

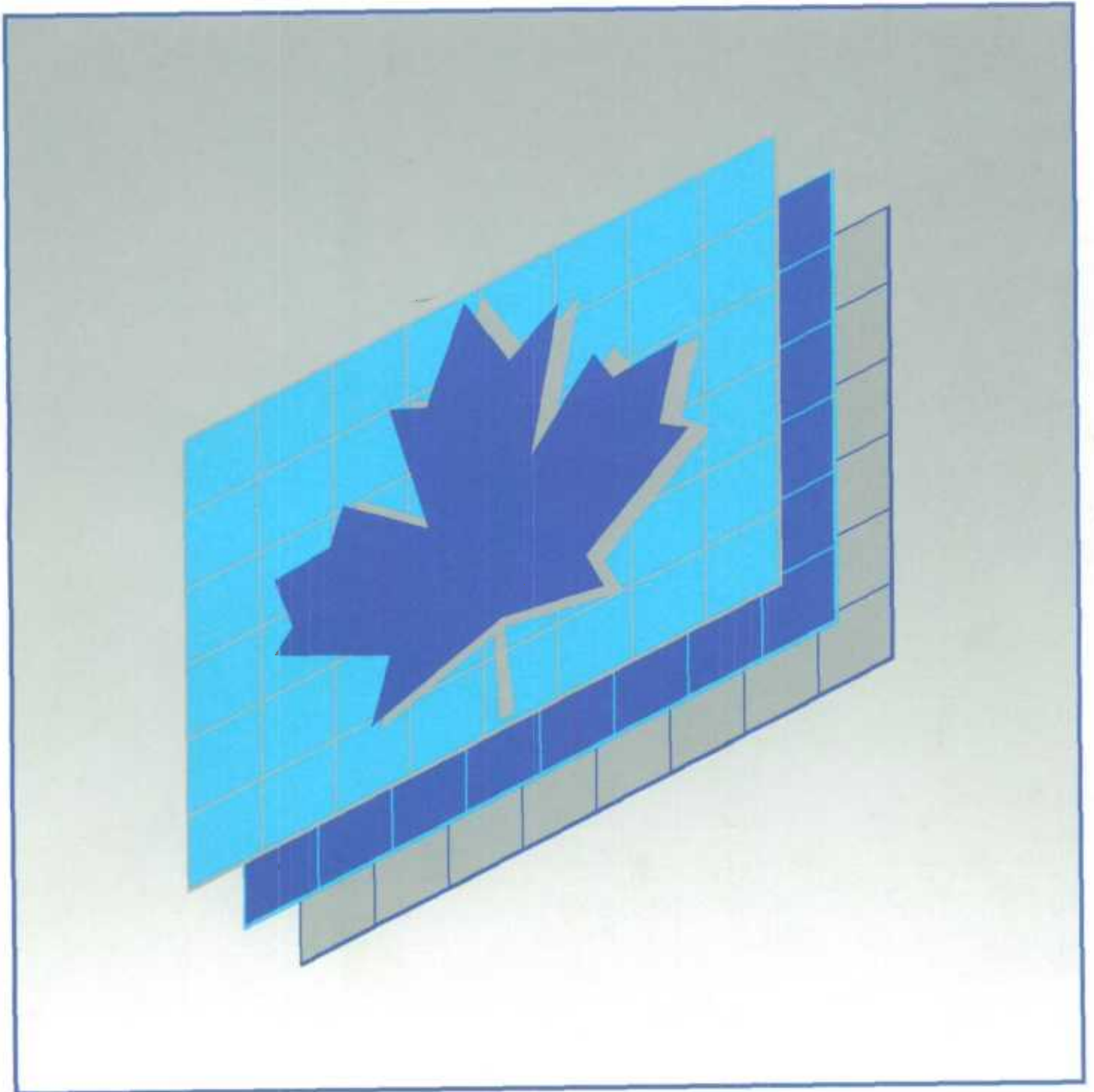
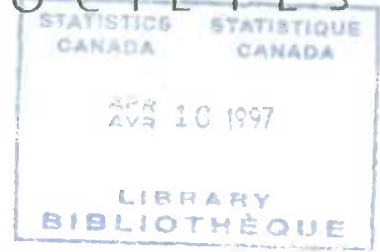
C3



Catalogue no. 61-220-XPB

C A L U R A

C O R P O R A T I O N S / S O C I É T É S
1995



Statistics Canada / Statistique Canada

Canada

Data in Many Forms . . .

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered. Data are available on CD, diskette, computer print-out, microfiche and microfilm, and magnetic tape. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct online access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable database and retrieval system.

How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

Corporations Section,
Industrial Organization and Finance Division

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 (Telephone: 1-613-951-2608) or to the Statistics Canada reference centre in:

Halifax (1-902-426-5331)	Regina (1-306-780-5405)
Montréal (1-514-283-5725)	Edmonton (1-403-495-3027)
Ottawa (1-613-951-8116)	Calgary (1-403-292-6717)
Toronto (1-416-973-6586)	Vancouver (1-604-666-3691)
Winnipeg (1-204-983-4020)	

Toll-free access is provided in all provinces and territories, **for users who reside outside the local dialing area** of any of the regional reference centres.

National Enquiries Line	1-800-263-1136
National Telecommunications Device for the Hearing Impaired	1-800-363-7629
National Toll-free Order-only Line (Canada and United States)	1-800-267-6677

How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Marketing Division, Sales and Service, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.

(1-613-951-7277)
Facsimile Number (1-613-951-1584)
Toronto Credit Card Only (1-416-973-8018)

Standards of Service to the Public

To maintain quality service to the public, Statistics Canada follows established standards covering statistical products and services, delivery of statistical information, cost-recovered services and services to respondents. To obtain a copy of these service standards, please contact your nearest Statistics Canada Regional Reference Centre.

Des données sous plusieurs formes . . .

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes. Les données sont disponibles sur disque compact, disquette, imprimé d'ordinateur, microfiche et microfilm, et bande magnétique. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordi-nologique et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doit être adressée à la:

Section des personnes morales,
Division de l'organisation et des finances de l'industrie,

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 (téléphone: 1-613-951-2608) ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

Halifax (1-902-426-5331)	Regina (1-306-780-5405)
Montréal (1-514-283-5725)	Edmonton (1-403-495-3027)
Ottawa (1-613-951-8116)	Calgary (1-403-292-6717)
Toronto (1-416-973-6586)	Vancouver (1-604-666-3691)
Winnipeg (1-204-983-4020)	

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, **aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale** des centres régionaux de consultation.

Service national de renseignements	1-800-263-1136
Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants	1-800-363-7629
Service national du numéro sans frais pour commander seulement (Canada et États-Unis)	1-800-267-6677

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Division du marketing, Vente et service, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.

(1-613-951-7277)
Numéro du télécopieur (1-613-951-1584)
Toronto Carte de crédit seulement (1-416-973-8018)

Normes de service au public

Afin de maintenir la qualité du service au public, Statistique Canada observe des normes établies en matière de produits et de services statistiques, de diffusion d'information statistique, de services à recouvrement des coûts et de services aux répondants. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec le Centre de consultation régional de Statistique Canada le plus près de chez vous.



Statistics Canada

Industrial Organizations and Finance Division
Annual Financial and Taxation Statistics Section

Parliamentary report

of the Minister of Industry under
the Corporations and Labour Unions
Returns Act

Part I - Corporations
1995

Foreign Control in the Canadian Economy

Statistique Canada

Division de l'organisation et des finances de l'industrie
Section des statistiques financières et fiscales

Rapport au Parlement

du ministre de l'Industrie présenté sous
l'emprise de la Loi sur les déclarations
des personnes morales et des syndicats

Partie I - Sociétés
1995

Contrôle étranger de l'économie canadienne

Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

Ivan P. Fellegi
Chief Statistician of Canada

© Minister of Industry, 1997

All rights reserved. No part of this publication may
be reproduced, stored in a retrieval system or
transmitted in any form or by any means,
electronic, mechanical, photocopying, recording or
otherwise, without prior written permission from
Licence Services, Marketing Division, Statistics
Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

February 1997

Price: Canada: \$38.00 per issue,
United States: US\$46.00 per issue,
Other countries: US\$54.00 per issue,

Catalogue no. 61-220-XPB
Frequency: Annual

ISSN 1203-1526

Ottawa

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

Ivan P. Fellegi
Le statisticien en chef du Canada

© Ministre de l'Industrie, 1997

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de
transmettre le contenu de la présente publication, sous
quelque forme ou par quelque moyen que ce soit,
enregistrement sur support magnétique, reproduction
électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou
de l'emmagasiner dans un système de recouvrement,
sans l'autorisation écrite préalable des Services de
concession des droits de licence, Division du
marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario,
Canada, K1A 0T6.

Février 1997

Prix : Canada : 38 \$ l'exemplaire,
États-Unis : 46 \$ US l'exemplaire,
Autres pays : 54 \$ US l'exemplaire,

N° 61-220-XPB au catalogue
Périodicité : annuelle

ISSN 1203-1526

Ottawa

Note of appreciation

*Canada owes the success of its statistical system
to a long-standing co-operation involving Statistics
Canada, the citizens of Canada, its businesses,
governments and other institutions. Accurate and
timely statistical information could not be produced
without their continued co-operation and goodwill.*

Note de reconnaissance

*Le succès du système statistique du Canada repose
sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada
et la population, les entreprises, les administrations
canadiennes et les autres organismes. Sans cette
collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible
de produire des statistiques précises et actuelles.*

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- ^P preliminary figures.
- ^r revised figures.
- x confidential.

NOTE:

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. chiffres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- valeurs infimes.
- ^P chiffres provisoires.
- ^r chiffres rectifiés.
- x confidentiel.

NOTA:

En raison de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à la somme de leurs composantes.

Data available on CANSIM Données disponibles sur CANSIM	CANSIM Matrix Numbers Numéro de matrice de CANSIM	
Current Series - Série courante	1988-1995	
Major financial characteristics, by industry group and control - Caractéristiques financières principales, par groupe de branches d'activité et contrôle	3275-3296	
Historical Series - Série historique	Old-Anciennes 1975-1985	New-Nouvelles 1980-1988
Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control - Caractéristiques principales; les 4 et 8 plus importantes, et total, par contrôle		
For 182 industries - Pour 182 branches d'activité	9001-9182	7101-7279
For 34 industries - Pour 34 branches d'activité	9201-9234	7280-7313
Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial Divisions; by Control - Caractéristiques principales des entreprises les plus importantes; incidence selon neuf divisions industrielles, par contrôle		
Leading 25 - Les 25 plus importantes	9301-9310	7314-7323
Leading 100 - Les 100 plus importantes	9331-9340	7324-7333
Leading 500 - Les 500 plus importantes	9381-9390	7334-7343
CALURA (size) - De taille CALURA	9441-9420	
All corporations - Toutes les sociétés	9421-9430	7344-7353

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984.

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'"American National Standard for Information Sciences" - "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 - 1984.



Foreword

The Corporations and Labour Unions Returns Act was passed by Parliament in April 1962 and is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Ministry of Industry. The purpose of the Act is to collect financial and other information on the affairs of certain corporations and labour unions carrying on activities in Canada, and to evaluate the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada, and the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions.

With respect to corporations, the Act, as amended in July 1981, applies to every corporation that carried on business in Canada or that is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million. In calculating these amounts, each corporation must include the assets and gross revenue of its affiliates as defined in the Act. Corporations meeting these thresholds must report ownership, financial, and transfer of technology information. Corporations are exempt from filing financial information when the same information has been filed under the Income Tax Act. In addition, individual corporations under these limits, but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents exceeding a book value of \$200,000, are required to report ownership information only.

Corporate returns are divided into confidential and non-confidential sections. The non-confidential section includes information on the incorporation, officers and directors, and ownership of the corporation's share capital. The confidential section includes a balance sheet, statements of income, investments, retained earnings, and changes in financial position, as well as information on transfers of technology from non-residents.

The Act requires that the non-confidential information provided by each corporation be made available to the Department of Consumer and Corporate Affairs Canada (now called the Department of Industry), where it may be inspected by any person upon payment of a nominal fee. The confidential information filed by a corporation remains in the control and custody of the Chief Statistician of Canada.

Avant-propos

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats a été adoptée en avril 1962 et sa mise en application a été confiée au Statisticien en chef du Canada, qui relève du Ministre de l'Industrie. L'objet de cette Loi est de recueillir des renseignements statistiques, notamment financiers, sur les affaires de certaines personnes morales (sociétés) et de certains syndicats qui exercent une activité au Canada, dans le but d'évaluer la portée et les répercussions de la propriété et du contrôle étranger des sociétés au Canada, ainsi que la portée et les répercussions de l'association de Canadiens à des syndicats internationaux.

En ce qui concerne les sociétés, la Loi, telle que modifiée en juillet 1981, s'applique à toute société faisant affaire au Canada ou constituée sous le régime d'une loi fédérale ou provinciale dont le revenu brut pour la période de rapport excède 15 millions de dollars ou dont l'actif excède 10 millions de dollars. Dans le calcul de ces montants, chaque société doit inclure les actifs et les revenus brut de ses filiales, conformément à la Loi. Ces sociétés fournissent des renseignements relatifs à la propriété, des renseignements financiers et des renseignements relatifs aux transferts de technologie. Les sociétés sont exonérées de soumettre des renseignements financiers lorsque ces renseignements ont déjà été soumis en vertu de la Loi de l'impôt sur le revenu. Par ailleurs, les sociétés dont le revenu brut ou l'actif sont inférieurs à ces montants, mais dont la valeur comptable des titres de créance à long terme ou des actions détenues directement ou indirectement par des personnes ne résidant pas au Canada excède \$200,000 doivent faire une déclaration, mais seulement en ce qui concerne la propriété du capital-actions.

Les déclarations des sociétés sont divisées en une section confidentielle et une section non confidentielle. La section non confidentielle de la déclaration comprend des renseignements sur la constitution en sociétés, les dirigeants, les administrateurs ainsi que sur la propriété du capital-actions par la dite société. La section confidentielle comprend un bilan, des états de revenus, d'investissements, de bénéfices non répartis, de changements de situation financière, ainsi que des données sur les transferts de technologie en provenance de l'étranger.

La Loi exige que les renseignements non confidentiels fournis par les sociétés soient communiqués à Consommation et Corporations Canada (maintenant appelé le Ministère de l'Industrie), où ils peuvent être inspectés par toute personne moyennant le paiement d'une somme minime. Les renseignements confidentiels fournis par les sociétés et les syndicats demeurent sous le contrôle et sous la garde du Statisticien en chef du Canada.

The Corporations and Labour Unions Returns Act requires that the Minister and the Chief Statistician prepare and table in Parliament an annual report summarizing the information submitted by corporations and labour unions. Annual reports are released in two parts, Part I relating to corporations and Part II (Statistics Canada, Catalogue 71-202) relating to labour unions.

Krishna Sahay

Corporations and Labour Unions
Returns Act Administration.

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats exige que le Ministre et le Statisticien en chef du Canada fassent préparer et déposer au Parlement un rapport annuel résumant les renseignements fournis par les sociétés et les syndicats. Les rapports annuels sont publiés en deux parties : la partie I porte sur les sociétés et la partie II (Statistique Canada, n^o 71-202 au catalogue) sur les syndicats.

Krishna Sahay

Service d'application de la Loi sur les
déclarations des personnes morales
et des syndicats.

Table of Contents**Table des matières**

	Page		Page
Introduction	7	Introduction	7
Highlights	9	Faits saillants	9
Canada's Economy in 1995	11	L'économie du Canada en 1995	11
Foreign Control of the Canadian Corporate Sector	11	Degré de contrôle étranger chez les entreprises au Canada	11
Assets	11	Actifs	11
Revenue	13	Revenus	13
Revenue Growth Diminishes in 1995	15	La croissance du revenu diminue en 1995	15
Impact of Imports, Exports and Globalization on Foreign Control	17	Incidence des importations, des exportations et de la mondialisation sur le contrôle étranger	17
Industries Accounting for the Change in Foreign Control	18	Branches d'activité expliquant la variation du contrôle étranger	18
Impact of Foreign Controlled Firms on Revenue Growth	24	Incidence des sociétés sous contrôle étranger sur la croissance du revenu	24
Contribution by Foreign Controlled Firms to Revenue Growth by Industry	24	Contribution des sociétés sous contrôle étranger à la croissance du revenu, selon la branche d'activité	24
Concentration of Foreign Control by Industry	25	Concentration du contrôle étranger, par branche d'activité	25
Foreign Controlled Share of Revenue by Industry	25	Part du revenu sous contrôle étranger, par branche d'activité	25
Performance of Firms According to Size and Industry	31	Rendement des entreprises selon leur taille et la branche d'activité	31
Financial Performance Indicators	35	Indicateurs de la performance financière	35
Effective Use of Assets	35	Utilisation efficace des actifs	35
Profitability	37	Rentabilité	37
Dividends	39	Dividendes	39
Foreign Share of Federal and Provincial Taxes Paid	40	Part étrangère de l'impôt fédéral et provincial versé	40
Geographic Distribution in the Foreign Controlled Group	42	Répartition géographique des sociétés sous contrôle étranger	42
United States Dominance Continues	42	La domination des États-Unis se poursuit	42
The European Union	43	L'union européenne	43
Statistical Notes and Definitions	45	Notes statistiques et définitions	45
Appendix Tables 1-19	55	Tableaux annexés 1-19	55

Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

Krishna Sahay, Director, Industrial Organization and Finance Division

Trish Horricks, Chief, Annual and Financial Taxation Statistics

ANALYSTS

Jack Lothian

Randy Smadella

Carey Olineck

For further information, please contact Carey Olineck, (telephone: (613) 951-2653 or fax: (613) 951-0319).

SUPPORT SPECIALISTS

Robert Allan

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de:

Krishna Sahay, directeur, Division de l'organisation et finances de l'industrie

Trish Horricks, chef, Statistiques annuelles financières et fiscales

ANALYSTES

Jack Lothian

Randy Smadella

Carey Olineck

Afin d'obtenir de plus amples renseignements, prière de communiquer avec Carey Olineck, (téléphone: (613) 951-2653 ou télécopieur: (613) 951-0319).

SPÉCIALISTES DE SOUTIEN

Robert Allan

Introduction

This CALURA Parliamentary Report provides preliminary data for the reference years 1995 with revised data for years 1992 to 1994. The survey data presented in this publication comprises financial statistics from the Quarterly Financial Survey for Enterprises supplemented by financial data from taxation records in order to produce estimates of the level of foreign control of assets and operating revenue in Canada.

This report includes analyses of the change in foreign control of assets and operating revenue for the years 1988 to 1995. The industries responsible for the overall change in foreign control and the foreign controlled contribution to overall industry growth in Canada are presented. The geographic distribution of revenues within the foreign controlled group and expansion in this group are also discussed.

The CALURA Parliamentary Report is one publication in a set of three; the set is available by annual subscription and can be ordered by requesting Catalogue Number 10-020 CALURA Corporations. The three publications included in the set are:

- 61-220-XPB CALURA-Part I: Parliamentary Report Foreign Control in the Canadian Economy
- 61-221-XPB CALURA Corporations: Aspects of Business Organization
- 61-222-XPB CALURA Corporations: Aspects of Foreign Control

These publications can also be purchased on an individual basis.

Introduction

Le présent rapport CALURA contient les données préliminaires pour l'année de référence 1995 et 1994 y compris les données révisées pour 1988 à 1992. La publication se fonde sur des données tirées de l'enquête financière trimestrielle sur les entreprises, et l'information provenant d'enregistrements sur la taxation afin d'obtenir une estimation du niveau du contrôle étranger des actifs et du revenu d'exploitation au Canada.

Ce rapport comprend une analyse de la variation du contrôle étranger des actifs et du revenu d'exploitation pour les années 1988 à 1995. On présente les branches d'activité expliquant la variation du contrôle étranger. On parle aussi de la répartition à l'intérieur des groupes de contrôle étranger.

Le Rapport au Parlement CALURA correspond à un ensemble de trois publications vendu par souscription annuelle qu'on peut commander en indiquant le numéro de catalogue 10-020 (Sociétés CALURA). L'ensemble comprend les publications suivantes :

- 61-220-XPB CALURA-Partie I - Rapport au Parlement Contrôle étranger de l'économie canadienne
- 61-221-XPB Sociétés CALURA : Aspects de l'organisation des entreprises
- 61-222-XPB Sociétés CALURA : Aspects du contrôle étranger

Ces publications sont également vendues séparément.

Highlights

- In 1995, the foreign controlled share of operating revenue in Canada rose 1.3 percentage points to 29.8%. This near record rise (the second highest one year increase since CALURA's inception) was caused by a combination of strong revenue growth in the foreign sector, weakness in the domestic sector, foreign takeovers and the privatization of government business enterprises. A number of large Canadian and foreign takeovers occurred in 1995, the net result contributing slightly to the overall rise in foreign control.
- In the 1990s, the strongest sector in the Canadian economy was the foreign controlled group. Foreign controlled firms accounted for 56.6% of corporate revenue growth in 1995. Over the period 1988 to 1995, the foreign sector accounted for nearly half of all corporate revenue growth in Canada (46.0%).
- Between 1991 and 1995, large firms, whether domestic or foreign, grew more rapidly than their smaller counterparts. Large foreign controlled firms, which are more closely linked to exports, grew more rapidly than Canadian firms.
- The rapid expansion in revenues which took place in 1994 for both foreign (10.5%) and Canadian controlled firms (8.7%) slowed significantly in 1995, but to a greater degree for Canadian firms (9.0% for foreign compared to 2.8% for Canadian).
- In 1995, the forest products sector spearheaded the rise in foreign control. In the early 1990s, the upward movement of foreign revenue share was attributed to their increasing dominance in the automotive, electronics and chemicals sectors.
- From 1988 to 1995, foreign controlled firms generated about 50% more revenue per dollar of assets than Canadian firms. In 1995, foreign firms generated 77 cents for every dollar of assets compared to 48 cents for Canadian firms.
- Foreign controlled firms pay proportionately higher taxes than Canadian firms. While foreign controlled firms accounted for only 21% of assets, 27% of revenues, and 28% of profits, their share of corporate taxes paid was 34% in 1993. Earlier Calura reports (1980 to 1987) also have shown that foreign controlled firms paid a higher ratio of taxes to profits than Canadian firms.

Faits saillants

- En 1995, la part des recettes d'exploitation sous contrôle étranger au Canada a augmenté de 1.3 points de pourcentage pour atteindre 29.8 %. Cette hausse presque record (la deuxième hausse annuelle en importance depuis l'entrée en vigueur de CALURA) est attribuable à l'effet combiné d'une forte croissance des recettes du secteur étranger, de la faiblesse du secteur intérieur, de prises de contrôle étranger et de la privatisation d'entreprises de l'État. Certaines prises de contrôle importantes au Canada et à l'étranger en 1995 ont légèrement contribué à la progression globale du contrôle étranger.
- Au cours des années 1990, le secteur le plus prospère de l'économie canadienne a été le groupe des sociétés sous contrôle étranger. Ces sociétés ont compté pour 56.6 % de la croissance des revenus des entreprises en 1995. Pendant la période de 1988 à 1995, le secteur étranger a représenté près de la moitié de toute la croissance des revenus des sociétés au Canada (46.0 %).
- Au cours de la période 1991 et 1995, les grandes entreprises sous contrôle canadien ou sous contrôle étranger ont eu une croissance supérieure à celles des petites entreprises. En raison de leur orientation vers les exportation, les grands entreprises sous contrôle étranger ont connu une croissance plus rapide que leurs homologues canadiens.
- L'augmentation rapide des revenus enregistrée en 1994 à la fois pour les entreprises sous contrôle étranger (10.5 %) et les entreprises sous contrôle canadien (8.7 %) a ralenti sensiblement en 1995, mais davantage pour les entreprises canadiennes (9.0 % pour les entreprises étrangères comparativement à 2.8 % pour les entreprises canadiennes).
- En 1995, le secteur des produits forestiers a été celui qui a accusé la plus forte augmentation du degré de contrôle étranger. Au début des années 1990, l'évolution à la hausse de la part des revenus sous contrôle étranger a été attribuée à leur domination croissante dans les secteurs de l'automobile, de l'électronique et des produits chimiques.
- De 1988 à 1995, les entreprises sous contrôle étranger ont généré, pour chaque dollar d'actif, environ 50 % de plus de revenus que les entreprises canadiennes. En 1995, les premières ont obtenu des revenus de 77 cents pour chaque dollar d'actif, comparativement à 48 cents chez les secondes.
- Les entreprises sous contrôle étranger paient beaucoup plus d'impôt que les entreprises canadiennes. Alors que ces entreprises ne comptaient que pour 21 % de l'actif, 27 % des revenus et 28 % des bénéfices, leur part de l'impôt s'établissait à 34 % en 1993. Des rapports Calura antérieurs (1980 à 1987) ont également montré que le ratio impôt-bénéfices des entreprises sous contrôle étranger était plus élevé que celui des entreprises canadiennes.

Canada's Economy in 1995

To better understand the financial performance of foreign controlled firms in Canada's economy vis-a-vis Canadian controlled firms, it is necessary to review the economic conditions in 1995.

The following quotations from the flagship Statistics Canada publication, the Canadian Economic Observer (April 1996), best summarize the economic health of the country in 1995: "Real GDP growth in 1995 was less than half of 1994's pace.....surging exports but a lethargic domestic market.....slow growth in the real economy.....housing market has shrunk to a 30-year low.....taxes have slightly favoured exports rather than household demand.....export or perish".

Echoing a theme in recent CALURA reports, this report indicates that foreign controlled firms are a step ahead in the global marketplace, and as a result of their advantageous presence in the international marketplace, foreign firms are increasing their share of the Canadian economy. Their international affiliations automatically place them ahead of Canadian firms in the export race, as Canada's GDP shifts from production aimed at the domestic market, to production for the export market. Export's share of GDP soared to a record 37% in 1995, up more than half from the 24% share it represented at the start of the decade.

Foreign Control of the Canadian Corporate Sector

Non-resident ownership and control of the corporate sector in Canada has traditionally been measured by the share of assets and operating revenue controlled by non-resident enterprises. Flow items such as revenue are more appropriate for identifying the business cycle, more so than assets which are a stock item. Although current assets react directly to the business cycle, fixed assets and capital formation generally do not. For this reason the report primarily focuses on revenue.

Assets

The aggregate¹ level of foreign controlled assets of companies operating in Canada rose by 0.6 percentage points in 1995, to 21.0%. (Chart 1). This share has remained relatively flat since 1988, fluctuating between

L'économie du Canada en 1995

Pour mieux comprendre la performance financière des entreprises sous contrôle étranger dans l'économie canadienne par rapport aux entreprises sous contrôle canadien, il faut examiner la situation économique en 1995.

Les citations suivantes de la publication de prestige de Statistique Canada, L'Observateur économique canadien (avril 1996), résume le mieux la santé économique du pays en 1995 : «... le PIB réel a crû deux fois moins vite qu'en 1994... une poussée des exportations, mais un marché intérieur léthargique... une lente croissance... dans l'économie réelle... le marché du logement a connu un creux de 30 ans... les taxes ont légèrement favorisé les exportations davantage que la demande des ménages... exporter ou périr».

Reprenant un thème traité dans de récents rapports CALURA, le présent rapport indique que les entreprises sous contrôle étranger ont une longueur d'avance sur le marché mondial, et en raison de leur position concurrentielle supérieure sur ce marché, elles accroissent leur part de l'économie canadienne. Leurs affiliations à l'étranger les placent automatiquement devant les entreprises canadiennes dans la course aux exportations, au moment où le PIB du Canada passe d'une production axée sur le marché intérieur à une production axée sur le marché des exportations. La part du PIB que représentent les exportations a atteint un chiffre record de 37 % en 1995, soit plus de la moitié de ce qu'elles représentaient au début de la décennie (24 %).

Degré de contrôle étranger chez les entreprises au Canada

La propriété et le contrôle étranger dans l'industrie au Canada a toujours été mesuré par la part des actifs et du revenu d'exploitation. Il est préférable d'utiliser des éléments de trésorerie comme les revenus pour définir le cycle économique plutôt que les actifs qui sont des éléments de stock. Les actifs courants sont fonction directe du cycle économique, mais pas les immobilisations ni la formation du capital. Pour cette raison, le rapport est avant tout axé sur les revenus.

Actifs

Le niveau agrégé¹ des actifs sous contrôle étranger des sociétés exploitées au Canada a augmenté de 0.6 point en 1995, pour se fixer à 21.0 % (graphique 1). Cette part est demeurée relativement stable depuis 1988, fluctuant entre

¹ The "all industries" aggregate includes all industries except the investment and holding company industry. This component was removed to minimize the effect of double counting of corporate assets and revenue.

¹ L'agrégat de "toutes les branches d'activité" comprend toutes ces dernières, sauf le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille. On a retiré cette composante afin de réduire au minimum le double compte des actifs et du revenu des entreprises.

CHART 1
Foreign controlled share of assets and
operating revenue

GRAPHIQUE 1
Part des actifs et du revenu d'exploitation
sous contrôle étranger

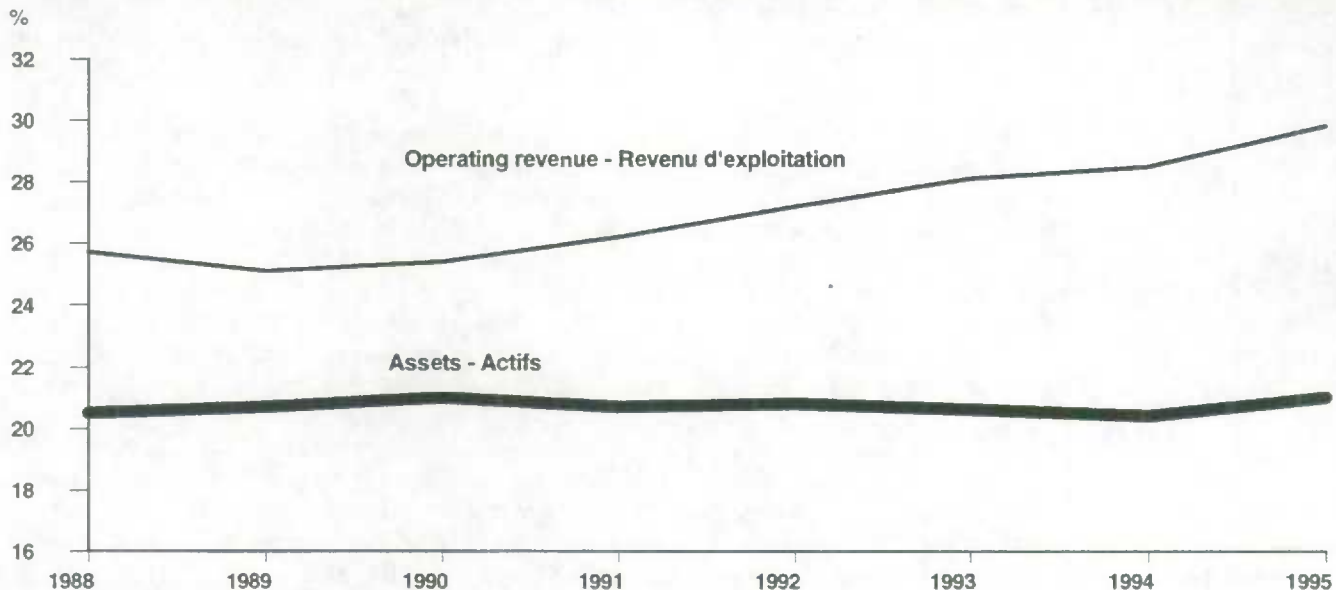


TABLE 1 Share of assets and operating revenue, by country of control

TABLEAU 1 Part des actifs et du revenu d'exploitation, par pays de contrôle

	USA	EU	Other	Total foreign	Canada private	GBE	Total Canada
	É.-U.	UE	Autres	Total étranger	Canada privé	ECP	Total Canada
	%						
Assets - Actifs							
1988	11.0	6.4	3.1	20.5	67.0	12.4	79.5
1989	11.2	6.2	3.4	20.7	68.0	11.3	79.3
1990	10.6	6.6	3.8	21.0	67.5	11.6	79.0
1991	10.3	7.1	3.3	20.7	67.8	11.5	79.3
1992	10.4	7.1	3.2	20.8	67.6	11.6	79.2
1993	10.7	6.9	3.0	20.6	68.0	11.4	79.4
1994	10.8	6.7	2.9	20.4	68.4	11.2	79.6
1995	11.4	6.8	2.9	21.0	x	x	79.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation							
1988	17.3	5.3	3.0	25.7	68.6	5.7	74.3
1989	16.5	5.1	3.5	25.1	69.5	5.4	74.9
1990	16.3	5.6	3.5	25.4	69.0	5.6	74.6
1991	16.4	5.9	3.8	26.2	68.6	5.3	73.8
1992	17.5	5.8	4.0	27.2	67.0	5.8	72.8
1993	18.4	5.7	3.9	28.1	66.2	5.7	71.9
1994	19.3	5.3	3.9	28.5	66.1	5.3	71.5
1995	20.1	5.5	4.2	29.8	x	x	70.2

Note: For additional detail, see Appendix Table 19.

Nota: Pour plus de détails, voir le tableau 19 à l'Annexe.

