



Le Quotidien

Statistique Canada

Le mercredi 30 octobre 1996

Pour être diffusé à 8 h 30

PRINCIPAUX COMMUNIQUÉS

- **Indicateurs de performance financière des entreprises canadiennes** 3
En 1995, les grandes entreprises ont été sensiblement plus rentables que les petites et moyennes entreprises. Compte tenu du fait que le taux d'inflation était faible, la rentabilité des entreprises au milieu des années 90 se compare au sommet atteint en 1988, soit au cours du cycle économique précédent.

AUTRES COMMUNIQUÉS

Assurance-emploi, août 1996	6
Ventes de produits pétroliers raffinés, septembre 1996	7
Chargements ferroviaires, période de sept jours se terminant le 14 octobre 1996	8
Revue des céréales et des graines oléagineuses, septembre 1996	8

(suite à la prochaine page)

Indicateurs de performance financière des entreprises canadiennes

La publication *Indicateurs de performance financière des entreprises canadiennes*, qui paraît aujourd'hui, fournit des renseignements sur le rendement financier et les bilans des entreprises canadiennes. Cet ouvrage de référence, qui fait autorité, est un outil important pour les comptables, les conseillers en gestion, les conseillers commerciaux, les analystes financiers et les sociétés de crédit commerciales. Le document est disponible sur support papier ou sur disquette (MS Word ou Excel).

La publication comprend 15 indicateurs clés de rendement financier comme les taux de rendement, les marges bénéficiaires et l'endettement ainsi que 26 comptes de bilan en chiffres relatifs. Les ratios sont regroupés sous trois rubriques: la rentabilité, la solvabilité et l'efficacité d'exploitation.

Le volume 1 porte sur les moyennes et grandes entreprises (dont les recettes sont de l'ordre de 5 millions à 75 millions de dollars et supérieures à 75 millions de dollars) de plus de 160 branches d'activité financière et non financière et repose sur des données de 1995. Le volume 2 s'intéresse aux moyennes et petites entreprises (dont les recettes sont de moins de 25 millions de dollars) de plus de 240 branches d'activité non financière et est basé sur des données de 1993. Le volume 3, qui est nouveau, porte sur plus de 600 branches d'activité de petites et moyennes entreprises pour 1993, 1994 et 1995.

La publication *Indicateurs de performance financière des entreprises canadiennes* (volume 1: 61F0058XPF, 170 \$; volume 2: 61F0059XPF, 190 \$; volume 3: 61F0060XPF, 210 \$) est maintenant en vente. Il est possible d'acheter la série au coût de 395 \$, ce qui représente une économie de 175 \$. Les prix des autres combinaisons possibles sont les suivants: 280 \$ pour les volumes 1 et 2, et 320 \$ pour les volumes 2 et 3. Les tableaux portant sur une branche d'activité particulière coûtent 50 \$ chacun. Pour commander, communiquez avec Gail Sharland au (613) 951-9843 ou avec votre Centre de consultation régional.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Gail Sharland au (613) 951-9843, Division de l'organisation et des finances de l'industrie ou encore avec le Service national de renseignements au 1 800 263-1136.



AUTRES COMMUNIQUÉS – fin

Énergie électrique, août 1996	9
Charbon et coke, août 1996	9
Ventes de sucre, troisième trimestre de 1996	9

NOUVELLES PARUTIONS

10

CENTRES DE CONSULTATION RÉGIONAUX

11

PRINCIPAUX COMMUNIQUÉS

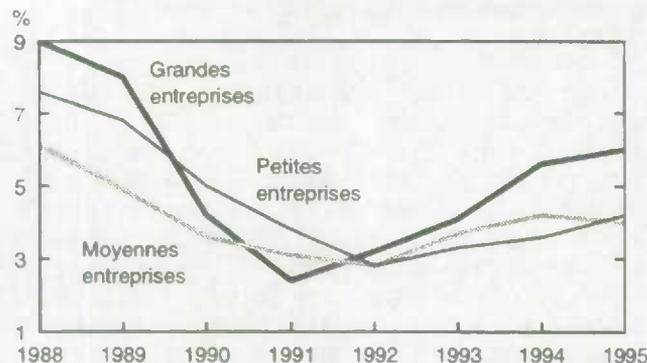
Indicateurs de performance financière des entreprises canadiennes

Les grandes entreprises ont été sensiblement plus rentables que les petites et moyennes entreprises, en 1995, en partie parce qu'elles ont continué à profiter de l'expansion des exportations canadiennes.

