

3

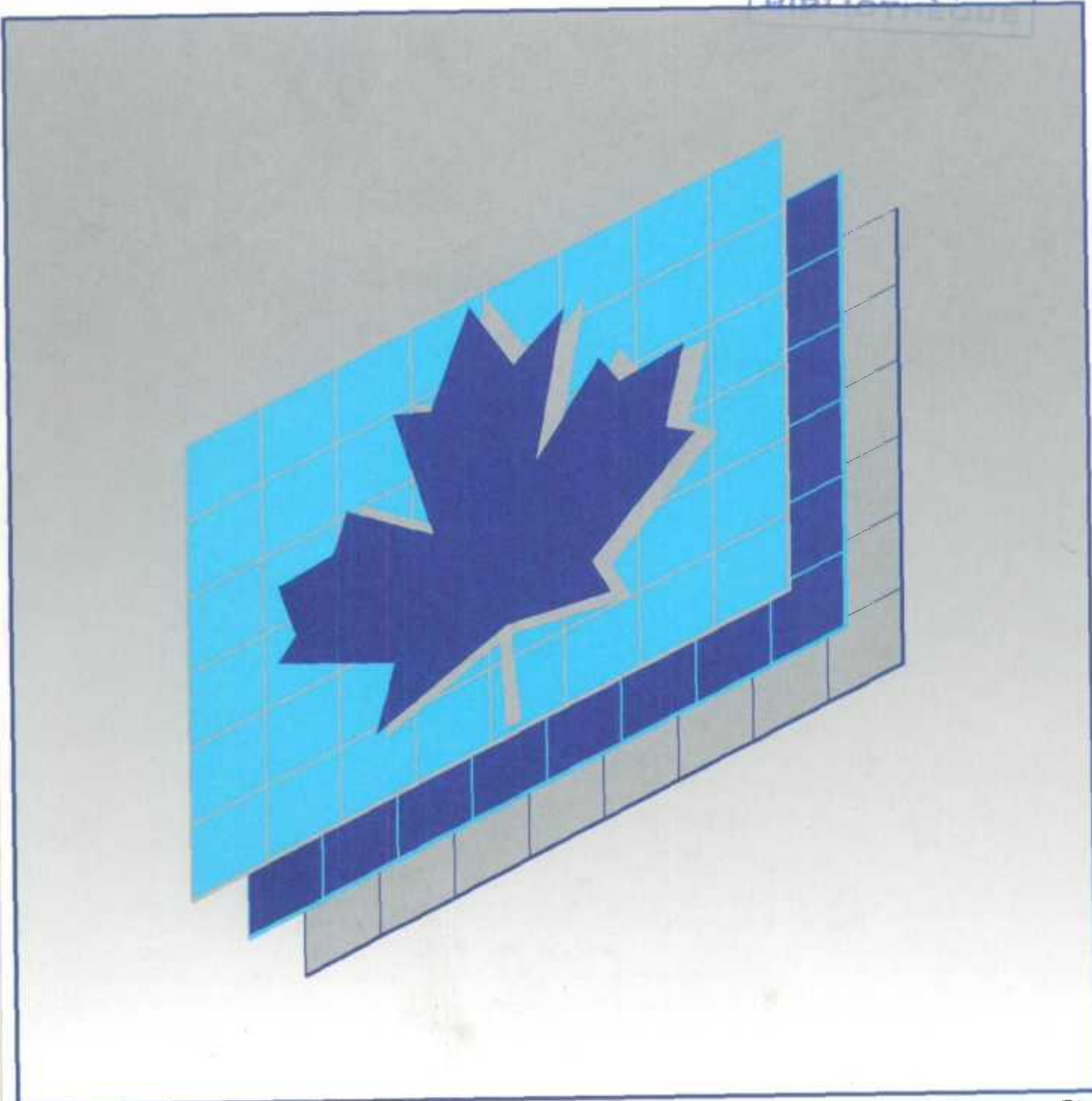
Catalogue no. 61-220-XPB



# CALURA

CORPORATIONS / SOCIÉTÉS  
1996

STATISTICS CANADA    STATISTIQUE CANADA  
OCT 22 1998  
LIBRARY



Statistics  
Canada

Statistique  
Canada

Canada

## Data in many forms

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered. Data are available on the Internet, compact disc, diskette, computer printouts, microfiche and microfilm, and magnetic tape. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct online access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable database and retrieval system.

## How to obtain more information

Inquiries about this product and related statistics or services should be directed to: Corporations Section, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (telephone: (613) 951-9856) or to the Statistics Canada Regional Reference Centre in:

|          |                |           |                |
|----------|----------------|-----------|----------------|
| Halifax  | (902) 426-5331 | Regina    | (306) 780-5405 |
| Montréal | (514) 283-5725 | Edmonton  | (403) 495-3027 |
| Ottawa   | (613) 951-8116 | Calgary   | (403) 292-6717 |
| Toronto  | (416) 973-6586 | Vancouver | (604) 666-3691 |
| Winnipeg | (204) 983-4020 |           |                |

You can also visit our World Wide Web site:  
<http://www.statcan.ca>

Toll-free access is provided for all users who reside outside the local dialling area of any of the Regional Reference Centres.

|   |                |
|---|----------------|
| National enquiries line                                     | 1 800 263-1136 |
| National telecommunications device for the hearing impaired | 1 800 363-7629 |
| Order-only line (Canada and United States)                  | 1 800 267-6677 |

## Ordering/Subscription information

### All prices exclude sales tax

Catalogue no. 61-220-XPB, is published annually as a standard paper product for \$40.00 in Canada. Outside Canada the cost is US\$40.00.

Please order by mail, at Statistics Canada, Dissemination Division, Circulation Management, 120 Parkdale Avenue, Ottawa, Ontario, K1A 0T6; by phone, at (613) 951-7277 or 1 800 770-1033; by fax, at (613) 951-1584 or 1 800 889-9734; or by Internet, at [order@statcan.ca](mailto:order@statcan.ca). For changes of address, please provide both old and new addresses. Statistics Canada products may also be purchased from authorized agents, bookstores and local Statistics Canada offices.

## Standards of service to the public

Statistics Canada is committed to serving its clients in a prompt, reliable and courteous manner and in the official language of their choice. To this end, the agency has developed standards of service which its employees observe in serving its clients. To obtain a copy of these service standards, please contact your nearest Statistics Canada Regional Reference Centre.

## Des données sous plusieurs formes

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes. Les données sont disponibles sur Internet, disque compact, disquette, imprimé d'ordinateur, microfiche et microfilm, et bande magnétique. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordiolinguue et le système d'extraction de Statistique Canada.

## Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Section des personnes morales, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (téléphone : (613) 951-9856) ou à l'un des centres de consultation régionaux de Statistique Canada :

|          |                |           |                |
|----------|----------------|-----------|----------------|
| Halifax  | (902) 426-5331 | Regina    | (306) 780-5405 |
| Montréal | (514) 283-5725 | Edmonton  | (403) 495-3027 |
| Ottawa   | (613) 951-8116 | Calgary   | (403) 292-6717 |
| Toronto  | (416) 973-6586 | Vancouver | (604) 666-3691 |
| Winnipeg | (204) 983-4020 |           |                |

Vous pouvez également visiter notre site sur le Web :  
<http://www.statcan.ca>

Un service d'appel interurbain sans frais est offert à tous les utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale des centres de consultation régionaux.

|   |                |
|---|----------------|
| Service national de renseignements  | 1 800 263-1136 |
| Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants | 1 800 363-7629 |
| Numéro pour commander seulement (Canada et États-Unis)                    | 1 800 267-6677 |

## Renseignements sur les commandes et les abonnements

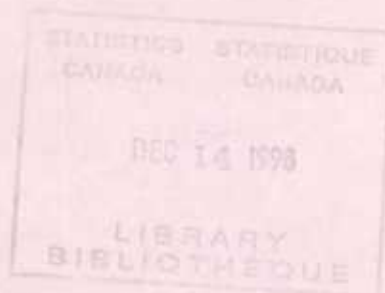
### Les prix ne comprennent pas les taxes de vente

Le produit n° 61-220-XPB au catalogue paraît annuellement en version imprimée standard au coût de 40 \$ au Canada. À l'extérieur du Canada, le coût est de 40 \$US.

Veillez commander par la poste, en écrivant à Statistique Canada, Division de la diffusion, Gestion de la circulation, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario) K1A 0T6; par téléphone, en composant le (613) 951-7277 ou le 1 800 770-1033; par télécopieur, en composant le (613) 951-1584 ou le 1 800 889-9734; ou par Internet, en vous rendant à [order@statcan.ca](mailto:order@statcan.ca). Lorsque vous signalez un changement d'adresse, veuillez nous fournir l'ancienne et la nouvelle adresses. On peut aussi se procurer les produits de Statistique Canada auprès des agents autorisés, dans les librairies et dans les bureaux régionaux de Statistique Canada.

## Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois et dans la langue officielle de leur choix. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec le centre de consultation régional de Statistique Canada le plus près de chez vous.



## ERRATUM – ERRATA

Cat. No. 61-220-XPB, Calura, Corporations, 1996  
n° 61-220-XPB au catalogue, Calura, Sociétés, 1996

*Please note – Veuillez noter:*

APPENDIX TABLES 2 to 19 (pp. 36-53)  
TABLEAUX D'ANNEXE 2 à 19 (pp. 36-53)

Columns titles - Titres des colonnes

|                            |                          |                            |
|----------------------------|--------------------------|----------------------------|
| <b>Foreign – Étranger</b>  | should read/devrait lire | <b>Canadian - Canadien</b> |
| <b>Canadian – Canadien</b> | should read/devrait lire | <b>Foreign – Étranger</b>  |





Statistics Canada  
Industrial Organizations and Finance Division  
Annual Financial and Taxation Statistics Section

# Parliamentary report

of the Minister of Industry under  
the Corporations and Labour Unions  
Returns Act

Part I - Corporations

1996

**Foreign Control in the  
Canadian Economy**

Statistique Canada

Division de l'organisation et des finances de l'industrie  
Section des statistiques financières et fiscales

# Rapport au Parlement

du ministre de l'Industrie présenté sous  
l'emprise de la Loi sur les déclarations  
des personnes morales et des syndicats

Partie I - Sociétés

1996

**Contrôle étranger de l'économie  
canadienne**

Published by authority of the Minister  
responsible for Statistics Canada

Ivan P. Fellegi  
Chief Statistician of Canada

© Minister of Industry, 1998

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise, without prior written permission from Licence Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

September 1998

Catalogue no. 61-220-XPB

Frequency: Annual

ISSN 1203-1526

Ottawa

Publication autorisée par le ministre  
responsable de Statistique Canada

Ivan P. Fellegi  
Le statisticien en chef du Canada

© Ministre de l'Industrie, 1998

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

Septembre 1998

N° 61-220-XPB au catalogue

Périodicité : annuelle

ISSN 1203-1526

Ottawa

## Note of appreciation

*Canada owes the success of its statistical system to a long-standing partnership between Statistics Canada, the citizens of Canada, its businesses, governments and other institutions. Accurate and timely statistical information could not be produced without their continued cooperation and goodwill.*

## Note de reconnaissance

*Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.*

## Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- <sup>P</sup> preliminary figures.
- <sup>r</sup> revised figures.
- x confidential.

### NOTE:

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

## Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. chiffres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- valeurs infimes.
- <sup>P</sup> chiffres provisoires.
- <sup>r</sup> chiffres rectifiés.
- x confidentiel.

### NOTA:

En raison de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à la somme de leurs composantes.

| Data available on CANSIM<br>Données disponibles sur CANSIM  | CANSIM Matrix Numbers<br>Numéro de matrice de CANSIM |                            |
|---|--|----------------------------|
| <b>Current Series - Série courante</b>  | 1988-1996  |                            |
| Major financial characteristics, by industry group and control -<br>Caractéristiques financières principales, par groupe de branches<br>d'activité et contrôle  | 3275-3296  |                            |
| <b>Historical Series - Série historique</b>   | Old-Anciennes<br>1975-1985                           | New-Nouvelles<br>1980-1988 |
| Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control - Caractéristiques<br>principales; les 4 et 8 plus importantes, et total, par contrôle  |  |                            |
| For 182 industries - Pour 182 branches d'activité   | 9001-9182  | 7101-7279                  |
| For 34 industries - Pour 34 branches d'activité   | 9201-9234  | 7280-7313                  |
| Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial<br>Divisions; by Control - Caractéristiques principales des entreprises les<br>plus importantes; incidence selon neuf divisions industrielles, par contrôle |  |                            |
| Leading 25 - Les 25 plus importantes  | 9301-9310  | 7314-7323                  |
| Leading 100 - Les 100 plus importantes  | 9331-9340  | 7324-7333                  |
| Leading 500 - Les 500 plus importantes  | 9381-9390  | 7334-7343                  |
| CALURA (size) - De taille CALURA  | 9441-9420  |                            |
| All corporations - Toutes les sociétés  | 9421-9430  | 7344-7353                  |

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984.

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'American National Standard for Information Sciences - "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 - 1984.



## Foreword

The Corporations and Labour Unions Returns Act was passed by Parliament in April 1962 and is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Ministry of Industry. The purpose of the Act is to collect financial and other information on the affairs of certain corporations and labour unions carrying on activities in Canada, and to evaluate the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada, and the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions.

With respect to corporations, the Act, as amended in July 1981, applies to every corporation that carried on business in Canada or that is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million. In calculating these amounts, each corporation must include the assets and gross revenue of its affiliates as defined in the Act. Corporations meeting these thresholds must report ownership, financial, and transfer of technology information. Corporations are exempt from filing financial information when the same information has been filed under the Income Tax Act. In addition, individual corporations under these limits, but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents exceeding a book value of \$200,000, are required to report ownership information only.

Corporate returns are divided into confidential and non-confidential sections. The non-confidential section includes information on the incorporation, officers and directors, and ownership of the corporation's share capital. The confidential section includes a balance sheet, statements of income, investments, retained earnings, and changes in financial position, as well as information on transfers of technology from non-residents.

The Act requires that the non-confidential information provided by each corporation be made available to the Department of Consumer and Corporate Affairs Canada (now called the Department of Industry), where it may be inspected by any person upon payment of a nominal fee. The confidential information filed by a corporation remains in the control and custody of the Chief Statistician of Canada.

## Avant-propos

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats a été adoptée en avril 1962 et sa mise en application a été confiée au Statisticien en chef du Canada, qui relève du Ministre de l'Industrie. L'objet de cette Loi est de recueillir des renseignements statistiques, notamment financiers, sur les affaires de certaines personnes morales (sociétés) et de certains syndicats qui exercent une activité au Canada, dans le but d'évaluer la portée et les répercussions de la propriété et du contrôle étranger des sociétés au Canada, ainsi que la portée et les répercussions de l'association de Canadiens à des syndicats internationaux.

En ce qui concerne les sociétés, la Loi, telle que modifiée en juillet 1981, s'applique à toute société faisant affaire au Canada ou constituée sous le régime d'une loi fédérale ou provinciale dont le revenu brut pour la période de rapport excède 15 millions de dollars ou dont l'actif excède 10 millions de dollars. Dans le calcul de ces montants, chaque société doit inclure les actifs et les revenus brut de ses filiales, conformément à la Loi. Ces sociétés fournissent des renseignements relatifs à la propriété, des renseignements financiers et des renseignements relatifs aux transferts de technologie. Les sociétés sont exonérées de soumettre des renseignements financiers lorsque ces renseignements ont déjà été soumis en vertu de la Loi de l'impôt sur le revenu. Par ailleurs, les sociétés dont le revenu brut ou l'actif sont inférieurs à ces montants, mais dont la valeur comptable des titres de créance à long terme ou des actions détenues directement ou indirectement par des personnes ne résidant pas au Canada excède \$200,000 doivent faire une déclaration, mais seulement en ce qui concerne la propriété du capital-actions.

Les déclarations des sociétés sont divisées en une section confidentielle et une section non confidentielle. La section non confidentielle de la déclaration comprend des renseignements sur la constitution en sociétés, les dirigeants, les administrateurs ainsi que sur la propriété du capital-actions par la dite société. La section confidentielle comprend un bilan, des états de revenus, d'investissements, de bénéfices non répartis, de changements de situation financière, ainsi que des données sur les transferts de technologie en provenance de l'étranger.

La Loi exige que les renseignements non confidentiels fournis par les sociétés soient communiqués à Consommation et Corporations Canada (maintenant appelé le Ministère de l'Industrie), où ils peuvent être inspectés par toute personne moyennant le paiement d'une somme minime. Les renseignements confidentiels fournis par les sociétés et les syndicats demeurent sous le contrôle et sous la garde du Statisticien en chef du Canada.

The Corporations and Labour Unions Returns Act requires that the Minister and the Chief Statistician prepare and table in Parliament an annual report summarizing the information submitted by corporations and labour unions. Annual reports are released in two parts, Part I relating to corporations and Part II (Statistics Canada, Catalogue 71-202) relating to labour unions.

Krishna Sahay

Corporations and Labour Unions  
Returns Act Administration.

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats exige que le Ministre et le Statisticien en chef du Canada fassent préparer et déposer au Parlement un rapport annuel résumant les renseignements fournis par les sociétés et les syndicats. Les rapports annuels sont publiés en deux parties : la partie I porte sur les sociétés et la partie II (Statistique Canada, n°- 71-202 au catalogue) sur les syndicats.

Krishna Sahay

Service d'application de la Loi sur les  
déclarations des personnes morales  
et des syndicats.



**Table of Contents**

|   | Page |
|---|------|
| Introduction  | 7    |
| Foreign control stabilized in 1996  | 9    |
| Foreign control leveled off in the non-financial sector in 1996, after a four percentage point increase between 1990 and 1995 | 11   |
| Small-sized Canadian firms grew at the highest rate during the 1995-1996 period   | 12   |
| Canadian firms drive many fastest-growing industries in Canada during the 1995-1996 period                                    | 13   |
| Between 1995 and 1996, nearly half of the industries saw a decline in foreign control   | 18   |
| The concentration of profits in the corporate sector increased between 1995 and 1996  | 20   |
| At the aggregate level, the financial performance of Canadian firms was similar to that of their foreign counterparts in 1996 | 21   |
| ...and in many industries Canadian medium-large firms outperformed their foreign counterparts of the same size                | 22   |
| Statistical Notes and Definitions   | 27   |
| Appendix Tables 1-19  | 37   |

**Table des matières**

|   | Page |
|---|------|
| Introduction  | 7    |
| Stabilisation du contrôle étranger en 1996  | 9    |
| Stabilisation du contrôle étranger dans le secteur non financier en 1996, après une augmentation de quatre points entre 1990 et 1995      | 11   |
| Les petites entreprises canadiennes ont connu leur plus haut taux de croissance au cours de la période 1995-1996                          | 12   |
| Au cours de la période 1995-1996, la croissance de bon nombre d'industries était générée par les firmes canadiennes                       | 13   |
| Entre 1995 et 1996, près de la moitié des secteurs d'activité ont enregistré une baisse du contrôle étranger                              | 18   |
| La concentration des profits dans le secteur des entreprises a connu une augmentation entre 1995 et 1996                                  | 20   |
| Au niveau agrégé, le rendement financier des entreprises canadiennes était semblable à celui de leurs homologues étrangers en 1996        | 21   |
| ...et dans bien des industries, les sociétés canadiennes de taille moyenne et grande surpassent leurs homologues étrangers de même taille | 22   |
| Notes statistiques et définitions   | 27   |
| Tableaux annexés 1-19   | 37   |

## Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

**Krishna Sahay**, Director, Industrial Organization and Finance Division

**Trish Horricks**, Chief, Annual and Financial Taxation Statistics

## ECONOMISTS

**Tarek M. Harchaoui**

**Xiaofen Lin**

For further information, please contact Tarek M. Harchaoui, (telephone: (613) 951-9856 or fax: (613) 951-0318).

## Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de:

**Krishna Sahay**, directeur, Division de l'organisation et finances de l'industrie

**Trish Horricks**, chef, Statistiques annuelles financières et fiscales

## ÉCONOMISTES

**Tarek M. Harchaoui**

**Xiaofen Lin**

Afin d'obtenir de plus amples renseignements, prière de communiquer avec Tarek M. Harchaoui, (téléphone: (613) 951-9856 ou télécopieur: (613) 951-0318).

## Introduction

This CALURA Parliamentary Report provides preliminary data for the reference years 1995 and 1996 with revised data for years 1988 to 1994. The survey data presented in this publication comprises financial statistics from the Quarterly Financial Survey for Enterprises supplemented by financial data from taxation records in order to produce estimates of the level of foreign control of assets and operating revenue in Canada.

This report includes analyses of the change in foreign control of operating revenue and financial performance for the years 1990 to 1996. The industries responsible for the overall change in foreign control and the foreign controlled contribution to overall industry growth in Canada are presented.

## Introduction

Le présent rapport CALURA contient les données préliminaires pour l'années de référence 1995 et 1996 y compris les données révisées pour 1988 à 1994. La publication se fonde sur des données tirées de l'enquête financière trimestrielle sur les entreprises, et l'information provenant d'enregistrements sur la taxation afin d'obtenir une estimation du niveau du contrôle étranger des actifs et du revenu d'exploitation au Canada.

Ce rapport comprend une analyse de la variation du contrôle étranger en termes de revenu d'exploitation ainsi que la performance financière pour les années 1990 à 1996. Les industries ayant connu des variations au niveau du contrôle étranger ainsi que la contribution des entreprises sous-contrôle étranger à la croissance industrielle au Canada sont présenté.