20% and 21%. This stability can be attributed to assets being generally less susceptible to short term recessionary effects and swings in the business cycle.

Revenue

In 1995, the foreign controlled share of corporate revenues earned in Canada rose by more than a full percentage point to 29.8% from 28.5% in 1994. During the nineties, this share has increased each year expanding the foreign share by 4.4 percentage points (Table 1). This near record rise (the highest one year increase since 1968) was caused by a contribution of strong revenue growth in the foreign sector, weakness in the domestic sector, foreign takeovers and privatization of government business enterprises. A number of large Canadian and foreign takeovers occurred in 1995, the net result contributing slightly to the overall rise in foreign control.

During the recent recession, the revenue of Canadian controlled firms declined more severely than that of foreign controlled firms and continued to decline for a longer period. The severity of the recent recession on Canadian controlled firms is illustrated in Chart 2 as they are shown to have experienced lower revenues for three consecutive years (1991, 1992 and 1993) and recovered to prerecessionary levels in 1994. Foreign controlled firms, on the other hand, reported lower operating revenue for only one year, 1991.

Since the recession, revenue expansion of Canadian firms has lagged far behind that of foreign controlled firms. For example, revenues of Canadian controlled firms have risen since 1992 by only 17.2% compared to 32.8% for foreign controlled firms. In 1995, the faster expansion of revenue by foreign firms continued as they boosted revenues by 9.0%, more than tripling the rate of 2.8% for Canadian firms. Thus, in 1995, foreign controlled revenue stood 33% over the pre-recessionary peak of \$323 billion, while Canadian revenues were only 7% above the pre-recessionary peak. These factors contributed to the continuing increase in foreign control (Table 2).

In terms of overall revenue growth in Canada over the period of this report (1988 to 1995), the foreign sector has accounted for nearly half of all corporate revenue growth in Canada (46.0%). In 1995, total corporate revenues in Canada rose by \$62.6 billion with foreign firms accounted for \$35.5 billion, or 56.6% of this increase.

20 % et 21 %. La stabilité tient à ce que les actifs sont généralement moins sensibles aux effets à court terme des récessions et aux revirements dans le cycle économique.

Revenus

En 1995, la part sous contrôle étranger du revenu des entreprises gagné au Canada s'est accrue de plus d'un point pour s'établir à 29.8 % de 28.5 % en 1994. Pendant les années 1990, la part sous contrôle étranger a augmenté chaque année, ce qui s'est traduit par une hausse de 4.4 points (tableau 1). Cette hausse presque record (la plus forte hausse annuelle enregistré depuis 1968) est attribuable à l'effet combiné d'une forte croissance des recettes du secteur étranger, de la faiblesse du secteur intérieur, de prise de contrôle à l'étranger et de la privatisation d'entreprises de l'État. Certaines prises de contrôle importantes au Canada et à l'étranger en 1995 ont légèrement contribué à la progression globale du contrôle étranger.

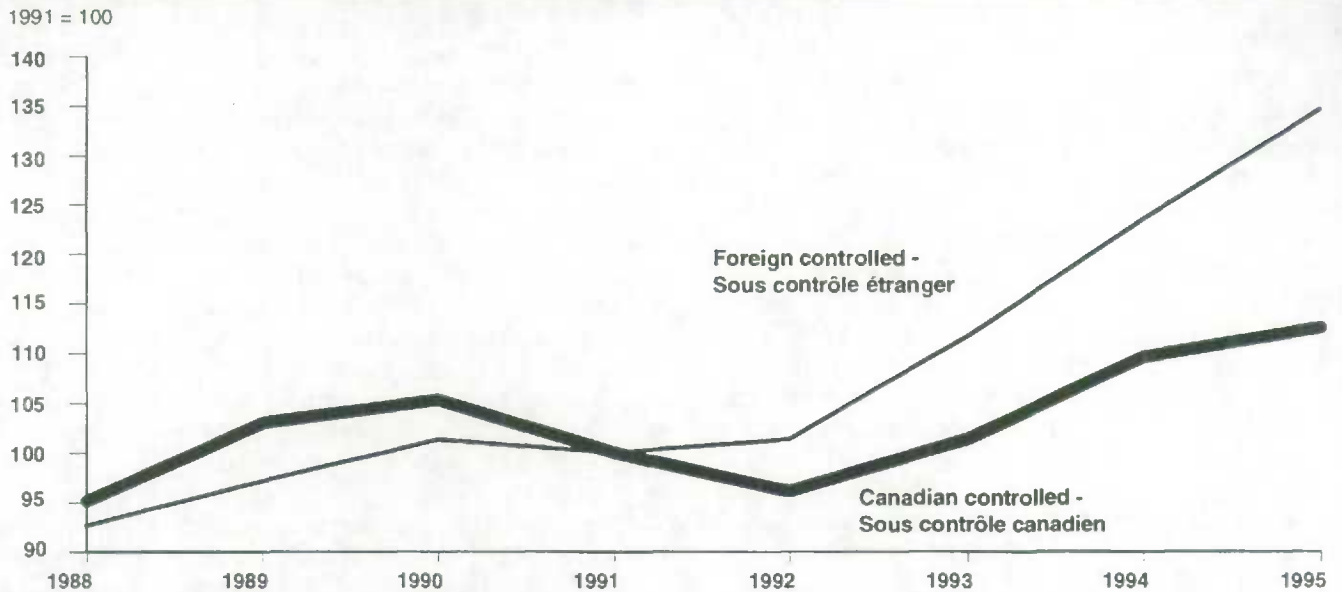
Au cours de la dernière récession, le revenu des entreprises sous contrôle canadien a accusé une baisse plus forte que celui des entreprises sous contrôle étranger, et il a continué à diminuer pendant une période plus longue. Le graphique 2 montre à quel point la récente récession a touché les entreprises sous contrôle canadien; on y voit que leur revenu a été, pendant trois années consécutives (1991, 1992 et 1993), inférieur au seuil atteint avant la récession et qu'il n'est remonté à ce niveau qu'en 1994. Par contre, les sociétés sous contrôle étranger ont enregistré une baisse du revenu en 1991 seulement.

Depuis la récession, la croissance du revenu des entreprises canadiennes a été de beaucoup inférieure à celle des entreprises sous contrôle étranger. Par exemple, depuis 1992 le revenu des entreprises sous contrôle canadien n'a augmenté que de 17.2 %, comparativement à 32.8 % pour les entreprises sous contrôle étranger. En 1995, la croissance plus rapide du revenu des entreprises étrangères s'est maintenue, celles-ci accusant une hausse de 9.0 %, plus du triple de l'augmentation enregistrée par les entreprises canadiennes (2.8 %). Par conséquent, en 1995, les recettes sous contrôle étranger ont dépassé de 33 % le sommet de 323 milliards de dollars enregistré avant la récession, tandis que les recettes canadiennes n'ont augmenté que de 7 % pendant la même période. Ces facteurs ont contribué à l'accroissement soutenu du contrôle étranger (tableau 2).

Pour ce qui est de la croissance globale du revenu au Canada au cours de la période visée par le présent rapport (1988 à 1995), le secteur étranger a compté pour près de la moitié de toute la croissance du revenu des entreprises au Canada (46.0 %). En 1995, le revenu total des sociétés au Canada a affiché une hausse de 62.6 milliards de dollars, les entreprises étrangères comptant pour 35.5 milliards de dollars ou 56.6 % de cette augmentation.

CHART 2
Index of operating revenue
Foreign versus Canadian controlled firms

GRAPHIQUE 2
Indice de revenu d'exploitation
Sociétés sous contrôle étranger versus sous contrôle canadien



Note: Gross Domestic Product (GDP) for business in Canada since 1988 reached its lowest point in early 1991. Therefore, indices in this report are indexed as 1991=100.

Nota: Depuis 1988, le produit intérieur brut (PIB) pour les entreprises au Canada a atteint son point le plus faible au début de 1991. Par conséquent, le niveau de référence des indices dans le présent rapport est 1991 = 100.

TABLE 2 Distribution of operating revenue, by country of control
TABEAU 2 Répartition du revenu d'exploitation, par pays de contrôle

	Country of control Pays de contrôle	
	Foreign Secteur étranger	Canadian Secteur canadien
	(\$ Millions - Millions \$)	
Operating Revenue - Revenu d'exploitation		
1988	295,620	856,617
1989	309,901	926,984
1990	323,152	947,835
1991	318,883	900,218
1992	323,271	865,120
1993	356,231	912,936
1994	393,775	986,331
1995	429,296	1,013,504
Percentage Change - Variation en pourcentage		
1988 - 1995	45.2%	18.3%
1992 - 1995	32.8%	17.2%
1994 - 1995	9.0%	2.8%

Note: For additional detail, see Appendix Table 19.

Nota: Pour plus de détails, voir le tableau 19 à l'Annexe.

Revenue Growth Diminishes in 1995

The rapid expansion of the rate of growth of revenue observed in both Canadian and foreign controlled sectors in 1994 slowed significantly in 1995. Most industries simply muddled through 1995 without significant changes in output². Both Canadian and foreign controlled sectors were affected by lower rates of growth in 1995, but the Canadian sector was hardest hit with 14 of 16 industries experiencing reduced growth. Table 3 illustrates the comparative growth rates for each industry for years 1994 and 1995.

The largest decline in growth in the Canadian sector appeared in Chemical and textiles with a 21 percentage point drop while in the foreign sector, Construction and real estate had a drop of 11 percentage points.

Deposit accepting institutions showed increased growth of 19 percentage points in the Canadian controlled sector while the Insurers had the highest incidence of growth on the foreign side (14.9 percentage points).

Each industry's contribution to the overall change in foreign control is discussed later in this report.

La croissance du revenu diminue en 1995

La hausse rapide du taux de croissance du revenu constatée en 1994 dans les secteurs sous contrôle aussi bien canadien qu'étranger a sensiblement ralenti en 1995. La plupart des branches d'activité s'en sont tirées tant bien que mal en 1995 sans que la production ne fluctue de façon appréciable². Les deux secteurs ont affiché des taux de croissance plus faibles en 1995, mais le secteur canadien a été le plus durement touché, 14 industries sur 16 enregistrant une croissance réduite. Le tableau 3 montre les taux de croissance comparatifs pour chaque industrie, pour les années 1994 et 1995.

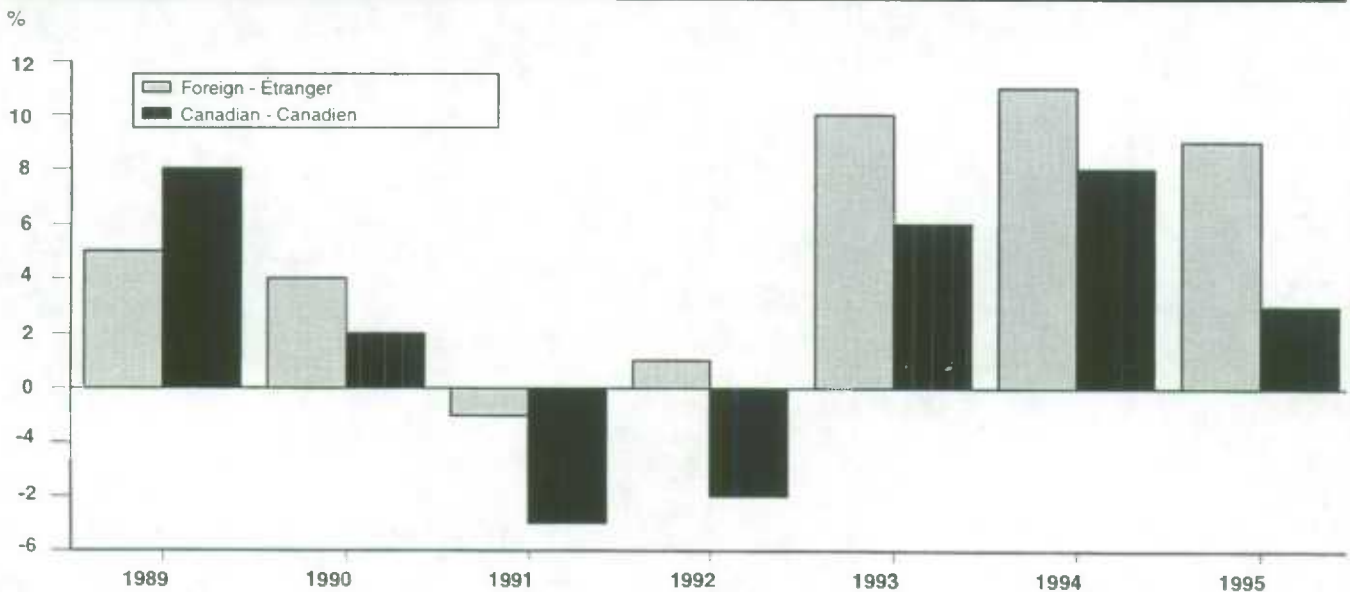
Le recul le plus marqué dans le secteur canadien a été constaté dans les produits chimiques et les textiles, avec une chute de 21 points, alors que dans le secteur étranger la construction et l'immobilier ont accusé une baisse de 11 points.

Les institutions de dépôt ont connu une croissance de 19 points dans le secteur sous contrôle canadien, alors que les assureurs affichaient la plus forte croissance du côté étranger (14.9 points).

L'apport de chaque industrie au changement global dans le contrôle étranger est analysé plus loin dans le présent rapport.

CHART 3
Growth rates
Foreign and Canadian controlled firms

GRAPHIQUE 3
Taux de croissance
Sociétés sous contrôle étranger et sous contrôle canadien



² Canadian Economic Observer, April 1996 (Catalogue No. 11-010XPB).

² L'observateur économique canadien, avril 1996 (n° 11-010XPB au catalogue).

TABLE 3 Diminishing revenue growth rate in 1995
TABLEAU 3 Diminution du taux de croissance du revenu en 1995

	Revenue growth rate Taux de croissance du revenu				Change in growth rate Variation du taux de croissance	
	Foreign controlled Contrôle étranger		Canadian controlled Contrôle canadien		Foreign Secteur étranger	Canadian Secteur canadien
	1994	1995	1994	1995		
	%	%	%	%	Percentage points Points de pourcentage	
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	9.9	6.5	29.9	16.2	-3.4	-13.7
Machinery and equipment - Machinerie et équipement	14.6	8.4	25.8	9.4	-6.2	-16.4
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	15.1	6.1	23.9	3.0	-9.0	-20.9
Wood and paper - Bois et papier	23.1	24.4	22.2	11.2	1.3	-11.0
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	16.5	8.0	19.0	0.3	-8.5	-18.7
Transportation equipment - Matériel de transport	16.0	7.1	16.6	1.0	-8.9	-15.6
Communications	8.4	8.5	13.8	9.1	0.1	-4.7
Energy - Énergie	-0.1	2.6	8.3	3.2	2.7	-5.1
Transportation services - Services de transport	6.7	x	7.9	x	x	x
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	7.4	14.9	6.4	1.0	7.5	-5.4
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	6.2	x	4.8	x	x	x
Insurers - Assureurs	-1.7	13.2	3.2	0.5	14.9	-2.7
Consumer and business financing - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises	20.7	20.8	1.6	-1.2	0.1	-2.8
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	3.3	14.5	-0.5	18.5	11.2	19.0
Services	6.4	6.5	-3.7	-1.9	0.1	1.8
Construction and real estate - Construction et immobilier	6.6	-4.5	-3.8	-9.9	-11.1	-6.1
Total	10.5	9.0	8.0	2.8	-1.5	-5.2

Note: For additional detail, see Appendix Tables 1 to 19.

Nota: Pour plus de détails, voir les tableaux 1 à 19 à l'Annexe.

Impact of Imports, Exports and Globalization on Foreign Control

In part, the stronger growth of foreign controlled firms and the upward trend in the share of foreign controlled operating revenue is due to the general movement toward the increasing "globalization" of economic activities. The term "globalization" is used here to describe the growing cross-national spread of products, markets, firms and factors of production. In the last fifteen years, reductions in trade and investment barriers, advances in technologies involving transportation and communications, and the industrialization of developing countries have led to increases in both the flow of foreign direct investment and the trade in goods and services.

As multinational corporations have spread their productive networks across national boundaries, they have increasingly attempted to rationalize production by integrating their subsidiaries into one global production network. Consequently, merchandise trade³ imports and exports have grown rapidly (see Chart 4). Exports grew by \$81.6 billion or 59.2% over the period of this report while imports increased \$73.4 billion or 57.0%.

Incidence des importations, des exportations et de la mondialisation sur le contrôle étranger

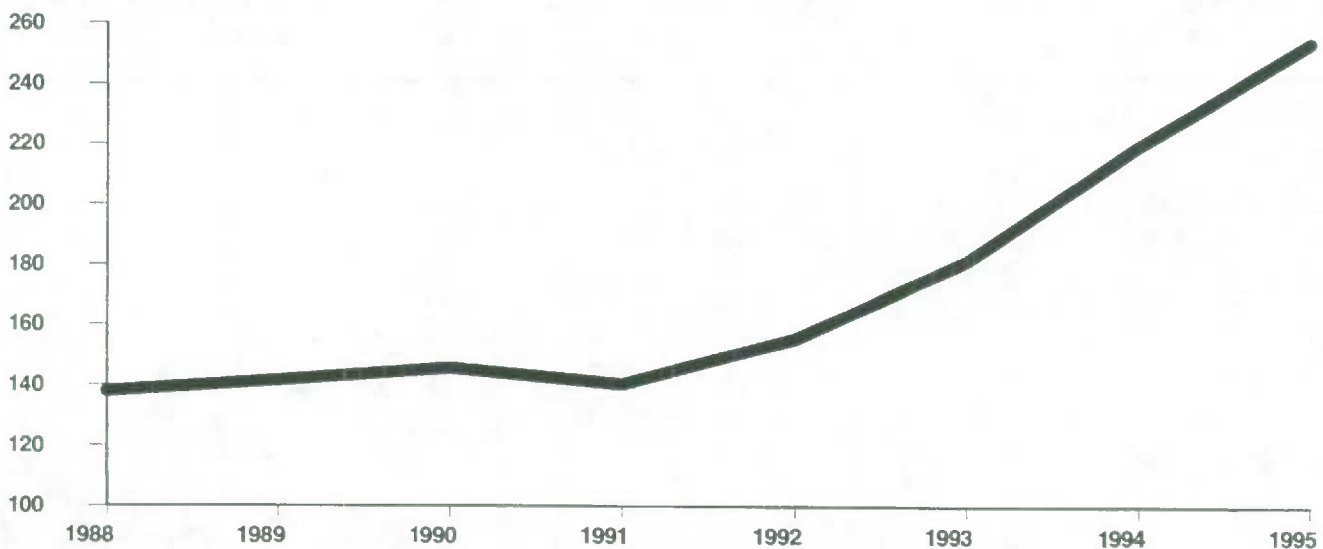
La croissance plus forte des entreprises sous contrôle étranger et la tendance à la hausse de la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger sont aussi en partie attribuables au mouvement général toujours plus marqué vers la «mondialisation» des activités économiques. Le terme «mondialisation» est utilisé ici pour décrire le déploiement croissant des produits, des marchés, des entreprises et des facteurs de production au-delà des frontières. Pendant les 15 dernières années, la réduction des obstacles au commerce et à l'investissement, les progrès technologiques dans les domaines des transports et des communications, et l'industrialisation des pays en voie de développement ont fait croître tant le volume des investissements directs étrangers que celui du commerce des biens et des services.

À mesure que les multinationales se sont étendues au-delà des frontières nationales, elles ont cherché davantage à rationaliser leur production en intégrant leurs sociétés affiliées en un réseau mondial unique. Par conséquent, le commerce des marchandises³ d'importation et d'exportation a augmenté rapidement (voir graphique 4). Les exportations se sont accrues de 81.6 milliards de dollars (soit 59.2 %) au cours de la période étudiée, tandis que les importations ont progressé de 73.4 milliards (57.0 %).

CHART 4
Merchandise trade exports

GRAPHIQUE 4
Commerce des marchandises d'exportation

\$ Billions - Milliards \$



³ Statistics Canada - Canadian International Merchandise Trade, December 1995 (Catalogue No. 65-001).

³ Statistique Canada - Le commerce international de marchandises du Canada, Décembre 1995 (n° 65-001 au catalogue).

In a Canadian context, this means that foreign controlled firms produce not just for the domestic market, but also for the global production and distribution networks of their international affiliates. Consequently, foreign controlled firms are generally less dependent on the Canadian domestic market for their sales than are Canadian controlled firms. The relatively strong growth of foreign firms, therefore, may be partly explained by increasing exports to their international production networks.

Dans le contexte canadien, les entreprises sous contrôle étranger produisent non seulement pour le marché national, mais aussi pour les réseaux de production et de distribution mondiaux de leurs filiales internationales. Par conséquent, elles dépendent généralement moins du marché canadien pour vendre leur production que les entreprises sous contrôle canadien. Ces exportations grandissantes vers les réseaux de production internationaux expliquent sans doute en partie la croissance relativement forte des sociétés sous contrôle étranger.

Industries Accounting for the Change in Foreign Control

The increase in foreign control of total revenue in the 1990s can be attributed to increased dominance of foreign firms in the automotive, electronics and chemicals sectors. However, in 1995, firms in the forest products sector led the overall rise in foreign control, accounting for nearly one-quarter of the foreign share increase. This is mirrored by the expansion of forest products in the export market (Chart 5).

Branches d'activité expliquant la variation du contrôle étranger

L'augmentation du contrôle étranger sur le revenu total au cours des années 1990 peut être attribuée à la domination accrue des entreprises étrangères dans les secteurs de l'automobile, de l'électronique et des produits chimiques. Toutefois, en 1995 les entreprises du secteur des produits forestiers ont été les premières responsables de la hausse globale du contrôle étranger, comptant pour près du quart de cette hausse. Cette situation se reflète dans l'expansion des produits forestiers sur le marché des exportations (graphique 5).

Of the 16 industry groups examined in this report, 13 experienced an increase in their foreign controlled share of operating revenue from 1988 to 1995. Table 4 shows each industry's contribution to the overall increase in foreign control of 4.1 percentage points since 1988. The contribution of each industry to the 1.2 percentage point rise in foreign share in 1995 is also presented.

Sur les 16 branches d'activité examinées dans le présent rapport, 13 ont vu croître la part de leur revenu d'exploitation sous contrôle étranger de 1988 à 1995. Le tableau 4 montre dans quelle mesure chaque branche a contribué à l'augmentation globale du contrôle étranger (4.1 points depuis 1988). Il présente également la contribution de chaque branche à la hausse de 1.2 point de la part de contrôle étranger en 1995.

CHART 5
Shift in export share from 1994 to 1995

GRAPHIQUE 5
Variation de la part des exportations de 1994 à 1995

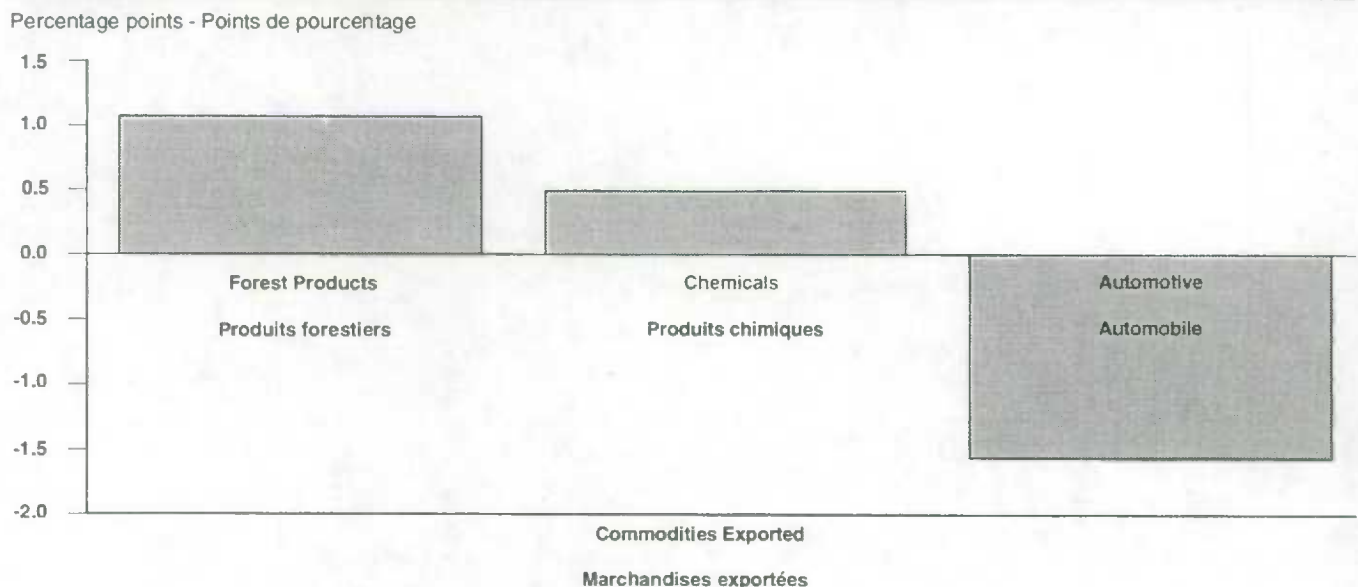


TABLE 4 Industries contributing to the change in foreign share of operating revenue
TABLEAU 4 Variation de la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par branche d'activité

	Percentage point change in foreign control Variation en pourcentage du contrôle étranger	
	1988 - 1995	1994 - 1995
Transportation equipment - Matériel de transport	1.20	0.17
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	0.62	0.08
Wood and paper - Bois et papier	0.47	0.25
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	0.45	0.04
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	0.35	0.18
Insurers - Assureurs	0.32	0.14
Transportation services - Services de transport	x	x
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	x	x
Communications	0.12	0.02
Services	0.10	0.01
Machinery and equipment - Machinerie et équipement	0.07	0.05
Consumer and business financing - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises	0.06	0.06
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	0.01	0.06
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	-0.01	0.03
Energy - Énergie	-0.08	-0.05
Construction and real estate - Construction et immobilier	-0.19	-0.07
Total	4.10	1.22

Note: For additional detail, see Appendix Tables 1 to 19.

Nota: Pour plus de détails, voir les tableaux 1 à 19 à l'Annexe.

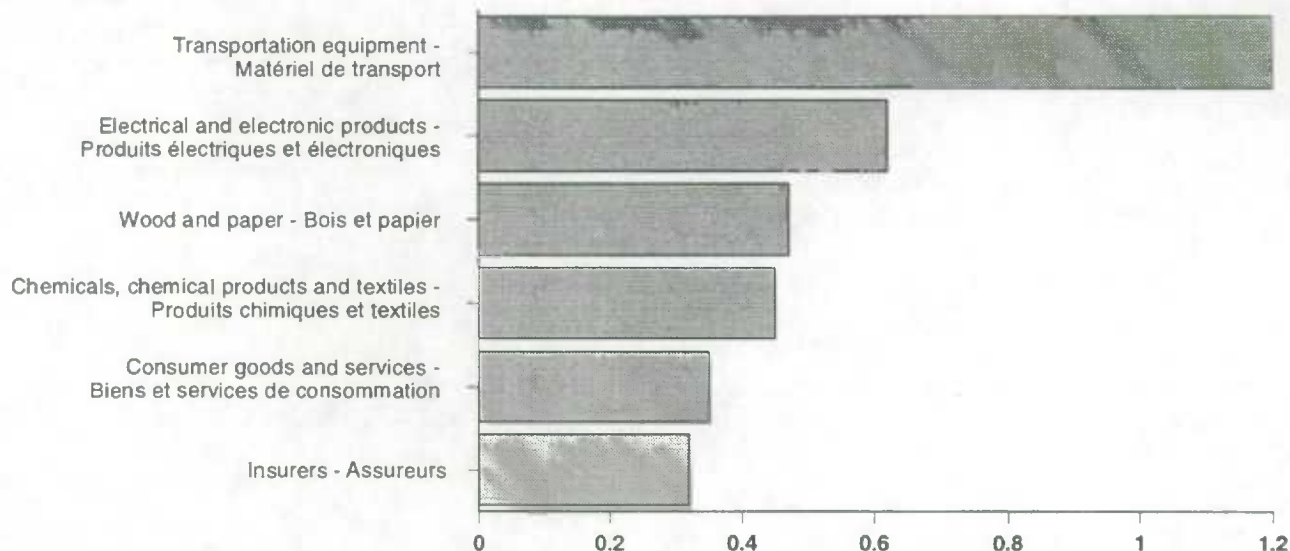
More than 80% of the increase in the foreign controlled share of revenue since 1988 was due to the six industries depicted in Chart 6. The significance of the Transportation equipment industry to the overall rise in foreign control is quite clear as this industry alone accounted for 1.2 percentage points or about 30% of the foreign share increase. During the 1990s, this industry alone accounted for over 40% of the rise in foreign share.

Plus de 80 % de l'augmentation depuis 1988 de la part du revenu sous contrôle étranger est attribuable aux six branches d'activité apparaissant dans le graphique 6. Le rôle substantiel qu'a joué la branche du matériel de transport dans la hausse globale du degré de contrôle étranger est très évident, car à elle seule cette industrie a compté pour 1.2 point ou environ 30 % de la hausse de la part étrangère. Au cours des années 1990, cette branche d'activité, à elle seule, a représenté plus de 40 % de la hausse de la part étrangère.

CHART 6
Industries contributing to most of the rise
in foreign control
1988 to 1995

GRAPHIQUE 6
Branches d'activité contribuant le plus à l'augmentation
du contrôle étranger
1988 à 1995

Percentage point increase in foreign control - Augmentation en pourcentage du contrôle étranger



A further examination of these key industries (Charts 7 to 12) compares the relative change in revenue (indexed to 1991) of both their foreign and Canadian controlled components during the 1990s.

As depicted, Canadian controlled firms exhibited downturns and/or minimal growth during the 1991-92 recessionary period. In comparison, foreign firms, which also experienced reductions in revenue in 1991, recovered at a much faster rate than their Canadian controlled counterparts.

The rate of recovery of Canadian controlled firms improved significantly in 1994 (as their growth rates approached that of foreign controlled firms), but the relative slower rate of growth in operating revenue by Canadian firms is clearly evident in Charts 7 through 12. The rate of growth of foreign controlled firms continued relatively unimpeded in these industries.

Dans un examen plus approfondi de ces branches d'activité clés (graphiques 7 à 12), on compare la variation relative du revenu (indexé jusqu'à 1991) pour les sociétés sous contrôle étranger et les sociétés sous contrôle canadien pendant les années 1990.

Comme le montre le graphique, les sociétés sous contrôle canadien ont affiché un ralentissement ou une faible croissance au cours de la période de récession 1991-1992. Par comparaison, les entreprises sous contrôle étranger, bien qu'ayant connu elles aussi une baisse de leur revenu en 1991, se sont redressées beaucoup plus rapidement que les sociétés sous contrôle canadien.

Le taux de reprise des sociétés sous contrôle canadien s'est amélioré considérablement en 1994 (le rythme de leur croissance s'est rapproché de celui des entreprises sous contrôle étranger), mais le taux de croissance relativement plus lent de leur revenu d'exploitation est clairement évident aux graphiques 7 à 12. Le taux de croissance des entreprises sous contrôle étranger s'est relativement bien maintenu dans ces branches d'activité.