En 1995, les grandes entreprises ont enregistré un taux moyen de rendement de l'actif de 6,0 %, comparativement à 4,0 % pour les entreprises de taille moyenne et à 4,2 % pour les petites entreprises.

Les taux moyens de rentabilité ont en général été à la hausse depuis 1992, les augmentations les plus notables ayant été enregistrées en 1993 et 1994.

Rendement de l'actif: total des branches d'activité non financière



Les taux de rendement des grandes entreprises ont atteint un niveau record de 9,0 % en 1988. En 1995, ils étaient de 6,0 %. Compte tenu du fait que les taux d'inflation actuels sont beaucoup plus faibles que ceux connus en 1988, les taux de rendement se sont complètement rétablis.

Note aux lecteurs

Le présent communiqué est fondé sur la deuxième édition d'une publication appelée Indicateurs de performance financière des entreprises canadiennes, qui fournit des renseignements sur le rendement financier et les bilans des entreprises canadiennes.

Les indicateurs de rendement financier ont été établis à partir de données fiscales des sociétés touchant plus de 900 000 entreprises. Des statistiques financières trimestrielles et annuelles tirées d'enquêtes de Statistique Canada viennent s'ajouter aux renseignements fournis.

Dans cette publication, la rentabilité est mesurée par le taux de rendement de l'actif, lequel sert à comparer le rendement de groupes d'entreprises de tailles diverses. La méthode de calcul se fonde sur les profits avant impôt par rapport à l'actif total. Elle sert également à déterminer l'efficacité des gestionnaires d'une entreprise quant à l'utilisation de l'actif pour produire des recettes.

La mesure utilisée pour classer les entreprises selon leur niveau de rentabilité est le rendement du capital employé. Celui-ci indique combien de cents (profit net) rapporte chaque dollar investi.

Les grandes entreprises sont celles dont les recettes sont supérieures à 75 millions de dollars. Les moyennes entreprises sont celles dont les recettes se situent entre 5 millions et 75 millions de dollars, et les petites entreprises sont celles dont les recettes sont inférieures à 5 millions de dollars.

Les grandes entreprises ne représentaient que 0,3 % du nombre total d'entreprises non financières, mais recueillaient 50 % des recettes d'exploitation en 1993. Les moyennes entreprises constituaient 4,5 % du nombre avec 25 % des recettes, tandis que les petites entreprises, représentant 95,2 % du nombre total d'entreprises, réalisaient 25 % des recettes.

Rentabilité, rendement de l'actif

Année	Petites entreprises	Moyennes entreprises	Grandes entreprises
	%		
1988	7,6	6,1	9,0
1989	6,8	4,9	8,0
1990	5,0	3,6	4,2
1991	3,8	3,1	2,4
1992	2,8	2,8	3,2
1993	3,3	3,7	4,1
1994	3,6	4,2	5,6
1995	4,2	4,0	6,0

Les grandes entreprises peuvent réaliser d'importantes économies d'échelle

Les grandes entreprises ont tendance à avoir des taux de rentabilité plus élevés pour plusieurs raisons, tels la compétitivité sur le marché, la concentration des entreprises et le commerce international.

Une part importante de la reprise qui a suivi la récession a été entraînée par les exportations. Dans de nombreux secteurs, les activités des grandes entreprises sont, en général, davantage axées sur l'exportation. Par conséquent, elles ont profité beaucoup plus de la montée soudaine des exportations.

Les plus petites entreprises ont tendance à dépendre du marché intérieur, dont la reprise après la récession a été plus lente. Ce facteur explique notamment la remontée plus lente de leur taux de rentabilité.

Les petites entreprises ne sont pas toutes moins rentables

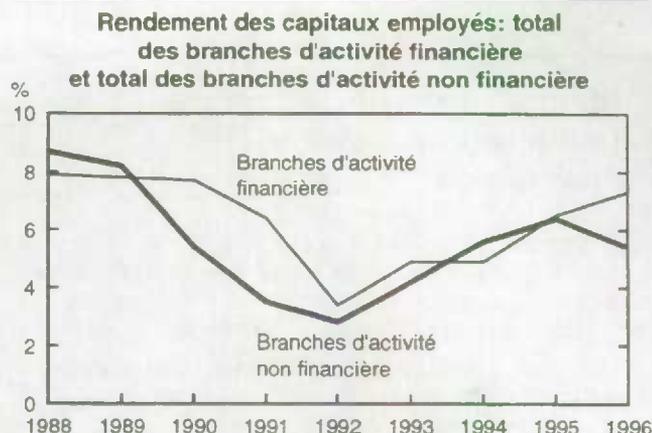
Au sein des petites entreprises, la rentabilité tend à être plus grande dans les secteurs d'activité où les conditions du marché sont moins concurrentielles. Les monopoles au niveau local, ou quasi-monopoles, par exemple, mettent certaines petites entreprises à l'abri de la concurrence.

