

C.3



Catalogue 13-213P Annual

System of National Accounts

Provincial Economic Accounts

Preliminary Estimates
1992



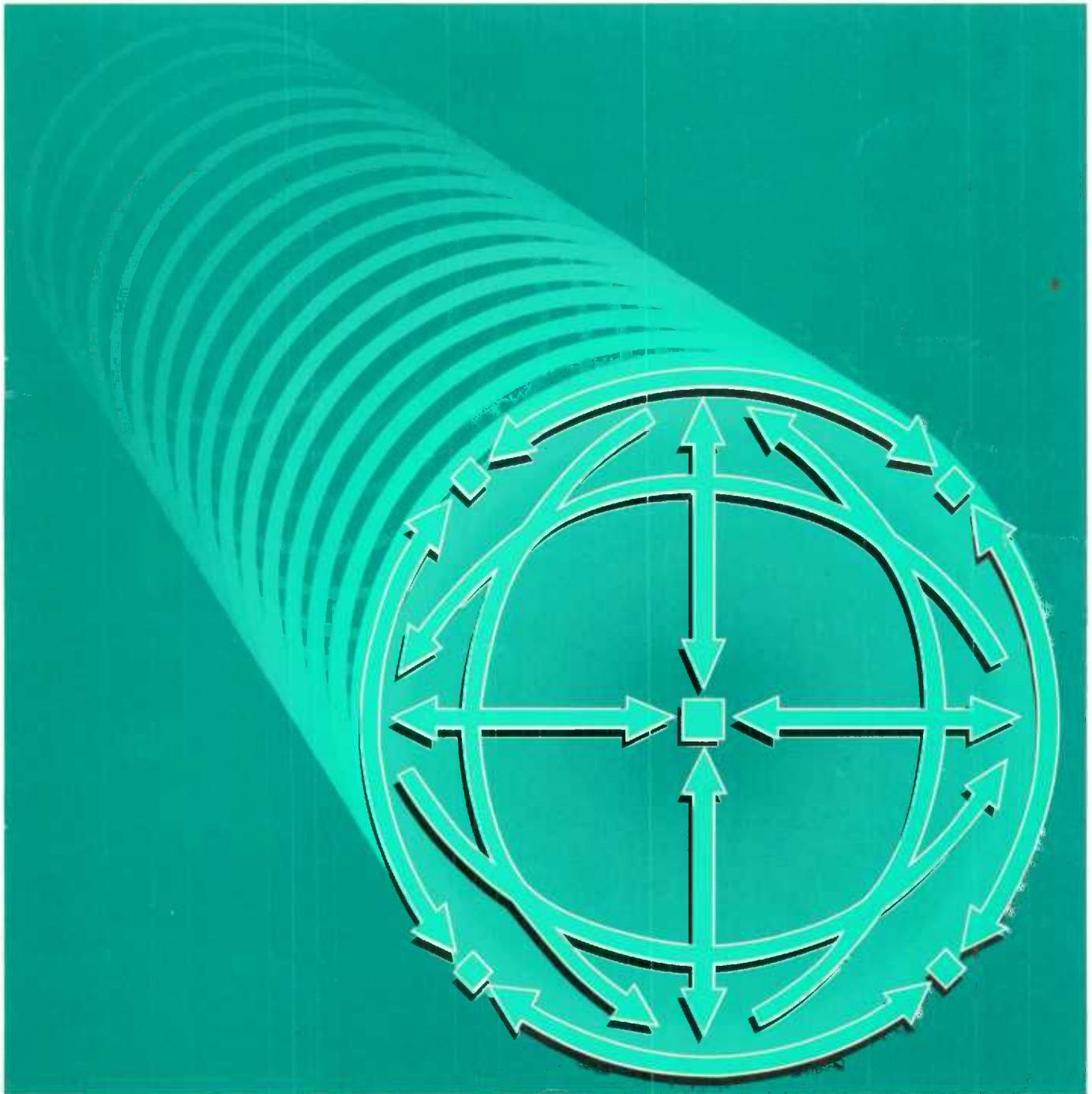
Years of *Ans*
Excellence *d'excellence*

Catalogue 13-213P Annuel

Système de comptabilité nationale

Comptes économiques provinciaux

Estimations préliminaires
1992



Statistics
Canada

Statistique
Canada

Canada

Data in Many Forms . . .

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered on computer print-outs, microfiche and microfilm, and magnetic tapes. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct access to aggregated information is possible through CANSIM Statistics Canada's machine-readable data base and retrieval system.

How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

System of National Accounts,
National Accounts and Environment Division,

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 (Telephone: 613-951-3640) or to the Statistics Canada reference centre in:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montreal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Toll-free access is provided in all provinces and territories, for users who reside outside the local dialing area of any of the regional reference centres.

Newfoundland and Labrador	1-800-563-4255
Nova Scotia, New Brunswick and Prince Edward Island	1-800-565-7192
Quebec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Southern Alberta	1-800-472-9708
British Columbia (South and Central)	1-800-663-1551
Yukon and Northern B.C. (area served by NorthwTel Inc.)	Zenith 0-8913
Northwest Territories (area served by NorthwTel Inc.)	Call collect 403-495-3028

How to order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.

1(613)951-7277

Facsimile Number 1(613)951-1584

National toll free order line 1-800-267-6677

Toronto

Credit card only (973-8018)

Des données sous plusieurs formes . . .

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes sur imprimés d'ordinateur, sur microfiches et microfilms et sur bandes magnétiques. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordiolingue et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toutes demandes de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doivent être adressées à:

Système de comptabilité nationale,
Division des comptes nationaux et de l'environnement,

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 (téléphone: 613-951-3640) ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale des centres régionaux de consultation.

Terre-Neuve et Labrador	1-800-563-4255
Nouvelle-Écosse, Nouveau-Brunswick et Île-du-Prince-Édouard	1-800-565-7192
Québec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Sud de l'Alberta	1-800-472-9708
Colombie-Britannique (sud et centrale)	1-800-663-1551
Yukon et nord de la C.-B. (territoire desservi par la NorthwTel Inc.)	Zénith 0-8913
Territoires du Nord-Ouest (territoire desservi par la NorthwTel Inc.)	Appelez à frais virés au 403-495-3028

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Section des ventes des publications, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.

1(613)951-7277

Numéro du télécopieur 1(613)951-1584

Commandes: 1-800-267-6677 (sans frais partout au Canada)

Toronto

Carte de crédit seulement (973-8018)



Statistics Canada
National Accounts and Environment Division

System of National Accounts

Provincial Economic Accounts

Preliminary Estimates
1992

Statistique Canada
Division des comptes nationaux et de l'environnement

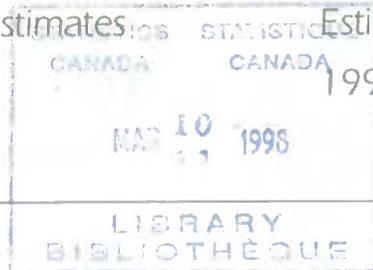
Système de comptabilité nationale

Comptes économiques provinciaux

Estimations préliminaires
1992



Years of *Ans*
Excellence *d'excellence*



Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

© Minister of Industry,
Science and Technology, 1993

© Ministre de l'Industrie,
des Sciences et de la Technologie, 1993

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise without prior written permission from Licence Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division de la commercialisation, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

May 1993

Price: Canada: \$ 26.00
United States: US\$ 31.00
Other Countries: US\$ 36.00

Catalogue No. 13-213P

ISSN 0706-3083

Ottawa

Mai 1993

Prix: Canada: 26.00 \$
États-Unis: 31.00 \$US
Autres pays: 36.00 \$US

N° 13-213P au catalogue

ISSN 0706-3083

Ottawa

Note of Appreciation

Canada owes the success of its statistical system to a long-standing cooperation involving Statistics Canada, the citizens of Canada, its businesses and governments. Accurate and timely statistical information could not be produced without their continued cooperation and goodwill.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises et les administrations canadiennes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- p preliminary figures.
- r revised figures.
- x confidential to meet secrecy requirements of the Statistics Act.

This publication was prepared under the direction of:

- **Philip Smith**, Director, National Accounts and Environment Division, 951-9158
- **Michel Pascal**, Head, Government, Labour and Unincorporated Business, 951-3797
- **David McDowell**, Head, Investment Income and Consumer Expenditure, 951-3786
- **Roger Jullion**, Head, Capital Expenditure and Trade, 951-9155
- **Michel Vallières**, Head, Provincial Accounts, 951-0438
- **Nona Park**, Head, Automation and Production, 951-3811
- **John Joice**, Head, Research and Development Projects and Analysis, 951-4111
- **Gylliane Gervais**, Senior Advisor, 951-9149

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984.



Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. nombres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- nombres infimes.
- p nombres provisoires.
- r nombres rectifiés.
- x confidentiel en vertu des dispositions de la Loi sur la statistique relatives au secret.

Cette publication a été rédigée sous la direction de:

- **Philip Smith**, Directeur, Division des comptes nationaux et de l'environnement, 951-9158
- **Michel Pascal**, Chef, Administrations, revenu du travail et entreprises individuelles, 951-3797
- **David McDowell**, Chef, Revenus de placements et dépenses de consommation, 951-3786
- **Roger Jullion**, Chef, Dépenses d'investissement et commerce, 951-9155
- **Michel Vallières**, Chef, Comptes provinciaux, 951-0438
- **Nona Park**, Chef, Automatisation et production, 951-3811
- **John Joice**, Chef, Analyse et projets de recherche et de développement, 951-4111
- **Gylliane Gervais**, Conseillère principale, 951-9149

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'American National Standard for Information Sciences - "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 - 1984.



The System of National Accounts

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks and descriptions of sources and methods) which make up this System carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue Nos. carrying the prefix 13) were, historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data (Catalogue Nos. with prefix 67) are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services is portrayed in the Input-Output Tables of the System (Catalogue Nos. with prefix 15). The Catalogue Nos. carrying the prefix 15 also provide measures of the contribution of each industry to total Gross Domestic Product at factor cost as well as Productivity Measures.

Both the Input-Output tables and the estimates of Gross Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by the Financial Flow Accounts (Catalogue Nos. with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Balance sheets of outstanding assets and liabilities are published annually.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated sub-systems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels of data. However, Statistics Canada is continuing research on enterprise company establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a close relationship to the international standard as described in the United Nations publication: A System of National Accounts (Studies in Methods, Series F, No. 2 Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968).

Le système de comptabilité nationale

Au Canada, les comptes nationaux ont fait l'objet depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale de toute une série de publications portant sur leurs éléments constitutifs. Ils ont connu une telle évolution qu'on peut maintenant les qualifier de "Système de comptabilité nationale". Aux fins d'identification, toutes les publications qui font partie du système (elles contiennent des tableaux statistiques, la description du cadre théorique et l'explication des sources et des méthodes) portent le titre général de "Système de comptabilité nationale".

Le système de comptabilité nationale du Canada se divise en plusieurs catégories de comptes. Les comptes annuels et trimestriels des revenus et des dépenses (paraissant dans les publications dont le numéro de catalogue commence par 13) ont constitué le premier ensemble de statistiques à être connu sous le titre de "Comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). Les données sur la balance canadienne des paiements internationaux (numéro de catalogue commençant par 67) font également partie du système de comptabilité nationale; elles ont même existé avant les comptes des revenus et dépenses.

Une nomenclature beaucoup plus détaillée d'industries et de biens et services figure dans les tableaux d'entrées-sorties du système (numéro de catalogue commençant par 15). Les publications dont le numéro de catalogue commence par 15 comprennent aussi les mesures de l'apport de chaque branche d'activité au total du produit intérieur brut au coût des facteurs ainsi que les mesures de productivité.

L'établissement est l'unité primaire de production industrielle tant dans les tableaux d'entrées-sorties que dans les estimations du produit intérieur brut par activité économique. Les comptes de flux financiers (publications dont le numéro de catalogue commence par 13) mesurent les opérations financières. Les catégories de prêteurs et d'instruments financiers forment les éléments de base de ces statistiques et la personne morale est le point de départ du classement des agents économiques. Les comptes du bilan des actifs et passifs en circulation sont disponibles annuellement.

Le système de comptabilité nationale constitue un ensemble conceptuellement intégré dans lequel les diverses catégories de comptes peuvent être considérées comme des sous-systèmes étroitement liés entre eux. Au stade actuel de développement, on ne peut faire de comparaison directe entre les éléments basés sur l'établissement et ceux qui sont basés sur l'entité juridique que lorsque les données sont groupées dans des catégories très générales. Toutefois, Statistique Canada poursuit ses recherches sur les relations entre l'entreprise, la société et l'établissement. Il sera peut-être possible un jour de reclasser les données établies sur une certaine base (l'établissement par exemple) de manière à les faire correspondre aux données établies sur une autre base (société ou entreprise).

Dans ses grandes lignes, le système de comptabilité nationale du Canada suit de très près la norme internationale exposée dans la publication des Nations Unies intitulée Système de comptabilité nationale (Études méthodologiques, série F, no 2, rév. 3, Bureau de statistique, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1970).

Notice to Users

The Income and Expenditure Accounts data are available on day of release in a variety of forms such as facsimile, CANSIM, special computer tabulations and standard printouts. MS-DOS formatted microcomputer diskettes containing data from all of the division's current publications are available to subscribers.

Historical publications

The following publications form part of the income and expenditure accounts documentation.

- 13-213S Provincial Economic Accounts, Historical Issue, 1961-1986.
- 13-531 National Income and Expenditure Accounts, Annual Estimates, 1926-1986.
- 13-533 National Income and Expenditure Accounts, Quarterly Estimates, 1947-1986.
- 13-603E Guide to the Income and Expenditure Accounts No. 1

Special Note:

In order to obtain a complete historical record of the Provincial Economic Accounts, the following publications should be consulted:

Provincial Economic accounts, Historical Issue, 1961-1986, Catalogue 13-213S for the years 1961-1980.

Provincial Economic Accounts, Annual Estimates, 1981-1991, Catalogue 13-213 for the years 1981 - 1991.

Provincial Economic Accounts, Preliminary Estimates, 1992, Catalogue 13-213P for the year 1992.

Avis aux utilisateurs

Les données des comptes des revenus et dépenses sont disponibles le jour de la parution sous diverses formes, telles que des facsimilés, CANSIM, et des totalisations habituelles et spéciales sur imprimé d'ordinateur. Les acquéreurs des publications peuvent obtenir des disquettes pour micro-ordinateur en format MS-DOS contenant les données de toutes les publications courantes de la division.

Publications historiques

Les publications suivantes font partie de la documentation des comptes des revenus et dépenses.