CHART 7
Transportation equipment
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 7
Matériel de transport
Indice de revenu d'exploitation

1991 = 100

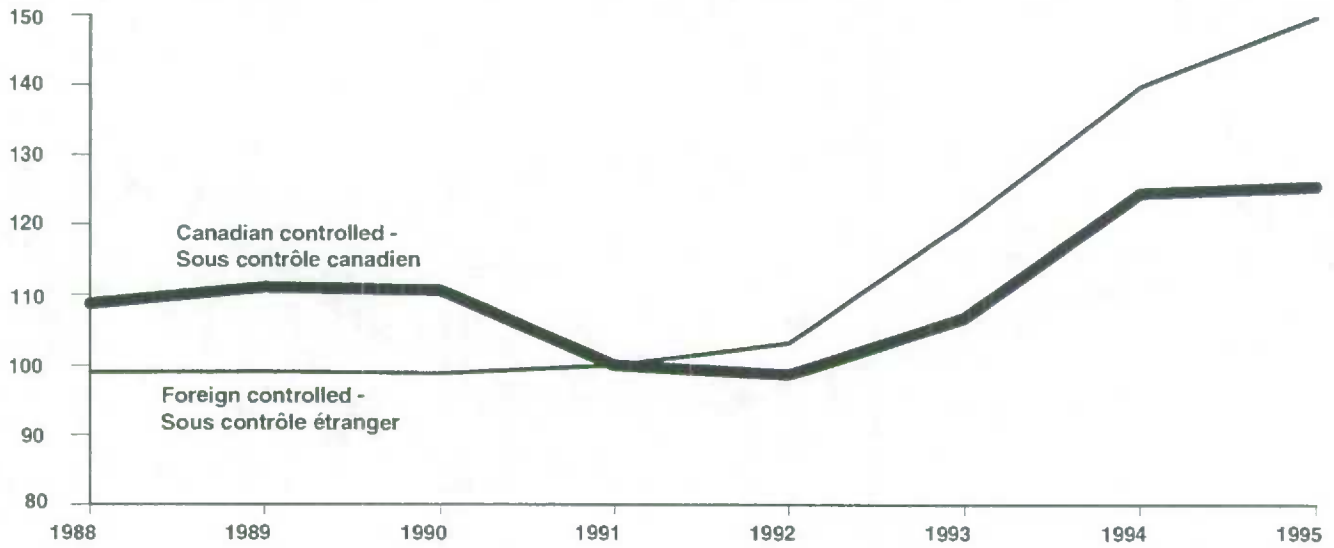


CHART 8
Electrical and electronic products
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 8
Produits électriques et électroniques
Indice de revenu d'exploitation

1991 = 100

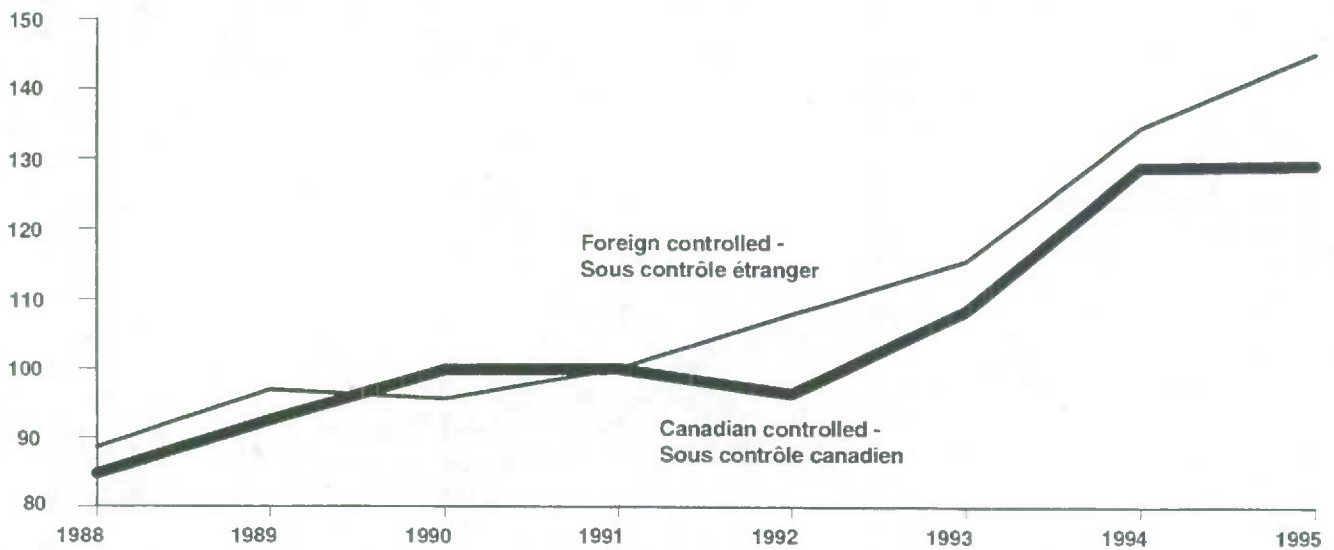


CHART 9
Wood and paper
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 9
Bois et papier
Indice de revenu d'exploitation

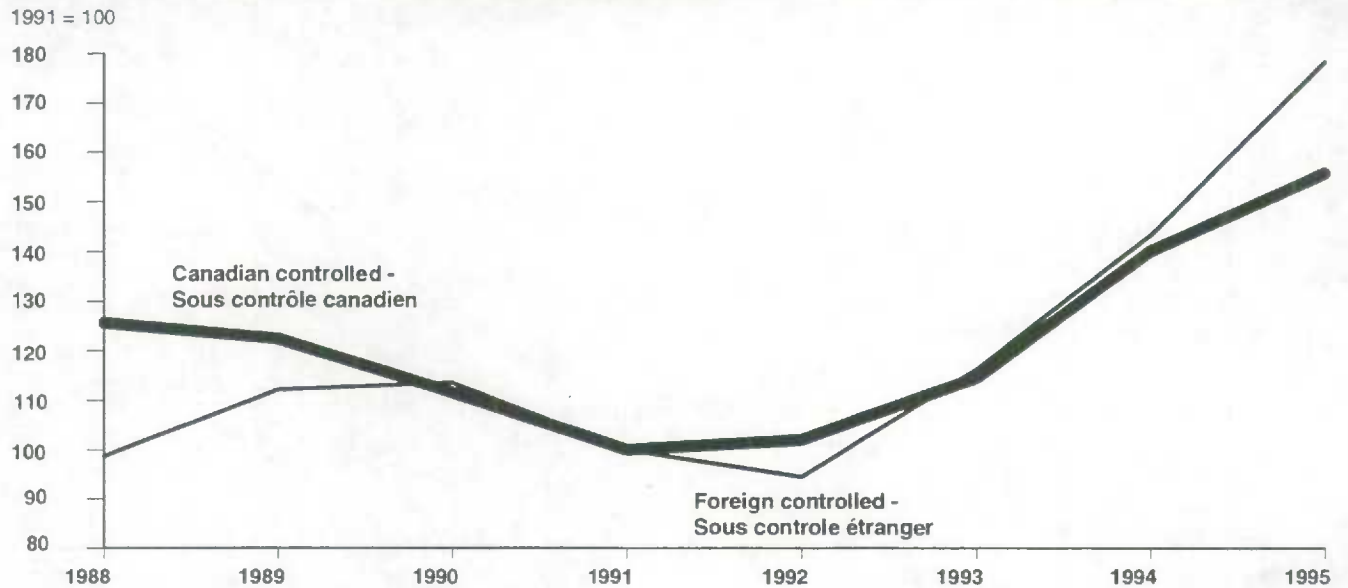


CHART 10
Chemicals, chemical products and textiles
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 10
Produits chimiques et textiles
Indice de revenu d'exploitation

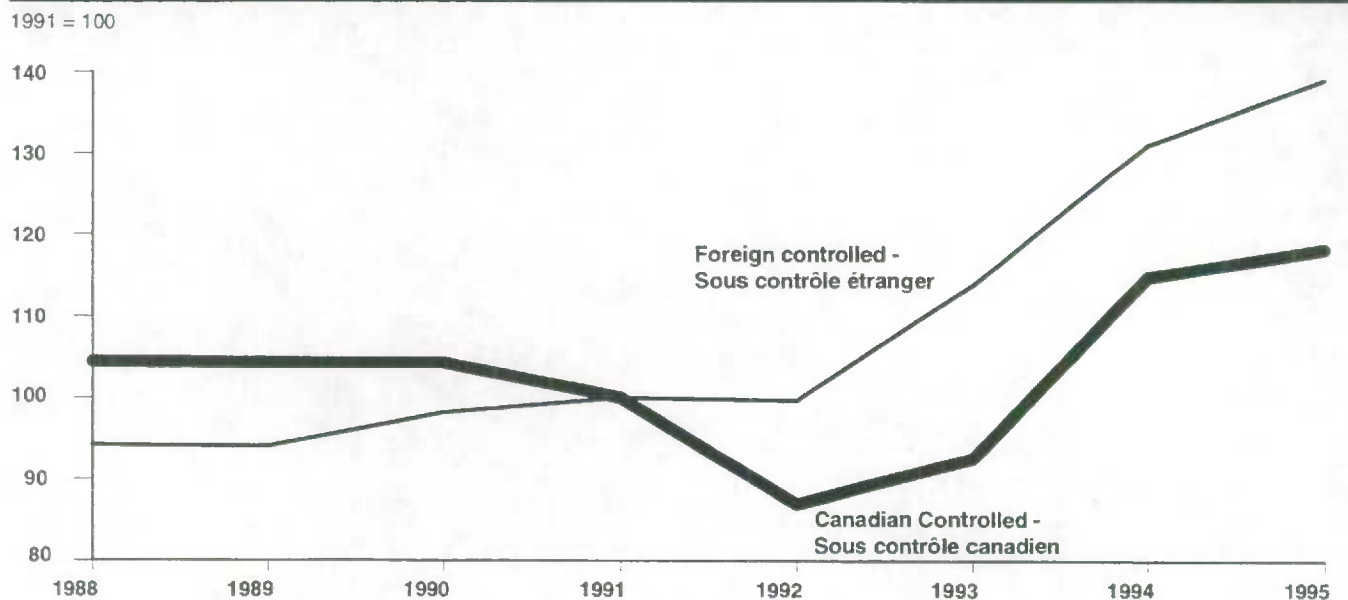


CHART 11
Consumer goods and services
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 11
Biens et services de consommation
Indice de revenu d'exploitation

1991 = 100

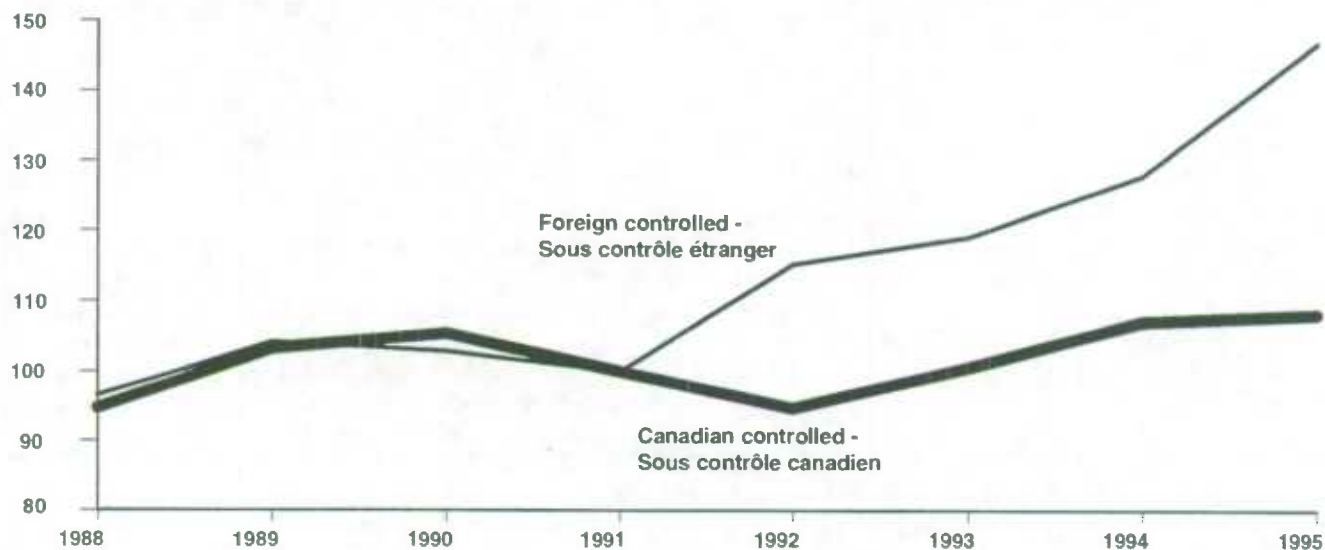
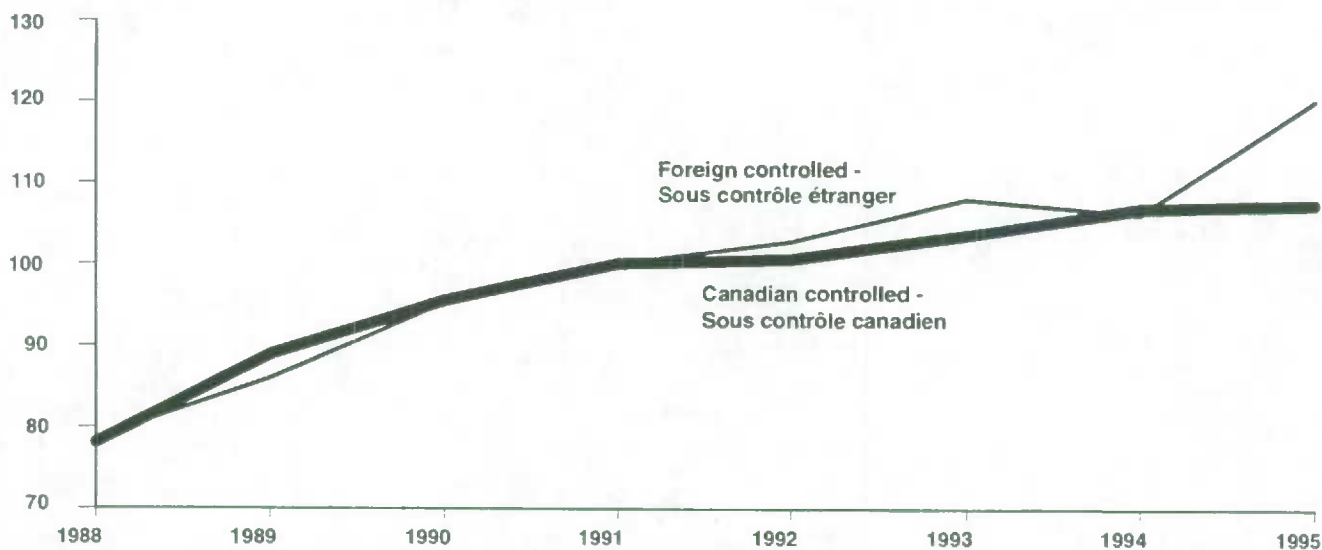


CHART 12
Insurers
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 12
Assureurs
Indice de revenu d'exploitation

1991 = 100



Impact of Foreign Controlled Firms on Revenue Growth

Contribution by Foreign Controlled Firms to Revenue Growth by Industry

As referred to earlier, foreign controlled firms accounted for 56.6% of revenue growth in 1995, yet represented only 30% of total revenue. This relatively high revenue growth rate indicated their health in the marketplace vis-a-vis Canadian controlled firms in 1995.

Table 5 shows that in four industries, the foreign sector accounted for the preponderance of 1995 revenue growth (over 90%). Also illustrated is the overall contribution of foreign firms to each industry's revenue growth in Canada for the 1988-95 period as well as the latest period, 1994-95.

Incidence des sociétés sous contrôle étranger sur la croissance du revenu

Contribution des sociétés sous contrôle étranger à la croissance du revenu, selon la branche d'activité

Comme il a déjà été mentionné, les sociétés sous contrôle étranger ont compté pour 56.6 % de la croissance du revenu en 1995, mais elles n'ont représenté que 30 % du total du revenu. Ce taux de croissance relativement élevé témoigne de leur solidité sur le marché vis-à-vis des entreprises sous contrôle canadien en 1995.

Le tableau 5 indique que dans 4 branches d'activité, le secteur étranger a compté pour la majeure partie de la croissance du revenu en 1995 (plus de 90 %). Le tableau montre également la contribution globale des entreprises étrangères à la croissance du revenu de chaque branche d'activité au Canada pour la période 1988-1995 ainsi que pour la période la plus récente, 1994-1995.

TABLE 5 Contribution by foreign controlled firms to revenue growth

TABLEAU 5 Contribution des sociétés sous contrôle étranger à la croissance du revenu

	Total change in industry revenue		Provided by foreign controlled firms			
	Variation totale du revenu des branches d'activité		Provenant de sociétés sous contrôle étranger			
	1988 to 1995 1988 à 1995	1994 to 1995 1994 à 1995	1988 to 1995 1988 à 1995	% change Changement en %	1994 to 1995 1994 à 1995	% change Changement en %
	\$ Billions - Milliards \$	\$ Billions - Milliards \$	\$ Billions - Milliards \$		\$ Billions - Milliards \$	
Transportation equipment - Matériel de transport	45.6	7.4	34.2	75.1	6.7	90.5
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	25.2	2.9	14.7	58.3	2.8	96.6
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	17.0	3.2	14.0	82.3	2.4	75.0
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	x	x	x	x	x	x
Wood and paper - Bois et papier	21.4	10.3	10.0	46.5	4.3	41.7
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	22.4	4.7	9.8	43.9	3.7	78.7
Insurers - Assureurs	19.9	3.2	9.0	45.2	3.0	93.7
Energy - Énergie	33.6	3.8	6.8	20.3	1.0	26.3
Transportation services - Services de transport	x	x	x	x	x	x
Machinery and equipment - Machinerie et équipement	13.4	4.5	4.7	35.4	1.5	33.2
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	14.3	10.2	4.6	31.9	1.4	13.7
Services	18.6	-0.8	2.8	15.2	0.5	...
Communications	20.9	5.0	2.7	13.0	0.6	12.0
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	18.1	11.9	2.0	11.0	1.2	10.1
Consumer and business financing - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises	4.9	1.0	2.0	40.8	1.2	120.0
Construction and real estate - Construction et immobilier	-21.8	-10.1	-0.2	1.0	-0.5	...
Total	290.6	62.7	133.7	46.0	35.5	56.6

Note: For additional detail, see Appendix Tables 1 to 19.

Nota: Pour plus de détails, voir les tableaux 1 à 19 à l'Annexe.

Concentration of Foreign Control by Industry

Foreign Controlled Share of Revenue by Industry

Industries where foreign controlled firms account for more than one-half of revenues in 1995 were Chemicals, chemical products and textiles (63.1%), Electrical and electronic products (55.4%) and Transportation equipment (54.3%)(See Chart 13). Wood and paper, although only 27.4% foreign controlled, showed the largest increase in foreign control since 1988, up 6.8 percentage points. In 1995 alone, this industry's foreign share rose nearly 2 percentage points.

Exports of commodities⁴ by these four industries also accounted for more than half of Canada's annual exports. Although Transportation equipment exports continue to grow and still lead with about 30% of Canada's annual exports, this industry's share of total exports declined slightly in the nineties as exports

Concentration du contrôle étranger, par branche d'activité

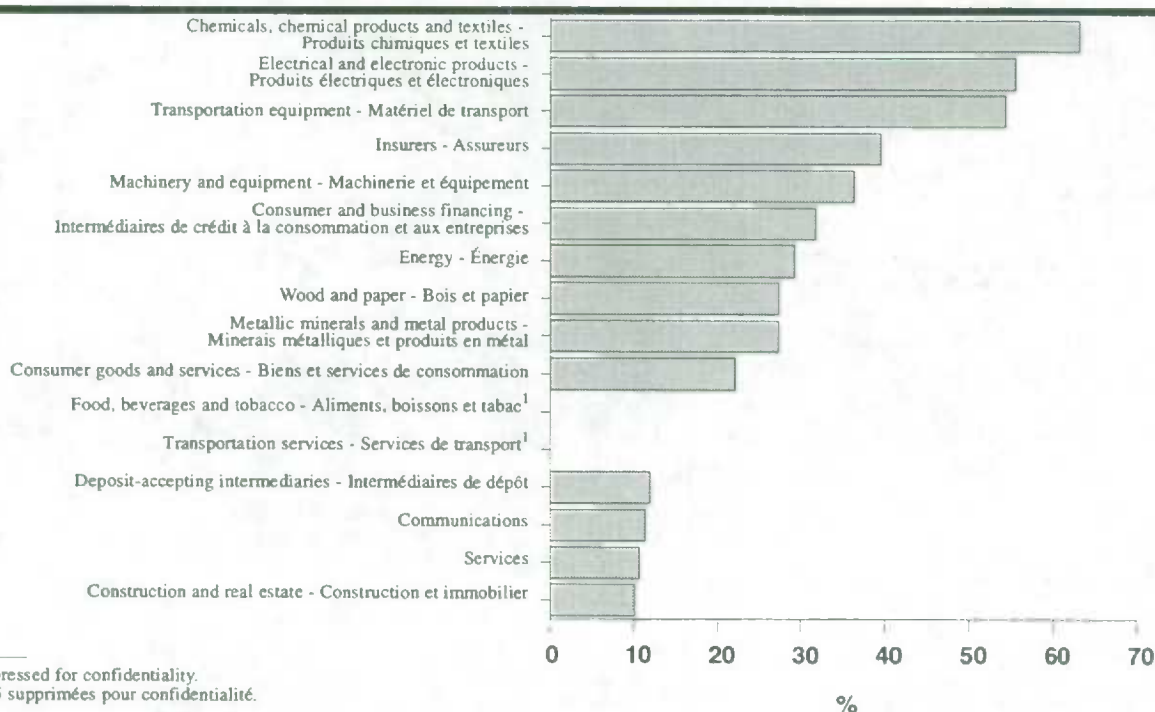
Part du revenu sous contrôle étranger, par branche d'activité

Les branches d'activité dont les sociétés sous contrôle étranger ont engendré plus de la moitié du revenu en 1995 étaient les suivantes : produits chimiques et textiles (63.1 %), produits électriques et électroniques (55.4 %) et matériel de transport (54.3 %) (voir graphique 13). Depuis 1988, la branche du bois et du papier, bien qu'à seulement 27.4 % sous contrôle étranger, a affiché la plus forte augmentation du degré de contrôle étranger, soit 6.8 points. En 1995 seulement, le degré de contrôle étranger de cette branche d'activité a enregistré une hausse de près de 2 points.

L'exportation de marchandises⁴ par ces quatre branches d'activité a également représenté plus de la moitié de la valeur des exportations annuelles du Canada. Même si les exportations de matériel de transport continuent à s'accroître et se situent encore au premier rang avec environ 30 % des exportations annuelles du Canada, la part de la totalité des

CHART 13
Foreign controlled share of revenue, by industry

GRAPHIQUE 13
Part du revenu sous contrôle étranger, par branche d'activité



¹ Data for 1995 suppressed for confidentiality.
Données pour 1995 supprimées pour confidentialité.

⁴ Statistics Canada - Canadian International Merchandise Trade (Catalogue No. 65-001).

⁴ Statistique Canada - Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001 au catalogue).

strengthened in other sectors. Wood and paper exports rank second at about 4% (Chart 14).

Although the Chemicals, Chemical Products and Textiles industry ranked first in terms of foreign control, this industry represented only about 5% of the value of commodities exported. This shows that although this industry was dominated by foreign controlled firms (63%), its output was predominantly absorbed by the domestic market.

Charts 14 and 15 illustrate the strength of the forest products sector in 1995, as its share of commodities exported grew by more than one percentage point. As mentioned earlier, the forest products sector (Wood and paper) led all other industries in advancing the level of foreign control of revenue in 1995.

exportations que détient cette branche d'activité a légèrement diminué au cours des années 1990, alors que les exportations ont augmenté dans d'autres secteurs. Les exportations de bois et de papier se situent au deuxième rang à environ 4 % (graphique 14).

Même si les produits chimiques et textiles revendiquaient le plus grand contrôle étranger, cette branche d'activité n'a représenté qu'environ 5 % de la valeur des marchandises exportées. Cela indique que même si cette industrie était dominée par des entreprises sous contrôle étranger (63 %), sa production était en grande partie absorbée par le marché intérieur.

Les graphiques 14 et 15 montrent la solidité du secteur des produits forestiers en 1995, sa part des produits exportés ayant augmenté de plus d'un point. Comme il a déjà été mentionné, le secteur des produits forestiers (bois et papier) se situait au premier rang de toutes les branches d'activité pour ce qui était de faire progresser le niveau de contrôle étranger du revenu en 1995.

CHART 14
Export share of selected commodities

GRAPHIQUE 14
Part des exportations de diverses marchandises

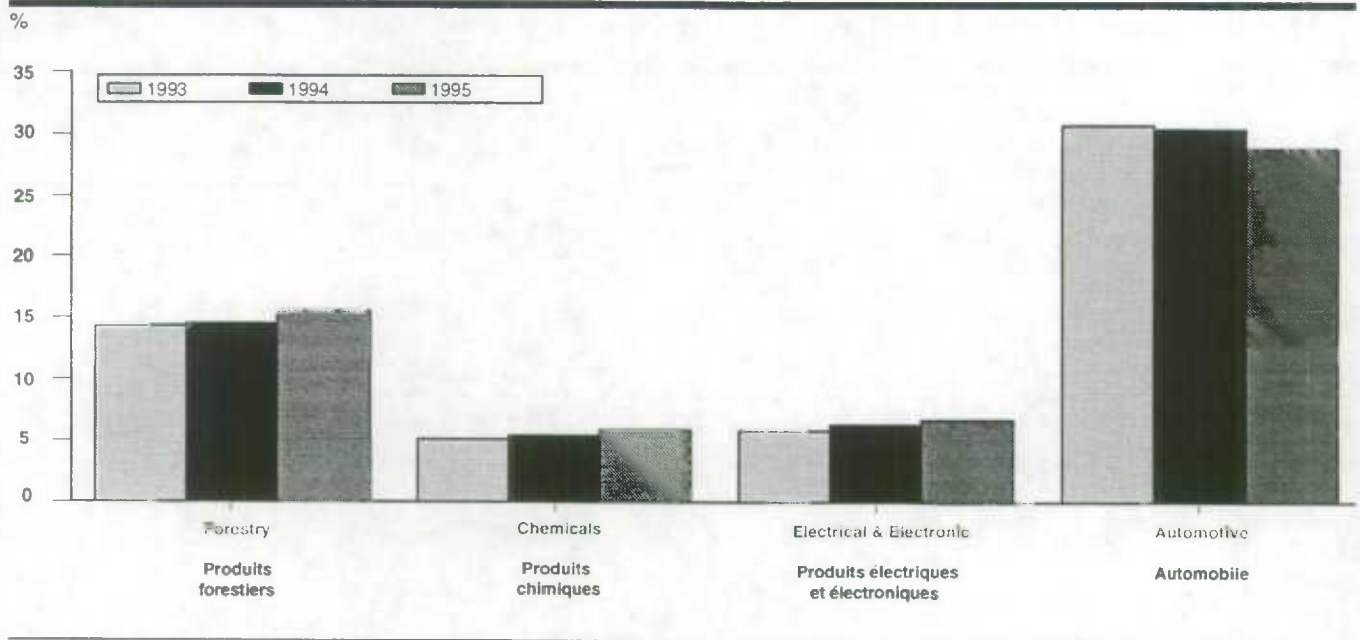


CHART 15
Shift in share of total exports by commodity
1994 to 1995

GRAPHIQUE 15
Variation de la part des exportations totales par marchandise
1994 à 1995

Percentage points - Points de pourcentage

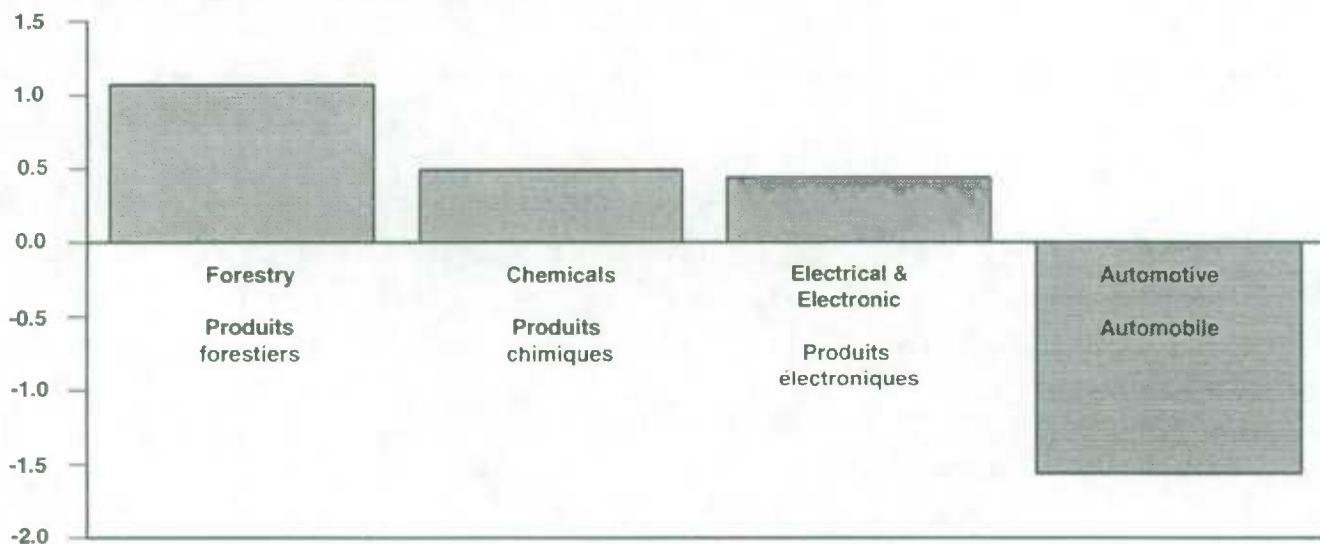


TABLE 6 Foreign controlled share of revenue, by industry

TABLEAU 6 Part du revenu sous contrôle étranger, par branche d'activité

	Foreign share Part sous contrôle étranger			Change Variation
	1988	1994	1995	1988-1995
	%	%	%	Percentage points Points de pourcentage
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	56.8	62.5	63.1	6.3
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	53.6	53.5	55.4	1.7
Transportation equipment - Matériel de transport	47.5	52.8	54.3	6.7
Insurers - Assureurs	37.1	36.8	39.5	2.4
Machinery and equipment - Machinerie et équipement	36.6	36.6	36.3	-0.3
Consumer and business financing - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises	29.0	27.5	31.7	2.8
Energy - Énergie	32.4	29.4	29.3	-3.1
Wood and paper - Bois et papier	20.6	25.3	27.4	6.8
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	26.4	29.2	27.4	0.9
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	17.5	20.0	22.1	4.5
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	17.7	21.1	x	x
Transportation services - Services de transport	6.8	7.2	x	x
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	12.2	12.3	11.9	-0.3
Communications	10.6	11.4	11.4	0.8
Services	9.4	10.0	10.7	1.4
Construction and real estate - Construction et immobilier	8.5	9.7	10.2	1.7
Total	25.7	28.5	29.8	4.1

Note: For additional detail, see Appendix Tables 1 to 19.

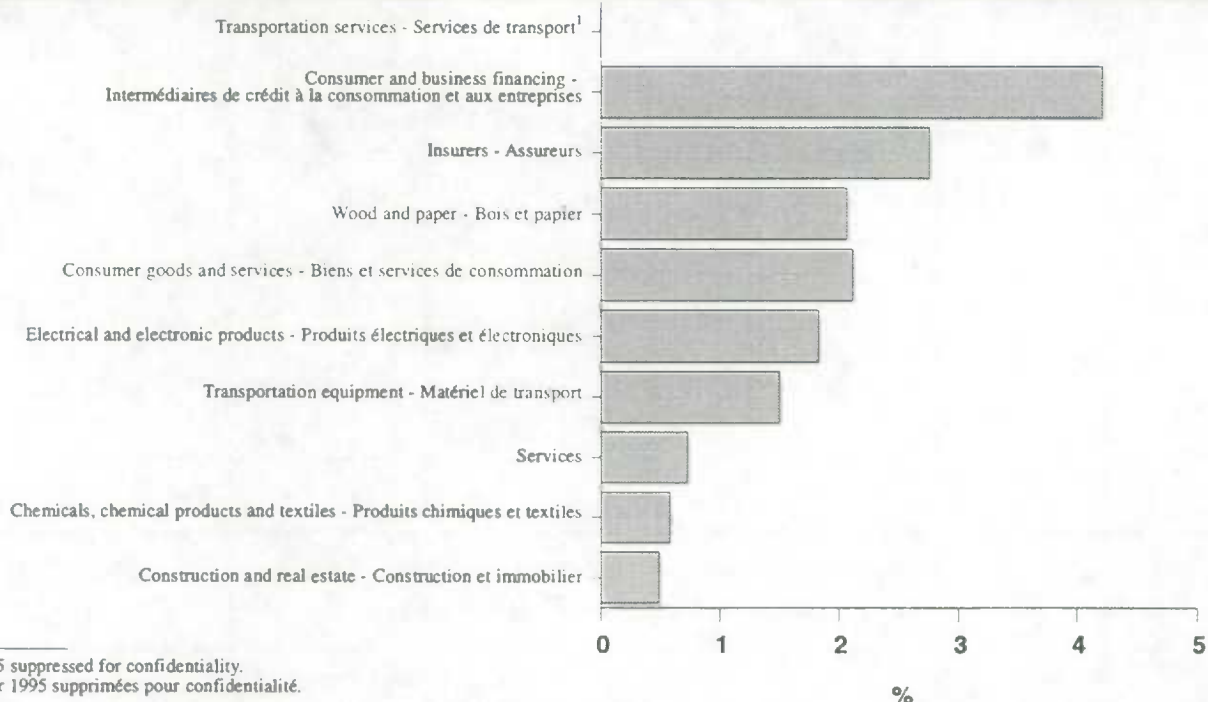
Nota: Pour plus de détails, voir les tableaux 1 à 19 à l'Annexe.

Chart 16 depicts industries with the largest increase in foreign control in 1995.

Le graphique 16 montre les industries qui ont enregistré la plus forte augmentation de contrôle étranger en 1995.

