



Catalogue no. 61-220-XPB

N° 61-220-XPB au catalogue

Corporations Returns Act

1998

Loi sur les déclarations des personnes morales

1998

STATISTICS
CANADA

STATISTIQUE
DU CANADA

LIBRARY
BIBLIOTHÈQUE



Statistics
Canada

Statistique
Canada

Canadä

How to obtain more information

Specific inquiries about this product and related statistics or services should be directed to: Annual Financial and Taxation Statistics Section, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (telephone: (613) 951-2604).

For information on the wide range of data available from Statistics Canada, you can contact us by calling one of our toll-free numbers. You can also contact us by e-mail or by visiting our Web site.

National inquiries line	1 800 263-1136
National telecommunications device for the hearing impaired	1 800 363-7629
Depository Services Program inquiries	1 800 700-1033
Fax line for Depository Services Program	1 800 889-9734
E-mail inquiries	infostats@statcan.ca
Web site	www.statcan.ca

Ordering and subscription information

This product, Catalogue no. 61-220-XPB, is published annually as a standard printed publication at a price of CDN \$40.00. The following additional shipping charges apply for delivery outside Canada:

	Single issue	Exemplaire
United States	CDN \$ 6.00	6 \$ CA
Other countries	CDN \$ 10.00	10 \$ CA

All prices exclude sales taxes.

This product can be ordered by

- Phone (Canada and United States)
 - Fax (Canada and United States)
 - E-mail
 - Mail Statistics Canada
Dissemination Division
Circulation Management
120 Parkdale Avenue
Ottawa, Ontario K1A 0T6
- And, in person at the Statistics Canada Regional Centre nearest you, or from authorised agents and bookstores.

1 800 267-6677
1 877 287-4369
order@statcan.ca

When notifying us of a change in your address, please provide both old and new addresses.

Standards of service to the public

Statistics Canada is committed to serving its clients in a prompt, reliable and courteous manner and in the official language of their choice. To this end, the Agency has developed standards of service which its employees observe in serving its clients. To obtain a copy of these service standards, please contact Statistics Canada toll free at 1 800 263-1136.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Section des statistiques annuelles financières et fiscales, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (téléphone : (613) 951-XXXX).

Pour obtenir des renseignements sur l'ensemble des données de Statistique Canada qui sont disponibles, veuillez composer l'un des numéros sans frais suivants. Vous pouvez également communiquer avec nous par courriel ou visiter notre site Web.

Service national de renseignements	1 800 263-1136
Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants	1 800 363-7629
Renseignements concernant le Programme des bibliothèques de dépôt	1 800 700-1033
Télécopieur pour le Programme des bibliothèques de dépôt	1 800 889-9734
Renseignements par courriel	infostats@statcan.ca
Site Web	www.statcan.ca

Renseignements sur les commandes et les abonnements

Le produit n° 61-220-XPB au catalogue est publié annuellement en version imprimée standard et est offert au prix de 40 \$ CA. Les frais de livraison supplémentaires suivants s'appliquent aux envois à l'extérieur du Canada :

	Exemplaire
États-Uni	6 \$ CA
Autres pays	10 \$ CA

Les prix ne comprennent pas les taxes de ventes.

Ce produit peut être commandé par

- Téléphone (Canada et États-Unis)
 - Télécopieur (Canada et États-Unis)
 - Courriel
 - Poste Statistique Canada
Division de la diffusion
Gestion de la circulation
120, avenue Parkdale
Ottawa (Ontario) K1A 0T6
- En personne au bureau régional de Statistique Canada le plus près de votre localité ou auprès des agents et librairies autorisés.

1 800 267-6677
1 877 287-4369
order@statcan.ca

Lorsque vous signalez un changement d'adresse, veuillez nous fournir l'ancienne et la nouvelle adresse.

Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois, et ce, dans la langue officielle de leur choix. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1 800 263-1136.



Statistics Canada
Industrial Organizations and Finance Division
Annual Financial and Taxation Statistics Section

Corporations Returns Act

1998

Foreign Control in the Canadian Economy

Parliamentary Report
*of the Minister of Industry under the Corporations
Returns Act*

Statistique Canada
Division de l'organisation et des finances de l'industrie
Section des statistiques financières et fiscales

Loi sur les déclarations des personnes morales

1998

Contrôle étranger de l'économie canadienne

Rapport au Parlement
*du ministre de l'Industrie présenté sous l'emprise de
la Loi sur les déclarations des personnes morales*

Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

Ivan P. Fellegi
Chief Statistician of Canada

© Minister of Industry, 2001

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise, without prior written permission from Licence Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

March 2001

Catalogue no. 61-220-XPB

Frequency: Annual

ISSN 1492-2800

Ottawa

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

Ivan P. Fellegi
Le statisticien en chef du Canada

© Ministre de l'Industrie, 2001

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmager dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

Mars 2001

N° 61-220-XPB au catalogue

Périodicité : annuelle

ISSN 1492-2800

Ottawa

Note of appreciation

Canada owes the success of its statistical system to a long-standing partnership between Statistics Canada, the citizens of Canada, its businesses, governments and other institutions. Accurate and timely statistical information could not be produced without their continued cooperation and goodwill.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available
- ... figures not appropriate or not applicable
- nil or zero
- amount too small to be expressed
- ^p preliminary figures
- ^r revised figures
- x confidential

NOTE:

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada :

- .. chiffres indisponibles
- ... n'ayant pas lieu de figurer
- néant ou zéro
- valeurs infimes
- ^p chiffres provisoires
- ^r chiffres rectifiés
- x confidentiel

NOTA :

En raison de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à la somme de leurs composantes.

Data available on CANSIM
Données disponibles sur CANSIM

CANSIM Matrix Numbers
Numéro de matrice de CANSIM

Current Series - Série courante

1988 - 1996

Major financial characteristics, by industry group and control - Caractéristiques financières principales, par groupe de branches d'activité et contrôle

3275 - 3296

Historical Series - Série historique

Old - Anciennes
1975 - 1985

New - Nouvelles
1980 - 1988

Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control - Caractéristiques principales; les 4 et 8 plus importantes, et total, par contrôle

For 182 industries - Pour 182 branches d'activité	9001 - 9182	7101 - 7279
For 34 industries - Pour 34 branches d'activité	9201 - 9234	7280 - 7313

Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial Divisions; by Control - Caractéristiques principales des entreprises les plus importantes; incidence selon neuf divisions industrielles, par contrôle

Leading 25 - Les 25 plus importantes	9301 - 9310	7314 - 7323
Leading 100 - Les 100 plus importantes	9331 - 9340	7324 - 7333
Leading 500 - Les 500 plus importantes	9381 - 9390	7334 - 7343
CRA (size) - De taille DPM	9441 - 9420	
All corporations - Toutes les sociétés	9421 - 9430	7344 - 7353

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'"American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials," ANSI Z39.48 - 1984



Table of Contents**Tables des matières**

	Page		Page
Executive Summary	5	Résumé	5
Introduction	7	Introduction	7
Background	9	Contexte	9
Section I - All Industries	11	Section I - Toutes les branches d'activité	11
Section II - The Finance and Insurance Sector	17	Section II - Le secteur des finances et des assurances	17
Section III - The Non-Financial Sector	23	Section III - Le secteur non financier	23
Section IV - Corporate Concentration	35	Section IV - Concentration des entreprises	35
Section V - Size Analysis	41	Section V - Analyse selon la taille	41
Section VI - Financial Performance Ratios	49	Section VI - Ratios financiers de rendement	49
Statistical Notes and Definitions	59	Notes statistiques et définitions	59
Appendix - Foreign Share	73	Annexe - Part étrangère	73
Appendix Tables	79	Tableaux annexés	79

Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

- **Krishna Sahay**, Director, Industrial Organization and Finance Division
- **Mark Marcogliese**, Assistant Director, Industrial Organization and Finance Division

Economist

- **Stewart Taylor**, Unit Head

Support

- **Jeannine D'Angelo**, Client Services
- **Hilary Wojciechowska**, Publishing Coordinator

For further information, please contact Stewart Taylor (telephone (613) 951-6564, fax (613) 951-0318, email taylste@statcan.ca).

Availability of Additional Data

Tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost-recovery basis. Requests should be directed to Jeannine D'Angelo, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa; telephone (613) 951-2604, fax (613) 951-0318.

Data available are subject to the confidentiality provisions of the Corporations Returns Act and the Statistics Act.

Related Publications

Catalogue No.	Title
61-221	CALURA, Aspects of Business Organization
61-222	CALURA, Aspects of Foreign Control
61-517	Inter-Corporate Ownership, Biennial; also available on CD-ROM and updated quarterly
61-219	Financial and Taxation Statistics for Enterprises, Annual
61-008	Quarterly Financial Statistics for Enterprises
67-202	Canada's International Investment Position, Annual
67-203	Canada's International Transactions in Services, Annual

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de :

- **Krishna Sahay**, directeur, Division de l'organisation et des finances de l'industrie
- **Mark Marcogliese**, directeur adjoint, Division de l'organisation et des finances de l'industrie

Économiste

- **Stewart Taylor**, chef d'unité

Soutien

- **Jeannine D'Angelo**, Services aux clients
- **Hilary Wojciechowska**, Coordinatrice de publications

Afin d'obtenir de plus amples renseignements, prière de communiquer avec Stewart Taylor au (613) 951-6564, par télécopieur au (613) 951-0318, ou par courriel à taylste@statcan.ca.

Disponibilité de données supplémentaires

Des tableaux autres que ceux qui sont publiés peuvent être établis et distribués selon une formule de recouvrement des frais. Les demandes doivent être adressées à Jeannine D'Angelo, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa; téléphone (613) 951-2604, télécopieur (613) 951-0318.

Les données disponibles sont assujetties aux dispositions relatives à la confidentialité de la Loi sur les déclarations des personnes morales et de la Loi sur la statistique.

Publications connexes

Nº de catalogue	Titre
61-221	CALURA : Aspects de l'organisation des entreprises
61-222	CALURA : Aspects du contrôle étranger
61-517	Liens de parenté entre sociétés, biennale, également offerte sur CD-ROM avec mises à jour trimestrielles
61-219	Statistiques financières et fiscales des entreprises, annuelle
61-008	Statistiques financières trimestrielles des entreprises
67-202	Bilan canadien des investissements internationaux, annuelle
67-203	Les transactions internationales des services du Canada, annuelle

Executive Summary

There has been a mildly upward trend in foreign ownership of enterprises operating in Canada over the last five years, increasing from 20.5% of total assets held in 1994 to 22.7% in 1998. The trend accelerated marginally between 1997 and 1998.

Almost all of the increase in foreign control of assets has occurred in the non-financial sector. Government regulation is the main reason for the continued high level of control by Canadian corporations in the finance and insurance sector.

Of those assets under foreign control in the non-financial sector, 69% are controlled by US-based corporations, while an additional 18% are under the direction of enterprises from the European Union.

Foreign control of assets is greater than 50% in only two industries - chemical, chemical products and textiles as well as the transportation industries - both in the non-financial sector. Assets in the remaining industries, including those in the financial sector, are dominated by Canadian corporations.

During 1998, all of the non-financial industries except chemicals, chemical products and textiles, construction and related activities, and consumer goods and services showed an increase in the level of foreign control of assets due to mergers and acquisitions. Just over 25% of the overall increase was due to assets moving from Canadian to foreign control. The majority of the increase was attributed to expansion and/or strong performance of existing foreign controlled firms already in Canada.

The largest 25 global enterprises in Canada possess 41.2% of all industry assets in 1998, with Canadian controlled enterprises controlling 36.3% of the assets and foreign controlled enterprises controlling the remaining 4.9%.

Résumé

Depuis cinq ans, on constate une légère tendance à la hausse du contrôle étranger des entreprises au Canada, celui-ci étant passé de 20,5 % de l'actif total détenu en 1994 à 22,7 % en 1998. La tendance s'est accélérée de façon marginale entre 1997 et 1998.

L'accroissement du contrôle étranger de l'actif est survenu presque entièrement dans le secteur non financier. La réglementation gouvernementale constitue la principale raison qui explique la persistance du niveau élevé de contrôle exercé par des sociétés canadiennes dans le secteur des finances et des assurances.

Un examen de l'actif sous contrôle étranger dans le secteur non financier révèle que 69 % appartiennent à des sociétés américaines et 18 % à des entreprises de l'Union européenne.

Deux branches d'activité seulement affichent un taux de contrôle étranger de l'actif supérieur à 50 %, à savoir les produits chimiques et les textiles ainsi que le matériel de transport, toutes deux dans le secteur non financier. Dans le reste des branches, y compris celles du secteur financier, les sociétés canadiennes exercent un contrôle dominant de l'actif.

En 1998, toutes les branches non financières, à l'exception des produits chimiques et textiles, de la construction et activités connexes, et des biens et services de consommation ont présenté une hausse du niveau du contrôle étranger de l'actif à la suite de fusions et d'acquisitions. Un peu plus de 25 % de cet accroissement général s'explique par un transfert d'éléments d'actif canadiens à des intérêts étrangers. La plus grande partie de cette hausse a été attribuable à l'expansion et/ou au rendement robuste des entreprises sous contrôle étranger déjà installées au Canada.

Les 25 plus grandes entreprises mondiales au Canada possédaient 41,2 % de l'actif de toutes les branches en 1998, les entreprises sous contrôle canadien contrôlaient 36,3 % de l'actif alors que les entreprises sous contrôle étranger contrôlaient le reste (4,9 %).

In the financial sector, the dominance of the largest Canadian controlled enterprises is unquestioned. The largest 25 global enterprises in the financial sector possess 71.2% of that sector's total assets in 1998, with Canadian controlled enterprises holding 68.6% and foreign controlled enterprises holding the remaining 2.6%.

In the non-financial sector, the largest Canadian controlled enterprises are not as dominant. The largest 25 global enterprises in the Canadian non-financial sector possess 25.1% of all industry assets in 1998 with foreign controlled enterprises holding 13.6% of the assets while Canadian controlled enterprises hold the remaining 11.5%.

While the majority of assets under foreign control can be found in only two industries, foreign interests control the majority of the assets of large firms (more than \$75 million) in five of the 14 industries under study. Canadian corporations dominate the assets of small-sized (less than \$5 million) and medium-sized (\$5 to \$75 million) enterprises in all industries except the medium-sized insurance firms.

Based on four financial performance ratios examined at the industry level, there is no obvious pattern in comparing the performance of Canadian and foreign controlled firms. In some industries and in some years performance of foreign firms is stronger, while Canadian firms performed well in certain years and in some industries. These results, however, are preliminary and more exhaustive research is required.

Dans le secteur financier, la suprématie des grandes entreprises sous contrôle canadien est incontestable. Les 25 premières grandes entreprises mondiales dans le secteur financier possèdent 71,2 % de l'actif total de ce secteur en 1998, les entreprises sous contrôle canadien en détenant 68,6 % et les entreprises sous contrôle étranger, les 2,6 % qui restent.

Dans le secteur non financier, les grandes entreprises sous contrôle canadien ne sont pas aussi prépondérantes. Les 25 premières grandes entreprises mondiales dans le secteur canadien non financier possèdent 25,1 % de tout l'actif de la branche en 1998, les entreprises sous contrôle étranger ayant 13,6 % de l'actif et les entreprises sous contrôle canadien, les 11,5 % qui restent.

Même si la plus grande partie de l'actif sous contrôle étranger se retrouve dans seulement deux branches, des intérêts étrangers contrôlent la plus grande partie de l'actif des grandes entreprises (plus de 75 millions de dollars) dans cinq des 14 branches à l'étude. Les sociétés canadiennes contrôlent la majeure partie de l'actif des petites (moins de 5 millions de dollars) et moyennes (de 5 à 75 millions de dollars) entreprises dans toutes les branches, sauf les sociétés d'assurances de taille moyenne.

Un examen des quatre ratios financiers de rendement des branches d'activité ne révèle aucune tendance évidente lorsqu'on compare le rendement des entreprises sous contrôle canadien à celui d'entreprises sous contrôle étranger. Dans certaines branches et dans certaines années, les entreprises étrangères affichent un rendement supérieur, alors que l'inverse est vrai pour d'autres années et branches d'activité. Toutefois, ces résultats sont préliminaires et une étude plus poussée s'impose donc.

Introduction

Each year, the Corporations Returns Act (CRA) is the basis of a report to Parliament that provides insight into the financial nature of foreign control of enterprises/corporations operating in Canada. The level and share of assets and of operating revenue of foreign controlled enterprises in Canada are analyzed in order to provide a better understanding of this issue. Emerging trends and unusual movements are highlighted and explained whenever possible in order to bring new information into the public domain.

This report presents measures of foreign control, in terms of the share of assets of Canadian enterprises controlled by foreign entities and, to a lesser extent, their share of operating revenues. Enterprises in this report are defined by their ability to report a complete and consolidated set of financial statements for their Canadian operations.

The current value of assets owned by an enterprise, whether foreign or Canadian controlled, reflects financial decisions and results over an extended period. Therefore, an asset-based measure of foreign control reflects economic decisions and market conditions prevailing over a period of years and is likely to reflect longer term trends. On the other hand, operating revenues normally reflect business conditions in a particular year and are, therefore, more volatile and quicker to react to current business conditions. Consequently, revenue-based measurements of the share of foreign ownership are more likely to fluctuate from year to year. For this reason, the report will focus on the significance of asset changes, with selected references to movements in operating revenues.

The rest of this report is divided into six sections. First, some background information is presented with respect to the Corporations Returns Act itself. The remainder of the report will then discuss the data findings collected under the authority of the CRA.

Introduction

Chaque année, la *Loi sur les déclarations des personnes morales* (LDPM) fait l'objet d'un rapport au Parlement, qui donne une idée de la nature financière du contrôle étranger d'entreprises et de sociétés exploitées au Canada. Le niveau et la part de l'actif et des revenus d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger au Canada sont analysés pour que cette question soit mieux cernée. Les nouvelles tendances et les mouvements inhabituels sont mis en relief et expliqués là où c'est possible afin que les nouveaux éléments d'information soient rendus publics.

Le présent rapport expose des éléments de mesure du contrôle étranger sous deux aspects : la part de l'actif d'entreprises canadiennes contrôlée par des entités étrangères, et, dans une moindre mesure, la part des revenus. Les entreprises dont il est question dans le présent rapport sont définies selon leur capacité de présenter un ensemble complet et consolidé d'états financiers pour leurs activités au Canada.

La valeur actuelle de l'actif appartenant à une entreprise, qu'elle soit sous contrôle étranger ou sous contrôle canadien, découle de ses décisions et de ses résultats financiers sur une période prolongée. Par conséquent, la mesure du contrôle étranger selon l'actif reflète les décisions économiques et la conjoncture du marché qui existait pendant un certain nombre d'années et elle est susceptible de refléter les tendances à plus long terme. Par ailleurs, comme les revenus d'exploitation traduisent habituellement la conjoncture des affaires une année donnée, elles sont par conséquent plus instables et plus rapides à réagir à la conjoncture actuelle. C'est ainsi que les mesures fondées sur les revenus servant à déterminer la part de la propriété étrangère sont plus susceptibles de fluctuer d'une année à l'autre. Pour cette raison, le rapport portera sur l'importance des fluctuations de l'actif et sur quelques mouvements choisis des revenus d'exploitation.

Le reste du rapport se divise en six parties. On présente d'abord des renseignements de base sur la Loi sur les déclarations des personnes morales. Le reste du rapport aborde les conclusions tirées des données recueillies en vertu de la LDPM.

Section I addresses the overall issue of foreign control of enterprises operating in Canada. Whether the share of foreign control is increasing, decreasing or stable is presented, as is a discussion on which countries are investing most heavily in Canadian enterprises. A similar examination is done in Section II for the finance and insurance sector and in Section III for the non-financial sector. In both sections, foreign control is portrayed in more detail, broken down by the industries making up each of the sectors.

Section IV explores corporate concentration in the various industries, outlining the degree to which a small number of enterprises may control the resources and output of those industries.

Section V, entitled Size Analysis, gives a portrait of both Canadian and foreign controlled corporations by industry, broken down by the size of the corporation (small, medium and large).

The last section uses some basic financial ratios at the industry level to compare the relative performance of Canadian controlled versus foreign controlled enterprises. While not exhaustive, these ratios do provide some interesting preliminary findings.

La section I traite de la question globale du contrôle étranger des entreprises exploitées au Canada. On y indique s'il y a augmentation, diminution ou stabilité du contrôle étranger avant d'examiner les pays qui investissent le plus dans les entreprises canadiennes. On reprend le même examen à la section II en ce qui concerne le secteur des finances et des assurances, et à la section III pour ce qui est du secteur non financier. Ces deux parties exposent de façon plus détaillée le contrôle étranger dans les branches d'activité composant chacun des secteurs.

La section IV examine la concentration des sociétés dans les diverses branches, c'est-à-dire le degré de contrôle qu'un petit nombre d'entreprises est susceptible d'exercer sur les ressources et la production de ces branches.

La section V, intitulée Analyse selon la taille, présente un portrait des sociétés à la fois sous contrôle canadien et sous contrôle étranger selon la branche d'activité, avec ventilation selon la taille de la société (petite, moyenne ou grande).

La dernière section compare le rendement des entreprises sous contrôle canadien à celui des entreprises sous contrôle étranger à l'aide de quelques ratios financiers de base calculés à l'échelle des branches d'activité. Même s'ils ne sont pas complets, ces ratios fournissent quand même des conclusions préliminaires intéressantes.

Background

The Corporations Returns Act (CRA) is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Minister of Industry Canada. The purpose of the Act is to collect financial and ownership information on the affairs of corporations carrying on activities in Canada. With these data, Statistics Canada evaluates the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada.

The Act was amended several times, most recently in 1998. Its predecessor, known as the Corporations and Labour Unions Returns Act (CALURA), was originally passed by Parliament in 1962. In addition to collecting financial and ownership information on the affairs of corporations (known as Part 1), CALURA was also responsible for collecting information on the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions (known as Part 2).

When the CALURA legislation was introduced in 1962, international unions accounted for two thirds of union membership in Canada. Since then there has been a general downward trend and international unions now account for less than one third of Canadian union membership. The data also indicated a very gradual downward trend in unionization rates, with generally no large swings from year to year. As alternative sources of labour union information were also available, there seemed little need to duplicate those efforts. With the most recent amendment in 1998, the labour unions component was removed, leaving Part 1 of the Act unchanged but necessitating a change of name - to the Corporations Returns Act (CRA).

Note to Users of Labour Union Information

For those interested, data regarding labour unions are still available - some of which were not obtainable under the CALURA program:

1. The Labour Force Survey by Statistics Canada provides a rich source of data on the size of the union movement, the socio-demographic

Contexte

La Loi sur les déclarations des personnes morales (LDPM) est administrée par le statisticien en chef du Canada sous l'autorité du ministre d'Industrie Canada. Elle a pour objet la collecte de renseignements sur les finances et la propriété relativement aux affaires des sociétés qui exercent des activités au Canada. Grâce à ces données, Statistique Canada peut évaluer la portée et les effets de la propriété et du contrôle des sociétés au Canada par des non-résidents.

La loi a été modifiée à plusieurs reprises, la dernière fois en 1998. L'ancienne loi, connue sous le nom de Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats (CALURA), avait été adoptée pour la première fois par le Parlement en 1962. Outre qu'elle recueillait des renseignements sur les finances et la propriété des affaires des sociétés (connue sous le nom de Partie 1), CALURA devait aussi collecter des données sur la portée et les effets de l'association de Canadiens avec des syndicats internationaux (connue sous le nom de Partie 2).

Lorsque la loi appelée CALURA a été adoptée en 1962, les syndicats internationaux comptaient pour les deux tiers de l'effectif syndical au Canada. Il y a eu depuis une tendance à la baisse généralisée et les syndicats internationaux comptent maintenant pour moins du tiers de l'effectif syndical au Canada. Les données indiquent également une tendance à la baisse très graduée du taux de syndicalisation, avec généralement peu de mouvements importants d'une année à l'autre. Comme il existait d'autres sources de données sur les syndicats, il semblait peu nécessaire de répéter ces efforts. Comme suite à la dernière modification adoptée en 1998, on a supprimé le volet des syndicats sans modifier la Partie 1 qui nécessitait alors un changement de nom, d'où l'appellation Loi sur les déclarations des personnes morales (LDPM).

Note aux utilisateurs des données sur les syndicats

Les données au sujet des syndicats sont quand même encore disponibles - même que certaines ne l'étaient pas dans le cadre du programme CALURA :

1. L'Enquête sur la population active constitue une source riche de données sur l'ampleur du mouvement syndical, les caractéristiques socio-démographiques

- characteristics of union members (and, for comparison, non-union workers), and the characteristics of the jobs that members and non-members hold (including industry, occupation, hours of work and wage rates).
2. Data on flows, particularly flows associated with restructuring (growth in service jobs and the decline in goods-producing employment) are obtainable from the Survey of Labour and Income Dynamics conducted by Statistics Canada (Catalogue no. 75F0002MPE).

3. Statistics Canada frequently publishes analytical tables on unionized/non-unionized workers. These data make it possible to compare job characteristics by industry, province, occupation, hours of work and wage rates, as well as socio-demographic characteristics such as age and gender.

Further, Statistics Canada is prepared, from time to time and on a cost-recovery basis, to add questions to its surveys to meet the needs of its key users.

Note to Users Regarding Future Reports

The data up to and including 1998 are presented according to the 1980 Standard Industrial Classification (SIC) for Companies and Enterprises. Starting with the reference year 1999, significant changes will be implemented to the financial and taxation statistics program which will affect the comparability and the historical continuity of the financial statistics. Data will be collected and compiled on the new 1997 North American Industrial Classification System (NAICS) basis to provide for greater international comparability of economic data. Changes will also be made to certain methodological aspects of the program. They will be explained in detail in next year's publication.

des syndiqués (et, en comparaison, des travailleurs non syndiqués) ainsi que les caractéristiques des emplois occupés tant par les syndiqués que les non-syndiqués (notamment la branche d'activité, la profession, les heures de travail et les salaires).

2. Les données sur les flux, en particulier les flux associés avec la restructuration (croissance de l'emploi dans les services et baisse dans la branche de la production de biens), existent dans l'Enquête sur la dynamique du travail et du revenu (no 75F0002MPF au catalogue).
3. Statistique Canada publie fréquemment des tableaux analytiques sur les travailleurs syndiqués et non syndiqués. Il est possible avec ces données de comparer les caractéristiques de l'emploi selon la branche d'activité, la province, la profession, les heures de travail et les salaires, de même que les caractéristiques socio-démographiques comme l'âge et le sexe.

En outre, Statistique Canada est disposé, à l'occasion et contre recouvrement des coûts, à ajouter à ses enquêtes des questions visant à répondre aux besoins de ses principaux utilisateurs.

Note aux utilisateurs au sujet des rapports à venir

Jusqu'à 1998 inclusivement, les données sont présentées selon la Classification type des industries de 1980 (CTI) pour les sociétés et les entreprises. À partir de l'année de référence 1999, on apportera des modifications importantes au programme de la statistique financière et fiscale, qui influeront sur la comparabilité et la continuité historique de la statistique financière. On recueillera et on compilera les données en fonction du Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) afin d'offrir une meilleure comparabilité internationale des données économiques. On modifiera aussi certains aspects méthodologiques du programme, qu'on expliquera en détail dans la publication de l'an prochain.

Section I

**Foreign Control of Enterprises
Operating in Canada**

All Industries

Section I

**Contrôle étranger des entreprises
exploitées au Canada**

Toutes les branches d'activité

Overview

There has been a mildly upward trend in foreign ownership of firms operating in Canada over the last five years. This trend continued in 1998 and even accelerated marginally.

In 1998, the share of foreign controlled assets of enterprises operating in Canada increased to 22.7%, up from 21.7% in 1997. However, this represents an increase of only 2.2% since 1994, when the foreign share was 20.5% or, in other words, an average increase of just over 0.4% per year.

The level of foreign controlled operating revenue showed a similar pattern to that of assets. Since 1994, there was little or no increase in the level of foreign control of operating revenue generated. In 1998, however, the level of foreign controlled operating revenue rose 1.3 percentage points from the 1997 level, to 31.7%, the largest increase in the past five years. Chart 1.1 compares the foreign controlled share of assets and operating revenue since 1994¹.

Vue d'ensemble

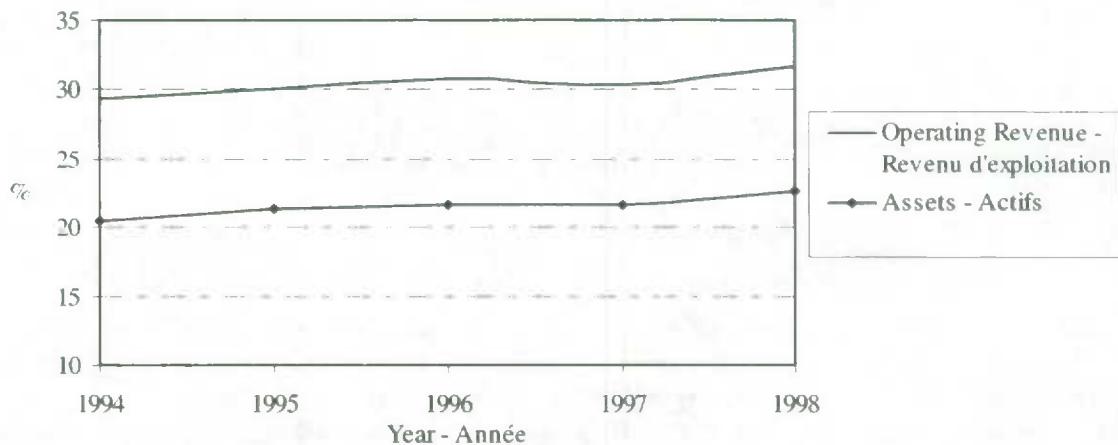
Depuis cinq ans, on constate une légère tendance à la hausse du contrôle étranger des entreprises exploitées au Canada. Cette tendance s'est poursuivie en 1998 et s'est même accélérée quelque peu.

En 1998, la part du contrôle étranger de l'actif des entreprises exploitées au Canada est passée à 22,7 %, une hausse par rapport aux 21,7 % de 1997. Toutefois, cela ne représente qu'une augmentation de 2,2 % depuis 1994, au moment où la part du contrôle étranger s'établissait à 20,5 %, ou, autrement dit, une hausse moyenne d'un peu plus de 0,4 % par année.

Le niveau des revenus d'exploitation sous contrôle étranger présente une tendance semblable à celle de l'actif. Depuis 1994, le niveau des revenus d'exploitation sous contrôle étranger n'a à peu près pas augmenté. En 1998, cependant, le niveau des revenus d'exploitation sous contrôle étranger a progressé de 1,3 point par rapport à celui de 1997, pour s'établir à 31,7 %, sa plus forte augmentation des cinq dernières années. On trouve au graphique 1.1 une comparaison de la part de l'actif et des revenus d'exploitation sous contrôle étranger depuis 1994¹.

Chart 1.1
Foreign Controlled Share of Assets and Operating Revenue, All Industries, 1994 to 1998

Graphique 1.1
Part de l'actif et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, toutes les branches d'activité, 1994 à 1998



¹. Charts illustrating the foreign controlled share of assets for all industries and sector totals can be found in the appendix.

¹. On trouvera à l'annexe des graphiques qui illustrent la part de l'actif sous contrôle étranger dans toutes les branches d'activité, ainsi que les totaux par secteur.

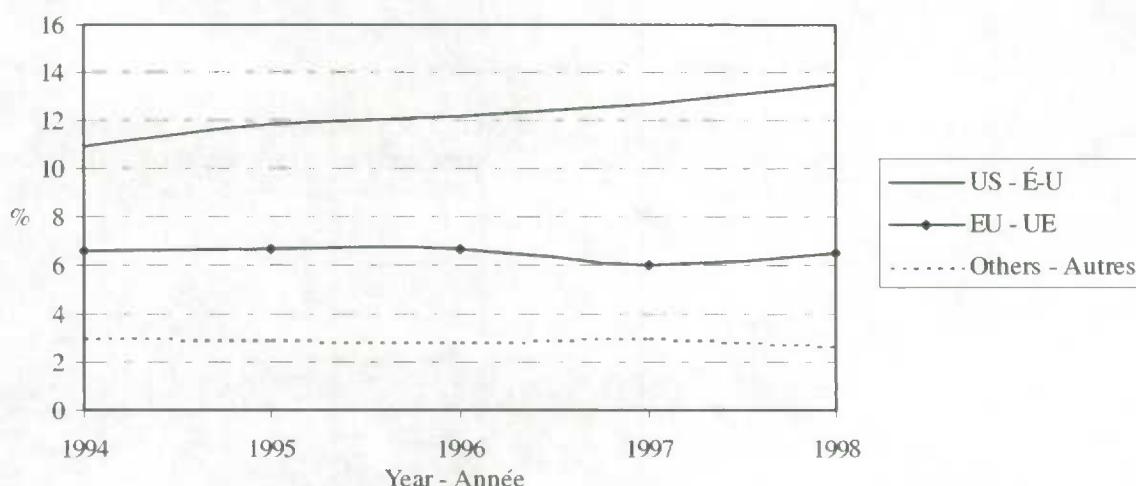
Geographic Source of Foreign Control

Overview

Chart 1.2 below shows that, of all foreign countries, the United States (US) controls by far the largest share of assets of Canadian enterprises. The European Union (EU) is a distant second with less than half the assets of US controlled firms. Furthermore, the US has contributed to almost all of the growth in the share of assets held by foreign firms in the past five years. As noted above, the aggregate foreign share increased 2.2% in the past five years. The US share increased 2.6% during the same time period. The EU and Other Countries' shares actually dropped marginally since 1994.

