

CANADIAN ECONOMIC OBSERVER

L'OBSERVATEUR ÉCONOMIQUE CANADIEN

- ◆ *CPI jumps in January, as GST introduced*
- ◆ *Unemployment rate passes 10% in February*
- ◆ *Stock markets rally*
- ◆ *Fourth quarter National Accounts: Spending falls in all major sectors*
- ◆ *Feature article: Tracking down discretionary income*
- ◆ *Bond de l'IPC en janvier avec l'introduction de la TPS*
- ◆ *Le taux de chômage à plus de 10 % en février*
- ◆ *Reprise des marchés boursiers*
- ◆ *Comptes nationaux du quatrième trimestre : Baisse des dépenses dans tous les principaux secteurs*
- ◆ *Étude spéciale : Détermination du revenu discrétionnaire*

STATISTICS CANADA
STATISTIQUE CANADA

MAR 20 1991

LIBRARY
BIBLIOTHÈQUE



Statistics
Canada

Statistique
Canada

Canada

CANADIAN ECONOMIC OBSERVER

L'OBSERVATEUR ÉCONOMIQUE CANADIEN

March 1991

Mars 1991

Editor's Note

There were no changes to the tables in the CEO this month. If you have any suggestions on how we can improve the usefulness of the CEO, there is a reader's survey form at the end of the publication.

Note de l'éditeur

Aucun changement n'a été apporté aux tableaux de L'OÉC ce mois-ci. Veuillez adresser vos suggestions sur les façons de l'améliorer en utilisant le formulaire d'enquête auprès des lecteurs à la fin de ce numéro.

For more information contact:

Current Analysis Section,
21-P Coats Building,
Statistics Canada,
Ottawa, Ontario
K1A 0T6
FAX: (613)951-9031

Pour de plus amples informations, contactez:

Section de l'analyse de conjoncture,
21-P, Édifice Coats,
Statistique Canada
Ottawa, Ontario
K1A 0T6
FAX: (613)951-9031

Published under the authority of the Minister
of Industry, Science and Technology

©Minister of Supply and
Services Canada 1991

Publication autorisée par le ministre de
l'Industrie, des Sciences et de la Technologie

©Ministre des Approvisionnements et
Services Canada 1991

Price: Canada: \$22.00 per issue, \$220.00 annually
United States: US\$26.00 per issue, US\$260.00 annually
Other Countries: US\$31.00 per issue, US\$310.00 annually

Prix : Canada : 22 \$ l'exemplaire, 220 \$ par année
États-Unis : 26 \$ US l'exemplaire, 260 \$ US par année
Autres pays : 31 \$ US l'exemplaire, 310 \$ US par année

March 1991
Catalogue 11-010, Vol. 4, No. 3 Monthly
ISSN 0835-9148 Ottawa

Mars 1991
Catalogue 11-010, vol. 4, n° 3 mensuel
ISSN 0835-9148 Ottawa

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise without prior written permission of the Minister of Supply and Services Canada.

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable du ministre des Approvisionnements et Services Canada.

Data in Many Forms ...

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered on computer print-outs, microfiche and microfilm, and magnetic tapes. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable data base and retrieval system.

How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

Current Analysis Section,
21-P Coats Building,
FAX: (613)951-9031

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 (Telephone: 951-9162) or to the Statistics Canada reference centre in:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Toll-free access is provided in all provinces and territories, **for users who reside outside the local dialing area** of any of the regional reference centres.

Newfoundland and Labrador	1-800-563-4255
Nova Scotia, New Brunswick and Prince Edward Island	1-800-565-7192
Quebec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Southern Alberta	1-800-472-9708
British Columbia (South and Central)	1-800-663-1551
Yukon and Northern B.C. (area served by NorthwTel Inc.)	Zenith 0-8913
Northwest Territories (area served by NorthwTel Inc.)	Call collect 403-495-2011

How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.
1(613)951-7277

Facsimile number 1(613)951-1584

National toll free order line 1-800-267-6677

Toronto
Credit card only (973-8018)

Des données sous plusieurs formes ...

Statistique Canada diffuse les données sous diverses formes. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes sur imprimés d'ordinateur, sur microfiches et microfilms et sur bandes magnétiques. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordnolingue et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toutes demandes de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doivent être adressées à:

Section de l'analyse de conjoncture,
21-P, Édifice Coats,
FAX: (613)951-9031

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 (téléphone: 951-3627) ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, **aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale** des centres régionaux de consultation.

Terre-Neuve et Labrador	1-800-563-4255
Nouvelle-Écosse, Nouveau-Brunswick et Île-du-Prince-Édouard	1-800-565-7192
Québec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Sud de l'Alberta	1-800-472-9708
Colombie-Britannique (sud et centrale)	1-800-663-1551
Yukon et nord de la C.-B. (territoire desservi par la NorthwTel Inc.)	Zenith 0-8913
Territoires du Nord-Ouest (territoire desservi par la NorthwTel Inc.)	Appelez à frais virés au 403-495-2011

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Section des ventes des publications, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.
1(613)951-7277

Numéro du bélinographe 1(613)951-1584

Commandes: 1-800-267-6677 (sans frais partout au Canada)

Toronto
Carte de crédit seulement (973-8018)

NOTES TO USERS

Data contained in the tables are as available on March 8, 1991.

Data contained in this publication (unless otherwise specified) are seasonally adjusted.

Some tables contain selected components and thus do not add to the totals. As well, most figures are rounded.

Data in this publication were retrieved from CANSIM† (Trade Mark of Statistics Canada for its Canadian Socio-Economic Information Management System), and processed to create a photo-ready copy from which this publication was produced. CANSIM is the Statistics Canada computerized data bank; series published here (as well as other data) are available on computer printouts, tape, diskette or directly via terminal.

The identification numbers at the top of each column of data refer to the CANSIM Identifier for the unadjusted or seasonally adjusted monthly or quarterly data in the column.

NOTES AUX UTILISATEURS

Les données publiées dans les tableaux sont les données disponibles au 8 mars 1991.

À moins d'avis contraire, les données paraissant dans cette publication sont désaisonnalisées.

Certains tableaux comprennent des composantes choisies et donc leurs sommes diffèrent des totaux. De plus, la plupart des données sont arrondies.

Les données publiées dans cette revue sont extraites de CANSIM† (marque de commerce de Statistique Canada pour son "Système canadien d'information socio-économique") et traitées pour donner une copie destinée à la photocomposition qui sert à la préparation de cette publication. CANSIM est la banque de données informatisée de Statistique Canada. Les données qui s'y trouvent (ainsi que d'autres données) sont disponibles sur imprimés d'ordinateur, bandes magnétiques ou disquettes ou directement au terminal.

Les numéros d'identification au-dessus de chaque colonne de données correspondent à l'identification de CANSIM pour les données correspondantes aux statistiques mensuelles ou trimestrielles brutes et désaisonnalisées.

Senior Editor: P. Cross

Associate Editors:

F. Roy, C. Bloskie

Conceptual Design: J. MacCraken

Graphics: R.M. Andrews

Composition and Production:

D. Joannis, M. Pilon, H. Paquin,
G. DesGagné, L. Simard

Publication Liaison:

C. Misener

Technical Development: D. Harrington

Marketing: D. Roy

Translation: V. Gibson, A. Zakharoff

Review Committee: J.S. Wells, K. Lal,

D. Desjardins, A. Meguerditchian,
T. Davis, D. Collins and P. Cross

Thanks to: J. Pattison, L. Bisson,
H. Pold

Éditeur en chef: P. Cross

Éditeurs-Associés:

F. Roy, C. Bloskie

Maquette: J. MacCraken

Graphiques: R.M. Andrews

Composition et production:

D. Joannis, M. Pilon, H. Paquin,
G. DesGagné, L. Simard

Coordination de la publication:

C. Misener

Développement technique: D. Harrington

Commercialisation: D. Roy

Traduction: V. Gibson, A. Zakharoff

Comité de revue: J.S. Wells, K. Lal,

D. Desjardins, A. Meguerditchian,
T. Davis, D. Collins et P. Cross

Remerciements à: J. Pattison, L. Bisson,
H. Pold

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984.



Printed by
National Printers (Ottawa) Inc.

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'American National Standard for Information Sciences - "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 - 1984.



Imprimé par
National Printers (Ottawa) Inc.

Table of contents

Table des matières

1.1	Current Economic Conditions	Conditions économiques actuelles
	The CPI accelerated in January to its highest rate since 1983, while labour market conditions continued to deteriorate rapidly in February, notably in Ontario.	L'IPC s'est accéléré en janvier pour atteindre son plus haut taux depuis 1983, tandis que les conditions du marché du travail ont continué de se détériorer à un taux rapide en février, notamment en Ontario.
2.1	Economic and Statistical Events	Événements économiques et statistiques
	The federal budget; layoffs proliferate in the auto industry; ceasefire in the Gulf war.	Le budget fédéral; multiplication des mises à pied dans l'industrie automobile; cessez-le-feu dans le Golfe.
3.1	Quarterly National Accounts	Comptes nationaux trimestriels
	Real GDP fell 1% in the fourth quarter, its third straight decline. This section also reviews major economic developments in 1990, with a special section on merchandise trade.	Le PIB enregistre une baisse de 1% en terme réel au quatrième trimestre, la troisième consécutive. Cette section examine également les principaux développements économiques au cours de l'année 1990 et comprend une section sur le commerce de marchandises.
4.1	Feature Article	Étude spéciale
	"Tracking Down Discretionary Income"	"Détermination du revenu discrétionnaire"
	This article describes some of the characteristics of people with discretionary income - who they are, how much they have, and how they spend it.	Cet article décrit quelques caractéristiques des personnes bénéficiant d'un revenu discrétionnaire: qui ils sont, de combien disposent-ils et comment ils le dépensent.
5.1	Recent Feature Articles	Études spéciales récemment parues

Table of contents

Table des matières

6 Statistical Summary Aperçu statistique

6.1	National Accounts	Comptes nationaux
6.23	Labour Markets	Marchés du travail
6.37	Prices	Prix
6.45	Domestic Trade	Commerce intérieur
6.49	Merchandise Trade	Commerce des marchandises
6.57	Manufacturing	Fabrication
6.69	Construction	Construction
6.75	Agriculture, Mining and Energy	Agriculture, mines et énergie
6.83	Transportation and Communications	Transports et communications
6.87	Financial Markets	Marchés financiers
6.95	Demography	Démographie
6.99	Provincial	Les provinces
6.113	International (Canada, U.S., U.K., France, Germany, Italy, Japan)	Internationale (Canada, É.-U., R.-U., France, Allemagne, Italie, Japon)

7.1 Index to Tables Index des tableaux

Current economic conditions

Conditions économiques actuelles

Summary Table - Key Indicators

Tableau sommaire - Indicateurs principaux

Year and month	Real gross domestic product, per cent change	Employment, per cent change	Unemployment rate	Consumer price index, per cent change, unadjusted	Merchandise trade balance, millions \$	Ratio of manufacturing inventories/shipments	New motor vehicles sales, per cent change	Composite leading index, per cent change
Année et mois	Produit intérieur brut réel, variation en pourcentage	Emploi, variation en pourcentage	Taux de chômage	Indice des prix à la consommation, variation en pourcentage, non-désaisonné	Solde du commerce des marchandises, millions \$	Ratio des stocks aux livraisons dans la fabrication	Ventes de véhicules automobiles neufs, variation en pourcentage	Indicateur composite avancé, variation en pourcentage
	I 37026	D 767608	D 767611	P 484000	D 399449 -D 397990	D 318284	D 4970	D 99958
1989	3.07	1.97	7.5	5.0	6,934	1.51	-5.43	3.85
1990	0.76	0.69	8.1	4.8	10,798	1.53	-10.79	-1.01
1989								
F	0.56	-0.24	7.5	0.6	1,028	1.50	4.63	0.56
M	0.03	0.27	7.6	0.5	393	1.53	-4.28	0.35
A	0.20	-0.51	7.8	0.3	233	1.51	8.93	0.00
M	0.43	0.60	7.7	1.1	464	1.50	-2.61	-0.07
J	-0.30	0.40	7.5	0.5	427	1.51	-5.97	-0.14
J	0.34	-0.27	7.6	0.6	1,000	1.51	-2.48	-0.14
A	0.60	0.59	7.4	0.1	263	1.51	1.49	0.00
S	0.39	-0.16	7.4	0.2	550	1.50	9.65	0.21
O	-0.15	0.13	7.4	0.3	33	1.51	-10.12	0.28
N	0.34	0.27	7.5	0.3	577	1.51	1.64	0.28
D	0.15	-0.05	7.6	-0.1	529	1.52	-3.12	0.21
1990								
J	-0.03	0.28	7.7	0.9	422	1.60	7.89	0.00
F	0.04	0.11	7.6	0.6	211	1.56	-10.20	-0.21
M	-0.01	-0.15	7.2	0.3	1,077	1.53	5.71	-0.21
A	-0.15	0.33	7.3	0.0	604	1.54	-7.04	-0.41
M	-0.12	-0.37	7.7	0.5	936	1.52	-0.98	-0.41
J	0.20	0.07	7.6	0.4	1,526	1.50	6.53	-0.21
J	0.07	0.05	8.0	0.5	967	1.49	-1.86	-0.21
A	-0.34	-0.38	8.4	0.1	938	1.51	-3.65	-0.28
S	-0.62	0.17	8.5	0.3	1,289	1.53	-4.49	-0.42
O	0.15	-0.22	8.9	0.8	623	1.50	-5.59	-0.56
N	-0.70	-0.52	9.1	0.6	1,142	1.56	-2.14	-0.71
D	-0.18	-0.38	9.3	-0.1	1,064	1.57	-3.55	-0.64
1991								
J		-0.72	9.7	2.6				
F		-0.49	10.2					

OVERVIEW*

The Canadian economy continued to decline early in 1991, after a sharp contraction in the last quarter of 1990. Employment fell 0.5% in February after a 0.7% drop in January -- equalling the worst two-month drop in 1982; the unemployment rate jumped to over 10%: auto sales sagged after a brief rebound in January; and housing starts also weakened. The introduction of the goods and services tax (GST) helped to boost the CPI to an annual rate of 6.8% in January.

* Based on data available on March 8; all data references are in current dollars unless otherwise stated.

VUE D'ENSEMBLE*

L'économie canadienne, qui était en net recul au dernier trimestre de 1990, a encore perdu du terrain au début de 1991. Le repli de l'emploi, soit de 0.7% en janvier et de 0.5% en février, est le plus important jamais enregistré en deux mois depuis 1982; le taux de chômage a dépassé 10% en février; les ventes d'automobiles, qui avaient repris brièvement en janvier, se sont affaïssées; et les mises en chantier de logements ont fléchi. L'adoption de la taxe sur les biens et services (TPS) a contribué à porter à 6.8% le taux d'augmentation annuelle de l'IPC en janvier.

* Basés sur les données disponibles le 8 mars; toutes les données sont en dollars courants, sauf indication contraire.

The recent moderation in interest rates and the end of the Gulf War provide some foundation for anticipating a recover soon from the recession, but there is little evidence of this as yet in the data. In fact, the rate of decline of employment and housing starts accelerated early in the first quarter. This partly reflects a deteriorating international environment, as the ongoing recessions in the United States and Britain were joined by a contraction of GNP in France in the fourth quarter and slowdowns in Germany and Japan.

Business investment outlays ended 1990 with a third straight quarterly drop. Investment was slashed from a planned 10% gain early in 1990, as corporate profits dropped sharply. Profits as a share of GDP fell to a record quarterly low of 6.5% from 10% in recent years, even after excluding the write-down of several hundreds of millions of dollars of investments as extraordinary losses in the fourth quarter. Firms also expressed discontent with an increase in the ratio of inventories to sales in the fourth quarter, which will further dampen production. Businesses tentatively plan a 5% nominal increase in investments in 1991, although this has to be viewed in the context of continued weak corporate borrowing in early 1991 and low profit levels.

Household demand picked up slightly in December, as there was some buying of goods whose prices jumped sharply because of taxes in January. A sharp drop in employment in retail trade in January and February, and rising bankruptcies, reinforce the notion that the December gain in demand represented a 'borrowing' of sales from early in 1991. Housing starts in January fell to 100,000 units, which is within 5,000 units of the lowest level touched during the 1982 downturn, before edging up to 104,000 units in February. Anecdotal reports of a pick-up of house sales have not

Le fléchissement récent des taux d'intérêt et la fin de la guerre du Golfe soutiennent la formulation d'anticipations d'une fin prochaine de la récession, mais les données jusqu'ici en donnent peu de preuves. En fait, le taux de diminution de l'emploi et des mises en chantier s'est accéléré au début de la nouvelle année. Ces résultats traduisent en partie une détérioration de la situation internationale puisqu'il y a eu diminution du PIB en France au quatrième trimestre et ralentissement en Allemagne et au Japon, auxquels s'ajoutent les récessions qui étaient déjà en cours aux États-Unis et en Grande-Bretagne.

L'année 1990 s'est terminée par une troisième baisse trimestrielle d'affilée des dépenses d'investissement des entreprises. La progression de 10% des investissements, qui avait été prévue pour 1990, ne s'est pas concrétisée, les profits des sociétés ayant chuté. Les profits en proportion du PIB sont tombés de 10% au cours des dernières années à 6.5%, soit un nouveau plancher trimestriel, et ce même après avoir exclu plusieurs centaines de millions de dollars d'investissements passés par pertes extraordinaires au quatrième trimestre. Les entreprises ont aussi indiqué dans l'enquête sur les perspectives du monde des affaires qu'elles étaient insatisfaites de l'augmentation du ratio des stocks par rapport aux ventes au quatrième trimestre, ce qui signifie qu'elles pourront encore ralentir leur production. Les entreprises prévoient augmenter de 5% leurs investissements nominaux, mais cette hausse contraste avec les bas niveaux d'emprunts et de profits au début de 1991.

La demande des ménages a quelque peu augmenté en décembre avec un certain redressement des ventes de biens dont les prix allaient fortement augmenter en janvier à cause des taxes. Le recul marqué de l'emploi dans le commerce de détail en janvier et en février, et la montée du nombre de faillite, semblent confirmer l'hypothèse que l'accroissement de la demande en décembre est due à un "emprunt" sur les ventes du début de 1991. Le nombre de mises en chantier en janvier a chuté à 100,000 unités, et la différence entre le niveau de janvier et le plus bas niveau enregistré durant la récession de 1982 est de moins de 5,000

yet been reflected in any data. The sharp drop in housing starts has begun to reduce the backlog of unsold homes, which implies that a recovery in sales will more quickly be translated into higher housing starts when it comes.

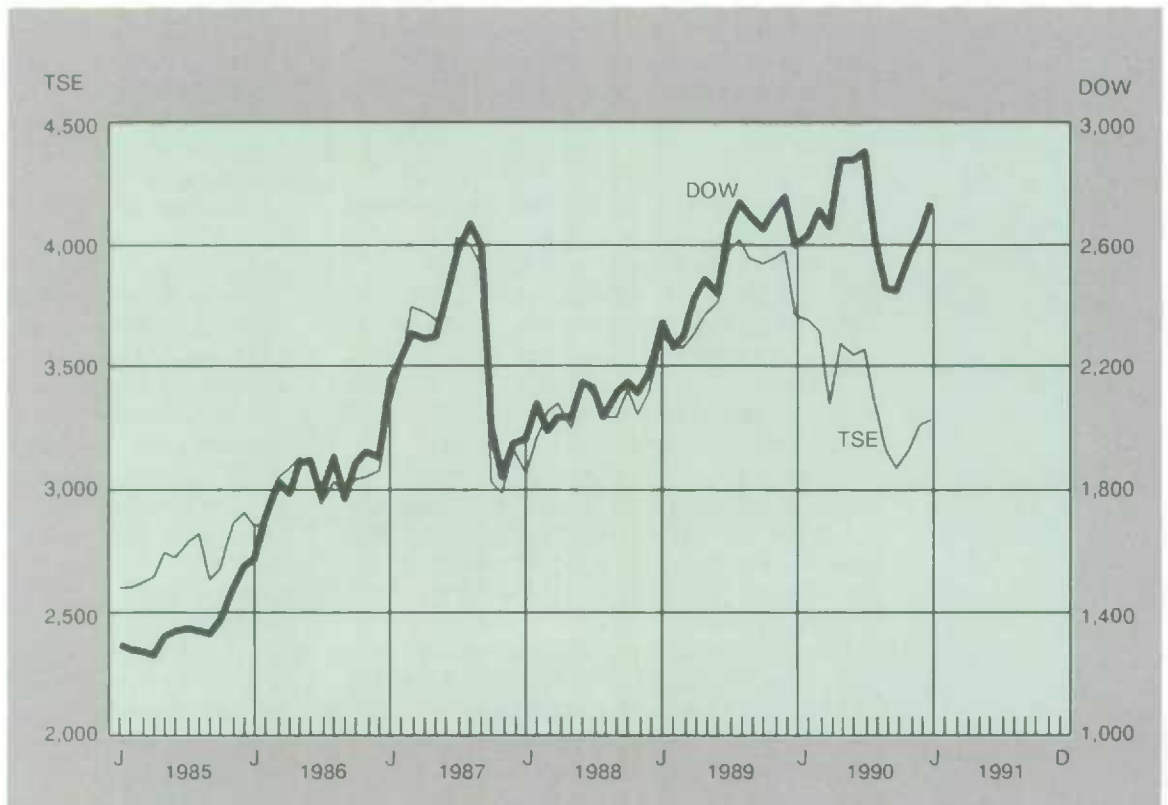
The major hint of recovery was the upturn in stock market prices in February. While this may signal a recovery later in the year, the increase should be interpreted with caution until it is confirmed by data on other sectors of the economy. All monthly data movements should be treated with caution, particularly the stock market which has a relatively high rate of false signals (over 20%) as a leading indicator. For

unités. En février, elles remontent à 104,000. Les comptes rendus anecdotiques d'un redressement des ventes de maisons n'ont pas encore été confirmés par les données. La forte diminution du nombre de mises en chantier de logements a eu comme conséquence que le nombre de maisons invendues a commencé à diminuer, de sorte que la reprise des ventes, lorsqu'elle surviendra, se traduira plus rapidement par une augmentation des mises en chantier.

Le relèvement des cours de la bourse en février constitue le principal indice d'une reprise possible plus tard dans l'année, mais il faut quand même l'interpréter avec prudence tant qu'il n'aura pas été confirmé par les données dans d'autres secteurs de l'économie. La prudence s'impose chaque fois qu'il y a un mouvement dans les données mensuelles, en particulier dans le cas de la bourse qui est un indicateur avancé assez trompeur (plus de 20%

1 Stock Price
Indices

1 Indices du
cours des
actions



example, the TSE jumped by about 10% in November 1981, about the same increase as in February 1991, while its worst false signal was of course the crash in October 1987. The TSE, however, does have a relatively long average lead time of five months in signalling turning points in the economy. The overall composite leading indicator continued to fall at a relatively rapid rate of 0.6% in December, with particularly large declines in export demand, manufacturing, and housing.

Labour Markets - Conditions Continue to Deteriorate Rapidly

Labour market conditions continued to worsen, as January's record drop of 90,000 in employment was followed by another sharp cut of 61,000 (0.5%) in February. The drop in employment, combined with a small rebound in the labour force, pushed the unemployment rate into double-digits (10.2%) for the first time since 1985. The unemployment rate was 9.7% in January, and as low as 7.2% last spring.

All of the drop in jobs was concentrated in full-time employment, down 77,000 (0.7%) after last month's decline of 105,000. All major age and sex groups suffered declines, notably for men aged 25 years and older.

The pronounced weakness in employment of prime-aged males in February reflected the heavy concentration of job losses in goods-producing industries, off 2.1%. Manufacturing continued to bear the brunt of the recession, with a 3% drop in February -- the largest of five straight monthly decreases. The auto industry in North America announced widespread layoffs in the month. Primary industries also continued to be buffeted by weak prices for natural resource products, while construction rebounded slightly from a large dip in January. The concentration of

de faux signaux). Par exemple, la Bourse de Toronto a fait un bond de quelque 10% en novembre 1981, ce qui est du même ordre que l'augmentation observée en février 1991, et s'est effondrée en octobre 1987, ce qui a été bien sûr à l'origine de la pire fausse alerte jamais occasionnée par cet indicateur. Toutefois, les cours de la Bourse de Toronto signalent les points tournants de l'économie en moyenne cinq mois à l'avance, ce qui est un préavis relativement long. L'indicateur avancé composite d'ensemble a poursuivi sa chute au taux relativement rapide de 0.6% en décembre, les baisses les plus importantes ayant été observées dans les exportations, la fabrication et l'habitation.

Marchés du travail - La détérioration rapide se poursuit

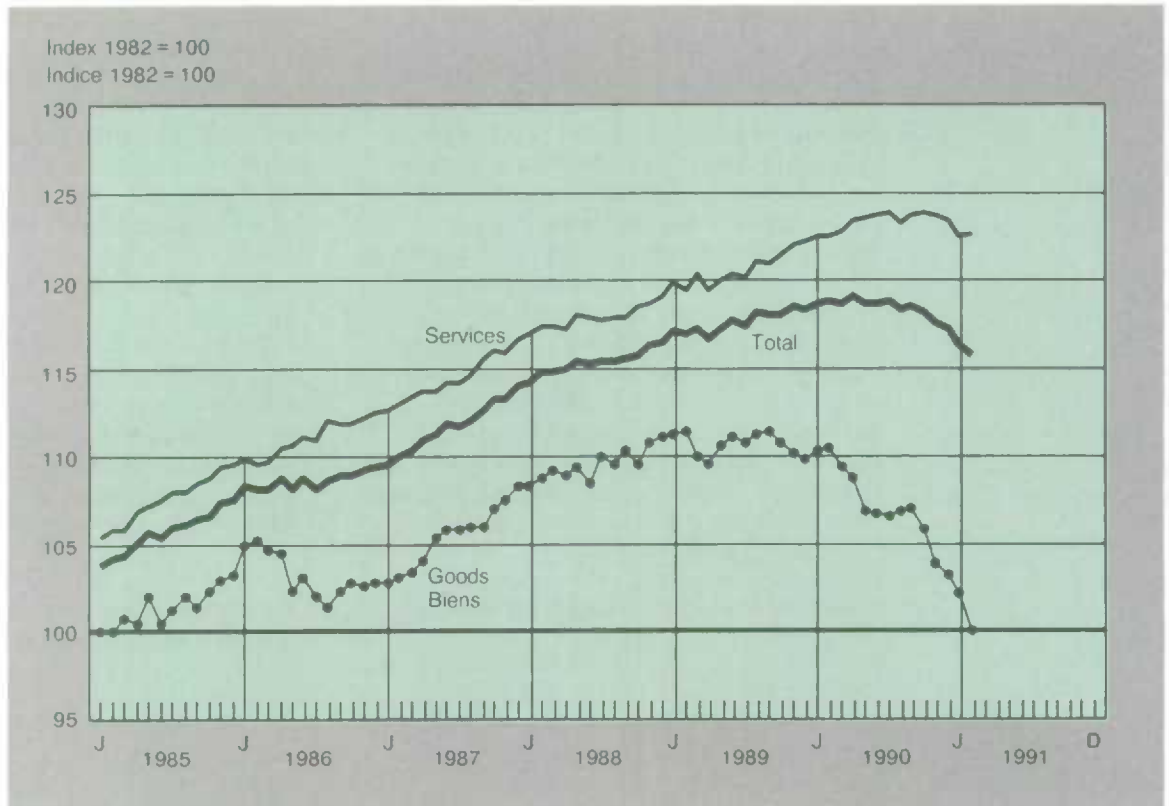
La situation du marché du travail continue de se détériorer, la baisse record de 90,000 emplois en janvier ayant été suivie par une autre perte importante de 61,000 (0.5%) en février. Le recul de l'emploi, conjugué au modeste accroissement de la population active, a porté le taux de chômage dans les deux chiffres (10.2%) pour la première fois depuis 1985. Le taux de chômage s'établissait à 9.7% en janvier et est tombé aussi bas que 7.2% le printemps dernier.

Le nombre d'emplois à plein temps, qui avait diminué de 105,000 le mois dernier, a régressé de 77,000 (0.7%), et explique en totalité le recul de l'emploi. Les baisses sont observées dans tous les principaux groupes d'âge et chez les deux sexes, notamment les hommes de 25 ans et plus.

La faiblesse marquée de l'emploi chez les hommes d'âge mûr en février traduit le très grand nombre d'emplois perdus dans les branches productrices de biens, en baisse de 2.1%. La fabrication continue de faire les frais de la récession plus que les autres secteurs, avec une baisse de 3% de l'emploi en février qui est la cinquième, et la plus importante baisse mensuelle en autant de mois. L'industrie automobile a annoncé des mises à pied généralisées en Amérique du Nord au cours du mois. Le secteur primaire souffre toujours de la faiblesse des prix des matières brutes, alors que le secteur de la construction s'est redressé

2 Employment
in Goods
and Services

2 Emploi dans
les biens
et services



employment declines in full-time jobs in manufacturing and mining where wages are high relative to services implies disproportionately large cuts in wages and salaries, which will further restrain consumer spending.

Employment in services rose fractionally, after a record drop in January. The trade industry continued to be the major source of weakness, shedding 33,000 workers after a 39,000 loss the previous month. Retail trade contributed most to these declines, a sign that consumers stayed at home after the GST was introduced. Transportation also continued to shrink, as a result of the declining flow of

quelque peu après l'important repli de janvier. La concentration des pertes d'emploi dans la fabrication et les mines, où les salaires sont plus élevés que dans les services, signifie un recul disproportionné des salaires et des traitements, ce qui va freiner encore davantage les dépenses de consommation.

L'emploi dans les services a légèrement augmenté après la baisse record de janvier. Le commerce reste le secteur le plus faible, ayant perdu 33,000 travailleurs qui s'ajoutent aux 39,000 perdus le mois précédent. Le commerce de détail est le principal responsable de ces baisses, ce qui indique que les consommateurs sont restés chez eux après l'adoption de la TPS. Le secteur des transports s'est également contracté davantage avec la diminution du flux

goods in the country. These declines were offset by a second straight increase in community, business, and personal services.

By province, the drop in employment was again concentrated in Ontario (-1.5%), with its heavy preponderance of manufacturing. Small declines were also recorded in the Atlantic provinces and Manitoba and Saskatchewan. The unemployment rate in Ontario jumped from 8.4% to 9.5%, with particularly large increases in areas dependent on the auto industry, such as Oshawa. The unemployment rate in Ontario was only 6.5% as recently as September. The unemployment rate jumped by at least six-tenths of a percentage point in the other provinces where employment fell, and was little changed in the remaining provinces.

Leading Indicator - Eleventh Straight Decline

The leading indicator continued to trend downwards, falling by 0.6% in December, slightly less than the 0.7% drop in November. The unsmoothed version of the indicator firmed in December due to gains in components that were to be subject to the Goods and Services Tax in January, notably household demand. Continuing weakness in manufacturing demand and an accentuated drop in services, however, suggest that the economic outlook remains unfavourable in the short-term.

Household demand in December was bolstered by gains in starts of multiple housing units and growth in furniture and appliance sales for the first time in over a year. Prices for furniture and appliances rose sharply in January, partly because of the application of the Quebec provincial sales tax and the GST to goods which had previously been tax-exempt. Sales of "other durable goods" remained weak, however,

de marchandises au pays. Ces baisses ont été effacées par une deuxième hausse consécutive des services socio-culturels, commerciaux et personnels.

Par province, la plus forte baisse de l'emploi a encore été observée en Ontario (-1.5%), en particulier dans la fabrication. De faibles reculs ont également été enregistrés dans les provinces de l'Atlantique, au Manitoba et en Saskatchewan. Le taux de chômage en Ontario est passé de 8.4% à 9.5%, l'augmentation ayant été particulièrement marquée dans les régions qui dépendent de l'industrie automobile, notamment Oshawa. Le taux de chômage en Ontario n'était que de 6.5% pas plus tard qu'en septembre. Le taux de chômage a augmenté d'au moins six dixièmes de point dans les autres provinces où l'emploi a regressé, et est demeuré à peu près inchangé dans les provinces restantes.

L'indicateur avancé - Onzième baisse d'affilée en décembre

Le recul de l'indicateur avancé se poursuit pour le onzième mois d'affilée en décembre et atteint -0.6%, une baisse légèrement inférieure à celle de 0.7% enregistrée en novembre. Non lissé, l'indicateur enregistre une hausse sous l'effet de certaines catégories de dépenses qui seront touchées par la TPS en janvier, en particulier dans le secteur des ménages. La faiblesse de la demande auprès des fabricants et l'accentuation de la tendance négative de la composante des services suggèrent néanmoins que les perspectives économiques demeurent défavorables à court terme.

En décembre, le raffermissement des mises en chantier d'appartements atténue la tendance négative de l'indice du logement et les ventes de meubles et d'articles ménagers enregistrent une première hausse en plus d'un an. Le prix des meubles et des appareils ménagers augmente fortement au Québec en janvier en partie à cause de la TPS qui se double de l'élargissement à ces biens de la taxe de vente provinciale à partir de janvier. La

as car sales continued to decelerate (particularly in Ontario which has been hardest hit by the recession).

New orders for durable goods dropped by 2.3% in December. Weakness was especially evident in industries related to construction and investment. Shipments ended the year on a weak note, as non-durable goods industries replaced autos as the major source of decline. This led to a second consecutive drop in the ratio of shipments to stocks of finished goods. The average workweek was down slightly.

The Toronto Stock exchange index continued to post marked declines, while the real money supply edged up.

The U.S. leading indicator continued to fall at a rate of 0.7%, only slightly less than at the trough of the 1981-82 recession. The components related to manufacturing continued to weaken the most rapidly, led by cutbacks in the auto industry. Auto sales in the U.S. continued to fall rapidly in January and February.

Output - GDP Continues to Contract

The monthly measure of real gross domestic product fell by 0.2% in December, the fourth drop in the last five months. The recession continued unabated in the goods-producing sector, where output fell 1.3%, the same as November. Services rebounded by 0.4%, continuing the pattern of alternating increases and decreases observed in the last four months, with little net change over the period. The diffusion index (percentage of industries expanding) fell from 43.5 to 42.5, its largest drop in the current recession.

faiblesse des ventes de véhicules automobiles, en particulier en Ontario où la récession fait le plus de ravage, continue cependant de faire fléchir les ventes d'autres biens durables. L'emploi dans les services chute de 0.5%, soit presque autant qu'aux pires moments de la récession de 1981-1982.

Les nouvelles commandes de biens durables chutent de 2.3% en décembre et sont particulièrement faibles dans les industries reliées à la construction et l'investissement. Les livraisons terminent l'année sur une note négative, alors que les industries de biens non durables prennent le relais du secteur automobile comme principale source de faiblesse et entraînent une deuxième baisse consécutive de leur rapport aux stocks de produits finis. La durée hebdomadaire moyenne de travail baisse légèrement.

L'indice de la bourse de Toronto diminue toujours de façon marquée. L'offre de monnaie se redresse légèrement.

La baisse de l'indicateur avancé des États-Unis demeure à 0.7% en décembre, soit seulement légèrement moins qu'au creux de la récession de 1981-1982. Ce sont les indicateurs de la fabrication qui continuent de baisser le plus, notamment à cause de l'industrie automobile. Les ventes de véhicules automobiles ont continué de baisser fortement aux États-Unis en janvier et en février.

Production - PIB toujours en repli

La mesure mensuelle du produit intérieur brut en terme réel a chuté de 0.2% en décembre, ce qui est la quatrième baisse des cinq derniers mois. La récession sévit toujours dans le secteur des biens, où la production a chuté de 1.3% comme elle l'a fait en novembre. La production des services a remonté de 0.4%, ce qui poursuit la série de diminutions et d'augmentations successives des quatre derniers mois et s'est soldée par un changement net à peu près nul. L'indice de diffusion (pourcentage des branches d'activité en expansion) est passé de 43.5 à 42.5, soit le recul le plus important de l'actuelle récession.

The construction and manufacturing industries continued to bear the brunt of the downturn within goods. Construction spending contracted by 2.5%, as residential building posted the largest of eight consecutive declines. The accelerating rate of decline in January in housing starts augurs a worsening drop in the short-term. Non-residential building slumped by 2%. The annual PPI survey of investment intentions calls for an upturn in 1991, led by megaprojects in the energy sector.

Manufacturing production fell by 1.6% to extend its string of consecutive monthly declines to five. Further cutbacks in the auto industry led the decline, with ripple effects on feeder industries such as rubber, plastic, and steel. The slump in demand for steel swamped the effect of an end to strikes in the steel industry in mid-November, and steel production fell again in December after little change in November. Production continued to contract in industries related to business investment, with significant drops in machinery, non-metallic minerals, and metal fabricating.

Manufacturers of consumer goods continued to cut output in December, despite a small rebound in retail sales. This suggests firms did not expect the gain in sales to be sustained in the new year, and new orders also continued to trend downward in most of these industries. Clothing firms were particularly hard hit, as a drop in output in December completed a year of retrenchment when output did not increase in any month. Textile producers also slashed output for the tenth straight month. These industries will be affected by the imposition of the GST, where there was no FST before, and by the extension of the Quebec retail sales tax to these goods.

La construction et la fabrication restent les plus touchées par la récession à l'intérieur du secteur des biens. Il y a repli de 2.5% des dépenses de construction, la baisse dans la construction résidentielle étant la plus importante de huit diminutions consécutives. L'accélération du taux de diminution du nombre de mises en chantier de logements en janvier laisse présager des baisses encore plus importantes à court terme. La construction non résidentielle est tombée de 2%. Les résultats de l'enquête annuelle sur les perspectives d'investissements publics et privés annoncent une reprise en 1991, grâce surtout aux projets de grande envergure dans le secteur énergétique.

Le repli de 1.6% de la production manufacturière porte à cinq la série ininterrompue de reculs mensuels. La dernière diminution s'explique surtout par de nouvelles réductions dans l'industrie automobile qui se sont répercutées dans les secteurs fournisseurs, notamment ceux du caoutchouc, des matières plastiques et de l'acier. L'effondrement de la demande d'acier a effacé les effets de la fin des grèves dans l'industrie sidérurgique à la mi-novembre, et la production d'acier, qui était demeurée à peu près inchangée en novembre, a chuté de nouveau en décembre. La production des secteurs liés aux investissements des entreprises est toujours en baisse, d'importantes diminutions ayant été observées dans la fabrication de machines, de produits minéraux non métalliques et de produits en métal.

Les fabricants de biens de consommation ont encore freiné davantage leur production en décembre, même si les ventes au détail ont quelque peu augmenté. Cela montre que les entreprises ne croient pas à une augmentation soutenue des ventes durant la nouvelle année et les nouvelles commandes étaient généralement en baisse dans la plupart de ces industries. L'industrie de l'habillement a été très durement touchée, la baisse de la production en décembre terminant une année de replis sans aucune augmentation mensuelle. L'industrie textile a elle aussi réduit radicalement sa production pour un dixième mois d'affilée. Ces industries, auparavant exemptées de la TFV, devront subir les conséquences de la TPS et de

Furniture producers also faced the latter situation and cut output, while declines were also recorded in the food industry.

Manufacturers were able to reduce inventories by \$0.5 billion in the fourth quarter. Nevertheless, the cut was not sufficient to outweigh slumping sales, and the inventory-to-shipments ratio ended the year at 1.57. The ratio had been as low as 1.49 in 1989 and again in mid-1990. Over 40% of firms said in January 1991 that stocks were too high, while only 5% said too low, the worst differential in the current recession, according to the business conditions survey.

Real output in primary industries continued to recede, a by-product of slumping prices for natural resources. Forestry output declined anew, as housing

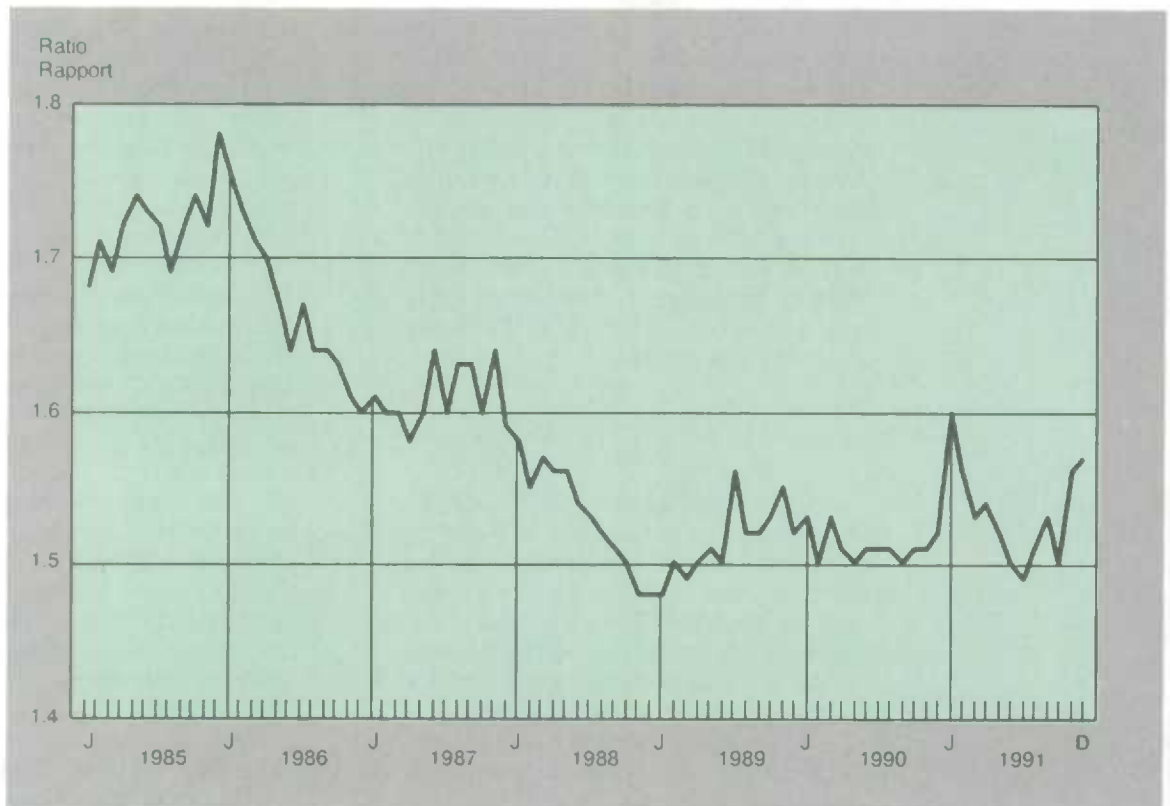
l'élargissement de la taxe de vente du Québec à leurs produits. Les fabricants de meubles sont aussi dans la même situation et ont réduit leur production, et l'industrie des aliments a également accusé des baisses.

Les fabricants ont réussi à réduire leurs stocks de \$0.5 milliard au quatrième trimestre. Néanmoins, cela n'a pas suffi à contrebalancer l'effondrement des ventes de sorte que le ratio des stocks aux expéditions s'est établi à 1.57 à la fin de l'année. Ce ratio était tombé aussi bas que 1.49 en 1989 et de nouveau au milieu de 1990. Plus de 40% des entreprises jugeaient leurs stocks trop élevés en janvier 1991 et seulement 5% d'entre elles les jugeaient trop bas. L'écart entre les deux groupes est le plus élevé de la présente récession, selon l'enquête sur les perspectives du monde des affaires.

La production réelle du secteur primaire recule toujours, une conséquence de la dégringolade de la demande et des prix des ressources naturelles. La production forestière a

3 Ratio of Total
Manufacturing
Stocks to
Shipments

3 Rapport des
stocks totaux
aux livraisons de
la fabrication



starts in both Canada and the United States have fallen to their lowest levels in nine years. Fishing and agricultural production also weakened further. Deep cuts in metal and non-metallic mines were offset by increased production of oil and gas.

Demand for services picked up in the month before the GST was applied to a number of service industries not directly subject to a sales tax before. The largest increase was in retail trade, while wholesale trade posted its first gain of the year. A wide range of personal services also registered increases of 0.6%. Transportation continued to slump, as the weakness in the number of goods being transported followed rising fuel costs.

Household Demand - Pre-GST Buying Boosts Sales in December

There was a small upturn of retail sales in December, before the GST took effect in January. The increase was concentrated in goods whose prices rose more than average in January. Housing starts in January slumped 31% to 100,000 units, which may be a harbinger of retail sales after the GST took effect. The level of starts is lower than in all but one month of the 1981-82 recession. Lower construction has begun to significantly reduce the inventory of unsold new homes.

The volume of retail sales picked up in December, just before the GST and the broodening of the Quebec sales tax took effect in January, following four straight monthly declines. The 0.9% total increase was narrowly based, with clothing and furniture and appliances accounting for all of the gain.

Purchases of semi-durable goods jumped by 3.7%, with all of the increase in clothing. Clothing was exempt from the old federal sales tax, but were subject

encore baissé, le nombre de mises en chantier au Canada comme aux États-Unis étant le plus faible des neuf dernières années. La production des pêches et de l'agriculture a faibli encore davantage. Des baisses radicales dans les mines métalliques et non métalliques ont été compensées par une augmentation de la production de pétrole et de gaz.

La demande de services a repris au cours du mois avant que la TPS ne soit appliquée à un certain nombre de services qui n'avaient pas jusqu'à maintenant été assujettis directement à la taxe de vente. Le commerce de détail a connu la plus forte augmentation, alors que le commerce de gros enregistrait son premier gain de l'année. Une diversité de services personnels ont aussi enregistré des hausses qui totalisent 0.6%. Les transports restent en crise, la montée des coûts du carburant s'étant ajoutée au petit nombre de marchandises transportées.

Demande des ménages - Regain des ventes en décembre avant la TPS

Les ventes au détail ont quelque peu augmenté en décembre, avant l'entrée en vigueur de la TPS en janvier. L'augmentation était concentrée sur les biens dont les prix ont augmenté plus que la moyenne en janvier. Le nombre de mises en chantier de logements en janvier a diminué de 31% pour se fixer à 100,000 unités, ce qui ne laisse présager rien de bon du côté des ventes au détail une fois la TPS en vigueur. Le niveau actuel des mises en chantier est plus bas qu'il ne l'a jamais été au cours de la récession de 1981-1982, exception faite d'un seul mois. Le ralentissement de la construction a commencé à réduire sensiblement le stock de maisons neuves invendues.

Le volume des ventes au détail a augmenté en décembre, juste avant l'arrivée de la TPS en janvier et l'extension de la taxe de vente du Québec, après quatre baisses mensuelles consécutives. L'augmentation totale de 0.9% a été restreinte aux seuls vêtements, meubles et appareils ménagers.

Les achats de biens semi-durables ont fait un bond 3.7%, les ventes de vêtements expliquant la totalité de l'augmentation. Les vêtements étaient exemptés de l'ancienne

to the GST. As a result, clothing prices jumped by 6.1% in January. The surge in demand for furniture and appliances appears to be related to the impending extension of the Quebec sales tax to these goods in January. Furniture and appliances prices rose 5.8% in Quebec in January, compared to less than 2% in the rest of Canada.

Auto sales continued to slump in December. New car sales fell 6%, while used cars plunged by 12%. Sales did perk up in January, when the GST led to lower prices. However, much of the buying appears to be delayed purchases by fleet operators, who received an investment tax credit for auto purchases under the GST. Purchases by fleet operators are classified as business investment, not personal expenditure, in the National Accounts.

Housing starts plunged to an annual rate of 100,000 units in January, 31% below December. The level of starts is the lowest since 1982, when starts dipped to 95,000 for one month in September. Starts of single-family homes continued to drop as they have every month since last September. Starts of multiple units fell 33%, to more than offset the gain posted in December.

Housing starts have fallen by over 50% since their peak early in 1990. The accelerating rates of decline, however, have finally begun to have a significant impact on the inventory of unsold new homes. The number of such homes fell by 8% in January, by far the largest of three straight monthly drops. Fewer unsold new homes implies that a significant upturn in sales will more quickly lead to new housing starts than would otherwise be the case. Steadily falling house prices, down another 0.3% in December, and a gradual retreat in mortgage rates have increased the number of Canadians who can afford a new home.

taxe de vente fédérale, mais sont frappés par la TPS. En conséquence, les prix des vêtements ont grimpé de 6.1% en janvier. Le gonflement de la demande de meubles et d'appareils ménagers semble être lié au fait que ces biens seront assujettis à la taxe de vente du Québec à partir de janvier. Les prix des meubles et des appareils ménagers ont augmenté de 5.8% au Québec en janvier, comparativement à moins de 2% dans le reste du Canada.

Les ventes d'automobiles sont restées anémiques en décembre. Les ventes de voitures neuves ont fléchi de 6% alors que celles de voitures usagées ont dégringolé de 12%. Les ventes ont repris en janvier, lorsque la TPS a fait baisser les prix. Il semble toutefois que la plus grande partie des achats ait été faite par des exploitants de parcs d'automobiles qui avaient reporté leurs achats à janvier pour avoir droit à un crédit d'impôt à l'investissement sur les achats d'automobiles assujetties à la TPS. Les achats des exploitants de parcs sont comptés comme des investissements d'entreprises, et non comme des dépenses personnelles, dans les comptes nationaux.

Le taux annuel des mises en chantier de logements en janvier est tombé à 100,000 unités, en baisse de 31% par rapport à décembre. Le niveau des mises en chantier est le plus faible jamais enregistré depuis septembre 1982, lorsque 95,000 unités avaient été mises en chantier. Le nombre de maisons unifamiliales mises en chantier a encore baissé comme à chaque mois depuis septembre. Les mises en chantier d'unités multiples ont chuté de 33%, ce qui a largement effacé le gain enregistré en décembre.

Les mises en chantier de logements ont diminué de plus de 50% par rapport au sommet du début de 1990. Toutefois, cette baisse accélérée a fini par se répercuter sur les stocks de maisons neuves invendues, qui ont diminué de 8% en janvier. Cette dernière diminution est de loin la plus importante des trois dernières baisses mensuelles enregistrées en autant de mois. S'il y a moins de maisons neuves invendues, une reprise des ventes se traduira plus rapidement par une relance des mises en chantier. La diminution constante des prix des maisons, qui a encore diminué de 0.3% en décembre, et le repli graduel des taux d'intérêt font qu'un plus grand nombre de Canadiens

The vacancy rate for multiple units continues to rise rapidly, notably in Toronto and Vancouver, which will further restrain starts in this sector.

Merchandise Trade - Lower Exports to the U.S. as Recession Deepens

Both exports and imports were little changed in December, after large drops in November. Exports continued to be restrained by the recession in the United States, notably demand for motor vehicles and energy products. For more on trade developments in 1990, see the summary at the end of the Quarterly National Accounts Section.

Exports edged down by 0.4% in December, after a 3.4% drop in November. All of the December decrease originated in a 4% decline in shipments to the United States. Auto exports fell by over 4%, and the slump in car sales in the U.S. worsened in January and February. As a result, plant shutdowns and layoffs proliferated in this industry in Canada.

Shipments abroad of energy and metal products continued to recede as prices fell rapidly. Crude oil and natural gas fell by 8% and 6%, respectively. The drop in oil reflected lower world oil prices in the month, while natural gas was hit by lower volumes. Exports of metals continued to pull down total demand for industrial goods. Exports of metal ores were down 30% in the last two months alone, a reflection of the impact of slumping industrial production in the U.S. A 12% drop in housing starts in the U.S. was also mirrored in a comparable cutback in our lumber exports.

peuvent se payer une maison neuve. Le taux d'inoccupation pour les unités multiples continue d'augmenter rapidement, surtout à Toronto et à Vancouver, ce qui va freiner encore davantage les mises en chantier dans ce secteur.

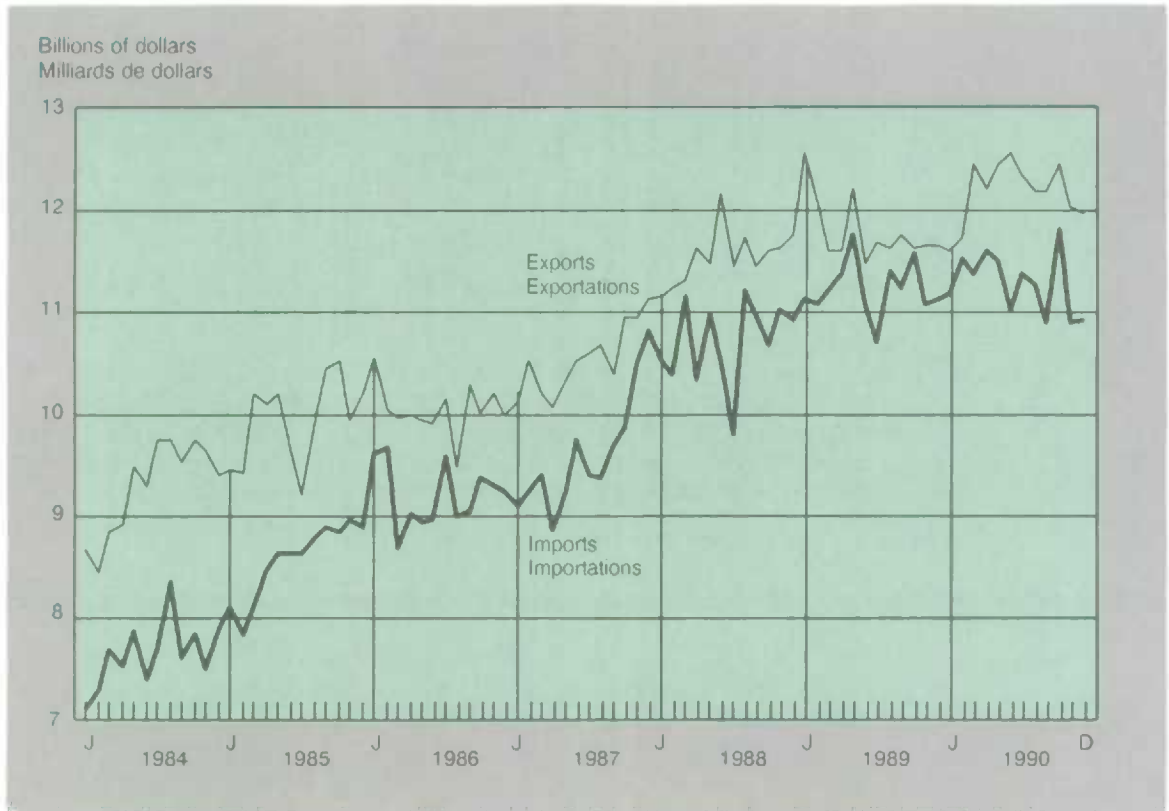
Commerce de marchandises - L'aggravation de la récession s'accompagne d'une diminution des exportations vers les États-Unis.

Les exportations et les importations sont restées toutes deux à peu près inchangées en décembre, après les baisses importantes de novembre. Les exportations continuent d'être limitées par la récession aux États-Unis, notamment par la faiblesse de la demande de véhicules automobiles et de produits énergétiques. Il faut se reporter au sommaire à la fin de la section des comptes nationaux pour plus de détails sur la situation du commerce en 1990.

Les exportations, qui avaient diminué de 3.4% en novembre, ont fléchi de 0.4% en décembre. La diminution de décembre s'explique entièrement par le recul de 4% des expéditions vers les États-Unis. Les exportations d'automobiles ont chuté de plus de 4%, et les ventes d'automobiles aux É.-U. en janvier et en février se sont encore détériorées. Il en est résulté une multiplication des fermetures d'usines et des mises à pied dans cette industrie au Canada.

Les expéditions à l'étranger de produits énergétiques et de produits métalliques ont diminué davantage à mesure que les prix chutaient. Le repli s'est établi à 8% dans le cas du pétrole brut et à 6% dans le cas du gaz naturel. La diminution dans le cas du pétrole résulte du fléchissement des prix mondiaux au cours du mois, alors que le repli du gaz naturel s'explique par la diminution des volumes. La faiblesse des exportations de métaux a encore freiné davantage la demande totale pour des produits industriels. Les exportations de métaux ont diminué de 30% au cours des deux derniers mois seulement, résultat du marasme de la production industrielle aux É.-U. Un recul de 12% des mises en chantier de logements aux É.-U. a aussi entraîné une réduction du même ordre de nos exportations de bois de construction.

4 Exports and
Imports
4 Exportations
et importations



Exports to the rest of the world rebounded in December, largely due to a gain in wheat. Wheat exports more than doubled in the month after declining steadily since May. Wheat shipments in 1990 were hampered by low prices and the loss of traditional export markets such as Iraq and East Germany.

Imports rose fractionally in December after an 8% dip last month. The overall slack reflected little change in any of the major components. The largest movement was a 6% drop in automotive products, largely due to lower demand for parts arising from the low level of auto assemblies in Canada. Machinery and

Les exportations vers le reste du monde ont remonté en décembre, à cause surtout du gain observé pour le blé. Les exportations de blé, qui étaient en baisse constante depuis mai, ont plus que doublé au cours du mois. Les expéditions de blé en 1990 ont été freinées par la faiblesse des prix et par la perte des marchés d'exportation traditionnels tels l'Irak et l'Allemagne de l'Est.

Les importations ont quelque peu progressé en décembre, après la perte de 8% le mois dernier. Le fait qu'aucune des composantes principales n'a beaucoup varié explique la piètre performance des importations dans l'ensemble. Le mouvement le plus important a été une baisse de 6% des produits automobiles qui s'explique surtout par une faible

equipment imports rose marginally, after a nose-dive in November. The PPI survey of investment intentions for 1991 shows a 5% increase in spending plans on machinery and equipment.

demande de pièces compte tenu du bas niveau des activités d'assemblage d'automobiles au Canada. Les importations de machines et de matériel ont quelque peu augmenté, après leur plongée de novembre. L'enquête sur les perspectives d'investissements publics et privés pour 1991 révèle un accroissement de 5% des intentions de dépenses en machines et en matériel.

Prices - GST Spurs Jump in the CPI

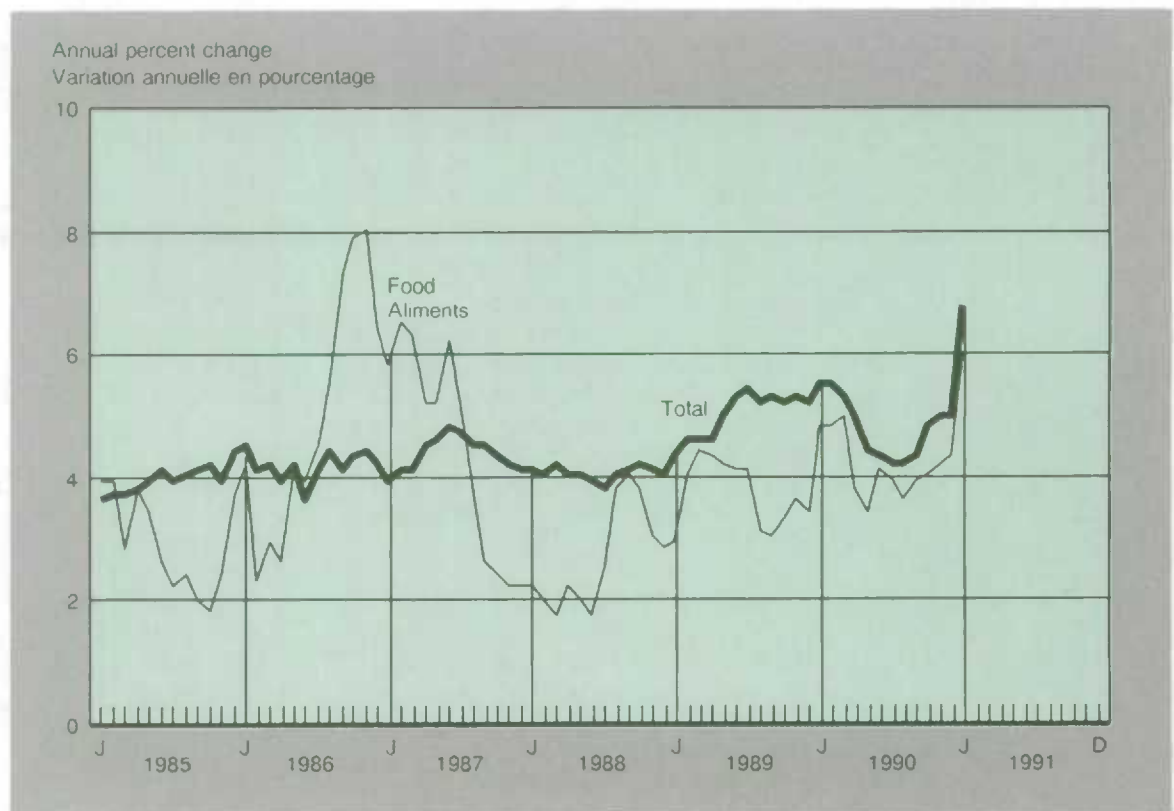
The seasonally unadjusted consumer price index jumped by 2.6% in January, the first month that the GST was applied. This raised the year-over-year rate of increase from 5.0% to 6.8%, the highest rate since 1983.

Prix - La TPS à l'origine d'un bond de l'IPC

L'indice brut des prix à la consommation a fait un bond de 2.6% en janvier, premier mois d'application de la TPS. Cette hausse a fait passer le taux d'augmentation d'une année à l'autre de 5.0% à 6.8%, le plus haut taux depuis 1983.

5 Consumer Price Index

5 Indice des prix à la consommation



The largest rates of increase were for goods and services subject to the GST but not formerly to the FST. These included food purchased from stores (7.2%), clothing (6.1%), and services other than housing (4.2%). Clothing was also affected by the extension of the Quebec sales tax to these goods. Altogether, these three components contributed two-thirds of the overall increase in the CPI.

As well, the price of food purchased at stores leapt by 2.8%, largely as a result of unusually cold weather which affected fruit and vegetables imported from the southwestern United States. Energy prices also jumped 4.2%, with particularly large increases for electricity and fuel oil (as the GST was added to bills and rates were raised in a number of provinces). Gasoline prices did soften as a result of declining world oil prices.

Prices of durable goods fell marginally (-0.3%) as the GST replaced the federal sales tax. Auto prices fell the most (2.7%), as lower taxes coincided with weak demand. In total, prices fell for only 21 of the detailed components of the CPI, despite reports of a sharp accentuation of the slump in consumer demand, which was evident in much more widespread discounting of prices in recent months.

Agriculture Canada released its annual food price forecast. It calls for a 4 to 5% increase in 1991, versus 4.1% in 1990. (The department had forecast a 3 to 5% hike in 1990.) Food purchased from stores is expected by the department to rise 2 to 4%; together with the GST, this could boost food at restaurants by 8 to 10%.

The raw materials price index plunged by 6.4% in December. Most of the drop reflected sharply lower oil prices (-17.2%), while the other six components were mixed. Metals prices continued to soften, although at a slower rate than in October and

Les biens et services assujettis à la TPS et qui étaient auparavant exempts de la TFV sont ceux qui ont le plus augmenté. Il s'agit notamment des aliments achetés au magasin (7.2%), des vêtements (6.1%) et des services à l'exclusion de l'habitation (4.2%). L'élargissement de la taxe de vente du Québec aux vêtements a également eu une incidence sur la composante de l'habillement. Dans l'ensemble, ces trois composantes sont responsables des deux tiers de l'augmentation globale de l'IPC.

Par ailleurs, les prix des aliments achetés au magasin ont grimpé de 2.8%, ce qui s'explique essentiellement par le temps froid inhabituel qui a fait monter les prix des fruits et légumes importés du sud-ouest des États-Unis. Les prix de l'énergie ont aussi grimpé de 4.2%, les prix de l'électricité et du mazout ayant fortement augmenté (à cause de la TPS qui s'est ajoutée aux factures et à cause du relèvement des taux dans un certain nombre de provinces). Les prix de l'essence ont fléchi à la suite du recul des prix pétroliers mondiaux.

Les prix des biens durables ont quelque peu diminué (-0.3%) avec le remplacement de la taxe de vente fédérale par la TPS. Les prix des automobiles sont ceux qui ont le plus diminué (2.7%), la diminution des taxes coïncidant avec la faiblesse de la demande. Au total, les prix ont chuté pour seulement 21 composantes détaillées de l'IPC, même si la faiblesse de la demande des consommateurs, qui avait fait baisser les prix bien davantage ces derniers mois, s'est grandement accentuée.

Agriculture Canada a publié ses prévisions annuelles portant sur les prix des aliments. L'augmentation prévue en 1991 est de l'ordre de 4 à 5%, alors que l'augmentation réelle en 1990 avait été de 4.1%. (Le ministère avait prévu une hausse de 3 à 5% en 1990). Les aliments achetés au magasin devraient, selon le ministère, augmenter de 2 à 4%; ce facteur combiné à l'effet de la TPS pourraient faire bondir de 8 à 10% le prix de la nourriture consommée au restaurant.

L'indice des prix des matières brutes a chuté de 6.4% en décembre. Le recul s'explique en grande partie par la diminution des prix du pétrole (-17.2%). Dans les six autres composantes, les prix ont varié dans les deux sens. Les prix des métaux ont encore

November. Wood prices recovered by 0.7%, which may be a signal of rising housing demand in the United States.

Manufacturing prices were stable in January, according to the industry selling price index (or ISPI, which does not take account of taxes, which probably fell as a result of the removal of the FST on manufactured goods.) The stability of the overall index contrasts with the large increases normally posted in January, as firms typically made once-a-year price adjustments. Lower world oil prices contributed only minimally to the overall restraint in prices.

Prices of goods dominated by export demand continued to weaken in December. Principal among the declines were primary metals, paper, and wood products. The drop in metals prices was the fourth straight, as recession in American industrial production lowered the price of aluminum and copper. Price discounting in total, however, was less widespread than last month, as was also the case for the CPI. Only eight components of the ISPI fell this month, compared with eleven last month. The largest increase was posted by furniture (+ 1.0%), despite the removal of the FST. The clothing, textile, printing, chemical, and electrical production industries also posted price increases in the month.

Financial Markets - Corporate Borrowing Declines as Interest Rates Ease

Interest rates continued to moderate in February. Short-term interest rates, such as the Bank Rate and the prime lending rate, fell by about a percentage point. The exchange rate fluctuated in a narrow range of 86 to 87 cents (U.S.), as U.S. interest rates also eased during the month. Longer-term mortgage and bond rates eased by about half a percent, after larger declines in January.

fléchi, bien que le taux de diminution soit inférieur à ceux d'octobre et de novembre. Les prix du bois ont regagné 0.7%, ce qui pourrait annoncer une relance de la demande de logements aux États-Unis.

Les prix à la fabrication ont été stables en janvier d'après les chiffres de l'indice des prix de vente dans l'industrie (ou IPVI, qui ne tient pas compte des taxes, qui elles ont probablement baissé avec l'abolition de la TFV sur les produits manufacturés). La stabilité de l'indice dans son ensemble contraste avec les fortes hausses qui s'observent d'habitude en janvier, puisque les entreprises ont tendance à ajuster leurs prix une fois par année. La baisse des prix mondiaux du pétrole continue d'avoir un effet modérateur seulement minime sur les prix dans leur ensemble.

Les prix des biens, dominés par la demande à l'exportation, ont encore faibli en décembre. Les métaux de première transformation, le papier et les produits du bois ont été les plus durement frappés. La baisse des prix des métaux est la quatrième en autant de mois, le marasme de la production industrielle américaine ayant fait baisser les prix de l'aluminium et du cuivre. Le recul des prix dans l'ensemble est toutefois moins généralisé que le mois dernier, comme cela a été le cas pour l'IPC. Seulement huit composantes de l'IPVI ont chuté ce mois-ci, contre onze le mois dernier. La plus forte augmentation a été celle des meubles (+ 1.0%), et ce en dépit de la suppression de la TFV. L'habillement, le textile, l'imprimerie, l'industrie chimique et la production électrique ont aussi inscrit des hausses de prix ce mois-ci.

Marchés financiers - Diminution des emprunts des sociétés et des taux d'intérêt

Les taux d'intérêt ont poursuivi leur diminution en février. Les taux d'intérêt à court terme, tels le taux d'escompte et le taux privilégié, ont fléchi d'un point environ. Le taux de change a oscillé entre 86 et 87 cents (US), les taux d'intérêt américains ayant également diminué au cours du mois. Les taux hypothécaires et obligataires à plus long terme ont baissé d'un demi point environ, après les baisses plus importantes observées en janvier.

The rally in bond markets in recent months accompanied a further pick-up in bond financing by corporations. Net new bond issues by firms totalled \$1.1 billion in January, virtually the same as in November and December. This level of long-term borrowing compares with \$0.5 billion on average in the first half of 1990. The flurry of bond issues, however, coincided with a steep drop in corporate short-term paper. A further \$1.2 billion decrease in January brought the cumulative decline since October to \$7.3 billion. This suggests that the increase in bond issues may be more related to refinancing short-term debt than an incipient upturn in business investment. As well, new issues in the stock market slowed to a trickle in January, as stock market prices remained depressed before a rebound in February.

The narrowly-defined money supply (M1) was unchanged in nominal terms in January, after a slight dip in December. The broader aggregates, M2 and M3, posted increases of about 1%. With the consumer price index up by 2.6% in the month, the real money supply posted a sharp contraction, which will affect this component of the leading indicators in January.

Regional Economics - Manufacturing Weakens in Ontario, Quebec and B.C.

Manufacturing demand weakened again in central Canada and in British Columbia, despite a firming of household demand before the introduction of the GST in January and the extension of the Quebec provincial sales tax to clothing, footwear, and furniture. Economic conditions remained relatively better in the prairies and the Atlantic provinces, where more investment spending in the resource sector is planned for 1991.

La reprise des marchés obligataires ces derniers mois s'est accompagnée d'un raffermissement du financement des sociétés au moyen d'obligations. La valeur des nouvelles émissions d'obligations par les sociétés a totalisé \$1.1 milliard en janvier, ce qui est du même ordre que le chiffre de novembre et de décembre. Par contre, le niveau de l'emprunt à long terme au premier semestre de 1990 avait été de \$0.5 milliard. L'afflux de nouvelles obligations a toutefois coïncidé avec une forte diminution des effets à court terme des sociétés. Une nouvelle baisse de \$1.2 milliard en janvier a porté le recul cumulatif depuis octobre à \$7.3 milliards. Il semble donc qu'il faille voir dans l'accroissement des émissions d'obligations un refinancement de la dette à court terme plutôt que le début d'une relance des investissements des entreprises. Par ailleurs, les émissions de nouvelles actions sont tombées à presque rien en janvier, les cours boursiers étant restés déprimés avant de remonter en février.

La valeur nominale de la masse monétaire au sens étroit (M1) est restée inchangée en janvier, après une faible diminution en décembre. Les agrégats plus larges, M2 et M3, ont augmenté de quelque 1%. Avec l'augmentation de 2.6% de l'indice des prix à la consommation ce mois-ci, la valeur réelle de la masse monétaire a été grandement réduite, ce qui se répercutera sur les indicateurs avancés en janvier.

Économie régionale - L'activité manufacturière s'affaiblit davantage au Québec, en Ontario et en Colombie-Britannique

La demande manufacturière s'affaiblit encore au centre du Canada et en Colombie-Britannique, malgré le raffermissement de la demande des ménages avant l'entrée en vigueur de la TPS en janvier et l'élargissement de la taxe de vente provinciale du Québec aux vêtements, meubles et chaussures. La conjoncture demeure plus favorable dans les Prairies et les provinces de l'Atlantique avec la croissance prévue des investissements dans le secteur des ressources en 1991.

Quebec posted a rebound in household demand in December, before the provincial CPI jumped by 3.7% in January. Retail sales, sales of existing homes, and housing starts all recovered in December. However, building permits fell sharply in both the residential and non-residential sectors. The former drop is consistent with the slide in housing starts to only 19,000 units in January, while business investment intentions for 1991 show only a marginal gain in total, with pronounced weakness (-9.6%) in manufacturing. Manufacturing shipments fell in December, led by wood and machinery, contributing to a 3.2% quarterly drop in shipments. For the year as a whole, machinery and food were the only industries to register increases, partly due to higher shipments to the United States. Total exports from Quebec to the U.S. in December remained slightly above the levels of a year-ago.

Ontario's economy remained mired in recession. Retail sales posted a modest \$36 million increase, but this paled in comparison with a drop of more than \$1 billion in exports. The drop in exports in December reflected declines in transportation equipment (684 million), metals (\$147 million), and paper (\$36 million). U.S. demand weakened as industrial production has retreated in recent months. This weakness led to a steady drop in manufacturing shipments in the year, which was reflected in sharply lower employment since its peak in February 1990. The drop in employment in the current recession has been more severe than in the same twelve months of the 1981-82 recession. Investment plans showed growth in 1991, however, led by public utilities.

Demand for manufactured goods in December fell sharply in British Columbia, as it did in central Canada and for the year as a whole. Exports declined sharply, particularly in the resources sector such as

Le Québec enregistre un certain redressement de la demande des ménages vers la fin de l'année avant que l'IPC n'ait bondi de 3.7% en janvier: les ventes de maisons existantes, les mises en chantier et les ventes au détail se redressent en décembre. Les permis de bâtir baissent fortement cependant à la fois dans les secteurs résidentiel et non résidentiel. Cette baisse est conforme à la chute des mises en chantier qui tombent à seulement 19,000 unités au taux annuel en janvier alors que l'investissement prévu par les entreprises augmente à peine l'an prochain pour l'ensemble des industries et baisse fortement (-9.6%) dans la fabrication. Aussi, les machines et le bois contribuent-ils avec la majorité des industries à réduire les livraisons manufacturières en décembre, portant la moyenne trimestrielle 3.2% sous le niveau du troisième trimestre. Pour l'ensemble de l'année, les machines et les aliments sont les seules industries à progresser au niveau de la fabrication, alimentées en partie par la croissance de ces expéditions aux États-Unis. Les exportations du Québec vers les États-Unis affichaient une légère croissance pour l'ensemble de l'année jusqu'en décembre.

L'économie de l'Ontario continue de s'enfoncer dans la récession. La reprise de \$36 millions des ventes au détail n'est que modeste face à la chute de plus de \$1 milliard des exportations en décembre. Cette baisse s'explique par l'équipement de transport (-\$684 millions), les métaux (-\$147 millions) et le papier (\$36 millions) et vient retrancher les expéditions vers les États-Unis où la production industrielle s'est affaïssée au cours des derniers mois. Les livraisons manufacturières ont donc continué de régresser, et la fabrication mène la baisse de l'emploi total depuis le sommet de février 1990, laquelle dépasse maintenant celle enregistrée au cours des douze mois correspondants de la récession de 1981-82. Les investissements prévus continueront de croître cependant en 1991, entraînés par les services publics.

À l'instar du Canada central, la demande manufacturière baisse fortement en décembre en Colombie-Britannique, comme elle l'a fait pour l'ensemble de l'année. La valeur des exportations a baissé de façon sensible, en

wood, paper, and mineral products. These industries also led a planned cut in manufacturing investment in 1991 for B.C. Retail sales and house sales rebounded in December, but housing starts dropped again in January to only 13,000 units, the lowest level since May 1985.

A gain in household spending sustained relatively favourable conditions in the prairie and Atlantic provinces, while manufacturing shipments were stable. Exports from Alberta jumped by 22% during the year, led by mineral fuels, grain and meat. Investment plans call for increases of 16% in primary industries and 13% in manufacturing in 1991. Investment in the Atlantic provinces will be stimulated by work on the Hibernia project.

International Economies

The deepening recession in Canada in the fourth quarter was accompanied by growing weakness in a number of countries abroad. Total output fell in the United States, the United Kingdom, and France in the fourth quarter. Business investment led the drop in France and the U.K.. Slumping exports to these countries resulted in a slowdown of industrial production in Japan and rising unemployment in Germany. Consumer confidence has been low throughout the industrial world. At the end of February, a ceasefire in the Persian Gulf war was announced.

The **United States'** economy remained in recession, hampered by declines in industrial production, consumer demand, housing starts, and rising unemployment. The ceasefire in the Persian Gulf war, however, is expected by the U.S. Conference Board to boost consumer confidence, which fell to its lowest level in a decade in January. Declining domestic demand led to a sharp reduction in the

particulier dans le secteur des ressources (bois, papier, métaux et produits minéraux), et ces industries mènent la baisse des investissements prévus dans le secteur manufacturier de la Colombie-Britannique en 1991. En décembre, les ventes au détail et de maisons se raffermissent, mais les mises en chantier chutent de nouveau en janvier pour atteindre 13,000 unités seulement, le plus bas niveau enregistré depuis mai 1985.

La conjoncture est plus favorable dans les Prairies et les provinces de l'Atlantique où les dépenses des ménages se raffermissent quelque peu en décembre, alors que la demande manufacturière demeure ferme. Les exportations ont bondi de 22% en Alberta au cours de l'année, entraînées par les produits minéraux, les céréales et la viande. Cette croissance est conforme au bond de 13% et 16% de l'investissement prévu en 1991 dans les secteurs manufacturiers et primaires. L'économie des provinces de l'Atlantique sera stimulée en 1991 par l'accroissement de l'investissement prévu à cause de la mise en oeuvre du projet Hibernia.

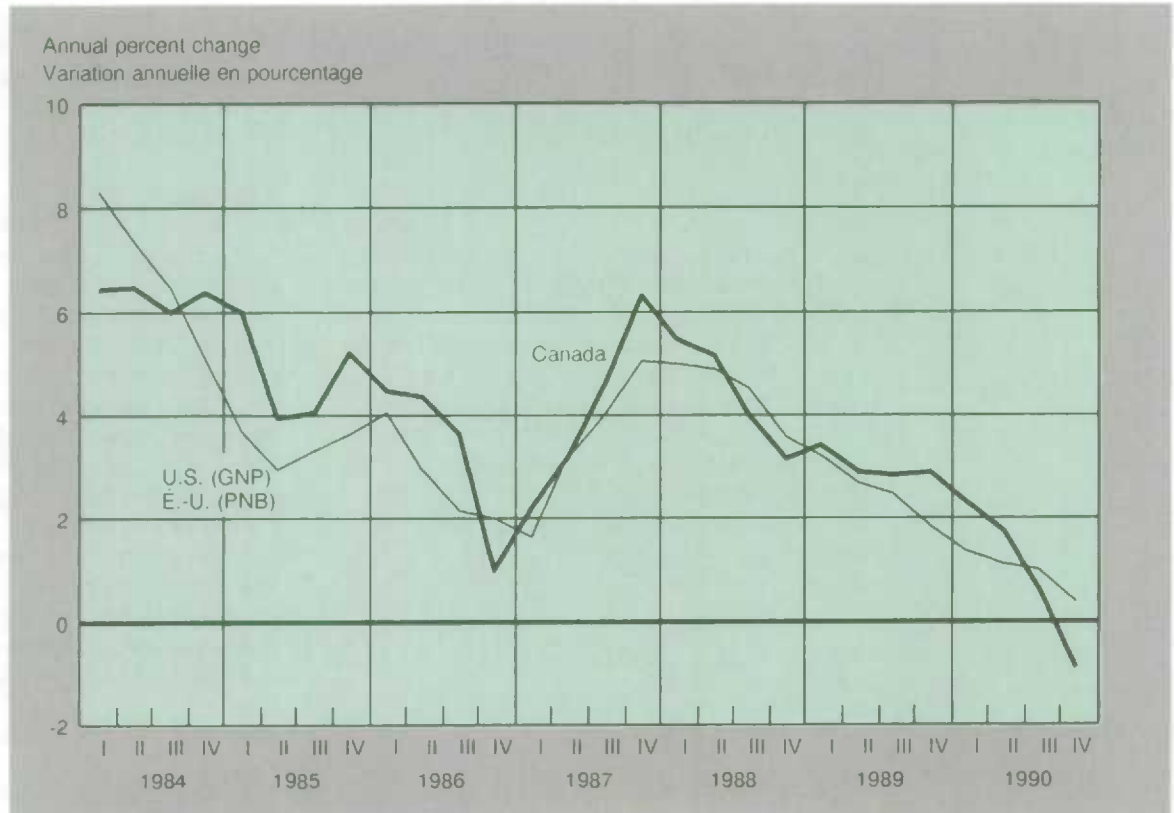
Économies internationales

L'aggravation de la récession au Canada au quatrième trimestre a coïncidé avec la détérioration des économies d'un certain nombre de pays. La production totale a fléchi aux États-Unis, au Royaume-Uni et en France au quatrième trimestre. L'investissement des entreprises a été le principal facteur du ralentissement en France et au Royaume-Uni. L'effondrement des exportations vers ces pays a ralenti la production industrielle au Japon et a fait monter le chômage en Allemagne. La confiance des consommateurs est faible dans tout le monde industriel. A la fin de février, un cessez-le-feu dans le golfe Persique a été annoncé.

L'économie des **États-Unis** reste en récession, ayant été freinée par le recul de la production industrielle, de la demande des consommateurs et des mises en chantier, de même que par la montée du chômage. Le U.S. Conference Board prévoit toutefois que le cessez-le-feu dans le golfe Persique ravivera la confiance des consommateurs qui en janvier a atteint son plus bas niveau en dix ans. Le repli de la demande intérieure a occasionné une

6 Gross
Domestic
Product

6 Produit
intérieur
brut



trade deficit as imports fell 8%. Wholesale prices also eased further with drops in both food and energy prices.

Consumer demand remained slack, with nominal retail sales falling 0.9% in January and 1.4% in the past year, marking the first nominal annual decline in 30 years. Revised December figures were down 1.5% month-over-month. In real terms, sales were down at an annual rate of 4% in January, led by a 4.4% decline in automobile purchases. Subsequently, auto sales plummeted to an annual rate of below six million units in February. Housing starts fell by 13% in January, and are down over 50%

réduction importante du déficit commercial, les importations ayant fléchi de 8%. Les prix de gros ont diminué davantage avec les baisses observées dans les secteurs de l'alimentation et de l'énergie.

La demande des consommateurs reste faible, la valeur nominale des ventes au détail ayant chuté de 0.9% en janvier et de 1.4% au cours de l'année écoulée, ce qui représente le premier recul annuel de la valeur nominale en 30 ans. Les chiffres révisés de décembre sont en baisse de 1.5% d'un mois à l'autre. En dollars constants, les ventes ont fléchi au taux annuel de 4% en janvier, le repli de 4.4% des achats d'automobiles ayant été le principal facteur modérateur. En février, les ventes d'automobiles exprimées en taux annuel sont

from their peak in 1989. Building permits were also down sharply, suggesting further weakness in the short-term.

Industrial production fell for the fourth consecutive month in January, dropping 0.4%, despite a slight rebound in auto production. However, layoffs proliferated again in February. In the past four months, overall production has fallen nearly 4%, bringing the rate of industrial capacity utilization to about 80%, three percentage points below the level of a year ago.

Employment dropped further in January, with total non-farm employment falling by 232,000 to 109.8 million. The declines were mainly in construction (155,000) and manufacturing (70,000). The December drop had been 150,000. The unemployment rate in January hit 6.2%.

The trade deficit fell by a third in December to \$6.3 billion (U.S.). Imports fell to \$39.7 billion due to reduced demand for industrial and consumer goods, while exports also dropped, down 2% to \$33.5 billion. The trade deficit for 1990 was \$101 billion, a drop of 7.7% from 1989, despite the sharp increase in oil prices experienced after the invasion of Kuwait.

The slowdown in the **Japanese** economy continued. Consumer demand has eased as interest rates have remained high, while weak demand elsewhere in the world has slowed the growth in exports, notably autos. Inflation rose in January with consumer prices up 4.2% year-over-year, the biggest jump since December 1981, sparked by higher oil prices.

Industrial production rebounded in January, up 1.1% from the previous month. It was the first increase in three months, following drops of 0.5% in December and 1% in November. Auto producers, however,

tombées à moins de six millions d'unités. Les mises en chantier de logements ont chuté de 13% en janvier et accusent un recul de plus de 50% par rapport au sommet de 1989. Le nombre de permis de bâtir a également fortement diminué, ce qui porte à croire que la situation va encore se détériorer à court terme.

La production industrielle a chuté de 0.4% en janvier, soit le quatrième repli mensuel en autant de mois, et ce malgré une remontée de la production automobile. Toutefois les mises à pied se sont multipliées en février. Au cours des quatre derniers mois, la production globale a fléchi de près de 4%, ce qui porte le taux d'utilisation de la capacité industrielle à 80%, soit trois points de moins que le niveau d'il y a un an.

Un nouveau repli de l'emploi a été observé en janvier. Dans le secteur non agricole, l'emploi a chuté de 232,000 pour s'établir à 109.8 millions, les principales pertes d'emploi se retrouvant dans le secteur de la construction (155,000) et dans celui de la fabrication (70,000). En décembre, le recul avait été de 150,000. Le taux de chômage en janvier a atteint 6.2%.

Le déficit commercial a diminué du tiers en décembre pour se fixer à \$6.3 milliards (US). La valeur des importations est tombé à \$39.7 milliards à cause d'une réduction de la demande industrielle et de la demande de biens de consommation, et les exportations ont également fléchi de 2% pour se fixer à \$33.5 milliards. Le déficit commercial pour 1990 a été de \$101 milliards, en baisse de 7.7% par rapport à 1989, et ce malgré la flambée des prix du pétrole après l'invasion du Koweït.

Le ralentissement de l'économie du **Japon** se poursuit. La demande des consommateurs a fléchi, les taux d'intérêt restant élevés, et la croissance des exportations a été ralentie par la faiblesse de la demande ailleurs dans le monde, en particulier la demande d'automobiles. L'inflation a progressé en janvier, les prix à la consommation, poussés par la montée des prix du pétrole, ayant haussé de 4.2% d'une année à l'autre. Il s'agit de la plus forte augmentation depuis décembre 1981.

La production industrielle a repris en janvier, avec une hausse de 1.1% par rapport au mois précédent. Cette augmentation, la première en trois mois, survient après des baisses de 0.5% en décembre et de 1% en

have planned cutbacks in production for February due to declining sales at home and abroad.

Japan's current account surplus for 1990 fell to \$35.8 billion (U.S.), its lowest level in five years. Although exports expanded, imports increased more quickly. Exports were up 3.9%, while imports, buoyed by high oil costs, climbed 12.3%. Japanese investment overseas also dropped in 1990 to \$43.5 billion, halved from 1989. This was mainly as a result of rising interest rates, the fall in the Tokyo stock market and lending restrictions by Japanese banks.

The recession in the **United Kingdom** deepened. GDP sank 0.9% in the last quarter of 1990, following a third quarter decline of 1.3%, and was down 1.1% year-over-year. Investment dropped 15% over the previous year, while manufacturing output shrank 3% from the previous quarter, the largest rate of decline since 1981. Unemployment continued to rise, although inflation eased. Interest rates fell to 13% from 13.5% in February.

The unemployment rate rose to 6.9% in January, up from 6.6% in December. The rise of 80,000 in the number of unemployed in December had been the largest increase in 10 years. Consumer demand remained weak, with real retail sales dropping 1.4% in January, despite the biggest price cuts for more than 30 years in clothes and household items. The annual rate of inflation fell to 9.0% in January, down from 9.3% in December and a peak of 10.9% in October. Higher prices for food, alcoholic drinks and rail fares were offset by lower gasoline prices and reductions in clothes and household items.

novembre. Les fabricants d'automobiles, toutefois, ont annoncé des réductions de production pour février à cause de la diminution de leurs ventes sur le marché intérieur et à l'étranger.