CHART 16
Increase in Foreign Share of Revenue in 1995
Selected Industries

GRAPHIQUE 16
Augmentation du revenu sous contrôle étranger en 1995
Branches d'activité sélectionnées



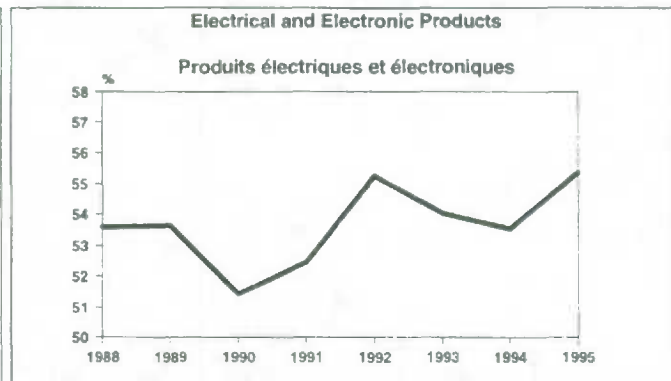
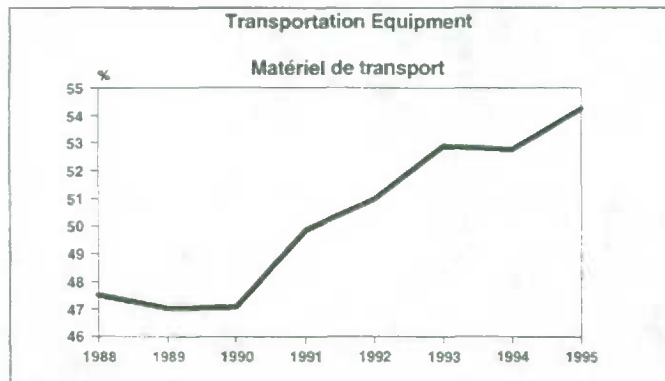
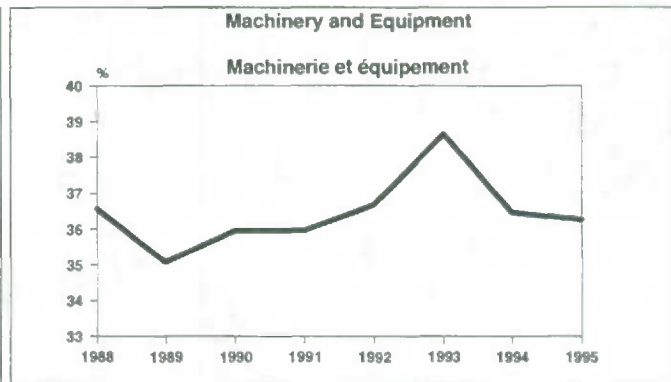
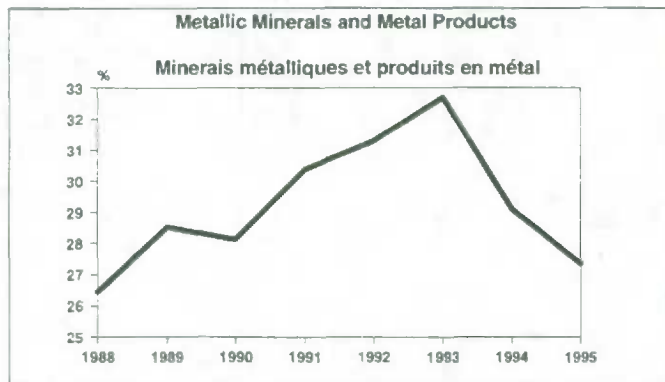
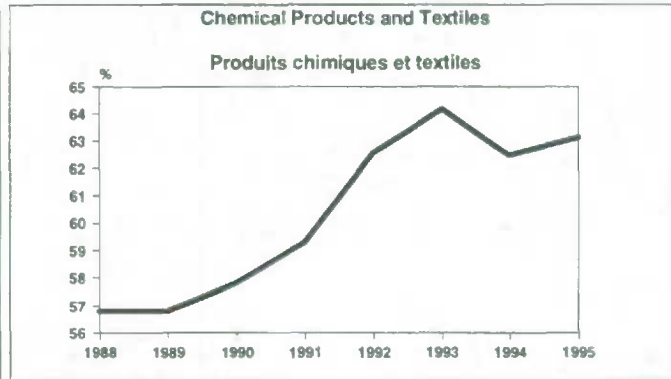
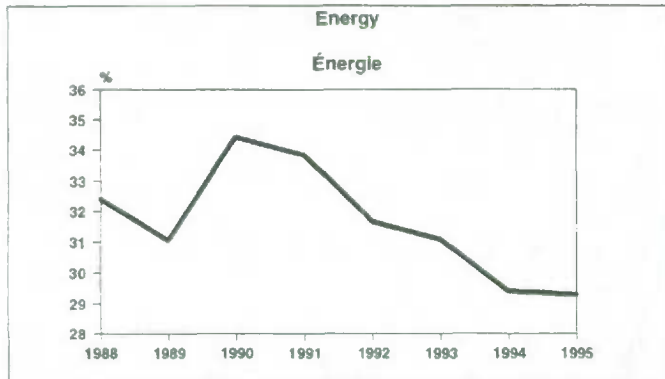
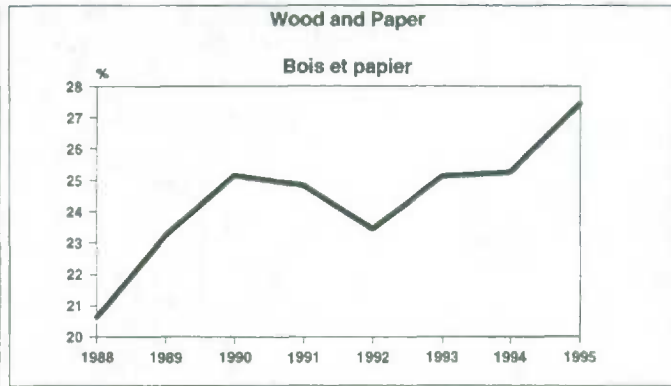
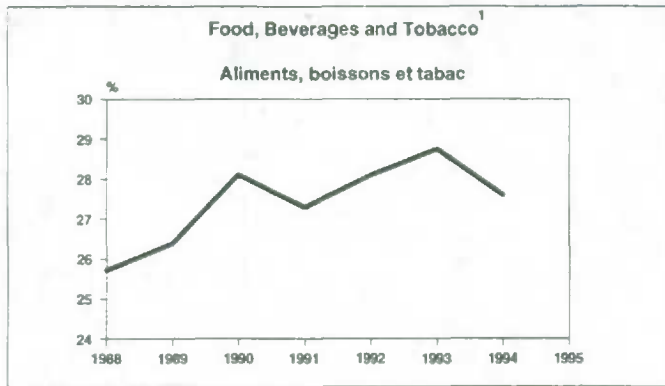
¹ Data for 1995 suppressed for confidentiality.
Données pour 1995 supprimées pour confidentialité.

Charts 17 and 17a illustrate the trend in foreign revenue share for all industries in this report from 1988 to 1995.

Les graphiques 17 et 17a montrent la tendance dans la part du revenu sous contrôle étranger pour toutes les branches d'activité figurant dans le présent rapport, et ce de 1988 à 1995.

CHART 17
Foreign revenue share

GRAPHIQUE 17
Part du revenu sous contrôle étranger

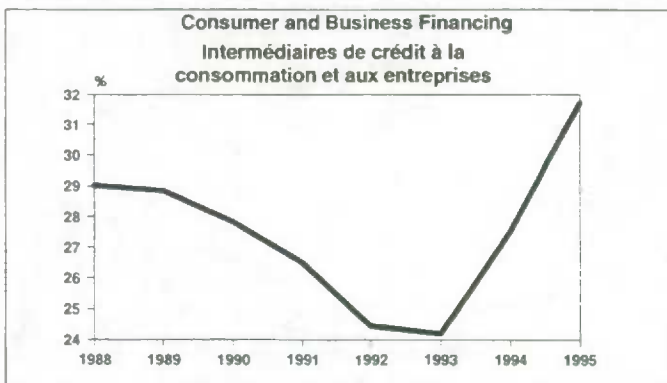
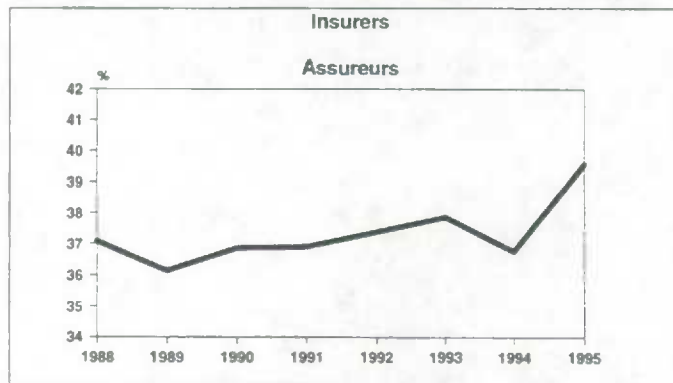
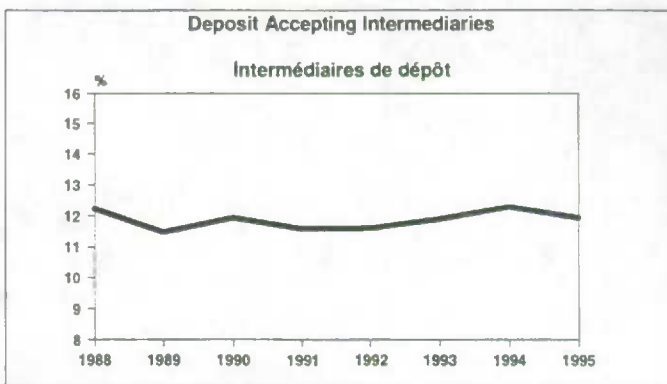
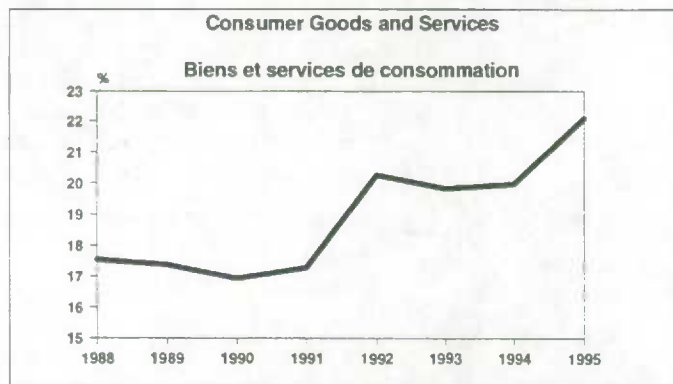
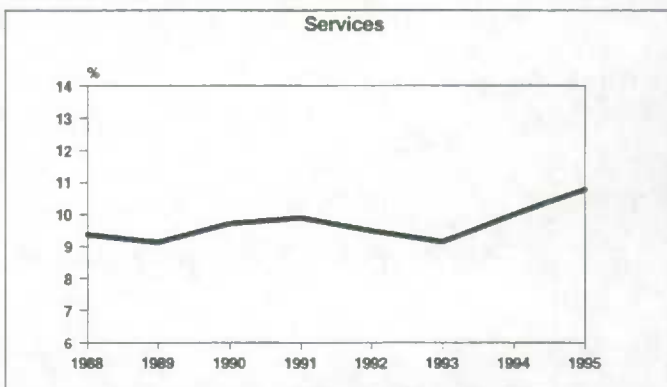
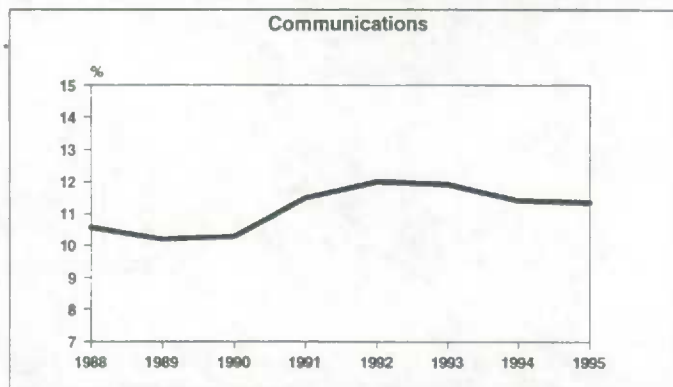
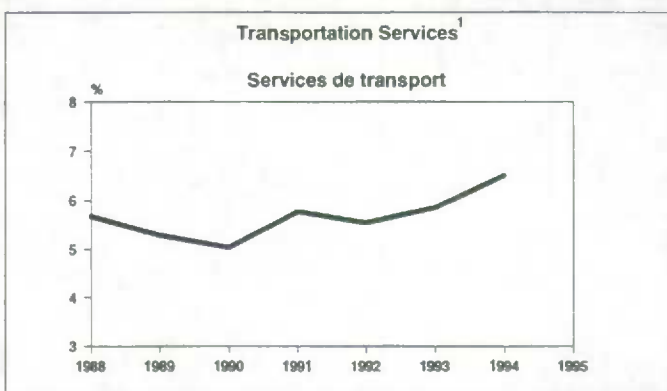
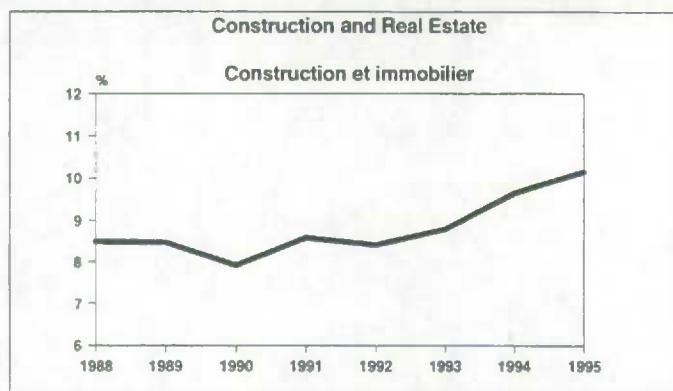


¹ Data for 1995 suppressed for confidentiality.

¹ Données pour 1995 supprimées pour confidentialité.

CHART 17a
Foreign revenue share

GRAPHIQUE 17a
Part du revenu sous contrôle étranger



¹ Data for 1995 suppressed for confidentiality.

¹ Données pour 1995 supprimées pour confidentialité.

Performance of Firms According to Size and Industry

CALURA data shows that the revenues of foreign controlled firms have expanded more rapidly in the 1990s than revenues of Canadian companies. Therefore, the relative share of total revenues earned in Canada by foreign controlled firms has risen dramatically. This is a macro economic observation which does not fully explain why this is happening. Obvious other questions arise such as: Do foreign controlled firms have some magic formula? Did the 1990s recession affect only the domestic economy? Are foreign controlled firms insulated from domestic recessions because of their association with the global marketplace? Are foreign firms by their large size more resistant to economic fluctuations? Has the shift to export from domestic focus given foreign firms a head start? Have large Canadian controlled firms with a similar international outlook fared as well as foreign firms?

To answer these questions the CALURA data can be re-grouped into large and small size stratum. The data in this report are based on the quarterly survey of enterprises which was not designed to estimate size stratum. For this reason, the growth rates associated with these size groups should be considered only as indicators of relative growth rather than precise point estimates.

Rendement des entreprises selon leur taille et la branche d'activité

Les données du rapport CALURA montre que les revenus des entreprises sous contrôle étranger ont augmenté plus rapidement dans les années 90 que ceux des entreprises canadiennes. Par conséquent, la part relative des revenus totaux des entreprises sous contrôle étranger au Canada a augmenté considérablement. Il s'agit d'une observation macroéconomique qui n'explique pas complètement le phénomène qui se produit. D'autres questions évidentes se posent, par exemple : Les entreprises sous contrôle étranger disposent-elles d'une formule magique? La récession des années 90 n'a-t-elle touché que l'économie intérieure? Les entreprises sous contrôle étranger sont-elles à l'abri des récessions qui se produisent au pays en raison de leurs liens avec le marché mondial? Les entreprises étrangères, du fait de leur taille, résistent-elles mieux aux fluctuations économiques? Le passage d'une production axée sur le marché intérieur à une production axée sur le marché des exportations a-t-il donné une longueur d'avance aux entreprises étrangères? Les entreprises sous contrôle canadien qui ont les mêmes perspectives au niveau international se sont-elles comportées aussi bien que les entreprises sous contrôle étranger?

Pour répondre à ces questions, les données CALURA peuvent être réagencées en strates de grandes et de petites entreprises. Les données de ce rapport sont fondées sur une enquête trimestrielle effectuée auprès des entreprises, qui ne vise pas à estimer des strates de tailles. C'est pourquoi les taux de croissance liés à la taille des entreprises ne devraient être considérés que comme des indicateurs de la performance relative, plutôt que comme des estimations précises.

Table 7 Revenue Growth Rates

Tableau 7 Taux de croissance des revenus

	Large ⁵ foreign Grandes entreprises étrangères	Small ⁶ foreign Petites entreprises étrangères	Total foreign Total pour les entreprises étrangères	Large Canadian Grandes entreprises canadiennes	Small Canadian Petites entreprises canadiennes	GBEs- ECP	Total Canadian Total pour le Canada	Total
	%							
1988-1991	12	3	8	13	3	-3	5	6
1991-1995	34	35	35	20	11	-1	13	18
1994-1995	10	8	9	11	2	...	3	5

⁵ Large represent the top 10 foreign and top 10 Canadian enterprises in each industry.

⁶ Small firms represent all firms other than the top 10 and Government Business Enterprises (GBE).

⁵ Grandes entreprises représentent les 10 entreprises supérieures canadiennes et les 10 entreprises supérieures étrangères dans chaque branche d'activité.

⁶ Petites entreprises représentent toutes les entreprises autres que les 10 entreprises supérieures et les entreprises commerciales publiques (ECP).

The large firms

During the pre-recessionary period (1988-1991) large Canadian controlled firms slightly surpassed large foreign firms in terms of revenue growth (13% to 12%). Revenue growth of large firms was significantly higher than small firm growth in both the foreign and Canadian controlled groups.

In the post-recessionary period (1991-1995), the situation was reversed dramatically as large foreign firms outpaced large Canadian firms by 34% to 20%. By their nature, foreign controlled firms are multinationals and are more likely to be directly linked to the global economy than are Canadian firms, some of whom have only domestic sales. The closer association of foreign firms to the global economy and the rapid increase in exports since 1991 helps explain the relatively strong performance of foreign controlled firms.

The most recent data from 1994-1995, shows that large Canadian firms are once again growing at a stronger rate than foreign large firms (Chart 18).

Les grandes entreprises

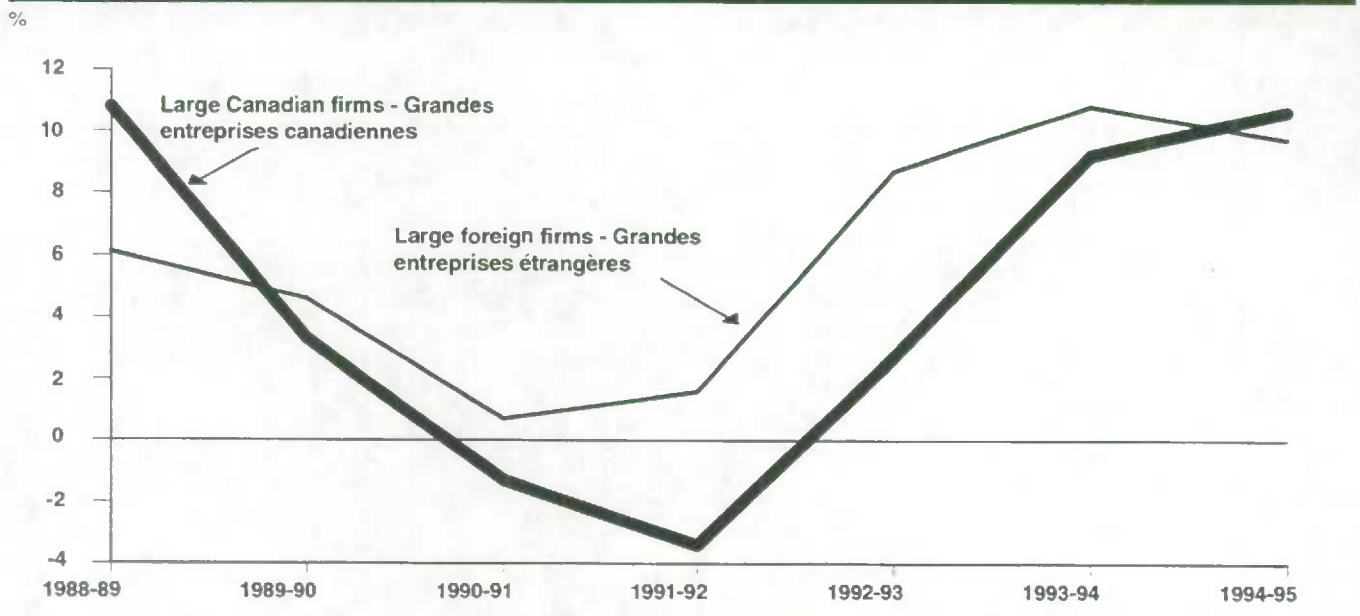
Au cours de la période qui a précédé la récession (1988-1991), les grandes entreprises sous contrôle canadien ont devancé les grandes entreprises sous contrôle étranger du point de vue de la croissance des revenus (13 % par rapport à 12 %). Les deux groupes ont eu des résultats bien supérieurs au secteur des petites entreprises.

Au cours de la période qui a suivi la récession (1991-1995), la situation s'est inversée, les grandes entreprises sous contrôle étranger devançant les grandes entreprises canadiennes, dans une proportion de 34 % par rapport à 20 %. De par leur nature, les entreprises sous contrôle étranger sont des multinationales qui sont plus susceptibles d'avoir des liens avec l'économie mondiale que les entreprises canadiennes, dont certaines ne vendent qu'au pays. Les rapports plus étroits entre les entreprises étrangères et l'économie mondiale et l'augmentation rapide des exportations depuis 1991 permet d'expliquer le rendement relativement élevé des entreprises sous contrôle étranger.

Les données les plus récentes pour 1994-1995 montrent que les grandes entreprises canadiennes ont recommencé à progresser plus rapidement que leurs homologues sous contrôle étranger (Graphique 18).

CHART 18
Revenue growth rates
Large Canadian versus large foreign firms

GRAPHIQUE 18
Taux de croissance des revenus, les grandes entreprises étrangères contre les grandes entreprises canadiennes



The small firms

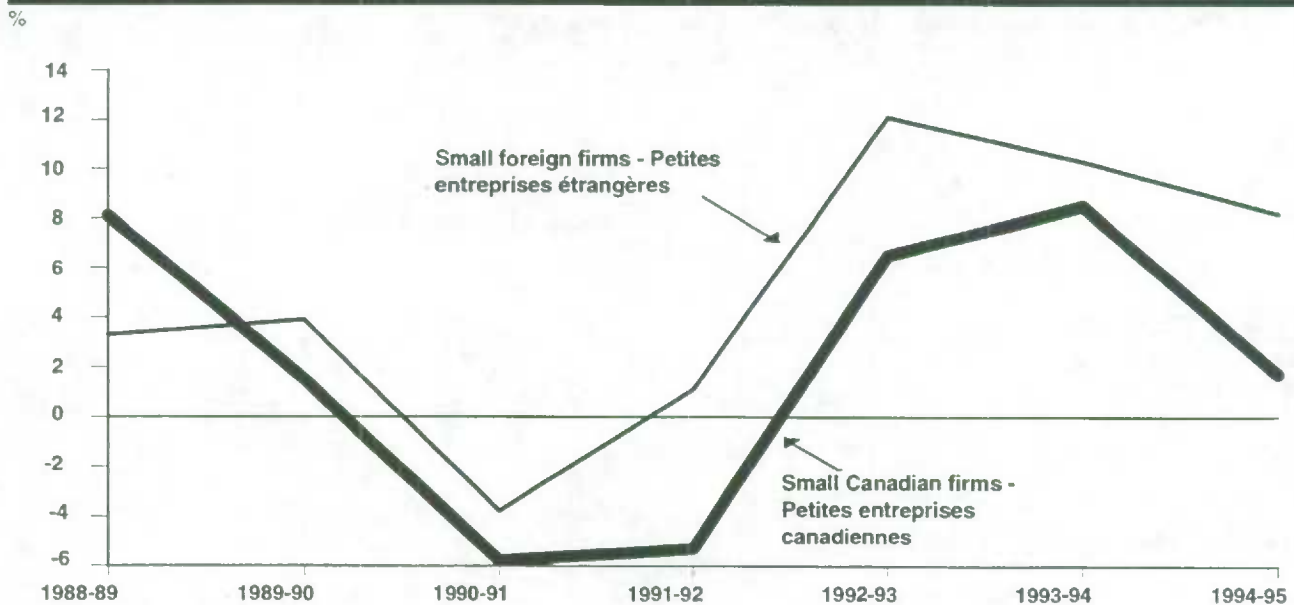
Small firm revenue growth was much stronger in the foreign controlled sector, as they grew by nearly the same rate as large foreign firms since 1991. In the Canadian controlled sector, small firm revenue growth lagged large firm growth by a considerable margin in all periods since 1988 (Chart 19). Table 8 below illustrates the industry growth by size group for the post-recessionary period.

Les petites entreprises

Le rendement des petites entreprises (croissance des revenus) a été beaucoup plus élevé dans le secteur des entreprises sous contrôle étranger, celles-ci ayant connu un taux de croissance à peu près similaire à celui des grandes entreprises sous contrôle étranger depuis 1991. Dans le secteur des entreprises sous contrôle canadien, la croissance des revenus des petites entreprises a été en-deçà de celle des grandes entreprises, dans une proportion importante, pour toutes les périodes depuis 1988 (Graphique 19). Le tableaux 8 figurant ci-dessous illustrent la croissance des branches d'activité selon la taille des entreprises pour la période suivant la récession, de 1991 à 1995.

CHART 19
Revenue growth rates
Small Canadian versus small foreign firms¹

GRAPHIQUE 19
Taux de croissance des revenus, les petites entreprises étrangères contre les petites entreprises canadiennes¹



¹ Please be aware that there can be a significant difference in the average size of small Canadian and small foreign firms
Notez qu'il peut y avoir des différences significatives dans la taille moyenne d'une petite société canadienne et d'une petite société étrangère.

What the data show

The most significant pattern in the data is the impact of the 1991 recession. In the period leading into the recession, a pattern exists which is consistent with previous Canadian recessions: the resource and manufacturing industries led us into the recession and then led the way in the subsequent recovery. What is different about the 1991 recession is that in the post 1991 period, the small and medium size Canadian controlled firms in construction and real estate development, services, the financial and consumer goods and services industries have continued to experience problems.

Ce que montrent les données

Lorsque l'on analyse les données, ce sont les répercussions de la récession de 1991 qui ressortent le plus. Au cours de la période qui a mené à cette récession, il s'est produit la même chose que pour les autres récessions qu'a connues le Canada : les branches des ressources et de la fabrication nous ont entraîné dans la récession et ce sont elles qui, les premières, ont amorcé une reprise. La seule différence pour ce qui est de la récession de 1991 vient du fait qu'au cours de la période qui a suivi, les petites et moyennes entreprises sous contrôle canadien dans les branches de la construction et de l'immobilier, des services,

Although many business analysts believe that the small business sector is the leading source of new jobs, the growth patterns of revenue indicate that the small business sector is experiencing greater difficulties than its large counterpart. The sectors experiencing below average growth rates in the post-recessionary period, 1991-1995, are highlighted in Table 8. In the period of recovery, the weakness in small firm growth has been concentrated in industries with a relatively weak link to exports.

des finances ainsi que des biens et des services de consommation ont continué de connaître des problèmes. Même si de nombreux analystes croient que le secteur des petites entreprises est le principal créateur de nouveaux emplois, les tendances quant à la croissance des revenus font ressortir que le secteur des petites entreprises connaît davantage de difficultés que celui des grandes entreprises. Les secteurs qui ont eu des taux de croissance inférieurs à la moyenne sont énumérés dans le tableau 8. Même si les petites entreprises ont eu un rendement relativement faible dans une gamme de branches d'activité avant 1991, les piètres résultats qu'ont connu les petites entreprises, pendant la reprise, ont été le fait principalement de branches d'activité qui sont relativement à l'écart du marché des exportations.

Table 8 Growth Rates- Post-recessionary period, 1991 - 1995

Tableau 8 Taux de croissance - période suivant la récession, 1991- 1995

Industry Branche d'activité	Large foreign firms	Large Canadian firms	Small foreign firms	Small Canadian firms
	Grandes entreprises étrangères	Grandes entreprises canadiennes	Petites entreprises étrangères	Petites entreprises canadiennes
	%			
Food (including food retail), beverage, and tobacco - Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac	4	11	44	8
Wood and paper - Bois et papier	81	47	74	60
Energy - Énergie	12	69	4	38
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	30	-8	43	30
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	6	43	48	52
Machinery and equipment (except electrical) - Machinerie et équipement	54	85	30	31
Transportation equipment - Matériel de transport	55	57	37	21
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	36	33	54	30
Construction and real estate - Construction et immobilier	-15	-5	1	...
Transportation services - Services de transport	...	-5	7	27
Communications	20	20	54	39
Services	25	21	8	6
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	53	-9	38	11
Financial intermediaries - Intermédiaires financiers	15	9	18	-23
Total all industries (excluding investment and holding companies) - Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)	34	20	35	11

Conclusion

The rise in foreign control during the 1990s has been caused by poor revenue growth in the small and medium Canadian controlled sector which has lagged since 1991. The cause of the loss in revenue share of three percentage points (by the small Canadian controlled sector) is clearly the slow post-recessionary recovery of the Construction and real estate industry supported by poor revenue growth in the services and consumer goods industries.

Stellar expansion of revenues by either the large Canadian and foreign firms is not really the issue (the cause of the rise in foreign control) as both groups have shown strong revenue growth. Had the small Canadian sector in particular industries fared better in the 1990s, we would not have seen much of a rise in foreign control, if any.

Financial Performance Indicators

Effective Use of Assets (Asset turnover ratio)

Foreign controlled firms have historically generated more revenue per asset than Canadian controlled firms. In the 1990s, this disparity widened considerably as Canadian firms experienced difficulty regaining prerecessionary revenue levels.

A key measure of efficiency used by financial statement is the ability of a company to use assets efficiently to produce profits for its owners. Total asset turnover⁷, measures the ability of the company to use its assets to generate revenue. In general, the higher the total asset turnover, the more efficient the company is in using its assets.

From 1988 to 1995, foreign controlled firms generated on average about 50% more revenue per dollar of assets than Canadian firms. In 1988, foreign firms generated 77 cents for every dollar of assets compared to 57 cents for Canadian firms, but at the height of the 1990s recession this ratio declined for both groups. However, in the post recessionary period, a significant shift occurred; the ratio for foreign controlled firms regained its prerecessionary level (76 cents), while Canadian firms continued to decline to a low of 48 cents (Chart 20 and Table 9).

Conclusion

La croissance qu'ont connue les entreprises sous contrôle étranger au cours des années 90 a été causée par la faiblesse des revenus des petites et moyennes entreprises sous contrôle canadien, qui se fait sentir depuis 1991. La cause de la diminution de trois points de pourcentage de la part des revenus (des petites entreprises sous contrôle canadien) est le résultat direct de la dégringolade du secteur de la construction et de l'immobilier ainsi que du faible rendement des branches des services et des biens de consommation.

Le problème (l'augmentation du contrôle étranger) ne vient pas du rendement exceptionnel des grandes entreprises sous contrôle canadien et sous contrôle étranger, les deux groupes ayant connu une croissance soutenue de leurs revenus. Si les petites entreprises de branches particulières avaient eu de meilleurs résultats dans les années 90, l'augmentation du contrôle étranger aurait été minime, voire nulle.

Indicateurs de la performance financière

Utilisation efficace des actifs (ratio de rotation de l'actif)

Par le passé, les sociétés sous contrôle étranger ont engendré plus de revenus par actif que les sociétés canadiennes. Pendant les années 1990, cet écart s'est élargi considérablement lorsque les entreprises canadiennes ont eu de la difficulté à se redresser et à revenir au niveau de revenu d'avant la récession.

Une mesure clé du rendement utilisée par les analystes des états financiers est la capacité de l'entreprise d'utiliser efficacement ses actifs afin d'engendrer des bénéfices pour ses propriétaires. Le ratio de rotation de l'actif total⁷ renseigne sur cette capacité. En général, plus le ratio est élevé, plus l'entreprise sait utiliser judicieusement ses actifs.

De 1988 à 1995, les sociétés sous contrôle étranger ont engendré en moyenne environ 50 % plus de revenus pour chaque dollar d'actif que les sociétés canadiennes. En 1988, elles produisaient 77 cents pour chaque dollar d'actif, comparativement à 57 cents pour les entreprises canadiennes; toutefois, au plus fort de la récession des années 1990, ce ratio a diminué pour les deux groupes. Cependant, au cours de la période qui a suivi la récession, un changement important s'est produit : le ratio des sociétés sous contrôle étranger est revenu à son niveau d'avant la récession (76 cents), alors que celui des entreprises canadiennes a continué à fléchir pour s'établir à 48 cents (graphique 20 et tableau 9).

⁷ Asset Turnover is defined as: Total Revenue/Total Assets.