Chart 1.3 shows a similar pattern for operating revenues.

Chart 1.2
Share of Assets, by Control, 1994 to 1998



United States controlled enterprises continue to dominate the foreign sector of the Canadian economy, accounting for 13.5% of total corporate assets in 1998, up 0.8 percentage points from last year. Similarly, the American share of operating revenue continues to dominate the foreign component, reaching 21.8% in 1998, up from 20.8% in 1997.

Origine géographique du contrôle étranger

Vue d'ensemble

Le graphique 1.2 ci-après indique que, parmi tous les pays étrangers, les États-Unis (É.-U.) contrôlent de loin la plus importante part de l'actif des entreprises canadiennes. L'Union européenne (UE) vient loin en deuxième place avec un peu moins de la moitié de l'actif des entreprises sous contrôle américain. De plus, les États-Unis ont figuré pour la presque totalité de la croissance de la part de l'actif des entreprises étrangères depuis cinq ans. Comme on le souligne ci-dessus, la part globale sous contrôle étranger a augmenté de 2,2 % au cours des cinq dernières années, la part des États-Unis progressant de 2,6 % pendant cette même période. La part de l'UE et des autres pays a, en réalité, diminué légèrement depuis 1994.

Le graphique 1.3 présente une tendance similaire pour les revenus d'exploitation.

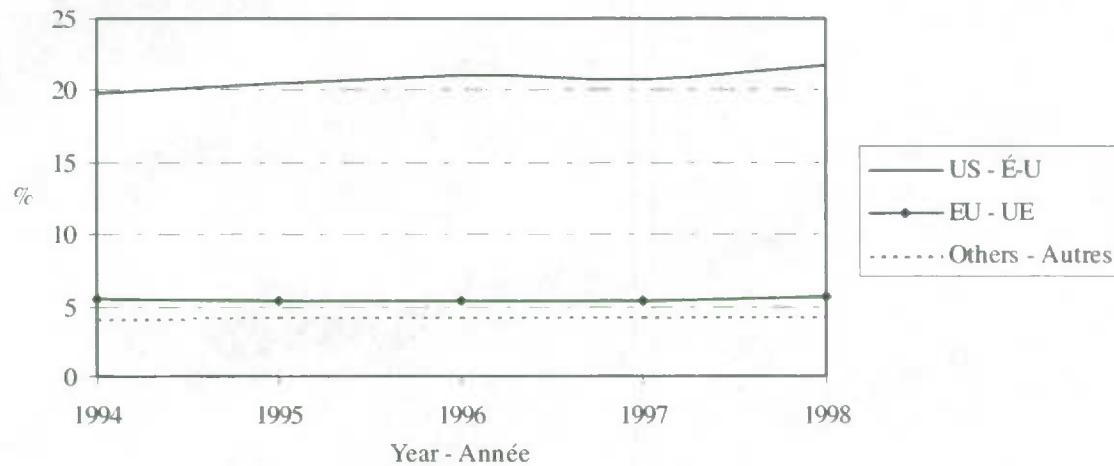
Graphique 1.2
Part de l'actif, selon le contrôle, 1994 à 1998

Les entreprises sous contrôle américain dominent encore le secteur étranger de l'économie canadienne puisqu'elles comptaient pour 13,5 % de l'actif total des sociétés en 1998, ayant augmenté de 0,8 point par rapport à l'an dernier. De même, la part des revenus d'exploitation sous contrôle américain continue de dominer la composante étrangère, atteignant 21,8 % en 1998 contre 20,8 % en 1997.

Chart 1.3

**Share of Operating Revenue, by Control,
1994 to 1998**

Graphique 1.3
**Part du revenu d'exploitation, selon le contrôle,
1994 à 1998**



The share of assets for the European Union (EU) controlled enterprises remained relatively flat into 1998, resting at 6.5%. The share of operating revenues held by EU controlled firms was 5.7% in 1998. These shares varied little throughout the nineties.

En 1998, la part de l'actif des entreprises contrôlées dans l'Union européenne (UE) est demeurée relativement stationnaire à 6,5 %. La part des revenus d'exploitation des entreprises contrôlées dans l'UE s'est fixée à 5,7 % en 1998. Ces parts n'ont que peu varié pendant les années 90.

Section II

**Foreign Control of Enterprises
Operating in Canada**

The Finance and Insurance Sector

Section II

**Contrôle étranger des entreprises
exploitées au Canada**

Le secteur des finances et des assurances

Overview

Deposit-accepting intermediaries, insurers and other financial intermediaries make up the finance and insurance sector.

The foreign controlled share of assets held by enterprises in the financial sector remained relatively constant over the past five years, with the share fluctuating in the narrow range of 17.5% to 18.4% (see Table 2.1). In examining the industry breakdown, the foreign share of the deposit-accepting intermediaries was only 11.5% in 1998, actually down 0.3% from 1994. In its entirety, this industry represents over 70% of all assets held in the financial sector. The dominance of the Canadian chartered banks, and heavy government regulation in this industry, continue to curtail foreign control of the financial sector. On the other hand, the foreign share of the insurance industries is somewhat higher at 31.3%, while showing a similar trend to that for deposit-accepting intermediaries. Again, heavy government regulation dissuades foreign interests in this industry. It is, however, the remaining group, other financial intermediaries, which has bucked this trend, as the foreign share of assets has jumped 14 percentage points between 1994 and 1998, now resting at 44.1%.

Vue d'ensemble

Les intermédiaires de dépôt, les assureurs et les autres intermédiaires financiers composent le secteur des finances et des assurances.

La part de l'actif sous contrôle étranger détenue par des entreprises du secteur financier est demeurée relativement constante au cours des cinq dernières années, fluctuant dans une fourchette étroite de 17,5 % à 18,4 % (voir le tableau 2.1). Lorsqu'on examine la répartition par branches d'activité, la part étrangère des intermédiaires de dépôt n'a atteint que 11,5 % en 1998, ce qui représente effectivement une baisse de 0,3 % par rapport à 1994. Dans l'ensemble, cette branche figure pour plus de 70 % de tout l'actif du secteur financier. La domination des banques canadiennes et la forte réglementation gouvernementale à laquelle cette branche est assujettie continuent de limiter le contrôle du secteur financier par l'étranger. En revanche, la part étrangère de la branche des assurances a quelque peu augmenté pour s'établir à 31,3 %, tout en présentant une tendance semblable à celle des intermédiaires de dépôt. Ici encore, la forte réglementation gouvernementale exerce un effet dissuasif sur le contrôle de cette branche par des non-résidents. Toutefois, c'est le dernier groupe, celui des autres intermédiaires financiers, qui a inversé cette tendance, puisque la part étrangère de l'actif a fait un bond de 14 points entre 1994 et 1998 pour se fixer à 44,1 %.

Table 2.1 - Foreign Share (%) within Each Industry, Financial Sector, 1994 to 1998
Tableau 2.1 - Part étrangère (%) au sein de chaque branche, secteur financier, 1994 à 1998

Year - Année	Deposit Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	Insurers - Assureurs	Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	Total Financial Sector - Total, secteur financier
	%	%	%	%
1994	11.8	32.8	30.1	17.5
1995	11.6	33.0	33.4	17.8
1996	11.7	32.5	36.4	18.1
1997	10.1	32.4	40.5	17.6
1998	11.5	31.3	44.1	18.4

Sector Profile

The total of all assets held in the financial sector reached \$1,628.8 billion in 1998, up just over \$69 billion from 1997. The deposit-accepting intermediaries industry is, by far, the largest contributor to the financial sector, with nearly 73% of all assets held in this sector, or \$1,186.7 billion in 1998. Together, assets held by the remaining two industries, insurers and other financial intermediaries, accounted for only 27% of all assets held in the financial sector, or \$250.3 billion and 191.8 billion respectively in 1998 (see Table 2.2).

Total assets in the financial sector grew at a modest 4.4% in 1998, falling just short of the 5.7% growth averaged over the past five years. The only financial industry showing robust growth in 1998 was deposit-accepting intermediaries, whose assets grew at 7.1% in 1998, even stronger than the average growth rate of 6.2% per year experienced since 1994. In 1998, growth of assets in the insurance industry remained relatively flat at 0.3%, while assets held by enterprises in the other financial intermediaries industry fell by 5.0%.

Profil du secteur

En 1998, l'actif total du secteur financier atteignait 1 628,8 milliards de dollars, une augmentation d'un peu plus de 69 milliards de dollars par rapport à 1997. Les intermédiaires de dépôt représentent de loin le plus important contributeur du secteur financier, détenant près de 73 % de tout l'actif de ce secteur, c'est-à-dire 1 186,7 milliards de dollars en 1998. Ensemble, les deux branches qui restent, à savoir les assureurs et les autres intermédiaires financiers, sont intervenues pour seulement 27 % de l'actif total du secteur financier, c'est-à-dire 250,3 milliards de dollars et 191,8 milliards de dollars respectivement en 1998 (voir le tableau 2.2).

Dans le secteur financier, l'actif total s'est accru modestement de 4,4 % en 1998, tout juste en deçà de la croissance moyenne de 5,7 % observée au cours des cinq années précédentes. Les intermédiaires de dépôt est la seule branche financière à présenter une croissance robuste en 1998, puisque son actif a progressé de 7,1 % cette année-là, ce qui est supérieur au taux de croissance annuel moyen de 6,2 % observé depuis 1994. En 1998, la croissance de l'actif dans la branche des assurances est demeurée relativement stationnaire à 0,3 %, alors que l'actif des entreprises de la branche des autres intermédiaires financiers régressait de 5,0 %.

Table 2.2 - Assets by Industry, Financial Sector, 1994 to 1998

Tableau 2.2 - Actif par branche d'activité, secteur financier, 1994 à 1998

Year - Année	Deposit Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt			Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers		Total Financial Sector - Total, secteur financier		
		\$000,000 \$	Annual Change - Variation annuelle (%)	\$000,000 \$	Annual Change - Variation annuelle (%)	\$000,000 \$	Annual Change - Variation annuelle (%)	
1994	905,072	0.9	210,958	0.0	151,240	6.2	1,267,270	1.2
1995	945,241	4.4	223,980	6.2	154,470	2.1	1,323,691	4.5
1996	1,056,055	11.7	236,204	5.5	183,294	18.7	1,475,553	11.5
1997	1,108,367	5.0	249,415	5.6	201,894	10.1	1,559,676	5.7
1998	1,186,729	7.1	250,260	0.3	191,803	-5.0	1,628,792	4.4
Average Annual Change - Variation annuelle moyenne		6.2		3.7		5.4		5.7

In 1998, Canadian controlled enterprises held \$1,329.7 billion in assets, or 81.6% of all assets held in Canada in the finance and insurance sector (see Tables 2.3 and 2.4).

En 1998, l'actif des entreprises sous contrôle canadien a atteint 1 329,7 milliards de dollars, c'est-à-dire 81,6 % de tout l'actif du secteur des finances et des assurances au Canada (voir les tableaux 2.3 et 2.4).

Table 2.3 - Value of Assets in the Financial Sector, by Country of Control, 1994 to 1998**Tableau 2.3 - Valeur de l'actif dans le secteur financier, selon le pays de contrôle, 1994 à 1998**

Year - Année	Canada	US - É-U	EU - UE	Other Foreign - Autres pays	Total Financial Sector - Total, secteur financier
	\$000,000 \$	\$000,000 \$	\$000,000 \$	\$000,000 \$	\$000,000 \$
1994	1,045,976	85,116	106,546	29,632	1,267,270
1995	1,088,238	93,236	114,700	27,517	1,323,691
1996	1,208,284	111,034	125,798	30,438	1,475,553
1997	1,284,721	130,143	112,245	32,568	1,559,676
1998	1,329,681	135,785	136,041	27,285	1,628,792

At a distant second, EU controlled enterprises held \$136.0 billion in assets, representing only 8.4% of all assets held regardless of country of control, but making up 45.5% of the foreign controlled share. Close behind, the US held \$135.8 billion in assets, representing 8.3% of all assets or 45.4% of the foreign share (see Table 2.4).

Loin au deuxième rang, l'actif des entreprises contrôlées par l'UE s'est établi à 136,0 milliards de dollars, figurant pour seulement 8,4 % de l'actif total indépendamment du pays de contrôle, mais représentant 45,5 % de la part étrangère. Très près derrière, les États-Unis détenaient un actif de 135,8 milliards de dollars, qui est intervenu pour 8,3 % de l'actif total ou 45,4 % de la part étrangère (voir le tableau 2.4).

Table 2.4 - Share of Assets in the Financial Sector (%), by Country of Control, 1994 to 1998**Tableau 2.4 - Part de l'actif dans le secteur financier (%), selon le pays de contrôle, 1994 à 1998**

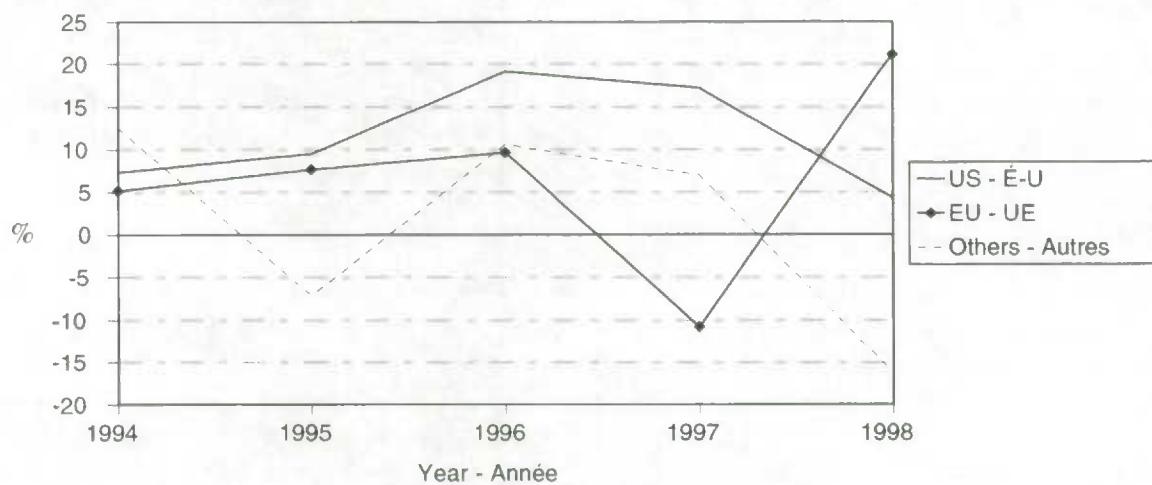
Year - Année	Canada	US - É-U	EU - UE	Other Foreign - Autres pays	Total Financial Sector - Total, secteur financier
	%	%	%	%	%
1994	82.5	6.7	8.4	2.3	100.0
1995	82.2	7.0	8.7	2.1	100.0
1996	81.9	7.5	8.5	2.1	100.0
1997	82.4	8.3	7.2	2.1	100.0
1998	81.6	8.3	8.4	1.7	100.0

The EU's continued strength in the share of assets can be largely attributed to its strength in the insurance industry. In 1998, for example, assets held by EU controlled enterprises in the insurance industry grew at 7.4%, while the US and other foreign controlled firms experienced declines in this industry. The US, however, significantly outpaced the growth in assets held by EU and other foreign controlled enterprises in the deposit-accepting and other financial intermediaries industries. In fact, the average growth rate of assets held by US controlled enterprises was 11.9% from 1994 to 1998, more than double the 5.5% rate of asset growth by EU controlled enterprises (see Chart 2.1). Consequently, by 1998 the US controlled firms held almost the same value of assets as their EU counterparts.

La vigoureuse part de l'actif que continue d'afficher l'UE est largement attribuable au dynamisme de sa branche des assurances. En 1998, par exemple, l'actif des entreprises contrôlées par l'UE dans la branche des assurances a augmenté pour passer à 7,4 %, tandis que les entreprises sous contrôle américain et les autres entreprises sous contrôle étranger enregistraient une baisse dans cette branche. Cependant, les États-Unis ont largement distancé la croissance de l'actif des entreprises contrôlées par l'UE et des autres entreprises sous contrôle étranger dans les branches des intermédiaires de dépôt et des autres intermédiaires financiers. De fait, le taux de croissance moyen de l'actif des entreprises américaines s'est établi à 11,9 % entre 1994 et 1998, plus du double du taux (5,5 %) de croissance de l'actif des entreprises contrôlées par l'UE (voir le graphique 2.1). Par conséquent, dès 1998, les entreprises sous contrôle américain détenaient un actif semblable à celui de leurs homologues de l'UE.

Chart 2.1
**Annual Assets Growth, Financial Industries,
by Country of Control, 1994 to 1998**

Graphique 2.1
**Croissance annuelle de l'actif, branches d'activité
financières, selon le pays de contrôle, 1994 à 1998**



Section III

Foreign Control of Enterprises Operating in Canada

The Non-Financial Sector

Section III

Contrôle étranger des entreprises exploitées au Canada

Le secteur non financier

Overview

The foreign controlled share of assets held by enterprises in the non-financial sector has steadily risen since 1994, increasing from 23.6% to 26.9% (see Chart 3.1).

Vue d'ensemble

La part étrangère de l'actif des entreprises dans le secteur non financier a augmenté progressivement depuis 1994, passant de 23,6 % à 26,9 % (voir le graphique 3.1).

Chart 3.1
**Foreign-Controlled Share of Assets,
 Non-Financial Industries, 1994 to 1998**

Graphique 3.1
**Part de l'actif sous contrôle étranger,
 branches non financières, 1994 à 1998**

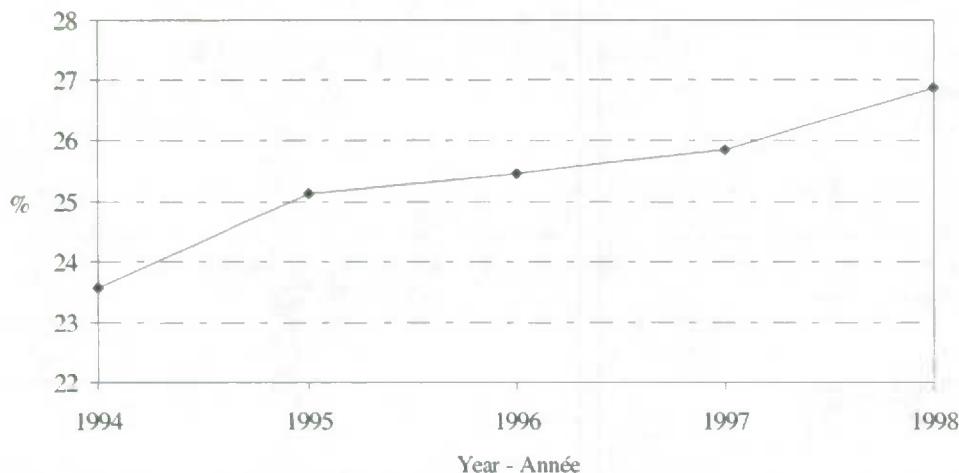


Table 3.1 provides a historic view of the foreign share of assets for all non-financial industries. The 1998 foreign shares have been ranked in descending order.

Le tableau 3.1, qui présente un aperçu historique de la part étrangère de l'actif pour toutes les branches non financières, classé par ordre descendant les parts étrangères en 1998.

Table 3.1 - Foreign Share of Assets (%), by Non-Financial Industry, 1994 to 1998
Tableau 3.1 - Part étrangère de l'actif (%), selon les branches non financières, 1994 à 1998

Industry - Branche d'activité	1994	1995	1996	1997	1998
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	65.9	70.6	70.7	69.6	68.5
Transportation Equipment - Matériel de transport	50.8	52.3	51.7	51.8	52.8
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	45.5	45.5	46.3	42.7	44.4
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	43.3	47.5	48.4	40.9	33.5
Wood and Paper - Bois et papier	35.1	36.2	36.3	30.3	31.5
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	21.7	23.7	25.1	25.6	28.8
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	23.6	23.7	21.4	20.0	20.9
Energy - Énergie	18.5	18.2	18.1	19.8	20.0
Services - Services	15.0	14.7	14.5	15.8	16.5
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	11.6	11.6	12.6	13.6	12.6
Communications - Communications	8.3	10.0	8.8	10.2	9.0
Total Non-Financial Industries - Total, branches d'activité non financières	23.6	25.1	25.4	25.9	26.9

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

The foreign share of assets increased in all but four industries since 1994, declining in the wood and paper, metallic minerals and metal products, machinery and equipment and the electrical and electronic products industries. The largest foreign controlled industry in the non-financial sector, in terms of the share of assets held, is the chemicals, chemical products and textiles industry, which increased its foreign share from 65.9% in 1994 to 68.5% in 1998.

It is not surprising that the chemicals, chemical products and textiles (68.5%), transportation equipment (52.8%) and machinery and equipment (44.4%) industries have the highest degree of foreign control. At the global level, these industries are highly integrated and dominated by several large multinational corporations with geographically dispersed facilities. Additionally, foreign control restrictions in Canada are minimal for these industries, and bilateral agreements such as the Auto Pact encouraged foreign direct investment.

La part étrangère de l'actif a progressé dans toutes les branches d'activité, sauf quatre, mais a diminué dans les branches du bois et du papier, des minéraux et produits métalliques, des machines et du matériel et des produits électriques et électroniques. Au niveau de la part de l'actif, les produits chimiques et les textiles représentent la plus importante branche sous contrôle étranger du secteur non financier, sa part étrangère ayant augmenté de 65,9 % en 1994 à 68,5 % en 1998.

Il n'est pas étonnant que les branches des produits chimiques et des textiles (68,5 %), du matériel de transport (52,8 %) et des machines et du matériel (44,4 %) affichent le plus haut niveau de contrôle étranger. Sur le plan mondial, ces branches sont fortement intégrées et dominées par un petit nombre de grandes multinationales comptant des installations dispersées géographiquement. De plus, les restrictions imposées au Canada sur le contrôle étranger dans ces branches sont minimales, et les ententes bilatérales, comme le Pacte de l'automobile, favorisent les investissements directs de l'étranger.

Sector Profile

The total of all assets held in the non-financial sector reached \$1,655.1 billion in 1998, up \$135.4 billion compared to 1997. This represents a growth of 8.9%, following a 6.3% increase experienced in 1997. The average growth over the past five years was somewhat less, at 5.9%.

The assets held by foreign controlled enterprises in the non-financial sector increased in 1998 to \$444.9 billion. This represents an increase of 13.2%, up from 8.0% in 1997. The average rate of growth of assets held by foreign controlled enterprises is 9.5% since 1994.

On the other hand, the rate of growth of assets held by Canadian controlled enterprises in the non-financial sector was not as healthy as their foreign counterparts, yet still grew 7.4% to \$1,210.2 billion in 1998. The growth rate of assets held by Canadian controlled enterprises since 1994 was about half that of foreign controlled enterprises, averaging 4.8% annually (see Table 3.2).

Profil du secteur

L'actif total du secteur non financier a atteint 1 655,1 milliard de dollars en 1998, une hausse de 135,4 milliards de dollars par comparaison à 1997. Cela représente une croissance de 8,9 % par rapport à l'augmentation de 6,3 % observée en 1997. La croissance moyenne des cinq dernières années a été un peu moins élevée, s'établissant à 5,9 %.

Dans le secteur non financier, les entreprises sous contrôle étranger ont augmenté leur actif à 444,9 milliards de dollars en 1998, marquant ainsi une progression de 13,2 % par rapport au pourcentage de 8,0 % de 1997. Le taux de croissance moyen de l'actif des entreprises sous contrôle étranger atteint 9,5 % depuis 1994.

D'autre part, le taux de croissance de l'actif des entreprises sous contrôle canadien dans le secteur non financier n'a pas été aussi robuste que celui de leurs homologues étrangères, mais il a quand même fait un bond de 7,4 % pour se fixer à 1 210,2 milliard de dollars en 1998. Le taux de croissance de l'actif des entreprises sous contrôle canadien depuis 1994 représente environ la moitié de celui des entreprises sous contrôle étranger, s'établissant en moyenne à 4,8 % par année (voir le tableau 3.2).

Table 3.2 - Annual Percentage Change in Assets Held in the Non-Financial Sector, by Control, 1994 to 1998
Tableau 3.2 - Taux de variation annuel de l'actif dans le secteur non financier, selon le contrôle, 1994 à 1998

Year - Année	Foreign Controlled - Sous contrôle étranger		Canadian Controlled - Sous contrôle canadien		Total Financial Sector - Total, Total, secteur financier	
	\$000,000 \$	Annual Change - Variation annuelle (%)	\$000,000 \$	Annual Change - Variation annuelle (%)	\$000,000 \$	Annual Change - Variation annuelle (%)
1994	301,240	5.2	976,620	6.8	1,277,860	6.4
1995	331,420	10.0	987,782	1.1	1,319,202	3.2
1996	363,763	9.8	1,066,260	7.9	1,430,023	8.4
1997	392,864	8.0	1,126,803	5.7	1,519,667	6.3
1998	444,901	13.2	1,210,210	7.4	1,655,111	8.9
Average Annual Change - Variation annuelle moyenne				4.8		5.9

Share by Industry

Chart 3.2 shows the foreign controlled share of assets within each industry of the non-financial sector in 1998. Foreign control of assets is greatest in the chemicals, chemical products and textiles industries, holding 68.5% in 1998. The share of assets controlled by foreign enterprises in the transportation equipment industries was second at 52.8%, followed by machinery and equipment at 44.4% in 1998.

Part selon la branche d'activité

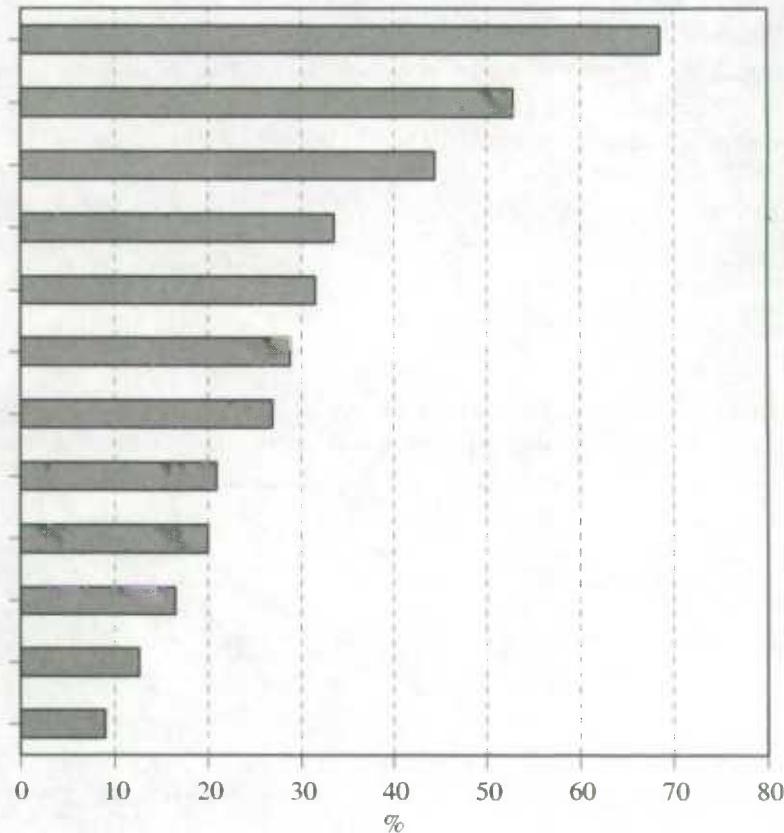
Le graphique 3.2 présente la part étrangère de l'actif dans chaque branche d'activité du secteur non financier en 1998. C'est dans les produits chimiques et textiles que le contrôle étranger de l'actif domine, se fixant à 68,5 % en 1998. Dans les branches du matériel de transport, la part de l'actif contrôlée par des entreprises étrangères a pris le deuxième rang, à 52,8 %, suivie de celle des machines et du matériel à 44,4 %.

Chart 3.2
**Foreign Controlled Share of Assets,
by Non-Financial Industries, 1998**

Graphique 3.2
**Distribution de la part sous contrôle étranger de l'actif
parmi les branches non financières, 1998**

Industry - Branche d'activité

Chemicals, Chemical Products and Textiles	- Produits chimiques et textiles
Transportation Equipment - Matériel de transport	
Machinery and Equipment (except Electrical)	- Machines et matériel (sauf électrique)
Electrical and Electronic Products	- Produits électriques et électroniques
Wood and Paper - Bois et papier	
Consumer Goods and Services	- Biens et services de consommation
Total Non-Financial Industries	- Total des branches d'activité non financières
Metallic Minerals and Metal Products	- Minéraux et produits métalliques
Energy - Énergie	
Services - Services	
Construction and Related Activities	- Construction et activités connexes
Communications - Communications	



Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Within the foreign controlled group, the United States continues to be the largest holder of assets. The US holds 18.5% of total assets, which represents 69% of all assets held by foreign interests. European Union controlled enterprises are a distant second, commanding a 4.8% share of total assets in 1998, or representing 18% of the assets under foreign control (see Chart 3.3).

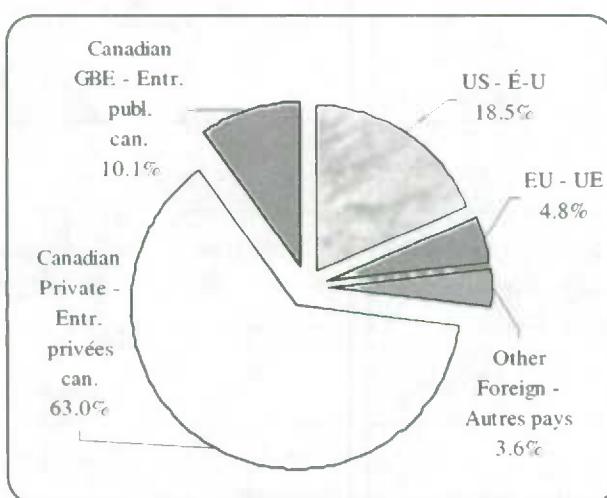
Reasons for the strong US performance would include the high degree of integration within the North American marketplace, the strong trading relationship that exists between Canada and the US, and merger and acquisition activities.

The relatively stable trend in the overall level of foreign control in Canada masks volatile year-to-year changes in the annual growth in the value of assets held by both foreign and domestic enterprises. Amongst foreign controlled enterprises, United States and European Union controlled assets have increased consistently since 1994, while assets controlled by other countries declined sharply in 1998. However, the value of assets controlled by "Other" countries is relatively small, and it is difficult to interpret the longer term implications of this operation (see Chart 3.4).

Table 3.3 illustrates the US contribution to the foreign share's impressive growth over the past five years. The robust growth of US controlled assets in the past five years is largely responsible for keeping the growth of foreign controlled assets greater than that of their Canadian counterparts.

Chart 3.3
Share of Assets,
Non-Financial Industries,
by Country of Control Group,
1998

Graphique 3.3
Part de l'actif,
branches non financières,
selon le pays du groupe
de contrôle, 1998



Dans le groupe sous contrôle étranger, les États-Unis continuent de dominer au chapitre de l'actif. En effet, les États-Unis détiennent 18,5 % de tout l'actif ou 69 % de l'actif total appartenant à des intérêts étrangers. Les entreprises contrôlées par l'Union européenne arrivent loin derrière au deuxième rang avec une part de 4,8 % de l'actif total en 1998, c'est-à-dire 18 % de l'actif sous contrôle étranger (voir le graphique 3.3).

La forte domination des États-Unis à ce titre pourrait s'expliquer par le degré élevé d'intégration sur le marché nord-américain, la vigueur des échanges commerciaux entre le Canada et les États-Unis et enfin les fusions et les acquisitions.