L'excédent du compte courant du Japon pour 1990 est tombé à \$35.8 milliards (US), son plus bas niveau en cinq années. Il y a eu augmentation des exportations et des importations, mais la progression des importations a été beaucoup plus rapide. Les exportations ont haussé de 3.9% alors que les importations, entraînées par les coûts élevés du pétrole, ont grimpé de 12.3%. Les investissements du Japon outre-mer ont également diminué en 1990 pour se fixer à \$43.5 milliards, ce qui représente la moitié des investissements de 1989. Cette baisse est due surtout à la montée des taux d'intérêt, à la chute de la bourse de Tokyo et aux restrictions aux emprunteurs imposées par les banques japonaises.

La récession au **Royaume-Uni** s'est aggravée. Le PIB a perdu 0.9% durant le dernier trimestre de 1990, après un recul de 1.3% au troisième trimestre, et est en baisse de 1.1% d'une année à l'autre. Les investissements ont chuté de 15% par rapport à l'année précédente, et la production manufacturière a régressé de 3% par rapport au trimestre précédent, soit le taux de diminution le plus élevé depuis 1981. Le chômage est resté à la hausse, bien que l'inflation a diminué. Les taux d'intérêt, qui étaient à 13.5% en février, sont tombés à 13%.

Le taux de chômage a grimpé à 6.9% en janvier, en hausse par rapport au taux de 6.6% observé en décembre. Il y a eu 80,000 nouveaux chômeurs en décembre, ce qui est la plus forte augmentation des dix dernières années. La demande des consommateurs est restée faible, les ventes au détail en dollars constants ayant chuté de 1.4% en janvier, même si les prix des vêtements et des articles ménagers n'avaient jamais été autant réduits depuis 30 ans. Le taux annuel d'inflation a chuté à 9.0% en janvier, alors qu'il avait atteint 9.3% en décembre et 10.9% en octobre. L'augmentation des prix des aliments et des boissons alcoolisées de même que des tarifs ferroviaires a été contrebalancée par la diminution des prix de l'essence, des vêtements et des articles ménagers.

Britain's trade deficit widened in January by almost a half. Exports fell 1.2%, while imports rose 2.9%. The increase in the deficit was prompted by such volatile items as oil, aircraft and precious stones.

The **German** economy began to falter, hampered by higher interest rates, tax increases, rising unemployment and a soaring budget deficit due to the large expenditures to fund German reunification. The economic downturn in Europe and the recessions in the important export markets of Britain and North America have dampened exports, while strong consumer demand from eastern Germany has boosted imports. Unemployment continued to climb, to 8.6% of the east German workforce in January, with double the amount working on short-time. In west Germany, the unemployment rate rose slightly to 6.4%.

Consumer confidence dropped in the wake of tax hikes and rising prices. Prices rose by 0.6% in January, to an annual rate of 2.8%, spurred by both energy and food costs. The trade surplus in December fell sharply, and for the year as a whole dropped by 20%. Imports for 1990 rose 5%, while exports eased 0.2%.

The **French** economy contracted in the fourth quarter of 1990 with market GDP down 0.4%. Growth for the year was 2.8%, a slowdown from the 4.1% growth rate of 1989. Sluggish domestic demand, falling industrial investment and slowing exports contributed to the drop. The unemployment rate has been rising, up to 9.1% in January from 9.0% in December.

Le déficit commercial de la Grande-Bretagne s'est élargi en janvier de près de 50 pourcent. Les exportations ont chuté de 1.2% pendant que les importations grimpaient de 2.9%. L'augmentation du déficit est attribuable à des marchandises aussi instables que le pétrole, les aéronefs et les pierres précieuses.

L'économie de l'**Allemagne** a commencé à s'essouffler, ce qui s'explique par des taux d'intérêt élevés, des hausses de taxe et l'accroissement du chômage, de même que par la montée en flèche du déficit en raison des importantes dépenses engagées dans la réunification de l'Allemagne. Le ralentissement économique en Europe et les récessions en Grande-Bretagne et en Amérique du nord, deux importants marchés d'exportation, ont freiné les exportations de l'Allemagne, alors que la forte demande des consommateurs d'Allemagne de l'Est a stimulé les importations. Le chômage a poursuivi sa progression, 8.6% des travailleurs de l'Allemagne de l'Est étant en chômage en janvier et une proportion deux fois plus élevée occupant des emplois de courte durée. En Allemagne de l'Ouest, le taux de chômage a progressé légèrement pour se fixer à 6.4%.

La confiance des consommateurs a fléchi devant la montée des impôts et des prix. Les prix ont grimpé de 0.6% en janvier, stimulés par la progression des coûts de l'énergie et des aliments, ce qui a porté le taux annuel d'augmentation à 2.8%. L'excédent commercial a fortement diminué en décembre, de sorte que le recul pour l'année entière atteint 20%. Les importations pour 1990 ont grimpé de 5% et les exportations ont reculé de 0.2%.

L'économie de la **France** s'est repliée au quatrième trimestre de 1990, le PIB étant en baisse de 0.4%. La croissance pour l'année s'établit à 2.8%, soit un ralentissement par rapport au taux de croissance de 4.1% observé en 1989. La faible demande intérieure, la chute des investissements industriels et le ralentissement des exportations ont contribué à la baisse. Le taux de chômage est en progression, s'établissant à 9.1% en janvier comparativement à 9.0% en décembre.

Industrial investment dropped 2.7% in the fourth quarter after a 1.3% gain in the third. For the year, investment rose 4.6%, down from the 6.7% increase in 1989. Industrial output in December fell for the fourth consecutive month, dropping 4% from November and 6% year-over-year. The car and steel industries took the brunt of the decline.

Exports grew 2.5% in the fourth quarter and were up 4.6% for the year. This was, however, a sharp slowdown from the 10.5% growth rate in 1989. The January trade deficit narrowed as exports rose 11.2%, while imports were up 6.8%.

L'investissement industriel a chuté de 2.7% au quatrième trimestre après un gain de 1.3% au troisième. Pour l'ensemble de l'année, la progression des investissements a été de 4.6%, comparativement à 6.7% en 1989. La production industrielle en décembre a chuté pour un quatrième mois d'affilée, la diminution atteignant 4% par rapport à novembre et 6% d'une année à l'autre. Les industries de l'automobile et de l'acier ont été les plus durement touchées.

Les exportations ont progressé de 2.5% au quatrième trimestre et sont en hausse de 4.6% sur l'année. Cela représente toutefois un ralentissement marqué par rapport au taux de croissance de 10.5% observé en 1989. Le déficit commercial en janvier a diminué avec une augmentation de 11.2% des exportations et une hausse de 6.8% des importations.

Economic and statistical events

Événements économiques et statistiques

ECONOMIC EVENTS IN FEBRUARY 1991

CANADA

The federal government released its 1991-92 budget on February 27. Highlights include:

- the deficit is projected to be \$30.5 billion this year and next, falling below \$25 billion in 1992-93;
- a 3% per year limit on spending increases after 1991-92;
- a 3% cap for the next three years on public servants wage hikes;
- a 10% reduction, or 500 jobs, in senior management in the public service;
- unemployment insurance premiums to rise;
- three cents a cigarette tax increase effective immediately.

Saskatchewan agreed to harmonize its sales tax with the GST in two stages, beginning April 1 with the expansion of its existing retail sales tax to include goods covered by the GST. Beginning January 1, 1992, it will expand its sales tax for services currently covered by the GST.

About 18,200 auto workers were without work at various times during February, as General Motors of Canada Ltd., Ford Motor Co. of Canada Ltd. and Chrysler Canada Ltd. cut production in response to slumping sales.

General Motors of Canada Ltd. will follow its U.S. parent company in cutting 15% of its 6,000 workers, or 900 jobs, over two years starting with a six percent cut in 1991.

Algoma Steel Corp. received a guaranteed \$60 million in short-term financing while it restructures its \$800 million debt load. In January, Dofasco Inc., Algoma's parent firm, wrote off its \$713 million investment in Algoma.

ÉVÉNEMENTS ÉCONOMIQUES EN FÉVRIER 1991

CANADA

Le gouvernement fédéral dépose le 27 février son budget de 1991-1992. Les points saillants comprennent:

- Un déficit de \$30.5 milliards cette année et l'année suivante, et en dessous de \$25 milliards en 1992-1993,
- une limite de 3% par an sur les hausses des dépenses à compter de 1991-1992,
- une limite de 3% au cours des trois prochaines années sur les augmentations salariales des fonctionnaires,
- une réduction de 10%, ou 500 emplois, de l'administration supérieure de la fonction publique,
- une majoration des primes d'assurance-chômage,
- une hausse de 3 cents la cigarette, entrant en vigueur immédiatement.

La Saskatchewan convient d'harmoniser sa taxe de vente avec la TPS en deux étapes, à compter du 1^{er} avril en l'étendant aux biens couverts par la TPS. À compter du 1^{er} janvier 1992, la taxe de vente provinciale sera étendue aux services actuellement visés par la TPS.

Environ 18,200 travailleurs de l'automobile étaient sans emploi à un moment ou à un autre en février, General Motors of Canada, Ford Motor Co. et Chrysler Canada réduisant leur production en raison de la chute des ventes.

General Motors of Canada suivra l'exemple de la compagnie mère aux États-Unis et réduira de 15% ses effectifs de 6,000 personnes, ou 900 emplois, en deux ans, avec une baisse de 6% en 1991 pour commencer.

Algoma Steel Corp. reçoit un montant garanti de \$60 millions comme financement à court terme pendant que la compagnie restructure sa dette de \$800 millions. En janvier, Dofasco Inc., la compagnie mère, avait radié son investissement de \$713 millions dans Algoma.

Domtar Inc., a forest products firm, announced the withholding of its annual dividend of 25 cents a share, wrote down the majority of its assets, and a restructuring that will eliminate 1,300 jobs. Domtar ended 1990 with a \$333 million loss, with sales of \$2.3 billion, down from \$2.5 billion in 1989.

U.S. trade authorities agreed to cancel border tariffs on Canadian pork. The pork tariffs amounted to 6.6 cents a kilogram and applied to pork meat, not live hogs.

The U.S. imposed a ban on Canadian potato imports on February 6 after a virus affecting some P.E.I. seed potatoes was discovered. The virus, which can damage tobacco crops, does not harm human health or the potatoes. The ban covered stock from Ontario, Quebec and the Maritimes. The restrictions were eased later in the month, exempting most of New Brunswick's production and a small portion of P.E.I.'s. About 75% of P.E.I.'s crop, however, cannot be sold in the U.S., nor in the rest of Canada.

WORLD

Coalition forces in the Persian Gulf war suspended offensive combat operations on February 28, 100 hours after attacking. The ceasefire will become permanent upon Iraq's adherence to coalition political and military terms.

General Motors Corp. cut its common stock dividend and announced plans to trim its salaried workforce by 15% or 15,000 employees over the next two years.

Domtar Inc., entreprise de produits forestiers, annonce qu'elle ne distribue pas son dividende annuel de 25 cents par action, amortit la plus grande partie de ses actifs et effectue une restructuration qui va éliminer 1,300 emplois. Domtar termine l'année 1990 avec une perte de \$333 millions, pour des ventes de \$2.3 milliards, contre \$2.5 milliards en 1989.

Les autorités commerciales américaines conviennent d'annuler les tarifs sur le porc canadien. Ces tarifs représentaient 6.6 cents le kilogramme et touchaient la viande de porc, et non pas les porcs vivants.

Les États-Unis annoncent un embargo sur les importations de pommes de terre canadiennes le 6 février, après la découverte d'un virus affectant certaines pommes de terre de semence de l'Î.-P.-É. Ce virus, qui peut endommager les cultures du tabac, ne menace pas la santé humaine ni les pommes de terre. L'embargo s'étend aux pommes de terre de l'Ontario, du Québec et des Maritimes. Les restrictions ont été allégées plus tard au cours du mois et exemptent ainsi la plus grande partie de la production du Nouveau-Brunswick et une petite partie de celle de l'Î.-P.-É. Toutefois, 75% environ de la production de cette dernière province ne peut être vendue aux États-Unis ni au reste du Canada.

MONDE

Les forces alliées suspendent leur offensive dans le Golfe Persique le 28 février, 100 heures après son début. Le cessez-le-feu deviendra permanent lorsque l'Irak se pliera aux conditions politiques et militaires des alliés.

General Motors Corp. réduit son dividende sur actions ordinaires et annonce son intention de réduire ses effectifs salariés de 15%, ou de 15,000 personnes, au cours des deux prochaines années.

The 1991-92 U.S. federal budget was presented to Congress on February 4, projecting a 2.6% rise in spending and a drop in the deficit from \$318.3 billion this year to \$280.9 billion next year. The budget proposes no general tax increases, a fall in defence spending, restriction on the growth of mandatory welfare spending, and increased expenditure on long-term investment, research, education, highways and preventative health care.

France announced provisional cuts of FFr 12 billion in its 1991 budget of FFr 1,278 billion to meet extra war costs. As a result, ministries will be required to save 5% non-salary current expenditure.

The German government announced a package of higher taxes and social security contributions to come into effect during the spring and summer. The extra revenue projected as DM 50 billion (\$34.4 billion U.S.) over a year is needed to finance unexpected costs caused by German unification, payments for the Gulf war and funding for eastern Europe.

Le budget fédéral des États-Unis pour 1991-1992 est déposé devant le Congrès le 4 février. Il prévoit une hausse de 2.6% des dépenses et une réduction du déficit, qui passe de \$318.3 milliards cette année à \$280.9 milliards l'année prochaine. Il ne contient aucune augmentation générale d'impôt, une baisse des dépenses militaires, une limite à la croissance des paiements de bien-être social obligatoires et une hausse des dépenses sur les investissements à long terme, la recherche, l'enseignement, les routes et les soins de santé préventifs.

La France annonce des réductions provisoires de 12 milliards FF dans son budget de 1991 de 1,278 milliards FF pour financer les coûts supplémentaires de la guerre. Les ministères devront donc économiser 5% sur les dépenses courantes salariales.

Le gouvernement allemand annonce un train de hausses d'impôt et de contributions à la sécurité sociale qui entrera en vigueur au printemps et à l'été. Les recettes supplémentaires devraient selon les prévisions atteindre 50 milliards DM (\$34.4 milliards US) sur un an afin de financer les coûts imprévus de la réunification du pays, les paiements pour la guerre dans le Golfe Persique et les montants destinés à l'Europe de l'Est.

STATISTICAL EVENTS

Pilot Survey of Households and the Environment

In September 1990, Statistics Canada conducted a pilot survey of households and the environment to measure a broad spectrum of household behaviours having an impact on the environment. The survey is a first and will set baseline information to use in measuring future progress towards sound environmental practices at the household level. Specific behaviours surveyed included household efforts to conserve energy and water, the use of recycled products, the use and disposal of hazardous substances and efforts to reduce household waste.

Results of this pilot survey provide specific measures to tract household behaviours having an impact on the environment. For example, the results show that some energy-conservation practices are very common - 84% of all households have multi-pane glass or storm windows. As well, composting as a means of waste reduction is much more prevalent in some parts of the country than in others. Specifically, 52% of all households in British Columbia with a yard or garden use a compost heap or container - more than double the national average. Another finding was that, among Canadian households using diapers for young children, 11% never use disposable diapers, while 61% use only disposable diapers.

Results on the use of recycled products address two important issues: the reduction of waste and the sustainable use of sources. At present, one-third of households buy some recycled-paper products. While most provinces are close to the national average, Quebec is significantly lower at 19% and Ontario is somewhat higher at 40%.

ÉVÉNEMENTS STATISTIQUES

Enquête pilote sur les ménages et l'environnement

En septembre 1990, Statistique Canada a mené une enquête pilote sur les ménages et l'environnement pour étudier différents comportements qui ont une incidence sur l'environnement. Cette enquête constitue une première et servira de base pour mesurer l'évolution future des comportements des ménages face à de saines pratiques environnementales. Les efforts des ménages pour conserver l'énergie et l'eau et utiliser des produits recyclés font partie des comportements étudiés, de même que l'utilisation et l'élimination de substances dangereuses et les efforts faits à l'égard de la réduction des ordures ménagères.

Les résultats de l'enquête pilote fournissent des mesures spécifiques qui permettent de quantifier les comportements des ménages ayant une incidence sur l'environnement. Par exemple, l'enquête révèle que certaines pratiques de conservation de l'énergie sont très courantes - 84% de tous les ménages ont des fenêtres doubles ou à plus d'une couche de verre. De plus, le compostage, une méthode de réduction des déchets, est beaucoup plus répandu dans certaines régions du pays. De fait, 52% des ménages de la Colombie-Britannique qui ont une cour ou un jardin s'adonnent au compostage (en tas ou en bac), c'est-à-dire deux fois plus que les Canadiens en général. L'enquête révèle aussi que, parmi les ménages canadiens qui utilisent des couches pour bébés, 11% n'utilisent jamais de couches jetables, tandis que 61% n'emploient que ce genre de couches.

L'utilisation de produits recyclés répond à deux préoccupations: réduire la quantité de déchets produits et l'utilisation durable des ressources. À l'heure actuelle, le tiers des ménages achètent certains produits faits de papier recyclé. À ce chapitre, les ménages du Québec sont biens moins nombreux (19%) que la moyenne des Canadiens à acheter de tels produits, tandis que les ménages de l'Ontario le sont un peu plus (40%).

Economic
and statistical
events

Événements
économiques et
statistiques

A free information package containing further highlights of the pilot survey can be obtained by contacting the Communications Division (613-951-4636) or your nearest Regional Reference Centre.

On peut obtenir gratuitement de la documentation présentant d'autres faits saillants de l'enquête auprès de la Division des communications (613-951-4636), ou auprès du centre régional de consultation le plus proche.

NATIONAL INCOME AND EXPENDITURE ACCOUNTS

Fourth Quarter and Preliminary Annual 1990

Gross domestic product at market prices dropped 0.1% in the fourth quarter of 1990 to a seasonally adjusted annual rate of \$679 billion. GDP at 1986 prices fell 1.0% (equivalent to a compound annual rate of 4.0%) while the implicit price index increased 0.8%.

In calendar year 1990, gross domestic product at market prices grew 4.0% to \$678 billion. After adjusting for inflation, GDP at 1986 prices advanced 0.9%. All of the growth occurred in the first quarter of the year and the economy dipped into recession in the spring. The GDP implicit price index rose 3.1% in 1990, down from rates just under 5% in the previous two years.

Highlights

Fourth Quarter 1990

The economic recession deepened in the fourth quarter. Real GDP fell 1.0%, following declines of 0.2% and 0.3% in the second and third quarters. Export sales fell sharply, for the second consecutive quarter, and domestic demand dipped as well. Housing construction fell and consumer spending on new motor vehicles was down sharply. Business investment in plant and equipment continued to slide. Production cuts by business in response to falling demand were amplified by efforts to reduce inventories. Labour income, weakened by a 0.6% drop in paid employment, grew 0.6% in nominal terms during the quarter and corporation profits tumbled 8.1%.

COMPTES NATIONAUX DES REVENUS ET DÉPENSES

Quatrième trimestre et résultats annuels provisoires de 1990

Le produit intérieur brut aux prix du marché baisse de 0.1% au quatrième trimestre de 1990 pour se fixer au taux annuel désaisonnalisé de \$679 milliards. Le PIB aux prix de 1986 diminue de 1.0% (ce qui correspond à un taux annuel composé de 4.0%), tandis que l'indice implicite de prix s'accroît de 0.8%.

En 1990, le produit intérieur brut aux prix du marché s'accroît de 4.0% pour atteindre \$678 milliards. Après correction de l'inflation, le PIB aux prix de 1986 progresse de 0.9%. La croissance se situe uniquement au premier trimestre de l'année et l'économie glisse dans la récession au printemps. L'indice implicite de prix du PIB s'accroît de 3.1% en 1990, alors que les taux étaient d'un peu moins de 5% au cours des deux années précédentes.

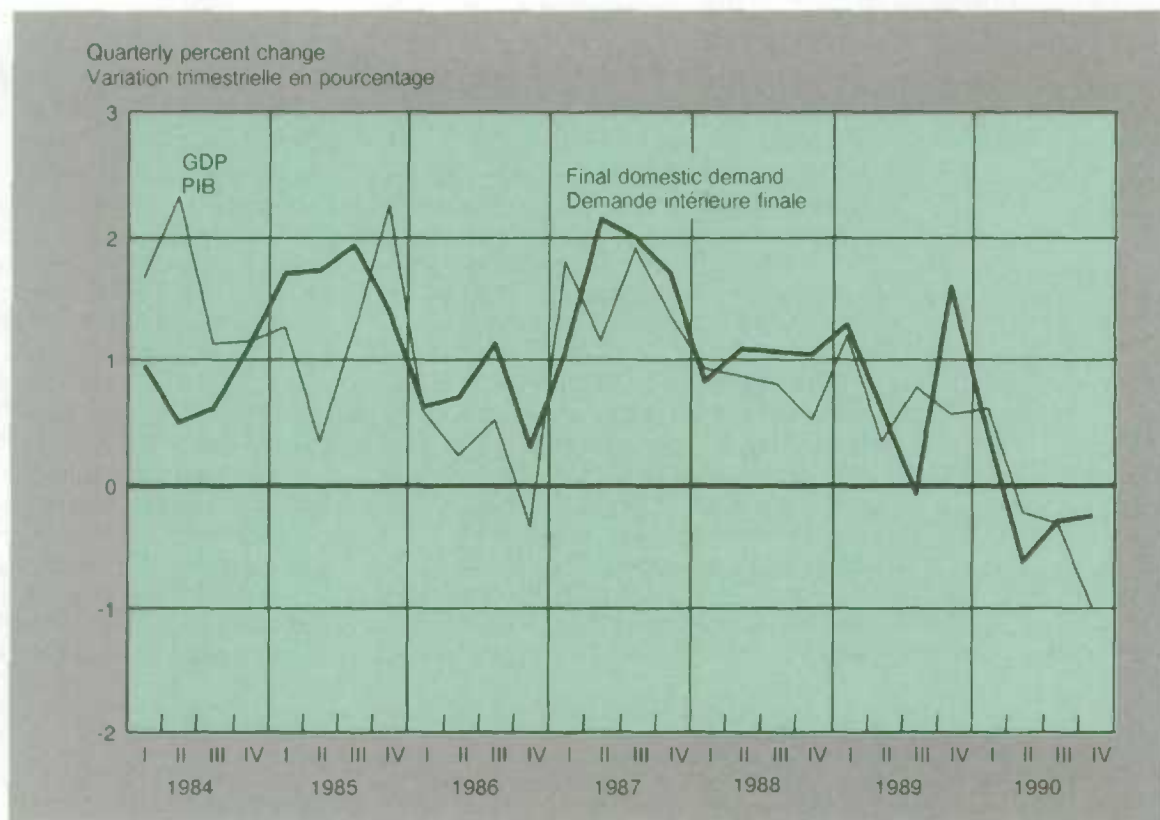
Faits saillants

Quatrième trimestre de 1990

La récession économique s'accroît au quatrième trimestre. Le PIB réel baisse de 1.0%, après avoir reculé de 0.2% et 0.3% aux deuxième et troisième trimestres. Les ventes à l'exportation diminuent fortement pour le deuxième trimestre consécutif, et la demande intérieure se replie également. La construction de logements est à la baisse et les dépenses des consommateurs en véhicules automobiles neufs diminuent fortement. Les investissements des entreprises en usines et matériel continuent de reculer. Les réductions de production par les entreprises en réaction à la diminution de la demande se trouvent amplifiées par les efforts pour réduire les stocks. Le revenu du travail, affaibli par une baisse de 0.6% de l'emploi rémunéré, s'accroît de 0.6% en termes nominaux au cours du trimestre, tandis que les bénéfices des sociétés chutent de 8.1%.

1 GDP

1 PIB



Components of Demand

Real consumer spending dropped 0.2% in the fourth quarter and 0.4% on a year-over-year basis. Consumer confidence was shaken by rising unemployment and slower income growth. Retail sales fell sharply in October and November, before rebounding in December. The reversal at the end of the quarter was partly due to a boost afforded to personal income by large federal transfer payments, related to the scheduled January 1, 1991 introduction of the new Goods and Services Tax. These transfers, which were focused on low-income families and mailed out in the week before Christmas, amounted to about \$600 million or 0.4% of personal income in

Composantes de la demande

Les dépenses réelles de consommation baissent de 0.2% au quatrième trimestre et de 0.4% d'une année sur l'autre. La confiance des consommateurs est entamée par la hausse du chômage et le ralentissement de la croissance des revenus. Les ventes au détail baissent fortement en octobre et en novembre avant de se redresser en décembre. Le retournement à la fin du trimestre s'explique en partie par un relèvement des revenus des particuliers sous la forme d'importants paiements de transferts fédéraux se rattachant à l'entrée en vigueur le 1^{er} janvier 1991 de la nouvelle taxe sur les produits et les services. Ces transferts, destinés principalement aux familles à faible revenu et envoyés par la poste la semaine précédant

the quarter. The imminence of the GST itself, and of the broadening of the provincial sales tax in Quebec to cover clothing, footwear, furniture and some appliances, was another likely cause of the December pickup in expenditure, as consumers advanced purchases in anticipation of price increases in a number of commodity groups.

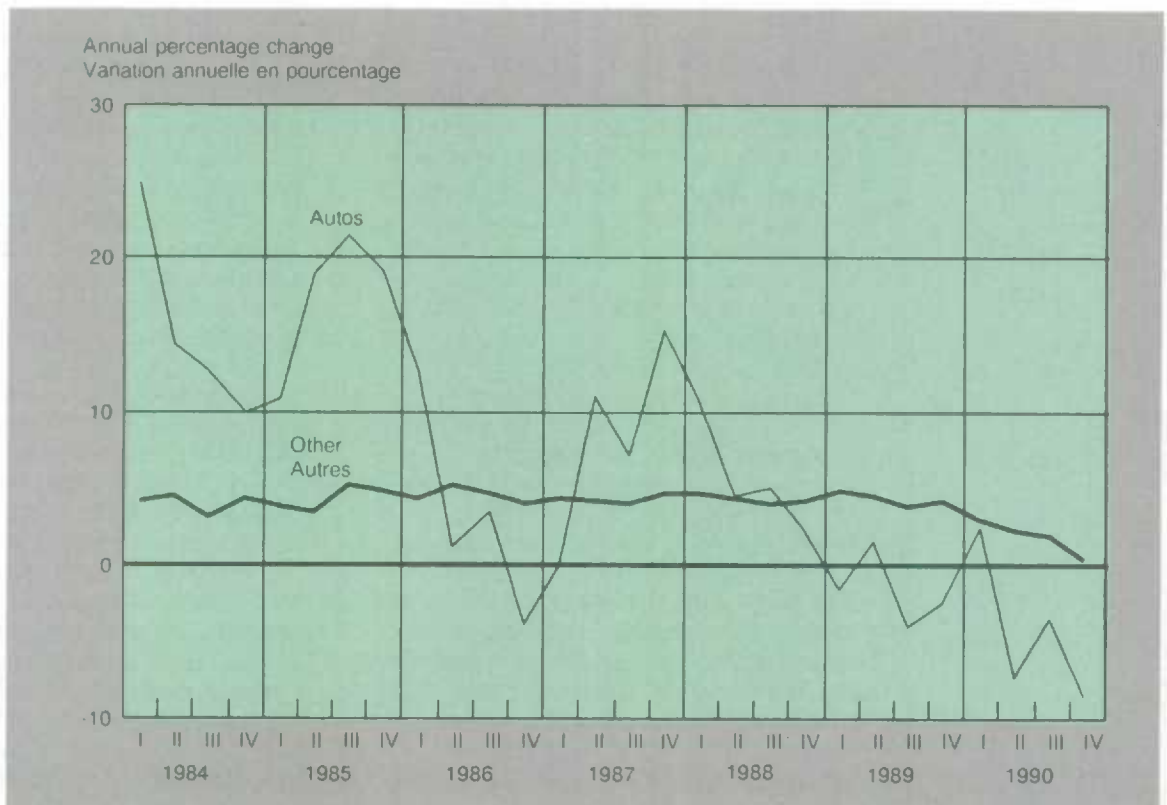
The fourth quarter drop in consumer buying was largely confined to the goods component, although the trend in real spending on consumer services has also slowed over the last few quarters. Expenditure on durable goods declined 0.5%, due almost entirely to a 4.2%

Noël, représentent environ \$600 millions ou 0.4% du revenu personnel au cours du trimestre. L'imminence de l'entrée en vigueur de la TPS et de l'élargissement de la taxe provinciale de vente au Québec aux articles des chaussures, de l'habillement, des meubles et de certains appareils et articles ménagers a été probablement une autre cause du redressement des dépenses en décembre, les consommateurs ayant avancé leurs achats en prévision de la hausse du prix d'un certain nombre de groupes de produits.

La chute des achats des consommateurs au quatrième trimestre se limite principalement au secteur des biens, même si la tendance des dépenses réelles au titre des services de consommation s'est également ralentie au cours des derniers trimestres. Les dépenses en biens durables diminuent de 0.5%, presque

2 Personal
Spending

2 Dépenses
personnelles



decrease in purchases of motor vehicles. Outlays on furniture, household appliances and other commodity groups were up substantially, particularly in December. Spending on semi-durable goods fell, although outlays for clothing and footwear rose slightly. Among non-durable goods, expenditures were sharply lower for electricity, gas and other heating fuels and for motor fuels and lubricants, partly in response to markedly higher prices for oil and gasoline. Spending on services increased 0.6%, mostly due to higher paid and imputed rents and increased expenditure abroad.

Residential investment activity fell sharply for the third consecutive quarter and was down 15.6% from the start of the year. New construction fell 11.9% in volume terms in the quarter, spending for alterations and improvements slid 0.6% and transfer costs remained unchanged from the previous quarter. The drop in new construction was focused in Ontario and Western Canada, where housing starts plunged 22.3% in the fourth quarter alone. Reflecting the weak market conditions, housing prices continued to drop; the fixed-weighted price index for residential investment decreased 2.8% on a year-over-year basis.

Business plant and equipment investment spending fell for the third consecutive quarter, by 1.0%. Non-residential construction outlays fell 0.8% as a sharp decline in building construction more than offset continuing strength in engineering construction, particularly in the utilities sector. Business purchases of machinery and equipment dropped 1.0%. Falling corporate profits and weak domestic and foreign demand were primary underlying reasons for the weakness in investment. An additional factor was that while consumer spending

uniquement à cause d'une baisse de 4.2% des achats de véhicules automobiles. Les dépenses en meubles, appareils ménagers et autres catégories de produits augmentent sensiblement, particulièrement en décembre. Les dépenses en biens semi-durables diminuent, bien que celles au titre des vêtements et des chaussures augmentent légèrement. Pour les biens non durables, les dépenses au titre de l'électricité, du gaz naturel et des autres carburants de chauffage, ainsi que pour les carburants et les lubrifiants automobiles, diminuent fortement, en partie en réaction à une hausse notable des prix de l'huile et de l'essence. Les dépenses au chapitre des services s'accroissent de 0.6%, principalement à cause d'une augmentation des loyers payés et imputés et des dépenses à l'étranger.

Les investissements résidentiels diminuent fortement pour le troisième trimestre consécutif et baissent de 15.6% depuis le début de l'année. La construction neuve diminue de 11.9% en volume au cours du trimestre, les dépenses au titre des améliorations et des modifications baissent de 0.6%, tandis que les coûts de transfert restent inchangés par rapport au trimestre précédent. La chute de la construction neuve touche principalement l'Ontario et l'ouest du Canada, où les mises en chantier de logements baissent de 22.3% au quatrième trimestre à lui seul. En raison de la faiblesse du marché, le prix des maisons continue de baisser; l'indice de prix à pondération fixe des investissements résidentiels se replie de 2.8% d'une année sur l'autre.

Les investissements des entreprises en usines et matériel diminuent pour le troisième trimestre consécutif (-1.0%). Les dépenses au titre de la construction non résidentielle baissent de 0.8%, un déclin prononcé dans la construction d'édifices venant neutraliser la force continue des travaux de génie, particulièrement dans le secteur des services publics. Les achats de machines et de matériel par les entreprises diminuent de 1.0%. La diminution des bénéfices des sociétés et la faiblesse de la demande intérieure et étrangère sont les causes principales de la faiblesse de l'investissement. Un autre facteur est que, bien

was advanced in anticipation of the GST, investment spending on machinery and equipment was somewhat retarded, since most business investment outlays are effectively exempt under the new system. There is evidence that some purchase decisions were delayed to take advantage of lower after-tax prices expected after January 1st. The effect was particularly strong with regard to business outlays for automobiles, trucks, furniture and some types of industrial machinery.

Non-farm inventories dropped substantially as businesses tried to keep stocks in line with lower sales. As in the previous two quarters, the liquidation occurred in both manufacturing and trade industries and was reflected in lower merchandise imports. The cutbacks were particularly marked at the wholesale level, where merchants sought to trim inventories prior to the January 1, 1991 implementation date for the removal of the Federal Sales Tax and its replacement with the new Goods and Services Tax. Manufacturers accumulated inventories of finished goods while reducing their holdings of raw materials.

Net exports of goods and services fell \$1.5 billion in the quarter (in current dollars, seasonally adjusted at annual rates). After allowance for price changes, the drop had a -0.3% impact on the real GDP growth rate. The volume of exports decreased 3.4% and imports fell 2.2%. In both cases, motor vehicles and parts accounted for a large share of the drop.

Price Indexes

The GDP implicit price index rose 0.8% in the fourth quarter, about the same as in the previous quarter. The chain price index for GDP excluding inventories, which provides a better indication of underlying price movements, increased 1.1% as compared with 0.7% in the third quarter.

que les dépenses de consommation aient été avancées en prévision de la TPS, les investissements en machines et matériel ont été quelque peu retardés, puisque la plupart des dépenses d'investissement des entreprises sont en fait exemptées en vertu du nouveau système. Selon des indices, certaines décisions d'achat ont été reportées afin de bénéficier de la baisse des prix après impôt prévue après le 1^{er} janvier. Cet effet est particulièrement marqué en ce qui concerne les dépenses des entreprises en automobiles, camions, meubles et certains types de machines industrielles.

Les stocks non agricoles diminuent sensiblement, alors que les entreprises essaient de les ajuster à la baisse des ventes. Comme au cours des deux trimestres précédents, la liquidation touche les secteurs de la fabrication et du commerce et se traduit par une diminution des importations de marchandises. Les réductions sont particulièrement notables au niveau du commerce de gros, où les marchands essaient de réduire les stocks avant l'élimination, le 1^{er} janvier 1991, de la taxe fédérale de vente et de son remplacement par la nouvelle taxe sur les produits et les services. Les fabricants accumulent des stocks de produits finis tout en réduisant ceux de matières brutes.

Les exportations nettes de biens et de services diminuent de \$1.5 milliard au quatrième trimestre (en dollars courants, après désaisonnalisation au taux annuel). Après correction de la variation des prix, la baisse se traduit par une incidence de -0.3% sur le taux de croissance du PIB réel. En volume, les exportations et les importations baissent respectivement de 3.4% et de 2.2%. Dans les deux cas, la diminution s'explique dans une large mesure par les véhicules automobiles et les pièces.

Indices de prix

L'indice implicite de prix du PIB s'accroît de 0.8% au quatrième trimestre, soit autant que le trimestre précédent. L'indice de prix en chaîne du PIB sans les stocks, qui donne une meilleure idée des mouvements de prix sous-jacents, augmente de 1.1%, contre 0.7% au troisième trimestre.

Sharply higher world prices for crude oil, related to the conflict in the Persian Gulf area, had a major effect on the rate of inflation. The chain index for consumer expenditure rose 1.4% in the quarter, with higher energy prices accounting for about half the increase. Export prices rose 3.2% and import prices 2.9% and these were also dominated by the worldwide surge in energy prices. Prices of durable and semi-durable consumer goods, housing and machinery and equipment, on the other hand, either declined or recorded quite small increases as suppliers reacted to soft market conditions.

Components of Income

On the income side of the accounts, wages, salaries and supplementary labour income grew 0.6%. The increase was due to higher compensation per employee, which rose 1.2% in the quarter and 6.0% on a year-over-year basis. Paid employment fell 0.6% and was down 0.9% on a year-over-year basis. The increase in labour income occurred in the services-producing industries, notably in finance, commercial services, education and local government administration. There were declines in most of the goods-producing industries including construction, forestry and manufacturing. The smallest increases on a regional basis were in Prince Edward Island and Ontario, and the largest were in Nova Scotia, Saskatchewan and British Columbia.

Corporation profits before taxes fell 8.1% in the fourth quarter. The declines were widespread, affecting both financial and non-financial industries, although petroleum companies experienced increases. With this latest drop total profits were \$44 billion (seasonally adjusted at annual rates), down almost one-third from their peak level of \$64 billion reached in mid-1988. In contrast, interest and miscellaneous investment income rose 3.7% in the quarter and 14.3% on a year-over-year basis, partly reflecting higher government investment income. Farm

La forte hausse du prix mondial du pétrole, imputable au conflit dans le Golfe Persique, a un effet important sur le taux d'inflation. L'indice en chaîne des dépenses de consommation s'accroît de 1.4% au cours du trimestre, la hausse des prix de l'énergie représentant environ la moitié de cette progression. Les prix à l'exportation s'accroissent de 3.2%, et ceux à l'importation, de 2.9%, et ils sont également fortement influencés par la poussée mondiale des prix de l'énergie. Les prix des biens durables et semi-durables, des logements et des machines et du matériel, par contre, diminuent ou enregistrent des augmentations très faibles, les fournisseurs s'adaptant à la faiblesse du marché.

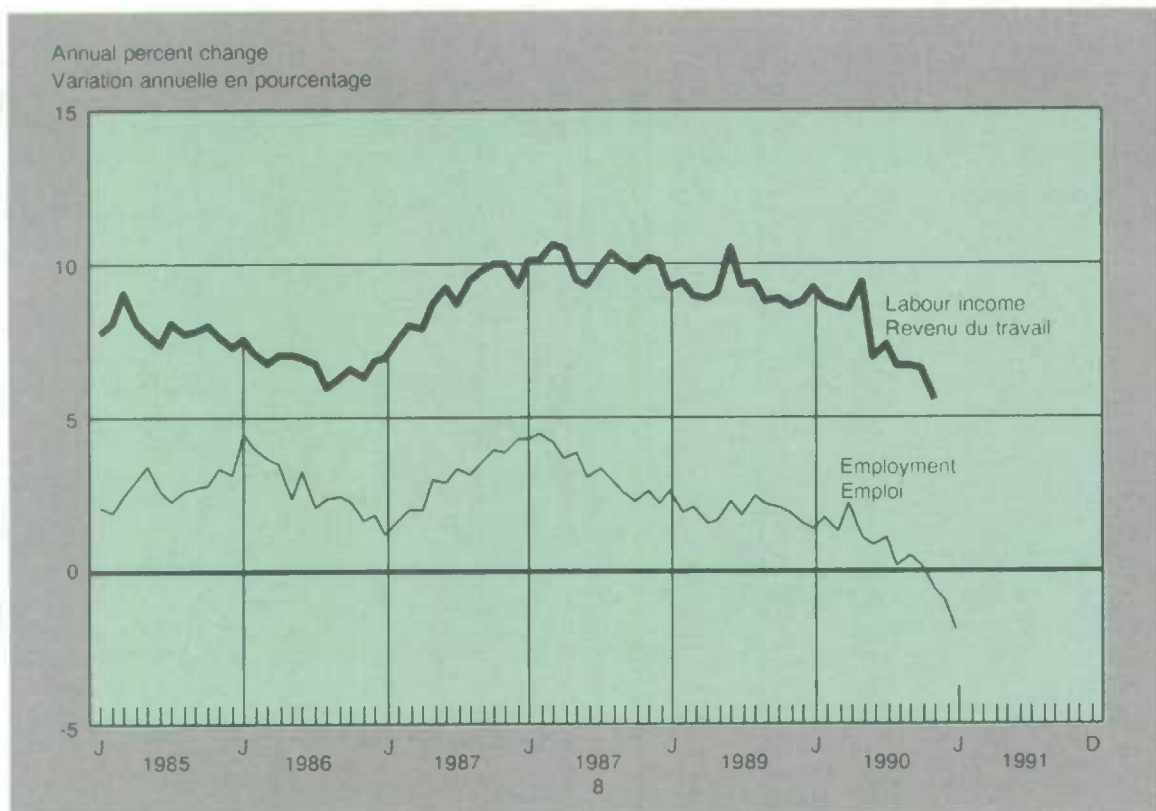
Composantes des revenus

Du côté des revenus, la rémunération des salariés s'accroît de 0.6%. Cette augmentation s'explique par la progression de la rémunération par personne occupée qui augmente de 1.2% au cours du trimestre et de 6.0% d'une année sur l'autre. L'emploi rémunéré baisse de 0.6%, et de 0.9% d'une année sur l'autre. L'augmentation du revenu du travail touche le secteur des services, notamment les finances, les services marchands, l'enseignement et les administrations locales. On observe une diminution pour la plupart des branches productrices de biens, y compris la construction, les forêts et la fabrication. Les augmentations les plus faibles sur une base régionale s'observent à l'Île-du-Prince-Édouard et en Ontario, et les plus fortes, en Nouvelle-Écosse, en Saskatchewan et en Colombie-Britannique.

Les bénéfices des sociétés avant impôts diminuent de 8.1% au quatrième trimestre. Les baisses sont générales et touchent les branches financières et non financières, bien que les compagnies pétrolières enregistrent une progression. Avec cette dernière baisse, le total des bénéfices s'établit à \$44 milliards (après désaisonnalisation au taux annuel), soit en baisse de près d'un tiers par rapport à leur sommet de \$64 milliards du milieu de 1988. Par contre, les intérêts et revenus divers de placements augmentent de 3.7% au cours du trimestre et de 14.3% d'une année sur l'autre, ce qui s'explique en partie par l'augmentation

3 Employment
and Labour
Income

3 Emploi et
revenu du
travail



income, which was inflated by large subsidy payments in the third quarter, fell sharply in the fourth while net income of non-farm unincorporated business remained essentially unchanged.

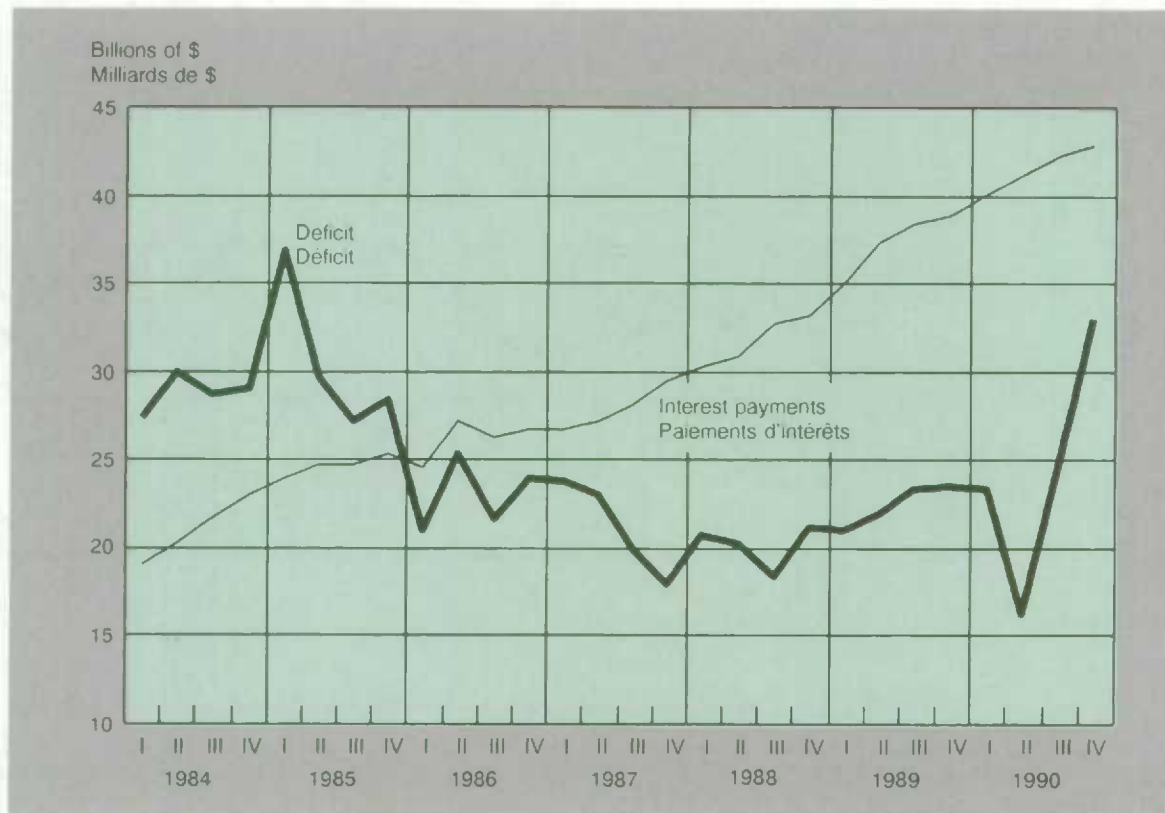
Personal income rose \$4.0 billion or 0.7% in the quarter. In this case the increase was attributable to a \$5.0 billion jump in government transfers to persons due mostly to the introduction of the new GST tax credits and rising unemployment insurance benefits. Labour income also contributed \$2.2 billion to the overall increase, while net farm income and interest and dividend income received by persons

des revenus de placements des administrations. Le revenu agricole, qui était gonflé par d'importants paiements de subventions au troisième trimestre, diminua fortement au quatrième, tandis que le revenu net des entreprises individuelles non agricoles resta essentiellement inchangé.

Le revenu personnel s'accroît de \$4.0 milliards, ou de 0.7%, au cours du trimestre. Dans ce cas, cette augmentation s'explique par une hausse de \$5.0 milliards des transferts des administrations aux particuliers, principalement à cause de l'entrée en vigueur des crédits pour la TPS et de la hausse des prestations d'assurance-chômage. Le revenu du travail ajoute également \$2.2 milliards à l'augmentation générale, tandis que le revenu agricole net et

4 Federal
Government
Debt

4 Dette du
gouvernement
fédéral



both dropped sharply. Personal disposable (after-tax) income grew 0.4% during the quarter and 4.3% on a year-over-year basis.

Total government sector spending rose 2.6% in the quarter, with most of the growth accounted for by increases in transfers to persons and to a lesser degree, current expenditure on goods and services. Total government sector revenue increased 0.4% with direct taxes on corporate and government business enterprises and indirect taxes both dropping substantially. The federal deficit, on a national accounts basis, rose from \$25.2 billion in the third

les revenus sous forme d'intérêts et de dividendes des particuliers diminuent fortement. Le revenu personnel disponible après impôts s'accroît de 0.4% au cours du trimestre et de 4.3% d'une année sur l'autre.

Le total des dépenses du secteur des administrations augmente de 2.6% au cours du trimestre, la plus grande partie de cette augmentation s'expliquant par la hausse des transferts aux particuliers et, dans une moindre mesure, par la hausse des dépenses courantes en biens et services. Les recettes de l'ensemble du secteur des administrations s'accroissent de 0.4%, les impôts directs des sociétés et des entreprises publiques et les impôts indirects diminuant sensiblement. Le

quarter to \$33.6 billion in the fourth while the provincial and local government deficits were little changed.

Highlights

Calendar Year 1990

Gross domestic product grew 0.9% in volume terms in 1990 while inflation, as gauged by the GDP implicit price index, fell to 3.1%. Final domestic demand grew 1.0% in real terms, as business investment in fixed capital fell and consumer spending recorded its smallest annual growth rate since 1982. Facing high real interest rates and a weakening demand outlook, businesses cut production to reduce inventories, thereby compounding the economic slowdown. Merchandise exports, which rose 3.8%, and government final current and capital expenditure, up 4.3%, provided some counterbalance to the otherwise feeble demand situation.

The key factor in the weakness of final domestic demand during 1990 was the downturn in real business investment spending. Business spending on machinery and equipment decreased 4.6% after six consecutive years of very rapid expansion, while non-residential construction activity rose moderately. Residential investment dropped 6.1% as the housing market slid sharply, beginning in April. The slight 1.3% overall rise in consumer spending was concentrated in the services component, which grew 3.3%.

The generally modest demand picture was reflected in slower growth of imports, which rose only 0.3% in 1990. Real exports advanced 3.5%, despite a 1.5% appreciation of the Canadian dollar vis-à-vis the United States dollar and slower growth

déficit fédéral, sur la base des comptes nationaux, passe de \$25.2 milliards au troisième trimestre à \$33.6 milliards au quatrième, tandis que les déficits des administrations provinciales et locales restent sans grand changement.

Faits saillants

Résultats de 1990

Le produit intérieur brut augmente de 0.9% en volume en 1990, tandis que l'inflation, mesurée par l'indice implicite de prix du PIB, tombe à 3.1%. La demande intérieure finale augmente de 1.0% en termes réels, alors que les investissements des entreprises en capital fixe diminuent et que les dépenses des consommateurs enregistrent leur plus faible taux d'augmentation annuel depuis 1982. Devant les taux d'intérêts réels élevés et l'affaiblissement des perspectives de la demande, les entreprises réduisent la production afin d'abaisser les stocks, ce qui devait accentuer le ralentissement économique. Les exportations de marchandises, qui augmentent de 3.8%, et les dépenses courantes finales et en capital des administrations, en hausse de 4.3%, compensent dans une certaine mesure la faiblesse de la demande.

Le facteur essentiel de la faiblesse de la demande intérieure finale en 1990 est le repli des dépenses d'investissement réelles des entreprises. Les dépenses des entreprises en machines et matériel diminuent de 4.6%, après six années consécutives de croissance très rapide, tandis que l'activité dans le secteur de la construction non résidentielle progresse de façon modérée. Les investissements résidentiels reculent de 6.1%, alors que le marché de l'habitation se replie précipitamment à compter d'avril. La légère hausse globale de 1.3% des dépenses des consommateurs touche essentiellement le secteur des services, qui progresse de 3.3%.

Cette situation dans l'ensemble modeste de la demande se traduit par une croissance moins rapide des importations, qui n'augmentent que de 0.3% seulement en 1990. Les exportations réelles progressent de 3.5%, malgré une appréciation de 1.5% du dollar

in the world economy generally. As a result, net exports increased by an amount equivalent to 0.9% of real GDP.

Components of Demand

Real business capital spending, which had propelled the economy for six years, turned down in 1990. Declining profits, weakening domestic demand and high real interest rates were among the important explanatory factors. Non-residential construction continued to increase, although at a reduced rate, while outlays for machinery and equipment declined considerably. The lower level of spending on investment goods affected most commodity groups, with the notable exception of computer equipment where investment growth continued apace.

Residential construction activity tumbled in 1990 as housing starts sagged to 181,630 from 215,382 in 1989 and the volume of new construction work-put-in-place decreased 6.1%. The fall affected both single and multiple unit dwellings. Spending on alterations and improvements to existing dwellings rose 0.8% and real estate commissions plummeted 20.2%, both measured in constant dollar terms. The housing market was hurt by continuing high mortgage interest rates, particularly in the first half of the year. The typical one-year chartered bank mortgage rate was 55 basis points higher in 1990, on average, than in 1989, peaking at 14.25% in July.

Personal expenditure slowed considerably in 1990, recording a 5.6% increase in current dollar terms. Personal income grew more rapidly, 7.6%, but the increase was offset by an 18.6% increase in personal income tax payments and personal disposable income advanced only 5.5%, virtually the same as consumer spending. The personal saving rate therefore remained essentially unchanged at 10.7%.

canadien par rapport à la devise américaine et le ralentissement de la croissance de l'économie mondiale en général. Pour cette raison, les exportations nettes augmentent d'un montant équivalent à 0.9% du PIB réel.

Composantes de la demande

Les dépenses d'investissement réelles des entreprises, qui avaient alimenté l'économie pendant six ans, se replient en 1990. La baisse des bénéfices, l'affaiblissement de la demande intérieure et les taux d'intérêt réels élevés font partie des principales raisons de cette situation. La construction non résidentielle continue de s'accroître, mais moins rapidement, tandis que les dépenses en machines et matériel reculent de façon considérable. La baisse du niveau des dépenses en biens d'équipement touche la plupart des groupes de produits, à l'exception notable des ordinateurs, où la croissance des investissements se maintient.

La construction résidentielle régresse en 1990, les mises en chantier de logements passant de 215,382 en 1989 à 183,630 en 1990, et le volume des nouveaux travaux mis en place baisse de 6.1%. La chute touche les logements unifamiliaux et multiples. Les dépenses en améliorations et modifications aux logements existants s'accroissent de 0.8% et les commissions immobilières perdent 20.2%, ces deux mesures étant exprimées en dollars constants. Le marché du logement est frappé par les taux d'intérêts hypothécaires toujours élevés, particulièrement au premier semestre de l'année. Le taux hypothécaire bancaire d'un an en règle générale était en moyenne supérieur de 55 points de base en 1990 à celui de 1989, avec un sommet de 14.25% en juillet.

Les dépenses des consommateurs ralentissent considérablement en 1990, avec une hausse de 5.6% en dollars courants. Le revenu personnel augmente plus rapidement (7.6%), mais cette augmentation est compensée par une progression de 18.6% des paiements d'impôt sur le revenu des particuliers et le revenu personnel disponible ne progresse que de 5.5% seulement, comme en fait les dépenses de consommation. Le taux de l'épargne personnelle reste donc essentiellement inchangé, à 10.7%.

Consumer goods purchases rose 3.1% in current dollars and spending on services increased 8.2%. The corresponding changes in volume terms were -0.5% and 3.3%, respectively. Within the goods component, the volume of spending on durable and semi-durable goods declined while outlays for non-durable goods remained essentially unchanged. Purchases of motor vehicles, parts and repairs fell for the second consecutive year. Within the services component, paid and imputed rents and expenditure abroad advanced strongly while expenditure in restaurants and hotels dropped 1.6%.

Government current expenditure on goods and services rose more rapidly than most other major demand components. The volume increase in 1990 was 3.9%, up from an average annual growth rate of 2.4% over the previous five years. In current dollars the increases were 10.1% for the federal government, 8.6% for the provincial governments, 9.3% for the local governments and 9.2% for the rest of the government sector (consisting of hospitals and the Canada and Quebec Pension Plans). Pay equity expenditures, higher defence outlays and increased medicare and hospital costs were some of the factors behind the increases. Government investment in fixed capital continued the strong growth begun in 1989, increasing by 7.2% in real terms for the year.

Businesses reduced inventories in 1990 following six years of steady accumulation. High interest rates and the developing recession led them to trim stocks from the second quarter on. The reductions were concentrated in manufacturing and wholesale trade. Farm inventories and grain in commercial channels, which accumulated moderately in volume terms in the previous year, built up more substantially in 1990, reflecting the exceptional grain crop.

Les achats de biens de consommation s'accroissent de 3.1% en dollars courants, et les dépenses au titre des services, de 8.2%. Les variations correspondantes en volume sont de -0.5% et de 3.3% respectivement. Pour les biens, le volume des dépenses en biens durables et semi-durables baisse, tandis que les dépenses en biens non durables restent fondamentalement inchangées. Les dépenses au titre des véhicules automobiles, en pièces et réparations diminuent pour la deuxième année consécutive. Pour les services, les loyers payés et imputés et les dépenses à l'étranger s'accroissent fortement, tandis que les dépenses au titre de la restauration et de l'hébergement baissent de 1.6%.

Les dépenses publiques courantes en biens et services augmentent plus rapidement que la plupart des autres principales composantes de la demande. L'augmentation en volume est de 3.9% en 1990, comparativement à un taux annuel de croissance moyen de 2.4% au cours des cinq années précédentes. En dollars courants, les augmentations sont de 10.1% pour l'administration fédérale, de 8.6% pour les administrations provinciales, de 9.3% pour les administrations locales et de 9.2% pour le reste du secteur des administrations (hôpitaux et régimes de pensions du Canada et de rentes du Québec). Ces augmentations s'expliquent notamment par les dépenses au titre de l'équité en matière de rémunération, la hausse des dépenses militaires et l'accroissement des coûts des programmes de soins de santé et hospitaliers. La forte croissance des investissements publics en capital fixe, qui a débuté en 1989, se maintient, avec un taux d'augmentation en termes réels de 7.2% pour l'année.

Les entreprises réduisent leurs stocks en 1990, après six années d'accumulation continue. Les taux d'intérêt élevés et le début de la récession les poussent à réduire les stocks à compter du deuxième trimestre. Les réductions touchent principalement la fabrication et le commerce de gros. Les stocks agricoles et les céréales en circuit commercial, qui avaient augmenté modérément en volume l'année précédente, s'accroissent plus fortement en 1990, reflétant la récolte exceptionnelle de céréales.

Canada's real exports rose 3.5% in 1990, despite slower economic growth in the United States and reduced competitiveness as a result of the appreciation of the Canadian dollar. Exports of merchandise grew 3.8% following a 1.4% increase the previous year. The advance occurred in the first half of the year; exports declined in the second half. Non-merchandise exports rose 1.2% after a 3.9% drop in 1989.

Imports recorded a slight 0.3% volume increase in 1990, after several years of strong growth. Merchandise imports dropped 0.6%, reflecting the downturn in machinery and equipment investment and lower consumer demand for automobiles. Imports of services rose 4.6%, largely due to increased travel expenditure abroad.

Net exports of goods and services, in current dollars, rose from a small surplus of \$0.3 billion in 1989 to a larger one of \$3.0 billion in 1990. Partly as a result of this change, the total balance of payments deficit on current account, which also includes investment income flows and transfers, fell to \$16.0 billion in 1990 from \$16.7 billion in 1989.

Price indexes

The rate of inflation in 1990 as measured by the GDP implicit price index was 3.1%, down from 4.9% in 1989. The chain price index for GDP excluding inventories, which provides a better measure of pure price change, shows an inflation rate of 3.5%, down from 5.1% in 1989. The highest rates of price increase were recorded in consumer non-durable goods, government current goods and services and non-merchandise exports. Price increases were notably lower in the durable goods categories and in construction. The chain index for total personal expenditure rose 4.3% after a 4.8% rise in 1989. There was a slight

Les exportations réelles du Canada augmentent de 3.5% en 1990, en dépit du ralentissement de la croissance économique aux États-Unis et de la réduction de la concurrence à la suite de l'appréciation du dollar canadien. Les exportations de marchandises s'accroissent de 3.8%, après une hausse de 1.4% l'année précédente. Cette progression a lieu au premier semestre de l'année, les exportations baissant au deuxième. Les exportations d'invisibles augmentent de 1.2%, après une baisse de 3.9% en 1989.

Les importations enregistrent une légère augmentation de 0.3% en volume en 1990, après plusieurs années de forte croissance. Les importations de marchandises diminuent de 0.6%, ce qui s'explique par le recul des investissements en machines et matériel et par la diminution de la demande d'automobiles par les consommateurs. Les importations de services progressent de 4.6% principalement à cause de l'augmentation des dépenses de voyages à l'étranger.

Les exportations nettes de biens et de services, en dollars courants, passent d'un léger excédent de \$0.3 milliard en 1989 à un excédent plus important de \$3.0 milliards en 1990. En partie à cause de cette variation, le déficit total de la balance des paiements du compte courant, qui comprend également les flux de revenus de placements et les transferts, passe de \$16.7 milliards en 1989 à \$16.0 milliards en 1990.

Indices de prix

Le taux d'inflation en 1990, mesuré par l'indice implicite de prix du PIB, s'établit à 3.1%, comparativement à 4.9% en 1989. L'indice de prix en chaîne du PIB à l'exclusion des stocks, qui donne une meilleure mesure de la variation de prix pure, fait ressortir un taux d'inflation de 3.5%, contre 5.1% en 1989. Les taux d'augmentation de prix les plus élevés s'observent pour les biens de consommation non durables, les biens et services courants des administrations et les exportations d'invisibles. Les hausses de prix sont sensiblement inférieures dans le cas des catégories des biens durables et dans la construction. L'indice en chaîne du total des dépenses personnelles s'accroît de 4.3%,

deterioration in the terms of trade, as the chain index for exports rose 0.6% and that for imports increased 2.0%.

Components of Income

Labour income rose 6.9% in 1990 as paid employment grew 0.4% (using Labour Force Survey data) and average compensation per employee rose 6.5%. Wages and salaries grew strongly in the first half of the year, partly because of large retroactive payments and increased mandatory employer contributions to supplementary labour income, and weakened in the second half when employment fell, retroactive pay declined and there was more strike activity.

Corporate profits before taxes dropped \$11.4 billion or 19.2% in 1990. The decrease followed a 4.9% fall in 1989. Interest and miscellaneous investment income rose 11.3%. The accrued net income of farm operators from farm production declined 29.6% in 1990 after a 19.2% decrease in 1989. The drop in 1990 was mostly accounted for by lower subsidies. Non-farm unincorporated business income increased 4.0% as net rental income rose 2.2% and other unincorporated business income grew 5.0%.

The total government sector deficit on a national accounts basis jumped from \$21.9 billion in 1989 to \$27.1 billion in 1990. The federal, provincial and local government sectors each faced higher deficits. Total government expenditures rose 8.9%, as current expenditure on goods and services, transfers to persons, interest on the public debt and transfers to non-residents each increased substantially and farm subsidies declined. Government revenues grew 7.7%, due mostly to a large 17.5% increase in direct tax payments from persons. Corporate tax revenues fell 13.5% and indirect taxes increased a slight 3.5%.

contre 4.8% en 1989. Les termes de l'échange se détériorent légèrement, puisque l'indice en chaîne des exportations augmente de 0.6%, et celui des importations, de 2.0%.

Composantes des revenus

Le revenu du travail augmente de 6.9% en 1990, alors que l'emploi rémunéré s'accroît de 0.4% (données de l'enquête sur la population active) et la rémunération moyenne par personne occupée, de 6.5%. Les salaires et traitements augmentent fortement au premier semestre de l'année, principalement à cause d'importants paiements rétroactifs et du relèvement des contributions obligatoires de l'employeur au revenu supplémentaire du travail, et s'affaiblissent au deuxième, lorsque l'emploi baisse, les rémunérations rétroactives diminuent et les grèves augmentent.

Les bénéfices des sociétés avant impôts diminuent de \$11.4 milliards, ou 19.2%, en 1990. Ils avaient diminué de 4.9% en 1989. Les intérêts et revenus divers de placements s'accroissent de 11.3%. Le revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole se replie de 29.6% en 1990, après une baisse de 19.2% en 1989. La baisse en 1990 s'explique principalement par la réduction des subventions. Le revenu des entreprises individuelles non agricoles augmente de 4.0%, en raison d'une hausse de 2.2% du revenu de location net et les revenus des autres entreprises individuelles progressent de 5.0%.

Le déficit total du secteur des administrations sur la base des comptes nationaux passe de \$21.9 milliards en 1989 à \$27.1 milliards en 1990. Les secteurs des administrations fédérale, provinciales et locales enregistrent tous une hausse des déficits. Le total des dépenses publiques s'accroît de 8.9%, alors que les dépenses courantes en biens et services, les transferts aux particuliers, l'intérêt sur la dette publique et les transferts aux non-résidents augmentent tous sensiblement, et que les subventions agricoles diminuent. Les recettes publiques sont en hausse de 7.7%, principalement à cause d'une importante progression de 17.5% des paiements d'impôts directs des particuliers. Les recettes fiscales des sociétés diminuent de 13.5%, tandis que les impôts indirects augmentent légèrement (3.5%).

**CANADA'S BALANCE OF
INTERNATIONAL PAYMENTS**

Fourth Quarter 1990

Highlights

The seasonally adjusted current account deficit, at \$3.6 billion, was again moderate compared to the deficits of over \$4 billion recorded earlier in 1989 and 1990. The merchandise trade surplus continued to be quite strong, although it declined slightly from the third quarter. The deficit on investment income fell as a result of lower dividend payments. The surplus on unilateral transfers, which had climbed to a record level in the previous quarter, receded following lower immigrants' funds and higher official assistance abroad.

In the capital account, which is not seasonally adjusted, the net inflow from foreign direct investment in Canada soared to a record as a result of large foreign acquisitions in Canada. Attracted by favourable interest rates, non-residents also continued to invest heavily in Canadian bonds and treasury bills in contrast to their net sell-off of Canadian stocks. Canadian investment abroad was subdued. Underlying these movements, the Canadian dollar depreciated narrowly against major foreign currencies, but strengthened towards the end of the quarter.

Current Account, Seasonally Adjusted

- The current account produced a deficit of \$3.6 billion, up from \$3.3 billion in the previous quarter. The merchandise trade surplus declined from \$3.2 billion to \$2.8 billion while the deficit on non-merchandise trade remained virtually unchanged at \$6.4 billion.

**BALANCE DES PAIEMENTS
INTERNATIONAUX DU CANADA**

Quatrième trimestre de 1990

Faits saillants

Le déficit du compte courant, après désaisonnalisation, s'établit à \$3.6 milliards, chiffre toujours modéré si on le compare aux déficits de plus de \$4 milliards enregistrés plus tôt en 1989 et 1990. L'excédent du commerce de marchandises reste assez important, bien qu'il ait diminué par rapport au troisième trimestre. Le déficit des revenus de placements recule en raison de la diminution des paiements de dividendes. L'excédent des transferts unilatéraux, qui avait atteint un niveau record le trimestre précédent, se replie en raison de la baisse des capitaux des immigrants et de l'accroissement de l'aide officielle à l'étranger.

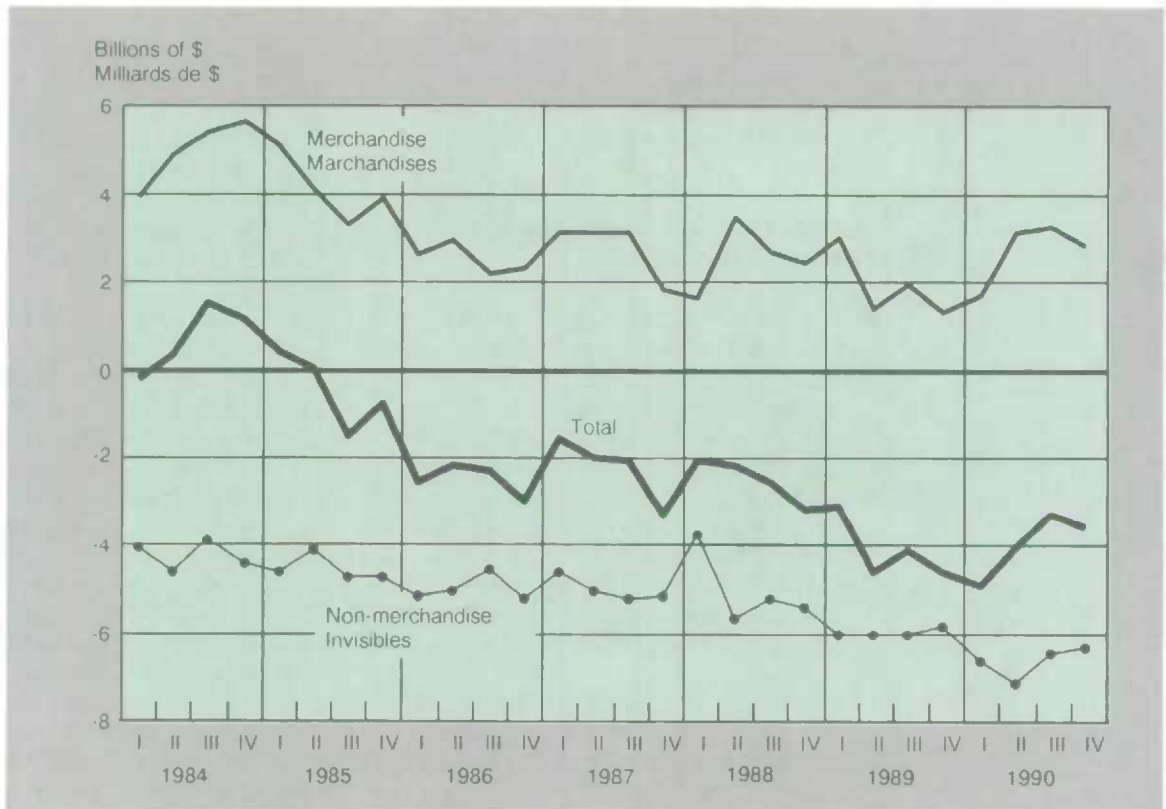
Au compte de capital, qui n'est pas désaisonné, l'entrée nette au titre des investissements directs étrangers au Canada atteint un niveau record à la suite d'importantes acquisitions étrangères au Canada. Les non-résidents par ailleurs continuent de procéder à d'importants placements en obligations et Bons du Trésor canadiens, suite à des taux d'intérêt favorables, alors qu'ils sont des vendeurs nets d'actions canadiennes. Les placements canadiens à l'étranger sont limités. Dans ce contexte, le dollar canadien se déprécie dans des limites étroites par rapport aux principales monnaies étrangères, mais se redresse vers la fin du trimestre.

Compte courant, avant désaisonnalisation

- Le compte courant dégage un déficit de \$3.6 milliards, contre \$3.3 milliards le trimestre précédent. L'excédent du commerce de marchandises baisse de \$3.2 milliards à \$2.8 milliards, alors que le déficit sur invisibles reste pratiquement inchangé à \$6.4 milliards.

5 Current
Account
Balance

5 Solde du
compte
courant



- Merchandise imports increased slightly (0.3%) to \$33.6 billion, following a decline of 1.8% in the previous quarter. Higher imports of crude and refined petroleum and iron and steel products were largely offset by lower purchases of automotive products, and machinery and equipment.
- Merchandise exports declined again (0.7%, at half the rate of the previous quarter) to \$36.4 billion. Lower sales abroad of automotive products were partly offset by higher sales of crude petroleum, chemicals, industrial machinery and forest products.

- Les importations de marchandises augmentent légèrement (0.3%) pour atteindre \$33.6 milliards, après avoir baissé de 1.8% le trimestre précédent. La hausse des importations de pétrole brut et raffiné et de produits sidérurgiques est compensée dans une large mesure par la diminution des achats de produits automobiles ainsi que de machines et du matériel.
- Les exportations de marchandises baissent une nouvelle fois (soit de 0.7%, un taux inférieur de moitié à celui du trimestre précédent) pour tomber à \$36.4 milliards. La diminution des ventes à l'étranger de produits automobiles est compensée en partie par la hausse des ventes de pétrole brut, de produits chimiques, de machines industrielles et de produits de la forêt.

- The deficit on investment income amounted to \$5.7 billion, continuing to decline from the high reached in the second quarter of 1990 when dividend payments were exceptionally large. Dividend payments have been falling since the second quarter of 1990.

Current and Capital Accounts, Not Seasonally Adjusted

- The current account deficit amounted to \$3.7 billion, down from \$4.1 billion in the fourth quarter of 1989. A sharp increase in the merchandise trade surplus was partially offset by a higher deficit on non-merchandise transactions.
- Among financial liabilities, a record net inflow of \$2.5 billion increased foreign direct investment in Canada. These funds, European in origin, were used to buy existing Canadian firms in the natural gas and chemical industries.
- Non-residents invested massively in Canadian bonds and treasury bills, purchasing a net \$7.2 billion in addition to the substantial \$5.8 billion invested in the previous quarter. This is in sharp contrast to the first half of the year when much weaker net investment was recorded.
- There continued, however, to be foreign disinvestment in Canadian stocks. Non-residents, led by the United States, sold a net \$1.3 billion of Canadian stocks in the current quarter.

Highlights 1990

The current account deficit amounted to \$16.0 billion, little changed from the record deficit of 1989. This masked, however, a substantial increase in the merchandise trade surplus with the United States: higher sales were coupled with somewhat lower purchases of goods from that country. The deficit on non-merchandise transactions increased,

- Le déficit des revenus de placements s'établit à \$5.7 milliards et poursuit sa diminution après avoir atteint un sommet au deuxième trimestre de 1990, lorsque les paiements de dividendes avaient été inhabituellement élevés. Les paiements de dividendes baissent depuis le deuxième trimestre de 1990.

Compte courant et compte de capital, avant désaisonnalisation

- Le déficit du compte courant atteint \$3.7 milliards, comparativement à \$4.1 milliards au quatrième trimestre de 1989. La forte hausse de l'excédent du commerce de marchandises est en partie neutralisée par l'augmentation du déficit sur invisibles.
- Du côté des engagements financiers, une entrée nette record de \$2.5 milliards accroît les investissements directs étrangers au Canada. Ces capitaux, provenant d'Europe, ont servi à l'acquisition d'entreprises canadiennes existantes dans les secteurs de l'énergie et des produits chimiques.
- Les non-résidents procèdent à des placements massifs en obligations et Bons du Trésor canadiens achetant le montant net de \$7.2 milliards, après avoir placé un montant appréciable de \$5.8 milliards le trimestre précédent. Au premier semestre de l'année, par contre, on avait observé des placements nets beaucoup moins importants.
- Toutefois, les actions canadiennes font toujours l'objet d'un désinvestissement net. Les non-résidents, avec en tête ceux des États-Unis, vendent le montant net de \$1.3 milliard d'actions canadiennes au quatrième trimestre de 1990.

Faits saillants de 1990

Le déficit du compte courant s'élève à \$16.0 milliards, sans grand changement par rapport au record de 1989. Ceci dissimule cependant une hausse appréciable de l'excédent du commerce de marchandises avec les États-Unis, en raison d'une progression des ventes et d'une certaine baisse des achats de biens en provenance de ce pays. La hausse du déficit sur invisibles s'explique principalement

largely as a result of interest payments on borrowings from abroad and Canadian travel in the United States.

In the capital account, foreign direct investors channelled a record net inflow into Canada for the purchase of existing firms. Foreign investment in Canadian bonds and money market instruments continued to be substantial, though lower than the 1986 and 1988 record net inflows; in contrast to recent years, net investment from the United States predominated, reflecting very large interest-rate differentials in favour of Canada in both long- and short-term investments. Canadian direct investment abroad gave rise to its lowest net outflow since 1982 as Canadian investors significantly reduced the amounts sent abroad.

Current Account

The current account deficit in 1990 amounted to \$16.0 billion, compared to \$16.7 billion in 1989 and up from approximately \$10 billion in each of the previous three years. The merchandise trade surplus rebounded to \$10.8 billion from the 1989 low of \$7.6 billion. The deficit on non-merchandise transactions advanced to \$26.8 billion following the 1989 high of \$24.2 billion.

Merchandise exports advanced to \$146.1 billion from \$142.1 billion in 1989. The increase was less than 3% for each of these two years, down from almost 10% in 1988. Machinery and equipment led the increase, along with energy products, wheat and cars. Exports of industrial materials declined.

Merchandise imports edged up to \$135.3 billion. This represented the smallest advance since the sharp recessionary decline of 1982.

The deficit on travel climbed \$1 billion to a record \$4.5 billion. The bulk of the increase was with the United States.

par l'accroissement des paiements d'intérêts sur les emprunts à l'étranger et par les voyages des résidents canadiens aux États-Unis.

Au compte de capital, les investisseurs directs étrangers ont dirigé une entrée nette record au Canada pour l'achat de firmes existantes. Les placements étrangers en obligations et instruments du marché monétaire canadien restent appréciables, bien qu'inférieurs aux entrées nettes record de 1986 et 1988. Contrairement aux dernières années, les placements nets en provenance des États-Unis ont dominé, ce qui s'explique par les très importants différentiels d'intérêt en faveur du Canada pour les placements à long et à court terme. Les investissements directs canadiens à l'étranger se soldent par leur sortie la plus faible depuis 1982, alors que les investisseurs canadiens réduisent sensiblement les montants envoyés à l'étranger.

Compte courant

Le déficit du compte courant atteint \$16.0 milliards, contre \$16.7 milliards en 1989 et environ \$10 milliards au cours de chacune des trois années précédentes. L'excédent du commerce de marchandises passe d'un creux de \$7.6 milliards en 1989 à \$10.8 milliards. Le déficit sur invisibles s'accroît d'un sommet de \$24.2 milliards en 1989 à un nouveau sommet de \$26.8 milliards.

Les exportations de marchandises progressent de \$142.1 milliards en 1989 à \$146.1 milliards. L'accroissement est de moins de 3% pour chacune de ces années, comparativement à presque 10% en 1988. Les machines et le matériel viennent en tête avec les produits énergétiques, le blé et les voitures. Les exportations de matières industrielles diminuent.

Les importations de marchandises augmentent légèrement pour se fixer à \$135.3 milliards. C'est la progression la plus faible depuis la forte baisse recessionniste de 1982.

Le déficit au titre des voyages augmente de \$1 milliard pour atteindre le niveau record de \$4.5 milliards. La plus grande partie de cette hausse touche les États-Unis.

Largely reflecting higher borrowings from abroad, the deficit on investment income continued steadily increasing to reach a record \$24.2 billion.

The surplus on transfers amounted to \$5.3 billion, comparable to the \$5.1 billion of the previous year. The bulk of the surplus continued to arise from immigrants' funds.

Capital Account

Among financial liabilities, foreign direct investment in Canada resulted in a record net inflow of \$5.7 billion. As in recent years, a substantial portion of the net inflow originated from countries other than the United States.

Non-residents increased their holdings of Canadian bonds by \$13.4 billion, down from \$17.1 billion in 1989. The decline stemmed entirely from the trade in outstanding bonds which saw, however, a record trading volume of \$244 billion of bonds during 1990, up from the 1989 record of \$159 billion.

Non-residents reduced their holdings of Canadian stocks, selling off \$1.7 billion. In the three years prior to the October 1987 crash, non-residents invested heavily in the Canadian stock market, sold off some of their holdings in 1988, but resumed net investment in 1989.

Among financial assets, the net outflow from Canadian direct investment abroad fell to \$1.4 billion, following a decade of unprecedented strong investments abroad.

Canadian portfolio investment in foreign bonds and stocks continued to increase, producing a net outflow of \$1.2 billion. This represented the fifth consecutive net increase in these holdings.

En raison d'une hausse dans l'ensemble des emprunts à l'étranger, le déficit des revenus de placements augmente de façon soutenue pour atteindre le niveau record de \$24.2 milliards en 1990.

L'excédent des transferts s'élève à \$5.3 milliards, soit presque autant que l'année précédente (\$5.1 milliards). La plus grande partie de l'excédent continue de provenir des capitaux d'immigrants.

Compte de capital

Du côté des engagements financiers, les investissements directs étrangers au Canada se traduisent par une entrée nette record de \$5.7 milliards. Comme au cours des dernières années, une partie appréciable de l'entrée nette provient de pays autres que les États-Unis.

Les non-résidents accroissent leurs avoirs d'obligations canadiennes de \$13.4 milliards, comparativement à \$17.1 milliards en 1989. Cette diminution s'explique uniquement par le commerce des obligations en circulation, qui devait néanmoins atteindre le niveau record de \$244 milliards en 1990, le record précédent étant de \$159 milliards en 1989.

Les non-résidents réduisent leurs avoirs d'actions canadiennes et vendent pour \$1.7 milliard. Au cours des trois années précédant le krach d'octobre 1987, les non-résidents avaient procédé à d'importants placements en actions canadiennes. Ils avaient ensuite vendu une partie de leurs avoirs en 1988 pour reprendre leurs placements nets en 1989.

Du côté des actifs financiers, la sortie nette résultant des investissements directs à l'étranger tombe à \$1.4 milliard, après dix années de placements exceptionnellement importants à l'étranger.

Les placements de portefeuille canadiens en obligations et actions étrangères continuent d'augmenter et se soldent par une sortie nette de \$1.2 milliard. Ceci représente la cinquième augmentation nette consécutive de ces avoirs.

The statistical discrepancy (the balancing item between the recorded estimates of current and capital accounts) was equivalent to a net debit of \$5.0 billion.

Continuing the upward trend observed since late 1986, the Canadian dollar appreciated in 1990 by a further 1.25 U.S. cents to 85.70 U.S. cents, on average. This occurred in spite of an abrupt weakening early in the year. The Canadian dollar depreciated, however, against other major currencies except for the Japanese yen.

La divergence statistique (poste d'équilibre comptable entre les estimations enregistrées du compte courant et du compte de capital) équivaut à un débit net de \$5.0 milliards.

Poursuivant la tendance à la hausse apparue à la fin de 1986, le dollar canadien s'apprécie en 1990 de 1.25 cent É.-U. pour atteindre en moyenne 85.70 cents É.-U., et ce, en dépit d'un brusque affaiblissement au début de l'année. Le dollar canadien se déprécie par contre par rapport aux autres grandes devises, à l'exception du yen.

**MERCHANDISE TRADE – Summary of
1990 Results**

The slowdown in North America's economic growth had important repercussions on Canada's merchandise trade picture in 1990. According to advance figures, American GNP gained 0.9% in 1990 compared to a 2.5% increase in 1989. Following seven years of uninterrupted growth, Canada entered into a recession in the beginning of April 1990. Strikes in the automotive, steel and forestry sectors, as well as factors external to Canada, such as the Gulf Crisis and German reunification, also affected Canada's trade.

Exports climbed \$4.6 billion or 3.2% compared to 1989, led by sales of machinery and equipment, energy and agricultural products. Most of the growth was concentrated in exports to the United States, which increased by \$4.8 billion. On the down side, exports of industrial goods and materials, forestry and automotive products dropped considerably. Exports to Japan fell by \$860 million in 1990, the first decline in four years.

Imports, for their part, rose by \$731 million or 0.5% compared to 1989. As in the case of exports, trade in energy products was up substantially, as were other consumer goods imports. On the other hand, imports of automotive products and machinery and equipment declined by \$1.5 billion and \$809 million respectively. Imports from all Canada's major trading partners advanced, with the exception of imports from the United States and Japan. The former fell for the first time since the 1981-1982 recession.

The surge in exports compared to imports resulted in an increase of \$3.9 billion in the trade balance in 1990, marking the highest surplus since 1987. The Gulf Crisis lowered Canada's trade balance in energy products to \$6.3 billion, down from last year's level (\$6.7 billion). The rise in the merchandise trade surplus (which totalled \$8.2 billion for the first three quarters of 1990) was not sufficient to outweigh the

**COMMERCE DE MARCHANDISES –
Sommaire des résultats de 1990**

Le ralentissement de la croissance économique en Amérique du Nord a eu d'importantes répercussions sur le commerce de marchandises du Canada en 1990. Selon des résultats préliminaires, le PNB des États-Unis a augmenté de 0.9% en 1990, comparativement à 2.5% en 1989. Après sept années de croissance ininterrompue, le Canada est entré en récession, à partir d'avril 1990. Le commerce a également été touché par des grèves dans les secteurs de l'automobile, de la sidérurgie et des forêts et par des facteurs externes tels que la crise du Golfe Persique et la réunification allemande.

Les exportations augmentent de \$4.6 milliards, ou de 3.2%, par rapport à 1989, entraînées par les ventes de machines et équipement, d'énergie et de produits de l'agriculture. Ce sont les exportations vers les États-Unis qui ont le plus progressé (+ \$4.8 milliards). Par contre, les exportations de biens industriels, de produits forestiers et de produits de l'automobile baissent considérablement. Les exportations vers le Japon diminuent de \$860 millions, la première baisse en quatre ans.

Les importations s'accroissent de \$731 millions, ou de 0.5%, par rapport à 1989. Comme pour les exportations, le commerce des produits énergétiques enregistre une progression appréciable, de même que les importations d'autres biens de consommation. Par contre, les importations de produits de l'automobile et de machines et équipement baissent respectivement de \$1.5 milliard et de \$809 millions. Les importations en provenance de tous les principaux partenaires commerciaux du Canada augmentent, à l'exception de celles des États-Unis et du Japon. Ceci constitue la première baisse pour les États-Unis depuis la récession de 1981-1982.

La hausse des exportations par rapport aux importations se traduit par une augmentation de \$3.9 milliards du solde commercial en 1990, qui dégage son excédent le plus élevé depuis 1987. La crise dans le Golfe Persique a contribué à la baisse du solde commercial du Canada des produits énergétiques qui atteint \$6.3 milliards comparativement au \$6.7 milliards enregistré l'an dernier. L'augmentation de l'excédent du commerce de marchandises (qui

growing deficit in non-merchandise trade (-\$21.1 billion), resulting in an increased current account deficit (\$12.8 billion for the first three quarters of 1990).

Machinery and equipment exports expanded by \$3.9 billion or 15.4% in 1990. Increased sales of television and telecommunication equipment (+ \$1.5 billion), aircraft (+ \$1.1 billion), office machinery (+ \$625 million) and industrial machinery (+ \$559 million) contributed to this growth. Exports to the United States were particularly strong, coinciding with strong American business investment intentions for the year. Survey results released in September by the U.S. Department of Commerce pointed to a 5.1% increase in investment in plant and equipment for 1990.

Another export sector registering significant gains was energy. Crude petroleum was the driving force, as exports climbed to \$5.7 billion, their highest level since 1985. The export price soared 25.8% as a result of the Persian Gulf Crisis. In addition, exports of natural gas were up by \$166 million from 1989. On the other hand, electricity exports fell for the third consecutive year, partly as a result of low reservoir levels in Quebec. This situation is expected to improve in 1991 as the five-year drought in Northern Quebec appears to have ended.

Foreign sales of agricultural and fishing products jumped over \$1.1 billion compared to 1989, mainly due to increased wheat exports. These were high in relation to 1989 levels because of the drought experienced in 1988. In comparison with previous years, however, wheat sales were down, due to record wheat crops worldwide (the second highest on record for Canada) and low prices caused by subsidy wars between the United States and the E.E.C. It was announced in December that the Canadian Wheat Board could sustain a loss as high as \$1.0 billion in 1990, surpassing all losses combined since its inception.

atteint \$8.2 milliards pour les trois premiers trimestres de 1990) n'a pas été suffisante pour neutraliser la dégradation du déficit sur invisibles (-\$21.1 milliards), qui se traduit par une hausse du déficit du compte courant (\$12.8 milliards pour les trois premiers trimestres de 1990).

Les exportations de machines et équipement augmentent de \$3.9 milliards, ou de 15.4%, en 1990. Cette croissance s'explique en partie par la hausse des ventes de matériel de télévision et de télécommunication (+ \$1.5 milliard), d'avions (+ \$1.1 milliard), de machines de bureau (+ \$625 millions) et de machines industrielles (+ \$559 millions). Les exportations vers les États-Unis sont particulièrement fortes, ce qui correspond à la vigueur des intentions d'investissement des entreprises américaines pour l'année. Les résultats de l'enquête publiés en septembre par le U.S. Department of Commerce indiquent une augmentation de 5.1% des investissements en usines et matériel pour 1990.

L'énergie est un autre secteur qui enregistre des progressions appréciables. Il est dominé par le pétrole brut, dont les exportations atteignent \$5.7 milliards, leur niveau le plus élevé depuis 1985. Le prix à l'exportation s'accroît de 25.8% à la suite de la crise au Moyen Orient. De plus, les exportations de gaz naturel augmentent de \$166 millions par rapport à 1989. Par contre, les exportations d'électricité baissent pour la troisième année consécutive, en partie à cause du bas niveau des réservoirs au Québec. La situation devrait s'améliorer en 1991, la sécheresse qui sévit dans le Nord du Québec semblant prendre fin.