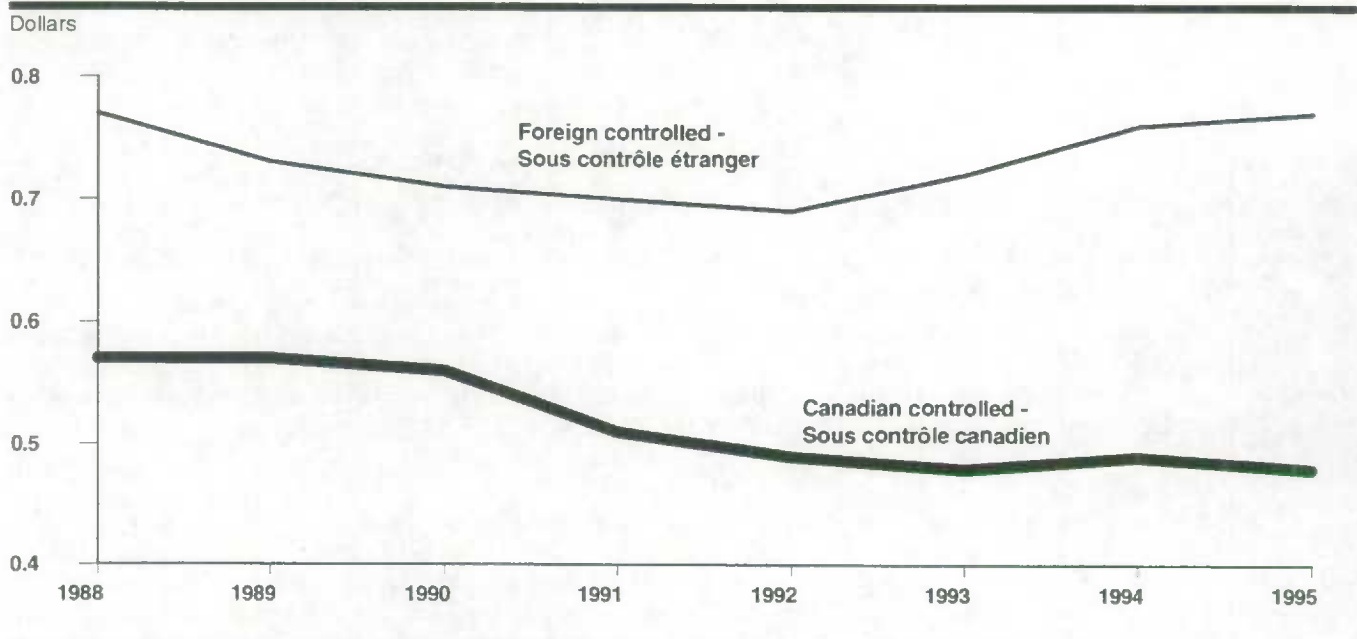
⁷ Le ratio de rotation de l'actif total est obtenu en divisant le revenu par les actifs.

The revenue component of the equation is the underlying cause of this difference in post recessionary behavior. It is consistent with earlier observations which have shown steady post recessionary expansion of revenues in the foreign controlled sector, while the recovery of revenues lost in the Canadian sector has lagged behind. While the revenues in the Canadian sector have grown slower than their foreign controlled counterparts, bottom line profit performance has matched that of foreign firms (see discussion on profitability which follows).

La composante revenu de l'équation est la cause sous-jacente de cette différence dans le comportement après la récession. Elle est compatible avec des observations antérieures qui ont révélé, après la récession, une augmentation régulière des revenus dans le secteur sous contrôle étranger, alors que le secteur canadien a eu beaucoup plus de difficulté à récupérer les revenus perdus. Même si les entreprises canadiennes ont vu leurs revenus augmenter plus lentement que les revenus des entreprises sous contrôle étranger, elles ont réalisé des bénéfices qui se comparaient à ceux des sociétés étrangères (voir l'analyse sur la rentabilité qui suit).

CHART 20
Revenue generated per dollar of assets

GRAPHIQUE 20
Revenu généré par dollar d'actif



The historically higher asset turnover ratio for foreign controlled firms can be attributed to a number of factors. In many cases, the Canadian operations of a foreign corporation are partially managed from non-resident headquarters with the Canadian operations consisting of only the manufacturing and distribution infrastructure necessary to conduct business. A number of corporate expenses might be allocated to the parent company, requiring less capital investment in Canada per dollar of revenue.

The assets turnover ratio for EU controlled firms is lower than Canadian controlled firms primarily due to their high concentration (over 60%) in banking and insurance, two industries which, by their nature, generate less than 10 cents per dollar of assets.

Un certain nombre de facteurs expliquent le ratio de rotation de l'actif plus élevé obtenu par le passé par les sociétés sous contrôle étranger. Dans bien des cas, la filiale canadienne d'une entreprise étrangère est gérée en partie depuis un siège social non situé au Canada, la filiale ne comprenant alors que l'infrastructure de fabrication et de distribution nécessaire pour mener les affaires. Quelques dépenses commerciales pourraient être encourues par la société mère, ce qui requiert moins d'investissement en capital par dollar de revenu au Canada.

Le ratio de rotation de l'actif pour les entreprises sous le contrôle de l'UE est plus faible que celui des entreprises sous contrôle canadien, surtout en raison de leur forte concentration (plus de 60 %) dans les opérations bancaires et les assurances, deux branches d'activité qui, de par leur nature, génèrent moins de 10 cents par dollar d'actif.

TABLE 9 Revenue to assets ratio, by country of control
TABLEAU 9 Ratio "revenu / actifs", par pays de contrôle

	Country of control Pays de contrôle							All Tous
	USA É.-U.	EU UE	Other foreign Autres étranger	Total foreign Total étranger	Canada private Canada privé	Canada GBE Canada ECP	Total Canada Total Canada	
1988	0.96	0.51	0.60	0.77	0.63	0.28	0.57	0.61
1989	0.89	0.50	0.62	0.73	0.62	0.29	0.57	0.61
1990	0.90	0.50	0.55	0.71	0.60	0.28	0.56	0.59
1991	0.88	0.46	0.65	0.70	0.56	0.25	0.51	0.55
1992	0.88	0.43	0.64	0.69	0.52	0.26	0.49	0.53
1993	0.92	0.44	0.69	0.72	0.52	0.27	0.48	0.53
1994	0.97	0.44	0.73	0.76	0.53	0.26	0.49	0.55
1995	0.96	0.44	0.79	0.77	0.52	0.22	0.48	0.54

From an industrial perspective, capital intensive industries such as mining and durable goods manufacturing would have an asset turnover ratio considerably different from service-type industries. Another example of a large variation in turnover occurred in government business enterprises. These industries, by their very nature, are providers of services for the public good, such as hydro, postal services and transportation. Such government sponsored activities require considerable capital investment, generally leading to a lower asset to revenue ratio than that realized by the private sector (Table 9).

Profitability⁸

Foreign controlled firms were not immune to the reductions in profits during the 1990s. Profits for both foreign and Canadian sectors fell to about zero, and foreign profits became losses in 1992. However, despite the ever increasing share of revenues earned in Canada which has been shown in this report, overall profitability or profit margin (i.e. net profit to total revenue) for foreign controlled firms was essentially the same as that for Canadian controlled firms (Charts 21 and 22).

D'un point de vue industriel, les branches d'activité capitalistiques (les mines et la fabrication de biens durables, par exemple) auront un ratio de rotation de l'actif très différent de celui des branches du secteur tertiaire. Les entreprises commerciales publiques ont fourni un autre exemple d'une large variation du ratio; de par leur nature même, elles fournissent des services pour le bien-être du public tels que l'électricité, la poste et les transports. Pareilles activités parrainées par l'État exigent de grosses immobilisations, ce qui, en règle générale, aboutit à un ratio «actif/revenu» plus faible que celui obtenu par le secteur privé (tableau 9).

Rentabilité⁸

Les sociétés sous contrôle étranger n'ont pas été à l'abri des réductions des bénéfices au cours des années 1990. Les bénéfices des secteurs aussi bien étranger que canadien ont chuté à environ zéro, et les bénéfices étrangers sont devenus des pertes en 1992. Toutefois, en dépit de la part sans cesse croissante des revenus gagnés au Canada, qui a été décrite dans le présent rapport, la rentabilité globale ou la marge bénéficiaire (c'est-à-dire le bénéfice net par rapport au total des revenus) pour les sociétés sous contrôle étranger a été essentiellement la même que celle des sociétés sous contrôle canadien (graphiques 21 et 22).

⁸ Excludes Government business enterprises.

⁸ Entreprises commerciales publiques non incluses.

CHART 21
Rate of profits to revenue
Canadian and foreign controlled firms

GRAPHIQUE 21
Taux des bénéfices par rapport aux revenus
Sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger

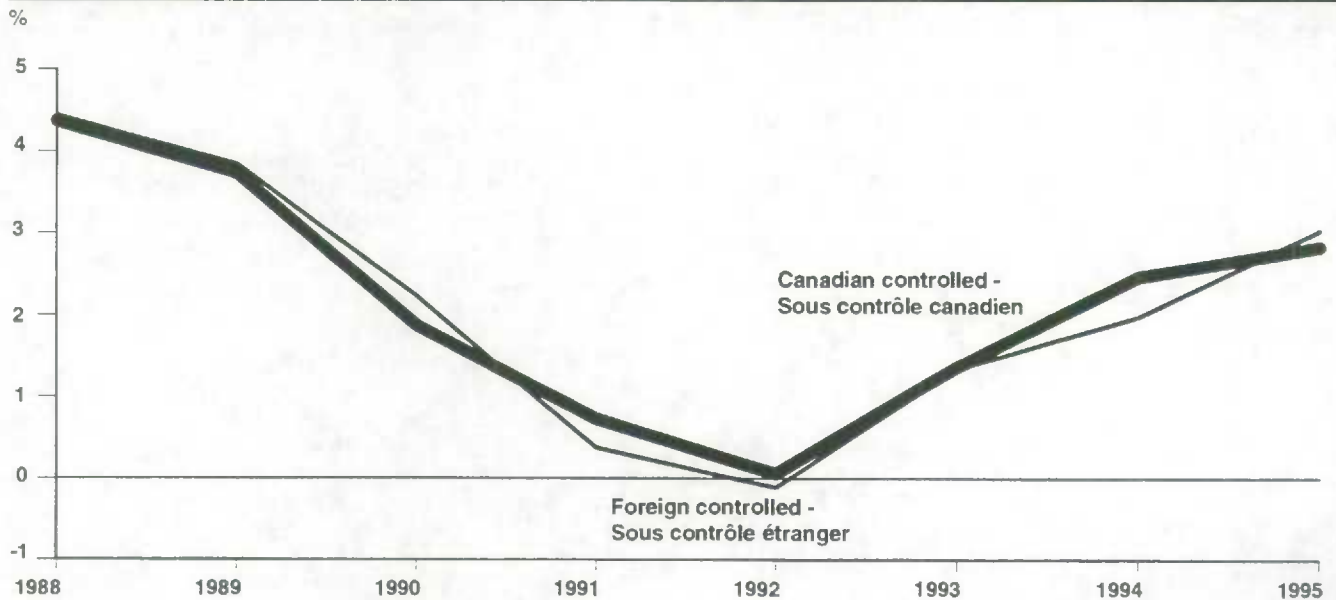


CHART 22
Index of net profit
Canadian and foreign controlled firms

GRAPHIQUE 22
Indice du bénéfice net
Sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger

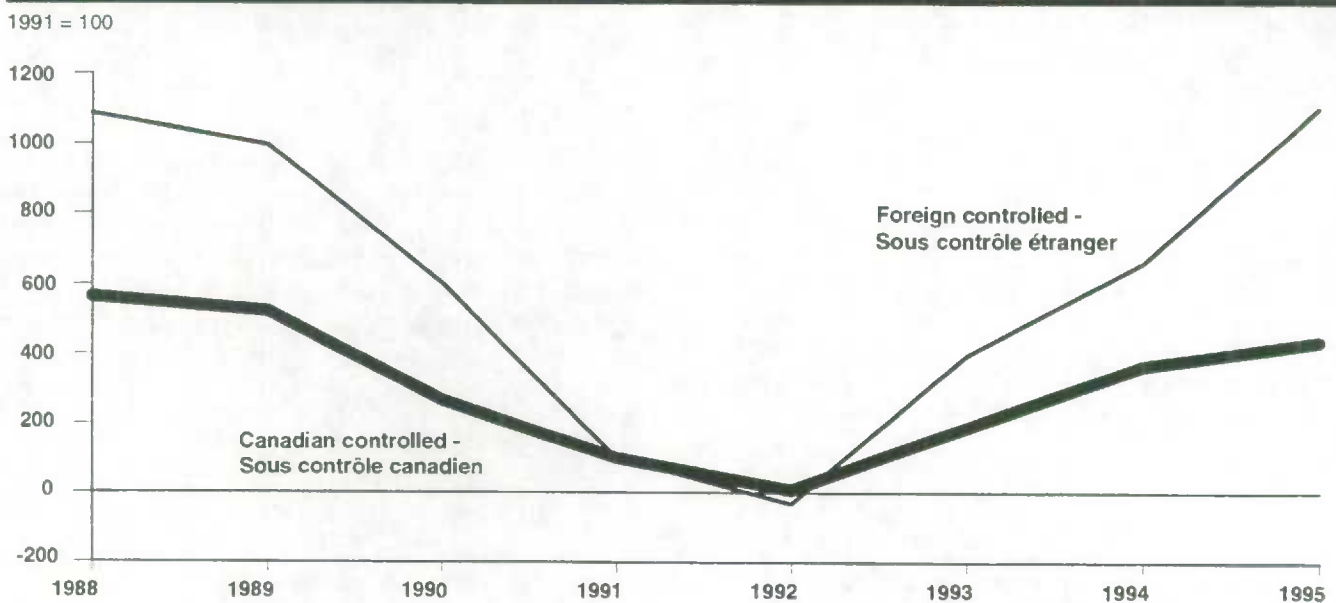


TABLE 10 Net profit and dividends declared
TABLEAU 10 Bénéfice net et dividendes déclarés

	Dividends declared Dividendes déclarés			Net profit Bénéfice net		
	Canadian controlled Sous contrôle canadien	Foreign controlled Sous contrôle étranger	All firms Toutes les entreprises	Canadian controlled Sous contrôle canadien	Foreign controlled Sous contrôle étranger	All firms Toutes les entreprises
	\$ Billions - Millards \$					
1988	19.9	9.4	29.3	34.6	13.0	47.6
1989	21.3	7.8	29.2	32.0	11.9	43.9
1990	20.7	7.6	28.3	16.4	7.2	23.6
1991	19.4	6.0	25.4	6.1	1.2	7.3
1992	20.6	5.4	26.0	0.5	-0.4	0.1
1993	21.5	5.1	26.6	11.6	4.7	16.4
1994	22.0	6.3	28.3	22.4	7.9	30.3
1995	23.1	6.1	29.2	26.7	13.1	39.9

Dividends⁹

During the 1990s, while both foreign controlled and Canadian controlled firms suffered low profits, they continued to declare dividends. Aggregate dividends paid in Canada represented about 65% of profits prior to and following the recessionary period but exceeded 100% as profits were in their recovery phase beginning in 1992. Firms tend to hold dividends as stable as possible, but as earnings fluctuate the dividend ratio changes and is a reflection of established dividend policy.

The Toronto Stock Exchange TSE 300 series also shows that over the same 1988 to 1995 period, the proportion of profits paid as dividends averaged about 65%. For this group, dividends exceeded profits for each year from 1991 to 1994. Whether debt is incurred to satisfy dividend requirements during recessions and whether capital expansion plans are affected is not quantifiable.

During the same period, Canadian controlled firms earned \$150 billion in profits and declared \$169 billion as dividends (about 112%). Foreign controlled firms also paid out 90% of their profits as dividends, high as well, but their post recessionary dividends fell to about 50% of profits (Chart 23).

Dividendes⁹

Pendant les années 1990, alors que les entreprises aussi bien sous contrôle étranger que sous contrôle canadien affichaient de faibles profits, elles ont continué à déclarer des dividendes. Le montant total des dividendes versés au Canada a représenté environ 65 % des bénéfices avant et après la période de récession, mais il a dépassé 100 % au cours de la phase de redressement qui a débuté en 1992. Les entreprises ont tendance à maintenir les dividendes au niveau le plus stable possible, mais le ratio des dividendes suit la progression des gains et traduit la politique établie en matière de dividendes.

L'indice Toronto Stock Exchange 300 montre également qu'au cours de la même période, soit de 1988 à 1995, la proportion des bénéfices payés en dividendes s'est établie en moyenne à 65 % environ. Pour ce groupe, les dividendes ont dépassé les profits chaque année de 1991 à 1994. Il n'a pas été possible de déterminer si des emprunts ont été contractés pour verser les dividendes promis en périodes de récession et si les plans d'investissement sont touchés.

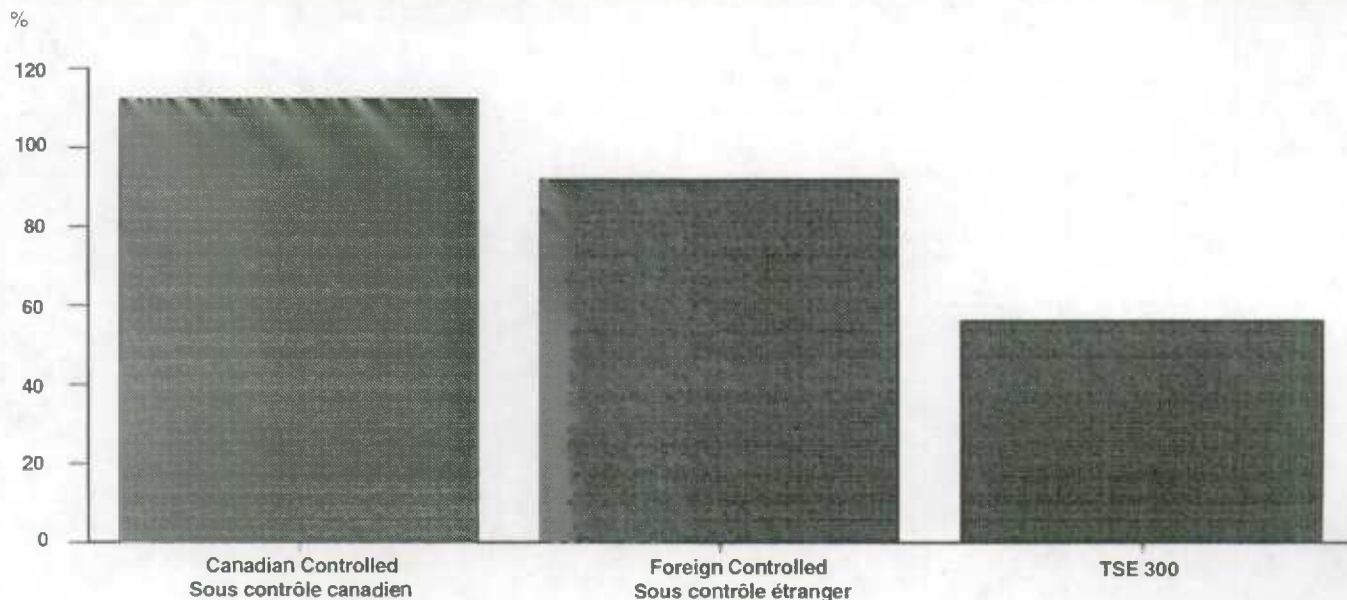
Au cours de la même période, les entreprises sous contrôle canadien ont réalisé 150 milliards de dollars de profits et ont déclaré 169 milliards de dollars en dividendes (environ 112 %). Les entreprises sous contrôle étranger ont également versé 90 % de leurs profits en dividendes, un pourcentage qui lui aussi est élevé, mais leurs dividendes après la récession ont chuté à environ 50 % des profits (graphique 23).

⁹ Excludes Government business enterprises.

⁹ Entreprises commerciales publiques non incluses.

CHART 23
Percentage of profits paid as dividends
1988 to 1995

GRAPHIQUE 23
Pourcentage des profits payés en dividendes
1988 à 1995



Foreign Share of Federal and Provincial Taxes Paid

While averaging 21% of assets, 27% of revenues and 28% of profits since 1988, the foreign sector accounted for 34% of corporate taxes paid to Canadian governments (to 1993, the last year available), proportionately higher than Canadian firms. Foreign firms are effectively taxed at a higher rate in Canada as they are sometimes ineligible for certain tax credit such as the "Small Business Deduction", tax relief which only applies only to Canadian controlled firms. This is consistent with earlier Calura reports which showed that foreign controlled firms paid proportionately higher taxes to profits than Canadian firms.

Chart 24 and Table 11 show the foreign share of taxes from 1988 to 1993 (the last year tax data is available by country of control). The sharp rise in foreign share in 1990 was caused by the drop in taxes paid by Canadian firms of more than a billion dollars reflecting the recession which peaked in 1991.

United States controlled firms accounted for slightly more than 70% of foreign sector taxes paid from

Part étrangère de l'impôt fédéral et provincial versé

Alors qu'il représentait en moyenne, depuis 1988, 21 % de l'actif, 27 % des revenus et 28 % des profits, le secteur étranger a compté pour 34 % de l'impôt des sociétés payé aux administrations fédérale et provinciales du Canada (jusqu'à 1993, la dernière année où des données sont disponibles), ce qui est démesurément plus élevé que les entreprises canadiennes. Au Canada, les entreprises étrangères sont effectivement imposées à un taux plus élevé, car elles sont souvent non admissibles à certaines déductions fiscales telle la «déduction accordée aux petites entreprises». Cet allègement fiscal s'applique uniquement aux entreprises sous contrôle canadien. Cela est conforme aux rapports Calura antérieurs, qui indiquaient que les entreprises sous contrôle étranger payaient proportionnellement plus d'impôt par rapport aux profits que les entreprises canadiennes.

Le graphique 24 et le tableau 11 indiquent la part de l'impôt payé par les entreprises sous contrôle étranger de 1988 à 1993 (la dernière année pour laquelle on dispose de données fiscales par pays de contrôle). La forte augmentation de la part des sociétés étrangères en 1990 est attribuable à la chute de plus d'un milliard de dollars de l'impôt payé par les entreprises canadiennes, en raison de la récession qui a atteint son point culminant en 1991.

Les entreprises sous contrôle américain ont représenté un peu plus de 70 % de l'impôt payé par le secteur étranger

1988 to 1995. As referred to earlier, they also represent about two-thirds of the foreign revenues earned in Canada.

entre 1988 et 1995. Comme il a déjà été mentionné, elles représentent également environ les deux tiers des revenus de sociétés étrangères gagnés au Canada.

CHART 24
Foreign controlled firms share of corporate
Taxes paid in Canada

GRAPHIQUE 24
Part de l'impôt des sociétés payé au Canada par des
entreprises sous contrôle étranger

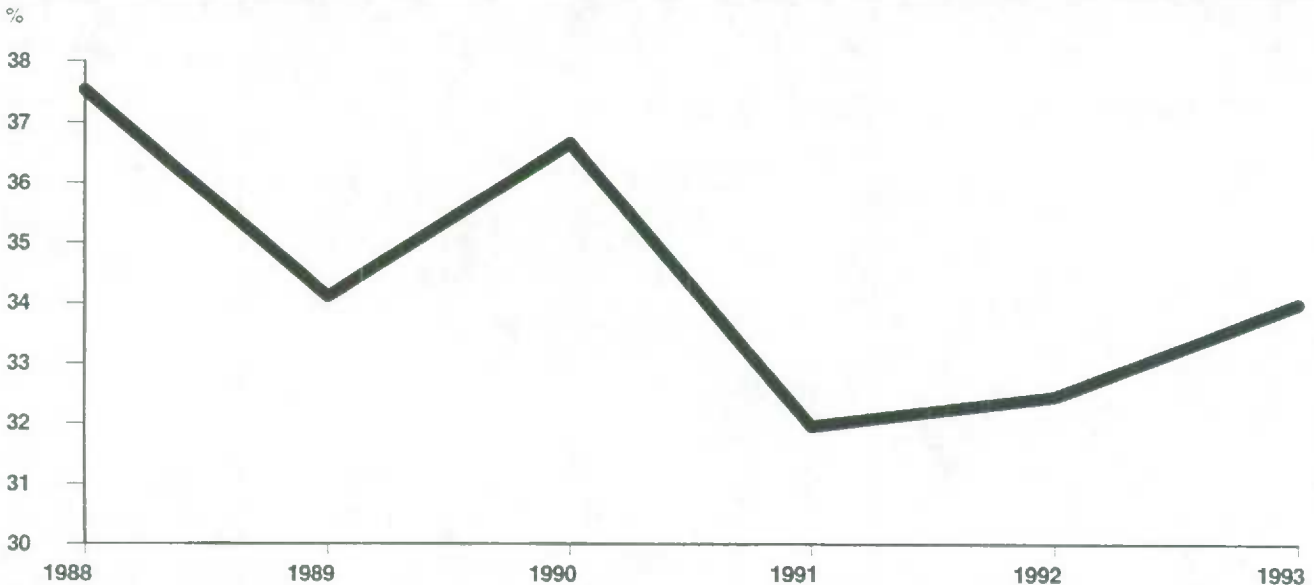


TABLE 11 Corporate taxes paid - Canadian and foreign controlled firms

TABLEAU 11 Impôt des sociétés payé - Entreprises sous contrôle canadien et sous contrôle étranger

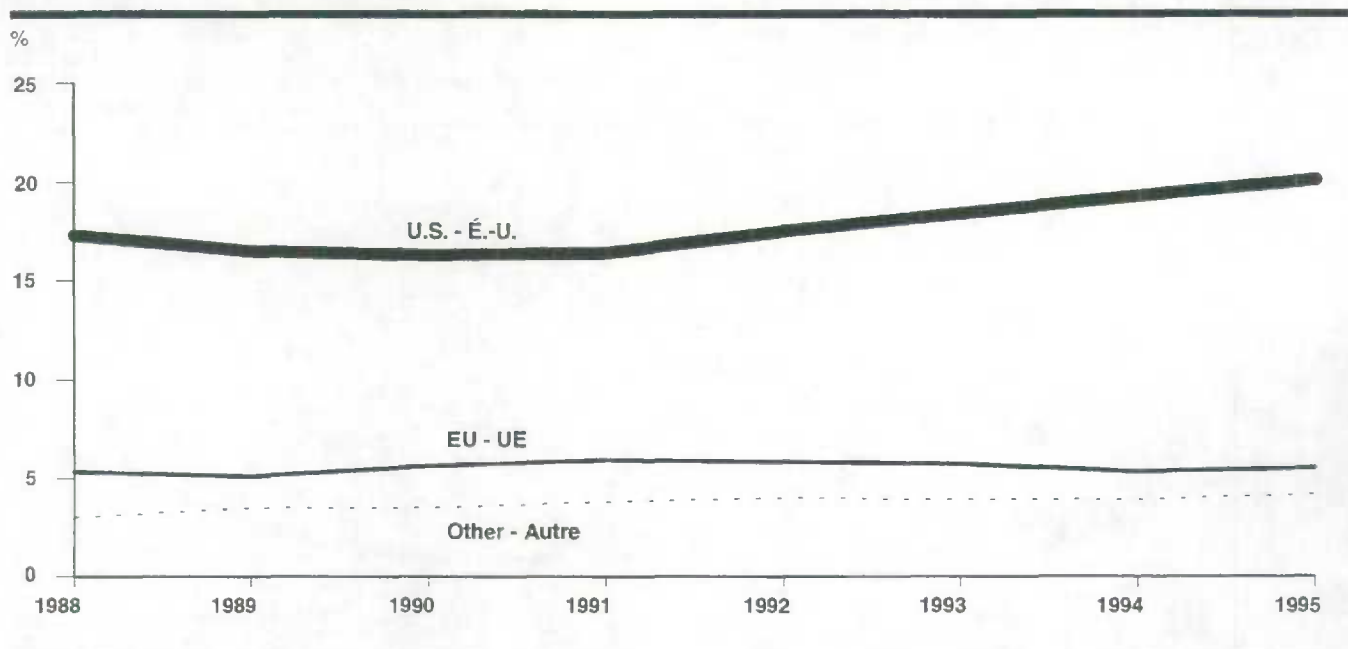
	Canadian controlled Sous contrôle canadien	Foreign controlled Sous contrôle étranger			Total taxes paid Total de l'impôt payé
		Total	USA É.-U.	Other Autre	
\$ Billions - Milliards					
1988	10.4	6.3	4.7	1.6	16.7
1989	11.3	5.8	4.3	1.5	17.1
1990	9.8	5.7	4.2	1.5	15.5
1991	10.4	4.9	3.7	1.2	15.3
1992	9.2	4.4	3.2	1.2	13.7
1993	9.8	5.1	3.7	1.4	14.9

Geographic Distribution in the Foreign Controlled Group

Répartition géographique des sociétés sous contrôle étranger

CHART 25
US revenue share continue to grow

GRAPHIQUE 25
La part du revenu des États-Unis continue à augmenter



United States Dominance Continues

The United States continues to dominate foreign control in Canada's economy. The focus of US investment has been the traditional manufacturing based industries. Increased offshore investment in Canada has not reduced the overall US share as this investment has only been sufficient to maintain the relative share in the Canadian economy.

During the recession of 1991, the US controlled revenue share slipped slightly, but the speed of its post recessionary recovery (44.8% since 1991) helped it recover to pre-recessionary levels. The US controlled revenue share stood at 67.5% in 1995. (Chart 25 and Table 12).

La domination des États-Unis se poursuit

Les États-Unis continuent à dominer le contrôle étranger dans l'économie canadienne. Les industries traditionnelles du secteur secondaire ont constitué, pour l'essentiel, le principal domaine d'intérêt des investisseurs américains. L'accroissement des investissements étrangers sur le marché canadien n'a pas influé sur la part globale des États-Unis, car il n'a suffi qu'à maintenir leur part relative dans l'économie canadienne.

Pendant la récession de 1991, la part du revenu contrôlé par les États-Unis a fléchi légèrement, mais la rapidité du redressement des entreprises sous contrôle américain après la récession (44.8 % depuis 1991) les ont aidés à revenir aux seuils atteints avant la récession. En 1995, la part du revenu contrôlé par les États-Unis s'établissait à 67.5 % (graphique 25 et tableau 12).

TABLE 12 Distribution of foreign operating revenue share
TABLEAU 12 Répartition de la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger

	Share of total foreign operating revenue Part du revenu d'exploitation total sous contrôle étranger			
	US É.-U.	EU UE	Other Autre	Foreign Étranger
1988	67.5	20.7	11.7	100
1989	65.7	20.5	13.8	100
1990	64.0	22.2	13.9	100
1991	62.8	22.5	14.7	100
1992	64.3	21.2	14.5	100
1993	65.6	20.4	14.0	100
1994	67.7	18.6	13.6	100
1995	67.5	18.4	14.0	100

The European Union

European controlled operating revenue totaled \$79.2 billion in 1995, up 7.9% from 1994. This represented 18.4% of total foreign revenue, down from 18.6% in 1994. Since 1988, the EU's share of operating revenue has fallen 2.3 percentage points.

There is a perception that increased investment by EU and other foreign controlled firms has accelerated in the 1990s. The data shows that while investment is growing, it is only at a rate that maintains historical levels.

The leading EU industries in 1995 were Insurers, Food and beverages, and Chemicals, chemical products and textiles, each tallying about \$10 billion in revenue and together accounting for about 40% of all EU revenues.

L'Union européenne

Le total du revenu d'exploitation sous contrôle européen atteignait 79.2 milliards de dollars en 1995, soit une hausse de 7.9 % par rapport à 1994. Cela correspondait à 18.4 % de tout le revenu sous contrôle étranger, c'est-à-dire moins qu'en 1994 (18.6 %). Depuis 1988, la part européenne du revenu d'exploitation a diminué de 2.3 points.

On a eu l'impression que l'accroissement des investissements par des sociétés européennes ou autres sociétés sous contrôle étranger s'est accéléré au cours des années 1990. Les données révèlent que même si les investissements s'accroissent, c'est seulement au même rythme que par le passé.

En 1995, les principales branches d'activité où l'UE était présente étaient les assureurs, les aliments et boissons, les produits chimiques et les textiles, chacune générant environ 10 millions de dollars en revenus; collectivement, elles représentaient environ 40 % de tous les revenus de l'UE.

Statistical Notes and Definitions

Sources of Information

Ownership and control information is obtained primarily through ownership returns filed by corporations liable under the Corporations and Labour Unions Returns Act (CALURA). Additional ownership information is obtained from both Canadian and international publications.

Financial information for large, non-government business enterprises is provided by Statistics Canada's Quarterly Financial Survey of Enterprises. Financial estimates for smaller firms are based on corporate tax data from Revenue Canada. Annual data for government business enterprises are based on administrative records.

Methodology

Prior to the 1992 Parliamentary Report, CALURA-Part I reports were based on a census-type coverage of almost every corporation operating in Canada. Beginning with the 1992 report and continuing with this publication, the preliminary data are derived by using the sampling techniques developed for the Quarterly Financial Survey of Enterprises. In general, financial data for all large businesses are obtained from a quarterly questionnaire. Data for medium-sized businesses are obtained by a quarterly mail-out questionnaire sample survey. Sample results are multiplied by a weighting factor to represent the universe from which the sample was drawn. The quarterly data are then annualized by selecting the fourth quarter Balance Sheet (stock) items for each statistical enterprise and aggregating its Income Statement (flow) items in each available quarter for the year. The remaining portion of the estimate representing small businesses is derived using statistical techniques that apply information gained from the surveyed units to infer movements in the historical annual data for that stratum. These procedures are followed to produce quarterly data. Control attributes based on the CALURA ownership information are assigned to all large and medium enterprises included in the quarterly survey. Control characteristics for small enterprises are built into the estimate for that stratum.