La stabilité relative du niveau global de contrôle étranger au Canada cache des fluctuations instables d'une année à l'autre de la croissance annuelle de la valeur de l'actif détenu à la fois par des entreprises sous contrôle étranger et

sous contrôle canadien. Chez les entreprises sous contrôle étranger, l'actif contrôlé par les États-Unis et l'Union européenne n'a pas cessé d'augmenter depuis 1994, tandis que l'actif contrôlé par les autres pays a connu une forte diminution en 1998. Cependant, la valeur de l'actif contrôlé par les "autres" pays demeure relativement infime et il est difficile d'en interpréter les répercussions à long terme (voir le graphique 3.4).

Le tableau 3.3 illustre la contribution des États-Unis à la croissance impressionnante de la part étrangère des cinq dernières années. De fait, la croissance robuste de l'actif sous contrôle américain au cours des cinq dernières années explique en grande partie pourquoi la croissance de l'actif sous contrôle étranger est plus importante que celle de leurs homologues canadiennes.

Chart 3.4
**Assets Growth, Non-Financial Industries,
by Country of Control, 1994 to 1998**

Graphique 3.4
**Croissance de l'actif, branches non financières,
selon le pays de contrôle, 1994 à 1998**

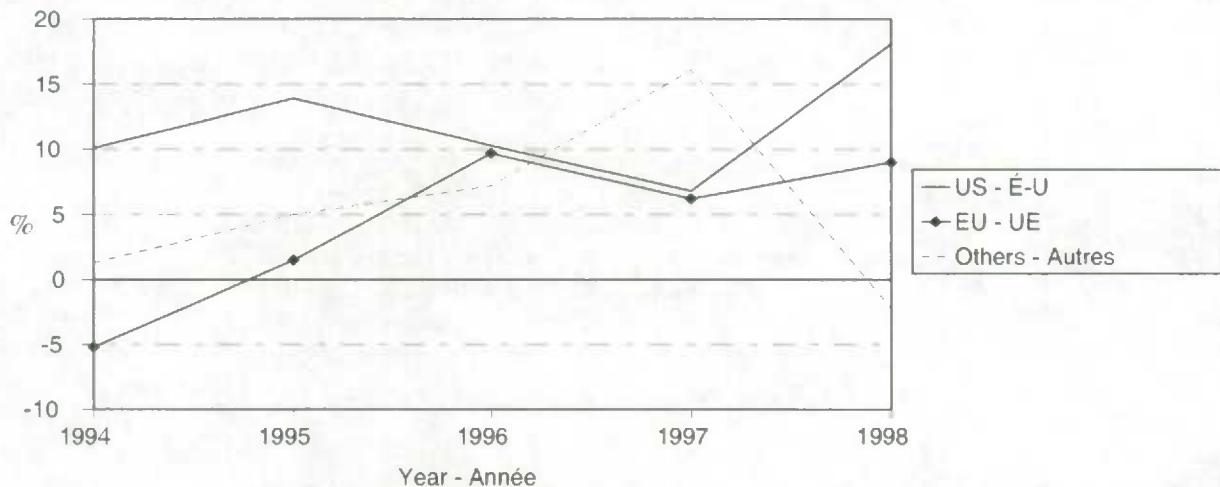


Table 3.3 - Foreign Controlled Assets in the Non-Financial Sector, by Control, 1994 to 1998

Tableau 3.3 - Actif sous contrôle étranger du secteur non financier, selon le contrôle, 1994 à 1998

Year - Année	US - É-U		EU - UE		Others - Autres		Total	
	Annual Change - Variation annuelle (%)		Annual Change - Variation annuelle (%)		Annual Change - Variation annuelle (%)		Annual Change - Variation annuelle (%)	
	\$000,000 \$	annuelle (%)						
1994	193,451	10.1	61,136	-5.2	46,653	1.3	301,240	5.2
1995	220,399	13.9	62,047	1.5	48,974	5.0	331,420	10.0
1996	243,209	10.3	68,061	9.7	52,493	7.2	363,763	9.8
1997	259,675	6.8	72,266	6.2	60,924	16.1	392,864	8.0
1998	306,589	18.1	78,751	9.0	59,558	-2.2	444,901	13.2
Average Annual Change - Variation annuel moyenne		11.7		5.8		5.5		9.5

Industrial Detail

In 1998, the value of assets held by enterprises of the energy industry reached \$369.3 billion, almost twice as much as the next largest contributor, construction and related activities. Together, the assets held by these two industries constituted just over 35% of all assets held in the non-financial sector (see Table 3.4).

Résultats par branches d'activité

En 1998, la valeur de l'actif des entreprises dans la branche de l'énergie a atteint 369,3 milliards de dollars, soit presque deux fois autant que la branche qui arrive au deuxième rang, la construction et les activités connexes. Ensemble, l'actif de ces deux branches a compté pour plus de 35 % de tout l'actif du secteur non financier (voir le tableau 3.4).

Table 3.4 - Assets Held by Non-Financial Industries, by Control, 1998 (ranked by foreign share of assets held)
Tableau 3.4 - Actif des branches non financières, par contrôle, 1998 (classement selon la part étrangère de l'actif)

Non-Financial Industry - Branche d'activité non financière	Foreign Étranger	Canadian Canadien	Total
	\$000,000 \$		
Energy - Énergie	74,034	295,296	369,330
Transportation Equipment - Matériel de transport	65,027	58,081	123,108
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	52,162	23,939	76,101
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	29,669	58,958	88,627
Wood and Paper - Bois et papier	28,487	61,843	90,330
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	26,704	184,594	211,298
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	26,591	100,463	127,054
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	23,405	57,906	81,311
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	21,032	26,390	47,422
Services - Services	19,047	96,339	115,386
Communications - Communications	9,741	98,314	108,055
Total Non-Financial Industries - Total, branches d'activité non financières	444,901	1,210,210	1,655,111

Note: For confidentiality reasons, the Food, beverage and tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Chart 3.5 provides an industry breakdown in the growth of assets from 1997 to 1998 in the non-financial sector, by Canadian and foreign control. Assets increased in most industry groups, with foreign controlled enterprises recording more rapid growth than their Canadian counterparts in seven of the eleven industry groupings. Only in the communications (-2.6%) and construction and related activities (-1.6%) industries did foreign controlled enterprises experience a loss of assets in 1998.

As with the foreign controlled industries, most of the Canadian controlled industries in the non-financial sector have positive growth in 1998 except in the services (-2.9), consumer goods and services (-1.9), and wood and paper (-0.5%) industries. It is, however, the strong increases in the electrical and electronic products (+63.5%), the chemical, chemical products and textiles (+14.6%) and the communications (+12.2%) industries which contributed to the strong growth of assets by the Canadian controlled non-financial industries aggregate, which grew at 7.4% in 1998.

Le graphique 3.5 présente une ventilation par branches de la croissance de l'actif dans le secteur non financier entre 1997 et 1998, selon le contrôle étranger et le contrôle canadien. L'actif a augmenté dans la plupart des groupes de branches d'activité, les entreprises sous contrôle étranger affichant une croissance plus rapide que leurs homologues canadiennes dans sept des onze groupes. Les entreprises sous contrôle étranger n'ont connu une perte d'actifs en 1998 que dans les branches des communications (-2,6 %) et de la construction et des activités connexes (-1,6 %).

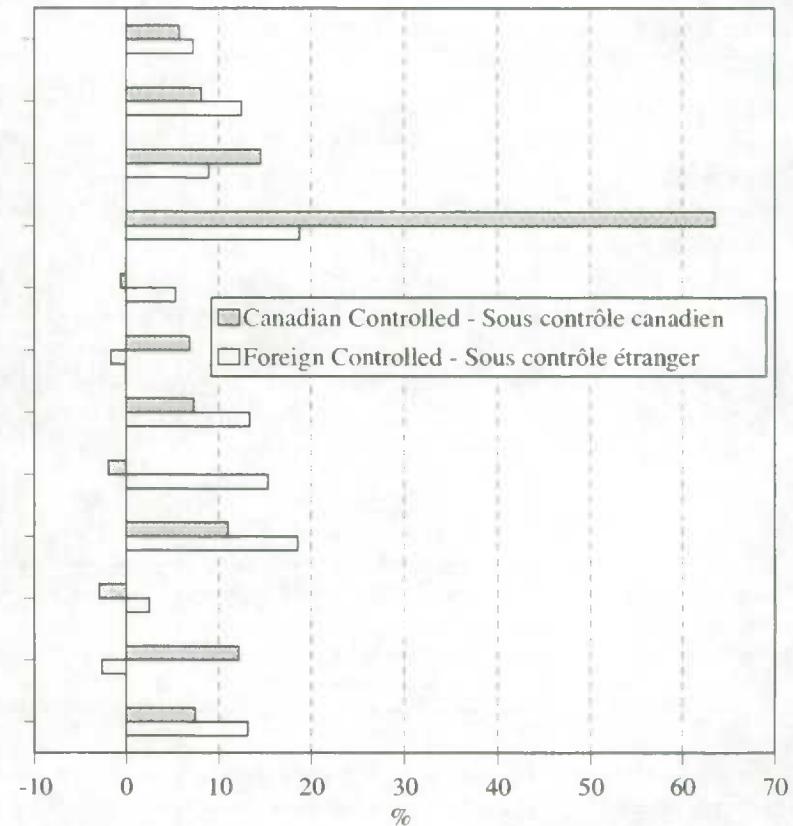
À l'instar des branches d'activité sous contrôle étranger, la plupart des branches sous contrôle canadien dans le secteur non financier présentent une croissance positive en 1998, sauf dans les services (-2,9 %), les biens et services de consommation (-1,9 %) et le bois et le papier (-0,5 %). La forte croissance de l'actif dans l'agrégrat des branches d'activité non financières sous contrôle canadien, qui s'établit à 7,4 % en 1998, explique cependant les augmentations appréciables observées dans les branches des produits électriques et électroniques (63,5 %), des produits chimiques et des textiles (+14,6 %) et des communications (+12,2 %).

Chart 3.5
**Change in Assets, by Non-Financial Industries
 and Control, 1997 to 1998**

Graphique 3.5
**Variation de l'actif, selon les branches non financières
 et le contrôle, 1997 à 1998**

Industry - Branche d'activité

Energy - Énergie
 Transportation Equipment - Matériel de transport
 Chemicals, Chemical Products and Textiles
 - Produits chimiques et textiles
 Electrical and Electronic Products
 - Produits électriques et électroniques
 Wood and Paper - Bois et papier
 Construction and Related Activities
 - Construction et activités connexes
 Metallic Minerals and Metal Products
 - Minéraux et produits métalliques
 Consumer Goods and Services
 - Biens et services de consommation
 Machinery and Equipment (except Electrical)
 - Machines et matériel (sauf électrique)
 Services - Services
 Communications - Communications
 Total Non-Financial Industries
 - Total des branches d'activité non financières



Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Mergers and Acquisitions

Changes in the assets of enterprises can take place either through internal growth (decline) in the enterprise or through acquisitions (divestitures) and mergers. For instance, a Canadian controlled enterprise could grow by acquiring another Canadian controlled enterprise; by acquiring a foreign controlled enterprise; by internal growth; or by some combination of these three mechanisms. This section provides estimates of these three channels of growth for both domestically controlled and foreign controlled enterprises.

Fusions et acquisitions

Les fluctuations de l'actif des entreprises peuvent survenir à la suite d'une croissance (diminution) interne de l'entreprise ou par des d'acquisitions (dessaisissements) et des fusions. Ainsi, une entreprise contrôlée au Canada pourrait prendre de l'expansion par l'acquisition d'une autre entreprise sous contrôle canadien, par l'acquisition d'une entreprise sous contrôle étranger, par une croissance interne ou par une combinaison de ces trois mécanismes. Nous présentons dans cette partie des estimations de ces trois méthodes de croissance à la fois pour les entreprises contrôlées au Canada et à l'étranger.

In the aggregate, Canadian controlled assets in non-financial industries increased by \$83.4 billion or 7.4 percent, compared to foreign controlled assets which increased by \$52.0 billion or 13.2 percent. Companies that were Canadian controlled in both 1997 and 1998 recorded gains of \$94.8 billion, which were offset by a net loss of \$11.4 billion resulting from ownership transfers (mergers, acquisitions) to and from foreign controlled companies. For companies that were foreign controlled in both 1997 and 1998, asset growth was \$39.3 billion. This increase was augmented by a net gain of \$12.7 billion through the merger and acquisition of Canadian controlled companies (see Table 3.5).

Canadian and foreign controlled firms were involved in significant mergers and acquisitions during 1998, partly in response to the ongoing globalization of their markets. A portion of the overall growth in assets can be attributed to increasing levels of outward foreign direct investment, whereby companies resident in Canada acquire foreign-based affiliates. The overall growth of assets in the non-financial industries, regardless of domestic or foreign control, amounted to \$135.4 billion. The prime reason for this increase was investment in affiliates. As shown in Table 3.5, only 24.5% of the total growth in foreign assets was due to the net movement of assets from Canadian to foreign control.

This trend was most prevalent in the Canadian controlled portion of the electrical and electronic products industry, which recorded the highest growth in terms of both amount (\$22.9 billion) and percentage increase (63.5%). More than three-quarters of the \$22.9 billion increase is the result of the acquisition of foreign-based assets.

Another major factor contributing to the growth of assets in the non-financial sector is growth in net capital assets. Industries investing heavily in capital assets included the energy, chemicals, chemical products and textiles, metallic minerals and metal products, transportation equipment and the construction and related activities industry. These five industries accounted for \$61.2 billion (45.1%) of the overall growth in the non-financial industries;

Dans l'ensemble, l'actif sous contrôle canadien dans les branches non financières a augmenté de 83,4 milliards de dollars, ou 7,4 %, par rapport à l'actif sous contrôle étranger, qui a marqué une hausse de 52,0 milliards de dollars, ou 13,2 %. Les sociétés sous contrôle canadien tant en 1997 qu'en 1998 ont affiché des gains de 94,8 milliards de dollars qu'a cependant neutralisés une perte nette de 11,4 milliards de dollars découlant de transferts de propriété (fusions et acquisitions) avec des sociétés sous contrôle étranger. Dans le cas des sociétés contrôlées à l'étranger à la fois en 1997 et 1998, la croissance de l'actif s'est établie à 39,3 milliards de dollars. À cette augmentation s'ajoute un gain net de 12,7 milliards de dollars attribuable à des fusions et acquisitions de sociétés sous contrôle canadien (voir le tableau 3.5).

En 1998, les entreprises sous contrôle canadien et sous contrôle étranger ont pris part à des fusions et des acquisitions importantes, en réaction partielle à la mondialisation continue de leurs marchés. Une partie de la croissance globale de l'actif peut s'expliquer par une hausse des niveaux des investissements directs étrangers, qui consistent pour des sociétés résidant au Canada à acquérir des filiales à l'étranger. La croissance globale de l'actif des branches non financières, sans égard au contrôle canadien ou étranger, a atteint 135,4 milliards de dollars. Cette augmentation est principalement attribuable à des investissements dans les sociétés affiliées. Seulement (voir le tableau 3.5) 24,5 % de la croissance de l'actif sous contrôle étranger est attribuable à l'actif net passé de contrôle canadien à contrôle étranger.

On a surtout observé cette tendance dans la branche des produits électriques et électroniques sous contrôle canadien, qui a connu la croissance la plus élevée tant en chiffres réels (22,9 milliards de dollars) qu'en pourcentage (63,5 %). Plus des trois quarts de cette augmentation de 22,9 milliards de dollars est attribuable à l'acquisition d'éléments d'actifs à l'étranger.

La croissance de l'actif du secteur non financier peut aussi s'expliquer principalement par la croissance nette des immobilisations. Parmi les branches qui ont fait des investissements massifs dans des immobilisations, on trouve l'énergie, les produits chimiques et textiles, les minéraux et produits métalliques, le matériel de transport et enfin la construction et les activités connexes. Ces cinq branches ont figuré pour 61,2 milliards de dollars (45,1 %) de la croissance globale des branches non

growth in net capital assets fuelled approximately 43% of the growth in these industries.

financières; la croissance des immobilisations nettes est intervenue pour près de 43 % de la croissance de ces branches.

Table 3.5 - Change in Assets 1997-1998, for Canadian and Foreign Controlled Firms

Tableau 3.5 - Variation de l'actif des entreprises sous contrôle canadien et étranger en 1997-1998

Non-Financial Industry - Branche d'activité non financière	Canadian Assets - Actif canadien					Foreign Assets - Actif étranger				
	\$000,000 \$				%	\$000,000 \$				%
	CAN	F to C - É à C	C to F - C à F	Total		FOR - ÉTR	C to F - C à F	F to C - É à C	Total	
Wood and Paper - Bois et papier	2,468	0	-2,799	-331	-0.5	-1,372	2,796	0	1,424	5.3
Energy - Énergie	22,843	104	-6,934	16,013	5.7	-1,773	6,835	-109	4,953	7.2
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	2,801	420	-163	3,058	14.6	4,499	173	-416	4,256	8.9
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	6,616	567	-310	6,873	7.3	2,823	658	-345	3,136	13.4
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	2,656	88	-139	2,605	11.0	2,915	393	-14	3,294	18.6
Transportation Equipment - Matériel de transport	5,090	31	-760	4,361	8.1	6,462	800	-29	7,233	12.5
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	23,051	14	-176	22,889	63.5	4,521	179	-8	4,692	18.8
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	10,968	1,663	-914	11,717	6.8	121	1,102	-1,652	-429	-1.6
Communications - Communications	10,747	0	-52	10,695	12.2	-305	50	0	-255	-2.6
Services - Services	-1,843	268	-1,307	-2,882	-2.9	-606	1,257	-180	471	2.5
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	-1,479	664	-286	-1,101	-1.9	3,336	382	-596	3,122	15.4
Total Non-Financial Industries - Total, branches d'activité non financières	94,838	5,985	-17,416	83,407	7.4	39,277	18,256	-5,496	52,037	13.2

CAN and FOR refer to growth of Canadian and foreign controlled firms, including growth through M&A activities involving Canadian and foreign based assets - CAN et ÉTR s'entendent de la croissance des entreprises sous contrôle canadien et sous contrôle étranger, y compris la croissance découlant de F et A d'éléments d'actif au Canada et à l'étranger

C to F refers to the change in assets resulting from Canadian controlled firms becoming foreign controlled in 1998 - C à É s'en tend de la variation de l'actif provenant d'entreprises sous contrôle canadien qui sont passées à des intérêts étrangers en 1998

F to C refers to the change in assets resulting from foreign controlled firms becoming Canadian controlled in 1998 - É à C s'en tend de la variation de l'actif provenant d'entreprises sous contrôle étranger qui sont passées à des intérêts canadiens en 1998

For confidentiality reasons, the Food, Beverages and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total - Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières

Section IV

Corporate Concentration

Section IV

Concentration des entreprises

Aggregate corporate concentration indicates the degree to which the resources and output of an economy are held in the hands of a small number of the largest enterprises.

In past reports and in the majority of this report, an enterprise is defined by its ability to report a complete and consolidated set of financial statements for its Canadian operations. Government agencies and crown corporations are not included in the calculations because, for the most part, they don't operate like typical business enterprises. They would, by definition, be only under Canadian control.

These enterprises can be owned by other entities called global enterprises. A global enterprise is the ultimate owner of a group of enterprises under common control. In the corporate concentration study in this report, the top 25 global enterprises in each sector (i.e., all industries, financial industries and non-financial industries) are determined by value of assets. For "all industries," all global enterprises are considered. For the "financial" and "non-financial" sectors, a global enterprise is classified to the sector that accounts for the largest portion of assets, even though some of the assets may fall under several industry groupings. For example, an integrated oil company may be involved in mining, chemicals and retailing but may be classified to the one industry which accounts for the largest portion of its assets - in this example, chemicals.

Overview

There are only a half dozen enterprises in the top 25 in Canada that are foreign controlled in 1998. These six enterprises account for less than 5% of total assets, whereas the remaining 19 domestically controlled enterprises hold 36.3% of total assets.

The share of assets held by foreign controlled global enterprises in the top 25 for all industries is only 2.4% and 4.9% for 1997 and 1998 respectively (see Table 4.1 below). These figures represent the assets of their Canadian operations only, not the assets that may be controlled by their foreign

La concentration globale des entreprises indique dans quelle mesure les ressources et les produits d'une économie appartiennent à un petit nombre des plus grandes entreprises.

Dans les rapports antérieurs et dans la plus grande partie du présent rapport, une entreprise est définie selon sa capacité de présenter un ensemble complet et consolidé d'états financiers pour son activité au Canada. Les organismes gouvernementaux et les sociétés d'État ne figurent pas dans les calculs, car la plupart ne fonctionnent pas comme des entreprises commerciales typiques. Par définition, on les regrouperait uniquement dans les entreprises sous contrôle canadien.

Ces entreprises peuvent appartenir à d'autres entités appelées entreprises mondiales. L'entreprise mondiale est le propriétaire ultime d'un groupe d'entreprises sous contrôle commun. Dans notre étude de la concentration des entreprises, les 25 plus grandes entreprises mondiales de chaque secteur (c'est-à-dire toutes les branches d'activité, les branches financières et les branches non financières) sont déterminées en fonction de la valeur de leur actif. La catégorie "toutes branches d'activité" englobe toutes les entreprises mondiales. Dans les secteurs "financiers" et "non financiers," on classe une entreprise mondiale dans le secteur où figure la plus grande partie de son actif, même si une partie de cet actif peut appartenir à plusieurs groupes de branches. Par exemple, une société pétrolière intégrée peut exercer des activités dans l'industrie minière, les produits chimiques et le commerce de détail tout en étant classée dans la branche où est concentrée la plus forte partie de son actif, les produits chimiques dans notre exemple.

Vue d'ensemble

En 1998, il n'y avait qu'une demi-douzaine d'entreprises dans les 25 plus grandes sociétés au Canada sous contrôle étranger. Ces six entreprises interviennent pour moins de 5 % de l'actif total, tandis que les 19 autres entreprises contrôlées au Canada possèdent 36,3 % de l'actif total.

La part de l'actif des entreprises mondiales contrôlées à l'étranger figurant parmi les 25 plus grandes entreprises de toutes les branches d'activité s'établissait seulement à 2,4 % et à 4,9 % en 1997 et en 1998 respectivement (voir le tableau 4.1 ci-après). Ces chiffres représentent uniquement l'actif de leurs activités

operations in other countries. In addition, many of the larger multinational corporations may keep most of their assets in the parent country. These same global enterprises accounted for a similarly modest 2.5% and 5.4% of operating revenues generated by all industries in 1997 and 1998 respectively. Only three of the top 25 global enterprises were foreign controlled in 1997, increasing to six of the top 25 under foreign hands in 1998.

The Canadian controlled global enterprises in the top 25 accounted for 37.5% of the total in 1997 and 36.3% in 1998, while their operating revenues garnered about 8 percent of the total for both 1997 and 1998.

canadiennes et non l'actif susceptible d'être contrôlé par leurs activités étrangères dans d'autres pays. En outre, bon nombre des plus grandes sociétés multinationales peuvent conserver la plus grande partie de leur actif dans leur pays d'origine. Ces mêmes entreprises mondiales ont compté pour une part semblablement modeste de 2,5 % et 5,4 % des revenus d'exploitation de toutes les branches en 1997 et en 1998 respectivement. Seulement trois des 25 plus grandes entreprises mondiales étaient sous contrôle étranger en 1997, mais six de ces 25 entreprises sont passées à des mains étrangères en 1998.

Les entreprises mondiales sous contrôle canadien dans les 25 plus grandes entreprises ont figuré pour 37,5 % du total en 1997 et 36,3 % en 1998, pendant que leurs revenus d'exploitation intervenaient pour près de 8 % du total dans ces deux années.

Table 4.1 - Share of Assets and Operating Revenue (%) Controlled by the Leading 25 Global Enterprises, All Industries, 1997 and 1998 (ranked by assets)

Tableau 4.1 - Part de l'actif et du revenu d'exploitation (%) contrôlée par les 25 premières entreprises mondiales, toutes les branches d'activité, 1997 et 1998 (classées selon l'actif)

Share of Assets - Part de l'actif			Share of Operating Revenue - Part du revenu d'exploitation		
All industries - Toutes les branches d'activité	1997	1998	All industries - Toutes les branches d'activité	1997	1998
Foreign - Étrangère	%	%	Foreign - Étrangère	%	%
Canadian - Canadienne	2.4	4.9	Canadian - Canadienne	2.5	5.4
Total	37.5	36.3	Total	8.2	8.0
	39.9	41.2		10.7	13.4

Financial Sector

Concentration in the financial sector is similar to that of the all industry aggregate, with the foreign controlled global enterprises in the top 25 holding a mere 3.4% of the assets in 1997 and 2.6% in 1998 (see Table 4.2).

Their corresponding operating revenues represent 7.1% of the financial sector total in 1997 and 6.4% in 1998. Similar to the all industry aggregate, a minority of enterprises in the top 25 are foreign controlled, with only six in both 1997 and 1998.

Le secteur financier

La concentration dans le secteur financier est semblable à celle de l'ensemble des branches d'activité, les entreprises mondiales sous contrôle étranger dans les 25 plus grandes sociétés ne possédant qu'un maigre 3,4 % de l'actif en 1997 et 2,6 % en 1998 (voir le tableau 4.2).

Leurs revenus d'exploitation correspondants constituaient 7,1 % de tout le secteur financier en 1997 et 6,4 % en 1998. Comme pour l'ensemble des branches d'activité, une minorité d'entreprises dans les 25 premières appartenaient à des intérêts étrangers, contre seulement six en 1997 et 1998.

Table 4.2 - Share of Assets and Operating Revenue (%) Controlled by the Leading 25 Global Enterprises, Financial Sector, 1997 and 1998 (ranked by assets)

Tableau 4.2 - Part de l'actif et du revenu d'exploitation (%) contrôlée par les 25 premières entreprises mondiales, secteur financier, 1997 et 1998 (classées selon l'actif)

Share of Assets - Part de l'actif			Share of Operating Revenue - Part du revenu d'exploitation		
Financial Industries - Branches d'activité financières	1997	1998	Financial Industries - Branches d'activité financières	1997	1998
	%	%		%	%
Foreign - Étrangère	3.4	2.6	Foreign - Étrangère	7.1	6.4
Canadian - Canadienne	66.1	68.6	Canadian - Canadienne	48.0	55.3
Total	69.5	71.2	Total	55.2	61.7

The Canadian controlled global enterprises in the top 25, on the other hand, make up 66.1% of the total assets in the financial sector in 1997 and 68.6% in 1998; while operating revenues generated amounted to 48.0% and 55.3% of the financial sector total in 1997 and 1998 respectively. The heavy concentration of domestic control in the finance and insurance sector is partly the result of government regulation in certain sectors of the Canadian economy, notably the banking industry, which curtails the activity of larger foreign controlled enterprises in these industries. Further, some of the larger foreign controlled global enterprises may conduct the majority of their operations outside Canada (hence, those values would not be included as part of their Canadian operations).

D'autre part, les entreprises mondiales sous contrôle canadien appartenant aux 25 premières entreprises représentaient 66,1 % de l'actif total du secteur financier en 1997 et 68,6 % en 1998, leurs revenus d'exploitation s'établissant à 48,0 % et 55,3 % de celles de l'ensemble du secteur financier en 1997 et en 1998 respectivement. Le contrôle fortement concentré du secteur des finances et des assurances par des intérêts canadiens s'explique en partie par la réglementation gouvernementale dans certains secteurs de l'économie canadienne (surtout les banques), qui réduit l'activité des grandes entreprises sous contrôle étranger dans ces branches. De plus, quelques-unes des plus grandes entreprises mondiales sous contrôle étranger sont susceptibles d'exercer la plupart de leurs activités à l'extérieur du Canada (excluant du même coup ces chiffres de leurs activités au Canada).

Non-Financial Sector

In the non-financial sector, the influence of foreign controlled global enterprises is somewhat higher than in the financial sector or all industry aggregate. In 1997, there were 10 foreign controlled global enterprises in the top 25 holding 10.4% of assets and generating 7.5% of operating revenues. In 1998, foreign controlled global enterprises increased to 12 of the top 25, which increased their share of assets to 13.6% while operating revenue remained relatively unchanged at 7.4% (see Table 4.3).

Le secteur non financier

Dans le secteur non financier, les entreprises mondiales sous contrôle étranger exercent une influence un peu plus forte que dans le secteur financier ou dans l'ensemble des branches d'activité. En 1997, 10 entreprises mondiales sous contrôle étranger parmi les 25 premières figuraient pour 10,4 % de l'actif et 7,5 % des revenus d'exploitation. En 1998, le nombre d'entreprises mondiales sous contrôle étranger est passé à 12 des 25 plus grandes entreprises, d'où l'augmentation de leur actif qui est passé à 13,6 %, cependant leurs revenus d'exploitation sont demeurés relativement stables à 7,4 % (voir le tableau 4.3).

Table 4.3 - Share of Assets and Operating Revenue (%) Controlled by the Leading 25 Global Enterprises, Non-Financial Sector, 1997 and 1998 (ranked by assets)**Tableau 4.3 - Part de l'actif et du revenu d'exploitation (%) contrôlée par les 25 premières entreprises mondiales, secteur non financier, 1997 et 1998 (classées selon l'actif)**

Share of Assets - Part de l'actif			Share of Operating Revenue - Part du revenu d'exploitation		
Non-Financial Industries - Branches d'activité non financières	1997	1998	Non-Financial Industries - Branches d'activité non financières	1997	1998
	<i>%</i>	<i>%</i>		<i>%</i>	<i>%</i>
Foreign - Étrangère	10.4	13.6	Foreign - Étrangère	7.5	7.4
Canadian - Canadienne	14.4	11.5	Canadian - Canadienne	6.3	5.2
Total	24.8	25.1	Total	13.9	12.6

The Canadian controlled global enterprises in the top 25, on the other hand, made up 14.4% of the non-financial industries total in 1997 but only 11.5% in 1998, with their operating revenues amounting to 6.3% and 5.2% of the non-financial sector total in 1997 and 1998 respectively.

Parmi les 25 premières, les entreprises mondiales sous contrôle canadien comptaient par ailleurs pour 14,4 % du total des branches non financières en 1996, mais pour seulement 11,5 % en 1998, leurs revenus d'exploitation s'élevant à 6,3 % et à 5,2 % du total dans le secteur non financier en 1997 et en 1998 respectivement.

Section V

Size Analysis

Section V

Analyse selon la taille

Overview

Foreign control has increased slowly but steadily since 1994. However, who is contributing to this phenomenon? For the most part, it is the larger foreign controlled firms that are contributing to the increase in foreign share. However, these large foreign firms are only making significant contributions to the increasing foreign share in industries where the foreign share is already dominant. They include the chemicals, chemical products and textiles, machinery and equipment and transportation equipment industries. Most other industries are dominated by large Canadian enterprises.

Tables 5.1 and 5.2 provide a breakdown by industry of three firm size groups by Canadian or foreign control in 1998. The figures indicate the percentage each control group represents, by size, of the total. Small enterprises include those with operating revenues less than \$5 million; medium-sized enterprises refer to those with operating revenues between \$5 million and \$75 million; and large enterprises are those with operating revenues more than \$75 million.

Vue d'ensemble

Depuis 1994, on note une croissance lente mais stable du contrôle étranger. À quoi peut-on attribuer ce phénomène? L'accroissement de la part étrangère s'explique surtout par la présence des plus grandes entreprises contrôlées à l'étranger. Toutefois, ces grandes entreprises ne contribuent vraiment de façon marquée à l'accroissement de la part étrangère dans les branches d'activité que lorsque cette part occupe déjà une place dominante. Ces branches comprennent les produits chimiques et textiles, les machines et le matériel ainsi que le matériel de transport. Les grandes entreprises canadiennes dominent la plupart des autres branches.

Les tableaux 5.1 et 5.2 présentent une ventilation par branches d'activité des trois groupes de taille d'entreprises selon le contrôle canadien ou le contrôle étranger en 1998. Les chiffres indiquent le pourcentage de chaque groupe de contrôle, selon sa taille, dans l'ensemble. Les petites entreprises comprennent celles dont les revenus d'exploitation sont inférieurs à 5 millions de dollars; les entreprises de taille moyenne s'entendent de celles qui génèrent des revenus d'exploitation variant entre 5 millions de dollars et 75 millions de dollars; enfin, les grandes entreprises présentent des revenus d'exploitation supérieurs à 75 millions de dollars.