Les ventes à l'étranger de produits de l'agriculture et de la pêche augmentent de plus de \$1.1 milliard par rapport à 1989, principalement à cause de l'accroissement des exportations de blé. Ces dernières sont élevées si on les compare à celles de 1989 en raison de la sécheresse de 1988. Par rapport aux autres années, cependant, les ventes de blé sont à la baisse en raison des récoltes records dans le monde entier (deuxième record en importance pour le Canada) et des prix bas entraînés par les guerres de subventions entre les États-Unis et la C.E.E. En décembre, on a appris que la Commission canadienne du blé pourrait accuser une perte pouvant atteindre \$1.0 milliard en 1990, la plus élevée depuis sa création.

Barley exports plunged 19.3% from 1989 levels. While sales to the U.S.S.R. increased, trade with East Germany and Iraq fell as a result of German reunification and the United Nations embargo. As a consequence of German reunification, East Germany, an important buyer of Canadian barley in the past (the third largest in 1989), now falls under the E.E.C.'s Common Agricultural Policy and its tariff regulations.

The largest decline in exports was registered in industrial goods and materials (-\$1.8 billion). Decreases were posted for exports of nickel and alloys (-\$506 million), aluminum (-\$482 million), precious metals (-\$317 million) and zinc and alloys (-\$209 million). Also, steel exports decreased by \$228 million as steel workers were on strike at Stelco and Algoma from August to October.

Influenced by problems associated with strikes, recycling and overcapacity, exports of forestry products fell \$1.6 billion to \$20.8 billion, ending seven years of uninterrupted growth. While exports of other paper products rose by \$417 million, wood pulp and newsprint exports dropped by over \$952 million and \$597 million respectively. Lumber exports fell by \$378 million. Coincidentally, housing starts in the United States decreased by 13.3% in 1990, to levels not seen since the last recession.

Following two successive years of growth, exports of automotive products declined. Automobile exports advanced by \$669 million; however, exports of trucks and motor vehicle parts decreased, the latter by \$1.3 billion. Parts exports to the United States were down significantly, as American automotive production plunged. According to Automotive News, the 11.2% decrease brought American production to its lowest level since 1983.

Les exportations d'orge reculent de 19.3% par rapport à 1989. Alors que les ventes à l'U.R.S.S. sont à la hausse, le commerce avec l'Allemagne de l'Est et l'Irak baisse en raison de la réunification allemande et de l'embargo des Nations-Unies. Comme conséquence de la réunification allemande, l'Allemagne de l'Est, qui était un important acheteur d'orge canadienne dans le passé (le troisième acheteur en 1989) doit suivre maintenant la politique agricole commune de la C.E.E. et ses règlements tarifaires.

Ce sont les exportations de biens industriels qui diminuent le plus (-\$1.8 milliard). Des baisses sont enregistrées dans les exportations de nickel (-\$506 millions), d'aluminium (-\$482 millions), de métaux précieux (-\$317 millions) et de zinc (-\$209 millions). De plus, les exportations d'acier baissent de \$228 millions en raison des grèves d'août à octobre, chez deux des principaux producteurs, Stelco et Algoma Steel.

Compte tenu des problèmes reliés aux conflits de travail, au recyclage et à la surcapacité, les exportations de produits forestiers baissent de \$1.6 milliard pour atteindre \$20.8 milliards, après sept années de croissance ininterrompue. Pendant que les exportations d'autres produits du papier augmentent de \$417 millions, celles de pâtes de bois et de papier journal diminuent de plus de \$952 millions et de \$597 millions respectivement. Les exportations de bois d'oeuvre baissent de \$378 millions. Simultanément, les mises en chantier de logements aux États-Unis se replient de 13.3% en 1990 pour tomber à des niveaux correspondants à ceux de la dernière récession.

Après deux années consécutives de croissance, les exportations de produits de l'automobile diminuent. Les exportations automobiles augmentent de \$669 millions, mais celles de camions et de pièces baissent, ces dernières, de plus de \$1.3 milliard. Les exportations de pièces aux États-Unis diminuent sensiblement en raison de la chute de la production automobile dans ce dernier. Selon l'Automotive News, la baisse de 11.2% ramène la production américaine à son niveau le plus bas depuis 1983.

On the side of imports, large increases were noted in energy products, which rose by \$1.8 billion to total \$8.1 billion. Most of this growth was in crude petroleum which climbed to \$5.4 billion, its highest level since 1981. Gains were logged from the United Kingdom, Other O.E.C.D. countries (Norway) and Other countries (Saudi Arabia, in particular). As with exports, the import price of crude petroleum jumped 28.4% in 1990, as a direct result of the Persian Gulf Crisis.

Another sector showing progress was consumer goods imports which rose by \$808 million or 5.4% in 1990 compared to 1989. Contributing to this increase was miscellaneous end products (+\$435 million), apparel (+\$212 million), printed matter (+\$185 million) and house furnishings (+\$139 million).

Conversely, imports of automotive products decreased substantially by \$1.5 billion or 4.8%. All three components fell; however, the largest drop was in imports of automobiles (-\$1.8 billion). Canadian sales of cars and trucks were down 12.0% and 10.0% in 1990, compared to 1989. Automobile imports have been declining since 1988, and the rate of decrease has accelerated (from 1.5% in 1988 to 9.0% in 1990).

Machinery and equipment imports fell by \$809 million compared to a \$2.8 billion increase in 1989. While increases were posted for imports of other communication and related equipment and other equipment and tools, decreases were seen in imports of aircraft (-\$627 million), farm machinery (-\$344 million), other industrial machinery (-\$322 million), metal working machinery (-\$194 million) and other transportation equipment (-\$188 million). The decline in machinery and equipment imports reflected weak Canadian business investment.

S'agissant des importations, on relève d'importantes hausses pour les produits énergétiques, qui s'accroissent de \$1.8 milliard pour atteindre \$8.1 milliards. La plus grande partie de cette croissance touche le pétrole brut, qui atteint \$5.4 milliards, son niveau le plus élevé depuis 1981. On observe une progression dans le cas du Royaume-Uni, des Autres pays de l'O.C.D.É. (Norvège) et des Autres pays (Arabie Saoudite, en particulier). Tout comme pour les exportations, le prix à l'importation du pétrole brut s'accroît de 28.4% en 1990 à cause de la crise dans le Golfe Persique.

Les importations de biens de consommation sont un autre secteur qui enregistre une progression, avec une augmentation de \$808 millions, ou 5.4%, en 1990 par rapport à 1989. Cette progression s'explique notamment par les produits finis divers (+\$435 millions), les vêtements (+\$212 millions), les imprimés (+\$185 millions) et les biens ménagers (+\$139 millions).

Inversement, les importations de produits de l'automobile baissent sensiblement, soit de \$1.5 milliard, ou 4.8%. Les trois composantes sont à la baisse, mais la diminution la plus forte (-\$1.8 milliard) est celle des importations d'automobiles. Les ventes canadiennes de voitures et de camions diminuent de 12.0% et de 10.0% en 1990 par rapport à 1989. Les importations automobiles sont à la baisse depuis 1988 et le taux de diminution s'est accentué, passant de 1.5% en 1988 à 9.0% en 1990.

Les importations de machines et équipement baissent de \$809 millions, alors qu'elles avaient augmenté de \$2.8 milliards en 1989. Les importations d'autre équipement et matériel de télécommunication et de matériel et outils divers progressent, tandis que des baisses sont enregistrées dans les importations d'avions (-\$627 millions), de machinerie agricole (-\$344 millions), d'autres machines industrielles (-\$322 millions), de machines pour le travail de métaux (-\$194 millions) et de matériel de transport divers (-\$188 millions). La baisse des importations de machines et équipement reflète les faibles investissements des entreprises canadiennes.

March 1991

Mars 1991

**TRACKING DOWN DISCRETIONARY
INCOME***Donna J. Owens**

Discretionary income", "unencumbered funds", "fun money", or "spare cash": call it whatever you like, no one ever thinks that they can have enough of it.

Even economists are dissatisfied with the term "discretionary income". But theirs is a conceptual concern: what is discretionary income and how can it be measured? Nevertheless, it is important to know the amount of discretionary income available in the economy, because discretionary income statistics:

- show how personal income taxes and average household expenditures affect the amount of money that Canadians are free to spend or save;
- can successfully target a desirable group of consumers in a competitive market-place;
- measure how rapidly "extra cash" is growing for Canadians who are well off.

This article proposes a method for identifying people with "discretionary income". It then describes some of their characteristics - who they are, how much money they have and how they spend it.

What is Discretionary Income?

Discretionary income is not synonymous with disposable income. Disposable income is usually defined as the amount of income remaining after payment of personal income taxes, while

* *Donna J. Owens is with the Labour and Household Surveys Analysis Division; from the Spring issue of Perspectives on Labour and Income (Catalogue 75-001).*

**DÉTERMINATION DU REVENU
DISCRÉTIONNAIRE***Donna J. Owens**

Que l'on parle de "revenu discrétionnaire", de "fonds non engagés", d'"argent de poche" ou de "superflu", on en a jamais assez.

Les économistes ont eux aussi de la difficulté avec la notion de "revenu discrétionnaire". Mais leurs préoccupations sont d'ordre plutôt théorique: comment définir et mesurer le revenu discrétionnaire? Les statistiques sur le revenu discrétionnaire sont néanmoins importantes puisqu'elles:

- indiquent dans quelle mesure les impôts sur le revenu des particuliers et les dépenses moyennes des ménages affectent la quantité d'argent que les Canadiens ont le choix de dépenser ou d'épargner;
- permettent de bien définir un groupe cible de consommateurs dans un marché concurrentiel;
- servent à déterminer à quel rythme "l'argent superflu" augmente chez les Canadiens biens pourvus.

Dans cet article, nous suggérons une méthode pour identifier le nombre d'individus ayant un revenu discrétionnaire. Certaines de leurs caractéristiques sont ensuite présentées: qui sont-ils, de combien d'argent disposent-ils et comment le dépensent-ils?

Qu'est-ce que le revenu discrétionnaire?

Le revenu discrétionnaire est différent du revenu disponible. Le revenu disponible est habituellement défini comme étant ce qui reste après avoir déduit l'impôt sur le revenu des particuliers. De façon générale, pour obtenir le

* *Donna J. Owens est au service de la Division de l'analyse des enquêtes sur le travail et les ménages; tiré du numéro du printemps 1991 de L'emploi et le revenu en perspective (n° 75-001 au catalogue).*

March 1991

Mars 1991

discretionary income is usually defined as total income less personal income taxes, Unemployment Insurance premiums and other compulsory payments, and household spending on "necessities". What remains is "discretionary income" which can be spent or saved as one pleases - on vintage wines, stocks and bonds, vacations.

This kind of calculation would be simple enough in a world inhabited by theorists. In fact, discretionary income is a highly subjective concept and is difficult to define because what some consider a necessity is a luxury for others. For example, a car may be a necessity for a mother with young children living in the suburbs, but a luxury for a single woman living and working downtown. Therefore, "any definition of discretionary income in precise statistical terms will be arbitrary" (1).

Little analytical work has been done on discretionary income (DI) but one of the few attempts in recent years was made in a joint study by the U.S. Consumer Research Center, the [U.S.] Conference Board and the U.S. Bureau of the Census. The study avoided defining "necessities" and instead used an income threshold as a measure. It defined DI as "the amount of money which would permit a family to maintain a living standard comfortably higher than the average for similar families" (2). To set the threshold, the researchers used a U.S. Department of Labor survey which had concluded that to allow for a relatively comfortable standard of living, a household's budget had to be about 30% higher than the average consumption expenditure for similar households.

This study adopts the U.S. definition that a household has discretionary income if its after-tax income is at least 30% higher than the average family expenditures on goods and services for that type of household. (Disposable income and after-tax income are synonymous; this study will use the term after-tax income.)

revenu discrétionnaire, on soustrait, en plus, les primes d'Assurance-chômage et les autres paiements obligatoires ainsi que les dépenses des ménages allouées aux "nécessités". Le "revenu discrétionnaire", représente donc ce que chacun peut épargner ou dépenser comme il l'entend - bons vins, actions et obligations ou vacances.

Un calcul de ce genre serait relativement simple dans un monde de théoriciens. En réalité, le revenu discrétionnaire est un concept très subjectif et difficile à définir parce que, ce qui est nécessaire pour les uns est un luxe pour les autres. Par exemple, une voiture peut être une nécessité pour une mère qui a de jeunes enfants et demeure en banlieue, mais un luxe pour une femme célibataire qui demeure et travaille au centre-ville. Par conséquent, "toute définition statistique précise du revenu discrétionnaire sera arbitraire" (1).

Il existe peu d'études analytiques sur le revenu discrétionnaire (RD), mais parmi les quelques tentatives récentes, on trouve une étude effectuée conjointement par le U.S. Consumer Research Center, le [U.S.] Conference Board et le U.S. Bureau of the Census. Cette étude évite de donner une définition précise des "nécessités" et utilise plutôt une mesure d'un seuil de revenu. Le revenu discrétionnaire y est défini comme "la somme d'argent qui permettrait à une famille de maintenir un niveau de vie sensiblement plus élevé que la moyenne établie pour des familles de la même catégorie" (2). Pour déterminer ce seuil de revenu, les chercheurs se sont basés sur les résultats d'une enquête du U.S. Department of Labor selon lesquels le budget d'un ménage devait excéder d'environ 30% les dépenses de consommation moyennes de ménages semblables pour assurer un niveau de vie relativement confortable.

La présente étude utilise la définition américaine selon laquelle un ménage dispose d'un revenu discrétionnaire si son revenu après impôt dépasse d'au moins 30% les dépenses moyennes de ménages semblables en biens et services. (Le revenu disponible étant l'équivalent du revenu après impôt, nous utiliserons l'expression "revenu après impôt".)

March 1991

Mars 1991

What Can Be Spent: Aggregate Spendable Discretionary Income

In 1986, the total amount of spendable discretionary income (SDI) available in the economy was estimated to be \$28.9 billion. This total was available to one-quarter of the households in Canada. With pre-tax incomes averaging more than \$63,000, these 2.1 million families each enjoyed an average of just over \$13,500 "extra cash". (Table 1 includes the figures for the population that would have had DI based on income cut-offs of 20%, 30% and 40%. This demonstrates how the choice of cut-off can change our perception of the issue. For the remainder of this study, the cut-off is 30%.)

Combien dépenser? Revenu discrétionnaire disponible global

En 1986, le montant total du revenu discrétionnaire disponible (RDD) dans l'économie était évalué à \$28.9 milliards. Un quart des ménages canadiens se partageaient ce montant. Avec un revenu moyen avant impôt de plus de \$63,000, les 2.1 millions de familles constituant ce groupe pouvaient disposer à leur guise d'une moyenne d'un peu plus de \$13,500 en "argent superflu". (Le tableau 1 indique combien de ménages auraient un RD si les seuils (SRD) étaient établis à 20%, 30% et 40%. Ces chiffres montrent dans quelle mesure le choix du seuil est déterminant. Le seuil choisi pour le reste de l'étude est de 30%.)

TABLE 1. Summary income statistics, 1986

TABLEAU 1. Statistiques sommaires du revenu, 1986

Number of all households - Nombre total de ménages	8,849,365		
Average before-tax income - Revenu moyen avant impôt	\$35,665		
Average after-tax income - Revenu moyen après impôt	\$29,174		
		Discretionary income lines Seuils de revenu discrétionnaire	
		20%	40%
Number of households with discretionary income (estimates) - Nombre de ménages ayant un revenu discrétionnaire (estimations)	2,645,472	2,127,369	1,732,644
Proportion of all households with discretionary income (%) - Proportion de tous les ménages ayant un revenu discrétionnaire (%)	29.9	24.0	19.6
Average before-tax income (\$) - Revenu moyen avant impôt (\$)	59,495	63,269	66,638
Average after-tax income (\$) - Revenu moyen après impôt (\$)	46,897	49,640	52,102
Spendable discretionary income - Revenu discrétionnaire disponible:			
Average (\$) - Moyen (\$)	13,403	13,566	13,597
Per capita (\$) - Par personne (\$)	4,982	5,070	5,136
Aggregate spendable discretionary income (\$ billions) - Revenu discrétionnaire disponible global (\$ milliards)	35.5	28.9	23.6

Source: Family Expenditure Survey.
Source: Enquête sur les dépenses des familles.

March 1991

Mars 1991

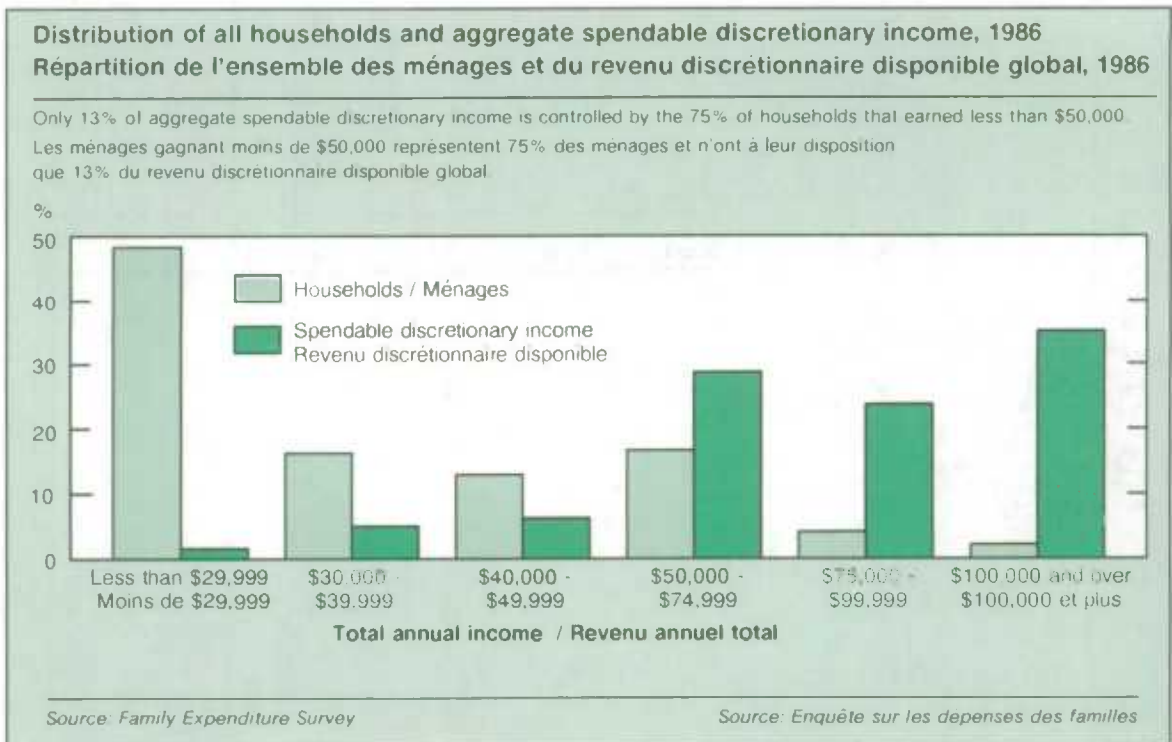
Who Had Money to Spend: Profile of the DI Household

For the most part, DI families have much higher incomes than the average for all households. This is especially true as household size and attendant expenditures rise: the DI threshold moves beyond the reach of the average household. But discretionary income is not necessarily linked to income that is high compared with the Canadian average. For example, in 1986, almost 40% of all households had total annual incomes of less than \$25,000, yet 2.4% of them had discretionary income. This arises from the methodology used to select households with DI.

Qui peut dépenser à sa guise? Profil du ménage avec RD

De façon générale, les familles avec RD ont un revenu beaucoup plus élevé que le revenu moyen établi pour l'ensemble des ménages. Cette observation est d'autant plus vraie lorsque la taille du ménage augmente et de ce fait, les dépenses aussi: le SRD cesse alors d'être à la portée du ménage moyen. Un revenu élevé par rapport à la moyenne canadienne n'entraîne pas nécessairement un revenu discrétionnaire. En 1986 par exemple, près de 40% des ménages avaient un revenu annuel total inférieur à \$25,000, et 2.4% d'entre eux disposaient d'un revenu discrétionnaire. Cela est attribuable à la méthode utilisée pour déterminer les ménages ayant un RD.

- 1 Discretionary Income
- 1 Revenu discrétionnaire



March 1991

Mars 1991

Impact of Household Life Cycle

Canadian families headed by a person aged 25 to 29 had the lowest average household SDI. The SDI per household then rose steadily and peaked at \$17,472 among those aged 45 to 49, where it remained fairly stable until the head of the household reached retirement age.

Per capita SDI was also low among households headed by young adults (aged 25 to 29), but contrary to the pattern shown by household SDI, it did not rise as quickly. In fact, it did not peak until the household head was over 49, a stage of the family life cycle when income remains high but household size begins to shrink.

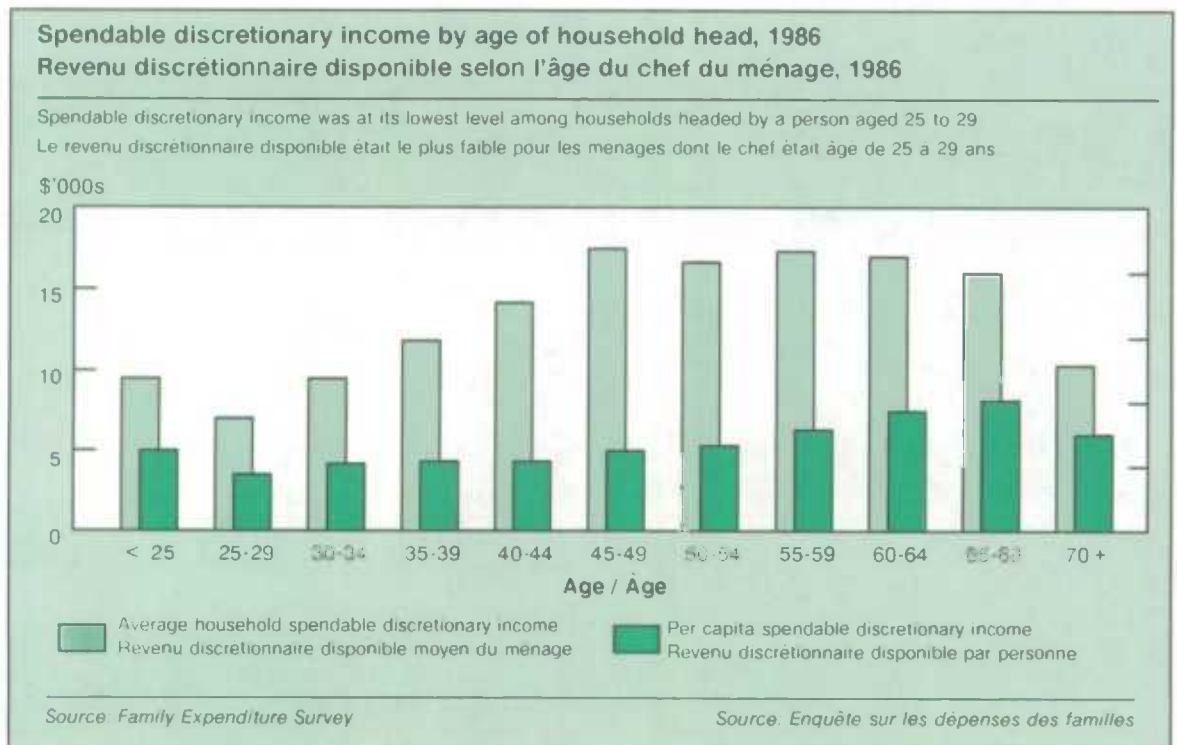
Effet du cycle de vie des ménages

Les familles canadiennes ayant à leur tête une personne de 25 à 29 ans ont le plus faible revenu discrétionnaire disponible (RDD) moyen par ménage. Le RDD augmente ensuite de façon régulière avec l'âge et culmine à \$17,472 dans les ménages où le chef est âgé de 45 à 49 ans. Il demeure relativement stable par la suite jusqu'à ce que le chef du ménage atteigne l'âge de la retraite.

Le RDD par personne est également faible pour les ménages dont le chef est un jeune adulte (25 à 29 ans) mais, contrairement à la tendance observée pour le RDD par ménage, sa progression subséquente n'est pas aussi rapide. En fait, il n'atteint son point culminant qu'au moment où le chef du ménage a plus de 49 ans, c'est-à-dire à l'étape du cycle de vie familial où le revenu demeure élevé tandis que la taille du ménage commence à diminuer.

2 Discretionary
Income
by Age

2 Revenu
discrétionnaire
par âge



March 1991

Mars 1991

Families and Individuals

Just over 27% of Canada's 2.1 million DI households consisted of two people. With one-third of available "extra cash", they had the largest share of aggregate SDI. Nevertheless, married couples with children had slightly more household SDI than did couples without children, perhaps reflecting that the childless couples were younger and therefore had less income.

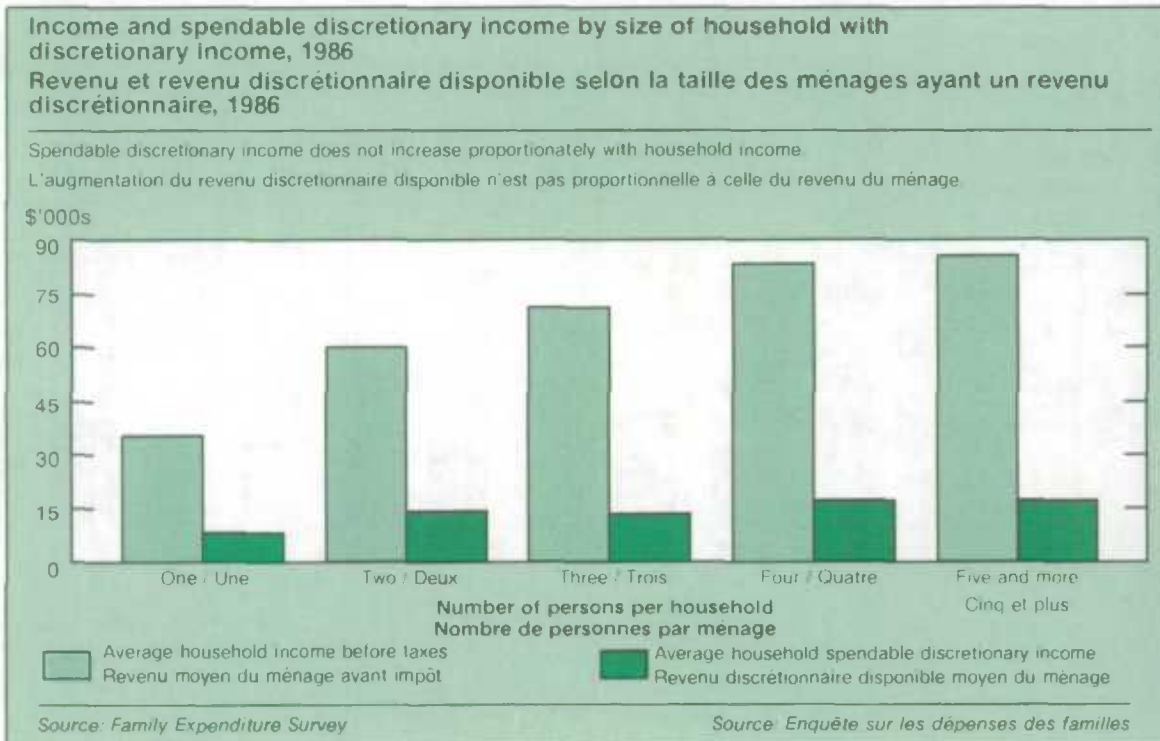
Approximately 24% of the one-person households in Canada had discretionary income. They controlled the smallest percentage (14%) of aggregate spendable discretionary income, but with almost \$8,300, they had the highest per capita SDI. And men had more SDI than women: in 1986, women comprised 60% of the single population but possessed only 40% of SDI. On average, men had \$9,047 in SDI, about 24% more than women.

Familles et personnes seules

Un peu plus de 27% des 2.1 millions de ménages avec RD au Canada sont formés de deux personnes. Ils détiennent la plus grande proportion du RDD global, soit le tiers. Néanmoins, les couples mariés avec enfants ont un RDD par ménage légèrement supérieur à celui des couples sans enfants; il se pourrait donc que les couples sans enfants soient plus jeunes et de ce fait gagnent un peu moins.

Environ 24% des ménages canadiens composés d'une seule personne ont un revenu discrétionnaire. Ils ont la plus faible proportion du revenu discrétionnaire disponible global (14%) mais le RDD par personne le plus élevé (près de \$8,300). Les hommes disposent d'un RDD plus élevé que les femmes: en 1986, les femmes formaient 60% de la population célibataire mais ne gagnaient que 40% du RDD. Avec \$9,047, les hommes avaient un RDD moyen de 24% supérieur à celui des femmes.

- 3 Discretionary Income
- 3 Revenu discrétionnaire



March 1991

Mars 1991

Dollars and Degrees

A 1986 Statistics Canada study of high-income families concluded that a strong positive relationship exists between high education and high income(3). Since higher income produces DI, the evidence should show that the same relationship holds for education and DI. Indeed, approximately 52% of families headed by people with university degrees had SDI. Furthermore, average SDI in DI households headed by university graduates was almost \$20,400, double that of DI households headed by people who had not completed high school.

Types of Jobs

Of the 2.1 million households with DI, almost half were headed by a person employed as a professional or manager, a reflection in large part of the relationship between education and DI. They controlled 53% of aggregate SDI and each of them averaged \$16,342 in household SDI. But at \$6,414, per capita SDI was highest among those who were "not working/retired". It may seem unexpected that these non-workers had more DI than the "blue collar" workers, despite "blue collar" DI households having higher before-tax income. This reflects the larger average size of blue-collar households (close to four people), putting them into a group with a higher DIL threshold than the two-person group to which most "not working/retired" households belonged.

Where the Money Came From

Two-thirds of all DI households reported wages and salaries as their major source of income. Although only 1 in 20 Canadian households gained the majority of their income from self-employment in unincorporated businesses, the highest incidence of DI - 35% - occurred in this small group. At just over \$76,500, the

Dollars et diplômes

Une étude des familles à revenu élevé faite par Statistique Canada en 1986 a montré qu'il existe une forte relation entre le revenu et la scolarité(3). Puisqu'un revenu très élevé entraîne l'apparition d'un RD, on s'attend à ce qu'une relation semblable existe entre le niveau d'instruction et le RD. Et on constate qu'en effet, environ 52% des familles ayant à leur tête une personne possédant un diplôme universitaire ont un RDD. En outre, le RDD moyen des ménages avec RD dont le chef est un diplômé universitaire, atteint presque \$20,400, soit deux fois le RDD des ménages avec RD dont le chef n'a pas terminé ses études secondaires.

Genres d'emplois

Près de la moitié des 2.1 millions de ménages possédant un RD ont à leur tête une personne exerçant une profession libérale ou occupant un poste de gestionnaire. Cette proportion est en grande partie attribuable au lien étroit existant entre le niveau d'instruction et le RD. Ces ménages disposent de 53% du RDD global et leur RDD moyen est de \$16,342. Par contre, les ménages de la catégorie "ne travaille pas/retraité" affichent le RDD par personne le plus élevé avec \$6,414. Il peut paraître surprenant que des personnes ne travaillant pas aient un RD plus élevé que celui des "cols bleus" puisque le revenu avant impôt des ménages ayant un RD parmi les "cols bleus" est plus élevé. Par contre, la taille moyenne de ces ménages est d'environ quatre personnes, de sorte que leur seuil de revenu discrétionnaire (SRD) est supérieur à celui des ménages de deux personnes auxquels appartiennent la plupart des ménages de la catégorie "ne travaille pas/retraité".

Sources de revenu

Les deux tiers des ménages avec RD ont déclaré les salaires et traitements comme principale source de revenu. Bien que seulement un ménage canadien sur 20 tire le gros de son revenu d'un emploi autonome, dans une entreprise non constituée en société, c'est dans ce petit groupe qu'en 1986, il y avait la plus forte proportion (35%) de ménages

March 1991

Mars 1991

average before-tax income of self-employed households with DI ran \$14,000 higher than that of investment earners with DI; but the SDI of each group was identical at \$21,275 per household. The similarity in SDI despite the dissimilarity in income arises because most investment earners belonged to small households, while the self-employed earners were maintaining larger households.

ayant un RD. Le revenu moyen des ménages avec RD, dont la principale source de revenu vient d'un travail autonome, est d'un peu plus de \$76,500, soit environ \$14,000 de plus que le revenu moyen des ménages avec RD tirant leur revenu de placements; mais ces deux groupes ont le même RDD, soit \$21,275 par ménage. La similitude des RDD, malgré la différence de revenu, est attribuable au fait que la plupart des personnes qui vivent de revenus de placements appartiennent à des ménages de petite taille alors que les travailleurs autonomes vivent la situation opposée.

TABLE 2. Discretionary income: A profile,
1986TABLEAU 2. Revenu discrétionnaire: un profil,
1986

	Distribution of all households Répartition de tous les ménages	Incidence of households with DI Proportion des ménages avec RD	Share of aggregate SDI Parti du RDD global
	percent - pourcentage		
Age of household head - Age du chef de ménage:			
Under 25 years - Moins de 25 ans	6.2	12.5	2.3
25-34 years - ans	23.6	22.9	14.0
35-44 years - ans	21.9	26.8	23.4
45-54 years - ans	15.6	35.4	28.9
55-64 years - ans	14.4	29.2	22.2
65-69 years - ans	6.8	16.8	5.6
70 years and over - 70 ans et plus	11.6	9.8	3.6
Occupation of household head - Profession du chef de ménage:			
Professional/Managerial - Profession libérale/gestion	22.9	45.7	52.5
Sales/Clerical/Services - Ventes/travail de bureau/services	20.5	23.5	17.4
Blue-collar workers - Col bleu	26.3	22.6	18.6
Other/Not specified - Autre/non précisé	4.7	17.5	3.8
Not working/Retired - Ne travaille pas/retraité	25.6	7.8	7.7
Family composition - Composition de la famille:			
Unattached - Personne seule	23.2	23.9	14.1
Married/No children - Marié(e)/sans enfant	20.8	31.8	28.8
Married/Children - Marié(e)/avec enfants	39.4	23.1	43.0
Other - Autre	16.5	16.7	14.1
Region - Région:			
Atlantic - Atlantique	8.2	17.5	5.0
Quebec - Québec	26.6	17.4	16.2
Ontario	36.1	29.1	48.7
Manitoba	4.1	18.9	2.6
Saskatchewan	3.9	25.4	3.9
Alberta	9.1	31.6	11.0
British Columbia - Colombie-Britannique	11.9	23.6	12.7

Source: Family Expenditure Survey.

Source: Enquête sur les dépenses des familles.

March 1991

Mars 1991

Number of Cash Contributors

With 37% of DI households being families in which both spouses worked, it is not surprising that this group controlled 55% of aggregate SDI. However, the average amount of household SDI for those families where only the husband earned a paycheque was over 40% more than for those units where both the husband and wife were employed. Similar results were reported in the U.S. study: its authors noted that this apparent anomaly "is explained by the fact that in the exceptionally high income class, comparatively few wives are employed" (4).

The "no workers" households, although a relatively small portion of the DI population (less than 6%), had the second highest average SDI and the highest per capita SDI. This group had a large amount of extra cash because most "no workers" belonged to the one- or two-person household groups, whose DIL thresholds are comparatively low. "No workers" received the bulk of their incomes from investments and pensions.

Region of Residence Important

Not surprisingly, residents of Ontario - with 36% of Canadian households - controlled almost half of Canada's aggregate SDI. The province also recorded the highest average before-tax income for DI households (\$66,574), and the top household SDI, at \$15,119. However, Alberta families were the most likely to be "in the money": that province claimed the highest incidence of SDI, with 32% of households above the DI threshold.

Not just the province, but the population density of an area also affected the distribution of DI. Over half the discretionary cash in Canada was controlled by households in urban areas with populations over 500,000. This group had an average of \$15,290 in household SDI, whereas the average DI household had \$13,566. The second largest concentration

Nombre de personnes ayant un revenu

Comme 37% des ménages avec RD sont des familles où les deux conjoints travaillent, il n'est pas surprenant de constater que ce groupe a 55% du RDD global. Toutefois, le RDD moyen des familles avec RD où seul l'époux a un revenu dépasse de 40% celui des unités avec RD où les deux conjoints travaillent. L'étude américaine mentionnée plus tôt, arrive à des résultats semblables: selon ses auteurs, cette anomalie apparente "s'explique par le fait que dans la catégorie des revenus exceptionnellement élevés, il y a relativement peu d'épouses qui ont un emploi" (4).

Bien qu'elles constituent une assez petite partie de la population avec RD (moins de 6%), les personnes n'ayant pas d'emploi venaient au deuxième rang pour le RDD moyen et au premier pour le RDD par personne. Ce groupe était caractérisé par un revenu discrétionnaire élevé parce que la plupart de ces personnes provenaient de ménages de petite taille (une ou deux personnes) et que le SRD de ces ménages est relativement faible. Leur revenu provient en grande partie de placements et de pensions.

Importance de la région de résidence

Fait peu surprenant, les résidents de l'Ontario, qui représentent 36% des ménages canadiens, disposent de presque la moitié du RDD global au Canada. Cette province a aussi le revenu moyen avant impôt le plus élevé pour les ménages avec RD (\$66,574) de même que le RDD le plus important par ménage (\$15,119). Toutefois, c'est en Alberta que les familles sont le plus susceptibles d'être "bien nanties": en 1986, cette province avait la plus forte proportion de RDD, 32% des ménages se situant au-dessus du seuil de RD.

Outre la province, la densité de population affecte également la répartition du RD. Plus de la moitié du revenu discrétionnaire au Canada était entre les mains de ménages vivant dans des régions urbaines de plus de 500,000 habitants. Ces ménages avaient un RDD moyen de \$15,290, alors que la moyenne par ménage ayant un RD s'établissait à \$13,566. La deuxième concentration de RDD en

March 1991

Mars 1991

of SDI - almost 16% - was in rural areas, where one-quarter of households enjoyed having an average of \$11,450 in extra cash.

importance - près de 16% - se situe dans les régions rurales, où le quart des ménages jouit, en moyenne, de \$11,450 d'argent superflu.

How They Spent Their Money: Expenditures of DI Households

Given this portrait of households with discretionary income, what are their spending patterns compared with those of the average household? The first thing to consider is how much income was actually available to spend on both necessities and "discretionary" items, after personal income taxes had been paid.

Personal income taxes accounted for the largest share of everyone's budget. In 1986, those households with discretionary income paid an average of \$13,629 in personal income taxes, or 24% of their total expenditure (21.5% of income). The average household was taxed at 18.5% of its budget (18.2% of income), which in dollars was actually less than half the amount the DI families paid.

Shelter

Shelter was the greatest post-tax expenditure for all households - the average household spent almost 20% of its budget on shelter while a household with DI spent just over 17%. DI families allocated almost \$800 more to household furnishings and equipment than average families. Similarly, additions and renovations to property attracted almost twice as much spending from DI households (\$1,200) than from average households. DI families also paid double the average on hotels, motels and vacation homes.

Où va leur argent? Dépenses des ménages avec RD

Comment se comparent les habitudes de consommation du ménage avec RD et celles du ménage moyen? Pour établir cette comparaison, il faut d'abord déterminer quelle part du revenu est consacrée aux "nécessités" et aux dépenses discrétionnaires une fois qu'on a prélevé l'impôt sur le revenu des particuliers.

L'impôt sur le revenu des particuliers absorbe la plus importante part du budget de chacun. En 1986, les ménages disposant d'un RD ont versé en moyenne \$13,629 au titre de l'impôt sur le revenu des particuliers, et ce chiffre correspondait à 24% de leurs dépenses totales (21.5% de leur revenu). L'impôt sur le revenu représentait 18.5% du budget du ménage moyen (18.2% de son revenu); cette proportion exprimée en dollars équivaut en fait à moins de la moitié du montant qu'ont versé les familles avec RD.

Logement

Après l'impôt sur le revenu, les dépenses de logement sont les plus importantes pour tous les ménages; le ménage moyen consacre presque 20% de son budget au logement tandis que pour un ménage avec RD, cette proportion dépasse légèrement 17%. Les familles avec RD dépensent presque \$800 de plus que la famille moyenne pour les articles d'ameublement et l'équipement ménager. Également, en 1986, elles ont dépensé près de deux fois plus que les ménages moyens pour des ajouts à la propriété et des renovations (\$1,200). Leurs dépenses au titre des hôtels, motels et maisons de villégiature étaient elles aussi deux fois plus élevées que celles du ménage moyen.

March 1991

Mars 1991

Food

At \$6,500 per year, households with DI spent considerably more on food than the average household, probably because their fondness for eating out consumed one-third of this amount. Nevertheless, in accordance with Engel's Law(5), they actually dedicated a smaller portion of their total budgets to food.

Transportation

DI households spent almost as much on transportation as they did on shelter. Their expenditures amounted to an average \$7,440, representing 60% more than those of the average household. A DI household had two motor vehicles, while the average household had one motor vehicle. Discretionary income families also devoted almost twice as many dollars to public transportation, including air travel.

Clothing

Clothing expenditures tend to confirm that DI families are more likely to be adult-only households: they spent \$1,500 more on clothing than the average household, spending a great deal more on women's and men's clothing than on children's.

Recreation

Recreation was an important component of all households' budgets; it was the fifth largest expenditure (excluding taxes) for everyone. DI families spent almost twice as much as other households on items such as recreation vehicles and equipment, home entertainment, movies and travel tours.

Security

Discretionary income is available not just for consumption but also for saving. Life insurance premiums and retirement/pension fund payments (forms of saving) were

Alimentation

Les ménages avec RD dépensent \$6,500 par année pour s'alimenter - beaucoup plus que le ménage moyen - sans doute parce qu'ils prennent plus souvent des repas au restaurant, ce qui représente le tiers de cette somme. Néanmoins, suivant la loi d'Engel(5), ils consacrent, en fait, une plus faible part de leur budget total à l'alimentation.

Transport

Les ménages avec RD dépensent presque autant pour le transport que pour le logement. Leurs dépenses ont atteint environ \$7,440 et dépassé de 60% celles du ménage moyen en 1986. Un ménage avec RD possède deux voitures tandis qu'un ménage moyen n'en a qu'une. Les familles qui disposent d'un revenu discrétionnaire dépensent presque deux fois plus pour les transports publics, y compris le transport aérien.

Habillement

Les dépenses relatives à l'habillement tendent à confirmer que les familles avec RD sont plus susceptibles d'être composées d'adultes seulement: ces familles ont consacré \$1,500 de plus à l'habillement que le ménage moyen, en 1986, et elles ont acheté beaucoup plus de vêtements pour hommes et femmes que pour enfants.

Loisirs

Les loisirs sont une composante importante de tous les budgets: les dépenses à ce chapitre viennent au cinquième rang (impôts exclus) pour tous les ménages. Les ménages avec RD dépensent presque deux fois plus que les autres pour l'achat de véhicules de plaisance, de matériel récréatif et de matériel de détente au foyer et pour les sorties au cinéma et les voyages.

Épargne

Le revenu discrétionnaire peut servir non seulement à la consommation, mais aussi à l'épargne. L'assurance-vie et les régimes de retraite ou de pension, qui sont des formes

March 1991

Mars 1991

certainly a favoured expenditure among DI households. At \$2,825, they spent 80% more than the average family on these items. Registered Retirement Savings Plans (RRSPs) were also popular among DI families: they invested almost three times as much in RRSPs - \$1,863 - as the average household.

Miscellaneous

Personal care and health care did not figure prominently in the discretionary income household budget, although those with extra cash did spend 60% more on private health care plans. Expenditures on education and reading were also dominated by the DI group. "Gifts and contributions" accounted for twice as much spending by DI families than by average households, with almost one-quarter of the \$2,200 they spent donated to charities. And although DI households spent more on tobacco and alcohol than average households, it was alcohol and not tobacco that consumed most of their "vices" budget.

Conclusion

This brief examination of DI households and their expenditure patterns is far from definitive; the concept raises methodological concerns, and the results pose economic questions.

Has the number of households with DI increased or decreased over time, and how much discretionary cash is available to spend? With changes in the economy, how do expenditure habits of DI families change? And given the impact of demographic factors on income and consumption, how will the changing composition of the Canadian population affect the household distribution of SDI in the future?

d'épargne, représentent assurément une dépense fréquente parmi les ménages avec RD. Ces derniers ont dépensé \$2,825 à ce chapitre, soit 80% de plus que la famille moyenne en 1986. Les familles avec RD étaient également nombreuses à avoir un régime enregistré d'épargne-retraite (REER): elles y ont investi des sommes de près de trois fois supérieures (\$1,863) à celles du ménage moyen.

Dépenses diverses

Les soins personnels et les soins de santé n'occupent pas une place importante dans le budget des ménages qui ont un revenu discrétionnaire, même s'ils ont consacré 60% de plus que la famille moyenne pour des régimes de soins de santé privés en 1986. Les ménages avec RD ont également dépensé plus que la moyenne pour l'éducation et le matériel de lecture. Ils ont aussi consacré \$2,200, soit le double du ménage moyen, aux dons et contributions, près du quart de cette somme ayant été versé à des oeuvres de charité. Et bien que les ménages avec RD aient dépensé plus que la moyenne pour les produits du tabac et les boissons alcoolisées, cette dernière composante représentait la plus grande part des dépenses de cette catégorie.

Conclusion

Ce bref examen des ménages avec RD et de la composition de leurs dépenses est loin d'être complet. Le concept du revenu discrétionnaire soulève des questions méthodologiques et les résultats de l'analyse, des questions économiques.

Le nombre de ménages disposant d'un RD a-t-il augmenté ou diminué avec le temps et à combien s'élèvent les sommes d'argent disponibles aux dépenses discrétionnaires? Dans quelle mesure les fluctuations économiques peuvent-elles changer les habitudes de dépense des familles avec RD? Et, compte tenu de l'effet des facteurs démographiques sur le revenu et la consommation, de quelle façon le changement dans la composition de la population canadienne affectera-t-il la répartition du RDD par ménage dans le futur?

March 1991

Mars 1991

The concerns raised by the methodology used may never be definitively resolved by statisticians. Like the calculation of low income cut-offs, DI levels are arbitrary, depending entirely upon subjective assessments of "necessities" and "luxuries". Nevertheless, despite all the unanswered questions, it is hoped that this article provides food for thought and a starting point for further analysis.

Notes

- (1) F. Linden, G.W. Green, Jr. and J.F. Coder, *A marketer's guide to discretionary income: a joint study*, p. 7.
- (2) *Ibid.*, p. 7.
- (3) A. Rashid, *Characteristics of high income families*, 1980, p. 31.
- (4) Linden et al, p. 12.
- (5) Engel's Law was formulated by nineteenth century German statistician Ernst Engel, and states that "as a family's income increases, it spends a declining proportion of that income on food and other necessities; in other words, poor families spend a much greater share of their income on food and necessities than do rich families". (D. Crane, *A dictionary of Canadian economics*, p. 108.)

References

- Crane, D. *A dictionary of Canadian economics*. Edmonton: Hurtig Publishers, 1980.
- Linden, F., G.W. Green, Jr. and J.F. Coder. *A marketer's guide to discretionary income: a joint study*. Washington, D.C.: U.S. Bureau of the Census; New York: Conference Board, 1989.
- O'Hare, W. "How to use income statistics." *American demographics*, Vol. 11, no. 4, Ithaca, NY, April 1989, pp. 50-51.
- Rashid, A. *Characteristics of high income families*, 1980, Occasional, Catalogue 13-584. Ottawa: Statistics Canada, 1986.
- Statistics Canada. *Family expenditure in Canada*, 1986, Occasional, Catalogue 62-555. Ottawa, 1989.

Les statisticiens ne parviendront peut-être jamais à résoudre de façon définitive les questions soulevées par la méthodologie utilisée. Tout comme les mesures des seuils de faible revenu, les niveaux de RD sont arbitraires et reposent entièrement sur une évaluation subjective de ce que sont les "nécessités" et les "biens de luxe". Néanmoins, malgré toutes les questions sans réponse, nous espérons que cet article suscitera une certaine réflexion et pourra constituer un point de départ pour des analyses plus poussées.

Notes

- (1) F. Linden, G.W. Green, Jr. et J.F. Coder, *A marketer's guide to discretionary income: a joint study*, p. 7.
- (2) *Ibid.*, p. 7.
- (3) A. Rashid, *Caractéristiques des familles à revenu élevé*, 1980, p. 31.
- (4) Linden et al, p. 12.
- (5) Selon cette loi, formulée au dix-neuvième siècle par le statisticien allemand Ernst Engel, plus le revenu d'une famille augmente, plus la part consacrée à l'alimentation et à d'autres nécessités diminue; en d'autres mots, les familles pauvres dépensent une part beaucoup plus grande de leur revenu pour l'alimentation et les nécessités que les familles riches. (D. Crane, *A dictionary of Canadian economics*, p. 108.)

Bibliographie

- Crane, D. *A dictionary of Canadian economics*, Edmonton, Hurtig Publishers, 1980.
- Linden, F., G.W. Green, Jr. et J.F. Cider. *A marketer's guide to discretionary income: a joint study*, Washington, D.C., U.S. Bureau of the Census; New York, Conference Board, 1989.
- O'Hare, W. "How to use income statistics", *American demographics*, Vol. 11, no 4, Ithaca, NY, avril 1989, pp. 50-51.
- Rashid, A. *Caractéristiques des familles à revenu élevé*, 1980, hors série, n° 13-584 au catalogue, Ottawa, Statistique Canada, 1986.
- Statistique Canada. *Dépenses des familles au Canada*, 1986, hors série, n° 62-555 au catalogue, Ottawa, 1989.

March 1991

Mars 1991

Terminology Used

Spending unit - a group of people living in the same dwelling who depend on a common or pooled income for major expenses, or one financially independent individual living alone. Never-married sons or daughters living with their parents are always considered part of their parents' unit. A spending unit, in most cases, is equivalent to a household, and is generally referred to as such in this study.

Family income before tax - this includes gross income from wages and salaries, net income from self-employment, receipts from military pay and allowances, gross receipts from roomers and boarders, net rentals, family allowances, interest and dividends, all pensions, Worker's Compensation and Unemployment Insurance benefits, social assistance and income supplements, child tax credits and miscellaneous regular income receipts.

Major source of income - the source accounting for the largest share of the total income of a spending unit; for example, wages and salaries, and interest and dividends.

Discretionary income line (DIL) - a set of income cut-offs equal to 1.3 times the average consumption level of households, grouped by their size and their locale. A household with after-tax income above the 30% cut-off for its type is classified as a "DI household".

Spendable discretionary income (SDI) - the "extra cash" available for consumption or saving, expressed as the actual dollar amount over and above the DIL cut-off for that type of household.

Per capita SDI - the value resulting when the total SDI of a spending unit is divided by the number of persons in that unit, regardless of age.

Terminologie utilisée

Unité de dépense - Groupe de personnes vivant dans le même logement et dépendant d'un revenu commun ou mis en commun pour les principaux postes de dépense, ou encore une personne financièrement indépendante vivant seule. On considère les fils ou les filles jamais mariés demeurant avec leurs parents comme faisant partie de l'unité de dépense de leurs parents. Dans la plupart des cas, une unité de dépense correspond à un ménage et il en est de même dans cette étude.

Revenu de la famille avant impôt - Ce revenu comprend le revenu brut en salaires et traitements, le revenu net provenant d'un emploi autonome, les soldes ou indemnités militaires, le revenu brut provenant de l'hébergement de chambreurs ou de pensionnaires, le montant net des loyers, les allocations familiales, les intérêts et dividendes, les prestations de retraite, les indemnités pour accidents du travail et les prestations d'Assurance-chômage, les prestations d'Assistance sociale et les Suppléments de revenu, les Crédits d'impôt pour enfant et les autres formes de revenu régulier.

Principale source de revenu - La plus importante source de revenu d'une unité de dépense, par exemple, les salaires et traitements et les intérêts et dividendes.

Seuil de revenu discrétionnaire (SRD) - Série de seuils de revenu équivalant à 1.3 fois le niveau moyen de consommation des ménages groupés selon leur taille et leur lieu de résidence. Un ménage dont le revenu après impôt dépasse de 30% le seuil établi pour sa catégorie est considéré comme un "ménage avec RD".

Revenu discrétionnaire disponible (RDD) - "Argent superflu" pouvant être dépensé ou épargné et correspondant au montant réel en dollars en sus du SRD pour cette catégorie de ménage.

RDD par personne - Valeur obtenue lorsque le RDD total d'une unité de dépense est divisé par le nombre de personnes composant cette unité, quel que soit l'âge de ces personnes.

January 1989:

1. "Tariffs in Canada - U.S. Trade".
2. "Measurement of Canada's Level of Corporate Concentration".

February 1989: "Statistics Canada's New System of Leading Indicators".

March 1989: "Quarterly National Accounts".

April 1989: "Seasonal Adjustment: What it Does and Doesn't Do".

May 1989: "Wage and Price Inflation - What the Latest Data Say".

June 1989: "Canada's Unemployment Mosaic".

July 1989: "The Transition From Growth to Recession in the Canadian Business Cycle: Current Evidence and Past Experience".

August 1989:

1. "The Labour Market: Mid-Year Report".
2. "Transportation Used by Canadian Travellers".

September 1989: "A New Indicator of Trends in Wage Inflation".

October 1989: "Canada's International Investment Position 1970-88".

November 1989: "An Overview of Different Measures of Government Deficits and Debt".

December 1989: "Canada's Trade in Grain".

Janvier 1989:

1. "Les tarifs douaniers régissant le commerce entre le Canada et les États-Unis".
2. "La mesure du niveau de concentration des sociétés du Canada".

Février 1989: "Le nouveau système d'indicateurs avancés de Statistique Canada".

Mars 1989: "Les Comptes nationaux trimestriels".

Avril 1989: "La désaisonnalisation: Quand il est opportun de l'utiliser".

Mai 1989: "Inflation des prix et des salaires - Ce que révèlent les plus récentes données".

Juin 1989: "Mosaïque du chômage au Canada".

Juillet 1989: "Les cycles d'affaires canadiens dans leur passage des phases de croissance aux phases de récession: la situation actuelle et passée".

Août 1989:

1. "Le marché du travail: Bilan de la mi-année".
2. "Les moyens de transport utilisés par les voyageurs canadiens".

Septembre 1989: "Un nouvel indicateur des tendances de l'inflation par les salaires".

Octobre 1989: "Bilan des investissements internationaux du Canada 1970-88".

Novembre 1989: "Un survol des différentes mesures des déficits et de la dette publics".

Décembre 1989: "Le commerce canadien de céréales".

Recent
feature
articles

Études spéciales
récemment
parues

January 1990: "Rates of Return on
Trusteed Pension Funds".

February 1990:

1. "The Reliability of the Canadian National
Accounts Estimates".
2. "A Guide to Using Statistics - Getting
the Most Out of Them".

March 1990: "1989 Year-end Economic
Review".

April 1990: "The Distribution of Wealth
in Canada and the United States".

May 1990: "Real Gross Domestic
Product: Sensitivity to the Choice of Base
Year".

July 1990: "A New Look at Productivity
of Canadian Industries".

August 1990: "Capital Investment
Intentions and Realizations for
Manufacturing Plants in Canada:
1979-1988".

September 1990: "The Labour Market:
Mid-year Report".

October 1990: "Patterns of Quits and
Layoffs in the Canadian Economy".

November 1990: "Effective Tax Rates
and Net Price Indexes".

December 1990: "Patterns of Quits and
Layoffs in the Canadian Economy - Part II".

January 1991: "Recent Trends in the
Automotive Industry".

February 1991: "Year-end Review of
Labour Markets".

Janvier 1990: "Le taux de rendement des
caisses de retraite en fiducie".

Février 1990:

1. "La fiabilité des estimations des comptes
nationaux du Canada".
2. "Un guide sur l'utilisation des statistiques -
comment en tirer le maximum".

Mars 1990: "Revue économique de fin
d'année, 1989".

Avril 1990: "La répartition de la richesse au
Canada et aux États-Unis".

Mai 1990: "Produit intérieur brut en termes
réels: sensibilité au choix de l'année de base".

Juillet 1990: "Nouvelle perspective sur la
productivité des industries canadiennes".

Août 1990: "Investissements prévus et
réalisés des usines du secteur de la fabrication
au Canada: 1979-1988".

Septembre 1990: "Le marché du travail:
Bilan de la mi-année".

Octobre 1990: "Le comportement des
démissions et des mises à pied au Canada".

Novembre 1990: "Les taux de taxe actuels
et les indices de prix net".

Décembre 1990: "Le comportement des
démissions et des mises à pied au sein de
l'économie canadienne - Partie II".

Janvier 1991: "Tendances récentes dans
l'industrie automobile".

Février 1991: "Le marché du travail: Bilan
de fin d'année".

6.1	National Accounts	Comptes nationaux
6.23	Labour Markets	Marchés du travail
6.37	Prices	Prix
6.45	Domestic Trade	Commerce intérieur
6.49	Merchandise Trade	Commerce des marchandises
6.57	Manufacturing	Fabrication
6.69	Construction	Construction
6.75	Agriculture, Mining and Energy	Agriculture, mines et énergie
6.83	Transportation and Communications	Transports et communications
6.87	Financial Markets	Marchés financiers
6.95	Demography	Démographie
6.99	Provincial	Les provinces
6.113	International (Canada, U.S., U.K., France, Germany, Italy, Japan)	Internationale (Canada, É.-U., R.-U., France, Allemagne, Italie, Japon)

National accounts

Comptes nationaux

Table

- 1.1 Gross domestic product, income based
- 1.2 Gross domestic product, expenditure based
- 1.3 Gross domestic product at 1986 prices, expenditure based
- 1.4 Relation between gross domestic product at market prices, gross national product at market prices, and net national income at factor cost
- 1.5 Sources and disposition of personal income
- 1.6 Personal expenditure on consumer goods and services by type of expenditure, at 1986 prices
- 1.7 Government sector revenue and expenditure
- 1.8 Pension plans
- 1.9 Federal government revenue
- 1.10 Federal government expenditure
- 1.11 Provincial and local government and hospital revenue
- 1.12 Provincial and local government and hospital expenditure
- 1.13 Implicit price indexes, gross domestic product
- 1.14 Chain price indexes, gross domestic product
- 1.15 Gross domestic product by industry at factor cost at 1986 prices
- 1.16 Gross domestic product by industry at factor cost in 1986 prices
- 1.17 Canadian balance of international payments, current account, all countries
- 1.18 Canadian balance of international payments, capital account, all countries
- 1.19 Leading indicators
- 1.20 Financial flow accounts - Funds raised by non-financial sectors

Note: Data in the Income and Expenditure Accounts are seasonally adjusted at annual rates

Tableau

- 1.1 Produit intérieur brut, en termes de revenus
- 1.2 Produit intérieur brut, en termes de dépenses
- 1.3 Produit intérieur brut aux prix de 1986, en termes de dépenses
- 1.4 Rapport entre le produit intérieur brut aux prix du marché, le produit national brut aux prix du marché et le revenu national net au coût des facteurs
- 1.5 Provenance et emploi du revenu personnel
- 1.6 Dépenses personnelles en biens et services de consommation par catégorie de dépenses, aux prix de 1986
- 1.7 Recettes et dépenses des administrations publiques
- 1.8 Régimes de pensions
- 1.9 Recettes de l'administration fédérale
- 1.10 Dépenses de l'administration fédérale
- 1.11 Recettes des administrations provinciales et municipales et hôpitaux
- 1.12 Dépenses des administrations provinciales et municipales et hôpitaux
- 1.13 Indices implicites de prix, produit intérieur brut
- 1.14 Indices-chaînes des prix, produit intérieur brut
- 1.15 Produit intérieur brut par industrie au coût des facteurs, aux prix de 1986
- 1.16 Produit intérieur brut par industrie au coût des facteurs, aux prix de 1986
- 1.17 Balance canadienne des paiements internationaux, compte courant, tous les pays
- 1.18 Balance canadienne des paiements internationaux, compte de capital, tous les pays
- 1.19 Indicateurs avancés
- 1.20 Comptes des flux financiers - Ensemble des secteurs non financiers

Nota: Les données dans les comptes de revenus et dépenses sont désaisonnalisées aux taux annuels

1.1

Gross domestic product, income based
(millions of dollars)Produit intérieur brut, en termes de revenus
(millions de dollars)

Year and quarter	Wages, salaries, and supplementary labour income	Corporation profits before taxes	Interest and miscellaneous investment income	Accrued net income of farm operators from farm production	Net income of non-farm unincorporated business including rent	Inventory valuation adjustment	Net domestic income at factor cost
Année et trimestre	Rémunération des salariés	Bénéfices des sociétés avant impôts	Intérêts et revenus divers de placements	Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole	Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	Ajustement de la valeur des stocks	Revenu intérieur net au coût des facteurs
D	20002	20003	20004	20005	20006	20007	20001
1987	76,451	76,916	-1,956	677,900	4	-3,036	427,186
1988	328,562	62,331	45,233	4,730	33,723	-3,254	471,325
1989	358,355	59,248	52,070	3,824	35,791	-1,688	507,600
1990	383,244	47,875	57,941	2,692	37,221	-2,484	526,489
1988							
1	318,024	60,596	42,644	5,316	32,772	-2,512	456,840
2	324,500	62,884	44,760	4,992	33,420	-4,104	466,452
3	332,204	63,992	45,544	4,568	34,104	-3,516	476,896
4	339,520	61,852	47,984	4,044	34,596	-2,884	485,112
1989							
1	346,888	63,128	51,908	3,604	35,100	-4,704	495,924
2	355,112	60,244	52,076	4,072	35,512	-2,616	504,400
3	362,452	58,568	51,224	4,536	36,056	116	512,952
4	368,968	55,052	53,072	3,084	36,496	452	517,124
1990							
1	376,208	52,004	55,760	2,676	37,272	-2,736	521,184
2	383,184	47,472	56,900	2,816	37,124	-56	527,440
3	385,708	47,944	58,464	3,536	37,252	-3,312	529,592
4	387,876	44,080	60,640	1,740	37,236	-3,832	527,740

Year and quarter	Indirect taxes less subsidies	Capital consumption allowances	Statistical discrepancy	Gross domestic product at market prices	Gross domestic product at market prices (annual percent change)
Année et trimestre	Impôts indirects moins les subventions	Provisions pour consommation de capital	Divergence statistique	Produit intérieur brut aux prix du marché	Produit intérieur brut aux prix du marché (variation annuelle en pourcentage)
D	20008	20009	20010	20000	20000
1987	58,432	64,066	1,652	551,336	9.0
1988	65,205	67,813	-987	603,356	9.4
1989	73,133	72,915	-2,032	651,616	8.0
1990	76,451	76,916	-1,956	677,900	4
1988					
1	62,360	66,328	-164	585,364	10.5
2	63,184	67,272	-160	596,748	9.7
3	66,456	68,308	-1,616	610,044	9.2
4	68,820	69,344	-2,008	621,268	8.5
1989					
1	70,972	71,684	-2,292	636,288	8.7
2	72,556	72,356	-1,932	647,380	8.5
3	73,068	73,200	-1,968	657,252	7.7
4	75,936	74,420	-1,936	665,544	7.1
1990					
1	77,812	76,284	-1,384	673,896	5.9
2	76,404	76,544	-2,300	678,088	4.7
3	76,032	76,900	-2,208	680,316	3.5
4	75,556	77,936	-1,932	679,300	2.1

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001). Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue). Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797).

1.2

Gross domestic product, expenditure based
(millions of dollars)Produit intérieur brut, en termes de dépenses
(millions de dollars)

Year and quarter	Personal expenditure on consumer goods and services		Government investment		Business fixed capital			
	Depenses personnelles en biens et services de consommation	Government current expenditure on goods and services	Investissement, administrations publiques	Inventories	Total	Residential construction	Non-residential construction	Machinery and equipment
Année et trimestre	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	Dépenses publiques courantes en biens et services	Capital fixe	Stocks	Total	Construction résidentielle	Construction non résidentielle	Machines et matériel
D	20012	20013	20014	20015	20016	20017	20018	20019
1987	323,104	106,099	12,910	-38	103,267	39,177	27,468	36,622
1988	350,624	113,295	13,704	64	117,832	43,560	32,001	42,271
1989	380,907	121,242	15,283	-3	128,069	47,966	34,846	45,257
1990	402,055	132,456	16,831	67	124,251	44,773	36,277	43,201
1988 1	338,996	111,080	13,316	60	113,640	41,544	30,872	41,224
2	346,604	111,780	13,568	-24	116,300	42,976	31,656	41,668
3	354,336	114,244	13,836	36	119,020	43,984	32,488	42,548
4	362,560	116,076	14,096	184	122,368	45,736	32,988	43,644
1989 1	369,012	118,828	14,348	212	127,016	48,256	34,064	44,696
2	378,540	120,072	14,852	-88	128,308	46,904	34,280	47,124
3	383,696	122,200	15,584	92	127,004	47,444	35,268	44,292
4	392,380	123,868	16,348	-228	129,948	49,260	35,772	44,916
1990 1	397,088	127,340	16,580	152	130,836	49,268	36,068	45,500
2	398,956	131,492	16,724	28	127,536	46,980	36,472	44,084
3	403,892	134,076	16,884	104	121,532	43,012	36,360	42,160
4	408,284	136,916	17,136	-16	117,100	39,832	36,208	41,060

Year and quarter	Business inventories			Exports of goods and services	Imports of goods and services	Statistical discrepancy	Gross domestic product at market prices
	Total	Non-farm	Farm and grain in commercial channels				
Année et trimestre	Total	Non agricoles	Agricoles et céréales en circuit commercial	Exportations de biens et services	Importations de biens et services	Divergence statistique	Produit intérieur brut aux prix du marché
D	20020	20021	20022	20023	20026	20029	20011
1987	2,757	3,194	-437	144,755	139,867	-1,651	551,336
1988	2,419	2,983	-564	158,731	154,299	986	603,356
1989	3,757	3,292	465	162,852	162,523	2,032	651,616
1990	-2,687	-3,195	508	168,435	165,464	1,956	677,900
1988 1	6,096	7,052	-956	155,408	153,396	164	585,364
2	384	1,768	-1,384	160,844	152,864	156	596,748
3	2,828	3,104	-276	158,132	154,004	1,616	610,044
4	368	8	360	160,540	156,932	2,008	621,268
1989 1	-736	-792	56	165,876	160,560	2,292	636,288
2	5,312	3,708	1,604	162,740	164,292	1,936	647,380
3	6,360	5,660	700	161,608	161,256	1,964	657,252
4	4,092	4,592	500	161,184	163,984	1,936	665,544
1990 1	1,240	2,156	-916	165,144	165,864	1,380	673,896
2	-3,624	-3,700	76	170,984	166,308	2,300	678,088
3	-3,092	-4,472	1,380	169,036	164,328	2,212	680,316
4	-5,272	-6,764	1,492	168,576	165,356	1,932	679,300

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: K. Wilson (951-9155).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: K. Wilson (951-9155).

Gross domestic product at 1986 prices,
expenditure based (millions of dollars)Produit intérieur brut aux prix de 1986, en
termes de dépenses (millions de dollars)

Year and quarter	Personal expenditure on consumer goods and services	Government current expenditure on goods and services	Government investment	Business fixed capital				Final domestic demand	
				Capital fixe des entreprises					
Année et trimestre	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	Dépenses publiques courantes en biens et services	Investissement des administrations publiques	Total	Residential construction	Non-residential construction	Machinery and equipment	Demande intérieure finale	
				Total	Construction résidentielle	Construction non résidentielle	Machines et matériel		
D	20464	20465	20466 + 20467	20468	20469	20470	20471	20486	
1987	310,847	101,942	12,818	99,180	35,582	26,229	37,369	524,824	
1988	324,331	104,807	13,329	110,175	36,925	29,014	44,236	552,580	
1989	336,572	107,508	14,356	114,691	37,799	30,157	46,735	573,128	
1990	341,003	111,750	15,459	110,604	35,488	30,552	44,564	578,752	
1988	1	318,756	104,092	13,136	107,836	36,340	28,480	43,016	543,760
	2	322,460	104,156	13,148	109,920	36,956	28,848	44,116	549,708
	3	326,048	105,356	13,368	110,812	36,964	29,292	44,556	555,548
	4	330,060	105,624	13,664	112,132	37,440	29,436	45,256	561,304
1989	1	332,296	107,632	13,844	114,916	38,440	29,956	46,520	568,484
	2	335,812	106,240	13,888	115,916	37,440	29,664	48,812	571,940
	3	336,272	107,992	14,632	112,692	37,264	30,364	45,064	571,500
	4	341,908	108,168	15,060	115,240	38,052	30,644	46,544	580,588
1990	1	341,868	109,952	15,504	115,588	38,264	30,700	46,624	582,768
	2	340,372	110,596	15,276	112,892	37,024	30,724	45,144	579,108
	3	341,216	112,392	15,480	108,348	34,360	30,520	43,468	577,340
	4	340,556	114,060	15,576	105,588	32,304	30,264	43,020	575,792

Year and quarter	Business inventories			Exports of goods and services	Imports of goods and services	Statistical discrepancy	Gross domestic product at 1986 prices	Gross domestic product at 1986 prices (annual percent change)	
	Stocks des entreprises								
Année et trimestre	Total	Non-farm	Farm and grain in commercial channels	Exportations de biens et services	Importations de biens et services	Divergence statistique	Produit intérieur brut aux prix de 1986	Produit intérieur brut aux prix de 1986 (variation annuelle en pourcentage)	
	Total	Non agricoles	Agricoles et céréales en circuit commercial						
D	20473	20474	20475	20476	20480	20484	20463	20463	
1987	2,882	3,296	-414	142,288	142,286	-1,548	526,123	4.0	
1988	1,329	3,068	-1,739	154,950	160,607	923	549,237	4.4	
1989	3,478	2,732	746	156,076	168,838	1,814	565,657	3.0	
1990	-1,937	-3,174	1,237	161,582	169,385	1,667	570,743	1.0	
1988	1	4,240	6,620	-2,380	151,880	157,268	184	542,856	5.4
	2	-884	2,156	-3,040	157,924	159,344	176	547,556	5.1
	3	1,572	2,884	-1,312	154,216	161,004	1,500	551,868	4.0
	4	388	612	-224	155,780	164,812	1,832	554,668	3.1
1989	1	-1,408	-1,480	72	158,584	166,644	2,068	561,288	3.4
	2	5,616	4,024	1,592	153,460	169,472	1,732	563,192	2.9
	3	5,604	4,416	1,188	156,220	167,648	1,744	567,508	2.8
	4	4,100	3,968	132	156,040	171,588	1,712	570,640	2.9
1990	1	868	840	28	158,860	169,764	1,204	574,080	2.3
	2	-2,316	-3,016	700	166,532	172,548	1,968	572,772	1.7
	3	-2,072	-4,160	2,088	163,204	169,500	1,876	570,944	0.6
	4	-4,228	-6,360	2,132	157,732	165,728	1,620	565,176	-1.0

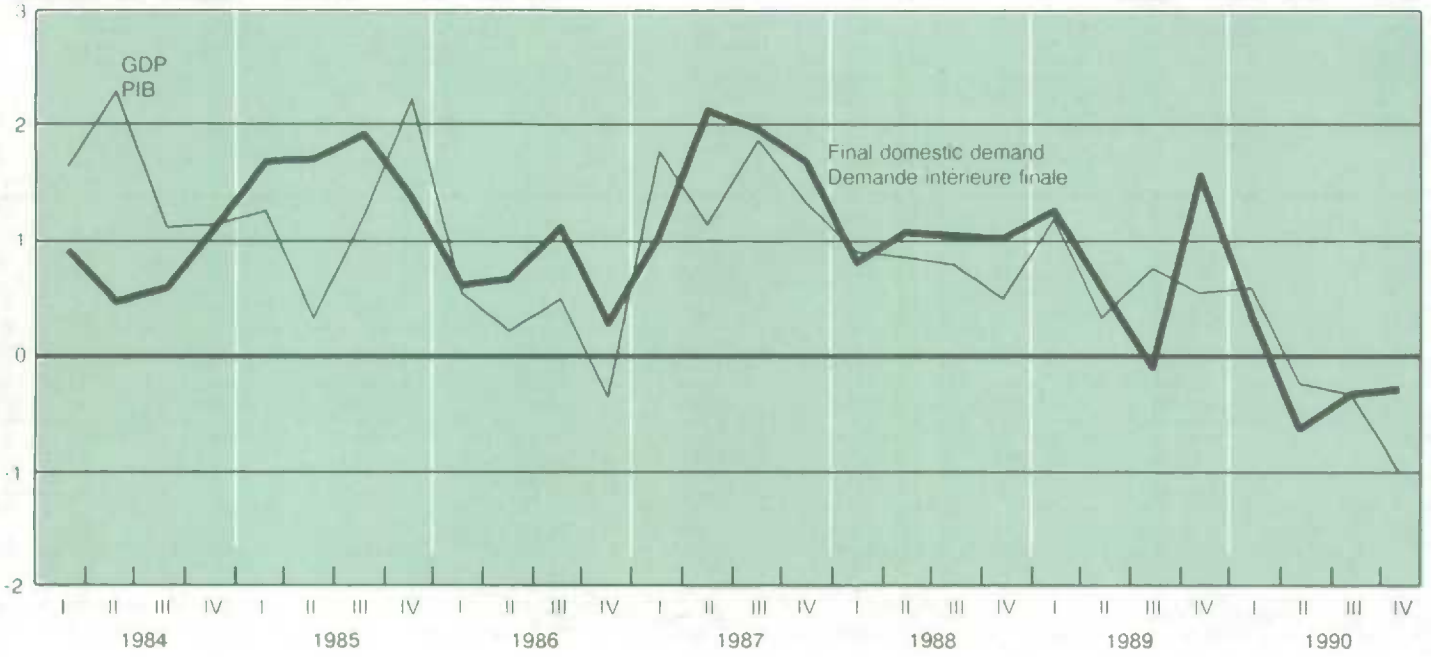
Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: K. Wilson (951-9155).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: K. Wilson (951-9155).

GDP

PIB

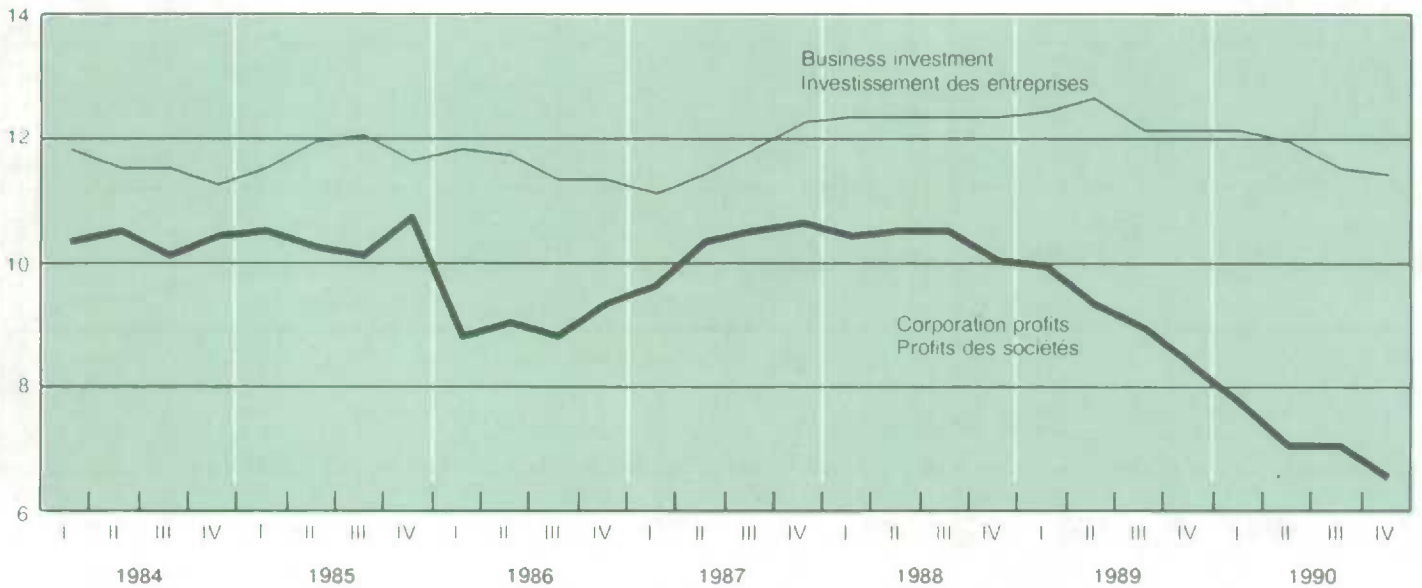
Quarterly percent change
Variation trimestrielle en pourcentage



Business investment

Investissements des entreprises

Percentage of GDP
Pourcentage du PIB



Relation between gross domestic product at market prices, gross national product at market prices, and net national income at factor cost (millions of dollars)

Rapport entre le produit intérieur brut aux prix du marché, le produit national brut aux prix du marché et le revenu national net au coût des facteurs (millions de dollars)

Year and quarter	Gross domestic product at market prices	Add investment income received from non-residents	Less investment income paid to non-residents	Equals: gross national product at market prices	Deduct: indirect taxes less subsidies	Deduct: capital consumption allowances	Deduct: statistical discrepancy	Net national income at factor cost
Année et trimestre	Produit intérieur brut aux prix du marché	Plus: revenus de placements reçus des non-résidents	Moins: revenus de placements versés aux non-résidents	Égale: produit national brut aux prix du marché	Moins: impôts indirects moins les subventions	Moins: provisions pour consommation de capital	Moins: divergence statistique	Revenu national net au coût des facteurs
D	20057	20330	20331	20056	20059	20060	20061	20055
1987	551,336	8,056	24,226	535,166	58,432	64,066	1,652	411,016
1988	603,356	11,319	30,201	584,474	65,205	67,813	-987	452,443
1989	651,616	8,499	30,651	629,464	73,133	72,915	-2,032	485,448
1990	677,900	8,701	32,924	653,677	76,451	76,916	-1,956	502,266
1988								
1	585,364	13,544	27,472	571,436	62,360	66,328	-164	442,912
2	596,748	8,012	29,624	575,136	63,184	67,272	-160	444,840
3	610,044	10,620	29,664	591,000	66,456	68,308	-1,616	457,852
4	621,268	13,100	34,044	600,324	68,820	69,344	-2,008	464,168
1989								
1	636,288	9,152	32,724	612,716	70,972	71,684	-2,292	472,352
2	647,380	8,856	30,716	625,520	72,556	72,356	-1,932	482,540
3	657,252	8,040	30,124	635,168	73,068	73,200	-1,968	490,868
4	665,544	7,948	29,040	644,452	75,936	74,420	-1,936	496,032
1990								
1	673,896	8,588	30,256	652,228	77,812	76,284	-1,384	499,516
2	678,088	9,316	36,676	650,728	76,404	76,544	-2,300	500,080
3	680,316	8,288	33,300	655,304	76,032	76,900	-2,208	504,580
4	679,300	8,612	31,464	656,448	75,556	77,936	-1,932	504,888

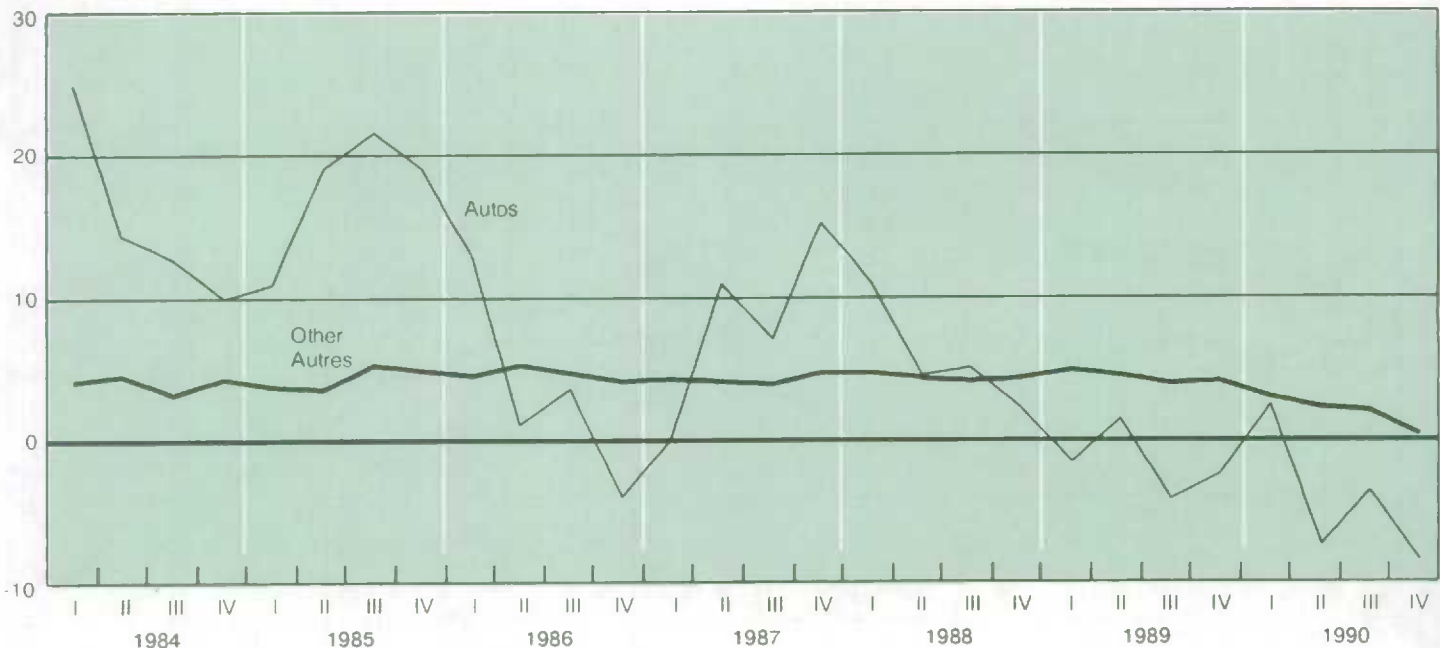
Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797).

Personal spending

Dépenses personnelles

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage



1.5

Sources and disposition of personal income
(millions of dollars)Provenance et emploi du revenu personnel
(millions de dollars)

Year and quarter	Labour income	Net income received by farm operators from farm production	Net income of non-farm unincorporated business, including rent	Interest, dividends, and miscellaneous investment income	Current transfers from government
Année et trimestre	Rémunération des salariés	Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole	Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	Transferts courants
D	20088	20093	20094	20096	20097
1987	298,850	3,770	31,188	60,273	66,468
1988	328,562	4,582	33,723	68,105	71,597
1989	358,355	3,733	35,791	78,326	76,180
1990	383,244	2,708	37,221	87,814	83,461
1988 1	318,024	5,332	32,772	61,872	70,224
2	324,500	4,536	33,420	65,500	70,924
3	332,204	4,288	34,104	71,900	71,776
4	339,520	4,172	34,596	73,148	73,464
1989 1	346,888	3,288	35,100	75,252	74,364
2	355,112	4,332	35,512	77,592	75,584
3	362,452	4,468	36,056	78,792	76,196
4	368,968	2,844	36,496	81,668	78,576
1990 1	376,208	2,336	37,272	85,784	80,300
2	383,184	2,716	37,124	88,064	81,736
3	385,708	3,776	37,252	89,392	83,388
4	387,876	2,004	37,236	88,016	88,420

Year and quarter	Personal income	Personal income (annual percent change)	Personal expenditure on consumer goods and services	Current transfers to government		
Année et trimestre	Revenu personnel	Revenu personnel (variation annuelle en pourcentage)	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	Total	Income taxes	Employer and employee contributions
D	20087	20087	20103	20104	20105	20107
1987	462,028	8.1	323,104	99,677	70,332	25,090
1988	508,093	10.0	350,624	111,617	78,841	28,196
1989	553,938	9.0	380,907	117,059	84,024	28,127
1990	596,095	8	402,055	135,092	99,643	32,085
1988 1	489,728	9.4	338,996	109,856	78,172	27,144
2	500,404	8.8	346,604	112,188	80,080	27,528
3	515,808	10.7	354,336	111,716	79,048	28,140
4	526,432	10.9	362,560	112,708	78,064	29,972
1989 1	536,428	9.5	369,012	110,068	77,352	27,952
2	549,684	9.8	378,540	118,140	85,444	27,832
3	559,528	8.5	383,696	118,856	85,680	28,324
4	570,112	8.3	392,380	121,172	87,620	28,400
1990 1	583,516	8.8	397,088	126,660	91,984	31,520
2	594,480	8.1	398,956	142,204	106,416	32,408
3	601,172	7.4	403,892	134,624	99,424	31,884
4	605,212	6.2	408,284	136,880	100,748	32,528

1.5 Sources and disposition of personal income (millions of dollars) - concluded Provenance et emploi du revenu personnel (millions de dollars) - fin

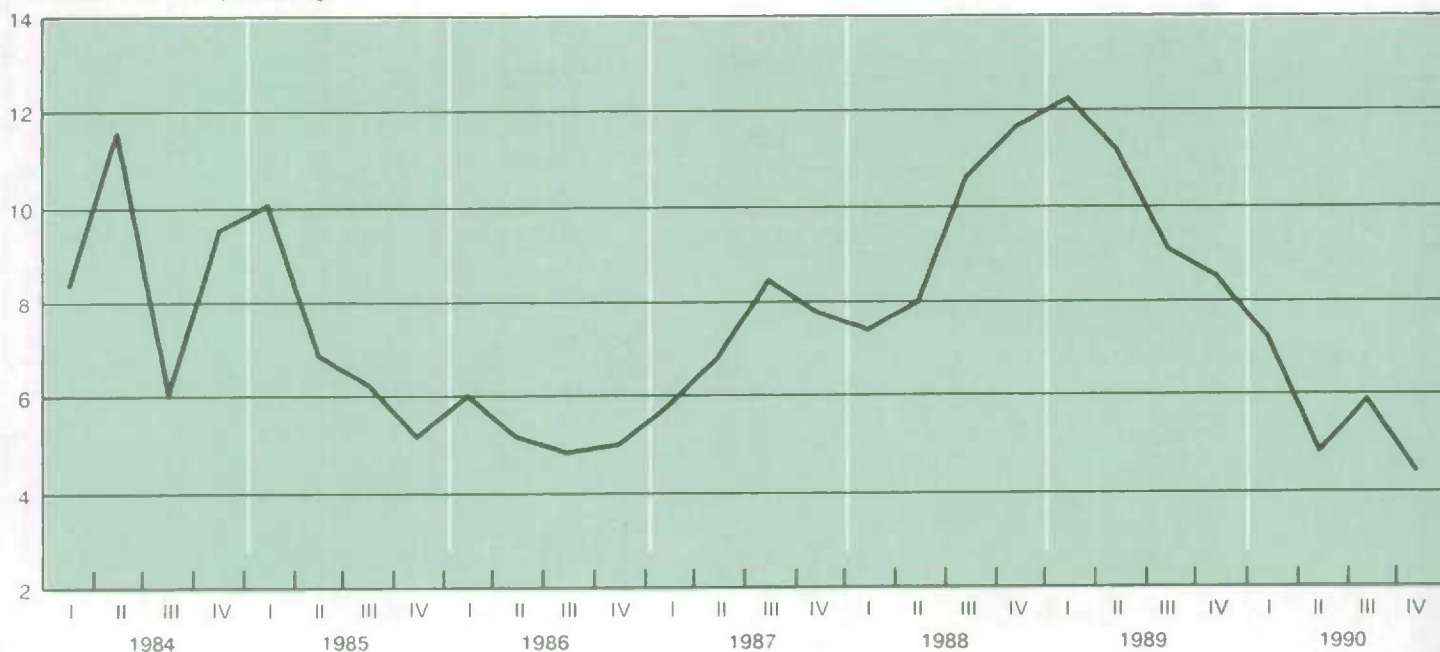
Year and quarter	Current transfers Transferts courants		Personal saving Épargne personnelle	Personal disposable income Revenu personnel disponible	Personal disposable income (annual percent change) Revenu personnel disponible (variation annuelle en pourcentage)	Personal saving rate Taux d'épargne personnelle
	To corporations Aux sociétés	To non-residents Aux non-résidents				
Année et trimestre						
D	20109	20110	20102	20111	20111	20112
1987	5,267	633	33,347	362,351	7.2	9.2
1988	6,077	648	39,127	396,476	9.4	9.9
1989	7,974	704	47,294	436,879	10.2	10.8
1990	8,826	755	49,367	461,003	6	11
1988 1	5,504	612	34,760	379,872	7.3	9.2
2	5,700	660	35,252	388,216	8.0	9.1
3	6,248	660	42,848	404,092	10.6	10.6
4	6,856	660	43,648	413,724	11.7	10.6
1989 1	7,148	688	49,512	426,360	12.2	11.6
2	8,088	700	44,216	431,544	11.2	10.2
3	8,540	716	47,720	440,672	9.1	10.8
4	8,120	712	47,728	448,940	8.5	10.6
1990 1	8,688	784	50,296	456,856	7.2	11.0
2	9,132	744	43,444	452,276	4.8	9.6
3	8,780	756	53,120	466,548	5.9	11.4
4	8,704	736	50,608	468,332	4.3	10.8

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada Contact: M. Pascal (951-3797)
 Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Ressource: M. Pascal (951-3797).

