit the holder to influence the decisions of the board of directors. If the ownership of voting equity is less than 10% then the holding is classified as **portfolio investment**.

### Enterprise Structure

An enterprise is a group of corporations under common control. The controlling corporation is called the parent and the controlled corporations are called subsidiaries. The ultimate parent corporation is called the enterprise head.

### Country of Control

In most cases of foreign control, the country of control classification is the country of residence of the ultimate foreign parent corporation. Each subsidiary within the enterprise is assigned the same country of control as its parent. A corporation whose voting rights are owned equally by Canadian-and foreign-controlled corporations is given the country of control code of the foreign-controlled owner. If two foreign-controlled corporations jointly own an equal amount of the voting rights of a Canadian resident corporation, the country of control is assigned according to an order of precedence of the countries of control based on their 1982 aggregate level of foreign direct investment in Canada (i.e. United States takes precedence, followed by Great Britain, followed by West Germany, etc).

### Enterprise Data

Enterprise data is produced by adding together the various financial items of those corporations comprising the enterprise. Therefore, enterprise financial data is not a consolidation, but an aggregation. Consequently, items may be double-counted, especially those affecting intra-enterprise transactions.

### Concentration

The term concentration refers to the relative significance of groups of large enterprises and their economic advantages. Concentration may lead to dominance in markets, regions or the economy as a whole. This report examines concentration by measuring the economy-wide financial activity of large enterprises (aggregate concentration), as well as the financial activity of leading enterprises within various industry groups (industry concentration).

Les termes suivants se rapportent à la notion de propriété. **L'investissement direct** est défini comme la valeur de la dette et des actions de la société détenue par des personnes qui possèdent plus de 10% des actions émises avec droit de vote. On considère que le détenteur de ce pourcentage d'actions avec droit de vote peut avoir une influence sur les décisions du conseil d'administration. Le propriétaire de moins de 10% des actions avec droit de vote détient ce que l'on appelle un **placement de portefeuille**.

### Structure des entreprises

Une entreprise est un groupe de sociétés sous contrôle commun. On appelle société mère la société qui exerce le contrôle et filiales celles qui sont contrôlées. On appelle tête de l'entreprise la société qui contrôle toutes les autres.

### Pays de contrôle

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, le pays de contrôle est le pays de résidence de la société mère ultime étrangère. On attribue alors à toutes les filiales qui font partie de l'entreprise le même pays de contrôle que la société mère. Une société dont les droits de vote appartiennent conjointement à des sociétés sous contrôle canadien et à des sociétés sous contrôle étranger reçoit un code de contrôle étranger. Si deux sociétés sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une société canadienne, l'attribution du pays de contrôle procède par ordre de préséance fondé sur le niveau global d'investissement direct étranger au Canada en 1982 (les États-Unis ont préséance, suivis du Royaume-Uni, suivi de l'Allemagne de l'Ouest, etc.).

### Données relatives aux entreprises

On obtient les données relatives aux entreprises en additionnant les postes financiers des sociétés qui forment l'entreprise. Par conséquent, les données financières relatives aux entreprises ne sont pas le produit d'une consolidation, mais d'une addition. Il est donc possible que des postes aient été comptés deux fois, en particulier ceux qui touchent les transactions internes de l'entreprise.

### La concentration

Le terme concentration désigne l'importance relative de groupes de grandes sociétés et leurs avantages économiques. La concentration peut entraîner une prédominance dans certains marchés, certaines régions ou dans l'ensemble de l'économie. Le présent rapport traite de la concentration en mesurant l'activité financière des grandes entreprises dans l'ensemble de l'économie (concentration globale) ainsi que l'activité financière des entreprises les plus importantes dans divers groupes industriels (concentration industrielle).



One type of aggregate concentration series is produced by the addition of the major financial characteristics (revenue, assets, equity, profits and taxable income) of each enterprise. Each enterprise is then ranked in order of revenue. Tabulations (Tables 2 and 3) provide major financial characteristics and ratios for selected groupings of leading enterprises, sub-divided by control.

As the ranking of enterprises in terms of revenue may result in yearly changes to the enterprises which comprise any one grouping, data for leading enterprises over time may not refer to the same enterprises. In addition, the selection of any particular group of leading enterprises (i.e. leading 25 vs. leading 100) may lead to different conclusions regarding trends in concentration.

An alternate method of measuring concentration which takes into account all enterprises is the concentration index. The concentration index has desirable properties as a measure of inequality. It is not affected by proportional increases in either the variable being measured or the size of the population. Consequently, the index provides a statistical basis for the tracking of concentration over time. It is also sensitive to transfers from any large enterprise to any smaller one, at every share level. Therefore, it provides a more complete measure of concentration than the leading enterprise share analysis. (For a more detailed explanation of the concentration index, please consult the 1987 issue of CALURA Part I).

Perhaps one of the more contentious concepts in industrial organization is industry or market concentration. The typical descriptive statistic at the industry level is the concentration ratio, which measures the share of a specific industry's output accounted for by a small number of the largest firms in the industry. Economic theory underlying this measurement suggests that high levels of industry concentration can be indicative of an environment that is more conducive to firms engaging in anti-competitive practices, potentially leading to the misallocation of resources and poor economic performance. However, high concentration levels do not necessarily reflect the exercise of market power, since other structural and behavioural factors characterizing the industry also can come into play.

Finally, high concentration measures – aggregate or industry – do not necessarily imply imperfect competition. Similarly, low values may not adequately reflect the concentration that exists for specific products or regions.

L'une des séries de concentration globale est obtenue en additionnant les principales caractéristiques financières (recettes, actifs, avoirs, bénéfiques et revenu imposable) de chaque entreprise. Les entreprises sont ensuite classées en fonction de leurs recettes. Les totalisations (Tableaux 2 et 3) fournissent les principales caractéristiques et les principaux ratios financiers de certains groupes d'entreprises les plus importantes, par contrôle.

Le classement des entreprises en fonction de leurs recettes pouvant entraîner d'une année sur l'autre des modifications quant à la composition des groupes, les données pour les entreprises les plus importantes peuvent ne pas se rapporter aux mêmes entreprises. En outre, la sélection d'un groupe particulier d'entreprises les plus importantes (par exemple les 25 entreprises les plus importantes contre les 100 entreprises les plus importantes) peut conduire à des conclusions différentes sur les tendances en matière de concentration.

Une autre méthode de mesure de la concentration qui tient compte de l'ensemble des entreprises se fonde sur l'indice de concentration. L'indice de concentration présente des caractéristiques intéressantes en tant que mesure d'inégalité. Il n'est affecté ni par l'augmentation proportionnelle des variables mesurées, ni par l'augmentation de la taille de la population. Conséquemment cet indice fournit une base statistique qui permet de suivre l'évolution de la concentration dans le temps. Il est également sensible aux transferts effectués des entreprises importantes vers des entreprises plus petites et ce, à tout niveau d'actions. Il permet ainsi une mesure plus complète de la concentration que ne l'autorise l'analyse de la part des entreprises les plus importantes. (Pour une présentation plus détaillée de l'indice de concentration, consulter CALURA Partie I, numéro de 1987).

La notion de concentration dans une industrie ou dans un marché est l'une des notions les plus contestées en matière d'organisation industrielle. La statistique descriptive la plus souvent employée au niveau de l'industrie est le ratio de concentration qui mesure la part de production d'une industrie particulière réalisée par quelques unes des entreprises les plus importantes de l'industrie. La théorie économique qui sert de base à ce type de mesure suggère que des niveaux élevés de concentration industrielle peuvent signaler l'existence d'un milieu qui favorise la mise en place de mesures anti-concurrentielles susceptibles d'entraîner une mauvaise allocation des ressources et un faible rendement économique. Il reste que des niveaux de concentration élevés ne reflètent pas nécessairement l'exercice du pouvoir du marché puisque d'autres facteurs de structure et de comportement propres à l'industrie en question peuvent également entrer en jeu.

En fin de compte la présence d'une concentration élevée au niveau global ou au niveau de l'industrie n'implique pas nécessairement l'existence d'une concurrence imparfaite. De même, des valeurs faibles peuvent fort bien ne pas refléter la concentration qui affecte certains produits ou certaines régions particulières.



## **Industrial Classification**

The industries presented in this report correspond to the Divisions and Major Groups of the 1960 Standard Industrial Classification. Corporations are classified in their entirety to a single industry based on the one which accounts for the largest portion of gross revenue even though large corporations may be engaged in activities that would fall within several industry classes. To meet the special needs of classifying corporations for financial statistical purposes, some modifications have been made to the classification procedure. Specifically, all vertically integrated corporations in the oil and gas industries, with at least one petroleum refinery, are classified to petroleum refineries (SIC 365). A similar departure has been taken in the case of corporations which have vertically integrated operations in the mining and smelting of non-ferrous metals. These corporations are classified to the appropriate metal mining industry. As well, the number of industry classes within the finance, insurance and real estate group has been expanded.

Reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the corporations involved. This may affect the continuity of industry time series.

## **Method of Compilation**

Information on control, which has been edited and stored on a data base, is matched with corporate financial tax data. In instances where corporations have merged or reorganized, the data have been adjusted to ensure a proper matching of operating and balance sheet items to avoid double counting of assets and liabilities, and to maintain year-to-year consistency. In a few cases, data have been estimated to reflect missing returns of large corporations. The revision for the preceding year reflects the inclusion of late filed returns and any changes in classification. Estimates of individual financial items are made whenever corporate tax returns are not sufficiently detailed.

While the financial statements filed with the corporate tax returns conform to generally accepted accounting principles and presentations, they differ significantly in the amount of detail disclosed in the treatment of specific accounts. Every attempt is made to "standardize" the individual statements, by using additional information provided in prior years, estimating procedures and further clarification from the corporations themselves.

## **La classification par industrie**

Les industries présentées dans le présent rapport correspondent aux groupes majeurs de la Classification type des industries de 1960. Les sociétés sont classées dans leur totalité dans une seule industrie, celle dans laquelle elles réalisent la plus grande partie de leurs recettes brutes, bien que les grandes sociétés puissent s'engager dans des activités très diversifiées. Afin de classer les sociétés en vue de statistiques financières, quelques modifications ont été apportées au procédé de classification. Au sein des industries du pétrole et du gaz naturel en particulier, toutes les sociétés intégrées verticalement qui possèdent au moins une raffinerie de pétrole sont classées dans la catégorie du raffinage de pétrole (CTI 365). Une méthode de classification similaire a été utilisée dans le cas des sociétés intégrées verticalement dans les industries des mines et du raffinage des métaux non ferreux. Ces sociétés sont classées dans le groupe de mines métalliques approprié. Il a été jugé utile enfin d'accroître le nombre de classes industrielles dans les domaines de la finance, de l'assurance et de l'immobilier.

Certaines réorganisations peuvent entraîner une reclassification industrielle des sociétés. Cela risque de perturber la continuité de la série chronologique des industries concernées.

## **Méthode de calcul**

Après avoir vérifié les données sur le contrôle et les avoir stockées sur une base de données, on procède à leur comparaison avec les données fiscales des sociétés. Lorsque les sociétés ont fusionné ou ont fait l'objet d'une réorganisation, les données sont rectifiées de manière à faire correspondre les postes du bilan aux comptes d'exploitation, ce qui permet d'éviter de compter deux fois les éléments d'actifs et de passifs et de conserver l'uniformité d'une année sur l'autre. Il arrive parfois que certaines grandes sociétés n'envoient pas leur déclaration; on procède alors à une estimation des données. La révision de l'année précédente inclut les déclarations soumises en retard et les changements de classification. Lorsque les déclarations d'impôt ne sont pas suffisamment détaillées, on procède à une estimation des postes financiers particuliers.

Bien que les états financiers soumis avec la déclaration d'impôt se conforment aux présentations et aux principes comptables généralement reconnus, le volume de détail communiqué dans le traitement de comptes particuliers varie énormément. Tout est fait en vue de "normaliser" les états individuels en utilisant des renseignements additionnels soumis les années précédentes, des procédés d'estimation ou toutes autres précisions supplémentaires fournies par les sociétés elles-mêmes.



### **Taxable Income Earned in a Province by a Corporation**

Taxable income statistics permit an approximate distribution of corporate activity on a provincial basis and provide a measure of the extent and influence of foreign control within the regions of Canada. They have the additional advantage of being net of inter-corporate duplication. Taxable income data for provinces covers only positive amounts of taxable income. Corporations sustaining losses are excluded as they are not required, for taxation purposes, to apportion their losses provincially. Corporations with taxable income of less than \$500 and non-taxable corporations are also not covered<sup>2</sup>.

The procedure used to provincially distribute corporations' taxable income is defined in Sections 400 through 415 of the regulations of the Canadian Income Tax Act. In brief, a corporation must have a permanent establishment in a province if taxable income is to be attributed to that province. If a firm has permanent establishments in more than one province, then the taxable income is apportioned between the provinces by a formula based on the gross revenue and salaries and wages paid to employees of those permanent establishments. The share of taxable income for a specific province is calculated by taking a simple average of a) the ratio of gross revenue earned by permanent establishments in this province to the total gross revenue earned by the corporation for the year and b) the ratio of the aggregate of the salaries and wages paid to employees of the permanent establishments in that province to the aggregate of all salaries and wages paid in the year by the corporation.

### **Allocation of Provincial Corporate Revenue**

The provincial revenue estimates were derived by using the taxable income earned in the province by a corporation as a proxy for provincially distributing gross revenue. In a given year, if the total Canadian taxable income for a corporation was negative or zero then no provincial distribution of taxable income was calculated by Revenue Canada. In this case, the prior year's taxable allocation was used for this corporation. If the current and previous year's allocations were undefined then the procedure was extended back another year. If the provincial taxable allocation was still undefined, the total corporate revenue was assigned to the province where the head office was situated. For government crown corporations which are non-taxable, the revenue was assigned to the province of the corporation's head office.

### **Le revenu imposable comme mesure de l'activité provinciale des sociétés**

Les statistiques de revenu imposable permettent une répartition approximative de l'activité des sociétés selon la province et fournissent une mesure de l'étendue et de l'influence du contrôle étranger dans les régions du Canada. Elles permettent en outre de ne pas compter deux fois les transactions entre sociétés. Les données de revenu imposable par province couvrent seulement les montants de revenu imposable positifs. Les sociétés qui subissent des pertes sont exclues car, aux fins de l'impôt, elles ne doivent pas répartir leurs pertes par province. Les sociétés qui ont un revenu imposable inférieur à \$500 et les sociétés non imposables sont également exclues de l'étude statistique<sup>2</sup>.

Le procédé utilisé pour répartir le revenu imposable des sociétés par province est défini dans les articles 400 à 415 des règlements de la Loi canadienne de l'impôt sur le revenu. En résumé, le revenu imposable d'une société est imputable à une province si cette société possède un établissement permanent dans la dite province. Si une entreprise a des établissements permanents dans plus d'une province, le revenu imposable est réparti entre les provinces au moyen d'une formule basée sur les recettes brutes, les salaires et les honoraires payés aux employés de ces établissements permanents. On calcule la part de revenu imposable pour une province particulière en faisant une moyenne simple du a) ratio des recettes brutes réalisées par les établissements permanents dans cette province par rapport à l'ensemble des recettes brutes réalisées par la société pendant l'année et b) du ratio de l'ensemble des salaires et des honoraires payés aux employés des établissements permanents dans cette province par rapport à l'ensemble des salaires et des honoraires payés par la société pendant l'année.

### **Répartition des recettes des sociétés par province**

Les recettes provinciales ont été estimées au moyen du revenu imposable réalisé dans la province par une société, employé comme substitut de la répartition des recettes brutes par province. Si le revenu imposable total canadien d'une société est négatif ou nul pour une année donnée, Revenue Canada ne calcule pas la répartition du revenu imposable. Dans ce cas, on utilise la répartition du revenu imposable de l'année précédente. Si les répartitions de l'année en cours et de l'année précédente ne sont pas définies, le même procédé est utilisé pour l'année précédente. Si la répartition imposable provinciale n'est toujours pas définie, le total des recettes de la société est affecté à la province du siège social. Pour les sociétés d'État non imposables, les recettes sont attribuées à la province où se situe le siège social de la société.