Table 5.1 - Canadian and Foreign Firms by Size - Assets, 1998 (% of assets each group controls of the total)
Tableau 5.1 - Entreprises canadiennes et étrangères selon la taille - actif, 1998 (% de l'actif total contrôlé par chaque groupe)

Industry - Branche d'activité	SMALL - PETITES		MEDIUM - MOYENNES		LARGE - GRANDES		TOTAL			
			Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.
	%	%	%	%	%	%	%	%	%	%
Wood and Paper - Bois et papier	8.4	0.4	9.3	1.9	50.7	29.3	68.5	31.5		
Energy - Énergie	3.0	0.4	5.1	1.3	71.9	18.3	80.0	20.0		
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	6.4	1.0	11.5	9.8	13.5	57.7	31.5	68.5		
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	5.8	0.8	9.7	4.1	63.6	16.0	79.1	20.9		
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	19.3	1.1	23.5	11.0	12.8	32.3	55.6	44.4		
Transportation Equipment - Matériel de transport	11.4	0.3	15.9	3.2	19.9	49.3	47.2	52.8		
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	11.9	1.0	11.6	5.3	43.0	27.2	66.5	33.5		
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	44.4	2.7	23.5	3.2	19.5	6.8	87.4	12.6		
Communications - Communications	6.2	0.4	9.2	2.2	75.6	6.4	91.0	9.0		
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	0.1	0.0	1.2	0.9	87.3	10.6	88.5	11.5		
Insurers - Assureurs	1.9	0.5	3.2	4.7	63.6	26.1	68.7	31.3		
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	10.8	1.3	8.8	5.9	36.2	36.9	55.9	44.1		
Services - Services	47.5	3.4	16.8	5.0	19.2	8.1	83.5	16.5		
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	31.6	1.4	18.9	5.1	20.8	22.3	71.2	28.8		
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	17.7	1.1	12.5	3.4	42.9	22.4	73.1	26.9		
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	1.6	0.2	2.4	2.0	77.6	16.1	81.6	18.4		
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	9.7	0.7	7.5	2.7	60.1	19.3	77.3	22.7		

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Tables 5.1 and 5.2 show that where foreign controlled firms dominate the industry, there is a corresponding dominance in the control of assets of the larger enterprises. This is especially notable in chemical, chemical products and textiles, as well as the transportation equipment industries, where

Les tableaux 5.1 et 5.2 indiquent que lorsqu'une branche d'activité est dominée par des entreprises sous contrôle étranger, on observe une domination correspondante du contrôle de l'actif des plus grandes entreprises. Cette situation est plus marquée dans les branches des produits chimiques et des textiles ainsi que

foreign control is greater than 50% of total assets in these industries, the only industries where foreign interests control a majority of the assets and operating revenue.

dans celle du matériel de transport où les intérêts étrangers contrôlent plus de 50 % de l'actif total de ces branches, les seules branches d'ailleurs où des entreprises étrangères contrôlent une part majoritaire de l'actif et des revenus d'exploitation.

Table 5.2 - Canadian and Foreign Firms by Size - Operating Revenues, 1998 (% of operating revenues each group controls of the total)

Tableau 5.2 - Entreprises canadiennes et étrangères selon la taille - revenus d'exploitation, 1998 (% des revenus d'exploitation total contrôlé par chaque groupe)

Industry - Branche d'activité	SMALL - PETITES		MEDIUM - MOYENNES		LARGE - GRANDES		TOTAL	
	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.
Wood and Paper - Bois et papier	13.1	0.3	19.3	3.2	41.5	22.7	73.8	26.2
Energy - Énergie	6.6	0.1	5.2	1.3	56.0	30.8	67.8	32.2
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	8.8	0.3	15.0	8.5	12.1	55.3	35.9	64.1
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	10.5	0.3	15.3	5.5	47.2	21.2	73.1	26.9
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	18.6	0.8	31.0	10.8	11.4	27.4	61.0	39.0
Transportation Equipment - Matériel de transport	10.0	0.1	21.9	2.3	12.4	53.2	44.4	55.6
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	12.6	0.6	14.1	5.6	24.8	42.3	51.5	48.5
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	43.2	0.5	31.7	2.2	12.6	9.7	87.5	12.5
Communications - Communications	15.1	0.2	8.6	3.1	62.2	10.8	85.9	14.1
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	0.1	0.0	1.4	0.9	86.0	11.6	87.5	12.5
Insurers - Assureurs	5.8	0.2	5.1	4.1	52.7	32.1	63.5	36.5
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	12.3	0.5	12.8	5.9	27.2	41.3	52.3	47.7
Services - Services	47.6	1.2	17.2	3.8	19.7	10.6	84.5	15.5
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	31.4	0.6	20.9	3.8	18.5	24.7	70.8	29.2
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	19.9	0.4	18.1	3.6	29.8	28.4	67.7	32.3
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	3.9	0.2	4.4	2.8	65.2	23.5	73.5	26.5
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	18.2	0.3	16.7	3.5	33.4	27.9	68.3	31.7

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Tables 5.3 and 5.4 show the percentage share of Canadian and foreign control within each of the three size groups. These figures show that in three other industries with significant but minority foreign control of total assets, foreign interests seem to have targeted the large firms. Specifically, in machinery and equipment, other financial intermediaries, and consumer goods and services industries, foreign enterprises control more than 50% of the assets of the largest firms. It is, however, the Canadian dominance of the small and medium size enterprises in these three, as well as most of the other industries, which accounts for the overall control of assets by Canadian enterprises. In most other industries, large Canadian firms contribute more to the aggregate assets/operating revenue share for all size groups.

Les tableaux 5.3 et 5.4 présentent, en pourcentage, la part du contrôle canadien et étranger dans chacun des trois groupes de taille. Selon ces chiffres, les intérêts étrangers semblent avoir ciblé les grandes entreprises dans les trois autres branches où ils exercent un contrôle important mais minoritaire de l'actif total. Plus précisément, les entreprises étrangères contrôlent plus de 50 % de l'actif des grandes entreprises dans les branches des machines et du matériel, des autres intermédiaires financiers et des biens et services de consommation. Cependant, dans ces trois branches ainsi que dans la plupart des autres branches d'activité, la domination canadienne des petites et moyennes entreprises figure pour la plus grande partie du contrôle de l'actif par des entreprises canadiennes. Dans la plupart des autres branches, les grandes entreprises canadiennes contribuent davantage à la part globale de l'actif et des revenus d'exploitation de tous les autres groupes de taille.

Table 5.3 - Canadian and Foreign Firms by Size - Assets, 1998 (share the control groups represent within each size group)**Tableau 5.3 - Entreprises canadiennes et étrangères selon la taille - actif, 1998 (part des groupes de contrôle au sein de chaque groupe de taille)**

Industry - Branche d'activité	SMALL - PETITES		MEDIUM - MOYENNES		LARGE - GRANDES		TOTAL	
	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.
	%	%	%	%	%	%	%	%
Wood and Paper - Bois et papier	95.7	4.3	83.2	16.8	63.4	36.6	68.5	31.5
Energy - Énergie	87.3	12.7	80.0	20.0	79.7	20.3	80.0	20.0
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	86.0	14.0	53.9	46.1	19.0	81.0	31.5	68.5
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	87.2	12.8	70.4	29.6	79.9	20.1	79.1	20.9
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	94.5	5.5	68.2	31.8	28.5	71.5	55.6	44.4
Transportation Equipment - Matériel de transport	97.4	2.6	83.2	16.8	28.7	71.3	47.2	52.8
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	92.4	7.6	68.6	31.4	61.3	38.7	66.5	33.5
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	94.3	5.7	88.1	11.9	74.2	25.8	87.4	12.6
Communications - Communications	94.4	5.6	80.4	19.6	92.2	7.8	91.0	9.0
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	92.9	7.1	58.0	42.0	89.2	10.8	88.5	11.5
Insurers - Assureurs	79.7	20.3	40.4	59.6	70.9	29.1	68.7	31.3
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	89.3	10.7	59.9	40.1	49.5	50.5	55.9	44.1
Services - Services	93.3	6.7	77.1	22.9	70.4	29.6	83.5	16.5
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	95.8	4.2	78.6	21.4	48.3	51.7	71.2	28.8
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	94.2	5.8	78.6	21.4	65.7	34.3	73.1	26.9
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	87.4	12.6	53.9	46.1	82.8	17.2	81.6	18.4
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	93.6	6.4	73.3	26.7	75.7	24.3	77.3	22.7

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Table 5.4 - Canadian and Foreign Firms by Size - Operating Revenues, 1998 (share the control groups represent within each size group)**Tableau 5.4 - Entreprises canadiennes et étrangères selon la taille - revenus d'exploitation, 1998 (part des groupes de contrôle au sein de chaque groupe de taille)**

Industry - Branche d'activité	SMALL - PETITES		MEDIUM - MOYENNES		LARGE - GRANDES		TOTAL	
	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.
Wood and Paper - Bois et papier	97.6	2.4	86.0	14.0	64.6	35.4	73.8	26.2
Energy - Énergie	98.6	1.4	79.7	20.3	64.5	35.5	67.8	32.2
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	96.4	3.6	63.7	36.3	18.0	82.0	35.9	64.1
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	97.5	2.5	73.5	26.5	69.1	30.9	73.1	26.9
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	96.0	4.0	74.1	25.9	29.4	70.6	61.0	39.0
Transportation Equipment - Matériel de transport	99.1	0.9	90.4	9.6	18.9	81.1	44.4	55.6
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	95.7	4.3	71.7	28.3	37.0	63.0	51.5	48.5
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	98.8	1.2	93.5	6.5	56.4	43.6	87.5	12.5
Communications - Communications	98.8	1.2	73.6	26.4	85.2	14.8	85.9	14.1
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	84.8	15.2	58.9	41.1	88.1	11.9	87.5	12.5
Insurers - Assureurs	96.4	3.6	55.2	44.8	62.1	37.9	63.5	36.5
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	96.4	3.6	68.2	31.8	39.7	60.3	52.3	47.7
Services - Services	97.6	2.4	82.0	18.0	65.0	35.0	84.5	15.5
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	98.0	2.0	84.5	15.5	42.9	57.1	70.8	29.2
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	98.2	1.8	83.6	16.4	51.2	48.8	67.7	32.3
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	96.3	3.7	60.4	39.6	73.5	26.5	73.5	26.5
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	98.1	1.9	82.8	17.2	54.5	45.5	68.3	31.7

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Section VI

Financial Performance Ratios

Section VI

Ratios financiers de rendement

Overview

Initial results suggest that there is no obvious pattern in comparing the performance of Canadian and foreign controlled firms. In some industries and in some years performance of foreign firms is stronger, while Canadian firms performed well in certain years and in some industries. There was very little consistency from year to year and across like industries with these measures. These results, however, are preliminary and are not consistent across all industries or for the full five-year period under review. More exhaustive research is required.

Though the level and share of assets and operating revenue of foreign controlled enterprises operating in Canada is slowly increasing, the performance of Canadian enterprises can be measured by more than just the up and down movement of these variables. Various financial ratio measures can be used to provide some additional insight into the relative strength or weakness of a given enterprise, or, more generally, an industry.

Four financial ratios are included in this report: return on capital employed, return on equity, operating profit margin and debt to equity. Each ratio has a table that indicates whether the foreign or Canadian ratio is higher for each industry for the years 1994 to 1998, and indicates the number of years the foreign controlled enterprises outperformed the ones under Canadian control.

Return on Capital Employed

This ratio measures profitability and how well management has employed the assets, by calculating the percentage return on total capital provided by the owners and lenders (creditors). The earnings figure is before taking into account interest expense (payments to lenders) and dividends (payments to owners). In general, the ratio indicates how many cents are returned to every dollar of capital invested.

Vue d'ensemble

Les résultats préliminaires indiquent que, comparant la performance des entreprises canadiennes à celle des entreprises contrôlées à l'étranger, on ne voit pas de tendance évidente. Dans certaines branches et dans certaines années, les entreprises étrangères affichent un rendement supérieur, alors que c'est l'inverse pour d'autres années et branches d'activité. Ces mesures ne présentent à peu près pas de cohérence d'une année à l'autre de même qu'entre des branches similaires. Toutefois, ces résultats préliminaires manquent d'uniformité pour l'ensemble des branches ou pour la période quinquennale examinée. Une étude plus poussée s'impose donc.

Même si le niveau et la part de l'actif et des revenus d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger exploitées au Canada augmentent lentement, on peut évaluer le rendement des entreprises canadiennes autrement que par un simple mouvement à la hausse ou à la baisse de ces variables. Divers ratios financiers peuvent fournir des renseignements supplémentaires sur la vigueur ou la faiblesse d'une entreprise ou, de façon plus générale, d'une branche d'activité.

Notre rapport traite de quatre ratios financiers : rendement des capitaux employés, rendement de l'avoir, marge bénéficiaire d'exploitation et ratio d'endettement. Chaque ratio fait l'objet d'un tableau qui indique si le ratio est plus élevé chez les entreprises sous contrôle étranger ou canadien dans chaque branche d'activité pour les années 1994 à 1998; on indique aussi le nombre d'années pendant lesquelles les entreprises sous contrôle étranger ont connu un meilleur rendement que leurs homologues sous contrôle canadien.

Rendement des capitaux employés

Ce ratio mesure la rentabilité et l'utilisation efficiente de l'actif par la direction, en calculant le rendement en pourcentage de l'apport total en capital des propriétaires et des prêteurs (créanciers). Le bénéfice ne tient pas compte des intérêts débiteurs (paiements aux prêteurs) ni des dividendes (paiements aux propriétaires). En général, le ratio indique le rendement en cents par dollar de capital investi.

Table 6.1 - Return on Capital Employed, 1994 to 1998
Tableau 6.1 - Rendement des capitaux employés, 1994 à 1998

Industry - Branche d'activité	1994	1995	1996	1997	1998	No. of Years Foreign Outperforms Canadian - Nombre d'années où le rendement des entreprises étrangères est supérieur à celui des entreprises canadiennes
Wood and Paper - Bois et papier	Can.	Can.	Can.	F - É	Can.	1
Energy - Énergie	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	Can.	F - É	F - É	F - É	F - É	4
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	Can.	Can.	F - É	Can.	F - É	2
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	F - É	F - É	Can.	F - É	Can.	3
Transportation Equipment - Matériel de transport	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	Can.	F - É	F - É	F - É	F - É	4
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Communications - Communications	Can.	F - É	F - É	F - É	F - É	4
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	F - É	F - É	Can.	F - É	F - É	4
Insurers - Assureurs	F - É	F - É	F - É	F - É	Can.	4
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	Can.	Can.	Can.	F - É	Can.	1
Services - Services	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	F - É	C	Can.	F - É	F - É	3
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

In Table 6.1, enterprises that are foreign controlled have returns on capital employed that outstrip their Canadian counterparts in seven industries in at least three of the last five years. These seven industries are the chemicals, chemical products and textiles, machinery and equipment,

Le tableau 6.1 indique que le rendement des capitaux employés chez les entreprises sous contrôle étranger est supérieur à celui de leurs homologues canadiennes dans sept branches d'activité pour au moins trois des cinq dernières années. Ces sept branches sont : produits chimiques et textiles, machinerie et équipement,

transportation equipment, electrical and electronic products, communications, insurance and the consumer goods and services industries. All of these industries except the communications industry had foreign controlled asset shares of more than 28% in 1998.

Conversely, Canadian controlled firms fared better in the remaining six industries where the foreign share of assets held was usually under 25%. This suggests that the reason firms are in a particular industry is that they tend to perform well which, in turn, is a reason for increasing their share of assets.

Return on Equity

This ratio measures the level of return to the owners (investors) and it represents their measure of profitability. The earnings figure is the after-tax profits, including a deduction for interest expense (payments to lenders). It is the net profit available to the owners (investors). In general, the ratio indicates how many cents are returned to every dollar invested by the owners.

In Table 6.2, enterprises that are foreign controlled have returns on equity ratios that outstrip their Canadian counterparts in seven industries, with six of them overlapping with those that had superior returns on equity. Machinery and equipment industries were replaced by metallic minerals and metal products industries in the table because of superior returns on equity for foreign controlled enterprises in at least three of the five years under review. Once again, there appears to be a strong relationship between firms with higher rates of return on equity and the level of control in their respective industries; that is, foreign firms with higher returns on equity than their Canadian counterparts reside in industries with a relatively high share of foreign assets held.

matériel de transport, produits électriques et électroniques, communications, assurances, et biens et services de consommation. Dans toutes ces branches d'activité, sauf celle de communication, la part de l'actif sous contrôle étranger était supérieure à 28 % en 1998.

Inversement, les entreprises sous contrôle canadien ont fait mieux dans les six branches restantes, où la part étrangère de l'actif s'élevait habituellement à moins de 25 %. Il semble donc que si les entreprises exercent leur activité dans une branche particulière, c'est parce qu'elles connaissent un bon rendement qui, à son tour, les incite à augmenter la part de leur actif.

Rendement de l'avoir

Ce ratio mesure le niveau de rendement des propriétaires (investisseurs) et représente leur mesure de rentabilité. Le bénéfice est indiqué après impôts, déduction faite des intérêts débiteurs (paiements aux prêteurs). C'est le bénéfice net des propriétaires (investisseurs). En général, ce ratio indique le rendement en cents pour chaque dollar investi par les propriétaires.

Au tableau 6.2, les entreprises sous contrôle étranger affichent un rendement de l'avoir supérieur à celui de leurs homologues canadiennes dans sept branches d'activité, dont six chevauchent celles où le rendement de l'avoir a été plus élevé. La branche de la machinerie et de l'équipement a fait place à celle des minéraux métalliques et des produits en métal dans le tableau parce que les entreprises sous contrôle étranger ont obtenu des rendements de l'avoir supérieurs dans au moins trois des cinq années observées. Ici encore, il semble y avoir une forte association entre les entreprises qui connaissent un taux élevé de rendement de l'avoir et de niveau de contrôle dans leur branche respective; autrement dit, les entreprises étrangères dont le rendement de l'avoir est plus élevé que celui de leurs homologues canadiennes exercent leur activité dans des branches où la part de l'actif étranger est relativement élevée.

Table 6.2 - Return on Equity, 1994 to 1998
Tableau 6.2 - Rendement de l'avoir, 1994 à 1998

Industry - Branche d'activité	1994	1995	1996	1997	1998	No. of Years Foreign Outperforms Canadian - Nombre d'années où le rendement des entreprises étrangères est supérieur à celui des entreprises canadiennes
Wood and Paper - Bois et papier	Can.	Can.	Can.	F - É	Can.	1
Energy - Énergie	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	Can.	F - É	F - É	Can.	F - É	3
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	Can.	F - É	F - É	Can.	F - É	3
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	Can.	F - É	Can.	F - É	Can.	2
Transportation Equipment - Matériel de transport	F - É	F - É	Can.	F - É	F - É	4
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	Can.	F - É	F - É	F - É	F - É	4
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	F - É	Can.	Can.	Can.	Can.	1
Communications - Communications	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Insurers - Assureurs	F - É	F - É	F - É	F - É	Can.	4
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2
Services - Services	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	F - É	Can.	Can.	F - É	F - É	3
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Operating Profit Margin

Operating profit is the net result of the principal business activities of a firm. This profit is before taking into account interest expense, investment income, non-recurring losses from the write-down

Marge bénéficiaire d'exploitation

Le bénéfice d'exploitation est le résultat net des principales activités commerciales d'une entreprise. Ce chiffre ne tient pas compte des intérêts débiteurs, du revenu de placement, des pertes non récurrentes

of assets, gains or losses realized on the disposal of assets and income tax expense. In general, this ratio indicates management's ability to generate earnings from the principal business activities of a firm. The ratio is expressed as a percentage of operating revenue.

dé coulant de la dépréciation d'éléments d'actif, des gains ou des pertes réalisées à la suite de la cession d'éléments d'actif ni de l'impôt payé sur le revenu. En général, ce ratio indique la capacité de la direction de générer un bénéfice à partir des principales activités commerciales d'une entreprise. On exprime ce ratio en pourcentage des revenus d'exploitation.

Table 6.3 - Operating Profit Margin, 1994 to 1998**Tableau 6.3 - Marge bénéficiaire d'exploitation, 1994 à 1998**

Industry - Branche d'activité	1994	1995	1996	1997	1998	No. of Years Foreign Outperforms Canadian - Nombre d'années où le rendement des entreprises étrangères est supérieur à celui des entreprises canadiennes
Wood and Paper - Bois et papier	F - É	F - É	F - É	F - É	Can.	4
Energy - Énergie	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	Can.	Can.	F - É	Can.	F - É	2
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Transportation Equipment - Matériel de transport	Can.	Can.	Can.	F - É	F - É	2
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	Can.	F - É	F - É	F - É	F - É	4
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Communications - Communications	F - É	F - É	F - É	Can.	F - É	4
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Insurers - Assureurs	F - É	F - É	F - É	F - É	Can.	4
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	F - É	F - É	F - É	F - É	Can.	4
Services - Services	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	F - É	Can.	Can.	F - É	F - É	3
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	Can.	Can.	Can.	F - É	Can.	1
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	F - É	Can.	Can.	Can.	Can.	1
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Table 6.3 shows that enterprises that are foreign controlled have profit margins that exceed their Canadian counterparts in nine industries. Five of the industries are the same as those identified as having superior returns on capital employed and returns on equity. These industries are: chemicals, chemical products and textiles, electrical and electronic products, communications, insurers, and consumer goods and services. The four other industries that have stronger operating profit margins when enterprises are under foreign control are wood and paper, machinery and equipment, construction and related activities, and other financial intermediaries. It is difficult to say without more in-depth analysis why foreign controlled firms seem to outperform their Canadian counterparts with respect to this financial performance measure. It may be that these foreign firms are better able to generate more sales and/or reduce costs. They are certainly more profitable and are likely more able to acquire assets than Canadian enterprises.

Le tableau 6.3 indique que les entreprises sous contrôle étranger affichent une marge bénéficiaire supérieure à celle de leurs homologues canadiennes dans neuf branches d'activité. Cinq de ces branches affichaient déjà un rendement de capitaux employés et un rendement de l'avoir supérieurs. Ces branches d'activité sont : produits chimiques et textiles, produits électriques et électroniques, communications, assureurs, et biens et services de consommation. Les quatre autres branches présentant une marge bénéficiaire d'exploitation plus élevée lorsque les entreprises appartiennent à des intérêts étrangers sont le bois et le papier, la machinerie et l'équipement, la construction et les activités connexes et les autres intermédiaires financiers. Il est difficile d'expliquer, sans une analyse plus approfondie, la raison pour laquelle les entreprises sous contrôle étranger semblent faire mieux que leurs homologues canadiennes pour ce qui est de la marge bénéficiaire. C'est peut-être que ces entreprises étrangères sont plus en mesure d'accroître leur chiffre d'affaires et/ou de réduire leurs coûts. Elles sont indéniablement plus rentables et sans doute plus susceptibles d'acquérir des éléments d'actif que des entreprises canadiennes.

Debt to Equity

This ratio examines the relationship of debt (loans, bonds, debentures) to shareholders' equity. It compares the relative size of debt to resources invested by the owners. It indicates the extent to which a firm relies on borrowed funds to finance its operations. Firms that rely heavily on borrowed funds are said to be highly leveraged.

In Table 6.4, enterprises that are foreign controlled have debt to equity ratios lower than that of their Canadian counterparts in all industries except in the metallic minerals and metal products, electrical and electronic products, other financial intermediaries and services industries. Unlike the other three ratios, debt to equity is a better performance indicator the lower the value is.

Overall, performance seems to lean more positively to foreign controlled enterprises after examining the four performance indicators. It is, however, not a consistent story across all industries or across all performance measures. More detailed

Endettement

Ce ratio examine le lien entre l'endettement (emprunts, obligations, débentures) et l'avoir des actionnaires. On l'utilise pour comparer l'importance de l'endettement par rapport aux ressources investies par les propriétaires. Il indique la mesure dans laquelle une entreprise finance ses activités par des emprunts. Les entreprises qui empruntent beaucoup sont dites d'être fortement endettées.

Au tableau 6.4, les entreprises sous contrôle étranger présentent un ratio d'endettement inférieur à celui de leurs homologues canadiennes dans toutes les branches d'activité sauf celles des minéraux métalliques et des produits en métal, des produits électriques et électroniques, des autres intermédiaires financiers et des services. Contrairement aux trois autres ratios, plus la valeur du ratio d'endettement est faible, plus il est signe de bon rendement.

Dans l'ensemble, après examen des quatre indicateurs susmentionnés, les entreprises sous contrôle étranger semblent afficher un meilleur rendement. Cependant, cette tendance n'est pas uniforme parmi l'ensemble des branches ni d'ailleurs pour tous les

analysis is required before any definitive conclusions may be made.

indicateurs de rendement. Une analyse plus détaillée s'impose avant qu'on puisse tirer des conclusions définitives.

Table 6.4 - Debt to Equity, 1994 to 1998
Tableau 6.4 - Endettement, 1994 à 1998

Industry - Branche d'activité	1994	1995	1996	1997	1998	No. of Years Foreign Outperforms Canadian - Nombre d'années où le rendement des entreprises étrangères est supérieur à celui des entreprises canadiennes
Wood and Paper - Bois et papier	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Energy - Énergie	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Transportation Equipment - Matériel de transport	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	Can.	Can.	Can.	F - É	Can.	1
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	F - É	Can.	F - É	F - É	F - É	4
Communications - Communications	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Insurers - Assureurs	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Services - Services	F - É	Can.	Can.	Can.	Can.	1
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	F - É	F - É	Can.	Can.	Can.	2
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Statistical Notes and Definitions

Notes statistiques et définitions

Statistical Notes and Definitions

Sources of Information

Ownership and control information is obtained primarily through ownership returns filed by corporations liable under the Corporations Returns Act (CRA), beginning with the report for reference period 1997. Additional ownership information is obtained from both Canadian and international publications.

Financial information for large, non-government business enterprises is provided by Statistics Canada's Quarterly Financial Survey of Enterprises (Catalogue 61-008). Financial estimates for smaller firms are based on corporate tax data from Revenue Canada.

Methodology²

Prior to the 1992 Parliamentary Report, CALURA Part I reports were based on a census-type coverage of almost every corporation operating in Canada. Beginning with the 1992 report, the preliminary data have been derived by using the sampling techniques developed for the Quarterly Financial Survey of Enterprises. In general, financial data for all large businesses³ are obtained from a quarterly questionnaire. Data for medium-sized businesses are obtained by a quarterly mail-out questionnaire sample survey. Sample results are multiplied by a weighting factor to represent the universe from which the sample was drawn. The quarterly data are then annualized by selecting the fourth quarter Balance Sheet (stock) items for each statistical enterprise and aggregating its Income

Notes statistiques et définitions

Origine des données

À compter de la présente publication, les données sur la propriété et le contrôle proviennent principalement des déclarations de propriété de capital-actions soumises par les personnes morales (sociétés) assujetties à la Loi sur les déclarations des personnes morales (LDPM). Des renseignements complémentaires sur la propriété sont également tirés d'un certain nombre de publications canadiennes et internationales.

Les données financières relatives aux grandes entreprises non publiques sont tirées de l'Enquête financière trimestrielle de Statistique Canada (n° 61-008 au catalogue). Les estimations financières relatives aux plus petites sociétés sont fondées sur les données fiscales de Revenu Canada.

Méthodologie²

Avant le rapport de 1992, les rapports CALURA Partie I provenaient d'une enquête du type recensement menée auprès de presque toutes les sociétés qui exercent une activité au Canada. Débutant avec le rapport de 1992, les données provisoires ont été produites au moyen des techniques d'échantillonnage utilisées pour l'Enquête financière trimestrielle. En général, les données financières relatives à toutes les grandes sociétés³ proviennent d'un questionnaire trimestriel. Les données relatives aux sociétés de taille moyenne sont obtenues au moyen d'un questionnaire postal envoyé dans le cadre d'une enquête-échantillon trimestrielle. Les résultats de l'échantillon sont multipliés par un coefficient de pondération afin de représenter l'univers duquel provient l'échantillon. On procède ensuite à l'annualisation des données trimestrielles en choisissant les éléments

². For a more detailed description of the methodology, see "Quarterly Financial Statistics for Enterprises" (STC Catalogue 61-008, Quarterly).

³. Thresholds delineating size groups vary by industry. In general, they approximate the following:

Large: annual assets greater than \$25 million or revenue greater than \$100 million.

Medium: annual assets between \$10 million and \$25 million; or revenue between \$25 million and \$100 million.

Small: annual assets and revenue less than \$10 million and \$25 million, respectively.

². Pour une description plus détaillée de la méthodologie, voir la publication *Statistiques financières trimestrielles des entreprises* (publication trimestrielle de Statistique Canada, n° 61-008 au catalogue).

³. Les seuils qui délimitent les groupes de taille varient selon la branche d'activité. En général, ils se rapprochent de ce qui suit :
 Grande société : actifs annuels supérieurs à 25 millions de dollars ou revenu annuel supérieur à 100 million de dollars ;
 Moyenne société : actifs annuels entre 10 et 25 millions de dollars ou revenu annuel entre 25 et 100 millions de dollars ;
 Petite société : actifs et revenu annuels inférieurs à 10 millions et 25 millions de dollars respectivement.

Statement (flow) items in each available quarter for the year. The remaining portion of the estimate representing small businesses is derived using statistical techniques that apply information gained from the surveyed units to infer movements in the historical annual data for that stratum. These procedures are followed to produce quarterly data. Control attributes based on the CRA ownership information are assigned to all large and medium enterprises included in the quarterly survey. Control characteristics for small enterprises are built into the estimate for that stratum.

Units that do not respond to the survey are "imputed" as follows: estimates are derived by using a change factor applied to the data reported when the unit last responded to the survey. The change factor is estimated using the survey responses from units that are most similar to the unit being imputed.

The Balance Sheet and Income Statement definitions used in the survey are consistent with the Generally Accepted Accounting Principles (GAAP) of the Canadian Institute of Chartered Accountants.

Statistical Units

The statistical unit is the unit for which data are obtained for further classification, aggregation and publication. This publication examines two units: the statistical enterprise, which is the focus of the first three sections of this report; and the global enterprise, which is the unit of analysis for the section on corporate concentration. The terms "company" and "firm" have been used interchangeably in this report to signify "statistical enterprise."

Statistical Enterprise:

A statistical enterprise is a family of businesses under common control (definition follows below); the enterprise consists of one or more corporations, divisions, or plants engaged in relatively integrated

(capital-actions) du bilan du quatrième trimestre pour chaque entreprise statistique et en additionnant ses éléments (flux) de l'état des résultats dans chaque trimestre disponible pour l'année. On obtient le reste des estimations représentant les petites sociétés à l'aide de techniques statistiques qui appliquent les mouvements des unités échantillonées aux données annuelles historiques correspondant à cette strate. Ce sont là les procédures suivies pour produire des données trimestrielles. On se sert des renseignements sur la propriété tirés des questionnaires LDPM pour attribuer des caractéristiques concernant le contrôle à toutes les grandes et moyennes sociétés incluses dans l'enquête trimestrielle. Pour les petites sociétés, les caractéristiques concernant le contrôle sont intégrées aux estimations correspondant à cette strate.

Les données relatives aux unités qui ne répondent pas au questionnaire sont imputées. On détermine leurs caractéristiques en ajoutant un facteur de croissance aux dernières données fournies par l'unité. Ce facteur est établi en fonction des réponses au questionnaire d'enquête des unités qui sont le plus comparables à l'unité dont les données doivent être imputées.

Les définitions utilisées dans l'enquête relativement au Bilan et à l'État des résultats sont conformes aux Principes comptables généralement reconnus (PCGR) de l'Institut canadien des comptables agréés.

Unité statistique

L'unité statistique est l'unité pour laquelle les données sont obtenues aux fins de classification, de regroupement et de publication. La présente publication porte sur deux genres d'unité : l'entreprise statistique, qui fait l'objet des trois premières section de ce rapport, et l'entreprise mondiale, qui est l'unité d'analyse dans la section "Concentration." Pour faciliter la compréhension du texte, les termes "société" et "compagnie" ont été employés de façon interchangeable dans ce rapport comme synonymes d'"entreprise statistique."

Entreprise statistique :

Une entreprise statistique est une famille d'établissements sous un même contrôle; l'entreprise se compose d'une ou de plusieurs sociétés, divisions ou usines dont les activités sont relativement intégrées et

activity, for which a consolidated set of financial statements is produced.

The use of the statistical enterprise in the measurement and analysis of foreign control is a departure from pre-1992 CALURA publications, where the statistical unit was the corporation. The consolidated financial data published for statistical enterprises eliminate the inter-corporate transactions and claims within each statistical enterprise.

Global Enterprise:

A global enterprise is a group of all statistical enterprises under common control. Unlike the statistical enterprise, there is no requirement for industrial homogeneity or integrated business activity.

Data for the global enterprise are produced by adding together the financial items of its statistical enterprises. Therefore, global enterprise financial data is not a consolidation but an aggregation. Consequently, items may be double-counted, especially those affecting intra-global enterprise transactions.

Coverage

This report covers most of the business sector of the Canadian domestic economy. The excluded sectors are detailed below. The business sector can be thought of as consisting of two parts: incorporated and unincorporated. Within the incorporated sub-sector, only non-government business enterprises operating in Canada are included. Among the unincorporated businesses, only unincorporated credit unions and unincorporated joint ventures of incorporated businesses are included.