Notes statistiques et définitions

Origine des données

Les données sur la propriété et le contrôle proviennent principalement des déclarations de propriété de capital-actions soumises par les personnes morales (sociétés) assujetties à la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats (CALURA). Des renseignements complémentaires sur la propriété sont également tirés d'un certain nombre de publications canadiennes et internationales.

Les données financières relatives aux grandes entreprises non publiques sont tirées de l'Enquête financière trimestrielle de Statistique Canada. Les estimations financières relatives aux plus petites sociétés sont fondées sur les données fiscales de Revenu Canada. Enfin, les données annuelles relatives aux entreprises commerciales publiques sont fondées sur les dossiers administratifs.

Méthodologie

Avant le rapport de 1992, les rapports CALURA-Partie 1 provenaient d'une enquête du type recensement menée auprès de presque toutes les sociétés qui exercent une activité au Canada. Débutant avec la présente publication, les données préliminaires sont produites au moyen des techniques d'échantillonnage utilisées pour l'Enquête financière trimestrielle. En général, les données financières relatives à toutes les grandes sociétés proviennent d'un questionnaire trimestriel. Les données relatives aux sociétés de taille moyenne sont obtenues au moyen d'un questionnaire postal envoyé dans le cadre d'une enquête-échantillon trimestrielle. Les résultats de l'échantillon sont multipliés par un coefficient de pondération afin de représenter l'univers duquel provient l'échantillon. On obtient le reste des estimations représentant les petites sociétés à l'aide de techniques statistiques qui appliquent les mouvements des unités échantillonnées aux données annuelles historiques correspondant à cette strate. Ce sont là les procédures suivies pour produire des données trimestrielles. On se sert des renseignements sur la propriété tirés des questionnaires CALURA pour attribuer des caractéristiques concernant le contrôle à toutes les grandes et moyennes sociétés incluses dans l'enquête trimestrielle. Pour les petites sociétés, les caractéristiques concernant le contrôle sont intégrées aux estimations correspondant à cette strate.

Units which do not respond to the survey are "imputed" as follows: Estimates are derived by using a change factor applied to the data reported when the unit last responded to the survey. The change factor is estimated using the survey responses from units that are most similar to the unit being imputed.

The Balance Sheet and Income Statement definitions used in the survey are consistent with the Generally Accepted Accounting Principles (GAAP) of the Canadian Institute of Chartered Accountants.

Statistical Units

The statistical unit is the unit for which data are obtained for further classification, aggregation and publication. This publication focuses on two units: the statistical enterprise, which is the focus of this report; and the global enterprise, which is the unit of analysis for corporate concentration. The terms "company" and "firm" have been used interchangeably in this report to signify "statistical enterprise."

Statistical Enterprise:

A statistical enterprise is a family of businesses under common control (definition follows below); the enterprise is comprised of one or more corporations, divisions, or plants engaged in relatively integrated activity, for which a consolidated set of financial statements are produced.

The use of the statistical enterprise in the measurement and analysis of foreign control is a departure from pre-1992 CALURA publications where the statistical unit was the corporation. The consolidated financial data published for statistical enterprises eliminate the inter-corporate transactions and claims within each statistical enterprise.

Global Enterprise:

A global enterprise is a group of all statistical enterprises under common control. Unlike the statistical enterprise, there is no requirement for industrial homogeneity or integrated business activity.

Data for the global enterprise are produced by adding together the financial items of its statistical enterprises. Therefore, global enterprise financial data is not a consolidation but an aggregation. Consequently, items may be double-counted, especially those affecting intra-global enterprise transactions.

Les données relatives aux unités qui ne répondent pas au questionnaire sont imputées. On détermine leurs caractéristiques en ajoutant un facteur de croissance aux dernières données fournies par l'unité. Ce facteur est établi en fonction des réponses au questionnaire d'enquête des unités qui sont le plus comparables à l'unité dont les données doivent être imputées.

Les définitions utilisées dans l'enquête relativement au Bilan et à l'État des résultats sont conformes aux Principes comptables généralement reconnus (PCGR) de l'Institut canadien des comptables agréés.

Unité statistique

L'unité statistique est l'unité pour laquelle les données sont obtenues aux fins de classification, de regroupement et de publication. La présente publication porte sur deux genres d'unité : l'entreprise statistique, qui fait l'objet des trois premières sections de ce rapport, et l'entreprise globale, qui est l'unité d'analyse dans la section "Concentration". Pour faciliter la compréhension du texte, les termes "société" et "compagnie" ont été employés de façon interchangeable dans ce rapport comme synonymes d'"entreprise statistique".

Entreprise statistique :

Une entreprise statistique est une famille d'établissements sous un même contrôle; l'entreprise se compose d'une ou de plusieurs sociétés, divisions ou usines dont les activités sont relativement intégrées et pour lesquelles on produit une série d'états financiers consolidés.

L'utilisation de l'entreprise statistique pour mesurer et analyser le contrôle étranger est une innovation par rapport aux publications CALURA pré-1992 où l'unité statistique était la société. Les données financières consolidées relatives aux entreprises statistiques éliminent les transactions et les créances internes de l'entreprise statistique.

Entreprise globale :

Une entreprise globale est l'ensemble des entreprises statistiques sous un même contrôle. Contrairement à l'entreprise statistique, les exigences relatives à l'homogénéité ou à l'intégration des activités ne s'appliquent pas à l'entreprise globale.

On obtient les données relatives à l'entreprise globale en additionnant les postes financiers des entreprises statistiques qui la composent. Par conséquent, les données financières relatives aux entreprises globales ne sont pas le produit d'une consolidation, mais d'une addition. Il est donc possible que des postes aient été comptés deux fois, en particulier ceux qui touchent les transactions internes de l'entreprise globale.

Coverage

This report covers most of the business sector of the Canadian domestic economy. The excluded sectors are detailed below. The business sector can be thought of as consisting of two parts: incorporated and unincorporated. Within the incorporated sub-sector, both government and non-government business enterprises operating in Canada are included. Among the unincorporated businesses, only unincorporated credit unions and unincorporated joint ventures of incorporated businesses are included.

Government business enterprises (GBEs) include all transactors controlled by a government and engaged in operations of a commercial nature similar in market orientation to private business enterprises.

Government controlled enterprises that do not participate in the market economy are not included. In the current series, the Bank of Canada is covered and is categorized as a GBE.

The government business enterprise statistics that appear in this report include data for effectively-controlled enterprises (see the statistical note on "Control"). This differs from the industry tabulations where these effectively-controlled GBEs are treated as Canadian private enterprises. However, the proportion of assets and operating revenue accounted for by effectively-controlled government enterprises is minimal.

With respect to the finance and insurance industries, financial data covers the "booked-in-Canada" business of banks and insurance companies and their domestic subsidiaries. This is a departure from pre-1992 CALURA-Part I reports where "world-wide" assets were included in the published data. The result of using booked-in-Canada as opposed to world-wide assets is to reduce the amount of assets held by banks and insurance companies. The Canadian-controlled banks and insurance companies affected by this change in financial reporting comprise the vast majority of their respective industries. Consequently, the levels of foreign control in these industries in the current series appear higher than the historical series levels. The effect of this change is particularly significant in the insurance industry, accounting for most of the overall difference between the historical and the current series.

Champ d'observation

La présente publication couvre une partie du secteur des entreprises de l'économie canadienne. Ce dernier se divise en deux catégories : les entreprises constituées et les entreprises non constituées. Dans la catégorie des entreprises constituées, les données financières couvrent les entreprises commerciales publiques et non publiques qui exercent une activité au Canada. Dans la catégorie des entreprises non constituées, seules sont incluses les caisses d'épargne et de crédit non constituées et les coentreprises non constituées regroupant des entreprises constituées.

Les entreprises commerciales publiques (ECP) comprennent tous les agents économiques contrôlés par un gouvernement qui exercent des activités commerciales semblables à celles des sociétés privées en ce sens qu'elles sont axées sur le marché.

Les entreprises commerciales publiques qui ne participent pas à l'économie de marché ne sont pas incluses. Dans la série courante, la Banque du Canada est incluse dans le champ d'observation et est classée dans la catégorie des entreprises commerciales publiques.

Les statistiques sur les entreprises commerciales publiques qui figurent dans ce rapport comprennent les données relatives aux entreprises sous contrôle effectif (voir la note statistique sur le contrôle). Cela diffère des statistiques sur les branches d'activité où les entreprises commerciales publiques sous contrôle effectif sont traitées comme des entreprises privées canadiennes. Toutefois, la part des actifs et du revenu d'exploitation correspondant aux entreprises commerciales publiques sous contrôle effectif est minime.

Pour ce qui est des branches d'activité financières et des assurances, les données financières couvrent maintenant les activités "comptabilisées au Canada" des banques et des sociétés d'assurances et de leurs filiales nationales. Cela diffère des rapports CALURA-Partie I précédents où les données publiées comprenaient les actifs mondiaux. L'utilisation des actifs comptabilisés au Canada par opposition aux actifs mondiaux a pour effet de réduire la quantité d'actifs détenus par les banques et les sociétés d'assurances. Les banques et sociétés d'assurances sous contrôle canadien visées par ce changement forment la grande majorité de leurs branches d'activité respectives. Par conséquent, les niveaux de contrôle étranger dans ces branches d'activité dans la série courante semblent plus élevés que dans la série historique. L'incidence de ce changement est particulièrement importante dans le secteur des assurances, représentant la plus grande partie de la différence globale entre la série historique et la série actuelle.

Due to reporting arrangements, financial data for banks include the consolidation of all their wholly-owned subsidiaries, such as real estate companies and trust companies. In pre-1992 CALURA publications, these subsidiaries were assigned to their respective industries and not to the banking industry. The effect of this change would be to increase the financial levels of the banking industry and decrease the levels of the industries where the subsidiaries previously were assigned.

The holding and investment company industry is excluded from the data in order to minimize the effect of double-counting, as their assets are generally the liabilities of other industries. This affects Canadian controlled statistics to a greater extent than foreign controlled statistics.

Control

Control of a company is the potential to make the strategic decisions of the business. This is generally viewed as the ability to select a majority of the board of directors of the company. Most of the time, the ability to elect the board of directors is based on the ownership of the voting equity. This concept of control is used to determine foreign control and to assign a country of control.

Some caution should be taken when using the word "controlled." As previously stated, control is based on the "potential" to control. That potential may not be exercised, in which case "controlled" companies may still function with considerable autonomy in their financial, marketing, or operational activities.

In most cases, control is the result of one company owning more than 50% of the voting shares of the other. This is referred to as majority voting ownership. However, it is well established that control can result from owning less than a majority of the voting shares. Effective control can result from ownership of the largest block of voting shares. This may also be called minority control. For simplicity, the owner of a block of equity which has at least 33% of the voting rights and which exceeds the sum of the next two largest blocks is assumed to have effective control. The overall percentage of cases in which control has been assigned on the basis of minority control has been relatively low.

En raison des nouvelles méthodes de déclaration, les données financières relatives aux banques comprennent maintenant la consolidation de toutes leurs filiales en propriété exclusive telles que les sociétés immobilières et les sociétés de fiducie. Dans les publications CALURA pré-1992, ces filiales étaient classées dans leurs branches d'activité respectives et non dans le secteur des banques. Ce changement a pour effet d'augmenter les niveaux financiers du secteur des banques et de réduire ceux des branches d'activité dans lesquelles les filiales étaient classées auparavant.

On a décidé d'exclure des données le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille afin de réduire au minimum le double compte, car l'actif de ces sociétés correspond généralement au passif d'autres branches d'activité. Cela touche les statistiques relatives aux sociétés sous contrôle canadien beaucoup plus que celles relatives aux sociétés sous contrôle étranger.

Contrôle

On définit le contrôle d'une compagnie comme le pouvoir de prendre les décisions stratégiques ayant une incidence sur cette compagnie. Généralement, on contrôle une compagnie lorsqu'on a le pouvoir de choisir la majorité des membres de son conseil d'administration. La plupart du temps, ce pouvoir de choisir les membres du conseil d'administration est conféré par la propriété des actions avec droit de vote. La notion de contrôle sert à déterminer le contrôle étranger et à désigner le pays de contrôle.

Le terme "contrôle" doit être utilisé avec prudence. Comme on vient de le préciser, le contrôle est fondé sur le "pouvoir" de contrôler. Ce pouvoir peut être exercé ou ne pas l'être, auquel cas la compagnie contrôlée peut jouir d'une autonomie considérable dans ses activités sur le plan des finances, de la commercialisation ou du fonctionnement.

Dans la plupart des cas, le contrôle a pour origine la propriété de plus de 50% des actions avec droit de vote. On parle alors de contrôle majoritaire. Il arrive cependant que les détenteurs de moins de la majorité des actions avec droit de vote puissent exercer le contrôle. La propriété d'un bloc important d'actions avec droit de vote peut donner le contrôle effectif, parfois appelé contrôle minoritaire. En termes simples, on considère que le propriétaire d'un bloc d'actions qui possède au moins 33% de l'ensemble des droits de vote et plus de droits de vote que ceux des deux autres blocs importants réunis détient le contrôle effectif de la compagnie. Le pourcentage de cas de contrôle minoritaire est relativement peu élevé.

There are a variety of other methods of controlling a company which may be taken into consideration when assigning control. They include interlocking directorships, franchise or licensing agreements, management or supply contracts, or control of essential technology.

Common Control

A corporation is commonly controlled with another corporation if one of them is directly, effectively, or indirectly controlled by the other or if both of them are directly, effectively, or indirectly controlled by the same person.

Ownership

Foreign ownership statistics are part of Canada's International Investment Position and are published by the Balance of Payments Division. They are based on long-term capital employed (the value of long-term debt and equity holdings). This includes voting and non-voting common shares, preferred shares, convertible shares, warrants, bonds, debentures, loans and other long-term debt or equity instruments. The value of foreign ownership is the aggregation of long-term capital employed that is owned by foreign interests in both Canadian and foreign controlled firms. The value of foreign control is the long-term capital employed of only those corporations that are controlled by foreign interests, even that portion owned by Canadian resident non-controlling interests.

Country of Control

In most cases of foreign control, the country of control classification is the country of residence of the ultimate foreign parent corporation. Each subsidiary within the global enterprise is assigned the same country of control as its parent. A company whose voting rights are owned equally by Canadian and foreign controlled corporations is given the country of control code of the foreign controlled owner. If two foreign controlled corporations jointly own an equal amount of the voting rights of a Canadian resident company, the country of control is assigned according to an order of precedence of the countries of control based on their aggregate level of foreign direct investment in Canada (i.e. United States takes precedence, followed by United Kingdom, etc).

Il existe un grand nombre d'autres méthodes pour contrôler une compagnie dont on peut tenir compte au moment de déterminer qui détient le contrôle. Parmi ces méthodes, mentionnons les "directeurs communs", les accords de franchise ou de permis, les contrats d'approvisionnement ou de gestion et le contrôle de la technologie essentielle.

Contrôle commun

Une société est contrôlée en commun avec une autre société si l'une d'elles est directement, effectivement ou indirectement contrôlée par l'autre, ou si les deux sont directement, effectivement ou indirectement contrôlées par la même personne.

Propriété

Les statistiques sur la propriété étrangère font partie du bilan des investissements internationaux du Canada et sont publiées par la Division de la balance des paiements. Elles sont fondées sur les capitaux à long terme engagés (c'est-à-dire la valeur de la dette à long terme et du portefeuille d'actions). Ces capitaux comprennent les actions ordinaires avec et sans droit de vote, les actions privilégiées, les actions convertibles, les mandats, les obligations, les prêts et toute autre action ou titre de créance à long terme. La valeur de la propriété étrangère correspond au capital à long terme employé qui est détenu par des intérêts étrangers, tant dans les sociétés sous contrôle canadien que dans celles sous contrôle étranger. La valeur du contrôle étranger correspond au capital à long terme employé dans les sociétés sous contrôle étranger seulement, y compris la portion détenue par des intérêts canadiens sans contrôle.

Pays de contrôle

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, le pays de contrôle est le pays de résidence de la société mère étrangère ultime. Chaque filiale au sein de l'entreprise globale a le même pays de contrôle que la société mère. Une compagnie dont les droits de vote appartiennent conjointement à des sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger reçoit un code de contrôle étranger. Si deux sociétés sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une compagnie canadienne, l'attribution du pays de contrôle est déterminé par l'ordre de préséance fondé sur le niveau global de l'investissement direct étranger au Canada (les États-Unis ont préséance, puis vient le Royaume-Uni, etc.).

Concentration

The term concentration refers to the relative significance of groups of large enterprises and their economic prominence. Concentration may lead to dominance in markets, regions or the economy as a whole. This report occasionally examines concentration by measuring the economy-wide financial activity of large enterprises (aggregate concentration).

One type of aggregate concentration series is produced by the summing of the major financial characteristics (operating revenue and assets) of each global enterprise. Each enterprise is then ranked in order of operating revenue and also in order of assets. Tabulations provide major financial characteristics for the leading enterprises, sub-divided by control. As the ranking of enterprises may result in yearly changes to the enterprises which comprise any one grouping, data for leading enterprise groups over time may not refer to the same enterprises.

Finally, high concentration measures do not necessarily imply imperfect competition. Similarly, low values may not adequately reflect the concentration that exists for specific products or regions.

Industrial Classification

Before 1992, industries presented in CALURA Corporations reports corresponded to the 1960 Standard Industrial Classification for Establishments (SIC-E). Under that system, corporations were classified entirely to a single industry based on the one activity which accounts for the largest portion of gross revenue. Beginning with the 1992 report, the industries presented corresponded to the 1980 Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises (SIC-C).

The SIC-C system was developed by Statistics Canada to improve the reporting of business financial statistics, for which the establishment-based SIC-E was not ideally suited. For example, the unit capable of reporting financial statistics tends to be at a higher level within the business organization, and it also tends to span more industrial activities than the establishment unit. The SIC-C classifies companies according to their form of operational organization, be it vertically or horizontally integrated or otherwise diversified. Where the aggregation strategy under the SIC-E emphasized the activity (agriculture, mining, etc.), the SIC-C places

Concentration

Le terme "concentration" désigne l'importance relative de groupes de grandes entreprises et leur avantage économique. La concentration peut entraîner une prédominance dans certains marchés, certaines régions ou dans l'ensemble de l'économie. Le présent rapport traite de la concentration en mesurant l'activité financière des entreprises les plus importantes dans divers groupes (concentration globale).

Il y a une des séries sur la concentration globale que l'on obtient en additionnant les principales caractéristiques financières (revenu d'exploitation et actifs) de chaque entreprise globale. Les entreprises sont ensuite classées en fonction de leur revenu d'exploitation et aussi en fonction de leurs actifs. Les totalisations donnent les principales caractéristiques financières des entreprises les plus importantes, selon le type de contrôle. Le classement des entreprises pouvant entraîner des changements d'une année à l'autre quant à la composition des groupes, il se peut que les données sur les entreprises les plus importantes ne se rapportent pas toujours aux mêmes entreprises.

Finalement, une concentration élevée ne veut pas nécessairement dire que la concurrence est imparfaite. De même, il se peut que des valeurs basses ne reflètent pas fidèlement la concentration qui existe pour certains produits ou certaines régions.

Classification des branches d'activité

Les branches d'activité, ou industries, présentées dans les publications CALURA pré-1992 sur les sociétés correspondaient à la Classification type des industries pour établissements, 1960 (CTI-E). Selon ce système, les sociétés sont classées dans leur totalité dans une seule industrie, selon l'activité qui représente la plus forte proportion de leurs recettes brutes. Dorénavant, en commençant par la présente publication, les branches d'activité présentées correspondront à la Classification type des industries pour compagnies et entreprises, 1980 (CTI-C).

Le système de la CTI-C a été mis au point par Statistique Canada pour améliorer la déclaration des statistiques financières des entreprises, car la CTI-E fondée sur les établissements ne s'y prêtait pas très bien. Par exemple, l'unité capable de déclarer des statistiques financières tend à être à un niveau plus élevé au sein de l'organisation et tend aussi à couvrir plus d'activités que l'établissement. La CTI-C classe les compagnies selon le genre d'organisation opérationnelle, qu'elles soient à intégration verticale ou horizontale ou autrement diversifiées. La SIC-E mettait l'accent sur l'activité (agriculture, exploitation minière, etc.), tandis que la SIC-C met l'accent sur les marchés ou les

emphasis on product lines or markets. The SIC-C presentation makes it possible to see how specialized or how diverse are the activities of enterprises at the most detailed level of the classification.

For example, consider a large company involved in activities related to wood, logging, sawmills and pulp and paper manufacturing and distribution. The SIC-E provides a "specialized" class for each of these activities. At its most detailed level, the SIC-C also provides "specialized" classes for each of these activities and, in addition, various combinations of these for businesses with integrated activities.

Corporate structural reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the companies involved. This may affect the continuity of industry time series within any classification system. The SIC-C, however, can better accommodate those companies whose integrated activities may shift in emphasis from one year to the next without leading to a change in their industrial classification.

Reliability of Data

Non-Sampling errors with respect to the CALURA Schedule II (ownership) questionnaire could occur as a result of poor response rates or improper processing. However, late responses are generally limited to small corporations that have little or no impact on the aggregate data. Estimates for missing information are made using previous years' data and other published information. Processing errors are negligible.

Sampling errors are errors that arise because estimates are being prepared based on only a sample of the universe rather than collecting information from all units in the universe. The sample used for these financial statistics was designed to produce a predetermined level of accuracy for assets, revenue and profits. Consequently, other items may be much less accurately estimated, especially in the early years of a new survey.

Availability of Additional Data

Tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost-recovery basis. Requests should be directed to Randy Smadella, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa. (Telephone 613 951-3472, Fax 613 951-0319).

lignes de produits. La SIC-C permet de voir le degré de spécialisation ou de diversification des activités d'une entreprise au niveau le plus détaillé de la classification.

Prenons, par exemple, une vaste entreprise dont les activités touchent le bois, l'abattage, les scieries ainsi que la fabrication et la distribution de pâtes et papiers. La CTI-E prévoit des catégories spécialisées pour chacune de ces activités. Au niveau le plus détaillé, la CTI-C prévoit aussi des catégories spécialisées pour chacune de ces activités, ainsi que diverses combinaisons de catégories pour les entreprises dont les activités sont intégrées.

Des réorganisations occasionnent parfois la reclassification des compagnies, ce qui risque de perturber la continuité de la série chronologique des industries concernées. Cependant, grâce à la CTI-C, il est plus facile de traiter le cas des sociétés dont les activités intégrées varient d'une année à l'autre sans que cela n'entraîne de changement du point de vue de la classification des industries.

Fiabilité des données

Un taux de réponse insuffisant ou le traitement fautif de l'information peuvent occasionner des erreurs dans les estimations fondées sur les questionnaires CALURA (annexe 2 - Participation au capital-actions). Toutefois, les réponses en retard se limitent généralement aux petites sociétés qui n'ont aucun impact, ou très peu, sur les données globales. Pour les données manquantes, les estimations sont faites à partir des données de l'année précédente et d'autres renseignements publiés. Le taux d'erreur attribuable au traitement est négligeable.

Les erreurs d'échantillonnage surviennent lorsque les estimations sont établies à partir des données fournies par un échantillon et non par toutes les unités de l'univers. L'échantillon utilisé pour obtenir les statistiques qui nous intéressent a été choisi de façon à fournir un niveau acceptable de précision relativement aux actifs, au revenu et aux bénéfices. Par conséquent, les estimations pour d'autres éléments peuvent être moins précises, spécialement durant les premières années d'une nouvelle enquête.

Disponibilité de données supplémentaires

Des tableaux autres que ceux qui sont publiés peuvent être établis et distribués selon une formule de recouvrement des frais. Les demandes doivent être adressées à Randy Smadella, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa, (téléphone (613) 951-3472, télécopieur: (613) 951-0319).

Data available are subject to the confidentiality provisions of CALURA and the Statistics Act.

Related Publications

Catalogue No.	Title
61-221-XPB	CALURA Corporations, Aspects of Business Organization, Annual
61-222-XPB	CALURA Corporations, Aspects of Foreign Control, Annual
61-517-XPB	Inter-Corporate Ownership, Bi-Annual; also available on CD-ROM and updated quarterly
61-219-XPB	Financial and Taxation Statistics for Enterprises, Annual
61-008-XPB	Quarterly Financial Statistics for Enterprises
61F0058XPE	Financial Performance Indicators for Canadian Business
67-202-XPB	Canada's International Investment Position, Annual
67-203-XPB	Canada's International Transactions in Services, Annual

Definitions

Major Financial Characteristics:

Assets

Includes such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations and other assets.

Equity

Generally includes the total amount of all issued and paid-up share capital, retained earnings and other surplus accounts such as contributed and capital surplus, and minority interest in consolidated subsidiaries.

Les données disponibles sont assujetties aux dispositions relatives à la confidentialité de CALURA et de la Loi sur la statistique.

Publications connexes

N ^o de catalogue	Titre
61-221-XPB	Sociétés CALURA: Aspects de l'organisation des firmes, annuelle
61-222-XPB	Sociétés CALURA: Aspects du contrôle étranger, annuelle
61-517-XPB	Liens de parenté entre corporations, bisannuelle, également offerte sur CD-ROM avec mises à jour trimestrielles
61-219-XPB	Statistiques financières et fiscales des entreprises, annuelle
61-008-XPB	Statistiques financières trimestrielles des entreprises
61F0058XPF	Indicateurs de performance financière des entreprises canadiennes
67-202-XPB	Bilan canadien des investissements internationaux, annuelle
67-203-XPB	Les transactions internationales des services du Canada, annuelle

Définitions

Caractéristiques financières principales:

Actifs

Actif total, tel qu'il apparaît sur le bilan des entreprises. Comprend des postes tels que l'encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans la sociétés affiliées et tout autre actif.

Avoir

L'avoir représente l'intérêt des actionnaires dans les actifs nets de la société. Il comprend en général le montant total de toutes les actions émises et libérées, les bénéfices non répartis et les autres excédents tels que les surplus d'apport et surplus de capital, et les intérêts minoritaires dans les filiales consolidées.

Operating Revenue

For enterprises in the non-financial industries, the figure tabulated as "operating revenue" equals gross revenue from non-financial operations (that is, it excludes interest and dividend income). In the case of the finance and insurance industries, "operating revenue" equates to total revenue.

Operating Profits

This comprises net earnings from operations (operating revenue less operating expenses).

Financial Ratios:

Profit Margin

It is calculated as:

$$\frac{\text{Operating profit} \times 100}{\text{Operating revenue}}$$

This ratio is a measure of operating efficiency and provides information on the financial performance of a firm; the larger the ratio, the more efficient the operations.

Debt to Equity

It is calculated as:

$$\frac{\text{Borrowings} + \text{Loans and accounts with affiliates}}{\text{Total equity}}$$

This ratio is used as a measure of solvency and provides information on the financial strength of a firm; higher debt to equity ratios indicate greater risks in terms of volatility of rates of return to owners.

Total Asset Turnover

It is calculated as:

$$\frac{\text{Total revenue}}{\text{Total Assets}}$$

Total asset turnover measures the ability of the company to use its assets to generate revenue. In general, the higher the total asset turnover, the more efficient the company is in using its assets.

For further information, please contact Carey Olineck, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa. (Telephone: (613) 951-2653 or Fax: (613) 951-0319).

Revenu d'exploitation

Pour les entreprises des branches d'activité financières, les montants classés comme "revenu d'exploitation" correspondent au revenu brut provenant d'activités non financières (à l'exclusion des intérêts et des dividendes). Dans le cas des branches d'activité financières et des assurances, le "revenu d'exploitation" correspond au revenu total.

Bénéfices d'exploitation

Cela comprend les gains nets provenant des activités (c'est-à-dire le revenu d'exploitation moins les dépenses d'exploitation).

Ratios financiers:

Marge bénéficiaire

Il est obtenu en:

$$\frac{\text{Bénéfices d'exploitation} \times 100}{\text{Revenu d'exploitation}}$$

Ce ratio mesure l'efficacité d'exploitation et fournit des renseignements sur le rendement financier d'une société; plus le ratio est élevé, plus l'efficacité est grande.

Ratio d'endettement

Il est obtenu en:

$$\frac{\text{Emprunts} + \text{emprunts et comptes auprès des sociétés affiliées}}{\text{Avoir total}}$$

Ce ratio sert à mesurer la solvabilité et fournit des renseignements sur la solidité financières d'une société; un ratio d'endettement élevé signifie que les risques sont plus grands du point de vue de la volatilité du taux de rendement pour les propriétaires.

Ratio de rotation de l'actif total

Il est obtenu en:

$$\frac{\text{Revenu}}{\text{Actifs}}$$

La rotation de l'actif total mesure la capacité de l'entreprise d'utiliser ses actifs pour engendrer des revenus. En règle générale, plus le ratio de l'actif total est élevé, plus l'entreprise sait utiliser judicieusement ses actifs.

Pour plus de renseignements, prière de communiquer avec Carey Olineck, Division de l'organisation et finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa. (Téléphone: (613) 951-2653 ou télécopieur: (613) 951-0319).