## Foreign control stabilized in 1996

In 1996 the revenues of foreign controlled corporations was 31% of the revenue generated by all corporations in Canada, unchanged from 1995. This marked the first time in this decade that the level of foreign control had not increased from the previous year. The levelling off in foreign control occurred as revenue growth in Canadian corporations caught up to, and in some areas, surpassed that of foreign controlled corporations. In particular, the growth rate of small Canadian enterprises reached 10.3% in 1996, for the first time in the decade surpassing larger enterprises, whether Canadian or foreign.<sup>1</sup>

- While the revenue share of foreign controlled enterprises remained constant at roughly 31% of the non-financial sector, it slightly declined in the financial sector in 1996 for the second consecutive year since 1994.
- In 1996 the revenues of Canadian firms rose 9.8%, slightly more rapidly than their foreign counterparts, which grew by 9.3%. This reversed the pattern prevailing earlier, during the first half of the decade, when foreign-controlled firms grew at an average annual growth rate of 7.1%, compared with 3.0% for Canadian firms.<sup>2</sup>
- With a growth rate of 10.3% in 1996, not only did Canadian small firms grow at a faster pace than they did during the 1990-1995 period (1.4%), they also outgrew medium-large firms.
- In 1996 Canadian medium-large firms have shown the highest growth rate in energy; machinery and equipment; transportation equipment; electrical and electronic products; communications and deposit accepting intermediaries. Together these industries accounted for over half of the business sector revenue in Canada in 1996.

<sup>1</sup> The focus of the paper is on the private business sector. In the analysis, government business enterprises are ignored, as they account for a negligible portion (for instance, their share of revenue in 1994 was 5.7%). For the sake of simplicity, only two firm sizes are considered: small (less than 25 million of annual revenue) and medium-large firms (25 million of annual revenue and over).

<sup>2</sup> The analysis of the growth of firms is based on operating revenue.

## Stabilisation du contrôle étranger en 1996

En 1996, les recettes des sociétés sous contrôle étranger correspondaient à 31 % des recettes générées par toutes les sociétés au Canada, ce pourcentage demeurant identique à celui de 1995. C'est la première fois au cours de la présente décennie que le niveau de contrôle étranger n'a pas connu d'augmentation par rapport à l'année précédente. La stabilisation du contrôle étranger survient à un moment où la croissance des recettes des sociétés canadiennes a rattrapé celle des sociétés sous contrôle étranger, et dans certains secteurs, les a dépassées. Notamment, le taux de croissance des petites entreprises canadiennes a atteint 10,3 % en 1996, dépassant pour la première fois au cours de la présente décennie celui des grandes entreprises, canadiennes ou étrangères<sup>1</sup>.

- Bien que la part des recettes des sociétés sous contrôle étranger soit demeurée constante, soit à environ 31 % du secteur non financier, elle a connu une légère diminution dans le secteur financier en 1996 pour la seconde année consécutive depuis 1994.
- En 1996, les recettes des sociétés canadiennes ont connu une augmentation de 9,8 %, hausse légèrement supérieure à celle de leurs homologues étrangers, qui a atteint 9,3 %. Ce phénomène a contribué à renverser la tendance qui existait auparavant au cours de la première moitié de la décennie : le taux de croissance moyen des sociétés sous contrôle étranger s'élevait à 7,1 %, comparativement à 3,0 % pour les sociétés canadiennes<sup>2</sup>.
- Avec un taux de croissance de 10,3 % en 1996, non seulement la croissance des petites entreprises canadiennes était-elle plus rapide qu'au cours de la période allant de 1990 à 1995 (1,4 %), mais elles ont également réussi à surpasser les entreprises de taille moyenne et grande.
- En 1996, les entreprises de taille moyenne et grande ont eu le taux de croissance le plus élevé dans les secteurs de l'énergie, des machines et de l'équipement, du matériel de transport, des produits électriques et électroniques, des communications et des intermédiaires de dépôts. Pris ensemble, ces secteurs d'activité représentaient plus de la moitié des recettes du secteur des entreprises au Canada en 1996.

<sup>1</sup> Le présent document est axé sur le secteur de l'entreprise privée. Dans l'analyse, nous n'avons pas tenu compte des entreprises publiques parce qu'elles représentent une part négligeable (par exemple, leur part des recettes en 1994 correspondait à 5,7 %). Pour des raisons de simplification, nous n'avons pris en considération que deux types d'entreprises : les petites entreprises (moins de 25 millions des recettes annuelles) et les entreprises de taille moyenne et grande (25 millions des recettes annuelles et plus).

<sup>2</sup> L'analyse de la croissance des sociétés repose sur les recettes d'exploitation.

- In 1996, foreign medium-large firms experienced the highest growth in chemicals, chemical products and textiles; construction and real estate; transportation services; consumers and business financing; services and consumer goods and services, mostly dominated by small firms.
- Foreign-controlled firms continue to operate mainly in the manufacturing sector of the economy. Over the entire period in 1990-1996, foreign-control was most concentrated in the chemicals, chemical products and textiles industry group, in the transportation equipment industry group, and in the electrical and electronic products industry group. Foreign control in these three industry groups reached 64.4%, 57.8% and 56.4%, respectively, in 1996.
- The business sector in Canada posted an average profit margin of 6.5% in 1996, slightly higher than the performance of the 1990-1995 period. Overall, the profit per dollar of revenue ratio at the aggregate level shows that Canadian-controlled firms are not significantly outperformed by their foreign counterparts.
- With an average of 9.3% in 1996, Canadian medium-large firms posted the highest profit per dollar of revenue ratio of the business sector, followed by their foreign counterparts of the same size with 7%. For Canadian medium-large firms, this represents an increase of two percentage points compared to their performance during the 1990-1995 period.
- In 14 of the 16 industry groups that make up the business sector in Canada, the profit per dollar of revenue ratio of medium-large Canadian firms was significantly higher than that of their small Canadian counterparts, not only in 1996 but also in the 1990-95 period. In 8 of these 16 industry groups, the profit per dollar of revenue ratio of medium-large Canadian firms equaled or outperformed their foreign counterparts over the same period.
- En 1996, les entreprises étrangères de taille moyenne et grande ont eu le taux de croissance le plus élevé dans les secteurs des produits chimiques et des textiles, de la construction et des services immobiliers, des services de transport, du crédit à la consommation et aux entreprises, des services et des biens et services de consommation, des secteurs où prédominent les petites entreprises.
- Les firmes sous contrôle étranger continuent d'opérer principalement dans le secteur manufacturier de l'économie. Au cours de la période 1990-1996, le contrôle étranger était principalement concentré dans la branche des produits chimiques et des textiles, dans la branche du matériel de transport et dans la branche des produits électriques et électroniques. Le contrôle étranger dans chacune de ces trois branches représentait en 1996 64,4 %, 57,8 % et 56,4 %, respectivement.
- Le secteur des entreprises au Canada affichait une marge bénéficiaire moyenne de 6,5 % en 1996, ce qui est légèrement supérieur au rendement de la période allant de 1990 à 1995. Dans l'ensemble, le profit par dollar de ratio de recettes au niveau agrégé indique que les entreprises sous contrôle canadien n'obtiennent pas de résultats nettement supérieurs à ceux de leurs homologues étrangers.
- En 1996, le bénéfice par dollar de recettes des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande, qui était de 9,3 %, était le plus élevé du secteur des entreprises; celles-ci étaient suivies par leurs homologues étrangers de taille semblable, dont le ratio égalait 7 %. En ce qui concerne les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande, cela représente une augmentation de deux points comparativement à leur rendement au cours de la période allant de 1990 à 1995.
- Dans 14 des 16 branches qui constituent le secteur des entreprises au Canada, le bénéfice par dollar de recettes des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande était nettement supérieur à celui de leurs homologues canadiens de petite taille, non seulement en 1996, mais également au cours de la période allant de 1990 à 1995. Dans 8 de ces 16 branches, ce ratio égalait celui de leurs homologues étrangers au cours de la même période ou encore le surpassait.

## Foreign control leveled off in the non-financial sector in 1996, after a four percentage point increase between 1990 and 1995

During the 1990-1995 period, Canadian-controlled firms grew at slower pace than their foreign counterparts (3.0% vs. 7.1%, respectively, in terms of an average annual growth rate), mainly as a result of the effects of the 1990-1992 recession, and its aftermath. Not only were Canadian-controlled firms more severely affected by the recession, they also recovered more slowly. While foreign-controlled firms took one year to return to 1990 revenue levels, Canadian-controlled firms took four years until 1994 to surpass their pre-recession level of activity (Chart 1).

## Stabilisation du contrôle étranger dans le secteur non financier en 1996, après une augmentation de quatre points entre 1990 et 1995

Au cours de la période allant de 1990 à 1995, les entreprises sous contrôle canadien ont connu une croissance moins rapide que leurs homologues étrangers (3 % par rapport à 7,1 % respectivement, en termes de leur taux moyen de croissance annuelle), essentiellement à la suite des répercussions de la récession de 1990 à 1992, et de la période qui s'est ensuivie. Non seulement les entreprises sous contrôle canadien ont-elles été plus durement frappées par la récession, mais elles se sont également rétablies moins vite. Bien qu'il ait fallu un an pour que les recettes des entreprises sous contrôle étranger retournent à leur niveau de 1990, ce n'est que quatre ans plus tard, soit en 1994, que les entreprises sous contrôle canadien ont réussi à dépasser leur niveau d'activité d'avant la récession (graphique 1).

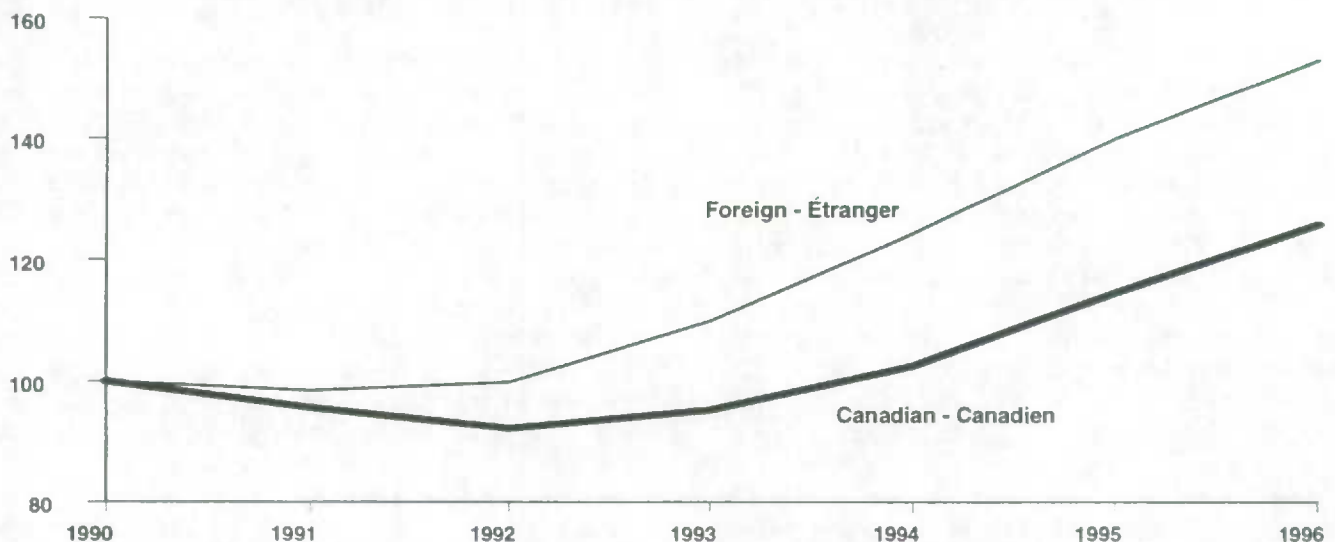
**CHART 1**

Since the last recession, foreign-controlled firms grew at a higher pace than their Canadian counterparts

**GRAPHIQUE 1**

Depuis la dernière récession, la croissance des entreprises sous contrôle étranger est plus rapide que celle de leurs homologues canadiens

1990 = 100



Although the growth rate of foreign-controlled firms was more than twice as much as that of Canadian-controlled firms in the 1990-1995 period, Canadian firms slightly outgrew their foreign counterparts from 1995 to 1996 (Chart 2).

Bien que le taux de croissance des entreprises sous contrôle étranger soit plus que deux fois supérieur à celui des entreprises sous contrôle canadien au cours de la période allant de 1990 à 1995, les entreprises canadiennes ont légèrement dépassé leurs homologues étrangers de 1995 à 1996 (graphique 2).

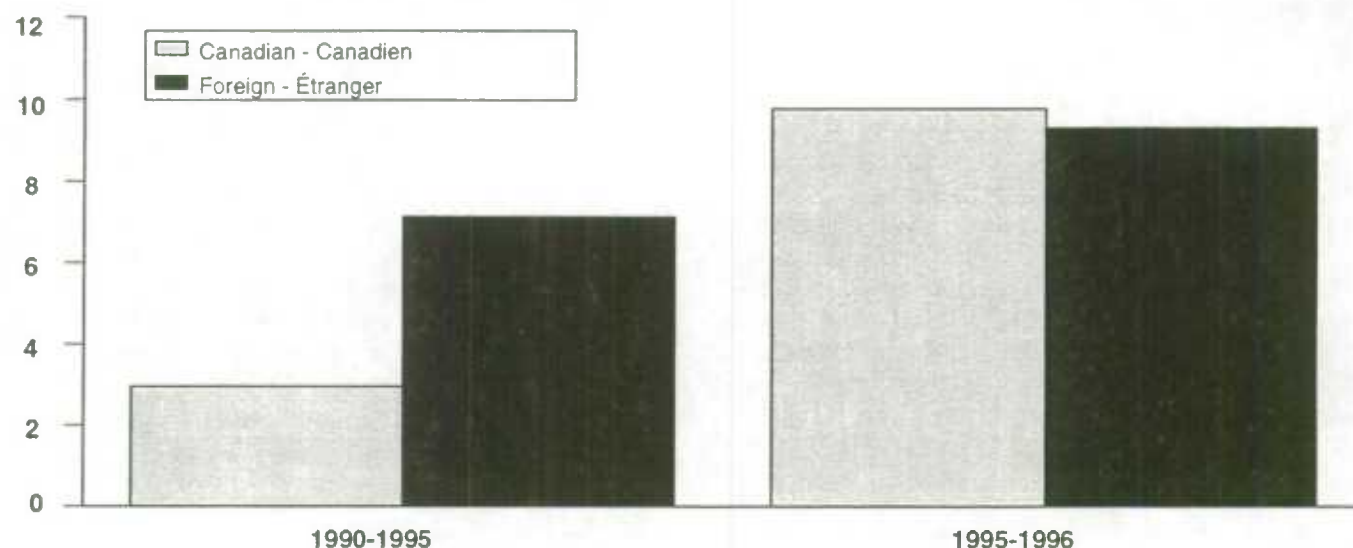
CHART 2

Canadian firms grew rapidly in 1996

GRAPHIQUE 2

Les entreprises canadiennes ont connu une croissance rapide en 1996

Growth rate - (%) - Taux de croissance



### Small-sized Canadian firms grew at the highest rate during the 1995-1996 period

In 1996, the revenue of small firms grew more rapidly than either larger Canadian firms or foreign controlled firms (Table 1). This was a sharp reversal of the experience of the first half of the decade. Small Canadian firms were especially hard hit by the recession of 1990-92 and recovered more slowly than larger firms due to the fact that they are more dependent on the domestic Canadian market, at a time when growth was being led by exports. As domestic markets began to grow more rapidly in 1995 and 1996 the revenue of smaller firms also grew more rapidly.

### Les petites entreprises canadiennes ont connu leur plus haut taux de croissance au cours de la période 1995-1996

En 1996, les recettes des petites entreprises ont connu une augmentation supérieure à celle des grandes entreprises sous contrôle canadien ou étranger (tableau 1). Il s'agit là d'un renversement radical de la situation observée au cours de la première moitié de la décennie. Les petites entreprises canadiennes notamment ont été frappées de plein fouet par la récession de 1990-1992 et se sont rétablies moins rapidement que les grandes entreprises parce qu'elles sont davantage dépendantes du marché intérieur canadien, époque où la croissance était tributaire des exportations. Étant donné que la croissance des marchés intérieurs a commencé à s'accélérer en 1995 et en 1996, les recettes des petites entreprises ont également connu une hausse plus rapide.

Table 1 Revenue growth: Firms size and control (annual percent change)

Tableau 1 Croissance des recettes: taille et contrôle des entreprises (changement annuel en pourcentage)

|  | Canadian controlled firms       |           | Foreign controlled firms        |           |
|--|---------------------------------|-----------|---------------------------------|-----------|
|  | Sociétés sous contrôle canadien |           | Sociétés sous contrôle étranger |           |
|  | 1996                            | 1990-1995 | 1996                            | 1990-1995 |
| Small firms - Petites entreprises                            | 10.3                            | 1.4       | 6.0                             | 3.8       |
| Medium-large firms - Entreprises de taille moyenne et grande | 9.0                             | 4.7       | 9.2                             | 7.4       |
| All firms - Toutes les entreprises                           | 9.8                             | 3.0       | 9.0                             | 7.1       |



## Canadian firms drive many fastest-growing industries in Canada during the 1995-1996 period

During the 1995-1996 period, Canadian-controlled firms drove the growth of energy; food and beverage; machinery and equipment and communications, amongst the ten fastest growing industries in Canada. In other rapidly growing industries such as electrical and electronic products and consumer and business financing, Canadian controlled firms grew at almost the same pace as their foreign counterparts. These six industries accounted for more than 1/3 of revenue of the business sector in Canada in 1996, many of them are export oriented and more than 2/3 of their revenues are generated by Canadian firms<sup>3</sup> (Table 2). This contributed to the fact that Canadian-controlled firms outgrew their foreign counterparts during this period.

While Canadian small-sized firms have shown the highest growth only in food, beverage and tobacco industries between 1995 and 1996, their Canadian medium-large sized counterparts have shown the highest growth rate in energy; machinery and equipment; transportation equipment; electrical and electronic products; communications and deposit accepting intermediaries (Chart 3). With \$775 billion of revenue in 1996, these industries represented 50.3% of the business sector in Canada.

Their foreign counterparts of the same size have shown the highest growth in chemicals, chemical products and textiles; construction and real estate; transportation services; consumers and business financing; services and consumer goods and services, mostly dominated by small firms (Chart 3).

## Au cours de la période 1995-1996, la croissance de bon nombre d'industries était générée par les firmes canadiennes

Au cours de la période 1995-1996, les entreprises sous contrôle canadien génaient l'essentiel de la croissance des secteurs de l'énergie, des aliments et des boissons, des machines et du matériel ainsi que des communications, parmi les dix secteurs d'activité qui connaissaient le plus grand essor au Canada. Dans d'autres secteurs d'activité également en plein essor, tels que le secteur des produits électriques et électroniques et du crédit à la consommation et aux entreprises, les sociétés sous contrôle canadien ont connu une croissance à peu près égale à celle de leurs homologues étrangers. Ces six secteurs d'activité représentaient plus du tiers des revenus du secteur des entreprises au Canada en 1996, bon nombre d'entre eux étant axées sur les exportations et plus des deux tiers de leurs recettes étant générées par des entreprises canadiennes<sup>3</sup> (tableau 2). Cette situation explique que les entreprises sous contrôle canadien ont surpassé quant à la croissance leurs homologues étrangers au cours de cette période.

Les petites entreprises canadiennes ont affiché le taux de croissance le plus élevé uniquement dans les industries des aliments, des boissons et du tabac entre 1995 et 1996; par ailleurs, leurs homologues canadiens de taille moyenne et grande en ont fait autant dans les secteurs de l'énergie, des machines et de l'équipement, de l'équipement de transport, des produits électriques et électroniques, des communications et des intermédiaires de dépôts (graphique 3). Ces secteurs d'activité, dont les recettes s'élevaient à 775 milliards de dollars en 1996, représentaient 50,3 % du secteur des entreprises au Canada.

Leurs homologues étrangers de même taille ont affiché le taux de croissance le plus élevé dans les secteurs des produits chimiques et des textiles, de la construction et des services immobiliers, des services de transport, du crédit à la consommation et aux entreprises, des services et des biens et des services de consommation, essentiellement dominés par les petites entreprises (graphique 3).

<sup>3</sup> Data for transportation services and food, beverages and tobacco were suppressed for confidentiality.

<sup>3</sup> Les données relatives aux services de transport ainsi qu'aux aliments, aux boissons et au tabac sont supprimées pour des raisons de confidentialité.

Why did medium-large firms outgrow their small-sized counterparts during the 1990-1995 period? There are several reasons that may explain why exports drive the growth of Canadian and foreign medium-large firms. First, exports are seen to concentrate investment in the most efficient sectors of the economy, those in which Canada enjoys a comparative advantage. Stronger specialization in these sectors increases economic growth. Second, higher export growth allows Canada to gain from economies of scale as the inclusion of the international market to the domestic market permits larger scale operations than does the domestic market alone. Third, stronger exposure to international competition by higher exports increases the pressure on the export industries to keep costs low and provide incentives for the introduction of technological change that promotes efficiency.

Pourquoi les entreprises de taille moyenne et grande ont-elles dépassé leurs homologues de petite taille au cours de la période allant de 1990 à 1995? Plusieurs raisons permettent d'expliquer le fait que les exportations constituaient le principal facteur de la croissance des entreprises de taille moyenne et large sous contrôle canadien et étranger. D'abord, on observe que les exportations contribuent à concentrer les investissements dans les secteurs les plus efficaces de l'économie — ceux où le Canada profite d'un avantage comparatif. Une spécialisation accrue dans ces secteurs d'activité contribue à augmenter la croissance économique. De plus, la croissance accélérée des exportations permet au Canada de tirer profit des économies d'échelle, parce que l'intégration du marché international dans le marché intérieur permet de réaliser des opérations à plus grande échelle que ne le permet le marché intérieur seul. Troisièmement, le fait d'être davantage exposé à la concurrence internationale grâce à l'augmentation des exportations contribue à accroître la pression sur les secteurs d'activité exportateurs, qui les incite à baisser leurs coûts et les encourage à apporter des changements technologiques destinés à augmenter leur efficacité.