With respect to the finance and insurance industries, financial data covers the "booked-in-Canada" business of banks and insurance companies and their domestic subsidiaries. This is a departure from pre-1992 CALURA Part I reports, where "world-wide" assets were included in the published data. The result of using booked-in-Canada as opposed to world-wide assets is to reduce the

pour lesquelles on produit une série d'états financiers consolidés.

L'utilisation de l'entreprise statistique pour mesurer et analyser le contrôle étranger est une innovation par rapport aux publications CALURA antérieures à 1992 où l'unité statistique était la société. Les données financières consolidées relatives aux entreprises statistiques éliminent les transactions et les créances internes de l'entreprise statistique.

Entreprise mondiale :

Une entreprise mondiale est l'ensemble des entreprises statistiques sous un même contrôle. Contrairement à l'entreprise statistique, les exigences relatives à l'homogénéité ou à l'intégration des activités ne s'appliquent pas à l'entreprise globale.

On obtient les données relatives à l'entreprise mondiale en additionnant les postes financiers des entreprises statistiques qui la composent. Par conséquent, les données financières relatives aux entreprises mondiales ne sont pas le produit d'une consolidation, mais d'une addition. Il est donc possible que des postes aient été comptés deux fois, en particulier ceux qui touchent les transactions internes de l'entreprise mondiale.

Champ d'observation

La présente publication couvre une partie du secteur des entreprises de l'économie canadienne. Ce dernier se divise en deux catégories : les entreprises constituées et les entreprises non constituées. Dans la catégorie des entreprises constituées, les données financières couvrent les entreprises commerciales non publiques qui exercent une activité au Canada. Dans la catégorie des entreprises non constituées, seules sont incluses les caisses d'épargne et de crédit non constituées et les coentreprises non constituées regroupant des entreprises constituées.

Pour ce qui est des branches d'activité financières et des assurances, les données financières couvrent maintenant les activités "comptabilisées au Canada" des banques et des sociétés d'assurances et de leurs filiales nationales. Cela diffère des rapports CALURA Partie I précédents, où les données publiées comprenaient les actifs mondiaux. L'utilisation des actifs comptabilisés au Canada par opposition aux actifs mondiaux a pour effet

amount of assets held by banks and insurance companies. The Canadian-controlled banks and insurance companies affected by this change in financial reporting form the vast majority of their respective industries. Consequently, the levels of foreign control in these industries in the current series appear higher than the historical series levels. The effect of this change is particularly significant in the insurance industry, accounting for most of the overall difference between the historical and the current series.

Due to reporting arrangements, financial data for banks include the consolidation of all their wholly-owned subsidiaries, such as real estate companies and trust companies. In pre-1992 CALURA publications, these subsidiaries were assigned to their respective industries and not to the banking industry. The effect of this change would be to increase the financial levels of the banking industry and decrease the levels of the industries where the subsidiaries previously were assigned.

The holding and investment company industry is excluded from the data in order to minimize the effect of double-counting, as their assets are generally the liabilities of other industries. This affects Canadian controlled statistics to a greater extent than foreign controlled statistics.

Assets

Total assets, as shown on the balance sheets of enterprises, include such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations, and other assets.

Operating Revenue

For enterprises in the non-financial industries, the figure tabulated as "operating revenue" equals gross revenue from non-financial operations (that is, it excludes interest and dividend income). In the case of the finance and insurance industries, "operating revenue" equates to total revenue.

de réduire la quantité d'actifs détenus par les banques et les sociétés d'assurances. Les banques et sociétés d'assurances sous contrôle canadien visées par ce changement forment la grande majorité de leurs branches d'activité respectives. Par conséquent, les niveaux de contrôle étranger dans ces branches d'activité dans la série courante semblent plus élevés que dans la série historique. L'incidence de ce changement est particulièrement importante dans le secteur des assurances, représentant la plus grande partie de la différence globale entre la série historique et la série actuelle.

En raison des nouvelles méthodes de déclaration, les données financières relatives aux banques comprennent maintenant la consolidation de toutes leurs filiales en propriété exclusive telles que les sociétés immobilières et les sociétés de fiducie. Dans les publications CALURA pré-1992, ces filiales étaient classées dans leurs branches d'activité respectives et non dans le secteur des banques. Ce changement a pour effet d'augmenter les niveaux financiers du secteur des banques et de réduire ceux des branches d'activité dans lesquelles les filiales étaient classées auparavant.

On a décidé d'exclure des données le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille afin de réduire au minimum le double compte, car l'actif de ces sociétés correspond généralement au passif d'autres branches d'activité. Cela touche les statistiques relatives aux sociétés sous contrôle canadien beaucoup plus que celles relatives aux sociétés sous contrôle étranger.

Actifs

Actif total, tel qu'il apparaît sur le bilan des entreprises, comprend des postes tels que l'encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans les sociétés affiliées, et tout autre actif.

Revenu d'exploitation

Pour les entreprises des branches d'activité financières, les montants classés comme "revenu d'exploitation" correspondent au revenu brut provenant d'activités non financières (à l'exclusion des intérêts et des dividendes). Dans le cas des branches d'activité financières et des assurances, le "revenu d'exploitation" correspond au revenu total.

Control⁴

Control of a company is the potential to make the strategic decisions of the business. This is generally viewed as the ability to select a majority of the board of directors of the company. Most of the time, the ability to elect the board of directors is based on the ownership of the voting equity. This concept of control is used to determine foreign control and to assign a country of control.

Some caution should be exercised when using the word "controlled." As previously stated, control is based on the "potential" to control. That potential may not be exercised, in which case "controlled" companies may still function with considerable autonomy in their financial, marketing, or operational activities.

In most cases, control is the result of one company owning more than 50% of the voting shares of the other. This is referred to as majority voting ownership. However, it is well established that control can result from owning less than a majority of the voting shares. Effective control can result from ownership of the largest block of voting shares. This may also be called minority control. For simplicity, the owner of a block of equity which has at least 33% of the voting rights and which exceeds the sum of the next two largest blocks is assumed to have effective control. The overall percentage of cases in which control has been assigned on the basis of minority control has been relatively low.

There are a variety of other methods of controlling a company that may be taken into consideration when assigning control. They include interlocking directorships, franchise or licensing agreements, management or supply contracts, or control of essential technology.

Contrôle⁴

On définit le contrôle d'une compagnie comme le pouvoir de prendre les décisions stratégiques ayant une incidence sur cette compagnie. Généralement, on contrôle une compagnie lorsqu'on a le pouvoir de choisir la majorité des membres de son conseil d'administration. La plupart du temps, ce pouvoir de choisir les membres du conseil d'administration est conféré par la propriété des actions avec droit de vote. La notion de contrôle sert à déterminer le contrôle étranger et à désigner le pays de contrôle.

Le terme "contrôle" doit être utilisé avec prudence. Comme on vient de le préciser, le contrôle est fondé sur le "pouvoir" de contrôler. Ce pouvoir peut être exercé ou ne pas l'être, auquel cas la compagnie contrôlée peut jouir d'une autonomie considérable dans ses activités sur le plan des finances, de la commercialisation ou du fonctionnement.

Dans la plupart des cas, le contrôle a pour origine la propriété de plus de 50 % des actions avec droit de vote. On parle alors de contrôle majoritaire. Il arrive cependant que les détenteurs de moins de la majorité des actions avec droit de vote puissent exercer le contrôle. La propriété d'un bloc important d'actions avec droit de vote peut donner le contrôle effectif, parfois appelé contrôle minoritaire. En termes simples, on considère que le propriétaire d'un bloc d'actions qui possède au moins 33 % de l'ensemble des droits de vote et plus de droits de vote que ceux des deux autres blocs importants réunis détient le contrôle effectif de la compagnie. Le pourcentage de cas de contrôle minoritaire est relativement peu élevé.

Il existe un grand nombre d'autres méthodes pour contrôler une compagnie dont on peut tenir compte au moment de déterminer qui détient le contrôle. Parmi ces méthodes, mentionnons les "directeurs communs," les accords de franchise ou de permis, les contrats d'approvisionnement ou de gestion et le contrôle de la technologie essentielle.

⁴. For a more detailed description of the concepts of control, enterprise structure and country of control, see "Inter-Corporate Ownership" (STC Catalogue 61-517, Biennial).

⁴. Pour une description plus détaillée des notions de contrôle, de structure des entreprises et de pays de contrôle, voir la publication *Liens de parenté entre corporations* (publication biennale de Statistique Canada, n° 61-517 au catalogue).

Common Control

A corporation is commonly controlled with another corporation if one of them is directly, effectively, or indirectly controlled by the other or if both of them are directly, effectively, or indirectly controlled by the same person.

Ownership

Foreign ownership statistics are part of Canada's international investment position and are published by the Balance of Payments Division. They are based on long-term capital employed (the value of long-term debt and equity holdings). This includes voting and non-voting common shares, preferred shares, convertible shares, warrants, bonds, debentures, loans and other long-term debt or equity instruments. The value of foreign ownership is the aggregation of long-term capital employed that is owned by foreign interests in both Canadian and foreign controlled firms. The value of foreign control is the long-term capital employed of only those corporations that are controlled by foreign interests, even that portion owned by Canadian resident non-controlling interests.

Concentration

To measure concentration, the top 25 global enterprises within a particular sector are ranked by assets. Within this ranking, the assets and operating revenues from the Canadian operations for the top 25 global enterprises are aggregated. Within each ranking, the top 25 global enterprises include some Canadian and some foreign controlled global enterprises. The concentration ratio takes the assets (or operating revenues) of Canadian controlled (or foreign controlled) global enterprises as a percentage of the total assets (or operating revenues) for all of the global enterprises in the sector.

The following steps determine the top 25 Canadian controlled global enterprises, ranked by assets, in a particular sector.

Contrôle commun

Une société est contrôlée en commun avec une autre société si l'une d'elles est directement, effectivement ou indirectement contrôlée par l'autre, ou si les deux sont directement, effectivement ou indirectement contrôlées par la même personne.

Propriété

Les statistiques sur la propriété étrangère font partie du bilan des investissements internationaux du Canada et sont publiées par la Division de la balance des paiements. Elles sont fondées sur les capitaux à long terme engagés (c'est-à-dire la valeur de la dette à long terme et du portefeuille d'actions). Ces capitaux comprennent les actions ordinaires avec et sans droit de vote, les actions privilégiées, les actions convertibles, les mandats, les obligations, les prêts et toute autre action ou titre de créance à long terme. La valeur de la propriété étrangère correspond au capital à long terme employé qui est détenu par des intérêts étrangers, tant dans les sociétés sous contrôle canadien que dans celles sous contrôle étranger. La valeur du contrôle étranger correspond au capital à long terme employé dans les sociétés sous contrôle étranger seulement, y compris la portion détenue par des intérêts canadiens sans contrôle.

Concentration

Pour mesurer la concentration, on classe selon l'actif les 25 premières entreprises mondiales dans un secteur donné. À l'intérieur de ce classement, l'actif et les revenus d'exploitation découlant des activités au Canada pour les 25 premières entreprises mondiales sont additionnés. À l'intérieur de chaque classement, les 25 premières entreprises mondiales comprennent certaines entreprises mondiales canadiennes et d'autres étrangères. Pour établir le ratio de concentration, on prend l'actif (ou les revenus d'exploitation) des entreprises mondiales sous contrôle canadien (ou sous contrôle étranger) en tant que pourcentage du total de l'actif (ou des revenus d'exploitation) pour toutes les entreprises mondiales dans le secteur.

Voici les étapes suivies pour déterminer les 25 premières entreprises mondiales sous contrôle canadien, classées selon l'actif, dans un secteur donné.

1. Combine the financial results for all enterprises within a global enterprise.
2. Separate all global enterprises into either the financial sector or the non-financial sector.
3. Sort all enterprises in a particular sector (financial or non-financial) by assets to determine the top 25 global enterprises.
4. Sum the assets and revenues of all Canadian controlled global enterprises in the top 25. (The top 25 will be a mix of Canadian and foreign controlled enterprises.)
5. Divide the assets and operating revenue aggregations for these Canadian controlled global enterprises by the total assets and operating revenues for all enterprises in the sector.

Follow the same steps to determine the top foreign controlled global enterprises, substituting foreign for Canadian, where appropriate.

The global enterprises ranked as the leading 25 will likely vary from year to year, causing variations in the share percentages.

Country of Control

In most cases of foreign control, the country of control classification is the country of residence of the ultimate foreign parent corporation. Each subsidiary within the global enterprise is assigned the same country of control as its parent. A company whose voting rights are owned equally by Canadian and foreign controlled corporations is given the country of control code of the foreign controlled owner. If two foreign controlled corporations jointly own an equal amount of the voting rights of a Canadian resident company, the country of control is assigned according to an order of precedence of the countries of control based on their aggregate level of foreign direct investment in Canada (i.e., United States takes precedence, followed by United Kingdom, etc.).

1. Combiner les résultats financiers pour toutes les entreprises au sein d'une entreprise mondiale.
2. Répartir toutes les entreprises mondiales en les classant soit dans le secteur financier, soit dans le secteur non financier.
3. Classer toutes les entreprises dans un secteur donné (financier ou non) selon l'actif pour déterminer les 25 premières entreprises mondiales.
4. Faire le total de l'actif et des revenus de toutes les entreprises mondiales sous contrôle canadien faisant partie des 25 premières. (Les 25 premières comprennent des entreprises à la fois sous contrôle canadien et sous contrôle étranger.)
5. Diviser les additions de l'actif et des revenus d'exploitation pour ses entreprises mondiales sous contrôle canadien par le total de l'actif et des revenus d'exploitation pour toutes les entreprises du secteur.

Pour déterminer quelles sont les meilleures entreprises globales sous contrôle étranger, suivre les mêmes étapes, en remplaçant "canadien" par "étranger," le cas échéant.

Les entreprises mondiales figurant aux 25 premiers rangs ne seront probablement pas les mêmes d'une année à l'autre, de sorte qu'il y aura des variations dans le pourcentage des parts.

Pays de contrôle

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, le pays de contrôle est le pays de résidence de la société mère étrangère ultime. Chaque filiale au sein de l'entreprise mondiale a le même pays de contrôle que la société mère. Une compagnie dont les droits de vote appartiennent conjointement à des sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger reçoit un code de contrôle étranger. Si deux sociétés sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une compagnie canadienne, l'attribution du pays de contrôle est déterminé par l'ordre de préséance fondé sur le niveau global de l'investissement direct étranger au Canada (les États-Unis arrivent en tête, puis vient le Royaume-Uni, etc.).

Definition of Financial Ratios

Return on Capital Employed

This ratio measures profitability and how well management has employed the assets, by calculating the percentage return on total capital provided by the owners and lenders (creditors). The earnings figure is calculated before taking into account interest expense (payments to lenders) and dividends (payments to owners). The ratio indicates how many cents are returned to every dollar of capital invested.

FORMULA

$$\frac{\text{net profit} + \text{after-tax interest expense}}{\text{short-term loans} + \text{long-term loans} + \text{shareholders' equity}}$$

Return on Equity

This ratio measures the level of return to the owners (investors) and it represents their measure of profitability. The earnings figure is the after-tax profits, including a deduction for interest expense (payments to lenders). It is the net profit available to the owners (investors). The ratio indicates how many cents are returned to every dollar invested by the owners.

FORMULA

$$\frac{\text{net profit}}{\text{shareholders' equity}}$$

Operating Profit Margin

Operating profit is the net result of the principal business activities of a firm. It is calculated before taking into account interest expense, investment income, non-recurring losses from the write-down of assets, gains or losses realized on the disposal of assets, and income tax expense. This ratio indicates management's ability to generate earnings from the principal business activities of a firm. The ratio is expressed as a percentage of operating revenue.

Définition des ratios financiers

Rendement des capitaux employés

Ce ratio mesure la rentabilité de l'entreprise ainsi que l'efficacité avec laquelle la direction a employé l'actif, en calculant le taux de rendement du capital total fourni par les propriétaires et les prêteurs (créanciers). Le bénéfice est calculé avant la prise en compte des frais d'intérêts (paiements aux prêteurs) et des dividendes (paiements aux propriétaires). Le ratio indique combien de cents rapporte chaque dollar de capital investi.

FORMULE

$$\frac{\text{bénéfice net} + \text{frais d'intérêts après impôts}}{\text{prêts à court terme} + \text{prêts à long terme} + \text{avoir des actionnaires}}$$

Rendement de l'avoir

Ce ratio permet de mesurer le rendement obtenu par les propriétaires (investisseurs) et constitue une évaluation de leur rentabilité. Le bénéfice est calculé après impôts, déduction faite des frais d'intérêts (paiements aux prêteurs). Il s'agit du bénéfice net qui reste à la disposition des propriétaires (investisseurs). Le ratio indique combien de cents rapporte chaque dollar investi par les propriétaires.

FORMULE

$$\frac{\text{bénéfice net}}{\text{avoir des actionnaires}}$$

Marge bénéficiaire

Le bénéfice d'exploitation représente les résultats nets des principales activités commerciales d'une entreprise. Il est calculé avant la prise en compte des frais d'intérêts, du revenu de placement, des pertes non récurrentes découlant de la dépréciation d'éléments d'actif, du bénéfice réalisé ou des pertes subies lors de la cession d'éléments d'actif, ainsi que de la charge d'impôts. Ce ratio indique la capacité de la direction de l'entreprise à réaliser un bénéfice à partir de ses activités principales. Le ratio est exprimé en pourcentage des revenus d'exploitation.

FORMULA

operating profit
total operating revenue

Debt to Equity

This ratio examines the relationship of debt (loans, bonds, debentures) to shareholders' equity. It compares the relative size of debt to resources invested by the owners. It indicates the extent to which a firm relies on borrowed funds to finance its operations. Firms that rely heavily on borrowed funds are said to be highly leveraged.

FORMULE

bénéfice d'exploitation
total des revenus d'exploitation

Endettement

Ce ratio exprime la relation entre les capitaux empruntés (prêts, obligations, obligations non garanties) et les capitaux propres (avoir des actionnaires). Il permet de comparer l'importance relative des capitaux empruntés par rapport aux ressources investies par les propriétaires. Il indique dans quelle mesure une entreprise s'en remet à des fonds empruntés pour financer son exploitation. On dit des entreprises qui dépendent beaucoup de fonds empruntés qu'elles sont fortement endettées.

FORMULA

short-term loans + long-term loans and debt
shareholders' equity

Industrial Classification⁵

Before 1992, industries presented in CALURA Corporations reports corresponded to the 1960 Standard Industrial Classification for Establishments (SIC-E). Under that system, corporations were classified entirely to a single industry based on the one activity which accounts for the largest portion of gross revenue. Beginning with the 1992 report, the industries presented corresponded to the 1980 Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises (SIC-C).

The SIC-C system was developed by Statistics Canada to improve the reporting of business financial statistics, for which the establishment-based SIC-E was not ideally suited. For example, the unit capable of reporting financial statistics tends to be at a higher level within the business organization, and it also tends to span more industrial activities than the establishment unit. The SIC-C classifies companies according to their form of operational organization, be it vertically or

FORMULE

prêts à court terme + prêts et dettes à long terme
avoir des actionnaires

Classification des branches d'activité⁵

Les branches d'activité, ou industries, présentées dans les publications CALURA antérieures à 1992 sur les sociétés correspondaient à la Classification type des industries pour établissements, 1960 (CTI-E). Selon ce système, les sociétés sont classées dans leur totalité dans une seule branche d'activité, selon l'activité qui représente la plus forte proportion de leurs revenus bruts. Dorénavant, à compter de la présente publication, les branches d'activité présentées correspondront à la Classification type des industries pour compagnies et entreprises, 1980 (CTI-C).

Le système de la CTI-C a été mis au point par Statistique Canada pour améliorer la déclaration des statistiques financières des entreprises, car la CTI-E fondée sur les établissements ne s'y prêtait pas très bien. Par exemple, l'unité capable de déclarer des statistiques financières tend à être à un niveau plus élevé au sein de l'organisation et tend aussi à couvrir plus d'activités que l'établissement. La CTI-C classe les compagnies selon le genre d'organisation opérationnelle, qu'elles soient à intégration verticale ou horizontale ou autrement

⁵. For a more detailed description of the methodology, see "Quarterly Financial Statistics for Enterprises" (STC Catalogue 61-008, Quarterly).

⁵. Pour une comparaison plus détaillée de la CTI-E et de la CTI-C, voir la publication *Statistiques financières des entreprises* (publication trimestrielle de Statistique Canada, n° 61-008 au catalogue).

horizontally integrated or otherwise diversified. Where the aggregation strategy under the SIC-E emphasized the activity (agriculture, mining, etc.), the SIC-C places emphasis on product lines or markets. The SIC-C presentation makes it possible to see how specialized or how diverse are the activities of enterprises at the most detailed level of the classification.

For example, consider a large company involved in activities related to wood, logging, saw-mills and pulp and paper manufacturing and distribution. The SIC-E provides a "specialized" class for each of these activities. At its most detailed level, the SIC-C also provides "specialized" classes for each of these activities and, in addition, various combinations of these for businesses with integrated activities.

Corporate structural reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the companies involved. This may affect the continuity of industry time series within any classification system. The SIC-C, however, can better accommodate those companies whose integrated activities may shift in emphasis from one year to the next without leading to a change in their industrial classification.

Reliability of Data

Non-sampling errors with respect to the CALURA Schedule II (ownership) questionnaire could occur as a result of poor response rates or improper processing. However, late responses are generally limited to small corporations that have little or no impact on the aggregate data. Estimates for missing information are made using previous years' data and other published information. Processing errors are negligible.

Sampling errors are errors that arise because estimates are being prepared based on only a sample of the universe rather than collecting information from all units in the universe. The sample used for these financial statistics was designed to produce a predetermined level of accuracy for assets, revenue and profits. Consequently, other items may be much less accurately estimated, especially in the early years of a new survey.

diversifiées. La CTI-E mettait l'accent sur l'activité (agriculture, exploitation minière, etc.), tandis que la CTI-C met l'accent sur les marchés ou les lignes de produits. La CTI-C permet de voir le degré de spécialisation ou de diversification des activités d'une entreprise au niveau le plus détaillé de la classification.

Prenons le cas d'une vaste entreprise dont les activités touchent le bois, l'abattage, les scieries ainsi que la fabrication et la distribution de pâtes et papiers. La CTI-E prévoit des catégories spécialisées pour chacune de ces activités. Au niveau le plus détaillé, la CTI-C prévoit aussi des catégories spécialisées pour chacune de ces activités, ainsi que diverses combinaisons de catégories pour les entreprises dont les activités sont intégrées.

Des réorganisations occasionnent parfois la reclassification des compagnies, ce qui risque de perturber la continuité de la série chronologique des branches visées. Cependant, grâce à la CTI-C, il est plus facile de traiter le cas des sociétés dont les activités intégrées varient d'une année à l'autre sans que cela n'entraîne de changement du point de vue de la classification des industries.

Fiabilité des données

Dans le cas du questionnaire CALURA (annexe II - Participation au capital-actions), les erreurs non dues à l'échantillonnage pourraient être attribuables à des taux de réponse faibles ou à un traitement fautif des données. Toutefois, les réponses tardives se limitent généralement aux petites sociétés, dont l'incidence sur les données globales est faible ou nulle. Pour les données manquantes, les estimations sont faites à partir des données de l'année précédente et d'autres renseignements publiés. Les erreurs attribuables au traitement sont négligeables.

Les erreurs d'échantillonnage surviennent lorsque les estimations sont établies à partir des données fournies par un échantillon et non par toutes les unités de l'univers. L'échantillon utilisé pour obtenir les statistiques qui nous intéressent a été choisi de façon à fournir un niveau acceptable de précision relativement aux actifs, au revenu et aux bénéfices. Par conséquent, les estimations pour d'autres éléments peuvent être moins précises, spécialement durant les premières années d'une nouvelle enquête.

Industry Groupings Used in this Report**Les regroupements industriels utilisés dans le rapport**

Industry Code No. Numéro d'industrie	SIC-C Subsector^a Sous-secteur de CTI-C^a
1. Food (including Food Retailing), Beverage and Tobacco - Aliments y compris le commerce de détail), boissons et tabac	01, 02, 03, 04, 84
2. Wood and Paper - Bois et papier	06, 07, 08, 09
3. Energy - Énergie	10, 11, 12
4. Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	15, 16, 17
5. Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux métalliques et produits en métal	20, 21, 22
6. Machinery and Equipment (except Electrical) - Machinerie et équipement (sauf électrique)	25, 26
7. Transportation Equipment - Matériel de transport	30, 31, 32
8. Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	35, 36
9. Construction and Related Activities - Construction et activités annexes	40, 41, 42, 43, 44
10. Transportation Services - Services de transport	45, 46, 47, 48, 49, 50
11. Communications - Communications	55, 56, 57, 58, 59
12. Services - Services	65, 66, 67, 75, 76, 80, 81, 82
13. Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	85, 86, 87, 88, 89
14. Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	60
15. Insurers - Assureurs	63
16. Consumer and Business Financing and Other Financial Intermediaries - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et autres intermédiaires financiers	6229, 61, 64
Totals and Sub-Totals Totaux	Industry Code Number Numéro d'industrie
17. Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	1 to - à 13
18. Total Finance and Insurance Industries (excluding Investment and Holding Companies) - Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)	14 + 15 + 16
19. Total All Industries (excluding Investment and Holding Companies) - Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)	1 to - à 16 or 17 + 18

Note: ^a For the description of industries corresponding to the subsector number, see "Canadian Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises, 1980" (STC Catalogue No. 12-570XPE).

Nota : ^a Pour la description d'une industrie correspondant à un code sous-secteur, voir *Classification canadienne type des industries pour compagnies et entreprises, 1980* (n° 12-570XPF au catalogue de Statistique Canada).

Appendix

Foreign Share

Annexe

Part étrangère

Overview

Foreign share of both assets and operating revenues has gradually risen in the past five years. The foreign share of assets rose from 20.5 % in 1994 to 22.7% in 1998, while the foreign share of operating revenue rose to 31.7% in 1998, up from 29.4% in 1994.

However not all industries have seen their foreign share increase throughout the past five years. In fact only a couple of industries have had continuously rising foreign shares over this five-year period.

The charts on the next couple of pages illustrate that only two industries, the other financial intermediaries and consumer goods and services industries, have had a continuous increase in foreign share of assets since 1994.

Strong foreign investment has been a major contributor to the strength of foreign controlled enterprises in these industries over the later part of the nineties.

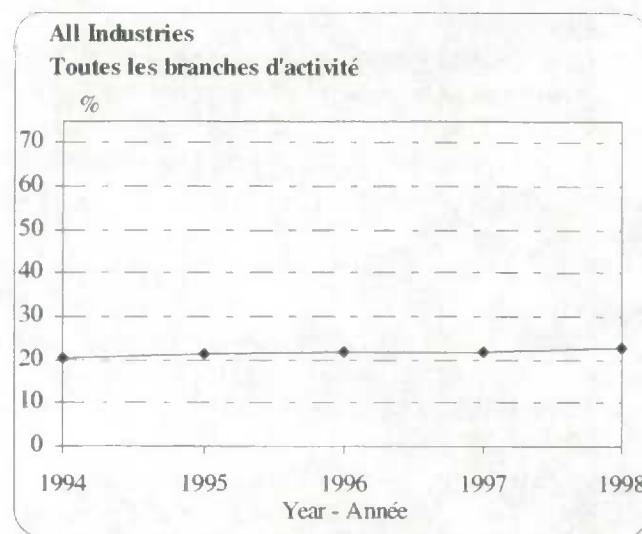
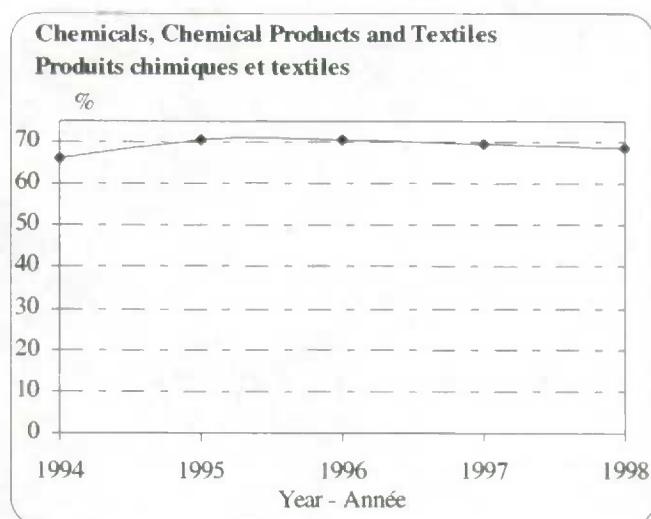
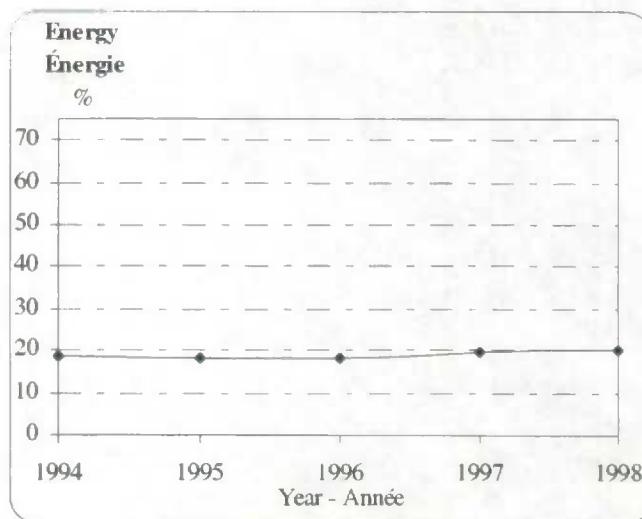
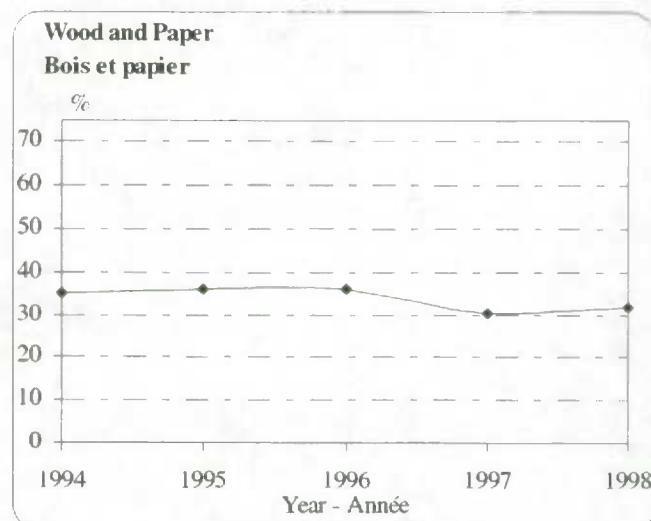
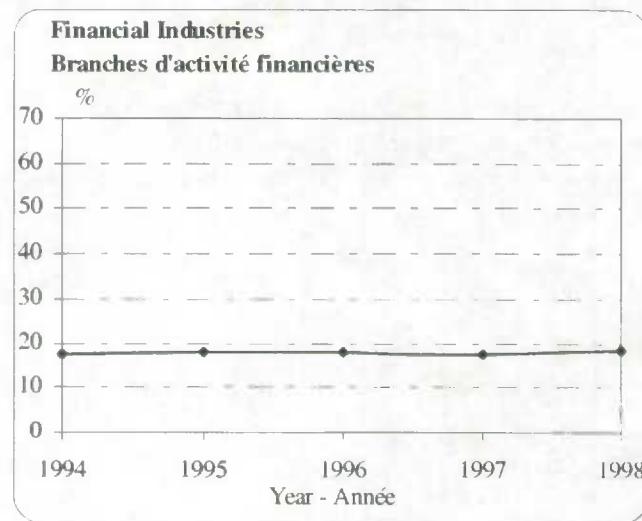
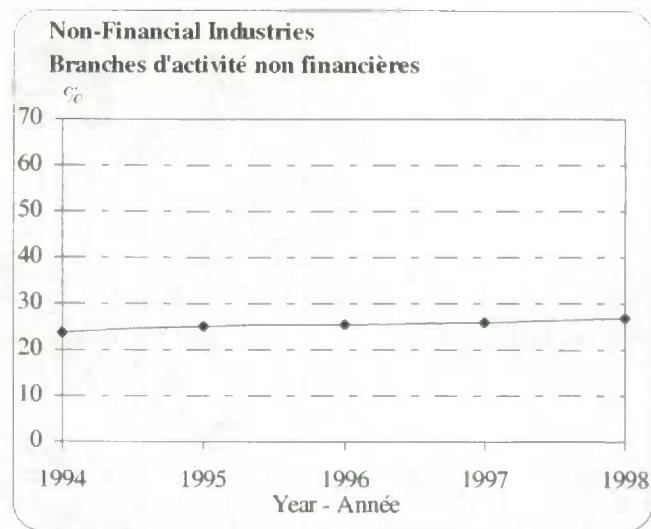
Vue d'ensemble