Personal disposable income

Revenu personnel disponible

Annual percentage change
 Variation annuelle en pourcentage



Personal expenditure on consumer goods and services by type of expenditure, at 1986 prices (millions of dollars)

Dépenses personnelles en biens et services de consommation par catégorie de dépenses, aux prix de 1986 (millions de dollars)

Year and quarter	Personal expenditure on goods and services	Personal expenditure on goods and services (annual percent change)	Durable goods Biens durables			Semi-durable goods Biens semi-durables	
			Total	Motor vehicles, parts and repairs	Furniture and household appliances	Total	Clothing and footwear
Année et trimestre	Dépenses personnelles en biens et services	Dépenses personnelles en biens et services (variation annuelle en pourcentage)	Total	Véhicules automobiles, pièces et réparations	Meubles et appareils ménagers	Total	Vêtements et chaussures
D	20488	20488	20489	20490	20491	20494	20495
1987	310,847	4.5	48,282	24,622	9,740	31,721	18,389
1988	324,331	4.3	51,411	25,982	10,278	32,371	18,440
1989	336,572	3.8	52,689	25,524	10,812	33,063	18,820
1990	341,003	1.3	51,833	24,381	10,568	32,811	18,607
1988 1	318,756	5.0	50,484	25,708	10,120	31,980	18,220
2	322,460	4.3	51,112	25,800	10,312	32,224	18,344
3	326,048	4.1	52,012	26,300	10,352	32,560	18,560
4	330,060	4.0	52,036	26,120	10,328	32,720	18,636
1989 1	332,296	4.2	52,192	25,288	10,724	32,516	18,276
2	335,812	4.1	53,176	26,172	10,908	33,320	19,116
3	336,272	3.1	52,400	25,176	10,880	33,240	18,996
4	341,908	3.6	52,988	25,460	10,736	33,176	18,892
1990 1	341,868	2.9	53,496	25,856	10,784	33,284	18,792
2	340,372	1.4	51,384	24,180	10,444	32,836	18,588
3	341,216	1.5	51,352	24,256	10,416	32,612	18,472
4	340,556	-0.4	51,100	23,232	10,628	32,512	18,576

Personal savings rate

Taux d'épargne personnelle



1.6

Personal expenditure on consumer goods
and services by type of expenditure, at 1986
prices (millions of dollars) - concluded

Dépenses personnelles en biens et services de
consommation par catégorie de dépenses, aux
prix de 1986 (millions de dollars) - fin

Year and quarter	Non-durable goods Biens non durables				Services Services			
	Total	Food and non-alcoholic beverages	Motor fuels and lubricants	Electricity, gas and other fuels	Total	Gross rent	Restaurants and hotels	Net expenditure abroad
Année et trimestre	Total	Aliments et boissons non alcoolisées	Carburants et lubrifiants	Électricité gaz et autres combustibles	Total	Loyers bruts	Restaurants et hôtels	Dépenses nettes à l'étranger
D	20498	20499	20500	20501	20504	20505	20506	20507
1987	84,351	35,639	9,671	10,414	146,493	55,122	19,393	1,642
1988	87,632	36,978	10,110	11,275	152,917	57,839	20,446	1,985
1989	90,093	38,429	10,301	11,993	160,727	60,576	21,279	3,000
1990	90,279	39,213	10,075	12,067	166,080	63,447	20,948	3,872
1988								
1	86,208	36,440	10,116	10,856	150,084	56,784	20,160	1,244
2	86,804	36,532	9,956	11,232	152,320	57,480	20,336	2,108
3	87,932	37,036	10,028	11,440	153,544	58,188	20,604	2,196
4	89,584	37,904	10,340	11,572	155,720	58,904	20,684	2,392
1989								
1	89,948	38,124	10,300	11,736	157,640	59,568	20,940	2,508
2	89,856	38,324	10,296	11,784	159,460	60,232	21,260	2,840
3	89,892	38,524	10,344	11,816	160,740	60,908	21,208	3,112
4	90,676	38,744	10,264	12,636	165,068	61,596	21,708	3,540
1990								
1	89,968	38,900	10,096	11,800	165,120	62,348	21,944	3,548
2	90,808	39,236	10,176	12,484	165,344	63,132	21,132	3,712
3	90,788	39,356	10,224	12,216	166,464	63,828	20,480	3,968
4	89,552	39,360	9,804	11,768	167,392	64,480	20,236	4,260

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: K. Wilson (951-9155).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: K. Wilson (951-9155).

1.7

Government sector revenue and expenditure
(millions of dollars)

Recettes et dépenses des administrations
publiques (millions de dollars)

Year and quarter	Direct taxes Impôts directs			Indirect taxes	Other current transfers from persons	Investment income	Total revenue
	From persons	From corporate and government business enterprises	From non-residents (withholding taxes)				
Année et trimestre	Des particuliers	Des sociétés et des entreprises publiques	Des non-résidents (retenues fiscales)	Impôts indirects	Autres transferts courants en provenance des particuliers	Revenus de placements	Recettes totales
D	20155	20156	20157	20158	20159	20160	20154
1987	95,430	16,878	1,214	70,956	4,247	29,916	218,641
1988	107,044	17,337	1,670	76,729	4,573	32,929	240,282
1989	112,153	16,816	1,537	84,735	4,906	35,893	256,040
1990	131,732	14,552	1,592	87,663	3,360	36,941	275,840
1989							
1	105,304	18,580	2,176	81,788	4,764	34,388	247,000
2	113,280	17,880	1,368	85,236	4,860	38,256	260,880
3	114,004	15,828	1,376	85,624	4,852	35,500	257,184
4	116,024	14,976	1,228	86,292	5,148	35,428	259,096
1990							
1	123,508	15,644	1,652	88,316	3,152	35,772	268,044
2	138,824	14,688	2,172	88,900	3,380	35,760	283,724
3	131,316	14,120	1,536	87,364	3,308	37,628	275,272
4	133,280	13,756	1,008	86,072	3,600	38,604	276,320
Year and quarter	Current expenditure on goods and services		Transfer payments to persons	Transfer payments to business subsidies	Transfer payments to business capital assistance	Transfer payments to non-residents	
Année et trimestre	Dépenses courantes en biens et services	Transferts courants aux particuliers	Transferts courants aux entreprises subventions	Transferts courants aux entreprises subventions d'équipement	Transferts courants aux non-résidents		
D	20162	20163	20164	20165	20166		
1987	106,099	66,257	12,524	2,655	2,169		
1988	113,295	71,305	11,524	2,431	2,444		
1989	121,242	75,901	11,602	2,408	2,340		
1990	132,456	83,180	11,212	2,087	3,039		
1989							
1	118,828	74,072	10,816	2,516	2,764		
2	120,072	75,340	12,680	3,084	2,380		
3	122,200	75,924	12,556	2,068	2,172		
4	123,868	78,268	10,356	1,964	2,044		
1990							
1	127,340	80,008	10,504	2,312	5,292		
2	131,492	81,476	12,496	2,276	2,212		
3	134,076	83,108	11,332	1,900	2,076		
4	136,916	88,128	10,516	1,860	2,576		

1.7 Government sector revenue and expenditure
(millions of dollars) - concluded

Recettes et dépenses des administrations
publiques (millions de dollars) - fin

Year and quarter	Interest on the public debt	Total current expenditure	Saving	Net lending
Année et trimestre	Service de la dette publique	Total des dépenses courantes	Épargne	Prêt net
D	20167	20161	20168	20171
1987	45,965	235,669	-17,028	-22,264
1988	50,847	251,846	-11,564	-17,267
1989	57,718	271,211	-15,171	-21,868
1990	63,371	295,345	-19,505	-27,144
1989 1	54,572	263,568	-16,568	-22,752
2	57,516	271,072	-10,192	-16,440
3	58,832	273,752	-16,568	-23,592
4	59,952	276,452	-17,356	-24,688
1990 1	61,304	286,760	-18,716	-26,464
2	62,800	292,752	-9,028	-16,616
3	64,640	297,132	-21,860	-29,500
4	64,740	304,736	-28,416	-35,996

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797).

1.8 Pension plans (millions of dollars)

Régimes de pensions (millions de dollars)

Year and quarter	Canada Pension Plan			Quebec Pension Plan		
	Régime de pensions du Canada			Régimes de rentes du Québec		
Année et trimestre	Revenue	Spending	Saving	Revenue	Spending	Saving
	Recettes	Dépenses	Épargne	Recettes	Dépenses	Épargne
D	20245	20251	20258	20248	20255	20259
1987	9,046	7,121	1,925	2,792	2,368	424
1988	9,908	8,285	1,623	3,085	2,665	420
1989	10,857	9,361	1,496	3,322	2,942	380
1990	12,169	10,431	1,738	3,539	3,227	312
1989 1	10,284	9,188	1,096	3,212	2,980	232
2	11,020	9,336	1,684	3,372	2,872	500
3	10,592	9,316	1,276	3,484	2,924	560
4	11,532	9,604	1,928	3,220	2,992	228
1990 1	12,088	10,184	1,904	3,480	3,252	228
2	12,120	10,328	1,792	3,448	3,176	272
3	11,888	10,496	1,392	3,612	3,232	380
4	12,580	10,716	1,864	3,616	3,248	368

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797).

1.9

Federal government revenue (millions of dollars)

Recettes de l'administration fédérale (millions de dollars)

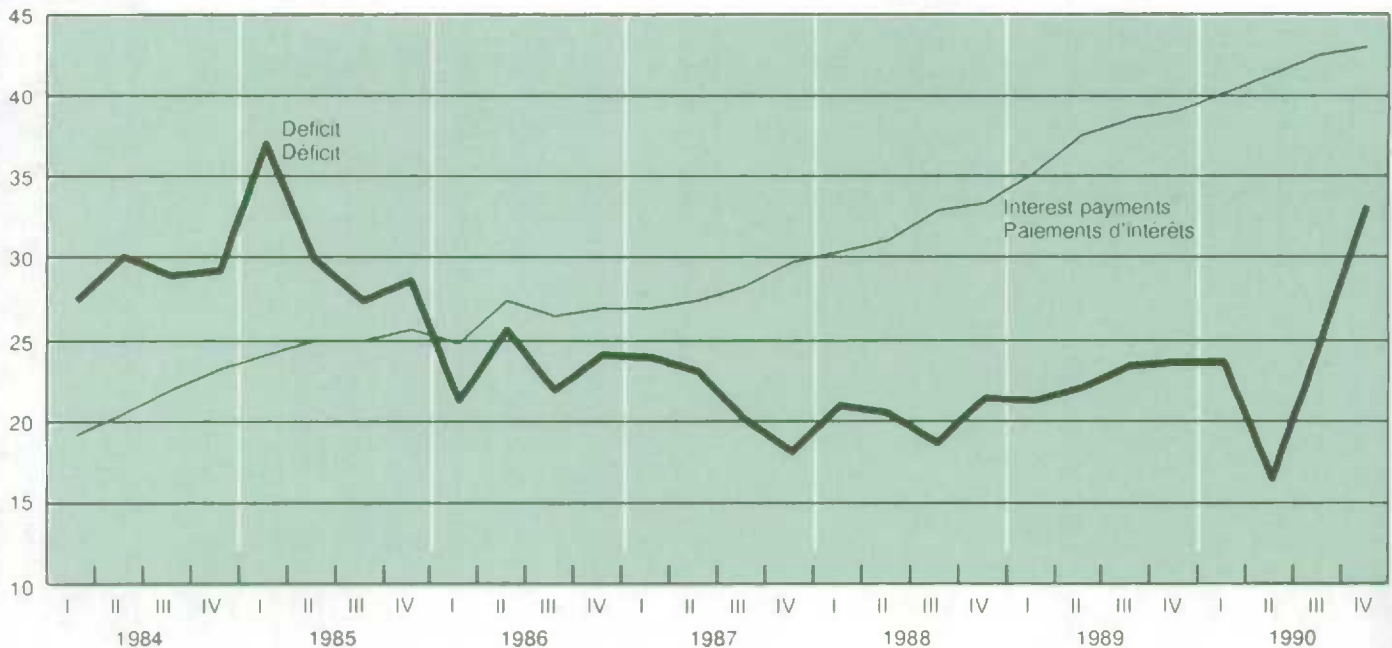
Year and quarter	Direct taxes Impôts directs			Indirect taxes Impôts indirects	Other current transfers from persons Autres transferts courants en provenance des particuliers	Investment income Revenus de placements	Total revenue Recettes totales
	From persons Des particuliers	From corporate and government business enterprises Des sociétés et des entreprises publiques	From non-residents (withholding taxes) Des non-résidents (retenues fiscales)				
Année et trimestre	20173	20174	20176	20177	20178	20179	20172
1987	53,931	11,694	1,214	23,676	25	8,723	99,263
1988	59,745	11,682	1,670	25,043	24	10,172	108,336
1989	62,912	11,420	1,537	28,572	34	11,283	115,758
1990	73,040	9,864	1,592	28,861	32	12,228	125,617
1989 1	59,396	12,684	2,176	26,628	40	10,520	111,444
2	64,028	12,180	1,368	29,316	32	11,224	118,148
3	63,956	10,716	1,376	29,128	32	11,924	117,132
4	64,268	10,100	1,228	29,216	32	11,464	116,308
1990 1	69,188	10,628	1,652	29,544	32	11,332	122,376
2	76,636	9,956	2,172	29,924	32	12,200	130,920
3	73,088	9,604	1,536	28,716	32	12,532	125,508
4	73,248	9,268	1,008	27,260	32	12,848	123,664

Source: See Table 1.10.

Source: Voir tableau 1.10.

Federal government debt

Dette du gouvernement fédéral

Billions of \$
Milliards de \$

1.10 Federal government expenditure (millions of dollars)

Dépenses de l'administration fédérale (millions de dollars)

Year and quarter Année et trimestre	Current expenditure on goods and services Dépenses courantes en biens et services	Transfer payments Transferts courants		To non-residents Aux non-résidents	To provinces and local Aux administrations provinciales et municipales
		To persons Aux particuliers	To business Aux entreprises		
D	20181	20183	20184 + 20185	20186	20187 + 20188
1987	24,418	34,266	9,050	2,118	22,714
1988	25,763	36,180	7,713	2,384	24,718
1989	27,305	37,952	7,460	2,269	25,796
1990	30,066	42,208	6,234	2,957	26,827
1989					
1	26,816	36,876	6,708	2,696	24,368
2	27,564	37,772	9,184	2,308	25,860
3	27,460	37,948	8,124	2,100	26,384
4	27,380	39,212	5,824	1,972	26,572
1990					
1	27,856	40,000	6,028	5,212	26,556
2	29,440	41,084	8,052	2,132	25,300
3	30,936	42,060	4,876	1,992	27,836
4	32,032	45,688	5,980	2,492	27,616

Year and quarter Année et trimestre	Interest on the public debt Service de la dette publique	Total current expenditure Total des dépenses courantes	Saving Épargne	Net lending Prêt net
1987	27,801	120,367	-21,104	-21,613
1988	31,688	128,446	-20,110	-20,862
1989	37,336	138,118	-22,360	-23,082
1990	41,577	149,869	-24,252	-24,970
1989				
1	35,004	132,468	-21,024	-21,912
2	37,256	139,944	-21,796	-22,432
3	38,300	140,316	-23,184	-24,000
4	38,784	139,744	-23,436	-23,984
1990				
1	40,028	145,680	-23,304	-24,160
2	41,100	147,108	-16,188	-16,872
3	42,316	150,016	-24,508	-25,240
4	42,864	156,672	-33,008	-33,608

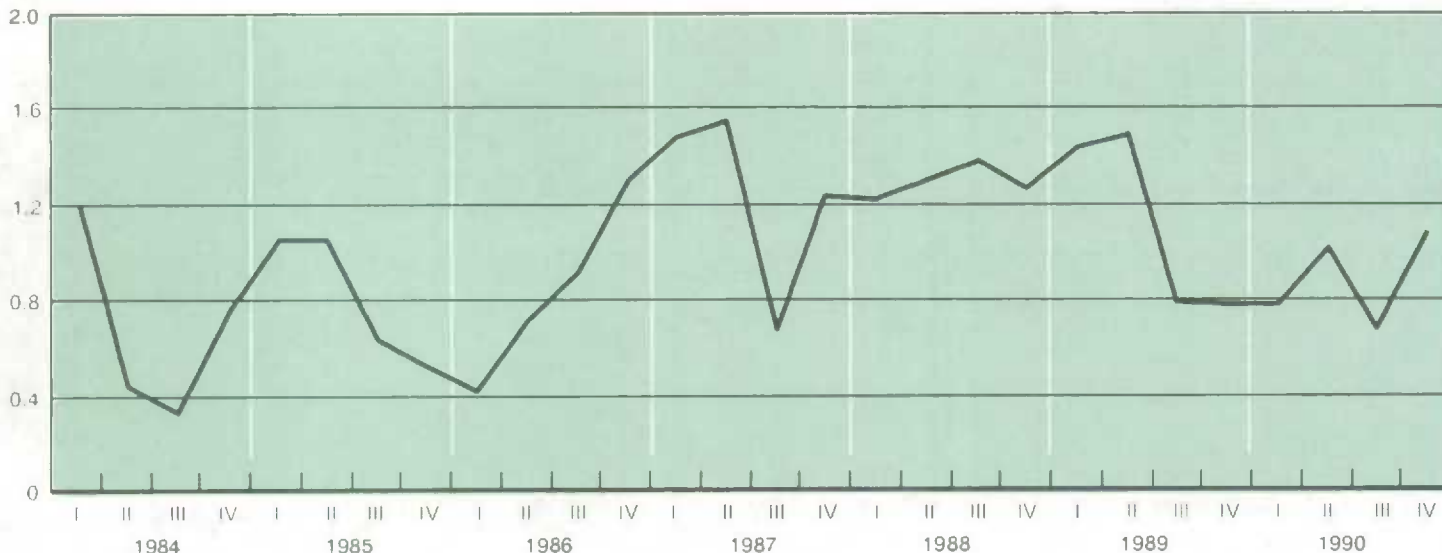
Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797)

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797)

Chain price indexes - Gross domestic product

Indices-chaînes des prix - Produit intérieur brut

Quarterly percentage change
Variation trimestrielle en pourcentage



1.11 Provincial and local government and hospital revenue (millions of dollars) Recettes des administrations provinciales et municipales et hôpitaux (millions de dollars)

Year and quarter	Direct taxes Impôt directs		Indirect taxes Impôts indirects	Other current transfers from persons Autres transferts courants en provenance des particuliers	Investment income Revenus de placements	Transfer payments from other levels of government Transferts courants en provenance d'autres niveaux d'administration publique	Total revenue Recettes totales
	From persons Des particuliers	From corporate and government business enterprises Des sociétés et des entreprises publiques					
Année et trimestre	Des particuliers	Des sociétés et des entreprises publiques	Impôts indirects	Autres transferts courants en provenance des particuliers	Revenus de placements	Transferts courants en provenance d'autres niveaux d'administration publique	Recettes totales
D	20195	20196	20198 + 20217	20199 + 20218 + 20234	20200 + 20219 + 20235	20201 + 20220 + 20236 + 20237	20194 + 20215 + 20233
1987	34,389	5,184	47,280	4,222	16,465	38,943	165,798
1988	39,360	5,655	51,686	4,549	17,703	42,487	182,009
1989	40,439	5,396	56,163	4,872	19,233	44,921	192,608
1990	48,574	4,688	58,802	3,328	19,123	47,019	204,323
1989 1	37,336	5,896	55,160	4,724	18,944	43,420	186,656
2	40,564	5,700	55,920	4,828	21,328	44,632	194,664
3	41,168	5,112	56,496	4,820	18,380	45,600	193,276
4	42,688	4,876	57,076	5,116	18,280	46,032	195,836
1990 1	44,080	5,016	58,772	3,120	19,112	46,404	198,020
2	52,340	4,732	58,976	3,348	17,840	45,168	205,064
3	48,320	4,516	58,648	3,276	19,504	48,048	205,404
4	49,556	4,488	58,812	3,568	20,036	48,456	208,804

Source: See Table 1.12.

Source: Voir tableau 1.12.

1.12 Provincial and local government and hospital expenditure (millions of dollars) Dépenses des administrations provinciales et municipales et hôpitaux (millions de dollars)

Year and quarter	Current expenditure on goods and services Dépenses courantes en biens et services	Transfers payments Transferts courants:			Interest on the public debt Service de la dette publique	Total current expenditure Total des dépenses courantes	Saving Épargne	Net lending Prêt net
		To persons Aux particuliers	To business Aux entreprises	To other levels of government Aux autres niveaux d'administration publique				
Année et trimestre	Dépenses courantes en biens et services	Aux particuliers	Aux entreprises	Aux autres niveaux d'administration publique	Service de la dette publique	Total des dépenses courantes	Épargne	Prêt net
D	20204 + 20223 + 20239	20205 + 20224	20206 + 20207	20209 + 20227	20210 + 20228 + 20240	20203 + 20222 + 20238	20211 + 20229 + 20241	20214 + 20232 + 20244
1987	81,517	22,717	5,442	16,229	18,164	164,071	1,727	-3,000
1988	87,356	24,411	5,508	17,769	19,159	175,506	6,503	1,552
1989	93,732	25,922	5,760	19,125	20,382	187,295	5,313	-662
1990	102,183	27,603	6,254	20,192	21,794	201,626	2,697	-4,224
1989 1	91,764	25,344	5,840	19,052	19,568	183,528	3,128	-2,168
2	92,296	25,644	5,796	18,772	20,260	185,244	9,420	3,808
3	94,592	25,956	5,704	19,216	20,532	188,496	4,780	-1,428
4	96,276	26,744	5,700	19,460	21,168	191,912	3,924	-2,860
1990 1	99,240	26,896	5,980	19,848	21,276	195,564	2,456	-4,436
2	101,868	27,152	5,908	19,868	21,700	199,968	5,098	-1,808
3	102,940	27,604	7,544	20,212	22,324	204,528	876	-6,032
4	104,684	28,760	5,584	20,840	21,876	206,444	2,360	-4,620

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797)

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797)

1.13

Implicit price indexes, gross domestic product (1986 = 100)

Indices implicites de prix, produit intérieur brut (1986 = 100)

Annual average and quarter	Personal expenditure on consumer goods and services Dépenses personnelles en biens et services de consommation					Government current expenditure on goods and services Dépenses publiques courantes en biens et services	Business fixed investment Investissement fixe des entreprises	
	Total	Durable goods Biens durables	Semi-durable goods Biens semi-durables	Non-durable goods Biens non durables	Services		Total	Residential construction Construction résidentielle
Moyenne annuelle et trimestre	Total	Biens durables	Biens semi-durables	Biens non durables	Services	Dépenses publiques courantes en biens et services	Total	Construction résidentielle
D	20557	20558	20559	20560	20561	20562	20566	20567
1987	103.9	102.6	104.6	104.6	103.9	104.1	104.1	110.1
1988	108.1	106.1	109.7	108.0	108.5	108.1	106.9	118.0
1989	113.2	110.7	114.5	113.0	113.8	112.8	111.7	126.9
1990	117.9	111.6	117.4	119.4	119.2	118.5	112.3	126.1
1988	1	106.3	104.5	107.7	106.6	106.5	106.7	114.3
	2	107.5	105.4	109.2	107.7	107.7	105.8	116.3
	3	108.7	106.5	110.3	108.8	109.0	107.4	119.0
	4	109.8	108.0	111.7	109.0	110.6	109.1	122.2
1989	1	111.0	109.4	113.2	110.0	111.8	110.5	125.5
	2	112.7	110.5	113.9	112.7	113.2	110.7	125.3
	3	114.1	111.4	115.1	114.4	114.6	112.7	127.3
	4	114.8	111.4	115.6	115.0	115.6	112.8	129.5
1990	1	116.2	111.5	116.2	117.1	117.1	113.2	128.8
	2	117.2	111.4	116.8	118.3	118.5	113.0	126.9
	3	118.4	111.8	118.0	119.5	119.9	112.2	125.2
	4	119.9	111.7	118.5	122.5	121.3	110.9	123.3
Annual average and quarter	Business fixed investment Investissement fixe des entreprises		Final domestic demand	Exports of goods and services	Imports of goods and services	Gross domestic product	Gross domestic product (Annual percent change)	
Moyenne annuelle et trimestre	Non-residential construction Construction non résidentielle	Machinery and equipment Machines et matériel	Demande intérieure finale	Exportations de biens et services	Importations de biens et services	Produit intérieur brut	Produit intérieur brut (variation annuelle en pourcentage)	
D	20568	20569	20576	20570	20573	20556	20556	
1987	104.7	98.0	103.9	101.7	98.3	104.8	4.8	
1988	110.3	95.6	107.8	102.4	96.1	109.9	4.9	
1989	115.5	96.8	112.6	104.3	96.3	115.2	4.8	
1990	118.7	96.9	116.8	104.3	97.7	118.8	3.1	
1988	1	108.4	95.8	106.1	102.3	97.5	4.8	
	2	109.7	94.5	107.0	101.8	95.9	4.3	
	3	110.9	95.5	108.3	102.5	95.7	4.9	
	4	112.1	96.4	109.6	103.1	95.2	5.2	
1989	1	113.7	96.1	110.7	104.6	96.3	5.2	
	2	115.6	96.5	112.2	106.0	96.9	5.4	
	3	116.2	98.3	113.5	103.4	96.2	4.8	
	4	116.7	96.5	114.1	103.3	95.6	4.1	
1990	1	117.5	97.6	115.3	104.0	97.7	3.5	
	2	118.7	97.7	116.5	102.7	96.4	3.0	
	3	119.1	97.0	117.2	103.6	96.9	2.9	
	4	119.6	95.4	118.0	106.9	99.8	3.1	

1.14

Chain price indexes, gross domestic product (1986 = 100)

Indices-chaînes des prix, produit intérieur brut (1986 = 100)

Year and month	Gross domestic product	Personal expenditure on consumer goods and services	Government current expenditure on goods and services	Business investment	Exports of goods and services	Imports of goods and services	Final domestic demand
Année et mois	Produit intérieur brut	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	Dépenses publiques courantes en biens et services	Investissement des entreprises	Exportations de biens et services	Importations de biens et services	Demande intérieure finale
D	20598	20599	20604	20607	20612	20615	20618
1987	104.9	104.0	104.2	104.5	102.2	98.7	104.1
1988	110.1	108.1	108.2	108.7	104.0	96.6	108.1
1989	115.7	113.3	113.0	113.6	106.7	97.1	113.1
1990	119.9	118.1	118.8	98.0	107.3	99.1	117.4
1989	1	113.9	111.1	110.7	96.7	96.8	111.1
	2	115.6	112.8	113.2	97.4	97.8	112.8
	3	116.5	114.2	113.4	98.0	97.1	113.9
	4	117.4	114.9	114.7	97.2	97.0	114.6
1990	1	118.3	116.3	116.0	98.2	98.9	115.9
	2	119.5	117.3	119.1	98.2	98.1	117.1
	3	120.3	118.5	119.5	97.8	98.2	117.7
	4	121.6	120.1	120.5	97.6	101.0	118.9

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001). Statistics Canada. Contact: K. Wilson (951-9155).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue). Statistique Canada. Personne ressource: K. Wilson (951-9155).

Gross domestic product by industry at factor cost in 1986 prices (millions of dollars)

Produit intérieur brut par industrie au coût des facteurs, aux prix de 1986 (millions de dollars)

Year and month	Total economy	Total economy (annual percent change)	Business sector-goods	Business sector-services	Non-business sector-goods	Non-business sector-services	Industrial production	Non-durable manufacturing	Durable manufacturing
Année et mois	Ensemble	Ensemble (variation annuelle en pourcentage)	Secteur des entreprises: biens	Secteur des entreprises: services	Secteur non commercial: biens	Secteur non commercial: services	Production industrielle	Manufacturiers: biens non durables	Manufacturiers: bien durables
/	37026	37026	37028	37029	37031	37032	37035	37036	37037
1987	470,949	4.2	168,444	217,879	875	83,750	125,721	42,944	47,318
1988	491,014	4.3	174,371	230,370	905	85,368	131,996	43,833	50,860
1989	506,093	3.1	177,141	240,602	913	87,437	132,100	43,955	51,163
1990	509,942	0.8	175,282	244,048	933	89,679	127,679	43,046	48,282
1989 D	512,198	2.7	177,826	244,885	945	88,542	131,666	43,698	50,080
1990 J	512,056	2.6	176,215	246,137	944	88,759	128,964	43,860	48,638
F	512,267	2.0	176,587	245,676	956	89,047	129,062	43,842	49,241
M	512,214	2.0	176,542	245,420	953	89,300	128,953	43,710	49,351
A	511,451	1.7	176,546	244,645	956	89,303	128,587	43,440	48,685
M	510,839	1.1	176,736	243,610	938	89,555	129,248	43,480	49,268
J	511,852	1.6	177,179	244,087	918	89,668	129,121	43,208	49,763
J	512,201	1.3	177,166	244,260	925	89,850	129,672	43,318	49,739
A	510,449	0.4	175,830	243,907	908	89,803	128,196	43,066	48,641
S	507,296	-0.6	173,500	242,872	920	90,004	126,182	42,544	47,366
O	508,049	-0.3	173,410	243,550	928	90,162	126,156	42,403	47,288
N	504,478	-1.4	171,121	242,026	930	90,401	124,188	41,671	46,050
D	503,572	-1.7	168,956	243,291	936	90,389	122,946	41,599	44,713

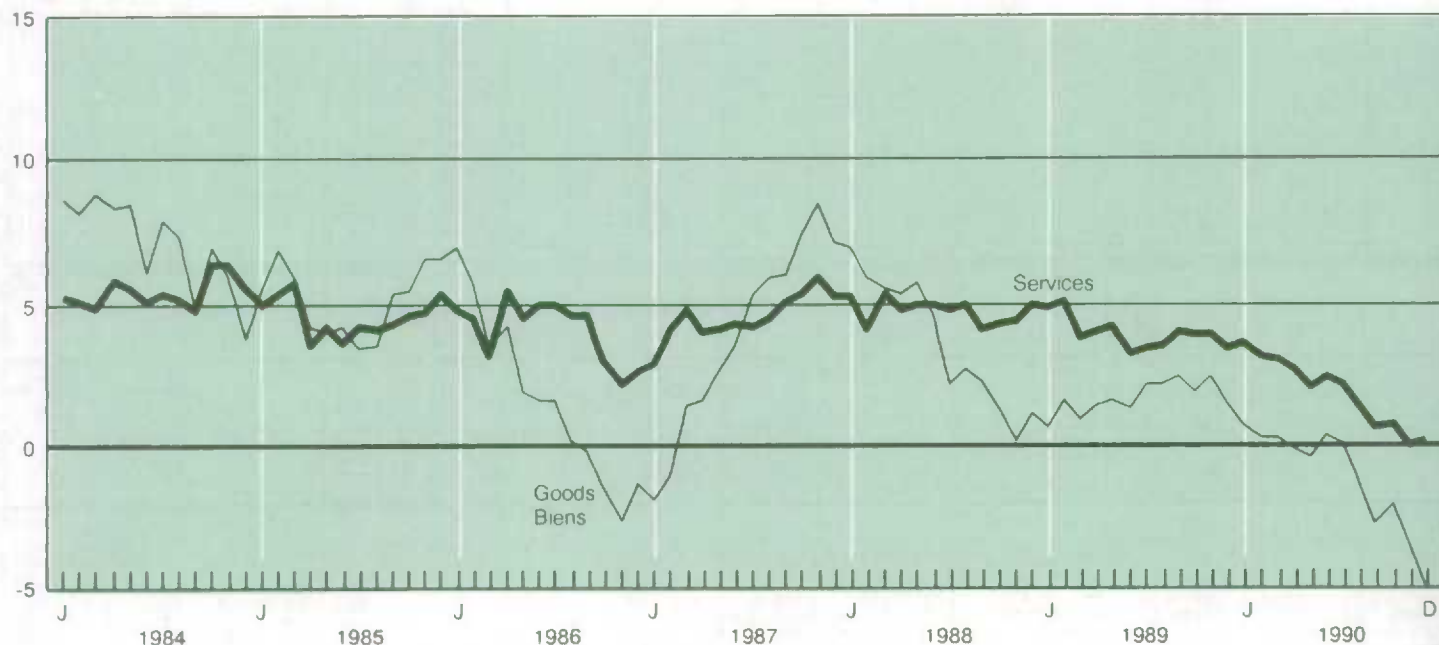
Note: Goods in the National Accounts include utilities.

Note: Les biens dans les comptes nationaux incluent les services publics.

GDP goods and services

PIB en biens et services

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Year and month	Agricultural and related services	Fishing, trapping, logging, and forestry	Mining	Manufacturing	Construction	Transportation and storage	Communication
Année et mois	Agriculture et services connexes	Pêche, piégeage, et exploitation forestière	Mines	Manufacturières	Construction	Transport et entreposage	Communication
I	37001	37003 + 37002 + 37019	37004 + 37017	37005 + 37018	37006	37007 + 37020	37008 + 37021
1987	10,067	4,151	18,816	90,319	29,742	23,489	14,323
1988	8,023	4,034	20,332	94,750	31,624	24,731	15,609
1989	9,211	4,166	19,878	95,176	32,988	24,861	17,469
1990	11,202	4,053	19,759	91,385	33,695	24,510	18,935
1989 D	10,058	4,034	19,728	93,835	33,433	24,591	18,179
1990 J	10,343	4,204	19,894	92,556	34,067	24,990	18,558
F	10,476	4,258	19,507	93,140	34,168	24,620	18,574
M	10,508	4,254	19,744	93,119	34,200	24,884	18,558
A	10,547	4,294	19,942	92,183	34,492	24,835	18,733
M	10,658	4,252	19,920	92,806	33,931	24,773	18,828
J	10,864	4,260	19,678	93,029	34,260	24,726	19,026
J	11,160	3,898	20,014	93,114	33,772	24,475	19,133
A	11,372	3,992	19,783	91,764	33,588	24,370	19,333
S	11,404	4,040	19,555	89,968	33,209	23,944	19,003
O	11,320	3,826	19,667	89,749	33,450	24,460	19,135
N	11,285	3,792	19,733	87,779	33,202	24,156	19,154
D	11,254	3,724	19,834	86,370	32,383	24,210	19,224

Year and month	Finance, insurance and real estate	Community, business, and personal services	Trade	Utilities	Government services
Année et mois	Finances, assurances et affaires immobilières	Services socio-culturels commerciaux et personnels	Commerce	Services publics	Services gouvernementaux
I	37012 + 37023	37013 + 37025	37010 + 37011	37009 + 37022	37024
1987	72,546	103,985	55,224	16,587	31,701
1988	75,938	108,371	58,648	16,915	32,040
1989	79,517	113,147	59,962	17,046	32,671
1990	80,792	117,329	58,450	16,535	33,296
1989 D	81,084	115,986	60,109	18,103	33,059
1990 J	81,148	116,372	60,308	16,514	33,102
F	80,802	116,676	60,469	16,415	33,162
M	80,132	117,041	60,408	16,091	33,275
A	80,555	117,046	59,184	16,463	33,179
M	80,394	117,090	58,348	16,523	33,317
J	80,442	117,388	58,462	16,415	33,304
J	80,773	117,663	58,332	16,544	33,324
A	81,028	117,588	57,744	16,649	33,238
S	80,947	117,978	57,232	16,660	33,356
O	81,427	117,956	56,917	16,740	33,403
N	80,896	117,714	56,659	16,676	33,432
D	81,367	117,970	57,044	16,742	33,450

Source: Gross Domestic Product by Industry (Catalogue 15-001), Statistics Canada. Contact: R. Mariel (951-9145).

Source: Produit intérieur brut par industrie (n° 15-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: R. Mariel (951-9145).

Canadian balance of international payments,
current account, all countries (millions of
dollars)

Balance canadienne des paiements
internationaux, compte courant, tous les pays
(millions de dollars)

Year and quarter	Total			Merchandise trade		
	Receipts	Payments	Current account balance	Exports	Imports	Balance
Année et trimestre	Recettes courantes, total	Paiements courants, total	Solde du compte courant	Exportations	Importations	Solde
D	72008	72026	72002	72009	72027	72003
1987	158,239	167,407	-9,168	126,226	115,119	11,107
1988	177,985	188,146	-10,162	138,435	128,321	10,114
1989	180,083	196,772	-16,688	142,085	134,528	7,557
1990	187,748	203,738	-15,989	146,057	135,259	10,798
1988 1	44,036	46,169	-2,133	33,647	32,001	1,646
2	44,208	46,443	-2,235	35,250	31,799	3,452
3	44,259	46,861	-2,602	34,593	31,932	2,661
4	45,482	48,673	-3,191	34,944	32,589	2,355
1989 1	46,224	49,325	-3,102	36,335	33,357	2,978
2	44,929	49,661	-4,732	35,548	34,138	1,411
3	44,509	48,701	-4,192	35,161	33,268	1,893
4	44,421	49,084	-4,663	35,040	33,766	1,275
1990 1	45,906	50,900	-4,995	35,779	34,069	1,711
2	47,780	51,869	-4,089	37,172	34,107	3,065
3	47,249	50,535	-3,286	36,678	33,485	3,193
4	46,814	50,434	-3,620	36,427	33,599	2,828

Year and quarter	Non-merchandise trade			Service transactions		
	Receipts	Payments	Balance	Receipts	Payments	Balance
Année et trimestre	Recettes	Paiements	Solde	Recettes	Paiements	Solde
D	72010	72028	72004	72011	72029	72005
1987	32,013	52,288	-20,275	18,529	24,748	-6,219
1988	39,550	59,825	-20,275	20,296	25,978	-5,682
1989	37,999	62,244	-24,245	20,766	27,996	-7,229
1990	41,692	68,478	-26,787	22,378	30,205	-7,827
1988 1	10,389	14,168	-3,779	5,205	6,348	-1,143
2	8,958	14,645	-5,687	4,959	6,417	-1,458
3	9,666	14,929	-5,263	4,940	6,568	-1,628
4	10,538	16,085	-5,547	5,192	6,645	-1,453
1989 1	9,889	15,968	-6,080	5,134	6,783	-1,649
2	9,381	15,524	-6,142	5,136	6,937	-1,801
3	9,348	15,434	-6,085	5,240	7,045	-1,805
4	9,381	15,318	-5,937	5,256	7,231	-1,975
1990 1	10,126	16,832	-6,705	5,506	7,399	-1,893
2	10,608	17,762	-7,154	5,574	7,470	-1,896
3	10,571	17,050	-6,479	5,580	7,595	-2,015
4	10,387	16,835	-6,448	5,718	7,741	-2,023

Canadian balance of international payments, current account, all countries (millions of dollars) - concluded

Balance canadienne des paiements internationaux, compte courant, tous les pays (millions de dollars) - fin

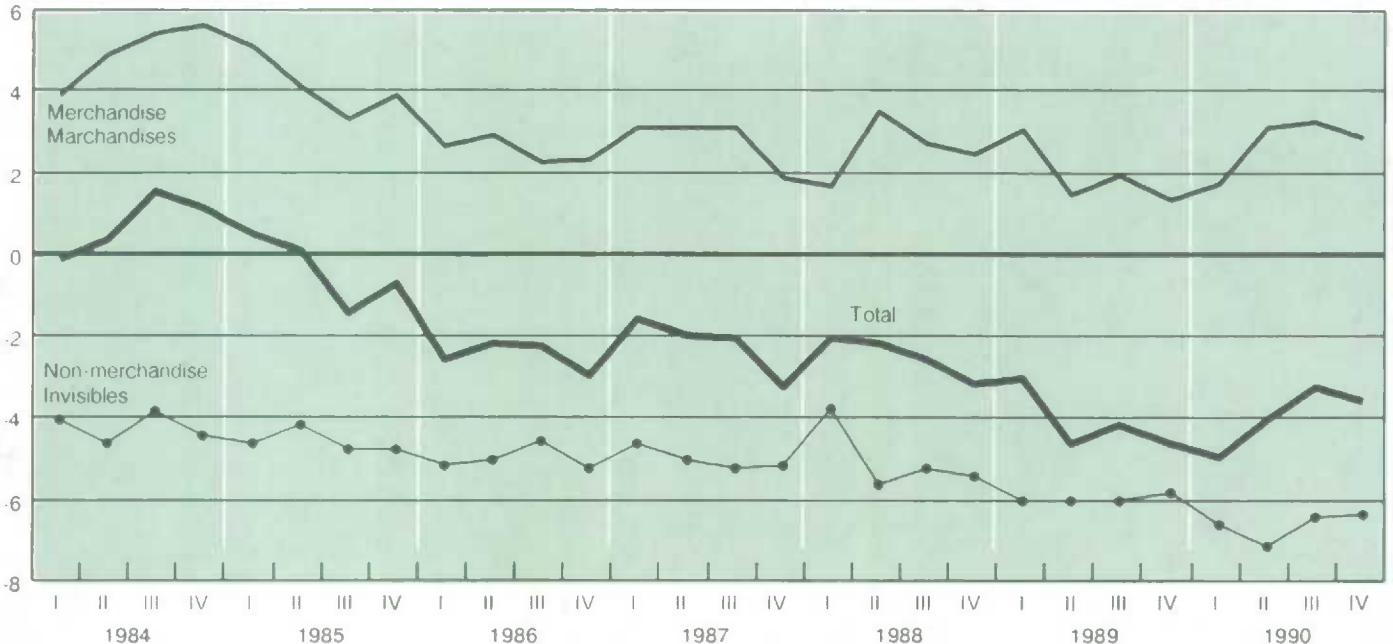
Year and quarter Année et trimestre	Investment income Revenu des investissements			Transfers Transferts		
	Receipts Recettes	Payments Paiements	Balance Solde	Receipts Recettes	Payments Paiements	Balance Solde
	72018	72036	72006	72022	72040	72007
1987	8,056	24,226	-16,170	5,429	3,314	2,115
1988	11,319	30,202	-18,882	7,935	3,646	4,289
1989	8,499	30,652	-22,153	8,734	3,597	5,137
1990	8,701	32,923	-24,222	10,613	5,350	5,262
1988 1	3,386	6,869	-3,482	1,798	951	847
2	2,003	7,406	-5,403	1,995	822	1,173
3	2,655	7,416	-4,761	2,071	944	1,126
4	3,275	8,511	-5,236	2,071	929	1,143
1989 1	2,288	8,181	-5,893	2,466	1,004	1,462
2	2,214	7,679	-5,465	2,031	908	1,124
3	2,010	7,531	-5,521	2,099	858	1,241
4	1,987	7,260	-5,273	2,138	827	1,311
1990 1	2,146	7,564	-5,418	2,474	1,868	606
2	2,329	9,169	-6,839	2,704	1,123	1,581
3	2,072	8,325	-6,253	2,919	1,130	1,789
4	2,153	7,865	-5,712	2,516	1,229	1,287

Source: Canada's Balance of International Payments (Catalogue 67-001), Statistics Canada. Contact: L. Lafiberté (951-9050)
 Source: Balance des paiements internationaux du Canada (n° 67-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: L. Lafiberté (951-9050)
 Note: Seasonally adjusted at quarterly rates
 Note: Désaisonnalisée aux taux trimestriels

Current account balance

Solde du compte courant

Billions of \$
Milliards de \$



Canadian balance of international payments,
capital account, all countries, unadjusted
(millions of dollars)

Balance canadienne des paiements
internationaux, compte de capital, tous les
pays, non désaisonnalisé (millions de dollars)

Year and quarter	Direct investment abroad	Portfolio investment abroad Investissement en portefeuille à l'étranger		Official international reserves	Total Canadian claims
		Foreign stocks Actions étrangères	Foreign bonds Obligations étrangères		
Année et trimestre	Investissements directs à l'étranger			Réserves officielles internationales	Total des créances canadiennes
<i>D</i>	71047	71049	71048	71050	71046
1987	-8,681	-1,067	-874	-4,461	-16,819
1988	-7,319	-1,020	-74	-9,451	-22,288
1989	-4,900	-768	-1,556	-346	-11,648
1990	-1,422	-1,084	-66	-649	-9,296
1988 1	-2,190	-335	521	-5,521	-8,760
2	-2,050	-50	-889	-4,520	-7,408
3	-976	-441	294	1,792	-3,382
4	-2,103	-195	0	-1,202	-2,738
1989 1	248	413	-521	-189	-1,908
2	-2,320	-239	447	236	-1,845
3	-1,182	-863	-1,366	-410	-4,777
4	-1,645	-79	-116	18	-3,119
1990 1	-1,121	-112	365	2,591	1,287
2	-167	590	-859	123	-1,927
3	-809	-1,032	389	-3,470	-6,212
4	675	-530	39	107	-2,444

Year and quarter	Direct investment in Canada	Foreign portfolio investment Investissement étranger en portefeuille		Canadian banks' net foreign currency transactions with non-residents	Total Canadian liabilities	Total capital account
		Canadian stocks Actions canadiennes	Canadian bonds Obligations canadiennes			
Année et trimestre	Investissements directs au Canada			Transactions nettes en devises étrangères de banques canadiennes avec les non-résidents	Total des engagements canadiens	Total du compte de capital
<i>D</i>	71055	71057	71056	71058	71054	71045
1987	4,401	6,640	7,624	2,900	29,073	12,254
1988	4,800	-2,379	15,871	2,917	36,489	14,200
1989	3,400	3,871	17,069	-2,492	33,719	22,070
1990	5,729	-1,723	13,421	3,339	30,255	20,959
1988 1	2,604	-739	3,347	1,325	11,451	2,691
2	853	-165	4,669	-3,248	9,261	1,853
3	944	-600	5,330	5,012	9,012	5,629
4	399	-874	2,525	-173	6,765	4,027
1989 1	-1,682	690	5,714	-4,124	7,944	6,036
2	2,332	659	439	5,626	8,398	6,553
3	580	1,440	4,741	-2,692	6,289	1,512
4	2,171	1,082	6,174	-1,303	11,089	7,970
1990 1	1,089	376	2,233	2,945	6,785	8,072
2	983	-287	2,562	4,729	10,693	8,766
3	1,110	-525	3,653	-1,362	6,847	635
4	2,548	-1,287	4,973	-2,973	5,931	3,487

Source: Canada's Balance of International Payments (Catalogue 67-001), Statistics Canada. Contact: L. Laliberté (951-9050).

Source: Balance des paiements internationaux du Canada (n° 67-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: L. Laliberté (951-9050).

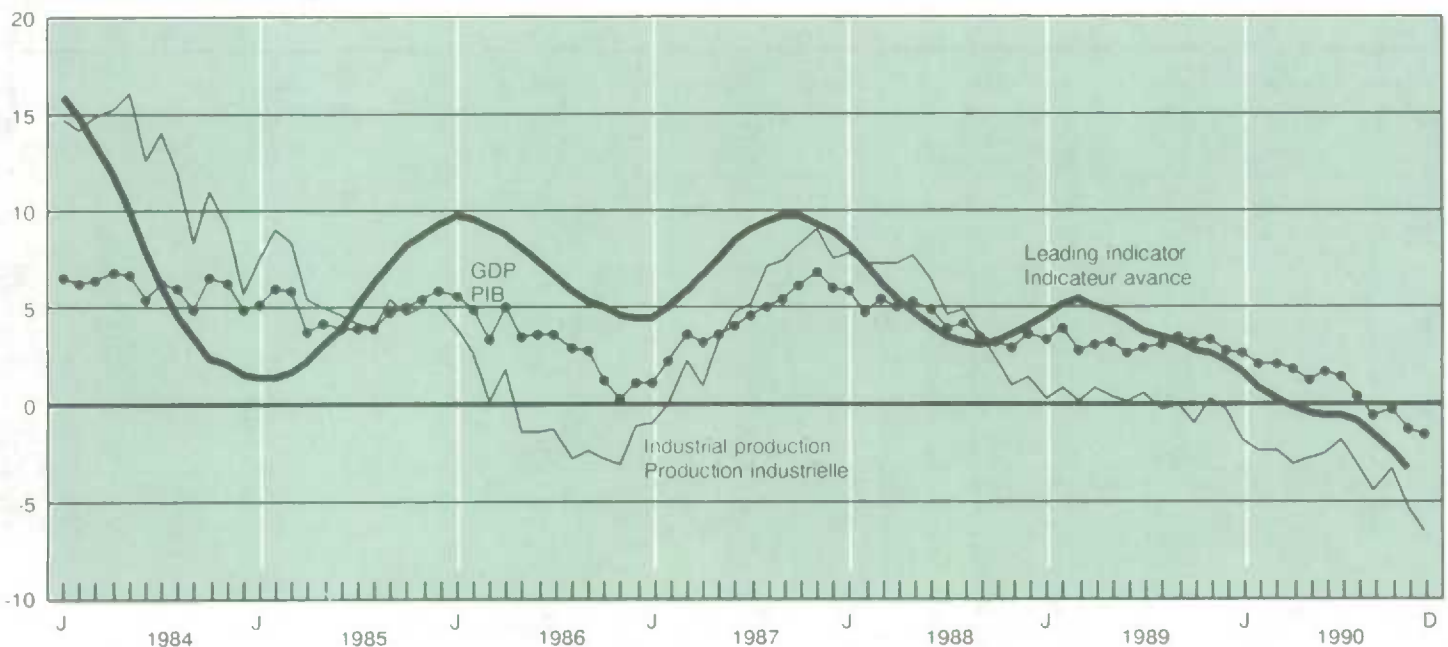
Year and month	Composite index (1981 = 100)	Composite index (1981 = 100) unsmoothed	Retail sales (millions of 1981 dollars) Ventes au détail (millions de dollars de 1981)		Financial Financière	
			Furniture and appliances(2) Meubles et articles ménagers(2)	Other durables sales(2) Ventes d'autres durables(2)	Real money supply (millions of 1981 dollars) Offre de monnaie (millions de dollars de 1981)	Toronto stock market (1975 = 1000) Bourse de Toronto (1975 = 1000)
Année et mois	Indice composite (1981 = 100)	Indice composite (1981 = 100) non lissé	Meubles et articles ménagers(2)	Ventes d'autres durables(2)	Offre de monnaie (millions de dollars de 1981)	Bourse de Toronto (1975 = 1000)
D	99958	99947	99964	99965	99962	99967
1988 D	143.0	145.4	12,563	47,194	26,332	3,348
1989 J	143.8	145.8	12,643	47,373	26,435	3,391
F	144.6	145.8	12,724	47,382	26,515	3,441
M	145.1	144.3	12,773	47,202	26,543	3,488
A	145.1	143.9	12,840	47,090	26,512	3,535
M	145.0	144.0	12,905	46,930	26,457	3,585
J	144.8	143.9	12,985	46,649	26,333	3,639
J	144.6	144.2	13,039	46,251	26,173	3,714
A	144.6	145.7	13,076	45,847	26,041	3,799
S	144.9	146.6	13,124	45,788	25,933	3,867
O	145.3	146.5	13,165	45,808	25,903	3,914
N	145.7	146.5	13,176	45,895	25,864	3,946
D	146.0	146.8	13,128	46,043	25,838	3,967
1990 J	146.0	144.0	13,093	46,309	25,778	3,945
F	145.7	144.4	13,062	46,453	25,744	3,897
M	145.4	144.0	13,033	46,616	25,564	3,834
A	144.8	142.6	12,979	46,446	25,372	3,731
M	144.2	143.3	12,901	46,061	25,124	3,651
J	143.9	144.1	12,827	45,639	24,869	3,589
J	143.6	143.1	12,741	45,220	24,551	3,550
A	143.2	142.3	12,650	44,796	24,289	3,499
S	142.6	139.8	12,601	44,341	24,086	3,424
O	141.8	139.7	12,556	43,882	23,967	3,334
N	140.8	137.9	12,531	43,416	23,931	3,256
D	139.9	138.1	12,688	42,883	23,946	3,211

- (1) Smoothed.
(1) Lissé.
(2) At annual rates.
(2) Aux taux annuels.

Leading indicator

L'indicateur avancé

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



1.19 **Leading indicators(1) - concluded** **Indicateurs avancés(1) - fin**

Year and month	Manufacturing Fabrication				House spending index (1981 = 100)	U.S. index (1967 = 100)
	New orders durables (millions of 1981 dollars)	Ratio of shipments to stocks	Average work week	Business and personal services employment (thousands)		
Année et mois	Nouvelles commandes durables (millions de dollars de 1981)	Ratio des livraisons aux stocks	Heures moyennes de travail par semaine	Emploi dans les services aux entreprises et aux personnes (milliers)	Indice des dépenses en logement (1981 = 100)	Indice des E.-U. (1967 = 100)
D	99963	99966	99959	99968	99960	99961
1988 D	10,144	1.44	38.9	1,705	147.7	192.8
1989 J	10,200	1.45	38.9	1,716	149.8	193.4
F	10,275	1.46	38.9	1,723	151.6	194.0
M	10,299	1.47	38.8	1,727	151.9	194.3
A	10,262	1.47	38.7	1,725	148.9	194.5
M	10,218	1.48	38.7	1,720	144.6	194.5
J	10,177	1.48	38.6	1,716	140.9	194.2
J	10,193	1.47	38.6	1,713	138.2	193.8
A	10,208	1.47	38.6	1,714	137.3	193.6
S	10,209	1.47	38.6	1,716	138.2	193.5
O	10,262	1.47	38.6	1,718	140.2	193.4
N	10,266	1.48	38.6	1,723	142.9	193.3
D	10,249	1.48	38.6	1,729	145.7	193.4
1990 J	10,033	1.46	38.6	1,737	147.6	193.5
F	9,780	1.44	38.5	1,750	147.9	193.4
M	9,585	1.43	38.5	1,762	146.3	193.5
A	9,425	1.42	38.4	1,773	141.9	193.5
M	9,444	1.42	38.3	1,780	136.6	193.7
J	9,558	1.42	38.3	1,788	131.1	194.1
J	9,719	1.43	38.3	1,795	126.2	194.4
A	9,835	1.44	38.3	1,796	121.9	194.3
S	9,834	1.44	38.3	1,792	117.2	193.9
O	9,808	1.45	38.2	1,787	113.1	193.0
N	9,643	1.44	38.2	1,779	109.4	191.6
D	9,419	1.42	38.1	1,770	106.7	190.2

(1) Smoothed.
(1) Lissé.

Contact: F. Roy-Mayrand (951-3627)
Personne ressource: F. Roy-Mayrand (951-3627).

1.20 **Financial flow accounts - Funds raised by non-financial sectors, unadjusted (millions of dollars)** **Comptes des flux financiers - Ensemble des secteurs non financiers, non désaisonnalisés (millions de dollars)**

Year and quarter	Total funds raised	By sector Par secteur				
		Persons Particuliers	Private corporations Sociétés privées	Government business enterprises Entreprises publiques	Federal government Administration fédérale	Other levels of governments Autres administrations publiques
Année et trimestre	Demande totale de capitaux					
D	153070	153099	153105	153112	153057	153062
1986	90,688	29,197	25,368	3,967	19,162	12,994
1987	104,489	37,930	31,838	1,137	24,530	9,054
1988	116,565	39,245	39,255	1,007	28,822	8,236
1989	120,431	37,151	50,947	1,815	20,436	10,082
1987 4	32,702	10,983	10,804	-200	8,306	2,809
1988 1	23,143	4,495	11,459	9	6,628	552
2	34,781	11,849	11,830	176	8,254	2,662
3	23,739	11,287	10,128	-53	1,146	1,231
4	34,902	11,614	5,838	875	12,784	3,791
1989 1	26,489	7,882	13,253	1,237	2,268	1,849
2	35,626	9,599	15,463	722	6,660	3,182
3	26,439	8,866	13,600	-82	2,467	1,588
4	31,877	10,804	8,631	-62	9,041	3,463
1990 1	20,835	5,583	11,265	2,345	-138	1,780
2	26,552	8,690	9,474	2,587	2,810	2,991
3	22,966	6,553	4,707	1,526	8,137	2,043

Source: Financial Flow Accounts, (Catalogue 13-214), Statistics Canada. Contact: V. Thibault (951-1804).
Source: Comptes des flux financiers, (n° 13-214 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: V. Thibault (951-1804).

Labour markets

Marchés du travail

Table

- 2.1 Labour force summary
- 2.2 Employed by sex and age
- 2.3 Employment by industry
- 2.4 Unemployed by sex and age
- 2.5 Participation rates by sex and age
- 2.6 Unemployment rates
- 2.7 Unemployment insurance
- 2.8 Time lost in work stoppages

- 2.9 Total number of employees, by industry
- 2.10 Labour income, by industry
- 2.11 Average weekly earnings
- 2.12 Average hourly earnings
- 2.13 Average hourly earnings (fixed-weighted)
- 2.14 Average weekly hours
- 2.15 Wage settlements

Note: Only labour force survey data is seasonally adjusted

Tableau

- 2.1 Sommaire de la population active
- 2.2 Personnes occupées par âge et sexe
- 2.3 Emploi selon la branche d'activité
- 2.4 Chômeurs par âge et sexe
- 2.5 Taux d'activité par âge et sexe
- 2.6 Taux de chômage
- 2.7 Assurance-chômage
- 2.8 Journées de travail perdues dans les conflits de travail

- 2.9 Nombre total de salariés, par industrie
- 2.10 Revenu du travail, par industrie
- 2.11 Rémunération hebdomadaire moyenne
- 2.12 Rémunération horaire moyenne
- 2.13 Rémunération horaire moyenne (rémunération à pondération fixe)
- 2.14 Heures hebdomadaires moyennes
- 2.15 Règlements salariaux

Nota: Seules les données de l'enquête sur la population active sont désaisonnalisées

2.1

Labour force summary (thousands of persons)

Sommaire de la population active (milliers de personnes)

Annual average and month Moyenne annuelle et mois	Total labour force Population active	Employed Personnes occupées	Paid workers non-agriculture Travailleurs non-agricole rémunérés	Full-time employment Emploi à plein temps	Part-time employment Emploi à temps partiel	Unemployed Chômeurs	Not in the labour force Inactifs	Participation rate(1) Taux d'activité(1)	Unemployment rate(2) Taux de chômage(2)
D	767606	767608	772015	776144	776147	767609	769732	767610	767611
1989	13,503	12,486	11,147	10,598	1,888	1,018	6,637	67.0	7.5
1990	13,681	12,572	11,147	10,640	1,932	1,109	6,749	67.0	8.1
1989 F	13,420	12,409	11,076	10,532	1,878	1,011	6,854	67.0	7.5
M	13,462	12,442	11,139	10,549	1,883	1,020	6,753	67.1	7.6
A	13,431	12,378	11,070	10,519	1,863	1,053	6,807	66.9	7.8
M	13,489	12,452	11,123	10,605	1,859	1,037	6,501	67.1	7.7
J	13,509	12,502	11,147	10,604	1,885	1,007	6,326	67.1	7.5
J	13,489	12,468	11,133	10,602	1,867	1,021	6,207	66.9	7.6
A	13,547	12,542	11,173	10,685	1,861	1,005	6,233	67.1	7.4
S	13,520	12,522	11,157	10,607	1,904	998	6,698	66.9	7.4
O	13,545	12,538	11,183	10,632	1,911	1,007	6,744	67.0	7.4
N	13,593	12,572	11,239	10,648	1,932	1,021	6,779	67.1	7.5
D	13,594	12,566	11,230	10,666	1,911	1,028	6,886	67.1	7.6
1990 J	13,649	12,601	11,273	10,690	1,903	1,048	6,922	67.3	7.7
F	13,652	12,615	11,282	10,716	1,905	1,037	6,897	67.2	7.6
M	13,574	12,596	11,271	10,664	1,924	978	6,921	66.7	7.2
A	13,633	12,638	11,297	10,717	1,928	995	6,896	66.9	7.3
M	13,641	12,591	11,225	10,681	1,919	1,050	6,633	66.9	7.7
J	13,642	12,600	11,195	10,666	1,920	1,042	6,482	66.8	7.6
J	13,697	12,606	11,189	10,669	1,930	1,091	6,298	67.0	8.0
A	13,708	12,558	11,143	10,622	1,938	1,150	6,366	67.0	8.4
S	13,745	12,579	11,200	10,630	1,939	1,166	6,769	67.1	8.5
O	13,777	12,552	11,158	10,608	1,950	1,225	6,815	67.1	8.9
N	13,736	12,487	11,079	10,544	1,951	1,249	6,932	66.8	9.1
D	13,721	12,440	11,047	10,476	1,972	1,281	7,062	66.7	9.3
1991 J	13,671	12,350	10,973	10,371	1,972	1,321	7,192	66.4	9.7
F	13,688	12,289	10,901	10,294	1,993	1,399	7,151	66.4	10.2

(1) The labour force as a percentage of the population 15 years of age and older.

(1) La population active en pourcentage de la population âgée de 15 ans et plus.

(2) The unemployed as a percentage of the labour force.

(2) Le nombre de chômeurs en pourcentage de la population active.

Note: Excludes inmates of institutions, members of the armed services, Indians living on reserves and residents of the Yukon and Northwest Territories.

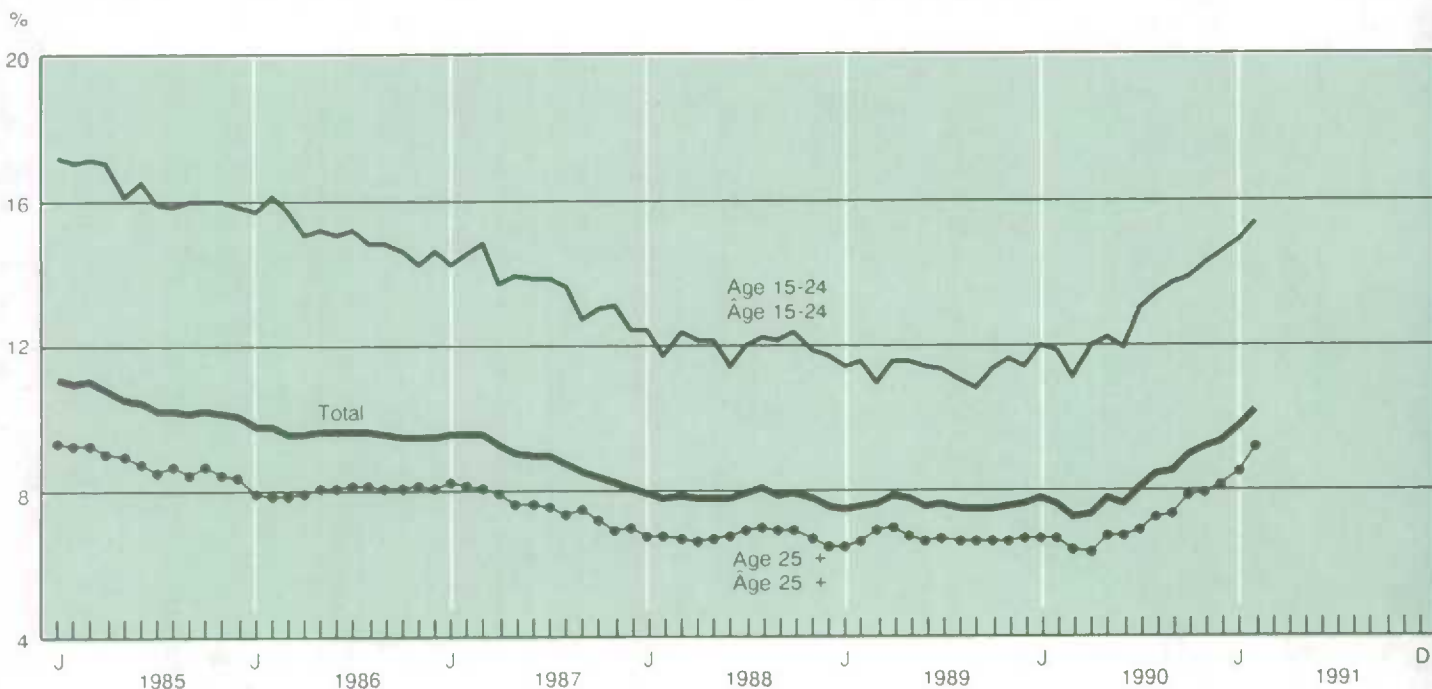
Nota: Ne comprend pas les pensionnaires des institutions, les membres des Forces armées, les Indiens vivant dans les réserves ni les résidents du Yukon et des Territoires du Nord-Ouest.

Source: The Labour Force (Catalogue 71-001), Statistics Canada. Contact: K. Bennett (951-4720).

Source: La population active (n° 71-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: K. Bennett (951-4720).

Unemployment rate

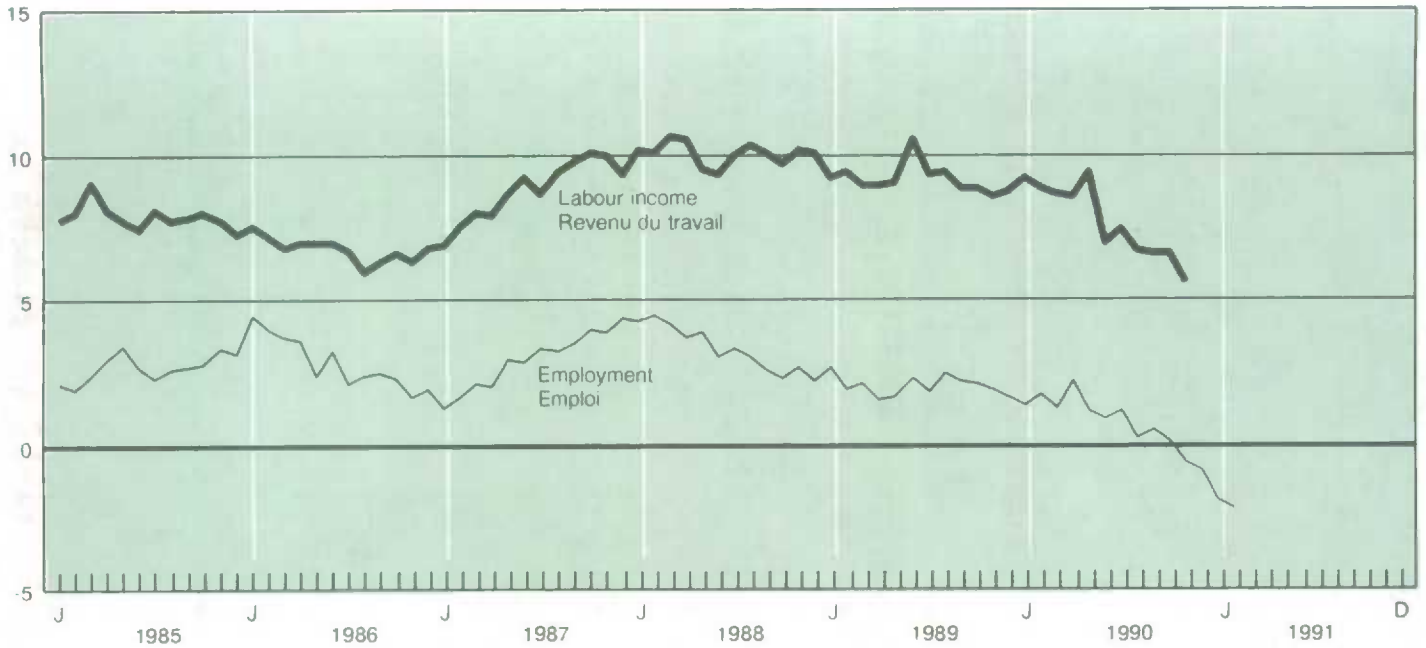
Taux de chômage



Employment and labour income

Emploi et revenu du travail

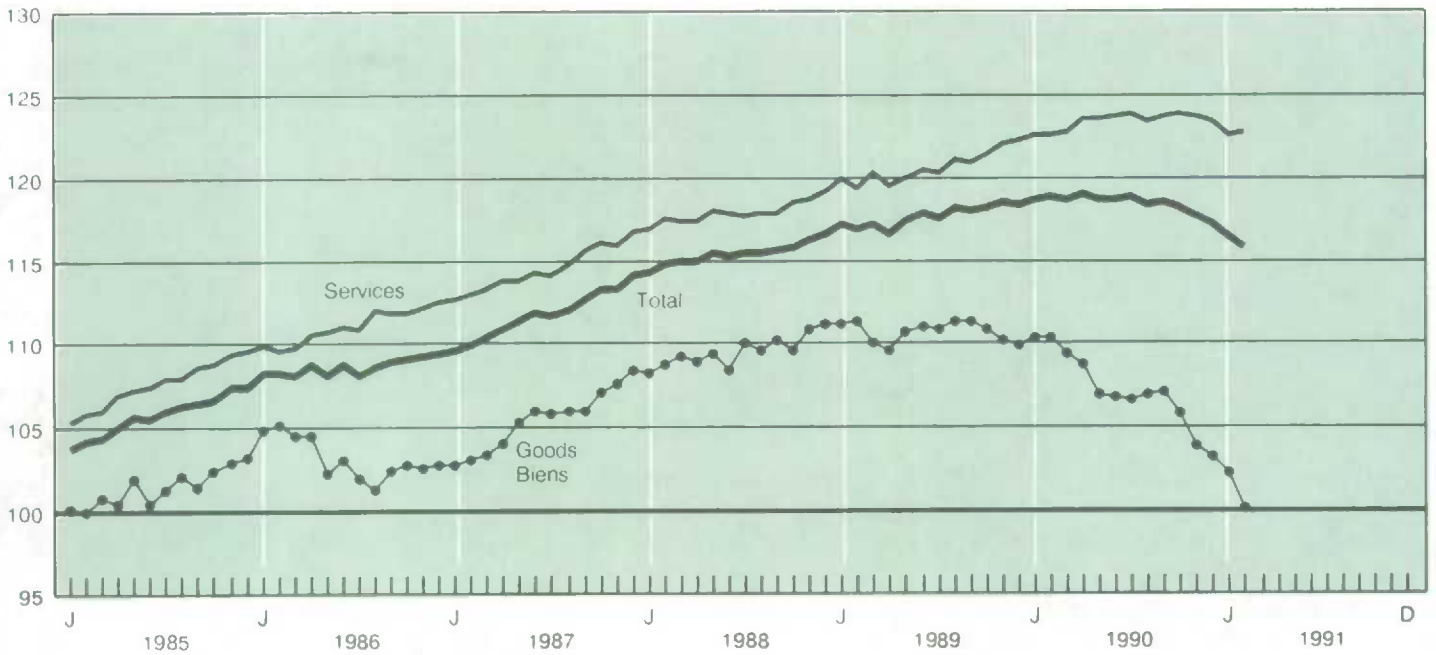
Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Employment in goods and services

Emploi dans les biens et services

Index 1982 = 100
Indice 1982 = 100



2.2 Employed by sex and age (thousands of persons) / Personnes occupées par âge et sexe (milliers de personnes)

Annual average and month / Moyenne annuelle et mois	Total / Total			15-24 years / 15 à 24 ans			25 years and over / 25 ans et plus		
	Both sexes / Les deux sexes	Men / Hommes	Women / Femmes	Both sexes / Les deux sexes	Men / Hommes	Women / Femmes	Both sexes / Les deux sexes	Men / Hommes	Women / Femmes
	D	767608	767683	767750	767620	767695	767762	767584	767654
1989	12,486	6,977	5,508	2,372	1,234	1,138	10,114	5,743	4,371
1990	12,572	6,948	5,624	2,254	1,165	1,089	10,318	5,783	4,535
1989 F	12,409	6,958	5,451	2,382	1,242	1,140	10,027	5,716	4,311
M	12,442	6,973	5,469	2,404	1,249	1,155	10,038	5,724	4,314
A	12,378	6,934	5,444	2,378	1,232	1,146	10,000	5,702	4,288
M	12,452	6,976	5,476	2,383	1,241	1,142	10,069	5,735	4,334
J	12,502	7,002	5,500	2,368	1,232	1,136	10,134	5,770	4,354
J	12,468	6,970	5,498	2,364	1,234	1,130	10,104	5,736	4,338
A	12,542	7,011	5,531	2,388	1,244	1,144	10,154	5,767	4,367
S	12,522	7,004	5,518	2,356	1,233	1,123	10,166	5,771	4,365
O	12,538	6,992	5,546	2,346	1,222	1,124	10,192	5,770	4,362
N	12,572	6,988	5,584	2,345	1,221	1,124	10,227	5,767	4,360
D	12,566	6,962	5,604	2,335	1,210	1,125	10,231	5,752	4,379
1990 J	12,601	6,987	5,614	2,322	1,206	1,116	10,279	5,781	4,398
F	12,615	6,989	5,626	2,313	1,194	1,119	10,302	5,795	4,407
M	12,596	6,981	5,615	2,295	1,191	1,104	10,301	5,790	4,411
A	12,638	6,992	5,646	2,288	1,190	1,098	10,350	5,802	4,418
M	12,591	6,960	5,631	2,267	1,172	1,095	10,324	5,788	4,389
J	12,600	6,960	5,640	2,260	1,165	1,095	10,340	5,795	4,393
J	12,606	6,959	5,647	2,236	1,149	1,087	10,370	5,810	4,368
A	12,558	6,930	5,628	2,219	1,141	1,078	10,339	5,789	4,358
S	12,579	6,943	5,636	2,233	1,156	1,077	10,346	5,787	4,359
O	12,552	6,947	5,605	2,224	1,154	1,070	10,328	5,793	4,356
N	12,487	6,879	5,608	2,207	1,136	1,071	10,280	5,743	4,337
D	12,440	6,844	5,596	2,185	1,123	1,062	10,255	5,721	4,324
1991 J	12,350	6,789	5,561	2,157	1,100	1,057	10,193	5,689	4,304
F	12,389	6,739	5,550	2,140	1,084	1,056	10,149	5,655	4,294

See footnotes, Table 2.1 / Voir renvois, tableau 2.1.

2.3 Employment by industry (thousands of persons) / Emploi par industrie (milliers de personnes)

Year and month / Année et mois	Non agricultural / Non agricole	Other primary / Autres industries primaires	Manufacturing / Industries manufacturières	Construction / Construction	Transportation, communication and other utilities / Transports, communications et autres services publics	Trade / Commerce	Finance, insurance and real estate / Finances, assurances et affaires immobilières	Services / Services	Public administration / Administration publique
	D	772021	772016	772017	772018	772019	772010	772011	772012
1989	12,057	288	2,126	764	961	2,186	733	4,150	689
1990	12,143	283	2,001	778	951	2,247	755	4,299	731
1989 F	11,985	294	2,139	774	948	2,180	709	4,150	708
M	12,020	299	2,127	739	960	2,193	718	4,156	728
A	11,959	296	2,141	721	950	2,191	719	4,096	708
M	12,025	290	2,135	754	961	2,174	741	4,106	754
J	12,058	287	2,144	758	970	2,172	749	4,116	757
J	12,031	286	2,129	758	960	2,178	735	4,111	765
A	12,092	286	2,130	759	963	2,184	744	4,146	775
S	12,089	265	2,120	774	965	2,172	736	4,175	766
O	12,110	286	2,107	782	986	2,183	748	4,191	801
N	12,148	271	2,105	791	969	2,198	742	4,247	829
D	12,150	277	2,095	792	964	2,217	747	4,241	829
1990 J	12,187	287	2,086	801	956	2,218	756	4,257	831
F	12,194	290	2,089	798	956	2,236	745	4,265	819
M	12,182	286	2,051	807	949	2,245	741	4,275	826
A	12,205	298	2,016	802	954	2,233	747	4,314	841
M	12,172	290	1,970	800	960	2,244	746	4,315	827
J	12,159	282	1,993	772	947	2,249	748	4,336	828
J	12,167	274	1,983	793	946	2,248	757	4,345	828
A	12,126	277	2,004	775	957	2,230	747	4,316	825
S	12,165	277	2,004	777	940	2,258	755	4,309	848
O	12,123	276	1,973	767	948	2,284	763	4,288	832
N	12,043	280	1,931	729	945	2,269	774	4,289	833
D	11,999	279	1,913	727	951	2,249	780	4,273	833
1991 J	11,904	281	1,909	689	945	2,210	757	4,293	813
F	11,847	279	1,853	706	929	2,177	757	4,329	815

2.4

Unemployed by sex and age (thousands of persons)

Chômeurs par âge et sexe (milliers de personnes)

Annual average and month	Total			15-24 years 15 à 24 ans			25 years and over 25 ans et plus		
	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women
	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes
1987	767609	767684	767751	767621	767696	767565	767585	767655	767729
1989	1,018	548	470	303	175	128	715	373	342
1990	1,109	613	496	330	189	140	779	424	355
1989									
F	1,011	537	474	309	177	132	702	360	342
M	1,020	549	471	293	176	117	727	373	354
A	1,053	570	483	310	183	127	743	387	356
M	1,037	555	482	309	177	132	728	378	350
J	1,007	550	457	306	178	130	701	374	327
J	1,021	554	467	302	177	125	719	377	342
A	1,005	532	473	295	164	131	710	368	342
S	998	535	463	286	164	122	712	371	341
O	1,007	541	466	299	172	127	708	369	339
N	1,021	560	461	307	181	126	714	379	335
D	1,028	556	472	301	174	127	727	382	345
1990									
J	1,046	575	473	316	187	129	732	388	344
F	1,037	564	473	310	178	132	727	386	341
M	978	538	440	287	162	125	691	376	315
A	995	546	449	311	172	139	684	374	310
M	1,050	572	478	314	178	136	736	394	342
J	1,042	573	469	304	171	133	738	402	336
J	1,091	591	490	333	190	143	758	411	347
A	1,150	641	509	343	202	141	807	439	368
S	1,166	652	514	353	206	147	813	446	367
O	1,225	670	555	357	204	153	868	466	402
N	1,240	708	541	364	212	152	885	496	389
D	1,241	729	552	372	218	154	909	511	398
1991									
J	1,321	748	573	379	222	157	942	526	416
F	1,399	817	582	389	238	151	1,010	579	431

See footnotes, Table 2.1.
Voir renvois, Tableau 2.1.

2.5

Participation rates by sex and age

Taux d'activité par âge et sexe

Annual average and month	Total			15-24 years 15 à 24 ans			25 years and over 25 ans et plus		
	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women
	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes
1987	767610	767685	767752	767622	767697	767763	767586	767656	767730
1989	67.0	76.7	57.9	70.2	73.0	67.4	66.3	77.6	55.8
1990	67.0	75.9	58.4	68.9	71.1	66.6	66.5	77.1	56.7
1989									
F	67.0	76.8	57.7	70.2	73.0	67.2	66.2	77.7	55.5
M	67.1	77.0	57.8	70.4	73.5	67.3	66.3	77.8	55.6
A	66.9	76.7	57.6	70.3	73.1	67.5	66.1	77.6	55.4
M	67.1	76.9	57.8	70.6	73.4	67.7	66.3	77.7	55.6
J	67.1	77.0	57.7	70.2	73.0	67.4	66.4	78.0	55.6
J	66.9	76.6	57.7	70.1	73.2	66.9	66.2	77.5	55.7
A	67.1	76.7	58.0	70.7	73.1	68.1	66.3	77.6	55.8
S	66.9	76.6	57.8	69.7	72.7	66.6	66.3	77.6	55.8
O	67.0	76.4	58.0	69.9	72.6	67.0	66.3	77.3	56.0
N	67.1	76.5	58.2	70.2	73.1	67.1	66.4	77.3	56.3
D	67.1	76.1	58.5	69.8	72.3	67.3	66.4	77.0	56.5
1990									
J	67.3	76.5	58.5	70.0	72.9	67.0	66.6	77.3	56.7
F	67.2	76.3	58.6	69.7	71.8	67.5	66.6	77.4	56.6
M	66.7	75.9	58.1	68.7	70.9	66.4	66.3	77.0	56.3
A	66.9	75.9	58.4	69.2	71.4	66.9	66.4	77.0	56.5
M	66.9	75.8	58.4	68.8	70.9	66.6	66.5	77.0	56.7
J	66.8	75.7	58.4	68.4	70.2	66.6	66.5	77.0	56.6
J	67.0	75.9	58.6	68.6	70.4	66.7	66.7	77.2	56.8
A	67.0	75.9	58.5	68.5	70.6	68.2	66.7	77.1	56.9
S	67.1	76.0	58.6	69.1	71.7	66.5	66.6	77.1	56.9
O	67.1	76.1	58.6	69.0	71.5	66.5	66.7	77.2	56.9
N	66.8	75.7	58.4	68.8	71.0	66.6	66.4	76.8	56.7
D	66.7	75.5	58.3	68.5	70.7	66.3	66.3	76.6	56.6
1991									
J	66.4	75.0	58.1	68.0	69.7	66.2	66.0	76.3	56.4
F	66.4	75.1	58.0	67.8	69.7	65.8	66.1	76.4	56.4

See footnotes, Table 2.1.
Voir renvois, tableau 2.1.

2.6

Unemployment rates

Taux de chômage

Annual average and month	Total			15-24 years			25 years and over		
	Total			15 à 24 ans			25 ans et plus		
	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women
Moyenne annuelle et mois	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes
D	767611	767686	767753	767623	767698	767764	767587	767657	767791
1989	7.5	7.3	7.9	11.3	12.4	10.1	6.6	6.1	7.3
1990	8.1	8.1	8.1	12.8	14.0	11.4	7.0	6.8	7.3
1989									
F	7.5	7.2	8.0	11.5	12.5	10.4	6.5	5.9	7.4
M	7.6	7.3	7.9	10.9	12.4	9.2	6.8	6.1	7.6
A	7.8	7.6	8.1	11.5	12.9	10.0	6.9	6.4	7.6
M	7.7	7.4	8.1	11.5	12.5	10.4	6.7	6.2	7.5
J	7.5	7.3	7.7	11.4	12.5	10.3	6.5	6.1	7.0
J	7.6	7.4	7.8	11.3	12.5	10.0	6.6	6.2	7.3
A	7.4	7.1	7.9	11.0	11.6	10.3	6.5	6.0	7.2
S	7.4	7.1	7.7	10.8	11.7	9.8	6.5	6.0	7.2
O	7.4	7.2	7.8	11.3	12.3	10.2	6.5	6.0	7.1
N	7.5	7.4	7.6	11.6	12.9	10.1	6.5	6.2	7.0
D	7.6	7.4	7.8	11.4	12.6	10.1	6.6	6.2	7.2
1990									
J	7.7	7.6	7.8	12.0	13.4	10.4	6.6	6.3	7.1
F	7.6	7.5	7.8	11.8	13.0	10.6	6.6	6.2	7.0
M	7.2	7.2	7.3	11.1	12.0	10.2	6.3	6.1	6.9
A	7.3	7.2	7.4	12.0	12.6	11.2	6.2	6.1	6.4
M	7.7	7.6	7.8	12.2	13.2	11.0	6.7	6.4	7.0
J	7.6	7.6	7.7	11.9	12.8	10.8	6.7	6.5	6.9
J	8.0	7.9	8.0	13.0	14.2	11.6	6.8	6.6	7.1
A	8.4	8.5	8.3	13.4	15.0	11.6	7.2	7.0	7.9
S	8.5	8.6	8.4	13.7	15.1	12.0	7.3	7.2	7.9
O	8.9	8.8	9.0	13.8	15.0	12.5	7.8	7.4	8.1
N	9.1	9.3	8.8	14.2	15.7	12.4	7.9	7.9	7.9
D	9.3	9.6	9.0	14.5	16.3	12.7	8.1	8.2	8.1
1991									
J	9.7	9.9	9.3	14.9	16.8	12.9	8.5	8.5	8.3
F	10.2	10.6	9.5	15.4	18.0	12.5	9.1	9.2	8.8

Source: See footnotes, Table 2.1.

Source: Voir renvois, tableau 2.1.

2.7

Unemployment insurance (unadjusted)

Assurance-chômage (non désaisonnalisée)

Year and month	Persons covered by unemployment insurance (thousands)	Beneficiaries		Initial and renewal claims received	Benefits data	
		Bénéficiaires			Prestations	
		All	Regular benefits(1)		Number of weeks paid	Average weekly payment (dollars)
Année et mois	Personnes visées par l'assurance-chômage (milliers)	Ensemble	Prestations régulières(1)	Demandes initiales et renouvelées	Nombre de semaines de prestations	Prestation hebdomadaire moyenne (dollars)
D	1248	730563	736531	730185	730367	730465
1989	12,410	1,029,687	888,808	3,215,190	53,399,320	215.61
1990	12,542	1,117,573	963,301	3,307,410	57,052,750	230.91
1988						
D	12,292	1,077,750	884,000	324,910	4,593,390	212.92
1989						
J	12,181	1,233,480	891,270	339,330	5,447,070	216.58
F	12,222	1,245,720	896,490	218,450	5,088,070	217.77
M	12,311	1,228,720	895,250	235,990	5,263,350	217.74
A	12,264	1,175,130	899,480	219,470	4,908,330	217.32
M	12,473	1,005,260	888,370	215,700	5,028,490	214.19
J	12,636	905,440	889,030	230,840	3,939,230	209.02
J	12,711	882,770	872,120	272,290	3,649,640	209.23
A	12,759	921,230	886,760	227,160	4,372,070	212.07
S	12,271	813,880	877,920	245,040	3,461,880	212.50
O	12,316	862,040	880,900	312,360	3,850,490	214.97
N	12,377	981,580	889,950	365,970	3,938,000	218.95
D	12,403	1,100,990	898,150	332,590	4,452,700	226.98
1990						
J	12,371	1,256,110	898,850	388,850	5,543,510	232.07
F	12,437	1,255,490	891,330	230,860	5,149,900	233.95
M	12,459	1,242,110	896,620	255,570	5,289,600	233.07
A	12,513	1,200,780	905,990	229,570	5,131,640	233.67
M	12,641	1,078,610	939,410	249,240	5,074,210	230.16
J	12,748	980,880	940,730	254,250	4,094,280	224.44
J	12,882	1,029,300	989,250	317,420	4,270,250	225.46
A	12,807	1,028,350	973,850	253,710	4,592,760	228.27
S	12,398	909,170	975,210	277,830	3,825,080	228.10
O	12,426	995,630	1,010,470	390,040	4,609,490	230.36
N	12,372	1,122,550	1,036,300	460,070	4,555,640	232.38
D	12,454	1,311,890	1,101,600	0	4,916,390	239.04

(1) Seasonally adjusted - Désaisonnalisé.