- 13-213S Comptes économiques provinciaux, édition historique, 1961-1986.
- 13-531 Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations annuelles, 1926-1986.
- 13-533 Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles, 1947-1986.
- 13-603F Guide des comptes des revenus et dépenses N° 1.

Note spéciale:

Pour un dossier historique complet des Comptes économiques provinciaux, le lecteur est prié de consulter les publications suivantes:

Comptes économiques provinciaux, édition historique, 1961-1986, n° 13-213S au catalogue, pour la période 1961-1980.

Comptes économiques provinciaux, estimations annuelles, 1981-1991, n° 13-213 au catalogue, pour la période 1981 - 1991.

Comptes économiques provinciaux, estimations préliminaires, 1992, n° 13-213P au catalogue, pour l'année 1992.

Table of Contents

Table des matières

	Page		Page
Highlights: Preliminary Estimates, 1992	vii	Faits saillants: Estimations préliminaires, 1992	vii
Outline of Sources and Methods	xvi	Description sommaire des sources et méthodes	xvi
Analytical Table	xxii	Tableau analytique	xxii
Statistical Tables	2	Tableaux statistiques	2
1. Gross Domestic Product (Income Based)	2	1. Produit intérieur brut (en termes de revenus)	2
2. Gross Domestic Product (Expenditure Based)	2	2. Produit intérieur brut (en termes de dépenses)	2
3. Final Domestic Demand at 1986 Prices	15	3. Demande intérieure finale aux prix de 1986	15
4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand	15	4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale	15
5. Sources and Disposition of Personal Income	28	5. Provenance et emploi du revenu personnel	28
6. Selected Economic Indicators	35	6. Certains indicateurs économiques	35
Footnotes	44	Notes	44
Pagination by Region		Pagination par région	

Table – Tableau

	1	2	3	4	5	6	
Sum of provinces and territories	2	2	15	15	28	35	Somme des provinces et territoires
Newfoundland	3	3	16	16	28	35	Terre-Neuve
Prince Edward Island	4	4	17	17	29	36	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	5	5	18	18	29	36	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	6	6	19	19	30	37	Nouveau-Brunswick
Quebec	7	7	20	20	30	37	Québec
Ontario	8	8	21	21	31	38	Ontario
Manitoba	9	9	22	22	31	38	Manitoba
Saskatchewan	10	10	23	23	32	39	Saskatchewan
Alberta	11	11	24	24	32	39	Alberta
British Columbia	12	12	25	25	33	40	Colombie-Britannique
Yukon	13	13	26	26	33	40	Yukon
Northwest Territories	14	14	27	27	34	41	Territoires du Nord-Ouest

Highlights

Preliminary estimates, 1992

- The mild economic recovery in 1992 touched all regions of the country. Except for Newfoundland, New Brunswick and Saskatchewan, all provinces and territories experienced stronger economic growth in 1992.
- Personal disposable income per capita rose only marginally for Canada as a whole, from \$17,302 to \$17,332, and fell, also marginally, in Ontario (-0.3%), Saskatchewan (-0.9%), British Columbia (-0.2%) and the Northwest Territories (-1.1%).
- Real personal expenditure on consumer goods and services advanced a modest 1.0% in 1992, after a 1.7% drop in 1991. Spending rose everywhere except in Newfoundland (-0.3%) and Saskatchewan (-0.2%).

Economic growth resumed in 1992 as gross domestic product at factor cost (GDP) increased by 1.4%. Except for Newfoundland, New Brunswick and Saskatchewan, all provinces and territories experienced stronger economic growth than in the previous year. The economy rebounded from its 1991 decline in Ontario, Manitoba, Alberta and the two territories. British Columbia continued its above-average growth (2.2%) for the seventh consecutive year. The Saskatchewan economy contracted by 3.5% due to a substantial drop in farm income.

Final domestic demand at 1986 prices grew 0.8% in Canada in 1992, following a drop of 1.4% in 1991. Decreases occurred in Prince Edward Island, Nova Scotia, New Brunswick and Saskatchewan. These drops reflected marked declines in business investment in fixed capital. Conversely, the Northwest Territories recorded the largest increase both in real business investment in fixed capital (4.7%) and in real final domestic demand (4.3%). The growth in real domestic demand in Central Canada (Quebec and Ontario) remained slightly below the average for a fourth consecutive year, in contrast with the early 1980s when the Western provinces bore the brunt of the recession.

The inflation rate, as measured by the implicit price index of final domestic demand, stood at 1.1% for

Faits saillants

Estimations préliminaires, 1992

- La reprise économique modérée en 1992 s'étend à toutes les régions du pays. À l'exception de Terre-Neuve, du Nouveau-Brunswick et de la Saskatchewan, les provinces et territoires connaissent tous une croissance économique plus forte que l'année précédente.
- Le revenu personnel disponible par habitant n'augmente que faiblement pour le Canada dans son ensemble, passant de 17,302 à 17,332 dollars, et diminue, légèrement aussi, en Ontario (-0,3%), en Saskatchewan (-0,9%), en Colombie-Britannique (-0,2%) et aux Territoires du Nord-Ouest (-1,1%).
- Les dépenses réelles en biens et services de consommation s'accroissent de seulement 1,0% en 1992, après avoir fléchi de 1,7% en 1991. Les dépenses sont en hausse partout sauf à Terre-Neuve (-0,3%) et en Saskatchewan (-0,2%).

La croissance économique reprend en 1992 alors que le produit intérieur brut au coût des facteurs (PIB) augmente de 1,4%. Sauf Terre-Neuve, le Nouveau-Brunswick et la Saskatchewan, les provinces et territoires connaissent tous une croissance économique plus forte que l'année précédente. L'économie rebondit après le déclin de 1991 en Ontario, au Manitoba, en Alberta et dans les deux territoires. La Colombie-Britannique continue d'avoir une croissance supérieure à la moyenne (2,2%) pour une septième année consécutive. L'économie de la Saskatchewan régresse de 3,5% en raison d'une chute importante du revenu agricole.

La demande intérieure finale aux prix de 1986 augmente de 0,8% au Canada en 1992, après une baisse de 1,4% en 1991. Elle diminue à l'Île-du-Prince-Édouard, en Nouvelle-Écosse, au Nouveau-Brunswick et en Saskatchewan. Ces baisses s'expliquent par des reculs importants de l'investissement des entreprises en capital fixe. Inversement, les Territoires du Nord-Ouest enregistrent la plus forte hausse tant de l'investissement réel en capital fixe (4,7%) que de la demande intérieure réelle (4,3%). L'accroissement de la demande intérieure réelle au centre du pays (Québec et Ontario) demeure légèrement inférieur à la moyenne pour une quatrième année de suite, ce qui contraste avec le début des années quatre-vingt alors que les provinces de l'Ouest subissaient le gros de la récession.

Le taux d'inflation, tel que mesuré par l'indice implicite de prix de la demande intérieure finale, s'élève à 1,1% au pays. Il

Canada. This marked a decrease of 1.8 percentage points compared with 1991. Inflation slowed everywhere and was close to zero in Saskatchewan and the Northwest Territories. It was highest in British Columbia (2.4%) for the second year in a row.

Personal income increased everywhere except in Saskatchewan. Ontario's share of total personal income dropped for a third consecutive year. Personal disposable income per capita, which is an indicator of income after taxes, grew only 0.2% in Canada and fell slightly in Ontario, Saskatchewan, British Columbia and the Northwest Territories.

Components of income

Growth in labour income remained stable overall in 1992, at 2.7% against 2.8% in 1991. The Yukon surpassed all other regions in this regard with an increase of 8.5% mainly attributable to higher average earnings. British Columbia ranked second with a growth of 4.1%, reflecting a 1.9% jump in employment. New Brunswick, Quebec and Alberta were near the average with respective increases of 3.0%, 2.9% and 2.8%. Following a 4.6% drop in employment, Newfoundland recorded the first decrease in labour income since the one registered in Yukon in 1983.

For Canada as a whole, corporation profits before taxes rose for the first time in four years, by 6.7%. They were up by \$91 million in New Brunswick, the largest relative increase in the country (23.8%), following the strong performance of mining. The petroleum and gas industry was a major contributor to the advance of profits in Alberta (11.5%), Saskatchewan (10.9%) and Northwest Territories (11.7%). On the other hand, Ontario saw its profits grow by only 4.0%, on account of the weak performance of the automotive industry.

Farm income remained almost unchanged in 1992 although diverse trends were evident in different regions. Higher subsidies (on an accrual basis) and lower operating expenses largely explain the 52% increase recorded in Alberta. In Manitoba, a better crop than in the previous year accounted for the advance of 46%. By contrast, the sharp drop in farm income in Saskatchewan (-63%) coincided with lower subsidies, smaller crops and higher operating expenses. Farm income also fell in Prince Edward Island after a drop in subsidies.

s'agit là d'une chute de 1,8 point de pourcentage par rapport à 1991. L'inflation ralentit partout et est presque nulle en Saskatchewan et aux Territoires du Nord-Ouest. C'est en Colombie-Britannique qu'elle est la plus élevée (2,4%) pour une deuxième année consécutive.

Le revenu personnel est en progression partout sauf en Saskatchewan. La part de l'Ontario dans le revenu personnel total diminue pour la troisième année. Le revenu personnel disponible par habitant, qui est un indicateur du revenu après impôts, ne s'accroît que de 0,2% dans l'ensemble du pays et diminue légèrement en Ontario, en Saskatchewan, en Colombie-Britannique et aux Territoires du Nord-Ouest.

Agrégats du revenu

La croissance de la rémunération des salariés reste stable dans l'ensemble, passant de 2,8% en 1991 à 2,7% en 1992. Le Yukon surpasse largement toutes les autres régions à ce chapitre, affichant une augmentation de 8,5% qui découle surtout de gains moyens plus élevés. La Colombie-Britannique vient au deuxième rang avec une croissance de 4,1%, imputable à un bond de 1,9% dans l'emploi. Le Nouveau-Brunswick, le Québec et l'Alberta se situent près de la moyenne avec des hausses respectives de 3,0%, 2,9% et 2,8%. Par suite d'une chute de 4,6% dans l'emploi, Terre-Neuve affiche la première baisse de la rémunération des salariés depuis celle enregistrée au Yukon en 1983.

Dans l'ensemble du Canada, les bénéfices des sociétés avant impôts augmentent pour la première fois en quatre ans, de 6,7%. Ils sont en hausse de 91 millions de dollars au Nouveau-Brunswick, soit la meilleure croissance relative au pays (23,8%), par suite d'un excellent rendement dans les mines. L'industrie du pétrole et du gaz contribue largement à la progression des bénéfices en Alberta (11,5%), en Saskatchewan (10,9%) et aux Territoires du Nord-Ouest (11,7%). D'autre part, l'Ontario voit les profits s'accroître de 4,0% seulement, en raison de piètres résultats dans l'industrie de l'automobile.

Le revenu agricole demeure presque inchangé en 1992, encore que la tendance soit différente d'une région à l'autre. Des subventions en hausse (sur une base d'exercice) et des dépenses d'exploitation en baisse expliquent en grande partie le gain de 52% enregistré en Alberta. Au Manitoba, la progression de 46% est imputable à une meilleure récolte que l'année précédente. À l'opposé, la forte chute du revenu agricole en Saskatchewan (-63%) est le résultat conjugué de subventions moins élevées, de récoltes plus faibles et de dépenses d'exploitation en hausse. Le revenu agricole diminue aussi à l'Île-du-Prince-Édouard, après une baisse des subventions.

The low increase in labour income combined with a drop in investment income led to a slower growth in personal income everywhere in 1992, except in the Yukon. Personal direct taxes rose more rapidly than personal income in most provinces and territories, notably in Quebec and Manitoba, which further dampened the increase in personal disposable income. Personal disposable income per capita rose only marginally for Canada as a whole, from \$17,302 to \$17,332, and fell, also marginally, in Ontario (-0.3%), Saskatchewan (-0.9%), British Columbia (-0.2%) and the Northwest Territories (-1.1%).

Components of demand

Real personal expenditure on consumer goods and services advanced a modest 1.0% in 1992, after a drop of 1.7% in 1991. Spending was up everywhere except in Newfoundland (-0.3%) and Saskatchewan (-0.2%), the largest increase being recorded in British Columbia (2.3%). Expenditure on durable goods remained virtually unchanged, as higher outlays on furniture and appliances were offset by lower automotive sales. Prince Edward Island and Nova Scotia, where vehicle sales rebounded, were the only exceptions to this general pattern. The increase in spending on rents, greater than 2% everywhere except in Manitoba and Saskatchewan, pushed up expenditure on services. Consumer prices, as measured by the implicit price indexes of personal expenditure, slowed considerably in 1992, with changes ranging from a drop of 0.2% in Prince Edward Island to an increase of 1.9% in British Columbia.

The driving force in the economy from 1984 to 1989, business investment in fixed capital declined in 1992 for the third straight year in real terms, with continued weakness in profits and in domestic demand. Investment in residential construction, stimulated by lower mortgage rates and several other factors, advanced 7.4% at 1986 prices, following two years of decline. Growth was very strong in the Western provinces (except in Manitoba), negative in Newfoundland (-6.0%), weak in Quebec (0.9%) and moderate elsewhere. Housing starts were down in Newfoundland, Nova Scotia and Quebec, but jumped by 87% in Saskatchewan after five years of decline. In Quebec, the fall in housing starts was concentrated in the second half of the year and coincided with the introduction of the new Quebec sales tax on July 1 and the termination of a program that facilitated home ownership.

La faible progression de la rémunération des salariés, conjuguée à une chute des revenus de placements, entraîne une croissance plus lente du revenu personnel partout en 1992, sauf au Yukon. Les impôts personnels directs s'accroissent plus rapidement que le revenu personnel dans la plupart des provinces et territoires, notamment au Québec et au Manitoba, ce qui vient encore atténuer la progression du revenu personnel disponible. Le revenu personnel disponible par habitant n'augmente que faiblement pour le Canada dans son ensemble, passant de 17,302 à 17,332 dollars, et diminue, légèrement aussi, en Ontario (-0,3%), en Saskatchewan (-0,9%), en Colombie-Britannique (-0,2%) et aux Territoires du Nord-Ouest (-1,1%).