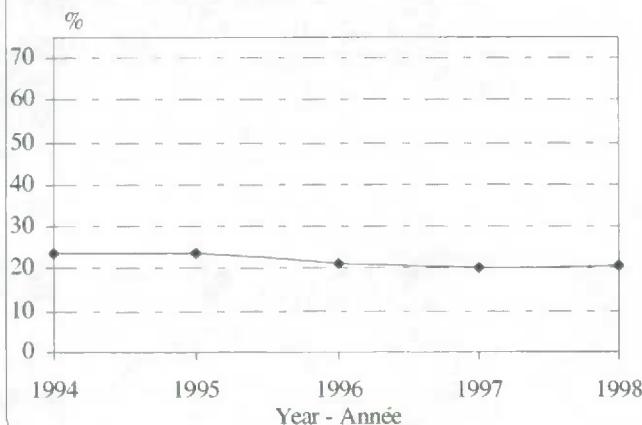
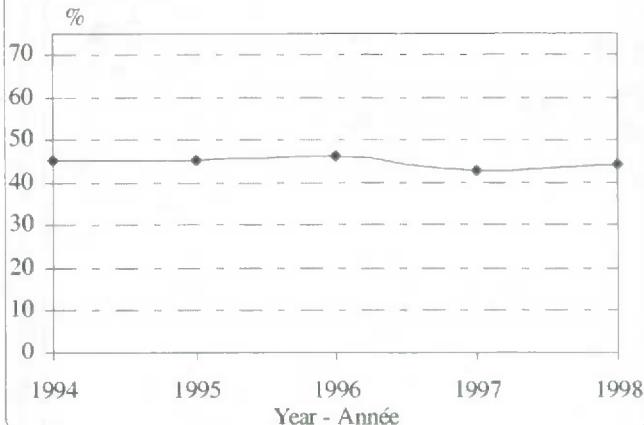
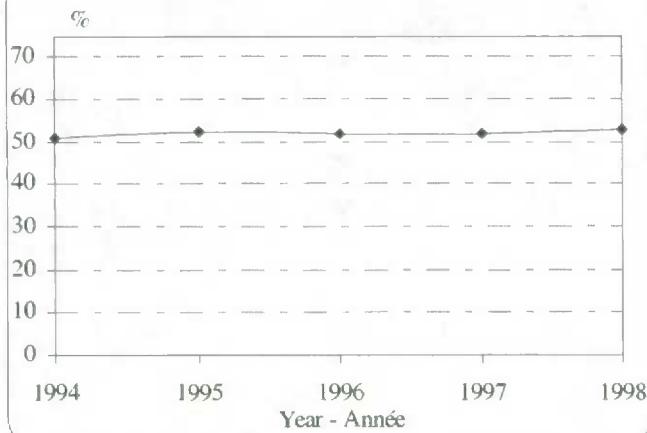
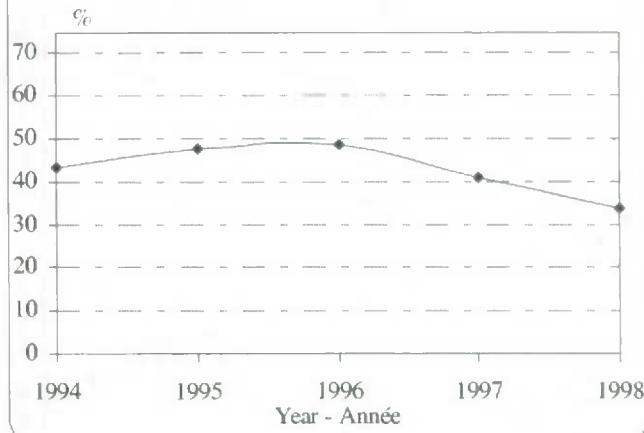
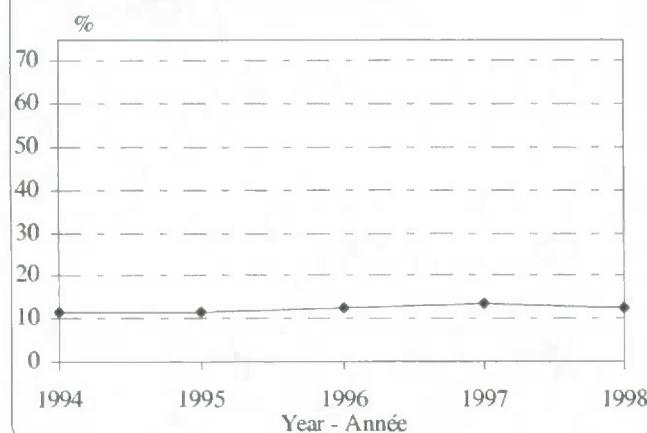
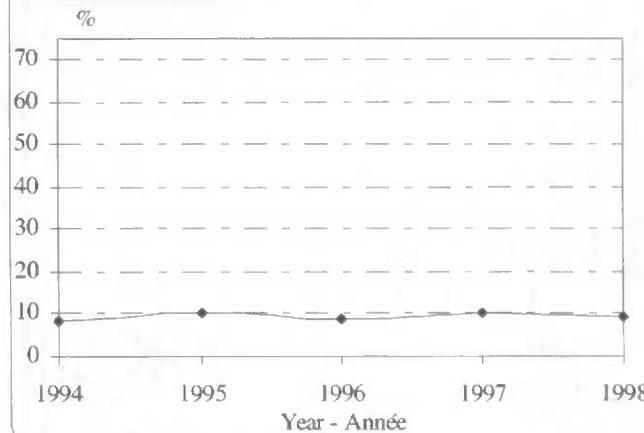
La part étrangère de l'actif et des revenus d'exploitation a augmenté graduellement au cours des cinq dernières années. La part étrangère de l'actif est passée de 20.5 % en 1994 à 22.7 % en 1998, tandis que la part étrangère des revenus d'exploitation progressait de 29.4 % à 31.7 % entre ces cinq années.

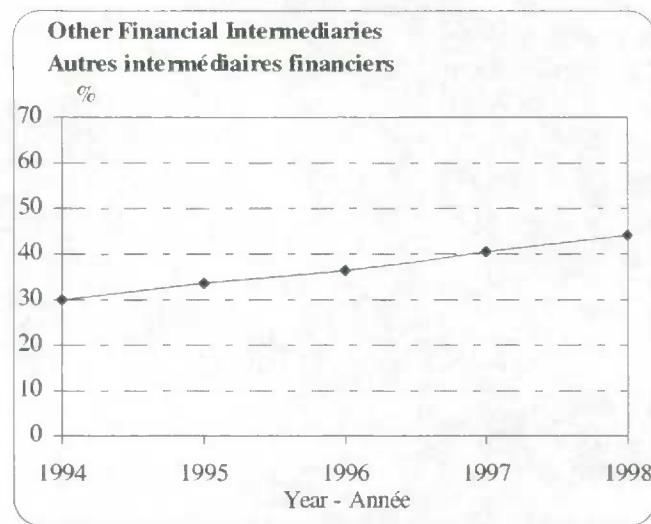
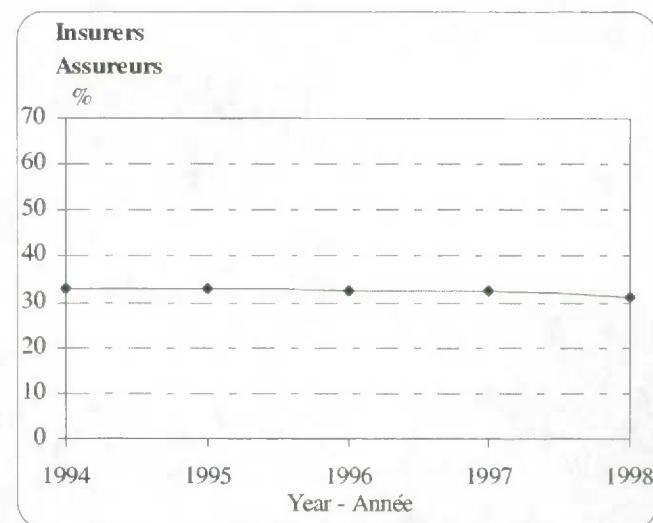
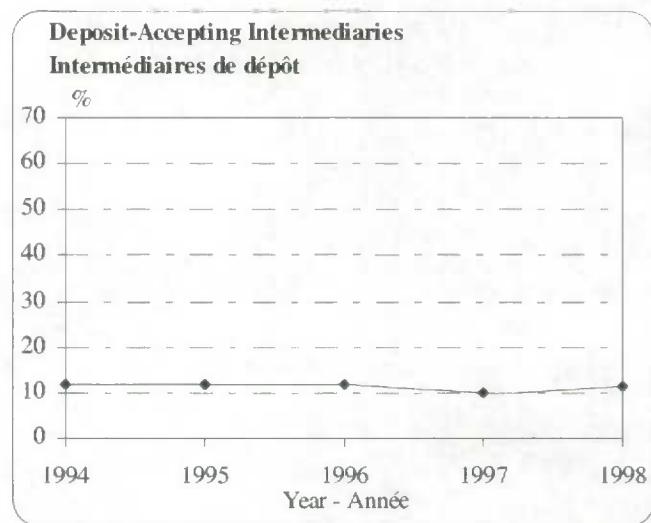
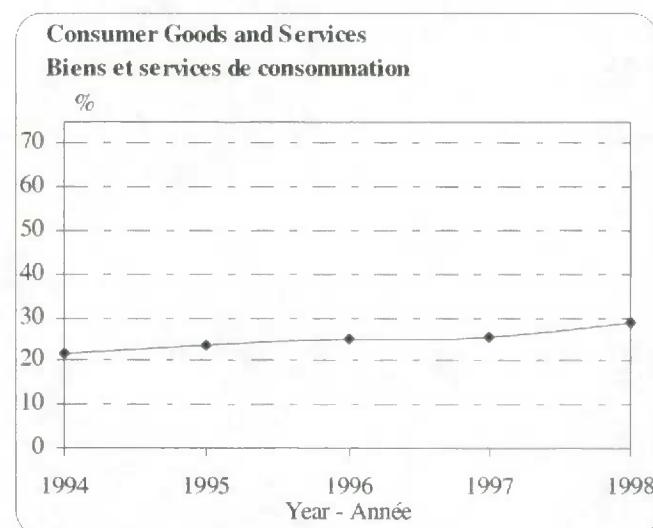
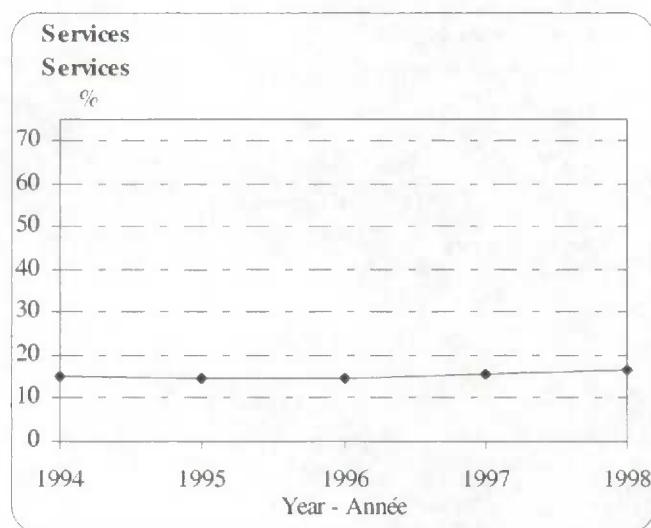
Toutefois, l'augmentation de la part étrangère n'a pas touché toutes les branches d'activité pendant les cinq années écoulées. De fait, seules quelques branches ont présenté une hausse continue de la part étrangère pendant cette période quinquennale.

Les graphiques aux pages suivantes indiquent que la part étrangère de l'actif n'a affiché une augmentation constante depuis 1994 que dans deux branches, soit les autres intermédiaires financiers et les biens et services de consommation.

Dans la dernière partie des années 90, la vigueur des entreprises sous contrôle étranger dans ces branches s'explique principalement par de forts investissements étrangers.

Foreign Share of Assets: 1994 to 1998**Part étrangère de l'actif : 1994 à 1998**

Foreign Share of Assets: 1994 to 1998 (Continued)**Part étrangère de l'actif : 1994 à 1998 (suite)****Metallic Minerals and Metal Products**
Minéraux métalliques et produits en métal**Machinery and Equipment**
Machinerie et équipement**Transportation Equipment**
Matériel de transport**Electrical and Electronic Products**
Produits électriques et électroniques**Construction and Related Activities**
Construction et activités connexes**Communications**
Communications

Foreign Share of Assets: 1994 to 1998 (Concluded)**Part étrangère de l'actif : 1994 à 1998 (fin)**

Appendix Tables

Tableaux annexes

APPENDIX TABLE 1

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Food (including food retailing), beverage and tobacco

TABLEAU D'ANNEXE 1

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac

	US É-U	Foreign - Étranger			Total	Canadian - Canadien			All - Tout
		EU UE	Others Autres	Total		Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	X	X	X	X	X	X	X	X
\$000,000 \$	1989	X	X	X	X	X	X	X	X
	1990	X	X	X	X	X	X	X	X
	1991	X	X	X	X	X	X	X	X
	1992	X	X	X	X	X	X	X	X
	1993	X	X	X	X	X	X	X	X
	1994	X	X	X	X	X	X	X	X
	1995	X	X	X	X	X	X	X	X
	1996	X	X	X	X	X	X	X	X
	1997	X	X	X	X	X	X	X	X
	1998	X	X	X	X	X	X	X	X
%	1988	-	-	-	-	-	-	-	-
	1989	-	-	-	-	-	-	-	-
	1990	-	-	-	-	-	-	-	-
	1991	-	-	-	-	-	-	-	-
	1992	-	-	-	-	-	-	-	-
	1993	-	-	-	-	-	-	-	-
	1994	-	-	-	-	-	-	-	-
	1995	-	-	-	-	-	-	-	-
	1996	-	-	-	-	-	-	-	-
	1997	-	-	-	-	-	-	-	-
	1998	-	-	-	-	-	-	-	-
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	X	X	X	X	X	X	X	X
\$000,000 \$	1989	X	X	X	X	X	X	X	X
	1990	X	X	X	X	X	X	X	X
	1991	X	X	X	X	X	X	X	X
	1992	X	X	X	X	X	X	X	X
	1993	X	X	X	X	X	X	X	X
	1994	X	X	X	X	X	X	X	X
	1995	X	X	X	X	X	X	X	X
	1996	X	X	X	X	X	X	X	X
	1997	X	X	X	X	X	X	X	X
	1998	X	X	X	X	X	X	X	X
%	1988	-	-	-	-	-	-	-	-
	1989	-	-	-	-	-	-	-	-
	1990	-	-	-	-	-	-	-	-
	1991	-	-	-	-	-	-	-	-
	1992	-	-	-	-	-	-	-	-
	1993	-	-	-	-	-	-	-	-
	1994	-	-	-	-	-	-	-	-
	1995	-	-	-	-	-	-	-	-
	1996	-	-	-	-	-	-	-	-
	1997	-	-	-	-	-	-	-	-
	1998	-	-	-	-	-	-	-	-

APPENDIX TABLE 2

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share
Wood and Paper

TABLEAU D'ANNEXE 2

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part
Bois et papier

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	6,960	598	6,080	13,638	35,978	530	36,508	50,146
\$000,000 \$	1989	11,277	404	8,523	20,204	38,320	388	38,708	58,912
	1990	12,107	532	9,397	22,036	37,713	487	38,200	60,236
	1991	12,019	749	9,583	22,351	37,049	499	37,548	59,899
	1992	13,092	584	9,782	23,458	38,475	440	38,915	62,373
	1993	13,346	653	8,007	22,006	39,617	352	39,969	61,975
	1994	14,877	651	8,887	24,415	44,885	308	45,193	69,608
	1995	18,791	877	9,118	28,786	50,334	331	50,665	79,452
	1996	19,024	908	9,073	29,005	50,527	463	50,991	79,995
	1997	16,872	1,104	9,088	27,063	61,537	637	62,174	89,237
	1998	18,029	1,154	9,304	28,487	61,008	835	61,843	90,330
%	1988	13.9	1.2	12.1	27.2	71.7	1.1	72.8	100.0
	1989	19.1	0.7	14.5	34.3	65.0	0.7	65.7	100.0
	1990	20.1	0.9	15.6	36.6	62.6	0.8	63.4	100.0
	1991	20.1	1.3	16.0	37.3	61.9	0.8	62.7	100.0
	1992	21.0	0.9	15.7	37.6	61.7	0.7	62.4	100.0
	1993	21.5	1.1	12.9	35.5	63.9	0.6	64.5	100.0
	1994	21.4	0.9	12.8	35.1	64.5	0.4	64.9	100.0
	1995	23.7	1.1	11.5	36.2	63.4	0.4	63.8	100.0
	1996	23.8	1.1	11.3	36.3	63.2	0.6	63.7	100.0
	1997	18.9	1.2	10.2	30.3	69.0	0.7	69.7	100.0
	1998	20.0	1.3	10.3	31.5	67.5	0.9	68.5	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	7,341	720	4,384	12,445	47,621	298	47,919	60,364
\$000,000 \$	1989	9,104	422	4,611	14,137	46,375	352	46,727	60,864
	1990	8,612	565	5,137	14,314	42,465	146	42,611	56,925
	1991	7,558	557	4,490	12,605	38,010	145	38,155	50,760
	1992	8,033	490	3,382	11,905	38,761	133	38,894	50,799
	1993	10,086	767	3,806	14,659	43,556	144	43,700	58,359
	1994	12,488	787	5,899	19,174	49,943	146	50,088	69,262
	1995	16,137	994	7,125	24,256	58,368	172	58,540	82,795
	1996	14,632	928	6,700	22,260	56,884	206	57,090	79,350
	1997	13,833	1,038	5,879	20,749	64,456	115	64,571	85,320
	1998	13,940	1,284	5,440	20,664	58,122	222	58,344	79,008
%	1988	12.2	1.2	7.3	20.6	78.9	0.5	79.4	100.0
	1989	15.0	0.7	7.6	23.2	76.2	0.6	76.8	100.0
	1990	15.1	1.0	9.0	25.1	74.6	0.3	74.9	100.0
	1991	14.9	1.1	8.8	24.8	74.9	0.3	75.2	100.0
	1992	15.8	1.0	6.7	23.4	76.3	0.3	76.6	100.0
	1993	17.3	1.3	6.5	25.1	74.6	0.2	74.9	100.0
	1994	18.0	1.1	8.5	27.7	72.1	0.2	72.3	100.0
	1995	19.5	1.2	8.6	29.3	70.5	0.2	70.7	100.0
	1996	18.4	1.2	8.4	28.1	71.7	0.3	71.9	100.0
	1997	16.2	1.2	6.9	24.3	75.5	0.1	75.7	100.0
	1998	17.6	1.6	6.9	26.2	73.6	0.3	73.8	100.0

APPENDIX TABLE 3

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Energy

TABLEAU D'ANNEXE 3

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Énergie

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	37,344	12,350	7,566	57,260	76,836	112,103	188,939	246,199
\$000,000 \$	1989	39,460	11,568	4,650	55,678	77,233	107,455	184,688	240,366
	1990	38,697	15,494	4,588	58,779	77,908	119,476	197,384	256,163
	1991	37,080	14,029	4,707	55,816	80,674	122,726	203,400	259,216
	1992	38,170	11,977	4,679	54,826	81,770	132,726	214,496	269,322
	1993	38,931	11,415	5,015	55,361	91,240	133,082	224,322	279,683
	1994	40,706	8,780	5,314	54,800	105,263	135,770	241,033	295,833
	1995	40,378	8,447	5,633	54,459	119,100	126,345	245,445	299,904
	1996	42,783	8,947	5,594	57,323	134,088	126,033	260,121	317,445
	1997	50,660	8,805	9,616	69,081	153,159	126,124	279,283	348,364
	1998	53,016	14,760	6,258	74,034	166,543	128,753	295,296	369,330
%	1988	15.2	5.0	3.1	23.3	31.2	45.5	76.7	100.0
	1989	16.4	4.8	1.9	23.2	32.1	44.7	76.8	100.0
	1990	15.1	6.0	1.8	22.9	30.4	46.6	77.1	100.0
	1991	14.3	5.4	1.8	21.5	31.1	47.3	78.5	100.0
	1992	14.2	4.4	1.7	20.4	30.4	49.3	79.6	100.0
	1993	13.9	4.1	1.8	19.8	32.6	47.6	80.2	100.0
	1994	13.8	3.0	1.8	18.5	35.6	45.9	81.5	100.0
	1995	13.5	2.8	1.9	18.2	39.7	42.1	81.8	100.0
	1996	13.5	2.8	1.8	18.1	42.2	39.7	81.9	100.0
	1997	14.5	2.5	2.8	19.8	44.0	36.2	80.2	100.0
	1998	14.4	4.0	1.7	20.0	45.1	34.9	80.0	100.0
Operating revenue -	1988	22,043	8,504	1,019	31,566	42,484	23,389	65,873	97,439
Revenu d'exploitation	1989	22,084	8,250	1,006	31,340	46,513	23,052	69,565	100,905
\$000,000 \$	1990	26,053	11,233	1,195	38,481	48,237	25,049	73,286	111,767
	1991	23,158	10,429	1,276	34,863	47,340	20,829	68,169	103,032
	1992	25,084	8,179	1,606	34,869	49,004	26,263	75,267	110,136
	1993	26,461	9,065	1,912	37,438	56,380	26,543	82,923	120,361
	1994	28,099	7,653	2,239	37,992	63,246	26,755	90,001	127,993
	1995	29,522	7,697	2,323	39,542	68,630	23,359	91,989	131,532
	1996	38,498	8,640	2,771	49,910	76,668	21,327	97,994	147,904
	1997	43,595	8,868	2,117	54,581	89,441	23,835	113,276	167,857
	1998	35,502	11,962	2,490	49,954	79,924	25,101	105,026	154,980
%	1988	22.6	8.7	1.0	32.4	43.6	24.0	67.6	100.0
	1989	21.9	8.2	1.0	31.1	46.1	22.8	68.9	100.0
	1990	23.3	10.1	1.1	34.4	43.2	22.4	65.6	100.0
	1991	22.5	10.1	1.2	33.8	45.9	20.2	66.2	100.0
	1992	22.8	7.4	1.5	31.7	44.5	23.8	68.3	100.0
	1993	22.0	7.5	1.6	31.1	46.8	22.1	68.9	100.0
	1994	22.0	6.0	1.7	29.7	49.4	20.9	70.3	100.0
	1995	22.4	5.9	1.8	30.1	52.2	17.8	69.9	100.0
	1996	26.0	5.8	1.9	33.7	51.8	14.4	66.3	100.0
	1997	26.0	5.3	1.3	32.5	53.3	14.2	67.5	100.0
	1998	22.9	7.7	1.6	32.2	51.6	16.2	67.8	100.0

APPENDIX TABLE 4

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Chemicals, chemical products and textiles

TABLEAU D'ANNEXE 4

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Produits chimiques et textiles

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	13,766	5,903	2,143	21,812	x	x	18,717	40,529
\$000,000 \$	1989	14,872	6,474	2,630	23,976	x	x	17,569	41,545
	1990	17,225	8,455	2,468	28,148	x	x	18,733	46,881
	1991	16,957	8,027	2,174	27,158	x	x	16,246	43,404
	1992	17,231	8,993	2,233	28,457	x	x	13,760	42,217
	1993	20,172	8,829	2,296	31,297	x	x	16,645	47,942
	1994	23,213	9,572	2,147	34,932	17,977	63	18,040	52,972
	1995	26,400	10,914	2,338	39,652	16,469	64	16,533	56,185
	1996	28,214	11,496	3,057	42,767	17,546	140	17,685	60,453
	1997	32,239	12,509	3,157	47,906	20,739	142	20,881	68,787
	1998	34,683	13,000	4,479	52,162	23,759	180	23,939	76,101
%	1988	34.0	14.6	5.3	53.8	x	x	46.2	100.0
	1989	35.8	15.6	6.3	57.7	x	x	42.3	100.0
	1990	36.7	18.0	5.3	60.0	x	x	40.0	100.0
	1991	39.1	18.5	5.0	62.6	x	x	37.4	100.0
	1992	40.8	21.3	5.3	67.4	x	x	32.6	100.0
	1993	42.1	18.4	4.8	65.3	x	x	34.7	100.0
	1994	43.8	18.1	4.1	65.9	33.9	0.1	34.1	100.0
	1995	47.0	19.4	4.2	70.6	29.3	0.1	29.4	100.0
	1996	46.7	19.0	5.1	70.7	29.0	0.2	29.3	100.0
	1997	46.9	18.2	4.6	69.6	30.1	0.2	30.4	100.0
	1998	45.6	17.1	5.9	68.5	31.2	0.2	31.5	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	19,479	7,544	2,586	29,609	x	x	22,516	52,125
\$000,000 \$	1989	18,872	8,169	2,531	29,572	x	x	22,486	52,058
	1990	19,856	8,433	2,565	30,854	x	x	22,496	53,350
	1991	20,246	8,281	2,905	31,432	x	x	21,568	53,000
	1992	19,447	8,801	3,082	31,330	x	x	18,753	50,083
	1993	23,213	9,095	3,460	35,768	x	x	19,962	55,730
	1994	28,192	10,388	3,232	41,811	21,947	121	22,068	63,879
	1995	30,195	10,838	3,633	44,666	22,538	136	22,675	67,341
	1996	31,080	12,708	4,105	47,894	23,421	74	23,495	71,388
	1997	33,278	14,108	4,047	51,433	26,902	79	26,981	78,414
	1998	34,820	13,958	4,106	52,885	29,500	71	29,571	82,456
%	1988	37.4	14.5	5.0	56.8	x	x	43.2	100.0
	1989	36.3	15.7	4.9	56.8	x	x	43.2	100.0
	1990	37.2	15.8	4.8	57.8	x	x	42.2	100.0
	1991	38.2	15.6	5.5	59.3	x	x	40.7	100.0
	1992	38.8	17.6	6.2	62.6	x	x	37.4	100.0
	1993	41.7	16.3	6.2	64.2	x	x	35.8	100.0
	1994	44.1	16.3	5.1	65.5	34.4	0.2	34.5	100.0
	1995	44.8	16.1	5.4	66.3	33.5	0.2	33.7	100.0
	1996	43.5	17.8	5.8	67.1	32.8	0.1	32.9	100.0
	1997	42.4	18.0	5.2	65.6	34.3	0.1	34.4	100.0
	1998	42.2	16.9	5.0	64.1	35.8	0.1	35.9	100.0

APPENDIX TABLE 5**TABLEAU D'ANNEXE 5**

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Metallic minerals and metal products

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Minéraux métalliques et produits en métal

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	7,775	6,694	3,051	17,520	x	x	61,049	78,569
\$000,000 \$	1989	7,852	8,602	2,960	19,414	x	x	63,208	82,622
	1990	7,734	9,106	5,236	22,076	x	x	57,832	79,908
	1991	7,978	8,649	5,476	22,103	x	x	56,387	78,490
	1992	9,085	7,794	6,133	23,012	x	x	54,982	77,994
	1993	9,247	8,011	6,193	23,451	x	x	57,285	80,736
	1994	11,489	6,943	4,314	22,745	73,207	459	73,666	96,411
	1995	11,558	7,179	4,362	23,100	73,895	455	74,350	97,450
	1996	13,224	6,760	4,995	24,979	91,544	457	92,001	116,980
	1997	11,100	6,853	5,503	23,455	93,415	175	93,590	117,045
	1998	13,807	6,761	6,024	26,591	100,302	162	100,463	127,054
%	1988	9.9	8.5	3.9	22.3	x	x	77.7	100.0
	1989	9.5	10.4	3.6	23.5	x	x	76.5	100.0
	1990	9.7	11.4	6.6	27.6	x	x	72.4	100.0
	1991	10.2	11.0	7.0	28.2	x	x	71.8	100.0
	1992	11.6	10.0	7.9	29.5	x	x	70.5	100.0
	1993	11.5	9.9	7.7	29.0	x	x	71.0	100.0
	1994	11.9	7.2	4.5	23.6	75.9	0.5	76.4	100.0
	1995	11.9	7.4	4.5	23.7	75.8	0.5	76.3	100.0
	1996	11.3	5.8	4.3	21.4	78.3	0.4	78.6	100.0
	1997	9.5	5.9	4.7	20.0	79.8	0.1	80.0	100.0
	1998	10.9	5.3	4.7	20.9	78.9	0.1	79.1	100.0
Operating revenue -	1988	8,816	6,436	3,683	18,935	x	x	52,642	71,577
Revenu d'exploitation	1989	9,284	6,117	6,726	22,127	x	x	55,441	77,568
\$000,000 \$	1990	8,574	5,717	4,629	18,920	x	x	48,310	67,230
	1991	8,052	4,654	5,629	18,335	x	x	42,018	60,353
	1992	7,682	4,553	6,107	18,342	x	x	40,275	58,617
	1993	8,353	4,876	6,842	20,071	x	x	41,330	61,401
	1994	10,679	6,137	6,584	23,400	48,856	438	49,294	72,693
	1995	11,615	6,632	6,343	24,589	56,855	441	57,296	81,886
	1996	12,515	5,366	6,258	24,139	64,963	435	65,398	89,537
	1997	10,898	5,629	7,152	23,680	66,611	492	67,103	90,783
	1998	12,679	6,123	5,952	24,754	66,591	515	67,106	91,860
%	1988	12.3	9.0	5.1	26.5	x	x	73.5	100.0
	1989	12.0	7.9	8.7	28.5	x	x	71.5	100.0
	1990	12.8	8.5	6.9	28.1	x	x	71.9	100.0
	1991	13.3	7.7	9.3	30.4	x	x	69.6	100.0
	1992	13.1	7.8	10.4	31.3	x	x	68.7	100.0
	1993	13.6	7.9	11.1	32.7	x	x	67.3	100.0
	1994	14.7	8.4	9.1	32.2	67.2	0.6	67.8	100.0
	1995	14.2	8.1	7.7	30.0	69.4	0.5	70.0	100.0
	1996	14.0	6.0	7.0	27.0	72.6	0.5	73.0	100.0
	1997	12.0	6.2	7.9	26.1	73.4	0.5	73.9	100.0
	1998	13.8	6.7	6.5	26.9	72.5	0.6	73.1	100.0

APPENDIX TABLE 6

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Machinery and equipment (except electrical)

TABLEAU D'ANNEXE 6

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Machinerie et équipement (sauf électrique)

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	8,784	1,446	1,639	11,869	x	x	16,075	27,944
\$000,000 \$	1989	8,749	1,470	1,637	11,856	x	x	17,176	29,032
	1990	8,897	1,662	1,989	12,548	x	x	17,169	29,717
	1991	8,142	1,711	2,061	11,914	x	x	17,195	29,109
	1992	7,970	1,679	1,910	11,559	x	x	15,356	26,915
	1993	8,119	1,906	2,328	12,353	x	x	16,364	28,717
	1994	9,469	2,071	2,566	14,107	16,919	-	16,919	31,025
	1995	10,358	2,284	2,886	15,528	18,577	-	18,578	34,106
	1996	11,813	2,070	3,291	17,174	19,949	-	19,949	37,123
	1997	11,655	2,148	3,935	17,738	23,785	-	23,785	41,523
	1998	14,205	2,234	4,593	21,032	26,390	-	26,390	47,422
%	1988	31.4	5.2	5.9	42.5	x	x	57.5	100.0
	1989	30.1	5.1	5.6	40.8	x	x	59.2	100.0
	1990	29.9	5.6	6.7	42.2	x	x	57.8	100.0
	1991	28.0	5.9	7.1	40.9	x	x	59.1	100.0
	1992	29.6	6.2	7.1	42.9	x	x	57.1	100.0
	1993	28.3	6.6	8.1	43.0	x	x	57.0	100.0
	1994	30.5	6.7	8.3	45.5	54.5	-	54.5	100.0
	1995	30.4	6.7	8.5	45.5	54.5	-	54.5	100.0
	1996	31.8	5.6	8.9	46.3	53.7	-	53.7	100.0
	1997	28.1	5.2	9.5	42.7	57.3	-	57.3	100.0
	1998	30.0	4.7	9.7	44.4	55.6	-	55.6	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	10,140	2,158	2,450	14,748	x	x	25,596	40,344
\$000,000 \$	1989	10,389	2,086	2,315	14,790	x	x	27,378	42,168
	1990	10,444	2,250	2,781	15,475	x	x	27,549	43,024
	1991	9,253	2,206	2,676	14,135	x	x	25,174	39,309
	1992	8,606	2,177	2,562	13,345	x	x	23,032	36,377
	1993	9,752	2,621	3,294	15,667	x	x	24,867	40,534
	1994	11,620	3,221	3,854	18,696	26,443	-	26,443	45,138
	1995	13,363	3,634	4,540	21,538	30,613	-	30,613	52,151
	1996	14,134	3,681	4,892	22,706	33,797	-	33,797	56,504
	1997	15,535	3,850	6,043	25,428	38,191	-	38,191	63,619
	1998	16,475	3,782	6,217	26,474	41,348	-	41,348	67,822
%	1988	25.1	5.3	6.1	36.6	x	x	63.4	100.0
	1989	24.6	4.9	5.5	35.1	x	x	64.9	100.0
	1990	24.3	5.2	6.5	36.0	x	x	64.0	100.0
	1991	23.5	5.6	6.8	36.0	x	x	64.0	100.0
	1992	23.7	6.0	7.0	36.7	x	x	63.3	100.0
	1993	24.1	6.5	8.1	38.7	x	x	61.3	100.0
	1994	25.7	7.1	8.5	41.4	58.6	-	58.6	100.0
	1995	25.6	7.0	8.7	41.3	58.7	-	58.7	100.0
	1996	25.0	6.5	8.7	40.2	59.8	-	59.8	100.0
	1997	24.4	6.1	9.5	40.0	60.0	-	60.0	100.0
	1998	24.3	5.6	9.2	39.0	61.0	-	61.0	100.0