Source: Unemployment Insurance Statistics (Catalogue 73-001), Statistics Canada. For further details, see introduction and technical notes in Catalogue 73-202S, Annual Supplement to Catalogue 73-001. Monthly. Contact: H. Stebert (951-4044).

Source: Statistiques sur l'assurance-chômage (n° 73-001 au catalogue), Statistique Canada. Pour plus de détails, voir l'introduction et les notes techniques au n° 73-202S au catalogue, "supplément annuel au mensuel n° 73-001 au catalogue". Personne ressource: H. Stebert (951-4044).

Time lost in work stoppages(1) (thousands of person-days), unadjusted

Journées de travail perdues dans les conflits de travail(1) (milliers de jours-personnes), non désaisonnalisées

Year and month	Total(2)	Mines, quarries, oil wells	Manufacturing	Construction	Transportation	Trade	Community, business and personal service industries
Année et mois	Total(2)	Mines, carrières et puits de pétrole	Industries	Bâtiments et travaux publics	Transport	Commerce	Services socio-culturels, commerciaux et personnels
	1601	1604	1605	1626	1627	1628 + 1629	1630
1989	3,663	190	1,220	137	365	211	1,452
1990	4,993	411	2,475	1,150	246	170	541
1988 D	105	0	57	0	12	22	14
1989 J	153	0	101	0	9	15	27
F	244	0	187	0	20	20	16
M	324	2	221	0	32	23	46
A	239	6	117	20	11	21	58
M	223	7	109	39	12	12	36
J	360	29	126	3	11	21	163
J	254	44	99	25	14	24	14
A	218	43	53	37	26	24	18
S	920	36	42	12	19	16	789
O	249	20	47	1	40	18	117
N	323	2	70	0	103	12	136
D	158	1	49	0	67	7	35
1990 J	113	6	40	0	40	9	17
F	126	15	43	0	38	8	23
M	162	11	61	2	32	7	49
A	266	7	72	97	38	8	45
M	598	26	79	395	11	11	76
J	800	28	73	585	8	21	86
J	299	53	124	66	10	18	27
A	602	85	464	3	10	16	24
S	728	81	551	2	34	11	49
O	695	47	538	0	10	22	78
N	425	29	309	0	8	21	58
D	180	24	120	0	8	18	9

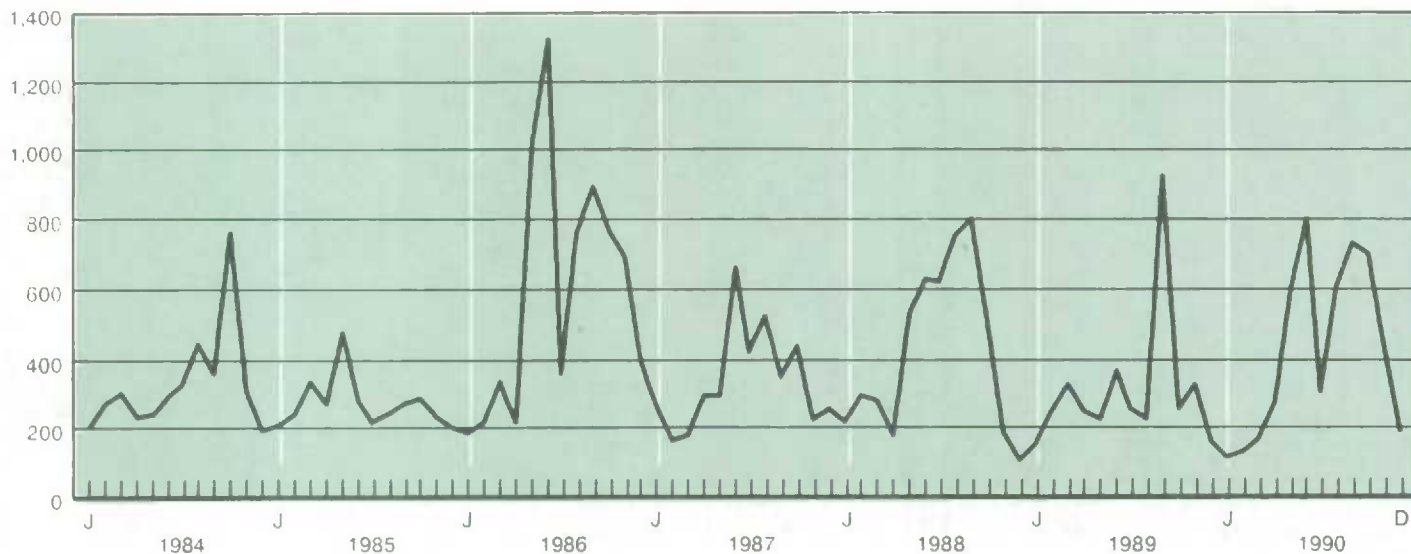
(1) Statistics on work stoppages include all strikes and lockouts whether legal or illegal, which last for one-half day or more and amount to 10 or more person-days of time lost. Time lost by workers indirectly affected, such as those laid off because of a work stoppage by other employees, is not included. Data are published 45 days after the end of reference month. - Les statistiques sur les arrêts de travail comprennent tous les lock-out et les grèves, qu'ils soient légaux ou illégaux, d'une durée d'une demi-journée ou plus et représentant 10 jours-personnes ou plus de temps perdu. Le temps perdu par les travailleurs indirectement touchés, comme ceux qui sont mis à pied par suite de l'arrêt de travail d'autres employés n'est pas compris. Les données sont publiées 45 jours civils après la fin du mois de référence.

(2) The total includes all work stoppages. The agriculture, forestry, fishing and trapping, finance, insurance and real estate and public administration and defence industries are not shown separately. Should strikes occur in these industries, the time lost also will be shown in the total. - Le total tient compte de tous les arrêts de travail. L'agriculture, les forêts, les pêches et le piégeage, les finances, les assurances, les affaires immobilières ainsi que l'administration publique et la défense, ne sont pas indiquées séparément. S'il y avait eu des grèves dans ces industries, les journées perdues auraient également été comprises dans le total.

Source: Research Bulletin, Labour Canada - Source: Bulletin de recherche, Travail Canada

Work stoppages

Arrêt de travail

Thousands of days
Milliers de jours

Total number of employees, by industry
(thousands), unadjustedNombre total de salariés, par industrie
(milliers), non désaisonnalisée

Annual average and month	Industrial aggregate	Goods producing industries	Forestry	Mines, quarries and oil wells	Manufacturing Industries manufacturières			Construction
					Total	Non-durable goods	Durable goods	
Moyenne annuelle et mois	Ensemble des industries	Industries productrices de biens	Forêts	Mines, carrières et puits de pétrole	Total	Biens non durables	Biens durables	Construction
L	1	2	3	6	27	89	28	159
1988	10,107	2,622	60	157	1,920	976	943	485
1989	10,339	2,664	60	151	1,936	984	952	517
1990	10,154	2,479	52	148	1,794	930	864	485
1988 D	10,068	2,554	59	153	1,894	971	922	449
1989 J	10,041	2,513	55	148	1,901	969	932	409
F	10,090	2,525	53	150	1,909	966	942	413
M	10,164	2,540	50	148	1,916	970	946	426
A	10,261	2,601	45	151	1,930	983	947	475
M	10,479	2,735	57	154	1,974	1,007	967	550
J	10,596	2,813	69	159	2,000	1,027	973	585
J	10,455	2,790	70	159	1,978	1,009	969	589
A	10,423	2,809	70	155	1,982	1,014	968	602
S	10,483	2,766	70	152	1,952	992	960	592
O	10,497	2,735	66	151	1,937	980	957	582
N	10,426	2,640	59	146	1,906	964	942	529
D	10,155	2,506	51	143	1,851	928	923	462
1990 J	10,039	2,447	49	145	1,825	924	901	429
F	10,053	2,426	46	144	1,812	924	888	424
M	10,109	2,430	43	146	1,807	920	887	434
A	10,150	2,464	39	142	1,820	930	890	461
M	10,325	2,544	51	151	1,851	953	897	491
J	10,391	2,597	62	153	1,866	971	895	518
J	10,210	2,600	62	151	1,835	958	877	552
A	10,164	2,594	62	151	1,825	965	860	557
S	10,257	2,542	63	150	1,785	939	846	524
O	10,246	2,485	57	148	1,756	916	839	523
N	10,087	2,361	51	146	1,695	891	804	469
D	9,815	2,264	44	145	1,656	867	789	419
Annual average and month	Services producing industries(1)	Transportation, communication and other utilities	Trade	Finance, insurance, and real estate	Community, business and personal services	Public admin- istration		
Moyenne annuelle et mois	Industries productrices de services(1)	Transport, communication et autres services publics	Commerce	Finances, assurances et affaires immobilières	Services socio- culturels, commerciaux et personnels	Administration publique		
L	166	167	196	238	251	307		
1988	7,485	822	1,840	643	3,504	676		
1989	7,675	851	1,863	646	3,621	694		
1990	7,674	858	1,859	650	3,604	703		
1988 D	7,514	822	1,884	643	3,502	663		
1989 J	7,528	820	1,841	637	3,558	672		
F	7,566	819	1,824	638	3,606	679		
M	7,624	827	1,826	639	3,645	688		
A	7,660	833	1,845	637	3,661	684		
M	7,744	855	1,856	647	3,693	694		
J	7,783	872	1,881	652	3,665	713		
J	7,664	861	1,871	660	3,552	720		
A	7,614	858	1,879	651	3,507	718		
S	7,718	874	1,859	643	3,642	700		
O	7,761	874	1,880	647	3,668	692		
N	7,786	859	1,902	650	3,686	690		
D	7,650	856	1,891	646	3,574	683		
1990 J	7,591	852	1,841	641	3,576	682		
F	7,627	848	1,823	641	3,625	690		
M	7,679	850	1,839	644	3,649	698		
A	7,687	849	1,863	640	3,638	697		
M	7,782	868	1,894	644	3,666	710		
J	7,794	879	1,905	651	3,636	724		
J	7,610	861	1,866	651	3,504	728		
A	7,569	856	1,864	654	3,474	722		
S	7,716	866	1,848	658	3,640	703		
O	7,761	866	1,856	664	3,676	699		
N	7,726	855	1,860	662	3,655	695		
D	7,552	848	1,846	655	3,511	691		

(1) Services include electric utilities.

(1) Les services incluent l'électricité.

Source: Employment Earnings and Hours, (Catalogue 72-002), Statistics Canada. Contact: R. Arsenault (951-4090).

Source: Emploi, gain et durée du travail (n° 72-002 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: R. Arsenault (951-4090).

2.10

Labour income, by industry (millions of dollars)

Revenu du travail, par industrie (millions de dollars)

Year and month	Agriculture, fishing and trapping	Forestry	Mines, quarries and oil wells	Manufacturing	Construction
Année et mois	Agriculture, pêche et piégeage	Forêts	Mines, carrières et puits de pétrole	Industries manufacturières	Construction
D	5274	5277	5278	5279	5280
1986	2,243	1,902	6,428	50,814	14,360
1987	2,419	2,159	6,568	54,432	16,714
1988	2,439	2,263	7,487	58,948	19,542
1989	2,503	2,413	7,915	63,221	22,558
1988 N	202	198	647	5,035	1,722
D	203	201	642	5,085	1,728
1989 J	202	195	637	5,118	1,774
F	194	195	646	5,162	1,787
M	204	198	648	5,167	1,824
A	201	201	663	5,207	1,844
M	203	200	668	5,221	1,863
J	207	200	662	5,256	1,884
J	213	204	656	5,284	1,887
A	215	205	667	5,326	1,918
S	216	200	665	5,336	1,932
O	217	207	665	5,345	1,929
N	217	205	668	5,385	1,959
D	215	202	670	5,413	1,958
1990 J	208	203	683	5,375	1,994
F	207	200	676	5,429	2,001
M	208	202	674	5,465	2,043
A	211	206	683	5,463	2,052
M	206	207	701	5,454	2,015
J	209	208	685	5,445	1,996
J	217	208	681	5,432	2,021
A	221	205	684	5,410	2,033
S	220	203	689	5,374	2,032
O	217	203	701	5,378	2,013
N	220	197	699	5,344	1,963

Year and month	Transportation, communication and utilities	Trade	Finance, insurance and real estate	Community, business and personal services	Public administration	Total labour income(1)	Total labour income(1) (annual percent change)
Année et mois	Transport, communication et services publics	Commerce	Finances, assurances et affaires immobilières	Services socio-culturels, commerciaux et personnels	Administration publique	Total revenu du travail(1)	Total revenu du travail(1) (variation annuelle en pourcentage)
D	5287	5282	5285	5286	5297	5273 + 5296	5273 + 5296
1986	25,014	33,108	19,369	71,316	20,814	271,853	6.7
1987	26,330	36,516	22,132	77,685	21,783	295,707	8.8
1988	28,183	40,685	24,933	85,836	22,746	325,287	10.0
1989	30,916	44,530	27,406	94,680	24,646	354,890	9.1
1988 N	2,445	3,488	2,145	7,429	1,937	28,085	10.1
D	2,447	3,532	2,114	7,499	1,939	28,145	10.1
1989 J	2,468	3,565	2,177	7,576	1,951	28,367	9.2
F	2,512	3,591	2,203	7,658	1,973	28,644	9.3
M	2,507	3,667	2,218	7,739	1,975	28,874	8.9
A	2,522	3,648	2,241	7,730	1,975	29,034	8.8
M	2,554	3,658	2,269	7,776	1,988	29,127	9.0
J	2,563	3,693	2,289	7,817	2,315	29,742	10.5
J	2,592	3,712	2,291	7,903	2,071	29,714	9.2
A	2,620	3,756	2,314	7,959	2,075	29,992	9.4
S	2,635	3,772	2,323	7,973	2,051	30,036	8.8
O	2,650	3,793	2,336	8,079	2,085	30,265	8.8
N	2,640	3,830	2,363	8,168	2,084	30,485	8.5
D	2,653	3,844	2,382	8,301	2,102	30,608	8.7
1990 J	2,692	3,873	2,385	8,288	2,120	30,962	9.1
F	2,721	3,887	2,401	8,327	2,140	31,154	8.8
M	2,723	3,937	2,396	8,393	2,163	31,359	8.6
A	2,749	3,951	2,411	8,418	2,165	31,509	8.5
M	2,810	3,957	2,421	8,545	2,374	31,860	9.4
J	2,773	3,969	2,436	8,670	2,210	31,795	6.9
J	2,826	4,009	2,441	8,599	2,203	31,903	7.4
A	2,832	4,022	2,456	8,644	2,231	31,982	6.6
S	2,815	4,049	2,479	8,649	2,235	32,015	6.6
O	2,834	4,078	2,499	8,735	2,240	32,235	6.5
N	2,841	4,054	2,492	8,803	2,276	32,151	5.5

(1) Total includes supplementary labour income.

(1) Le total inclut le revenu supplémentaire du travail.

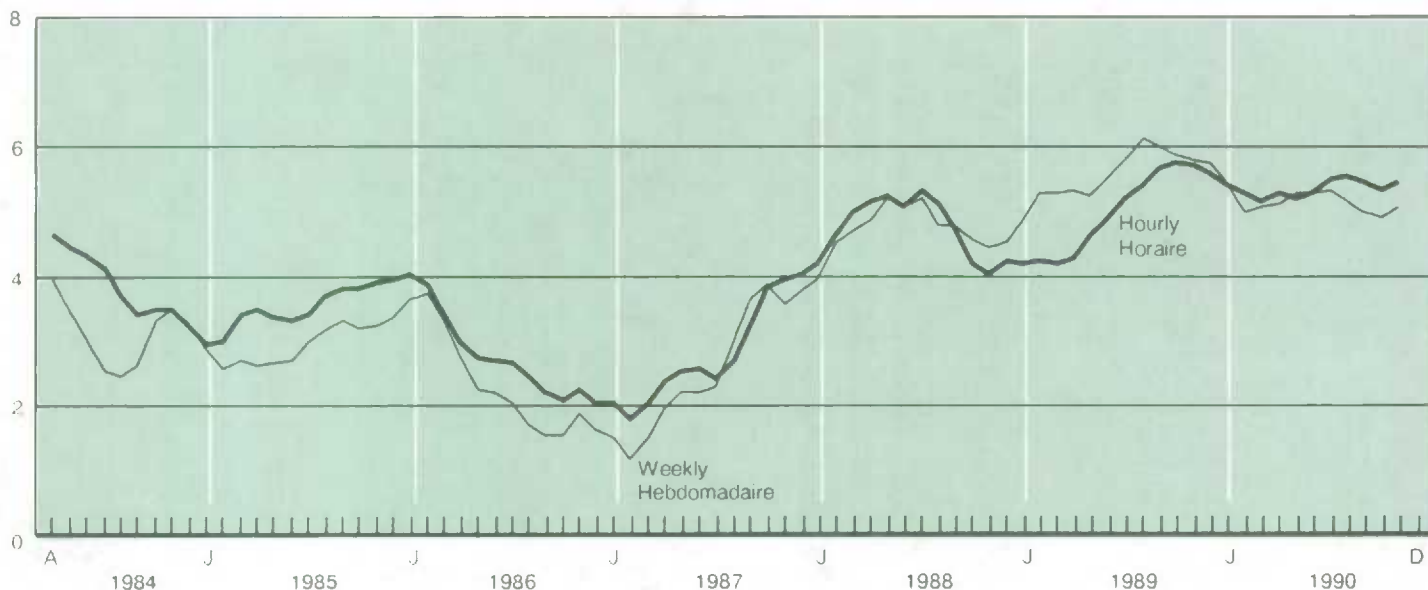
Source: Estimates of Labour Income (Catalogue 72-005), Statistics Canada. Contact: G. Gauthier (951-4051)

Source: Estimations du revenu du travail (n° 72-005 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: G. Gauthier (951-4051)

Annual average and month	Industrial aggregate	Goods producing industries	Mines, quarries and oil wells	Manufacturing	Construction	Services producing industries	Transportation, communication and other utilities	Finance, insurance, and real estate	Community, business and personal services
Moyenne annuelle et mois	Ensemble des industries	Industries productrices de biens	Mines, carrières et puits de pétrole	Industries manufac- turières	Construction	Industries productives de services	Transport, communication et autres ser- vices publics	Finances, assurances et affaires immobilières	Services socio- culturels, commerciaux et personnels
L	5581	5582	5586	5607	5739	5746	5747	5818	5831
1987	11.03	12.95	16.10	12.24	14.60	9.62	13.90	9.27	9.43
1988	11.56	13.54	17.06	12.84	15.01	10.10	14.34	9.93	9.94
1989	12.20	14.35	18.40	13.54	16.10	10.66	14.83	10.03	10.66
1990	12.83	15.19	19.10	14.30	17.12	11.28	15.64	10.46	11.32
1988 D	11.73	13.79	17.65	13.04	15.56	10.30	14.64	9.83	10.29
1989 J	11.95	14.06	18.14	13.31	16.08	10.45	14.69	9.94	10.38
F	12.03	14.09	18.26	13.32	16.22	10.53	14.75	10.08	10.47
M	12.08	14.18	18.35	13.39	16.29	10.60	14.74	10.22	10.59
A	12.12	14.20	18.40	13.42	15.99	10.61	14.72	10.07	10.62
M	12.11	14.19	18.11	13.40	15.83	10.60	14.67	10.08	10.61
J	12.09	14.19	18.17	13.43	15.59	10.56	14.70	10.05	10.49
J	12.03	14.23	17.96	13.45	15.64	10.47	14.67	9.91	10.45
A	12.13	14.35	18.24	13.56	15.80	10.53	14.77	9.83	10.50
S	12.44	14.58	18.73	13.71	16.21	10.82	14.96	10.00	10.85
O	12.50	14.67	18.74	13.78	16.39	10.87	14.98	10.02	10.93
N	12.50	14.77	18.78	13.87	16.76	10.89	15.06	9.98	10.96
D	12.43	14.70	18.93	13.91	16.60	10.95	15.21	10.20	11.10
1990 J	12.59	14.85	19.03	13.97	17.17	11.08	15.31	10.01	11.16
F	12.63	14.90	19.14	14.00	17.41	11.13	15.25	10.07	11.15
M	12.64	15.00	19.17	14.14	17.18	11.08	15.21	10.10	11.14
A	12.79	15.12	19.46	14.19	17.38	11.24	15.48	10.18	11.36
M	12.73	15.05	19.01	14.28	16.63	11.21	15.45	10.11	11.30
J	12.72	15.02	18.96	14.27	16.45	11.20	15.52	10.35	11.25
J	12.69	15.09	18.66	14.25	16.69	11.14	15.67	10.59	11.09
A	12.77	15.11	18.59	14.25	16.84	11.23	15.80	10.60	11.17
S	13.02	15.33	18.94	14.38	17.11	11.44	15.80	10.84	11.39
O	13.13	15.55	19.12	14.54	17.54	11.52	15.94	10.88	11.52
N	13.12	15.61	19.48	14.63	17.67	11.55	16.01	10.82	11.62
D	13.08	15.65	19.74	14.77	17.66	11.57	16.15	10.95	11.66

Average earnings

Rémunération moyenne

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage

Average hourly earnings by industry
(fixed-weighted), unadjustedRémunération horaire moyenne par industrie
(rémunération à pondération fixe), non
désaisonnalisée

Year and month	All industries	All industries (annual percent change)	Goods industries	Forestry	Mines, quarries and oil wells	Manufacturing	Construction
Année et mois	Toutes branches d'activité	Toutes branches d'activité (variation annuelle en pourcentage)	Industries productrices de biens	Forêts	Mines, carrières et puits de pétrole	Fabrication	Construction
D	99995	99995	99996	99998	99999	100000	100003
1987	12.80	3.71	13.73	15.57	18.11	13.28	13.90
1988	13.37	4.47	14.30	15.93	19.01	13.83	14.45
1989	14.06	5.15	15.12	16.66	20.28	14.58	15.43
1990	14.90	5.94	15.96	17.55	21.40	15.39	16.29
1988 D	13.65	4.36	14.67	16.42	19.51	14.15	14.95
1989 J	13.76	4.48	14.86	16.12	19.74	14.30	15.33
F	13.82	4.38	14.90	16.39	19.83	14.31	15.47
M	13.89	4.83	14.98	16.51	19.95	14.40	15.50
A	13.94	4.81	15.01	16.90	20.30	14.44	15.33
M	13.94	4.73	15.00	16.83	20.01	14.47	15.24
J	14.07	5.39	15.04	16.52	20.24	14.53	15.25
J	14.02	5.33	15.02	16.42	20.07	14.54	15.15
A	14.03	5.41	15.09	16.51	20.33	14.59	15.20
S	14.21	5.42	15.24	16.80	20.68	14.70	15.44
O	14.25	5.40	15.30	16.94	20.68	14.76	15.52
N	14.34	5.60	15.45	16.78	20.77	14.88	15.86
D	14.47	6.01	15.55	17.18	20.81	14.99	15.89
1990 J	14.58	5.96	15.70	17.26	21.05	15.09	16.19
F	14.60	5.64	15.74	17.07	21.20	15.12	16.30
M	14.65	5.47	15.78	17.33	21.27	15.19	16.23
A	14.78	6.03	15.89	17.68	21.44	15.28	16.31
M	14.79	6.10	15.80	17.18	21.13	15.31	15.85
J	14.87	5.69	15.81	16.92	21.13	15.35	15.79
J	14.88	6.13	15.88	17.32	21.08	15.38	16.04
A	14.91	6.27	15.90	17.13	21.21	15.36	16.16
S	15.01	5.63	16.04	17.72	21.60	15.47	16.31
O	15.15	6.32	16.20	18.14	21.73	15.59	16.64
N	15.23	6.21	16.31	18.26	21.94	15.68	16.83
D	15.31	5.61	16.43	18.62	21.99	15.82	16.83

Year and month	Services industries	Transportation communication and other utilities	Retail trade	Wholesale trade	Finance, insurance and real estate	Community, business and personal services	Public administration
Année et mois	Industries des services	Transports, communications et autres services publics	Commerce de détail	Commerce de gros	Finances, assurances et affaires immobilières	Services socio-culturels, commerciaux et personnels	Administration publique
D	100004	100005	100007	100008	100009	100010	100011
1987	12.42	14.92	8.77	11.91	12.78	12.36	15.22
1988	13.00	15.41	9.16	12.35	13.55	12.98	15.96
1989	13.63	15.99	9.57	13.05	14.24	13.63	16.80
1990	14.46	16.82	10.10	13.69	15.14	14.44	18.11
1988 D	13.24	15.73	9.36	12.55	13.63	13.20	16.42
1989 J	13.32	15.89	9.39	12.63	13.86	13.25	16.47
F	13.38	15.85	9.47	12.81	13.90	13.37	16.35
M	13.44	15.95	9.52	12.88	14.01	13.38	16.49
A	13.50	15.93	9.49	12.86	14.14	13.50	16.55
M	13.51	15.88	9.55	12.92	14.12	13.57	16.33
J	13.66	15.88	9.63	12.96	14.32	13.71	16.85
J	13.61	15.88	9.50	12.91	14.31	13.66	16.73
A	13.60	15.95	9.53	13.01	14.29	13.59	16.74
S	13.78	16.06	9.60	13.31	14.40	13.77	17.16
O	13.82	16.13	9.63	13.35	14.44	13.82	17.19
N	13.88	16.14	9.69	13.38	14.48	13.89	17.29
D	14.02	16.33	9.79	13.54	14.61	14.01	17.48
1990 J	14.13	16.52	9.86	13.67	14.76	14.10	17.53
F	14.13	16.32	9.93	13.82	14.83	14.07	17.66
M	14.19	16.49	9.90	13.72	14.96	14.12	17.85
A	14.32	16.73	9.97	13.83	15.13	14.26	17.87
M	14.37	16.68	9.99	13.70	15.12	14.42	17.82
J	14.49	16.74	10.04	13.95	15.14	14.58	17.87
J	14.48	16.94	10.04	13.82	15.17	14.54	17.79
A	14.50	17.04	10.09	13.80	15.17	14.51	18.02
S	14.59	16.97	10.28	13.92	15.23	14.55	18.27
O	14.72	17.18	10.34	14.03	15.27	14.64	18.72
N	14.78	17.18	10.33	14.18	15.42	14.66	18.97
D	14.85	16.99	10.47	14.28	15.46	14.80	18.90

Note: These fixed-weighted series are generally larger than the variable-weighted series in Table 2.12 because they apply to all employees rather than just hourly-rated employees. For details on how these fixed-weighted indexes are constructed see the article in the September 1989 issue of the CEO. Contact: P. Smith (951-9158).

Nota: Ces séries à pondération fixe sont dans l'ensemble plus élevées que les séries à pondération variable du tableau 2.12 parce qu'elles couvrent tous les salariés et non pas seulement les employés rémunérés à l'heure. L'article de l'édition de septembre 1989 de L'O.E.C. décrit en détail la construction de ces indices à pondération fixe. Personne ressource: P. Smith (951-9158).

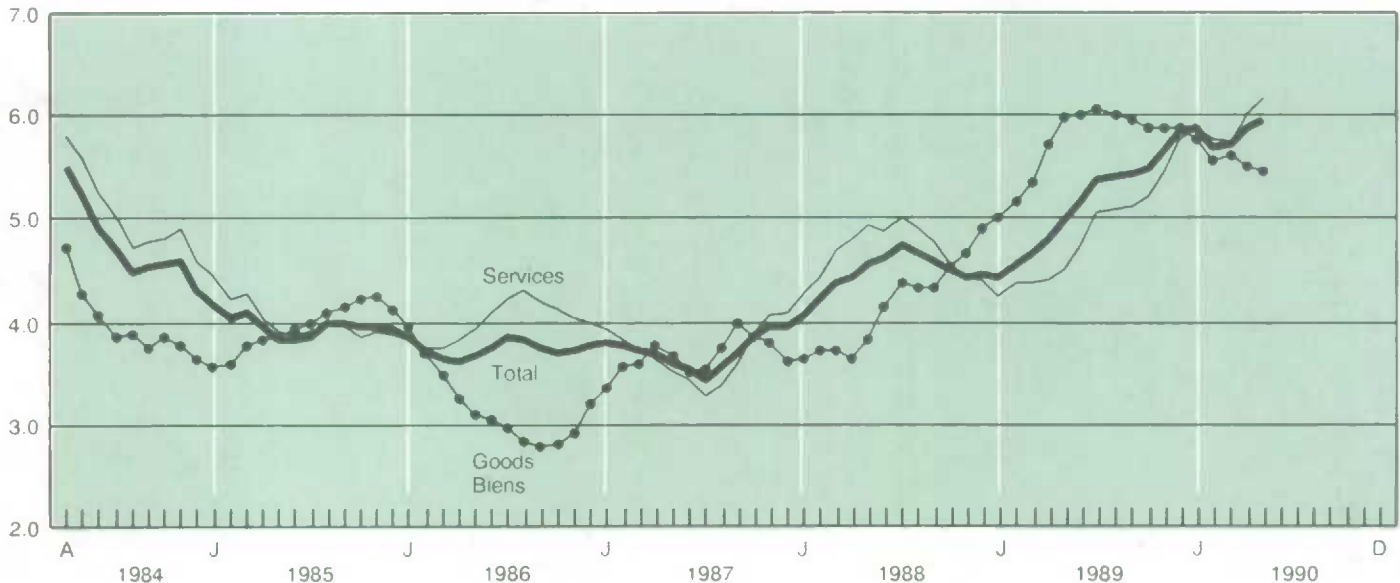
Annual average and month	Industrial aggregate	Goods producing industries	Mines, quarries and oil wells	Manufacturing	Construction	Services producing industries	Transportation, communication and other utilities	Finance, insurance, and real estate	Community, business and personal services
Moyenne annuelle et mois	Ensemble des industries	Industries productives de biens	Mines, carrières et puits de pétrole	Industries manufacturières	Construction	Industries productives de services	Transport, communication et autres services publics	Finances, assurances et affaires immobilières	Services socio-culturels, commerciaux et personnels
L	4651	4652	4656	4677	4809	4816	4817	4888	4901
1987	32.02	38.76	40.02	38.76	38.40	28.42	37.79	26.55	26.85
1988	32.07	38.84	40.72	38.79	38.53	28.43	38.46	26.34	26.94
1989	31.82	38.58	39.88	38.61	38.18	28.24	38.10	25.94	26.70
1990	31.46	38.36	40.22	38.22	38.32	28.16	37.46	26.27	26.73
1988 D	31.50	38.00	40.10	38.10	36.80	28.20	38.00	25.40	26.10
1989 J	31.40	38.70	41.00	38.80	37.50	27.60	37.90	25.20	26.20
F	31.20	38.70	40.20	39.00	37.10	27.30	37.30	24.40	26.00
M	31.40	38.30	40.80	38.50	36.60	27.80	38.10	24.80	26.30
A	31.50	38.70	39.50	38.80	38.10	27.80	37.70	25.00	26.30
M	31.80	38.30	39.80	38.40	37.50	28.30	37.90	26.00	26.60
J	32.20	38.60	39.60	38.60	38.40	28.70	38.60	27.30	27.00
J	32.50	38.30	39.20	38.00	39.20	29.30	38.90	27.70	27.90
A	32.70	38.70	39.40	38.40	39.30	29.40	39.10	27.70	28.00
S	32.10	39.20	40.00	39.00	39.60	28.30	38.10	26.40	26.60
O	32.10	39.20	40.20	39.10	39.30	28.20	38.30	25.40	26.80
N	31.60	38.70	40.00	38.80	38.00	28.00	37.90	25.50	26.40
D	31.10	37.50	38.90	37.90	35.60	28.00	37.20	25.30	26.10
1990 J	31.10	38.30	40.20	38.40	37.00	27.70	37.50	25.50	26.30
F	30.80	38.00	40.20	38.40	36.00	27.40	37.10	25.30	26.10
M	31.10	38.50	39.80	38.60	37.40	27.70	37.20	25.90	26.30
A	31.20	38.40	39.60	38.40	37.90	27.80	36.90	25.10	26.50
M	31.50	38.20	40.40	38.20	37.80	28.30	37.40	26.40	26.90
J	31.80	38.50	39.90	38.40	38.50	28.50	37.30	26.50	27.10
J	32.10	38.10	39.90	37.60	39.20	29.10	37.60	27.80	27.70
A	32.30	38.60	40.50	38.30	39.40	29.10	38.10	27.80	27.70
S	31.80	39.00	40.60	38.50	40.10	28.20	37.70	26.50	26.70
O	31.60	38.80	40.90	38.30	39.50	28.10	38.00	26.40	26.60
N	31.30	38.50	40.90	38.20	38.70	27.90	37.70	26.20	26.40
D	30.80	37.20	39.70	37.20	36.50	28.00	37.00	25.50	26.30

Source: See Table 2.9
Source: Voir tableau 2.9

Fixed-weighted earnings

Rémunération à pondération fixe

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage



2.15

Wage settlements

Règlements salariaux

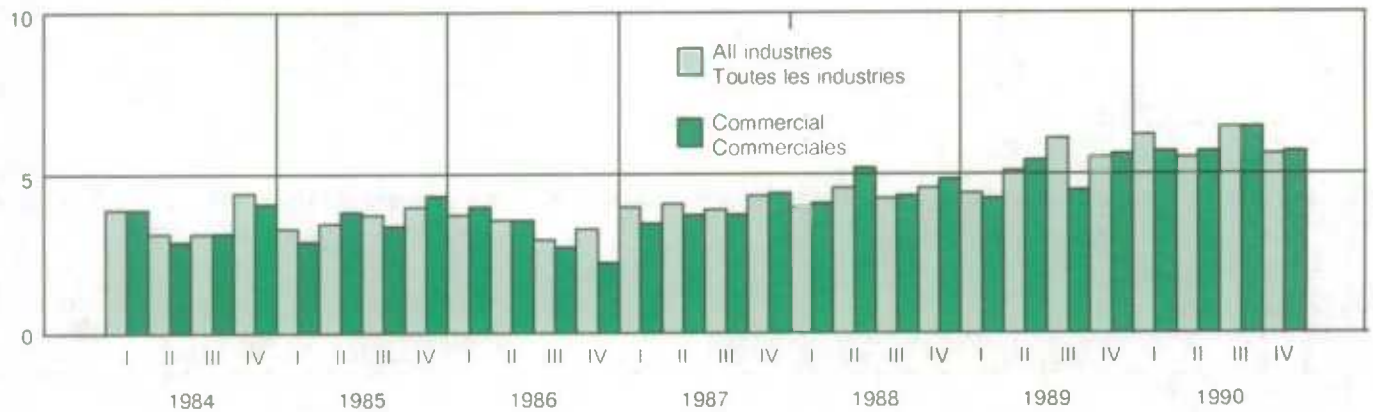
Year and quarter	All industries(1)	Commercial(1)	Non commercial(1)	Number of employees
Année et trimestre	Toutes les industries(1)	Industries commerciales(1)	Industries non commerciales(1)	Nombre d'employés
D	747000	747008	747009	747054
1987	4.1	3.8	4.3	1,114.1
1988	4.4	4.6	4.1	1,185.2
1989	5.3	5.1	5.4	992.4
1990	5.8	5.9	5.6	1,126.3
1989 1	4.4	4.2	4.5	138.8
2	5.1	5.4	4.9	417.3
3	6.1	4.5	6.8	211.9
4	5.5	5.6	5.4	224.4
1990 1	6.2	5.7	6.4	142.4
2	5.5	5.7	5.3	596.6
3	6.4	6.4	6.4	196.9
4	5.6	5.7	5.5	190.4

(1) Effective increase in base rates at annual rates.
 (1) Augmentation effective des taux de base aux taux annuels
 Source: Labour Canada.
 Source: Travail Canada.

Wage settlements

Règlements salariaux

Percent change at annual rates
 Variation en pourcentage aux taux annuels



Table

- 3.1.1 Industrial product price indexes, major commodity aggregations and stage of processing
- 3.1.2 Industrial product price indexes, by industries
- 3.2 Consumer price indexes
- 3.3 Construction price indexes
- 3.4 Raw materials price indexes

Note: All price data not seasonally adjusted

Tableau

- 3.1.1 Indices des prix des produits industriels, agrégations principales des produits par étape de transformation
- 3.1.2 Indices des prix des produits industriels, par groupe d'industries
- 3.2 Indices des prix à la consommation
- 3.3 Indices des prix de la construction
- 3.4 Indices des prix des matières brutes

Nota: Tous les indices des prix sont non désaisonnalisés

3.1.1

Industrial product price indexes (1986 = 100),
major commodity aggregations and stage of
processingIndices des prix des produits industriels
(1986 = 100), agrégations principales des
produits par étape de transformation

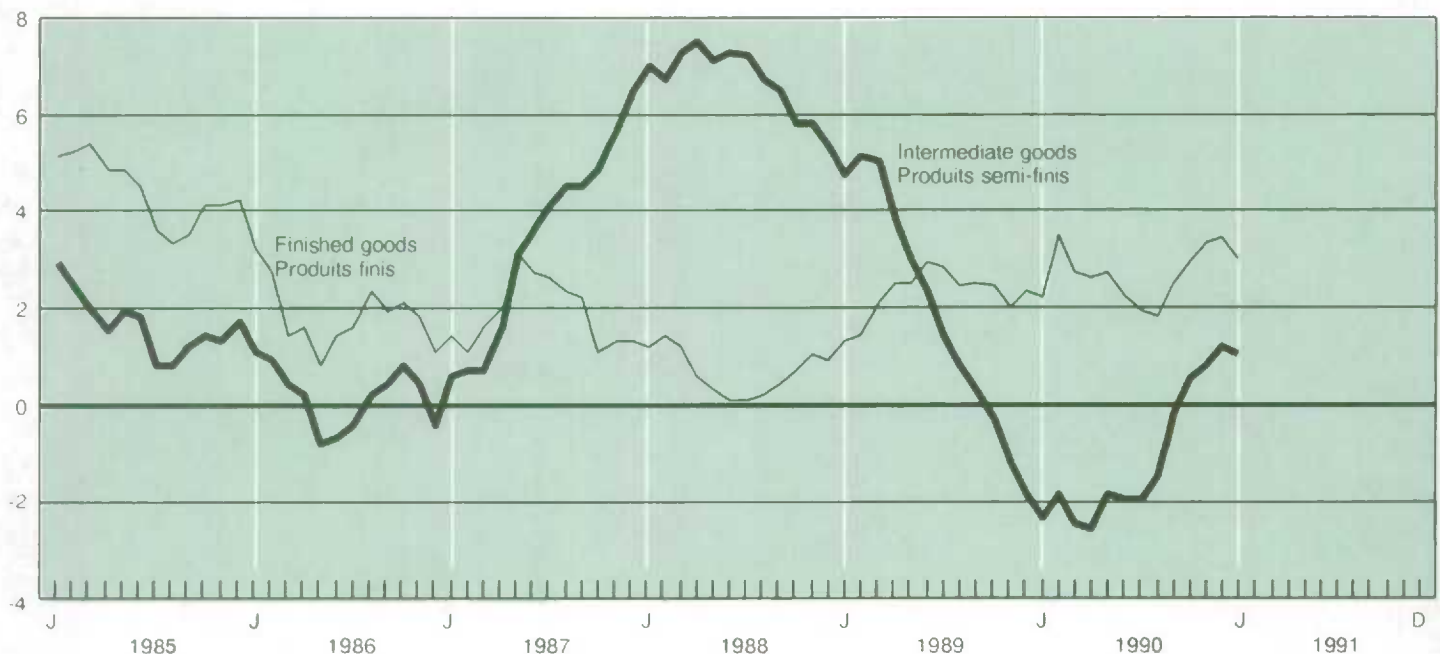
Annual average and month	Total all commodities	Intermediate goods Produits semi-finis			All finished goods Tous les produits finis			
		Total	First stage(1) Première étape(1)	Second stage(2) Deuxième étape(2)	Total	Finished foods and feeds Aliments de consommation et pour animaux	Capital equipment Biens de capital	All other Tous les autres produits
Moyenne annuelle et mois	Total tous les produits	Total	Première étape(1)	Deuxième étape(2)	Total	Aliments de consommation et pour animaux	Biens de capital	Tous les autres produits
D	693420	693500	693501	693502	693503	693504	693505	693506
1989	109.4	112.4	127.8	108.0	104.9	109.5	103.9	103.1
1990	109.7	111.0	118.9	108.8	107.7	112.6	106.1	106.0
1989 J	109.5	113.1	133.7	107.3	103.9	108.5	102.9	102.0
F	109.4	113.1	133.1	107.4	103.7	108.7	102.7	101.8
M	109.9	113.6	133.9	107.9	104.2	108.7	103.4	102.4
A	109.8	113.4	132.5	107.9	104.3	108.8	103.5	102.4
M	109.8	113.1	130.4	108.2	104.7	109.4	103.7	102.9
J	109.9	113.0	128.4	108.6	105.1	109.7	103.9	103.4
J	109.7	112.6	126.4	108.7	105.2	109.8	104.0	103.6
A	109.5	112.3	126.4	108.3	105.2	109.8	104.0	103.5
S	109.2	111.8	124.5	108.2	105.4	109.7	104.4	103.7
O	109.0	111.2	123.0	107.9	105.5	109.8	104.9	103.6
N	108.8	110.9	121.6	107.9	105.7	110.1	105.0	103.8
D	108.5	110.3	119.2	107.8	105.7	110.4	104.9	103.7
1990 J	108.7	110.4	118.1	108.2	106.2	110.9	105.4	104.3
F	109.5	111.0	118.2	108.9	107.3	111.3	106.8	105.6
M	109.3	110.8	118.8	108.5	107.0	111.4	106.0	105.2
A	109.1	110.5	118.1	108.4	107.0	112.0	105.7	105.0
M	109.6	111.0	119.0	108.7	107.5	112.6	106.4	105.6
J	109.4	110.7	118.2	108.6	107.4	113.0	106.0	105.4
J	109.1	110.3	117.6	108.3	107.2	112.9	105.7	105.0
A	109.2	110.6	119.3	108.1	107.1	113.1	105.4	105.0
S	110.2	111.6	121.6	108.8	108.0	113.2	106.2	106.3
O	110.5	111.7	120.7	109.2	108.6	113.5	106.4	107.2
N	110.7	111.8	119.6	109.6	109.2	113.7	106.7	108.2
D	110.7	111.6	117.3	110.0	109.3	113.6	106.6	108.6
1991 J	110.7	111.5	116.5	110.1	109.4	113.6	106.8	108.7

- (1) First stage intermediate goods are those used primarily for the manufacture of intermediate goods.
 (1) Les produits semi-finis de première étape se définissent comme ceux utilisés principalement pour la fabrication de produits semi-finis.
 (2) Second stage intermediate goods are those used primarily for the manufacture of finished goods.
 (2) Les produits semi-finis de deuxième étape se définissent comme ceux utilisés principalement pour la fabrication de produits finis.

Industrial product price index

Indice des prix des produits industriels

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



3.1.2

Industrial product price indexes (1986 = 100),
by industriesIndices des prix des produits industriels
(1986 = 100), par groupe d'industries

Annual average and month	Total	Total (annual percent change)	Food and beverages	Plastics	Primary textiles	Textile products	Gasoline
Moyenne annuelle et mois	Total	Total (variation annuelle en pourcentage)	Aliments et boissons	Plastiques	Textiles de première transformation	Produits textiles	Essence
D	694001	694001	694165	694028	694040	694045	692375
1989	109.4	2.0	109.4	118.4	108.5	108.2	91.2
1990	109.7	0.2	111.4	117.1	109.8	109.5	102.0
1989							
J	109.5	3.4	109.0	118.8	107.7	107.3	84.3
F	109.4	3.7	109.0	118.4	107.7	107.4	84.4
M	109.9	3.9	109.1	119.2	107.8	108.1	85.6
A	109.8	3.3	109.2	119.1	108.1	108.1	88.1
M	109.8	2.8	109.6	119.3	108.1	108.1	92.3
J	109.9	2.6	109.8	119.3	108.1	108.5	94.2
J	109.7	2.0	109.8	119.5	108.8	108.6	95.0
A	109.5	1.4	109.6	118.4	109.0	108.5	94.9
S	109.2	1.1	109.4	117.7	108.9	108.5	94.6
O	109.0	0.8	109.2	117.5	109.2	108.5	93.9
N	108.8	0.0	109.4	116.5	109.3	108.3	93.9
D	108.5	-0.3	109.6	117.5	109.4	109.0	93.7
1990							
J	108.7	-0.7	110.1	117.5	110.1	109.5	93.0
F	109.5	0.1	110.4	117.2	110.2	109.0	94.5
M	109.3	-0.5	110.5	117.5	110.2	109.4	96.5
A	109.1	-0.6	111.1	116.7	110.0	109.5	98.1
M	109.6	-0.2	111.9	116.9	110.0	109.3	99.0
J	109.4	-0.5	112.1	116.7	110.0	109.4	100.3
J	109.1	-0.5	111.9	117.3	109.8	109.4	100.1
A	109.2	-0.3	111.7	116.3	109.9	109.3	100.2
S	110.2	0.9	111.7	116.9	109.8	109.9	102.3
O	110.5	1.4	111.8	116.8	109.2	109.9	108.5
N	110.7	1.7	111.6	117.0	109.0	109.9	114.5
D	110.7	2.0	111.6	118.1	109.0	110.0	117.3
1991							
J	110.7	1.8	111.5	117.6	109.4	110.8	

Annual average and month	Clothing	Wood	Furniture and fixtures	Paper and paper products	Printing and publishing
Moyenne annuelle et mois	Vêtements	Bois	Meubles et articles d'ameublements	Papiers et produits connexes	Impression et édition
D	694049	694055	694063	694067	694074
1989	109.4	108.4	113.3	123.6	117.5
1990	112.0	107.8	117.3	121.6	121.1
1989					
J	108.4	105.3	111.9	123.0	115.9
F	108.7	105.6	112.0	122.8	117.0
M	108.7	106.0	112.2	123.5	117.1
A	108.5	106.6	112.4	124.0	117.1
M	108.6	107.0	112.8	124.4	117.3
J	109.1	109.3	113.0	124.6	117.8
J	109.7	111.0	113.5	124.6	117.6
A	110.0	111.2	113.7	124.0	118.0
S	110.0	111.0	114.0	124.2	118.0
O	110.2	110.3	114.3	123.2	117.7
N	110.3	109.2	114.8	123.1	117.8
D	110.4	108.0	115.2	122.3	118.1
1990					
J	111.2	108.2	116.9	122.5	119.9
F	111.6	109.6	117.1	124.7	120.8
M	111.9	110.3	117.1	123.0	120.0
A	111.8	109.8	117.2	121.8	120.3
M	111.9	110.1	117.6	122.4	120.6
J	111.8	109.5	117.8	122.7	120.7
J	112.1	108.7	117.3	121.4	121.1
A	112.6	107.6	117.3	120.5	121.7
S	112.4	107.0	117.5	121.3	122.1
O	112.4	104.9	117.5	120.0	122.4
N	112.3	104.2	117.3	119.8	122.1
D	112.2	104.0	117.3	118.9	121.9
1991					
J	112.6	103.3	118.6	118.5	122.4

3.1.2

Industrial product price indexes (1986 = 100), Indices des prix des produits industriels
by industries - concluded (1986 = 100), par groupe d'industries - fin

Annual average and month	Primary metal products	Metal fabricated products	Machinery	Transportation equipment
Moyenne annuelle et mois	Produits métalliques primaires	Semi-produits métalliques	Machines	Équipement de transport
D	694079	694089	694100	694106
1989	124.0	109.9	111.6	97.0
1990	112.1	110.9	114.4	97.3
1989 J	134.0	108.8	109.6	97.0
F	133.1	108.8	110.3	96.2
M	133.7	109.4	110.6	97.0
A	129.9	110.0	110.9	96.8
M	126.5	110.1	111.3	97.1
J	123.2	110.1	111.5	97.5
J	120.6	110.3	111.8	97.2
A	121.2	110.1	112.0	96.8
S	118.9	110.1	112.5	97.1
O	117.7	110.1	112.7	97.1
N	116.1	110.3	112.9	97.1
D	112.7	110.4	113.0	96.7
1990 J	109.5	110.9	113.6	96.5
F	109.1	111.2	114.1	98.7
M	111.1	111.0	114.0	97.5
A	111.3	110.7	114.2	96.9
M	112.7	110.7	114.4	97.8
J	111.5	110.6	114.3	97.2
J	112.2	110.5	114.4	96.7
A	115.3	110.8	114.4	96.0
S	117.2	110.9	114.8	97.1
O	114.7	111.0	114.9	97.4
N	111.9	111.0	115.0	97.9
D	108.9	111.0	115.1	97.7
1991 J	108.1	111.6	115.0	97.8

Annual average and month	Electrical and electronic products	Non-metallic mineral products	Petroleum and coal products	Chemical products	Miscellaneous manufactured products
Moyenne annuelle et mois	Appareils électriques et de télécommunication	Produits minéraux non métalliques	Produits du pétrole et du charbon	Produits chimiques	Produits manufacturiers divers
D	614121	614136	614144	614145	614155
1989	109.4	110.5	89.5	116.5	110.0
1990	109.3	111.8	100.7	114.0	111.1
1989 J	108.6	109.5	84.2	119.1	109.7
F	108.7	109.9	84.8	119.1	109.4
M	109.3	110.0	86.0	119.6	110.1
A	109.6	110.1	87.2	119.5	110.2
M	109.2	110.4	89.5	118.7	110.1
J	109.2	110.7	91.1	118.1	110.0
J	109.0	110.7	91.7	117.3	110.1
A	109.3	110.6	91.5	116.0	110.0
S	109.8	110.6	91.3	114.2	109.7
O	110.2	111.0	91.5	112.8	110.0
N	110.4	111.3	91.9	112.0	110.4
D	110.0	111.3	93.0	111.8	110.7
1990 J	109.9	111.8	96.4	112.1	110.8
F	109.9	111.8	97.1	112.6	111.6
M	109.2	111.9	96.7	112.4	110.8
A	109.3	112.3	95.9	112.5	110.9
M	109.8	112.4	95.3	112.7	111.3
J	109.4	112.3	95.1	112.9	110.8
J	108.7	111.9	94.0	112.6	110.7
A	108.9	111.8	95.7	112.7	111.2
S	109.9	111.5	100.8	114.0	111.4
O	109.2	111.5	108.3	116.6	111.2
N	109.0	111.2	114.6	118.3	111.4
D	108.9	111.5	118.9	118.6	111.3
1991 J	109.3	111.4	118.4	119.2	112.4

Source: Industry Price Indexes (Catalogue 62-011), Statistics Canada. Contact: Prices Division (951-9607).

Source: Indices des prix de l'industrie (n° 62-011 au catalogue), Statistique Canada. Contact: Division des Prix (951-9607).

Year and month		Main components Groupes principaux						
		Food	Housing	Clothing	Transportation	Health and personal care	Recreation, reading and education	Tobacco and alcoholic beverages
Année et mois		Aliments	Habitation	Habillement	Transports	Santé et soins personnels	Loisirs, lecture et formation	Tabac et boissons alcoolisées
Weights(1) Pondération(1):		18.05	36.32	8.69	18.29	4.20	8.84	5.60
		18.05	36.32	8.69	18.29	4.20	8.84	5.60
P		484001	484164	484275	484357	484387	484416	484474
1989		111.1	114.3	114.1	111.1	114.4	116.2	125.2
1990		115.7	119.5	117.3	117.3	120.0	121.3	136.1
1989 J		108.9	111.4	111.0	107.7	111.9	112.6	117.8
F		109.8	112.0	113.6	107.7	112.7	114.0	118.3
M		109.9	112.6	113.8	108.4	112.8	114.9	118.5
A		110.3	113.2	113.4	108.9	113.7	115.1	118.7
M		111.0	113.7	114.1	110.1	114.0	116.0	127.0
J		111.8	114.1	113.6	111.7	113.9	116.1	127.5
J		112.8	114.7	114.2	113.0	114.5	116.3	128.1
A		112.1	115.1	115.0	112.6	115.2	116.7	128.6
S		111.6	115.2	115.3	112.6	115.2	117.6	128.8
O		112.0	116.2	115.5	112.4	115.8	118.3	129.0
N		111.9	116.5	115.0	113.8	116.5	118.5	130.1
D		111.3	116.6	114.1	113.8	116.9	118.7	130.2
1990 J		114.1	117.5	114.7	114.7	117.0	117.7	130.6
F		115.1	117.7	116.2	115.3	117.5	118.9	131.3
M		115.4	118.1	117.3	115.6	118.0	119.6	131.7
A		114.5	118.5	117.4	115.2	119.4	119.6	132.6
M		114.8	119.0	116.7	115.4	120.4	120.3	136.7
J		116.4	119.2	117.4	115.8	120.3	120.4	137.0
J		117.2	119.4	117.3	117.4	120.5	120.8	137.2
A		116.1	119.8	118.9	117.3	120.8	121.1	137.6
S		115.9	120.2	118.3	117.4	121.1	123.2	138.6
O		116.5	121.2	118.5	119.1	121.2	124.4	139.6
N		116.6	121.5	118.0	122.1	121.5	124.5	140.3
D		116.1	121.4	117.3	122.2	122.1	124.7	140.2
1991 J		120.9	124.0	124.4	122.6	127.6	128.0	143.9

Year and month		Reclassified as goods and services Répartition par biens et services						
		Total goods	Durable goods	Semi-durable goods	Non-durable goods	Total services	All items	All items (annual percent change)
Année et mois		Total des biens	Biens durables	Biens semi-durables	Biens non durables	Total des services	Ensemble	Ensemble (variation annuelle en pourcentage)
Weights(1) Pondération(1):		55.17	15.97	9.98	29.22	44.83	100	100
		55.17	15.97	9.98	29.22	44.83	100	100
P		484487	484488	484489	484490	484491	484000	484000
1989		112.5	111.8	114.1	112.8	115.9	114.0	5.0
1990		117.0	112.5	117.3	119.8	122.4	119.5	4.8
1989 J		109.5	110.4	111.0	109.0	112.5	110.9	4.3
F		110.4	110.6	113.4	109.8	113.1	111.6	4.6
M		110.7	110.7	114.0	110.0	113.9	112.2	4.6
A		111.0	111.0	113.6	110.4	114.5	112.5	4.6
M		112.7	111.2	114.1	113.4	114.9	113.7	5.0
J		113.1	112.1	113.4	114.1	115.6	114.3	5.3
J		113.7	112.2	114.1	114.9	116.6	115.0	5.4
A		113.5	111.9	115.0	114.3	117.0	115.1	5.2
S		113.4	111.9	115.4	114.1	117.4	115.3	5.3
O		113.7	112.1	115.6	114.3	118.1	115.7	5.2
N		114.2	113.7	115.2	114.6	118.4	116.1	5.3
D		113.7	113.5	114.4	114.1	118.8	116.0	5.2
1990 J		115.2	113.8	115.1	116.5	119.1	117.0	5.5
F		115.8	113.4	116.1	117.5	119.9	117.7	5.5
M		116.2	113.0	117.1	118.0	120.4	118.1	5.3
A		115.8	112.2	117.0	117.8	121.0	118.1	5.0
M		116.3	111.9	116.6	119.0	121.6	118.7	4.4
J		117.0	111.8	117.3	120.2	121.8	119.2	4.3
J		117.3	112.1	117.3	120.5	122.8	119.8	4.2
A		117.2	112.0	118.9	119.9	123.2	119.9	4.2
S		117.2	111.7	118.2	120.3	123.9	120.2	4.3
O		118.2	111.7	118.7	122.0	124.8	121.2	4.8
N		119.2	113.5	118.1	123.1	125.2	121.9	5.0
D		118.8	113.3	117.6	122.7	125.3	121.8	5.0
1991 J		122.2	113.0	125.1	126.6	128.5	125.0	6.8

(1) These weights, provided as a general guide, show the relative importance of the major components of the C.P.I. They are based on expenditure values derived from quantities and prices in 1986.

(1) Ces coefficients de pondération, fournis comme indications générales, illustrent l'importance relative des principales composantes de l'I.P.C. Elles sont fondées sur les dépenses effectuées en 1986, qui sont elles-mêmes fonction des quantités achetées et des prix pratiqués.

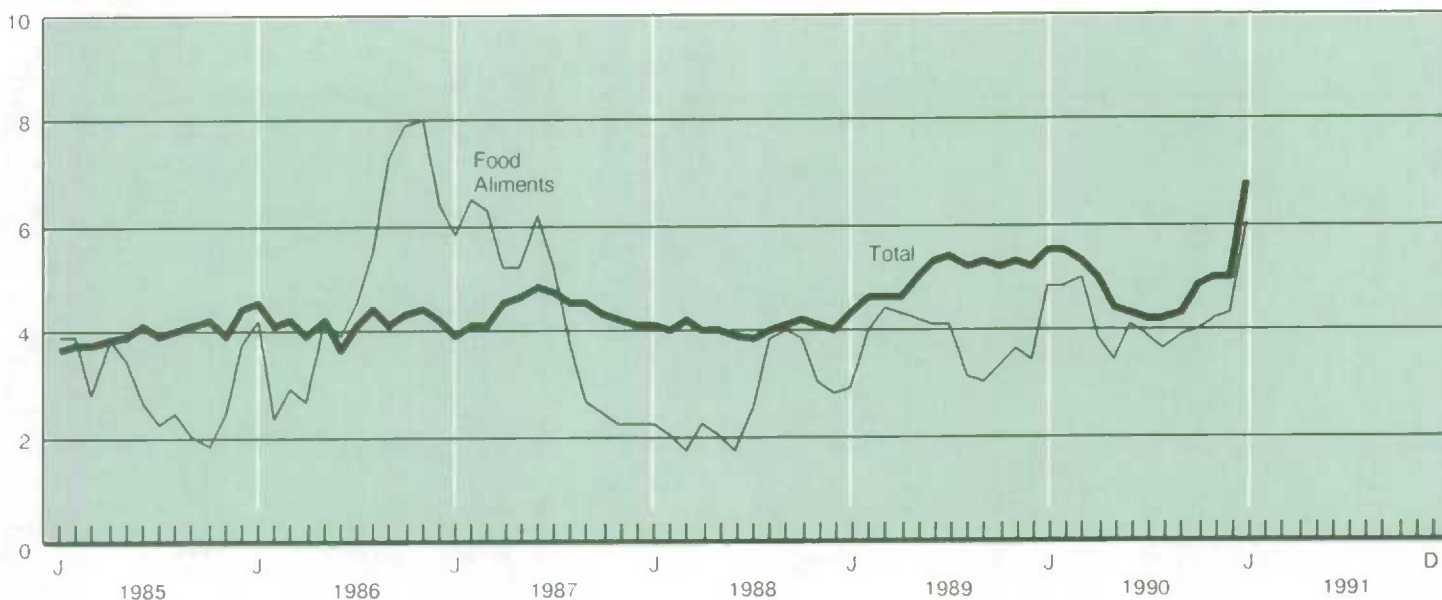
Source: Consumer Prices and Price Indexes (Catalogue 62-010), Statistics Canada. Contact: S. Shadlock (951-9606).

Source: Prix à la consommation et indices des prix (n° 62-010 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: S. Shadlock (951-9606).

Consumer price index

Indice des prix à la consommation

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



3.3

Construction price indexes (1986 = 100)

Indices des prix de la construction (1986 = 100)

Annual average and month	Construction union wage rate - base rate	Construction union wage rate (including pay supplements)	New housing prices	New housing prices (annual percent change)	House only	Land only
Moyenne annuelle et mois	Salaires syndicaux de la construction - taux de base	Salaires syndicaux de la construction (englobant les suppléments)	Prix des logements neufs	Prix des logements neufs (variation annuelle en pourcentage)	Maison seulement	Terrain seulement
D	698300	698328	698200	698200	698201	698202
1989	110.3	111.5	141.1	13.6	134.8	158.3
1990	115.6	117.3	142.4	0.9	133.0	167.8
1988 D	107.3	108.3	132.0	13.2	129.6	138.9
1989 J	107.3	108.3	133.3	13.9	129.9	142.3
F	107.4	108.4	137.0	15.9	132.3	149.4
M	107.4	108.4	139.1	16.7	133.4	154.7
A	107.4	108.4	140.5	15.8	134.2	157.1
M	111.6	112.9	140.7	14.6	134.4	157.5
J	111.6	112.9	141.6	14.3	135.4	158.3
J	111.7	113.0	142.3	14.4	135.7	160.2
A	111.7	113.0	142.0	13.1	135.2	160.8
S	111.8	113.1	143.0	12.0	136.0	162.6
O	111.7	113.0	143.6	11.8	136.5	163.5
N	111.8	113.1	144.5	11.0	137.1	165.9
D	112.0	113.5	145.2	10.0	137.7	166.9
1990 J	112.1	113.7	146.2	9.7	138.6	167.9
F	112.4	114.0	146.4	6.9	138.5	168.8
M	112.4	114.0	146.7	5.5	138.7	169.6
A	112.4	114.1	146.1	4.0	138.1	169.5
M	115.6	117.5	145.6	3.5	137.0	170.1
J	117.0	118.6	143.6	1.4	134.1	169.6
J	117.3	119.0	142.7	0.3	132.8	169.5
A	117.3	119.0	141.2	-0.6	131.2	168.0
S	117.6	119.3	139.3	-2.6	129.2	165.6
O	117.7	119.5	138.1	-3.8	127.6	165.4
N	117.8	119.6	136.5	-5.5	125.6	164.5
D	117.8	119.6	136.1	-6.3	125.1	164.5

Source: Construction Price Statistics, Monthly Bulletin (Catalogue 62-007), Statistics Canada. Contact: Prices Division (951-9607).

Source: Statistiques des prix de la construction, Bulletin mensuel (n° 62-007 au catalogue), Statistique Canada. Contact: Division des Prix (951-9607).

3.4

Raw materials price indexes (1986 = 100)

Indices des prix des matières brutes
(1986 = 100)

Annual average and month	Total	Total excluding mineral fuels	Wood	Non-metallic minerals	Ferrous materials	Non-ferrous metals	Mineral fuels	Vegetable products	Animal products
Moyenne annuelle et mois	Total	Ensemble sauf combustibles minéraux	Bois	Minéraux non métalliques	Matières ferreuses	Métaux non ferreux	Combustibles minéraux	Substances végétales	Substances animales
D	694308	694316	694311	694314	694312	694313	694315	694309	694310
1989	107.2	111.3	122.4	103.4	100.1	127.6	98.2	108.0	101.1
1990	111.8	108.9	121.8	103.3	93.1	114.7	118.2	99.7	105.7
1989 J	104.5	113.9	118.4	104.4	104.2	146.8	84.2	110.3	98.5
F	105.1	112.8	120.0	104.9	105.6	137.9	88.6	108.8	99.6
M	108.1	114.7	121.4	104.7	105.7	142.4	94.0	113.3	99.7
A	109.2	113.5	122.7	104.8	105.3	137.8	100.0	113.0	98.5
M	109.8	112.3	124.4	104.7	105.2	127.7	104.4	113.7	99.5
J	109.1	111.9	126.3	105.6	100.6	122.9	103.3	110.9	101.3
J	108.8	111.0	125.0	104.9	98.7	119.0	103.9	109.9	102.6
A	107.8	111.8	125.3	103.8	97.4	123.1	99.1	106.8	104.0
S	106.0	110.1	121.5	101.7	96.8	124.6	97.0	106.1	101.2
O	106.6	109.9	121.3	100.4	95.6	122.5	99.4	103.9	103.1
N	105.9	107.9	121.2	100.7	94.3	116.2	101.5	100.5	102.4
D	105.2	106.3	120.9	100.1	92.1	110.7	102.7	98.3	102.5
1990 J	105.9	105.7	121.3	102.3	92.3	107.9	106.3	100.7	100.9
F	108.8	107.6	121.7	102.9	94.1	110.2	111.3	102.9	103.3
M	108.9	109.8	123.3	102.8	92.5	117.0	107.0	105.8	103.9
A	106.1	109.5	124.6	103.1	92.3	114.0	98.9	106.1	103.8
M	105.6	111.5	124.2	103.5	94.1	116.2	93.1	106.3	107.9
J	103.6	110.7	124.3	103.0	94.0	112.7	88.4	102.3	109.1
J	103.1	110.9	124.2	103.8	92.8	117.3	86.4	100.8	108.1
A	109.3	110.7	121.1	103.4	92.2	123.5	106.4	97.3	107.5
S	118.0	109.6	118.5	102.9	93.9	125.0	136.1	95.8	105.6
O	124.7	107.8	117.7	103.5	93.5	115.7	161.1	93.5	106.9
N	125.3	106.6	118.6	103.9	92.9	110.9	165.6	92.8	106.0
D	122.2	106.0	121.6	103.9	92.1	106.4	157.3	92.4	105.4
1991 J	114.4	106.4	122.4	104.0	92.0	105.7	131.5	91.7	106.7

These purchase price indexes include prices for domestic and imported goods.

Ces indices basés sur le prix d'achat comprennent à la fois les prix des produits domestiques et importés.

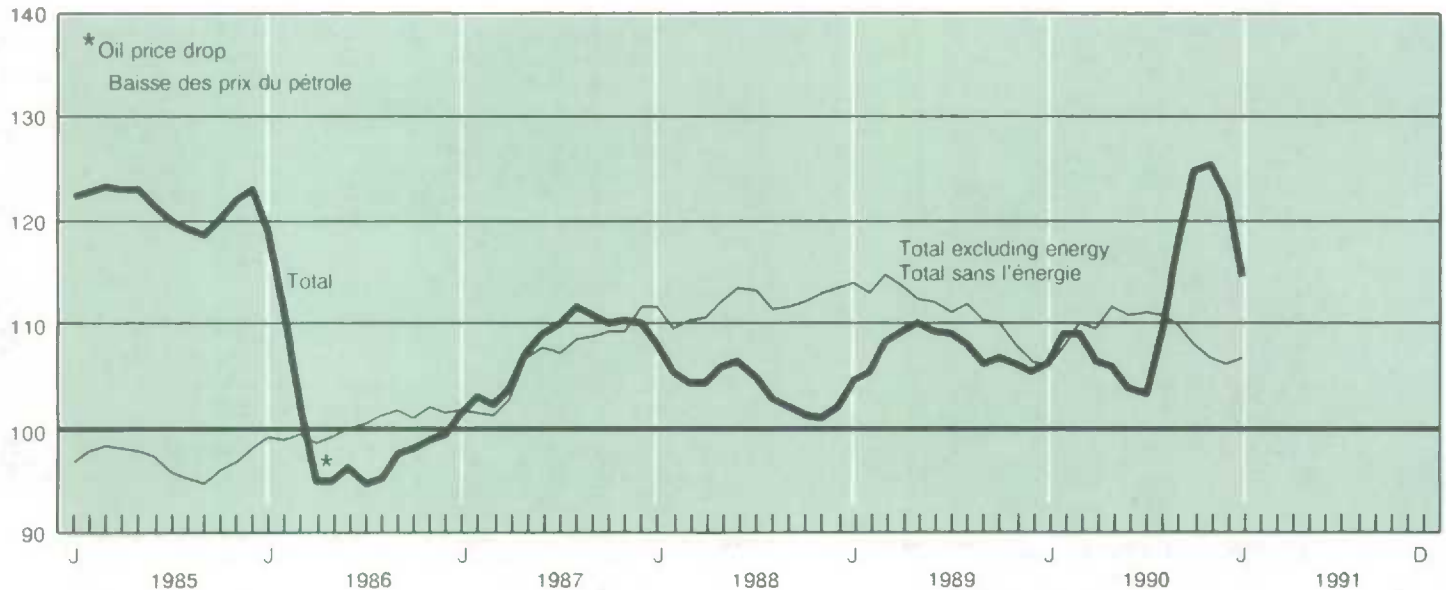
Source: Industry Price Indexes (Catalogue 62-011, Table 7), Statistics Canada. Contact: Prices Division (951-9607).

Source: Indices des prix de l'industrie (n° 62-011 au catalogue, Tableau 7), Statistique Canada. Contact: Division des Prix (951-9607).

Raw materials price index

Indice des prix des matières brutes

Index 1986 = 100
Indice 1986 = 100



Domestic trade

Commerce intérieur

Table

- 4.1 Retail trade by type of business
- 4.2 Wholesale trade

Tableau

- 4.1 Commerce de détail par genre d'entreprise
- 4.2 Commerce de gros

4.1

Retail trade by type of business (millions of dollars)

Commerce de détail par genre d'entreprise (millions de dollars)

Year and month	Supermarkets and grocery stores	All other food stores	General merchandise stores	Department stores	Other semi-durable goods	Other durable goods
Année et mois	Supermarchés d'alimentation épiceries	Tous les autres magasins d'aliments	Magasins de marchandises diverses	Magasins à rayons	Autres magasins de produits semi-durables	Autres magasins de produits durables
D	D658218	D658219	D658230	D658233	D658234	D658235
1989	41,070	3,441	20,561	13,916	7,417	5,718
1989 J	3,322	281	1,680	1,128	614	468
F	3,351	282	1,687	1,130	600	491
M	3,394	289	1,687	1,142	593	466
A	3,396	273	1,688	1,132	595	457
M	3,451	287	1,728	1,188	623	462
J	3,439	286	1,713	1,167	643	460
J	3,442	292	1,756	1,146	608	466
A	3,427	289	1,737	1,172	612	471
S	3,476	293	1,717	1,157	621	492
D	3,465	288	1,724	1,176	637	485
N	3,458	283	1,718	1,168	634	500
D	3,451	299	1,727	1,182	638	500
1990 J	3,477	299	1,737	1,164	638	460
F	3,491	300	1,741	1,175	660	480
M	3,451	301	1,721	1,169	658	476
A	3,509	306	1,731	1,183	672	468
M	3,471	300	1,686	1,150	660	469
J	3,478	308	1,718	1,185	659	468
J	3,545	299	1,737	1,195	651	468
A	3,536	301	1,735	1,186	643	476
S	3,564	295	1,743	1,200	630	477
D	3,527	294	1,756	1,207	615	475
N	3,516	295	1,744	1,166	607	476
D	3,532	299	1,775	1,215	608	478

Year and month	Recreational and motor vehicle dealers	Gasoline service stations	Automotive parts, accessories et services	Clothing stores Magasins de vêtements		
Année et mois	Concessionnaires de véhicules automobiles et récréatifs	Stations-service	Pièces et accessoires pour automobiles et service	Men's Hommes	Women's Femmes	Other clothing stores Autres magasins de vêtements
D	D658227	D658228	D658229	D658222	D658223	D658224
1989	44,103	13,872	11,382	2,213	3,918	4,576
1989 J	3,581	1,084	901	175	314	354
F	3,642	1,103	914	181	322	365
M	3,676	1,099	917	185	304	370
A	3,755	1,143	941	187	324	383
M	3,745	1,182	948	186	331	404
J	3,660	1,182	952	184	333	389
J	3,625	1,158	945	181	317	379
A	3,713	1,163	971	188	331	384
S	3,770	1,181	964	194	336	394
D	3,636	1,177	968	183	329	391
N	3,631	1,187	982	184	337	386
D	3,671	1,212	981	186	340	377
1990 J	3,768	1,189	1,033	184	344	373
F	3,610	1,200	1,052	186	345	368
M	3,744	1,206	1,029	181	351	383
A	3,512	1,187	993	181	348	379
M	3,505	1,195	982	181	342	373
J	3,566	1,177	974	182	352	376
J	3,537	1,190	980	186	346	369
A	3,468	1,197	1,010	192	342	370
S	3,409	1,168	996	175	343	374
D	3,301	1,293	997	184	333	368
N	3,276	1,304	1,014	184	338	365
D	3,238	1,284	1,002	189	358	389

(1) Excludes used car dealers.

(1) Ne comprend pas les vendeurs d'automobiles usagées.

4.1 Retail trade by type of business (millions of dollars) - concluded

Commerce de détail par genre d'entreprise (millions de dollars) - fin

Year and month	Shoe stores	Furniture and appliance stores	Other household furnishings stores	Drugs and patent medicine stores	All other retail stores	Total
Année et mois	Magasins de chaussures	Magasins de meubles et d'appareils ménagers	Autres magasins d'accessoires d'ameublement	Pharmacies et magasins de médicaments brevetés	Autres magasins de vente au détail	Total
D	D658221	D658225	D658226	D658220	D658236	D658216
1989	1,950	9,498	2,518	8,685	11,795	192,720
1989 J	160	754	212	700	998	15,596
F	155	773	207	703	1,020	15,795
M	146	781	198	706	1,000	15,810
A	156	804	210	708	967	15,987
M	169	796	217	713	955	16,196
J	165	809	217	725	947	16,105
J	172	798	215	729	956	16,040
A	171	812	217	738	976	16,201
S	165	801	214	728	993	16,337
O	163	803	207	743	1,000	16,200
N	163	794	209	747	998	16,212
D	166	773	193	744	985	16,244
1990 J	172	794	213	763	1,022	16,467
F	173	774	209	763	1,028	16,380
M	171	771	218	774	1,013	16,446
A	169	755	211	792	1,006	16,220
M	161	755	211	802	959	16,052
J	169	746	205	812	987	16,177
J	168	740	206	818	999	16,238
A	168	727	205	818	999	16,188
S	165	757	201	831	1,030	16,157
O	163	744	202	838	1,020	16,110
N	165	751	196	834	1,021	16,085
D	175	850	219	834	989	16,220

(2) Includes used car dealers and personal accessories stores.

(2) Comprend les vendeurs d'automobiles usagées et les magasins d'articles de soins personnels.

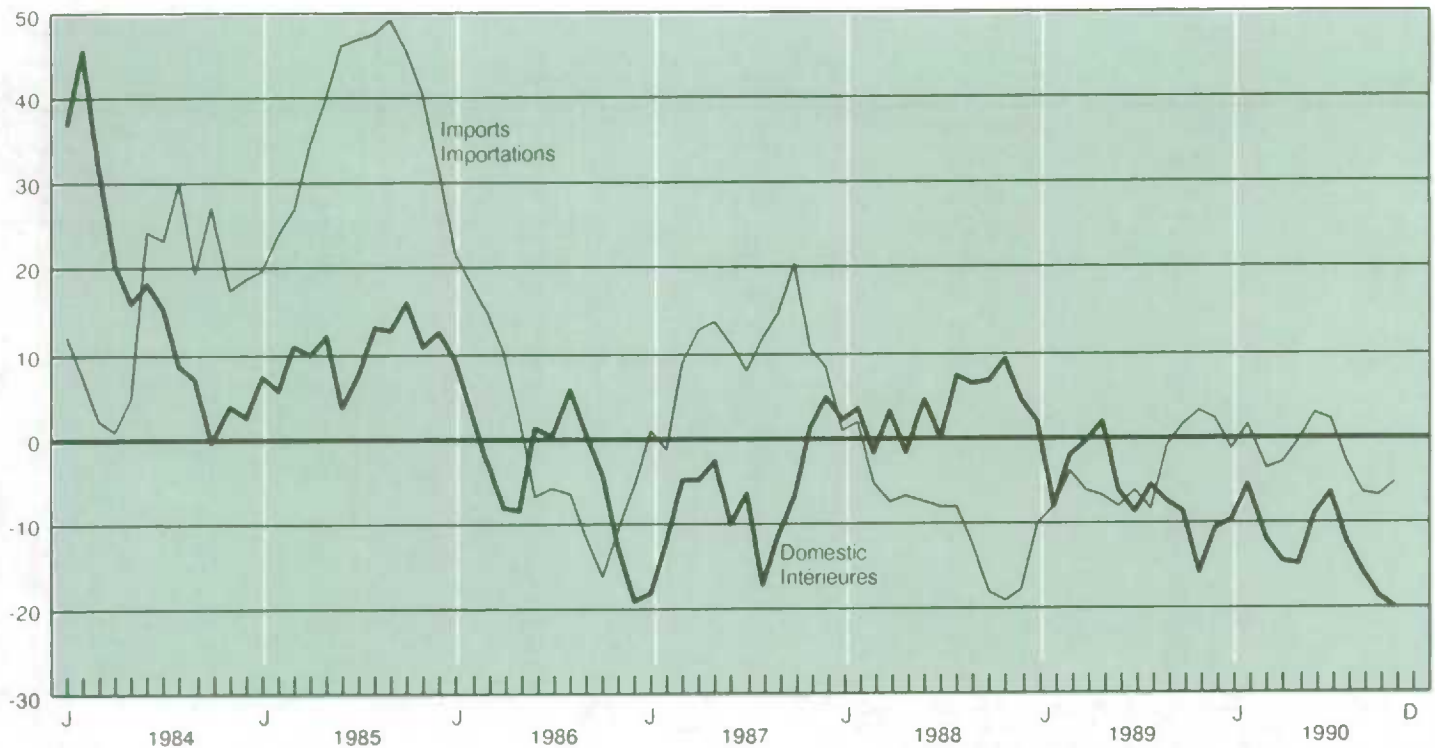
Source: Retail Trade (Catalogue 63-005), Statistics Canada. Contact: R. Laplante (951-3549).

Source: Commerce de détail (n^o 63-005 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: R. Laplante (951-3549).

Auto sales - Smoothed

Ventes de voitures - Lissées

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage



4.2 Wholesale trade (monthly percent change)

Commerce de gros (variation mensuelle en pourcentage)

Year and month	Total	Motor vehicles parts and accessories	Farm machinery, equipment and supplies	Other machinery, equipment and supplies	Lumber and building materials	Food, beverage, drugs and tobacco products
Année et mois	Total	Véhicules automobiles, pièces et accessoires	Machines, matériel et fournitures agricoles	Autres machines, matériel et fournitures	Bois et matériaux de construction	Produits alimentaires, boissons, médicaments et tabac
	D658281	D658285	D658288	D658289	D658287	D658282
1987	12.2	9.3	-1.9	15.6	18.9	8.4
1988	8.5	8.0	2.5	20.2	6.4	-0.6
1989	-0.8	4.9	-14.0	2.5	-3.1	2.7
1990	-3.2	-2.9	-8.4	-5.6	-8.3	2.9
1988 N	0.5	-0.8	-1.3	1.8	1.0	0.5
1988 D	0.9	3.7	-2.3	1.6	-0.8	1.1
1989 J	-0.2	1.6	-2.6	-0.4	-1.6	0.3
1989 F	-0.4	2.1	-4.0	-0.1	-3.1	0.0
1989 M	-1.1	-3.6	0.6	-0.8	0.7	-0.3
1989 A	-1.5	-0.3	0.3	-1.2	0.9	0.1
1989 M	-1.2	-1.1	0.8	-1.0	1.9	0.1
1989 J	-1.1	0.6	0.2	-3.4	0.5	0.3
1989 J	0.6	-0.8	2.6	-1.2	0.7	0.1
1989 A	0.2	-0.4	-0.2	-1.5	-0.9	0.7
1989 S	0.2	-0.7	-0.8	-0.2	0.4	0.3
1989 O	-0.1	1.0	-2.2	0.6	-0.4	1.0
1989 N	0.6	1.2	-2.1	-0.0	0.8	0.5
1989 D	0.9	-0.0	-2.4	3.1	-0.7	0.6
1990 J	0.9	-0.6	-0.8	2.6	-0.5	1.1
1990 F	0.6	1.1	2.9	1.6	-1.4	-0.1
1990 M	-0.8	-1.1	1.9	-1.0	-0.4	0.1
1990 A	-2.0	-1.8	-0.4	-3.5	-1.4	-1.2
1990 M	-2.3	-2.6	-0.9	-2.5	-1.7	-0.7
1990 J	-0.7	-0.2	-1.1	-3.0	-1.0	0.0
1990 J	-0.7	0.6	-3.8	-2.6	-2.1	0.3
1990 A	-0.9	0.1	-4.5	-2.1	-2.4	0.2
1990 S	-0.9	1.2	-3.9	-1.0	-3.4	-0.2
1990 O	-0.3	1.3	-0.9	-0.8	-1.3	0.9
1990 N	0.5	-0.1	0.9	2.7	-2.3	1.2

Source: Wholesale Trade (Catalogue 63-008), Statistics Canada. Contact: G. Simard (951-3541).

Source: Commerce de gros (n° 63-008 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: G. Simard (951-3541).