Agrégats de la demande

Les dépenses réelles en biens et services de consommation s'accroissent de seulement 1,0% en 1992, après avoir fléchi de 1,7% en 1991. Les dépenses sont en hausse partout sauf à Terre-Neuve (-0,3%) et en Saskatchewan (-0,2%), et c'est la Colombie-Britannique qui affiche la plus forte augmentation (2,3%). Les dépenses en biens durables demeurent sans grand changement, la hausse des dépenses en meubles et en appareils ménagers étant effacée par la baisse des ventes de véhicules automobiles. L'Île-du-Prince-Édouard et la Nouvelle-Écosse, où les ventes de véhicules reprennent avec vigueur, sont les seules exceptions à cette tendance générale. La hausse des dépenses au titre des loyers, supérieure à 2% partout sauf au Manitoba et en Saskatchewan, fait progresser les dépenses en services. Les prix à la consommation, tels que mesurés par les indices implicites de prix des dépenses personnelles, ralentissent considérablement en 1992, la variation s'échelonnant d'une baisse de 0,2% à l'Île-du-Prince-Édouard à une hausse de 1,9% en Colombie-Britannique.

Moteur de l'économie de 1984 à 1989, l'investissement des entreprises en capital fixe fléchit en termes réels pour une troisième année consécutive en 1992, en raison de la faiblesse persistante des bénéfices et de la demande intérieure. L'investissement en construction résidentielle, stimulé par le repli des taux hypothécaires et plusieurs autres facteurs, s'accroît de 7,4% aux prix de 1986, après deux années de baisse. La croissance est très forte dans les provinces de l'Ouest (sauf au Manitoba), négative à Terre-Neuve (-6,0%), faible au Québec (0,9%) et modérée ailleurs. Les mises en chantiers de logements sont en baisse à Terre-Neuve, en Nouvelle-Écosse et au Québec, mais font un bond de 87% en Saskatchewan après cinq années de baisse. Au Québec, le repli des mises en chantier survient au deuxième semestre et coïncide avec l'entrée en vigueur de la nouvelle taxe de vente provinciale le 1^{er} juillet et la fin d'un programme facilitant l'accès à la propriété.

Real investment in non-residential construction declined overall (-15.7%). The drop was most pronounced in Nova Scotia (-46.5%) and Prince Edward Island (-34.8%), while only Newfoundland (10.6%) and New Brunswick (7.1%) registered increases. As for real investment in machinery and equipment, the pattern was more varied. The 2.2% advance at the national level translated into large increases in Manitoba, Alberta and the Northwest Territories, more moderate ones in Quebec and Ontario, and declines elsewhere.

The growth of government current expenditure on goods and services, in real terms, slowed down for the fourth consecutive year. The change in expenditure from the previous year ranged from 3.2% in British Columbia to -1.2% in Prince Edward Island. The marked decline in government spending in the latter instance was due to the closing of the military base in Summerside.

L'investissement réel en construction non résidentielle diminue dans l'ensemble du pays (-15,7%). La Nouvelle-Écosse (-46,5%) et l'Île-du-Prince-Édouard (-34,8%) sont les plus durement touchées, tandis que Terre-Neuve (10,6%) et le Nouveau-Brunswick (7,1%) sont les seules provinces à afficher une hausse. Dans le cas de l'investissement réel en machines et matériel, le tableau est plus diversifié. La progression de 2,2% au niveau national se traduit par de fortes hausses au Manitoba, en Alberta et aux Territoires du Nord-Ouest, une croissance plus modérée au Québec et en Ontario, et des baisses partout ailleurs.

La croissance des dépenses publiques courantes en biens et services, en termes réels, ralentit pour une quatrième année consécutive. La variation par rapport à l'année précédente s'échelonne de 3,2% en Colombie-Britannique à -1,2% à l'Île-du-Prince-Édouard. Dans ce dernier cas, la diminution importante des dépenses publiques est attribuable à la fermeture de la base militaire de Summerside.

TABLE I.
Gross Domestic Product at Factor Cost

TABLEAU I.
Produit intérieur brut au coût des facteurs

	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	
millions of dollars – millions de dollars											
annual percentage change – variation annuelle en pourcentage											
Newfoundland	5,124 7.3%	5,531 7.9%	5,753 4.0%	6,118 6.3%	6,659 8.8%	7,280 9.3%	7,639 4.9%	7,951 4.1%	8,096 1.8%	8,113 0.2%	Terre-Neuve
Prince Edward Island	1,084 10.7%	1,222 12.7%	1,241 1.6%	1,414 13.9%	1,484 5.0%	1,666 12.3%	1,776 6.6%	1,876 5.6%	1,896 1.1%	1,936 2.1%	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	8,937 11.0%	9,979 11.7%	10,724 7.5%	11,660 8.7%	12,422 6.5%	13,328 7.3%	14,171 6.3%	14,969 5.6%	15,257 1.9%	15,560 2.0%	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	6,970 8.9%	7,721 10.8%	8,092 4.8%	8,916 10.2%	9,589 7.5%	10,437 8.8%	11,071 6.1%	11,519 4.0%	11,818 2.6%	11,992 1.5%	Nouveau-Brunswick
Atlantic Canada	22,115 9.5%	24,453 10.6%	25,810 5.5%	28,108 8.9%	30,154 7.35	32,711 8.55	34,657 5.9%	36,315 4.8%	37,067 2.1%	37,601 1.4%	Atlantique
Quebec	80,980 7.3%	89,474 10.5%	95,514 6.8%	103,211 8.1%	113,539 10.0%	124,678 9.8%	130,633 4.8%	135,040 3.4%	135,109 .1%	136,847 1.3%	Québec
Ontario	131,090 11.2%	148,153 13.0%	160,822 8.6%	176,385 9.7%	194,728 10.4%	219,932 12.9%	235,003 6.9%	235,680 .3%	233,636 -.9%	236,811 1.4%	Ontario
Central Canada	212,070 9.7%	237,627 12.1%	256,336 7.9%	279,596 9.1%	308,267 10.3%	344,610 11.8%	365,636 6.1%	370,720 1.4%	368,745 -5%	373,658 1.3%	Centre
Manitoba	13,312 6.0%	14,951 12.3%	16,073 7.5%	16,729 4.1%	17,825 6.6%	19,749 10.8%	20,668 4.7%	21,440 3.7%	21,030 -1.9%	21,266 1.1%	Manitoba
Saskatchewan	14,703 6.7%	16,124 9.7%	16,849 4.5%	16,940 .5%	17,063 .7%	17,712 3.8%	18,259 3.1%	19,392 6.2%	18,887 -2.6%	18,221 -3.5%	Saskatchewan
Alberta	55,416 6.7%	59,340 7.1%	64,095 8.0%	55,318 -13.7%	57,245 3.5%	59,256 3.5%	62,189 4.9%	67,340 8.3%	66,928 -.6%	68,217 1.9%	Alberta
British Columbia	43,348 5.5%	46,034 6.2%	48,667 5.7%	51,336 5.5%	56,300 9.7%	62,472 11.0%	68,811 10.1%	73,401 6.7%	74,408 1.4%	76,061 2.2%	Colombie-Britannique
Yukon	395 -13.4%	450 13.9%	455 1.1%	545 19.8%	723 32.7%	805 11.3%	858 6.6%	955 11.3%	904 -5.3%	962 6.4%	Yukon
Northwest Territories	1,365 13.7%	1,575 15.4%	1,776 12.8%	1,725 -2.9%	1,856 7.6%	2,009 8.2%	2,158 7.4%	2,199 1.9%	2,164 -1.6%	2,173 0.4%	Territoires du Nord-Ouest
Western Canada	128,539 6.2%	138,474 7.7%	147,915 6.8%	142,593 -3.6%	151,012 5.9%	162,003 7.3%	172,943 6.8%	184,727 6.8%	184,321 -.2%	186,900 1.4%	Ouest
Canada	365,582 9.0%	402,021 10.0%	430,776 7.2%	451,839 4.9%	491,878 8.9%	538,118 9.4%	574,072 6.7%	592,512 3.2%	592,853 .0%	601,309 1.4%	Canada

TABLE II
Provincial Distribution of Gross Domestic Product
at Factor Cost

TABLEAU II
Distribution provinciale du produit intérieur brut
au coût des facteurs

	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	
	(percent – pourcentage)										
Newfoundland	1.4	1.4	1.3	1.3	1.4	1.4	1.3	1.3	1.4	1.4	Terre-Neuve
Prince Edward Island	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	2.5	2.5	2.5	2.6	2.5	2.5	2.5	2.5	2.6	2.6	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	1.9	1.9	1.9	2.0	2.0	1.9	1.9	2.0	2.0	2.0	Nouveau-Brunswick
Atlantic Canada	6.1	6.1	6.0	6.2	6.2	6.1	6.0	6.1	6.3	6.3	Atlantique
Quebec	22.3	22.3	22.2	22.9	23.2	23.1	22.8	22.8	22.9	22.9	Québec
Ontario	36.2	37.0	37.4	39.2	39.8	40.8	41.0	39.8	39.6	39.6	Ontario
Central Canada	58.5	59.3	59.6	62.1	63.0	63.9	63.8	62.6	62.5	62.5	Centre
Manitoba	3.7	3.7	3.8	3.7	3.6	3.6	3.6	3.6	3.5	3.6	Manitoba
Saskatchewan	4.0	4.0	3.9	3.8	3.5	3.3	3.2	3.3	3.2	3.0	Saskatchewan
Alberta	15.3	14.9	14.9	12.3	11.7	11.0	10.8	11.4	11.3	11.4	Alberta
British Columbia	11.9	11.5	11.3	11.4	11.5	11.6	12.0	12.4	12.6	12.6	Colombie-Britannique
Yukon	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.2	0.2	0.2	0.2	Yukon
Northwest Territories	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	Territoires du Nord-Ouest
Western Canada	35.4	34.6	34.4	31.7	30.8	30.0	30.2	31.3	31.2	31.2	Ouest
Canada	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	Canada

TABLE III
Final Domestic Demand at 1986 Prices,
Annual percentage change

TABLEAU III
Demande intérieure finale aux prix de 1986,
Variation annuelle en pourcentage

	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	
	(percent – pourcentage)										
Newfoundland	4.8	3.4	1.9	2.4	0.5	5.6	2.8	-0.7	0.2	0.7	Terre-Neuve
Prince Edward Island	7.0	7.2	2.2	5.9	3.2	7.5	1.3	0.6	0.3	-0.7	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	5.8	3.3	4.3	2.1	1.6	4.8	3.4	0.9	-2.5	-0.7	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	0.0	4.0	5.1	3.6	3.0	5.6	4.7	0.4	-0.5	-0.2	Nouveau-Brunswick
Atlantic Canada	3.9	3.7	3.9	2.8	1.9	5.4	3.5	0.4	-1.1	-0.2	Atlantique
Quebec	3.7	5.3	5.3	4.8	5.1	4.2	3.1	0.7	-2.1	1.1	Québec
Ontario	4.1	5.5	7.2	7.1	6.8	6.6	4.2	-1.6	-1.3	0.5	Ontario
Central Canada	4.0	5.4	6.5	6.2	6.2	5.7	3.8	-0.7	-1.6	0.7	Centre
Manitoba	3.2	7.1	5.9	4.3	0.5	1.4	1.4	0.9	-2.3	0.6	Manitoba
Saskatchewan	4.5	1.6	3.6	0.7	3.4	0.5	-0.8	1.2	-1.2	-2.0	Saskatchewan
Alberta	-6.0	-3.5	6.4	-1.0	3.3	7.2	2.6	2.2	-2.5	1.2	Alberta
British Columbia	0.2	0.3	4.3	1.8	6.4	7.4	8.3	3.3	0.5	2.3	Colombie-Britannique
Yukon	-5.2	-2.7	1.5	16.0	4.2	3.0	-1.0	9.0	3.9	1.9	Yukon
Northwest Territories	-6.6	-7.3	-13.6	-15.3	-11.2	10.9	12.2	-10.7	-5.6	4.3	Territoires du Nord-Ouest
Western Canada	-1.5	-0.3	4.8	0.8	3.9	5.7	4.4	2.2	-1.1	1.3	Ouest
Canada	2.1	3.4	5.7	4.3	5.1	5.6	3.9	0.2	-1.4	0.8	Canada

TABLE IV
Personal Income per Person

TABEAU IV
Revenu personnel par habitant

	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	
	(dollars)										
Newfoundland	9,702	10,161	10,934	11,799	13,018	14,153	15,242	16,428	17,126	17,488	Terre-Neuve
Prince Edward Island	10,161	11,112	11,175	12,496	13,323	14,605	15,385	16,359	17,000	17,608	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	11,314	12,322	13,343	14,053	15,068	16,040	17,087	18,313	18,716	18,956	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	10,684	11,486	12,151	13,163	14,142	15,246	16,267	17,302	17,961	18,411	Nouveau-Brunswick
Atlantic Canada	10,646	11,450	12,247	13,127	14,173	15,244	16,279	17,423	17,994	18,350	Atlantique
Quebec	12,768	13,966	14,899	15,819	16,966	18,214	19,424	20,786	21,170	21,377	Québec
Ontario	14,889	16,222	17,362	18,577	20,085	21,979	23,614	24,490	24,745	24,728	Ontario
Central Canada	13,990	15,271	16,328	17,425	18,788	20,424	21,891	22,972	23,284	23,364	Centre
Manitoba	12,349	13,895	14,710	15,339	16,241	17,261	18,333	19,519	19,433	19,854	Manitoba
Saskatchewan	12,749	13,264	13,695	15,221	15,125	15,858	17,070	18,507	18,343	18,315	Saskatchewan
Alberta	15,495	15,984	17,406	17,663	18,120	19,869	20,839	22,332	22,773	22,925	Alberta
British Columbia	14,935	15,509	16,273	16,922	18,061	19,556	21,334	22,991	23,448	23,464	Colombie-Britannique
Yukon	14,957	16,348	16,250	17,708	19,292	21,680	22,808	25,269	25,222	25,893	Yukon
Northwest Territories	12,776	14,260	14,846	15,173	16,327	18,635	20,000	21,926	22,600	22,554	Territoires du Nord-Ouest
Western Canada	14,431	15,115	16,046	16,690	17,410	18,830	20,185	21,719	22,037	22,166	Ouest
Canada	13,840	14,903	15,903	16,853	18,003	19,532	20,930	22,155	22,495	22,615	Canada

Chart 1
Growth of GDP at Factor Cost in 1992
(at current prices)

Graphique 1
Croissance du PIB au coût des facteurs en 1992
(en prix courants)