APPENDIX TABLE 7

TABLEAU D'ANNEXE 7

Major financial characteristics, by industry and control**Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle****Value and share****Valeur et part**

Transportation equipment

Matériel de transport

		Foreign - Étranger				Total	Canadian - Canadien		All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total		Private Privé	GBE ECP	
Assets - Actifs	1988	22,510	3,172	3,843	29,525	x	x	36,080	65,605
\$000,000 \$	1989	24,562	3,143	4,340	32,045	x	x	36,981	69,026
	1990	23,141	3,933	4,318	31,392	x	x	35,523	66,915
	1991	23,986	3,960	3,980	31,926	x	x	34,806	66,732
	1992	25,041	3,887	4,448	33,376	x	x	35,797	69,173
	1993	28,747	4,041	4,416	37,204	x	x	38,381	75,585
	1994	32,774	3,707	4,631	41,112	38,520	1,287	39,807	80,919
	1995	37,927	3,844	5,057	46,829	42,414	251	42,665	89,493
	1996	40,899	4,374	5,502	50,776	47,408	78	47,485	98,261
	1997	45,314	5,091	7,389	57,794	53,575	145	53,720	111,514
	1998	52,901	3,478	8,648	65,027	57,934	147	58,081	123,108
%	1988	34.3	4.8	5.9	45.0	x	x	55.0	100.0
	1989	35.6	4.6	6.3	46.4	x	x	53.6	100.0
	1990	34.6	5.9	6.5	46.9	x	x	53.1	100.0
	1991	35.9	5.9	6.0	47.8	x	x	52.2	100.0
	1992	36.2	5.6	6.4	48.3	x	x	51.7	100.0
	1993	38.0	5.3	5.8	49.2	x	x	50.8	100.0
	1994	40.5	4.6	5.7	50.8	47.6	1.6	49.2	100.0
	1995	42.4	4.3	5.7	52.3	47.4	0.3	47.7	100.0
	1996	41.6	4.5	5.6	51.7	48.2	0.1	48.3	100.0
	1997	40.6	4.6	6.6	51.8	48.0	0.1	48.2	100.0
	1998	43.0	2.8	7.0	52.8	47.1	0.1	47.2	100.0
Operating revenue -	1988	57,103	4,142	5,630	66,875	x	x	73,865	140,740
Revenu d'exploitation	1989	54,086	4,253	8,622	66,961	x	x	75,406	142,367
\$000,000 \$	1990	51,782	5,268	9,730	66,780	x	x	75,097	141,877
	1991	52,120	5,251	10,177	67,548	x	x	67,927	135,475
	1992	54,052	5,268	10,373	69,693	x	x	67,040	136,733
	1993	64,888	5,822	10,626	81,336	x	x	72,503	153,839
	1994	77,080	6,322	11,935	95,336	75,706	258	75,964	171,300
	1995	84,255	6,741	12,314	103,310	82,545	184	82,730	186,040
	1996	85,479	7,417	13,881	106,777	90,879	85	90,964	197,741
	1997	93,547	9,048	18,609	121,204	105,670	112	105,782	226,986
	1998	101,354	6,107	21,760	129,221	102,937	52	102,989	232,210
%	1988	40.6	2.9	4.0	47.5	x	x	52.5	100.0
	1989	38.0	3.0	6.1	47.0	x	x	53.0	100.0
	1990	36.5	3.7	6.9	47.1	x	x	52.9	100.0
	1991	38.5	3.9	7.5	49.9	x	x	50.1	100.0
	1992	39.5	3.9	7.6	51.0	x	x	49.0	100.0
	1993	42.2	3.8	6.9	52.9	x	x	47.1	100.0
	1994	45.0	3.7	7.0	55.7	44.2	0.2	44.3	100.0
	1995	45.3	3.6	6.6	55.5	44.4	0.1	44.5	100.0
	1996	43.2	3.8	7.0	54.0	46.0	-	46.0	100.0
	1997	41.2	4.0	8.2	53.4	46.6	-	46.6	100.0
	1998	43.6	2.6	9.4	55.6	44.3	-	44.4	100.0

APPENDIX TABLE 8

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Electrical and electronic products

TABLEAU D'ANNEXE 8

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Produits électriques et électroniques

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	10,533	2,987	1,560	15,080	x	x	16,190	31,270
\$000,000 \$	1989	11,734	2,813	1,759	16,306	x	x	18,691	34,997
	1990	11,475	2,827	2,096	16,398	x	x	19,167	35,565
	1991	11,991	2,579	2,095	16,665	x	x	20,762	37,427
	1992	12,118	3,470	2,091	17,679	x	x	21,417	39,096
	1993	12,405	3,562	2,061	18,028	x	x	24,170	42,198
	1994	13,382	2,981	2,306	18,669	24,495	-	24,495	43,164
	1995	16,232	3,153	2,506	21,891	24,169	19	24,188	46,079
	1996	19,889	3,017	3,176	26,082	27,759	16	27,775	53,857
	1997	19,157	2,455	3,365	24,977	36,051	18	36,069	61,046
	1998	22,219	3,806	3,644	29,669	58,939	19	58,958	88,627
%	1988	33.7	9.6	5.0	48.2	x	x	51.8	100.0
	1989	33.5	8.0	5.0	46.6	x	x	53.4	100.0
	1990	32.3	7.9	5.9	46.1	x	x	53.9	100.0
	1991	32.0	6.9	5.6	44.5	x	x	55.5	100.0
	1992	31.0	8.9	5.3	45.2	x	x	54.8	100.0
	1993	29.4	8.4	4.9	42.7	x	x	57.3	100.0
	1994	31.0	6.9	5.3	43.3	56.7	-	56.7	100.0
	1995	35.2	6.8	5.4	47.5	52.5	-	52.5	100.0
	1996	36.9	5.6	5.9	48.4	51.5	-	51.6	100.0
	1997	31.4	4.0	5.5	40.9	59.1	-	59.1	100.0
	1998	25.1	4.3	4.1	33.5	66.5	-	66.5	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	16,328	3,576	3,101	23,005	x	x	19,932	42,937
\$000,000 \$	1989	17,713	3,954	3,506	25,173	x	x	21,753	46,926
	1990	17,162	3,724	3,948	24,834	x	x	23,472	48,306
	1991	18,610	3,483	3,865	25,958	x	x	23,524	49,482
	1992	19,930	3,790	4,278	27,998	x	x	22,672	50,670
	1993	21,988	3,592	4,372	29,952	x	x	25,470	55,422
	1994	26,275	4,245	4,735	35,256	28,793	-	28,794	64,050
	1995	28,975	4,418	5,378	38,772	30,832	25	30,857	69,629
	1996	32,874	5,158	6,418	44,450	35,133	26	35,158	79,609
	1997	33,221	4,492	6,830	44,544	45,410	28	45,438	89,982
	1998	36,002	5,087	7,815	48,904	51,959	31	51,990	100,894
%	1988	38.0	8.3	7.2	53.6	x	x	46.4	100.0
	1989	37.7	8.4	7.5	53.6	x	x	46.4	100.0
	1990	35.5	7.7	8.2	51.4	x	x	48.6	100.0
	1991	37.6	7.0	7.8	52.5	x	x	47.5	100.0
	1992	39.3	7.5	8.4	55.3	x	x	44.7	100.0
	1993	39.7	6.5	7.9	54.0	x	x	46.0	100.0
	1994	41.0	6.6	7.4	55.0	45.0	-	45.0	100.0
	1995	41.6	6.3	7.7	55.7	44.3	-	44.3	100.0
	1996	41.3	6.5	8.1	55.8	44.1	-	44.2	100.0
	1997	36.9	5.0	7.6	49.5	50.5	-	50.5	100.0
	1998	35.7	5.0	7.7	48.5	51.5	-	51.5	100.0

APPENDIX TABLE 9**TABLEAU D'ANNEXE 9**

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share**Valeur et part**

Construction and related activities

Construction et activités annexes

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US E-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	8,425	7,811	3,919	20,155	148,245	5,522	153,767	173,922
\$000,000 \$	1989	8,463	9,894	4,464	22,821	170,861	5,799	176,660	199,481
	1990	8,341	9,544	4,839	22,724	183,720	10,029	193,749	216,473
	1991	7,909	10,535	4,998	23,442	179,789	9,140	188,929	212,371
	1992	7,568	8,954	5,624	22,146	166,477	8,455	174,932	197,078
	1993	8,301	8,840	5,676	22,817	169,035	8,220	177,255	200,072
	1994	7,606	9,414	5,868	22,889	166,882	8,313	175,195	198,084
	1995	7,374	9,455	6,141	22,969	165,129	9,889	175,018	197,987
	1996	9,785	9,359	6,688	25,831	167,444	11,157	178,602	204,433
	1997	10,459	9,559	7,115	27,133	164,924	7,953	172,877	200,010
	1998	10,584	9,768	6,351	26,704	175,431	9,163	184,594	211,298
%	1988	4.8	4.5	2.3	11.6	85.2	3.2	88.4	100.0
	1989	4.2	5.0	2.2	11.4	85.7	2.9	88.6	100.0
	1990	3.9	4.4	2.2	10.5	84.9	4.6	89.5	100.0
	1991	3.7	5.0	2.4	11.0	84.7	4.3	89.0	100.0
	1992	3.8	4.5	2.9	11.2	84.5	4.3	88.8	100.0
	1993	4.1	4.4	2.8	11.4	84.5	4.1	88.6	100.0
	1994	3.8	4.8	3.0	11.6	84.2	4.2	88.4	100.0
	1995	3.7	4.8	3.1	11.6	83.4	5.0	88.4	100.0
	1996	4.8	4.6	3.3	12.6	81.9	5.5	87.4	100.0
	1997	5.2	4.8	3.6	13.6	82.5	4.0	86.4	100.0
	1998	5.0	4.6	3.0	12.6	83.0	4.3	87.4	100.0
Operating revenue -	1988	4,236	4,258	1,619	10,113	107,995	1,200	109,195	119,308
Revenu d'exploitation	1989	4,990	4,966	1,625	11,581	123,867	1,206	125,073	136,654
\$000,000 \$	1990	5,006	4,552	1,394	10,952	126,088	1,452	127,540	138,492
	1991	5,012	4,304	1,274	10,590	111,458	1,418	112,876	123,466
	1992	3,855	4,024	1,283	9,162	98,357	1,386	99,743	108,905
	1993	4,259	4,063	1,400	9,722	99,476	1,566	101,042	110,764
	1994	4,598	4,392	1,703	10,693	101,059	1,299	102,358	113,051
	1995	4,492	4,647	2,133	11,273	104,302	1,830	106,132	117,405
	1996	6,204	4,726	2,445	13,374	106,430	1,753	108,183	121,558
	1997	7,148	5,131	2,842	15,121	113,072	1,359	114,431	129,552
	1998	9,578	5,156	2,227	16,961	117,281	1,523	118,804	135,765
%	1988	3.6	3.6	1.4	8.5	90.5	1.0	91.5	100.0
	1989	3.7	3.6	1.2	8.5	90.6	0.9	91.5	100.0
	1990	3.6	3.3	1.0	7.9	91.0	1.0	92.1	100.0
	1991	4.1	3.5	1.0	8.6	90.3	1.1	91.4	100.0
	1992	3.5	3.7	1.2	8.4	90.3	1.3	91.6	100.0
	1993	3.8	3.7	1.3	8.8	89.8	1.4	91.2	100.0
	1994	4.1	3.9	1.5	9.5	89.4	1.1	90.5	100.0
	1995	3.8	4.0	1.8	9.6	88.8	1.6	90.4	100.0
	1996	5.1	3.9	2.0	11.0	87.6	1.4	89.0	100.0
	1997	5.5	4.0	2.2	11.7	87.3	1.0	88.3	100.0
	1998	7.1	3.8	1.6	12.5	86.4	1.1	87.5	100.0

APPENDIX TABLE 10

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share
Transportation services

TABLEAU D'ANNEXE 10

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part
Services de transport

	1988	Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	X	X	X	X	X	X	X	X
\$000,000 \$	1989	X	X	X	X	X	X	X	X
	1990	X	X	X	X	X	X	X	X
	1991	X	X	X	X	X	X	X	X
	1992	X	X	X	X	X	X	X	X
	1993	X	X	X	X	X	X	X	X
	1994	X	X	X	X	X	X	X	X
	1995	X	X	X	X	X	X	X	X
	1996	X	X	X	X	X	X	X	X
	1997	X	X	X	X	X	X	X	X
	1998	X	X	X	X	X	X	X	X
% %		-	-	-	-	-	-	-	-
1988		-	-	-	-	-	-	-	-
1989		-	-	-	-	-	-	-	-
1990		-	-	-	-	-	-	-	-
1991		-	-	-	-	-	-	-	-
1992		-	-	-	-	-	-	-	-
1993		-	-	-	-	-	-	-	-
1994		-	-	-	-	-	-	-	-
1995		-	-	-	-	-	-	-	-
1996		-	-	-	-	-	-	-	-
1997		-	-	-	-	-	-	-	-
1998		-	-	-	-	-	-	-	-
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	X	X	X	X	X	X	X	X
\$000,000 \$	1989	X	X	X	X	X	X	X	X
	1990	X	X	X	X	X	X	X	X
	1991	X	X	X	X	X	X	X	X
	1992	X	X	X	X	X	X	X	X
	1993	X	X	X	X	X	X	X	X
	1994	X	X	X	X	X	X	X	X
	1995	X	X	X	X	X	X	X	X
	1996	X	X	X	X	X	X	X	X
	1997	X	X	X	X	X	X	X	X
	1998	X	X	X	X	X	X	X	X
% %		-	-	-	-	-	-	-	-
1988		-	-	-	-	-	-	-	-
1989		-	-	-	-	-	-	-	-
1990		-	-	-	-	-	-	-	-
1991		-	-	-	-	-	-	-	-
1992		-	-	-	-	-	-	-	-
1993		-	-	-	-	-	-	-	-
1994		-	-	-	-	-	-	-	-
1995		-	-	-	-	-	-	-	-
1996		-	-	-	-	-	-	-	-
1997		-	-	-	-	-	-	-	-
1998		-	-	-	-	-	-	-	-

APPENDIX TABLE 11

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share
Communications

TABLEAU D'ANNEXE 11

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part
Communications

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	4,840	448	221	5,509	43,766	6,136	49,902	55,411
\$000.000 \$	1989	5,233	514	281	6,028	50,722	6,757	57,479	63,507
	1990	5,456	625	316	6,397	58,585	6,902	65,487	71,884
	1991	5,810	1,308	336	7,454	62,617	7,511	70,128	77,582
	1992	6,078	1,149	315	7,542	67,917	6,373	74,290	81,832
	1993	6,476	1,139	287	7,902	71,592	7,131	78,723	86,625
	1994	7,322	401	319	8,042	81,410	7,065	88,475	96,517
	1995	8,100	492	343	8,935	72,896	7,294	80,190	89,126
	1996	8,341	540	390	9,271	86,009	9,514	95,522	104,794
	1997	9,019	594	383	9,996	81,566	6,053	87,619	97,615
	1998	8,447	955	338	9,741	92,115	6,199	98,314	108,055
%	1988	8.7	0.8	0.4	9.9	79.0	11.1	90.1	100.0
	1989	8.2	0.8	0.4	9.5	79.9	10.6	90.5	100.0
	1990	7.6	0.9	0.4	8.9	81.5	9.6	91.1	100.0
	1991	7.5	1.7	0.4	9.6	80.7	9.7	90.4	100.0
	1992	7.4	1.4	0.4	9.2	83.0	7.8	90.8	100.0
	1993	7.5	1.3	0.3	9.1	82.6	8.2	90.9	100.0
	1994	7.6	0.4	0.3	8.3	84.3	7.3	91.7	100.0
	1995	9.1	0.6	0.4	10.0	81.8	8.2	90.0	100.0
	1996	8.0	0.5	0.4	8.8	82.1	9.1	91.2	100.0
	1997	9.2	0.6	0.4	10.2	83.6	6.2	89.8	100.0
	1998	7.8	0.9	0.3	9.0	85.2	5.7	91.0	100.0
Operating revenue -	1988	3,406	372	407	4,185	30,065	5,396	35,461	39,646
Revenu d'exploitation	1989	3,469	405	512	4,386	32,822	5,737	38,559	42,945
\$000.000 \$	1990	3,766	469	392	4,627	34,233	6,087	40,320	44,947
	1991	3,960	758	568	5,286	34,398	6,371	40,769	46,055
	1992	4,190	697	562	5,449	33,973	5,998	39,971	45,420
	1993	4,612	697	530	5,839	36,499	6,701	43,200	49,039
	1994	5,683	441	596	6,721	38,922	6,954	45,876	52,597
	1995	6,243	503	650	7,397	40,304	7,419	47,723	55,120
	1996	6,904	638	645	8,187	47,385	8,513	55,898	64,085
	1997	7,641	666	711	9,018	52,525	7,364	59,888	68,906
	1998	8,286	1,563	524	10,374	55,746	7,710	63,456	73,830
%	1988	8.6	0.9	1.0	10.6	75.8	13.6	89.4	100.0
	1989	8.1	0.9	1.2	10.2	76.4	13.4	89.8	100.0
	1990	8.4	1.0	0.9	10.3	76.2	13.5	89.7	100.0
	1991	8.6	1.6	1.2	11.5	74.7	13.8	88.5	100.0
	1992	9.2	1.5	1.2	12.0	74.8	13.2	88.0	100.0
	1993	9.4	1.4	1.1	11.9	74.4	13.7	88.1	100.0
	1994	10.8	0.8	1.1	12.8	74.0	13.2	87.2	100.0
	1995	11.3	0.9	1.2	13.4	73.1	13.5	86.6	100.0
	1996	10.8	1.0	1.0	12.8	73.9	13.3	87.2	100.0
	1997	11.1	1.0	1.0	13.1	76.2	10.7	86.9	100.0
	1998	11.2	2.1	0.7	14.1	75.5	10.4	85.9	100.0

APPENDIX TABLE 12

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share
Services

TABLEAU D'ANNEXE 12

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part
Services

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	4,540	2,043	1,799	8,382	42,665	951	43,616	51,998
\$000,000 \$	1989	4,628	1,588	2,245	8,461	47,654	1,830	49,484	57,945
	1990	3,457	1,789	3,123	8,369	51,745	1,870	53,615	61,984
	1991	3,432	2,317	3,652	9,401	52,300	2,209	54,509	63,910
	1992	4,286	2,001	2,667	8,954	53,949	2,133	56,082	65,036
	1993	4,590	2,253	3,939	10,782	63,974	2,118	66,092	76,874
	1994	5,996	2,572	3,875	12,443	67,109	3,360	70,469	82,913
	1995	6,112	2,776	3,910	12,798	70,631	3,654	74,284	87,082
	1996	7,271	2,782	3,981	14,034	78,305	4,188	82,493	96,527
	1997	9,993	3,943	4,640	18,576	94,743	4,478	99,221	117,797
	1998	11,263	3,862	3,921	19,047	91,721	4,618	96,339	115,386
%	1988	8.7	3.9	3.5	16.1	82.1	1.8	83.9	100.0
	1989	8.0	2.7	3.9	14.6	82.2	3.2	85.4	100.0
	1990	5.6	2.9	5.0	13.5	83.5	3.0	86.5	100.0
	1991	5.4	3.6	5.7	14.7	81.8	3.5	85.3	100.0
	1992	6.6	3.1	4.1	13.8	83.0	3.3	86.2	100.0
	1993	6.0	2.9	5.1	14.0	83.2	2.8	86.0	100.0
	1994	7.2	3.1	4.7	15.0	80.9	4.1	85.0	100.0
	1995	7.0	3.2	4.5	14.7	81.1	4.2	85.3	100.0
	1996	7.5	2.9	4.1	14.5	81.1	4.3	85.5	100.0
	1997	8.5	3.3	3.9	15.8	80.4	3.8	84.2	100.0
	1998	9.8	3.3	3.4	16.5	79.5	4.0	83.5	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	3,977	1,013	679	5,669	51,284	3,589	54,873	60,542
\$000,000 \$	1989	4,305	1,084	898	6,287	57,994	4,548	62,542	68,829
	1990	4,587	1,493	1,226	7,306	63,214	4,629	67,843	75,149
	1991	4,352	1,818	1,281	7,451	63,035	4,784	67,819	75,270
	1992	4,562	1,223	1,062	6,847	60,121	5,144	65,265	72,112
	1993	4,834	1,593	1,081	7,508	69,026	5,624	74,650	82,158
	1994	6,488	1,609	1,168	9,266	72,888	7,164	80,052	89,317
	1995	7,938	2,894	1,326	12,159	78,714	7,654	86,367	98,527
	1996	9,963	2,986	1,513	14,463	84,093	8,342	92,434	106,897
	1997	10,513	3,337	1,955	15,805	95,113	8,773	103,886	119,691
	1998	11,206	6,375	1,727	19,308	95,825	9,290	105,115	124,423
%	1988	6.6	1.7	1.1	9.4	84.7	5.9	90.6	100.0
	1989	6.3	1.6	1.3	9.1	84.3	6.6	90.9	100.0
	1990	6.1	2.0	1.6	9.7	84.1	6.2	90.3	100.0
	1991	5.8	2.4	1.7	9.9	83.7	6.4	90.1	100.0
	1992	6.3	1.7	1.5	9.5	83.4	7.1	90.5	100.0
	1993	5.9	1.9	1.3	9.1	84.0	6.8	90.9	100.0
	1994	7.3	1.8	1.3	10.4	81.6	8.0	89.6	100.0
	1995	8.1	2.9	1.3	12.3	79.9	7.8	87.7	100.0
	1996	9.3	2.8	1.4	13.5	78.7	7.8	86.5	100.0
	1997	8.8	2.8	1.6	13.2	79.5	7.3	86.8	100.0
	1998	9.0	5.1	1.4	15.5	77.0	7.5	84.5	100.0

APPENDIX TABLE 13

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Consumer goods and services

TABLEAU D'ANNEXE 13

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Biens et services de consommation

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	7,738	2,537	1,101	11,376	44,897	-	44,897	56,273
\$000,000 \$	1989	8,586	2,952	1,107	12,645	48,305	-	48,305	60,950
	1990	8,845	1,693	1,162	11,700	47,931	-	47,931	59,631
	1991	8,557	1,478	1,324	11,359	46,791	-	46,791	58,150
	1992	9,070	1,857	1,317	12,244	46,456	-	46,456	58,700
	1993	10,336	2,448	1,151	13,935	50,422	-	50,422	64,357
	1994	10,146	2,815	1,295	14,256	51,569	-	51,569	65,825
	1995	12,411	2,491	1,837	16,738	54,011	-	54,011	70,749
	1996	14,672	3,062	1,843	19,578	58,575	-	58,575	78,152
	1997	15,594	3,099	1,590	20,283	59,006	1	59,007	79,290
	1998	18,610	2,995	1,800	23,405	57,906	-	57,906	81,311
%	1988	13.8	4.5	2.0	20.2	79.8	-	79.8	100.0
	1989	14.1	4.8	1.8	20.7	79.3	-	79.3	100.0
	1990	14.8	2.8	1.9	19.6	80.4	-	80.4	100.0
	1991	14.7	2.5	2.3	19.5	80.5	-	80.5	100.0
	1992	15.5	3.2	2.2	20.9	79.1	-	79.1	100.0
	1993	16.1	3.8	1.8	21.7	78.3	-	78.3	100.0
	1994	15.4	4.3	2.0	21.7	78.3	-	78.3	100.0
	1995	17.5	3.5	2.6	23.7	76.3	-	76.3	100.0
	1996	18.8	3.9	2.4	25.1	75.0	-	75.0	100.0
	1997	19.7	3.9	2.0	25.6	74.4	-	74.4	100.0
	1998	22.9	3.7	2.2	28.8	71.2	-	71.2	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	13,897	2,385	2,588	18,870	88,723	-	88,723	107,593
\$000,000 \$	1989	15,049	2,632	2,683	20,364	96,773	-	96,773	117,137
	1990	14,855	2,481	2,777	20,113	98,754	-	98,754	118,867
	1991	13,686	2,240	3,628	19,554	93,748	-	93,748	113,302
	1992	16,540	2,478	3,501	22,519	88,698	-	88,698	111,217
	1993	16,415	3,137	3,715	23,267	94,265	-	94,265	117,532
	1994	15,774	3,239	4,658	23,670	97,415	-	97,415	121,086
	1995	19,614	3,272	6,527	29,413	99,237	-	99,237	128,650
	1996	26,127	4,065	7,581	37,773	99,672	-	99,672	137,445
	1997	28,636	3,746	4,556	36,938	104,023	2	104,026	140,964
	1998	32,904	3,835	4,788	41,528	100,932	-	100,932	142,460
%	1988	12.9	2.2	2.4	17.5	82.5	-	82.5	100.0
	1989	12.8	2.2	2.3	17.4	82.6	-	82.6	100.0
	1990	12.5	2.1	2.3	16.9	83.1	-	83.1	100.0
	1991	12.1	2.0	3.2	17.3	82.7	-	82.7	100.0
	1992	14.9	2.2	3.1	20.2	79.8	-	79.8	100.0
	1993	14.0	2.7	3.2	19.8	80.2	-	80.2	100.0
	1994	13.0	2.7	3.8	19.5	80.5	-	80.5	100.0
	1995	15.2	2.5	5.1	22.9	77.1	-	77.1	100.0
	1996	19.0	3.0	5.5	27.5	72.5	-	72.5	100.0
	1997	20.3	2.7	3.2	26.2	73.8	-	73.8	100.0
	1998	23.1	2.7	3.4	29.2	70.8	-	70.8	100.0

APPENDIX TABLE 14

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Deposit-accepting intermediaries

TABLEAU D'ANNEXE 14

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Intermédiaires de dépôt

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	13,953	47,416	17,889	79,258	505,199	48,451	553,650	632,908
\$000,000 \$	1989	15,590	47,222	23,200	86,012	564,338	49,659	613,997	700,009
	1990	16,628	51,819	29,790	98,237	602,960	51,487	654,447	752,684
	1991	16,669	63,329	18,700	98,698	627,816	52,644	680,460	779,158
	1992	14,846	66,713	17,955	99,514	653,307	47,157	700,464	799,978
	1993	15,070	69,471	16,262	100,803	698,779	50,671	749,450	850,253
	1994	14,847	74,766	16,996	106,609	744,580	53,883	798,463	905,072
	1995	13,131	80,096	16,727	109,953	780,217	55,070	835,288	945,241
	1996	18,584	87,989	17,215	123,788	890,768	41,499	932,268	1,056,055
	1997	24,052	71,624	16,529	112,205	953,836	42,326	996,162	1,108,367
	1998	31,055	93,845	11,207	136,107	1,005,948	44,674	1,050,622	1,186,729
%	1988	2.2	7.5	2.8	12.5	79.8	7.7	87.5	100.0
	1989	2.2	6.7	3.3	12.3	80.6	7.1	87.7	100.0
	1990	2.2	6.9	4.0	13.1	80.1	6.8	86.9	100.0
	1991	2.1	8.1	2.4	12.7	80.6	6.8	87.3	100.0
	1992	1.9	8.3	2.2	12.4	81.7	5.9	87.6	100.0
	1993	1.8	8.2	1.9	11.9	82.2	6.0	88.1	100.0
	1994	1.6	8.3	1.9	11.8	82.3	6.0	88.2	100.0
	1995	1.4	8.5	1.8	11.6	82.5	5.8	88.4	100.0
	1996	1.8	8.3	1.6	11.7	84.3	3.9	88.3	100.0
	1997	2.2	6.5	1.5	10.1	86.1	3.8	89.9	100.0
	1998	2.6	7.9	0.9	11.5	84.8	3.8	88.5	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	1,227	4,865	1,210	7,302	47,913	4,539	52,452	59,754
\$000,000 \$	1989	1,646	5,127	1,834	8,607	61,320	5,143	66,463	75,070
	1990	1,911	5,748	2,500	10,159	68,454	6,436	74,890	85,049
	1991	1,890	6,221	1,375	9,486	66,580	5,826	72,406	81,892
	1992	1,675	5,464	1,221	8,360	58,437	5,252	63,689	72,049
	1993	1,521	5,248	1,085	7,854	53,365	4,805	58,170	66,024
	1994	2,148	5,338	1,102	8,588	54,055	3,955	58,010	66,598
	1995	1,654	6,401	1,417	9,472	65,092	4,187	69,279	78,751
	1996	1,468	6,351	1,164	8,982	67,094	2,579	69,673	78,656
	1997	1,398	5,631	1,053	8,082	66,797	2,407	69,204	77,286
	1998	1,748	7,786	1,129	10,663	71,783	2,582	74,365	85,028
%	1988	2.1	8.1	2.0	12.2	80.2	7.6	87.8	100.0
	1989	2.2	6.8	2.4	11.5	81.7	6.9	88.5	100.0
	1990	2.2	6.8	2.9	11.9	80.5	7.6	88.1	100.0
	1991	2.3	7.6	1.7	11.6	81.3	7.1	88.4	100.0
	1992	2.3	7.6	1.7	11.6	81.1	7.3	88.4	100.0
	1993	2.3	7.9	1.6	11.9	80.8	7.3	88.1	100.0
	1994	3.2	8.0	1.7	12.9	81.2	5.9	87.1	100.0
	1995	2.1	8.1	1.8	12.0	82.7	5.3	88.0	100.0
	1996	1.9	8.1	1.5	11.4	85.3	3.3	88.6	100.0
	1997	1.8	7.3	1.4	10.5	86.4	3.1	89.5	100.0
	1998	2.1	9.2	1.3	12.5	84.4	3.0	87.5	100.0