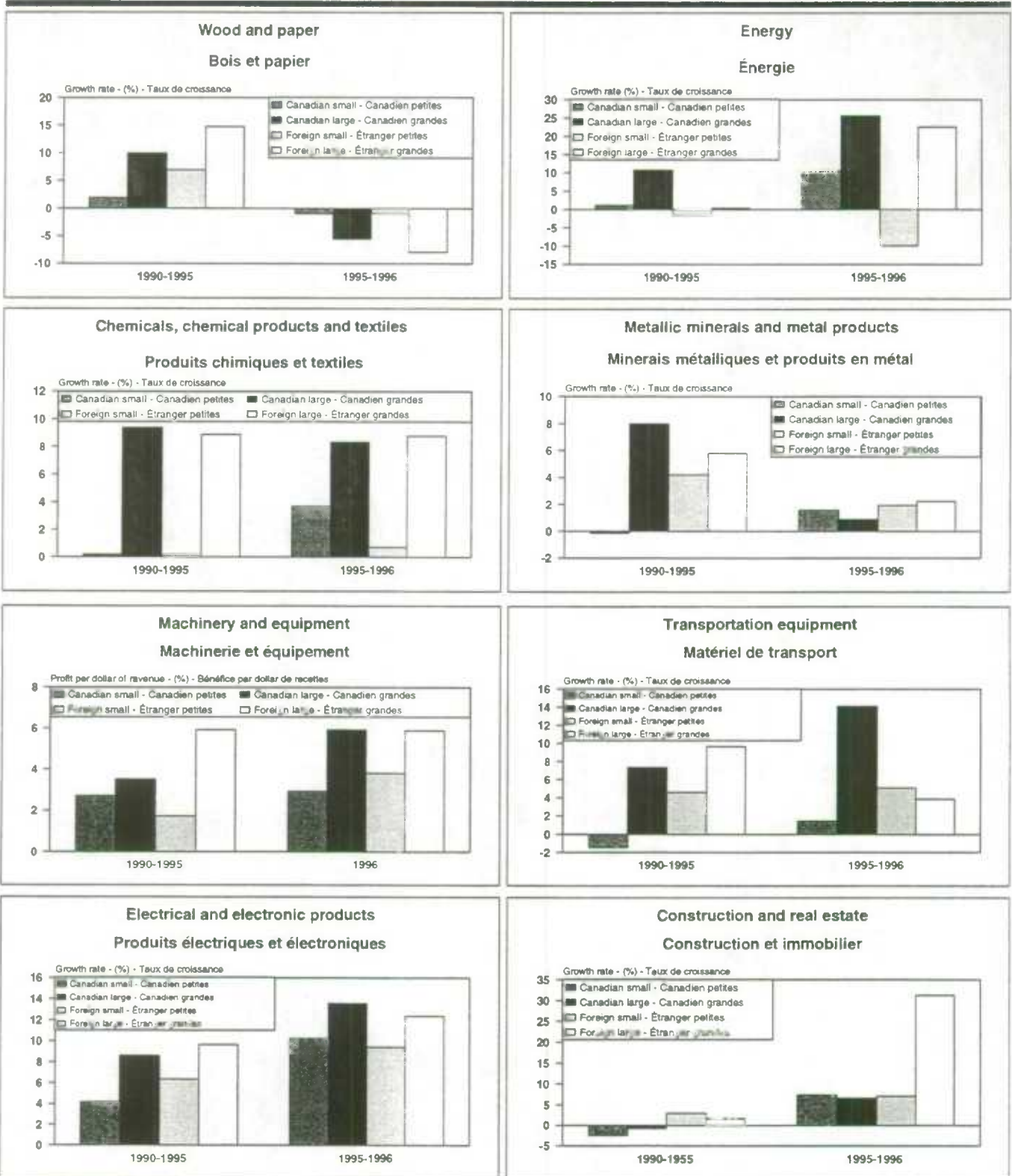
TABLE 2 In 1996, small sized-firms accounted for more than one-third of the business sector in Canada

TABLEAU 2 En 1996, les petites entreprises représentaient plus du tiers du secteur des entreprises au Canada

|   | Canadian firms<br>Entreprises canadiennes |               |                                  |               | Foreign firms<br>Entreprises étrangères |               |                                  |               | Total            |
|---|---|---------------|----------------------------------|---------------|---|---------------|----------------------------------|---------------|------------------|
|   | Small<br>Petites                          |               | Medium-Large<br>Moyennes-grandes |               | Small<br>Petites                        |               | Medium-Large<br>Moyennes-grandes |               |                  |
|   | Revenue<br>Recettes                       | Share<br>Part | Revenue<br>Recettes              | Share<br>Part | Revenue<br>Recettes                     | Share<br>Part | Revenue<br>Recettes              | Share<br>Part |                  |
|   | (million -<br>millions)                   | (%)           | (million -<br>millions)          | (%)           | (million -<br>millions)                 | (%)           | (million -<br>millions)          | (%)           |                  |
| Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac                     | x   | x             | x                                | x             | x                                       | x             | x                                | x             | x                |
| Wood and paper - Bois et papier   | 18,248                                    | 24.1          | 35,598                           | 47.0          | 763                                     | 1.0           | 21,150                           | 27.9          | 75,758           |
| Energy - Énergie  | 16,341                                    | 12.4          | 68,412                           | 51.8          | 909                                     | 0.7           | 46,525                           | 35.2          | 132,188          |
| Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles    | 11,437                                    | 15.5          | 14,802                           | 20.1          | 2,881                                   | 3.9           | 44,563                           | 60.5          | 73,682           |
| Metallic minerals and metal products - Minéraux et produits métalliques       | 15,769                                    | 18.6          | 43,902                           | 51.9          | 2,242                                   | 2.7           | 22,642                           | 26.8          | 84,554           |
| Machinery and equipment - Machines et équipement                              | 23,590                                    | 42.0          | 11,773                           | 21.0          | 4,102                                   | 7.3           | 16,705                           | 29.7          | 56,170           |
| Transportation equipment - Équipement de transport                            | 46,011                                    | 25.1          | 31,482                           | 17.2          | 2,378                                   | 1.3           | 103,628                          | 56.5          | 183,500          |
| Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques    | 15,232                                    | 20.6          | 17,021                           | 23.0          | 2,990                                   | 4.0           | 38,756                           | 52.4          | 73,999           |
| Construction and real estate - Construction et services immobiliers           | 92,369                                    | 72.4          | 22,055                           | 17.3          | 2,395                                   | 1.9           | 10,846                           | 8.5           | 127,665          |
| Transportation services - Services de transport                               | x   | x             | x                                | x             | x                                       | x             | x                                | x             | x                |
| Communication   | 11,709                                    | 21.5          | 33,849                           | 62.0          | 972                                     | 1.8           | 8,040                            | 14.7          | 54,571           |
| Services  | 93,335                                    | 72.6          | 18,125                           | 14.1          | 3,588                                   | 2.8           | 13,538                           | 10.5          | 128,586          |
| Consumer goods and services - Biens et services de consommation               | 78,987                                    | 57.5          | 26,428                           | 19.2          | 2,265                                   | 1.6           | 29,634                           | 21.6          | 137,315          |
| Deposit accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôts                   | 466                                       | 0.6           | 66,770                           | 87.4          | 266                                     | 0.3           | 8,854                            | 11.6          | 76,357           |
| Insurers - Assureurs  | 4,132                                     | 6.7           | 31,361                           | 50.8          | 1,315                                   | 2.1           | 24,972                           | 40.4          | 61,781           |
| Consumer and business financing - Crédit à la consommation et aux entreprises | 9,180                                     | 43.4          | 4,391                            | 20.8          | 834                                     | 3.9           | 6,736                            | 31.9          | 21,142           |
| <b>Total</b>  | <b>529,381</b>                            | <b>34.4</b>   | <b>532,322</b>                   | <b>34.6</b>   | <b>30,923</b>                           | <b>2.0</b>    | <b>447,516</b>                   | <b>29.1</b>   | <b>1,540,143</b> |

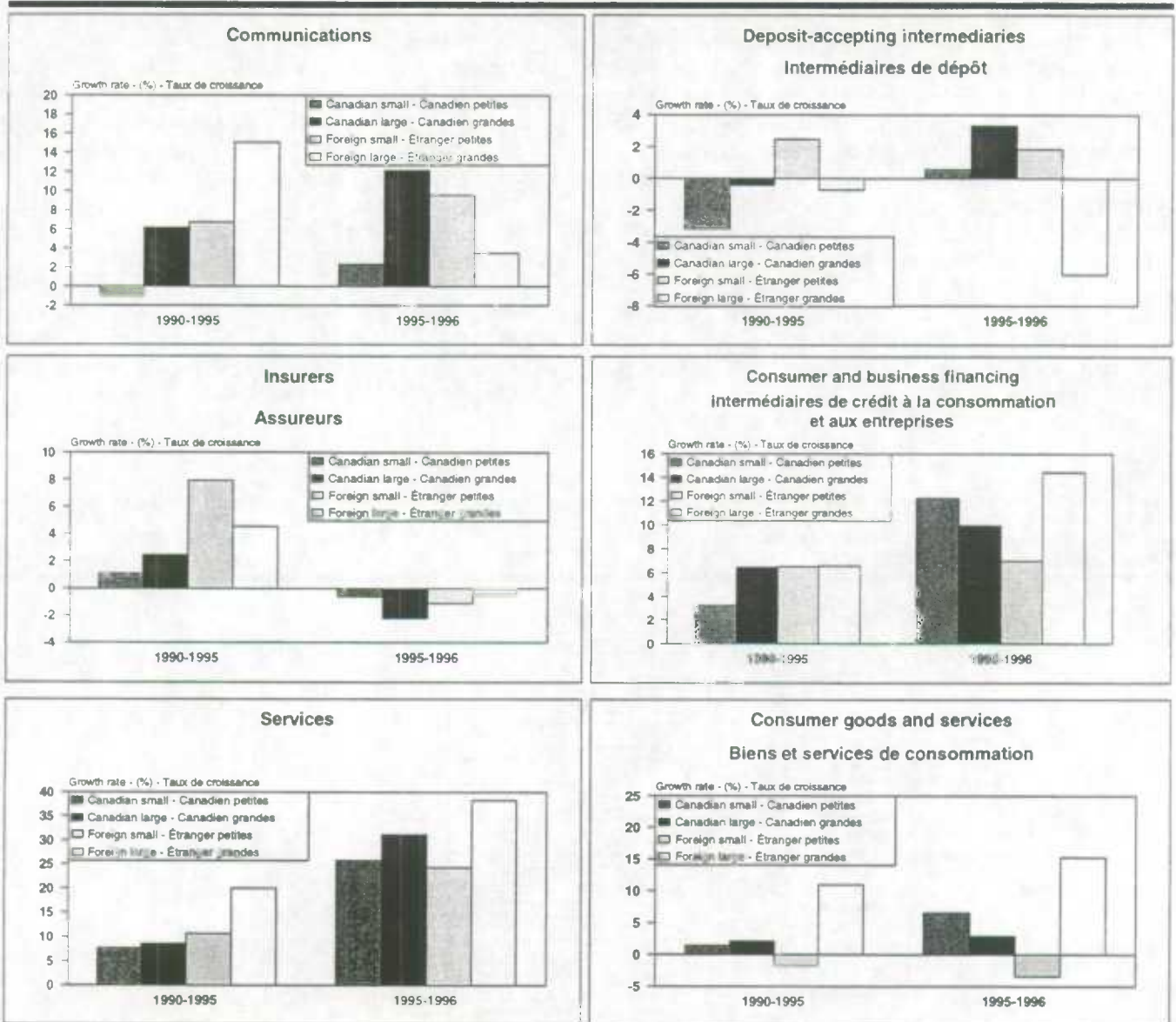
**CHART 3**  
**Medium-large Canadian firms outgrew their foreign counterparts in many key-manufacturing industries**

**GRAPHIQUE 3**  
**En termes de croissance, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande ont dépassé leurs homologues étrangères dans bon nombre des principaux secteurs de fabrication**



**CHART 3a**  
**Medium-large Canadian firms outgrew their foreign counterparts in many key-manufacturing industries**

**GRAPHIQUE 3a**  
**En termes de croissance, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande ont dépassé leurs homologues étrangers dans bon nombre des principaux secteurs de fabrication**



**Between 1995 and 1996, nearly half of the industries saw a decline in foreign control**

Foreign-controlled firms continue to operate mainly in the manufacturing sector of the economy. Over the entire period in 1990-1996, foreign-control was most concentrated in the chemicals, chemical products and textiles industry group, in the transportation equipment industry group, and in the electrical and electronic products industry group. Foreign control in these three industry groups reached 64.4%, 57.8% and 56.4%, respectively, in 1996 (Chart 4).

Over 1990-1996 period, foreign control in these three industries alone represented on average 14% of revenue of the business sector and nearly half of foreign control share in Canada.

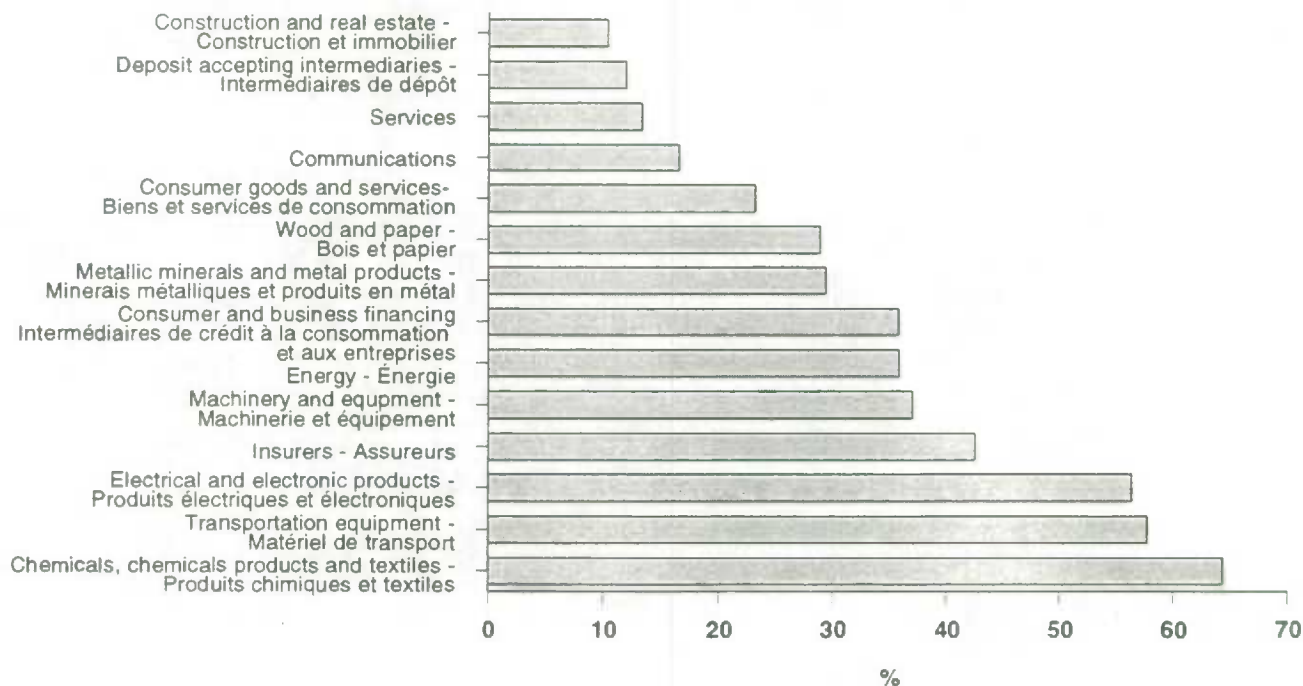
**Entre 1995 et 1996, près de la moitié des secteurs d'activité ont enregistré une baisse du contrôle étranger**

Les firmes sous contrôle étranger continuent d'opérer principalement dans le secteur manufacturier de l'économie. Durant l'ensemble de la période 1990-1996, le contrôle étranger était principalement concentré dans la branche des produits chimiques et textiles, dans celle du matériel de transport et dans celle des produits électriques et électroniques. Le contrôle étranger dans chacune de ces trois branches atteignait en 1996, respectivement 64,4 %, 57,8 % et 56,4 % (graphique 4).

Au cours de la période 1990-1996, le contrôle étranger au niveau de ces trois branches seulement représentait en moyenne 14 % du revenu du secteur des entreprises et presque la moitié de la part du contrôle étranger au Canada.

**CHART 4**  
The foreign control is concentrated in the manufacturing sector, in 1996

**GRAPHIQUE 4**  
En 1996, le contrôle étranger est concentré dans le secteur manufacturier

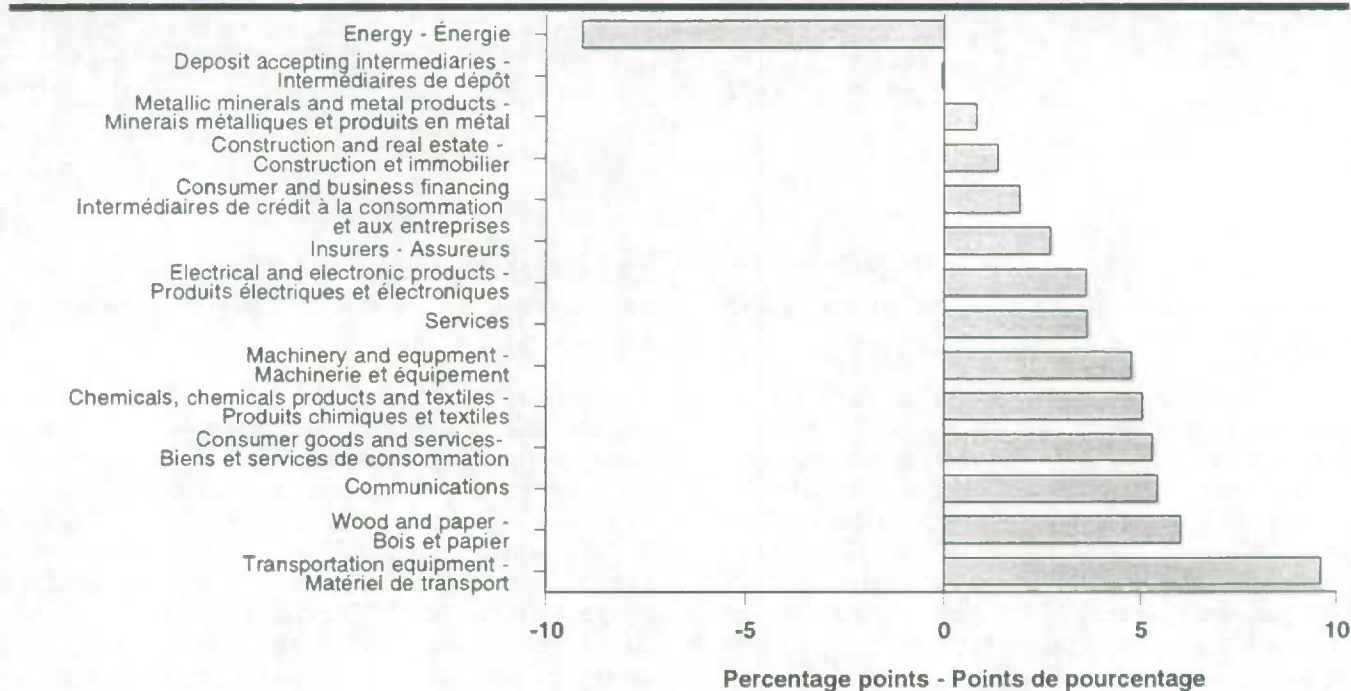


As a result of the growth experienced during the 1990-95 period, foreign control increased between 1990 and 1995 in 12 of the 16 industry groups that make up the Canadian economy (Chart 5.1). The most significant increase of foreign control took place in transportation equipment (near 10 percentage points), wood and paper (6 percentage points) and communications (5.4 percentage points). However, from 1995 to 1996, foreign control lost ground in these industries mainly as a result of a faster growth of Canadian medium-large firms (Chart 5.2). During the same period, nearly half of the industries saw a decline in the share of foreign control. The major decline in the share of foreign control took place in machinery and equipment (2.8%), where Canadian medium-large firms generated the entire growth of this industry.

La croissance qui est survenue au cours de la période allant de 1990 à 1995 s'est traduite par une augmentation du contrôle étranger entre 1990 et 1995 dans 12 des 16 branches qui constituent l'économie canadienne (graphique 5.1). On a observé l'augmentation la plus marquée du contrôle étranger dans les secteurs du matériel de transport (près de 10 points de pourcentage), du bois et du papier (6 points de pourcentage) et des communications (5,4 points de pourcentage). Cependant, de 1995 à 1996, le contrôle étranger a perdu du terrain dans ces secteurs d'activité, essentiellement à cause de la croissance accélérée des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande (graphique 5.2). Au cours de la même période, près de la moitié des industries ont enregistré une diminution de la part du contrôle étranger. On a observé la diminution la plus importante de cette part dans le secteur des machines et de l'équipement (2,8 %), où les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande généraient toute la croissance de l'industrie.