<sup>2</sup> For a more detailed discussion on the provincial allocation of taxable income see "Corporation Taxation Statistics" (STC Catalogue 61-208, Annual)

<sup>2</sup> Pour une discussion plus détaillée de la répartition provinciale du revenu imposable, voir "Statistiques fiscales des sociétés" (publication annuelle de Statistique Canada, n° 61-208 au catalogue, publication annuelle).



Using the 1988 data, the above procedure found defined provincial allocation shares for 88.7% of total Canadian corporate revenue. Of the 11.2% of undefined revenue allocations (those assigned by head office) the majority of the revenues were derived from firms with revenue of less than \$25 million. These smaller firms are unlikely to have permanent establishments in more than one province. Large firms (\$25 million or over) with undefined revenue allocation represented 4.6% of total Canadian corporate revenue. Very large firms (\$100 million or more) with undefined revenue allocations represented 3.0%.

### **Reliability of Data**

Errors have been minimized through stringent and continuous manual controls over the analysis and transcription of financial data, extensive computer edits, and scrutiny by subject matter specialists.

Errors with respect to the CALURA Schedule II (ownership) questionnaire could occur as a result of poor response rates or improper processing. At the end of the processing cycle approximately 15% of the corporations required to report under CALURA have not yet filed. However, these are generally small corporations and estimates are made using previous years' data and other published information. Processing errors are negligible.

### **Availability of Additional Data**

Tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost recovery basis. Requests should be directed to the Chief, CALURA - Corporations, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada. Data available are subject to the confidentiality provisions of the Income Tax Act, CALURA, and the Statistics Act.

En utilisant les données de 1988, le procédé ci-dessus défini a permis de déterminer que la répartition par province comptait pour 88.7% de l'ensemble des recettes des sociétés canadiennes. Sur les 11.2% de recettes non définies (recettes attribuées au siège social), la majorité des recettes ont été déterminées d'après les entreprises qui ont des recettes de moins de \$25 millions. Ces entreprises plus petites ne devraient pas avoir d'établissement permanent dans plus d'une province. Les grandes entreprises (\$25 millions ou plus) avec une répartition de recettes non définie comptent pour 4.6% du total des recettes des sociétés canadiennes. Les très grandes entreprises (\$100 millions ou plus) avec des répartitions de recettes non définies comptent pour 3.0%.

### **Fiabilité des données**

Les risques d'erreurs ont été considérablement réduits grâce aux contrôles rigoureux et permanents de l'analyse et de la transcription des données financières, à une gamme exhaustive de contrôles informatiques et à l'examen rigoureux des experts.

Un taux de réponses insuffisant ou un mauvais traitement de l'information peuvent être à l'origine d'erreurs dans les estimations fondées sur les questionnaires CALURA (annexe 2 - Participation au capital-actions). 15 % environ des sociétés qui sont tenues de présenter une déclaration en vertu de CALURA ne l'ont pas encore fait à la fin du cycle de traitement. Comme il s'agit le plus souvent de petites sociétés, des estimations peuvent être faites à partir des données de l'année précédente et d'autres renseignements publiés. Le taux d'erreurs attribuable au traitement est négligeable.

### **Mise à disposition de données supplémentaires**

Il est possible d'élaborer et de fournir aux personnes intéressées, moyennant le remboursement des frais, des totalisations qui diffèrent de celles publiées. Les demandes doivent être adressées au Chef de la Section des sociétés - CALURA, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada. Les données disponibles sont toutefois sujettes aux dispositions relatives à la confidentialité telles qu'elles ressortent de la Loi de l'impôt sur le revenu, de CALURA et de la Loi sur la statistique.

## Related Publications

### Catalogue

- 61-517 Inter-Corporate Ownership, Occasional.
- 61-207 Corporation Financial Statistics, Annual.
- 61-208 Corporation Taxation Statistics, Annual.
- 61-003 Industrial Corporations, Financial Statistics, Quarterly.
- 61-006 Financial Institutions, Financial Statistics, Quarterly.
- 67-202 Canada's International Investment Position, Annual.
- 67-203 Canada's International Transaction in Services, Annual.

## DEFINITIONS

### Major Financial Characteristics:

#### Revenue

For corporations in the non-financial industries the figure tabulated as "revenue" is gross revenue from non-financial operations. In the case of the finance, insurance and real estate industries "revenue" includes total revenue from financial as well as non-financial sources.

#### Assets

Total assets as shown on the balance sheets of corporations. Includes such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations and other assets.

#### Equity

The shareholders' interest in the net assets of the corporation. Generally includes the total amount of all issued and paid up share capital, retained earnings and other surplus accounts such as contributed and capital surplus.

#### Profits

The net of all book profits and losses. Includes non-recurring items but is before deduction of income tax.

#### Taxable income

The amount of income subject to income tax for the taxation year. For the purposes of this publication only positive taxable income is shown.

## Publications conjointes

### Catalogue

- 61-517 Liens de parenté entre corporations, publication hors série.
- 61-207 Statistiques financières des sociétés, publication annuelle.
- 61-208 Statistiques fiscales des sociétés, publication annuelle.
- 61-003 Sociétés industrielles, statistiques financières, publication trimestrielle.
- 61-006 Institutions financières, statistiques financières, publication trimestrielle.
- 67-202 Bilan canadien des investissements internationaux, publication annuelle.
- 67-203 Les transactions internationales de services du Canada, publication annuelle.

## DÉFINITIONS

### Caractéristiques financières principales:

#### Les recettes

Pour les sociétés des industries non financières, les montants classés comme "recettes" recouvrent les recettes brutes provenant d'activités non financières. Dans le cas des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, les "recettes" comprennent les recettes totales de sources financières aussi bien que non financières.

#### Les actifs

L'actif total, tel qu'il apparaît dans le bilan des sociétés, comprend des postes tels que l'encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans les sociétés affiliées et tout autre actif.

#### L'avoir

L'avoir représente l'intérêt des actionnaires dans les actifs nets de la société. Il comprend en général le montant total de toutes les actions émises et libérées, les bénéfices non répartis et les autres excédents tels que le surplus d'apport et de capital.

#### Les bénéfices

Les bénéfices constituent la valeur nette des profits et pertes aux livres. Ils comprennent les postes non renouvelables, mais avant déduction de l'impôt sur le revenu.

#### Le revenu imposable

Le revenu imposable constitue le montant du revenu assujéti à l'impôt sur le revenu pour l'année d'imposition en cause. Seul le revenu imposable positif figure dans la présente publication.







**Statistical Tables**

**Tableaux statistiques**

**TABLE 1. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control, 1965-1988**

**TABLEAU 1. Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle, 1965-1988**

Year - Année	Foreign - Pays étrangers			Canada	Total	Foreign - Pays étrangers		Canada
	United States	Others	Total			United States	Total	
	États-Unis	Autres				États-Unis		
<b>ASSETS - ACTIFS</b>								
	\$'000,000				%			
1965	21,642	6,330	27,972	63,242	91,214	23.7	30.7	69.3
1966	24,372	7,423	31,795	68,403	100,198	24.3	31.7	68.3
1967	27,008	8,535	35,543	72,952	108,495	24.9	32.8	67.2
1968	32,349	8,883	41,232	75,636	116,868	27.7	35.3	64.7
1969	35,207	9,693	44,900	82,964	127,864	27.5	35.1	64.9
1970	37,731	12,324	50,055	87,139	137,194	27.5	36.5	63.5
1971	40,936	14,275	55,211	94,205	149,416	27.4	37.0	63.0
1972	41,359	15,598	56,957	106,439	163,396	25.3	34.9	65.1
1973	45,842	17,830	63,672	121,157	184,829	24.8	34.4	65.6
1974	54,896	19,195	74,091	146,448	220,539	24.9	33.6	66.4
1975	60,055	19,311	79,366	166,094	245,460	24.5	32.3	67.7
1976	62,516	20,882	83,398	190,046	273,444	22.9	30.5	69.5
1977	69,615	23,102	92,717	212,388	305,105	22.8	30.4	69.6
1978	74,115	25,698	99,813	247,242	347,055	21.4	28.8	71.2
1979	86,748	29,843	116,591	286,538	403,129	21.5	28.9	71.1
1980	94,130	33,077	127,208	336,490	463,698	20.3	27.4	72.6
1981	102,039	36,607	138,646	404,709	543,355	18.8	25.5	74.5
1982	103,146	39,623	142,769	435,272	578,041	17.8	24.7	75.3
1983	106,874	41,052	147,926	457,801	605,728	17.6	24.4	75.6
1984	116,789	44,721	161,511	503,098	664,608	17.6	24.3	75.7
1985	121,269	48,362	169,631	553,946	723,577	16.8	23.4	76.6
1986	127,587	52,950	180,537	581,514	762,051	16.7	23.7	76.3
1987 <sup>T</sup>	136,145	68,056	204,201	623,960	828,160	16.4	24.7	75.3
1988	159,374	82,620	241,994	681,813	923,806	17.3	26.2	73.8
<b>EQUITY - AVOIR</b>								
	\$'000,000				%			
1965	11,942	3,134	15,076	26,552	41,628	28.7	36.2	63.8
1966	12,917	3,497	16,414	27,533	43,947	29.4	37.3	62.7
1967	14,220	3,919	18,139	28,798	46,937	30.3	38.6	61.4
1968	16,497	4,171	20,668	29,081	49,749	33.2	41.5	58.5
1969	18,521	4,580	23,101	31,098	54,199	34.2	42.6	57.4
1970	19,635	5,609	25,244	32,287	57,531	34.1	43.9	56.1
1971	21,531	6,108	27,639	33,992	61,631	34.9	44.8	55.2
1972	21,361	6,683	28,044	38,191	66,235	32.3	42.3	57.7
1973	23,544	7,222	30,766	42,180	72,946	32.3	42.2	57.8
1974	26,323	7,521	33,844	48,383	82,227	32.0	41.2	58.8
1975	28,686	7,431	36,117	53,893	90,010	31.9	40.1	59.9
1976	30,885	8,313	39,198	59,759	98,957	31.2	39.6	60.4
1977	35,102	8,692	43,794	66,989	110,783	31.7	39.5	60.5
1978	36,888	9,843	46,731	80,193	126,924	29.1	36.8	63.2
1979	44,649	11,113	55,762	89,765	145,527	30.7	38.3	61.7
1980	47,710	13,108	60,819	107,441	168,259	28.4	36.1	63.9
1981	49,348	14,015	63,363	125,337	188,701	26.2	33.6	66.4
1982	49,393	14,413	63,805	131,570	195,375	25.3	32.7	67.3
1983	53,344	15,837	69,181	140,256	209,437	25.5	33.0	67.0
1984	58,268	17,244	75,512	157,723	233,235	25.0	32.4	67.6
1985	60,539	19,072	79,611	177,291	256,902	23.6	31.0	69.0
1986	62,915	22,441	85,356	189,589	274,945	22.9	31.0	69.0
1987 <sup>T</sup>	66,482	28,837	95,318	209,318	304,636	21.8	31.3	68.7
1988	72,791	33,988	106,779	238,426	345,205	21.1	30.9	69.1

**TABLE 1. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control, 1965-1988 - Concluded**

**TABLEAU 1. Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle, 1965-1988 - fin**

Year - Année	Foreign - Pays étrangers			Canada	Total	Foreign - Pays étrangers		Canada
	United States	Others	Total			United States	Total	
	États-Unis	Autres				États-Unis		
<b>REVENUE - RECETTES</b>								
	\$'000,000					%		
1965	23,507	5,973	29,480	59,196	88,676	26.5	33.2	66.8
1966	26,295	7,012	33,307	65,188	98,495	26.7	33.8	66.2
1967	28,464	7,674	36,138	71,321	107,459	26.5	33.6	66.4
1968	33,449	7,791	41,240	75,017	116,257	28.8	35.5	64.5
1969	36,915	8,587	45,502	80,951	126,453	29.2	36.0	64.0
1970	38,015	11,472	49,487	84,157	133,644	28.4	37.0	63.0
1971	42,866	12,217	55,083	91,242	146,325	29.3	37.6	62.4
1972	46,587	13,963	60,550	105,185	165,735	28.1	36.5	63.5
1973	54,567	17,345	71,912	125,053	196,965	27.7	36.5	63.5
1974	69,976	21,806	91,782	158,611	250,393	27.9	36.7	63.3
1975	78,424	20,650	99,074	180,176	279,250	28.1	35.5	64.5
1976	86,294	22,466	108,760	206,414	315,174	27.4	34.5	65.5
1977	97,882	25,123	123,005	230,786	353,791	27.7	34.8	65.2
1978	106,624	29,640	136,264	270,817	407,081	26.2	33.5	66.5
1979	126,530	36,102	162,632	321,678	484,310	26.1	33.6	66.4
1980	132,034	41,135	173,169	373,741	546,910	24.1	31.7	68.3
1981	137,295	45,920	183,215	444,408	627,623	21.9	29.2	70.8
1982	139,981	45,901	185,882	448,536	634,418	22.1	29.3	70.7
1983	151,095	46,511	197,606	463,302	660,908	22.9	29.9	70.1
1984	173,670	51,810	225,480	531,379	756,859	22.9	29.8	70.2
1985	178,508	58,036	236,544	580,670	817,213	21.8	28.9	71.1
1986	174,936	61,773	236,709	615,489	852,198	20.5	27.8	72.2
1987	181,423	75,187	256,610	680,285	936,895	19.4	27.4	72.6
1988	192,804	84,834	277,638	752,807	1,030,445	18.7	26.9	73.1
<b>PROFITS - BÉNÉFICES</b>								
	\$'000,000					%		
1965	2,169	353	2,522	3,305	5,827	37.2	43.3	56.7
1966	2,271	390	2,661	3,794	6,455	35.2	41.2	58.8
1967	2,252	395	2,647	4,119	6,766	33.3	39.1	60.9
1968	2,864	433	3,297	4,059	7,356	38.9	44.8	55.2
1969	3,172	486	3,658	4,159	7,817	40.6	46.8	53.2
1970	2,938	541	3,479	3,985	7,464	39.4	46.6	53.4
1971	3,422	643	4,065	4,698	8,763	39.1	46.4	53.6
1972	3,662	813	4,475	5,506	9,981	36.7	44.8	55.2
1973	5,236	1,268	6,504	8,398	14,902	35.1	43.6	56.4
1974	6,890	1,852	8,742	10,876	19,618	35.1	44.6	55.4
1975	7,028	1,440	8,468	10,226	18,694	37.6	45.3	54.7
1976	7,328	1,348	8,676	10,620	19,296	38.0	45.0	55.0
1977	7,830	1,343	9,173	11,301	20,474	38.2	44.8	55.2
1978	8,341	1,586	9,927	16,981	26,908	31.0	36.9	63.1
1979	12,217	2,564	14,781	23,298	38,079	32.1	38.8	61.2
1980	12,812	3,410	16,222	26,000	42,222	30.4	38.4	61.6
1981	11,347	2,535	13,882	25,456	39,338	28.8	35.3	64.7
1982	9,041	1,505	10,545	15,213	25,758	35.1	40.9	59.1
1983	12,937	1,610	14,547	19,028	33,575	38.5	43.3	56.7
1984	17,115	2,782	19,897	26,143	46,040	37.2	43.2	56.8
1985	15,872	2,561	18,434	26,066	44,500	35.7	41.4	58.6
1986	12,315	2,234	14,550	25,981	40,530	30.4	35.9	64.1
1987	13,411	3,997	17,408	38,164	55,572	24.1	31.3	68.7
1988	14,580	4,823	19,402	45,483	64,886	22.5	29.9	70.1



**TABLE 2. Major Financial Characteristics of Leading Enterprises, Non-financial Corporations, by Control, 1987 and 1988**