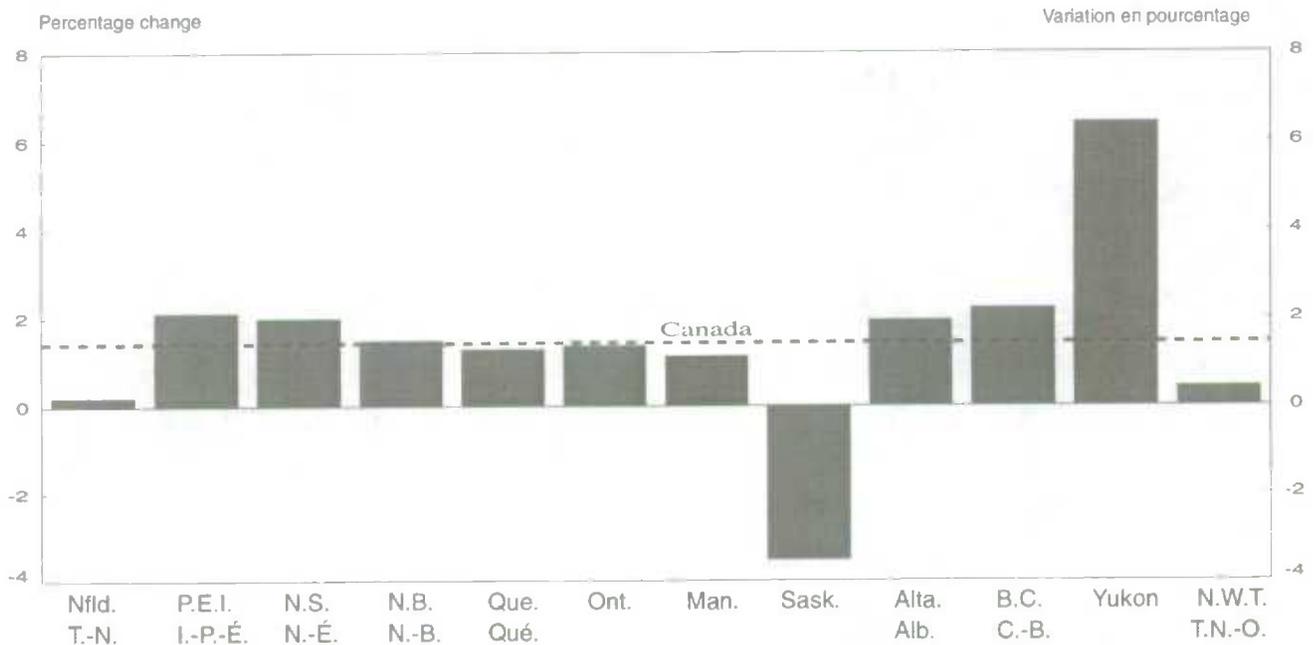


Chart 2
Final Domestic Demand Growth in 1992

Graphique 2
Croissance de la demande intérieure finale en 1992

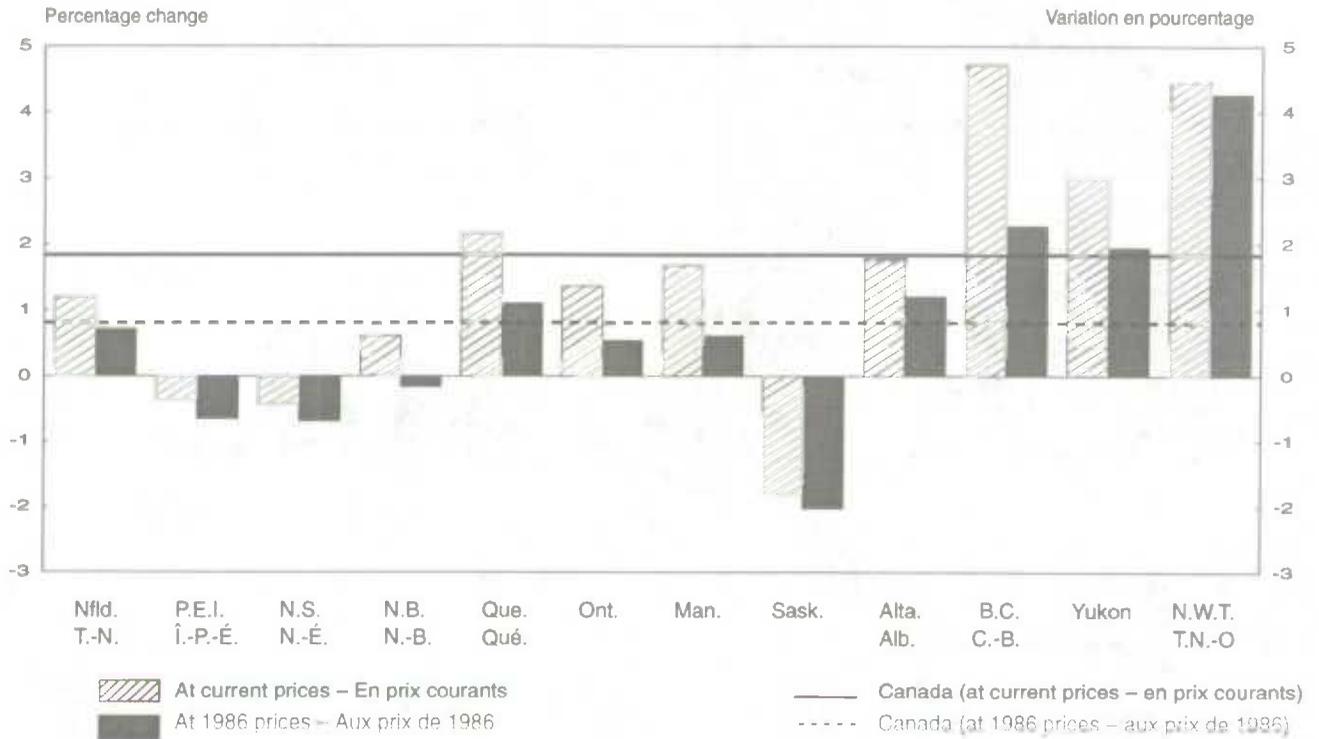


Chart 3
Personal Income per Person in 1992

Graphique 3
Revenu personnel par habitant en 1992

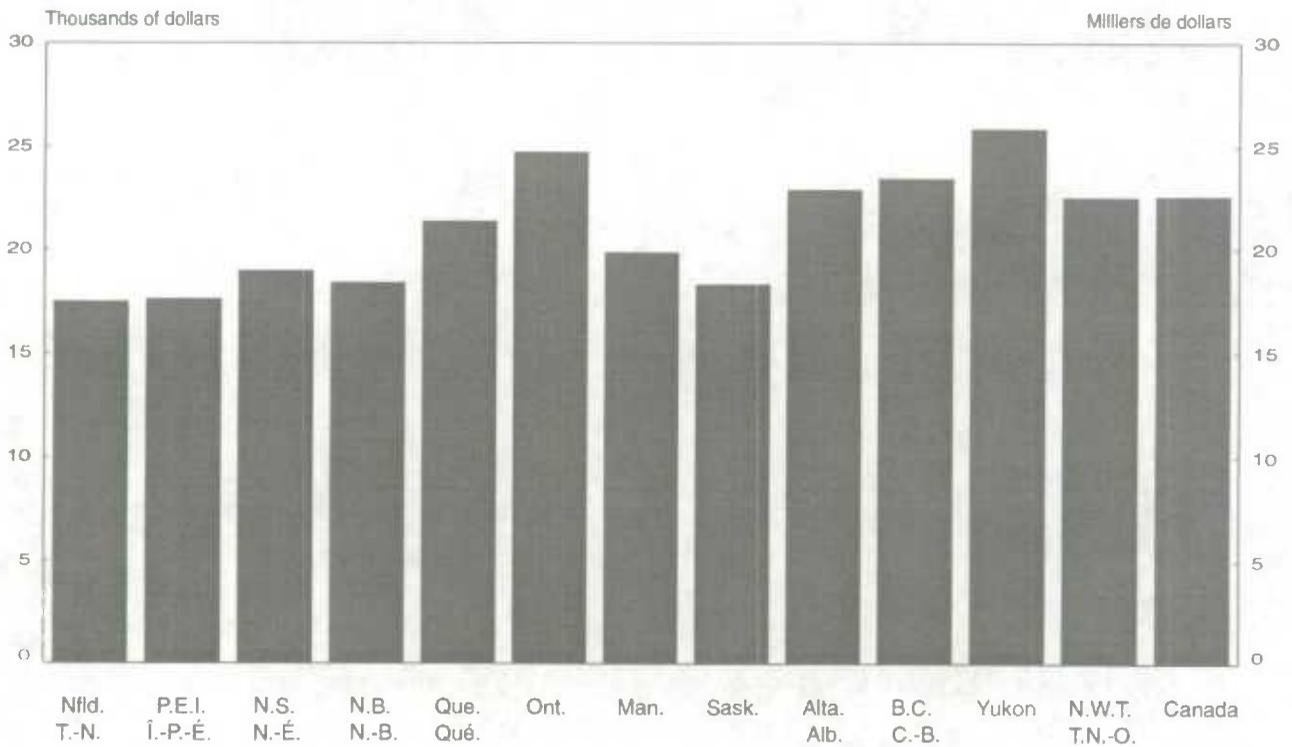


Chart 4
Final Domestic Demand at 1986 Prices
and Implicit Price Indexes
 Annual percentage change

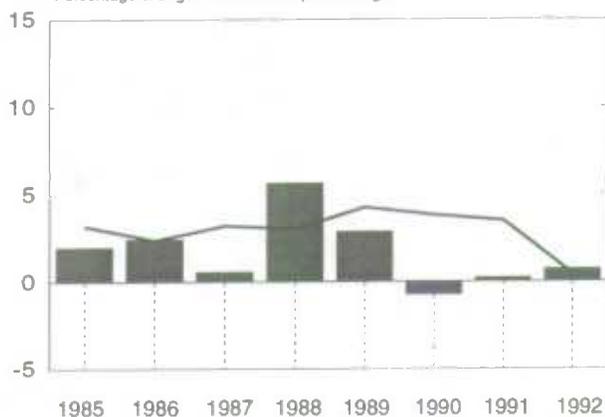
Graphe 4
Demande intérieure finale aux prix de 1986
et indices implicites de prix
 Variation annuelle en pourcentage

■ Final Domestic Demand at 1986 Prices
 Demande intérieure finale aux prix de 1986

— Implicit Price Index
 Indice implicite de prix

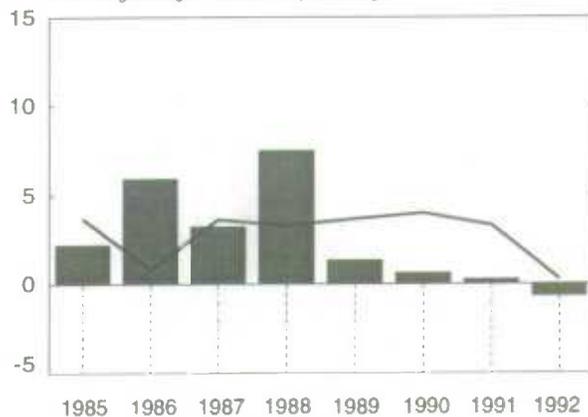
Newfoundland – Terre-Neuve

Percentage change – Variation en pourcentage



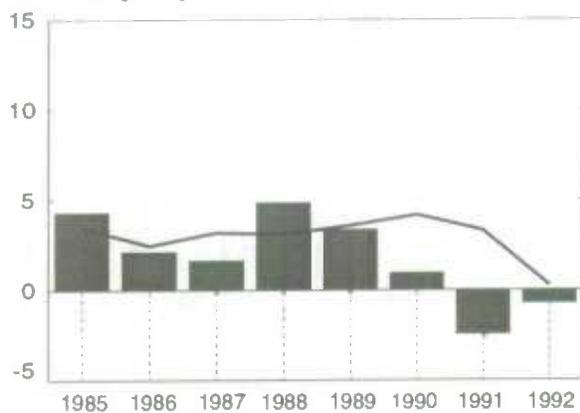
Prince Edward Island – Île-du-Prince-Édouard

Percentage change – Variation en pourcentage



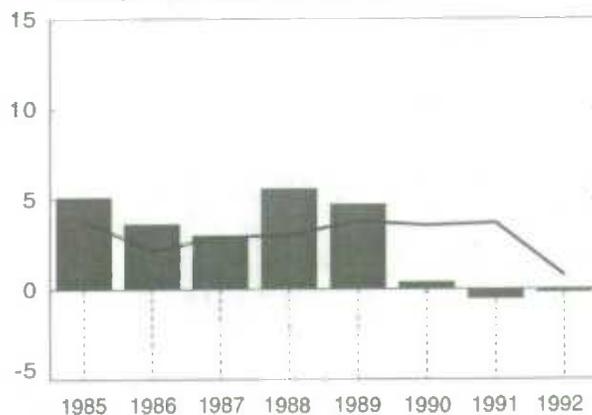
Nova Scotia – Nouvelle-Écosse

Percentage change – Variation en pourcentage



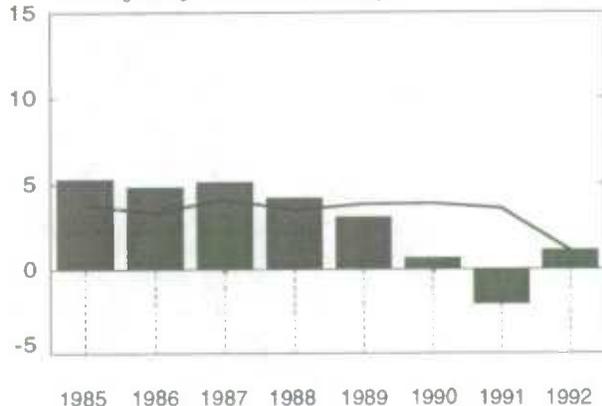
New Brunswick – Nouveau-Brunswick

Percentage change – Variation en pourcentage



Quebec – Québec

Percentage change – Variation en pourcentage



Ontario

Percentage change – Variation en pourcentage

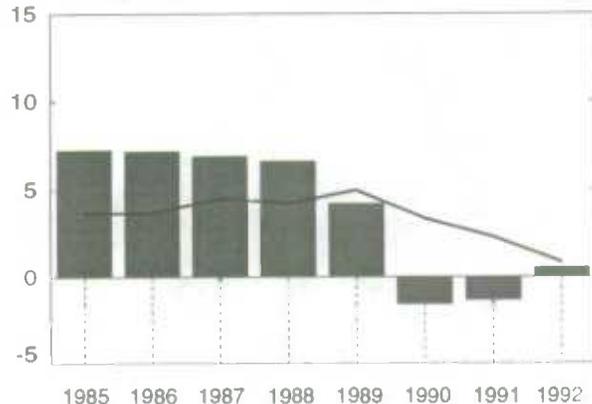


Chart 4 - concluded
Final Domestic Demand at 1986 Prices
and Implicit Price Indexes
 Annual percentage change