APPENDIX TABLE 1

TABLEAU D'ANNEXE 1

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Food (including food retailing), beverages and tobacco

Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	8,301	9,723	2,076	20,100	52,812	5,266	58,078	78,178
	1989		9,649	8,838	3,895	22,382	56,254	6,218	62,472	84,854
	1990		9,657	11,088	3,727	24,472	55,605	6,977	62,582	87,054
	1991		10,092	10,760	3,876	24,728	57,099	8,800	65,899	90,627
	1992		11,064	10,789	3,936	25,789	57,558	8,418	65,976	91,765
	1993		12,577	10,868	4,110	27,555	58,600	9,729	68,329	95,884
	1994		13,253	10,917	4,312	28,482	62,704	11,995	74,699	103,181
	1995		x	x	x	x	x	x	x	107,221
	1988	%	10.6	12.4	2.7	25.7	67.6	6.7	74.3	100.0
	1989		11.4	10.4	4.6	26.4	66.3	7.3	73.6	100.0
	1990		11.1	12.7	4.3	28.1	63.9	8.0	71.9	100.0
	1991		11.1	11.9	4.3	27.3	63.0	9.7	72.7	100.0
	1992		12.1	11.8	4.3	28.1	62.7	9.2	71.9	100.0
	1993		13.1	11.3	4.3	28.7	61.1	10.1	71.3	100.0
	1994		12.8	10.6	4.2	27.6	60.8	11.6	72.4	100.0
	1995		x	x	x	x	x	x	x	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	17,256	7,436	3,009	27,701	119,054	9,538	128,592	156,293
	1989		17,516	6,924	3,317	27,757	122,166	10,986	133,152	160,909
	1990		18,249	9,667	3,650	31,566	122,568	11,908	134,476	166,042
	1991		16,899	10,686	4,825	32,410	124,258	10,855	135,113	167,523
	1992		19,046	9,922	4,874	33,842	121,176	10,794	131,970	165,812
	1993		20,896	10,127	4,807	35,830	124,542	11,516	136,058	171,888
	1994		22,844	9,893	5,314	38,051	130,643	11,990	142,633	180,684
	1995		x	x	x	x	x	x	x	185,548
	1988	%	11.0	4.8	1.9	17.7	76.2	6.1	82.3	100.0
	1989		10.9	4.3	2.1	17.3	75.9	6.8	82.7	100.0
	1990		11.0	5.8	2.2	19.0	73.8	7.2	81.0	100.0
	1991		10.1	6.4	2.9	19.3	74.2	6.5	80.7	100.0
	1992		11.5	6.0	2.9	20.4	73.1	6.5	79.6	100.0
	1993		12.2	5.9	2.8	20.8	72.5	6.7	79.2	100.0
	1994		12.6	5.5	2.9	21.1	72.3	6.6	78.9	100.0
	1995		x	x	x	x	x	x	x	100.0

APPENDIX TABLE 2

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedValue and share
Wood and paper

TABLEAU D'ANNEXE 2

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValeur et part
Bois et papier

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	6,960	598	6,080	13,638	35,978	530	36,508	50,146
	1989		11,277	404	8,523	20,204	38,320	388	38,708	58,912
	1990		12,107	532	9,397	22,036	37,713	487	38,200	60,236
	1991		12,019	749	9,583	22,351	37,049	499	37,548	59,899
	1992		13,092	584	9,782	23,458	38,475	440	38,915	62,373
	1993		13,346	653	8,007	22,006	39,617	352	39,969	61,975
	1994		14,641	801	8,078	23,520	47,083	470	47,553	71,073
	1995		19,273	872	8,194	28,339	51,137	513	51,650	79,989
	1988	%	13.9	1.2	12.1	27.2	71.7	1.1	72.8	100.0
	1989		19.1	0.7	14.5	34.3	65.0	0.7	65.7	100.0
	1990		20.1	0.9	15.6	36.6	62.6	0.8	63.4	100.0
	1991		20.1	1.3	16.0	37.3	61.9	0.8	62.7	100.0
	1992		21.0	0.9	15.7	37.6	61.7	0.7	62.4	100.0
	1993		21.5	1.1	12.9	35.5	63.9	0.6	64.5	100.0
	1994		20.6	1.1	11.4	33.1	66.2	0.7	66.9	100.0
	1995		24.1	1.1	10.2	35.4	63.9	0.6	64.6	100.0
	Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	7,341	720	4,384	12,445	47,621	298	47,919
1989			9,104	422	4,611	14,137	46,375	352	46,727	60,864
1990			8,612	565	5,137	14,314	42,465	146	42,611	56,925
1991			7,558	557	4,490	12,605	38,010	145	38,155	50,760
1992			8,033	490	3,382	11,905	38,761	133	38,894	50,799
1993			10,086	767	3,806	14,659	43,556	144	43,700	58,359
1994			12,192	808	5,048	18,048	53,225	181	53,406	71,454
1995			15,250	965	6,229	22,444	59,186	206	59,392	81,836
1988		%	12.2	1.2	7.3	20.6	78.9	0.5	79.4	100.0
1989			15.0	0.7	7.6	23.2	76.2	0.6	76.8	100.0
1990			15.1	1.0	9.0	25.1	74.6	0.3	74.9	100.0
1991			14.9	1.1	8.8	24.8	74.9	0.3	75.2	100.0
1992			15.8	1.0	6.7	23.4	76.3	0.3	76.6	100.0
1993			17.3	1.3	6.5	25.1	74.6	0.2	74.9	100.0
1994			17.1	1.1	7.1	25.3	74.5	0.3	74.7	100.0
1995			18.6	1.2	7.6	27.4	72.3	0.3	72.6	100.0

APPENDIX TABLE 3

TABLEAU D'ANNEXE 3

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedCaractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValue and share
EnergyValeur et part
Énergie

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	37,344	12,350	7,566	57,260	76,836	112,103	188,939	246,199
	1989		39,460	11,568	4,650	55,678	77,233	107,455	184,688	240,366
	1990		38,697	15,494	4,588	58,779	77,908	119,476	197,384	256,163
	1991		37,080	14,029	4,707	55,816	80,674	122,726	203,400	259,216
	1992		38,170	11,977	4,679	54,826	81,770	132,726	214,496	269,322
	1993		38,931	11,415	5,015	55,361	91,240	133,082	224,322	279,683
	1994		39,861	8,705	5,445	54,011	106,308	134,804	241,112	295,123
	1995		38,755	8,638	5,614	53,007	x	x	252,333	305,340
	1988	%	15.2	5.0	3.1	23.3	31.2	45.5	76.7	100.0
	1989		16.4	4.8	1.9	23.2	32.1	44.7	76.8	100.0
	1990		15.1	6.0	1.8	22.9	30.4	46.6	77.1	100.0
	1991		14.3	5.4	1.8	21.5	31.1	47.3	78.5	100.0
	1992		14.2	4.4	1.7	20.4	30.4	49.3	79.6	100.0
	1993		13.9	4.1	1.8	19.8	32.6	47.6	80.2	100.0
	1994		13.5	2.9	1.8	18.3	36.0	45.7	81.7	100.0
	1995		12.7	2.8	1.8	17.4	x	x	82.6	100.0
	Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	22,043	8,504	1,019	31,566	42,484	23,389	65,873
1989			22,084	8,250	1,006	31,340	46,513	23,052	69,565	100,905
1990			26,053	11,233	1,195	38,481	48,237	25,049	73,286	111,767
1991			23,158	10,429	1,276	34,863	47,340	20,829	68,169	103,032
1992			25,084	8,179	1,606	34,869	49,004	26,263	75,267	110,136
1993			26,461	9,065	1,912	37,438	56,380	26,543	82,923	120,361
1994			27,511	7,519	2,364	37,394	62,858	26,944	89,802	127,196
1995			27,757	7,706	2,908	38,371	x	x	92,646	131,017
1988		%	22.6	8.7	1.0	32.4	43.6	24.0	67.6	100.0
1989			21.9	8.2	1.0	31.1	46.1	22.8	68.9	100.0
1990			23.3	10.1	1.1	34.4	43.2	22.4	65.6	100.0
1991			22.5	10.1	1.2	33.8	45.9	20.2	66.2	100.0
1992			22.8	7.4	1.5	31.7	44.5	23.8	68.3	100.0
1993			22.0	7.5	1.6	31.1	46.8	22.1	68.9	100.0
1994			21.6	5.9	1.9	29.4	49.4	21.2	70.6	100.0
1995			21.2	5.9	2.2	29.3	x	x	70.7	100.0

APPENDIX TABLE 4

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Chemicals, chemical products and textiles

TABLEAU D'ANNEXE 4

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Produits chimiques et textiles

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	13,766	5,903	2,143	21,812	x	x	18,717	40,529
	1989		14,872	6,474	2,630	23,976	x	x	17,569	41,545
	1990		17,225	8,455	2,468	28,148	x	x	18,733	46,881
	1991		16,957	8,027	2,174	27,158	x	x	16,246	43,404
	1992		17,231	8,993	2,233	28,457	x	x	13,760	42,217
	1993		20,172	8,829	2,296	31,297	x	x	16,645	47,942
	1994		23,144	9,053	2,032	34,229	x	x	20,203	54,432
	1995		25,510	11,228	2,270	39,008	x	x	20,480	59,488
	1988	%	34.0	14.6	5.3	53.8	x	x	46.2	100.0
	1989		35.8	15.6	6.3	57.7	x	x	42.3	100.0
	1990		36.7	18.0	5.3	60.0	x	x	40.0	100.0
	1991		39.1	18.5	5.0	62.6	x	x	37.4	100.0
	1992		40.8	21.3	5.3	67.4	x	x	32.6	100.0
	1993		42.1	18.4	4.8	65.3	x	x	34.7	100.0
	1994		42.5	16.6	3.7	62.9	x	x	37.1	100.0
	1995		42.9	18.9	3.8	65.6	x	x	34.4	100.0
	Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	19,479	7,544	2,586	29,609	x	x	22,516
1989			18,872	8,169	2,531	29,572	x	x	22,486	52,058
1990			19,856	8,433	2,565	30,854	x	x	22,496	53,350
1991			20,246	8,281	2,905	31,432	x	x	21,568	53,000
1992			19,447	8,801	3,082	31,330	x	x	18,753	50,083
1993			23,213	9,095	3,460	35,768	x	x	19,962	55,730
1994			28,320	9,541	3,291	41,152	x	x	24,737	65,889
1995			29,446	10,724	3,473	43,643	x	x	25,478	69,121
1988		%	37.4	14.5	5.0	56.8	x	x	43.2	100.0
1989			36.3	15.7	4.9	56.8	x	x	43.2	100.0
1990			37.2	15.8	4.8	57.8	x	x	42.2	100.0
1991			38.2	15.6	5.5	59.3	x	x	40.7	100.0
1992			38.8	17.6	6.2	62.6	x	x	37.4	100.0
1993			41.7	16.3	6.2	64.2	x	x	35.8	100.0
1994			43.0	14.5	5.0	62.5	x	x	37.5	100.0
1995			42.6	15.5	5.0	63.1	x	x	36.9	100.0

APPENDIX TABLE 5

TABLEAU D'ANNEXE 5

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedCaractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Value and share

Valeur et part

Metallic minerals and metal products

Minerais métalliques et produits en métal

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	7,775	6,694	3,051	17,520	x	x	61,049	78,569
	1989		7,852	8,602	2,960	19,414	x	x	63,208	82,622
	1990		7,734	9,106	5,236	22,076	x	x	57,832	79,908
	1991		7,978	8,649	5,476	22,103	x	x	56,387	78,490
	1992		9,085	7,794	6,133	23,012	x	x	54,982	77,994
	1993		9,247	8,011	6,193	23,451	x	x	57,285	80,736
	1994		10,784	6,536	4,090	21,410	x	x	74,297	95,707
	1995		10,924	6,735	4,293	21,952	x	x	78,804	100,756
	1988	%	9.9	8.5	3.9	22.3	x	x	77.7	100.0
	1989		9.5	10.4	3.6	23.5	x	x	76.5	100.0
	1990		9.7	11.4	6.6	27.6	x	x	72.4	100.0
	1991		10.2	11.0	7.0	28.2	x	x	71.8	100.0
	1992		11.6	10.0	7.9	29.5	x	x	70.5	100.0
	1993		11.5	9.9	7.7	29.0	x	x	71.0	100.0
	1994		11.3	6.8	4.3	22.4	x	x	77.6	100.0
	1995		10.8	6.7	4.3	21.8	x	x	78.2	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	8,816	6,436	3,683	18,935	x	x	52,642	71,577
	1989		9,284	6,117	6,726	22,127	x	x	55,441	77,568
	1990		8,574	5,717	4,629	18,920	x	x	48,310	67,230
	1991		8,052	4,654	5,629	18,335	x	x	42,018	60,353
	1992		7,682	4,553	6,107	18,342	x	x	40,275	58,617
	1993		8,353	4,876	6,842	20,071	x	x	41,330	61,401
	1994		9,972	5,794	6,284	22,050	x	x	53,692	75,742
	1995		10,554	6,689	6,249	23,492	x	x	62,403	85,895
	1988	%	12.3	9.0	5.1	26.5	x	x	73.5	100.0
	1989		12.0	7.9	8.7	28.5	x	x	71.5	100.0
	1990		12.8	8.5	6.9	28.1	x	x	71.9	100.0
	1991		13.3	7.7	9.3	30.4	x	x	69.6	100.0
	1992		13.1	7.8	10.4	31.3	x	x	68.7	100.0
	1993		13.6	7.9	11.1	32.7	x	x	67.3	100.0
	1994		13.2	7.6	8.3	29.1	x	x	70.9	100.0
	1995		12.3	7.8	7.3	27.3	x	x	72.7	100.0

APPENDIX TABLE 6

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Machinery and equipment (except electrical)

TABLEAU D'ANNEXE 6

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Machinerie et équipement (sauf électrique)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	8,784	1,446	1,639	11,869	x	x	16,075	27,944
	1989		8,749	1,470	1,637	11,856	x	x	17,176	29,032
	1990		8,897	1,662	1,989	12,548	x	x	17,169	29,717
	1991		8,142	1,711	2,061	11,914	x	x	17,195	29,109
	1992		7,970	1,679	1,910	11,559	x	x	15,356	26,915
	1993		8,119	1,906	2,328	12,353	x	x	16,364	28,717
	1994		8,559	1,969	2,433	12,961	18,723	-	18,723	31,684
	1995		9,221	2,135	2,614	13,970	20,019	-	20,019	33,989
	1988	%	31.4	5.2	5.9	42.5	x	x	57.5	100.0
	1989		30.1	5.1	5.6	40.8	x	x	59.2	100.0
	1990		29.9	5.6	6.7	42.2	x	x	57.8	100.0
	1991		28.0	5.9	7.1	40.9	x	x	59.1	100.0
	1992		29.6	6.2	7.1	42.9	x	x	57.1	100.0
	1993		28.3	6.6	8.1	43.0	x	x	57.0	100.0
	1994		27.0	6.2	7.7	40.9	59.1	-	59.1	100.0
	1995		27.1	6.3	7.7	41.1	58.9	-	58.9	100.0
	Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	10,140	2,158	2,450	14,748	x	x	25,596
1989			10,389	2,086	2,315	14,790	x	x	27,378	42,168
1990			10,444	2,250	2,781	15,475	x	x	27,549	43,024
1991			9,253	2,206	2,676	14,135	x	x	25,174	39,309
1992			8,606	2,177	2,562	13,345	x	x	23,032	36,377
1993			9,752	2,621	3,294	15,667	x	x	24,867	40,534
1994			11,251	2,909	3,794	17,954	31,273	-	31,273	49,227
1995			11,893	3,415	4,159	19,467	34,213	-	34,213	53,680
1988		%	25.1	5.3	6.1	36.6	x	x	63.4	100.0
1989			24.6	4.9	5.5	35.1	x	x	64.9	100.0
1990			24.3	5.2	6.5	36.0	x	x	64.0	100.0
1991			23.5	5.6	6.8	36.0	x	x	64.0	100.0
1992			23.7	6.0	7.0	36.7	x	x	63.3	100.0
1993			24.1	6.5	8.1	38.7	x	x	61.3	100.0
1994			22.9	5.9	7.7	36.5	63.5	-	63.5	100.0
1995			22.2	6.4	7.7	36.3	63.7	-	63.7	100.0

APPENDIX TABLE 7

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Transportation equipment

TABLEAU D'ANNEXE 7

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Matériel de transport

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	22,510	3,172	3,843	29,525	x	x	36,080	65,605
	1989		24,562	3,143	4,340	32,045	x	x	36,981	69,026
	1990		23,141	3,933	4,318	31,392	x	x	35,523	66,915
	1991		23,986	3,960	3,980	31,926	x	x	34,806	66,732
	1992		25,041	3,887	4,448	33,376	x	x	35,797	69,173
	1993		28,747	4,041	4,416	37,204	x	x	38,381	75,585
	1994		32,728	3,585	4,490	40,803	x	x	43,422	84,225
	1995		37,516	3,770	4,798	46,084	x	x	47,554	93,638
	1988	%	34.3	4.8	5.9	45.0	x	x	55.0	100.0
	1989		35.6	4.6	6.3	46.4	x	x	53.6	100.0
	1990		34.6	5.9	6.5	46.9	x	x	53.1	100.0
	1991		35.9	5.9	6.0	47.8	x	x	52.2	100.0
	1992		36.2	5.6	6.4	48.3	x	x	51.7	100.0
	1993		38.0	5.3	5.8	49.2	x	x	50.8	100.0
	1994		38.9	4.3	5.3	48.4	x	x	51.6	100.0
	1995		40.1	4.0	5.1	49.2	x	x	50.8	100.0
	Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	57,103	4,142	5,630	66,875	x	x	73,865
1989			54,086	4,253	8,622	66,961	x	x	75,406	142,367
1990			51,782	5,268	9,730	66,780	x	x	75,097	141,877
1991			52,120	5,251	10,177	67,548	x	x	67,927	135,475
1992			54,052	5,268	10,373	69,693	x	x	67,040	136,733
1993			64,888	5,822	10,626	81,336	x	x	72,503	153,839
1994			76,568	6,136	11,654	94,358	x	x	84,518	178,876
1995			82,003	6,566	12,487	101,056	x	x	85,255	186,311
1988		%	40.6	2.9	4.0	47.5	x	x	52.5	100.0
1989			38.0	3.0	6.1	47.0	x	x	53.0	100.0
1990			36.5	3.7	6.9	47.1	x	x	52.9	100.0
1991			38.5	3.9	7.5	49.9	x	x	50.1	100.0
1992			39.5	3.9	7.6	51.0	x	x	49.0	100.0
1993			42.2	3.8	6.9	52.9	x	x	47.1	100.0
1994			42.8	3.4	6.5	52.8	x	x	47.2	100.0
1995			44.0	3.5	6.7	54.2	x	x	45.8	100.0

APPENDIX TABLE 8

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedValue and share
Electrical and electronic products

TABLEAU D'ANNEXE 8

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValeur et part
Produits électriques et électroniques

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	10,533	2,987	1,560	15,080	x	x	16,190	31,270
	1989		11,734	2,813	1,759	16,306	x	x	18,691	34,997
	1990		11,475	2,827	2,096	16,398	x	x	19,167	35,565
	1991		11,991	2,579	2,095	16,665	x	x	20,762	37,427
	1992		12,118	3,470	2,091	17,679	x	x	21,417	39,096
	1993		12,405	3,562	2,061	18,028	x	x	24,170	42,198
	1994		13,544	3,473	2,233	19,250	24,161	-	24,161	43,411
	1995		16,434	3,004	2,612	22,050	23,207	-	23,207	45,257
	1988	%	33.7	9.6	5.0	48.2	x	x	51.8	100.0
	1989		33.5	8.0	5.0	46.6	x	x	53.4	100.0
	1990		32.3	7.9	5.9	46.1	x	x	53.9	100.0
	1991		32.0	6.9	5.6	44.5	x	x	55.5	100.0
	1992		31.0	8.9	5.3	45.2	x	x	54.8	100.0
	1993		29.4	8.4	4.9	42.7	x	x	57.3	100.0
	1994		31.2	8.0	5.1	44.3	55.7	-	55.7	100.0
	1995		36.3	6.6	5.8	48.7	51.3	-	51.3	100.0
	Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	16,328	3,576	3,101	23,005	x	x	19,932
1989			17,713	3,954	3,506	25,173	x	x	21,753	46,926
1990			17,162	3,724	3,948	24,834	x	x	23,472	48,306
1991			18,610	3,483	3,865	25,958	x	x	23,524	49,482
1992			19,930	3,790	4,278	27,998	x	x	22,672	50,670
1993			21,988	3,592	4,372	29,952	x	x	25,470	55,422
1994			26,181	4,311	4,397	34,889	30,297	-	30,297	65,186
1995			28,258	4,194	5,219	37,671	30,380	-	30,380	68,051
1988		%	38.0	8.3	7.2	53.6	x	x	46.4	100.0
1989			37.7	8.4	7.5	53.6	x	x	46.4	100.0
1990			35.5	7.7	8.2	51.4	x	x	48.6	100.0
1991			37.6	7.0	7.8	52.5	x	x	47.5	100.0
1992			39.3	7.5	8.4	55.3	x	x	44.7	100.0
1993			39.7	6.5	7.9	54.0	x	x	46.0	100.0
1994			40.2	6.6	6.7	53.5	46.5	-	46.5	100.0
1995			41.5	6.2	7.7	55.4	44.6	-	44.6	100.0

APPENDIX TABLE 9

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedValue and share
Construction and real estate

TABLEAU D'ANNEXE 9

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValeur et part
Construction et immobilier

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	8,425	7,811	3,919	20,155	148,245	5,522	153,767	173,922
	1989		8,463	9,894	4,464	22,821	170,861	5,799	176,660	199,481
	1990		8,341	9,544	4,839	22,724	183,720	10,029	193,749	216,473
	1991		7,909	10,535	4,998	23,442	179,789	9,140	188,929	212,371
	1992		7,568	8,954	5,624	22,146	166,477	8,455	174,932	197,078
	1993		8,301	8,840	5,676	22,817	169,035	8,220	177,255	200,072
	1994		7,082	9,294	5,799	22,175	165,647	8,911	174,558	196,733
	1995		6,422	9,184	6,717	22,323	165,746	8,912	174,658	196,981
	1988	%	4.8	4.5	2.3	11.6	85.2	3.2	88.4	100.0
	1989		4.2	5.0	2.2	11.4	85.7	2.9	88.6	100.0
	1990		3.9	4.4	2.2	10.5	84.9	4.6	89.5	100.0
	1991		3.7	5.0	2.4	11.0	84.7	4.3	89.0	100.0
	1992		3.8	4.5	2.9	11.2	84.5	4.3	88.8	100.0
	1993		4.1	4.4	2.8	11.4	84.5	4.1	88.6	100.0
	1994		3.6	4.7	2.9	11.3	84.2	4.5	88.7	100.0
	1995		3.3	4.7	3.4	11.3	84.1	4.5	88.7	100.0
	Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	4,236	4,258	1,619	10,113	107,995	1,200	109,195
1989			4,990	4,966	1,625	11,581	123,867	1,206	125,073	136,654
1990			5,006	4,552	1,394	10,952	126,088	1,452	127,540	138,492
1991			5,012	4,304	1,274	10,590	111,458	1,418	112,876	123,466
1992			3,855	4,024	1,283	9,162	98,357	1,386	99,743	108,905
1993			4,259	4,063	1,400	9,722	99,476	1,566	101,042	110,764
1994			4,292	4,501	1,567	10,360	95,505	1,686	97,191	107,551
1995			3,776	4,249	1,871	9,896	86,018	1,561	87,579	97,475
1988		%	3.6	3.6	1.4	8.5	90.5	1.0	91.5	100.0
1989			3.7	3.6	1.2	8.5	90.6	0.9	91.5	100.0
1990			3.6	3.3	1.0	7.9	91.0	1.0	92.1	100.0
1991			4.1	3.5	1.0	8.6	90.3	1.1	91.4	100.0
1992			3.5	3.7	1.2	8.4	90.3	1.3	91.6	100.0
1993			3.8	3.7	1.3	8.8	89.8	1.4	91.2	100.0
1994			4.0	4.2	1.5	9.6	88.8	1.6	90.4	100.0
1995			3.9	4.4	1.9	10.2	88.2	1.6	89.8	100.0

APPENDIX TABLE 10

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Transportation services

TABLEAU D'ANNEXE 10

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Services de transport

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All	
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes	
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP			
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	1,957	515	505	2,977	29,720	19,781	49,501	52,478	
	1989		2,093	398	404	2,895	35,675	16,117	51,792	54,687	
	1990		1,908	453	478	2,839	36,947	16,536	53,483	56,322	
	1991		2,152	513	586	3,251	36,594	16,537	53,131	56,382	
	1992		2,073	490	597	3,160	36,713	17,189	53,902	57,062	
	1993		2,406	542	581	3,529	38,353	18,415	56,768	60,297	
	1994		3,285	242	548	4,075	39,983	18,557	58,540	62,615	
	1995		x	x	x	x	x	x	x	63,006	
	1988	%	3.7	1.0	1.0	5.7	56.6	37.7	94.3	100.0	
	1989		3.8	0.7	0.7	5.3	65.2	29.5	94.7	100.0	
	1990		3.4	0.8	0.8	5.0	65.6	29.4	95.0	100.0	
	1991		3.8	0.9	1.0	5.8	64.9	29.3	94.2	100.0	
	1992		3.6	0.9	1.0	5.5	64.3	30.1	94.5	100.0	
	1993		4.0	0.9	1.0	5.9	63.6	30.5	94.1	100.0	
	1994		5.2	0.4	0.9	6.5	63.9	29.6	93.5	100.0	
	1995		x	x	x	x	x	x	x	100.0	
	Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	1,710	447	675	2,832	27,754	10,793	38,547	41,379
		1989		1,599	451	540	2,590	31,912	7,025	38,937	41,527
1990			1,700	365	584	2,649	34,766	6,855	41,621	44,270	
1991			1,650	398	493	2,541	33,121	6,909	40,030	42,571	
1992			1,641	558	727	2,926	31,739	7,215	38,954	41,880	
1993			2,026	643	632	3,301	34,414	7,589	42,003	45,304	
1994			2,442	446	634	3,522	37,149	8,175	45,324	48,846	
1995			x	x	x	x	x	x	x	49,500	
1988		%	4.1	1.1	1.6	6.8	67.1	26.1	93.2	100.0	
1989			3.9	1.1	1.3	6.2	76.8	16.9	93.8	100.0	
1990			3.8	0.8	1.3	6.0	78.5	15.5	94.0	100.0	
1991			3.9	0.9	1.2	6.0	77.8	16.2	94.0	100.0	
1992			3.9	1.3	1.7	7.0	75.8	17.2	93.0	100.0	
1993			4.5	1.4	1.4	7.3	76.0	16.8	92.7	100.0	
1994			5.0	0.9	1.3	7.2	76.1	16.7	92.8	100.0	
1995			x	x	x	x	x	x	x	100.0	

APPENDIX TABLE 11

TABLEAU D'ANNEXE 11

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedCaractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValue and share
CommunicationsValeur et part
Communications

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All Toutes	
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total		
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP			
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	4,840	448	221	5,509	43,766	6,136	49,902	55,411	
	1989		5,233	514	281	6,028	50,722	6,757	57,479	63,507	
	1990		5,456	625	316	6,397	58,585	6,902	65,487	71,884	
	1991		5,810	1,308	336	7,454	62,617	7,511	70,128	77,582	
	1992		6,078	1,149	315	7,542	67,917	6,373	74,290	81,832	
	1993		6,476	1,139	287	7,902	71,592	7,131	78,723	86,625	
	1994		6,882	449	541	7,872	75,263	7,892	83,155	91,027	
	1995		7,549	516	542	8,607	81,670	8,384	90,054	98,661	
	1988	%	8.7	0.8	0.4	9.9	79.0	11.1	90.1	100.0	
	1989		8.2	0.8	0.4	9.5	79.9	10.6	90.5	100.0	
	1990		7.6	0.9	0.4	8.9	81.5	9.6	91.1	100.0	
	1991		7.5	1.7	0.4	9.6	80.7	9.7	90.4	100.0	
	1992		7.4	1.4	0.4	9.2	83.0	7.8	90.8	100.0	
	1993		7.5	1.3	0.3	9.1	82.6	8.2	90.9	100.0	
	1994		7.6	0.5	0.6	8.6	82.7	8.7	91.4	100.0	
	1995		7.7	0.5	0.5	8.7	82.8	8.5	91.3	100.0	
	Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	3,406	372	407	4,185	30,065	5,396	35,461	39,646
		1989		3,469	405	512	4,386	32,822	5,737	38,559	42,945
		1990		3,766	469	392	4,627	34,233	6,087	40,320	44,947
1991			3,960	758	568	5,286	34,398	6,371	40,769	46,055	
1992			4,190	697	562	5,449	33,973	5,998	39,971	45,420	
1993			4,612	697	530	5,839	36,499	6,701	43,200	49,039	
1994			5,047	470	812	6,329	41,472	7,703	49,175	55,504	
1995			5,383	575	908	6,866	45,136	8,511	53,647	60,513	
1988		%	8.6	0.9	1.0	10.6	75.8	13.6	89.4	100.0	
1989			8.1	0.9	1.2	10.2	76.4	13.4	89.8	100.0	
1990			8.4	1.0	0.9	10.3	76.2	13.5	89.7	100.0	
1991			8.6	1.6	1.2	11.5	74.7	13.8	88.5	100.0	
1992			9.2	1.5	1.2	12.0	74.8	13.2	88.0	100.0	
1993			9.4	1.4	1.1	11.9	74.4	13.7	88.1	100.0	
1994			9.1	0.8	1.5	11.4	74.7	13.9	88.6	100.0	
1995			8.9	1.0	1.5	11.3	74.6	14.1	88.7	100.0	

APPENDIX TABLE 12

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedValue and share
Services

TABLEAU D'ANNEXE 12

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValeur et part
Services

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	4,540	2,043	1,799	8,382	42,665	951	43,616	51,998
	1989		4,628	1,588	2,245	8,461	47,654	1,830	49,484	57,945
	1990		3,457	1,789	3,123	8,369	51,745	1,870	53,615	61,984
	1991		3,432	2,317	3,652	9,401	52,300	2,209	54,509	63,910
	1992		4,286	2,001	2,667	8,954	53,949	2,133	56,082	65,036
	1993		4,590	2,253	3,939	10,782	63,974	2,118	66,092	76,874
	1994		5,312	2,376	3,739	11,427	68,619	2,434	71,053	82,480
	1995		5,138	2,464	3,751	11,353	68,343	2,771	71,114	82,467
	1988	%	8.7	3.9	3.5	16.1	82.1	1.8	83.9	100.0
	1989		8.0	2.7	3.9	14.6	82.2	3.2	85.4	100.0
	1990		5.6	2.9	5.0	13.5	83.5	3.0	86.5	100.0
	1991		5.4	3.6	5.7	14.7	81.8	3.5	85.3	100.0
	1992		6.6	3.1	4.1	13.8	83.0	3.3	86.2	100.0
	1993		6.0	2.9	5.1	14.0	83.2	2.8	86.0	100.0
	1994		6.4	2.9	4.5	13.9	83.2	3.0	86.1	100.0
1995		6.2	3.0	4.5	13.8	82.9	3.4	86.2	100.0	
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	3,977	1,013	679	5,669	51,284	3,589	54,873	60,542
	1989		4,305	1,084	898	6,287	57,994	4,548	62,542	68,829
	1990		4,587	1,493	1,226	7,306	63,214	4,629	67,843	75,149
	1991		4,352	1,818	1,281	7,451	63,035	4,784	67,819	75,270
	1992		4,562	1,223	1,062	6,847	60,121	5,144	65,265	72,112
	1993		4,834	1,593	1,081	7,508	69,026	5,624	74,650	82,158
	1994		5,377	1,632	979	7,988	68,326	3,585	71,911	79,899
	1995		5,939	1,642	927	8,508	67,667	2,877	70,544	79,052
	1988	%	6.6	1.7	1.1	9.4	84.7	5.9	90.6	100.0
	1989		6.3	1.6	1.3	9.1	84.3	6.6	90.9	100.0
	1990		6.1	2.0	1.6	9.7	84.1	6.2	90.3	100.0
	1991		5.8	2.4	1.7	9.9	83.7	6.4	90.1	100.0
	1992		6.3	1.7	1.5	9.5	83.4	7.1	90.5	100.0
	1993		5.9	1.9	1.3	9.1	84.0	6.8	90.9	100.0
	1994		6.7	2.0	1.2	10.0	85.5	4.5	90.0	100.0
1995		7.5	2.1	1.2	10.8	85.6	3.6	89.2	100.0	

APPENDIX TABLE 13

TABLEAU D'ANNEXE 13

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedCaractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Value and share

Valeur et part

Consumer goods and services

Biens et services de consommation

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All	
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes	
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP			
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	7,738	2,537	1,101	11,376	44,897	-	44,897	56,273	
	1989		8,586	2,952	1,107	12,645	48,305	-	48,305	60,950	
	1990		8,845	1,693	1,162	11,700	47,931	-	47,931	59,631	
	1991		8,557	1,478	1,324	11,359	46,791	-	46,791	58,150	
	1992		9,070	1,857	1,317	12,244	46,456	-	46,456	58,700	
	1993		10,336	2,448	1,151	13,935	50,422	-	50,422	64,357	
	1994		11,569	2,479	1,265	15,313	53,875	-	53,875	69,188	
	1995		13,328	3,182	1,790	18,300	55,309	-	55,309	73,609	
	1988	%	13.8	4.5	2.0	20.2	79.8	-	79.8	100.0	
	1989		14.1	4.8	1.8	20.7	79.3	-	79.3	100.0	
	1990		14.8	2.8	1.9	19.6	80.4	-	80.4	100.0	
	1991		14.7	2.5	2.3	19.5	80.5	-	80.5	100.0	
	1992		15.5	3.2	2.2	20.9	79.1	-	79.1	100.0	
	1993		16.1	3.8	1.8	21.7	78.3	-	78.3	100.0	
	1994		16.7	3.6	1.8	22.1	77.9	-	77.9	100.0	
	1995		18.1	4.3	2.4	24.9	75.1	-	75.1	100.0	
	Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	13,897	2,385	2,588	18,870	88,723	-	88,723	107,593
		1989		15,049	2,632	2,683	20,364	96,773	-	96,773	117,137
		1990		14,855	2,481	2,777	20,113	98,754	-	98,754	118,867
1991			13,686	2,240	3,628	19,554	93,748	-	93,748	113,302	
1992			16,540	2,478	3,501	22,519	88,698	-	88,698	111,217	
1993			16,415	3,137	3,715	23,267	94,265	-	94,265	117,532	
1994			17,744	3,195	4,052	24,991	100,274	-	100,274	125,265	
1995			19,641	3,328	5,733	28,702	101,264	-	101,264	129,966	
1988		%	12.9	2.2	2.4	17.5	82.5	-	82.5	100.0	
1989			12.8	2.2	2.3	17.4	82.6	-	82.6	100.0	
1990			12.5	2.1	2.3	16.9	83.1	-	83.1	100.0	
1991			12.1	2.0	3.2	17.3	82.7	-	82.7	100.0	
1992			14.9	2.2	3.1	20.2	79.8	-	79.8	100.0	
1993			14.0	2.7	3.2	19.8	80.2	-	80.2	100.0	
1994			14.2	2.6	3.2	20.0	80.0	-	80.0	100.0	
1995			15.1	2.6	4.4	22.1	77.9	-	77.9	100.0	

APPENDIX TABLE 14

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedValue and share
Deposit-accepting intermediaries

TABLEAU D'ANNEXE 14

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValeur et part
Intermédiaires de dépôt

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	13,953	47,416	17,889	79,258	505,199	48,451	553,650	632,908
	1989		15,590	47,222	23,200	86,012	564,338	49,659	613,997	700,009
	1990		16,628	51,819	29,790	98,237	602,960	51,487	654,447	752,684
	1991		16,669	63,329	18,700	98,698	627,816	52,644	680,460	779,158
	1992		14,846	66,713	17,955	99,514	653,307	47,157	700,464	799,978
	1993		15,070	69,471	16,262	100,803	698,779	50,671	749,450	850,253
	1994		14,847	74,594	17,046	106,487	x	x	786,648	893,135
	1995		13,131	80,575	16,727	110,433	x	x	829,497	939,930
	1988	%	2.2	7.5	2.8	12.5	79.8	7.7	87.5	100.0
	1989		2.2	6.7	3.3	12.3	80.6	7.1	87.7	100.0
	1990		2.2	6.9	4.0	13.1	80.1	6.8	86.9	100.0
	1991		2.1	8.1	2.4	12.7	80.6	6.8	87.3	100.0
	1992		1.9	8.3	2.2	12.4	81.7	5.9	87.6	100.0
	1993		1.8	8.2	1.9	11.9	82.2	6.0	88.1	100.0
	1994		1.7	8.4	1.9	11.9	x	x	88.1	100.0
	1995		1.4	8.6	1.8	11.7	x	x	88.3	100.0
	Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	1,227	4,865	1,210	7,302	47,913	4,539	52,452
1989			1,646	5,127	1,834	8,607	61,320	5,143	66,463	75,070
1990			1,911	5,748	2,500	10,159	68,454	6,436	74,890	85,049
1991			1,890	6,221	1,375	9,486	66,580	5,826	72,406	81,892
1992			1,675	5,464	1,221	8,360	58,437	5,252	63,689	72,049
1993			1,521	5,248	1,085	7,854	53,365	4,805	58,170	66,024
1994			1,853	5,196	1,066	8,115	x	x	57,887	66,002
1995			1,427	6,491	1,372	9,290	x	x	68,565	77,855
1988		%	2.1	8.1	2.0	12.2	80.2	7.6	87.8	100.0
1989			2.2	6.8	2.4	11.5	81.7	6.9	88.5	100.0
1990			2.2	6.8	2.9	11.9	80.5	7.6	88.1	100.0
1991			2.3	7.6	1.7	11.6	81.3	7.1	88.4	100.0
1992			2.3	7.6	1.7	11.6	81.1	7.3	88.4	100.0
1993			2.3	7.9	1.6	11.9	80.8	7.3	88.1	100.0
1994			2.8	7.9	1.6	12.3	x	x	87.7	100.0
1995			1.8	8.3	1.8	11.9	x	x	88.1	100.0