No.	Enterprises		Corporations		Revenue				Assets				
	Entreprises		Sociétés		Recettes				Actifs				
	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	
	No. - nbre				\$'000,000		%		\$'000,000		%		
<b>25 leading enterprises:</b>													
1	Foreign	9	9	139	139	75,101	81,081	8.0	7.9	46,191	53,711	5.6	5.8
2	Canadian - Private sector	12	12	336	342	75,293	83,813	8.0	8.1	93,549	117,293	11.3	12.7
3	Canadian - Government	4	4	135	127	40,812	40,496	4.4	3.9	114,121	113,378	13.8	12.3
4	<b>Total</b>	<b>25</b>	<b>25</b>	<b>610</b>	<b>608</b>	<b>191,206</b>	<b>205,391</b>	<b>20.4</b>	<b>19.9</b>	<b>253,860</b>	<b>284,381</b>	<b>30.7</b>	<b>30.8</b>
<b>50 leading enterprises:</b>													
5	Foreign	19	21	243	245	98,358	110,606	10.5	10.7	71,420	92,438	8.6	10.0
6	Canadian - Private sector	25	23	486	527	104,420	112,623	11.1	10.9	123,985	139,568	15.0	15.1
7	Canadian - Government	6	6	152	145	45,180	45,138	4.8	4.4	124,338	124,842	15.0	13.5
8	<b>Total</b>	<b>50</b>	<b>50</b>	<b>881</b>	<b>917</b>	<b>247,958</b>	<b>268,367</b>	<b>26.5</b>	<b>26.0</b>	<b>319,744</b>	<b>356,848</b>	<b>38.6</b>	<b>38.6</b>
<b>75 leading enterprises:</b>													
9	Foreign	31	31	347	346	116,381	125,723	12.4	12.2	88,590	109,074	10.7	11.8
10	Canadian - Private sector	37	37	627	722	122,717	133,332	13.1	12.9	147,738	161,833	17.8	17.5
11	Canadian - Government	7	7	163	156	46,598	46,674	5.0	4.5	129,130	129,913	15.6	14.1
12	<b>Total</b>	<b>75</b>	<b>75</b>	<b>1,137</b>	<b>1,224</b>	<b>285,697</b>	<b>305,729</b>	<b>30.5</b>	<b>29.7</b>	<b>365,457</b>	<b>400,821</b>	<b>44.1</b>	<b>43.4</b>
<b>100 leading enterprises:</b>													
13	Foreign	43	48	438	512	130,004	144,581	13.9	14.0	98,704	122,093	11.9	13.2
14	Canadian - Private sector	49	44	753	786	136,549	141,113	14.6	13.7	164,605	169,798	19.9	18.4
15	Canadian - Government	8	8	169	161	47,642	47,793	5.1	4.6	132,413	133,292	16.0	14.4
16	<b>Total</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>1,360</b>	<b>1,459</b>	<b>314,195</b>	<b>333,487</b>	<b>33.5</b>	<b>32.4</b>	<b>395,722</b>	<b>425,183</b>	<b>47.8</b>	<b>46.0</b>
<b>150 leading enterprises:</b>													
17	Foreign	72	74	636	702	152,201	165,338	16.2	16.0	117,814	146,285	14.2	15.8
18	Canadian - Private sector	69	66	887	928	151,581	158,470	16.2	15.4	180,654	187,779	21.8	20.3
19	Canadian - Government	9	10	177	178	48,520	49,379	5.2	4.8	134,591	138,720	16.3	15.0
20	<b>Total</b>	<b>150</b>	<b>150</b>	<b>1,700</b>	<b>1,808</b>	<b>352,302</b>	<b>373,186</b>	<b>37.6</b>	<b>36.2</b>	<b>433,058</b>	<b>472,784</b>	<b>52.3</b>	<b>51.2</b>
<b>200 leading enterprises:</b>													
21	Foreign	100	99	744	797	166,104	179,202	17.7	17.4	128,066	156,402	15.5	16.9
22	Canadian - Private sector	89	90	972	1,038	161,593	171,529	17.2	16.6	188,154	204,166	22.7	22.1
23	Canadian - Government	11	11	188	179	49,543	49,881	5.3	4.8	137,121	138,951	16.6	15.0
24	<b>Total</b>	<b>200</b>	<b>200</b>	<b>1,904</b>	<b>2,014</b>	<b>377,240</b>	<b>400,612</b>	<b>40.3</b>	<b>38.9</b>	<b>453,341</b>	<b>499,519</b>	<b>54.7</b>	<b>54.1</b>
<b>300 leading enterprises:</b>													
25	Foreign	149	152	971	1,061	183,936	199,572	19.6	19.4	140,805	170,709	17.0	18.5
26	Canadian - Private sector	140	137	1,243	1,285	179,669	189,999	19.2	18.4	209,439	224,024	25.3	24.3
27	Canadian - Government	11	11	188	179	49,543	49,881	5.3	4.8	137,121	138,951	16.6	15.0
28	<b>Total</b>	<b>300</b>	<b>300</b>	<b>2,402</b>	<b>2,525</b>	<b>413,148</b>	<b>439,452</b>	<b>44.1</b>	<b>42.6</b>	<b>487,365</b>	<b>533,684</b>	<b>58.8</b>	<b>57.8</b>
<b>400 leading enterprises:</b>													
29	Foreign	196	198	1,145	1,219	195,830	211,990	20.9	20.6	150,461	181,840	18.2	19.7
30	Canadian - Private sector	193	191	1,505	1,508	192,965	204,517	20.6	19.8	221,259	236,007	26.7	25.5
31	Canadian - Government	11	11	188	179	49,543	49,881	5.3	4.8	137,121	138,951	16.6	15.0
32	<b>Total</b>	<b>400</b>	<b>400</b>	<b>2,838</b>	<b>2,906</b>	<b>438,338</b>	<b>466,388</b>	<b>46.8</b>	<b>45.3</b>	<b>508,842</b>	<b>556,798</b>	<b>61.4</b>	<b>60.3</b>
<b>500 leading enterprises:</b>													
33	Foreign	242	240	1,318	1,390	204,222	220,204	21.8	21.4	158,783	188,534	19.2	20.4
34	Canadian - Private sector	246	248	1,708	1,756	202,777	216,069	21.6	21.0	230,918	245,283	27.9	26.6
35	Canadian - Government	12	12	189	180	49,729	50,093	5.3	4.9	137,158	138,989	16.6	15.0
36	<b>Total</b>	<b>500</b>	<b>500</b>	<b>3,215</b>	<b>3,326</b>	<b>456,728</b>	<b>486,366</b>	<b>48.7</b>	<b>47.2</b>	<b>526,859</b>	<b>572,806</b>	<b>63.6</b>	<b>62.0</b>
<b>750 leading enterprises:</b>													
37	Foreign	347	343	1,591	1,662	217,352	233,926	23.2	22.7	168,659	199,029	20.4	21.5
38	Canadian - Private sector	391	395	2,120	2,185	220,876	235,332	23.6	22.8	244,361	262,029	29.5	28.4
39	Canadian - Government	12	12	189	180	49,729	50,093	5.3	4.9	137,158	138,989	16.6	15.0
40	<b>Total</b>	<b>750</b>	<b>750</b>	<b>3,900</b>	<b>4,027</b>	<b>487,958</b>	<b>519,352</b>	<b>52.1</b>	<b>50.4</b>	<b>550,178</b>	<b>600,047</b>	<b>66.4</b>	<b>65.0</b>
<b>1,000 leading enterprises:</b>													
41	Foreign	445	439	1,793	1,890	225,482	242,534	24.1	23.5	175,155	207,389	21.1	22.4
42	Canadian - Private sector	543	549	2,430	2,517	233,419	248,970	24.9	24.2	252,266	270,900	30.5	29.3
43	Canadian - Government	12	12	189	180	49,729	50,093	5.3	4.9	137,158	138,989	16.6	15.0
44	<b>Total</b>	<b>1,000</b>	<b>1,000</b>	<b>4,412</b>	<b>4,587</b>	<b>508,630</b>	<b>541,598</b>	<b>54.3</b>	<b>52.6</b>	<b>564,579</b>	<b>617,279</b>	<b>68.2</b>	<b>66.8</b>
<b>All non-financial enterprises:</b>													
45	Foreign	3,273	3,342	5,280	5,498	256,610	277,638	27.4	26.9	204,201	241,994	24.7	26.2
46	Canadian - Private sector	467,868	513,079	472,360	517,532	630,476	702,631	67.3	68.2	486,784	542,799	58.8	58.8
47	Canadian - Government	15	15	196	186	49,809	50,177	5.3	4.9	137,176	139,014	16.6	15.0
48	<b>Total</b>	<b>471,156</b>	<b>516,436</b>	<b>477,836</b>	<b>523,216</b>	<b>936,895</b>	<b>1,030,445</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>828,160</b>	<b>923,806</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>

**TABLEAU 2. Caractéristiques financières principales des entreprises les plus importantes, des sociétés non financières, par contrôle, 1987 et 1988**

Equity		Profits				Taxable income				N°			
Avoir		Bénéfices				Revenu imposable							
1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988				
\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%				
23,994	28,116	7.9	8.1	3,629	4,337	6.5	6.7	1,819	3,073	4.8	7.4	<b>25 plus importantes entreprises:</b>	
45,990	60,311	15.1	17.5	8,448	9,310	15.2	14.3	3,740	3,719	9.9	8.9	Étrangères	1
27,310	29,228	9.0	8.5	3,502	4,439	6.3	6.8	139	61	0.4	0.1	Canadiennes - Secteur privé	2
<b>97,294</b>	<b>117,655</b>	<b>31.9</b>	<b>34.1</b>	<b>15,579</b>	<b>18,087</b>	<b>28.0</b>	<b>27.9</b>	<b>5,699</b>	<b>6,852</b>	<b>15.1</b>	<b>16.4</b>	Canadiennes - État	3
												<b>Total</b>	<b>4</b>
34,358	39,901	11.3	11.6	5,368	6,745	9.7	10.4	2,989	4,902	7.9	11.7	<b>50 plus importantes entreprises:</b>	
59,184	68,474	19.4	19.8	11,502	12,300	20.7	19.0	4,490	5,113	11.9	12.2	Étrangères	5
28,514	32,086	9.4	9.3	4,165	5,716	7.5	8.8	139	61	0.4	0.1	Canadiennes - Secteur privé	6
<b>122,056</b>	<b>140,461</b>	<b>40.1</b>	<b>40.7</b>	<b>21,035</b>	<b>24,761</b>	<b>37.9</b>	<b>38.2</b>	<b>7,619</b>	<b>10,075</b>	<b>20.2</b>	<b>24.1</b>	Canadiennes - État	7
												<b>Total</b>	<b>8</b>
43,100	48,203	14.1	14.0	7,087	7,909	12.8	12.2	4,322	5,936	11.5	14.2	<b>75 plus importantes entreprises:</b>	
68,245	78,752	22.4	22.8	11,828	14,460	21.3	22.3	5,318	5,919	14.1	14.2	Étrangères	9
28,924	32,442	9.5	9.4	4,303	5,868	7.7	9.0	139	61	0.4	0.1	Canadiennes - Secteur privé	10
<b>140,268</b>	<b>159,398</b>	<b>46.0</b>	<b>46.2</b>	<b>23,218</b>	<b>28,236</b>	<b>41.8</b>	<b>43.5</b>	<b>9,779</b>	<b>11,916</b>	<b>25.9</b>	<b>28.5</b>	Canadiennes - État	11
												<b>Total</b>	<b>12</b>
48,341	53,164	15.9	15.4	7,831	8,851	14.1	13.6	4,856	6,398	12.9	15.3	<b>100 plus importantes entreprises:</b>	
76,703	83,632	25.2	24.2	13,208	15,223	23.8	23.5	6,244	6,734	16.6	16.1	Étrangères	13
29,337	32,909	9.6	9.5	4,402	5,978	7.9	9.2	139	61	0.4	0.1	Canadiennes - Secteur privé	14
<b>154,381</b>	<b>169,705</b>	<b>50.7</b>	<b>49.2</b>	<b>25,441</b>	<b>30,051</b>	<b>45.8</b>	<b>46.3</b>	<b>11,240</b>	<b>13,193</b>	<b>29.8</b>	<b>31.6</b>	Canadiennes - État	15
												<b>Total</b>	<b>16</b>
56,060	64,094	18.4	18.6	9,645	11,000	17.4	17.0	5,912	7,526	15.7	18.0	<b>150 plus importantes entreprises:</b>	
82,232	90,005	27.0	26.1	13,628	16,256	24.5	25.1	6,766	7,102	17.9	17.0	Étrangères	17
29,081	33,387	9.5	9.7	4,366	6,107	7.9	9.4	139	67	0.4	0.2	Canadiennes - Secteur privé	18
<b>167,372</b>	<b>187,486</b>	<b>54.9</b>	<b>54.3</b>	<b>27,639</b>	<b>33,364</b>	<b>49.7</b>	<b>51.4</b>	<b>12,817</b>	<b>14,695</b>	<b>34.0</b>	<b>35.2</b>	Canadiennes - État	19
												<b>Total</b>	<b>20</b>
61,031	68,645	20.0	19.9	10,894	12,208	19.6	18.8	6,834	8,497	18.1	20.3	<b>200 plus importantes entreprises:</b>	
84,668	98,538	27.8	28.5	14,255	18,321	25.7	28.2	6,920	7,336	18.4	17.6	Étrangères	21
29,584	33,387	9.7	9.7	4,679	6,306	8.4	9.7	146	67	0.4	0.2	Canadiennes - Secteur privé	22
<b>175,283</b>	<b>200,570</b>	<b>57.5</b>	<b>58.1</b>	<b>29,827</b>	<b>36,835</b>	<b>53.7</b>	<b>56.8</b>	<b>13,899</b>	<b>15,900</b>	<b>36.9</b>	<b>38.1</b>	Canadiennes - État	23
												<b>Total</b>	<b>24</b>
67,248	75,379	22.1	21.8	12,131	13,645	21.8	21.0	7,815	9,777	20.7	23.4	<b>300 plus importantes entreprises:</b>	
93,127	105,792	30.6	30.6	15,882	19,292	28.6	29.7	7,640	7,827	20.3	18.7	Étrangères	25
29,584	33,387	9.7	9.7	4,679	6,306	8.4	9.7	146	67	0.4	0.2	Canadiennes - Secteur privé	26
<b>189,958</b>	<b>214,558</b>	<b>62.4</b>	<b>62.2</b>	<b>32,691</b>	<b>39,243</b>	<b>58.8</b>	<b>60.5</b>	<b>15,601</b>	<b>17,671</b>	<b>41.4</b>	<b>42.3</b>	Canadiennes - État	27
												<b>Total</b>	<b>28</b>
72,131	79,707	23.7	23.1	13,153	14,531	23.7	22.4	8,613	10,432	22.8	25.0	<b>400 plus importantes entreprises:</b>	
97,132	111,410	31.9	32.3	16,474	21,742	29.6	33.5	8,085	8,340	21.4	20.0	Étrangères	29
29,584	33,387	9.7	9.7	4,679	6,306	8.4	9.7	146	67	0.4	0.2	Canadiennes - Secteur privé	30
<b>198,847</b>	<b>224,505</b>	<b>65.3</b>	<b>65.0</b>	<b>34,305</b>	<b>42,579</b>	<b>61.7</b>	<b>65.6</b>	<b>16,844</b>	<b>18,840</b>	<b>44.7</b>	<b>45.1</b>	Canadiennes - État	31
												<b>Total</b>	<b>32</b>
75,729	83,152	24.9	24.1	13,835	15,173	24.9	23.4	9,128	10,902	24.2	26.1	<b>500 plus importantes entreprises:</b>	
100,569	114,508	33.0	33.2	16,879	23,167	30.4	35.7	8,266	8,637	21.9	20.7	Étrangères	33
29,584	33,387	9.7	9.7	4,739	6,370	8.5	9.8	146	67	0.4	0.2	Canadiennes - Secteur privé	34
<b>205,882</b>	<b>231,047</b>	<b>67.6</b>	<b>66.9</b>	<b>35,454</b>	<b>44,710</b>	<b>63.8</b>	<b>68.9</b>	<b>17,540</b>	<b>19,606</b>	<b>46.5</b>	<b>46.9</b>	Canadiennes - État	35
												<b>Total</b>	<b>36</b>
79,978	88,522	26.3	25.6	14,933	16,565	26.9	25.5	10,051	12,031	26.7	28.8	<b>750 plus importantes entreprises:</b>	
104,799	120,356	34.4	34.9	17,494	24,073	31.5	37.1	8,796	9,071	23.3	21.7	Étrangères	37
29,584	33,387	9.7	9.7	4,739	6,370	8.5	9.8	146	67	0.4	0.2	Canadiennes - Secteur privé	38
<b>214,361</b>	<b>242,266</b>	<b>70.4</b>	<b>70.2</b>	<b>37,166</b>	<b>47,008</b>	<b>66.9</b>	<b>72.4</b>	<b>18,993</b>	<b>21,170</b>	<b>50.4</b>	<b>50.7</b>	Canadiennes - État	39
												<b>Total</b>	<b>40</b>
83,104	92,230	27.3	26.7	15,596	17,251	28.1	26.6	10,581	12,556	28.1	30.1	<b>1,000 plus importantes entreprises:</b>	
107,303	122,995	35.2	35.6	17,585	24,557	31.6	37.8	9,141	9,351	24.2	22.4	Étrangères	41
29,584	33,387	9.7	9.7	4,739	6,370	8.5	9.8	146	67	0.4	0.2	Canadiennes - Secteur privé	42
<b>219,991</b>	<b>248,612</b>	<b>72.2</b>	<b>72.0</b>	<b>37,920</b>	<b>48,178</b>	<b>68.2</b>	<b>74.3</b>	<b>19,868</b>	<b>21,974</b>	<b>52.7</b>	<b>52.6</b>	Canadiennes - État	43
												<b>Total</b>	<b>44</b>
95,318	106,779	31.3	30.9	17,408	19,402	31.3	29.9	12,532	14,752	33.2	35.3	<b>Toutes les entreprises non financières:</b>	
179,730	205,030	59.0	59.4	33,402	39,088	60.1	60.2	25,019	26,963	66.4	64.5	Étrangères	45
29,588	33,396	9.7	9.7	4,762	6,395	8.6	9.9	146	68	0.4	0.2	Canadiennes - Secteur privé	46
<b>304,636</b>	<b>345,205</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>55,572</b>	<b>64,886</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>37,697</b>	<b>41,782</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	Canadiennes - État	47
												<b>Total</b>	<b>48</b>