Dans d'autres cas, les petites entreprises peuvent limiter l'entrée de nouvelles sociétés dans leur sphère d'activités par l'adoption de normes professionnelles et la création d'associations, ou encore par la voie de licences et de quotas gouvernementaux.

L'augmentation ou la baisse des taux de rendement temporaires pourraient également s'expliquer par des conditions transitoires telles qu'une montée ou une chute temporaire de la demande.

Branches d'activité financière et non financière

De 1988 à 1992, le taux de rendement sur le capital employé a diminué. Au cours de la plus grande partie de cette période, les entreprises financières ont eu de meilleures performances que les entreprises non financières. Pendant la période de reprise qui a suivi, l'écart s'est rétréci, passant de plus de deux points de pourcentage en faveur des industries financières à moins d'un demi-point en 1994. Au cours des six premiers mois de l'année 1996, les entreprises financières ont continué à s'améliorer tandis que les entreprises non financières ont connu une baisse.



Source: Statistiques financières trimestrielles des entreprises.
 Note: Les valeurs trimestrielles ont été transformées dans une moyenne annuelle (y compris les valeurs jusqu'au deuxième trimestre de 1996).

Les sociétés d'informatique et les entreprises de fabrication de produits chimiques sont les plus rentables

Dans le groupe des grandes entreprises au pays, celles oeuvrant dans les domaines de la fabrication d'ordinateurs, de l'entretien d'ordinateurs et de matériel périphérique et celles fournissant des services de programmation et d'analyse fonctionnelle ont été les plus rentables en 1995. Le taux médian de rendement a été de 22,4 %. Elles sont suivies de près par les fabricants d'engrais chimiques (sauf la potasse) et d'explosifs (22,3 %) et les fabricants industriels de produits chimiques inorganiques (18,5 %).

Parmi les grandes entreprises les moins rentables, mentionnons les agences de publicité, les entrepreneurs qui effectuent des travaux de charpente intérieurs et extérieurs sur les bâtiments, et les entrepreneurs généraux en génie industriel et les entrepreneurs de grands travaux de génie civil. Deux de ces sphères d'activités font partie du sous-secteur de la construction, qui continue à être plus faible que la moyenne.

Parmi les petites entreprises, les cabinets de médecins, de chirurgiens et de dentistes ont été les plus rentables en 1993, ayant connu un taux médian de rendement de 25,9 %. Ce taux ne vise que les cabinets privés de médecins, de chirurgiens et de dentistes qui sont constitués en société. Juste derrière elles, viennent les scieries et les ateliers de rabotage, avec un taux médian de 17,4 %, suivis par les cabinets d'autres professionnels de la santé

avec 15,9 %. Cette sphère d'activités comprend des professionnels de la santé constitués en société comme les chiropraticiens, les ostéopathes, les physiothérapeutes, les optométristes et les podiatres.

Les petites entreprises les moins rentables comprennent les grossistes en papier et en produits de papier ainsi que les fabricants de peinture et de vernis.

La publication *Indicateurs de performance financière des entreprises canadiennes* (61F0058XPF,

170 \$; 61F0059XPF, 190 \$; 61F0060XPF, 210 \$) est maintenant en vente. Pour commander, communiquez avec Gail Sharland au (613) 951-9843 ou avec votre Centre de consultation régional.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Gail Sharland au (613) 951-9843, Division de l'organisation et des finances de l'industrie. ■

AUTRES COMMUNIQUÉS

Assurance-emploi

Août 1996 (données provisoires)

En août, 695 000 canadiens ont reçu des prestations ordinaires d'assurance-emploi. Il s'agit d'une baisse de 8,1 % qui a effacé l'augmentation de juillet. Durant les trois derniers mois, le nombre de bénéficiaires est demeuré relativement inchangé. L'ensemble des provinces et des territoires ont enregistré des baisses, sauf le Nouveau-Brunswick et Terre-Neuve. Les baisses les plus importantes ont été notées en Saskatchewan (-15,2 %) et au Manitoba (-13,8 %).