Merchandise trade

Commerce des marchandises

Table

- 5.1.1 Merchandise exports
- 5.1.2 Merchandise imports
- 5.2.1 Price and volume of exports
- 5.2.2 Price and volume of imports
- 5.3 Trade balance by principal trading areas

Tableau

- 5.1.1 Exportations de marchandises
- 5.1.2 Importations de marchandises
- 5.2.1 Prix et volumes des exportations
- 5.2.2 Prix et volumes des importations
- 5.3 Solde des marchandises par principaux marchés

5.1.1

Merchandise exports on a balance of payments basis(1,2) (millions of dollars)

Exportations de marchandises sur la base de la balance des paiements(1,2) (millions de dollars)

Month	Major trading areas							
	Marchés principaux							
	Total	Total (annual percent change)	United States	United Kingdom	Other E.E.C.	Japan	Other O.E.C.D.	Other countries
Mois	Total	Total (variation annuelle en pourcentage)	États-Unis	Royaume-Uni	Autres C.E.E.	Japon	Autres O.C.D.E.	Autres pays
D	399449	399449	399518	399519	399520	399521	399522	399523
1989	141,462	2.2	105,471	3,561	8,156	8,499	3,431	12,345
1990	146,057	3.2	110,282	3,461	8,304	7,638	3,489	12,883
1988 D	11,744	5.7	8,702	293	648	732	250	1,120
1989 J	12,543	12.6	9,317	319	689	734	287	1,198
F	12,077	7.6	8,867	280	746	886	235	1,064
M	11,594	2.7	8,750	305	658	754	171	956
A	11,590	-0.3	8,688	287	653	740	200	1,022
M	12,213	6.5	9,183	324	665	711	374	957
J	11,459	-5.8	8,706	271	688	607	254	934
J	11,685	2.2	8,844	323	686	649	186	997
A	11,630	-0.8	8,577	269	594	763	396	1,031
S	11,765	2.9	8,592	362	716	706	293	1,097
O	11,612	0.2	8,740	278	660	572	355	1,006
N	11,638	0.3	8,575	264	680	686	361	1,072
D	11,656	-0.8	8,632	278	723	691	320	1,011
1990 J	11,603	-7.5	8,684	248	611	673	280	1,107
F	11,737	-2.8	8,660	318	632	653	356	1,118
M	12,440	7.3	9,292	269	671	720	313	1,174
A	12,203	5.3	9,083	295	705	632	256	1,232
M	12,430	1.8	9,106	264	745	699	300	1,316
J	12,538	9.4	9,674	281	733	643	223	984
J	12,323	5.5	9,449	283	647	639	268	1,037
A	12,181	4.7	9,199	336	673	602	345	1,025
S	12,175	3.5	9,359	283	770	594	309	860
O	12,438	7.1	9,536	285	785	630	311	893
N	12,020	3.3	9,304	334	675	577	282	847
D	11,969	2.7	8,936	264	657	577	244	1,291

Year and month(3)	Agricultural and fish products	Energy products	Forest products	Industrial goods	Machines and equipment	Automobile products	Consumer goods
	Produits agricoles et poisson	Produits énergétiques	Produits forestiers	Biens industriels	Machines et équipements	Produits automobiles	Biens de consommation
1989	11,781	12,280	22,464	31,792	24,966	34,698	2,610
1990	12,846	14,358	20,838	30,031	28,818	33,876	2,810
1988 D	1,070	895	2,039	2,565	1,958	2,755	251
1989 J	1,144	1,025	1,979	2,813	2,197	3,090	240
F	991	938	1,932	2,731	2,093	3,105	229
M	979	1,076	1,835	2,588	1,942	2,885	228
A	931	1,001	1,851	2,629	2,045	2,847	217
M	906	1,080	1,826	3,099	2,143	2,877	220
J	884	1,032	1,797	2,542	2,099	2,803	214
J	886	1,054	1,871	2,581	2,001	2,988	223
A	1,013	1,034	1,840	2,693	2,052	2,727	211
S	1,005	1,058	1,891	2,661	2,055	2,814	207
O	958	974	1,880	2,642	2,031	2,839	206
N	1,027	974	1,858	2,546	2,116	2,816	210
D	1,059	1,037	1,903	2,268	2,195	2,907	205
1990 J	1,136	1,120	1,836	2,438	2,330	2,330	239
F	1,138	998	1,846	2,331	2,342	2,649	240
M	1,192	987	1,787	2,477	2,390	3,166	235
A	1,222	1,002	1,864	2,422	2,384	2,881	218
M	1,177	1,081	1,684	2,600	2,619	2,843	215
J	1,045	1,028	1,755	2,529	2,559	3,128	244
J	963	996	1,696	2,441	2,477	3,306	223
A	1,012	1,198	1,651	2,615	2,378	2,855	243
S	956	1,550	1,636	2,550	2,199	2,839	233
O	903	1,516	1,667	2,736	2,362	2,806	235
N	934	1,446	1,760	2,503	2,384	2,594	250
D	1,169	1,435	1,658	2,391	2,395	2,479	234

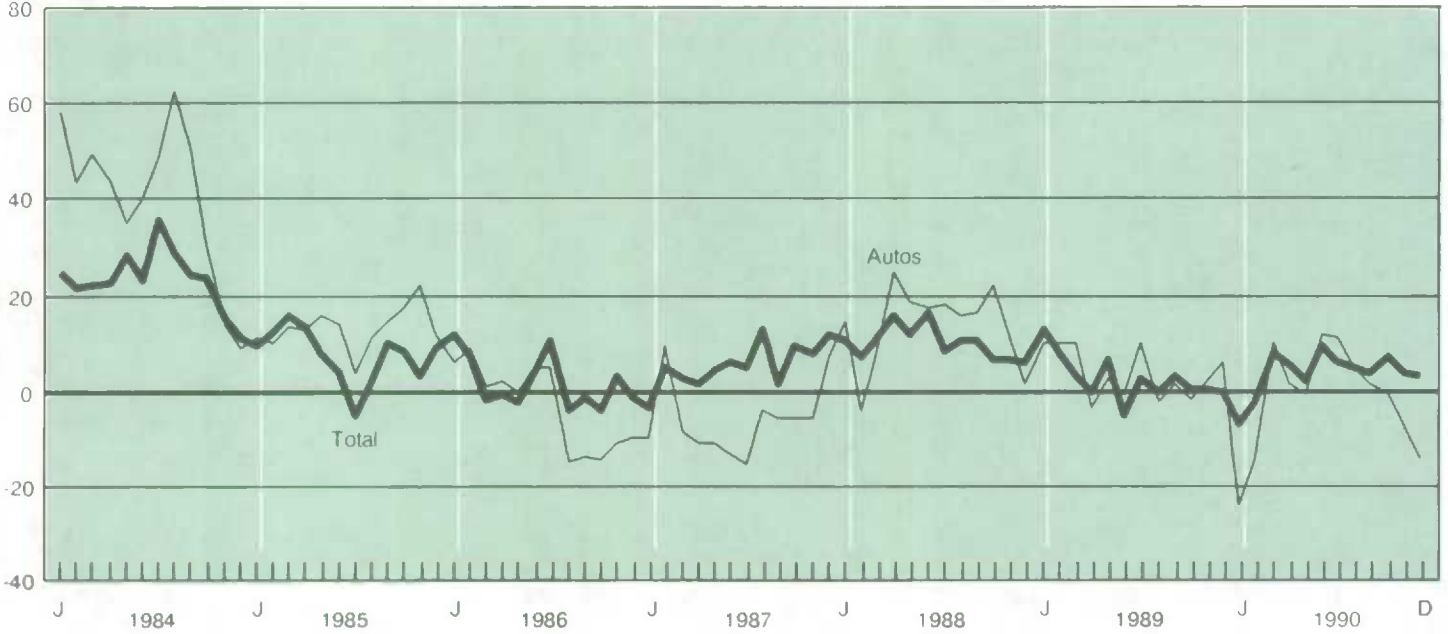
Source: See Table 5.1.2

Source: Voir tableau 5.1.2

Exports

Exportations

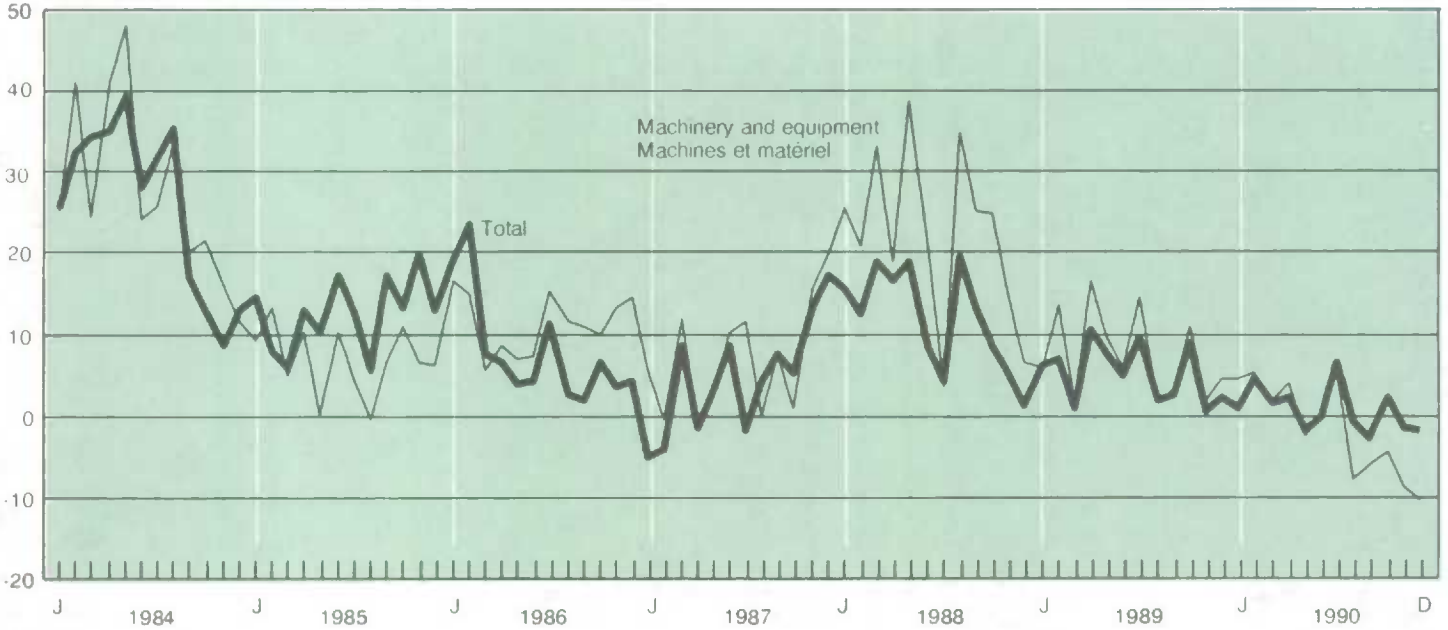
Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage



Imports

Importations

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage



5.1.2

Merchandise imports on a balance of payments basis(1,2) (millions of dollars)

Importations de marchandises sur la base de la balance des paiements(1,2) (millions de dollars)

Month	Major trading areas							
	Marchés principaux							
	Total	Total (annual percent change)	United States	United Kingdom	Other E.E.C.	Japan	Other O.E.C.D.	Other countries
Mois	Total	Total (variation annuelle en pourcentage)	États-Unis	Royaume-Uni	Autres C.E.É.	Japon	Autres O.C.D.E.	Autres pays
D	397990	397990	398058	398059	398060	398061	398062	398063
1989	134,528	4.8	93,476	4,607	9,887	8,280	3,995	14,284
1990	135,259	0.5	92,892	4,935	9,931	8,223	4,950	14,328
1988 D	10,908	0.9	7,680	364	887	702	279	996
1989 J	11,107	5.9	7,739	354	799	668	279	1,267
F	11,049	6.5	7,724	446	814	698	315	1,054
M	11,201	0.6	7,921	388	825	657	357	1,052
A	11,357	10.2	7,906	503	819	679	358	1,092
M	11,749	7.3	8,100	371	869	795	299	1,315
J	11,032	4.6	7,661	362	805	689	349	1,166
J	10,685	9.3	7,207	353	831	617	340	1,336
A	11,368	1.6	7,833	316	806	709	379	1,324
S	11,215	2.3	7,819	277	851	692	262	1,315
O	11,578	8.5	8,025	422	854	708	371	1,198
N	11,061	0.4	7,586	478	784	674	392	1,148
D	11,127	2.0	7,954	337	830	694	294	1,017
1990 J	11,181	0.7	7,645	357	839	688	346	1,307
F	11,525	4.3	7,736	432	871	860	412	1,216
M	11,362	1.4	7,778	442	862	761	353	1,167
A	11,600	2.1	8,162	354	860	696	458	1,070
M	11,495	-2.2	7,987	392	780	711	378	1,247
J	11,012	-0.2	7,710	258	837	671	377	1,160
J	11,357	6.3	7,988	334	885	594	345	1,211
A	11,243	-1.1	7,672	326	801	658	378	1,408
S	10,886	-2.9	7,418	388	792	687	413	1,188
O	11,816	2.1	8,046	579	860	648	404	1,281
N	10,878	-1.7	7,235	592	744	649	609	1,049
D	10,905	-2.0	7,515	483	803	601	478	1,025

Year and month(3)	Agricultural and fish products	Energy products	Forest products	Industrial goods	Machines and equipment	Automobile products	Consumer goods
Année et mois(3)	Produits agricoles et poisson	Produits énergétiques	Produits forestiers	Biens industriels	Machines et équipements	Produits automobiles	Biens de consommation
1989	8,169	6,221	1,358	26,511	43,311	32,018	15,036
1990	8,738	6,068	1,323	26,083	42,502	30,491	15,844
1988 D	666	387	108	2,203	3,490	2,698	1,203
1989 J	649	474	113	2,260	3,483	2,787	1,210
F	683	483	110	2,173	3,549	2,697	1,219
M	693	450	111	2,236	3,570	2,778	1,238
A	673	675	112	2,154	3,606	2,776	1,219
M	707	583	111	2,254	3,900	2,703	1,294
J	700	467	113	2,191	3,545	2,609	1,212
J	658	551	116	2,204	3,456	2,305	1,245
A	676	531	117	2,208	3,646	2,745	1,291
S	704	489	112	2,189	3,547	2,723	1,273
O	688	448	117	2,265	3,808	2,723	1,340
N	674	588	114	2,191	3,558	2,507	1,279
D	665	483	112	2,186	3,643	2,666	1,217
1990 J	701	579	135	2,293	3,631	2,311	1,378
F	734	677	121	2,274	3,723	2,578	1,277
M	727	608	114	2,100	3,624	2,763	1,252
A	734	635	135	2,233	3,743	2,635	1,340
M	727	559	111	2,110	3,795	2,715	1,321
J	697	448	106	2,103	3,548	2,637	1,290
J	752	437	122	2,171	3,625	2,686	1,414
A	727	633	99	2,179	3,360	2,741	1,320
S	717	685	92	2,197	3,328	2,402	1,303
O	745	940	101	2,337	3,632	2,463	1,393
N	744	938	90	2,045	3,233	2,356	1,253
D	735	929	98	2,043	3,259	2,204	1,304

(1) Total exports includes domestic exports and re-exports. For further information please refer to Summary of Canadian International Trade (Catalogue 65-001)

(1) Les exportations totales comprennent les exportations nationales et les réexportations. Pour plus d'information, voir la publication Sommaire du commerce international du Canada (n° 65-001 au catalogue).

(2) The figures reflect a number of adjustments applied to the customs totals to make them consistent with the concepts and definitions used in the system of national accounts. For more information about these adjustments, please refer to Quarterly Estimates of the Canadian Balance of International Payments (Catalogue 67-001).

(2) Les chiffres tiennent compte d'un certain nombre d'ajustements apportés aux totaux douaniers afin de les rendre compatibles avec les concepts et les définitions utilisés dans le système des comptes nationaux. Pour plus de renseignements à propos de ces ajustements, voir la publication Estimations trimestrielles de la balance canadienne des paiements internationaux (n° 67-001 au catalogue).

(3) Sum of components do not equal total, due to balance of payments adjustments

(3) Le total ne correspond pas à la somme des composantes en raison des ajustements de la balance des paiements

Source: Summary of Canadian International Trade (Catalogue 65-001), Statistics Canada. Contact: J.P. Simard (951-9787).

Source: Sommaire du commerce international du Canada (n° 65-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: J.P. Simard (951-9787)

5.2.1

Price and volume of exports (1986 = 100)

Prix et volumes des exportations (1986 = 100)

Year and month	Current weighted price indexes Indices des prix à pondération courante							
	Total	Agricultural and fish products Produits agricoles et poisson	Energy products Produits énergétiques	Forest products Produits forestiers	Industrial goods Biens industriels	Machines and equipment Machines et équipements	Automobile products Produits automobiles	Consumer goods Biens de consommation
Année et mois	Total	Produits agricoles et poisson	Produits énergétiques	Produits forestiers	Biens industriels	Machines et équipements	Produits automobiles	Biens de consommation
1989	102.9	108.1	86.3	116.1	109.6	102.7	95.0	113.1
1990	101.8	102.3	98.7	109.9	102.5	104.1	95.2	114.7
1988 D	102.5	112.6	77.8	112.7	112.3	101.7	95.2	109.0
1989 J	103.6	113.2	83.2	114.4	114.4	102.4	94.8	110.1
F	104.1	111.5	81.0	117.0	119.1	101.8	94.1	111.8
M	103.4	113.5	84.2	117.2	113.1	101.5	95.0	112.3
A	104.3	112.3	87.0	117.9	113.1	102.9	95.1	112.9
M	104.0	110.0	90.0	116.7	110.4	103.6	95.3	112.3
J	104.2	106.7	88.9	117.4	113.3	103.3	95.7	113.8
J	102.6	104.5	87.6	115.8	109.8	103.6	94.6	114.0
A	102.1	107.3	85.7	115.4	107.0	103.0	94.4	111.7
S	101.3	106.1	86.6	116.2	102.8	102.8	94.5	113.7
O	102.2	106.2	87.5	115.7	105.3	102.2	95.9	114.9
N	101.5	101.3	85.9	115.2	104.8	102.7	95.6	115.5
D	101.2	105.7	87.9	113.9	103.4	102.5	94.6	116.0
1990 J	101.8	106.3	94.5	112.0	100.8	103.1	94.9	116.6
F	102.8	104.8	98.6	112.5	103.1	104.0	95.7	117.0
M	100.6	105.2	89.7	112.3	101.4	103.9	93.3	114.1
A	100.1	106.9	84.9	109.8	101.7	103.8	93.0	117.5
M	100.7	106.0	84.1	111.4	100.8	104.3	96.4	113.8
J	99.8	104.6	79.6	110.8	101.8	103.3	95.9	115.6
J	99.0	103.6	79.6	109.6	100.4	104.1	95.0	112.4
A	100.7	97.2	95.1	108.2	104.2	104.6	93.7	114.2
S	103.4	98.0	113.9	110.0	104.0	104.6	95.2	113.2
O	104.4	102.2	118.9	108.6	103.9	104.4	96.5	113.7
N	105.2	97.8	126.2	108.5	104.3	105.2	97.1	113.3
D	103.2	94.5	119.9	105.2	103.5	103.9	96.6	114.2

Year and month	Constant 1986 dollars Dollars constants de 1986							
	Total(1)	Agricultural and fish products Produits agricoles et poisson	Energy products Produits énergétiques	Forest products Produits forestiers	Industrial goods Biens industriels	Machines and equipment Machines et équipements	Automobile products Produits automobiles	Consumer goods Biens de consommation
Année et mois	Total(1)	Produits agricoles et poisson	Produits énergétiques	Produits forestiers	Biens industriels	Machines et équipements	Produits automobiles	Biens de consommation
1989	137,475.0	10,902.7	14,233.2	19,356.9	29,000.8	24,307.1	36,536.4	2,307.7
1990	143,474.4	12,561.2	14,546.7	18,957.0	29,299.2	27,684.9	35,575.0	2,449.9
1988 D	11,457.8	950.1	1,149.9	1,808.9	2,283.9	1,925.6	2,894.8	230.1
1989 J	12,107.1	1,011.2	1,231.2	1,730.1	2,458.4	2,145.4	3,261.5	217.8
F	11,601.7	889.2	1,156.9	1,651.0	2,292.3	2,055.1	3,298.3	205.0
M	11,212.6	863.0	1,277.8	1,566.4	2,288.9	1,912.3	3,037.8	202.9
A	11,112.5	829.2	1,150.6	1,569.4	2,324.1	1,987.2	2,992.9	192.5
M	11,743.3	823.8	1,199.3	1,564.4	2,806.7	2,069.2	3,018.4	196.2
J	10,997.0	828.7	1,160.4	1,530.7	2,243.4	2,031.9	2,928.4	188.3
J	11,389.2	847.5	1,203.8	1,615.2	2,350.5	1,931.7	3,159.6	195.3
A	11,391.1	944.5	1,206.8	1,594.1	2,516.4	1,991.1	2,888.8	188.8
S	11,614.0	947.0	1,222.3	1,627.6	2,588.2	1,998.1	2,976.7	181.6
O	11,361.5	901.7	1,112.7	1,625.5	2,508.6	1,986.0	2,961.2	179.5
N	11,465.7	1,012.9	1,132.9	1,613.2	2,430.8	2,059.9	2,946.5	181.8
D	11,517.5	1,002.0	1,179.4	1,670.8	2,193.4	2,140.2	3,074.0	177.0
1990 J	11,397.6	1,068.3	1,186.1	1,639.2	2,417.3	2,259.0	2,456.6	204.5
F	11,417.1	1,085.0	1,013.0	1,641.3	2,260.2	2,253.0	2,767.6	205.4
M	12,365.5	1,133.0	1,100.5	1,590.9	2,443.8	2,299.7	3,391.9	206.0
A	12,191.2	1,142.8	1,179.8	1,697.7	2,381.0	2,297.5	3,096.0	185.6
M	12,344.0	1,109.9	1,285.0	1,512.5	2,578.0	2,511.9	2,949.6	189.2
J	12,563.4	999.5	1,291.5	1,583.9	2,483.0	2,476.8	3,263.3	211.2
J	12,447.7	930.1	1,252.1	1,547.2	2,431.8	2,379.2	3,481.5	198.7
A	12,095.8	1,040.6	1,259.0	1,524.8	2,510.2	2,273.2	3,048.4	212.7
S	11,774.3	975.3	1,361.6	1,487.5	2,451.3	2,103.0	2,981.8	206.2
O	11,914.2	884.3	1,274.9	1,535.0	2,634.4	2,263.6	2,908.7	206.9
N	11,425.5	954.7	1,145.7	1,621.9	2,400.0	2,265.1	2,671.3	220.6
D	11,597.9	1,236.0	1,197.0	1,575.5	2,309.9	2,304.6	2,566.2	204.8

(1) Total includes balance of payments adjustments.

(1) Le total inclut des ajustements de la balance des paiements.

Source: Summary of Canadian International Trade (Catalogue 65-001), Statistics Canada. Contact: D. Pilon (951-4808).

Source: Sommaire du commerce international du Canada (n° 65-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: D. Pilon (951-4808).

5.2.2

Price and volume of imports (1986 = 100)

Prix et volumes des importations (1986 = 100)

Year and month	Current weighted price indexes							
	Indices des prix à pondération courante							
	Total	Agricultural and fish products	Energy products	Forest products	Industrial goods	Machines and equipment	Automobile products	Consumer goods
Année et mois	Total	Produits agricoles et poisson	Produits énergétiques	Produits forestiers	Biens industriels	Machines et équipements	Produits automobiles	Biens de consommation
1989	96.3	98.7	93.1	115.8	102.6	90.8	97.0	101.0
1990	97.4	98.6	112.7	108.8	101.6	89.8	98.5	102.8
1988 D	95.0	99.6	73.7	121.2	102.3	90.9	95.6	98.6
1989 J	96.4	97.9	81.9	122.6	105.2	91.4	96.9	99.3
F	96.6	97.8	87.0	116.5	105.8	91.3	97.2	99.1
M	96.9	98.6	87.6	117.1	105.1	91.1	98.2	100.0
A	97.9	99.2	99.4	115.8	105.9	91.9	98.0	101.5
M	96.4	98.9	99.0	121.6	101.8	91.2	96.5	100.5
J	97.0	99.7	97.9	116.3	102.0	91.6	97.1	102.4
J	97.1	100.7	95.8	116.2	103.2	91.6	96.5	102.4
A	95.7	99.8	90.8	110.9	101.0	90.4	96.8	99.5
S	95.9	98.8	92.2	112.2	100.5	90.6	96.8	101.9
O	95.9	99.1	92.0	115.9	100.6	90.3	96.7	102.9
N	95.2	97.5	96.6	114.7	100.2	89.2	95.9	101.1
D	95.2	96.5	94.8	110.6	100.6	89.2	96.6	101.1
1990 J	96.7	94.7	96.2	108.9	102.3	89.7	99.6	104.0
F	98.6	98.1	105.3	111.1	104.7	91.7	100.3	102.4
M	97.5	98.5	102.0	112.1	102.3	90.1	100.8	101.9
A	95.8	96.8	94.0	113.0	101.2	90.0	97.2	100.4
M	96.2	97.0	89.2	115.5	101.9	90.9	97.7	102.8
J	95.8	97.7	83.6	110.2	101.1	90.5	97.7	102.2
J	95.7	100.9	85.0	110.1	101.2	89.1	98.1	102.1
A	96.1	99.4	100.4	103.5	98.8	89.1	99.1	101.2
S	98.0	99.4	129.2	106.4	100.4	89.0	99.5	103.3
O	99.4	101.7	155.4	105.3	101.4	89.1	97.1	104.4
N	99.9	98.7	166.8	105.0	100.5	89.7	96.8	104.5
D	99.7	99.7	145.2	101.4	103.0	89.1	98.2	105.0

Year and month	Constant 1986 dollars							
	Dollars constants de 1986							
	Total(1)	Agricultural and fish products	Energy products	Forest products	Industrial goods	Machines and equipment	Automobile products	Consumer goods
Année et mois	Total(1)	Produits agricoles et poisson	Produits énergétiques	Produits forestiers	Biens industriels	Machines et équipements	Produits automobiles	Biens de consommation
1989	139,696.4	8,277.0	6,684.5	1,172.8	25,832.4	47,693.8	33,017.7	14,891.8
1990	138,869.6	8,863.1	7,159.6	1,216.8	25,681.7	47,306.5	30,959.4	15,407.5
1988 D	11,482.2	668.9	525.4	88.7	2,152.6	3,898.6	2,822.3	1,219.6
1989 J	11,521.4	663.4	578.8	92.5	2,148.9	3,810.4	2,874.7	1,217.7
F	11,438.3	697.9	554.6	94.7	2,054.0	3,886.9	2,773.2	1,230.1
M	11,559.2	702.8	513.3	94.8	2,126.7	3,918.0	2,827.4	1,237.7
A	11,600.7	678.8	678.8	96.5	2,033.5	3,924.8	2,832.9	1,201.3
M	12,187.6	715.1	589.0	91.6	2,213.6	4,274.1	2,800.1	1,287.5
J	11,372.8	701.7	476.5	96.8	2,147.3	3,871.1	2,686.8	1,184.3
J	11,004.0	653.3	575.1	99.6	2,134.5	3,773.5	2,388.2	1,215.5
A	11,878.4	677.1	584.8	105.7	2,185.2	4,031.2	2,836.5	1,297.4
S	11,694.7	712.4	530.3	99.7	2,178.5	3,917.0	2,813.5	1,248.7
O	12,073.1	694.6	486.8	100.8	2,252.5	4,215.6	2,816.9	1,301.9
N	11,618.6	692.0	609.2	99.2	2,186.0	3,991.3	2,614.0	1,265.4
D	11,687.5	689.0	509.7	101.2	2,173.3	4,083.3	2,760.2	1,203.7
1990 J	11,562.4	739.5	602.0	124.0	2,241.4	4,049.8	2,320.9	1,325.1
F	11,689.0	748.1	642.9	108.5	2,171.9	4,058.9	2,570.7	1,246.7
M	11,653.7	737.9	596.1	101.3	2,051.8	4,020.7	2,740.5	1,229.0
A	12,108.2	758.3	675.5	119.4	2,205.1	4,156.8	2,711.1	1,333.9
M	11,948.9	749.7	627.3	95.8	2,070.4	4,174.5	2,778.1	1,284.5
J	11,495.0	713.3	536.3	96.5	2,079.1	3,920.6	2,699.4	1,263.2
J	11,866.8	745.0	514.7	110.3	2,145.2	4,070.1	2,738.7	1,384.5
A	11,699.1	731.0	630.2	95.6	2,204.2	3,771.5	2,765.2	1,304.2
S	11,107.9	720.9	529.8	86.8	2,189.3	3,737.9	2,414.3	1,262.1
O	11,887.2	732.0	604.9	95.7	2,304.1	4,075.3	2,537.7	1,334.0
N	10,888.6	753.5	562.0	85.9	2,033.8	3,604.3	2,432.8	1,198.7
D	10,937.9	737.8	639.8	97.1	1,984.8	3,657.3	2,245.6	1,241.8

(1) Total includes balance of payments adjustments.

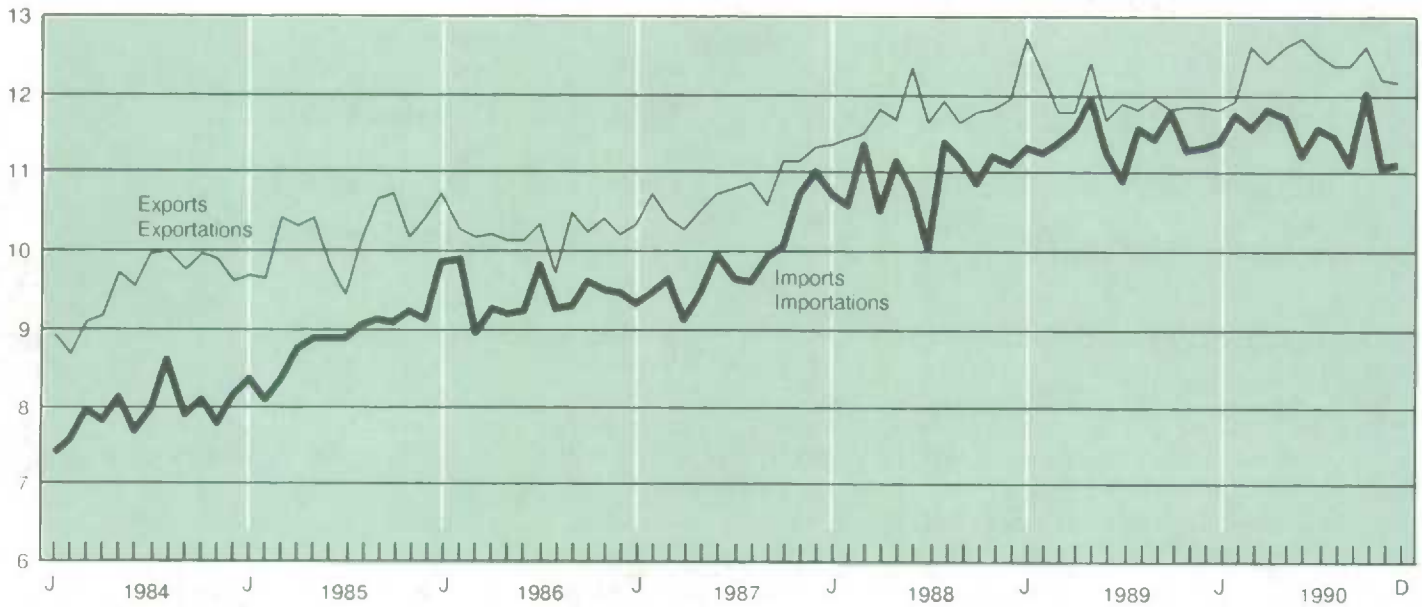
(1) Le total inclut des ajustements de la balance des paiements.

Source: Summary of Canadian International Trade (Catalogue 65-001), Statistics Canada. Contact: D. Pilon (951-4808).

Source: Sommaire du commerce international du Canada (n° 65-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: D. Pilon (951-4808).

Exports and imports

Exportations et importations

Billions of dollars
Milliards de dollars

5.3

Trade balance by principal trading area
(millions of dollars)Solde des marchandises par principaux
marchés (millions de dollars)

Year and month Année et mois	Total	United States Etats-Unis	United Kingdom Royaume-Uni	Other E.E.C. Autres C.E.E.	Japan Japon	Other O.E.C.D. Autres O.C.D.E.	Other countries Autres pays
D	399449	399293	399294	399295	399296	399297	399298
D	-397990	-397836	-397837	-397838	-397839	-397840	-397841
1989	6,934	11,995	-1,047	-1,730	219	-564	-1,939
1990	10,798	17,390	-1,473	-1,627	-585	-1,462	-1,445
1988 D	836	1,461	-85	-130	78	-29	140
1989 J	1,436	1,590	-9	-145	100	8	-248
F	1,028	1,049	-169	-52	148	-80	-146
M	393	602	-49	-154	66	-186	-66
A	233	719	-213	-183	-108	-159	-86
M	464	1,037	-22	-195	-48	75	-180
J	427	730	-79	-104	-34	-95	-156
J	1,000	1,297	-95	-288	83	-154	-468
A	263	713	-59	-301	81	17	-339
S	550	792	52	-35	52	31	-193
O	33	957	-137	-222	-194	-16	-134
N	577	1,339	-188	-83	19	-31	53
D	529	1,171	-77	31	55	26	24
1990 J	422	1,145	-85	-251	49	-66	-310
F	211	781	-117	-222	-220	-56	-256
M	1,077	911	-156	-239	-181	-40	-68
A	604	944	-56	-153	-182	-202	161
M	936	1,090	-95	-57	20	-78	307
J	1,526	1,685	24	-52	18	-153	-100
J	967	1,658	-90	-339	126	-77	-257
A	938	1,172	-11	-226	-37	-33	-386
S	1,289	2,211	-121	84	-48	-104	-337
O	623	2,084	-280	-57	-27	-93	-283
N	1,142	1,987	-246	-89	-102	-327	-132
D	1,064	1,722	-240	-27	-1	-234	217

Source: See Table 5.1.2.
Source: Voir tableau 5.1.2.

Table

- 6.1 Total inventories, shipments and orders
- 6.2 Shipments
- 6.3 Inventories
- 6.4 Shipments and unfilled orders by industry
- 6.5 Total inventories and raw materials by industry
- 6.6 Inventories of goods in process and finished products by industry
- 6.7 New motor vehicles
- 6.8 Production of motor vehicles in Canada

- 6.9 Capacity utilization rates
- 6.10 Production - selected industries
- 6.11 Chemicals industries

Tableau

- 6.1 Total des stocks, des livraisons et des commandes
- 6.2 Livraisons
- 6.3 Stocks
- 6.4 Livraisons et commandes en carnet par industrie
- 6.5 Total des stocks et des matières premières par industrie
- 6.6 Stocks de produits en cours et produits finis par industrie
- 6.7 Véhicules automobiles neufs
- 6.8 Production de véhicules automobiles au Canada

- 6.9 Taux d'utilisation des capacités
- 6.10 Production - certaines industries
- 6.11 Industries chimiques

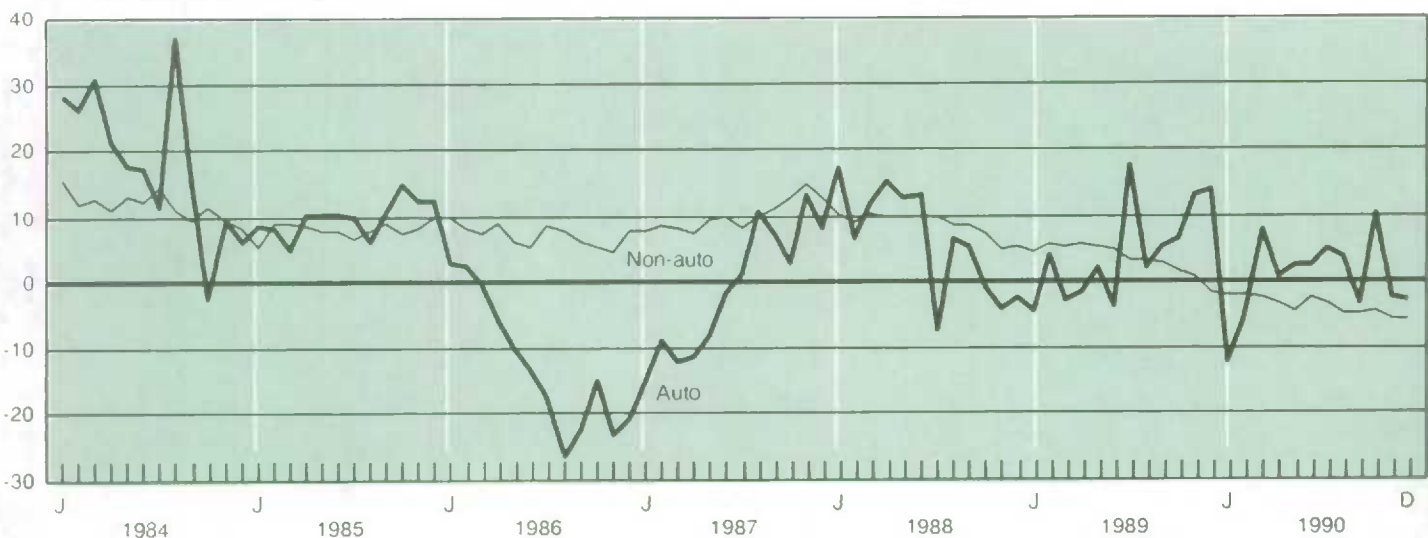
6.1

Total inventories, shipments and orders
(millions of dollars)Total des stocks, des livraisons et des
commandes (millions de dollars)

Year and month	Shipments	New orders received during the month	Unfilled orders at end of the month	Inventory at end of the month	
				Stocks à la fin du mois	
Année et mois	Livraisons	Nouvelles commandes reçues au cours du mois	Commandes en carnet à la fin du mois	Owned	Held but not owned
				Possédés	Détenus mais non possédés
D	315674	316029	316384	318159	318226
1987	272,037	273,022	24,358	35,017	3,217
1988	294,436	299,774	29,695	37,256	4,030
1989	303,184	302,583	29,095	37,681	4,847
1990	294,234	291,333	26,194	36,889	5,631
1988 D	24,926	25,329	30,639	37,835	4,159
1989 J	24,871	25,085	30,853	38,039	4,226
F	25,326	25,539	31,066	38,034	4,271
M	25,034	24,833	30,865	38,179	4,290
A	25,341	24,931	30,455	38,240	4,329
M	25,511	25,148	30,092	38,340	4,464
J	25,376	25,245	29,961	38,241	4,499
J	25,352	25,503	30,111	38,360	4,546
A	25,376	25,311	30,046	38,355	4,723
S	25,580	25,455	29,920	38,362	4,711
O	25,333	25,907	30,494	38,173	4,831
N	25,229	24,912	30,177	38,216	4,873
D	25,161	24,911	29,927	38,255	4,994
1990 J	23,856	23,068	29,139	38,237	5,044
F	24,564	24,044	28,619	38,316	5,173
M	24,844	24,028	27,803	38,135	5,196
A	24,706	24,590	27,687	37,926	5,383
M	24,706	24,845	27,826	37,642	5,434
J	24,940	24,920	27,807	37,438	5,435
J	24,859	24,854	27,802	37,014	5,502
A	24,516	24,502	27,788	37,021	5,544
S	24,352	24,084	27,520	37,312	5,632
O	24,900	24,604	27,224	37,443	5,648
N	23,944	23,807	27,086	37,362	5,690
D	23,872	23,655	26,869	37,500	5,789

Manufacturing shipments

Livraisons manufacturières

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage

6.1 Total inventories, shipments and orders
(millions of dollars) - concluded

Total des stocks, des livraisons et des
commandes (millions de dollars) - fin

Year and month	Inventory at end of the month Stocks à la fin du mois				Ratio of inventories owned to shipments
	All inventory held Ensemble des stocks détenus				
Année et mois	Total	Raw materials Matières premières	Goods in process Produits en cours	Finished goods Produits finis	Rapport des stocks possédés aux livraisons
	D	316739	317094	317449	
1987	38,234	16,409	10,685	11,140	1.53
1988	41,286	17,383	11,936	11,967	1.51
1989	42,528	17,248	12,736	12,544	1.51
1990	42,521	16,362	13,254	12,905	1.53
1988 D	41,994	17,385	12,180	12,430	1.52
1989 J	42,265	17,553	12,272	12,440	1.53
F	42,305	17,547	12,401	12,357	1.50
M	42,470	17,635	12,499	12,336	1.53
A	42,570	17,563	12,444	12,563	1.51
M	42,804	17,599	12,553	12,652	1.50
J	42,739	17,466	12,603	12,669	1.51
J	42,906	17,508	12,700	12,698	1.51
A	43,078	17,413	12,872	12,793	1.51
S	43,073	17,376	12,872	12,825	1.50
O	43,004	17,335	12,917	12,752	1.51
N	43,089	17,273	12,996	12,820	1.51
D	43,248	17,239	12,973	13,036	1.52
1990 J	43,281	17,110	13,055	13,116	1.60
F	43,489	17,038	13,282	13,169	1.56
M	43,331	16,794	13,334	13,203	1.53
A	43,310	16,855	13,267	13,187	1.54
M	43,076	16,691	13,207	13,179	1.52
J	42,873	16,575	13,187	13,112	1.50
J	42,516	16,434	13,046	13,035	1.49
A	42,565	16,584	13,207	12,774	1.51
S	42,943	16,788	13,230	12,925	1.53
O	43,092	16,699	13,409	12,984	1.50
N	43,052	16,568	13,460	13,024	1.56
D	43,289	16,374	13,481	13,434	1.57

Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing Industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: M. Labonté (951-3508).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Labonté (951-3508).

Manufacturing

Fabrication

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage



6.2

Shipments (millions of dollars)

Livraisons (millions de dollars)

Year and month	Total	Total (annual percent change)	Non-durable goods	Durable goods
Année et mois	Total	Total (variation annuelle en pourcentage)	Biens non durables	Biens durables
D	315674	315674	315675	315689
1987	272,037	7.4	135,793	136,244
1988	294,436	8.2	142,148	152,288
1989	303,184	3.0	145,030	158,154
1990	294,234	-3.0	144,952	149,281
1988 D	24,926	3.6	12,021	12,905
1989 J	24,871	2.6	11,868	13,004
F	25,326	5.2	12,009	13,317
M	25,034	3.4	12,151	12,883
A	25,341	4.0	12,234	13,106
M	25,511	4.5	12,167	13,345
J	25,376	3.0	12,067	13,309
J	25,352	5.8	12,177	13,176
A	25,376	2.9	12,119	13,257
S	25,580	3.2	12,159	13,421
O	25,333	2.3	12,144	13,189
N	25,229	2.9	12,042	13,187
D	25,161	0.9	12,036	13,125
1990 J	23,856	-4.1	12,003	11,853
F	24,564	-3.0	11,980	12,584
M	24,844	-0.8	12,022	12,822
A	24,706	-2.5	12,128	12,578
M	24,706	-3.2	11,909	12,796
J	24,940	-1.7	11,937	13,002
J	24,859	-1.9	11,877	12,982
A	24,516	-3.4	12,031	12,485
S	24,352	-4.8	12,092	12,259
O	24,900	-1.7	12,395	12,505
N	23,944	-5.1	12,206	11,738
D	23,872	-5.1	12,178	11,694

Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing Industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: M. Labonté (951-3508).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Labonté (951-3508).

6.3

Inventories (millions of dollars)

Stocks (millions de dollars)

End of year and month	Total inventories held	Total inventories held (annual percent change)	Non-durable goods industries	Durable goods industries
En fin d'année et mois	Total des stocks détenus	Total des stocks détenus (variation annuelle en pourcentage)	Industries des biens non durables	Industries des biens durables
D	316739	316739	316740	316754
1987	38,234	4.1	15,702	22,531
1988	41,286	8.0	16,051	25,235
1989	42,528	3.0	16,155	26,373
1990	42,521	-0.0	17,009	25,512
1988 D	41,994	8.0	16,472	25,522
1989 J	42,265	7.9	16,629	25,636
F	42,305	7.6	16,554	25,751
M	42,470	7.3	16,507	25,963
A	42,570	6.2	16,694	25,875
M	42,804	5.9	16,761	26,043
J	42,739	5.2	16,767	25,972
J	42,906	4.6	16,730	26,175
A	43,078	4.3	16,674	26,404
S	43,073	3.8	16,544	26,529
O	43,004	3.0	16,423	26,581
N	43,089	2.6	16,492	26,597
D	43,248	3.0	16,595	26,654
1990 J	43,281	2.4	16,516	26,765
F	43,489	2.8	16,637	26,852
M	43,331	2.0	16,744	26,587
A	43,310	1.7	16,722	26,587
M	43,076	0.6	16,602	26,475
J	42,873	0.3	16,482	26,391
J	42,516	-0.9	16,331	26,185
A	42,565	-1.2	16,364	26,201
S	42,943	-0.3	16,806	26,137
O	43,092	0.2	17,060	26,032
N	43,052	-0.1	17,169	25,884
D	43,289	0.1	17,502	25,788

Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing Industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: M. Labonté (951-3508).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Labonté (951-3508).

Shipments and unfilled orders by industry
(millions of dollars)Livraisons et commandes en carnet par
industrie (millions de dollars)

Year and month		Shipments		Capital goods	Construction materials	Other intermediate goods and supplies	Export-oriented	(Automotive products)
		Livraisons						
		Biens de consommation						
		Non-durable	Durable					
Année et mois		Non durables	Durables	Biens de capital	Matériaux de construction	Industries des autres produits intermédiaires	Industries orientées vers l'exportation	(Industries connexes de l'automobile)
D		315699	315700	315701	315702	315703	315704	315705
1987		70,335	9,914	27,720	24,084	80,203	59,782	54,221
1988		70,719	10,585	31,305	26,262	87,396	68,168	57,701
1989		72,224	11,001	33,589	27,535	88,448	70,387	59,562
1990		76,510	9,775	33,288	25,261	83,175	66,224	59,873
1988	D	5,832	903	2,716	2,300	7,435	5,698	4,571
1989	J	5,710	925	2,735	2,291	7,482	5,876	4,883
	F	5,879	921	2,774	2,280	7,516	6,172	5,125
	M	6,016	909	2,752	2,284	7,528	5,738	4,761
	A	6,089	927	2,835	2,279	7,449	5,715	4,872
	M	6,034	966	2,857	2,312	7,479	5,844	4,970
	J	5,928	917	2,822	2,297	7,460	5,779	4,847
	J	6,065	958	2,728	2,304	7,356	5,865	4,888
	A	6,036	933	2,769	2,319	7,403	5,813	4,891
	S	6,099	901	2,810	2,323	7,326	6,017	5,052
	O	6,157	892	2,815	2,294	7,222	5,874	5,021
	N	6,118	885	2,857	2,285	7,241	5,903	5,160
	O	6,167	875	2,857	2,267	7,036	5,865	5,194
1990	J	6,121	857	2,847	2,215	6,843	4,986	4,272
	F	6,136	859	2,735	2,220	7,007	5,623	4,816
	M	6,185	875	2,795	2,209	6,952	5,786	5,132
	A	6,264	816	2,749	2,180	7,119	5,613	4,909
	M	6,167	836	2,779	2,141	7,083	5,736	5,087
	J	6,162	825	2,817	2,202	7,285	5,755	4,963
	J	6,209	816	2,784	2,131	7,185	5,706	5,125
	A	6,377	799	2,723	2,090	6,931	5,600	5,070
	S	6,493	798	2,860	2,055	6,861	5,254	4,891
	O	6,766	784	2,770	2,020	6,768	5,847	5,531
	N	6,758	766	2,664	1,945	6,562	5,251	5,037
	O	6,807	748	2,783	1,905	6,495	5,095	5,045
Year and month		Unfilled orders at end of the month		Capital goods	Construction materials	Other intermediate goods and supplies	Export-oriented	(Automotive products)
		Commandes en carnet à la fin du mois						
		Biens de consommation						
		Non-durable	Durable					
Année et mois		Non durables	Durables	Biens de capital	Matériaux de construction	Industries des autres produits intermédiaires	Industries orientées vers l'exportation	(Industries connexes de l'automobile)
D		316409	316410	316411	316412	316413	316414	316415
1987		548	445	14,365	2,901	4,280	2,365	2,745
1988		582	572	19,048	3,356	4,366	2,359	2,727
1989		531	618	19,130	3,085	4,024	2,251	2,595
1990		466	327	17,746	2,613	3,744	1,726	2,117
1988	O	582	572	19,048	3,356	4,366	2,359	2,727
1989	J	564	605	19,408	3,388	4,365	2,502	2,842
	F	565	615	19,544	3,373	4,419	2,473	2,895
	M	563	653	19,611	3,366	4,417	2,343	2,806
	A	576	628	19,455	3,357	4,340	2,268	2,861
	M	572	625	19,146	3,453	4,331	2,197	2,737
	J	548	606	19,035	3,390	4,274	2,150	2,648
	J	530	577	19,474	3,373	4,252	1,943	2,527
	A	552	558	19,438	3,348	4,160	2,057	2,584
	S	569	553	19,229	3,300	4,067	2,107	2,601
	O	547	611	19,546	3,260	4,108	2,274	2,701
	N	537	623	19,384	3,233	4,075	2,353	2,657
	O	531	618	19,130	3,085	4,024	2,251	2,595
1990	J	502	520	19,111	2,875	4,035	2,113	2,444
	F	522	495	18,741	2,915	3,992	1,957	2,330
	M	515	527	18,189	2,833	3,992	1,832	2,281
	A	499	510	18,069	2,846	4,003	1,841	2,292
	M	489	513	18,287	2,804	4,045	1,846	2,348
	J	487	499	18,206	2,780	4,040	1,783	2,317
	J	474	468	18,102	2,780	4,228	1,734	2,228
	A	457	430	18,228	2,697	4,169	1,938	2,415
	S	466	402	17,912	2,628	4,074	2,038	2,512
	O	470	336	17,893	2,537	4,025	1,934	2,337
	N	454	301	18,180	2,655	3,776	1,834	2,197
	D	466	327	17,746	2,613	3,744	1,726	2,117

Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing Industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: M. Labonté (951-3508).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Labonté (951-3508).

6.5

Total inventories and raw materials by industry (millions of dollars)

Total des stocks et des matières premières par industrie (millions de dollars)

End of year and month	Inventories held: total Stocks détenus: total						
	Consumer goods non-durable	Consumer goods durable	Capital goods	Construction materials	Intermediate goods and supplies	Export-oriented	(Automotive products)
En fin d'année et mois	Biens de consommation non durables	Biens de consommation durables	Biens de capital	Matériaux de construction	Industries des produits intermédiaires	Industries orientées vers l'exportation	(Industries connexes de l'automobile)
D	316764	316765	316766	316767	316768	316769	316770
1987	7,972	1,782	9,106	3,797	10,646	5,625	4,132
1988	7,776	1,951	10,406	4,399	11,710	5,806	3,615
1989	7,840	1,975	11,403	4,242	11,690	6,160	4,081
1990	8,519	1,615	11,820	3,791	11,115	6,386	4,720
1988 D	7,776	1,951	10,406	4,399	11,710	5,806	3,615
1989 J	7,761	1,987	10,446	4,379	11,796	5,884	3,729
F	7,709	1,968	10,623	4,368	11,785	5,880	3,755
M	7,685	1,979	10,669	4,356	11,849	5,966	3,824
A	7,739	1,974	10,628	4,360	11,852	6,005	3,896
M	7,761	1,972	10,730	4,339	11,823	6,096	3,992
J	7,762	1,976	10,755	4,297	11,807	6,181	4,049
J	7,772	1,975	10,807	4,309	11,867	6,208	4,161
A	7,746	1,973	10,900	4,308	11,865	6,268	4,155
S	7,770	2,003	10,971	4,301	11,801	6,170	4,136
O	7,741	1,997	11,102	4,310	11,698	6,120	4,075
N	7,772	1,999	11,212	4,288	11,689	6,140	4,130
D	7,840	1,975	11,403	4,242	11,690	6,160	4,081
1990 J	7,832	1,903	11,441	4,264	11,659	6,233	4,101
F	7,937	1,869	11,492	4,203	11,628	6,400	4,266
M	8,043	1,849	11,363	4,204	11,582	6,322	4,204
A	7,935	1,817	11,457	4,212	11,553	6,298	4,153
M	7,861	1,789	11,453	4,138	11,483	6,291	4,011
J	7,850	1,773	11,421	4,113	11,433	6,296	3,888
J	7,715	1,750	11,461	4,095	11,305	6,295	3,863
A	7,763	1,725	11,537	4,096	11,100	6,346	3,974
S	8,062	1,697	11,663	4,008	11,112	6,403	4,157
O	8,241	1,678	11,624	3,961	11,133	6,410	4,368
N	8,428	1,636	11,694	3,879	10,994	6,376	4,531
D	8,519	1,615	11,820	3,791	11,115	6,386	4,720

End of year and month	Inventories held: raw materials Stocks détenus: matières premières						
	Consumer goods non-durable	Consumer goods durable	Capital goods	Construction materials	Intermediate goods and supplies	Export-oriented	(Automotive products)
En fin d'année et mois	Biens de consommation non durables	Biens de consommation durables	Biens de capital	Matériaux de construction	Industries des produits intermédiaires	Industries orientées vers l'exportation	(Industries connexes de l'automobile)
D	317119	317120	317121	317122	317123	317124	317125
1987	3,454	956	2,750	1,840	5,297	2,104	1,384
1988	3,474	1,038	2,883	2,053	5,718	2,194	1,307
1989	3,429	1,017	2,872	1,954	5,502	2,439	1,529
1990	3,438	834	2,670	1,724	5,215	2,493	1,627
1988 D	3,474	1,038	2,883	2,053	5,718	2,194	1,307
1989 J	3,468	1,055	2,882	2,064	5,784	2,292	1,351
F	3,486	1,043	2,906	2,056	5,779	2,297	1,407
M	3,449	1,047	2,973	2,055	5,871	2,312	1,449
A	3,437	1,035	2,915	2,049	5,767	2,378	1,437
M	3,420	1,034	2,894	2,049	5,758	2,425	1,491
J	3,376	1,037	2,854	1,998	5,737	2,487	1,488
J	3,386	1,034	2,878	2,006	5,708	2,469	1,518
A	3,381	1,037	2,866	1,990	5,653	2,476	1,487
S	3,401	1,043	2,872	1,994	5,600	2,430	1,516
O	3,418	1,038	2,863	1,979	5,574	2,433	1,536
N	3,425	1,045	2,873	1,966	5,540	2,449	1,508
D	3,429	1,017	2,872	1,954	5,502	2,439	1,529
1990 J	3,386	974	2,931	1,958	5,445	2,426	1,457
F	3,411	974	2,906	1,937	5,397	2,438	1,463
M	3,402	958	2,798	1,922	5,348	2,434	1,463
A	3,372	947	2,813	1,934	5,344	2,431	1,445
M	3,332	923	2,830	1,902	5,306	2,395	1,376
J	3,343	920	2,777	1,908	5,276	2,393	1,315
J	3,285	904	2,711	1,889	5,225	2,391	1,392
A	3,382	899	2,743	1,917	5,212	2,417	1,488
S	3,563	889	2,725	1,847	5,252	2,461	1,650
O	3,492	890	2,709	1,793	5,311	2,472	1,626
N	3,519	865	2,718	1,754	5,245	2,482	1,636
D	3,438	834	2,670	1,724	5,215	2,493	1,627

Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing industries (Catalogue 31-001). Statistics Canada. Contact: M. Labonté (951-3508).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue). Statistique Canada. Personne ressource: M. Labonté (951-3508).

6.6

Inventories of goods in process and finished products by industry (millions of dollars)

Stocks de produits en cours et produits finis par industrie (millions de dollars)

End of year and month	Inventories held Stocks détenus						
	Goods in process Produits en cours						
En fin d'année et mois	Consumer goods non-durable	Consumer goods durable	Capital goods	Construction materials	Intermediate goods and supplies	Export-oriented	(Automotive products)
	Biens de consommation non durables	Biens de consommation durables	Biens de capital	Matériaux de construction	Industries des produits intermédiaires	Industries orientées vers l'exportation	(Industries connexes de l'automobile)
D	317474	317475	317476	317477	317478	317479	317480
1987	973	230	5,168	946	1,695	1,941	1,294
1988	870	254	6,160	1,146	1,917	1,896	1,118
1989	936	245	7,086	1,105	1,806	1,869	1,148
1990	1,044	199	7,727	908	1,687	1,944	1,250
1988 D	870	254	6,160	1,146	1,917	1,896	1,118
1989 J	867	252	6,206	1,109	1,935	1,903	1,125
F	854	253	6,323	1,105	1,925	1,936	1,148
M	873	257	6,317	1,096	1,915	1,995	1,182
A	889	252	6,325	1,105	1,902	1,949	1,187
M	885	251	6,456	1,095	1,876	1,960	1,163
J	906	250	6,538	1,114	1,866	1,961	1,225
J	910	252	6,569	1,121	1,890	2,022	1,309
A	924	251	6,665	1,135	1,883	1,989	1,270
S	911	252	6,726	1,121	1,888	1,955	1,232
O	883	250	6,832	1,134	1,865	1,931	1,167
N	920	251	6,908	1,122	1,829	1,956	1,256
D	936	245	7,086	1,105	1,806	1,869	1,148
1990 J	927	231	7,037	1,101	1,831	1,963	1,222
F	972	224	7,090	1,083	1,853	2,044	1,333
M	986	222	7,169	1,078	1,863	1,965	1,255
A	962	219	7,199	1,076	1,826	1,988	1,268
M	943	223	7,194	1,020	1,812	1,979	1,235
J	948	221	7,223	1,003	1,787	1,971	1,240
J	933	216	7,350	1,005	1,691	1,921	1,190
A	946	212	7,413	991	1,685	1,943	1,204
S	936	200	7,466	981	1,700	1,958	1,211
O	992	198	7,538	986	1,695	1,973	1,242
N	1,020	197	7,626	959	1,680	1,959	1,244
D	1,044	199	7,727	908	1,687	1,944	1,250

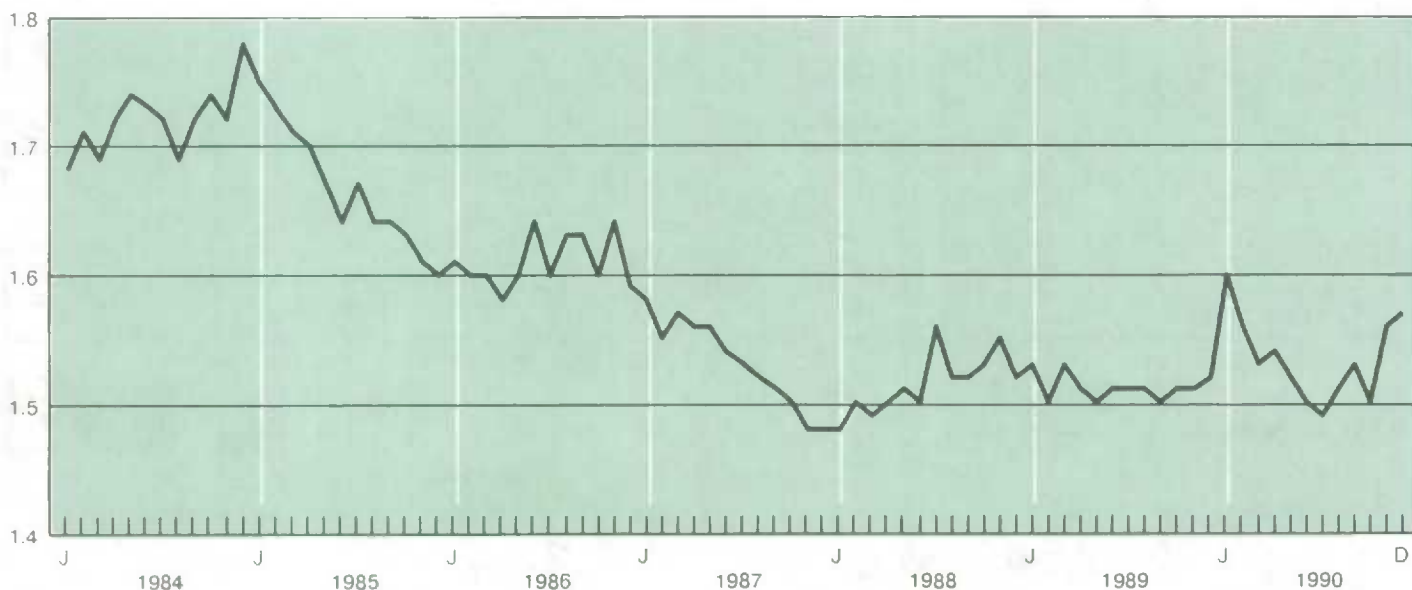
Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing Industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: M. Labonté (951-3508).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Labonté (951-3508).

Ratio of total manufacturing stocks to shipments

Rapport des stocks totaux aux livraisons de la fabrication

Ratio
Rapport



Inventories of goods in process and finished products by industry (millions of dollars) - concluded

Stocks de produits en cours et produits finis par industrie (millions de dollars) - fin

End of year and month	Inventories held Stocks détenus		Finished goods Produits finis				
	Consumer goods non-durable	Consumer goods durable	Capital goods	Construction materials	Intermediate goods and supplies	Export-oriented	(Automotive products)
En fin d'année et mois	Biens de consommation non durables	Biens de consommation durables	Biens de capital	Matériaux de construction	Industries des produits intermédiaires	Industries orientées vers l'exportation	(Industries connexes de l'automobile)
D	317829	317830	317831	317832	317833	317834	317835
1987	3,544	595	1,188	1,012	3,655	1,581	1,453
1988	3,431	660	1,363	1,200	4,075	1,717	1,190
1989	3,475	713	1,446	1,182	4,381	1,852	1,404
1990	4,036	582	1,422	1,159	4,213	1,949	1,843
1988 D	3,431	660	1,363	1,200	4,075	1,717	1,190
1989 J	3,426	681	1,358	1,207	4,076	1,688	1,252
F	3,369	672	1,394	1,207	4,082	1,647	1,200
M	3,363	675	1,379	1,205	4,063	1,659	1,193
A	3,412	687	1,388	1,205	4,183	1,678	1,273
M	3,456	686	1,380	1,195	4,190	1,711	1,339
J	3,481	689	1,363	1,184	4,204	1,733	1,337
J	3,476	688	1,360	1,181	4,269	1,717	1,333
A	3,441	685	1,369	1,183	4,330	1,803	1,399
S	3,459	708	1,372	1,187	4,313	1,785	1,388
O	3,440	708	1,406	1,197	4,260	1,755	1,372
N	3,428	703	1,431	1,199	4,320	1,736	1,366
D	3,475	713	1,446	1,182	4,381	1,852	1,404
1990 J	3,519	699	1,474	1,204	4,383	1,845	1,421
F	3,554	671	1,496	1,183	4,379	1,918	1,469
M	3,655	669	1,396	1,204	4,372	1,923	1,486
A	3,601	651	1,445	1,202	4,383	1,878	1,440
M	3,586	643	1,430	1,217	4,366	1,917	1,400
J	3,559	632	1,420	1,202	4,369	1,933	1,334
J	3,497	630	1,400	1,201	4,389	1,982	1,281
A	3,434	615	1,380	1,188	4,204	1,985	1,282
S	3,563	608	1,473	1,180	4,160	1,984	1,296
O	3,757	590	1,377	1,182	4,128	1,965	1,500
N	3,888	574	1,350	1,166	4,069	1,935	1,651
D	4,036	582	1,422	1,159	4,213	1,949	1,843

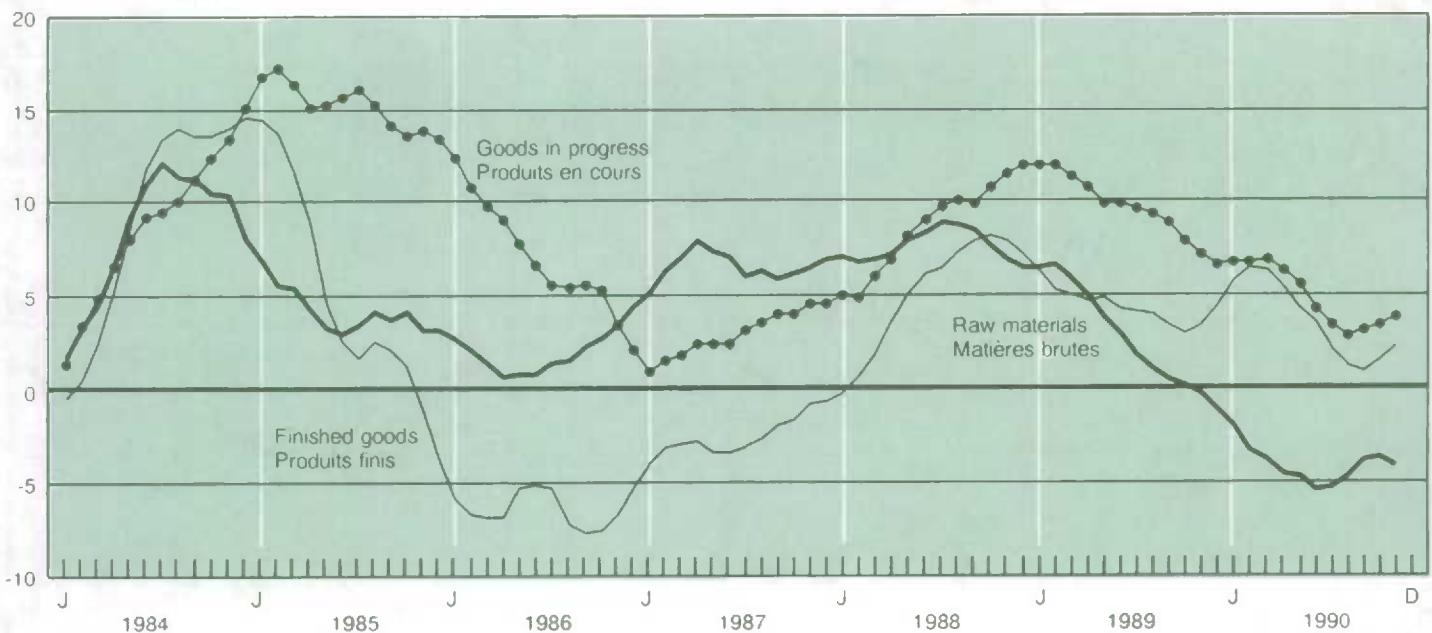
Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing Industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: M. Labonté (951-3508).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Labonté (951-3508).

Inventories - Smoothed

Stocks - Lissés

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage



6.7 New motor vehicles (thousands of units)

Véhicules automobiles neufs (milliers d'unités)

Year and month	New motor vehicles		New motor vehicles sales				
	Véhicules automobiles neufs		Ventes de véhicules automobiles neufs				
	Passenger cars		Total	Passenger cars		Total	Commercial vehicles
	Voitures particulières			Voitures particulières			
Imports less re-exports	Exports	Total	North American manufactured	Overseas manufactured	Total	Véhicules utilitaires	
Importations moins ré-exportations	Exportations		Fabriquées en Amérique du Nord	Fabriquées outre-mer			
D	446646 -418728	418737	4970	4971	4972	4975	4973
1987	990	956	1,530	698	363	1,061	469
1988	1,044	1,201	1,564	725	332	1,057	507
1989	989	1,201	1,479	671	312	984	496
1990	881	1,224	1,320	580	306	885	434
1988 D	80	85	136	66	26	92	44
1989 J	68	90	122	55	25	80	41
F	103	102	127	56	28	84	43
M	101	109	122	54	27	81	41
A	111	105	133	62	27	89	43
M	100	105	129	59	26	86	43
J	84	113	121	54	26	80	41
J	45	61	118	54	25	78	40
A	64	80	120	54	27	81	39
S	79	109	132	62	26	88	43
O	87	104	118	52	26	78	40
N	76	123	120	53	25	78	42
D	71	100	117	55	24	79	38
1990 J	51	72	126	54	27	82	44
F	89	100	113	50	26	76	37
M	108	130	119	52	27	79	41
A	96	100	111	49	25	74	37
M	95	119	110	48	25	73	37
J	82	128	117	52	28	80	37
J	44	85	115	51	25	77	38
A	61	63	111	49	25	74	37
S	67	99	106	48	24	72	34
O	71	122	100	44	25	68	32
N	57	111	98	43	24	67	31
D	60	95	94	40	24	64	30

Sources: New Motor Vehicle Sales (Catalogue 63-007), Imports by Commodities (Catalogue 65-007), Exports by Commodities (Catalogue 65-004), Statistics Canada. Contact: R. Laplante (951-3549).
 Sources: Ventes de véhicules automobiles neufs (n° 63-007 au catalogue), Importations par marchandises (n° 65-007 au catalogue), Exportations par marchandises (n° 65-004 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: R. Laplante (951-3549).

Auto industry - Smoothed

Industrie automobile - Lissée

Annual percentage change
 Variation annuelle en pourcentage



6.8 Production of motor vehicles in Canada (units), unadjusted Production de véhicules automobiles au Canada (unités), non désaisonnalisée

Year and month	Total all vehicles	Total all vehicles (annual percent change)	Passenger cars	Trucks and vans
Année et mois	Total véhicules	Total véhicules (variation annuelle en pourcentage)	Automobiles	Camions et camionnettes
D	125000	125000	125001	125059
1987	1,635,014	-11.4	809,827	825,187
1988	1,928,537	18.0	1,007,814	920,723
1989	1,933,599	0.3	983,897	949,702
1990	1,748,459	-9.6	940,319	808,140
1988 D	132,497	-3.3	60,366	72,131
1989 J	175,437	8.5	84,283	91,154
F	171,305	-1.4	83,244	88,061
M	174,747	-14.4	87,000	87,747
A	170,333	-7.7	85,340	84,993
M	182,767	1.3	90,691	92,076
J	176,631	-9.4	87,581	89,050
J	88,513	40.2	49,469	39,044
A	139,711	15.7	67,415	72,296
S	165,014	-1.8	82,088	82,926
O	168,716	-3.1	90,220	78,496
N	185,002	8.4	102,996	82,006
D	135,423	2.2	73,570	61,853
1990 J	120,280	-31.4	56,625	63,655
F	156,935	-8.4	80,456	76,479
M	187,948	7.6	97,495	90,453
A	155,811	-8.5	77,690	78,121
M	184,840	1.1	97,833	87,007
J	183,786	4.1	98,943	84,843
J	97,973	10.7	62,404	35,569
A	106,545	-23.7	53,634	52,911
S	122,945	-25.5	65,616	57,329
O	188,569	11.8	115,319	73,250
N	148,105	-19.9	88,261	59,844
D	94,722	-30.1	46,043	48,679

Source: Motor Vehicle Manufacturers' Association of Canada
 Source: Association des fabricants de véhicules automobiles.

6.9 Manufacturing capacity utilization rates Taux d'utilisation des capacités manufacturières

Year and quarter	Total	Durable	Non-durable	Machinery	Transportation equipment	Electrical products	Primary metals	Wood
Année et trimestre	Total	Durable	Non durable	Machinerie	Matériel de transport	Produits électriques	Première transformation des métaux	Bois
D	883616	883614	883615	883607	883608	883609	883605	883601
1986	84.6	83.0	86.5	71.2	84.5	89.9	81.5	91.3
1987	85.2	82.7	88.0	72.5	75.5	90.0	89.0	97.9
1988	86.3	85.0	87.8	81.1	79.1	91.0	94.2	93.6
1989	83.6	82.1	85.2	76.8	75.4	86.7	92.8	88.5
1988 4	85.4	83.9	87.0	79.2	78.9	88.7	94.4	91.5
1989 1	84.6	83.2	86.1	79.3	78.9	87.0	93.8	87.9
2	84.4	83.1	85.9	78.0	75.8	88.8	94.1	89.8
3	83.5	82.2	85.0	75.9	74.7	86.1	94.0	89.6
4	81.7	79.8	83.7	74.0	72.2	84.8	89.1	86.7
1990 1	79.6	76.8	82.6	71.6	66.2	82.4	86.4	85.6
2	79.1	77.0	81.4	69.8	71.1	79.3	87.4	82.4
3	78.0	76.2	80.1	68.6	72.7	79.8	84.2	77.4

Source: Science, Technology and Capital Stock Division. (Catalogue 31-003), Statistics Canada. Contact: D. Wallace (951-9685).
 Source: Division des sciences, technologie et stock de capital. (n° 31-003 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: D. Wallace (951-9685).

6.10

Production - selected industries, unadjusted

Production - certaines industries, non
désaisonnalisée

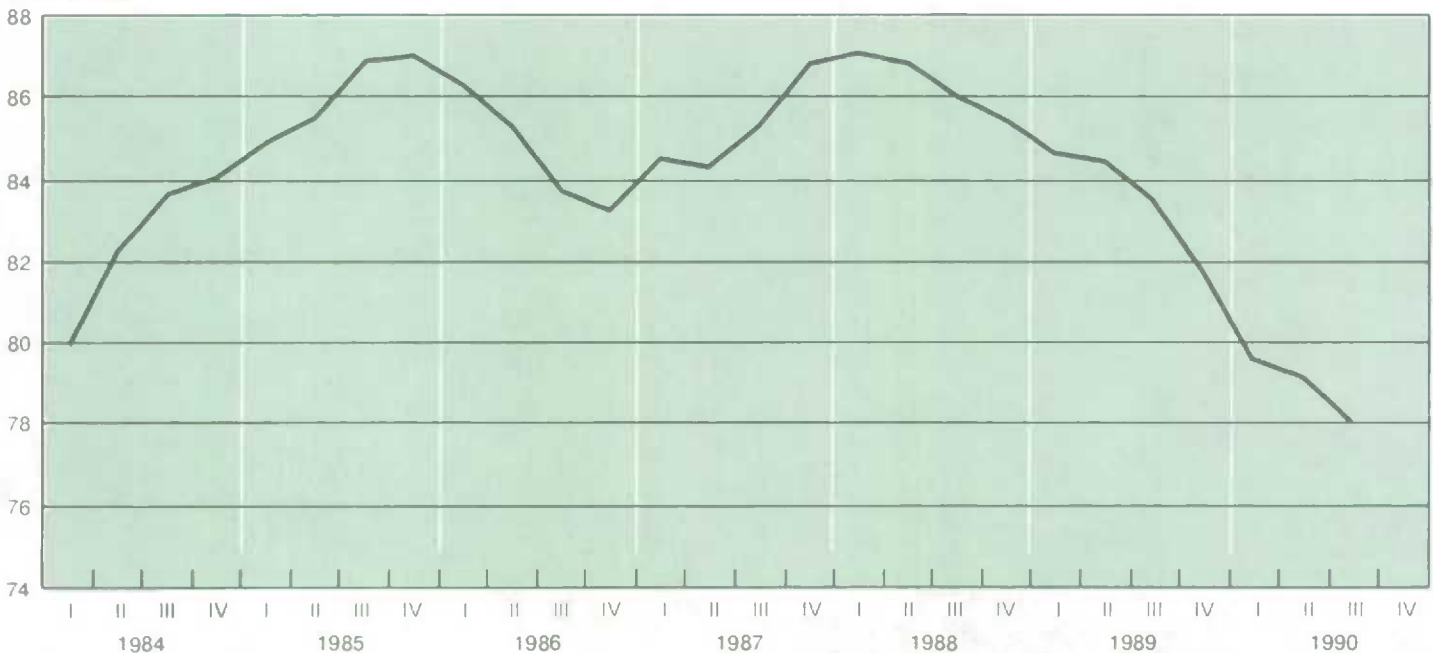
Year and month	Sawn lumber(1)	Wood pulp(2)	Newsprint(3)	Household appliances(4)	Footwear	Distilleries industrial alcohol (ethyl)(5)	Bottled spirits(5)	Stocks, distilleries and bond warehouse(5,6)
Année et mois	Bois d'oeuvre(1)	Pâte de bois(2)	Papier journal(3)	Appareils ménagers(4)	Chaussures	Alcool (éthyl) industriel des distilleries(5)	Boissons alcooliques embouteillées(5)	Stocks, distilleries et entrepôts de douane(5,6)
D	2267	2290	2294	(2385 + 2390 + 2398)	353001	2086	2087	2088
1987	26,179	25,141	9,660	1,549	38,774	166	75	825
1988	25,726	26,132	9,839	1,556	33,901	167	75	768
1989	25,098	26,024	9,642	1,526	33,726	207	78	759
1990	23,269	24,786	9,069	1,071	30,861			
1988 D	1,955	2,165	806	149	1,836	16	5	768
1989 J	2,065	2,248	841	116	2,428	17	6	757
F	1,967	2,091	769	140	2,605	21	6	759
M	2,228	2,248	796	149	3,014	20	6	757
A	2,149	2,141	804	156	2,882	15	7	764
M	2,207	2,199	830	144	3,204	20	8	727
J	2,225	2,165	789	148	3,369	18	7	1,049
J	1,874	2,212	815	107	1,993	9	3	758
A	2,118	2,299	837	89	3,107	13	7	832
S	2,123	2,025	760	143	3,122	17	7	752
O	2,218	2,200	846	133	3,094	18	8	748
N	2,084	2,137	788	115	2,921	22	9	746
D	1,842	2,059	767	87	1,987	18	5	759
1990 J	2,060	2,207	797	83	2,700	20	6	751
F	1,963	2,072	747	88	2,679	21	5	754
M	2,228	2,212	794	109	2,921	22	6	417
A	2,080	2,061	786	101	2,622	16	5	760
M	2,107	2,228	847	96	2,936	23	6	768
J	2,046	2,043	762	109	2,999	17	7	730
J	1,695	2,164	826	72	1,855			
A	1,887	2,103	758	65	2,888			
S	1,858	1,811	661	91	2,663			
O	2,031	2,057	711	95	2,652			
N	1,851	1,914	664	87	2,235			
D	1,464	1,915	716	75	1,711			

- (1) Millions of feet - En millions de pieds.
 (2) Thousands of tonnes - Milliers de tonnes.
 (3) Thousands of metric tonnes - En milliers de tonnes métriques.
 (4) Thousands of units - En milliers d'unités.
 (5) Million of litres volume - En millions de litres volume.
 (6) End of period - En fin de période.

Capacity utilization rate

Taux d'utilisation des capacités

Percent
Pourcentage



6.11

Chemicals industries (millions of dollars)

Industries chimiques (millions de dollars)

Year and month	GDP chemicals industries	Imports from all countries(1) Importations provenant de tous les pays(1)			Exports to all countries(1) Exportations vers tous les pays(1)		Total inventory owned at end of month Total stocks possédés à la fin du mois	Shipments Livraisons
		Inorganic chemicals Produits chimiques inorganiques	Organic chemicals Produits chimiques organiques	Plastic and synthetic rubber Matières plastiques et caoutchouc	Chemicals Chimiques	Synthetic rubbers and plastics Caoutchouc synthétique et plastique		
Année et mois	PIB industries chimiques							
	1 37127	D 451534	D 451535	D 451536	D 401900	D 401885	D 318173	D 315688
1987	6,728	524	1,680	2,203	2,782	1,638	2,729	20,248
1988	7,030	1,114	1,919	2,633	3,596	2,044	2,926	22,741
1989	7,020	1,399	1,946	2,751	3,351	1,871	2,854	23,051
1990		1,309	2,078	2,795	3,414	2,057	3,011	22,926
1988 D	6,981	100	144	186	313	154	2,998	1,960
1989 J	6,999	113	187	223	290	165	3,004	1,913
F	7,053	127	157	222	297	163	3,012	1,946
M	7,059	143	181	249	308	172	3,008	1,948
A	7,046	100	185	232	282	153	3,026	1,950
M	7,086	107	174	252	330	185	3,057	1,937
J	7,021	137	147	261	257	151	3,048	1,932
J	7,009	112	149	205	234	143	3,038	1,928
A	7,007	136	153	230	239	158	3,003	1,947
S	6,960	90	143	219	272	138	2,967	1,884
O	6,986	111	150	246	308	157	2,876	1,883
N	6,976	117	186	235	296	151	2,883	1,904
D	7,042	107	133	176	239	135	2,929	1,879
1990 J	7,056	104	184	237	290	170	2,934	1,900
F	7,049	106	200	224	289	153	2,924	1,867
M	7,068	136	215	246	272	189	2,968	1,866
A	7,180	112	199	238	302	164	2,937	1,907
M	7,130	96	190	261	280	178	2,953	1,888
J	7,096	104	174	255	284	166	2,926	1,958
J	7,198	117	145	223	240	160	2,905	1,912
A	7,049	108	138	233	262	172	2,897	1,927
S	7,010	96	146	219	259	179	2,952	1,899
O	7,099	131	169	252	340	194	3,012	1,985
N	7,002	112	183	229	305	181	3,013	1,919
D		86	134	178	292	151	3,078	1,918

Year and month	IPII 1986 = 100(1) IPII 1986 = 100(1)		Chemical and chemical products(1) Chimiques et produits chimiques(1)			Total number of employees Ensemble des salariés
	Chemical, chemical products Produits chimiques	Industrial chemicals Produits chimiques industriels	Average weekly hours Heures hebdomadaires moyennes	Average hourly earnings Rémunération horaire moyenne	Average weekly earnings Rémunération hebdomadaire moyenne	
Année et mois						
	D 693418	D 692465	L 4794	L 5724	L 1384	L 144
1987	103.3	103.2	39.4	13.20	611.04	92,689
1988	115.3	122.2	39.3	13.77	641.77	94,893
1989	116.8	120.6	39.3	14.35	668.78	100,721
1990	113.8	110.8				
1989 J	119.7	127.8	39.7	13.82	652.73	97,447
F	119.6	127.5	40.0	13.89	659.53	97,760
M	120.1	127.7	40.0	14.10	664.74	98,030
A	119.9	127.2	39.4	14.16	669.08	99,383
M	119.0	125.4	39.5	14.25	667.58	101,896
J	118.3	124.2	39.4	14.27	669.22	103,569
J	117.5	121.3	39.1	14.28	667.83	101,745
A	116.1	118.6	38.7	14.30	660.71	103,105
S	114.5	115.3	39.1	14.83	675.89	103,229
O	113.1	112.3	39.0	14.77	681.80	101,450
N	112.1	110.4	38.8	14.75	677.01	101,558
D	111.8	109.9	38.4	14.77	678.35	99,482
1990 J	112.0	108.6	39.1	14.78	693.24	100,626
F	112.4	109.4	39.1	15.03	699.74	100,324
M	112.2	108.9	38.8	15.07	697.53	100,635
A	112.4	109.1	39.0	14.93	700.51	102,008
M	112.6	109.3	39.1	15.06	702.90	103,411
J	112.9	109.2	38.9	15.05	704.63	103,374
J	112.6	108.5	38.6	15.20	704.24	101,908
A	112.6	108.1	38.5	15.33	704.94	102,273
S	113.7	109.8	38.8	15.63	713.47	99,477
O	116.1	114.0	38.9	15.59	715.24	100,159
N	117.9	117.0	38.7	15.73	717.45	97,207
D	118.2	117.4	37.6	16.07	715.62	96,629
1991 J	118.9	118.2				

(1) Not seasonally adjusted.

(1) Non désaisonnalisé.

Table

- 7.1 Building permits
- 7.2 Housing
- 7.3 Housing starts
- 7.4 Mortgage loan approvals

Tableau

- 7.1 Permis de construire
- 7.2 Logements
- 7.3 Mises en chantier de logements
- 7.4 Prêts hypothécaires autorisés

7.1

Building permits (millions of dollars)

Permis de construire (millions de dollars)

Year and month	Canada total	Canada total (Annual percent change)	Non-residential construction Construction non résidentielle				Residential Résidentielle
			Total	Industrial	Commercial	Institutional and government Institutionnelle et gouvernement	
Année et mois	Canada total	Canada total (variation annuelle en pourcentage)	Total	Industrielle	Commerciale	Institutionnelle et gouvernement	Résidentielle
D	2677	2677	4898	2678	2679	2680	2681
1989	39,318	12.9	18,050	5,492	9,666	2,892	21,268
1990	32,131	-18.3	14,706	3,393	7,975	3,338	17,424
1988 D	3,263	28.1	1,331	297	711	323	1,932
1989 J	3,582	32.1	1,738	729	689	322	1,844
F	3,510	27.0	1,586	522	867	197	1,924
M	3,497	28.2	1,797	789	728	281	1,700
A	3,169	16.5	1,312	276	866	170	1,857
M	3,023	-4.0	1,350	322	715	313	1,674
J	3,177	6.1	1,499	382	888	229	1,678
J	3,270	13.0	1,398	381	773	244	1,872
A	3,544	28.0	1,836	508	1,057	271	1,707
S	3,326	11.7	1,600	428	875	297	1,726
O	3,321	15.2	1,471	432	795	244	1,850
N	3,246	9.1	1,306	312	748	246	1,940
D	3,347	2.6	1,413	464	795	154	1,934
1990 J	3,516	-1.8	1,306	291	740	274	2,211
F	3,287	-6.4	1,277	208	744	324	2,010
M	3,338	-4.5	1,430	286	838	305	1,908
A	2,884	-9.0	1,224	252	640	332	1,660
M	2,698	-10.8	1,149	243	706	199	1,549
J	2,888	-9.1	1,500	511	741	248	1,388
J	2,482	-24.1	1,201	302	537	362	1,281
A	2,448	-30.9	1,160	261	626	273	1,289
S	2,410	-27.5	1,209	316	605	289	1,200
O	2,533	-23.7	1,227	273	677	277	1,306
N	2,211	-31.9	1,159	266	588	305	1,053
D	1,866	-44.2	976	204	545	227	891

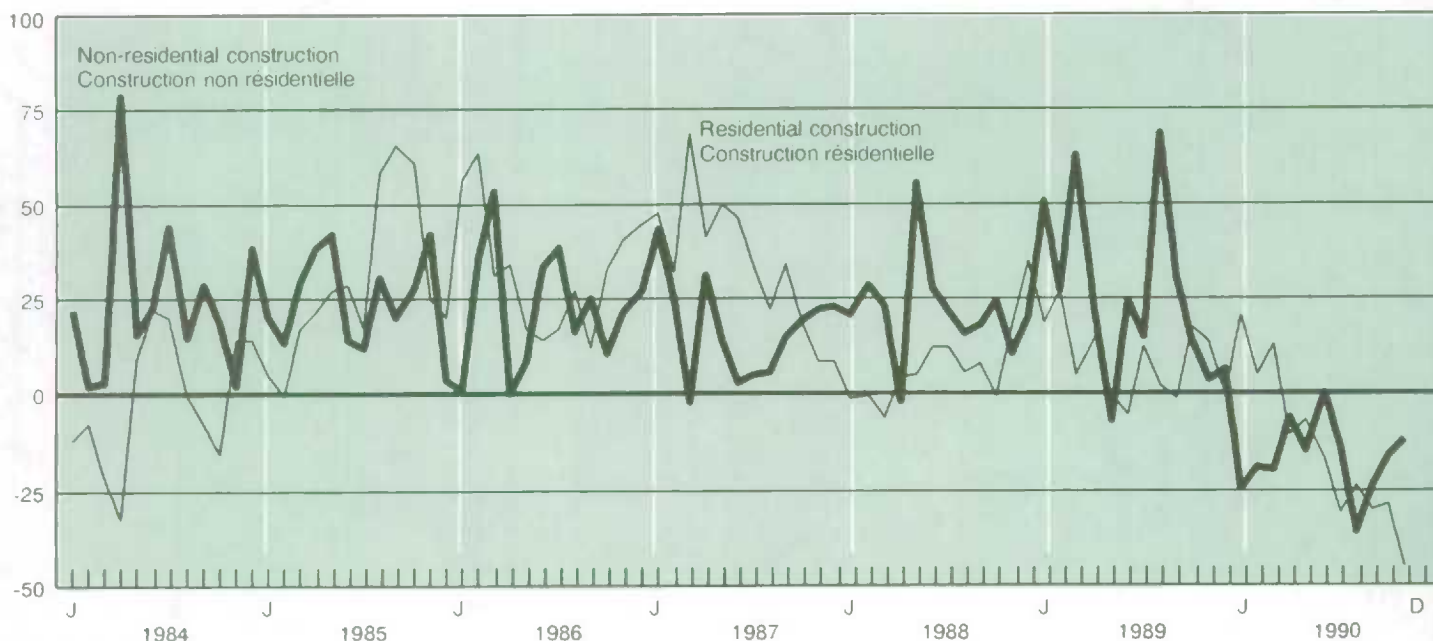
Source: Building Permits (Catalogue 64-001), Statistics Canada. Contact: F. Monette (951-2583).

Source: Permis de bâtir (n° 64-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: F. Monette (951-2583).

Building permits

Permis de bâtir

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



7.2

Housing (at annual rates)

Logements (aux taux annuels)

Year and quarter	Starts	Completions	Under construction
Année et trimestre	Mises en chantier	Achèves	En construction
<i>D</i>	4945	4946	2761(1)
1987	245,988	217,976	123,052
1988	222,582	216,532	130,234
1989	215,382	217,371	128,653
1990	181,630	206,163	117,122
1988 1	200,000	227,000	119,548
2	226,000	225,000	135,160
3	227,000	204,000	134,775
4	231,000	215,000	131,452
1989 1	219,000	242,000	122,859
2	209,000	224,000	133,187
3	219,000	207,000	131,003
4	218,000	207,000	127,563
1990 1	223,000	236,000	120,565
2	203,000	215,000	130,992
3	164,000	199,000	116,260
4	145,000	188,000	100,672

(1) Not seasonally adjusted.

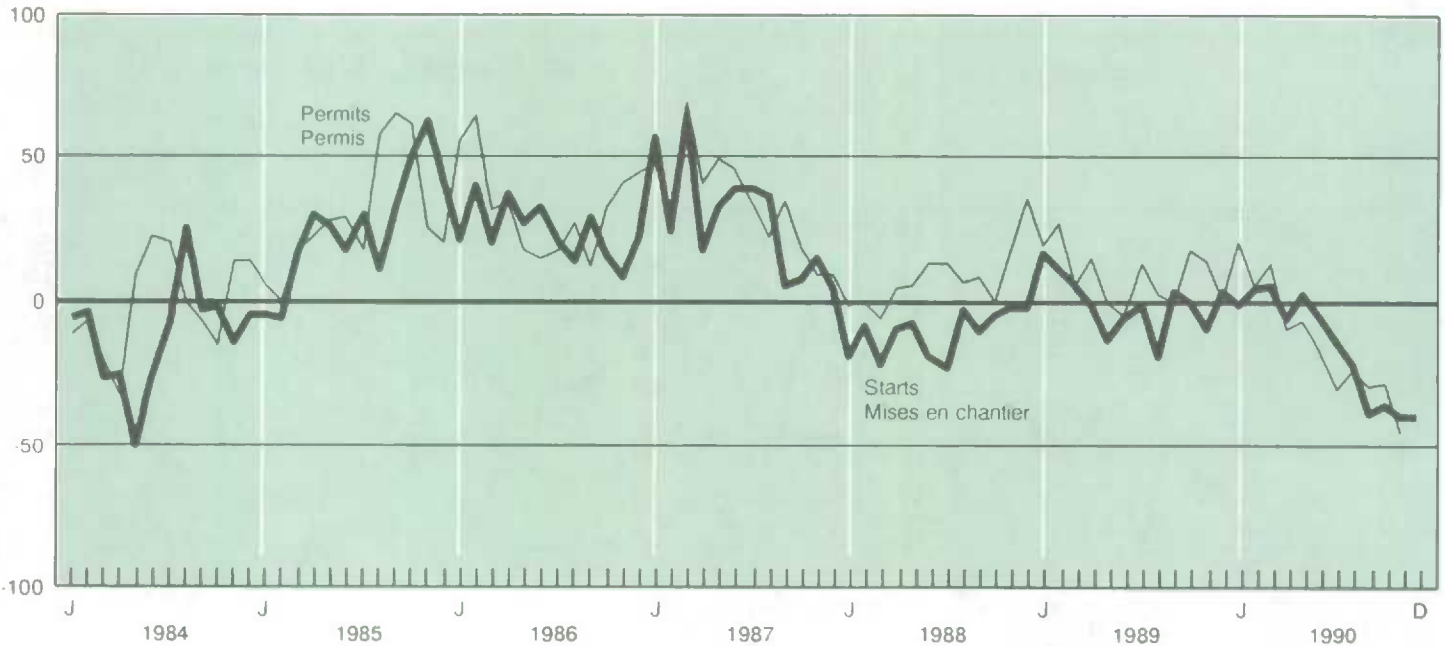
(1) Non désaisonnalisée.

Source: Canadian Housing Statistics, Canadian Mortgage and Housing Corporation. Contact: P. Fuller(613)748-2355.

Source: Statistique du logement au Canada, Société canadienne d'hypothèque et de logement. Personne ressource: P. Fuller (613)748-2355.