**CHART 5.1**  
Foreign control increased in most industries in Canada between 1990 and 1995

**GRAPHIQUE 5.1**  
Le contrôle étranger a connu une augmentation dans la plupart des secteurs d'activité au Canada entre 1990 et 1995

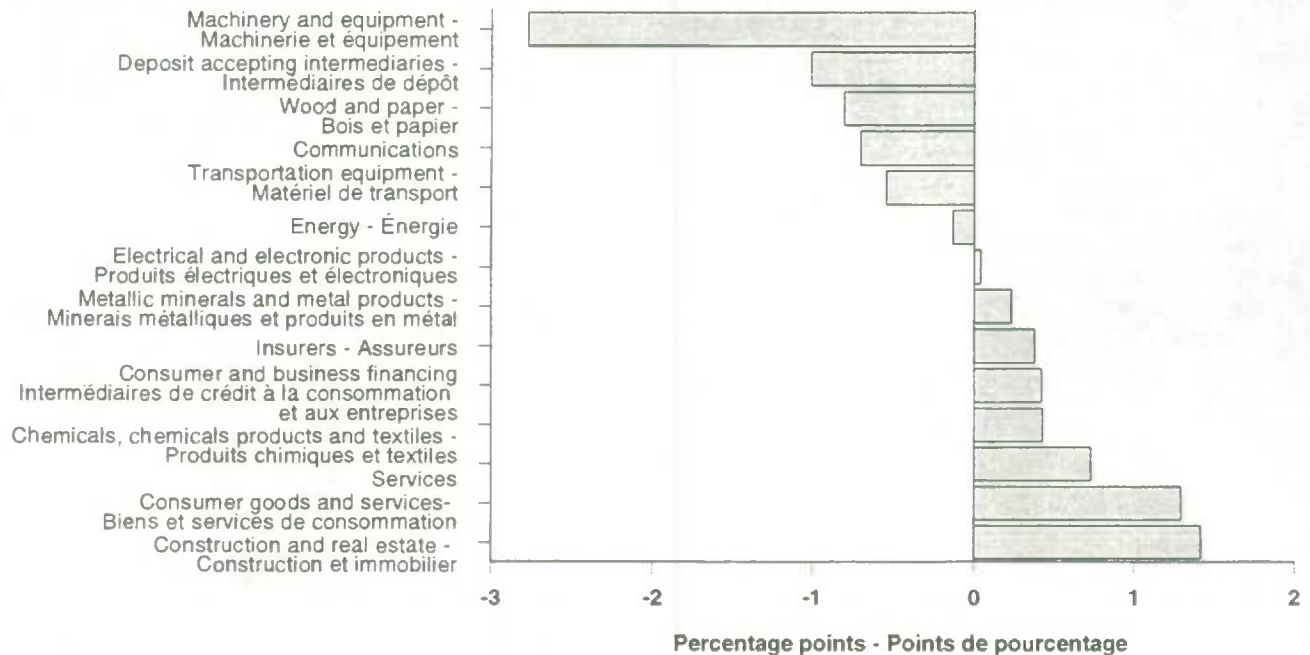


**CHART 5.2**

From 1995 to 1996, nearly half of the industries saw a decline in the share of foreign control

**GRAPHIQUE 5.2**

De 1995 à 1996, près de la moitié des secteurs d'activité ont enregistré une diminution de la part du contrôle étranger



**The concentration of profits in the corporate sector increased between 1995 and 1996**

In 1996, the operating profits of the Canadian business sector reached \$99.8 billion, a 2.7% increase since 1995. The five most profitable industry groups in the Canadian economy posted operating profits of \$51.7 billion in 1996, a 19.3% increase since 1995. In 1996, the most profitable five energy; deposit-accepting intermediaries; construction and real estate; consumer and business financing and transportation equipment generated about 52% of the profits of the business sector (Chart 6), an increase of over 7 percentage points since 1995. This tendency towards the increasing concentration of profits amongst a few industry groups is pervasive in both Canadian and foreign controlled firms.

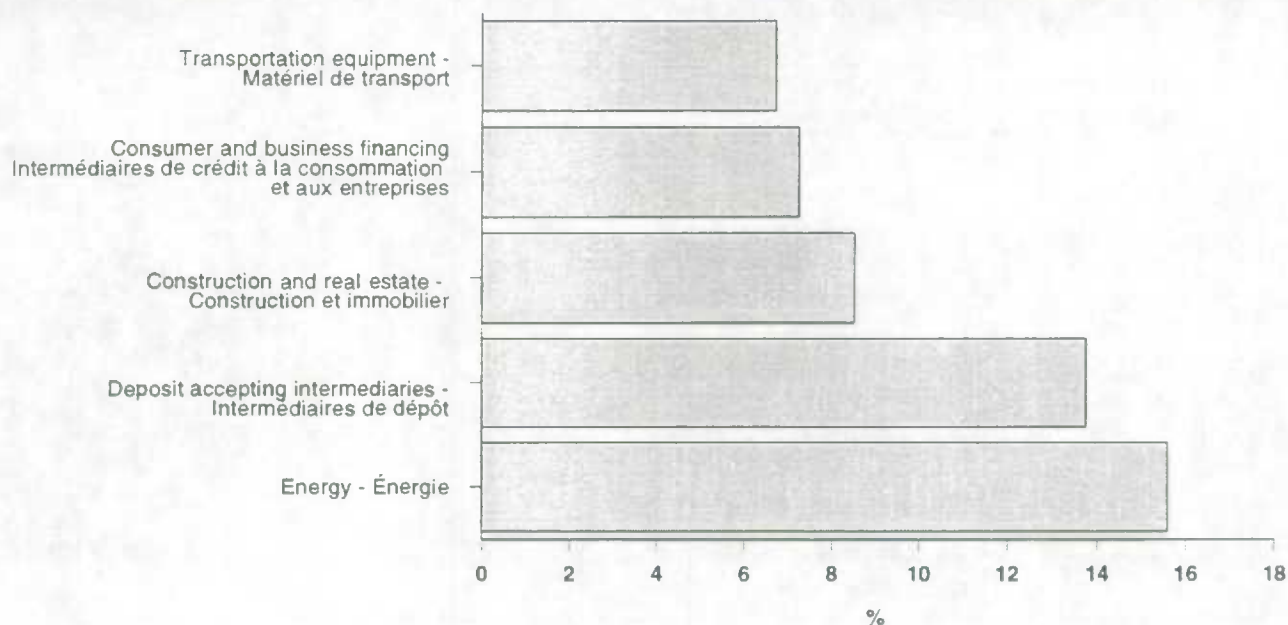
**La concentration des profits dans le secteur des entreprises a connu une augmentation entre 1995 et 1996**

En 1996, les bénéfices d'exploitation du secteur canadien des entreprises s'élevaient à 99,8 milliards de dollars, soit une augmentation de 2,7 % par rapport à 1995. Les cinq branches les plus profitables dans l'économie canadienne affichaient des bénéfices d'exploitation de 51,7 milliards de dollars en 1996, soit une augmentation de 19,3 % depuis 1995. En 1996, les branches d'activité énergie, intermédiaires de dépôts, construction et services immobiliers, crédit à la consommation et aux entreprises et matériel de transport ont généré environ 52 % des bénéfices du secteur des entreprises (graphique 6), soit une augmentation de plus de sept points par rapport à 1995. La tendance vers la concentration accrue des bénéfices dans un petit nombre de branches se fait sentir partout dans les entreprises sous contrôle canadien et sous contrôle étranger.



**CHART 6**  
The five most profitable industry groups in 1996  
(share of operating profits in the whole Canadian  
business sector)

**GRAPHIQUE 6**  
Les cinq branches qui généraient les profits les plus  
considérables en 1996 (part des bénéfices d'exploitation  
dans l'ensemble du secteur canadien des entreprises)



### At the aggregate level, the financial performance of Canadian firms was similar to that of their foreign counterparts in 1996

The ratio of profit to revenue indicates how many cents of operating profits are earned for every dollar of operating revenue. It is a measure of a firm's operating efficiency and provides information on the financial performance of a firm; the larger the ratio, the more efficient the operations.

The business sector in Canada posted a profit per dollar of revenue of 6.5% in 1996, slightly higher than the performance of the 1990-1995 period. Although, foreign-controlled firms generally posted a higher profit per dollar of revenue than their Canadian counterparts in the 1990-1995 period and in 1996, the difference was not substantial (half a percentage point). Overall, the profit per dollar of revenue at the aggregate level shows that Canadian-controlled firms are not significantly outperformed by their foreign counterparts (Chart 7).

### Au niveau agrégé, le rendement financier des entreprises canadiennes était semblable à celui de leurs homologues étrangers en 1996

Le ratio des bénéfices aux recettes d'exploitation indique le nombre de cents de bénéfice d'exploitation gagnés par dollar de recettes d'exploitation. Il s'agit là d'une mesure de l'efficacité de l'exploitation d'une entreprise, et celle-ci renseigne sur le rendement financier de l'entreprise; plus le ratio est élevé, plus l'exploitation est efficace.

Au Canada, le secteur des entreprises a affiché un bénéfice par dollar de recettes d'exploitation de 6,5 % en 1996, ce qui légèrement supérieure au rendement moyen de la période allant de 1990 à 1995. Bien que les sociétés sous contrôle étranger ait affiché un ratio supérieur à celui de leurs homologues canadiens entre 1990 et 1995 et en 1996, la différence n'était pas marquée (moins d'un point). Dans l'ensemble, le bénéfice par dollar de ratio de recettes au niveau agrégé indique que les sociétés sous contrôle canadien ne sont pas vraiment dépassées par leurs homologues étrangers (graphique 7).

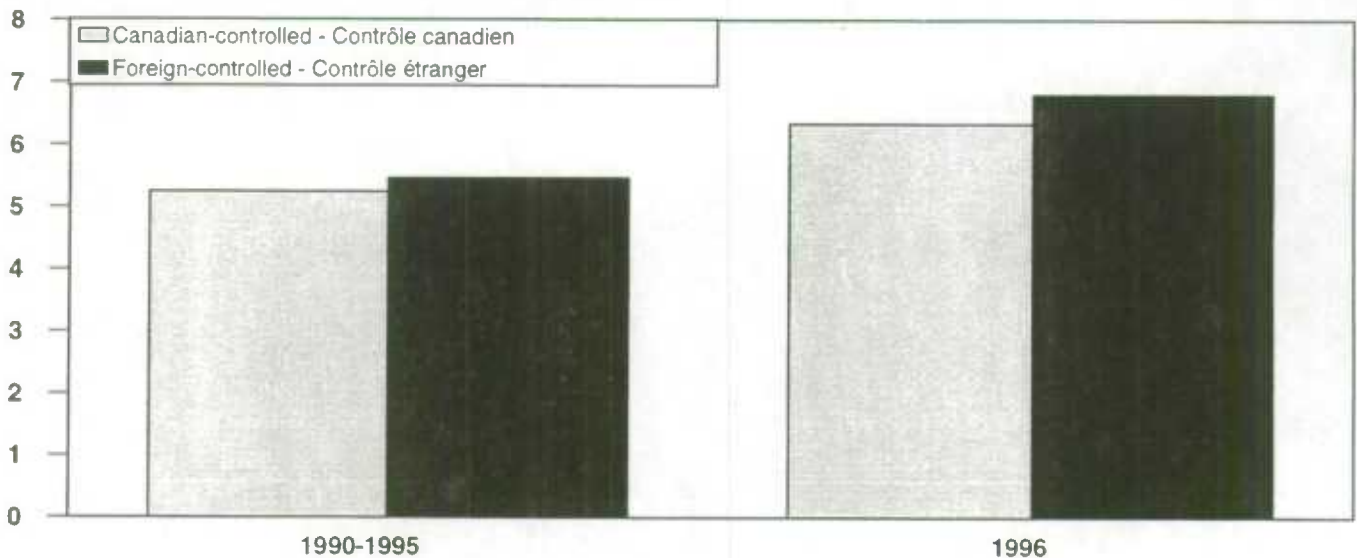
CHART 7

The profit per dollar of revenue suggests that Canadian-controlled firms are not significantly outperformed by their foreign counterparts

GRAPHIQUE 7

Le bénéfice par dollar de recettes indique que les sociétés sous contrôle canadien ne sont pas dépassées de façon marquée par leurs homologues étrangers

Profit per dollar of revenue - % - Bénéfice par dollar de recette



...and in many industries Canadian medium-large firms outperformed their foreign counterparts of the same size

With an average of 9.3% in 1996, Canadian medium-large firms posted the highest profit per dollar of revenue of the business sector, followed by their foreign counterparts of the same size with 7%. For Canadian medium-large firms, this represents an increase of two percentage points compared to their performance during the 1990-1995 period (Table 3).

In 14 of the 16 industry groups that make up the business sector in Canada, the profit per dollar of revenue of medium-large Canadian firms was significantly higher than that of their small Canadian counterparts, not only in 1996 but also in the 1990-95 period (Chart 8). In 8 of these 16 industry groups, the profit per dollar of revenue of medium-large Canadian firms equaled or outperformed their foreign counterparts of the same size not only during the 1990-95 period but also in 1996. Industries like wood and paper; energy; transportation equipment; construction and real estate; deposit-accepting intermediaries and services, where Canadian firms generated more than 60% of the revenue, represent the core of the most performing industries.

...et dans bien des industries, les sociétés canadiennes de taille moyenne et grande surpassent leurs homologues étrangers de même taille

Avec une moyenne de 9,3 % en 1996, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande affichaient le bénéfice par dollar de recettes le plus élevé dans le secteur des entreprises, suivies par leurs homologues étrangers de même taille, soit 7 %. Dans le cas des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande, il s'agit d'une augmentation de deux points comparativement à leur rendement au cours de la période allant de 1990 à 1995 (tableau 3).

Dans 14 des 16 branches qui constituent le secteur des entreprises au Canada, le bénéfice par dollar de recettes des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande était nettement supérieur à celui de leurs homologues canadiens de petite taille, non seulement en 1996 mais également entre 1990 et 1995 (graphique 8). Dans 8 de ces 16 branches, le bénéfice par dollar de recettes des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande était égal à celui de leurs homologues étrangers de même taille ou le surpassait, non seulement au cours de la période allant de 1990 à 1995, mais également en 1996. Les secteurs d'activité comme le bois et le papier, l'énergie, le matériel de transport, la construction et les services immobiliers, les intermédiaires de dépôts et les services, où les entreprises canadiennes généraient plus de 60 % des recettes, représentent le cœur de la majorité des secteurs d'activité rentables.

**Table 3** In 8 industry groups out of the 16 that make up the business sector, Canadian medium-large firms posted the highest profit per dollar of revenue (in %) not only in 1990-1995 period but also in 1996

**Tableau 3** Dans 8 branches sur les 16 qui constituent le secteur des entreprises, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande affichaient le bénéfice le plus élevé par dollar de recettes (en %) non seulement entre 1990 et 1995, mais également en 1996

|  | 1990-1995                                    |  |  |  | 1996   |  |  |  |
|--|--|--|--|--|--|--|--|--|
|  | Canadian firms<br>Entreprises<br>canadiennes |  | Foreign firms<br>Entreprises<br>étrangères |  | Canadian firms<br>Entreprises<br>canadiennes |  | Foreign firms<br>Entreprises<br>étrangères |  |
|  | Small<br>Petites                             | Medium-<br>Large<br>Moyennes<br>et grandes | Small<br>Petites                           | Medium-<br>Large<br>Moyennes<br>et grandes | Small<br>Petites                             | Medium-<br>Large<br>Moyennes<br>et grandes | Small<br>Petites                           | Medium-<br>Large<br>Moyennes<br>et grandes |
|  | %  |  |  |  |  |  |  |  |
| Food, beverages and tobacco -<br>Aliments, boissons et tabac                                     | x  | x  | x  | x  | x  | x  | x  | x  |
| Wood and paper - Bois et papier  | 2.9  | 4.6  | 1.7  | 4.5  | 2.8  | 7.9  | 2.8  | 5.9  |
| Energy - Énergie   | 2.9  | 14.3                                       | 4.3  | 7.7  | 5.3  | 15.0                                       | 0.7  | 9.5  |
| Chemicals, chemical products<br>and textiles - Produits chimi-<br>ques et textiles               | 3.3  | 6.7  | 4.0  | 7.9  | 3.3  | 8.6  | 3.2  | 9.6  |
| Metallic minerals and metal<br>products - Minéraux et produits<br>métalliques                    | 2.7  | 4.6  | 0.6  | 3.6  | 3.2  | 7.1  | 1.7  | 7.0  |
| Machinery and equipment -<br>Machines et équipement  | 2.7  | 3.5  | 1.7  | 5.9  | 2.9  | 5.9  | 3.8  | 5.9  |
| Transportation equipment -<br>Équipement de transport  | 2.2  | 5.2  | 1.9  | 1.6  | 2.3  | 5.8  | 2.1  | 3.6  |
| Electrical and electronic<br>products - Produits électri-<br>ques et électroniques               | 1.8  | 5.9  | 0.6  | 2.7  | 1.6  | 4.6  | 3.7  | 5.0  |
| Construction and real estate -<br>Construction et services<br>immobiliers                        | 4.3  | 10.2                                       | 5.8  | 10.0                                       | 4.9  | 12.9                                       | 7.0  | 8.7  |
| Transportation services -<br>Services de transport   | x  | x  | x  | x  | x  | x  | x  | x  |
| Communication  | 3.2  | 15.0                                       | 1.4  | 13.9                                       | 2.6  | 13.5                                       | 3.9  | 12.0                                       |
| Deposit accepting interme-<br>diaries - Intermédiaires de<br>dépôts                              | 9.6  | 9.6  | -7.7                                       | 6.5  | 7.7  | 18.6                                       | 0.3  | 14.4                                       |
| Insurers - Assureurs   | 6.7  | 4.0  | 23.1                                       | 6.1  | 2.4  | 7.4  | 12.9                                       | 9.7  |
| Consumer and business<br>financing - Crédits à la<br>consommation et aux<br>entreprises          | 25.4   | 34.9                                       | 34.9                                       | 47.4                                       | 27.6   | 32.5                                       | 51.1                                       | 42.2                                       |
| Services   | 3.6  | 5.6  | -2.3                                       | 4.5  | 2.2  | 6.7  | 0.0  | 3.4  |
| Consumer goods and services -<br>Biens et services de consom-<br>mation                          | 2.3  | 2.7  | 1.9  | 2.7  | 2.0  | 2.3  | 2.4  | 2.1  |
| <b>Average (whole business -<br/>sector) - Moyenne (ensemble<br/>du secteur des entreprises)</b> | <b>3.5</b>                                   | <b>7.1</b>                                 | <b>3.7</b>                                 | <b>5.6</b>                                 | <b>3.3</b>                                   | <b>9.3</b>                                 | <b>4.5</b>                                 | <b>7.0</b>                                 |

This remarkable performance of medium-large Canadian firms was, however, somewhat tarnished by the weak performance of small Canadian firms in 1996 and in the 1990-1995 period. This explains why foreign-controlled firms slightly outperformed their Canadian counterparts at the aggregate level during these periods.

Le faible rendement des petites entreprises canadiennes en 1996 et entre 1990 et 1995 est venu cependant ternir cette remarquable performance des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande. Ce phénomène explique pourquoi les sociétés sous contrôle étranger ont légèrement surpassé leurs homologues canadiens au niveau agrégé au cours de cette période.

**CHART 8**  
In many industries, Canadian medium-large firms outperformed their foreign counterparts of the same size

**GRAPHIQUE 8**  
Dans bon nombre d'industries, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande ont surpassé leurs homologues étranger de même taille