En août, les prestations ordinaires versées ont augmenté de 0,8 %, pour atteindre 778 millions de dollars. Des hausses sont survenues dans cinq provinces et territoires et le plus haut pourcentage de croissance mensuelle a été relevé en Saskatchewan (+3,7 %) et en Ontario (+3,5 %). À la suite d'une baisse significative enregistrée en mai, les prestations versées sont demeurées relativement stables.

Le nombre total de semaines régulières payées en août a augmenté légèrement (+0,6 %), pour atteindre 3 millions. Par le passé, la même tendance a été notée pour les prestations ordinaires versées et le nombre de semaines. Ce mois-ci, les deux séries ont enregistré une faible augmentation.

Nombre de bénéficiaires recevant des prestations ordinaires

	Août 1996	Juillet à août 1996
	données désaisonnalisées	
		variation en %
Canada	694 600	-8,1
Terre Neuve	36 030	0,2
Île-du-Prince-Édouard	8 960	-6,3
Nouvelle-Écosse	34 660	-6,0
Nouveau-Brunswick	38 610	1,1
Québec	246 120	-8,8
Ontario	175 000	-6,5
Manitoba	17 180	-13,8
Saskatchewan	14 400	-15,2
Alberta	42 820	-9,9
Colombie-Britannique	77 250	-7,0
Yukon	1 230	-1,0
Territoires du Nord-Ouest	1 400	-1,8

En août, le nombre d'individus ayant soumis une demande de prestation d'assurance-emploi était à son plus bas niveau depuis juin 1981. Le nombre de demandes a diminué de 5,3 %, pour s'établir à 234 000. Cette baisse est en partie attribuable aux nouvelles lois en vigueur depuis le 1^{er} juillet 1996. Neuf provinces et territoires étaient en baisse, Terre-Neuve (-16,3 %) et le Yukon (-14,7 %) venant en tête.

Statistiques sur l'assurance-emploi

	Juillet 1996	Août 1996	Juillet à août 1996
données désaisonnalisées			
			variation en %
Bénéficiaires ordinaires (en milliers)	755 ^P	695 ^P	-8,1
Montant versé (en millions de \$)	771,8	778,3	0,8
Demandes reçues (en milliers)	247	234	-5,3
	Août 1995	Août 1996	Août 1995 à août 1996
données non désaisonnalisées			
			variation en %
Bénéficiaires (en milliers)	865	800	-7,6
Bénéficiaires ordinaires (en milliers)	673	625 ^P	-7,1
Demandes reçues (en milliers)	212	174	-17,9
Montant versé (en millions de \$)	1 062,5	937,2	-11,8
	données cumulatives (de janvier à août)		
	1995	1996	1995 à 1996
			variation en %
Demandes reçues (en milliers)	1 894	1 889	-0,3
Montant versé (en millions de \$)	9 804,6	9 562,6	-2,5

^P Données provisoires.

Note: La catégorie «Bénéficiaires» inclut tous les prestataires recevant des prestations ordinaires (par exemple, à cause d'un licenciement) ou des prestations spéciales (par exemple, pour cause de maladie).

Nota: Les divergences entre le nombre de bénéficiaires ordinaires et les prestations ordinaires versées sont en partie dues aux différentes périodes de référence. Le nombre de bénéficiaires est établi à partir d'un recensement d'une semaine (soit la semaine comptant

la quinzième journée du mois) alors que les prestations versées représentent le montant total d'argent perçu par les bénéficiaires durant tout le mois.

Données stockées dans CANSIM: matrices 26 (série 1,6), 5700 à 5717, 5735 et 5736.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Michael Scrim au (613) 951-4090, Division du travail. Télécopieur: (613) 951-4087. Internet: labour@statcan.ca.

Ventes de produits pétroliers raffinés
Septembre 1996 (données provisoires)

En septembre, les ventes de produits pétroliers raffinés ont atteint 7 079 600 mètres cubes, ce qui constitue une baisse de 1,8 % par rapport à septembre 1995. Les plus fortes baisses ont été enregistrées pour les mazouts lourds (-148 300 mètres cubes ou -27,8 %) et l'essence pour moteurs (-87 300 mètres cubes ou -2,9 %). Ces baisses sont partiellement contrebalancées par une augmentation des charges pétrochimiques (+69 300 mètres cubes ou +22,0 %) et les carburateurs pour turboréacteurs (+51 900 mètres cubes ou +11,5 %). Cette augmentation est la quatrième hausse mensuelle consécutive pour les carburateurs et la troisième pour les charges pétrochimiques.