Housing permits and starts

Logements autorisés et mis en chantier

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage

7.3

Housing starts (at annual rates, thousands of units)

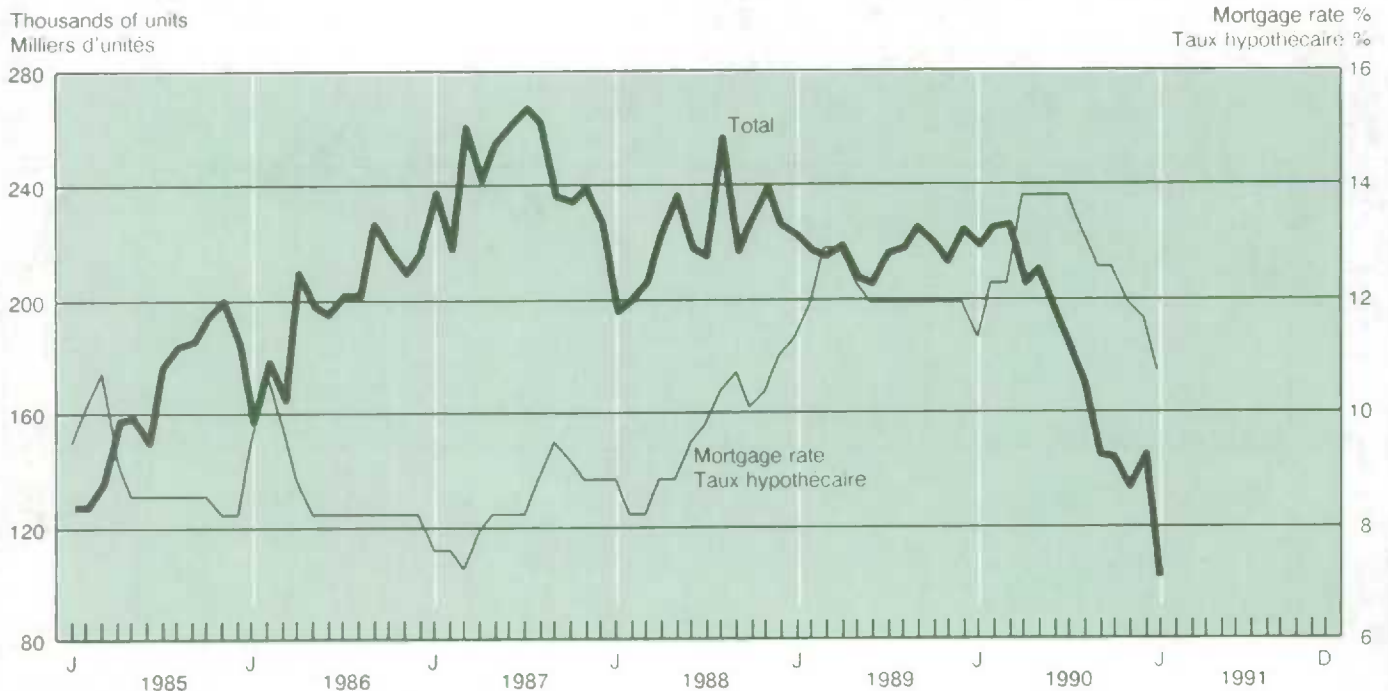
Mises en chantier du logement (aux taux annuels, milliers d'unités)

Year and month	Total	Total (Annual percent change)	Urban centres		
			Total	Singles	Multiples
			Centres urbains		
Annee et mois	Total	Total (variation annuelle en pourcentage)			
			Total	Unifamiliales	Multifamiliales
D	H73	H73	4900	4932	4933
1987	245	24.1	215	115	100
1988	221	-9.6	190	102	87
1989	216	-2.3	183	100	83
1990	183	-15.4	151	77	74
1989 J	222	13.8	202	106	96
F	216	8.5	196	112	84
M	214	3.9	194	110	84
A	218	-1.8	185	104	81
M	207	-12.3	174	98	76
J	205	-5.5	172	94	78
J	215	0.5	176	95	81
A	217	-15.2	178	103	75
S	225	4.2	186	99	87
O	219	-3.9	186	100	86
N	212	-11.3	179	98	81
D	224	-0.9	191	100	91
1990 J	218	-1.8	198	117	81
F	225	4.2	203	111	92
M	226	5.6	204	106	98
A	205	-6.0	172	99	73
M	210	1.4	177	82	95
J	195	-4.9	162	81	81
J	182	-15.3	150	70	80
A	170	-21.7	138	55	83
S	144	-36.0	112	61	51
O	143	-34.7	118	60	58
N	132	-37.7	107	59	48
D	144	-35.7	111	52	59
1991 J	100	-54.1			

Source: Canadian Housing Statistics, Canadian Mortgage and Housing Corporation. Contact: P. Fuller (613)748-2355.
 Source: Statistique du logement au Canada, Société canadienne d'hypothèque et de logement. Personne ressource: P. Fuller (613)748-2355.

Housing starts

Mises en chantier de logements



Year and month	New housing								Existing residential	
	Habitations neuves									
Année et mois	Under National Housing Act, total	Conventional lenders			Total, N.H.A. and conventional	Dwelling units			Conventional lenders	
	En vertu de la Loi nationale sur l'habitation, total	Prêts conventionnels	Life insurance companies	Trust, loan and other companies		Total	Logements	National Housing Act		Conventional
		Compagnies d'assurance-vie	Compagnies de fiducie, de prêts et autres	Total	Total, prêts L.N.H. et conventionnels	Loi nationale sur l'habitation	Conventionnels	Total	Prêts conventionnels	
D	2645	2646	2647	2648	2649	2652	2653	2654	2655	
1988	2,472	723	6,286	7,009	9,481	28,856	78,130	106,986	30,867	
1989	2,933	837	6,744	7,581	10,514	32,912	82,043	114,955	41,359	
1988	S	188	46	491	537	725	2,231	5,776	8,007	2,534
	O	239	36	595	631	870	2,429	6,326	8,755	2,499
	N	204	74	500	574	778	2,564	6,215	8,779	2,890
	D	384	54	427	481	865	4,310	5,059	9,369	2,237
1989	J	146	61	565	626	772	1,695	5,472	7,167	2,320
	F	153	84	495	579	732	1,678	6,447	8,125	2,813
	M	218	82	644	726	944	2,505	8,697	11,202	3,481
	A	229	68	581	649	878	2,521	6,753	9,274	3,029
	M	209	65	616	681	890	2,381	7,002	9,383	3,691
	J	198	80	609	689	887	2,466	7,092	9,558	3,848
	J	203	39	666	705	908	2,307	7,715	10,022	3,446
	A	296	43	535	578	874	3,428	5,751	9,179	3,827
	S	289	64	519	583	872	3,222	6,158	9,380	3,582
	O	352	44	599	643	995	3,560	8,842	12,402	4,014
	N	279	76	505	581	860	3,224	6,923	10,147	4,009
	D	361	131	410	541	902	3,925	5,191	9,116	3,299
1990	J	294	57	542	599	893	2,764	5,702	8,466	2,751
	F	213	46	583	629	842	2,398	6,268	8,666	3,203
	M	224	65	652	717	941	2,602	7,721	10,323	3,358
	A	256	52	681	733	989	2,855	7,105	9,960	3,152
	M	216	30	630	660	876	2,291	7,033	9,324	3,045
	J	157	36	580	616	773	1,721	6,903	8,624	2,563
	J	138	26	447	473	611	1,511	4,700	6,211	2,231
	A	150	33	422	455	605	1,635	4,741	6,376	2,276
	S	154	32	416	448	602	1,662	5,496	7,158	2,026

Source: Canadian Housing Statistics, Canadian Mortgage and Housing Corporation. Contact: P. Fuller (613)748-2355.

Source: Statistique du logement au Canada, Société canadienne d'hypothèques et de logement. Personne ressource: P. Fuller (613)748-2355.

Agriculture, mining and energy

Agriculture, mines et énergie

Table

- 8.1 Farm cash receipts
- 8.2 Farm input price index

- 8.3 Electric power
- 8.4 Crude oil and natural gas
- 8.5 Coal and coke
- 8.6 Refined petroleum products
- 8.7 Non-metallic minerals
- 8.8 Metals

Note: All data not seasonally adjusted

Tableau

- 8.1 Recettes monétaires agricoles
- 8.2 Indices de prix des entrées dans l'agriculture

- 8.3 Énergie électrique
- 8.4 Pétrole brut et gaz naturel
- 8.5 Charbon et coke
- 8.6 Produits pétroliers raffinés
- 8.7 Minéraux non métalliques
- 8.8 Métaux

Nota: Toutes les données sont non désaisonnalisées

8.1

Farm cash receipts (millions of dollars)

Recettes monétaires agricoles (millions de dollars)

Year and quarter	Total cash receipts	Direct payments	Livestocks and products				
			Produits du bétail				
Année et trimestre	Total des recettes	Paiements directs	Total	Beef	Hogs	Poultry	Dairy
			Total	Boeuf	Porc	Volaille	Produits laitiers
D	209682	209736	209720	209721 +	209723	209727 +	209726
D				209722		209728	
1986	20,415	2,454	10,189	3,557	2,136	958	2,812
1987	21,073	3,349	10,553	3,764	2,129	990	2,883
1988	22,019	3,362	10,627	3,924	1,785	1,039	3,071
1989	22,521	3,273	10,787	3,946	1,782	1,141	3,085
1988 4	5,598	749	2,708	1,052	408	271	775
1989 1	5,986	836	2,594	920	420	256	769
2	4,905	561	2,710	1,000	431	284	801
3	5,735	878	2,714	961	469	318	759
4	5,895	999	2,769	1,065	463	283	755
1990 1	5,851	477	2,683	979	462	265	766
2	5,122	332	2,870	1,018	544	302	816
3	5,493	661	2,810	968	526	333	776
Year and quarter	Crops						
	Cultures						
Année et trimestre	Total	Wheat	Barley	Canola	Corn	Floriculture	Vegetables
	Total	Blé	Orge	Colza	Mais	Floricole	Légumes
D	209684	209685 +	209691	209695	209697	209717	209700
D		209687					
1986	7,772	2,462	745	675	400	405	572
1987	7,170	2,547	492	722	414	458	601
1988	8,029	2,572	511	995	514	557	639
1989	8,460	2,169	685	950	478	591	692
1988 4	2,141	679	136	261	195	131	130
1989 1	2,556	299	163	272	109	90	101
2	1,634	347	214	207	121	254	102
3	2,142	844	160	263	80	109	349
4	2,128	679	148	209	169	139	141
1990 1	2,691	583	158	217	115	96	106
2	1,920	801	126	153	153	272	104
3	2,021	829	118	229	74	117	356

Source: Farm Cash Receipts (Catalogue 21-001), Statistics Canada. Contact: Jackie Leblanc-Cooke (951-8707).

Source: Recettes monétaires agricoles (n° 21-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: Jackie Leblanc-Cooke (951-8707).

8.2

Farm input price index (1986 = 100)

Indices de prix des entrées dans l'agriculture (1986 = 100)

Year and quarter	Total	Building and fencing	Machinery and motor vehicles	Crop production	Animal production	Supplies and services	Hired farm labour	Property taxes	Interest
D	605000	605003	605090	605400	605574	605832	605898	605937	605950
1988	103.9	106.5	101.6	98.1	108.9	102.4	110.0	97.9	106.0
1989	108.2	110.4	104.5	103.3	108.7	103.5	116.8	107.2	121.5
1987 4	100.7	105.1	100.5	96.5	103.4	102.0	106.6	94.0	99.1
1988 1	102.6	105.7	101.4	97.6	107.1	103.8	107.3	97.9	101.3
2	103.0	106.3	101.3	98.2	107.2	102.4	109.7	97.9	103.5
3	104.4	107.0	101.4	97.7	110.7	101.7	110.1	97.9	107.6
4	105.4	107.1	102.2	98.9	110.6	101.6	112.9	97.9	111.5
1989 1	107.4	107.4	102.3	101.4	111.7	102.5	113.8	107.2	116.3
2	108.3	109.8	104.0	105.5	108.9	102.7	115.8	107.2	121.0
3	109.0	111.9	105.2	104.3	108.6	103.8	118.9	107.2	123.7
4	108.2	112.3	106.3	101.8	105.6	104.9	118.6	107.2	125.1
1990 1	108.3	112.3	106.8	100.4	104.1	106.8	119.4	113.6	127.4
2	109.9	112.8	108.0	102.0	106.1	107.6	120.4	113.6	131.5
3	110.3	113.0	107.4	101.8	107.2	106.5	121.9	113.6	133.6

Source: Farm Input Price Index (Catalogue 62-004), Statistics Canada. Contact: Prices Division (951-9607).

Source: Indice des prix des entrées dans l'agriculture (n° 62-004 au catalogue), Statistique Canada. Contact: Division des Prix (951-9607).

8.3

Electric power (thousands of megawatt hours)

Énergie électrique (milliers de mégawatt heures)

Year and month	Utility generation	Industry generation	Deliveries to the U.S.	Total available
Année et mois	Production des services	Production industrielle	Livraisons aux États-Unis	Total disponible
D	372125	372130	372145	372149
1988	450,942	38,104	34,029	461,322
1989	443,767	38,385	22,089	472,787
1988 O	36,091	3,278	2,506	37,410
N	37,795	3,223	2,071	39,540
D	43,380	3,308	1,866	45,489
1989 J	44,642	3,343	1,907	46,739
F	41,789	3,082	2,232	43,133
M	41,460	3,329	1,466	44,333
A	35,333	3,309	1,864	37,802
M	32,897	3,369	2,054	35,316
J	31,845	3,183	2,026	33,654
J	33,569	3,205	2,780	34,654
A	33,340	3,174	2,491	34,821
S	31,569	2,829	1,697	33,616
O	34,268	2,918	1,320	37,340
N	37,742	3,208	966	42,003
D	45,313	3,436	1,285	49,375
1990 J	42,566	3,462	1,224	46,511
F	38,407	3,137	805	42,742
M	38,122	3,480	789	43,117
A	33,475	3,309	1,033	37,607
M	31,657	3,408	1,099	35,799
J	30,156	3,140	1,266	33,873
J	32,330	3,258	2,192	34,542
A	33,045	3,126	2,072	35,307
S	30,962	3,059	1,965	33,272
O	34,854	3,571	2,310	37,131

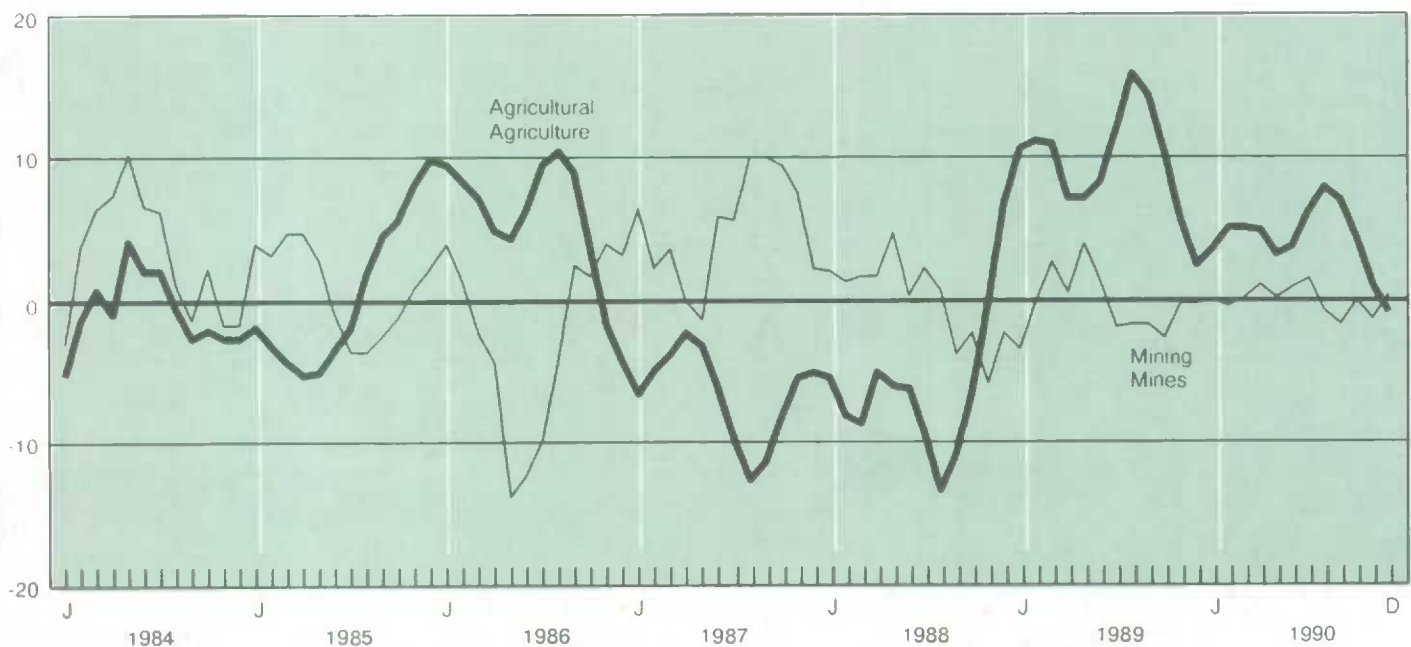
Source: Electric Power (Catalogue 57-001), Statistics Canada. Contact: D. Madsen (951-9823).

Source: Statistique de l'énergie (n° 57-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: D. Madsen (951-9823).

Output

Production

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage



8.4

Crude oil and natural gas(1)

Pétrole brut et gaz naturel(1)

Year and month	Crude oil and equivalent(2)				Natural gas		
	Pétrole brut et équivalent(2)				Gaz naturel		
Année et mois	Net domestic production	Imports	Total supply	Total exports	Total supply of marketable gas	Exports	Sales total
	Production intérieure nette	Importations	Total des ressources	Total des exportations	Approvisionnement total en gaz	Exportations	Ventes totales
	Thousands of cubic metres				Millions of cubic metres		
	Milliers de cubes métriques				Millions de cubes métriques		
D	2505	2506	2507	2509	262981	344471	344472
1988	100,377	26,034	126,410	41,284	91,296	35,913	49,008
1989	97,267	28,247	125,514	37,548	97,289	37,912	52,674
1988							
O	8,615	1,970	10,585	3,284	7,501	2,842	3,687
N	8,417	2,311	10,728	3,431	8,391	3,322	4,616
D	8,558	2,014	10,572	3,463	9,133	3,543	5,645
1989							
J	8,385	2,623	11,009	3,347	8,944	3,225	6,359
F	7,577	2,201	9,778	2,935	8,512	3,056	6,298
M	8,134	1,993	10,128	3,263	8,809	3,190	6,149
A	7,992	2,615	10,607	2,915	8,108	3,104	4,714
M	8,242	2,193	10,434	3,292	7,556	2,909	3,590
J	8,130	2,064	10,193	3,254	7,113	2,903	2,820
J	8,111	2,794	10,905	2,866	7,172	2,794	2,638
A	8,154	2,396	10,550	3,112	7,283	2,931	2,720
S	8,056	2,240	10,297	3,325	7,645	3,125	2,752
O	8,149	1,871	10,020	2,999	8,149	3,356	3,710
N	8,235	2,717	10,952	2,912	8,596	3,321	4,780
D	8,102	2,540	10,642	3,329	9,403	3,997	6,144
1990							
J	7,891	2,344	10,235	2,975	9,295	3,658	6,379
F	7,158	3,092	10,249	2,655	8,182	3,050	5,840
M	8,403	2,697	11,099	3,081	8,378	3,118	5,557
A	7,914	2,364	10,278	2,903	8,147	3,171	4,486
M	7,837	2,308	10,146	3,387	8,072	3,299	3,446
J	7,728	2,300	10,028	3,289	7,259	3,169	2,660
J	8,323	2,630	10,953	3,218	7,499	3,232	2,455
A	8,342	2,731	11,074	3,280	7,351	3,203	2,509
S	8,013	2,551	10,564	3,170	7,363	3,290	2,615
O	8,626	2,446	11,071	3,088	8,672	3,786	3,734

(1) Supply and disposition for both crude oil and natural gas will not agree because of losses, inventory changes, pipeline fuel used, etc.

(1) Les ressources et les emplois du pétrole brut et du gaz naturel ne concordent pas en raison des pertes, des variations de stocks, du carburant de pipe-lines utilisé, etc.

(2) Includes crude oil, condensate and pentanes plus.

(2) Comprend le pétrole brut, les condensats et les pentanes plus.

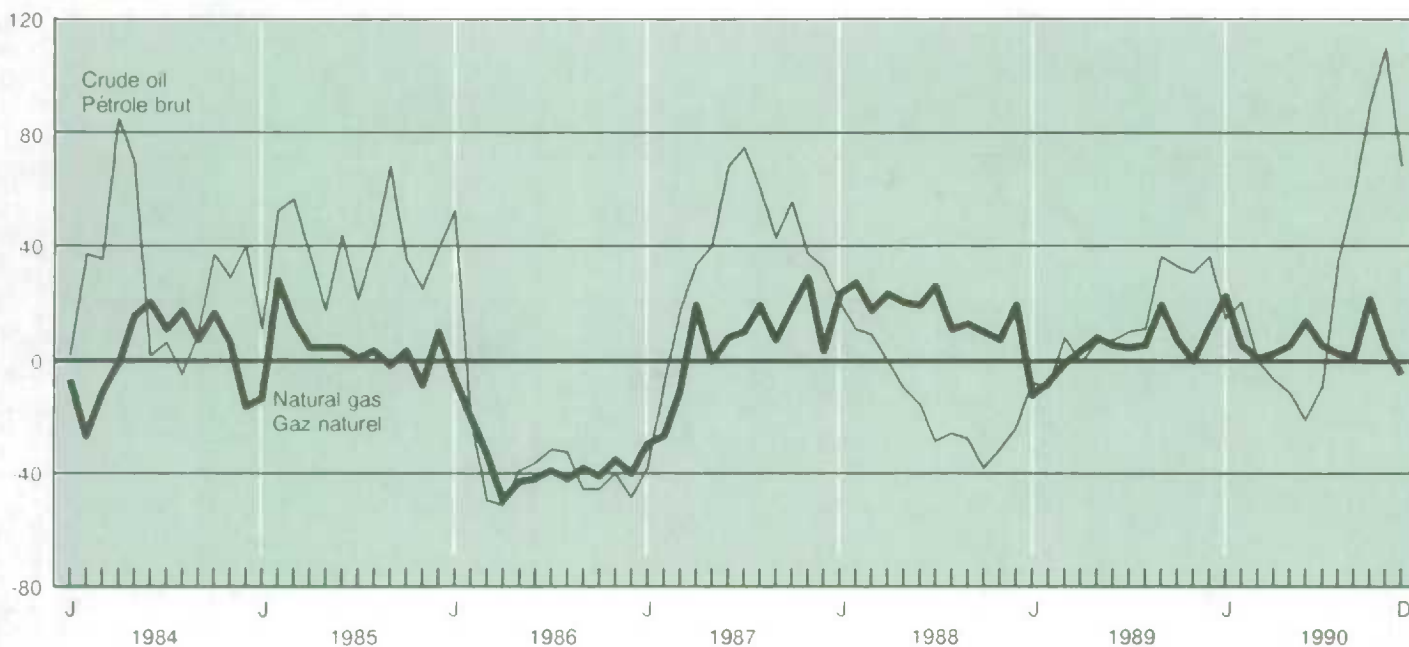
Source: Crude Petroleum and Natural Gas Production (Catalogue 26-006), Gas Utilities (Catalogue 55-002), Statistics Canada. Contact: G. O'Connor (951-3562).

Source: Production de pétrole brut et de gaz naturel (n° 26-006 au catalogue), Services de gaz (n° 55-002 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: G. O'Connor (951-3562).

Gas and oil exports

Exportations de gaz et de pétrole

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage



8.5 Coal and coke (thousands of metric tonnes)

Charbon et coke (milliers de tonnes métriques)

Year and month	Coal production Production de charbon				Imports	Exports	Available for consumption	Coke production
	Total	Sask.	Alta	B.C.	Importations	Exportations	Disponibilités pour la consommation	Production de coke
Année et mois	Total	Sask.	Alb.	C.-B.				
D	2482	2485	2486	2487	2488	261404	2490	2491
1988	70,607	12,151	29,467	24,942	17,290	31,731	56,166	4,665
1989	70,475	10,817	30,823	24,800	14,385	32,741	52,119	4,414
1988	6,005	879	2,407	2,297	1,755	2,685	5,075	388
N	6,077	988	2,541	2,182	1,933	2,465	5,545	384
D	6,295	1,091	2,567	2,248	2,451	2,396	6,350	378
1989	6,036	1,046	2,587	1,981	0	3,631	2,405	376
F	5,478	964	2,450	1,980	0	2,421	3,057	346
M	6,340	1,037	2,770	2,459	489	2,872	3,957	383
A	5,461	786	2,517	2,063	1,655	2,230	4,886	380
M	5,947	878	2,545	2,236	1,379	2,865	4,461	383
J	5,454	832	2,473	1,711	2,035	2,425	5,064	366
J	5,846	901	2,440	1,745	1,508	2,704	4,650	370
A	5,710	791	2,517	2,061	1,420	2,673	4,457	377
S	5,964	777	2,552	2,257	1,600	2,867	4,697	366
O	6,363	841	2,806	2,312	1,500	2,391	5,472	375
N	6,036	990	2,674	2,013	1,156	2,461	4,731	345
D	5,840	974	2,492	1,982	1,643	3,201	4,282	347
1990	6,307	1,108	2,801	2,044	0	2,375	3,932	370
F	5,387	950	2,403	1,715	0	2,139	3,248	328
M	6,087	949	2,536	2,270	336	3,369	3,054	381
A	5,992	745	2,521	2,390	1,495	3,119	4,368	365
M	5,754	694	2,535	2,198	1,743	2,505	4,992	375
J	4,989	479	2,208	2,056	2,072	2,196	4,865	364
J	5,339	560	2,464	1,953	1,056	3,130	3,265	274
A	5,595	702	2,519	2,059	1,032	2,320	4,307	0
S	5,199	715	2,448	1,746	1,648	2,640	4,207	0
O	6,304	781	2,726	2,427	1,119	3,056	4,367	0

Source: Coal and Coke Statistics (Catalogue 45-002), Statistics Canada. Contact: D. Madsen (951-9823).

Source: Statistique du charbon et du coke (n° 45-002 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: D. Madsen (951-9823).

8.6 Refined petroleum products (thousands of cubic metres)

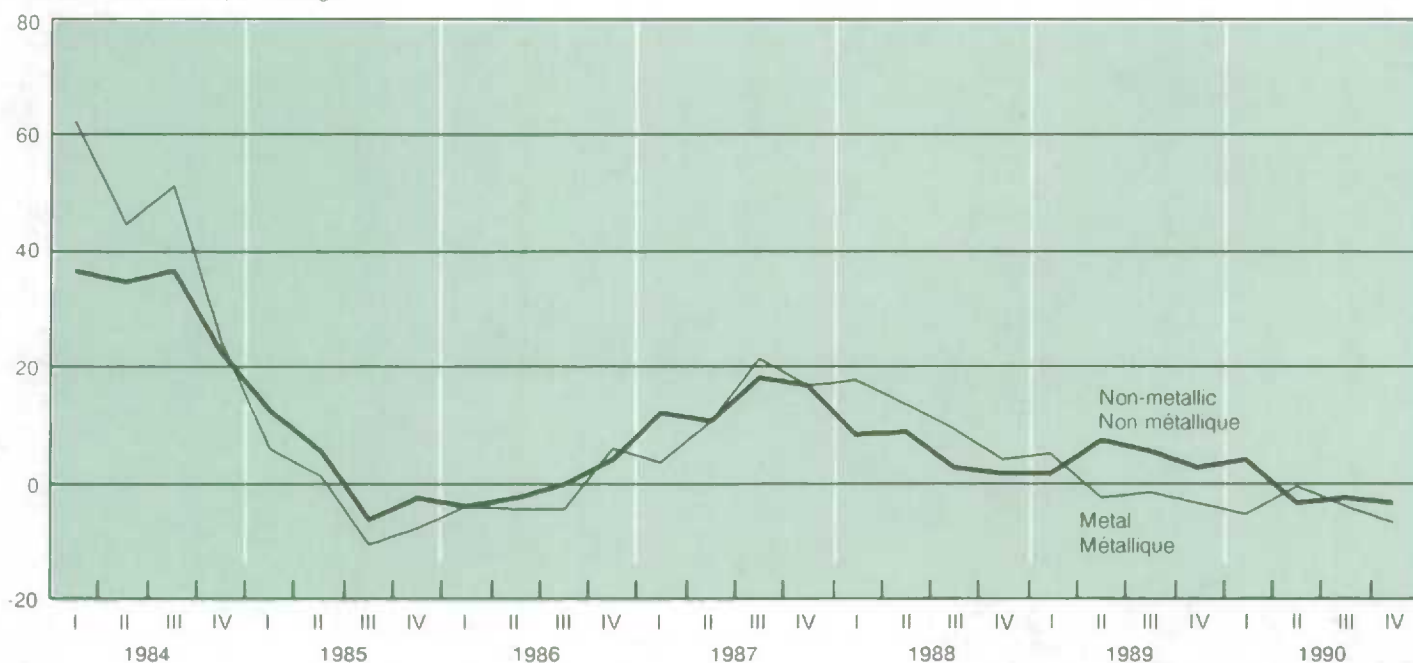
Produits pétroliers raffinés (milliers de mètres cubiques)

Year and month	Total refinery receipts	Production of saleable products	Net sales in Canada	Closing inventories
	Total des arrivages aux raffineries	Production de produits vendables	Ventes nettes au Canada	Stocks de fermeture
Année et mois				
D	330501	2532	337115	337106
1989	87,791	99,622	86,394	11,571
1990			84,203	
1988	7,073	8,298	7,738	11,214
1989	7,759	8,718	7,029	11,727
F	6,795	7,510	6,634	11,472
M	6,980	8,599	7,138	11,334
A	7,573	8,203	6,689	11,868
M	7,351	7,772	7,197	11,222
J	7,134	8,168	6,944	11,652
J	7,846	8,886	6,982	12,538
A	7,429	8,936	7,926	12,557
S	6,811	7,578	6,993	12,237
O	6,864	8,111	7,513	11,675
N	7,672	8,449	7,286	12,139
D	7,576	8,692	8,062	11,571
1990	7,490	8,871	6,888	12,056
F	7,636	7,875	6,580	12,250
M	7,969	8,722	7,129	12,805
A	6,836	7,608	6,464	12,727
M	6,935	7,816	7,261	11,992
J	6,801	7,731	6,855	11,620
J	7,679	8,597	7,331	11,345
A	8,296	9,236	8,039	11,041
S	7,454	8,511	6,840	10,805
O	7,697	9,047	7,430	10,791
N			6,737	
D			6,649	

Source: Refined Petroleum Products (Catalogue 45-004), Statistics Canada. Contact: G. O'Connor (951-3562).

Source: Produits pétroliers raffinés (n° 45-004 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: G. O'Connor (951-3562).

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage



8.7 Non-metallic minerals (thousands of metric tonnes) / Minéraux non métalliques (milliers de tonnes métriques)

Year and month Année et mois	Asbestos shipments Amiante, livraisons	Gypsum shipments Gypse, livraisons	Cement production Ciment, production	Lime shipments Chaux, livraisons	Salt and brine shipments(1,2) Sel et saumure, livraisons(1,2)	Potash production(2) Potasse, production(2)
D	2627	2629	2630	2632	2626	2607
1989	706	8,700	12,948	2,551	11,140	7,074
1990			12,277			
1988 D	60	809	973	216	1,144	736
1989 J	47	567	538	213	1,098	568
F	57	575	477	203	947	545
M	59	723	838	227	798	744
A	55	654	1,057	210	727	811
M	58	736	1,214	237	904	769
J	61	704	1,426	221	831	518
J	60	768	1,297	206	844	389
A	66	795	1,357	222	875	462
S	69	819	1,396	209	851	456
O	60	835	1,347	207	1,125	672
N	61	838	1,151	206	1,077	491
D	54	686	850	192	1,063	650
1990 J	56	715	585	209	1,061	568
F	48	592	520	195	808	554
M	49	670	825	211	582	703
A	53	693	927	209	776	861
M	62	683	1,218	235	768	732
J	57	796	1,398	238	877	444
J	63	759	1,296	191	928	407
A	58	746	1,258	177	987	668
S	59	639	1,222	156	1,044	449
O	60	688	1,203	153	1,157	602
N	64	639	1,004	167	1,066	677
D			821			

(1) Total salt and salt content of brine.

(1) Total, sel et teneur en sel dans la saumure.

(2) Metric tonnes.

(2) Tonnes métriques.

Source: Energy, Mines and Resources; Cement (Catalogue 44-001), Statistics Canada.

Source: Énergie, Mines et Ressources; Ciments (n° 44-001F au catalogue), Statistique Canada.

Year and month	Copper, metal content of production	Refined copper production	Nickel production	Lead, metal content of production	Refined lead production
Année et mois	Cuivre, teneur en métal de la production	Cuivre raffiné production	Production de nickel	Plomb, teneur en métal de la production	Plomb raffiné, production
	Thousands of metric tonnes				
	Milliers de tonnes métriques				
D	2587	2589	2591	2593	2595
1988	758	529	199	351	179
1989	722	511	196	276	158
1988 N	70	48	20	23	17
D	67	47	19	25	18
1989 J	63	47	16	19	17
F	59	34	19	25	16
M	63	44	18	23	14
A	68	46	17	25	17
M	68	50	17	21	14
J	57	40	19	21	14
J	39	31	6	17	9
A	42	41	13	36	7
S	52	46	18	27	12
O	64	47	18	28	15
N	74	45	18	16	12
D	73	42	18	16	11
1990 J	66	40	17	18	10
F	64	42	17	16	9
M	76	45	18	22	9
A	66	44	17	20	12
M	70	50	20	19	13
J	70	44	20	18	9
J	51	28	3	11	3
A	74	36	16	29	3
S	57	42	17	19	9
O	61	47	16	15	9
N	71	51	18	18	9

Year and month	Zinc, metal content of production	Refined zinc production	Iron ore shipments	Gold production	Silver production	Uranium production
Année et mois	Zinc, teneur en métal de la production	Zinc raffiné, production	Minerais de fer livraisons	Or, production	Argent, production	Uranium, production
	Thousands of metric tonnes			Thousands of grams		Thousands of kilograms
	Milliers de tonnes métriques			Milliers de grammes		Milliers de kilogrammes
D	2597	2599	2602	2603	2605	2609
1988	1,370	703	39,934	134,811	1,443,166	12,066
1989	1,298	670	39,474	156,778	1,284,897	10,742
1988 N	104	57	3,740	11,506	127,268	994
D	91	64	3,964	13,638	126,226	1,044
1989 J	69	60	1,772	10,721	95,418	1,034
F	80	55	2,571	10,670	98,539	871
M	91	56	1,666	12,253	119,651	1,250
A	117	59	3,710	12,630	117,808	1,226
M	115	57	3,753	13,397	118,754	1,491
J	111	50	3,767	13,798	111,524	1,407
J	115	56	4,515	12,846	93,567	124
A	165	55	3,180	14,781	94,245	544
S	138	61	3,661	14,109	96,960	1,011
O	121	52	3,398	14,963	96,968	487
N	77	55	3,920	13,991	110,989	618
D	98	56	3,563	12,619	130,474	680
1990 J	122	54	1,258	13,008	102,715	1,334
F	79	46	1,125	12,225	133,423	899
M	129	50	1,366	13,600	119,031	1,026
A	109	45	2,420	13,801	122,035	1,234
M	107	44	2,931	12,898	125,470	962
J	144	48	4,106	14,214	123,208	638
J	99	43	4,006	14,725	113,430	198
A	140	52	3,711	15,185	109,850	159
S	140	48	3,348	13,774	82,408	697
O	101	48	3,439	14,149	127,966	1,184
N	63	55	4,276	13,939	112,252	1,075

Source: Energy, Mines and Resources. Contact: J. Paquette (613)992-9005

Source: Énergie, Mines et Ressources. Personne ressource: J. Paquette (613)992-9005.

Transportation and communications Transports et communications

Table

- 9.1 Railways
- 9.2 Pipelines
- 9.3 Urban transit
- 9.4 Telephones
- 9.5 Aviation

Note: All data not seasonally adjusted

Tableau

- 9.1 Les chemins de fer
- 9.2 Pipe-lines
- 9.3 Transport urbain
- 9.4 Téléphones
- 9.5 Aviation

Nota: Toutes les données sont non désaisonnalisées

9.1 Railways

Les chemins de fer

Year and month	Railway operating revenues Recettes d'exploitation			Revenue freight	Passengers
	Total	Freight Marchandises	Passenger Voyageurs	Cargaisons payantes	Voyageurs payants
Année et mois	Millions of dollars Millions de dollars			Millions of tonnes Millions de tonnes	Millions of miles Millions de milles
	Total	Freight Marchandises	Passenger Voyageurs	Cargaisons payantes	Voyageurs payants
	4013	4014	4015	4019	4021
1988	7,751.9	6,431.2	234.8	180,436	1,363
1989	7,232.7	5,940.4	249.0	164,746	1,384
1988 N	643.2	537.3	14.3	14,949	89
1988 D	604.3	472.7	21.4	13,770	113
1989 J	577.6	472.5	16.4	13,198	94
1989 F	552.8	454.1	14.9	12,304	101
1989 M	631.1	517.2	18.8	14,165	126
1989 A	605.5	503.5	15.5	14,140	99
1989 M	626.9	515.2	21.6	13,919	115
1989 J	612.6	490.1	25.6	13,198	117
1989 J	573.1	450.7	30.6	13,042	147
1989 A	607.1	494.6	32.0	13,552	154
1989 S	632.3	518.8	24.4	14,702	115
1989 O	633.4	528.0	19.2	15,067	111
1989 N	626.5	521.6	14.0	14,540	92
1989 D	553.8	474.1	16.0	12,919	113
1990 J	600.3	491.4	13.8	13,995	71
1990 F	527.2	450.8	10.0	12,932	50
1990 M	619.3	542.8	10.1	15,048	56
1990 A	614.3	533.4	9.7	15,098	50
1990 M	636.8	542.0	12.5	15,286	55
1990 J	570.8	491.4	12.5	13,838	57
1990 J	536.8	459.7	15.0	12,987	70
1990 A	540.3	463.1	17.6	12,893	78
1990 S	486.7	410.6	12.9	11,931	55
1990 O	578.8	503.2	11.9	13,805	57
1990 N	574.3	497.4	10.2	14,085	51

Source: Railway Operating Statistics (Catalogue 52-003), Statistics Canada. Contact: Y. Sheikh (951-2518).

Source: Statistique de l'exploitation ferroviaire (n° 52-003 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: Y. Sheikh (951-2518).

Railway freight loadings

Chargements ferroviaires

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



9.2

Pipelines

Pipe-lines

Year and month	Crude oil Pétrole brut		Oil products Produits pétroliers		Natural gas Gaz naturel	
Année et mois	M(3)-km	Tonne km	M(3)-km	Tonne km	M(3)-km	Tonne km
	M(3)-km	Tonne km	M(3)-km	Tonne km	M(3)-km	Tonne km
	Millions	Millions	Millions	Millions	Billions	Milliards
	Millions	Millions	Millions	Millions	Milliards	Milliards
D	4074	4075	4079	4080	4084	4085
1988	98,516	83,154	31,448	23,945	132,019	96,375
1989	92,737	79,277	31,791	24,206	147,095	107,379
1988 N	8,332	7,033	2,254	1,716	12,667	9,247
1988 D	8,579	7,241	2,700	2,056	13,841	10,104
1989 J	8,502	7,176	2,741	2,087	13,416	9,793
1989 F	7,356	6,209	2,401	1,828	12,973	9,470
1989 M	8,136	6,868	2,925	2,227	13,198	9,635
1989 A	7,123	6,012	2,697	2,053	12,198	8,904
1989 M	8,277	6,987	2,716	2,068	11,636	8,494
1989 J	7,858	6,633	2,495	1,900	10,511	7,673
1989 J	6,791	5,732	2,622	1,997	11,144	8,135
1989 A	7,311	6,171	2,588	1,971	11,160	8,147
1989 S	7,088	5,983	2,922	2,225	11,329	8,270
1989 O	7,790	6,575	2,530	1,926	12,606	9,202
1989 N	7,790	6,575	2,556	1,946	12,778	9,328
1989 D	8,715	7,356	2,598	1,978	14,147	10,328
1990 J	8,715	7,356	2,598	1,978	14,175	10,348
1990 F	6,064	5,118	2,237	1,703	12,447	9,086
1990 M	7,165	6,047	3,190	2,429	13,024	9,508
1990 A	6,560	5,537	2,648	2,016	12,419	9,066
1990 M	7,641	6,449	2,748	2,092	12,511	9,133
1990 J	7,258	6,126	2,567	1,954	11,243	8,208
1990 J	7,681	6,483	2,724	2,074	11,937	8,714
1990 A	8,113	6,848	2,556	1,946	11,457	8,364
1990 S	7,388	6,236	2,609	1,987	11,814	8,624
1990 O	7,215	6,090	2,952	2,247	13,288	9,966
1990 N	7,401	6,247	2,799	2,131		

Sources: Oil Pipeline Transport (Catalogue 55-001), and Gas Utilities (Catalogue 55-002), Statistics Canada. Contact: G. O'Connor (951-3562).

Sources: Transport du pétrole par pipe-lines (n° 55-001 au catalogue), et Services de gaz (n° 55-002 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: G. O'Connor (951-3562).

9.3

Urban transit

Transport urbain

Year and month	Urban and suburban services Services urbain et suburbain		All services Tous les services			
Année et mois	Passengers carried Voyageurs payants	Passenger revenue Revenu des voyageurs	Vehicle distance run Distance parcourue	Diesel fuel used Carburant diesel consommé	Gasoline used Essence consommée	Electricity used Électricité consommée
	Thousands Milliers	Thousands of dollars Milliers de dollars	Thousand of km Milliers de km	Thousand of litres Milliers de litres	Litres	Thousand of kw h Milliers de kw h
	Milliers	Milliers de dollars	Milliers de km	Milliers de litres	Litres	Milliers de kw h
D	462011	462022	462033	462044	462055	462067
1988	1,511,064	1,069,237	462,407	71,073	504	577,213
1989	1,510,276	1,119,902	468,148	73,114	505	592,149
1988 A	105,630	78,904	36,991	5,566	34	42,867
1988 S	133,800	95,591	40,145	5,967	41	44,170
1988 O	128,958	89,381	37,765	5,915	40	46,379
1988 N	133,463	92,944	38,286	6,026	42	49,343
1988 D	135,400	96,530	41,484	6,525	50	55,374
1989 J	127,188	93,665	38,452	6,233	47	55,167
1989 F	128,453	93,482	37,336	6,068	51	52,922
1989 M	142,741	102,085	41,604	6,582	52	54,756
1989 A	126,826	93,408	38,206	5,910	39	49,607
1989 M	123,882	90,113	38,920	5,919	41	45,530
1989 J	128,607	96,295	41,187	6,125	41	45,270
1989 J	106,799	82,217	36,768	5,462	25	46,749
1989 A	107,265	83,642	38,101	5,690	30	45,854
1989 S	129,227	97,233	39,001	5,716	35	50,938
1989 O	126,457	92,386	38,609	6,087	49	47,152
1989 N	131,740	97,074	39,455	6,862	47	48,045
1989 D	131,091	98,303	40,507	6,459	47	50,161
1990 J	130,839	101,875	41,430	6,316	49	51,559
1990 F	123,056	100,418	37,110	5,846	46	51,011
1990 M	138,423	107,689	42,623	6,898	46	51,511
1990 A	122,178	95,713	38,205	6,030	43	42,999
1990 M	118,656	93,374	39,719	6,195	38	49,292
1990 J	121,687	98,460	40,833	5,939	35	50,116
1990 J	104,474	87,675	37,578	5,663	32	45,409
1990 A	106,753	88,754	38,722	5,974	31	46,577

Source: Urban Transit (Catalogue 53-003), Monthly, Statistics Canada. Contact: Y. Sheikh (951-2518).

Source: Transport urbain (n° 53-003 au catalogue), mensuel, Statistique Canada. Personne ressource: Y. Sheikh (951-2518).

9.4

Telephones

Téléphones

Year and month	Revenue (millions of dollars) Recettes (en millions de dollars)			Telephones in service (thousands) Téléphones en service (en milliers)		
	Total	Local	Long distance	Total	Residential	Business
Année et mois	Total	Locaux	Inter-urbains	Total	Résidentiels	Commerciaux
D	462088	462089	462090	462097	462098	462099
1989	12,659	4,593	6,791	15,497	10,949	4,548
1990	13,251	4,908	7,141	15,472	10,888	4,584
1988 D	1,017	369	518	15,510	10,983	4,527
1989 J	991	362	534	15,477	10,972	4,505
F	995	371	516	15,491	10,973	4,518
M	1,057	371	576	15,498	10,979	4,519
A	1,040	377	554	15,487	10,957	4,530
M	1,066	383	567	15,471	10,925	4,546
J	1,065	387	572	15,448	10,899	4,549
J	1,049	390	550	15,466	10,911	4,556
A	1,086	387	599	15,474	10,910	4,564
S	1,063	392	573	15,512	10,945	4,568
O	1,065	393	576	15,540	10,968	4,572
N	1,094	387	599	15,550	10,976	4,574
D	1,088	393	576	15,543	10,973	4,570
1990 J	1,078	393	595	15,519	10,949	4,570
F	1,054	395	560	15,497	10,921	4,576
M	1,101	402	600	15,517	10,936	4,581
A	1,086	404	583	15,489	10,906	4,583
M	1,120	410	609	15,464	10,874	4,590
J	1,114	411	604	15,445	10,847	4,598
J	1,115	419	591	15,431	10,834	4,597
A	1,128	418	612	15,451	10,852	4,599
S	1,110	419	589	15,478	10,883	4,595
O	1,140	416	625	15,479	10,888	4,590
N	1,115	411	606	15,461	10,888	4,573
D	1,090	413	566	15,436	10,876	4,560

Source: Telephone Statistics (Catalogue 56-002), Statistics Canada. Contact: T. Gorman (951-2204).

Source: Statistiques du téléphone (n° 56-002 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: T. Gorman (951-2204).

9.5

Major Canadian airlines (thousands)

Les transporteurs aériens canadiens (en milliers)

Year and month	Total operating revenues	Total operating expenses	Passengers	Passenger-kilometres	Kilograms of goods	Goods tonne-kilometres
	Total des recettes d'exploitation	Total des dépenses d'exploitation	Passagers	Passagers-kilomètres	Kilogrammes de marchandises	Tonnes-kilomètres de marchandises
D	462215	462216	462209	462210	462211	462212
1988	5,453,507	5,262,624	24,097	54,279,293	403,806	1,323,315
1989	5,608,588	5,535,479	22,482	53,178,429	442,675	1,445,191
1988 N	395,733	431,061	1,714	3,525,898	33,561	113,898
D	438,533	427,871	1,798	3,983,966	37,561	128,056
1989 J	406,411	443,316	1,840	4,260,174	30,684	96,238
F	392,533	427,048	1,807	3,976,256	31,810	100,561
M	456,417	468,812	2,099	4,653,521	37,642	120,806
A	428,309	455,494	1,823	4,052,349	36,520	115,910
M	467,338	471,212	1,877	4,349,010	36,906	115,264
J	523,180	461,877	1,932	4,714,119	38,103	122,566
J	545,384	479,561	2,006	5,413,970	37,783	128,377
A	587,031	483,411	2,190	5,706,907	37,157	121,167
S	519,038	468,713	1,891	4,836,949	37,869	125,124
O	452,567	466,750	1,764	4,081,922	39,048	131,306
N	403,955	453,611	1,621	3,400,563	39,331	132,746
D	426,425	455,674	1,632	3,732,689	39,822	135,126
1990 J	415,214	458,675	1,719	3,996,751	32,832	103,541
F	398,671	440,021	1,663	3,702,097	33,322	109,411
M	469,276	480,268	1,941	4,409,924	38,525	128,184
A	427,996	449,128	1,739	3,978,201	34,818	116,618
M	466,185	456,419	1,779	4,120,895	38,258	124,399
J	523,948	463,673	1,860	4,519,371	38,083	128,509
J	532,825	485,914	1,925	5,005,158	38,913	131,855
A	577,312	494,708	2,103	5,322,607	34,937	120,617
S	516,254	493,756	1,798	4,493,317	31,246	123,261
O			1,703	3,890,438	38,717	137,120
N			1,499	3,193,550	38,289	134,790

Source: Aviation Statistics Centre Service Bulletin (Catalogue 51-004), Statistics Canada. Contact: G. Baldwin (997-6190).

Source: Centre des statistiques de l'aviation, Bulletin de service (n° 51-004 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: G. Baldwin (997-6190).

Financial markets

Marchés financiers

Table

- 10.1 Interest rates
- 10.2 Exchange rates
- 10.3 Business bankruptcies and liabilities

- 10.4 Security issues and retirements
- 10.5 Stock exchanges
- 10.6 Government of Canada budgetary revenue transactions
- 10.7 Government of Canada budgetary expenditure transactions

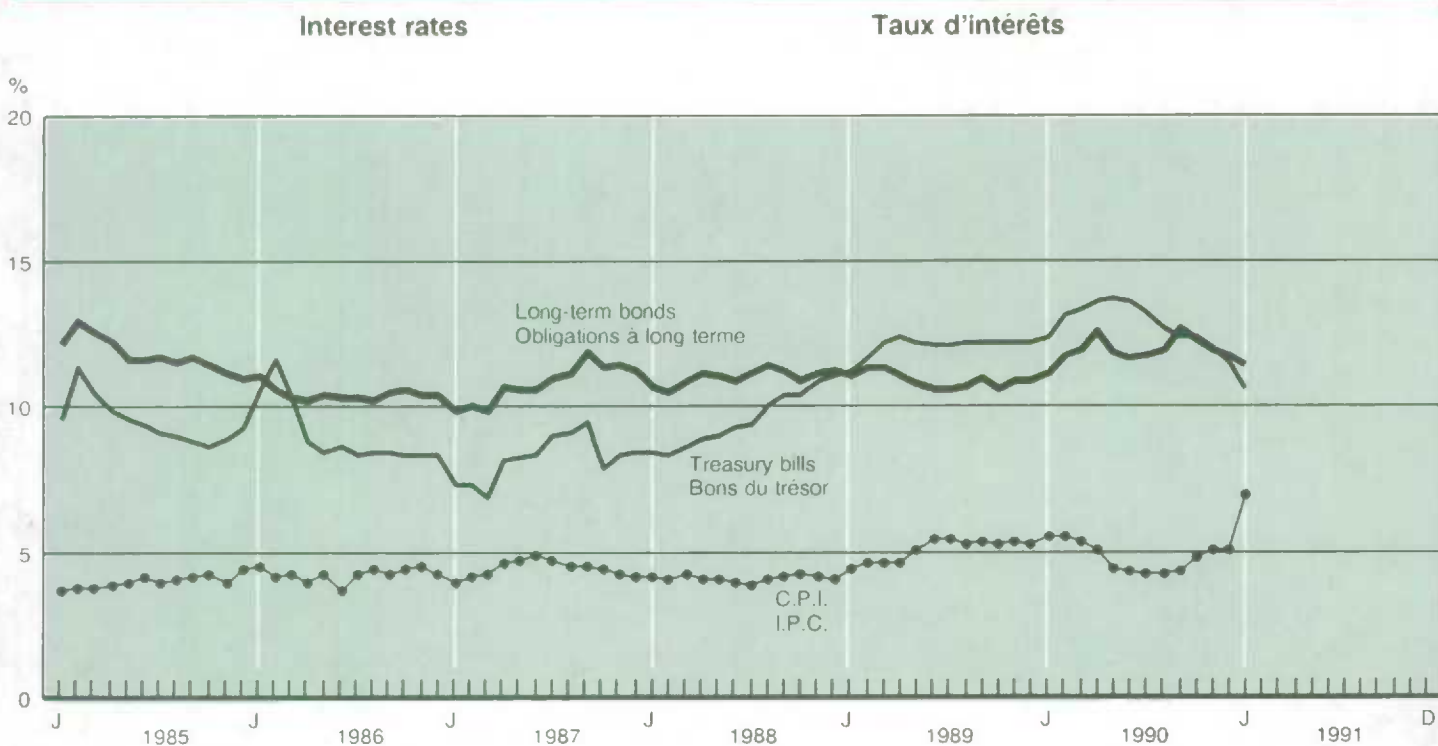
Tableau

- 10.1 Taux d'intérêts
- 10.2 Taux de change
- 10.3 Faillites commerciales et passifs

- 10.4 Émissions de titres et amortissements
- 10.5 Les bourses
- 10.6 Recettes des opérations budgétaires du gouvernement du Canada
- 10.7 Dépenses au titre des opérations budgétaires du gouvernement du Canada

10.1		Interest rates				Taux d'intérêts			
Year and month	Bank Rate	Prime rate	90-day Treasury bills month average	Treasury bills end of month	90-day commercial paper	Conventional mortgage rate Taux des prêts hypothécaires ordinaires		Long-term Canada bond rate (over 10 years)	
Année et mois	Taux d'escompte	Taux privilégié	Bons du trésor moyenne mensuelle à 90 jours	Bons du trésor à la fin du mois	Papier commercial à 90 jours	1-year 1 an	5-year 5 ans	10 years Taux des obligations à long terme (plus que 10 ans)	
B	14006	14020	14001	14007	14017	14050	14051	14013	
1987	8.40	9.52	8.17	8.15	8.39	9.85	11.17	9.95	
1988	9.69	10.83	9.42	9.48	9.66	10.83	11.65	10.22	
1989	12.29	13.33	12.02	12.05	12.21	12.85	12.06	9.92	
1990	13.05	14.06	12.81	12.81	13.03	13.40	13.35	10.85	
1989 J	11.54	12.25	11.15	11.18	11.40	12.25	12.25	10.18	
1989 F	11.70	12.75	11.43	11.61	11.70	12.75	12.25	10.55	
1989 M	12.40	13.50	11.99	12.14	12.35	13.50	12.75	10.49	
1989 A	12.61	13.50	12.29	12.37	12.55	13.50	12.75	10.19	
1989 M	12.40	13.50	12.20	12.17	12.42	13.00	12.00	9.85	
1989 J	12.31	13.50	12.07	12.08	12.25	12.75	12.00	9.60	
1989 J	12.32	13.50	12.07	12.11	12.25	12.75	11.75	9.62	
1989 A	12.40	13.50	12.15	12.16	12.30	12.75	11.75	9.62	
1989 S	12.47	13.50	12.20	12.23	12.32	12.75	11.75	9.91	
1989 O	12.43	13.50	12.20	12.17	12.31	12.75	11.75	9.54	
1989 N	12.47	13.50	12.23	12.21	12.34	12.75	11.75	9.80	
1989 D	12.47	13.50	12.21	12.22	12.35	12.75	12.00	9.69	
1990 J	12.29	13.50	12.13	12.34	12.60	12.25	12.00	10.04	
1990 F	13.25	14.25	12.94	13.16	13.45	13.00	12.75	10.64	
1990 M	13.38	14.25	13.12	13.26	13.41	13.00	13.25	10.91	
1990 A	13.77	14.75	13.44	13.55	13.70	14.25	14.25	11.54	
1990 M	14.05	14.75	13.62	13.67	13.97	14.25	14.25	10.86	
1990 J	13.90	14.75	13.56	13.58	13.73	14.25	14.25	10.72	
1990 J	13.59	14.75	13.37	13.23	13.47	14.25	14.25	10.78	
1990 A	13.01	14.25	12.90	12.67	12.95	13.75	13.50	10.83	
1990 S	12.61	13.75	12.45	12.40	12.52	13.25	13.25	11.54	
1990 O	12.66	13.75	12.37	12.36	12.56	13.25	13.25	11.15	
1990 N	12.25	13.25	12.09	12.01	12.22	12.75	12.75	10.70	
1990 D	11.78	12.75	11.67	11.47	11.73	12.50	12.50	10.51	
1991 J	10.88	12.25	10.85	10.48	10.72	11.75	12.00	10.22	

Source: Bank of Canada. Contact: T. Durocher (613)782-8568.
 Source: Banque du Canada. Personne ressource: T. Durocher (613)782-8568.



10.2

Exchange rates, Canadian dollars per unit

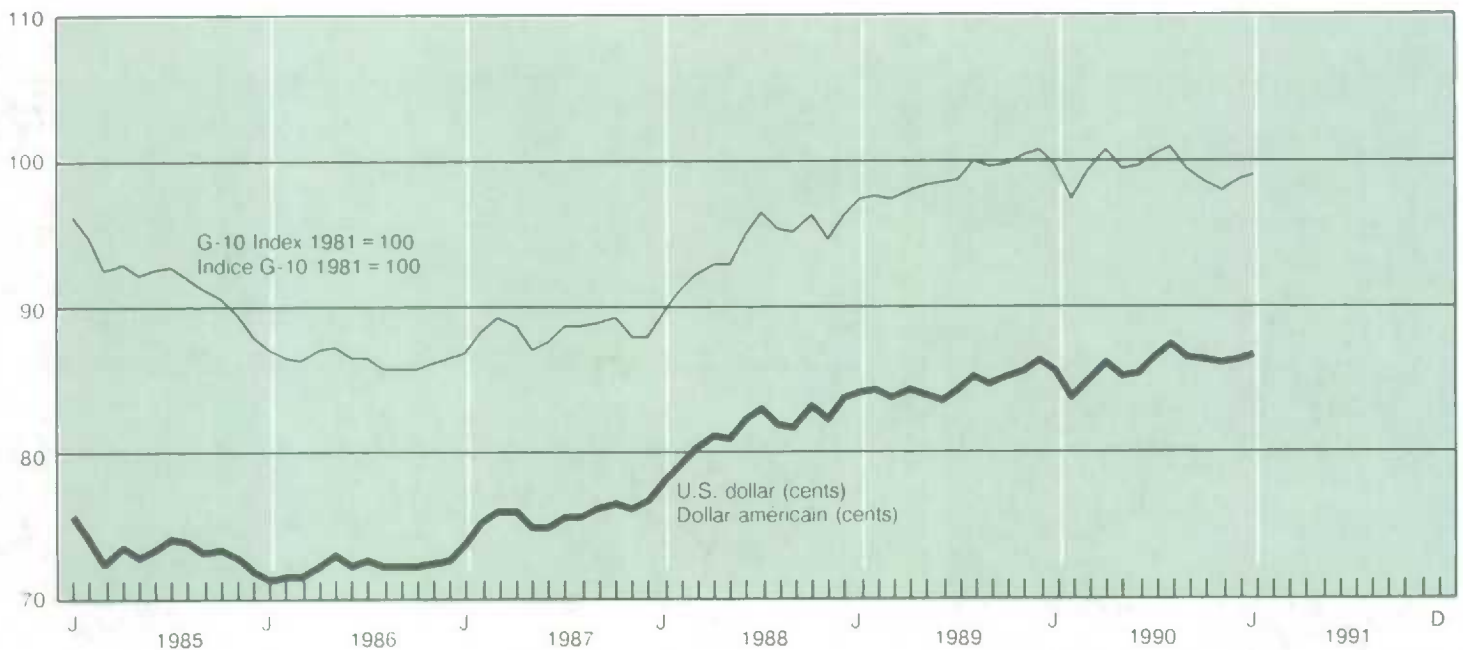
Taux de change, dollars canadiens par unité

Year and month Année et mois	U S dollar Dollar américain	British pound Livre britannique	French franc Franc français	German mark Mark allemand	Japanese yen (000's) Yen japonais (000's)	G-10 index (1981 = 100) Indice G-10 (1981 = 100)
B	3400	3412	3404	3405	3407	3418
1987	1.326	2.173	0.221	0.739	9.19	88.18
1988	1.231	2.193	0.207	0.703	9.61	93.93
1989	1.184	1.941	0.186	0.631	8.60	98.80
1990	1.167	2.082	0.215	0.724	8.10	99.26
1989 F	1.189	2.086	0.189	0.643	9.32	97.56
M	1.195	2.048	0.189	0.640	9.16	97.33
A	1.189	2.022	0.188	0.636	9.00	97.98
M	1.193	1.944	0.181	0.613	8.66	98.32
J	1.198	1.861	0.179	0.606	8.33	98.40
J	1.189	1.935	0.186	0.629	8.47	98.56
A	1.175	1.874	0.181	0.610	8.32	99.92
S	1.183	1.859	0.180	0.607	8.16	99.60
O	1.175	1.865	0.186	0.630	8.26	99.84
N	1.170	1.839	0.188	0.640	8.15	100.25
D	1.161	1.853	0.195	0.668	8.08	100.63
1990 J	1.171	1.935	0.204	0.693	8.08	99.51
F	1.196	2.030	0.210	0.714	8.22	97.28
M	1.180	1.917	0.205	0.692	7.70	99.22
A	1.164	1.906	0.205	0.690	7.35	100.68
M	1.175	1.970	0.210	0.706	7.64	99.39
J	1.173	2.006	0.207	0.697	7.63	99.54
J	1.157	2.095	0.211	0.707	7.77	100.32
A	1.144	2.178	0.217	0.729	7.77	100.88
S	1.158	2.177	0.220	0.738	8.37	99.32
O	1.160	2.257	0.227	0.761	8.96	98.45
N	1.163	2.285	0.233	0.783	9.01	97.96
D	1.160	2.232	0.228	0.775	8.68	98.58
1991 J	1.156	2.238	0.226	0.767	8.66	98.95
F	1.155	2.268	0.229	0.780	8.85	98.74

Source: Bank of Canada
Source: Banque du Canada.

Foreign exchange rates

Taux de change étrangers



Year and month	Bankruptcies (units)	Liabilities (thousands of dollars)					
	Faillites (unités)	Passifs (milliers de dollars)					
Année et mois	Total	Total	Atlantic	Quebec	Ontario	Prairies	British Columbia
	Total	Total	Atlantique	Québec	Ontario	Prairies	Colombie-Britannique
D	93467	93563	93564 + 93572 + 93580 + 93588	93596	93604	93612 + 93620 + 93628	93636
1989	8,314	1,907,354	71,738	760,346	371,213	422,628	280,728
1990	11,180	3,433,397	192,821	1,587,346	947,204	428,550	276,357
1988 D	609	128,389	2,953	56,056	32,541	22,538	14,300
1989 J	616	117,977	4,918	32,841	35,408	26,998	17,692
F	735	159,928	2,915	72,744	21,845	36,539	25,723
M	710	151,042	5,158	46,217	16,032	63,933	19,700
A	707	132,422	6,466	31,912	36,601	43,344	14,098
M	731	217,153	10,556	53,990	45,881	26,340	80,320
J	661	185,621	3,664	125,028	20,712	24,862	11,082
J	564	96,551	3,574	37,245	15,798	26,752	13,130
A	650	147,474	6,711	62,207	34,229	20,673	23,637
S	660	126,573	3,823	38,827	32,473	39,206	12,243
O	807	201,521	3,373	92,264	32,172	42,830	30,874
N	795	180,522	15,592	82,632	38,719	29,085	14,494
D	678	190,570	4,988	84,439	41,343	42,066	17,735
1990 J	818	127,909	6,780	53,775	33,204	23,102	10,964
F	856	230,537	17,184	111,905	47,901	41,346	12,201
M	869	238,494	6,394	74,271	74,227	54,306	29,295
A	882	186,016	24,869	62,420	54,485	23,449	20,793
M	882	212,286	49,589	70,893	49,419	26,215	16,173
J	823	275,993	14,060	154,233	42,697	26,290	38,711
J	815	202,570	6,862	86,961	45,323	38,768	24,656
A	992	233,367	25,267	80,172	71,589	40,027	16,313
S	959	194,002	9,700	61,892	64,286	42,674	15,450
O	1,149	328,362	7,751	113,998	123,497	37,363	45,200
N	1,130	432,956	16,924	115,298	257,602	23,791	18,858
D	1,005	770,905	7,441	601,528	82,974	51,219	27,743

(1) The value of liabilities are as declared by debtors.

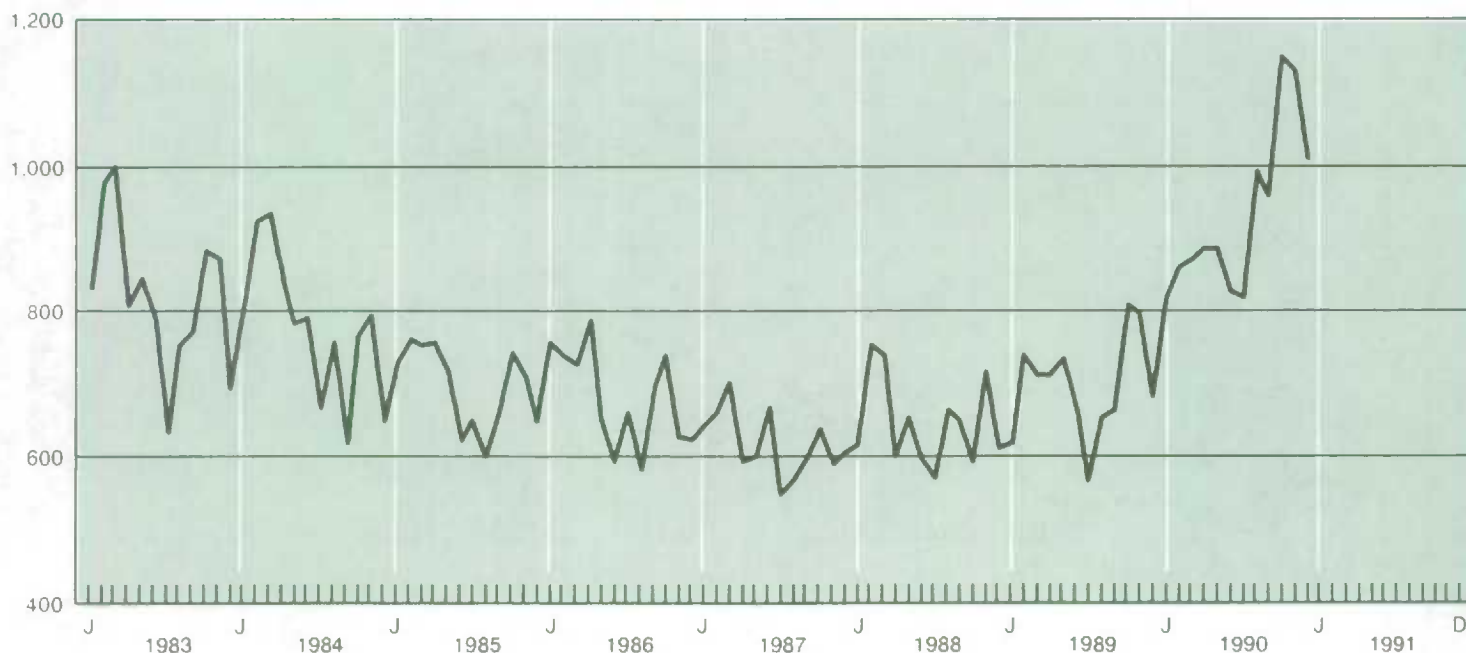
(1) La valeur des passifs est telle que déclarée par les débiteurs.

Source: Insolvency Bulletin, Consumer and Corporate Affairs. Contact: G. Parent (613)997-2053.

Source: Bulletin sur l'insolvabilité, Consommation et corporation Canada. Personne ressource: G. Parent (613)997-2053.

Bankruptcies

Faillites



Year and quarter	Government of Canada securities Titres du gouvernement canadien			Provincial securities Titres des provinces		
	Total funded debt(1)	Gross new issues(2)	Retirements(2)	Gross new issues	Retirements	Net new issues
Année et trimestre	Totale de la dette consolidée(1)	Émissions brutes	Remboursements(2)	Émissions brutes	Remboursements	Émissions nettes
B	2400	2491	2494	3004	3026	3048
1989	293,933	24,700	18,120	20,201	9,497	10,704
1990		27,150	12,471	20,778	8,900	11,878
1987						
1	226,257	5,025	1,612	4,669	1,927	2,742
2	228,859	5,002	3,813	5,335	1,323	4,012
3	234,246	4,400	227	3,694	2,064	1,630
4	241,353	4,000	3,233	4,827	3,142	1,686
1988						
1	248,473	4,475	2,400	5,743	3,916	1,827
2	257,750	4,500	830	5,224	2,452	2,772
3	260,638	4,250	550	4,614	2,891	1,723
4	271,609	3,925	2,525	5,778	3,042	2,736
1989						
1	275,203	4,750	7,433	5,241	2,488	2,753
2	283,139	7,575	3,825	6,576	2,797	3,779
3	286,214	6,225	2,855	2,938	1,966	972
4	293,933	6,150	4,007	5,446	2,246	3,200
1990						
1	293,903	7,850	3,462	3,804	2,838	966
2	297,983	5,750	3,336	6,383	2,288	4,095
3	306,509	6,700	3,325	3,784	1,651	2,132
4		6,850	2,348	6,807	2,123	4,684

Year and quarter	Corporate bonds Obligations des sociétés			Preferred stocks Actions privilégiées			Common stocks Actions ordinaires		
	Gross new issues	Retirements	Net new issues	Gross new issues	Retirements	Net new issues	Gross new issues	Retirements	Net new issues
Année et trimestre	Émissions brutes	Rembour- sements	Émissions nettes	Émissions brutes	Rembour- sements	Émissions nettes	Émissions brutes	Rembour- sements	Émissions nettes
B	3010	3032	3054	3013	3035	3057	3016	3038	3060
1989	18,624	4,547	14,078	6,099	1,659	4,439	9,261	272	8,991
1990	14,340	5,322	9,018	1,901	379	1,522	2,850	18	2,829
1987									
1	3,764	1,784	1,980	1,382	1,013	370	3,324	22	3,302
2	4,134	2,144	1,991	1,268	1,091	177	4,559	18	4,541
3	3,792	1,168	2,625	1,336	746	591	4,497	34	4,463
4	3,189	2,086	1,103	413	1,598	-1,185	2,070	400	1,670
1988									
1	3,132	1,916	1,216	194	1,224	-1,029	1,563	240	1,322
2	4,547	1,648	2,899	220	1,477	-1,257	1,615	127	1,487
3	5,127	733	4,394	347	519	-172	1,727	122	1,606
4	3,987	2,390	1,597	515	466	48	1,366	130	1,236
1989									
1	2,095	991	1,104	2,015	452	1,563	1,684	63	1,621
2	5,479	968	4,511	674	223	451	2,087	83	2,005
3	4,949	1,011	3,938	1,319	360	959	2,768	63	2,705
4	6,101	1,577	4,525	2,091	624	1,466	2,722	63	2,660
1990									
1	3,186	1,055	2,131	689	131	558	932	0	931
2	2,443	1,427	1,016	553	123	430	455	18	436
3	3,643	1,182	2,461	187	6	181	1,106	0	1,106
4	5,068	1,658	3,410	472	119	353	357	0	356

(1) End of period.

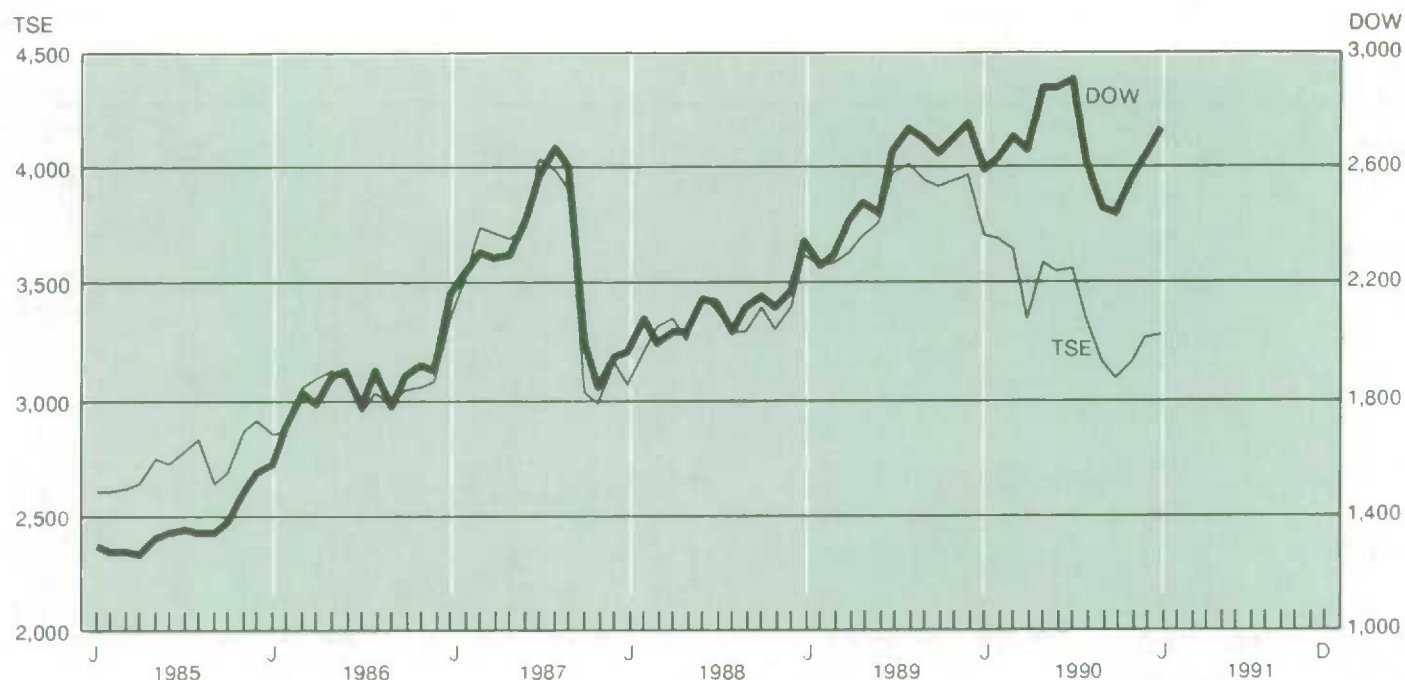
(1) En fin de période.

(2) Excluding Treasury Bills, Canada Savings Bonds and other non-market issues.

(2) Ne comprend pas les bons du Trésor, les obligations d'épargne du Canada et les autres titres non négociables.

Source: Bank of Canada Review

Source: Revue de la Banque du Canada



10.5 Stock exchanges

Les bourses

Year and month	Montreal stock exchange Bourse de Montreal		Toronto stock exchange Bourse de Toronto		Price index (1975 = 1000) Indice des cours (1975 = 1000)	Price index (Annual percent change) Indice des cours (variation annuelle en pourcentage)
	Combined volume Volume total	Value of shares traded Valeur des transactions	Combined volume Volume total	Value of shares traded Valeur des transactions		
Année et mois	Millions Millions		Millions Millions			
D	4551	4552	4557	4560	B4237	B4237
1989	1,696	20,456	6,523	83,568	3,802	15.1
1990	1,365	15,405	5,660	64,009	3,421	-10.0
1989 J	148	2,015	589	8,792	3,617	18.3
F	140	1,773	469	6,246	3,572	11.5
M	121	1,605	479	6,428	3,578	8.0
A	110	1,416	454	5,622	3,628	8.6
M	127	1,899	505	6,589	3,707	14.1
J	138	1,600	583	7,030	3,761	9.3
J	149	1,589	524	6,745	3,971	17.6
A	176	2,180	663	8,436	4,010	22.0
S	131	1,506	545	6,608	3,943	20.1
O	145	1,968	593	7,766	3,919	15.4
N	134	1,579	632	7,613	3,943	19.7
D	177	1,326	484	5,692	3,970	17.1
1990 J	143	1,930	636	8,262	3,704	2.4
F	134	1,404	518	5,886	3,687	3.2
M	123	1,430	467	5,572	3,640	1.7
A	94	1,059	412	4,838	3,341	-7.9
M	116	1,269	479	5,615	3,582	-3.4
J	98	1,087	453	5,361	3,544	-5.8
J	89	1,050	383	4,468	3,561	-10.3
A	117	1,345	549	6,065	3,346	-16.6
S	114	1,117	403	4,211	3,159	-19.9
O	137	1,422	495	4,799	3,081	-21.4
N	106	1,232	455	4,644	3,151	-20.1
D	94	1,059	409	4,289	3,257	-18.0
1991 J	108	1,375	429	4,941	3,273	-11.6

Sources: Monthly Review, Montreal and Canadian Stock Exchanges, Toronto Stock Exchange.
Sources: Revue mensuelle, Bourse de Montreal et Bourse canadienne, Toronto Stock Exchange.

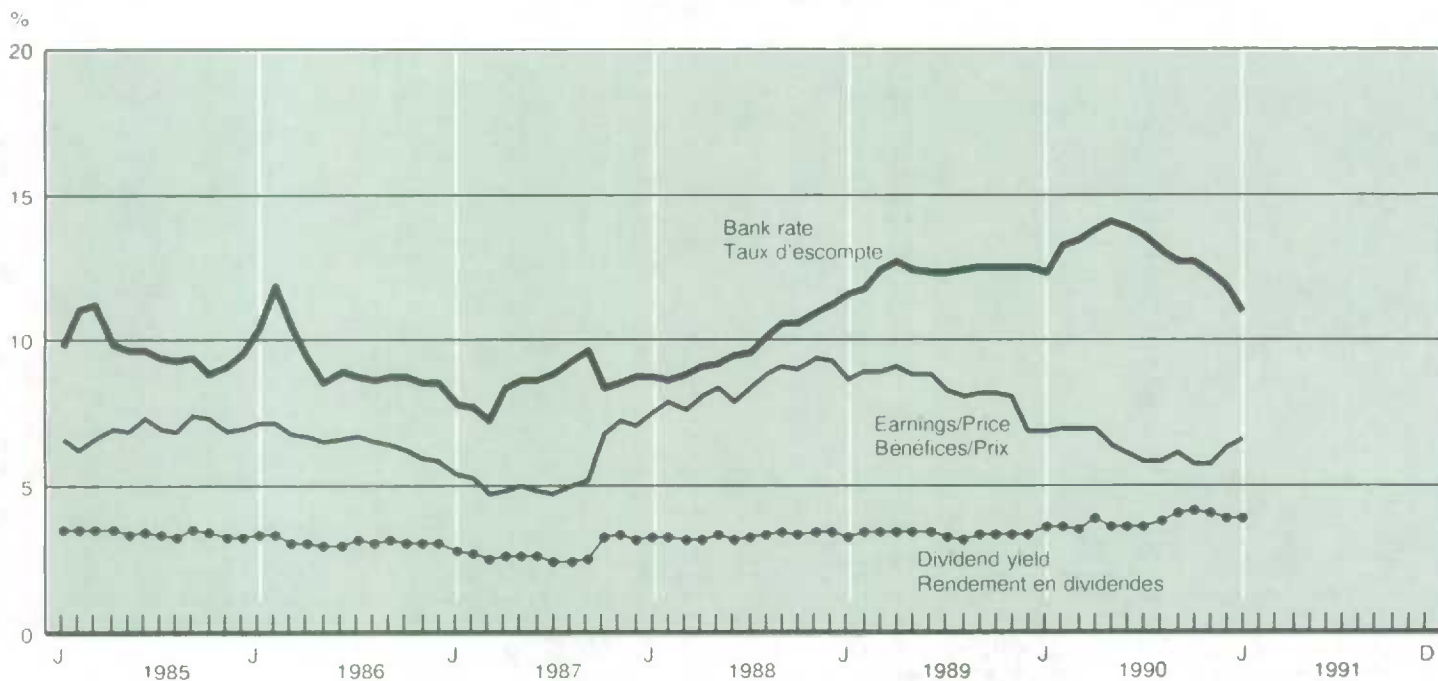
Fiscal year and month Année financière et mois	Income tax Impôt sur le revenu	Sales tax Taxe de vente	Customs import duties Droits de douane à l'importation	Total tax revenue Total des recettes fiscales	Total non-tax revenue Total des recettes non fiscales	Total revenue Total des recettes
D	93681 + 93682 93683 +	93686	93687	93679	93692	93678
1988	69,022	15,646	4,520	96,638	7,344	103,982
1989	75,652	20,973	4,594	105,454	8,294	113,693
1988 D	5,959	1,154	374	8,182	1,128	9,310
1989 J	6,727	1,301	411	9,092	446	9,538
F	5,356	983	258	7,378	233	7,611
M	8,026	1,361	418	10,626	2,329	12,955
A	4,116	1,332	341	5,939	529	6,441
M	7,588	2,038	407	10,203	295	10,470
J	5,255	1,868	425	7,637	524	8,161
J	6,548	1,782	506	8,961	810	9,771
A	5,321	2,175	255	7,866	356	8,222
S	5,794	1,928	378	8,168	585	8,753
O	6,574	2,186	467	9,364	449	9,813
N	5,866	1,659	472	8,104	586	8,690
D	6,634	2,693	159	9,640	1,124	10,764
1990 J	8,279	969	383	10,867	423	11,290
F	6,152	1,315	352	8,488	120	8,608
M	7,525	1,028	449	10,217	2,493	12,710
A	5,450	1,695	351	7,682	579	8,225
M	9,430	2,156	297	12,063	405	12,422
J	6,692	1,938	393	9,179	614	9,793
J	7,060	2,225	377	9,887	581	10,468
A	6,021	1,886	378	8,412	378	8,790
S	7,370	1,891	356	9,701	601	10,302
O	6,580	2,289	350	9,321	445	9,766
N	5,636	1,987	331	8,102	512	8,614
D	7,784	1,923	251	9,501	912	10,413

Source: Statement of Financial Operations, Department of Supply and Services Canada.

Source: États des opérations financières, Ministère des Approvisionnements et Services Canada.

Stock market indicators

Indices du marché boursier



Fiscal year and month Année financière et mois	Old age security benefits(1)	Family allowances	Canada assistance	Unemployment insurance	Established programs financing	
	Prestations de sécurité de la vieillesse(1)	Allocations familiales	Régime d'assistance publique du Canada	Assurance-chômage	Insurance, medical care services(1) Assurance et services de soins médicaux(1)	Education support Aide à l'éducation
D	93698	93699	93700	93701	93702	93703
1988	15,202	2,605	4,555	10,972	6,679	2,226
1989	16,154	2,654	5,005	11,693	6,664	2,166
1988 D	1,281	217	371	901	588	201
1989 J	1,298	219	384	1,108	548	182
F	1,297	220	372	1,199	548	182
M	1,301	219	330	1,245	356	93
A	1,265	220	462	1,086	591	198
M	1,319	218	380	1,043	591	198
J	1,310	220	395	861	588	198
J	1,333	220	372	761	594	198
A	1,333	219	468	785	555	181
S	1,332	220	379	900	571	189
O	1,369	220	406	556	474	143
N	1,370	221	362	1,111	581	193
D	1,361	221	406	901	554	180
1990 J	1,384	224	415	1,270	554	180
F	1,388	225	491	1,270	553	180
M	1,390	226	469	1,149	458	128
A	1,351	225	551	1,224	507	158
M	1,400	226	420	1,446	507	158
J	1,396	224	527	823	507	158
J	1,420	226	487	929	507	158
A	1,419	226	445	1,082	502	155
S	1,423	227	464	694	503	155
O	1,414	254	469	1,038	502	162
N	1,442	228	518	1,077	556	179
D	1,443	228	366	1,238	499	152

Fiscal year and month Année financière et mois	Fiscal arrangements	Defence	Interest on debt	Total expenditure	Deficit(2)
	Arrangements fiscaux	Defense	Service de la dette	Total des dépenses	Déficit(2)
D	93706	93708	93711	93695	93712
1988	8,128	11,025	33,177	132,727	-28,201
1989	8,839	11,454	38,829	142,646	-28,951
1988 D	651	941	3,068	11,255	-1,945
1989 J	692	869	2,890	11,214	-1,676
F	716	885	3,435	11,571	-3,960
M	1,173	2,544	2,541	18,335	-5,380
A	465	373	3,012	9,830	-3,389
M	658	636	3,216	10,555	-85
J	804	899	3,197	11,257	-3,096
J	651	884	3,142	11,060	-1,289
A	637	923	3,306	11,510	-3,288
S	622	804	3,259	11,178	-2,425
O	984	835	3,294	11,352	-1,539
N	673	929	3,327	11,443	-2,753
D	680	951	3,416	11,664	-900
1990 J	775	814	3,316	12,084	-794
F	824	883	3,314	11,948	-3,340
M	1,066	2,523	3,030	18,765	-6,055
A	518	406	3,297	10,488	-2,263
M	729	749	3,615	12,010	412
J	781	926	3,670	11,632	-1,839
J	733	1,024	3,702	12,236	-1,768
A	687	1,098	3,588	12,674	-3,884
S	680	941	3,580	11,561	-1,259
O	805	1,084	3,543	12,304	-2,538
N	716	1,019	3,456	12,038	-3,424
D	866	1,223	3,620	12,748	-2,335

(1) Old age security benefits, guaranteed income supplements and spouses' allowances.

(1) Prestations de sécurité de la vieillesse, suppléments de revenu garanti et allocations au conjoint.

(2) Monthly estimates are not official audited figures: the annual estimates are, and do not equal the sum of the months because of adjustments made after the fiscal year.

(2) Les estimations mensuelles ne correspondent pas aux chiffres des comptes officiels: les estimations annuelles ne sont pas tout-à-fait égales à la somme des mois en raison d'ajustements apportés après la fin de l'année fiscale.

Source: Statement of Financial Operations, Department of Supply and Services Canada.

Source: Etat des opérations financières, Ministère des Approvisionnement et Services Canada.