APPENDIX TABLE 15

TABLEAU D'ANNEXE 15

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedCaractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValue and share
InsurersValeur et part
Assureurs

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	23,609	15,354	2,849	41,812	x	x	89,892	131,704
	1989		25,502	18,879	3,794	48,175	x	x	101,123	149,298
	1990		28,051	21,458	4,324	53,833	x	x	109,210	163,043
	1991		30,016	24,531	4,398	58,945	x	x	120,346	179,291
	1992		31,250	27,318	4,495	63,063	x	x	130,189	193,252
	1993		33,677	30,452	4,585	68,714	x	x	135,400	204,114
	1994		33,835	32,435	4,792	71,062	x	x	141,225	212,287
	1995		36,871	32,598	4,705	74,174	x	x	149,567	223,741
	1988	%	17.9	11.7	2.2	31.7	x	x	68.3	100.0
	1989		17.1	12.6	2.5	32.3	x	x	67.7	100.0
1990		17.2	13.2	2.7	33.0	x	x	67.0	100.0	
1991		16.7	13.7	2.5	32.9	x	x	67.1	100.0	
1992		16.2	14.1	2.3	32.6	x	x	67.4	100.0	
1993		16.5	14.9	2.2	33.7	x	x	66.3	100.0	
1994		15.9	15.3	2.3	33.5	x	x	66.5	100.0	
1995		16.5	14.6	2.1	33.2	x	x	66.8	100.0	
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	8,518	7,229	1,355	17,102	x	x	29,020	46,122
	1989		8,643	8,282	1,756	18,681	x	x	33,042	51,723
	1990		9,424	9,426	1,838	20,688	x	x	35,468	56,156
	1991		9,480	10,235	2,019	21,734	x	x	37,178	58,912
	1992		9,738	10,567	2,012	22,317	x	x	37,403	59,720
	1993		10,264	11,159	2,030	23,453	x	x	38,486	61,939
	1994		10,332	10,779	1,953	23,064	x	x	39,710	62,774
	1995		11,804	12,363	1,944	26,111	x	x	39,888	65,999
	1988	%	18.5	15.7	2.9	37.1	x	x	62.9	100.0
	1989		16.7	16.0	3.4	36.1	x	x	63.9	100.0
1990		16.8	16.8	3.3	36.8	x	x	63.2	100.0	
1991		16.1	17.4	3.4	36.9	x	x	63.1	100.0	
1992		16.3	17.7	3.4	37.4	x	x	62.6	100.0	
1993		16.6	18.0	3.3	37.9	x	x	62.1	100.0	
1994		16.5	17.2	3.1	36.7	x	x	63.3	100.0	
1995		17.9	18.7	2.9	39.6	x	x	60.4	100.0	

APPENDIX TABLE 16

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Consumer and business financing and other financial
intermediaries

TABLEAU D'ANNEXE 16

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et
autres intermédiaires financiers

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	25,967	1,625	1,371	28,963	46,447	27,296	73,743	102,706
	1989		29,389	1,874	2,948	34,211	52,740	27,263	80,003	114,214
	1990		27,299	2,015	3,337	32,651	55,536	27,508	83,044	115,695
	1991		25,410	2,083	3,945	31,438	60,773	26,659	87,432	118,870
	1992		26,060	1,684	4,726	32,470	57,003	28,680	85,683	118,153
	1993		30,583	1,394	5,482	37,459	66,894	32,864	99,758	137,217
	1994		34,645	1,561	7,057	43,263	62,710	34,279	96,989	140,252
	1995		38,125	1,638	6,441	46,204	66,290	34,927	101,217	147,421
	1988	%	25.3	1.6	1.3	28.2	45.2	26.6	71.8	100.0
	1989		25.7	1.6	2.6	30.0	46.2	23.9	70.0	100.0
	1990		23.6	1.7	2.9	28.2	48.0	23.8	71.8	100.0
	1991		21.4	1.8	3.3	26.4	51.1	22.4	73.6	100.0
	1992		22.1	1.4	4.0	27.5	48.2	24.3	72.5	100.0
	1993		22.3	1.0	4.0	27.3	48.8	24.0	72.7	100.0
	1994		24.7	1.1	5.0	30.8	44.7	24.4	69.2	100.0
1995		25.9	1.1	4.4	31.3	45.0	23.7	68.7	100.0	
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	4,198	202	263	4,663	8,625	2,786	11,411	16,074
	1989		4,950	268	330	5,548	10,748	2,939	13,687	19,235
	1990		4,690	314	430	5,434	11,076	3,026	14,102	19,536
	1991		4,300	262	393	4,955	11,122	2,622	13,744	18,699
	1992		3,814	240	313	4,367	10,307	3,187	13,494	17,861
	1993		3,949	267	350	4,566	10,980	3,327	14,307	18,873
	1994		4,756	278	476	5,510	11,285	3,216	14,501	20,011
	1995		5,762	312	583	6,657	11,182	3,142	14,324	20,981
	1988	%	26.1	1.3	1.6	29.0	53.7	17.3	71.0	100.0
	1989		25.7	1.4	1.7	28.8	55.9	15.3	71.2	100.0
	1990		24.0	1.6	2.2	27.8	56.7	15.5	72.2	100.0
	1991		23.0	1.4	2.1	26.5	59.5	14.0	73.5	100.0
	1992		21.4	1.3	1.8	24.4	57.7	17.8	75.6	100.0
	1993		20.9	1.4	1.9	24.2	58.2	17.6	75.8	100.0
	1994		23.8	1.4	2.4	27.5	56.4	16.1	72.5	100.0
1995		27.5	1.5	2.8	31.7	53.3	15.0	68.3	100.0	

APPENDIX TABLE 17

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Total non-financial industries

TABLEAU D'ANNEXE 17

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Total des branches d'activité non financières

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	143,473	56,227	35,503	235,203	620,615	152,704	773,319	1,008,522
	1989		157,158	58,658	38,895	254,711	675,519	147,694	823,213	1,077,924
	1990		156,940	67,201	43,737	267,878	695,235	165,620	860,855	1,128,733
	1991		156,105	66,615	44,848	267,568	696,593	169,138	865,731	1,133,299
	1992		162,846	63,624	45,732	272,202	689,226	177,135	866,361	1,138,563
	1993		175,653	64,507	46,060	286,220	733,803	180,922	914,725	1,200,945
	1994		190,644	59,879	45,005	295,528	798,109	187,242	985,351	1,280,879
	1995		213,178	65,075	47,939	326,192	x	x	1,014,210	1,340,402
	1988	%	14.2	5.6	3.5	23.3	61.5	15.1	76.7	100.0
	1989		14.6	5.4	3.6	23.6	62.7	13.7	76.4	100.0
	1990		13.9	6.0	3.9	23.7	61.6	14.7	76.3	100.0
	1991		13.8	5.9	4.0	23.6	61.5	14.9	76.4	100.0
	1992		14.3	5.6	4.0	23.9	60.5	15.6	76.1	100.0
	1993		14.6	5.4	3.8	23.8	61.1	15.1	76.2	100.0
	1994		14.9	4.7	3.5	23.1	62.3	14.6	76.9	100.0
	1995		15.9	4.9	3.6	24.3	x	x	75.7	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	185,732	48,991	31,830	266,553	707,830	55,904	763,734	1,030,287
	1989		188,460	49,713	38,892	277,065	758,200	55,592	813,792	1,090,857
	1990		190,646	56,217	40,008	286,871	765,017	58,358	823,375	1,110,246
	1991		184,556	55,065	43,087	282,708	724,136	52,754	776,890	1,059,598
	1992		192,668	52,160	43,399	288,227	692,774	57,760	750,534	1,038,761
	1993		217,783	56,098	46,477	320,358	741,493	60,480	801,973	1,122,331
	1994		249,741	57,155	50,190	357,086	813,079	61,154	874,233	1,231,319
	1995		270,972	60,027	56,239	387,238	x	x	890,727	1,277,965
	1988	%	18.0	4.8	3.1	25.9	68.7	5.4	74.1	100.0
	1989		17.3	4.6	3.6	25.4	69.5	5.1	74.6	100.0
	1990		17.2	5.1	3.6	25.8	68.9	5.3	74.2	100.0
	1991		17.4	5.2	4.1	26.7	68.3	5.0	73.3	100.0
	1992		18.5	5.0	4.2	27.7	66.7	5.6	72.3	100.0
	1993		19.4	5.0	4.1	28.5	66.1	5.4	71.5	100.0
	1994		20.3	4.6	4.1	29.0	66.0	5.0	71.0	100.0
	1995		21.2	4.7	4.4	30.3	x	x	69.7	100.0

APPENDIX TABLE 18

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Total finance and insurance industries (excluding investment
and holding companies)

TABLEAU D'ANNEXE 18

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés
d'investissement et de portefeuille)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	63,529	64,395	22,109	150,033	636,752	80,533	717,285	867,318
	1989		70,481	67,975	29,942	168,398	713,106	82,017	795,123	963,521
	1990		71,978	75,292	37,451	184,721	762,391	84,310	846,701	1,031,422
	1991		72,095	89,943	27,043	189,081	802,660	85,578	888,238	1,077,319
	1992		72,156	95,715	27,176	195,047	832,172	84,164	916,336	1,111,383
	1993		79,330	101,317	26,329	206,976	892,239	92,369	984,608	1,191,584
	1994		83,327	108,590	28,895	220,812	928,929	95,933	1,024,862	1,245,674
	1995		88,127	114,811	27,873	230,811	981,583	98,698	1,080,281	1,311,092
	1988	%	7.3	7.4	2.5	17.3	73.4	9.3	82.7	100.0
	1989		7.3	7.1	3.1	17.5	74.0	8.5	82.5	100.0
1990		7.0	7.3	3.6	17.9	73.9	8.2	82.1	100.0	
1991		6.7	8.3	2.5	17.6	74.5	7.9	82.4	100.0	
1992		6.5	8.6	2.4	17.5	74.9	7.6	82.5	100.0	
1993		6.7	8.5	2.2	17.4	74.9	7.8	82.6	100.0	
1994		6.7	8.7	2.3	17.7	74.6	7.7	82.3	100.0	
1995		6.7	8.8	2.1	17.6	74.9	7.5	82.4	100.0	
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	13,943	12,296	2,828	29,067	82,880	10,003	92,883	121,950
	1989		15,239	13,677	3,920	32,836	102,051	11,141	113,192	146,028
	1990		16,025	15,488	4,768	36,281	111,792	12,668	124,460	160,741
	1991		15,670	16,718	3,787	36,175	112,019	11,309	123,328	159,503
	1992		15,227	16,271	3,546	35,044	103,648	10,938	114,586	149,630
	1993		15,734	16,674	3,465	35,873	98,541	12,422	110,963	146,836
	1994		16,941	16,253	3,495	36,689	99,840	12,258	112,098	148,787
	1995		18,993	19,166	3,899	42,058	110,534	12,243	122,777	164,835
	1988	%	11.4	10.1	2.3	23.8	68.0	8.2	76.2	100.0
	1989		10.4	9.4	2.7	22.5	69.9	7.6	77.5	100.0
1990		10.0	9.6	3.0	22.6	69.5	7.9	77.4	100.0	
1991		9.8	10.5	2.4	22.7	70.2	7.1	77.3	100.0	
1992		10.2	10.9	2.4	23.4	69.3	7.3	76.6	100.0	
1993		10.7	11.4	2.4	24.4	67.1	8.5	75.6	100.0	
1994		11.4	10.9	2.3	24.7	67.1	8.2	75.3	100.0	
1995		11.5	11.6	2.4	25.5	67.1	7.4	74.5	100.0	

APPENDIX TABLE 19

TABLEAU D'ANNEXE 19

Major financial characteristics, by industry
and control - concludedCaractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - fin

Value and share

Valeur et part

Total all industries (excluding investment and
holding companies)Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement
et de portefeuille)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	207,002	120,622	57,612	385,236	1,257,367	233,237	1,490,604	1,875,840
	1989		227,639	126,633	68,837	423,109	1,388,625	229,711	1,618,336	2,041,445
	1990		228,918	142,493	81,188	452,599	1,457,626	249,930	1,707,556	2,160,155
	1991		228,200	156,558	71,891	456,649	1,499,253	254,716	1,753,969	2,210,618
	1992		235,002	159,339	72,908	467,249	1,521,398	261,299	1,782,697	2,249,946
	1993		254,983	165,824	72,389	493,196	1,626,042	273,291	1,899,333	2,392,529
	1994		273,971	168,469	73,900	516,340	1,727,038	283,175	2,010,213	2,526,553
	1995		301,305	179,886	75,812	557,003	x	x	2,094,491	2,651,494
	1988	%	11.0	6.4	3.1	20.5	67.0	12.4	79.5	100.0
	1989		11.2	6.2	3.4	20.7	68.0	11.3	79.3	100.0
1990		10.6	6.6	3.8	21.0	67.5	11.6	79.0	100.0	
1991		10.3	7.1	3.3	20.7	67.8	11.5	79.3	100.0	
1992		10.4	7.1	3.2	20.8	67.6	11.6	79.2	100.0	
1993		10.7	6.9	3.0	20.6	68.0	11.4	79.4	100.0	
1994		10.8	6.7	2.9	20.4	68.4	11.2	79.6	100.0	
1995		11.4	6.8	2.9	21.0	x	x	79.0	100.0	
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	199,675	61,287	34,658	295,620	790,710	65,907	856,617	1,152,237
	1989		203,699	63,390	42,812	309,901	860,251	66,733	926,984	1,236,885
	1990		206,671	71,705	44,776	323,152	876,809	71,026	947,835	1,270,987
	1991		200,226	71,783	46,874	318,883	836,155	64,063	900,218	1,219,101
	1992		207,895	68,431	46,945	323,271	796,422	68,698	865,120	1,188,391
	1993		233,517	72,772	49,942	356,231	840,034	72,902	912,936	1,269,167
	1994		266,682	73,408	53,685	393,775	912,919	73,412	986,331	1,380,106
	1995		289,965	79,193	60,138	429,296	x	x	1,013,504	1,442,800
	1988	%	17.3	5.3	3.0	25.7	68.6	5.7	74.3	100.0
	1989		16.5	5.1	3.5	25.1	69.5	5.4	74.9	100.0
1990		16.3	5.6	3.5	25.4	69.0	5.6	74.6	100.0	
1991		16.4	5.9	3.8	26.2	68.6	5.3	73.8	100.0	
1992		17.5	5.8	4.0	27.2	67.0	5.8	72.8	100.0	
1993		18.4	5.7	3.9	28.1	66.2	5.7	71.9	100.0	
1994		19.3	5.3	3.9	28.5	66.1	5.3	71.5	100.0	
1995		20.1	5.5	4.2	29.8	x	x	70.2	100.0	

Pick a topic... any topic

The **1994 Statistics Canada Catalogue** is your guide to the most complete collection of facts and figures on Canada's changing business, social and economic environment. No matter what you need to know, the **Catalogue** will point you in the right direction.

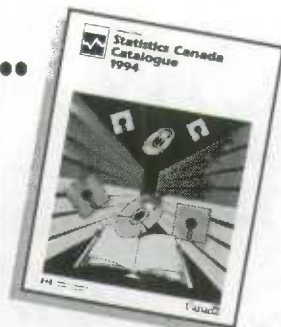
From the most popular topics of the day - like employment, income, trade, and education - to specific research studies - like mineral products shipped from Canadian ports and criminal victimization in urban areas - you'll find it all here.

... the 1994 Statistics Canada Catalogue will help you get your bearings...

The *Catalogue* puts all this information at your fingertips. With the expanded index, you can search by subject, author or title - even periodical articles are indexed. There's also a separate index for all our electronic products.

The *Catalogue* has everything you need to access all Statistics Canada's products:

- descriptions of over 25 new titles, plus succinct abstracts of the over 650 titles and 7 map series already produced;
- a complete guide to finding and using statistics;
- electronic products in a variety of media, and



a device on getting expert assistance on electronic products and on-line searches;

- tabs to each section - so you can immediately flip to the information you need.

... time and time again

To make sure that the **Catalogue** stands up to frequent use, we used a specially coated cover to prevent broken spines, tattered edges and dog-eared corners.

Order today - you'll be lost without it.

1994 Statistics Canada Catalogue

Only \$15 (plus GST and applicable PST) in Canada (US\$18 in the U.S. and US\$21 in other countries). Quote Cat. no. 11-2040XPE.

Write to:

Statistics Canada
Operations and Integration
Circulation Management
120 Parkdale Avenue
Ottawa, Ontario K1A 0T6

Fax: (613) 951-1584

Call toll-free: 1-800-267-6677

Via Internet: order@statcan.ca

Or contact the nearest Statistics Canada Reference Centre listed in this publication.

Choisissez un sujet... n'importe lequel

Le **Catalogue de Statistique Canada 1994** est votre guide pour la collection la plus complète de faits et de chiffres dans les domaines, en constante évolution, du commerce, de la société et de l'économie du Canada. Peu importe ce que vous voulez savoir, le **Catalogue** vous mettra sur la bonne piste.

Des sujets actuels les plus populaires - comme l'emploi, le revenu, le commerce et l'éducation - à des études de recherche spécialisées - comme les produits minéraux expédiés des ports canadiens et la victimisation dans les régions urbaines - vous trouverez tout dans ce document.

Le Catalogue de Statistique Canada 1994 vous aidera à vous orienter...

Le *Catalogue* vous met tous ces renseignements sous la main. L'index augmenté vous permet de chercher par sujet, auteur ou titre - les articles de périodiques sont même indexés. On a aussi ajouté un index séparé pour tous nos produits électroniques.

Le *Catalogue* a tout ce qu'il vous faut pour procurer les produits de Statistique Canada :

- descriptions de plus de 25 nouveaux titres et courts résumés des 650 titres et plus et des 7 séries de cartes déjà disponibles;
- guide complet pour obtenir et utiliser les données statistiques;
- produits électroniques sur supports divers et conseils sur l'obtention d'aide d'experts pour



les produits électroniques et les recherches en direct;

- système d'onglets pour chaque section - pour que vous puissiez immédiatement repérer les renseignements qui vous intéressent.

... maintes et maintes fois

Pour garantir que le **Catalogue** puisse résister à une utilisation fréquente, nous avons utilisé une couverture avec un revêtement spécial conçue pour éviter les dos cassés, les bords abîmés et les coins de page pliés.

Commandez aujourd'hui - vous ne pourrez plus vous en passer.

Catalogue de Statistique Canada 1994

Seulement 15 \$ (plus la TPS et la TVP en vigueur) au Canada (18 \$ US aux États-Unis et 21 \$ US dans les autres pays). Indiquez le n° au catalogue : 11-2040XPE.

Écrivez à :

Statistique Canada
Opérations et intégration
Direction de la circulation
120, avenue Parkdale
Ottawa (Ontario) K1A 0T6

Télécopieur : (613) 951-1584

Appels sans frais : 1-800-267-6677

Via l'Internet : order@statcan.ca

Ou contactez le Centre de consultation de Statistique Canada le plus proche (voir la liste figurant dans la présente publication).





ORDER FORM

Statistics Canada

TO ORDER:



MAIL

Statistics Canada
Operations and Integration
Circulation Management
120 Parkdale Avenue
Ottawa, Ontario
Canada K1A 0T6



PHONE

1-800-267-6677

Charge to Visa or Mastercard.
Outside Canada and the U.S.,
and in the Ottawa area call
(613) 951-7277. Please do
not send confirmation.



FAX

1-800-889-9734

Visa, MasterCard and
purchase orders only.
Please do not send
confirmation. A fax will be
treated as an original order.



INTERNET order@statcan.ca

(Please print)



1-800-363-7629

Telecommunication Device
for the Hearing Impaired

Company _____

Department _____

Attention _____

Title _____

Address _____

City _____

Province _____

Postal Code _____

Phone _____

Fax _____

METHOD OF PAYMENT:

(Check only one)

Please charge my: VISA MasterCard

Card Number _____

Expiry Date _____

Cardholder (please print) _____

Signature _____

Payment enclosed \$ _____

Purchase
Order Number _____
(Please enclose)

Authorized Signature _____

Catalogue Number	Title	Date of Issue or Indicate an "S" for subscription	Annual Subscription or Book Price			Quantity	Total \$
			Canada \$	United States US\$	Other Countries US\$		

<p>▶ Note: Catalogue prices for U.S. and other countries are shown in US dollars.</p> <p>▶ Canadian clients pay in Canadian funds and add 7% GST and applicable PST. Foreign clients pay total amount in US funds drawn on a US bank. Prices for US and foreign clients are shown in US dollars.</p> <p>▶ Cheque or money order should be made payable to the Receiver General for Canada.</p> <p>▶ GST Registration # R121491807</p>	SUBTOTAL	
	DISCOUNT (if applicable)	
	GST (7%) (Canadian clients only)	
	Applicable PST (Canadian clients only)	
	GRAND TOTAL	
		PF 093238

THANK YOU FOR YOUR ORDER!



BONNE COMMANDE

Statistique Canada

STATISTICS CANADA LIBRARY
BIBLIOTHÈQUE STATISTIQUE CANADA



1010235218

POUR COMMANDER :

MODALITÉS DE PAIEMENT :



COURRIER



TÉLÉPHONE
1-800-267-6577



TÉLÉCOPIEUR
1-800-888-8722

(Cochez une seule case)

Statistique Canada
Opérations et intégration
Gestion de la circulation
120, avenue Parkdale
Ottawa (Ontario)
Canada K1A 0T6

Faites débiter votre commande par carte de crédit ou MasterCard. De l'extérieur du Canada et des États-Unis, veuillez commander à la région d'Ottawa, com (613) 951-7277. Veuillez nous envoyer de confirmation.



INTERNET order@statcan.ca

(Veuillez écrire en caractères d'imprimerie.)

Compagnie

Service

À l'attention de

Adresse

Ville

Code postal

Téléphone

DATE DUE

		NOV 29 2002
OCT 14 1997		DEC 29 2003
MAY 19 1998		19 janv 04
		FEB - 6 2004
		Mars 21 04
JUN 16 1998		MAY 19 2004
AUG 4 1998		
OCT 28 1998		
JUN 02 1999		
SEP 16 1999		
OCT 5 1999		
MAR 04 2003		

compte VISA MasterCard

(lettres moulées)

Numéro au catalogue

Titre

bonne autorisée

Annuel ou
Publication

Autres
pays
\$ US

Quantité

Total
\$

► Veuillez noter que les prix au catalogue pour les É.-U. et les autres pays sont donnés en dollars américains.

► Les clients canadiens paient en dollars canadiens et ajoutent la TPS de 7 % et la TVP en vigueur. Les clients à l'étranger paient le montant total en dollars US tirés sur une banque américaine.

► Le chèque ou mandat-poste doit être établi à l'ordre du Releveur général du Canada.

► TPS N° R121491807

TOTAL

RÉDUCTION
(s'il y a lieu)

TPS (7 %)
(Clients canadiens seulement)

TVP en vigueur
(Clients canadiens seulement)

TOTAL GÉNÉRAL

PF 093238

MERCI DE VOTRE COMMANDE!

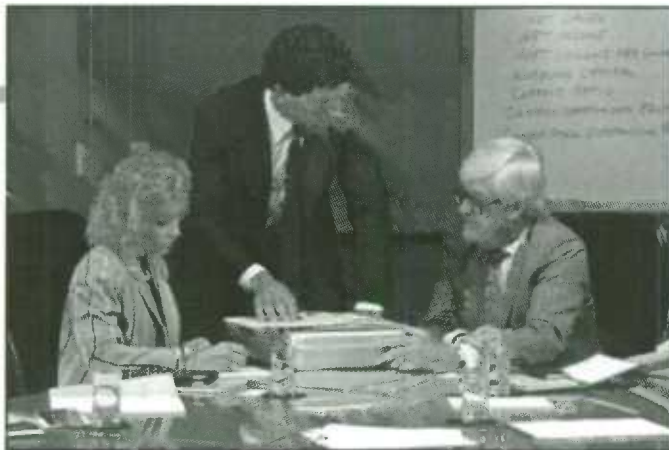


Statistique Canada
Statistics Canada

Canada

Hire our team of researchers for \$56 a year

Notre équipe de chercheurs est à votre service pour 56 \$ par année



Subscribing to *Perspectives on Labour and Income* is like having a complete research department at your disposal. Solid facts. Unbiased analysis. Reliable statistics.

But *Perspectives* is more than just facts and figures. It offers authoritative insights into complex

labour and income issues, analyzing the statistics to bring you simple, clear summaries of labour market and income trends.

Our team of experts brings you the latest labour and income data. Each quarterly issue provides:

- topical articles on current labour and income trends
- more than 50 key labour and income indicators
- a review of ongoing research
- information on new surveys

As a special bonus, twice a year you will also receive *The Labour Market Review*, giving you timely analysis on labour market performance over the previous six months or year.

And all for only \$56!

Thousands of Canadian professionals turn to *Perspectives* to discover emerging trends in labour and income and to stay up to date on the latest research findings. As a subscriber, you will get the inside story.

We know you'll find *Perspectives* indispensable. GUARANTEED. If you aren't convinced after reading the first issue, we'll give you a FULL REFUND on all outstanding issues. Order your subscription to *Perspectives* today (Cat. No. 75-0010XPE).

ORDER NOW!

For only \$56 (plus \$3.92 GST and applicable PST) you will receive the latest labour and income research (4 issues per year). Subscription rates are US\$68 for U.S. customers and US\$80 for customers in other countries. Fax your VISA or MasterCard order to: (613) 951-1584. Call toll free: 1-800-267-6677. Or mail to: Statistics Canada, Operations and Integration Division, Circulation Management, 120 Parkdale Ave., Ottawa, Ontario K1A 0T6. Or contact your nearest Statistics Canada Reference Centre listed in this publication. Via Internet: order@statcan.ca

Sabonner à *L'emploi et le revenu en perspective*, c'est disposer d'une division entière de chercheurs à votre service. Des faits solides. Des analyses objectives. Des statistiques fiables.

La publication n'a pas que des faits et des chiffres. Elle offre également des analyses de fond sur des questions complexes touchant l'emploi et le revenu, de façon à fournir des indications claires et précises sur les

tendances actuelles du marché du travail et des revenus.

Notre équipe de spécialistes met à votre disposition des données récentes sur l'emploi et le revenu. Dans chacun des numéros trimestriels, vous trouverez :

- des articles de fond sur l'emploi et le revenu
- plus de 50 indicateurs clés de l'emploi et du revenu
- un aperçu de la recherche en cours
- de l'information sur les nouvelles enquêtes

En prime, vous recevrez le *Bilan du marché du travail* deux fois l'an. Vous disposerez ainsi d'une analyse à jour de la situation du marché du travail pour les six derniers mois ou la dernière année.

Tout cela pour 56 \$ seulement!

Des milliers de professionnels au Canada consultent *Perspective* pour connaître les tendances de l'emploi et du revenu, ainsi que les plus récents résultats de recherche. Votre abonnement vous permettra de connaître tous les faits.

Nous savons que *L'emploi et le revenu en perspective* deviendra pour vous un outil indispensable. C'EST GARANTI. Si vous n'êtes pas satisfait après avoir lu le premier numéro, nous vous REMBOURSERONS le montant payé pour les numéros à venir. Abonnez-vous à *Perspective* (n° 75-0010XPF au cat.) dès aujourd'hui.

ABONNEZ-VOUS DÈS MAINTENANT!

Pour 56 \$ seulement (plus 3,92 \$ de TPS et la TVP en vigueur en sus), vous recevrez les plus récentes recherches sur l'emploi et le revenu (quatre numéros par année). L'abonnement est de 68 \$ US aux États-Unis et de 80 \$ US dans les autres pays. Faites parvenir votre commande par télécopieur (VISA ou MasterCard) au (613) 951-1584, par téléphone (sans frais) au 1-800-267-6677, par courrier à Statistique Canada, Division des Opérations et de l'intégration, Direction de la circulation, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario) K1A 0T6. Ou communiquez avec le Centre de consultation de Statistique Canada le plus près. (Voir la liste dans la présente publication). Via l'Internet: order@statcan.ca

- ✓ **Identify Emerging Trends**
- ✓ **Define New Markets**
- ✓ **Pinpoint Profit Opportunities**

- ✓ **Dégagez les nouvelles tendances**
- ✓ **Définissez les nouveaux marchés**
- ✓ **Déterminez les possibilités de profit**

To safeguard your place in tomorrow's marketplace, you have to be able to anticipate trends today. To do that, you're going to need some insight into the purchasing trends in the Canadian marketplace.

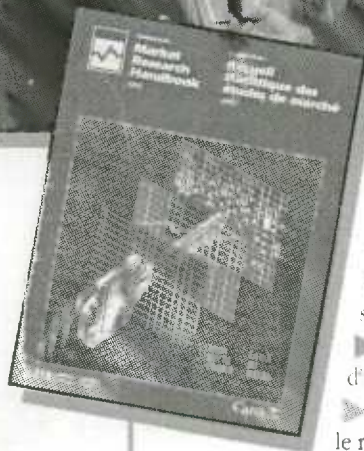
With a complete profile of Canadian consumers, plus an in-depth analysis of Canadian industries, the **Market Research Handbook** gives you the most thorough coverage of purchasing trends. This valued bestseller can lead you to new markets by giving you details on:

- ▶ how much money Canadians are earning and what they're spending on cars, rent, home entertainment and household appliances;
- ▶ the level of sales in retail chain and department stores;
- ▶ what goods are being traded between Canada, U.S., and other countries;
- ▶ census data such as: age/sex, schooling, households, unemployment, interprovincial and international migration
...and much, much more!

With over 600 pages, the **Handbook** includes more than 200 statistical tables that give you instant access to provincial and national market data. Featured are important economic indicators such as the **Gross Domestic Product**, **Labour Force Productivity**, **Private and Public Investment** and the **Consumer Price Index**.

Order your copy of the **Market Research Handbook** (Catalogue #63-2240XPB) today for only \$110 in Canada plus \$7.70 GST and applicable PST, US\$132 in the United States, and US\$154 in other countries.

CALL TOLL-FREE 1-800-267-6677 OR FAX (613)951-1584 and use your VISA or MasterCard. **OR MAIL** your order to: Statistics Canada, Operations and Integration Division, Circulation Management, 120 Parkdale Avenue, Ottawa, Ontario, K1A 0T6, or contact the nearest Statistics Canada Regional Office listed in this publication. Via Internet: order@statcan.ca



Pour maintenir votre place sur le marché de demain, vous devez être en mesure de prévoir les tendances aujourd'hui. Pour ce faire, vous devrez comprendre les habitudes d'achat sur le marché canadien.

Renfermant un profil complet des consommateurs canadiens ainsi qu'une analyse approfondie des industries canadiennes, le **Recueil statistique des études de marché** brosse un tableau exhaustif des habitudes d'achat. Ce précieux best-seller peut vous faire découvrir de nouveaux marchés en vous fournissant les détails suivants :

- ▶ les revenus des Canadiens et leurs dépenses pour la voiture, le loyer, les appareils de divertissement et les appareils ménagers;
- ▶ le niveau des ventes dans les magasins de détail à succursales et les grands magasins;
- ▶ les biens échangés entre le Canada, les É.-U. et d'autres pays;
- ▶ les données du recensement telles que l'âge, le sexe, le niveau de scolarité, les ménages, le chômage, la migration interprovinciale et internationale
...et bien plus encore!

Le **Recueil**, contenant plus de 600 pages et au delà de 200 tableaux statistiques, vous permettra d'accéder instantanément aux données provinciales et nationales sur le marché. Il traite d'indicateurs économiques importants tels que le **produit intérieur brut**, la **productivité de la population active**, les **investissements privés et publics** et l'**Indice des prix à la consommation**.

Procurez-vous votre exemplaire du **Recueil statistique des études de marché** (n° 63-2240XPB au catalogue) dès aujourd'hui pour seulement 110 \$ au Canada plus 7,70 \$ de TPS et la TVP en vigueur, 132 \$ US aux États-Unis et 154 \$ US dans les autres pays. Commandez votre exemplaire **PAR TÉLÉPHONE EN COMPOSANT SANS FRAIS** le 1-800-267-6677 **OU PAR TÉLÉCOPIEUR** au (613) 951-1584 et utilisez votre carte VISA ou MasterCard, **OU PAR LA POSTE** à l'adresse suivante : Statistique Canada, Division des Opérations et de l'intégration, Direction de la circulation, 120, av. Parkdale, Ottawa (Ontario) K1A 0T6, ou communiquez avec le bureau régional de Statistique Canada le plus près dont la liste figure dans la présente publication. Via l'Internet: order@statcan.ca