Pour les neuf premiers mois de l'année 1996, les ventes ont augmenté dans six des sept groupes majeurs. La force des ventes des mazouts légers est le résultat d'une température plus froide que la normale pendant la première moitié de 1996. L'augmentation des ventes du carburant diesel reflète la demande plus élevée pour l'industrie du camionnage et pour l'industrie de l'extraction du pétrole brut et du gaz naturel.

Les ventes des mazouts lourds déclinent parce que ce produit est maintenant remplacé par le gaz naturel qui est moins dispendieux à utiliser pour la production de l'électricité.

Ventes des produits pétroliers raffinés

	Sept. 1995	Sept. 1996	Sept. 1995 à sept. 1996
	milliers de mètres cubes		variation en %
Total, tous les produits	7 212,1	7 079,6	-1,8
Essence pour moteurs	2 965,1	2 877,8	-2,9
Carburant diesel	1 768,6	1 725,4	-2,4
Mazouts légers	289,1	288,5	-0,2
Mazouts lourds	532,9	384,6	-27,8
Carburéacteurs pour turboréacteurs	452,3	504,2	11,5
Charges pétrochimiques ¹	314,9	384,2	22,0
Tous les autres produits raffinés	889,2	914,9	2,9

	Janvier à sept. 1995	Janvier à sept. 1996	Janv.-sept. 1995 à janv.-sept. 1996
	milliers de mètres cubes		variation en %
Total, tous les produits	62 603,1	64 686,7	3,3
Essence pour moteurs	26 278,4	26 626,0	1,3
Carburant diesel	14 154,2	14 628,8	3,4
Mazouts légers	3 731,0	4 275,2	14,6
Mazouts lourds	4 535,1	4 303,2	-5,1
Carburéacteurs pour turboréacteurs	3 820,6	4 225,3	10,6
Charges pétrochimiques ¹	3 351,1	3 423,6	2,2
Tous les autres produits raffinés	6 732,7	7 204,6	7,0

¹ Matériel produit par les raffineries et utilisé par l'industrie pétrochimique dans la fabrication des produits chimiques à base de pétrole.

Données stockées dans CANSIM: matrices 628 à 642 et 644 à 647.

Le numéro de septembre 1996 de *Produits pétroliers raffinés* (45-004-XPB, 20 \$ / 200 \$) paraîtra en décembre. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Gérard O'Connor au (613) 951-3562, Section de l'énergie, Division de l'industrie. Internet: gercon@statcan.ca.

Chargements ferroviaires

Période de sept jours se terminant le 14 octobre 1996

Les quantités de marchandises transportées en wagons complets (à l'exclusion du trafic intermodal) pendant la période de sept jours se terminant le 14 octobre 1996 ont augmenté de 1,7 % par rapport à la même période de l'année dernière, pour atteindre 4,6 millions de tonnes métriques. Le nombre de wagons chargés a diminué de 2,4 %.

Les 349 000 tonnes métriques dont le transport a été assuré par mode intermodal (rail-route) représentent une augmentation de 24,6 % par rapport à la même période en 1995. Le total cumulatif de l'année révèle une augmentation de 0,5 %.

L'ensemble du trafic (en charge complète et intermodal) a augmenté de 3,0 % pendant la période de référence. Le total cumulatif de l'année est passé à 195,7 millions de tonnes métriques, en baisse de 1,8 % par rapport à l'année précédente.

Toutes les données cumulatives ont été révisées.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Yasmin Sheikh au (613) 951-2518, Sous-section des transports terrestres, Division des transports. Télécopieur: (613) 951-0579.

Revue des céréales et des graines oléagineuses

Septembre 1996

Un temps frais et humide a interrompu les récoltes surabondantes en septembre. Avec la commercialisation de la récolte, l'espace des élévateurs primaires s'est raréfié et on a craint qu'il n'y ait pas suffisamment de wagons pour transporter les céréales jusqu'aux points d'exportation. Après de longs débats, le ministre de l'Agriculture a annoncé certains changements à l'administration de la Commission canadienne du blé. En même temps, il a dit que la question de la commercialisation double sera soumise au vote des agriculteurs.

Ces questions figurent parmi celles dont traite le rapport de septembre contenu dans le numéro d'août de *La revue des céréales et des graines oléagineuses* (22-007-XPB, 15 \$ / 144 \$), qui paraîtra bientôt. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Jeannine L. Fleury au (613) 951-3859 ou avec Karen Gray au (204) 983-2856, Sous-section de la commercialisation du grain, Division de l'agriculture. Internet: graykar@statcan.ca.