Graphe 4 - fin
Demande intérieure finale aux prix de 1986
et indices implicites de prix
 Variation annuelle en pourcentage

■ Final Domestic Demand at 1986 Prices
 Demande intérieure finale aux prix de 1986

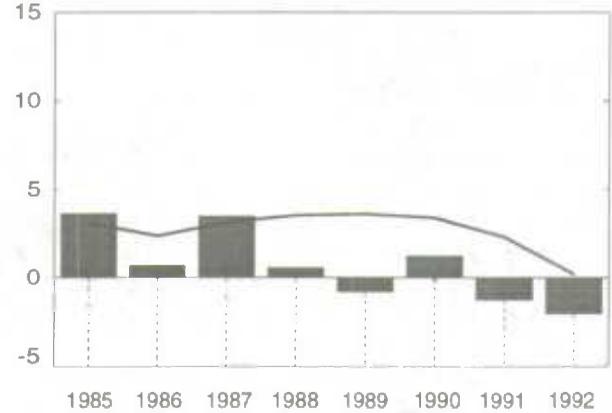
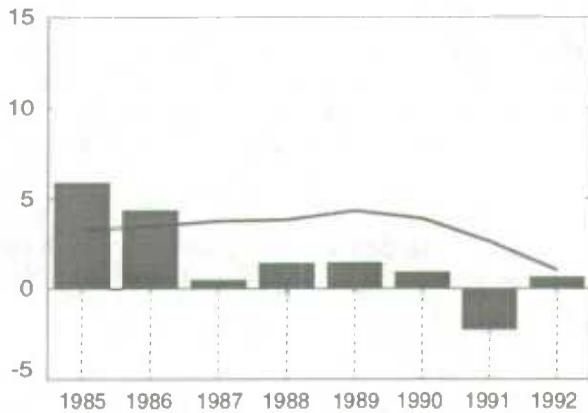
— Implicit Price Index
 Indice implicite de prix

Manitoba

Saskatchewan

Percentage change - Variation en pourcentage

Percentage change - Variation en pourcentage

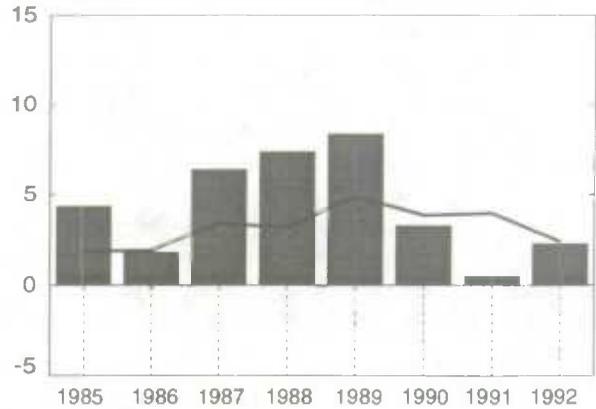
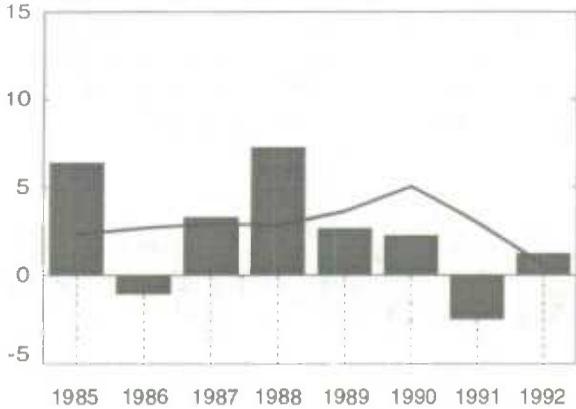


Alberta

British Columbia - Colombie-Britannique

Percentage change - Variation en pourcentage

Percentage change - Variation en pourcentage

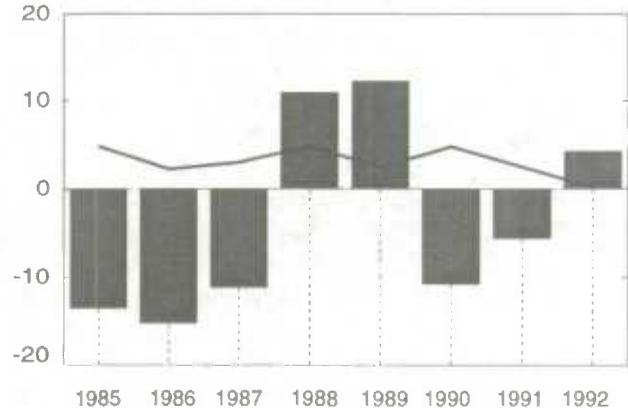
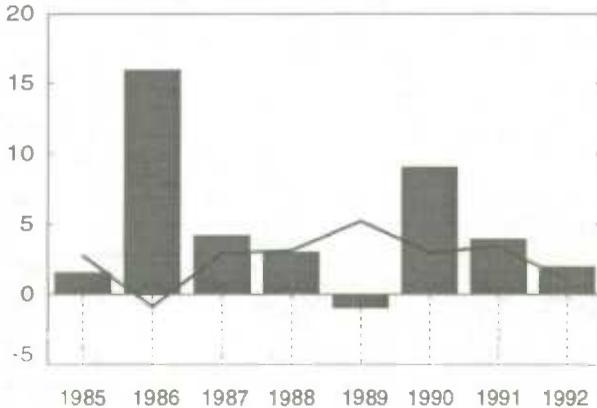


Yukon

Northwest Territories - Territoires du Nord-Ouest

Percentage change - Variation en pourcentage

Percentage change - Variation en pourcentage



Outline of Sources and Methods

This version of the Provincial Economic Accounts provides preliminary estimates of GDP, sources and disposition of personal income, components of final domestic demand at 1986 prices together with associated implicit price indexes and selected economic indicators by province and territory for 1992. This year's issue also contains an analytical table presenting growth rates of selected economic series by province and territory. These estimates are consistent with those released in the fourth quarter National Income and Expenditure Accounts on March 1, 1993. No revisions were made to the data for previous years, which were published in **Provincial Economic Accounts, Annual Estimates, 1981-1991** (Catalogue No. 13-213) and **Provincial Economic Accounts, Historical Issue, 1961-1986** (Catalogue No. 13-213S), for the years 1961 to 1980.

The other release of the Provincial Economic Accounts, available about thirteen months after the reference period, comprises not just revised estimates for series contained in the preliminary release, but also thirteen detailed tables on government sector revenue and expenditure. These estimates are consistent with the revised National Income and Expenditure Accounts published in June of the previous year and they also reflect additional provincial information.

The reader is advised to consult the Provincial Economic Accounts, Annual Estimates, 1981-1991 (Catalogue No. 13-213) for a detailed outline of the concepts and methods underlying the provincial and territorial estimates.

Current price estimates

An area where information is deficient at this stage is the government sector. Many of the series used to distribute federal revenue and expenditure by province and territory are not available until the release of the public accounts in the fall. Nevertheless, preliminary estimates by province and territory can be obtained on a more timely basis for federal income taxes and selected federal government transfer payments to persons such as unemployment insurance benefits, old age security payments, family and youth allowances and goods and services low income tax credit. Similarly, although provincial and local government budget projections and in some cases quarterly financial statements are

Description sommaire des sources et méthodes

Cette version des Comptes économiques provinciaux présente des estimations préliminaires, par province et territoire, du PIB, de la provenance et l'emploi du revenu personnel, des composantes de la demande intérieure finale aux prix de 1986 et les indices implicites de prix respectifs ainsi que certains indicateurs économiques pour l'année 1992. Cette édition contient également un tableau analytique qui présente le taux de croissance de certaines séries économiques par province et territoire. Ces estimations sont conformes aux comptes nationaux des revenus et dépenses parus le 1^{er} mars 1993. On n'a effectué aucune révision aux données antérieures qui ont été publiées dans les **Comptes économiques provinciaux, estimations annuelles, 1981-1991** (n° 13-213 au catalogue) et **Comptes économiques provinciaux, édition historique, 1961-1986** (n° 13-213S au catalogue), pour la période 1961-1980.

L'autre version des comptes économiques provinciaux, disponible environ treize mois après la période de référence, comprend non seulement les estimations révisées de la version préliminaire, mais aussi treize tableaux détaillés sur les recettes et dépenses du secteur des administrations. Ces estimations sont conformes à la version révisée des comptes nationaux des revenus et dépenses paraissant en juin de l'année précédente et tiennent compte également d'informations additionnelles par province.

Le lecteur est prié de consulter les Comptes économiques provinciaux, estimations annuelles, 1981-1991 (n° 13-213 au catalogue) pour une description détaillée des concepts et méthodes employés dans le calcul des estimations provinciales et territoriales.

Estimations en prix courants

Le secteur des administrations est l'un de ceux où l'on ne dispose que d'information partielle en ce moment. Bon nombre de séries servant à la répartition des recettes et dépenses de l'administration fédérale par province et territoire ne sont pas disponibles avant la parution des comptes publics à l'automne. Néanmoins, des données préliminaires pour les provinces et territoires peuvent être obtenues plus tôt pour les impôts fédéraux sur le revenu et certains transferts de l'administration fédérale aux particuliers tels que les prestations d'assurance-chômage, les paiements de la caisse de sécurité de la vieillesse, les allocations familiales et aux jeunes et le crédit de la TPS pour les familles à faible revenu. De même, bien qu'on dispose de prévisions budgétaires pour les administrations

available for 1992, the corresponding audited public accounts statements for the fiscal year 1992-93 are not released until the spring of 1994. In cases where no current information is available, the provincial and territorial distributions for 1991 have been extended to 1992.

For other major components such as personal expenditure on goods and services, labour income and corporation profits, some information is currently available but not as much as in nine months' time. The monthly Retail Trade Survey provides data by province but they are not as detailed as those from the annual Retail Trade Survey, for which the 1992 results will be obtained in the fall of 1994. Current data by province are also available for specific series, such as sales of new motor vehicles and receipts of restaurants, caterers and taverns. The pre-tax level of expenditure is scaled up by the appropriate effective GST and PST rates. Effective rates are estimated based on the degree to which each commodity is subject to the taxes.

Provincial and territorial estimation of wages and salaries relies on the monthly Survey of Employment, Payrolls and Hours and the Labour Force Survey. In the case of corporation profits, the basic method utilized to derive provincial estimates consists firstly of calculating national accounts profits at the Canada level using the quarterly survey of financial statistics. As a second step, the national estimates are allocated annually, by province and territory, primarily on the basis of taxable income as reported in the T-2 administrative file compiled by Revenue Canada, Taxation. It is important to note that the 1988 taxable income estimates, obtained from the latest T-2 file available, are used for 1992. For the sampled units, the provincial shares are applied to each company or enterprise surveyed. The profits of the unsampled companies are allocated on an aggregate basis, using the provincial distribution of those companies derived from the 1988 T-2 file. The 1992 T-2 administrative file, which should become available in the fall of 1994, will improve the quality of the corporation profits estimates by providing provincial shares for each company not covered in the quarterly survey of financial statistics.

The provincial and territorial estimates for business investment on plant and equipment are more reliable than many of the other components as they are based on preliminary 1992 results of the Survey of Private and Public Investment in Canada. Nevertheless, the results from this survey are also subject to revision. The

provinciales et locales, et même parfois d'états financiers trimestriels pour 1992, les états vérifiés des comptes publics pour l'exercice 1992-93 qui y correspondent ne paraîtront pas avant le printemps de 1994. Lorsqu'il n'existe pas de données courantes, la distribution provinciale et territoriale de 1991 est appliquée aux estimations de 1992.

Pour d'autres grands agrégats comme les dépenses personnelles en biens et services, le revenu du travail et les bénéfices des sociétés, certains renseignements sont présentement disponibles, mais pas autant que dans neuf mois. L'enquête mensuelle sur le commerce de détail comporte des données par province, mais elles ne sont pas aussi détaillées que celles de l'enquête annuelle sur le commerce de détail dont les résultats pour 1992 seront connus à l'automne 1994. Des données courantes par province sont également disponibles pour certaines séries, comme les ventes de véhicules neufs et les recettes des restaurants, traiteurs et tavernes. Le niveau des dépenses hors taxes est augmenté proportionnellement selon les taux effectifs de la TPS et de la TVP en vigueur. Les taux effectifs sont estimés en fonction du degré auquel chaque bien ou service est assujéti à la taxe.

L'estimation des salaires et traitements par province et territoire fait appel à l'enquête mensuelle sur l'emploi, la rémunération et les heures travaillées et à l'Enquête sur la population active. Dans le cas des bénéfices des sociétés avant impôts, la méthode de base pour obtenir les estimations provinciales requiert de calculer premièrement les bénéfices sur la base des comptes nationaux pour le Canada à l'aide de l'enquête trimestrielle sur les statistiques financières. Au cours d'une seconde étape, les estimations nationales sont réparties annuellement, par province et territoire, sur la base du revenu imposable tel que rapporté dans le fichier administratif T-2 compilé par Revenu Canada, Impôt. Il est important de noter que le revenu imposable de 1988, tiré du plus récent fichier administratif T-2 disponible, est également utilisé pour 1992. Dans le cas des sociétés échantillonnées, les parts provinciales sont appliquées à chaque compagnie ou entreprise enquêtée. Les bénéfices des entreprises non échantillonnées sont alloués à un niveau agrégé en utilisant la distribution provinciale obtenue du fichier T-2 de 1988 pour ces entreprises. Le fichier administratif T-2 de 1992, censé être prêt à l'automne de 1994, contiendra une distribution provinciale pour chaque compagnie non échantillonnée dans l'enquête trimestrielle, ce qui devrait améliorer la qualité des estimations provinciales des bénéfices des sociétés.

Les estimations provinciales et territoriales de l'investissement en usines et matériel sont plus fiables que plusieurs autres agrégats puisqu'elles reposent sur les résultats préliminaires de l'Enquête sur les investissements privés et publics au Canada pour 1992. Néanmoins, les données découlant de cette enquête sont également sujettes à révision.

estimates for investment in residential construction are also built up largely from current provincial statistics, such as the number of housing starts and completions, the value of building permits and multiple listing service sales.

The estimates for the accrued net income of farm operators from farm production and the value of physical change in farm inventories are constructed at the provincial level on a quarterly basis. The national figure for these two aggregates is, in effect, obtained by summation of the provincial estimates. Interest and miscellaneous investment income is provincially allocated using 1992 preliminary data, related indicators and in some cases 1991 proportions. Net income of unincorporated business will ultimately be distributed on the basis of taxation statistics, but for now the provincial and territorial distributions of 1989 have been extended forward in certain cases. In other instances related series, such as provincial sales, were used in conjunction with the 1990 share in order to derive provincial allocators for 1991 and 1992. The distribution of net rents is obtained by combining provincial average rent with housing stock estimates, two series for which current data are available.