Table

- 11.1 Population for Canada, the provinces and the territories
- 11.2 Immigration, by country of last permanent residence
- 11.3 Immigration, by province of destination

Note: All data not seasonally adjusted

Tableau

- 11.1 Population du Canada, des provinces et des territoires
- 11.2 Immigrants, par pays de dernière résidence permanente
- 11.3 Immigrants, par province de destination

Nota: Toutes les données sont non désaisonnalisées

11.1 Population(1) for Canada, the provinces and the territories (thousands) Population(1) du Canada, des provinces et des territoires (milliers)

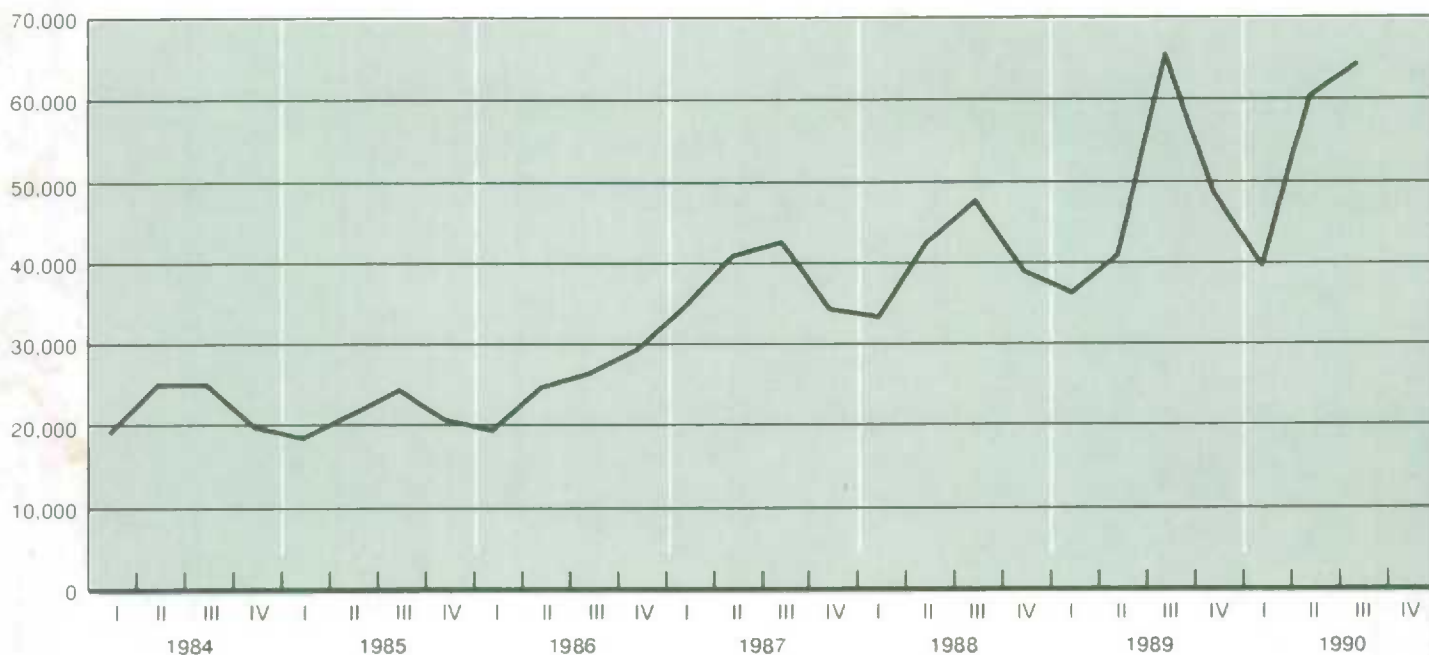
Year and quarter Année et trimestre	Canada	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
	Canada	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
D	1	2	3	4	5	6
1989	26,223.2	571.0	130.0	885.9	718.6	6,692.1
1990	26,584.0	573.0	130.4	891.6	723.9	6,762.2
1989						
1	26,097.3	569.7	129.5	883.7	715.8	6,671.6
2	26,168.6	570.2	129.7	884.7	717.7	6,682.4
3	26,253.5	571.4	130.0	886.7	719.2	6,697.7
4	26,355.2	572.4	130.1	887.7	720.7	6,717.8
1990						
1	26,440.3	572.6	130.6	889.1	722.2	6,736.2
2	26,512.1	572.6	130.5	890.2	722.9	6,749.4
3	26,620.4	573.0	130.4	892.0	724.3	6,770.8
4	26,727.2	572.4	130.2	893.1	725.2	6,790.1

Year and quarter Année et trimestre	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon	N.W.T.
	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yukon	T.N.-O.
D	7	8	9	10	11	12	13
1989	9,578.7	1,084.8	1,007.3	2,423.0	3,053.3	25.3	53.3
1990	9,731.2	1,089.9	1,000.3	2,469.8	3,131.7	26.0	54.0
1989							
1	9,522.7	1,083.0	1,007.8	2,408.9	3,026.4	25.5	52.6
2	9,555.1	1,084.0	1,007.4	2,417.0	3,041.8	25.6	53.1
3	9,590.5	1,085.6	1,007.6	2,426.9	3,059.2	25.4	53.3
4	9,634.0	1,085.9	1,003.9	2,440.3	3,083.3	25.6	53.6
1990							
1	9,667.6	1,086.6	1,001.6	2,448.9	3,105.7	25.8	53.5
2	9,698.5	1,088.0	1,000.4	2,459.2	3,120.6	25.8	54.0
3	9,747.6	1,090.7	1,000.3	2,472.5	3,138.9	26.0	54.0
4	9,793.1	1,091.0	997.8	2,485.6	3,168.2	26.2	54.3

(1) For an explanation of population estimates methodology and data sources, see Catalogue No. 91-528E, Chapters I and III.
 (1) Pour plus de détails concernant la méthodologie et les sources de données, voir le n° 91-528F au catalogue, les chapitres I et III.
Sources: Quarterly Estimates of Population for Canada, the Provinces and Territories (Catalogue 91-001), Volume 11, No. 3, Quarterly Demographic Statistics (91-002, Volume 1, No. 1) and Postcensal Annual Estimates of Population by Marital Status, Age, Sex and Components of Growth for Canada, Provinces and Territories at June 1st, (Catalogue 91-210) Contact: L. Champagne (951-2320).
Sources: Estimations trimestrielles de la population du Canada, des provinces et des territoires (n° 91-001 au catalogue, Volume 11, n° 3), Statistiques démographiques trimestrielles (n° 91-002 au catalogue, Volume 1, n° 1), et Estimations annuelles postcensitaires de la population suivant l'état matrimonial, l'âge, le sexe et composantes de l'accroissement, Canada, provinces et territoires (n° 91-210 au catalogue). Personne ressource: L. Champagne (951-2320).

Immigration

Immigration



11.2

Immigration, by country of last permanent residence

Immigrants, par pays de dernière résidence permanente

Year and quarter	Total	Total Europe(1)	Total Asia	Australia	United States	Africa	Other North, Central, and South America	All other countries
Année et trimestre	Total	Total Europe(1)	Total Asie	Australie	États-Unis	Afrique	Autre pays de l'Amérique du Nord et du Sud	Tous les autres pays
D	27	41	36	37	38	125596	125597 + 39 + 125598	40
1988	161,929	40,689	81,136	745	6,537	9,380	22,365	1,077
1989	190,933	51,733	92,472	901	6,816	12,219	25,625	1,167
1988 4	38,911	10,238	18,768	182	1,872	2,245	5,334	272
1989 1	36,131	10,897	16,137	241	1,578	2,187	4,840	251
2	40,958	11,178	20,171	157	1,565	2,516	5,194	177
3	65,250	16,436	33,108	273	1,991	4,188	8,877	377
4	48,594	13,222	23,056	230	1,682	3,328	6,714	362
1990 1	39,443	11,476	18,653	170	1,154	2,503	5,168	319
2	60,235	15,139	31,080	313	1,704	3,592	7,830	577
3	64,420	13,890	35,616	282	1,678	4,202	8,261	491

(1) Includes the CANSIM series for Great Britain(D28), France(D29), Germany(D30), Netherlands(D31), Greece(D32), Italy(D33), Portugal(D34), Poland(D125589), Other Europe(D35).
 (1) Inclut les séries CANSIM pour les pays suivant: Grande Bretagne(D28), France(D29), Allemagne(D30), Pays Bas(D31), Grèce(D32), Italie(D33), Portugal(D34), Pologne(D125589), et autres pays d'Europe(D35).

Source: Employment and Immigration Canada. Contact: L. Champagne (951-2320).

Source: Emploi et Immigration Canada. Personne ressource: L. Champagne (951-2320).

11.3

Immigration, by province of destination

Immigrants, par province de destination

Year and quarter	Canada	Atlantic Provinces	Que	Ont	Man.	Sask.	Alta	B.C. and North
Année et trimestre	Canada	Provinces Atlantiques	Qué	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B. et Nord
D	74	75 + 76 + 77 + 78	79	80	81	82	83	84 + 85
1988	161,929	2,539	25,789	88,996	5,009	2,223	14,025	23,348
1989	190,933	2,981	33,920	104,351	6,140	2,157	16,043	25,341
1988 4	38,911	672	6,677	21,242	1,182	495	3,303	5,340
1989 1	36,131	515	5,898	20,562	1,162	433	2,870	4,691
2	40,958	594	6,789	22,140	1,242	573	3,650	5,970
3	65,250	1,060	12,638	34,469	1,978	735	5,519	8,851
4	48,594	812	8,595	27,180	1,758	416	4,004	5,829
1990 1	39,443	581	7,354	21,318	1,385	421	3,372	5,012
2	60,235	786	10,892	32,374	1,884	694	5,555	8,050
3	64,420	868	12,256	34,110	1,780	622	5,388	9,396

Source: Employment and Immigration Canada. Contact: L. Champagne (951-2320).

Source: Emploi et Immigration Canada. Personne ressource: L. Champagne (951-2320).

Table

- 12.1 Gross domestic product at market prices
- 12.2 Final domestic demand, by province
- 12.3 Employment
- 12.4 Participation rates
- 12.5 Unemployment rates
- 12.6 Labour income
- 12.7 Total number of employees
- 12.8 Average weekly earnings
- 12.9 Average hourly earnings (fixed-weighted)
- 12.10 Retail trade
- 12.11 Building permits
- 12.12 Housing starts
- 12.13 Consumer price indexes, by province
- 12.14 New housing price index, by city

Tableau

- 12.1 Produit intérieur brut aux prix du marché
- 12.2 Demande intérieure finale, par province
- 12.3 Personnes occupées
- 12.4 Taux d'activité
- 12.5 Taux de chômage
- 12.6 Revenu du travail
- 12.7 Nombre total de salariés
- 12.8 Rémunération hebdomadaire moyenne
- 12.9 Rémunération horaire moyenne (rémunération à pondération fixe)
- 12.10 Commerce de détail
- 12.11 Permis de construire
- 12.12 Logements mis en chantier
- 12.13 Indices des prix à la consommation, par province
- 12.14 Indices des prix des logements neufs, par ville

12.1 Gross domestic product at market prices, by province (millions of dollars) / Produit intérieur brut aux prix du marché, par province (millions de dollars)

Annual average	Canada total	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Moyenne annuelle	Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
D	31530	31544	31558	31572	31586	31600
1980	309,680	4,095	846	6,292	5,019	72,220
1981	355,647	4,643	1,009	7,345	5,953	81,513
1982	373,898	5,059	1,051	8,462	6,527	86,228
1983	403,262	5,485	1,165	9,629	7,493	92,274
1984	443,654	5,947	1,297	10,701	8,375	100,991
1985	477,306	6,368	1,320	11,934	9,007	107,944
1986	504,124	6,782	1,498	13,031	10,079	117,493
1987	548,949	7,385	1,587	13,967	10,887	129,593
1988	603,571	7,912	1,781	14,898	11,764	142,417
1989	652,835	8,406	1,897	16,019	12,645	151,801

Annual average	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon and N.W.T.
Moyenne annuelle	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yukon et T.N.-O.
D	31614	31628	31642	31656	44000	31684
1980	114,994	11,188	12,400	43,148	38,239	1,239
1981	131,831	13,160	14,339	49,934	44,691	1,229
1982	137,310	14,014	14,760	52,896	46,115	1,476
1983	151,945	14,911	15,235	55,386	48,151	1,588
1984	171,499	16,520	16,390	58,941	51,119	1,874
1985	183,561	17,661	17,436	65,351	54,499	2,225
1986	202,710	18,421	17,145	57,317	57,342	2,306
1987	223,775	19,542	17,191	59,614	62,866	2,542
1988	251,325	21,541	18,120	61,810	69,291	2,712
1989	273,352	23,485	19,610	66,415	76,332	2,873

Source: Provincial Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-213) Contact: G. Gervais (951-0438).

Source: Comptes provinciaux des revenus et des dépenses (n° 13-213 au catalogue) Personne ressource: G. Gervais (951-0438).

12.2 Final domestic demand at 1981 prices, by province (millions of dollars) / Demande intérieure finale aux prix de 1981, par province (millions de dollars)

Annual average	Canada	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Moyenne annuelle	Canada	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
D	32021	32039	32057	32075	32093	32111
1980	334,087	5,918	1,383	10,453	8,022	80,133
1981	350,066	6,038	1,350	10,915	7,990	80,209
1982	336,536	6,301	1,334	11,079	8,087	76,950
1983	342,819	6,609	1,418	11,674	8,076	79,672
1984	354,819	6,837	1,519	12,076	8,406	84,205
1985	375,471	6,959	1,569	12,619	8,890	88,715
1986	391,338	7,157	1,617	12,904	9,198	92,462
1987	412,233	7,263	1,683	13,147	9,477	98,102
1988	437,706	7,649	1,792	13,837	10,067	103,277
1989	456,889	7,882	1,857	14,322	10,616	107,269

Annual average	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon and N.W.T.
Moyenne annuelle	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yukon et T.N.-O.
D	32129	32147	32165	32183	32201	32219
1980	115,608	12,630	12,919	41,354	43,353	2,258
1981	121,124	13,107	13,943	46,153	46,310	2,927
1982	117,401	12,770	13,119	43,848	42,487	3,160
1983	121,865	13,205	13,689	41,136	42,517	2,958
1984	128,637	14,075	13,884	39,690	42,717	2,773
1985	138,075	14,906	14,400	42,153	44,684	2,501
1986	148,022	15,592	14,524	41,858	45,732	2,272
1987	158,245	15,703	15,123	43,196	48,204	2,090
1988	168,620	16,117	15,508	46,724	51,825	2,290
1989	175,898	16,675	15,464	47,992	56,358	2,556

Source: Provincial Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-213) Contact: G. Gervais (951-0438).

Source: Comptes provinciaux des revenus et des dépenses (n° 13-213 au catalogue) Personne ressource: G. Gervais (951-0438).

12.3

Employment by province (thousands of persons)

Personnes occupées par province (milliers de personnes)

Annual average and month	Canada total	Nfld	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Moyenne annuelle et mois	Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
D	767608	767900	768038	768176	768314	768476
1989	12,486	201	54	373	284	3,031
1990	12,572	201	55	379	291	3,055
1989						
F	12,409	197	55	373	283	3,043
M	12,442	197	55	373	283	3,033
A	12,378	201	55	371	281	3,009
M	12,452	204	55	373	284	3,012
J	12,502	202	54	376	286	3,026
J	12,468	204	54	371	285	3,006
A	12,542	202	54	373	285	3,039
S	12,522	199	54	373	285	3,036
O	12,538	201	52	372	285	3,037
N	12,572	203	54	373	287	3,052
D	12,566	203	54	373	287	3,045
1990						
J	12,601	203	54	375	293	3,063
F	12,615	201	54	376	290	3,056
M	12,596	202	54	377	290	3,061
A	12,638	199	55	380	294	3,082
M	12,591	197	55	373	292	3,076
J	12,600	193	56	376	288	3,079
J	12,606	198	55	380	290	3,082
A	12,558	200	57	381	292	3,050
S	12,579	202	57	380	291	3,066
O	12,552	206	56	382	291	3,038
N	12,487	206	54	385	289	3,005
O	12,440	207	54	385	288	2,998
1991						
J	12,350	205	54	383	290	2,967
F	12,289	202	53	378	292	2,976

Annual average and month	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
Moyenne annuelle et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.
D	768646	768792	768930	769068	769231
1989	4,949	498	446	1,214	1,435
1990	4,937	505	449	1,231	1,469
1989					
F	4,904	497	443	1,197	1,417
M	4,943	496	446	1,197	1,419
A	4,901	494	444	1,197	1,426
M	4,932	495	445	1,224	1,424
J	4,936	505	445	1,215	1,439
J	4,942	499	447	1,219	1,434
A	4,963	503	448	1,226	1,440
S	4,966	498	449	1,216	1,449
O	4,976	492	447	1,223	1,458
N	4,984	495	443	1,227	1,458
O	4,988	498	443	1,228	1,459
1990					
J	4,979	501	444	1,235	1,470
F	4,997	505	447	1,233	1,455
M	4,975	507	451	1,233	1,446
A	4,971	514	450	1,236	1,460
M	4,938	509	450	1,226	1,471
J	4,946	504	451	1,226	1,464
J	4,928	507	449	1,227	1,477
A	4,906	505	451	1,225	1,476
S	4,918	504	452	1,233	1,482
O	4,933	504	447	1,227	1,472
N	4,888	503	448	1,235	1,481
D	4,867	499	448	1,234	1,473
1991					
J	4,809	497	452	1,239	1,465
F	4,737	495	448	1,241	1,468

Source: The Labour Force (Catalogue 71-001). Contact: K. Bennett (951-4720)

Source: La population active (n° 71-001 au catalogue). Personne ressource: K. Bennett (951-4720)

12.4

Participation rates by province

Taux d'activité par province

Annual average and month	Canada total	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Moyenne annuelle et mois	Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
D	767610	769756	769757	769758	769759	769760
1989	67.0	55.7	65.0	61.2	59.5	64.0
1990	67.0	56.0	66.0	62.1	59.8	64.3
1989						
F	67.0	54.7	64.9	60.8	59.2	64.1
M	67.1	54.7	65.3	61.0	59.3	64.3
A	66.9	55.5	65.5	61.5	58.9	63.9
M	67.1	56.0	65.1	61.0	59.3	64.0
J	67.1	55.8	64.2	61.4	59.9	64.2
J	66.9	56.3	65.1	61.2	59.8	63.6
A	67.1	55.9	65.0	61.4	59.6	63.9
S	66.9	56.2	64.9	61.4	59.3	63.9
O	67.0	56.5	63.8	61.1	59.3	63.9
N	67.1	56.7	65.2	61.1	59.9	64.0
D	67.1	56.4	65.3	61.3	60.2	64.0
1990						
J	67.3	56.4	65.4	62.0	60.4	65.0
F	67.2	55.9	65.7	62.1	60.1	64.6
M	66.7	54.9	64.7	61.3	59.6	64.0
A	66.9	55.3	66.0	61.7	60.5	64.4
M	66.9	55.3	65.5	61.7	59.3	64.4
J	66.8	54.7	66.0	61.7	59.0	64.3
J	67.0	55.7	66.0	62.2	59.5	64.1
A	67.0	55.9	67.3	62.4	60.1	64.2
S	67.1	56.2	67.1	62.5	59.9	64.7
O	67.1	56.9	66.8	62.6	60.2	64.5
N	66.8	57.6	65.6	62.7	59.3	63.9
D	66.7	57.6	66.2	62.9	59.2	63.9
1991						
J	66.4	56.9	65.9	62.5	59.1	63.4
F	66.4	56.8	65.0	62.2	59.2	63.6

Annual average and month	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
Moyenne annuelle et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.
D	769763	769766	769767	769768	769769
1989	69.8	67.0	66.2	72.4	66.8
1990	69.4	67.6	66.8	72.1	66.0
1989					
F	69.6	67.1	66.0	72.0	67.1
M	70.0	66.9	66.3	72.0	67.0
A	69.8	66.9	66.3	71.8	66.9
M	69.7	66.9	66.0	73.0	66.9
J	69.5	67.6	66.1	72.5	66.9
J	69.6	66.9	66.3	72.6	66.8
A	69.9	67.2	66.3	72.9	66.5
S	69.6	67.0	66.6	72.2	66.4
O	69.8	66.4	66.3	72.5	66.8
N	70.0	67.0	65.9	72.5	66.6
D	70.1	67.0	65.7	72.4	66.4
1990					
J	69.9	66.7	66.3	72.6	66.3
F	70.0	67.5	66.3	72.5	65.7
M	69.6	67.4	66.4	72.1	65.1
A	69.3	68.3	66.8	72.4	65.8
M	69.3	68.2	66.9	71.9	65.9
J	69.2	67.9	67.4	71.5	65.7
J	69.4	68.2	66.8	71.9	66.2
A	69.1	67.8	67.2	71.7	66.6
S	69.1	67.3	67.3	72.3	66.7
O	69.7	67.0	66.8	72.2	66.1
N	69.1	67.4	66.7	72.3	66.3
D	69.0	67.3	66.7	72.3	66.1
1991					
J	68.5	66.8	67.4	72.6	65.9
F	68.2	67.0	67.3	72.3	66.1

Source: The Labour Force (Catalogue 71-001). Contact: K. Bennett (951-4720).

Source: La population active (n° 71-001 au catalogue). Personne ressource: K. Bennett (951-4720).

12.5

Unemployment rates by province

Taux de chômage par province

Annual average and month	Canada total	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Moyenne annuelle et mois	Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
D	767611	767902	768040	768178	768316	768478
1989	7.5	15.8	14.1	9.9	12.5	9.3
1990	8.1	17.1	14.9	10.5	12.1	10.1
1989						
F	7.5	15.5	12.8	9.0	12.1	8.8
M	7.6	15.5	13.4	9.2	12.4	9.4
A	7.8	15.2	13.9	10.6	12.5	9.6
M	7.7	14.6	13.2	9.5	12.3	9.7
J	7.5	15.5	13.8	9.4	12.5	9.6
J	7.6	15.4	14.3	10.4	12.8	9.5
A	7.4	15.8	15.1	10.3	12.6	9.0
S	7.4	17.4	15.0	10.3	12.3	9.3
O	7.4	17.3	15.5	10.1	12.3	9.2
N	7.5	16.8	15.6	9.9	12.8	9.1
D	7.6	16.5	15.4	10.3	13.3	9.3
1990						
J	7.7	16.5	16.1	10.9	12.0	10.3
F	7.6	16.6	15.8	10.9	12.4	10.0
M	7.2	14.8	14.2	9.6	11.9	9.1
A	7.3	16.7	15.0	9.5	12.0	9.2
M	7.7	17.6	14.2	11.2	11.0	9.4
J	7.6	18.6	13.7	10.7	11.7	9.3
J	8.0	17.8	14.3	10.6	11.9	9.1
A	8.4	17.4	13.4	10.6	12.3	10.2
S	8.5	17.2	13.7	11.0	12.3	10.6
O	8.9	16.6	14.8	10.7	12.9	11.2
N	9.1	17.6	16.6	10.3	12.2	11.5
D	9.3	17.2	16.5	10.5	12.5	11.7
1991						
J	9.7	17.0	16.5	10.5	11.9	12.0
F	10.2	18.2	17.1	11.3	11.5	12.1

Annual average and month	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
Moyenne annuelle et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.
D	768648	768794	768932	769070	769233
1989	5.1	7.5	7.4	7.2	9.1
1990	6.3	7.2	7.0	7.0	8.3
1989					
F	5.1	7.6	7.9	7.4	9.8
M	5.0	7.6	7.7	7.6	9.7
A	5.4	8.0	8.1	7.5	9.3
M	5.1	7.8	7.5	7.0	9.7
J	4.9	7.0	7.7	7.2	8.9
J	5.0	7.2	7.5	7.1	9.2
A	5.2	6.9	7.2	7.1	8.7
S	4.8	7.6	7.2	7.0	8.2
O	5.0	7.9	7.1	7.0	8.4
N	5.2	8.0	7.3	6.9	8.3
D	5.4	7.4	6.9	6.8	8.2
1990					
J	5.5	6.5	7.5	6.7	7.6
F	5.3	7.0	6.9	6.7	7.9
M	5.3	6.5	6.2	6.4	7.8
A	5.2	6.5	6.8	6.6	8.0
M	5.9	7.3	7.0	6.8	7.7
J	5.8	7.9	7.4	6.5	8.0
J	6.5	7.8	7.0	7.0	8.0
A	6.7	7.7	7.2	7.1	8.7
S	6.5	7.2	7.0	7.4	8.7
O	7.2	6.8	7.3	7.8	8.8
N	7.5	7.5	6.9	7.6	8.9
D	7.8	8.1	6.9	7.8	9.2
1991					
J	8.4	7.8	7.0	7.9	9.6
F	9.5	8.5	7.6	7.6	9.9

Source: The Labour Force (Catalogue 71-001). Contact: K. Bennett (951-4720).

Source: La population active (n° 71-001 au catalogue). Personne ressource: K. Bennett (951-4720).

12.6

Wages and salaries(1), by province (millions of dollars)

Salaires et traitements(1), par province (millions de dollars)

Year and month	Canada total	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Année et mois	Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
D	5236	5237	5238	5239	5240	5241
1988	293,061	4,056	887	7,490	5,745	68,185
1989	320,788	4,346	957	8,058	6,245	73,199
1988 N	25,301	350	76	644	494	5,864
D	25,355	352	76	649	498	5,884
1989 J	25,648	354	77	651	503	5,924
F	25,899	345	78	654	508	5,977
M	26,107	354	78	654	512	6,011
A	26,249	357	78	659	514	6,018
M	26,325	361	79	668	512	6,031
J	26,881	375	82	684	527	6,112
J	26,856	367	80	672	520	6,084
A	27,107	365	80	679	525	6,150
S	27,146	364	80	678	526	6,117
O	27,354	367	80	683	530	6,208
N	27,552	369	81	680	534	6,246
O	27,663	368	82	697	535	6,322
1990 J	27,813	373	83	697	537	6,354
F	27,985	375	83	698	542	6,376
M	28,171	373	83	708	549	6,407
A	28,246	375	83	710	543	6,424
M	28,617	379	85	718	551	6,559
J	28,557	372	84	707	559	6,596
J	28,600	375	86	713	547	6,523
A	28,724	375	86	712	555	6,522
S	28,761	374	86	712	557	6,558
O	28,899	378	85	717	557	6,590
N	28,881	384	86	723	558	6,593

Year and month	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
Année et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.
D	5242	5243	5244	5245	5246
1988	126,953	10,077	7,866	27,528	32,637
1989	140,584	10,659	8,232	29,952	36,799
1988 N	10,965	861	665	2,363	2,833
D	11,017	867	665	2,370	2,865
1989 J	11,176	870	670	2,379	2,887
F	11,333	872	671	2,392	2,924
M	11,374	880	677	2,437	2,976
A	11,492	882	674	2,439	2,967
M	11,575	882	683	2,455	3,007
J	11,812	897	693	2,507	3,059
J	11,800	888	686	2,512	3,073
A	11,920	892	690	2,531	3,108
S	11,946	894	690	2,553	3,135
O	11,985	895	694	2,571	3,177
N	12,053	902	700	2,586	3,230
D	12,119	905	703	2,591	3,257
1990 J	12,086	916	703	2,606	3,253
F	12,150	923	706	2,618	3,237
M	12,250	925	703	2,640	3,268
A	12,339	925	707	2,653	3,292
M	12,468	935	719	2,701	3,334
J	12,406	931	711	2,686	3,301
J	12,470	929	715	2,707	3,320
A	12,509	931	718	2,732	3,365
S	12,491	941	719	2,738	3,384
O	12,579	941	730	2,751	3,401
N	12,479	946	736	2,762	3,409

(1) Does not include supplementary labour income.

(1) Exclut le revenu supplémentaire du travail.

Source: Estimates of Labour Income (Catalogue 72-005) Contact: G. Gauthier (951-4051).

Source: Estimations du revenu du travail (n° 72-005 au catalogue). Personne ressource: G. Gauthier (951-4051).

12.7

Total number of employees, by province
(thousands), unadjustedNombre total de salariés, par province
(milliers), non désaisonné

Annual average and month	Canada total	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Moyenne annuelle et mois	Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
L	1	16621	18741	19461	22121	24821
1989	10,339	148	37	298	225	2,544
1990	10,154	146	37	295	223	2,469
1988 D	10,068	137	35	285	213	2,484
1989 J	10,041	134	34	279	211	2,469
F	10,090	134	34	280	213	2,471
M	10,164	137	34	284	213	2,514
A	10,261	141	35	293	215	2,539
M	10,479	150	38	306	227	2,603
J	10,596	162	40	308	233	2,633
J	10,455	164	39	308	233	2,578
A	10,423	160	40	307	237	2,581
S	10,483	153	38	307	234	2,571
O	10,497	150	37	305	233	2,568
N	10,426	147	35	301	229	2,535
D	10,155	139	35	293	217	2,474
1990 J	10,039	140	35	288	212	2,438
F	10,053	139	34	286	214	2,442
M	10,109	140	35	286	216	2,461
A	10,150	142	35	287	215	2,465
M	10,325	146	37	295	229	2,519
J	10,391	154	40	302	237	2,561
J	10,210	157	41	304	232	2,486
A	10,164	155	41	301	236	2,463
S	10,257	150	40	305	230	2,486
O	10,246	148	38	303	227	2,481
N	10,087	146	37	298	221	2,446
D	9,815	139	35	289	212	2,384

Annual average and month	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon	N.W.T.
Moyenne annuelle et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yukon	T.N.-O.
L	29741	35341	38041	41041	44221	47501	47921
1989	4,269	388	301	970	1,128	11	20
1990	4,142	387	300	978	1,146	10	20
1988 D	4,172	385	293	944	1,090	10	20
1989 J	4,177	380	292	944	1,091	10	19
F	4,216	381	291	949	1,092	10	19
M	4,210	386	296	948	1,112	10	20
A	4,260	385	299	948	1,116	10	20
M	4,315	396	308	968	1,135	11	20
J	4,356	400	311	983	1,136	12	21
J	4,310	393	298	983	1,115	13	21
A	4,281	388	298	981	1,116	12	22
S	4,301	394	309	990	1,154	12	21
O	4,308	392	308	997	1,169	11	21
N	4,302	387	309	988	1,162	10	20
D	4,190	377	298	966	1,137	10	20
1990 J	4,137	375	296	964	1,126	9	20
F	4,130	378	295	976	1,128	9	20
M	4,139	378	298	980	1,149	10	19
A	4,171	380	299	971	1,157	10	19
M	4,212	394	306	990	1,167	11	20
J	4,209	399	308	985	1,164	11	20
J	4,164	389	297	979	1,128	11	20
A	4,139	384	299	986	1,128	11	20
S	4,165	397	307	978	1,168	11	20
O	4,163	393	308	988	1,166	10	20
N	4,091	390	302	978	1,149	10	19
D	3,979	382	290	960	1,116	10	19

Source: Employment, Earnings, and Hours (Catalogue 72-002). Contact: R. Arsenault (951-4090).

Source: Emploi, gain et durée du travail (n° 72-002 au catalogue). Personne ressource: R. Arsenault (951-4090).

Annual average and month	Canada total	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Moyenne annuelle et mois	Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
L	1241	16873	18825	19785	22453	25489
1989	486.87	465.80	400.82	432.86	442.80	472.82
1990	512.83	484.61	419.68	458.54	463.39	501.97
1988 D	470.23	456.03	387.48	424.25	432.34	461.04
1989 J	474.25	465.16	385.74	423.27	434.20	464.48
F	474.85	463.68	386.30	425.86	431.32	465.20
M	478.03	462.69	391.61	425.77	433.89	464.55
A	480.94	463.23	394.29	427.92	438.61	468.43
M	482.23	459.84	389.50	427.11	437.82	469.15
J	489.10	465.49	395.31	435.47	440.48	472.95
J	488.07	466.60	406.23	437.01	442.57	471.67
A	489.56	461.67	400.90	437.09	445.16	472.70
S	495.31	468.18	411.78	433.99	450.07	478.83
O	496.91	468.99	418.11	437.09	449.64	482.54
N	495.52	470.22	414.39	437.60	453.93	478.51
D	496.59	474.04	413.97	444.46	453.75	484.51
1990 J	500.78	478.86	418.60	445.76	452.58	487.08
F	498.64	476.03	410.80	447.97	451.98	485.93
M	502.80	476.94	414.94	452.00	457.49	489.31
A	506.38	473.75	418.16	456.64	464.39	494.94
M	508.13	479.43	412.29	455.80	456.28	497.06
J	513.09	483.49	410.20	460.00	465.39	504.11
J	515.14	488.29	416.84	460.24	463.15	504.26
A	518.67	490.96	417.55	458.62	463.70	508.13
S	520.37	489.25	425.51	461.05	467.45	510.75
O	523.41	489.79	427.43	462.46	470.21	513.26
N	523.12	493.21	427.99	469.71	471.40	514.89
D	523.41	493.69	436.21	471.26	475.97	513.97

Annual average and month	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon	N.W.T.
Moyenne annuelle et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yukon	T.N.-O.
L	30525	35633	38425	41413	44597	47545	47965
1989	509.08	445.08	425.99	484.48	491.63	585.92	663.86
1990	535.90	462.75	445.74	509.85	515.95	611.96	705.44
1988 D	488.25	429.75	416.85	465.03	475.47	560.22	636.56
1989 J	493.12	435.73	420.18	469.95	476.43	563.58	655.54
F	495.07	433.80	414.36	467.84	476.70	562.27	635.61
M	497.43	437.37	420.51	478.70	486.37	567.16	654.25
A	503.12	442.37	415.91	476.22	482.78	570.75	647.86
M	504.37	440.98	422.96	478.34	487.88	562.76	652.11
J	512.65	446.46	431.87	486.30	496.21	587.20	663.70
J	511.53	447.17	425.45	490.73	488.97	590.02	675.41
A	513.70	449.43	426.29	490.74	492.04	595.44	671.25
S	519.27	450.79	435.34	494.80	501.64	610.71	683.88
O	519.97	451.54	432.64	496.58	502.57	613.23	682.92
N	520.02	450.12	431.75	490.92	502.75	609.59	671.94
D	517.88	454.90	433.30	490.68	502.98	589.22	667.13
1990 J	522.92	457.64	437.63	499.66	505.55	606.39	671.88
F	522.26	453.61	433.23	497.39	496.30	608.69	668.32
M	526.25	460.05	432.59	500.64	503.83	621.30	701.88
A	529.83	461.02	439.93	498.79	507.65	608.94	684.69
M	529.91	462.29	443.51	506.24	513.52	603.79	686.26
J	536.14	461.44	447.82	510.58	513.45	604.56	699.10
J	540.19	462.05	447.29	514.71	511.78	596.05	704.67
A	543.22	468.89	446.66	519.51	517.47	613.77	722.40
S	543.15	465.44	451.50	519.38	525.87	619.86	725.27
O	545.79	468.89	456.14	520.17	533.14	630.44	731.81
N	545.40	464.88	454.67	516.01	531.38	615.94	735.89
D	546.21	466.24	457.42	514.80	531.02	614.65	733.64

Source: Employment, Earnings, and Hours (Catalogue 72-002). See Table 12.6. Contact: R. Arsenault (951-4090).

Source: Emploi, gain et durée du travail (n° 72-002 au catalogue). Voir tableau 12.6. Personne ressource: R. Arsenault (951-4090).

12.9

Average hourly earnings by province
(fixed-weighted)Rémunération horaire moyenne par province
(rémunération à pondération fixe)

Year and month	Canada	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que
Année et mois	Canada	T.-N.	P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué
D	99995	100013	100014	100015	100016	100017
1989	14.06	13.13	11.56	12.56	12.33	13.54
1990	14.90	13.77	12.13	13.55	12.93	14.34
1988 D	13.65	12.65	11.18	12.27	12.00	13.29
1989 J	13.76	12.75	11.18	12.34	12.09	13.37
F	13.82	12.85	11.29	12.40	12.11	13.39
M	13.89	12.86	11.33	12.33	12.17	13.46
A	13.94	13.13	11.30	12.44	12.32	13.47
M	13.94	12.99	11.27	12.40	12.20	13.42
J	14.07	13.10	11.47	12.50	12.25	13.52
J	14.02	13.28	11.59	12.51	12.29	13.41
A	14.03	13.14	11.66	12.51	12.35	13.54
S	14.21	13.30	11.80	12.58	12.50	13.58
O	14.25	13.31	11.93	12.81	12.54	13.66
N	14.34	13.36	11.94	12.86	12.55	13.72
D	14.47	13.44	11.92	13.02	12.60	13.96
1990 J	14.58	13.62	11.92	13.11	12.64	14.02
F	14.60	13.53	11.96	13.18	12.70	13.99
M	14.65	13.46	12.05	13.30	12.80	14.05
A	14.78	13.68	12.20	13.42	12.84	14.15
M	14.79	13.64	12.07	13.44	12.81	14.18
J	14.87	13.67	12.15	13.45	12.91	14.38
J	14.88	13.70	12.14	13.56	12.90	14.39
A	14.91	13.76	11.92	13.55	12.89	14.45
S	15.01	13.83	12.19	13.70	13.02	14.45
O	15.15	14.01	12.31	13.87	13.18	14.58
N	15.23	14.14	12.26	14.01	13.19	14.64
D	15.31	14.22	12.41	14.06	13.30	14.83

Year and month	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon	N.W.T.
Année et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yukon	T.N.-O.
D	100018	100020	100021	100022	100024	100026	100025
1989	14.59	12.93	13.08	14.22	14.69	16.28	17.83
1990	15.50	13.47	13.68	15.01	15.55	16.50	19.06
1988 D	14.08	12.67	12.73	13.68	14.29	15.94	17.88
1989 J	14.21	12.81	12.88	13.83	14.38	15.87	17.82
F	14.28	12.80	12.88	13.90	14.47	15.98	17.76
M	14.34	12.82	13.00	14.07	14.50	16.03	17.94
A	14.42	12.88	12.96	14.15	14.49	16.15	18.01
M	14.48	12.86	12.97	14.11	14.54	16.06	17.39
J	14.61	12.93	13.19	14.21	14.71	16.27	17.64
J	14.61	12.88	13.02	14.26	14.49	16.50	17.88
A	14.55	12.89	13.05	14.23	14.56	16.16	17.59
S	14.75	13.03	13.18	14.39	14.99	16.55	18.05
O	14.81	13.01	13.19	14.41	14.94	16.79	17.86
N	14.93	13.07	13.26	14.45	15.04	16.79	18.04
D	15.02	13.21	13.37	14.58	15.12	16.22	17.94
1990 J	15.19	13.28	13.45	14.69	15.19	16.18	17.86
F	15.22	13.31	13.54	14.71	15.21	16.78	17.95
M	15.27	13.35	13.45	14.79	15.27	17.14	19.18
A	15.42	13.44	13.60	14.86	15.42	16.47	19.16
M	15.38	13.42	13.64	14.95	15.50	16.47	19.04
J	15.47	13.42	13.62	14.98	15.48	16.25	19.01
J	15.51	13.39	13.57	14.99	15.41	15.91	18.93
A	15.49	13.44	13.64	15.07	15.44	16.29	19.09
S	15.61	13.52	13.79	15.15	15.71	16.55	19.22
O	15.75	13.62	13.90	15.25	15.95	16.51	19.36
N	15.84	13.71	13.95	15.34	15.99	16.50	19.90
D	15.88	13.73	14.06	15.39	15.99	16.98	20.04

Note: For details on how these fixed-weighted indexes are constructed see the article in the September 1989 issue of CEO. Contact: P. Smith (951-9158).

Nota: Veuillez consulter l'article de septembre 1989 dans L'O.E.C. pour plus de détails sur la construction de ces indices à pondération fixe. Personne ressource: P. Smith (951-9158).

Year and month	Canada	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Année et mois	Canada	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
<i>D</i>	658216	658239	658240	658241	658242	658243
1989	192,720	3,509	800	6,271	4,832	47,958
1989 J	15,596	287	66	515	388	3,882
F	15,795	286	66	486	389	3,911
M	15,810	287	66	513	395	3,966
A	15,987	292	67	517	404	4,035
M	16,196	293	66	532	401	4,035
J	16,105	296	67	519	410	4,036
J	16,040	286	67	525	403	3,932
A	16,201	294	67	534	408	4,001
S	16,337	300	68	533	411	4,055
O	16,200	292	67	528	413	4,054
N	16,212	297	66	527	406	4,021
D	16,244	300	68	540	404	4,030
1990 J	16,467	299	67	540	408	4,077
F	16,380	304	68	550	410	4,064
M	16,446	300	68	544	416	4,031
A	16,220	296	66	530	410	3,957
M	16,052	286	65	521	412	3,915
J	16,177	297	65	535	419	3,958
J	16,238	300	66	546	415	3,923
A	16,188	307	64	534	408	3,953
S	16,157	302	66	524	409	3,926
O	16,110	301	65	532	399	3,896
N	16,085	307	68	540	417	3,934
D	16,220	310	69	542	418	4,000

Year and month	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon and N.W.T.
Année et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yukon et T.N.-O.
<i>D</i>	658245	658247	658249	658250	658251	658253
1989	73,125	6,821	6,193	19,249	23,438	530
1989 J	6,037	538	516	1,493	1,850	42
F	6,090	552	524	1,565	1,849	43
M	6,019	551	526	1,577	1,863	42
A	6,088	562	518	1,612	1,896	43
M	6,195	587	519	1,633	1,922	44
J	6,078	564	511	1,633	1,940	44
J	6,083	572	507	1,583	1,972	44
A	6,116	576	514	1,644	2,002	46
S	6,193	579	520	1,629	2,004	44
O	6,090	579	514	1,637	2,030	45
N	6,056	579	512	1,616	2,051	46
D	6,081	582	512	1,628	2,057	45
1990 J	6,145	585	540	1,677	2,091	47
F	6,049	591	514	1,642	2,094	45
M	6,136	584	517	1,646	2,135	46
A	6,038	584	520	1,638	2,107	46
M	6,016	583	505	1,605	2,084	46
J	5,986	585	525	1,636	2,071	45
J	6,084	597	535	1,643	2,103	43
A	6,070	580	537	1,640	2,077	44
S	6,057	577	531	1,653	2,084	43
O	6,031	570	533	1,643	2,088	45
N	6,028	576	538	1,624	2,037	45
D	6,064	584	538	1,669	2,100	44

Source: Retail trade (Catalogue 63-005) Contact: R. Laplante (951-3549).

Source: Commerce de détail (n° 63-005 au catalogue). Personne ressource: R. Laplante (951-3549).

12.11

Building permits, by province (millions of dollars), unadjusted

Permis de construire, par province (millions de dollars), non désaisonnalisés

Year and month	Canada	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Année et mois	Canada	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
D	2695	2696	2697	2698	2699	2700
1989	39,318	347	148	880	593	8,558
1990	32,131	313	159	783	493	7,090
1988 D	2,358	31	5	51	22	464
1989 J	2,175	13	2	54	35	264
F	2,675	13	9	31	11	816
M	3,667	12	12	63	42	1,357
A	3,540	36	16	81	66	725
M	3,877	54	19	104	69	762
J	3,824	33	24	103	77	590
J	3,307	31	7	79	58	663
A	4,128	35	17	92	50	835
S	3,395	43	13	82	69	741
O	3,332	38	19	68	56	779
N	3,041	31	7	69	44	658
D	2,359	9	5	54	16	369
1990 J	2,277	9	2	42	12	319
F	2,385	7	10	27	23	473
M	3,486	18	13	84	43	878
A	3,352	30	14	80	53	793
M	3,424	43	25	79	61	827
J	3,382	40	20	85	65	934
J	2,540	30	14	90	47	435
A	2,804	30	21	61	58	512
S	2,321	42	11	71	46	567
O	2,799	33	16	81	34	675
N	2,042	20	7	57	43	456
D	1,320	10	5	25	7	221

Year and month	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon	N.W.T.
Année et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yukon	T.N.-O.
D	2701	2702	2703	2704	2705	2706	2707
1989	19,559	837	503	2,558	5,216	51	69
1990	14,025	732	454	2,991	4,976	57	60
1988 D	1,335	43	25	108	269	0	3
1989 J	1,291	50	13	106	345	2	1
F	1,259	35	22	147	331	2	1
M	1,465	52	21	204	433	2	3
A	1,854	82	40	196	437	4	4
M	1,928	81	43	305	508	2	2
J	1,998	114	66	284	515	7	13
J	1,703	114	25	197	418	6	5
A	2,085	66	130	294	507	8	9
S	1,602	71	49	202	491	8	25
O	1,554	83	44	241	441	6	3
N	1,471	58	27	217	454	3	2
D	1,349	32	24	165	335	1	1
1990 J	1,111	35	79	240	427	1	1
F	1,047	35	14	229	515	1	2
M	1,391	73	21	391	572	2	1
A	1,491	66	40	319	461	4	1
M	1,431	113	40	288	508	4	6
J	1,435	83	57	235	406	19	4
J	1,116	39	61	285	411	5	5
A	1,364	99	42	220	376	5	17
S	930	53	40	204	350	4	5
O	1,234	57	39	207	415	5	3
N	858	54	14	215	302	3	13
D	617	25	10	159	235	5	2

Source: Building Permits (Catalogue 64-001) Contact: F. Monette (951-2583).

Source: Permis de bâtir (n° 64-001 au catalogue) Personne ressource: F. Monette (951-2583).

Year and quarter	Canada	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Année et trimestre	Canada	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
<i>D</i>	2717	2718	2719	2720	2721	2722
1989	215,382	3,536	815	5,359	3,681	49,058
1990	181,630	3,245	762	5,560	2,683	48,070
1988						
1	35,873	185	107	754	383	11,694
2	69,214	1,057	427	1,657	1,278	18,710
3	61,067	1,224	328	1,655	1,232	13,019
4	56,408	702	289	1,412	728	14,639
1989						
1	38,954	258	83	614	286	8,189
2	64,321	1,250	320	1,426	1,196	16,024
3	58,959	1,220	228	1,537	1,314	11,701
4	53,148	808	184	1,782	885	13,144
1990						
1	39,811	296	82	609	245	6,134
2	62,346	858	141	1,682	1,004	18,710
3	44,103	1,044	280	1,752	809	10,256
4	35,370	1,047	259	1,517	625	10,970

Year and quarter	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
Année et trimestre	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.
<i>D</i>	2723	2724	2725	2726	2727
1989	93,337	4,084	1,906	14,712	38,894
1990	62,649	3,297	1,417	17,227	36,720
1988					
1	14,793	680	593	1,766	4,918
2	30,619	1,906	1,308	2,888	9,364
3	28,741	1,619	1,234	3,499	8,516
4	25,771	1,250	721	3,207	7,689
1989					
1	19,056	669	358	2,121	7,320
2	28,074	1,119	635	3,727	10,550
3	24,777	1,479	571	4,621	11,511
4	21,430	817	342	4,243	9,513
1990					
1	15,436	710	224	4,156	9,919
2	19,835	996	538	6,376	12,206
3	16,557	1,024	452	3,604	8,325
4	10,821	567	203	3,091	6,270

Source: Canadian Housing Statistics, Canadian Mortgage and Housing Corporation. Contact: P. Fuller (613)748-2355.

Source: Statistique du logement au Canada, Société canadienne d'hypothèque et de logement. Personne ressource: P. Fuller (613)748-2355.

Year and month	Canada	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Année et mois	Canada	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
P	484000	680000	680274	680548	680822	681096
1989	114.0	109.1	111.5	111.9	111.5	112.9
1990	119.5	113.8	117.1	117.5	116.6	117.7
1989						
J	110.9	106.2	108.6	108.9	108.6	110.1
F	111.6	107.0	109.0	109.2	108.9	111.1
M	112.2	107.7	109.7	109.4	109.1	111.3
A	112.5	108.0	110.0	110.3	110.1	111.7
M	113.7	108.8	111.0	111.7	111.2	112.8
J	114.3	109.4	111.6	112.3	111.8	113.4
J	115.0	109.9	112.4	113.1	112.7	113.9
A	115.1	110.1	112.1	113.1	113.0	113.9
S	115.3	110.0	113.0	113.0	112.7	113.7
O	115.7	110.3	113.1	113.3	112.9	114.3
N	116.1	110.6	113.8	113.9	113.2	114.7
D	116.0	110.8	113.5	114.0	113.3	114.2
1990						
J	117.0	111.4	114.1	114.4	113.9	115.4
F	117.7	112.5	114.9	115.6	115.2	115.9
M	118.1	112.9	115.4	116.0	115.4	116.3
A	118.1	112.6	116.4	116.1	115.8	116.1
M	118.7	112.5	116.4	116.9	115.6	116.9
J	119.2	113.0	116.9	117.2	115.8	117.3
J	119.8	113.8	117.2	117.8	116.4	117.9
A	119.9	114.2	117.7	118.1	116.6	118.1
S	120.2	114.6	118.2	118.4	117.2	118.4
O	121.2	115.4	118.6	118.8	118.3	119.6
N	121.9	116.0	119.2	120.1	119.1	120.4
D	121.8	116.4	120.1	120.9	119.8	120.4
1991						
J	125.0	119.6	124.7	124.5	123.4	124.9

Year and month	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
Année et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.
P	681371	681647	681922	682196	682470
1989	116.4	113.7	114.4	111.3	111.5
1990	122.0	118.9	119.5	117.7	117.6
1989					
J	112.9	111.1	111.6	107.7	108.8
F	113.7	111.6	112.3	108.3	109.3
M	114.3	112.1	112.8	109.2	109.9
A	114.9	112.2	112.7	109.5	109.9
M	116.0	113.2	114.2	111.0	110.9
J	116.6	113.2	114.8	111.7	111.2
J	117.5	114.7	115.6	112.6	111.9
A	117.6	114.8	115.7	112.6	112.3
S	117.6	114.9	115.6	113.0	112.8
O	118.3	115.0	115.7	113.0	113.4
N	118.7	116.0	116.3	113.4	113.7
D	118.7	115.7	116.0	113.8	113.8
1990					
J	119.6	116.4	116.7	114.8	114.8
F	120.3	117.0	118.1	115.2	115.6
M	120.7	117.6	118.4	115.5	116.2
A	120.7	117.6	118.5	116.3	116.4
M	121.3	118.0	118.6	116.7	116.9
J	121.8	118.6	119.2	117.4	117.6
J	122.4	119.1	119.9	118.2	117.9
A	122.4	119.4	120.0	118.5	118.1
S	122.6	119.7	120.1	119.0	118.6
O	123.6	120.6	121.0	119.9	119.1
N	124.3	121.2	121.2	120.6	120.0
D	123.9	121.7	121.7	120.5	119.7
1991					
J	126.4	124.2	124.5	123.9	123.0

(1) Unadjusted.

(1) Non désaisonnalisés.

Source: Consumer Prices and Price Indexes (Catalogue 62-010). Contact: Prices Division (951-9607).

Source: Prix à la consommation et indices des prix (n° 62-010 au catalogue). Contact: Division des Prix (951-9607).

12.14

New housing price index, by city(1),
(1986 = 100)Indice des prix des logements neufs, par
ville(1), (1986 = 100)

Year and month	Canada	St. John's (Nfld.)	Halifax	Saint John-Moncton (N.B.)	Quebec City	Montréal	Ottawa-Hull
Année et mois	Canada	St. John's (T.-N.)	Halifax	Saint John-Moncton (N.-B.)	Ville de Québec	Montréal	Ottawa-Hull
D	698200	698203	698206	698209	698212	698215	698218
1989	141.1	113.2	109.2	111.6	126.6	130.2	119.1
1990	142.4	117.3	109.5	113.2	130.8	133.7	123.8
1988 D	132.0	109.3	108.7	108.9	122.0	128.3	115.5
1989 J	133.3	109.5	109.0	108.9	122.7	128.3	115.9
F	137.0	111.3	109.2	111.6	124.0	128.4	117.0
M	139.1	111.4	109.3	111.6	124.9	128.8	117.1
A	140.5	111.4	109.3	111.7	125.1	129.3	117.4
M	140.7	112.2	109.2	111.7	127.0	130.2	117.9
J	141.6	112.2	109.2	111.9	127.1	130.4	119.9
J	142.3	112.2	109.2	111.9	127.1	130.3	119.8
A	142.0	112.2	109.2	112.0	127.4	130.6	119.5
S	143.0	116.6	109.2	112.0	127.4	131.1	119.8
O	143.6	116.6	109.2	112.0	128.0	131.2	120.8
N	144.5	116.6	109.2	112.0	128.9	131.8	121.5
D	145.2	116.6	109.2	112.0	129.2	132.0	122.4
1990 J	146.2	115.8	109.2	112.0	129.2	132.3	123.1
F	146.4	115.8	109.6	112.7	129.3	132.7	124.1
M	146.7	115.8	109.6	112.7	129.7	132.9	124.5
A	146.1	115.8	109.6	112.6	129.8	133.4	124.5
M	145.6	115.8	109.6	113.5	129.8	133.6	124.4
J	143.6	115.8	109.6	113.5	130.0	133.9	124.3
J	142.7	118.4	109.6	113.5	130.4	133.9	123.0
A	141.2	118.4	109.6	113.5	131.5	134.2	122.9
S	139.3	119.1	109.6	113.6	131.8	134.4	122.7
O	138.1	119.1	109.6	113.6	132.1	134.4	123.1
N	136.5	119.1	109.3	113.5	132.9	134.4	123.9
D	136.1	119.1	109.3	113.6	132.9	134.4	124.8

Year and month	Toronto	London	Winnipeg	Saskatoon	Calgary	Edmonton	Vancouver
Année et mois	Toronto	London	Winnipeg	Saskatoon	Calgary	Edmonton	Vancouver
D	698221	698230	698245	698251	698254	698257	698260
1989	180.2	137.3	106.6	106.9	121.1	118.6	127.1
1990	173.3	145.1	108.7	107.6	136.2	137.5	134.4
1988 D	165.9	129.1	106.9	106.9	114.9	113.1	114.1
1989 J	168.4	130.3	106.7	106.6	114.9	113.3	115.6
F	174.3	132.6	106.6	106.6	116.7	115.0	121.8
M	179.2	133.8	106.6	106.6	117.7	115.4	123.0
A	181.1	136.0	106.4	106.6	117.9	115.8	125.8
M	181.3	137.6	106.3	106.6	118.4	117.6	125.2
J	182.2	137.5	106.3	106.6	119.6	118.1	126.5
J	182.2	138.0	106.3	106.6	119.6	118.5	129.2
A	182.3	138.5	106.6	106.6	121.6	119.5	127.1
S	182.5	139.5	106.8	107.5	123.6	120.1	129.9
O	182.6	140.7	107.0	107.7	125.5	121.6	130.3
N	182.9	141.3	107.0	107.3	127.7	123.0	133.8
D	182.9	141.4	107.0	107.2	130.4	125.8	136.9
1990 J	182.8	143.5	107.0	107.2	132.0	128.2	141.2
F	181.9	144.2	107.4	107.5	133.8	133.5	141.6
M	181.8	144.3	108.5	107.5	137.3	137.5	141.5
A	180.0	144.8	108.6	107.5	138.6	137.9	140.9
M	179.4	145.1	108.8	107.5	137.9	138.2	139.0
J	175.2	145.2	109.1	107.7	137.9	138.2	136.6
J	173.2	145.2	109.1	107.7	136.8	138.3	136.7
A	170.8	145.5	109.1	107.7	137.1	139.0	132.2
S	167.2	145.5	109.1	107.7	136.4	139.4	128.1
O	164.8	145.7	109.1	107.7	136.4	139.7	126.3
N	161.4	146.1	109.1	107.7	136.7	139.9	124.4
D	160.7	146.3	108.9	107.7	133.2	140.1	123.7

(1) Unadjusted.

(1) Non désaisonné.

Source: Construction Price Statistics (Catalogue 62-007) Contact: Prices Division (951-9607).

Source: Statistiques des prix de la construction (n° 62-007 au catalogue).

International (G - 7)

Internationale (G - 7)

Table

- 13.1 Gross domestic product in constant prices in local currency
- 13.2 Current account balance in local currency
- 13.3 Industrial production index
- 13.4 Unemployment rate
- 13.5 Consumer price index
- 13.6 Merchandise trade balance in local currency
- 13.7 Central bank discount rates

Tableau

- 13.1 Produit intérieur brut aux dollars constants en monnaie du pays
- 13.2 Solde du compte courant en monnaie du pays
- 13.3 Indices de production industrielle
- 13.4 Taux de chômage
- 13.5 Indice des prix à la consommation
- 13.6 Balance commerciale en monnaie du pays
- 13.7 Taux d'escompte des banques centrales

13.1 Gross domestic product in constant prices, in local currency (billions) / Produit intérieur brut aux prix constants, en monnaie du pays (milliards)

Annual average and quarter	Canada (1986 dollars)	United States(1) (1982 dollars)	United Kingdom (1985 £)	France (1980 francs)	Germany(1) (1980 DM)	Italy (100 billion 1980 lire)	Japan(1) (1985 yen)
Moyenne annuelle et trimestrielle	Canada (dollars de 1986)	États-Unis(1) (dollars de 1982)	Royaume-Uni (£ de 1985)	France (francs de 1980)	Allemagne(1) (DM de 1980)	Italie (100 milliards de lires de 1980)	Japon(1) (yens de 1985)
1987	526.1	3,853.7	387.6	3,173.2	1,639.9	4,435	344,333
1988	549.2	4,016.9	403.1	3,294.8	1,700.5	4,620	365,867
1989	565.7	4,117.7	411.4	3,416.1	1,766.0	4,766	383,137
1990	570.7	4,155.8					
1988 4	554.7	4,059.3	407.6	3,334.4	1,722.4	4,676	373,128
1989 1	561.3	4,095.7	409.6	3,379.6	1,762.4	4,714	377,013
2	563.2	4,112.2	409.8	3,408.5	1,765.6	4,750	377,023
3	567.5	4,129.7	411.8	3,425.9	1,759.2	4,783	386,101
4	570.6	4,133.2	414.4	3,450.6	1,776.8	4,816	391,201
1990 1	574.1	4,150.6	417.4	3,478.0	1,841.6	4,856	397,492
2	572.8	4,155.1	419.7	3,479.8	1,825.2	4,837	402,877
3	570.9	4,170.0	414.3	3,522.4	1,855.6	4,869	406,945
4	565.2	4,147.6					

(1) Gross National Product - Produit National Brut

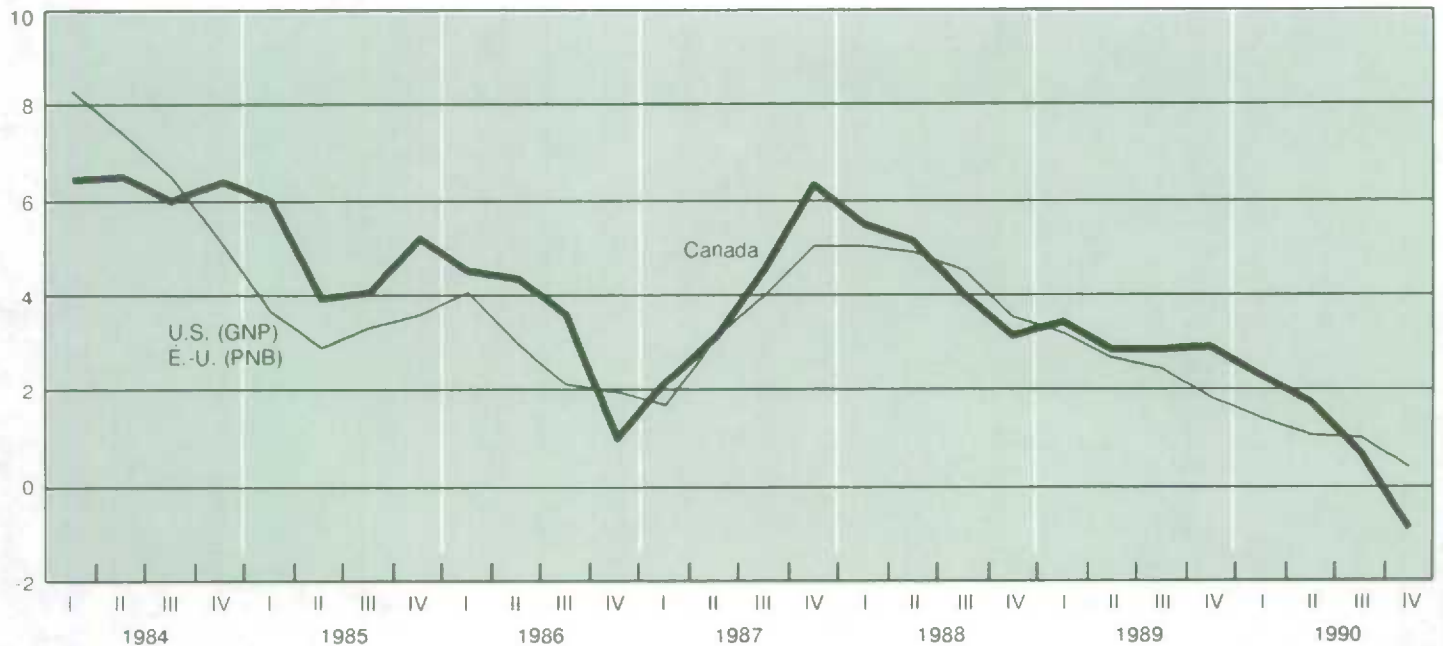
Source: DECD

Source: OCDE

Gross domestic product

Produit intérieur brut

Annual percent change / Variation annuelle en pourcentage



13.2

Current account balance in local currency

Solde du compte courant en monnaie du pays

Annual average and quarter	Canada(1)	United States(2)	United Kingdom(1)	France(2)	Germany(2)	Italy(2)	Japan(3)
Moyenne annuelle et trimestrielle	Canada(1)	Etats-Unis(2)	Royaume-Uni(1)	France(2)	Allemagne(2)	Italie(2)	Japon(3)
1987	-9,168	-162.3	-4,108	-26.7	81.2	-1,940	87.0
1988	-10,162	-128.9	-15,151	-21.1	88.3	-6,779	79.6
1989	-16,688	-110.0	-19,624	-26.2	104.1	-14,452	57.2
1990	-15,989						35.8
1988 3	-2,602	-32.3	-3,694	-3.9	16.9	328	19.1
4	-3,191	-28.7	-4,725	-11.8	30.0	-1,922	23.6
1989 1	-3,102	-27.1	-4,428	-2.1	31.2	-11,073	16.1
2	-4,732	-28.6	-5,281	-7.0	27.1	-1,553	14.3
3	-4,192	-27.6	-6,755	-3.5	20.1	142	15.0
4	-4,663	-26.7	-3,160	-13.7	23.1	-1,968	11.9
1990 1	-4,995	-21.7	-4,761	-9.6	28.8	-11,651	12.3
2	-4,089	-22.5	-5,222	-10.3	18.0	-3,514	7.9
3	-3,286	-25.6	-4,176	-13.2	13.9		7.4
4	-3,620						8.2

(1) Millions

(2) Billions - Milliards

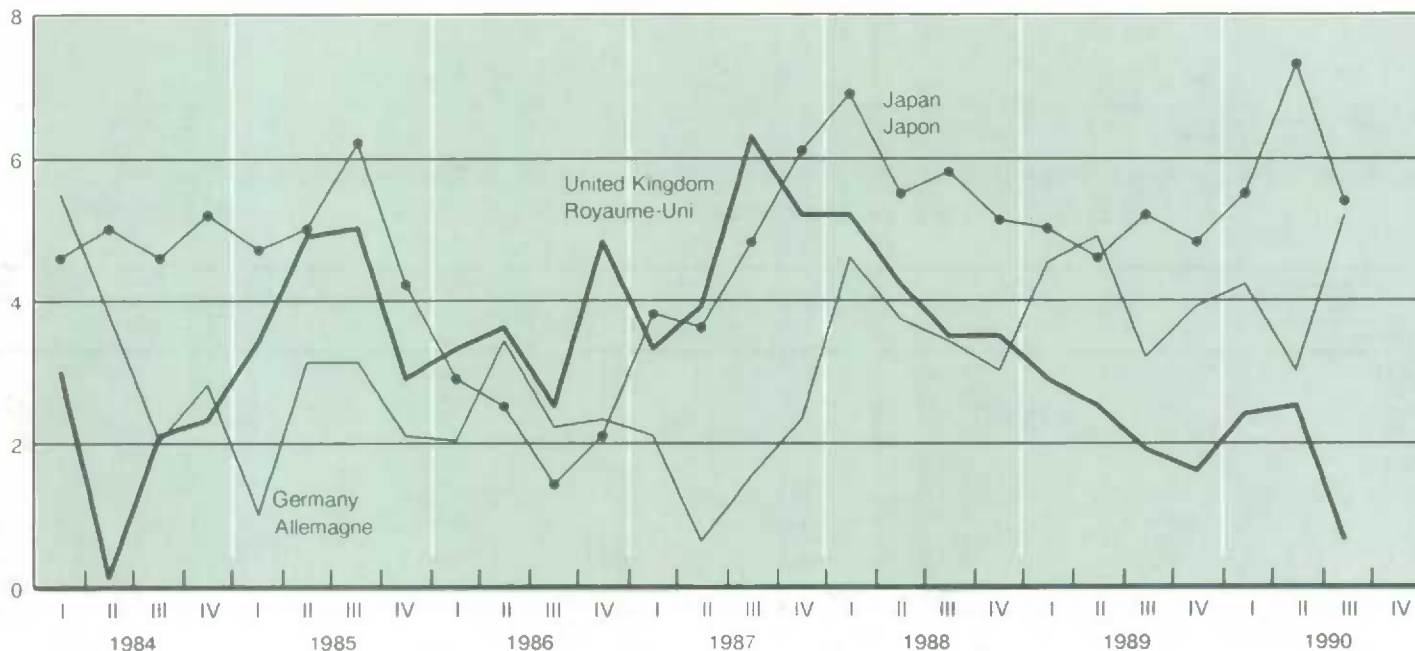
(3) Billions of US dollars - Milliards de dollars É.-U.

Source: OECD

Source: OCDE

GDP

PIB

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage

13.3 Industrial production index (1985 = 100) Indices de production industrielle (1985 = 100)

Annual average and month	Canada	United States	United Kingdom	France	Germany	Italy	Japan
Moyenne annuelle et mensuelle	Canada	États-Unis	Royaume-Uni	France	Allemagne	Italie	Japon
1987	103.7	105.9	105.7	102.8	102.6	106.0	103.2
1988	108.8	111.7	109.7	107.6	106.5	114.2	112.8
1989	108.9	114.5	110.1	112.1	111.3	118.7	119.7
1990	105.2	115.6					125.3
1989 D	108.6	115.0	110.9	110.9	113.9	124.4	120.7
1990 J	106.3	113.9	110.0	112.4	116.6	115.6	121.1
F	106.4	114.9	109.4	110.0	115.6	120.0	120.9
M	106.3	115.4	111.5	110.6	115.5	118.9	122.7
A	106.0	115.3	112.3	113.2	112.8	117.9	121.8
M	106.6	115.9	111.0	112.7	116.1	115.5	125.0
J	106.5	116.6	113.5	112.8	116.4	116.7	125.1
J	106.9	116.9	109.2	115.1	118.0	118.1	127.3
A	105.7	117.1	108.1	115.1	119.3	118.1	127.8
S	104.0	117.2	108.2	113.4	120.1	119.2	126.4
O	104.0	116.3	108.2	113.5	119.8	115.7	130.0
N	102.4	114.2	106.7	111.3	119.3	114.8	128.7
D	101.4	113.5					128.1

Source: OECD.
Source: OCDE.

13.4 Unemployment rate(1) Taux de chômage(1)

Annual average and month	Canada	United States	United Kingdom	France	Germany	Japan
Moyenne annuelle et mensuelle	Canada	États-Unis	Royaume-Uni	France	Allemagne	Japon
1987	8.8	6.1	10.3	10.5	6.2	2.8
1988	7.7	5.4	8.5	10.0	6.2	2.5
1989	7.5	5.2	6.9	9.4	5.6	2.3
1990	8.1	5.5	6.4	8.9		
1989 D	7.7	5.3	6.4	9.4	5.4	2.1
1990 J	7.8	5.2	6.3	9.0	5.3	2.2
F	7.6	5.2	6.3	8.9	5.3	2.1
M	7.1	5.1	6.2	8.9	5.2	2.0
A	7.2	5.3	6.2	8.9	5.2	2.1
M	7.6	5.3	6.2	8.9	5.2	2.1
J	7.5	5.1	6.2	8.9	5.2	2.2
J	7.8	5.4	6.3	8.9	5.2	2.1
A	8.3	5.5	6.3	8.9	5.1	2.0
S	8.3	5.6	6.4	8.9	5.0	2.2
O	8.7	5.6	6.5	8.9	4.9	2.2
N	9.0	5.8	6.7	9.0	4.7	2.1
D	9.3	6.0	7.0	9.0		

(1) Standardized by OECD.
(1) Standardisés par l'OCDE.

13.5 Consumer price index, unadjusted (1985 = 100) Indice des prix à la consommation, non désaisonnalisé (1985 = 100)

Annual average and month	Canada	United States	United Kingdom	France	Germany	Italy	Japan
Moyenne annuelle et mensuelle	Canada	États-Unis	Royaume-Uni	France	Allemagne	Italie	Japon
1987	108.7	105.6	107.7	105.9	100.0	110.9	100.7
1988	113.1	109.9	113.0	108.7	101.4	116.5	101.4
1989	118.7	115.2	121.8	112.7	104.2	124.2	103.7
1990	124.4	121.5	133.4	116.5	107.0	131.7	106.9
1990 J	121.8	118.4	126.3	114.4	105.8	128.3	104.8
F	122.5	119.0	127.1	114.6	106.2	129.2	105.1
M	122.9	119.6	128.3	115.0	106.3	129.7	105.5
A	123.0	119.8	132.1	115.4	106.5	130.2	106.3
M	123.6	120.1	133.4	115.7	106.7	130.5	107.1
J	124.1	120.8	133.9	115.9	106.8	131.0	106.5
J	124.7	121.2	134.0	116.2	106.8	131.5	106.4
A	124.9	122.3	135.4	116.9	107.1	132.4	106.9
S	125.2	123.4	136.7	117.5	107.5	133.1	107.9
O	126.2	124.1	137.8	118.2	108.2	134.3	109.3
N	126.9	124.4	137.5	118.0	108.0	135.1	108.9
D	126.8	124.4	137.4	117.9	108.1	135.6	108.6
1991 J	130.2						

Source: OECD.
Source: OCDE.

13.6

Merchandise trade balance in local currency

Balance commerciale en monnaie du pays

Annual average and month	Canada(2)	United States(1,3)	United Kingdom(3)	France(1,3)	Germany(1,3)	Italy(1,4)	Japan(3)
Moyenne annuelle et mensuelle	Canada(2)	États-Unis(1,3)	Royaume-Uni(3)	France(1,3)	Allemagne(1,3)	Italie(1,4)	Japon(3)
1987	11,107.0	-170.3	-14.15	-31.56	117.72	-11.15	11,556
1988	10,113.7	-137.1	-24.89	-32.76	128.04	-12.90	9,936
1989	6,934.2	-129.3	-27.55	-44.40	134.64	-16.87	8,844
1990	10,797.9			-49.90			
1989 N	576.0	-11.7	-2.13	-2.17	9.90	-1.85	549
D	529.0	-8.4	-1.21	-2.37	9.10	-0.77	576
1990 J	422.0	-12.1	-2.35	-0.18	13.50	-1.74	670
F	211.0	-8.8	-1.77	-1.12	11.10	-1.26	836
M	1,077.0	-10.2	-2.51	-1.11	11.60	-1.49	814
A	603.0	-9.1	-2.19	-4.46	10.10	-0.73	479
M	935.0	-9.6	-1.93	-5.40	10.70	-2.24	652
J	1,526.0	-7.1	-1.93	-0.68	8.20	1.26	1,079
J	966.0	-11.0	-2.05	-3.49	8.00	-0.75	681
A	937.0	-11.6	-1.51	-5.22	6.70	-0.65	712
S	1,289.0	-11.1	-1.20	-10.62	4.60	-1.07	725
O	662.0	-12.9	-1.43	-6.69	7.40	-3.02	305
N	1,142.0	-11.5	-1.30	-0.56	0.50	-3.56	389
D	1,064.0			-10.07			

(1) Customs basis.

(1) Base douanière.

(2) Millions.

(2) Millions.

(3) Billions.

(3) Milliards.

(4) Trillions.

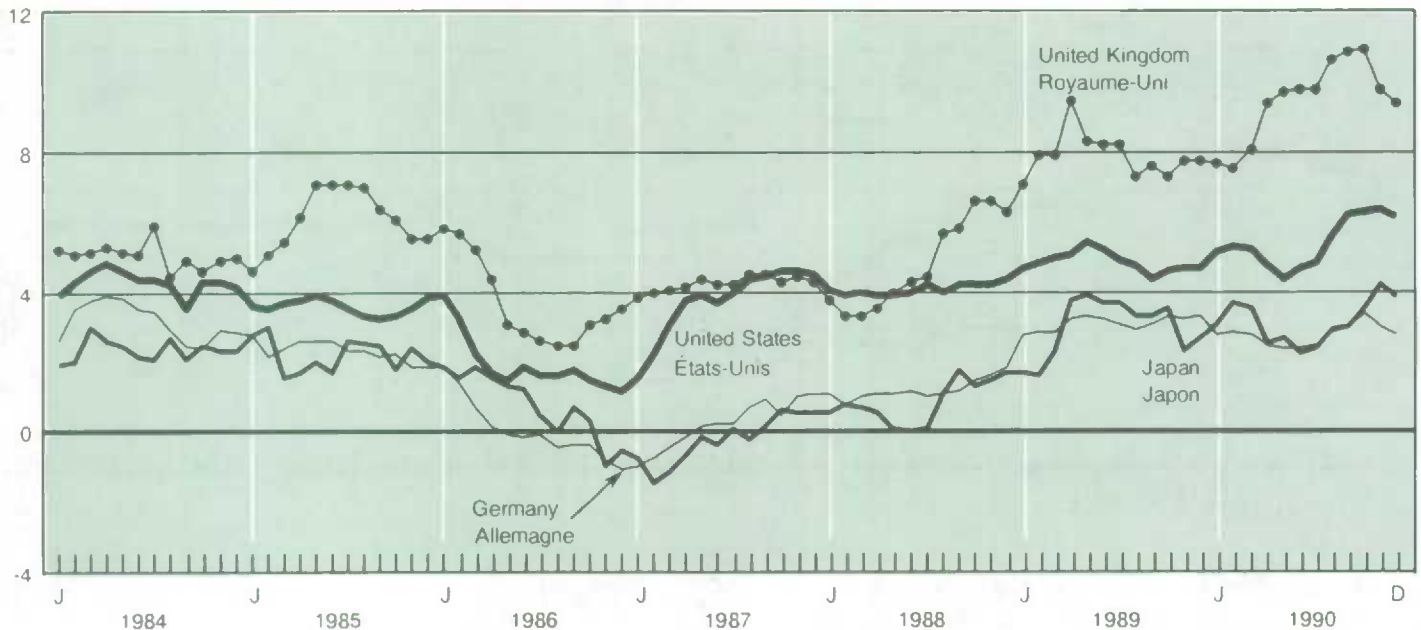
(4) Trillions.

Source: OECD.

Source: OCDE.

CPI

IPC

Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage

13.7

Central bank discount rate

Taux d'escompte de la banque centrale

Annual average and month	Canada	United States	United Kingdom(1)	France	Germany	Italy	Japan
Moyenne annuelle et mensuelle	Canada	États-Unis	Royaume-Uni(1)	France	Allemagne	Italie	Japon
1987	8.66	6.00	8.50	9.50	2.50	12.00	2.50
1988	11.17	6.50	13.00	9.50	3.50	12.50	2.50
1989	12.47	7.00	15.00	9.50	6.00	13.50	4.25
1990	11.78	6.50	14.00	9.25	6.00	12.50	6.00
1989 D	12.47	7.00	15.00	9.50	6.00	13.50	4.25
1990 J	12.29	7.00	15.00	9.50	6.00	13.50	4.25
F	13.25	7.00	15.00	9.50	6.00	13.50	4.25
M	13.38	7.00	15.00	9.50	6.00	13.50	5.25
A	13.77	7.00	15.00	9.50	6.00	13.50	5.25
M	14.05	7.00	15.00	9.50	6.00	12.50	5.25
J	13.90	7.00	15.00	9.50	6.00	12.50	5.25
J	13.59	7.00	15.00	9.50	6.00	12.50	5.25
A	13.01	7.00	15.00	9.50	6.00	12.50	6.00
S	12.61	7.00	15.00	9.50	6.00	12.50	6.00
O	12.66	7.00	14.00	9.25	6.00	12.50	6.00
N	12.25	7.00	14.00	9.25	6.00	12.50	6.00
D	11.78	6.50	14.00	9.25	6.00	12.50	6.00
1991 J	10.88						

(1) London clearing bank's base rate.

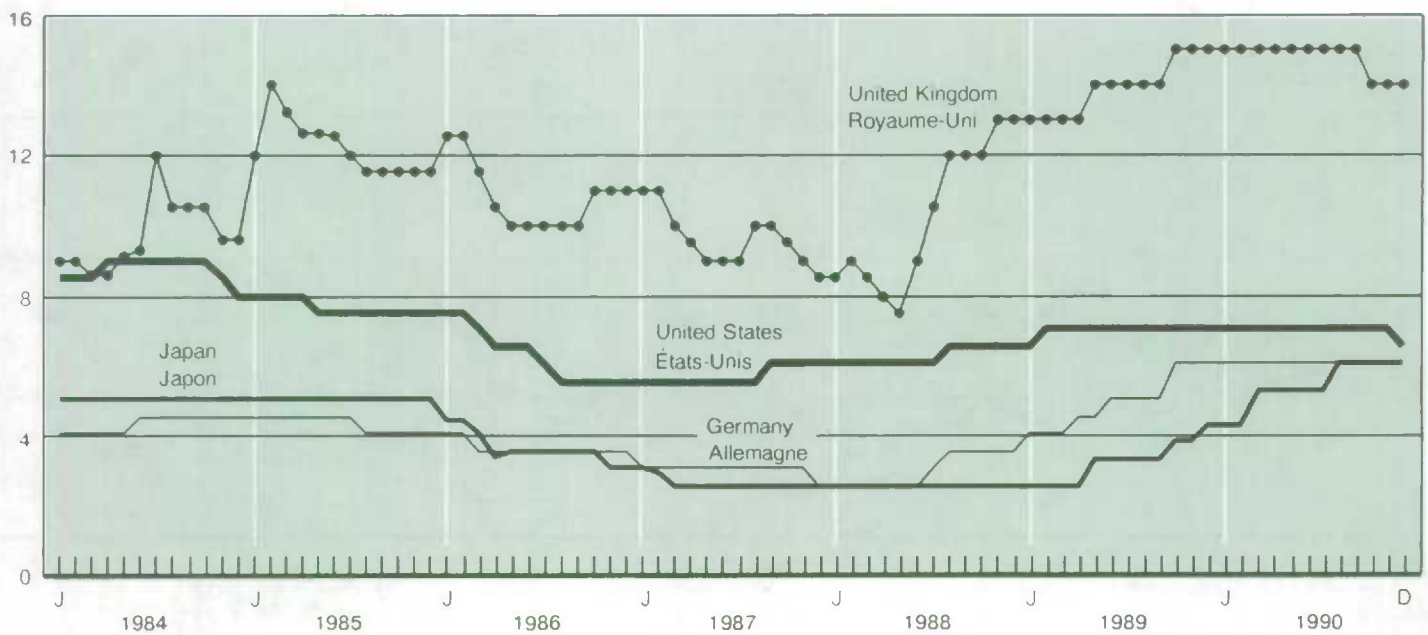
(1) Le taux de base des banques commerciales à Londres.

Source: OECD.

Source: OCDE.

Discount rate

Taux d'escompte

Percent
Pourcentage

Index to tables*

- Average hourly earnings 2.12
 - by province 12.9
- Average weekly earnings 2.11
 - by province 12.8
- Average work week 2.14
- Balance of payments
 - capital account 1.18
 - current account 1.17
- Bankruptcies 10.3
- Building permits 7.1
 - by province 12.11
- Coal 8.5
- Crude oil 8.4
- Electric power 8.3
- Employment, total 2.1
 - by age and sex 2.2
 - by industry 2.3
 - by province 12.3
- Exchange rates 10.2
- Exports, merchandise
 - current dollars 5.1.1
 - 1986 dollars 5.2.1
 - prices 5.2.1
- Farm income 8.1
- Financial flows 1.20
- Government finances
 - total revenue, national accounts 1.7
 - total expenditure, national accounts 1.7
 - federal revenue, national accounts 1.9
 - federal expenditure, national accounts 1.10
 - other levels of government, revenue, national accounts 1.11

* The numbers refer to table numbers, not page numbers.

Index des tableaux*

- Balance des paiements
 - compte de capital 1.18
 - compte courant 1.17
- Commandes en carnet 6.4
- Commerce de détail
 - ventes par genre d'entreprise 4.1
 - ventes par province 12.10
- Commerce de gros 4.2
- Commerce de marchandises, solde par pays 5.3
- Charbon 8.5
- Chômage
 - taux 2.1
 - par sexe et âge 2.6
 - prestations 2.7
 - par province 12.5
- Dépenses personnelles, dollars de 1986 1.6
- Emploi, total 2.1
 - par âge et sexe 2.2
 - par industrie 2.3
 - par province 12.3
- Énergie électrique 8.3
- Exportations de marchandises
 - dollars courants 5.1.1
 - dollars de 1986 5.2.1
 - prix 5.2.1
- Faillites 10.3
- Finances des administrations publiques
 - recettes totales selon les comptes nationaux 1.7
 - dépenses totales selon les comptes nationaux 1.7
 - recettes fédérales selon les comptes nationaux 1.9
 - dépenses fédérales selon les comptes nationaux 1.10

* Les chiffres représentent les numéros des tableaux et non des pages.

Government finances – Concluded

- other levels of government, expenditure, national accounts 1.12
- Canada and Quebec Pension Plans, national accounts 1.8
- federal expenditures, public accounts 10.7
- federal revenues, public accounts 10.6

Gross domestic product

- income-based 1.1
- expenditure-based 1.2
- expenditure-based, 1986 dollars 1.3
- by industry, 1986 dollars 1.15
- implicit price indexes 1.13
- chain price indexes 1.14
- by province 12.1

Housing starts 7.3

- by province 12.12

Immigration

- source 11.2
- destination 11.3

Imports, merchandise

- current dollars 5.1.2
- 1986 dollars 5.2.2
- prices 5.2.2

Interest rates 10.1

Inventories, manufacturing 6.5

- finished goods 6.6
- goods-in-process 6.6
- raw materials 6.5

Labour income

- by industry 2.10
- by province 12.6

Leading indicators 1.19

Manufacturing

- inventories 6.3
- new orders 6.1
- shipments 6.2
- unfilled orders 6.1

Merchandise trade balance, by country 5.3

Finances des administrations publiques – fin

- recettes des autres paliers d'administration selon les comptes nationaux 1.11
- dépenses des autres paliers d'administration selon les comptes nationaux 1.12
- régimes de pensions du Canada et du Québec selon les comptes nationaux 1.8
- dépenses fédérales selon les comptes publics 10.7
- recettes fédérales selon les comptes publics 10.6

Flux financiers 1.20

Heures hebdomadaires moyennes 2.14

Immigrants

- provenance 11.2
- destination 11.3

Importations de marchandises

- dollars courants 5.1.2
- dollars de 1986 5.2.2
- prix 5.2.2

Indicateurs avancés 1.19

Livraisons de la fabrication 6.2

- par industrie 6.4

Manufactures

- stocks 6.3
- nouvelles commandes 6.1
- livraisons 6.2
- commandes en carnet 6.1

Marchés boursiers 10.5

Métaux, production 8.8

Minéraux non métalliques, production 8.7

Mises en chantier de logements 7.3

- par province 12.12

Permis de construire 7.1

- par province 12.11

Pétrole brut 8.4

Metal mines, production 8.8

Mortgage loan approvals 7.4

Motor vehicles, new
- sales 6.7
- production 6.8

Non-metallic minerals,
production 8.7

Personal incomes, sources
of 1.6

Personal spending,
1986 dollars 1.6

Population, by province 11.1

Prices
- construction 3.3
- consumer, national 3.2
- consumer by province 12.13
- industrial products 3.1
- new housing, by province 12.14
- raw materials 3.4

Refined petroleum 8.6

Retail sales
- by type of business 4.1
- by province 12.10

Shipments, manufacturing 6.2
- by industry 6.4

Stock markets 10.5

Telephones 9.4

Time lost in work stoppages 2.8

Transportation
- aviation 9.5
- pipeline 9.2
- rail 9.1
- urban 9.3

Pétrole raffiné 8.6

Population par province 11.1

Prêts hypothécaires autorisés 7.4

Prix
- construction 3.3
- consommation, Canada 3.2
- consommation par province 12.13
- industriels, produits 3.1
- logements neufs par province 12.14
- matières brutes 3.4

Produit intérieur brut
- en terme de revenu 1.1
- en terme de dépenses 1.2
- en terme de dépenses, dollars
de 1986 1.3
- par industrie, dollars de 1986 1.15
- prix implicites 1.13
- indice-chaine des prix 1.14
- par province 12.1

Rémunération hebdomadaire moyenne 2.11
- par province 12.8

Rémunération horaire moyenne 2.12
- par province 12.9

Règlements salariaux 2.15

Revenu du travail
- par industrie 2.10
- par province 12.6

Revenu agricole 8.1

Revenu personnel, provenance 1.6

Salaires et traitements - Voir Revenu du travail

Stocks de la fabrication 6.5
- produits finis 6.6
- produits en cours 6.6
- matières premières 6.5

Taux de change 10.2

Unemployment

- rate 2.1
- by sex and age 2.6
- insurance benefits 2.7
- by province 12.5

Unfilled orders 6.4

Wages and salaries - see Labour income

Wage settlements 2.15

Wholesale trade 4.2

Taux d'intérêt 10.1

Téléphones 9.4

Temps perdu dans les conflits de travail 2.8

Transports

- aviation 9.5
- pipelines 9.2
- chemins de fer 9.1
- urbains 9.3

Véhicules automobiles neufs

- ventes 6.7
- production 6.8

**READER SURVEY FOR THE CANADIAN ECONOMIC OBSERVER
ENQUÊTE AUPRÈS DES LECTEURS DE L'OBSERVATEUR ÉCONOMIQUE CANADIEN**

I have read -
J'ai lu

and on a scale of 0 to 10, found it
et jugé en graduation de 0 à 10
not useful very useful
peu utile très utile

Current Economic Conditions - les Conditions économiques actuelles	0	5	10
Economic & Statistical Events - les Événements économiques et statistiques	0	5	10
Quarterly National Accounts - les Comptes nationaux trimestriels	0	5	10
Feature Article - l'Étude spéciale	0	5	10
Technical Note - la Note technique	0	5	10
Statistical Summary Tables & Graphs - les tableaux et diagrammes de l'Aperçu statistique	0	5	10

would have been more useful if (name of section or article) - aurait été plus utile si (nom de la section ou de l'étude)

Do you have any other suggestion or questions on the contents of this issue? What subjects would you like to see treated in future issues? - Avez-vous d'autres suggestions ou questions sur le contenu de ce numéro? Quels thèmes devraient être abordés selon vous dans les prochains numéros?

NAME - _____ OCCUPATION - _____
NOM _____ PROFESSION _____
NAME OF ORGANIZATION - _____
NOM DE L'ORGANISME _____
YOUR TITLE - _____
VOTRE TITRE _____
ADDRESS - _____ TEL. NO. - _____
ADRESSE _____ NO. DE TÉL. _____

Please return the above to
P. Cross
Editor, CEO
International & Financial Economics Division
Statistics Canada
R.H. Coats Building, Floor 21
Ottawa, Ontario
K1A 0T6
FAX: (613)951-9031

Veuillez retourner à
P. Cross
Éditeur de l'O.É.C.
Division de l'économie internationale et financière
Statistique Canada
Edifice R.H. Coats, 21ième étage
Ottawa, Ontario
K1A 0T6
FAX: (613)951-9031



BON DE COMMANDE

Publications de Statistique Canada



1010064242

<p>POSTEZ À : Vente des publications Statistique Canada Ottawa (Ontario) K1A 0T6 <i>(En caractères d'imprimerie s.v.p.)</i></p> <p>Entreprise _____ Service _____ À l'attention de _____ Adresse _____ Ville _____ Province _____ Code postal _____ Tél. _____</p>	<p>TÉLÉCOPIEZ À : (613) 951-1584 Le bon télécopié tient lieu de commande originale. Veuillez ne pas envoyer de confirmation.</p>
---	--

MODALITÉS DE PAIEMENT	
<input type="checkbox"/> Numéro d'ordre d'achat (<i>inclure s.v.p.</i>) _____	
<input type="checkbox"/> Paiement inclus _____ \$	
<input type="checkbox"/> Envoyez-moi la facture plus tard (max. 500 \$)	
Portez à mon compte : <input type="checkbox"/> MasterCard <input type="checkbox"/> VISA	
N° de compte	_____
Date d'expiration	_____
Signature _____	
Numéro de référence du client _____	

Numéro au catalogue	Titre	Édition demandée	Abonnement annuel ou prix de la publication			Qté	Total \$
			Canada \$	États-Unis \$ US	Autres pays \$ US		
TOTAL							
Les clients canadiens ajoutent la taxe de 7 % sur les produits et services.						TPS (7 %)	
Veuillez noter que les réductions s'appliquent au prix des publications et non au total général; ce dernier pouvant inclure des frais de port et de manutention particuliers et la TPS.						TOTAL GÉNÉRAL	
Le chèque ou mandat-poste doit être fait à l'ordre du Receveur général du Canada - Publications. Les clients canadiens paient en dollars canadiens; les clients à l'étranger paient le montant total en dollars US tirés sur une banque américaine.							

Pour un service plus rapide, composez

1-800-267-6677

Comptes VISA et MasterCard

PF
03681
1991-01

This order coupon is available in English upon request