Énergie électrique

Août 1996

La production nette d'électricité en août a augmenté à 44 333 gigawattheures, en hausse de 2,1 % comparativement à août 1995. Les exportations ont augmenté de 13,7 %, pour atteindre 5 310 gigawattheures, alors que les importations sont passées de 244 gigawattheures à 286 gigawattheures.

La production d'hydroélectricité a augmenté de 12,1 % pour atteindre 27 800 gigawattheures, grâce à un haut niveau d'eau dans les réservoirs. L'augmentation s'est fait sentir principalement en Colombie-Britannique, qui a enregistré une hausse de ses livraisons aux États-Unis et aux autres provinces. Le reste de la production d'électricité était composé de 7 382 gigawattheures d'énergie nucléaire (-15,4 %) et de 9 151 gigawattheures d'énergie thermique classique (-7,5 %). La baisse abrupte de la production des centrales nucléaires a été causée par une fermeture pour la réparation d'une centrale majeure en Ontario.

Les données cumulatives pour les huit premiers mois de 1996 montrent une production nette de 365 208 gigawattheures, ce qui constitue une augmentation de 1,6 % relativement à la période correspondante de 1995. Au cours de la même période, les exportations ont enregistré une baisse de 5,4 %, pour s'inscrire à 29 711 gigawattheures, et les importations ont diminué de 38,0 %, pour atteindre 3 538 gigawattheures.

Données stockées dans CANSIM: matrices 3987 à 3999.

Le numéro d'août 1996 de *Statistiques de l'énergie électrique* (57-001-XPB, 11 \$ / 110 \$) paraîtra en novembre. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec André Lefebvre au (613) 951-3560, Section de l'énergie, Division de l'industrie. Internet: alefeba@statcan.ca. ■

Charbon et coke

Août 1996

De fortes exportations de charbon de la Colombie-Britannique ont stimulé la production de charbon au mois d'août. La production de charbon a atteint 6 428 kilotonnes, en hausse de 3,7 % par rapport à la même période en 1995. La production cumulative pour les huit premiers mois de 1996 se chiffre à 50 392 kilotonnes, ce qui constitue une augmentation de 2,1 % en un an.

En août, les exportations ont augmenté de 9,6 % comparativement à l'année précédente, pour atteindre 3 024 kilotonnes. De janvier à août, les exportations se situent à 23 706 kilotonnes, ce qui représente une augmentation de 7,7 % en un an. Les exportations au Japon (le plus grand consommateur de charbon canadien) ont diminué à 1 582 kilotonnes (-3,1 %) pendant la même période. La hausse des exportations aux autres pays d'Asie a plus que compensé pour cette baisse.

La production de coke en août a diminué à 276 kilotonnes, une baisse de 4,8 % comparativement à août 1995.

Données stockées dans CANSIM: matrice 9.

Le numéro d'août 1996 de *Statistiques du charbon et du coke* (45-002-XPB, 11 \$ / 110 \$) paraîtra en novembre. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec André Lefebvre au (613) 951-3560, Section de l'énergie, Division de l'industrie. Internet: alefeba@statcan.ca. ■

Ventes de sucre

Troisième trimestre de 1996

Durant le troisième trimestre, les raffineries ont vendu 309 295 tonnes métriques de sucre de tout genre, dont 286 997 tonnes métriques sur le marché canadien et 22 298 tonnes métriques à l'étranger. Le total cumulatif des ventes de sucre de tout genre en 1996 est de 835 844 tonnes métriques, soit 788 909 tonnes métriques pour le marché canadien et 46 935 tonnes métriques pour l'étranger.

Des ventes totales de 280 501 tonnes métriques, dont 259 381 tonnes métriques sur le marché canadien et 21 120 tonnes métriques à l'étranger, avaient été enregistrées durant le troisième trimestre de 1995. Le total cumulatif des ventes de sucre de tout genre en 1995 se situait à 768 734 tonnes métriques, soit 704 080 tonnes métriques pour le marché canadien et 64 654 tonnes métriques pour l'étranger.

Données stockées dans CANSIM: matrice 141.

Le numéro du troisième trimestre de 1996 de la publication *Situation du sucre* (32-013-XPB, 12 \$ / 39 \$) paraîtra bientôt. Voir *Pour commander les publications*.

Pour plus de renseignements, communiquez avec Peter Zylstra au (613) 951-3511, Division de l'industrie. Internet: zylstra@statcan.ca. ■

NOUVELLES PARUTIONS

Statistiques de bois à pâte et de déchets de bois, août 1996
Numéro au catalogue: 25-001-XPB
(Canada: 7\$/70\$; États-Unis: 9\$/84\$US; autres pays: 10\$/98\$US).

Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial, 1994
Numéro au catalogue: 31-203-XPB
(Canada: 66\$; États-Unis: 80\$US; autres pays: 93\$US).

Scieries et ateliers de rabotage, août 1996
Numéro au catalogue: 35-003-XPB
(Canada: 11\$/110\$; États-Unis: 14\$/132\$US; autres pays: 16\$/154\$US).

Statistiques des affrètements aériens, 1995
Numéro au catalogue: 51-207-XPB
(Canada: 39\$; États-Unis: 47\$US; autres pays: 55\$US).

Guide statistique de l'énergie, octobre 1996, version électronique
Numéro au catalogue: 57-601-XDF
(Canada: 275\$; États-Unis: 330\$US; autres pays: 385\$US).

Guide statistique de l'énergie, octobre 1996, version papier
Numéro au catalogue: 57-601-UPB
(Canada: 375\$; États-Unis: 450\$US; autres pays: 525\$US).

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada. © Ministre de l'Industrie, 1996. Il est permis de citer la présente publication dans les journaux et les magazines ainsi qu'à la radio et à la télévision à condition d'en indiquer la source: Statistique Canada. Toute autre forme de reproduction est permise sous réserve de mention de la source, comme suit, dans chaque exemplaire: Statistique Canada, *Le Quotidien*, numéro 11-001F au catalogue, date et numéros de page.

Pour commander les publications

Simplifiez vos recherches en feuilletant le *Catalogue de Statistique Canada, 1994* (11-204F, Canada 15\$; États-Unis: 18\$US; autres pays: 21\$US). L'index des mots-clés vous aidera à trouver des données statistiques sur l'activité économique et sociale.

Commandez *Le Quotidien* et autres publications par téléphone:

Ayez en main: • Titre • Numéro au catalogue • Numéro de volume • Numéro de l'édition • Numéro de VISA ou MasterCard.

Au Canada et aux États-Unis, composez: **1 (800) 267-6677**

Pour les autres pays, composez: **1 (613) 951-7277**

Ou envoyer votre commande par télécopieur: **1 (613) 951-1584**

Pour un changement d'adresse: veuillez indiquer votre numéro de compte.

Pour commander par la poste, écrivez à: Ventes et services, Division de la commercialisation, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6. Veuillez inclure un chèque ou un mandat-poste à l'ordre du Receveur général du Canada/Publications. Au Canada, ajoutez 7% de TPS.

Les centres régionaux de Statistique Canada offrent toute une gamme de produits et services.

Pour trouver le centre le plus près, consultez les pages bleues de votre annuaire téléphonique sous la rubrique « Statistique Canada ».

Les agents libraires agréés et autres librairies vendent aussi les publications de Statistique Canada.

CENTRES DE CONSULTATION RÉGIONAUX

Les centres de consultation régionaux de Statistique Canada offrent une gamme complète de produits et services. On y trouve une bibliothèque et un comptoir de vente où vous pouvez consulter ou acheter nos différents produits, dont nos publications, disquettes et CD-ROM, microfiches et cartes.

Chaque centre vous offre la possibilité d'extraire de l'information des systèmes de retrait de données CANSIM et E-STAT. Un service téléphonique de renseignements est également disponible; ce service est gratuit pour les clients se trouvant à l'extérieur des secteurs d'appels locaux. On y offre également plusieurs autres services utiles, allant des séminaires aux consultations. Pour plus d'informations, communiquez avec le centre de consultation de votre région.

**Terre-Neuve, Labrador,
Île-du-Prince-Édouard,
Nouvelle-Écosse et
Nouveau-Brunswick**
Services consultatifs
Statistique Canada
Centre North American Life
1770, rue Market
Halifax (N.-É.)
B3J 3M3

Appel local: (902) 426-5331
Sans frais: 1-800-263-1136
Télécopieur: 1-902-426-9538

Québec

Services consultatifs
Statistique Canada
200, boul. René-Lévesque Ouest
Complexe Guy-Favreau
4^e étage, Tour Est
Montréal (Qc)
H2Z 1X4

Appel local: (514) 283-5725
Sans frais: 1-800-263-1136
Télécopieur: 1-514-283-9350

Région de la Capitale nationale

Services consultatifs
Centre de consultation statistique
(RCN)
Statistique Canada
Rez-de-chaussée, imm. R.-H.-Coats
Tunney's Pasture
Ottawa (Ont.)
K1A 0T6

Appel local: (613) 951-8116

Si vous demeurez à l'extérieur de la zone de communication locale, veuillez composer le numéro sans frais d'interurbain pour votre province.
Télécopieur: 1-613-951-0581