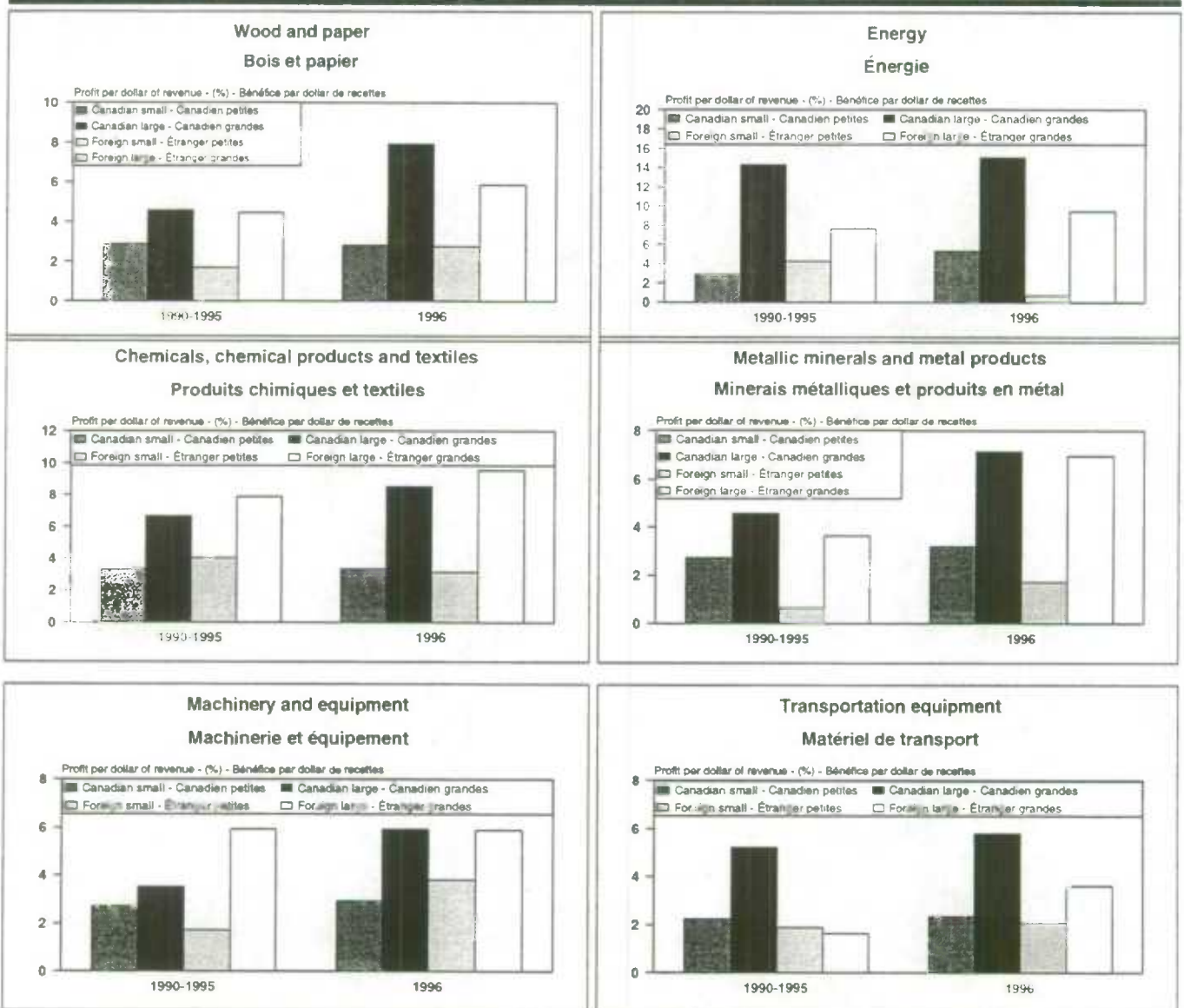
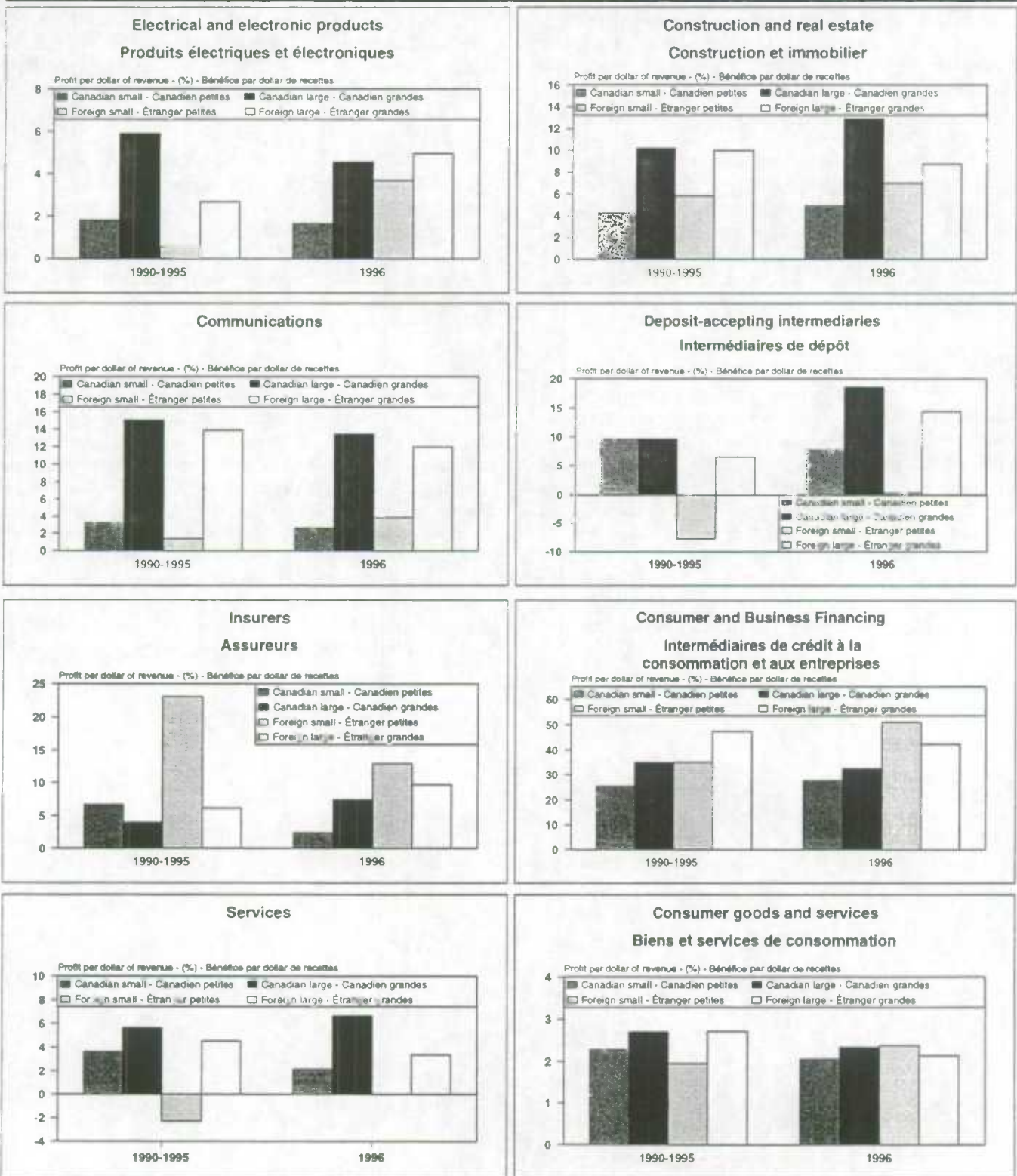


CHART 8a

In many industries, Canadian medium-large firms outperformed their foreign counterparts of the same size

GRAPHIQUE 8a

Dans bon nombre d'industries, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande ont surpassé leurs homologues étranger de même taille



In summary, in 1996, foreign control leveled off at 31% of revenue of the business sector in Canada. Most of foreign controlled firms are medium and large sized, they operate mostly in manufacturing industries. Chemicals, chemical products and textiles; transportation equipment; and electrical and electronic products are the three industries where foreign control accounted for more than 50%.

Foreign-controlled firms outgrew their Canadian counterparts during 1990-1995 period. However, from 1995 to 1996, the gap in growth rate by country of control has been eliminated. In many key-manufacturing industries, medium-large Canadian-controlled firms posted a higher growth rate than their foreign counterparts.

The concentration of profits in the corporate sector increased substantially during the 1995-1996 period. In terms of profits, the share of the five most profitable industries in the business sector increased by 7 percentage points during the same period. In the aggregate level, the financial performance in terms of profit per dollar of revenue ratio shows that Canadian-controlled firms are not significantly outperformed by their foreign counterparts. And in many industries, Canadian medium-large firms fared better than their foreign counterparts, and also significantly better than small sized Canadian firms.

En somme, en 1996, le contrôle étranger s'est stabilisé à 31 % des recettes du secteur des entreprises au Canada. La majeure partie des sociétés sous contrôle étranger sont des entreprises de taille moyenne et grande; leurs opérations se déroulent essentiellement dans le secteur manufacturier. Les produits chimiques et les textiles, le matériel de transport ainsi que les produits électriques et électroniques sont les trois secteurs d'activité où le contrôle étranger représente plus de 50 %.

Les sociétés sous contrôle étranger ont dépassé en termes de croissance leurs homologues canadiens au cours de la période allant de 1990 à 1995. Cependant, de 1995 à 1996, l'écart dans le taux de croissance par pays de contrôle a disparu. Dans bon nombre de secteurs manufacturiers clés, les entreprises sous contrôle canadien de taille moyenne et grande affichaient un taux de croissance supérieur à celui de leurs homologues étrangers.

La concentration des bénéfices dans le secteur des entreprises a connu une hausse marquée au cours de la période 1995-1996. Du point de vue des bénéfices, la part des cinq secteurs qui généraient les bénéfices les plus considérables dans le secteur des entreprises a connu une augmentation de sept points au cours de la même période. Au niveau agrégé, le rendement financier en fonction des bénéfices par dollar de recettes indique que les sociétés sous contrôle canadien ne sont pas nettement dépassées par leurs homologues étrangers. Et, dans bon nombre d'industries, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande se portent mieux que leurs homologues étrangers, et également nettement mieux que les petites entreprises canadiennes.

## Statistical Notes and Definitions

### Sources of Information

Ownership and control information is obtained primarily through ownership returns filed by corporations liable under the Corporations and Labour Unions Returns Act (CALURA). Additional ownership information is obtained from both Canadian and international publications.

Financial information for large, non-government business enterprises is provided by Statistics Canada's Quarterly Financial Survey of Enterprises. Financial estimates for smaller firms are based on corporate tax data from Revenue Canada.

### Methodology

Prior to the 1992 Parliamentary Report, CALURA-Part I reports were based on a census-type coverage of almost every corporation operating in Canada. Beginning with the 1992 report and continuing with this publication, the preliminary data are derived by using the sampling techniques developed for the Quarterly Financial Survey of Enterprises. In general, financial data for all large businesses are obtained from a quarterly questionnaire. Data for medium-sized businesses are obtained by a quarterly mail-out questionnaire sample survey. Sample results are multiplied by a weighting factor to represent the universe from which the sample was drawn. The quarterly data are then annualized by selecting the fourth quarter Balance Sheet (stock) items for each statistical enterprise and aggregating its Income Statement (flow) items in each available quarter for the year. The remaining portion of the estimate representing small businesses is derived using statistical techniques that apply information gained from the surveyed units to infer movements in the historical annual data for that stratum. These procedures are followed to produce quarterly data. Control attributes based on the CALURA ownership information are assigned to all large and medium enterprises included in the quarterly survey. Control characteristics for small enterprises are built into the estimate for that stratum.

Units which do not respond to the survey are "imputed" as follows: Estimates are derived by using a change factor applied to the data reported when the unit last responded to the survey. The change factor is estimated using the survey responses from units that are most similar to the unit being imputed.

## Notes statistiques et définitions

### Origine des données

Les données sur la propriété et le contrôle proviennent principalement des déclarations de propriété de capital-actions soumises par les personnes morales (sociétés) assujetties à la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats (CALURA). Des renseignements complémentaires sur la propriété sont également tirés d'un certain nombre de publications canadiennes et internationales.

Les données financières relatives aux grandes entreprises non publiques sont tirées de l'Enquête financière trimestrielle de Statistique Canada. Les estimations financières relatives aux plus petites sociétés sont fondées sur les données fiscales de Revenu Canada.

### Méthodologie

Avant le rapport de 1992, les rapports CALURA-Partie I provenaient d'une enquête du type recensement menée auprès de presque toutes les sociétés qui exercent une activité au Canada. Débutant avec la présente publication, les données préliminaires sont produites au moyen des techniques d'échantillonnage utilisées pour l'Enquête financière trimestrielle. En général, les données financières relatives à toutes les grandes sociétés proviennent d'un questionnaire trimestriel. Les données relatives aux sociétés de taille moyenne sont obtenues au moyen d'un questionnaire postal envoyé dans le cadre d'une enquête-échantillon trimestrielle. Les résultats de l'échantillon sont multipliés par un coefficient de pondération afin de représenter l'univers duquel provient l'échantillon. On obtient le reste des estimations représentant les petites sociétés à l'aide de techniques statistiques qui appliquent les mouvements des unités échantillonnées aux données annuelles historiques correspondant à cette strate. Ce sont là les procédures suivies pour produire des données trimestrielles. On se sert des renseignements sur la propriété tirés des questionnaires CALURA pour attribuer des caractéristiques concernant le contrôle à toutes les grandes et moyennes sociétés incluses dans l'enquête trimestrielle. Pour les petites sociétés, les caractéristiques concernant le contrôle sont intégrées aux estimations correspondant à cette strate.

Les données relatives aux unités qui ne répondent pas au questionnaire sont imputées. On détermine leurs caractéristiques en ajoutant un facteur de croissance aux dernières données fournies par l'unité. Ce facteur est établi en fonction des réponses au questionnaire d'enquête des unités qui sont le plus comparables à l'unité dont les données doivent être imputées.

The Balance Sheet and Income Statement definitions used in the survey are consistent with the Generally Accepted Accounting Principles (GAAP) of the Canadian Institute of Chartered Accountants.

### Statistical Units

The statistical unit is the unit for which data are obtained for further classification, aggregation and publication. This publication focuses on two units: the statistical enterprise, which is the focus of this report; and the global enterprise, which is the unit of analysis for corporate concentration. The terms "company" and "firm" have been used interchangeably in this report to signify "statistical enterprise."

### Statistical Enterprise:

A statistical enterprise is a family of businesses under common control (definition follows below); the enterprise is comprised of one or more corporations, divisions, or plants engaged in relatively integrated activity, for which a consolidated set of financial statements are produced.

The use of the statistical enterprise in the measurement and analysis of foreign control is a departure from pre-1992 CALURA publications where the statistical unit was the corporation. The consolidated financial data published for statistical enterprises eliminate the inter-corporate transactions and claims within each statistical enterprise.

### Global Enterprise:

A global enterprise is a group of all statistical enterprises under common control. Unlike the statistical enterprise, there is no requirement for industrial homogeneity or integrated business activity.

Data for the global enterprise are produced by adding together the financial items of its statistical enterprises. Therefore, global enterprise financial data is not a consolidation but an aggregation. Consequently, items may be double-counted, especially those affecting intra-global enterprise transactions.

### Coverage

This report covers most of the business sector of the Canadian domestic economy. The excluded sectors are detailed below. The business sector can be thought of as consisting of two parts: incorporated and unincorporated. Within the incorporated sub-sector, only non-government business enterprises operating in

Les définitions utilisées dans l'enquête relativement au Bilan et à l'État des résultats sont conformes aux Principes comptables généralement reconnus (PCGR) de l'Institut canadien des comptables agréés.

### Unité statistique

L'unité statistique est l'unité pour laquelle les données sont obtenues aux fins de classification, de regroupement et de publication. La présente publication porte sur deux genres d'unité : l'entreprise statistique, qui fait l'objet des trois premières sections de ce rapport, et l'entreprise globale, qui est l'unité d'analyse dans la section "Concentration". Pour faciliter la compréhension du texte, les termes "société" et "compagnie" ont été employés de façon interchangeable dans ce rapport comme synonymes d'"entreprise statistique".

### Entreprise statistique :

Une entreprise statistique est une famille d'établissements sous un même contrôle; l'entreprise se compose d'une ou de plusieurs sociétés, divisions ou usines dont les activités sont relativement intégrées et pour lesquelles on produit une série d'états financiers consolidés.

L'utilisation de l'entreprise statistique pour mesurer et analyser le contrôle étranger est une innovation par rapport aux publications CALURA pré-1992 où l'unité statistique était la société. Les données financières consolidées relatives aux entreprises statistiques éliminent les transactions et les créances internes de l'entreprise statistique.

### Entreprise globale :

Une entreprise globale est l'ensemble des entreprises statistiques sous un même contrôle. Contrairement à l'entreprise statistique, les exigences relatives à l'homogénéité ou à l'intégration des activités ne s'appliquent pas à l'entreprise globale.

On obtient les données relatives à l'entreprise globale en additionnant les postes financiers des entreprises statistiques qui la composent. Par conséquent, les données financières relatives aux entreprises globales ne sont pas le produit d'une consolidation, mais d'une addition. Il est donc possible que des postes aient été comptés deux fois, en particulier ceux qui touchent les transactions internes de l'entreprise globale.

### Champ d'observation

La présente publication couvre une partie du secteur des entreprises de l'économie canadienne. Ce dernier se divise en deux catégories : les entreprises constituées et les entreprises non constituées. Dans la catégorie des entreprises constituées, les données financières couvrent les entreprises commerciales non publiques qui exercent une activité au



Canada are included. Among the unincorporated businesses, only unincorporated credit unions and unincorporated joint ventures of incorporated businesses are included.

With respect to the finance and insurance industries, financial data covers the "booked-in-Canada" business of banks and insurance companies and their domestic subsidiaries. This is a departure from pre-1992 CALURA-Part I reports where "world-wide" assets were included in the published data. The result of using booked-in-Canada as opposed to world-wide assets is to reduce the amount of assets held by banks and insurance companies. The Canadian-controlled banks and insurance companies affected by this change in financial reporting comprise the vast majority of their respective industries. Consequently, the levels of foreign control in these industries in the current series appear higher than the historical series levels. The effect of this change is particularly significant in the insurance industry, accounting for most of the overall difference between the historical and the current series.

Due to reporting arrangements, financial data for banks include the consolidation of all their wholly-owned subsidiaries, such as real estate companies and trust companies. In pre-1992 CALURA publications, these subsidiaries were assigned to their respective industries and not to the banking industry. The effect of this change would be to increase the financial levels of the banking industry and decrease the levels of the industries where the subsidiaries previously were assigned.

The holding and investment company industry is excluded from the data in order to minimize the effect of double-counting, as their assets are generally the liabilities of other industries. This affects Canadian controlled statistics to a greater extent than foreign controlled statistics.

### Control

Control of a company is the potential to make the strategic decisions of the business. This is generally viewed as the ability to select a majority of the board of directors of the company. Most of the time, the ability to elect the board of directors is based on the ownership of the voting equity. This concept of control is used to determine foreign control and to assign a country of control.

Canada. Dans la catégorie des entreprises non constituées, seules sont incluses les caisses d'épargne et de crédit non constituées et les coentreprises non constituées regroupant des entreprises constituées.

Pour ce qui est des branches d'activité financières et des assurances, les données financières couvrent maintenant les activités "comptabilisées au Canada" des banques et des sociétés d'assurances et de leurs filiales nationales. Cela diffère des rapports CALURA-Partie 1 précédents où les données publiées comprenaient les actifs mondiaux. L'utilisation des actifs comptabilisés au Canada par opposition aux actifs mondiaux a pour effet de réduire la quantité d'actifs détenus par les banques et les sociétés d'assurances. Les banques et sociétés d'assurances sous contrôle canadien visées par ce changement forment la grande majorité de leurs branches d'activité respectives. Par conséquent, les niveaux de contrôle étranger dans ces branches d'activité dans la série courante semblent plus élevés que dans la série historique. L'incidence de ce changement est particulièrement importante dans le secteur des assurances, représentant la plus grande partie de la différence globale entre la série historique et la série actuelle.

En raison des nouvelles méthodes de déclaration, les données financières relatives aux banques comprennent maintenant la consolidation de toutes leurs filiales en propriété exclusive telles que les sociétés immobilières et les sociétés de fiducie. Dans les publications CALURA pré-1992, ces filiales étaient classées dans leurs branches d'activité respectives et non dans le secteur des banques. Ce changement a pour effet d'augmenter les niveaux financiers du secteur des banques et de réduire ceux des branches d'activité dans lesquelles les filiales étaient classées auparavant.

On a décidé d'exclure des données le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille afin de réduire au minimum le double compte, car l'actif de ces sociétés correspond généralement au passif d'autres branches d'activité. Cela touche les statistiques relatives aux sociétés sous contrôle canadien beaucoup plus que celles relatives aux sociétés sous contrôle étranger.

### Contrôle

On définit le contrôle d'une compagnie comme le pouvoir de prendre les décisions stratégiques ayant une incidence sur cette compagnie. Généralement, on contrôle une compagnie lorsqu'on a le pouvoir de choisir la majorité des membres de son conseil d'administration. La plupart du temps, ce pouvoir de choisir les membres du conseil d'administration est conféré par la propriété des actions avec droit de vote. La notion de contrôle sert à déterminer le contrôle étranger et à désigner le pays de contrôle.

Some caution should be taken when using the word "controlled." As previously stated, control is based on the "potential" to control. That potential may not be exercised, in which case "controlled" companies may still function with considerable autonomy in their financial, marketing, or operational activities.

In most cases, control is the result of one company owning more than 50% of the voting shares of the other. This is referred to as majority voting ownership. However, it is well established that control can result from owning less than a majority of the voting shares. Effective control can result from ownership of the largest block of voting shares. This may also be called minority control. For simplicity, the owner of a block of equity which has at least 33% of the voting rights and which exceeds the sum of the next two largest blocks is assumed to have effective control. The overall percentage of cases in which control has been assigned on the basis of minority control has been relatively low.

There are a variety of other methods of controlling a company which may be taken into consideration when assigning control. They include interlocking directorships, franchise or licensing agreements, management or supply contracts, or control of essential technology.

### **Common Control**

A corporation is commonly controlled with another corporation if one of them is directly, effectively, or indirectly controlled by the other or if both of them are directly, effectively, or indirectly controlled by the same person.

### **Ownership**

Foreign ownership statistics are part of Canada's International Investment Position and are published by the Balance of Payments Division. They are based on long-term capital employed (the value of long-term debt and equity holdings). This includes voting and non-voting common shares, preferred shares, convertible shares, warrants, bonds, debentures, loans and other long-term debt or equity instruments. The value of foreign ownership is the aggregation of long-term capital employed that is owned by foreign interests in both Canadian and foreign controlled firms. The value of foreign control is the long-term capital employed of only those corporations that are controlled by foreign interests, even that portion owned by Canadian resident non-controlling interests.

Le terme "contrôle" doit être utilisé avec prudence. Comme on vient de le préciser, le contrôle est fondé sur le "pouvoir" de contrôler. Ce pouvoir peut être exercé ou ne pas l'être, auquel cas la compagnie contrôlée peut jouir d'une autonomie considérable dans ses activités sur le plan des finances, de la commercialisation ou du fonctionnement.

Dans la plupart des cas, le contrôle a pour origine la propriété de plus de 50% des actions avec droit de vote. On parle alors de contrôle majoritaire. Il arrive cependant que les détenteurs de moins de la majorité des actions avec droit de vote puissent exercer le contrôle. La propriété d'un bloc important d'actions avec droit de vote peut donner le contrôle effectif, parfois appelé contrôle minoritaire. En termes simples, on considère que le propriétaire d'un bloc d'actions qui possède au moins 33% de l'ensemble des droits de vote et plus de droits de vote que ceux des deux autres blocs importants réunis détient le contrôle effectif de la compagnie. Le pourcentage de cas de contrôle minoritaire est relativement peu élevé.

Il existe un grand nombre d'autres méthodes pour contrôler une compagnie dont on peut tenir compte au moment de déterminer qui détient le contrôle. Parmi ces méthodes, mentionnons les "directeurs communs", les accords de franchise ou de permis, les contrats d'approvisionnement ou de gestion et le contrôle de la technologie essentielle.

### **Contrôle commun**

Une société est contrôlée en commun avec une autre société si l'une d'elles est directement, effectivement ou indirectement contrôlée par l'autre, ou si les deux sont directement, effectivement ou indirectement contrôlées par la même personne.

### **Propriété**

Les statistiques sur la propriété étrangère font partie du bilan des investissements internationaux du Canada et sont publiées par la Division de la balance des paiements. Elles sont fondées sur les capitaux à long terme engagés (c'est-à-dire la valeur de la dette à long terme et du portefeuille d'actions). Ces capitaux comprennent les actions ordinaires avec et sans droit de vote, les actions privilégiées, les actions convertibles, les mandats, les obligations, les prêts et toute autre action ou titre de créance à long terme. La valeur de la propriété étrangère correspond au capital à long terme employé qui est détenu par des intérêts étrangers, tant dans les sociétés sous contrôle canadien que dans celles sous contrôle étranger. La valeur du contrôle étranger correspond au capital à long terme employé dans les sociétés sous contrôle étranger seulement, y compris la portion détenue par des intérêts canadiens sans contrôle.