Users should note that the implementation of the Goods and Services Tax (GST) on January 1, 1991 and the associated abolition of the Federal Sales Tax (FST) had important effects in the Provincial Economic Accounts. The FST was levied on manufacturers; in the Provincial Economic Accounts, those tax revenues were allocated to the province or territory in which they were collected. The GST, on the other hand, is levied effectively on final consumption. This difference in treatment for the two taxes implies a break in provincial GDP at market prices between 1990 and 1991. For this reason, comparisons of aggregate economic activity between 1991 and earlier years are more appropriately based on GDP at factor cost, which excludes indirect taxes less subsidies and is unaffected by the break.

Constant price estimates

The Provincial Economic Accounts estimates at 1986 prices cover the components of final domestic demand. In other words, they pertain to personal expenditure on consumer goods and services, government current expenditure on goods and services, and government and business investment in fixed capital. Constant dollar estimates and implicit price indexes of GDP for the provinces and territories are not

Les estimations de l'investissement en construction résidentielle font appel à des statistiques provinciales courantes comme le nombre de logements mis en chantier et complétés, la valeur des permis de bâtir et les ventes effectuées à l'aide du service des inscriptions multiples.

Les estimations du revenu net des producteurs agricoles au titre de la production agricole et de la valeur de la variation matérielle des stocks agricoles sont établies par province à chaque trimestre. Pour ces deux agrégats, le chiffre national est en fait obtenu par la sommation des estimations provinciales. La répartition provinciale des intérêts et revenus divers de placements s'effectue à partir de données préliminaires de 1992, d'indicateurs apparentés, et dans certains cas, des proportions de 1991. Le revenu net des entreprises individuelles reposera en dernière instance sur des statistiques fiscales, mais pour l'instant, certaines distributions provinciales et territoriales de 1989 ont été maintenues. Dans d'autres cas, des séries apparentées telles que les ventes par province, ont été employées conjointement avec les proportions de 1990 en vue d'obtenir des valeurs de répartition pour 1991 et 1992. La distribution des loyers nets est obtenue en combinant le loyer moyen et le stock de logements par province, deux séries pour lesquelles on dispose de données courantes.

Notons enfin que l'entrée en vigueur de la taxe sur les produits et services (TPS) le 1^{er} janvier 1991 et l'élimination simultanée de la taxe de vente fédérale (TVF) ont eu un effet important sur les comptes économiques provinciaux. Le fardeau fiscal de la TVF était imposé aux manufacturiers; dans les comptes économiques provinciaux, les revenus de cette taxe étaient alloués selon les perceptions par province et territoire. Par contre, la TPS est ultimement imposée sur la consommation finale. Cette différence dans le traitement des deux taxes implique une solution de continuité dans le PIB provincial aux prix du marché entre 1990 et 1991. Pour cette raison, les comparaisons des agrégats mesurant l'activité économique entre 1991 et les années précédentes sont plus valides si on utilise le PIB au coût des facteurs, qui exclut les taxes indirectes moins subventions et n'est donc pas touché par la solution de continuité.

Estimations en prix constants

Les estimations aux prix de 1986 couvrent l'ensemble de la demande intérieure finale au sein des comptes économiques provinciaux. En d'autres termes, elles portent sur les dépenses personnelles en biens et services de consommation, les dépenses publiques courantes en biens et services ainsi que sur l'investissement des administrations publiques et des entreprises en capital fixe. Il n'existe pas pour le moment d'estimations en dollars constants et d'indices implicites de prix

available at the present time due to the lack of data on exports and imports by province.

Generally speaking, these preliminary estimates are derived using a methodology which follows, to the extent possible, the national accounts deflation methodology. Provincial and territorial price indexes are assembled, corresponding to the various sub-components of final domestic demand, and these are used to deflate the associated expenditure estimates at current prices. The deflation is carried out at a much more detailed level than in the published tables and is generally done using fixed-weighted (Laspeyres) price indexes.

In most cases, individual provincial and territorial expenditure series are deflated by appropriate provincial and territorial price indexes and these generally conform closely to the associated national series. In some cases, however, where corresponding provincial deflators are not available, other price indexes are used. As in the national methodology, there are also some cases where volume indicators are used directly to project the estimates at constant prices and the price component is derived residually. In some instances national price indexes, rather than provincial and territorial ones, are used to deflate the provincial estimates at current prices, although provincial weighting patterns still apply.

pour le PIB des provinces et territoires, en l'absence de données sur les exportations et les importations par province.

En général, ces estimations préliminaires sont établies selon une méthode se rapprochant le plus possible de la méthode de déflation des comptes nationaux. Les indices de prix provinciaux et territoriaux sont groupés selon les différentes sous-composantes de la demande intérieure finale et sont utilisés pour déflater les estimations de dépenses correspondantes en prix courants. Le processus de déflation se fait à un niveau beaucoup plus détaillé que dans les tableaux publiés, et généralement à l'aide d'indices de prix à pondération fixe (Laspeyres).

Dans la plupart des cas, la déflation des séries de dépenses de chaque province et territoire se fait à l'aide d'indices de prix provinciaux et territoriaux appropriés, et ces séries correspondent généralement de près aux séries nationales. Cependant, dans les cas où il n'existe pas de déflateur provincial présentant les caractéristiques voulues, il faut utiliser d'autres indices de prix. Comme dans le cadre de la méthode nationale, il y a aussi certains cas où des indicateurs de volume sont utilisés directement pour établir les estimations en prix constants, et l'élément de prix est alors déterminé implicitement. Dans certains cas, ce sont des indices de prix nationaux plutôt que provinciaux et territoriaux qui servent à déflater les estimations provinciales en prix courants, bien que la pondération provinciale s'applique encore.

Analytical Tables

Tableaux analytiques

ANALYTICAL TABLE. Percentage Change of Selected Series

CANADA

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	14.9	5.2	8.4	9.6	7.5	5.5
2	Gross Domestic Product at factor cost	13.1	5.0	9.0	10.0	7.2	4.9
3	Total paid hours (1)	2.3	-4.8	-0.2	2.3	3.1	3.1
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	15.5	6.9	4.8	7.7	7.8	6.7
5	Labour income per paid hour	12.9	12.3	5.1	5.3	4.6	3.5
6	Population	1.2	1.0	0.8	0.8	0.7	0.7
7	Labour force	2.8	0.2	1.5	1.7	1.8	1.7
8	Total employment	2.7	-3.5	0.5	2.4	2.6	2.8
9	Personal income	17.8	10.8	5.6	8.5	7.5	6.8
10	Personal disposable income	16.7	10.6	5.0	8.8	7.0	5.2
11	Corporation profits before taxes	-5.4	-28.7	38.1	23.7	7.9	-8.4
12	Manufacturing shipments	13.6	-1.8	8.3	13.2	8.2	1.9
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	15.5	5.5	7.2	7.1	9.1	7.5
14	Volume (at 1986 prices)	4.7	-3.7	2.1	3.4	5.7	4.3
15	Price (implicit price index)	10.4	9.5	5.1	3.5	3.3	3.1
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	13.8	7.3	9.9	8.7	9.1	8.4
17	Volume (at 1986 prices)	2.3	-2.6	3.4	4.6	5.2	4.4
18	Price (implicit price index)	11.2	10.2	6.3	3.9	3.7	3.8
19	Retail sales	12.2	3.5	8.9	9.3	11.6	8.1
20	New motor vehicle sales	-5.8	-22.7	17.4	18.7	19.2	-0.9
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	18.1	14.3	7.5	5.3	7.2	4.8
22	Volume (at 1986 prices)	2.5	2.4	1.4	1.2	3.2	1.6
23	Price (implicit price index)	13.3	11.6	8.0	4.0	4.0	3.2
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	18.2	-14.5	21.2	4.8	13.0	22.1
25	Volume (at 1986 prices)	6.6	-16.3	17.0	0.5	9.8	13.3
26	Price (implicit price index)	10.8	2.2	3.6	4.2	2.9	7.8
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	20.2	-5.1	-7.0	3.0	10.0	3.7
28	Volume (at 1986 prices)	14.4	-11.6	-6.3	1.9	9.0	4.5
29	Price (implicit price index)	5.2	7.2	-0.7	1.0	1.0	-1.1

NEWFOUNDLAND

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	17.5	8.3	8.9	8.2	4.1	6.2
2	Gross Domestic Product at factor cost	15.7	8.8	7.3	7.9	4.0	6.3
3	Total paid hours (1)	1.5	-3.4	-2.5	0.4	-	3.4
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	20.4	7.8	5.2	5.7	4.1	4.4
5	Labour income per paid hour	18.6	11.5	7.9	5.3	4.1	1.0
6	Population	0.4	-0.4	0.9	0.2	-	-0.7
7	Labour force	1.5	-	1.9	2.8	0.9	0.5
8	Total employment	0.6	-3.4	-	0.6	-	2.9
9	Personal income	19.2	12.0	5.6	4.9	7.6	7.2
10	Personal disposable income	19.2	12.0	5.0	4.8	7.3	5.9
11	Corporation profits before taxes	-11.0	-25.9	19.2	20.6	-13.6	-10.4
12	Manufacturing shipments	12.9	4.0	-8.9	1.1	3.4	14.3
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	13.4	14.0	10.0	7.6	5.2	4.8
14	Volume (at 1986 prices)	2.0	4.4	4.8	3.4	1.9	2.4
15	Price (implicit price index)	11.1	9.2	5.1	4.1	3.2	2.4
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	12.5	10.1	8.9	8.7	7.4	7.1
17	Volume (at 1986 prices)	0.3	0.4	2.2	4.4	3.1	3.5
18	Price (implicit price index)	12.1	9.7	6.5	4.3	4.2	3.4
19	Retail sales	9.4	7.5	12.3	5.2	8.9	6.8
20	New motor vehicle sales	-19.7	-11.3	16.1	6.9	9.3	4.2
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	16.2	15.5	12.2	4.1	3.5	2.4
22	Volume (at 1986 prices)	6.4	3.3	7.6	-	2.8	0.3
23	Price (implicit price index)	9.1	11.9	4.4	4.1	0.6	2.1
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	-5.4	-1.6	24.3	-0.5	10.6	7.2
25	Volume (at 1986 prices)	-12.8	-3.5	18.7	-4.2	6.8	4.1
26	Price (implicit price index)	8.5	1.9	4.8	3.8	3.6	3.7
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	32.8	29.1	5.3	9.3	2.8	4.2
28	Volume (at 1986 prices)	19.7	20.3	3.8	5.0	0.5	-2.9
29	Price (implicit price index)	10.9	7.4	1.4	4.1	2.3	-1.5

See footnote(s) at end of Analytical Table.

TABLEAU ANALYTIQUE. Variation en pourcentage de séries choisies

CANADA

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n°
9.1	9.8	7.3	2.8	1.0	1.9	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
8.9	9.4	6.7	3.2	-	1.4	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
8.5	3.5	2.3	-0.3	-3.3	-1.2	Total des heures rémunérées(1)	3
8.7	9.7	7.9	5.4	2.8	2.7	Rémunération des salariés(2)	4
5.1	6.0	5.5	5.6	6.3	3.9	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
1.0	1.1	1.3	1.4	1.5	1.5	Population	6
2.1	2.0	1.7	1.3	0.6	0.3	Population active	7
2.9	3.2	2.0	0.7	-1.8	-0.8	Emploi total	8
7.9	9.7	8.5	7.3	3.0	2.1	Revenu personnel	9
6.9	9.1	9.4	5.2	3.0	1.7	Revenu personnel disponible	10
24.7	14.3	-6.6	-24.6	-30.2	6.7	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
7.4	9.4	3.8	-3.8	-6.5	1.0	Livraisons des fabricants	12
						Demande intérieure finale	
9.2	9.5	8.5	4.0	1.5	1.8	Valeur (aux prix courants)	13
5.1	5.8	3.9	0.2	-1.4	0.8	Volume (aux prix de 1986)	14
3.9	3.7	4.4	3.7	2.9	1.1	Prix (indice implicite de prix)	15
						Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
8.5	8.4	8.0	5.3	3.1	2.3	Valeur (aux prix courants)	16
4.4	4.5	3.2	0.9	-1.7	1.0	Volume (aux prix de 1986)	17
4.0	3.8	4.6	4.3	4.8	1.2	Prix (indice implicite de prix)	18
9.8	7.6	4.2	1.7	-5.9	1.9	Ventes au détail	19
1.2	2.1	-5.2	-11.2	-2.3	-4.7	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
						Dépenses publiques courantes en biens et services	
5.7	8.2	8.1	8.1	5.1	4.0	Valeur (aux prix courants)	21
1.7	4.1	3.7	2.9	1.9	1.6	Volume (aux prix de 1986)	22
3.9	3.8	4.3	5.1	3.1	2.3	Prix (indice implicite de prix)	23
						Investissement des entreprises en construction résidentielle	
28.3	11.0	11.8	-9.4	-6.8	9.2	Valeur (aux prix courants)	24
16.4	2.8	4.2	-9.1	-11.8	7.4	Volume (aux prix de 1986)	25
10.3	7.9	7.4	-0.4	5.7	1.7	Prix (indice implicite de prix)	26
						Investissement des entreprises en usines et matériel	
13.8	17.0	8.4	-1.5	-7.3	-8.6	Valeur (aux prix courants)	27
6.7	15.8	6.4	-3.3	-1.4	-4.9	Volume (aux prix de 1986)	28
0.7	1.0	2.0	1.8	-6.0	-3.9	Prix (indice implicite de prix)	29

TERRE-NEUVE

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n°
8.9	8.9	5.4	4.1	5.7	0.6	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
8.8	9.3	4.9	4.1	1.8	0.2	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
2.3	7.1	3.7	0.2	-4.3	-4.8	Total des heures rémunérées(1)	3
9.9	9.4	7.1	5.2	3.2	-0.2	Rémunération des salariés(2)	4
7.4	2.1	3.3	5.0	7.9	4.8	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
-	0.2	0.4	0.4	-	0.5	Population	6
0.9	3.6	3.0	1.7	-0.4	-2.1	Population active	7
2.2	5.5	4.1	-	-2.0	-4.6	Emploi total	8
10.3	8.9	8.1	8.2	4.2	2.6	Revenu personnel	9
10.4	8.7	8.6	6.0	4.3	2.5	Revenu personnel disponible	10
18.6	10.9	-5.9	-24.0	-30.0	4.5	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
18.1	4.6	-4.2	2.2	-2.8	-11.8	Livraisons des fabricants	12
						Demande intérieure finale	
3.8	8.8	7.2	3.0	3.7	1.2	Valeur (aux prix courants)	13
0.5	5.6	2.8	-0.7	0.2	0.7	Volume (aux prix de 1986)	14
3.2	3.0	4.2	3.8	3.5	0.4	Prix (indice implicite de prix)	15
						Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
7.4	7.7	6.7	4.7	3.0	0.5	Valeur (aux prix courants)	16
4.2	4.7	2.3	0.8	-1.9	-0.3	Volume (aux prix de 1986)	17
3.1	2.9	4.3	3.9	5.0	0.7	Prix (indice implicite de prix)	18
14.6	12.0	5.9	5.1	-3.8	-1.0	Ventes au détail	19
11.0	3.9	-5.2	-17.3	-8.2	-4.8	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
						Dépenses publiques courantes en biens et services	
6.0	11.1	10.7	6.0	2.4	3.3	Valeur (aux prix courants)	21
2.4	5.9	4.5	2.1	0.1	2.5	Volume (aux prix de 1986)	22
3.5	4.9	5.9	3.8	2.3	0.7	Prix (indice implicite de prix)	23
						Investissement des entreprises en construction résidentielle	
0.4	28.0	15.8	-0.7	-8.4	-5.3	Valeur (aux prix courants)	24
-3.5	24.2	10.5	-3.0	-14.7	-6.0	Volume (aux prix de 1986)	25
4.1	3.1	4.7	2.3	7.5	0.6	Prix (indice implicite de prix)	26
						Investissement des entreprises en usines et matériel	
-10.9	1.6	-4.2	-9.0	22.4	0.2	Valeur (aux prix courants)	27
-14.0	1.0	-5.0	-11.9	24.7	-0.2	Volume (aux prix de 1986)	28
3.6	0.8	0.9	3.3	-1.8	0.3	Prix (indice implicite de prix)	29

Voir note(s) à la fin du tableau analytique.