APPENDIX TABLE 15

TABLEAU D'ANNEXE 15

**Major financial characteristics, by industry
and control**

**Caractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle**

Value and share

Valeur et part

Insurers

Assureurs

		Foreign - Étranger				Total	Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total		Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	23,609	15,354	2,849	41,812	x	x	89,892	131,704	
\$000,000 \$	1989	25,502	18,879	3,794	48,175	x	x	101,123	149,298	
	1990	28,051	21,458	4,324	53,833	x	x	109,210	163,043	
	1991	30,016	24,531	4,398	58,945	x	x	120,346	179,291	
	1992	31,250	27,318	4,495	63,063	x	x	130,189	193,252	
	1993	33,677	30,452	4,585	68,714	x	x	135,400	204,114	
	1994	34,328	29,923	4,890	69,140	132,558	9,259	141,817	210,958	
	1995	36,773	32,313	4,768	73,855	142,116	8,010	150,126	223,980	
	1996	35,711	34,720	6,332	76,763	151,540	7,901	159,441	236,204	
	1997	35,879	37,285	7,720	80,884	160,461	8,070	168,531	249,415	
	1998	30,976	40,032	7,360	78,369	163,376	8,515	171,891	250,260	
%	1988	17.9	11.7	2.2	31.7	x	x	68.3	100.0	
	1989	17.1	12.6	2.5	32.3	x	x	67.7	100.0	
	1990	17.2	13.2	2.7	33.0	x	x	67.0	100.0	
	1991	16.7	13.7	2.5	32.9	x	x	67.1	100.0	
	1992	16.2	14.1	2.3	32.6	x	x	67.4	100.0	
	1993	16.5	14.9	2.2	33.7	x	x	66.3	100.0	
	1994	16.3	14.2	2.3	32.8	62.8	4.4	67.2	100.0	
	1995	16.4	14.4	2.1	33.0	63.5	3.6	67.0	100.0	
	1996	15.1	14.7	2.7	32.5	64.2	3.3	67.5	100.0	
	1997	14.4	14.9	3.1	32.4	64.3	3.2	67.6	100.0	
	1998	12.4	16.0	2.9	31.3	65.3	3.4	68.7	100.0	
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	8,518	7,229	1,355	17,102	x	x	29,020	46,122	
\$000,000 \$	1989	8,643	8,282	1,756	18,681	x	x	33,042	51,723	
	1990	9,424	9,426	1,838	20,688	x	x	35,468	56,156	
	1991	9,480	10,235	2,019	21,734	x	x	37,178	58,912	
	1992	9,738	10,567	2,012	22,317	x	x	37,403	59,720	
	1993	10,264	11,159	2,030	23,453	x	x	38,486	61,939	
	1994	10,361	10,334	1,994	22,690	35,634	3,597	39,230	61,920	
	1995	11,852	12,192	1,970	26,014	35,287	4,646	39,933	65,947	
	1996	11,980	11,975	2,074	26,029	36,259	3,619	39,878	65,907	
	1997	11,018	12,204	2,256	25,477	40,106	4,173	44,280	69,757	
	1998	10,295	12,088	2,119	24,502	38,399	4,299	42,698	67,200	
%	1988	18.5	15.7	2.9	37.1	x	x	62.9	100.0	
	1989	16.7	16.0	3.4	36.1	x	x	63.9	100.0	
	1990	16.8	16.8	3.3	36.8	x	x	63.2	100.0	
	1991	16.1	17.4	3.4	36.9	x	x	63.1	100.0	
	1992	16.3	17.7	3.4	37.4	x	x	62.6	100.0	
	1993	16.6	18.0	3.3	37.9	x	x	62.1	100.0	
	1994	16.7	16.7	3.2	36.6	57.5	5.8	63.4	100.0	
	1995	18.0	18.5	3.0	39.4	53.5	7.0	60.6	100.0	
	1996	18.2	18.2	3.1	39.5	55.0	5.5	60.5	100.0	
	1997	15.8	17.5	3.2	36.5	57.5	6.0	63.5	100.0	
	1998	15.3	18.0	3.2	36.5	57.1	6.4	63.5	100.0	

APPENDIX TABLE 16

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Consumer and business financing and other financial intermediaries

TABLEAU D'ANNEXE 16

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et autres intermédiaires financiers

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	25,967	1,625	1,371	28,963	46,447	27,296	73,743	102,706
\$000,000 \$	1989	29,389	1,874	2,948	34,211	52,740	27,263	80,003	114,214
	1990	27,299	2,015	3,337	32,651	55,536	27,508	83,044	115,695
	1991	25,410	2,083	3,945	31,438	60,773	26,659	87,432	118,870
	1992	26,060	1,684	4,726	32,470	57,003	28,680	85,683	118,153
	1993	30,583	1,394	5,482	37,459	66,894	32,864	99,758	137,217
	1994	35,941	1,857	7,746	45,544	71,379	34,317	105,696	151,240
	1995	43,332	2,291	6,022	51,645	65,572	37,252	102,824	154,470
	1996	56,739	3,089	6,891	66,719	77,749	38,826	116,575	183,294
	1997	70,212	3,336	8,319	81,866	74,759	45,269	120,028	201,894
	1998	73,754	2,164	8,718	84,635	62,201	44,967	107,168	191,803
%	1988	25.3	1.6	1.3	28.2	45.2	26.6	71.8	100.0
	1989	25.7	1.6	2.6	30.0	46.2	23.9	70.0	100.0
	1990	23.6	1.7	2.9	28.2	48.0	23.8	71.8	100.0
	1991	21.4	1.8	3.3	26.4	51.1	22.4	73.6	100.0
	1992	22.1	1.4	4.0	27.5	48.2	24.3	72.5	100.0
	1993	22.3	1.0	4.0	27.3	48.8	24.0	72.7	100.0
	1994	23.8	1.2	5.1	30.1	47.2	22.7	69.9	100.0
	1995	28.1	1.5	3.9	33.4	42.4	24.1	66.6	100.0
	1996	31.0	1.7	3.8	36.4	42.4	21.2	63.6	100.0
	1997	34.8	1.7	4.1	40.5	37.0	22.4	59.5	100.0
	1998	38.5	1.1	4.5	44.1	32.4	23.4	55.9	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	4,198	202	263	4,663	8,625	2,786	11,411	16,074
\$000,000 \$	1989	4,950	268	330	5,548	10,748	2,939	13,687	19,235
	1990	4,690	314	430	5,434	11,076	3,026	14,102	19,536
	1991	4,300	262	393	4,955	11,122	2,622	13,744	18,699
	1992	3,814	240	313	4,367	10,307	3,187	13,494	17,861
	1993	3,949	267	350	4,566	10,980	3,327	14,307	18,873
	1994	4,820	323	543	5,686	10,508	3,840	14,348	20,034
	1995	5,830	346	595	6,771	11,215	3,926	15,141	21,911
	1996	7,203	480	571	8,254	12,142	3,699	15,841	24,095
	1997	8,893	365	678	9,936	11,468	4,363	15,832	25,768
	1998	10,625	318	715	11,658	9,004	3,753	12,758	24,416
%	1988	26.1	1.3	1.6	29.0	53.7	17.3	71.0	100.0
	1989	25.7	1.4	1.7	28.8	55.9	15.3	71.2	100.0
	1990	24.0	1.6	2.2	27.8	56.7	15.5	72.2	100.0
	1991	23.0	1.4	2.1	26.5	59.5	14.0	73.5	100.0
	1992	21.4	1.3	1.8	24.4	57.7	17.8	75.6	100.0
	1993	20.9	1.4	1.9	24.2	58.2	17.6	75.8	100.0
	1994	24.1	1.6	2.7	28.4	52.5	19.2	71.6	100.0
	1995	26.6	1.6	2.7	30.9	51.2	17.9	69.1	100.0
	1996	29.9	2.0	2.4	34.3	50.4	15.4	65.7	100.0
	1997	34.5	1.4	2.6	38.6	44.5	16.9	61.4	100.0
	1998	43.5	1.3	2.9	47.7	36.9	15.4	52.3	100.0

APPENDIX TABLE 17

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Total non-financial industries

TABLEAU D'ANNEXE 17

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Total des branches d'activité non financières

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	143,473	56,227	35,503	235,203	620,615	152,704	773,319	1,008,522
\$000.000 \$	1989	157,158	58,658	38,895	254,711	675,519	147,694	823,213	1,077,924
	1990	156,940	67,201	43,737	267,878	695,235	165,620	860,855	1,128,733
	1991	156,105	66,615	44,848	267,568	696,593	169,138	865,731	1,133,299
	1992	162,846	63,624	45,732	272,202	689,226	177,135	866,361	1,138,563
	1993	175,653	64,507	46,060	286,220	733,803	180,922	914,725	1,200,945
	1994	193,451	61,136	46,653	301,240	790,775	185,846	976,620	1,277,860
	1995	220,399	62,047	48,974	331,420	818,808	168,974	987,782	1,319,203
	1996	243,209	68,061	52,493	363,763	893,163	173,097	1,066,260	1,430,023
	1997	259,675	72,266	60,924	392,864	963,525	163,278	1,126,803	1,519,667
	1998	306,589	78,751	59,558	444,901	1,042,852	167,360	1,210,210	1,655,111
%	1988	14.2	5.6	3.5	23.3	61.5	15.1	76.7	100.0
	1989	14.6	5.4	3.6	23.6	62.7	13.7	76.4	100.0
	1990	13.9	6.0	3.9	23.7	61.6	14.7	76.3	100.0
	1991	13.8	5.9	4.0	23.6	61.5	14.9	76.4	100.0
	1992	14.3	5.6	4.0	23.9	60.5	15.6	76.1	100.0
	1993	14.6	5.4	3.8	23.8	61.1	15.1	76.2	100.0
	1994	15.1	4.8	3.7	23.6	61.9	14.5	76.4	100.0
	1995	16.7	4.7	3.7	25.1	62.1	12.8	74.9	100.0
	1996	17.0	4.8	3.7	25.4	62.5	12.1	74.6	100.0
	1997	17.1	4.8	4.0	25.9	63.4	10.7	74.1	100.0
	1998	18.5	4.8	3.6	26.9	63.0	10.1	73.1	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	185,732	48,991	31,830	266,553	707,830	55,904	763,734	1,030,287
\$000.000 \$	1989	188,460	49,713	38,892	277,065	758,200	55,592	813,792	1,090,857
	1990	190,646	56,217	40,008	286,871	765,017	58,358	823,375	1,110,246
	1991	184,556	55,065	43,087	282,708	724,136	52,754	776,890	1,059,598
	1992	192,668	52,160	43,399	288,227	692,774	57,760	750,534	1,038,761
	1993	217,783	56,098	46,477	320,358	741,493	60,480	801,973	1,122,331
	1994	252,732	58,949	52,847	364,531	790,856	63,025	853,882	1,218,410
	1995	285,844	60,652	58,857	405,357	856,876	56,921	913,798	1,319,157
	1996	314,604	67,021	64,631	446,258	915,979	57,890	973,865	1,420,125
	1997	334,715	73,612	68,280	476,609	1,002,346	58,426	1,060,772	1,537,381
	1998	357,726	79,064	69,679	506,474	1,003,071	59,467	1,062,538	1,569,012
%	1988	18.0	4.8	3.1	25.9	68.7	5.4	74.1	100.0
	1989	17.3	4.6	3.6	25.4	69.5	5.1	74.6	100.0
	1990	17.2	5.1	3.6	25.8	68.9	5.3	74.2	100.0
	1991	17.4	5.2	4.1	26.7	68.3	5.0	73.3	100.0
	1992	18.5	5.0	4.2	27.7	66.7	5.6	72.3	100.0
	1993	19.4	5.0	4.1	28.5	66.1	5.4	71.5	100.0
	1994	20.7	4.8	4.3	29.9	64.9	5.2	70.1	100.0
	1995	21.7	4.6	4.5	30.7	65.0	4.3	69.3	100.0
	1996	22.2	4.7	4.6	31.4	64.5	4.1	68.6	100.0
	1997	21.8	4.8	4.4	31.0	65.2	3.8	69.0	100.0
	1998	22.8	5.0	4.4	32.3	63.9	3.8	67.7	100.0

APPENDIX TABLE 18

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Total finance and insurance industries (excluding investment and holding companies)

TABLEAU D'ANNEXE 18

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	63,529	64,395	22,109	150,033	636,752	80,533	717,285	867,318
\$000,000 \$	1989	70,481	67,975	29,942	168,398	713,106	82,017	795,123	963,521
	1990	71,978	75,292	37,451	184,721	762,391	84,310	846,701	1,031,422
	1991	72,095	89,943	27,043	189,081	802,660	85,578	888,238	1,077,319
	1992	72,156	95,715	27,176	195,047	832,172	84,164	916,336	1,111,383
	1993	79,330	101,317	26,329	206,976	892,239	92,369	984,608	1,191,584
	1994	85,116	106,546	29,632	221,293	948,517	97,459	1,045,976	1,267,270
	1995	93,236	114,700	27,517	235,453	987,905	100,332	1,088,238	1,323,691
	1996	111,034	125,798	30,438	267,270	1,120,057	88,226	1,208,284	1,475,553
	1997	130,143	112,245	32,568	274,955	1,189,056	95,665	1,284,721	1,559,676
	1998	135,785	136,041	27,285	299,111	1,231,525	98,156	1,329,681	1,628,792
	%	7.3	7.4	2.5	17.3	73.4	9.3	82.7	100.0
	1989	7.3	7.1	3.1	17.5	74.0	8.5	82.5	100.0
	1990	7.0	7.3	3.6	17.9	73.9	8.2	82.1	100.0
	1991	6.7	8.3	2.5	17.6	74.5	7.9	82.4	100.0
	1992	6.5	8.6	2.4	17.5	74.9	7.6	82.5	100.0
	1993	6.7	8.5	2.2	17.4	74.9	7.8	82.6	100.0
	1994	6.7	8.4	2.3	17.5	74.8	7.7	82.5	100.0
	1995	7.0	8.7	2.1	17.8	74.6	7.6	82.2	100.0
	1996	7.5	8.5	2.1	18.1	75.9	6.0	81.9	100.0
	1997	8.3	7.2	2.1	17.6	76.2	6.1	82.4	100.0
	1998	8.3	8.4	1.7	18.4	75.6	6.0	81.6	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	13,943	12,296	2,828	29,067	82,880	10,003	92,883	121,950
\$000,000 \$	1989	15,239	13,677	3,920	32,836	102,051	11,141	113,192	146,028
	1990	16,025	15,488	4,768	36,281	111,792	12,668	124,460	160,741
	1991	15,670	16,718	3,787	36,175	112,019	11,309	123,328	159,503
	1992	15,227	16,271	3,546	35,044	103,648	10,938	114,586	149,630
	1993	15,734	16,674	3,465	35,873	98,541	12,422	110,963	146,836
	1994	17,329	15,995	3,639	36,964	100,197	11,392	111,588	148,552
	1995	19,336	18,939	3,982	42,257	111,594	12,759	124,353	166,609
	1996	20,651	18,806	3,809	43,265	115,495	9,897	125,392	168,658
	1997	21,309	18,200	3,987	43,495	118,371	10,943	129,316	172,811
	1998	22,668	20,192	3,963	46,823	119,186	10,634	129,821	176,644
	%	11.4	10.1	2.3	23.8	68.0	8.2	76.2	100.0
	1989	10.4	9.4	2.7	22.5	69.9	7.6	77.5	100.0
	1990	10.0	9.6	3.0	22.6	69.5	7.9	77.4	100.0
	1991	9.8	10.5	2.4	22.7	70.2	7.1	77.3	100.0
	1992	10.2	10.9	2.4	23.4	69.3	7.3	76.6	100.0
	1993	10.7	11.4	2.4	24.4	67.1	8.5	75.6	100.0
	1994	11.7	10.8	2.4	24.9	67.4	7.7	75.1	100.0
	1995	11.6	11.4	2.4	25.4	67.0	7.7	74.6	100.0
	1996	12.2	11.2	2.3	25.7	68.5	5.9	74.3	100.0
	1997	12.3	10.5	2.3	25.2	68.5	6.3	74.8	100.0
	1998	12.8	11.4	2.2	26.5	67.5	6.0	73.5	100.0

APPENDIX TABLE 19

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Total all industries (excluding investment and holding companies)

TABLEAU D'ANNEXE 19

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	207,002	120,622	57,612	385,236	1,257,367	233,237	1,490,604	1,875,840
\$000,000 \$	1989	227,639	126,633	68,837	423,109	1,388,625	229,711	1,618,336	2,041,445
	1990	228,918	142,493	81,188	452,599	1,457,626	249,930	1,707,556	2,160,155
	1991	228,200	156,558	71,891	456,649	1,499,253	254,716	1,753,969	2,210,618
	1992	235,002	159,339	72,908	467,249	1,521,398	261,299	1,782,697	2,249,946
	1993	254,983	165,824	72,389	493,196	1,626,042	273,291	1,899,333	2,392,529
	1994	278,567	167,682	76,285	522,533	1,739,292	283,305	2,022,596	2,545,130
	1995	313,635	176,747	76,491	566,873	1,806,713	269,306	2,076,020	2,642,894
	1996	354,243	193,859	82,931	631,033	2,013,220	261,323	2,274,544	2,905,576
	1997	389,818	184,511	93,492	667,819	2,152,581	258,943	2,411,524	3,079,343
	1998	442,374	214,792	86,843	744,012	2,274,377	265,516	2,539,891	3,283,903
%	1988	11.0	6.4	3.1	20.5	67.0	12.4	79.5	100.0
	1989	11.2	6.2	3.4	20.7	68.0	11.3	79.3	100.0
	1990	10.6	6.6	3.8	21.0	67.5	11.6	79.0	100.0
	1991	10.3	7.1	3.3	20.7	67.8	11.5	79.3	100.0
	1992	10.4	7.1	3.2	20.8	67.6	11.6	79.2	100.0
	1993	10.7	6.9	3.0	20.6	68.0	11.4	79.4	100.0
	1994	10.9	6.6	3.0	20.5	68.3	11.1	79.5	100.0
	1995	11.9	6.7	2.9	21.4	68.4	10.2	78.6	100.0
	1996	12.2	6.7	2.9	21.7	69.3	9.0	78.3	100.0
	1997	12.7	6.0	3.0	21.7	69.9	8.4	78.3	100.0
	1998	13.5	6.5	2.6	22.7	69.3	8.1	77.3	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	199,675	61,287	34,658	295,620	790,710	65,907	856,617	1,152,237
\$000,000 \$	1989	203,699	63,390	42,812	309,901	860,251	66,733	926,984	1,236,885
	1990	206,671	71,705	44,776	323,152	876,809	71,026	947,835	1,270,987
	1991	200,226	71,783	46,874	318,883	836,155	64,063	900,218	1,219,101
	1992	207,895	68,431	46,945	323,271	796,422	68,698	865,120	1,188,391
	1993	233,517	72,772	49,942	356,231	840,034	72,902	912,936	1,269,167
	1994	270,061	75,944	56,486	401,495	891,053	74,417	965,470	1,366,962
	1995	305,180	79,591	62,839	447,614	968,470	69,680	1,038,151	1,485,766
	1996	335,255	85,827	68,440	489,523	1,031,474	67,787	1,099,257	1,588,783
	1997	356,024	91,812	72,267	520,104	1,120,717	69,369	1,190,088	1,710,192
	1998	380,394	99,256	73,642	553,297	1,122,257	70,101	1,192,359	1,745,656
%	1988	17.3	5.3	3.0	25.7	68.6	5.7	74.3	100.0
	1989	16.5	5.1	3.5	25.1	69.5	5.4	74.9	100.0
	1990	16.3	5.6	3.5	25.4	69.0	5.6	74.6	100.0
	1991	16.4	5.9	3.8	26.2	68.6	5.3	73.8	100.0
	1992	17.5	5.8	4.0	27.2	67.0	5.8	72.8	100.0
	1993	18.4	5.7	3.9	28.1	66.2	5.7	71.9	100.0
	1994	19.8	5.6	4.1	29.4	65.2	5.4	70.6	100.0
	1995	20.5	5.4	4.2	30.1	65.2	4.7	69.9	100.0
	1996	21.1	5.4	4.3	30.8	64.9	4.3	69.2	100.0
	1997	20.8	5.4	4.2	30.4	65.5	4.1	69.6	100.0
	1998	21.8	5.7	4.2	31.7	64.3	4.0	68.3	100.0

Discover

**WHO HOLDS THE BALANCE
OF POWER IN CANADA**

INTER-CORPORATE OWNERSHIP

With *Inter-Corporate Ownership (ICO)*, there's no quicker or easier way to get the inside track on competitors or customers! With over 95,000 company listings of both Canadian and foreign-owned firms integrated into one source, *ICO* saves you valuable research time. Discover:

- ▶ who owns and controls which companies
- ▶ to which industry they belong
- ▶ province of residence of head office
- ▶ country of control
- ▶ and much, much more.

Meticulously researched and compiled by our trusted experts and analysts, *ICO* is an indispensable resource for lawyers, financial analysts, journalists, bankers, economists, investors, trade analysts, policy makers, lobbyists, corporate executives, academics and researchers.

USE INTER-CORPORATE OWNERSHIP TO:

- ▶ Tap into new markets by identifying potential new corporate customers for your products.
- ▶ Uncover export opportunities by charting changes in foreign control.
- ▶ Zero in on potential customers by determining which corporations are active in different provinces and regions.
- ▶ Determine global exposure of your customers as you research their multinational relations.

**THE BALANCE OF POWER HAS SHIFTED TO
YOUR ADVANTAGE. ORDER INTER-
CORPORATE OWNERSHIP TODAY!**

Book: (Cat. No. 61-517-XPB): \$350

CD-ROM Single Quarterly Issue: (Cat. No. 61-517-XCB): \$350

CD-ROM Annual Subscription: (Cat. No. 61-517-XCB): \$995

CALL toll-free 1 800 267-6677 • FAX toll-free 1 800 287-4369

E-MAIL order@statcan.ca

MAIL to Statistics Canada, Dissemination Division, Circulation Management, 120 Parkdale Avenue, Ottawa, Ontario, K1A 0T6, Canada

CONTACT an account executive at your nearest Statistics Canada Regional Reference Centre for cost-effective queries on individual companies at 1 800 263-1136.

In Canada, please add either GST and applicable PST or HST. Shipping charges: no shipping charges for delivery in Canada. For shipments to the United States, please add \$6 per issue or item ordered. For shipments to other countries, please add \$10 per issue or item ordered. (Federal government clients must indicate their IS Organization Code and IS Reference code on all orders.)

Visit our Web site at statcan.ca



Découvrez

**QUI POSSÈDE LA BALANCE
DES POUVOIRS AU CANADA**

LIENS DE PARENTÉ ENTRE SOCIÉTÉS

Liens de parenté entre sociétés (LPS) est le moyen le plus facile et le plus rapide de savoir ce qui se passe dans les coulisses de la concurrence ou de la clientèle! Cette source unique qui compte plus de 95 000 entrées sur des entreprises appartenant à des intérêts canadiens et étrangers vous permettra d'économiser du temps de recherche précieux. Découvrez :

- ▶ qui possède et contrôle quelles entreprises
- ▶ à quel secteur d'activité ces entreprises appartiennent
- ▶ la province de leur siège social
- ▶ le pays de contrôle
- ▶ et beaucoup plus encore.

Le fruit de recherches méticuleuses de la part de nos experts et analystes de confiance, *LPS* contient une mine de renseignements indispensables pour les avocats, les analystes financiers, les journalistes, les banquiers, les économistes, les investisseurs, les analystes du marché, les décideurs, les lobbyistes, les cadres d'entreprise, les universitaires et les chercheurs.

**UTILISEZ LIENS DE PARENTÉ ENTRE SOCIÉTÉS
POUR :**

- ▶ Percer de nouveaux marchés en identifiant d'éventuelles entreprises clientes pour vos produits.
- ▶ Trouver des débouchés à l'exportation en suivant l'évolution de la propriété étrangère.
- ▶ Cibler d'éventuels clients en déterminant quelles sociétés sont actives dans différentes provinces et régions.
- ▶ Déterminer la visibilité mondiale de vos clients en examinant leurs relations multinationales.

**LA BALANCE DES POUVOIRS PENCHE EN VOTRE
FAVEUR. COMMANDEZ LIENS DE PARENTÉ ENTRE
SOCIÉTÉS AUJOURD'HUI!**

Livre (n° 61-517-XPB au catalogue) : \$350 \$

Numéro trimestriel unique sur CD-ROM : (n° 61-517-XCB au catalogue) : \$350 \$

Abonnement annuel sur CD-ROM : (n° 61-517-XCB au catalogue) : \$995 \$

APPELEZ sans frais au 1 800 267-6677 • TÉLÉCOPIEZ sans frais au 1 800 287-4369

ENVOYEZ UN COURRIEL à l'adresse order@statcan.ca

POSTEZ à Statistique Canada, Division de la diffusion, Gestion de la circulation, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario) K1A 0T6, Canada

COMMUNIQUEZ avec un analyste-conseil au Centre de consultation régional de Statistique Canada le plus près, pour obtenir des renseignements à peu de frais sur des entreprises individuelles, en composant le 1 800 263-1136. Au Canada, veuillez ajouter soit la TPS et la TVH en vigueur, soit la TVH.

Frais de port : aucun frais pour les envois au Canada. Pour les envois à destination des États-Unis, veuillez ajouter 6 \$ pour chaque numéro ou article commandé. Pour les envois à destination d'autres pays, veuillez ajouter 10 \$ pour chaque numéro ou article commandé. (Les ministères et les organismes du gouvernement fédéral doivent indiquer sur toutes les commandes leur code d'organisme RI et leur code de référence RL.)

Visitez notre site Web à statcan.ca

Get immediate insight into how Canadians influence the environment!

Human Activity and the Environment 2000 provides extensive data on population, economic activities, the environment and explains relationships among these key elements.

- **Discover** a world of information, from sustainable development to ozone depletion and biodiversity.
- **Find out** how governments, businesses and households respond as environmental conditions change.
- **Learn about** direct and indirect environmental quality issues.

An all-inclusive blend of current figures, historical facts and authoritative analysis in a user-friendly book and CD-ROM package.

Whether you are a researcher, consultant, policy maker, student or concerned Canadian,

Human Activity and the Environment 2000 will help you:

- **augment** research when preparing reports, essays, analyses on environmental impacts;
- **compare** environmental performances both internationally and provincially;
- **keep abreast** of public support for protection policy measures; ... and undertake many other activities!

Order your copy of *Human Activity and the Environment 2000* (Cat. No. 11-509-XPE) TODAY! The book and CD-ROM package costs just \$75*. MAIL your order to Statistics Canada, Dissemination Division, Circulation Management, 120 Parkdale Ave., Ottawa, Ontario, K1A 0T6, Canada. You may also CALL 1 800 267-6677, FAX to 1 877 287-4369, or E-MAIL to order@statcan.ca.

* In Canada, please add either GST and applicable PST or HST. No shipping charges for delivery in Canada. Shipments to the United States, add \$6. Shipments to other countries, add \$10. Federal government departments must include with all orders their IS Organization Code and IS Reference Code.

Visit our Web site at www.statcan.ca

STATISTICS CANADA LIBRARY
BIBLIOTHÈQUE STATISTIQUE CANADA



1010324354

Un instant l'influence les Canadiens sur l'environnement!

DATE DUE

JUL 2 2002

DEC 29 2003



Don't waste a moment!
Get the environmental information you need... and in a cost-effective

Ne perdez pas une minute!
Obtenez l'information environnementale dont vous avez besoin... et à un prix abordable!

L'activité humaine et l'environnement 2000

- **enrichir** le rendu, utile
- **comparer** provincial

#47-0108 Peel Off Pressure Sensitive

- **suivre** l'évolution de l'appui du public aux mesures de protection: ... et à effectuer bien d'autres activités!

Commandez DÈS AUJOURD'HUI votre exemplaire de *L'activité humaine et l'environnement 2000* (N° 11-509-XPF au catalogue)! L'ensemble livre et CD-ROM ne coûte que 75 \$. POSTEZ votre commande à Statistique Canada, Division de la diffusion, Gestion de la circulation, 120, av. Parkdale, Ottawa (Ontario), K1A 0T6, Canada. Ou TÉLÉPHONEZ au 1 800 267-6677, TÉLÉCOPIEZ au 1 877 287-4369 ou ENVOYEZ UN COURRIEL à order@statcan.ca.

* Au Canada, veuillez ajouter soit la TPS et la TVH en vigueur, soit la TVH. Aucuns frais de port pour les envois au Canada. Pour les envois à destination des États-Unis, ajoutez 6 \$. Pour les envois à destination des autres pays, ajoutez 10 \$. Les ministères du gouvernement fédéral doivent indiquer sur toutes les commandes leur code d'organisme RI et leur code de référence RI.

Visitez notre site Web à www.statcan.ca

Are you getting the whole picture?

Canadian Business Patterns

Profiling Corporate Canada... one community at a time

Nothing helps you leverage the power of information to profile Canada's business community faster, simpler or more effectively than the *Canadian Business Patterns* (CBP).

This unique research tool provides detailed and reliable counts of business establishments by:

- nine employment size ranges
- geography groupings by province, metropolitan areas, census agglomerations, census divisions and census subdivisions
- and various levels of industry classification (SIC and NAICS).

Make better decisions — faster!

Use the *Canadian Business Patterns* to:

- study economic activity
- benchmark statistical surveys
- analyse market potential

Explore the world of business on disc

The CD-ROM *Canadian Business Patterns* provides you with the speed and reliability you need, combined with the flexibility you demand. Copy text right into your documents and databases, view data on a customized basis, and search, locate and print exactly what you are looking for.

Capture the information that will move your business ahead to realize its full potential. Purchase the *Canadian Business Patterns* today!

CD-ROM Semi-annual (Cat. No. 61F0040XDB): starting from \$150
CALL 1 888 553-9993 • FAX (613) 951-6274
MAIL to Statistics Canada,
Business Register Division,
120 Parkdale Avenue, Ottawa,
Ontario, K1A 0T6, Canada.
E-MAIL
france.couture@statcan.ca or
diane.morin@statcan.ca

Visit our Web site
at statcan.ca

Design your data solutions to your specifications

Statistics Canada offers customized extractions from the CBP with your choice of geography, industry or one or more of the standard employment size ranges. We can also provide custom tabulations such as revenue-related data, non-standard geographies (e.g., enumeration areas) or your own employment size ranges starting at \$150. For more information, contact your nearest Statistics Canada regional office at 1 800 263-1136.

In Canada, please add either GST and applicable PST or HST. Shipping charges: no shipping charges for delivery in Canada. For shipments to the United States, please add \$6 per item ordered. For shipments to other countries, please add \$10 per item ordered. (Federal government clients must indicate their IS Organization Code and IS Reference Code on all orders.)

Avez-vous vraiment une vue d'ensemble?

Structure des industries canadiennes

Le profil de l'entreprise au Canada... une collectivité à la fois

Concevez des solutions en matière de données en fonction de vos exigences

Statistique Canada offre des extractions de la SIC personnalisées en fonction des groupements géographiques, des industries ou d'une ou de plusieurs tranches d'effectif standard de votre choix. Nous pouvons également préparer des tableaux personnalisés présentant par exemple des données sur les recettes, des groupements géographiques non standard (secteurs de dénombrement, par exemple) ou vos propres tranches d'effectif, cela à partir de 150 \$. Pour obtenir plus de renseignements, veuillez communiquer avec le bureau régional de Statistique Canada le plus près, au numéro 1 800 263-1136.

En Canada, veuillez ajouter soit la TPS et la TVP en vigueur, soit la TVH. Frais de livraison: aucun frais pour les envois au Canada. Pour les envois à destination des États-Unis, ajoutez 6 \$ pour chaque article commandé. Pour les envois à destination des autres pays, ajoutez 10 \$ pour chaque article commandé. (Les clients du gouvernement fédéral sont priés d'indiquer leur code d'organisme RI et leur code de référence RI sur toutes les commandes.)

Pour mettre à profit la puissance de l'information et dresser un profil du milieu des affaires au Canada avec plus de facilité, d'efficacité ou de rapidité, il n'y a rien de mieux que la *Structure des industries canadiennes* (SIC).

Il s'agit d'un instrument de recherche unique qui fournit des données détaillées et fiables sur les établissements commerciaux, en fonction :

- de neuf tranches d'effectif;
- de groupements géographiques (provinces, régions métropolitaines, agglomérations de recensement, divisions de recensement et subdivisions de recensement);
- et de divers niveaux de classification des industries (CTI et SCIAN).

Prenez des décisions éclairées... plus rapidement!

Utilisez la *Structure des industries canadiennes* pour :

- étudier l'activité économique
- étalonner les estimations d'enquêtes statistiques
- analyser les possibilités qu'offrent les marchés

Explorez le milieu des affaires à partir d'un CD-ROM

Le CD-ROM *Structure des industries canadiennes* vous offre rapidité de consultation et fiabilité, conjuguées à la souplesse que vous recherchez. Il vous permet de copier du texte directement dans vos documents et bases de données, de personnaliser la présentation des données ainsi que de trouver et d'imprimer exactement ce que vous cherchez.

Mettez à profit l'information et les connaissances qui donneront une longueur d'avance à votre entreprise et lui permettront d'exploiter à fond tout son potentiel. Achetez la *Structure des industries canadiennes* DES AUJOURD'HUI!

CD-ROM semi-annuel (n° 61F0040XDB au cat.):
à partir de 150 \$. • TÉL.: 1 888 553-9993

TÉLÉC.: (613) 951-6274 • COURRIER:
Statistique Canada, Division du

Registre des entreprises,

120, avenue Parkdale, Ottawa
(Ontario), K1A 0T6, Canada.

COURRIEL :
france.couture@statcan.ca
ou diane.morin@statcan.ca

OFFRE EXCLUSIVE!

Réduction de 40 % à l'achat
d'un deuxième numéro!

Achetez deux périodes de référence de la
Structure des industries canadiennes et
obtenez une réduction de 40 % sur le
deuxième numéro!

Commandez dès aujourd'hui!

Visitez notre site Web
à statcan.ca

EXCLUSIVE OFFER! Buy 2 and get 40% off!

Purchase the *Canadian Business Patterns* for two reference periods and get 40% off the price of the second one!

Order today!