TABLE 3. Selected Ratios of Leading Enterprises, Non-financial Corporations, by Control, 1987 and 1988

TABLEAU 3. Ratios choisis des entreprises les plus importantes, des sociétés non financières, par contrôle, 1987 et 1988

	Revenue/assets		Profits/revenue		Profits/assets		Profits/equity	
	Recettes/actifs		Bénéfices/recettes		Bénéfices/actifs		Bénéfices/avoir	
	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988
<b>25 leading enterprises - entreprises les plus importantes:</b>								
Foreign - Étrangères	1.626	1.510	0.048	0.053	0.079	0.081	0.151	0.154
Canadian - Canadiennes:								
Private sector - Secteur privé	0.805	0.715	0.112	0.111	0.090	0.079	0.184	0.154
Government - État	0.358	0.357	0.086	0.110	0.031	0.039	0.128	0.152
<b>Total</b>	<b>0.753</b>	<b>0.722</b>	<b>0.081</b>	<b>0.088</b>	<b>0.061</b>	<b>0.064</b>	<b>0.160</b>	<b>0.154</b>
<b>50 leading enterprises - entreprise les plus importantes:</b>								
Foreign - Étrangères	1.377	1.197	0.055	0.061	0.075	0.073	0.156	0.169
Canadian - Canadiennes:								
Private sector - Secteur privé	0.842	0.807	0.110	0.109	0.093	0.088	0.194	0.180
Government - État	0.363	0.362	0.092	0.127	0.033	0.046	0.146	0.178
<b>Total</b>	<b>0.775</b>	<b>0.752</b>	<b>0.085</b>	<b>0.092</b>	<b>0.066</b>	<b>0.069</b>	<b>0.172</b>	<b>0.176</b>
<b>75 leading enterprises - entreprises les plus importantes:</b>								
Foreign - Étrangères	1.314	1.153	0.061	0.063	0.080	0.073	0.164	0.164
Canadian - Canadiennes:								
Private sector - Secteur privé	0.831	0.824	0.096	0.108	0.080	0.089	0.173	0.184
Government - État	0.361	0.359	0.092	0.126	0.033	0.045	0.149	0.181
<b>Total</b>	<b>0.782</b>	<b>0.763</b>	<b>0.081</b>	<b>0.092</b>	<b>0.064</b>	<b>0.070</b>	<b>0.166</b>	<b>0.177</b>
<b>100 leading enterprises - entreprises les plus importantes:</b>								
Foreign - Étrangères	1.317	1.184	0.060	0.061	0.079	0.072	0.162	0.166
Canadian - Canadiennes:								
Private sector - Secteur privé	0.830	0.831	0.097	0.108	0.080	0.090	0.172	0.182
Government - État	0.360	0.359	0.092	0.125	0.033	0.045	0.150	0.182
<b>Total</b>	<b>0.794</b>	<b>0.784</b>	<b>0.081</b>	<b>0.090</b>	<b>0.064</b>	<b>0.071</b>	<b>0.165</b>	<b>0.177</b>
<b>150 leading enterprises - entreprises les plus importantes:</b>								
Foreign - Étrangères	1.292	1.130	0.063	0.067	0.082	0.075	0.172	0.172
Canadian - Canadiennes:								
Private sector - Secteur privé	0.839	0.844	0.090	0.103	0.075	0.087	0.166	0.181
Government - État	0.360	0.356	0.090	0.124	0.032	0.044	0.150	0.183
<b>Total</b>	<b>0.814</b>	<b>0.789</b>	<b>0.078</b>	<b>0.089</b>	<b>0.064</b>	<b>0.071</b>	<b>0.165</b>	<b>0.178</b>
<b>200 leading enterprises - entreprises les plus importantes:</b>								
Foreign - Étrangères	1.297	1.146	0.066	0.068	0.085	0.078	0.178	0.178
Canadian - Canadiennes:								
Private sector - Secteur privé	0.859	0.840	0.088	0.107	0.076	0.090	0.168	0.186
Government - État	0.361	0.359	0.094	0.126	0.034	0.045	0.158	0.189
<b>Total</b>	<b>0.832</b>	<b>0.802</b>	<b>0.079</b>	<b>0.092</b>	<b>0.066</b>	<b>0.074</b>	<b>0.170</b>	<b>0.184</b>
<b>300 leading enterprises - entreprises les plus importantes:</b>								
Foreign - Étrangères	1.306	1.169	0.066	0.068	0.086	0.080	0.180	0.181
Canadian - Canadiennes:								
Private sector - Secteur privé	0.858	0.848	0.088	0.102	0.076	0.086	0.171	0.182
Government - État	0.361	0.359	0.094	0.126	0.034	0.045	0.158	0.189
<b>Total</b>	<b>0.848</b>	<b>0.823</b>	<b>0.079</b>	<b>0.089</b>	<b>0.067</b>	<b>0.074</b>	<b>0.172</b>	<b>0.183</b>
<b>400 leading enterprises - entreprises les plus importantes:</b>								
Foreign - Étrangères	1.302	1.166	0.067	0.069	0.087	0.080	0.182	0.182
Canadian - Canadiennes:								
Private sector - Secteur privé	0.872	0.867	0.085	0.106	0.074	0.092	0.170	0.195
Government - État	0.361	0.359	0.094	0.126	0.034	0.045	0.158	0.189
<b>Total</b>	<b>0.861</b>	<b>0.838</b>	<b>0.078</b>	<b>0.091</b>	<b>0.067</b>	<b>0.076</b>	<b>0.173</b>	<b>0.190</b>
<b>500 leading enterprises - plus importantes entreprises:</b>								
Foreign - Étrangères	1.286	1.168	0.068	0.069	0.087	0.080	0.183	0.182
Canadian - Canadiennes:								
Private sector - Secteur privé	0.878	0.881	0.083	0.107	0.073	0.094	0.168	0.202
Government - État	0.363	0.360	0.095	0.127	0.035	0.046	0.160	0.191
<b>Total</b>	<b>0.867</b>	<b>0.849</b>	<b>0.078</b>	<b>0.092</b>	<b>0.067</b>	<b>0.078</b>	<b>0.172</b>	<b>0.194</b>
<b>750 leading enterprises - entreprises les plus importantes:</b>								
Foreign - Étrangères	1.289	1.175	0.069	0.071	0.089	0.083	0.187	0.187
Canadian - Canadiennes:								
Private sector - Secteur privé	0.904	0.898	0.079	0.102	0.072	0.092	0.167	0.200
Government - État	0.363	0.360	0.095	0.127	0.035	0.046	0.160	0.191
<b>Total</b>	<b>0.887</b>	<b>0.866</b>	<b>0.076</b>	<b>0.091</b>	<b>0.068</b>	<b>0.078</b>	<b>0.173</b>	<b>0.194</b>
<b>1,000 leading enterprises - entreprises les plus importantes:</b>								
Foreign - Étrangères	1.287	1.169	0.069	0.071	0.089	0.083	0.188	0.187
Canadian - Canadiennes:								
Private sector - Secteur privé	0.925	0.919	0.075	0.099	0.070	0.091	0.164	0.200
Government - État	0.363	0.360	0.095	0.127	0.035	0.046	0.160	0.191
<b>Total</b>	<b>0.901</b>	<b>0.877</b>	<b>0.075</b>	<b>0.089</b>	<b>0.067</b>	<b>0.078</b>	<b>0.172</b>	<b>0.194</b>
<b>All non-financial enterprises - Toutes les entreprises non financières:</b>								
Foreign - Étrangères	1.257	1.147	0.068	0.070	0.085	0.080	0.183	0.182
Canadian - Canadiennes:								
Private sector - Secteur privé	1.295	1.294	0.053	0.056	0.069	0.072	0.186	0.191
Government - État	0.363	0.361	0.096	0.127	0.035	0.046	0.161	0.191
<b>Total</b>	<b>1.131</b>	<b>1.115</b>	<b>0.059</b>	<b>0.063</b>	<b>0.067</b>	<b>0.070</b>	<b>0.182</b>	<b>0.188</b>



**TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988**

Agriculture, Forestry and Fishing

**TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988**

Agriculture, exploitation forestière et pêche

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
<b>Enterprises - Entreprises</b>												
1987	No. - nbre	35	6	2	18	2	—	16	7	86	25,923	26,009
1988		36	6	4	18	2	—	16	6	88	27,849	27,937
<b>Corporations - Sociétés</b>												
1987	No. - nbre	36	6	2	19	2	—	16	7	88	25,967	26,055
1988		38	6	5	18	2	—	18	6	93	27,895	27,988
<b>Revenue - Recettes</b>												
1987	\$'000,000	189	13	x	14	x	—	3	17	246	11,428	11,674
1988		199	12	x	12	x	—	11	15	289	12,986	13,276
1987	%	1.62	.11	x	.12	x	—	.03	.14	2.11	97.89	100.00
1988		1.50	.09	x	.09	x	—	.08	.11	2.18	97.82	100.00
<b>Assets - Actifs</b>												
1987	\$'000,000	180	27	x	45	x	—	28	103	389	14,290	14,679
1988		198	28	x	52	x	—	45	100	486	15,925	16,411
1987	%	1.23	.18	x	.31	x	—	.19	.70	2.65	97.35	100.00
1988		1.21	.17	x	.31	x	—	.27	.61	2.96	97.04	100.00
<b>Equity - Avoir</b>												
1987	\$'000,000	130	21	x	12	x	—	-1	51	212	5,154	5,367
1988		88	21	x	24	x	—	8	48	232	5,937	6,169
1987	%	2.43	.39	x	.22	x	—	-.02	.95	3.96	96.04	100.00
1988		1.43	.34	x	.39	x	—	.14	.79	3.75	96.25	100.00
<b>Profits - Bénéfices</b>												
1987	\$'000,000	25	1	x	--	x	—	-1	-1	24	868	892
1988		27	--	x	3	x	—	-4	--	24	845	868
1987	%	2.79	.12	x	.04	x	—	-.16	-.15	2.65	97.35	100.00
1988		3.06	.01	x	.35	x	—	-.41	-.01	2.76	97.24	100.00
<b>Taxable income - Revenu imposable</b>												
1987	\$'000,000	25	--	x	1	x	—	--	7	32	775	808
1988		25	1	x	1	x	—	--	--	27	801	829
1987	%	3.05	.06	x	.08	x	—	.02	.82	4.02	95.98	100.00
1988		3.07	.06	x	.12	x	—	.04	--	3.30	96.70	100.00
<b>Ratios</b>												
Revenue/assets - Recettes/actifs	1987	1.049	0.486	x	0.310	x	—	0.116	0.162	0.634	0.800	0.795
	1988	1.004	0.452	x	0.224	x	—	0.242	0.147	0.596	0.815	0.809
Profits/revenue - Bénéfices/recettes	1987	0.131	0.084	x	0.028	x	—	-0.444	-0.080	0.096	0.076	0.076
	1988	0.134	0.006	x	0.263	x	—	-0.329	-0.005	0.083	0.065	0.065
Profits/assets - Bénéfices/actifs	1987	0.138	0.041	x	0.009	x	—	-0.051	-0.013	0.061	0.061	0.061
	1988	0.134	0.003	x	0.059	x	—	-0.080	-0.001	0.049	0.053	0.053
Profits/equity - Bénéfices/avoir	1987	0.191	0.052	x	0.034	x	—	...	-0.026	0.111	0.168	0.166
	1988	0.302	0.003	x	0.125	x	—	-0.422	-0.002	0.103	0.142	0.141

**TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 - Continued**

Mining, Total

**TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 - suite**

Mines, total

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
<b>Enterprises - Entreprises</b>												
1987	No. - nbre	183	17	12	10	3	14	16	19	274	8,071	8,345
1988		179	20	15	10	5	16	21	24	290	8,645	8,935
<b>Corporations - Sociétés</b>												
1987	No. - nbre	249	33	26	11	6	18	30	30	403	8,387	8,790
1988		258	40	28	11	7	20	32	40	436	8,954	9,390
<b>Revenue - Recettes</b>												
1987	\$'000,000	11,930	1,432	253	196	15	68	362	1,142	15,399	23,060	38,459
1988		10,982	1,792	186	134	25	76	416	930	14,541	25,013	39,553
1987	%	31.02	3.72	.66	.51	.04	.18	.94	2.97	40.04	59.96	100.00
1988		27.77	4.53	.47	.34	.06	.19	1.05	2.35	36.76	63.24	100.00
<b>Assets - Actifs</b>												
1987	\$'000,000	29,964	3,217	997	658	69	353	1,048	1,361	37,667	85,205	122,872
1988		44,842	4,254	1,113	568	45	358	1,620	3,566	56,365	78,283	134,648
1987	%	24.39	2.62	.81	.54	.06	.29	.85	1.11	30.66	69.34	100.00
1988		33.30	3.16	.83	.42	.03	.27	1.20	2.65	41.86	58.14	100.00
<b>Equity - Avoir</b>												
1987	\$'000,000	15,214	1,676	553	240	4	150	-141	771	18,468	38,254	56,722
1988		19,707	2,297	526	254	-20	173	765	1,338	25,040	40,084	65,124
1987	%	26.82	2.95	.98	.42	.01	.26	-.25	1.36	32.56	67.44	100.00
1988		30.26	3.53	.81	.39	-.03	.27	1.17	2.05	38.45	61.55	100.00
<b>Profits - Bénéfices</b>												
1987	\$'000,000	2,671	233	-12	-5	-9	-18	26	105	2,991	2,625	5,616
1988		1,282	74	14	47	-27	-12	-18	115	1,475	4,180	5,655
1987	%	47.56	4.15	-.21	-.10	-.16	-.32	.46	1.87	53.26	46.74	100.00
1988		22.67	1.32	.25	.83	-.48	-.21	-.32	2.03	26.09	73.91	100.00
<b>Taxable income - Revenu imposable</b>												
1987	\$'000,000	1,669	40	5	--	--	1	5	51	1,771	1,277	3,048
1988		1,092	90	10	--	--	--	5	57	1,254	1,890	3,144
1987	%	54.74	1.33	.16	.02	--	.04	.15	1.67	58.11	41.89	100.00
1988		34.75	2.88	.30	--	--	--	.16	1.81	39.90	60.10	100.00
<b>Ratios</b>												
Revenue/assets -	1987	0.398	0.445	0.253	0.298	0.223	0.193	0.345	0.839	0.409	0.271	0.313
Recettes/actifs	1988	0.245	0.421	0.167	0.235	0.556	0.212	0.257	0.261	0.258	0.320	0.294
Profits/revenue -	1987	0.224	0.163	-0.048	-0.027	-0.581	-0.263	0.071	0.092	0.194	0.114	0.146
Bénéfices/recettes	1988	0.117	0.042	0.075	0.349	-1.079	-0.158	-0.043	0.123	0.101	0.167	0.143
Profits/assets -	1987	0.089	0.073	-0.012	-0.008	-0.129	-0.051	0.024	0.077	0.079	0.031	0.046
Bénéfices/actifs	1988	0.029	0.017	0.013	0.082	-0.600	-0.034	-0.011	0.032	0.026	0.053	0.042
Profits/equity -	1987	0.176	0.139	-0.022	-0.022	-2.165	-0.119	...	0.136	0.162	0.069	0.099
Bénéfices/avoir	1988	0.065	0.032	0.027	0.183	...	-0.069	-0.023	0.086	0.059	0.104	0.087

**TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 - Continued**

Manufacturing, Total

**TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 - suite**

Fabrication, total

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
<b>Enterprises - Entreprises</b>												
1987	No. - nbre	988	117	32	65	15	21	101	35	1,374	44,052	45,426
1988		984	127	34	68	15	27	109	38	1,402	47,653	49,055
<b>Corporations - Sociétés</b>												
1987	No. - nbre	1,319	223	53	85	22	25	135	45	1,907	44,799	46,706
1988		1,315	235	61	85	22	37	148	46	1,949	48,387	50,336
<b>Revenue - Recettes</b>												
1987	\$'000,000	118,731	12,507	2,603	2,778	5,913	1,288	8,040	1,893	153,753	163,914	317,667
1988		127,145	14,265	2,878	3,024	5,939	2,673	9,511	1,301	166,735	180,266	347,001
1987	%	37.38	3.94	.82	.87	1.86	.41	2.53	.60	48.40	51.60	100.00
1988		36.64	4.11	.83	.87	1.71	.77	2.74	.37	48.05	51.95	100.00
<b>Assets - Actifs</b>												
1987	\$'000,000	73,894	17,266	3,167	1,747	9,763	1,018	6,705	2,434	115,994	136,802	252,795
1988		78,361	16,143	3,108	1,971	10,483	3,269	9,490	2,530	125,355	159,851	285,207
1987	%	29.23	6.83	1.25	.69	3.86	.40	2.65	.96	45.88	54.12	100.00
1988		27.48	5.66	1.09	.69	3.68	1.15	3.33	.89	43.95	56.05	100.00
<b>Equity - Avoir</b>												
1987	\$'000,000	37,539	8,222	1,253	751	5,164	439	2,860	1,029	57,257	57,340	114,596
1988		38,626	7,479	1,218	899	5,302	2,101	3,293	1,069	59,987	67,719	127,706
1987	%	32.76	7.17	1.09	.65	4.51	.38	2.50	.90	49.96	50.04	100.00
1988		30.25	5.86	.95	.70	4.15	1.65	2.58	.84	46.97	53.03	100.00
<b>Profits - Bénéfices</b>												
1987	\$'000,000	8,015	1,082	207	194	626	52	765	178	11,118	11,192	22,310
1988		10,173	1,390	226	232	732	225	832	125	13,934	15,615	29,549
1987	%	35.92	4.85	.93	.87	2.81	.23	3.43	.80	49.83	50.17	100.00
1988		34.43	4.70	.76	.79	2.48	.76	2.82	.42	47.16	52.84	100.00
<b>Taxable income - Revenu imposable</b>												
1987	\$'000,000	5,847	819	145	186	443	74	293	73	7,879	7,247	15,126
1988		7,358	722	202	228	732	201	279	89	9,811	7,804	17,615
1987	%	38.66	5.41	.96	1.23	2.93	.49	1.94	.48	52.09	47.91	100.00
1988		41.77	4.10	1.15	1.29	4.16	1.14	1.58	.50	55.70	44.30	100.00
<b>Ratios</b>												
Revenue/assets - Recettes/actifs	1987	1.607	0.724	0.822	1.590	0.606	1.265	1.199	0.778	1.326	1.198	1.257
	1988	1.623	0.884	0.926	1.534	0.567	0.818	1.002	0.514	1.330	1.128	1.217
Profits/revenue - Bénéfices/recettes	1987	0.068	0.087	0.079	0.070	0.106	0.040	0.095	0.094	0.072	0.068	0.070
	1988	0.080	0.097	0.078	0.077	0.123	0.084	0.088	0.096	0.084	0.087	0.085
Profits/assets - Bénéfices/actifs	1987	0.108	0.063	0.065	0.111	0.064	0.051	0.114	0.073	0.096	0.082	0.088
	1988	0.130	0.086	0.073	0.118	0.070	0.069	0.088	0.049	0.111	0.098	0.104
Profits/equity - Bénéfices/avoir	1987	0.214	0.132	0.165	0.259	0.121	0.118	0.268	0.173	0.194	0.195	0.195
	1988	0.263	0.186	0.185	0.258	0.138	0.107	0.253	0.117	0.232	0.231	0.231



**TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 - Continued**

Construction

**TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 - suite**

Construction

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni	France	Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
<b>Enterprises - Entreprises</b>												
1987	No. - nombre	73	13	9	4	5	2	14	7	127	70,064	70,191
1988		71	14	9	4	4	4	19	5	130	78,360	78,490
<b>Corporations - Sociétés</b>												
1987	No. - nombre	101	18	14	5	7	3	16	7	171	70,230	70,401
1988		99	18	16	5	7	5	21	5	176	78,525	78,701
<b>Revenue - Recettes</b>												
1987	\$'000,000	1,904	461	408	32	53	41	207	32	3,138	55,030	58,167
1988		2,148	516	406	59	34	190	293	29	3,675	65,474	69,149
1987	%	3.27	.79	.70	.06	.09	.07	.36	.05	5.39	94.61	100.00
1988		3.11	.75	.59	.09	.05	.28	.42	.04	5.31	94.69	100.00
<b>Assets - Actifs</b>												
1987	\$'000,000	968	318	189	12	30	11	139	14	1,682	27,878	29,560
1988		1,107	360	210	26	26	60	202	15	2,005	35,775	37,781
1987	%	3.27	1.08	.64	.04	.10	.04	.47	.05	5.69	94.31	100.00
1988		2.93	.95	.55	.07	.07	.16	.53	.04	5.31	94.69	100.00
<b>Equity - Avoir</b>												
1987	\$'000,000	423	102	35	4	10	-20	46	4	605	7,144	7,748
1988		481	98	27	6	7	-6	54	5	672	9,230	9,902
1987	%	5.46	1.32	.46	.05	.12	-.26	.60	.06	7.80	92.20	100.00
1988		4.86	.99	.28	.06	.07	-.06	.54	.05	6.79	93.21	100.00
<b>Profits - Bénéfices</b>												
1987	\$'000,000	54	30	-26	1	--	-18	-5	5	41	2,395	2,437
1988		121	20	-4	2	-2	9	11	2	159	1,556	1,714
1987	%	2.20	1.24	-1.05	.03	.01	-.74	-.19	.20	1.69	98.31	100.00
1988		7.05	1.18	-.22	.10	-.11	.52	.62	.11	9.25	90.75	100.00
<b>Taxable income - Revenu imposable</b>												
1987	\$'000,000	90	6	2	1	--	--	4	1	104	2,202	2,306
1988		93	19	2	2	--	16	7	2	141	2,614	2,754
1987	%	3.89	.27	.08	.05	--	--	.19	.03	4.50	95.50	100.00
1988		3.37	.70	.08	.07	--	.58	.25	.05	5.11	94.89	100.00
<b>Ratios</b>												
Revenue/assets - Recettes/actifs	1987	1.968	1.450	2.152	2.580	1.772	3.624	1.485	2.218	1.865	1.974	1.968
	1988	1.939	1.434	1.938	2.247	1.341	3.178	1.454	1.906	1.833	1.830	1.830
Profits/revenue - Bénéfices/recettes	1987	0.028	0.065	-0.063	0.023	0.003	-0.436	-0.023	0.156	0.013	0.044	0.042
	1988	0.056	0.039	-0.009	0.029	-0.055	0.047	0.036	0.068	0.043	0.024	0.025
Profits/assets - Bénéfices/actifs	1987	0.055	0.095	-0.135	0.059	0.004	-1.581	-0.034	0.345	0.025	0.086	0.082
	1988	0.109	0.056	-0.018	0.065	-0.073	0.150	0.053	0.129	0.079	0.043	0.045
Profits/equity - Bénéfices/avoir	1987	0.127	0.296	-0.723	0.187	0.014	...	-0.102	1.114	0.068	0.335	0.314
	1988	0.251	0.205	-0.139	0.283	-0.265	...	0.198	0.384	0.236	0.169	0.173

**TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 - Continued**

Utilities, Total

**TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 - suite**

Services publics, total

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
<b>Enterprises - Entreprises</b>												
1987	No. - nombre	106	18	6	5	4	2	18	12	171	28,583	28,754
1988		107	17	6	4	4	7	19	15	179	31,687	31,866
<b>Corporations - Sociétés</b>												
1987	No. - nombre	182	26	7	6	4	2	34	17	278	29,131	29,409
1988		181	25	7	5	4	7	37	19	285	32,237	32,522
<b>Revenue - Recettes</b>												
1987	\$'000,000	3,753	232	x	47	3	x	456	127	4,718	83,942	88,660
1988		3,722	407	x	51	1	x	487	183	4,993	88,037	93,030
1987	%	4.23	.26	x	.05	--	x	.51	.14	5.32	94.68	100.00
1988		4.00	.44	x	.05	--	x	.52	.20	5.37	94.63	100.00
<b>Assets - Actifs</b>												
1987	\$'000,000	5,375	285	x	55	9	x	363	97	6,248	193,475	199,722
1988		5,676	388	x	69	8	x	446	96	6,766	201,050	207,816
1987	%	2.69	.14	x	.03	--	x	.18	.05	3.13	96.87	100.00
1988		2.73	.19	x	.03	--	x	.21	.05	3.26	96.74	100.00
<b>Equity - Avoir</b>												
1987	\$'000,000	2,267	83	x	8	8	x	68	8	2,453	54,341	56,794
1988		2,360	109	x	13	8	x	62	17	2,584	61,340	63,924
1987	%	3.99	.15	x	.01	.01	x	.12	.01	4.32	95.68	100.00
1988		3.69	.17	x	.02	.01	x	.10	.03	4.04	95.96	100.00
<b>Profits - Bénéfices</b>												
1987	\$'000,000	665	31	x	2	--	x	9	3	703	7,502	8,205
1988		625	34	x	3	--	x	4	4	673	8,542	9,216
1987	%	8.11	.37	x	.02	-.01	x	.11	.03	8.57	91.43	100.00
1988		6.78	.37	x	.03	--	x	.04	.04	7.31	92.69	100.00
<b>Taxable income - Revenu imposable</b>												
1987	\$'000,000	626	25	x	--	--	x	8	--	662	4,092	4,754
1988		642	29	x	2	--	x	7	1	687	3,498	4,186
1987	%	13.18	.52	x	.01	--	x	.16	.01	13.92	86.08	100.00
1988		15.34	.69	x	.05	--	x	.17	.03	16.43	83.57	100.00
<b>Ratios</b>												
Revenue/assets - Recettes/actifs	1987	0.698	0.816	x	0.854	0.382	x	1.256	1.300	0.755	0.434	0.444
	1988	0.656	1.048	x	0.732	0.102	x	1.092	1.895	0.738	0.438	0.448
Profits/revenue - Bénéfices/recettes	1987	0.177	0.131	x	0.035	-0.139	x	0.021	0.020	0.149	0.089	0.093
	1988	0.168	0.083	x	0.062	-0.373	x	0.008	0.022	0.135	0.097	0.099
Profits/assets - Bénéfices/actifs	1987	0.124	0.107	x	0.030	-0.053	x	0.026	0.026	0.113	0.039	0.041
	1988	0.110	0.087	x	0.045	-0.038	x	0.009	0.042	0.100	0.042	0.044
Profits/equity - Bénéfices/avoir	1987	0.293	0.370	x	0.195	-0.057	x	0.138	0.298	0.287	0.138	0.144
	1988	0.265	0.310	x	0.247	-0.042	x	0.065	0.236	0.261	0.139	0.144

**TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 - Continued**

Wholesale Trade

**TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 - suite**

Commerce de gros

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
<b>Enterprises - Entreprises</b>												
1987	No. - nbre	699	157	33	78	17	80	125	56	1,245	53,935	55,180
1988		702	160	36	81	15	86	134	50	1,264	58,079	59,343
<b>Corporations - Sociétés</b>												
1987	No. - nbre	857	213	68	93	20	102	154	62	1,569	54,358	55,927
1988		870	227	70	99	21	113	164	57	1,621	58,480	60,101
<b>Revenue - Recettes</b>												
1987	\$'000,000	25,831	6,369	2,985	3,392	621	11,951	2,419	1,222	54,789	139,294	194,083
1988		28,009	6,731	3,930	3,483	977	12,941	3,310	1,502	60,883	154,920	215,803
1987	%	13.31	3.28	1.54	1.75	.32	6.16	1.25	.63	28.23	71.77	100.00
1988		12.98	3.12	1.82	1.61	.45	6.00	1.53	.70	28.21	71.79	100.00
<b>Assets - Actifs</b>												
1987	\$'000,000	14,097	2,511	1,400	1,493	432	3,318	1,305	1,819	26,376	56,875	83,251
1988		15,754	2,667	2,122	1,601	487	3,893	1,601	4,039	32,165	61,863	94,028
1987	%	16.93	3.02	1.68	1.79	.52	3.99	1.57	2.19	31.68	68.32	100.00
1988		16.75	2.84	2.26	1.70	.52	4.14	1.70	4.30	34.21	65.79	100.00
<b>Equity - Avoir</b>												
1987	\$'000,000	6,078	951	439	424	61	1,100	370	1,156	10,579	15,448	26,027
1988		6,357	747	511	467	78	1,220	386	1,571	11,337	17,120	28,458
1987	%	23.35	3.65	1.69	1.63	.23	4.23	1.42	4.44	40.65	59.35	100.00
1988		22.34	2.63	1.80	1.64	.27	4.29	1.36	5.52	39.84	60.16	100.00
<b>Profits - Bénéfices</b>												
1987	\$'000,000	1,174	139	186	40	-105	95	55	18	1,602	3,899	5,501
1988		1,551	117	86	96	28	175	127	5	2,185	4,254	6,440
1987	%	21.35	2.52	3.38	.72	-1.92	1.73	1.01	.32	29.12	70.88	100.00
1988		24.09	1.82	1.34	1.49	.44	2.71	1.97	.08	33.93	66.07	100.00
<b>Taxable income - Revenu imposable</b>												
1987	\$'000,000	748	128	50	65	5	144	46	31	1,219	3,285	4,504
1988		1,231	129	73	95	6	211	90	13	1,848	3,648	5,496
1987	%	16.61	2.85	1.12	1.45	.12	3.21	1.02	.69	27.06	72.94	100.00
1988		22.39	2.35	1.32	1.73	.11	3.84	1.64	.23	33.62	66.38	100.00
<b>Ratios</b>												
Revenue/assets - Recettes/actifs	1987	1.832	2.536	2.132	2.272	1.437	3.601	1.853	0.672	2.077	2.449	2.331
	1988	1.778	2.524	1.852	2.176	2.006	3.324	2.067	0.372	1.893	2.504	2.295
Profits/revenue - Bénéfices/recettes	1987	0.045	0.022	0.062	0.012	-0.170	0.008	0.023	0.015	0.029	0.028	0.028
	1988	0.055	0.017	0.022	0.028	0.029	0.013	0.038	0.004	0.036	0.027	0.030
Profits/assets - Bénéfices/actifs	1987	0.083	0.055	0.133	0.027	-0.244	0.029	0.042	0.010	0.061	0.069	0.066
	1988	0.098	0.044	0.041	0.060	0.058	0.045	0.079	0.001	0.068	0.069	0.068
Profits/equity - Bénéfices/avoir	1987	0.193	0.146	0.424	0.093	-1.738	0.086	0.150	0.015	0.151	0.252	0.211
	1988	0.244	0.157	0.168	0.206	0.361	0.143	0.329	0.003	0.193	0.249	0.226



**TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 - Continued**

Retail Trade

**TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 - suite**

Commerce de détail

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
<b>Enterprises - Entreprises</b>												
1987	No. - nbre	71	15	7	8	4	2	3	4	114	95,200	95,314
1988		87	13	8	7	3	4	7	4	133	101,242	101,375
<b>Corporations - Sociétés</b>												
1987	No. - nbre	133	23	8	9	4	2	3	4	186	95,467	95,653
1988		154	18	8	8	3	4	8	4	207	101,489	101,696
<b>Revenue - Recettes</b>												
1987	\$'000,000	13,849	1,371	47	2,381	x	x	65	10	17,826	141,161	158,987
1988		14,748	1,179	62	2,225	x	x	190	2	18,567	152,656	171,223
1987	%	8.71	.86	.03	1.50	x	x	.04	.01	11.21	88.79	100.00
1988		8.61	.69	.04	1.30	x	x	.11	--	10.84	89.16	100.00
<b>Assets - Actifs</b>												
1987	\$'000,000	5,427	1,436	24	507	x	x	30	15	7,470	53,377	60,847
1988		6,077	1,421	30	520	x	x	70	1	8,193	59,707	67,900
1987	%	8.92	2.36	.04	.83	x	x	.05	.03	12.28	87.72	100.00
1988		8.95	2.09	.04	.77	x	x	.10	--	12.07	87.93	100.00
<b>Equity - Avoir</b>												
1987	\$'000,000	2,195	209	-9	130	x	x	7	2	2,540	16,362	18,902
1988		2,344	681	-7	155	x	x	5	--	3,191	18,148	21,338
1987	%	11.61	1.10	-.05	.69	x	x	.04	.01	13.44	86.56	100.00
1988		10.98	3.19	-.03	.73	x	x	.02	--	14.95	85.05	100.00
<b>Profits - Bénéfices</b>												
1987	\$'000,000	385	3	5	61	x	x	1	-1	456	4,696	5,152
1988		430	11	5	53	x	x	-11	--	489	5,128	5,617
1987	%	7.48	.06	.09	1.18	x	x	.02	-.01	8.85	91.15	100.00
1988		7.65	.20	.08	.94	x	x	-.20	--	8.71	91.29	100.00
<b>Taxable income - Revenu imposable</b>												
1987	\$'000,000	346	23	4	27	x	x	2	--	403	2,721	3,124
1988		373	25	6	47	x	x	2	--	454	2,781	3,235
1987	%	11.08	.73	.14	.86	x	x	.06	--	12.91	87.09	100.00
1988		11.53	.76	.19	1.44	x	x	.06	.01	14.03	85.97	100.00
<b>Ratios</b>												
Revenue/assets - Recettes/actifs	1987	2.552	0.955	1.943	4.694	x	x	2.178	0.638	2.386	2.645	2.613
	1988	2.427	0.830	2.060	4.276	x	x	2.718	2.631	2.266	2.557	2.522
Profits/revenue - Bénéfices/recettes	1987	0.028	0.002	0.096	0.025	x	x	-0.018	-0.078	0.026	0.033	0.032
	1988	0.029	0.009	0.075	0.024	x	x	-0.060	0.076	0.026	0.034	0.033
Profits/assets - Bénéfices/actifs	1987	0.071	0.002	0.187	0.120	x	x	-0.039	-0.050	0.061	0.088	0.085
	1988	0.071	0.008	0.155	0.101	x	x	-0.164	0.201	0.060	0.086	0.083
Profits/equity - Bénéfices/avoir	1987	0.176	0.016	...	0.467	x	x	0.170	-0.335	0.179	0.287	0.273
	1988	0.183	0.016	...	0.339	x	x	-2.258	0.949	0.153	0.283	0.263

**TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 - Continued**

Services

**TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 - suite**

Services

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
<b>Enterprises - Entreprises</b>												
1987	No. - nbre	341	45	13	18	9	7	36	25	494	143,590	144,084
1988		336	57	14	19	10	17	45	30	528	161,088	161,616
<b>Corporations - Sociétés</b>												
1987	No. - nbre	464	72	25	22	13	7	47	28	678	144,217	144,895
1988		474	81	22	24	14	20	62	34	731	161,751	162,482
<b>Revenue - Recettes</b>												
1987	\$'000,000	5,235	556	100	148	212	68	325	99	6,742	62,456	69,198
1988		5,851	772	84	132	249	252	456	158	7,955	73,455	81,410
1987	%	7.56	.80	.15	.21	.31	.10	.47	.14	9.74	90.26	100.00
1988		7.19	.95	.10	.16	.31	.31	.56	.19	9.77	90.23	100.00
<b>Assets - Actifs</b>												
1987	\$'000,000	6,239	968	50	275	313	65	194	271	8,376	56,059	64,434
1988		7,358	1,281	110	329	312	589	286	395	10,659	69,358	80,017
1987	%	9.68	1.50	.08	.43	.49	.10	.30	.42	13.00	87.00	100.00
1988		9.20	1.60	.14	.41	.39	.74	.36	.49	13.32	86.68	100.00
<b>Equity - Avoir</b>												
1987	\$'000,000	2,635	334	18	37	-29	19	64	126	3,205	15,275	18,479
1988		2,828	419	36	50	23	166	99	114	3,735	18,848	22,584
1987	%	14.26	1.81	.10	.20	-.16	.10	.35	.68	17.34	82.66	100.00
1988		12.52	1.86	.16	.22	.10	.73	.44	.51	16.54	83.46	100.00
<b>Profits - Bénéfices</b>												
1987	\$'000,000	422	17	7	-6	9	1	15	9	474	4,987	5,461
1988		372	40	4	6	10	2	15	15	463	5,364	5,827
1987	%	7.73	.32	.13	-.12	.16	.01	.28	.17	8.68	91.32	100.00
1988		6.38	.68	.06	.10	.18	.03	.26	.26	7.95	92.05	100.00
<b>Taxable income - Revenu imposable</b>												
1987	\$'000,000	396	27	4	1	11	1	18	4	462	3,566	4,028
1988		449	35	3	4	5	14	15	4	529	3,994	4,523
1987	%	9.84	.68	.09	.02	.26	.03	.44	.10	11.47	88.53	100.00
1988		9.93	.77	.06	.09	.11	.31	.34	.09	11.70	88.30	100.00
<b>Ratios</b>												
Revenue/assets - Recettes/actifs	1987	0.839	0.574	2.018	0.540	0.677	1.044	1.672	0.364	0.805	1.114	1.074
	1988	0.795	0.603	0.765	0.400	0.799	0.429	1.596	0.400	0.746	1.059	1.017
Profits/revenue - Bénéfices/recettes	1987	0.081	0.031	0.073	-0.043	0.041	0.012	0.047	0.093	0.070	0.080	0.079
	1988	0.063	0.051	0.045	0.046	0.041	0.007	0.033	0.095	0.058	0.073	0.072
Profits/assets - Bénéfices/actifs	1987	0.068	0.018	0.147	-0.023	0.028	0.012	0.079	0.034	0.057	0.089	0.085
	1988	0.050	0.031	0.034	0.018	0.033	0.003	0.052	0.038	0.043	0.077	0.073
Profits/equity - Bénéfices/avoir	1987	0.160	0.052	0.402	-0.175	...	0.040	0.238	0.072	0.148	0.326	0.296
	1988	0.131	0.095	0.104	0.121	0.455	0.011	0.150	0.131	0.124	0.285	0.258

**TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 - Concluded**

Non-financial Industries, Total

**TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 - fin**

Industries non financières, total

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
<b>Enterprises - Entreprises</b>												
1987	No. - nombre	2,110	301	92	182	49	109	303	127	3,273	467,883	471,156
1988		2,106	321	95	185	46	130	325	134	3,342	513,094	516,436
<b>Corporations - Sociétés</b>												
1987	No. - nombre	3,341	614	203	250	78	159	457	178	5,280	472,556	477,836
1988		3,389	650	217	255	80	206	510	191	5,498	517,718	523,216
<b>Revenue - Recettes</b>												
1987	\$'000,000	181,423	22,941	6,484	8,988	6,862	13,496	12,137	4,280	256,610	680,285	936,895
1988		192,804	25,676	7,678	9,120	7,265	16,303	14,901	3,892	277,638	752,807	1,030,445
1987	%	19.36	2.45	.69	.96	.73	1.44	1.30	.46	27.39	72.61	100.00
1988		18.71	2.49	.75	.89	.71	1.58	1.45	.38	26.94	73.06	100.00
<b>Assets - Actifs</b>												
1987	\$'000,000	136,145	26,028	5,881	4,793	10,624	4,801	10,034	5,895	204,201	623,960	828,160
1988		159,374	26,542	6,810	5,137	11,371	8,259	14,001	10,500	241,994	681,813	923,806
1987	%	16.44	3.14	.71	.58	1.28	.58	1.21	.71	24.66	75.34	100.00
1988		17.25	2.87	.74	.56	1.23	.89	1.52	1.14	26.20	73.80	100.00
<b>Equity - Avoir</b>												
1987	\$'000,000	66,482	11,598	2,294	1,606	5,219	1,699	3,390	3,032	95,318	209,318	304,636
1988		72,791	11,853	2,358	1,868	5,398	3,676	4,777	4,058	106,779	238,426	345,205
1987	%	21.82	3.81	.75	.53	1.71	.56	1.11	1.00	31.29	68.71	100.00
1988		21.09	3.43	.68	.54	1.56	1.06	1.38	1.18	30.93	69.07	100.00
<b>Profits - Bénéfices</b>												
1987	\$'000,000	13,411	1,536	359	285	520	115	892	290	17,408	38,164	55,572
1988		14,580	1,686	326	441	741	407	957	265	19,402	45,483	64,886
1987	%	24.13	2.76	.65	.51	.94	.21	1.61	.52	31.33	68.67	100.00
1988		22.47	2.60	.50	.68	1.14	.63	1.48	.41	29.90	70.10	100.00
<b>Taxable Income - Revenu imposable</b>												
1987	\$'000,000	9,747	1,069	210	282	458	224	394	148	12,532	25,165	37,697
1988		11,264	1,050	296	379	743	449	417	154	14,752	27,031	41,782
1987	%	25.86	2.84	.56	.75	1.22	.59	1.05	.39	33.24	66.76	100.00
1988		26.96	2.51	.71	.91	1.78	1.07	1.00	.37	35.31	64.69	100.00
<b>Ratios</b>												
Revenue/assets - Recettes/actifs	1987	1.333	0.881	1.102	1.875	0.646	2.811	1.210	0.726	1.257	1.090	1.131
	1988	1.210	0.967	1.128	1.775	0.639	1.974	1.064	0.371	1.147	1.104	1.115
Profits/revenue - Bénéfices/recettes	1987	0.074	0.067	0.055	0.032	0.076	0.009	0.073	0.068	0.068	0.056	0.059
	1988	0.076	0.066	0.042	0.048	0.102	0.025	0.064	0.068	0.070	0.060	0.063
Profits/assets - Bénéfices/actifs	1987	0.099	0.059	0.061	0.060	0.049	0.024	0.089	0.049	0.085	0.061	0.067
	1988	0.091	0.064	0.048	0.086	0.065	0.049	0.068	0.025	0.080	0.067	0.070
Profits/equity - Bénéfices/avoir	1987	0.202	0.132	0.156	0.178	0.100	0.068	0.263	0.096	0.183	0.182	0.182
	1988	0.200	0.142	0.138	0.236	0.137	0.111	0.200	0.065	0.182	0.191	0.188



**TABLE 5. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1987 and 1988**

Number of Corporations - Nombre de sociétés

No.	Industries	Foreign - Pays étrangers								Total	
		United States		Other		Canada					
		États-Unis		Autres							
		1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988
		number - nombre									
1	<b>Agriculture, forestry and fishing</b>	36	38	52	55	88	93	25,967	27,895	26,055	27,988
	<b>Mining</b>										
2	Metal mining	19	20	21	23	40	43	172	194	212	237
3	Mineral fuels	148	148	68	71	216	219	2,544	2,549	2,760	2,768
4	Other mining	82	90	65	84	147	174	5,671	6,211	5,818	6,385
5	<b>Total mining</b>	<b>249</b>	<b>258</b>	<b>154</b>	<b>178</b>	<b>403</b>	<b>436</b>	<b>8,387</b>	<b>8,954</b>	<b>8,790</b>	<b>9,390</b>
	<b>Manufacturing</b>										
6	Food	76	73	36	46	112	119	4,105	4,308	4,217	4,427
7	Beverages	20	20	19	15	39	35	245	247	284	282
8	Tobacco products	3	3	2	2	5	5	6	5	11	10
9	Rubber products	30	29	12	16	42	45	142	153	184	198
10	Leather products	11	12	4	5	15	17	441	463	456	480
11	Textile mills	39	39	25	24	64	63	1,236	1,353	1,300	1,416
12	Knitting mills	5	7	2	2	7	9	259	303	266	312
13	Clothing	17	18	7	6	24	24	3,151	3,257	3,175	3,281
14	Wood	26	24	11	11	37	35	3,749	4,072	3,786	4,107
15	Furniture	33	35	8	7	41	42	2,919	3,102	2,960	3,144
16	Paper and allied industries	53	50	20	20	73	70	646	869	719	939
17	Printing, publishing and allied industries	45	38	19	23	64	61	6,667	7,380	6,731	7,441
18	Primary metals	21	23	14	16	35	39	444	469	479	508
19	Metal fabricating	168	168	61	57	229	225	6,740	7,199	6,969	7,424
20	Machinery	142	142	64	69	206	211	1,991	2,129	2,197	2,340
21	Transport equipment	111	110	27	29	138	139	1,613	1,713	1,751	1,852
22	Electrical products	118	117	40	44	158	161	1,338	1,436	1,496	1,597
23	Non-metallic mineral products	44	41	44	54	88	95	1,608	1,633	1,696	1,728
24	Petroleum and coal products	16	18	10	10	26	28	115	136	141	164
25	Chemicals and chemical products	188	188	104	109	292	297	986	1,309	1,278	1,606
26	Miscellaneous manufacturing	153	160	59	69	212	229	6,398	6,851	6,610	7,080
27	<b>Total manufacturing</b>	<b>1,319</b>	<b>1,315</b>	<b>588</b>	<b>634</b>	<b>1,907</b>	<b>1,949</b>	<b>44,799</b>	<b>48,387</b>	<b>46,706</b>	<b>50,336</b>
28	<b>Construction</b>	<b>101</b>	<b>99</b>	<b>70</b>	<b>77</b>	<b>171</b>	<b>176</b>	<b>70,230</b>	<b>78,525</b>	<b>70,401</b>	<b>78,701</b>
	<b>Utilities</b>										
29	Transportation	148	151	82	89	230	240	26,200	29,089	26,430	29,329
30	Storage	10	8	4	4	14	12	684	769	698	781
31	Communications	3	3	4	4	7	7	1,106	1,190	1,113	1,197
32	Public utilities	21	19	6	7	27	26	1,141	1,189	1,168	1,215
33	<b>Total utilities</b>	<b>182</b>	<b>181</b>	<b>96</b>	<b>104</b>	<b>278</b>	<b>285</b>	<b>29,131</b>	<b>32,237</b>	<b>29,409</b>	<b>32,522</b>
34	<b>Wholesale Trade</b>	<b>857</b>	<b>870</b>	<b>712</b>	<b>751</b>	<b>1,569</b>	<b>1,621</b>	<b>54,358</b>	<b>58,480</b>	<b>55,927</b>	<b>60,101</b>
35	<b>Retail trade</b>	<b>133</b>	<b>154</b>	<b>53</b>	<b>53</b>	<b>186</b>	<b>207</b>	<b>95,467</b>	<b>101,489</b>	<b>95,653</b>	<b>101,696</b>
36	<b>Services</b>	<b>464</b>	<b>474</b>	<b>214</b>	<b>257</b>	<b>678</b>	<b>731</b>	<b>144,217</b>	<b>161,751</b>	<b>144,895</b>	<b>162,482</b>
37	<b>Total non-financial industries</b>	<b>3,341</b>	<b>3,389</b>	<b>1,939</b>	<b>2,109</b>	<b>5,280</b>	<b>5,498</b>	<b>472,556</b>	<b>517,718</b>	<b>477,836</b>	<b>523,216</b>