ANALYTICAL TABLE. Percentage Change of Selected Series

PRINCE EDWARD ISLAND

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	20.1	3.9	11.1	12.5	0.3	12.1
2	Gross Domestic Product at factor cost	19.3	3.5	10.7	12.7	1.6	13.3
3	Total paid hours (1)	-1.2	-3.2	7.3	2.3	2.1	-1.7
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	11.4	10.3	7.0	11.4	7.5	6.9
5	Labour income per paid hour	12.7	13.9	-0.3	9.0	5.3	5.0
6	Population	-	-0.8	1.6	0.6	0.8	0.8
7	Labour force	-	-1.9	5.8	1.8	3.6	-
8	Total employment	-	-4.3	6.7	2.1	2.0	2.0
9	Personal income	21.3	8.9	8.6	10.2	1.4	12.7
10	Personal disposable income	23.2	8.1	8.2	9.8	-0.3	12.0
11	Corporation profits before taxes	-10.8	-21.2	34.6	17.1	4.9	14.0
12	Manufacturing shipments	5.1	3.3	12.2	1.4	2.6	9.4
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	3.6	8.7	11.4	11.6	5.9	6.8
14	Volume (at 1986 prices)	-2.4	-1.4	7.0	7.2	2.2	5.9
15	Price (implicit price index)	6.1	10.2	4.1	4.1	3.7	0.8
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	4.6	7.2	11.8	11.1	4.9	7.6
17	Volume (at 1986 prices)	-1.7	-2.5	6.4	6.5	1.4	7.8
18	Price (implicit price index)	6.4	10.0	5.1	4.3	3.5	-0.2
19	Retail sales	8.8	2.5	14.7	10.4	5.0	5.4
20	New motor vehicle sales	-13.7	-19.2	41.5	18.7	-1.1	-5.2
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	17.1	11.9	10.1	11.6	5.9	1.9
22	Volume (at 1986 prices)	7.6	-1.2	6.5	6.5	0.5	-2.0
23	Price (implicit price index)	8.8	13.3	3.4	4.8	5.4	3.8
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	-22.8	9.1	43.8	20.3	18.1	24.5
25	Volume (at 1986 prices)	-26.4	5.7	37.5	15.6	14.6	19.6
26	Price (implicit price index)	4.8	3.3	4.6	4.1	3.0	4.1
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	-16.6	13.5	11.9	-5.3	2.8	11.3
28	Volume (at 1986 prices)	-6.7	6.4	12.0	-5.4	2.6	12.8
29	Price (implicit price index)	-8.9	6.7	-0.1	-	-	-0.6

NOVA SCOTIA

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	20.7	14.4	13.4	12.2	8.0	9.2
2	Gross Domestic Product at factor cost	16.6	8.7	11.0	11.7	7.5	8.7
3	Total paid hours (1)	0.9	-4.0	0.5	6.2	-0.7	2.2
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	18.8	8.6	7.2	10.7	8.0	5.7
5	Labour income per paid hour	17.7	13.2	6.7	4.3	8.8	3.4
6	Population	0.4	0.2	0.8	0.6	0.8	0.2
7	Labour force	0.8	0.6	2.2	4.6	-	1.8
8	Total employment	0.3	-2.8	1.9	5.0	-0.6	2.4
9	Personal income	21.1	11.4	8.3	9.8	9.2	5.6
10	Personal disposable income	21.9	11.4	7.0	9.9	8.5	4.0
11	Corporation profits before taxes	-10.9	-31.9	45.8	20.4	-6.5	28.9
12	Manufacturing shipments	10.7	-6.0	8.5	17.8	1.6	-0.4
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	15.5	10.9	12.1	7.8	8.0	4.7
14	Volume (at 1986 prices)	4.4	0.9	5.8	3.3	4.3	2.1
15	Price (implicit price index)	10.5	9.9	5.9	4.4	3.5	2.5
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	13.1	7.8	12.3	11.0	9.2	6.9
17	Volume (at 1986 prices)	1.4	-2.0	5.3	6.5	4.6	4.0
18	Price (implicit price index)	11.6	10.0	6.7	4.3	4.4	2.8
19	Retail sales	9.3	7.0	14.6	14.8	13.2	4.8
20	New motor vehicle sales	-11.5	-12.5	24.1	19.5	9.8	-2.1
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	14.3	11.4	6.0	9.9	9.9	1.8
22	Volume (at 1986 prices)	3.5	-0.7	-1.3	4.2	7.2	-1.9
23	Price (implicit price index)	10.3	12.2	7.5	5.4	2.6	3.7
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	8.3	4.4	33.4	7.9	25.1	3.1
25	Volume (at 1986 prices)	1.3	-	25.4	3.4	21.1	6.4
26	Price (implicit price index)	7.0	4.4	6.5	4.3	3.3	2.6
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	26.9	32.9	22.2	-14.4	-2.4	-10.3
28	Volume (at 1986 prices)	13.8	23.5	19.9	-15.9	-2.9	-8.5
29	Price (implicit price index)	11.5	7.6	1.9	1.8	0.5	-2.0

See footnote(s) at end of Analytical Table.

TABLEAU ANALYTIQUE. Variation en pourcentage de séries choisies

ÎLE-DU-PRINCE-ÉDOUARD

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n°
6.1	11.8	6.6	4.7	4.6	2.3	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
5.0	12.3	6.6	5.6	1.1	2.1	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
2.9	3.2	1.4	3.4	-5.6	1.1	Total des heures rémunérées(1)	3
8.3	11.1	8.1	7.2	1.1	2.7	Rémunération des salariés(2)	4
5.3	7.7	6.6	3.8	7.3	1.5	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
-	1.8	0.8	0.8	-	-0.8	Population	6
3.4	3.3	1.6	3.2	-1.5	-	Population active	7
2.0	3.8	-	1.9	-3.6	-	Emploi total	8
6.8	11.3	6.2	7.1	3.9	2.8	Revenu personnel	9
5.2	11.1	6.2	5.1	3.7	3.2	Revenu personnel disponible	10
13.3	9.0	-3.3	-17.9	-22.9	6.8	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
11.7	7.7	6.6	9.1	-1.3	2.0	Livraisons des fabricants	12
						Demande intérieure finale	
7.0	10.9	5.1	4.6	3.5	-0.4	Valeur (aux prix courants)	13
3.2	7.5	1.3	0.6	0.3	-0.7	Volume (aux prix de 1986)	14
3.6	3.3	3.6	4.0	3.3	0.3	Prix (indice implicite de prix)	15
						Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
7.8	7.2	5.2	7.4	2.6	1.1	Valeur (aux prix courants)	16
3.5	4.4	1.0	2.8	-3.0	1.3	Volume (aux prix de 1986)	17
4.1	2.8	4.2	4.4	5.8	-0.2	Prix (indice implicite de prix)	18
11.0	10.3	3.7	3.8	-7.2	-6.2	Ventes au détail	19
1.5	3.0	-14.0	-5.8	-18.2	2.9	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
						Dépenses publiques courantes en biens et services	
5.5	13.1	5.2	4.5	-0.3	0.8	Valeur (aux prix courants)	21
2.0	8.6	2.1	-0.2	-3.9	-1.2	Volume (aux prix de 1986)	22
3.4	4.2	3.1	4.6	3.8	2.0	Prix (indice implicite de prix)	23
						Investissement des entreprises en construction résidentielle	
0.8	17.1	-1.4	-5.8	-0.7	5.3	Valeur (aux prix courants)	24
-3.3	12.7	-6.0	-6.4	-5.1	4.5	Volume (aux prix de 1986)	25
4.2	3.9	4.9	0.8	4.6	0.8	Prix (indice implicite de prix)	26
						Investissement des entreprises en usines et matériel	
13.7	13.7	14.5	-1.6	17.1	-36.5	Valeur (aux prix courants)	27
13.3	11.9	10.0	-1.7	28.3	-34.2	Volume (aux prix de 1986)	28
1.1	1.7	4.0	0.1	-8.8	-3.4	Prix (indice implicite de prix)	29

NOUVELLE-ÉCOSSE

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n°
7.1	8.1	6.3	5.6	4.0	2.3	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
6.5	7.3	6.3	5.6	1.9	2.0	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
3.0	5.7	1.5	0.5	-3.4	-2.1	Total des heures rémunérées(1)	3
7.5	6.9	6.7	5.7	2.3	1.9	Rémunération des salariés(2)	4
4.4	1.2	5.2	5.2	5.9	4.1	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
0.6	0.5	0.7	0.8	0.7	0.7	Population	6
1.6	2.3	1.5	2.4	-0.5	-1.4	Population active	7
2.6	4.6	1.9	1.6	-2.1	-2.7	Emploi total	8
7.8	6.9	7.3	8.0	2.9	2.0	Revenu personnel	9
7.0	6.7	8.4	5.2	2.7	2.2	Revenu personnel disponible	10
12.9	2.4	-5.2	-26.9	-25.6	5.6	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
2.6	0.7	8.4	2.6	-1.6	-2.9	Livraisons des fabricants	12
						Demande intérieure finale	
4.8	8.1	7.1	5.1	0.8	-0.4	Valeur (aux prix courants)	13
1.6	4.8	3.4	0.9	-2.5	-0.7	Volume (aux prix de 1986)	14
3.2	3.1	3.6	4.2	3.3	0.3	Prix (indice implicite de prix)	15
						Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
6.9	6.5	6.4	5.5	2.2	1.0	Valeur (aux prix courants)	16
3.3	2.8	1.6	0.9	-3.0	0.8	Volume (aux prix de 1986)	17
3.6	3.8	4.6	4.5	5.4	0.2	Prix (indice implicite de prix)	18
9.0	7.9	2.9	0.1	-5.8	4.3	Ventes au détail	19
0.2	1.3	-12.1	-13.2	-13.6	1.1	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
						Dépenses publiques courantes en biens et services	
2.6	8.8	7.1	8.1	2.7	2.4	Valeur (aux prix courants)	21
-0.2	5.4	3.7	3.2	0.1	1.5	Volume (aux prix de 1986)	22
2.8	3.3	3.3	4.7	2.6	0.9	Prix (indice implicite de prix)	23
						Investissement des entreprises en construction résidentielle	
7.6	-2.7	-5.4	14.5	-11.4	9.4	Valeur (aux prix courants)	24
3.3	-5.4	-7.9	13.8	-15.7	7.0	Volume (aux prix de 1986)	25
2.6	2.8	2.8	0.5	5.0	2.2	Prix (indice implicite de prix)	26
						Investissement des entreprises en usines et matériel	
2.7	23.7	14.8	-5.5	-9.5	-28.5	Valeur (aux prix courants)	27
1.2	23.2	13.2	-7.6	-3.4	-24.1	Volume (aux prix de 1986)	28
1.8	0.5	1.5	2.2	-6.2	-5.8	Prix (indice implicite de prix)	29

Voir note(s) à la fin du tableau analytique.