Ontario

Services consultatifs
Statistique Canada
10^e étage, imm. Arthur Meighen
25, avenue St. Clair Est
Toronto (Ont.)
M4T 1M4

Appel local: (416) 973-6586
Sans frais: 1-800-263-1136
Télécopieur: 1-416-973-7475

Manitoba

Services consultatifs
Statistique Canada
Édifice MacDonald
344, rue Edmonton, pièce 300
Winnipeg (Man.)
R3B 3L9

Appel local: (204) 983-4020
Sans Frais: 1-800-263-1136
Télécopieur: 1-204-983-7543

Saskatchewan

Services consultatifs
Statistique Canada
Tour Avord, 9^e étage
2002, avenue Victoria
Regina (Sask.)
S4P 0R7

Appel local: (306) 780-5405
Sans frais: 1-800-263-1136
Télécopieur: 1-306-780-5403

Sud de l'Alberta

Services consultatifs
Statistique Canada
First Street Plaza
Pièce 401
138,4^e avenue Sud-est
Calgary (Alb.)
T2G 4Z6

Appel local: (403) 292-6717
Sans frais: 1-800-263-1136
Télécopieur: 1-403-292-4958

Alberta et Territoires du Nord-Ouest

Services consultatifs
Statistique Canada
8^e étage, Park Square
10001, Bellamy Hill
Edmonton (Alb.)
T5J 3B6

Appel local: (403) 495-3027
Sans Frais: 1-800-263-1136
Télécopieur: 1-403-495-5318

Colombie-Britannique et Yukon

Services consultatifs
Statistique Canada
Library Square Tower
300, rue Georgia Ouest, pièce 600
Vancouver (C.-B.)
V6B 6C7

Appel local: (604) 666-3691
Sans frais: 1-800-263-1136
Télécopieur: 1-604-666-4863

Appareils de télécommunications pour les malentendants

Sans frais: 1-800-363-7629

STATISTICS CANADA LIBRARY
BIBLIOTHÈQUE STATISTIQUE CANADA



1010730505

Ne vous laissez pas dépasser par les événements!

Imaginez que vous devez prendre une décision de gestion très importante. Vous vous faites du mauvais sang pendant quelques jours à évaluer vos options. Vous examinez les données disponibles. Vous vous décidez enfin...

... pour vous rendre compte trop tard que vous vous êtes fondé sur de l'information incomplète ou périmée!

Si vous avez déjà vécu ce genre de situation... ou si vous devez un jour miser votre réputation sur la qualité des données que vous avancez... **Infomat est pour vous.**

Infomat est la façon la plus rapide et la plus facile de se tenir au courant des tendances économiques et sociales importantes au Canada. Comme il s'agit d'un hebdomadaire – non d'un



quotidien – vous aurez le temps de le lire. Et dans une seule et même publication, vous trouverez réponse à presque tout :

- ✓ indices de prix
- ✓ livraisons et commandes des fabricants
- ✓ importations et exportations
- ✓ situation du marché du travail, et des
- ✓ dizaines d'indicateurs socio-économiques clés!

Et comme **Infomat** est fondé sur plus de 100 enquêtes permanentes de Statistique Canada, aucune autre source n'est plus à jour ou plus fiable.

Infomat est conçu et rédigé pour des gens comme vous – des gestionnaires qui n'ont pas de temps à perdre!

Faites comme bien d'autres décideurs au pays qui ont réussi et abonnez-vous à Infomat aujourd'hui même!

Infomat (n° 11-0020XPF au catalogue) ne coûte que 140 \$* par année au Canada, 168 \$ US aux États-Unis et 196 \$ US dans les autres pays. Nous vous offrons également le service de télécopie : 50 numéros pour 600 \$* au Canada, 600 \$ US aux États-Unis et 600 \$ US dans les autres pays.

Vous pouvez nous joindre PAR TÉLÉPHONE AU 1-800-267-6677 ou PAR TÉLÉCOPIEUR au (613) 951-1584 et utiliser votre carte VISA ou MasterCard.

Ou envoyez votre commande PAR LA POSTE à : Statistique Canada, Division des opérations et de l'intégration, Direction de la circulation, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario), K1A 0T6. Vous pouvez aussi communiquer avec le Centre de consultation de Statistique Canada le plus près. La liste de ces centres se retrouve dans la présente publication.

Via l'Internet: order@statcan.ca * plus 9,80 \$ de TPS et la TVP en vigueur