### Country of Control

In most cases of foreign control, the country of control classification is the country of residence of the ultimate foreign parent corporation. Each subsidiary within the global enterprise is assigned the same country of control as its parent. A company whose voting rights are owned equally by Canadian and foreign controlled corporations is given the country of control code of the foreign controlled owner. If two foreign controlled corporations jointly own an equal amount of the voting rights of a Canadian resident company, the country of control is assigned according to an order of precedence of the countries of control based on their aggregate level of foreign direct investment in Canada (i.e. United States takes precedence, followed by United Kingdom, etc.).

### Industrial Classification

Before 1992, industries presented in CALURA Corporations reports corresponded to the 1960 Standard Industrial Classification for Establishments (SIC-E). Under that system, corporations were classified entirely to a single industry based on the one activity which accounts for the largest portion of gross revenue. Beginning with the 1992 report, the industries presented corresponded to the 1980 Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises (SIC-C).

The SIC-C system was developed by Statistics Canada to improve the reporting of business financial statistics, for which the establishment-based SIC-E was not ideally suited. For example, the unit capable of reporting financial statistics tends to be at a higher level within the business organization, and it also tends to span more industrial activities than the establishment unit. The SIC-C classifies companies according to their form of operational organization, be it vertically or horizontally integrated or otherwise diversified. Where the aggregation strategy under the SIC-E emphasized the activity (agriculture, mining, etc.), the SIC-C places emphasis on product lines or markets. The SIC-C presentation makes it possible to see how specialized or how diverse are the activities of enterprises at the most detailed level of the classification.

For example, consider a large company involved in activities related to wood, logging, sawmills and pulp and paper manufacturing and distribution. The SIC-E provides a "specialized" class for each of these activities. At its most detailed level, the SIC-C also provides "specialized" classes for each of these activities and, in addition, various combinations of these for businesses with integrated activities.

### Pays de contrôle

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, le pays de contrôle est le pays de résidence de la société mère étrangère ultime. Chaque filiale au sein de l'entreprise globale a le même pays de contrôle que la société mère. Une compagnie dont les droits de vote appartiennent conjointement à des sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger reçoit un code de contrôle étranger. Si deux sociétés sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une compagnie canadienne, l'attribution du pays de contrôle est déterminé par l'ordre de préséance fondé sur le niveau global de l'investissement direct étranger au Canada (les États-Unis ont préséance, puis vient le Royaume-Uni, etc.).

### Classification des branches d'activité

Les branches d'activité, ou industries, présentées dans les publications CALURA pré-1992 sur les sociétés correspondaient à la Classification type des industries pour établissements, 1960 (CTI-E). Selon ce système, les sociétés sont classées dans leur totalité dans une seule industrie, selon l'activité qui représente la plus forte proportion de leurs recettes brutes. Dorénavant, en commençant par la présente publication, les branches d'activité présentées correspondront à la Classification type des industries pour compagnies et entreprises, 1980 (CTI-C).

Le système de la CTI-C a été mis au point par Statistique Canada pour améliorer la déclaration des statistiques financières des entreprises, car la CTI-E fondée sur les établissements ne s'y prêtait pas très bien. Par exemple, l'unité capable de déclarer des statistiques financières tend à être à un niveau plus élevé au sein de l'organisation et tend aussi à couvrir plus d'activités que l'établissement. La CTI-C classe les compagnies selon le genre d'organisation opérationnelle, qu'elles soient à intégration verticale ou horizontale ou autrement diversifiées. La SIC-E mettait l'accent sur l'activité (agriculture, exploitation minière, etc.), tandis que la SIC-C met l'accent sur les marchés ou les lignes de produits. La SIC-C permet de voir le degré de spécialisation ou de diversification des activités d'une entreprise au niveau le plus détaillé de la classification.

Prenons, par exemple, une vaste entreprise dont les activités touchent le bois, l'abattage, les scieries ainsi que la fabrication et la distribution de pâtes et papiers. La CTI-E prévoit des catégories spécialisées pour chacune de ces activités. Au niveau le plus détaillé, la CTI-C prévoit aussi des catégories spécialisées pour chacune de ces activités, ainsi que diverses combinaisons de catégories pour les entreprises dont les activités sont intégrées.

Corporate structural reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the companies involved. This may affect the continuity of industry time series within any classification system. The SIC-C, however, can better accommodate those companies whose integrated activities may shift in emphasis from one year to the next without leading to a change in their industrial classification.

### Reliability of Data

Non-Sampling errors with respect to the CALURA Schedule II (ownership) questionnaire could occur as a result of poor response rates or improper processing. However, late responses are generally limited to small corporations that have little or no impact on the aggregate data. Estimates for missing information are made using previous years' data and other published information. Processing errors are negligible.

Sampling errors are errors that arise because estimates are being prepared based on only a sample of the universe rather than collecting information from all units in the universe. The sample used for these financial statistics was designed to produce a predetermined level of accuracy for assets, revenue and profits. Consequently, other items may be much less accurately estimated, especially in the early years of a new survey.

### Availability of Additional Data

Tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost-recovery basis. Requests should be directed to Tarek M. Harchaoui, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa. (Telephone 613 951-9856, Fax 613 951-0318).

Data available are subject to the confidentiality provisions of CALURA and the Statistics Act.

Des réorganisations occasionnent parfois la reclassification des compagnies, ce qui risque de perturber la continuité de la série chronologique des industries concernées. Cependant, grâce à la CTI-C, il est plus facile de traiter le cas des sociétés dont les activités intégrées varient d'une année à l'autre sans que cela n'entraîne de changement du point de vue de la classification des industries.

### Fiabilité des données

Un taux de réponse insuffisant ou le traitement fautif de l'information peuvent occasionner des erreurs dans les estimations fondées sur les questionnaires CALURA (annexe 2 - Participation au capital-actions). Toutefois, les réponses en retard se limitent généralement aux petites sociétés qui n'ont aucun impact, ou très peu, sur les données globales. Pour les données manquantes, les estimations sont faites à partir des données de l'année précédente et d'autres renseignements publiés. Le taux d'erreur attribuable au traitement est négligeable.

Les erreurs d'échantillonnage surviennent lorsque les estimations sont établies à partir des données fournies par un échantillon et non par toutes les unités de l'univers. L'échantillon utilisé pour obtenir les statistiques qui nous intéressent a été choisi de façon à fournir un niveau acceptable de précision relativement aux actifs, au revenu et aux bénéfices. Par conséquent, les estimations pour d'autres éléments peuvent être moins précises, spécialement durant les premières années d'une nouvelle enquête.

### Disponibilité de données supplémentaires

Des tableaux autres que ceux qui sont publiés peuvent être établis et distribués selon une formule de recouvrement des frais. Les demandes doivent être adressées à Tarek M. Harchaoui, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa, (téléphone (613) 951-9856, télécopieur: (613) 951-0318).

Les données disponibles sont assujetties aux dispositions relatives à la confidentialité de CALURA et de la Loi sur la statistique.

| <b>Related Publications</b> |  | <b>Publications connexes</b> |   |
|-----------------------------|--|------------------------------|---|
| Catalogue No.               | Title  | N° de catalogue              | Titre   |
| 61-221-XPB                  | CALURA Corporations, Aspects of Business Organization, Annual                        | 61-221-XPB                   | Sociétés CALURA: Aspects de l'organisation des firmes, annuelle   |
| 61-222-XPB                  | CALURA Corporations, Aspects of Foreign Control, Annual                              | 61-222-XPB                   | Sociétés CALURA: Aspects du contrôle étranger, annuelle   |
| 61-517-XPB                  | Inter-Corporate Ownership, Bi-Annual; also available on CD-ROM and updated quarterly | 61-517-XPB                   | Liens de parenté entre corporations, bisannuelle, également offerte sur CD-ROM avec mises à jour trimestrielles |
| 61-219-XPB                  | Financial and Taxation Statistics for Enterprises, Annual                            | 61-219-XPB                   | Statistiques financières et fiscales des entreprises, annuelle  |
| 61-008-XPB                  | Quarterly Financial Statistics for Enterprises                                       | 61-008-XPB                   | Statistiques financières trimestrielles des entreprises   |
| 61F0058XPE                  | Financial Performance Indicators for Canadian Business                               | 61F0058XPF                   | Indicateurs de performance financière des entreprises canadiennes   |
| 67-202-XPB                  | Canada's International Investment Position, Annual                                   | 67-202-XPB                   | Bilan canadien des investissements internationaux, annuelle   |
| 67-203-XPB                  | Canada's International Transactions in Services, Annual                              | 67-203-XPB                   | Les transactions internationales des services du Canada, annuelle   |

## Definitions

### Major Financial Characteristics:

#### Assets

Includes such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations and other assets.

#### Operating Revenue

For enterprises in the non-financial industries, the figure tabulated as "operating revenue" equals gross revenue from non-financial operations (that is, it excludes interest and dividend income). In the case of the finance and insurance industries, "operating revenue" equates to total revenue.

#### Operating Profits

This comprises net earnings from operations (operating revenue less operating expenses).

### Financial Ratios:

#### Profit Margin

It is calculated as:

$$\frac{\text{Operating profit} \times 100}{\text{Operating revenue}}$$

This ratio is a measure of operating efficiency and provides information on the financial performance of a firm; the larger the ratio, the more efficient the operations.

## Définitions

### Caractéristiques financières principales:

#### Actifs

Actif total, tel qu'il apparaît sur le bilan des entreprises. Comprend des postes tels que l'encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans les sociétés affiliées et tout autre actif.

#### Revenu d'exploitation

Pour les entreprises des branches d'activité financière, les montants classés comme "revenu d'exploitation" correspondent au revenu brut provenant d'activités non financières (à l'exclusion des intérêts et des dividendes). Dans le cas des branches d'activité financière et des assurances, le "revenu d'exploitation" correspond au revenu total.

#### Bénéfices d'exploitation

Cela comprend les gains nets provenant des activités (c'est-à-dire le revenu d'exploitation moins les dépenses d'exploitation).

### Ratios financiers:

#### Marge bénéficiaire

Il est obtenu en:

$$\frac{\text{Bénéfices d'exploitation} \times 100}{\text{Revenu d'exploitation}}$$

Ce ratio mesure l'efficacité d'exploitation et fournit des renseignements sur le rendement financier d'une société; plus le ratio est élevé, plus l'efficacité est grande.

APPENDIX TABLE 1

Major financial variables, by industry and type of control

Value

Food (including food retailing), beverages and tobacco

TABLEAU D'ANNEXE 1

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle

Valeur

Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac

|  |      | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |      | \$ 000,000         |                     |              |
| Assets – Actifs                              | 1988 | x                  | x                   | x            |
|  | 1989 | x                  | x                   | x            |
|  | 1990 | x                  | x                   | x            |
|  | 1991 | x                  | x                   | x            |
|  | 1992 | x                  | x                   | x            |
|  | 1993 | x                  | x                   | x            |
|  | 1994 | x                  | x                   | x            |
|  | 1995 | x                  | x                   | x            |
|  | 1996 | x                  | x                   | x            |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988 | x                  | x                   | x            |
|  | 1989 | x                  | x                   | x            |
|  | 1990 | x                  | x                   | x            |
|  | 1991 | x                  | x                   | x            |
|  | 1992 | x                  | x                   | x            |
|  | 1993 | x                  | x                   | x            |
|  | 1994 | x                  | x                   | x            |
|  | 1995 | x                  | x                   | x            |
|  | 1996 | x                  | x                   | x            |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988 | x                  | x                   | x            |
|  | 1989 | x                  | x                   | x            |
|  | 1990 | x                  | x                   | x            |
|  | 1991 | x                  | x                   | x            |
|  | 1992 | x                  | x                   | x            |
|  | 1993 | x                  | x                   | x            |
|  | 1994 | x                  | x                   | x            |
|  | 1995 | x                  | x                   | x            |
|  | 1996 | x                  | x                   | x            |

APPENDIX TABLE 2

Major financial variables, by industry and type of control - continued

Value  
Wood and paper

TABLEAU D'ANNEXE 2

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle - suite

Valeur  
Bois et papier

|  |      | Foreign - Étranger | Canadian - Canadien | All - Toutes |
|--|------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |      | \$ 000,000         |                     |              |
| Assets - Actifs                              | 1988 | 35,045             | 14,156              | 49,202       |
|  | 1989 | 36,631             | 20,303              | 56,934       |
|  | 1990 | 36,779             | 21,650              | 58,429       |
|  | 1991 | 36,335             | 22,198              | 58,533       |
|  | 1992 | 37,252             | 22,811              | 60,063       |
|  | 1993 | 39,018             | 22,027              | 61,046       |
|  | 1994 | 43,892             | 24,104              | 67,995       |
|  | 1995 | 49,574             | 28,604              | 78,178       |
|  | 1996 | 51,184             | 28,474              | 79,659       |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988 | 45,304             | 12,174              | 57,478       |
|  | 1989 | 44,755             | 14,593              | 59,347       |
|  | 1990 | 41,273             | 12,823              | 54,095       |
|  | 1991 | 37,174             | 11,607              | 48,782       |
|  | 1992 | 37,636             | 11,453              | 49,088       |
|  | 1993 | 41,880             | 13,991              | 55,871       |
|  | 1994 | 48,150             | 17,991              | 66,142       |
|  | 1995 | 56,112             | 23,740              | 79,851       |
|  | 1996 | 53,845             | 21,913              | 75,758       |
| Operating Profits - Bénéfices d'exploitation | 1988 | 4,082              | 1,996               | 6,078        |
|  | 1989 | 3,029              | 1,818               | 4,847        |
|  | 1990 | 1,119              | 662                 | 1,781        |
|  | 1991 | -535               | -470                | -1,005       |
|  | 1992 | 139                | -291                | -152         |
|  | 1993 | 1,535              | 176                 | 1,711        |
|  | 1994 | 3,738              | 1,820               | 5,558        |
|  | 1995 | 6,631              | 3,868               | 10,500       |
|  | 1996 | 3,337              | 1,261               | 4,598        |



APPENDIX TABLE 3

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value  
Energy

TABLEAU D'ANNEXE 3

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur  
Énergie

|  |      | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |      |                    | \$ 000,000          |              |
| Assets – Actifs                              | 1988 | 75,335             | 54,092              | 129,427      |
|  | 1989 | 76,967             | 56,170              | 133,137      |
|  | 1990 | 77,478             | 58,939              | 136,418      |
|  | 1991 | 79,002             | 55,830              | 134,832      |
|  | 1992 | 84,040             | 54,981              | 139,021      |
|  | 1993 | 89,709             | 55,414              | 145,123      |
|  | 1994 | 104,592            | 54,172              | 158,764      |
|  | 1995 | 121,383            | 53,365              | 174,748      |
|  | 1996 | 132,952            | 55,664              | 188,616      |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988 | 42,498             | 31,890              | 74,388       |
|  | 1989 | 44,283             | 32,083              | 76,366       |
|  | 1990 | 47,066             | 38,670              | 85,735       |
|  | 1991 | 45,940             | 34,859              | 80,799       |
|  | 1992 | 47,999             | 34,777              | 82,776       |
|  | 1993 | 54,611             | 36,921              | 91,532       |
|  | 1994 | 61,641             | 37,172              | 98,813       |
|  | 1995 | 69,253             | 38,981              | 108,233      |
|  | 1996 | 84,754             | 47,434              | 132,188      |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988 | 4,571              | 3,452               | 8,023        |
|  | 1989 | 4,805              | 3,002               | 7,808        |
|  | 1990 | 5,130              | 3,697               | 8,827        |
|  | 1991 | 4,098              | 1,566               | 5,664        |
|  | 1992 | 5,216              | 1,657               | 6,872        |
|  | 1993 | 6,310              | 3,194               | 9,505        |
|  | 1994 | 7,608              | 3,529               | 11,137       |
|  | 1995 | 9,105              | 3,298               | 12,403       |
|  | 1996 | 11,153             | 4,409               | 15,561       |

APPENDIX TABLE 4

Major financial variables, by industry and type of control – continued

## Value

Chemicals, chemical products and textiles

TABLEAU D'ANNEXE 4

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

## Valeur

Produits chimiques et textiles

|  |        | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|--------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |        | \$ 000,000         |                     |              |
| Assets – Actifs                              | 1988   | 16,627             | 20,558              | 37,185       |
|  | 1989   | 14,803             | 23,143              | 37,946       |
|  | 1990   | 15,663             | 26,710              | 42,373       |
|  | 1991   | 14,069             | 25,752              | 39,821       |
|  | 1992   | 12,496             | 27,642              | 40,137       |
|  | 1993   | 15,219             | 30,483              | 45,702       |
|  | 1994   | 17,592             | 34,198              | 51,791       |
|  | 1995   | 19,138             | 39,495              | 58,633       |
| 1996   | 19,069 | 41,214             | 60,283              |              |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988   | 21,301             | 28,516              | 49,817       |
|  | 1989   | 20,843             | 28,597              | 49,439       |
|  | 1990   | 20,843             | 29,893              | 50,735       |
|  | 1991   | 19,918             | 30,065              | 49,983       |
|  | 1992   | 17,664             | 29,850              | 47,514       |
|  | 1993   | 17,889             | 34,269              | 52,158       |
|  | 1994   | 23,584             | 39,006              | 62,591       |
|  | 1995   | 24,693             | 43,820              | 68,513       |
| 1996   | 26,239 | 47,443             | 73,682              |              |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988   | 1,467              | 3,258               | 4,726        |
|  | 1989   | 1,224              | 2,998               | 4,222        |
|  | 1990   | 956                | 2,424               | 3,379        |
|  | 1991   | 518                | 1,865               | 2,383        |
|  | 1992   | 736                | 1,939               | 2,675        |
|  | 1993   | 798                | 2,379               | 3,177        |
|  | 1994   | 1,646              | 3,067               | 4,713        |
|  | 1995   | 1,901              | 4,334               | 6,234        |
| 1996   | 1,651  | 4,365              | 6,016               |              |

## APPENDIX TABLE 5

Major financial variables, by industry and type of control – continued

## Value

Metallic minerals and metal products

## TABLEAU D'ANNEXE 5

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

## Valeur

Minerais métalliques et produits en métal

|  |      | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |      |                    | \$ 000,000          |              |
| Assets – Actifs                              | 1988 | 58,929             | 17,194              | 76,123       |
|  | 1989 | 58,657             | 20,382              | 79,039       |
|  | 1990 | 57,107             | 20,416              | 77,523       |
|  | 1991 | 56,109             | 21,678              | 77,788       |
|  | 1992 | 54,933             | 22,427              | 77,360       |
|  | 1993 | 56,341             | 23,305              | 79,646       |
|  | 1994 | 72,405             | 21,678              | 94,083       |
|  | 1995 | 76,419             | 22,509              | 98,928       |
|  | 1996 | 83,638             | 23,549              | 107,187      |
| Operating Revenue – Revenu d'exploitation    | 1988 | 51,746             | 17,952              | 69,698       |
|  | 1989 | 52,422             | 21,223              | 73,645       |
|  | 1990 | 47,436             | 18,807              | 66,243       |
|  | 1991 | 42,240             | 17,747              | 59,987       |
|  | 1992 | 40,286             | 17,411              | 57,697       |
|  | 1993 | 40,146             | 19,533              | 59,679       |
|  | 1994 | 49,746             | 22,533              | 72,279       |
|  | 1995 | 59,038             | 24,343              | 83,381       |
|  | 1996 | 59,670             | 24,884              | 84,554       |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988 | 6,246              | 1,283               | 7,529        |
|  | 1989 | 5,137              | 1,846               | 6,982        |
|  | 1990 | 2,283              | 1,138               | 3,421        |
|  | 1991 | 510                | 121                 | 630          |
|  | 1992 | 652                | 337                 | 989          |
|  | 1993 | 766                | 240                 | 1,006        |
|  | 1994 | 3,207              | 1,017               | 4,225        |
|  | 1995 | 4,987              | 1,405               | 6,392        |
|  | 1996 | 3,639              | 1,616               | 5,255        |

APPENDIX TABLE 6

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Machinery and equipment (except electrical)

TABLEAU D'ANNEXE 6

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Machinerie et équipement (sauf électrique)

|  |      | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |      |                    | \$ 000,000          |              |
| Assets – Actifs                              | 1988 | 15,527             | 10,999              | 26,526       |
|  | 1989 | 16,717             | 11,070              | 27,787       |
|  | 1990 | 16,109             | 11,774              | 27,883       |
|  | 1991 | 16,129             | 11,126              | 27,255       |
|  | 1992 | 14,903             | 11,108              | 26,012       |
|  | 1993 | 15,444             | 12,111              | 27,555       |
|  | 1994 | 16,505             | 13,886              | 30,391       |
|  | 1995 | 17,419             | 14,907              | 32,326       |
|  | 1996 | 18,537             | 15,167              | 33,704       |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988 | 24,815             | 13,486              | 38,301       |
|  | 1989 | 26,674             | 13,362              | 40,036       |
|  | 1990 | 26,147             | 14,113              | 40,260       |
|  | 1991 | 23,852             | 13,075              | 36,927       |
|  | 1992 | 22,523             | 12,388              | 34,911       |
|  | 1993 | 23,629             | 14,406              | 38,034       |
|  | 1994 | 25,992             | 17,238              | 43,230       |
|  | 1995 | 30,772             | 20,358              | 51,130       |
|  | 1996 | 35,363             | 20,807              | 56,170       |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988 | 1,005              | 1,044               | 2,049        |
|  | 1989 | 1,076              | 1,049               | 2,125        |
|  | 1990 | 624                | 984                 | 1,608        |
|  | 1991 | 565                | 485                 | 1,050        |
|  | 1992 | 455                | 559                 | 1,014        |
|  | 1993 | 629                | 466                 | 1,095        |
|  | 1994 | 990                | 861                 | 1,851        |
|  | 1995 | 1,337              | 1,204               | 2,541        |
|  | 1996 | 1,389              | 1,140               | 2,529        |