**TABLEAU 5. Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1987 et 1988**

Revenue - Recettes

Foreign - Pays étrangers										Industries	N°
United States		Other		Total		Canada		Total			
États-Unis		Autres		1987	1988	1987	1988	1987	1988		
1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988		
millions of dollars - millions de dollars											
189	199	57	91	246	289	11,428	12,986	11,674	13,276	<b>Agriculture, exploitation forestière et pêche</b>	1
<b>Mines</b>											
1,197	1,319	2,035	1,766	3,232	3,085	8,118	12,228	11,349	15,313	Minéraux métalliques	2
10,034	8,770	983	1,144	11,017	9,914	11,012	7,876	22,029	17,789	Minéraux combustibles	3
700	893	450	649	1,150	1,542	3,930	4,909	5,081	6,451	Autres mines	4
<b>11,930</b>	<b>10,982</b>	<b>3,468</b>	<b>3,558</b>	<b>15,399</b>	<b>14,541</b>	<b>23,060</b>	<b>25,013</b>	<b>38,459</b>	<b>39,553</b>	<b>Total, mines</b>	<b>5</b>
<b>Fabrication</b>											
7,402	8,161	3,177	3,485	10,579	11,646	28,697	29,402	39,276	41,048	Aliments	6
1,201	1,778	1,002	1,308	2,203	3,086	3,949	4,201	6,152	7,287	Breuvages	7
x	x	x	x	764	2,611	11	9	775	2,620	Produits du tabac	8
2,753	2,647	831	1,164	3,584	3,811	544	771	4,128	4,582	Produits du caoutchouc	9
181	155	49	60	230	215	1,163	1,264	1,393	1,479	Produits du cuir	10
2,465	2,519	1,007	731	3,472	3,250	4,092	4,401	7,564	7,652	Usines de filature et de tissage	11
x	x	x	x	59	87	1,051	1,046	1,111	1,133	Usines de tricot	12
520	573	42	34	562	607	5,942	5,930	6,504	6,538	Vêtements	13
1,490	1,433	1,558	1,567	3,048	3,000	10,332	11,583	13,379	14,583	Bois	14
524	718	46	45	570	762	4,041	4,521	4,611	5,283	Meubles	15
5,149	5,241	2,637	3,040	7,787	8,282	20,885	23,409	28,671	31,690	Papier et produits connexes	16
1,047	1,111	83	165	1,129	1,276	11,148	12,483	12,278	13,759	Impression, édition et activités connexes	17
1,467	1,964	1,357	1,456	2,825	3,419	13,041	16,317	15,866	19,736	Métaux primaires	18
3,704	4,442	1,212	1,243	4,916	5,686	14,210	15,853	19,126	21,539	Produits métalliques	19
4,118	4,536	1,071	1,295	5,189	5,830	4,603	5,683	9,792	11,513	Machinerie	20
47,514	53,467	1,730	2,199	49,244	55,667	8,245	8,837	57,489	64,504	Matériel de transport	21
8,133	8,327	2,138	2,482	10,271	10,810	7,552	7,997	17,823	18,807	Appareils et matériel électriques	22
1,747	1,792	2,919	2,791	4,666	4,584	3,836	3,901	8,502	8,484	Produits minéraux non métalliques	23
13,898	11,145	7,870	7,290	21,768	18,435	7,632	7,824	29,400	26,259	Produits du pétrole et du charbon	24
11,794	12,977	5,172	6,080	16,966	19,057	5,166	5,778	22,132	24,835	Produits chimiques et produits connexes	25
3,230	3,709	691	906	3,922	4,615	7,774	9,056	11,695	13,671	Autres fabrication	26
<b>118,731</b>	<b>127,145</b>	<b>35,021</b>	<b>39,590</b>	<b>153,753</b>	<b>166,735</b>	<b>163,914</b>	<b>180,266</b>	<b>317,667</b>	<b>347,001</b>	<b>Total, fabrication</b>	<b>27</b>
<b>1,904</b>	<b>2,148</b>	<b>1,233</b>	<b>1,527</b>	<b>3,138</b>	<b>3,675</b>	<b>55,030</b>	<b>65,474</b>	<b>58,167</b>	<b>69,149</b>	<b>Construction</b>	<b>28</b>
<b>Services publics</b>											
1,463	1,553	731	1,006	2,194	2,559	41,680	46,231	43,874	48,791	Transports	29
20	12	58	70	78	82	4,786	2,874	4,864	2,956	Entreposage	30
1,623	1,724	87	67	1,710	1,790	12,865	14,053	14,575	15,844	Communications	31
647	434	89	127	737	561	24,610	24,878	25,347	25,439	Services publics	32
<b>3,753</b>	<b>3,722</b>	<b>965</b>	<b>1,270</b>	<b>4,718</b>	<b>4,993</b>	<b>83,942</b>	<b>88,037</b>	<b>88,660</b>	<b>93,030</b>	<b>Total, services publics</b>	<b>33</b>
<b>25,831</b>	<b>28,009</b>	<b>28,958</b>	<b>32,874</b>	<b>54,789</b>	<b>60,883</b>	<b>139,294</b>	<b>154,920</b>	<b>194,083</b>	<b>215,803</b>	<b>Commerce de gros</b>	<b>34</b>
<b>13,849</b>	<b>14,748</b>	<b>3,976</b>	<b>3,818</b>	<b>17,826</b>	<b>18,567</b>	<b>141,161</b>	<b>152,656</b>	<b>158,987</b>	<b>171,223</b>	<b>Commerce de détail</b>	<b>35</b>
<b>5,235</b>	<b>5,851</b>	<b>1,507</b>	<b>2,104</b>	<b>6,742</b>	<b>7,955</b>	<b>62,456</b>	<b>73,455</b>	<b>69,198</b>	<b>81,410</b>	<b>Services</b>	<b>36</b>
<b>181,423</b>	<b>192,804</b>	<b>75,187</b>	<b>84,834</b>	<b>256,610</b>	<b>277,638</b>	<b>680,285</b>	<b>752,807</b>	<b>936,895</b>	<b>1,030,445</b>	<b>Total, industries non financières</b>	<b>37</b>

**TABLE 5. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1987 and 1988 - Continued**

Assets - Actifs

No.	Industries	Foreign - Pays étrangers									
		United States				Total		Canada		Total	
		États-Unis		Autres							
		1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988
		number - nombre									
1	<b>Agriculture, forestry and fishing</b>	<b>180</b>	<b>198</b>	<b>208</b>	<b>288</b>	<b>389</b>	<b>486</b>	<b>14,290</b>	<b>15,925</b>	<b>14,679</b>	<b>16,411</b>
	<b>Mining</b>										
2	Metal mining	2,638	2,531	3,094	3,493	5,731	6,023	26,005	28,094	31,736	34,117
3	Mineral fuels	26,007	40,802	3,289	6,485	29,296	47,287	49,054	39,029	78,350	86,315
4	Other mining	1,319	1,509	1,320	1,546	2,639	3,056	10,146	11,160	12,785	14,216
5	<b>Total mining</b>	<b>29,964</b>	<b>44,842</b>	<b>7,703</b>	<b>11,524</b>	<b>37,667</b>	<b>56,365</b>	<b>85,205</b>	<b>78,283</b>	<b>122,872</b>	<b>134,648</b>
	<b>Manufacturing</b>										
6	Food	4,508	4,297	1,935	2,216	6,443	6,513	11,388	12,551	17,831	19,064
7	Beverages	948	1,858	1,177	1,416	2,125	3,274	5,615	6,982	7,740	10,256
8	Tobacco products	x	x	x	x	4,801	5,259	7	5	4,808	5,264
9	Rubber products	1,887	1,696	986	1,189	2,873	2,886	364	487	3,237	3,373
10	Leather products	124	131	30	31	154	162	723	808	877	970
11	Textile mills	1,469	1,482	756	568	2,225	2,050	2,829	3,380	5,054	5,429
12	Knitting mills	x	x	x	x	51	65	572	615	623	680
13	Clothing	389	304	24	19	412	324	3,115	3,171	3,527	3,495
14	Wood	1,134	1,562	1,498	1,735	2,632	3,297	6,960	8,004	9,592	11,301
15	Furniture	374	415	32	34	407	449	2,255	2,560	2,662	3,009
16	Paper and allied industries	4,697	5,160	2,166	4,569	6,864	9,729	24,463	27,305	31,326	37,034
17	Printing, publishing and allied industries	803	725	78	210	881	935	8,665	16,465	9,546	17,401
18	Primary metals	1,666	2,048	2,060	2,642	3,727	4,690	15,857	17,360	19,584	22,050
19	Metal fabricating	2,504	2,696	948	1,050	3,451	3,746	10,309	11,769	13,760	15,515
20	Machinery	2,893	3,035	846	978	3,738	4,013	3,481	4,406	7,219	8,419
21	Transport equipment	19,285	19,582	1,519	1,814	20,804	21,396	6,587	6,892	27,391	28,288
22	Electrical products	5,490	5,329	2,036	2,171	7,525	7,500	8,566	8,995	16,091	16,496
23	Non-metallic mineral products	1,201	1,200	4,626	2,460	5,827	3,661	2,888	3,240	8,715	6,900
24	Petroleum and coal products	11,557	12,629	11,937	12,829	23,494	25,458	11,202	11,520	34,697	36,978
25	Chemicals and chemical products	10,285	11,129	4,520	5,520	14,805	16,649	5,517	6,881	20,322	23,531
26	Miscellaneous manufacturing	2,257	2,556	498	744	2,755	3,300	5,439	6,455	8,194	9,756
27	<b>Total manufacturing</b>	<b>73,894</b>	<b>78,361</b>	<b>42,100</b>	<b>46,994</b>	<b>115,994</b>	<b>125,355</b>	<b>136,802</b>	<b>159,851</b>	<b>252,795</b>	<b>285,207</b>
28	<b>Construction</b>	<b>968</b>	<b>1,107</b>	<b>714</b>	<b>898</b>	<b>1,682</b>	<b>2,005</b>	<b>27,878</b>	<b>35,775</b>	<b>29,560</b>	<b>37,781</b>
	<b>Utilities</b>										
29	Transportation	1,508	1,642	599	771	2,107	2,413	58,255	60,329	60,362	62,742
30	Storage	13	9	64	73	78	82	2,682	2,462	2,760	2,544
31	Communications	3,382	3,507	102	117	3,484	3,624	28,642	31,199	32,127	34,823
32	Public utilities	473	518	106	129	578	646	103,895	107,061	104,474	107,707
33	<b>Total utilities</b>	<b>5,375</b>	<b>5,676</b>	<b>872</b>	<b>1,090</b>	<b>6,248</b>	<b>6,766</b>	<b>193,475</b>	<b>201,050</b>	<b>199,722</b>	<b>207,816</b>
34	<b>Wholesale Trade</b>	<b>14,097</b>	<b>15,754</b>	<b>12,279</b>	<b>16,410</b>	<b>26,376</b>	<b>32,165</b>	<b>56,875</b>	<b>61,863</b>	<b>83,251</b>	<b>94,028</b>
35	<b>Retail trade</b>	<b>5,427</b>	<b>6,077</b>	<b>2,043</b>	<b>2,116</b>	<b>7,470</b>	<b>8,193</b>	<b>53,377</b>	<b>59,707</b>	<b>60,847</b>	<b>67,900</b>
36	<b>Services</b>	<b>6,239</b>	<b>7,358</b>	<b>2,136</b>	<b>3,302</b>	<b>8,376</b>	<b>10,659</b>	<b>56,059</b>	<b>69,358</b>	<b>64,434</b>	<b>80,017</b>
37	<b>Total non-financial industries</b>	<b>136,145</b>	<b>159,374</b>	<b>68,056</b>	<b>82,620</b>	<b>204,201</b>	<b>241,994</b>	<b>623,960</b>	<b>681,813</b>	<b>828,160</b>	<b>923,806</b>



**TABLEAU 5. Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1987 et 1988 – suite**

Equity – Avoir

Foreign – Pays étrangers

United States États-Unis		Other Autres		Total		Canada		Total		Industries	N°
1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988		
millions of dollars – millions de dollars											
130	88	82	143	212	232	5,154	5,937	5,367	6,169	<b>Agriculture, exploitation forestière et pêche</b>	1
<b>Mines</b>											
1,455	1,497	1,457	1,927	2,911	3,425	14,379	15,161	17,290	18,586	Minéraux métalliques	2
13,014	17,464	1,305	2,695	14,320	20,159	18,952	19,190	33,272	39,349	Minéraux combustibles	3
745	746	491	711	1,237	1,457	4,924	5,732	6,161	7,189	Autres mines	4
15,214	19,707	3,253	5,333	18,468	25,040	38,254	40,084	56,722	65,124	<b>Total, mines</b>	5
<b>Fabrication</b>											
2,312	2,018	755	919	3,067	2,937	4,217	4,258	7,283	7,195	Aliments	6
498	850	536	457	1,034	1,308	2,213	3,228	3,247	4,536	Breuvages	7
x	x	x	x	2,091	2,184	4	3	2,095	2,188	Produits du tabac	8
1,122	966	358	560	1,480	1,526	113	136	1,593	1,662	Produits du caoutchouc	9
69	75	11	12	80	88	213	278	293	366	Produits du cuir	10
778	868	416	277	1,194	1,145	1,252	1,438	2,446	2,583	Usines de filature et de tissage	11
x	x	x	x	32	41	205	224	237	266	Usines de tricot	12
271	197	3	1	274	199	1,106	1,134	1,380	1,332	Vêtements	13
584	671	736	816	1,320	1,487	2,504	2,841	3,823	4,328	Bois	14
162	183	7	11	168	194	752	883	921	1,077	Meubles	15
2,174	2,251	1,252	2,085	3,426	4,336	11,467	13,393	14,893	17,729	Papier et produits connexes	16
384	329	55	130	438	459	3,664	9,193	4,102	9,652	Impression, édition et activités connexes	17
561	841	869	980	1,431	1,821	7,754	7,657	9,185	9,478	Métaux primaires	18
1,326	1,398	390	493	1,716	1,891	3,860	4,567	5,576	6,458	Produits métalliques	19
1,532	1,620	285	313	1,817	1,933	1,071	1,116	2,888	3,049	Machinerie	20
7,688	7,823	749	1,062	8,438	8,885	1,999	2,105	10,437	10,989	Matériel de transport	21
2,845	2,865	1,007	1,013	3,853	3,879	4,143	4,537	7,996	8,416	Appareils et matériel électriques	22
668	665	2,062	1,178	2,730	1,843	1,174	1,332	3,904	3,175	Produits minéraux non métalliques	23
8,154	8,394	5,940	6,146	14,094	14,540	6,496	5,605	20,590	20,144	Produits du pétrole et du charbon	24
4,784	5,041	2,284	2,545	7,068	7,585	1,360	1,796	8,428	9,381	Produits chimiques et produits connexes	25
1,319	1,392	186	314	1,506	1,707	1,775	1,995	3,281	3,702	Autres fabrication	26
37,539	38,626	19,718	21,361	57,257	59,987	57,340	67,719	114,596	127,706	<b>Total, fabrication</b>	27
423	481	181	191	605	672	7,144	9,230	7,748	9,902	<b>Construction</b>	28
<b>Services publics</b>											
611	627	121	140	731	767	21,598	25,082	22,329	25,849	Transports	29
8	6	18	16	26	22	938	801	965	822	Entreposage	30
1,423	1,498	10	12	1,432	1,510	10,146	10,595	11,578	12,105	Communications	31
226	230	38	56	264	286	21,659	24,863	21,923	25,148	Services publics	32
2,267	2,360	186	224	2,453	2,584	54,341	61,340	56,794	63,924	<b>Total, services publics</b>	33
6,078	6,357	4,501	4,980	10,579	11,337	15,448	17,120	26,027	28,458	<b>Commerce de gros</b>	34
2,195	2,344	345	847	2,540	3,191	16,362	18,148	18,902	21,338	<b>Commerce de détail</b>	35
2,635	2,828	570	908	3,205	3,735	15,275	18,848	18,479	22,584	<b>Services</b>	36
66,482	72,791	28,837	33,988	95,318	106,779	209,318	238,426	304,636	345,205	<b>Total, industries non financières</b>	37