## APPENDIX TABLE 7

## Major financial variables, by industry and type of control – continued

## Value

Transportation equipment

## TABLEAU D'ANNEXE 7

## Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

## Valeur

Matériel de transport

|  |      | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |      |                    |                     |              |
|  |      |                    | \$ 000,000          |              |
| Assets – Actifs                              | 1988 | 33,190             | 28,233              | 61,423       |
|  | 1989 | 33,867             | 30,893              | 64,760       |
|  | 1990 | 32,564             | 30,349              | 62,913       |
|  | 1991 | 32,649             | 31,096              | 63,745       |
|  | 1992 | 34,125             | 33,070              | 67,196       |
|  | 1993 | 35,193             | 36,502              | 71,695       |
|  | 1994 | 36,987             | 40,938              | 77,925       |
|  | 1995 | 39,902             | 45,949              | 85,851       |
|  | 1996 | 41,927             | 48,419              | 90,346       |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988 | 66,257             | 65,838              | 132,095      |
|  | 1989 | 69,379             | 66,074              | 135,454      |
|  | 1990 | 68,795             | 65,324              | 134,118      |
|  | 1991 | 63,983             | 65,820              | 129,803      |
|  | 1992 | 64,112             | 68,817              | 132,929      |
|  | 1993 | 67,101             | 80,291              | 147,392      |
|  | 1994 | 68,613             | 94,955              | 163,567      |
|  | 1995 | 72,947             | 102,034             | 174,980      |
|  | 1996 | 77,493             | 106,007             | 183,500      |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988 | 2,319              | 1,682               | 4,001        |
|  | 1989 | 2,279              | 1,213               | 3,492        |
|  | 1990 | 2,080              | 618                 | 2,698        |
|  | 1991 | 1,729              | 543                 | 2,272        |
|  | 1992 | 1,732              | -60                 | 1,671        |
|  | 1993 | 1,926              | 1,232               | 3,158        |
|  | 1994 | 2,743              | 2,925               | 5,668        |
|  | 1995 | 2,916              | 3,626               | 6,542        |
|  | 1996 | 2,898              | 3,811               | 6,709        |

APPENDIX TABLE 8

Major financial variables, by industry and type of control – continued

## Value

Electrical and electronic products

TABLEAU D'ANNEXE 8

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

## Valeur

Produits électriques et électroniques

|  |      | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |      | \$ 000,000         |                     |              |
| Assets – Actifs                              | 1988 | 15,384             | 14,205              | 29,589       |
|  | 1989 | 17,770             | 15,333              | 33,103       |
|  | 1990 | 17,839             | 15,289              | 33,128       |
|  | 1991 | 18,332             | 16,735              | 35,066       |
|  | 1992 | 20,843             | 16,433              | 37,276       |
|  | 1993 | 22,791             | 16,833              | 39,624       |
|  | 1994 | 23,082             | 18,380              | 41,461       |
|  | 1995 | 22,084             | 22,857              | 44,942       |
|  | 1996 | 24,475             | 24,552              | 49,027       |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988 | 18,906             | 22,027              | 40,934       |
|  | 1989 | 20,540             | 23,894              | 44,433       |
|  | 1990 | 21,435             | 23,952              | 45,387       |
|  | 1991 | 21,037             | 25,250              | 46,287       |
|  | 1992 | 21,607             | 26,142              | 47,749       |
|  | 1993 | 23,507             | 28,159              | 51,666       |
|  | 1994 | 26,679             | 33,893              | 60,572       |
|  | 1995 | 28,806             | 37,221              | 66,028       |
|  | 1996 | 32,253             | 41,746              | 73,999       |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988 | 864                | 1,092               | 1,955        |
|  | 1989 | 957                | 1,517               | 2,474        |
|  | 1990 | 924                | 1,132               | 2,055        |
|  | 1991 | 662                | 363                 | 1,025        |
|  | 1992 | 752                | 377                 | 1,129        |
|  | 1993 | 811                | 165                 | 976          |
|  | 1994 | 1,299              | 1,147               | 2,446        |
|  | 1995 | 1,049              | 1,319               | 2,368        |
|  | 1996 | 1,025              | 2,029               | 3,054        |

APPENDIX TABLE 9

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Construction and real estate

TABLEAU D'ANNEXE 9

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Construction et immobilier

|  |         | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|---------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |         | \$ 000,000         |                     |              |
| Assets – Actifs                              | 1988    | 142,643            | 19,203              | 161,846      |
|  | 1989    | 162,873            | 21,929              | 184,802      |
|  | 1990    | 176,490            | 22,390              | 198,880      |
|  | 1991    | 173,885            | 22,540              | 196,425      |
|  | 1992    | 163,677            | 21,895              | 185,572      |
|  | 1993    | 164,080            | 21,132              | 185,211      |
|  | 1994    | 165,198            | 22,628              | 187,825      |
|  | 1995    | 175,600            | 23,529              | 199,129      |
| 1996   | 165,044 | 26,091             | 191,135             |              |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988    | 104,332            | 9,152               | 113,484      |
|  | 1989    | 117,850            | 9,922               | 127,772      |
|  | 1990    | 120,710            | 9,945               | 130,655      |
|  | 1991    | 107,154            | 9,352               | 116,506      |
|  | 1992    | 96,183             | 7,847               | 104,030      |
|  | 1993    | 94,943             | 9,077               | 104,020      |
|  | 1994    | 100,269            | 10,201              | 110,470      |
|  | 1995    | 106,761            | 10,499              | 117,260      |
| 1996   | 114,424 | 13,240             | 127,665             |              |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988    | 8,613              | 1,284               | 9,897        |
|  | 1989    | 9,164              | 1,369               | 10,533       |
|  | 1990    | 7,735              | 1,142               | 8,877        |
|  | 1991    | 6,714              | 747                 | 7,460        |
|  | 1992    | 3,804              | 655                 | 4,459        |
|  | 1993    | 4,186              | 658                 | 4,844        |
|  | 1994    | 5,581              | 935                 | 6,516        |
|  | 1995    | 6,127              | 1,080               | 7,207        |
| 1996   | 7,385   | 1,115              | 8,501               |              |

APPENDIX TABLE 10

Major financial variables, by industry and type of control – continued

## Value

Transportation services

TABLEAU D'ANNEXE 10

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

## Valeur

Services de transport

|  |      | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |      | \$ 000,000         |                     |              |
| Assets – Actifs                              | 1988 | x                  | x                   | x            |
|  | 1989 | x                  | x                   | x            |
|  | 1990 | x                  | x                   | x            |
|  | 1991 | x                  | x                   | x            |
|  | 1992 | x                  | x                   | x            |
|  | 1993 | x                  | x                   | x            |
|  | 1994 | x                  | x                   | x            |
|  | 1995 | x                  | x                   | x            |
|  | 1996 | x                  | x                   | x            |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988 | x                  | x                   | x            |
|  | 1989 | x                  | x                   | x            |
|  | 1990 | x                  | x                   | x            |
|  | 1991 | x                  | x                   | x            |
|  | 1992 | x                  | x                   | x            |
|  | 1993 | x                  | x                   | x            |
|  | 1994 | x                  | x                   | x            |
|  | 1995 | x                  | x                   | x            |
|  | 1996 | x                  | x                   | x            |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988 | x                  | x                   | x            |
|  | 1989 | x                  | x                   | x            |
|  | 1990 | x                  | x                   | x            |
|  | 1991 | x                  | x                   | x            |
|  | 1992 | x                  | x                   | x            |
|  | 1993 | x                  | x                   | x            |
|  | 1994 | x                  | x                   | x            |
|  | 1995 | x                  | x                   | x            |
|  | 1996 | x                  | x                   | x            |



APPENDIX TABLE 11

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Communications

TABLEAU D'ANNEXE 11

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Communications

|  |      | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |      |                    |                     |              |
|  |      |                    | \$ 000,000          |              |
| Assets – Actifs                              | 1988 | 43,242             | 5,439               | 48,682       |
|  | 1989 | 50,226             | 5,984               | 56,210       |
|  | 1990 | 57,362             | 6,406               | 63,768       |
|  | 1991 | 61,608             | 7,283               | 68,891       |
|  | 1992 | 66,781             | 7,508               | 74,290       |
|  | 1993 | 70,293             | 7,858               | 78,152       |
|  | 1994 | 73,294             | 8,011               | 81,305       |
|  | 1995 | 80,605             | 9,710               | 90,315       |
|  | 1996 | 83,674             | 9,801               | 93,475       |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988 | 30,689             | 4,030               | 34,720       |
|  | 1989 | 33,027             | 4,348               | 37,375       |
|  | 1990 | 34,568             | 4,621               | 39,188       |
|  | 1991 | 34,390             | 5,192               | 39,582       |
|  | 1992 | 35,143             | 5,271               | 40,414       |
|  | 1993 | 35,357             | 5,691               | 41,048       |
|  | 1994 | 38,101             | 6,637               | 44,738       |
|  | 1995 | 41,621             | 8,656               | 50,277       |
|  | 1996 | 45,559             | 9,012               | 54,571       |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988 | 3,971              | 637                 | 4,608        |
|  | 1989 | 4,157              | 637                 | 4,794        |
|  | 1990 | 3,785              | 682                 | 4,467        |
|  | 1991 | 4,078              | 663                 | 4,741        |
|  | 1992 | 4,227              | 692                 | 4,919        |
|  | 1993 | 4,034              | 742                 | 4,775        |
|  | 1994 | 4,293              | 691                 | 4,985        |
|  | 1995 | 4,250              | 880                 | 5,131        |
|  | 1996 | 4,871              | 1,002               | 5,873        |

APPENDIX TABLE 12

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value  
Services

TABLEAU D'ANNEXE 12

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur  
Services

|  |         | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|---------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |         | \$ 000,000         |                     |              |
| Assets – Actifs                              | 1988    | 41,865             | 7,236               | 49,100       |
|  | 1989    | 45,667             | 7,668               | 53,334       |
|  | 1990    | 50,123             | 7,822               | 57,945       |
|  | 1991    | 50,030             | 8,514               | 58,544       |
|  | 1992    | 52,394             | 8,162               | 60,556       |
|  | 1993    | 59,941             | 10,504              | 70,444       |
|  | 1994    | 66,285             | 12,008              | 78,293       |
|  | 1995    | 67,109             | 12,022              | 79,131       |
| 1996   | 75,624  | 14,650             | 90,274              |              |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988    | 50,665             | 5,061               | 55,725       |
|  | 1989    | 56,916             | 4,982               | 61,898       |
|  | 1990    | 61,738             | 6,074               | 67,812       |
|  | 1991    | 61,223             | 5,982               | 67,206       |
|  | 1992    | 60,017             | 5,830               | 65,847       |
|  | 1993    | 66,031             | 6,685               | 72,716       |
|  | 1994    | 71,917             | 8,611               | 80,528       |
|  | 1995    | 88,043             | 12,679              | 100,723      |
| 1996   | 111,460 | 17,126             | 128,586             |              |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988    | 3,221              | 345                 | 3,566        |
|  | 1989    | 3,547              | 182                 | 3,730        |
|  | 1990    | 2,988              | 199                 | 3,186        |
|  | 1991    | 2,209              | 64                  | 2,273        |
|  | 1992    | 2,152              | 29                  | 2,181        |
|  | 1993    | 2,461              | 142                 | 2,604        |
|  | 1994    | 3,116              | 318                 | 3,434        |
|  | 1995    | 3,086              | 667                 | 3,753        |
| 1996   | 3,213   | 456                | 3,670               |              |

APPENDIX TABLE 13

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Consumer goods and services

TABLEAU D'ANNEXE 13

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Biens et services de consommation

|  |      | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |      | \$ 000,000         |                     |              |
| Assets – Actifs                              | 1988 | 43,383             | 10,867              | 54,250       |
|  | 1989 | 45,613             | 11,129              | 56,742       |
|  | 1990 | 45,590             | 10,734              | 56,324       |
|  | 1991 | 45,194             | 10,678              | 55,872       |
|  | 1992 | 45,075             | 11,900              | 56,975       |
|  | 1993 | 47,322             | 13,308              | 60,630       |
|  | 1994 | 50,165             | 13,492              | 63,656       |
|  | 1995 | 51,934             | 18,687              | 70,621       |
|  | 1996 | 53,131             | 18,747              | 71,878       |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988 | 86,205             | 17,693              | 103,897      |
|  | 1989 | 91,714             | 18,587              | 110,302      |
|  | 1990 | 93,329             | 18,618              | 111,947      |
|  | 1991 | 89,269             | 18,340              | 107,608      |
|  | 1992 | 85,017             | 21,702              | 106,719      |
|  | 1993 | 89,890             | 20,010              | 109,900      |
|  | 1994 | 93,226             | 21,726              | 114,952      |
|  | 1995 | 99,855             | 28,052              | 127,907      |
|  | 1996 | 105,415            | 31,900              | 137,315      |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988 | 3,039              | 913                 | 3,952        |
|  | 1989 | 3,271              | 973                 | 4,244        |
|  | 1990 | 2,709              | 747                 | 3,456        |
|  | 1991 | 1,971              | 557                 | 2,527        |
|  | 1992 | 1,352              | 240                 | 1,593        |
|  | 1993 | 1,983              | 183                 | 2,166        |
|  | 1994 | 2,573              | 741                 | 3,314        |
|  | 1995 | 2,710              | 894                 | 3,604        |
|  | 1996 | 2,231              | 684                 | 2,914        |

APPENDIX TABLE 14

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Deposit-accepting intermediaries

TABLEAU D'ANNEXE 14

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Intermédiaires de dépôt

|  |         | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|---------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |         | \$ 000,000         |                     |              |
| Assets – Actifs                              | 1988    | 505,560            | 79,779              | 585,339      |
|  | 1989    | 563,687            | 84,481              | 648,168      |
|  | 1990    | 604,187            | 98,476              | 702,663      |
|  | 1991    | 628,112            | 98,697              | 726,809      |
|  | 1992    | 652,133            | 98,557              | 750,690      |
|  | 1993    | 678,653            | 102,248             | 780,901      |
|  | 1994    | 735,126            | 105,794             | 840,920      |
|  | 1995    | 776,693            | 110,507             | 887,201      |
| 1996   | 888,420 | 120,732            | 1,009,152           |              |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988    | 47,888             | 7,314               | 55,202       |
|  | 1989    | 60,972             | 8,944               | 69,916       |
|  | 1990    | 68,541             | 10,239              | 78,779       |
|  | 1991    | 66,663             | 9,487               | 76,150       |
|  | 1992    | 58,530             | 8,334               | 66,864       |
|  | 1993    | 54,197             | 8,020               | 62,217       |
|  | 1994    | 54,113             | 8,582               | 62,695       |
|  | 1995    | 65,086             | 9,686               | 74,771       |
| 1996   | 67,236  | 9,121              | 76,357              |              |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988    | 5,584              | 881                 | 6,466        |
|  | 1989    | 5,407              | 721                 | 6,128        |
|  | 1990    | 5,857              | 739                 | 6,597        |
|  | 1991    | 6,273              | 450                 | 6,723        |
|  | 1992    | 2,595              | -321                | 2,274        |
|  | 1993    | 4,799              | 377                 | 5,176        |
|  | 1994    | 6,528              | 975                 | 7,503        |
|  | 1995    | 9,422              | 1,246               | 10,668       |
| 1996   | 12,450  | 1,274              | 13,724              |              |

APPENDIX TABLE 15

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value  
Insurers

TABLEAU D'ANNEXE 15

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur  
Assureurs

|  |      | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |      |                    | \$ 000,000          |              |
| Assets – Actifs                              | 1988 | 85,908             | 43,920              | 129,828      |
|  | 1989 | 95,671             | 50,478              | 146,150      |
|  | 1990 | 102,935            | 57,262              | 160,197      |
|  | 1991 | 112,785            | 61,462              | 174,247      |
|  | 1992 | 119,828            | 63,833              | 183,661      |
|  | 1993 | 125,613            | 71,007              | 196,620      |
|  | 1994 | 132,107            | 69,478              | 201,586      |
|  | 1995 | 139,557            | 75,467              | 215,024      |
|  | 1996 | 152,539            | 76,599              | 229,138      |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988 | 26,825             | 17,599              | 44,424       |
|  | 1989 | 30,100             | 19,217              | 49,318       |
|  | 1990 | 32,434             | 21,170              | 53,604       |
|  | 1991 | 34,139             | 22,319              | 56,458       |
|  | 1992 | 34,861             | 22,522              | 57,383       |
|  | 1993 | 34,315             | 23,959              | 58,273       |
|  | 1994 | 34,914             | 23,557              | 58,471       |
|  | 1995 | 36,239             | 26,424              | 62,663       |
|  | 1996 | 35,493             | 26,287              | 61,781       |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988 | 1,386              | 1,467               | 2,853        |
|  | 1989 | 1,459              | 1,369               | 2,828        |
|  | 1990 | 1,535              | 1,443               | 2,979        |
|  | 1991 | 997                | 1,519               | 2,516        |
|  | 1992 | 947                | 1,477               | 2,424        |
|  | 1993 | 1,637              | 1,594               | 3,231        |
|  | 1994 | 1,832              | 1,413               | 3,245        |
|  | 1995 | 1,951              | 2,307               | 4,258        |
|  | 1996 | 2,435              | 2,593               | 5,027        |

APPENDIX TABLE 16

Major financial variables, by industry and type of control – continued

## Value

Consumer and business financing and other financial intermediaries

TABLEAU D'ANNEXE 16

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

## Valeur

Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et autres intermédiaires financiers

|  |      | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |      |                    | \$ 000,000          |              |
| Assets – Actifs                              | 1988 | 42,853             | 29,519              | 72,372       |
|  | 1989 | 46,506             | 32,685              | 79,191       |
|  | 1990 | 51,308             | 31,792              | 83,100       |
|  | 1991 | 54,753             | 30,454              | 85,207       |
|  | 1992 | 54,109             | 32,216              | 86,324       |
|  | 1993 | 65,578             | 37,009              | 102,587      |
|  | 1994 | 63,477             | 43,388              | 106,865      |
|  | 1995 | 69,968             | 48,211              | 118,179      |
|  | 1996 | 70,886             | 58,530              | 129,416      |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988 | 8,382              | 4,561               | 12,943       |
|  | 1989 | 9,830              | 5,369               | 15,199       |
|  | 1990 | 10,241             | 5,157               | 15,398       |
|  | 1991 | 10,448             | 4,721               | 15,170       |
|  | 1992 | 10,114             | 4,104               | 14,218       |
|  | 1993 | 11,498             | 4,408               | 15,906       |
|  | 1994 | 10,335             | 5,489               | 15,824       |
|  | 1995 | 12,170             | 6,666               | 18,836       |
|  | 1996 | 13,571             | 7,571               | 21,142       |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988 | 2,471              | 1,819               | 4,290        |
|  | 1989 | 3,046              | 2,048               | 5,094        |
|  | 1990 | 3,135              | 2,147               | 5,283        |
|  | 1991 | 3,027              | 2,458               | 5,485        |
|  | 1992 | 2,763              | 2,181               | 4,944        |
|  | 1993 | 3,173              | 1,931               | 5,104        |
|  | 1994 | 2,758              | 2,306               | 5,065        |
|  | 1995 | 3,786              | 2,761               | 6,547        |
|  | 1996 | 3,962              | 3,272               | 7,234        |

APPENDIX TABLE 17

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Total non-financial industries

TABLEAU D'ANNEXE 17

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Total des branches d'activité non financières

|  |         | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|---------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |         | \$ 000,000         |                     |              |
| Assets – Actifs                              | 1988    | 601,161            | 224,798             | 825,958      |
|  | 1989    | 647,218            | 247,946             | 895,164      |
|  | 1990    | 672,833            | 259,086             | 931,919      |
|  | 1991    | 673,977            | 261,027             | 935,004      |
|  | 1992    | 677,110            | 266,435             | 943,545      |
|  | 1993    | 709,104            | 279,849             | 988,953      |
|  | 1994    | 770,785            | 296,021             | 1,066,806    |
|  | 1995    | 826,239            | 334,304             | 1,160,543    |
| 1996   | 858,764 | 351,372            | 1,210,135           |              |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988    | 683,136            | 258,402             | 941,538      |
|  | 1989    | 725,768            | 268,545             | 994,313      |
|  | 1990    | 732,566            | 276,194             | 1,008,760    |
|  | 1991    | 695,581            | 271,483             | 967,064      |
|  | 1992    | 674,320            | 277,329             | 951,649      |
|  | 1993    | 703,518            | 307,525             | 1,011,044    |
|  | 1994    | 766,105            | 351,361             | 1,117,465    |
|  | 1995    | 853,715            | 394,969             | 1,248,683    |
| 1996   | 945,403 | 435,461            | 1,380,864           |              |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988    | 44,181             | 18,809              | 62,990       |
|  | 1989    | 42,907             | 18,636              | 61,542       |
|  | 1990    | 34,421             | 15,735              | 50,156       |
|  | 1991    | 25,964             | 8,986               | 34,950       |
|  | 1992    | 23,963             | 8,542               | 32,505       |
|  | 1993    | 29,347             | 11,929              | 41,276       |
|  | 1994    | 42,605             | 19,849              | 62,454       |
|  | 1995    | 49,941             | 25,729              | 75,670       |
| 1996   | 48,385  | 25,411             | 73,797              |              |

APPENDIX TABLE 18

Major financial variables, by industry and type of control – continued

## Value

Total finance and insurance industries (excluding investment and holding companies)