**TABLE 5. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1987 and 1988 - Concluded**

Profits - Bénéfices

No.	Industries	Foreign - Pays étrangers									
		United States États-Unis				Other Autres		Canada		Total	
		1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988
		number - nombre									
1	<b>Agriculture, forestry and fishing</b>	25	27	-1	-3	24	24	868	845	892	868
	<b>Mining</b>										
2	Metal mining	246	179	299	222	545	401	1,350	3,482	1,895	3,884
3	Mineral fuels	2,359	1,031	118	16	2,477	1,046	1,332	1,017	3,809	2,064
4	Other mining	66	72	-97	-44	-32	28	-57	-320	-89	-292
5	<b>Total mining</b>	<b>2,671</b>	<b>1,282</b>	<b>320</b>	<b>193</b>	<b>2,991</b>	<b>1,475</b>	<b>2,625</b>	<b>4,180</b>	<b>5,616</b>	<b>5,655</b>
	<b>Manufacturing</b>										
6	Food	782	594	150	140	931	734	991	915	1,922	1,649
7	Beverages	225	75	75	69	300	144	200	x	500	x
8	Tobacco products	x	x	x	x	221	517	0	0	222	517
9	Rubber products	180	224	13	23	193	247	20	20	213	267
10	Leather products	9	11	2	2	10	13	23	29	33	43
11	Textile mills	245	261	113	58	358	318	237	314	595	632
12	Knitting mills	x	x	x	x	5	5	43	34	49	39
13	Clothing	78	58	0	-1	78	57	242	165	320	222
14	Wood	211	192	218	281	429	473	831	552	1,260	1,026
15	Furniture	11	34	0	0	11	34	187	180	197	214
16	Paper and allied industries	857	974	446	589	1,303	1,563	2,551	3,271	3,855	4,834
17	Printing, publishing and allied industries	103	181	13	24	116	205	1,209	3,204	1,325	3,409
18	Primary metals	243	460	126	145	370	605	1,016	1,671	1,386	2,276
19	Metal fabricating	297	336	71	68	367	404	1,082	844	1,449	1,247
20	Machinery	254	297	31	56	285	353	136	46	421	399
21	Transport equipment	881	1,819	96	80	977	1,899	213	379	1,190	2,278
22	Electrical products	648	690	29	95	677	785	432	595	1,109	1,380
23	Non-metallic mineral products	271	258	246	285	516	543	355	249	872	792
24	Petroleum and coal products	946	1,213	824	808	1,770	2,021	622	649	2,392	2,670
25	Chemicals and chemical products	1,456	2,039	445	536	1,901	2,575	393	753	2,294	3,328
26	Miscellaneous manufacturing	271	399	26	40	297	439	410	x	707	x
27	<b>Total manufacturing</b>	<b>8,015</b>	<b>10,173</b>	<b>3,103</b>	<b>3,761</b>	<b>11,118</b>	<b>13,934</b>	<b>11,192</b>	<b>15,615</b>	<b>22,310</b>	<b>29,549</b>
28	<b>Construction</b>	<b>54</b>	<b>121</b>	<b>-12</b>	<b>38</b>	<b>41</b>	<b>159</b>	<b>2,395</b>	<b>1,556</b>	<b>2,437</b>	<b>1,714</b>
	<b>Utilities</b>										
29	Transportation	232	259	16	22	248	281	3,255	3,652	3,503	3,934
30	Storage	7	2	8	4	15	6	95	101	110	108
31	Communications	367	337	2	2	369	338	2,049	2,121	2,418	2,459
32	Public utilities	59	27	12	20	71	47	2,103	2,668	2,174	2,715
33	<b>Total utilities</b>	<b>665</b>	<b>625</b>	<b>38</b>	<b>49</b>	<b>703</b>	<b>673</b>	<b>7,502</b>	<b>8,542</b>	<b>8,205</b>	<b>9,216</b>
34	<b>Wholesale Trade</b>	<b>1,174</b>	<b>1,551</b>	<b>427</b>	<b>634</b>	<b>1,602</b>	<b>2,185</b>	<b>3,899</b>	<b>4,254</b>	<b>5,501</b>	<b>6,440</b>
35	<b>Retail trade</b>	<b>385</b>	<b>430</b>	<b>70</b>	<b>59</b>	<b>456</b>	<b>489</b>	<b>4,696</b>	<b>5,128</b>	<b>5,152</b>	<b>5,617</b>
36	<b>Services</b>	<b>422</b>	<b>372</b>	<b>52</b>	<b>92</b>	<b>474</b>	<b>463</b>	<b>4,987</b>	<b>5,364</b>	<b>5,461</b>	<b>5,827</b>
37	<b>Total non-financial industries</b>	<b>13,411</b>	<b>14,580</b>	<b>3,997</b>	<b>4,823</b>	<b>17,408</b>	<b>19,402</b>	<b>38,164</b>	<b>45,483</b>	<b>55,572</b>	<b>64,886</b>

**TABLEAU 5. Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1987 et 1988 - fin**

Taxable Income - Revenu imposable

Foreign - Pays étrangers											
United States		Other		Total		Canada		Total		Industries	N°
États-Unis		Autres									
1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988		
millions of dollars - millions de dollars											
25	25	8	2	33	27	775	801	808	829	<b>Agriculture, exploitation forestière et pêche</b>	1
										<b>Mines</b>	
55	74	20	29	75	103	316	830	391	934	Minéraux métalliques	2
1,525	888	43	77	1,568	965	771	793	2,339	1,758	Minéraux combustibles	3
88	131	41	55	129	186	190	267	319	453	Autres mines	4
<b>1,669</b>	<b>1,092</b>	<b>103</b>	<b>162</b>	<b>1,771</b>	<b>1,254</b>	<b>1,277</b>	<b>1,890</b>	<b>3,048</b>	<b>3,144</b>	<b>Total, mines</b>	<b>5</b>
										<b>Fabrication</b>	
612	507	106	92	718	599	713	572	1,431	1,171	Aliments	6
41	41	63	42	104	83	165	202	268	285	Brevages	7
x	x	x	x	103	171	1	1	104	172	Produits du tabac	8
151	189	14	20	165	209	18	17	184	226	Produits du caoutchouc	9
15	12	1	3	16	15	39	41	55	56	Produits du cuir	10
211	237	81	49	292	286	204	185	496	471	Usines de filature et de tissage	11
x	x	x	x	5	6	38	36	44	42	Usines de tricot	12
75	55	—	—	75	55	260	225	335	280	Vêtements	13
178	83	34	23	212	106	510	469	721	575	Bois	14
18	29	2	2	20	31	178	172	198	203	Meubles	15
501	409	104	242	605	651	1,041	1,500	1,645	2,151	Papier et produits connexes	16
99	91	10	19	109	110	820	941	929	1,051	Impression, édition et activités connexes	17
41	62	53	15	94	77	415	837	509	914	Métaux primaires	18
267	324	69	72	336	396	634	708	971	1,104	Produits métalliques	19
265	312	34	50	299	362	211	235	511	597	Machinerie	20
697	1,399	118	112	815	1,511	313	208	1,127	1,719	Matériel de transport	21
547	637	100	62	647	699	542	393	1,189	1,092	Appareils et matériel électriques	22
172	220	273	322	445	542	288	256	733	798	Produits minéraux non métalliques	23
506	642	487	717	993	1,359	238	238	1,230	1,597	Produits du pétrole et du charbon	24
1,158	1,741	393	443	1,551	2,184	208	163	1,758	2,347	Produits chimiques et produits connexes	25
241	312	35	47	276	359	413	405	689	764	Autres fabrication	26
<b>5,847</b>	<b>7,358</b>	<b>2,032</b>	<b>2,453</b>	<b>7,879</b>	<b>9,811</b>	<b>7,247</b>	<b>7,804</b>	<b>15,126</b>	<b>17,615</b>	<b>Total, fabrication</b>	<b>27</b>
90	93	14	48	104	141	2,202	2,614	2,306	2,754	<b>Construction</b>	<b>28</b>
										<b>Services publics</b>	
215	226	17	23	232	249	1,538	1,195	1,770	1,444	Transports	29
3	2	7	8	10	10	48	49	58	58	Entreposage	30
365	373	6	2	371	375	1,552	1,323	1,923	1,698	Communications	31
43	41	6	13	49	54	954	989	1,003	1,043	Services publics	32
<b>626</b>	<b>642</b>	<b>35</b>	<b>46</b>	<b>662</b>	<b>688</b>	<b>4,092</b>	<b>3,555</b>	<b>4,754</b>	<b>4,243</b>	<b>Total, services publics</b>	<b>33</b>
748	1,231	471	618	1,219	1,849	3,285	3,657	4,504	5,505	<b>Commerce de gros</b>	<b>34</b>
346	373	57	81	403	454	2,721	2,781	3,124	3,235	<b>Commerce de détail</b>	<b>35</b>
396	449	66	80	462	529	3,566	3,994	4,028	4,523	<b>Services</b>	<b>36</b>
<b>9,747</b>	<b>11,264</b>	<b>2,785</b>	<b>3,488</b>	<b>12,532</b>	<b>14,752</b>	<b>25,165</b>	<b>27,096</b>	<b>37,697</b>	<b>41,849</b>	<b>Total, industries non financières</b>	<b>37</b>



**Table 6. Finance, Insurance and Real Estate Industries – Assets, Revenue and Profits, by Control, 1983-1988**

**Tableau 6. Des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier – Actifs, recettes et bénéfices, par contrôle, 1983-1988**

Year Année	Assets – Actifs				Revenue – Recettes				Profits – Bénéfices			
	Foreign – Étranger		Canadian – Canadien		Foreign – Étranger		Canadian – Canadien		Foreign – Étranger		Canadian – Canadien	
	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%
<b>Deposit-accepting Institutions – Institutions acceptant les dépôts</b>												
1983 <sup>f</sup>	29,562	6.4	429,868	93.6	3,145	5.7	52,126	94.3	124	4.1	2,887	95.9
1984 <sup>f</sup>	31,914	6.6	449,603	93.4	3,653	6.7	50,826	93.3	218	8.8	2,247	91.2
1985 <sup>f</sup>	50,229	9.6	475,332	90.4	5,257	9.5	50,159	90.5	409	15.3	2,262	84.7
1986 <sup>f</sup>	55,341	9.7	513,539	90.3	5,430	9.5	51,822	90.5	235	8.7	2,468	91.3
1987 <sup>f</sup>	66,204	10.7	550,504	89.3	6,263	10.8	51,870	89.2	511	...	- 876	...
1988	79,231	11.1	632,577	88.9	7,229	10.9	58,942	89.1	811	15.6	4,379	84.4
<b>Insurance Companies – Compagnies d'assurance</b>												
1983 <sup>f</sup>	30,023	29.4	72,192	70.6	11,036	33.6	21,846	66.4	1,254	59.2	866	40.8
1984 <sup>f</sup>	33,974	28.7	84,503	71.3	12,614	32.2	26,549	67.8	972	39.0	1,518	63.0
1985 <sup>f</sup>	35,149	25.9	100,430	74.1	12,791	28.8	31,582	71.2	1,382	53.1	1,219	46.9
1986 <sup>f</sup>	39,207	25.4	115,334	74.6	14,573	28.7	36,201	71.3	1,799	51.3	1,707	48.7
1987 <sup>f</sup>	42,257	24.2	132,560	75.8	16,104	28.2	40,910	71.8	1,637	49.1	1,728	50.9
1988	40,610	22.0	144,023	78.0	16,621	27.5	43,758	72.5	2,084	52.9	1,856	47.1
<b>Holding Companies – Sociétés de portefeuille</b>												
1983 <sup>f</sup>	17,596	12.3	125,168	87.7	1,046	8.9	10,693	91.1	376	6.4	5,525	93.6
1984 <sup>f</sup>	19,393	11.2	153,722	88.8	1,237	8.7	12,976	91.3	912	9.3	8,876	90.7
1985 <sup>f</sup>	22,786	11.6	173,303	88.4	1,389	8.5	14,986	91.5	51	.5	10,524	99.5
1986 <sup>f</sup>	31,544	12.2	226,186	87.8	2,206	10.5	18,886	89.5	1,736	10.5	14,792	89.5
1987 <sup>f</sup>	34,082	12.0	250,619	88.0	2,811	11.8	20,929	88.2	2,919	12.7	20,132	87.3
1988	45,978	13.5	293,666	86.5	4,244	14.9	24,175	85.1	3,096	15.9	16,367	84.1
<b>Real Estate Operators and Developers – Opérateurs et promoteurs immobiliers</b>												
1983 <sup>f</sup>	7,569	9.5	72,429	90.5	1,511	9.2	14,946	90.8	59	40.7	86	59.3
1984 <sup>f</sup>	7,864	9.3	76,698	90.7	1,341	7.9	15,624	92.1	133	8.3	1,463	91.7
1985 <sup>f</sup>	8,056	9.1	80,620	90.9	1,383	7.4	17,309	92.6	154	6.3	2,304	93.7
1986 <sup>f</sup>	8,803	8.9	89,862	91.1	1,624	7.8	19,267	92.2	201	6.9	2,712	93.1
1987 <sup>f</sup>	15,712	12.8	107,039	87.2	2,342	9.2	22,990	90.8	479	9.4	4,598	90.6
1988	19,746	13.8	123,187	86.2	2,844	9.7	26,428	90.3	499	10.3	4,335	89.7
<b>Other Financial Institutions – Autres institutions financières</b>												
1983 <sup>f</sup>	13,822	19.8	55,864	80.2	2,479	20.7	9,510	79.3	237	21.3	874	78.7
1984 <sup>f</sup>	15,460	20.6	59,635	79.4	2,546	19.9	10,233	80.1	354	28.3	897	71.7
1985 <sup>f</sup>	20,287	23.0	68,058	77.0	3,058	21.6	11,125	78.4	563	31.4	1,232	68.6
1986 <sup>f</sup>	27,549	27.4	72,825	72.6	4,191	24.1	13,227	75.9	667	29.0	1,634	71.0
1987 <sup>f</sup>	30,400	25.8	87,213	74.2	4,535	22.2	15,931	77.8	788	19.3	3,299	80.7
1988	30,444	24.9	91,805	75.1	4,692	21.9	16,757	78.1	523	24.3	1,629	75.7
<b>Total Finance, Insurance and Real Estate Industries – Total des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier</b>												
1983 <sup>f</sup>	98,571	11.5	755,522	88.5	19,217	15.0	109,121	85.0	2,050	16.7	10,237	83.3
1984 <sup>f</sup>	108,605	11.6	824,161	88.4	21,391	15.5	116,208	84.5	2,589	14.7	15,001	85.3
1985 <sup>f</sup>	136,508	13.2	897,743	86.8	23,878	16.0	125,161	84.0	2,558	12.7	17,542	87.3
1986 <sup>f</sup>	162,443	13.8	1,017,747	86.2	28,024	16.7	139,403	83.3	4,638	16.6	23,314	83.4
1987 <sup>f</sup>	188,656	14.3	1,127,936	85.7	32,056	17.4	152,630	82.6	6,334	18.0	28,880	82.0
1988	216,010	14.4	1,285,258	85.6	35,630	17.3	170,060	82.7	7,013	19.7	28,565	80.3



Statistics Canada Library  
Bibliothèque Statistique Canada



1010078260