TABLEAU D'ANNEXE 18

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

## Valeur

Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

|  |           | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|-----------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |           | \$ 000,000         |                     |              |
| Assets – Actifs                              | 1988      | 634,321            | 153,217             | 787,538      |
|  | 1989      | 705,864            | 167,645             | 873,509      |
|  | 1990      | 758,430            | 187,530             | 945,960      |
|  | 1991      | 795,649            | 190,613             | 986,263      |
|  | 1992      | 826,070            | 194,605             | 1,020,675    |
|  | 1993      | 869,844            | 210,264             | 1,080,108    |
|  | 1994      | 930,710            | 218,660             | 1,149,371    |
|  | 1995      | 986,219            | 234,185             | 1,220,404    |
| 1996   | 1,111,844 | 255,862            | 1,367,706           |              |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988      | 83,095             | 29,475              | 112,570      |
|  | 1989      | 100,901            | 33,531              | 134,432      |
|  | 1990      | 111,216            | 36,565              | 147,781      |
|  | 1991      | 111,251            | 36,527              | 147,778      |
|  | 1992      | 103,505            | 34,961              | 138,465      |
|  | 1993      | 100,010            | 36,386              | 136,396      |
|  | 1994      | 99,363             | 37,628              | 136,991      |
|  | 1995      | 113,495            | 42,776              | 156,270      |
| 1996   | 116,301   | 42,979             | 159,280             |              |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988      | 9,441              | 4,168               | 13,609       |
|  | 1989      | 9,912              | 4,139               | 14,050       |
|  | 1990      | 10,528             | 4,330               | 14,858       |
|  | 1991      | 10,297             | 4,426               | 14,724       |
|  | 1992      | 6,305              | 3,338               | 9,642        |
|  | 1993      | 9,609              | 3,902               | 13,511       |
|  | 1994      | 11,118             | 4,695               | 15,813       |
|  | 1995      | 15,160             | 6,314               | 21,473       |
| 1996   | 18,847    | 7,139              | 25,986              |              |



APPENDIX TABLE 19

Major financial variables, by industry and type of control – concluded

## Value

Total all industries (excluding investment and holding companies)

TABLEAU D'ANNEXE 19

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – fin

## Valeur

Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

|  |           | Foreign – Étranger | Canadian – Canadien | All – Toutes |
|--|-----------|--------------------|---------------------|--------------|
|  |           |                    | \$ 000,000          |              |
| Assets – Actifs                              | 1988      | 1,235,482          | 378,015             | 1,613,497    |
|  | 1989      | 1,353,083          | 415,590             | 1,768,673    |
|  | 1990      | 1,431,263          | 446,616             | 1,877,879    |
|  | 1991      | 1,469,626          | 451,640             | 1,921,267    |
|  | 1992      | 1,503,180          | 461,041             | 1,964,220    |
|  | 1993      | 1,578,948          | 490,113             | 2,069,061    |
|  | 1994      | 1,701,496          | 514,681             | 2,216,177    |
|  | 1995      | 1,812,458          | 568,489             | 2,380,946    |
| 1996   | 1,970,608 | 607,233            | 2,577,842           |              |
| Operating Revenue - Revenu d'exploitation    | 1988      | 766,231            | 287,877             | 1,054,107    |
|  | 1989      | 826,670            | 302,076             | 1,128,746    |
|  | 1990      | 843,782            | 312,760             | 1,156,542    |
|  | 1991      | 806,832            | 308,010             | 1,114,841    |
|  | 1992      | 777,825            | 312,290             | 1,090,114    |
|  | 1993      | 803,528            | 343,912             | 1,147,440    |
|  | 1994      | 865,468            | 388,989             | 1,254,456    |
|  | 1995      | 967,210            | 437,744             | 1,404,954    |
| 1996   | 1,061,704 | 478,440            | 1,540,143           |              |
| Operating Profits – Bénéfices d'exploitation | 1988      | 53,622             | 22,977              | 76,599       |
|  | 1989      | 52,819             | 22,774              | 75,593       |
|  | 1990      | 44,949             | 20,065              | 65,014       |
|  | 1991      | 36,261             | 13,413              | 49,674       |
|  | 1992      | 30,268             | 11,880              | 42,148       |
|  | 1993      | 38,957             | 15,831              | 54,787       |
|  | 1994      | 53,723             | 24,544              | 78,267       |
|  | 1995      | 65,101             | 32,043              | 97,144       |
| 1996   | 67,232    | 32,550             | 99,783              |              |

## Keep your finger on the pulse . . . . . . with *Canadian Social Trends!*



One of Statistics Canada's most popular periodicals for more than 10 years, *Canadian Social Trends* brings you clear, topical coverage on the critical issues and pertinent trends that affect you and your organization.

This colourful, best-selling quarterly transforms data from over 50 national surveys into information you can use — all in an easy-to-read magazine format supported by numerous charts, tables and graphs. It features key topics of major importance such as the **employment of people with disabilities, children in low-income families, care-giving to seniors, emerging trends in computer use, and much, much more.**

Thousands of educators, business and policy analysts, social-science professionals and academics refer to *Canadian Social Trends* regularly. Subscribing today will help you to:

- keep track of significant social developments
- evaluate social conditions
- plan new programs or services
- formulate funding proposals, and
- prepare reports that address your organization's policies!

### **Subscribe today! You won't want to miss a single issue!**

For only \$36 (plus GST and applicable PST or applicable HST) annually in Canada and US\$36 outside Canada!

To order *Canadian Social Trends* (cat. no. 11-008-XPE), write to Statistics Canada, Operations and Integration Division, Circulation Management, 120 Parkdale Ave., Ottawa, Ontario, K1A 0T6 Canada or contact the nearest Statistics Canada Reference Centre listed in this publication.

If more convenient, fax your order to 1-800-889-9734 or call toll-free 1-800-267-6677 and use your VISA or MasterCard. Via Internet: [order@statcan.ca](mailto:order@statcan.ca).

## Prenez le pouls de la société... ... avec *Tendances sociales canadiennes!*



Depuis plus de 10 ans, c'est l'une des revues les plus populaires de Statistique Canada. Elle vous renseigne clairement sur les sujets d'actualité, les enjeux et les tendances qui vous touchent, vous et votre organisation.

Chaque trimestre, ce best-seller résume les données d'une cinquantaine d'enquêtes nationales. Bien illustrée, facile à lire et étayée de nombreux tableaux, graphiques et diagrammes, la revue traite de sujets de grande importance, comme **l'emploi des personnes ayant une incapacité, les enfants des familles à faible revenu, les soins apportés aux personnes âgées et les tendances de l'utilisation de l'ordinateur.**

*Tendances sociales canadiennes* compte des milliers de lecteurs fidèles : enseignants, analystes des affaires et des politiques, spécialistes des sciences sociales et universitaires. En vous y abonnant aujourd'hui, vous pourrez :

- suivre les faits saillants de l'évolution de la société
- évaluer la conjoncture sociale
- planifier de nouveaux programmes ou services
- formuler des propositions de financement, et
- préparer des rapports à l'appui des politiques de votre organisation!

### **Abonnez-vous aujourd'hui! Vous ne saurez vous passer d'un seul numéro!**

Il en coûte seulement 36 \$ par année (TPS et TVP en sus ou TVH, s'il y a lieu) au Canada et 36 \$ US à l'extérieur du Canada!

Pour commander *Tendances sociales canadiennes* (n° 11-008-XPF au catalogue), écrivez à Statistique Canada, Division des opérations et de l'intégration, Gestion de la circulation, 120, av. Parkdale, Ottawa (Ontario) Canada K1A 0T6. Ou dans votre région, communiquez avec le Centre de consultation de Statistique Canada (voir la liste figurant dans la présente publication).

Par télécopieur, le numéro est le 1-800-889-9734. Ou composez le 1-800-267-6677 et faites porter les frais à votre compte VISA ou MasterCard. Adresse électronique : [order@statcan.ca](mailto:order@statcan.ca).



# ORDER FORM

Statistics Canada

## TO ORDER:



**MAIL**  
Statistics Canada  
Operations and Integration  
Circulation Management  
120 Parkdale Avenue  
Ottawa, Ontario  
Canada K1A 0T6



**PHONE**  
1 800 267-6677



**FAX**  
1 800 889-9734

Charge to VISA or MasterCard. Outside Canada and the U.S., and in the Ottawa area, call (613) 951-7277. Please do not send confirmation.

or (613) 951-1584. VISA, MasterCard and purchase orders only. Please do not send confirmation. A fax will be treated as an original order.



**INTERNET** order@statcan.ca



**1 800 363-7629**  
Telecommunication Device  
for the Hearing Impaired

*(Please print)*

Company \_\_\_\_\_

Department \_\_\_\_\_

Attention \_\_\_\_\_

Title \_\_\_\_\_

Address \_\_\_\_\_

City \_\_\_\_\_

Province \_\_\_\_\_

( )

( )

Postal Code \_\_\_\_\_

Phone \_\_\_\_\_

Fax \_\_\_\_\_

E-mail address: \_\_\_\_\_

## METHOD OF PAYMENT:

*(Check only one)*



Please charge my:



VISA



MasterCard

Card Number \_\_\_\_\_

Expiry Date \_\_\_\_\_

Cardholder *(please print)* \_\_\_\_\_

Signature \_\_\_\_\_



Payment enclosed \$ \_\_\_\_\_



Purchase  
Order Number  
*(please enclose)* \_\_\_\_\_

Authorized Signature \_\_\_\_\_

| Catalogue Number | Title | Date of issue or indicate an "S" for subscription | Price<br><i>(All prices exclude sales tax)</i> |                     | Quantity | Total \$ |
|------------------|-------|---|--|---------------------|----------|----------|
|                  |       |   | Canada \$                                      | Outside Canada US\$ |          |          |
|                  |       |   |  |                     |          |          |
|                  |       |   |  |                     |          |          |
|                  |       |   |  |                     |          |          |
|                  |       |   |  |                     |          |          |
|                  |       |   |  |                     |          |          |
|                  |       |   |  |                     |          |          |
|                  |       |   |  |                     |          |          |
|                  |       |   |  |                     |          |          |
|                  |       |   |  |                     |          |          |

- ▶ Note: Catalogue prices for clients outside Canada are shown in US dollars. Clients outside Canada pay total amount in US funds drawn on a US bank.
- ▶ Subscription will begin with the next issue to be released.
- ▶ Prices are subject to change. To Confirm current prices call 1 800 267-6677.
- ▶ Canadian clients pay in Canadian funds and add 7% GST and applicable PST or HST.
- ▶ Cheque or money order should be made payable to the Receiver General for Canada.
- ▶ GST Registration # R121491807

|   |  |
|---|--|
| <b>SUBTOTAL</b>   |  |
| <b>DISCOUNT</b><br><i>(if applicable)</i>                                 |  |
| <b>GST (7%)</b><br><i>(Canadian clients only, where applicable)</i>       |  |
| <b>Applicable PST</b><br><i>(Canadian clients only, where applicable)</i> |  |
| <b>Applicable HST</b><br><i>(N.S., N.B., Nfld.)</i>                       |  |
| <b>GRAND TOTAL</b>  |  |
| <b>PF 097019</b>  |  |

# THANK YOU FOR YOUR ORDER!



Statistics Canada / Statistique Canada

# Canada



# BON DE COMMANDE

## Statistique Canada

### POUR COMMANDER :



**COURRIER**

Statistique Canada  
Opérations et intégration  
Gestion de la circulation  
120, avenue Parkdale  
Ottawa (Ontario)  
Canada K1A 0T6



**TÉLÉPHONE**  
1 800 267-6677

Faites débiter votre compte VISA ou MasterCard. De l'extérieur du Canada et des États-Unis et dans la région d'Ottawa, composez le (613) 951-7277. Veuillez ne pas envoyer de confirmation.



**TÉLÉCOPIEUR**  
1 800 889-9734

ou (613) 951-1584, VISA, MasterCard et bon de commande seulement. Veuillez ne pas envoyer de confirmation. Le bon télécopié tient lieu de commande originale.



**INTERNET** [order@statcan.ca](mailto:order@statcan.ca)

(Veuillez écrire en majuscules)



**1 800 363-7629**

Appareils de télécommunications pour les malentendants

Compagnie \_\_\_\_\_

Service \_\_\_\_\_

A l'attention de \_\_\_\_\_ Fonction \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_

Ville \_\_\_\_\_ Province \_\_\_\_\_

Code postal \_\_\_\_\_ Téléphone \_\_\_\_\_ Télécopieur \_\_\_\_\_

Adresse du courrier électronique : \_\_\_\_\_

### MODALITÉS DE PAIEMENT :

(Cochez une seule case)

Veuillez débiter mon compte  VISA  MasterCard

N° de carte \_\_\_\_\_

Date d'expiration \_\_\_\_\_

Détenteur de carte (en majuscules s.v.p.) \_\_\_\_\_

Signature \_\_\_\_\_

Paiement inclus \$ \_\_\_\_\_

N° du bon de commande \_\_\_\_\_  
(veuillez joindre le bon)

Signature de la personne autorisée \_\_\_\_\_

| Numéro au catalogue   | Titre | Édition demandée ou inscrire « A » pour les abonnements | Prix<br>(Les prix n'incluent pas la taxe de vente) |                           | Quantité  | Total \$ |
|---|-------|---|--|---------------------------|---|----------|
|   |       |   | Canada \$  | Extérieur du Canada \$ US |   |          |
|   |       |   |  |                           |   |          |
|   |       |   |  |                           |   |          |
|   |       |   |  |                           |   |          |
|   |       |   |  |                           |   |          |
|   |       |   |  |                           |   |          |
|   |       |   |  |                           |   |          |
|   |       |   |  |                           |   |          |
|   |       |   |  |                           |   |          |
|   |       |   |  |                           |   |          |
| <p>▶ Veuillez noter que les prix au catalogue pour les clients de l'extérieur du Canada sont donnés en dollars américains. Les clients de l'extérieur du Canada paient le montant total en dollars US tirés sur une banque américaine.</p> <p>▶ L'abonnement commencera avec le prochain numéro diffusé.</p> <p>▶ Les prix peuvent être modifiés sans préavis. Pour vérifier les prix courants, veuillez composer le 1 800 267-6677.</p> <p>▶ Les clients canadiens paient en dollars canadiens et ajoutent soit la TPS de 7 % et la TVP en vigueur, soit la TVH.</p> <p>▶ Le chèque ou mandat-poste doit être établi à l'ordre du Releveur général du Canada.</p> <p>▶ TPS N° R121491807</p> |       |   |  |                           | <p><b>TOTAL</b></p> <p><b>RÉDUCTION</b><br/>(s'il y a lieu)</p> <p><b>TPS (7 %)</b><br/>(Clients canadiens seulement, s'il y a lieu)</p> <p><b>TVP en vigueur</b><br/>(Clients canadiens seulement, s'il y a lieu)</p> <p><b>TVH en vigueur</b><br/>(N.-É., N.-B., T.-N.)</p> <p><b>TOTAL GÉNÉRAL</b></p> |          |
|   |       |   |  |                           | <b>PF097019</b>   |          |

# MERCI DE VOTRE COMMANDE!



Statistique Canada Statistics Canada

# Canada



1010271016

DATE DUE

**G**  
*Com*

*in*  
**DUS**

NOV 27 1998

MAR 5 1999

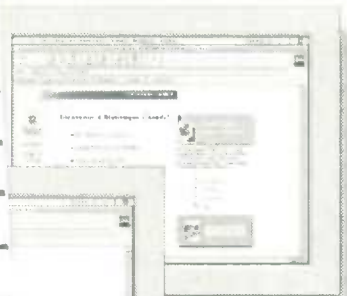
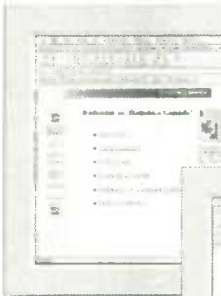
JUN 2 8 1999

AUG 2 5 1999

MAY 1 9 2000

JUN 7 2000

MAR 0 4 2003



Internet users now can link up to **Information on Products and Services (IPS)**, Statistics Canada's newly expanded on-line catalogue. Up-to-date and complete, IPS is a fully Statistics Canada publications, research services. It is the most extensive reference Canada's information assets.

As part of our World Wide Web site, the 2,000 entries documenting the full range of services. With IPS, you find what you want you're searching for the latest census and news-breaking economic reports. IPS has

Not sure exactly what you're looking for? No problem! IPS features a powerful **search tool** that locates thematically related products and services in a matter of seconds. Just type in the word that fits best and the system will point you to the sources where information is available. It's that easy.

**YOUR INTERNET ACCESS ROUTE TO STATISTICS CANADA DATA**

To start your search, go to "Products and Services" and then click on "Catalogue". Simple on-screen directions will guide you along.

As you will see, IPS provides you with key information on Statistics Canada releases: who to contact for customized data retrievals, what you can download either **free of charge** or at cost, and how you can obtain what you see listed on-screen. IPS also highlights time-saving features of the products and services we sell from our nine reference centres across Canada. It's the kind of information you need most when making those important purchase decisions.

Les internautes peuvent maintenant se relier au nouveau catalogue augmenté de Statistique Canada.

**Information sur des**

ur et complet, IPS offre une liste détaillée et e recherche, produits électroniques, services et Canada. Il constitue la source de référence la mation de l'agence.

IPS relie les utilisateurs à plus de omplète des produits et services de Statistique e qu'ils cherchent au moment où ils en ont

recensement, tableaux sur le secteur de la santé ou rapports d'actualité sur l'économie, vous la trouverez dans IPS.

Vous ne savez pas exactement ce que vous cherchez? Aucun problème! IPS offre un **outil de recherche** puissant qui permet de repérer en quelques secondes les produits et services associés à un thème particulier. Il suffit de taper le mot qui décrit le mieux l'information recherchée pour que le système vous indique les sources où elle figure. C'est tout aussi simple que cela.

**VOTRE CHEMIN D'ACCÈS INTERNET VERS LES DONNÉES DE STATISTIQUE CANADA**

Pour commencer votre recherche, choisissez «Produits et services» puis cliquez sur «Catalogue». Des directives simples à l'écran vous aideront à naviguer.

Vous constaterez que IPS offre des renseignements essentiels sur les produits offerts par Statistique Canada : personne-ressource pour l'adaptation des extractions de données, ce que vous pouvez télécharger **gratuitement** ou moyennant des frais, comment obtenir les produits ou services qui figurent dans la liste à l'écran. IPS vous fait aussi gagner du temps en vous présentant les points saillants des produits et services vendus dans nos neuf centres de consultation au Canada. C'est le genre d'information essentielle dont vous avez besoin pour prendre des décisions d'acquisition importantes.

The Statistics Canada Web Site "is full of interesting facts and figures. There is no better place to get the big picture on the Canadian economy."

— David Zgodzinski  
*The Globe and Mail*

Le site Web de Statistique Canada «regorge de faits et chiffres intéressants. Aucune autre source n'offre une meilleure perspective globale sur l'économie canadienne.»

— David Zgodzinski  
*The Globe and Mail*

Visit our Web site TODAY and discover how easily IPS can work for you.

Visitez notre site Web dès AUJOURD'HUI et découvrez la souplesse et l'efficacité de IPS.

<http://www.statecan.ca>

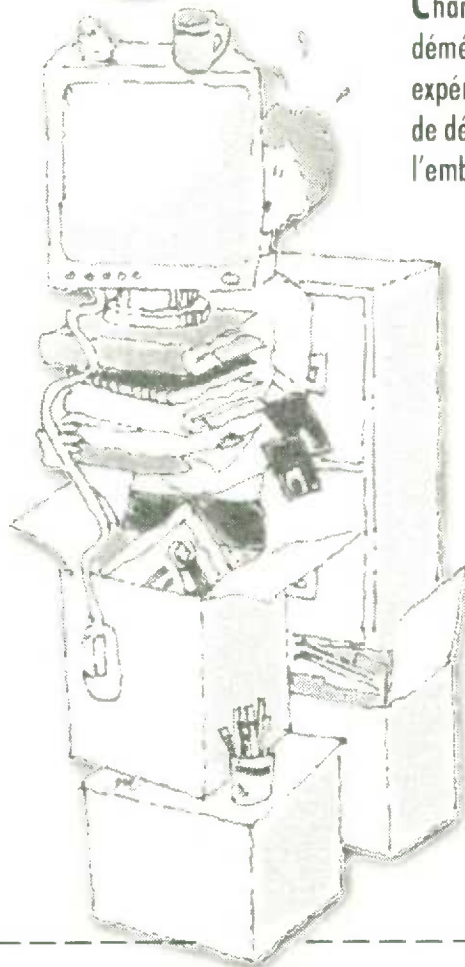
# Forgetting Something?

Changing companies or even moving with the same company can be a very exciting time! So many things to do and so many details to look after... and then there's the packing... yikes!

There is one step that is essential to ensuring that you reach your destination with all the tools you need to do the job...

## Let us know where you're moving to!

Don't forget to give us your new address so that you can continue to receive your subscriptions. To ensure that you don't miss an issue, please fill in the form below and fax a copy to 1-800-889-9734.



# Vous oubliez quelque chose?

Changer de compagnie ou même déménager avec la compagnie peut être une expérience très excitante! Tant de choses à faire et de détails à considérer... et puis il y a l'emballage... aah!

Il existe un élément essentiel afin de garantir que vous atteigniez votre destination avec tous les outils dont vous avez besoin pour faire votre travail...

## Faites-nous savoir où vous déménagez!

N'oubliez pas de nous communiquer votre nouvelle adresse afin que vous puissiez continuer de profiter de vos abonnements. Afin que vous ne ratiez aucun numéro, veuillez remplir la formule ci-dessous et envoyer une télécopie au 1-800-889-9734.

### I've moved!

Please update the address  
on all my subscriptions.

### J'ai déménagé!

Veuillez mettre à jour l'adresse  
de tous mes abonnements.

Customer Number / Client n°

Name / Nom

Company / Compagnie

Department / Ministère

Attention

Address / Adresse

City/ Ville

Province

Postal Code / Code postal

( )

( )

Phone / Téléphone

Fax / Télécopieur