ANALYTICAL TABLE. Percentage Change of Selected Series**NEW BRUNSWICK**

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	22.8	8.8	14.9	10.9	5.6	11.7
2	Gross Domestic Product at factor cost	15.4	5.6	8.9	10.8	4.8	10.2
3	Total paid hours (1)	1.2	-5.3	-	1.6	3.7	2.0
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	19.3	7.5	7.1	7.0	5.8	6.9
5	Labour income per paid hour	17.9	13.5	7.1	5.3	2.0	4.8
6	Population	0.1	0.1	0.9	0.7	0.3	0.1
7	Labour force	2.1	-1.7	2.5	0.7	3.4	2.0
8	Total employment	1.6	-4.3	1.2	0.4	3.7	2.7
9	Personal income	21.2	12.1	7.5	8.3	6.1	8.5
10	Personal disposable income	20.8	12.1	7.4	8.1	5.6	6.9
11	Corporation profits before taxes	-21.4	-46.9	24.6	38.3	-1.9	28.9
12	Manufacturing shipments	7.8	-13.5	5.8	6.8	6.2	22.9
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	9.6	11.1	5.7	8.5	9.0	5.9
14	Volume (at 1986 prices)	-0.4	1.5	-	4.0	5.1	3.6
15	Price (implicit price index)	10.0	9.5	5.9	4.3	3.8	2.1
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	10.3	7.7	12.0	9.5	7.7	8.4
17	Volume (at 1986 prices)	-0.1	-1.2	5.4	5.0	3.4	5.2
18	Price (implicit price index)	10.5	8.9	6.3	4.3	4.2	3.1
19	Retail sales	9.4	5.8	11.1	7.6	8.4	9.8
20	New motor vehicle sales	-16.9	-18.3	34.4	17.1	8.2	-2.4
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	14.7	18.7	4.8	6.8	9.0	1.7
22	Volume (at 1986 prices)	5.1	4.5	-2.4	0.9	5.2	0.2
23	Price (implicit price index)	9.0	13.7	7.4	5.8	3.8	1.5
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	-3.4	3.2	48.6	-0.6	20.2	25.5
25	Volume (at 1986 prices)	-11.5	0.3	42.0	-7.0	13.8	20.5
26	Price (implicit price index)	9.1	3.0	4.6	6.9	5.6	4.2
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	6.5	10.8	-27.6	9.6	15.4	-8.4
28	Volume (at 1986 prices)	-2.6	3.4	-28.2	8.6	13.0	-5.7
29	Price (implicit price index)	9.2	7.2	0.9	1.0	2.1	-2.8

QUEBEC

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	11.9	5.4	7.2	10.0	7.0	9.3
2	Gross Domestic Product at factor cost	10.8	3.3	7.3	10.5	6.8	8.1
3	Total paid hours (1)	0.7	-7.6	1.5	2.7	3.2	2.3
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	11.6	4.1	4.1	8.7	6.8	6.4
5	Labour income per paid hour	10.9	12.7	2.6	5.8	3.5	4.0
6	Population	0.8	0.4	0.2	0.3	0.3	0.4
7	Labour force	1.6	-1.7	1.8	1.6	1.7	1.1
8	Total employment	1.1	-5.5	1.7	2.9	2.8	2.1
9	Personal income	13.5	9.3	5.0	9.7	7.0	6.6
10	Personal disposable income	12.0	9.4	4.9	10.0	6.4	5.1
11	Corporation profits before taxes	0.8	-36.3	35.9	27.6	3.3	16.5
12	Manufacturing shipments	12.7	-3.0	6.8	9.6	6.5	0.4
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	11.3	5.6	8.6	9.3	9.1	8.3
14	Volume (at 1986 prices)	0.1	-3.9	3.7	5.3	5.3	4.8
15	Price (implicit price index)	11.2	9.8	4.8	3.7	3.8	3.3
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	12.1	6.8	10.2	9.3	9.4	8.9
17	Volume (at 1986 prices)	0.3	-3.6	3.8	5.4	5.2	4.0
18	Price (implicit price index)	11.7	10.9	6.1	3.7	3.9	4.8
19	Retail sales	8.5	3.7	9.7	12.4	9.6	8.8
20	New motor vehicle sales	-9.1	-21.8	28.5	25.1	14.3	-3.8
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	12.8	12.1	4.8	5.4	6.4	4.6
22	Volume (at 1986 prices)	0.6	1.5	0.8	0.7	1.5	3.2
23	Price (implicit price index)	12.0	10.5	4.0	4.6	4.9	1.3
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	13.0	-11.2	38.9	16.2	10.8	26.2
25	Volume (at 1986 prices)	2.1	-15.3	32.1	9.2	6.8	19.1
26	Price (implicit price index)	10.7	4.8	5.2	6.3	3.7	5.9
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	7.6	-3.9	-5.3	12.2	8.6	8.2
28	Volume (at 1986 prices)	0.6	-9.8	-3.8	10.7	8.2	9.2
29	Price (implicit price index)	6.9	6.4	-1.5	1.4	0.3	-0.9

See footnote(s) at end of Analytical Table.

TABLEAU ANALYTIQUE. Variation en pourcentage de séries choisies

NOUVEAU-BRUNSWICK

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n ^o
7.9	9.0	6.5	4.2	4.1	1.6	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
7.5	8.8	6.1	4.0	2.6	1.5	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
4.4	3.4	2.1	-0.1	-1.3	2.0	Total des heures rémunérées(1)	3
8.1	8.5	8.5	5.5	3.9	3.0	Rémunération des salariés(2)	4
3.5	5.0	6.3	5.6	5.3	0.9	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
0.1	0.3	0.6	0.6	0.6	0.3	Population	6
2.3	1.9	1.9	1.8	-1.2	1.2	Population active	7
3.8	2.9	1.4	2.5	-1.7	1.0	Emploi total	8
7.6	8.1	7.3	7.0	4.4	2.8	Revenu personnel	9
6.7	7.7	8.4	4.5	4.4	3.1	Revenu personnel disponible	10
29.0	11.5	-5.3	-26.5	-35.7	23.8	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
15.2	-0.1	4.5	0.7	-8.9	6.0	Livraisons des fabricants	12
						Demande intérieure finale	
5.9	6.8	8.6	4.0	3.1	0.6	Valeur (aux prix courants)	13
3.0	5.6	4.7	0.4	-0.5	-0.2	Volume (aux prix de 1986)	14
2.9	3.0	3.8	3.5	3.7	0.8	Prix (indice implicite de prix)	15
						Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
6.7	7.0	6.7	8.1	4.5	0.8	Valeur (aux prix courants)	16
3.5	3.6	2.1	2.1	-0.5	0.2	Volume (aux prix de 1986)	17
3.1	3.2	4.4	4.0	5.1	0.5	Prix (indice implicite de prix)	18
8.9	8.7	4.6	3.4	-3.8	3.1	Ventes au détail	19
0.3	5.1	-3.7	-12.5	-3.0	-3.6	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
						Dépenses publiques courantes en biens et services	
8.2	8.6	6.7	7.1	4.0	2.8	Valeur (aux prix courants)	21
3.1	4.8	3.2	3.0	1.6	1.5	Volume (aux prix de 1986)	22
3.1	3.6	3.4	4.0	2.4	1.3	Prix (indice implicite de prix)	23
						Investissement des entreprises en construction résidentielle	
-7.2	9.2	2.5	-9.7	-0.4	8.0	Valeur (aux prix courants)	24
-10.6	5.1	-1.0	-10.8	-6.3	6.2	Volume (aux prix de 1986)	25
3.9	3.8	3.5	1.3	6.3	1.7	Prix (indice implicite de prix)	26
						Investissement des entreprises en usines et matériel	
3.3	32.9	28.4	-8.8	-4.7	-9.4	Valeur (aux prix courants)	27
1.8	32.1	26.0	-10.1	-3.7	-10.4	Volume (aux prix de 1986)	28
1.4	0.7	2.0	1.4	-1.0	1.1	Prix (indice implicite de prix)	29

QUÉBEC

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n ^o
10.4	9.7	4.8	3.2	1.3	1.6	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
10.0	9.8	4.8	3.4	0.1	1.3	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
4.1	3.6	1.2	-	-4.1	-1.0	Total des heures rémunérées(1)	3
9.7	6.3	5.9	5.5	2.3	2.9	Rémunération des salariés(2)	4
5.4	4.5	4.7	5.5	6.7	3.9	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
0.8	0.7	0.9	1.0	1.2	1.2	Population	6
2.5	1.6	0.9	1.7	-0.2	-0.2	Population active	7
3.3	2.8	1.0	0.8	-2.2	-1.1	Emploi total	8
8.1	8.1	7.6	8.1	3.0	2.2	Revenu personnel	9
7.2	7.3	9.1	6.3	3.2	1.5	Revenu personnel disponible	10
22.8	17.0	-8.4	-27.2	-29.2	7.4	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
9.0	10.7	2.5	-3.8	-8.0	-1.1	Livraisons des fabricants	12
						Demande intérieure finale	
9.4	7.8	7.0	4.5	1.4	2.2	Valeur (aux prix courants)	13
5.1	4.2	3.1	0.7	-2.1	1.1	Volume (aux prix de 1986)	14
4.1	3.5	3.8	3.8	3.5	1.1	Prix (indice implicite de prix)	15
						Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
8.2	7.3	6.8	4.4	3.5	2.3	Valeur (aux prix courants)	16
3.9	3.5	2.2	0.3	-1.8	1.0	Volume (aux prix de 1986)	17
4.2	3.6	4.5	4.1	5.4	1.2	Prix (indice implicite de prix)	16
12.3	7.2	1.3	0.8	-5.7	0.5	Ventes au détail	19
4.5	0.2	-6.7	-11.5	0.2	-2.8	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
						Dépenses publiques courantes en biens et services	
3.4	7.8	8.1	8.6	5.5	4.4	Valeur (aux prix courants)	21
-0.9	3.9	2.3	3.5	2.1	2.2	Volume (aux prix de 1986)	22
4.3	3.7	3.7	4.9	3.4	2.1	Prix (indice implicite de prix)	23
						Investissement des entreprises en construction résidentielle	
30.2	4.1	-3.7	-	-7.7	3.1	Valeur (aux prix courants)	24
20.1	-2.6	-7.7	-1.3	-13.4	0.9	Volume (aux prix de 1986)	25
8.4	6.8	4.3	1.3	6.5	2.3	Prix (indice implicite de prix)	26
						Investissement des entreprises en usines et matériel	
17.6	12.9	18.2	0.6	-9.5	-4.2	Valeur (aux prix courants)	27
17.1	12.2	14.1	-1.5	-4.0	-1.5	Volume (aux prix de 1986)	28
0.4	0.6	1.9	2.1	-5.7	-2.7	Prix (indice implicite de prix)	29

Voir note(s) à la fin du tableau analytique.

ANALYTICAL TABLE. Percentage Change of Selected Series

ONTARIO

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	12.5	4.5	10.6	13.0	8.8	10.3
2	Gross Domestic Product at factor cost	10.7	4.5	11.2	13.0	8.6	9.7
3	Total paid hours (1)	2.5	-3.5	0.5	3.7	3.6	4.0
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	11.2	8.1	7.1	10.4	10.3	9.1
5	Labour income per paid hour	8.5	12.1	6.6	6.4	6.5	4.6
6	Population	0.6	0.9	1.1	1.2	1.2	1.2
7	Labour force	2.6	0.9	1.3	2.1	2.2	2.2
8	Total employment	2.9	-2.6	0.6	3.6	3.4	3.4
9	Personal income	14.5	12.0	8.2	10.2	8.3	8.3
10	Personal disposable income	13.0	11.9	7.5	10.1	7.3	6.3
11	Corporation profits before taxes	0.5	-36.9	51.6	30.2	8.3	11.4
12	Manufacturing shipments	14.3	-	10.4	17.4	8.5	3.6
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	15.2	6.3	9.8	9.5	11.1	11.0
14	Volume (at 1986 prices)	4.8	-2.9	4.1	5.5	7.2	7.1
15	Price (implicit price index)	10.0	9.4	5.5	3.7	3.7	3.6
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	13.2	7.6	11.5	10.1	10.0	9.6
17	Volume (at 1986 prices)	2.2	-2.1	4.5	5.3	5.9	5.5
18	Price (implicit price index)	10.7	9.8	6.8	4.5	3.9	4.1
19	Retail sales	13.7	5.4	11.1	10.3	13.0	9.0
20	New motor vehicle sales	-0.3	-19.9	21.8	21.6	23.4	-0.8
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	15.8	14.4	7.5	6.9	9.5	4.8
22	Volume (at 1986 prices)	1.7	2.8	0.8	2.5	3.9	0.3
23	Price (implicit price index)	14.0	11.3	6.6	4.4	5.4	4.4
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	24.0	-10.1	31.3	10.5	16.6	29.2
25	Volume (at 1986 prices)	9.4	-13.9	25.1	7.4	11.7	15.4
26	Price (implicit price index)	13.5	4.3	4.9	2.9	4.4	12.0
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	20.1	-5.7	-1.3	9.3	17.5	21.1
28	Volume (at 1986 prices)	17.1	-11.5	0.6	9.5	16.4	21.2
29	Price (implicit price index)	2.5	6.6	-1.9	-0.1	0.8	-0.1

MANITOBA

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	17.0	6.2	6.3	11.0	7.9	4.0
2	Gross Domestic Product at factor cost	15.1	6.3	6.0	12.3	7.5	4.1
3	Total paid hours (1)	1.7	-3.3	1.4	2.1	-0.6	2.9
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	13.4	8.8	6.4	8.1	6.1	6.4
5	Labour income per paid hour	11.5	12.5	5.0	5.8	6.8	3.4
6	Population	0.1	0.7	1.2	1.0	0.9	0.7
7	Labour force	1.2	1.2	2.2	1.2	1.0	1.7
8	Total employment	0.7	-1.5	1.1	2.4	1.1	2.3
9	Personal income	21.8	11.6	3.1	13.6	8.8	5.0
10	Personal disposable income	21.5	11.3	1.9	15.1	6.5	3.1
11	Corporation profits before taxes	-10.3	-33.1	31.1	17.6	7.8	1.0
12	Manufacturing shipments	14.0	-2.3	0.1	3.6	10.1	2.0
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	14.6	6.3	10.0	10.4	9.2	7.9
14	Volume (at 1986 prices)	3.8	-2.4	3.2	7.1	5.9	4.3
15	Price (implicit price index)	10.3	8.9	6.6	3.1	3.2	3.4
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	13.6	8.6	9.1	10.7	8.3	7.1
17	Volume (at 1986 prices)	2.1	0.1	1.9	7.0	4.3	2.3
18	Price (implicit price index)	11.3	8.5	7.1	3.4	3.9	4.6
19	Retail sales	13.1	7.1	7.1	10.0	15.3	4.7
20	New motor vehicle sales	-13.1	-15.4	9.8	14.2	18.7	2.1
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	16.7	17.6	9.5	5.1	7.6	5.0
22	Volume (at 1986 prices)	3.7	5.1	1.1	0.9	3.9	2.2
23	Price (implicit price index)	12.6	11.8	8.4	4.1	3.6	2.8
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	29.5	-10.8	54.8	10.9	17.3	27.3
25	Volume (at 1986 prices)	17.2	-14.2	46.6	7.7	13.7	21.2
26	Price (implicit price index)	10.4	3.9	5.7	2.9	3.2	5.4
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	14.1	-18.2	0.6	19.5	13.5	7.8
28	Volume (at 1986 prices)	9.3	-23.5	0.4	18.7	13.4	7.5
29	Price (implicit price index)	4.4	6.9	0.4	0.6	-	0.1

See footnote(s) at end of Analytical Table.

TABLEAU ANALYTIQUE. Variation en pourcentage de séries choisies

ONTARIO

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n°
18.4	13.0	7.7	-	-0.7	1.8	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
18.4	12.9	6.9	0.3	-0.9	1.4	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
4.3	3.5	1.3	-1.4	-4.5	-1.7	Total des heures rémunérées(1)	3
10.8	11.6	8.9	3.5	1.6	2.4	Rémunération des salariés(2)	4
6.2	7.8	7.8	5.1	6.4	4.2	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
1.7	1.8	1.7	1.7	1.7	1.9	Population	6
2.7	2.5	1.9	1.0	0.2	0.2	Population active	7
3.6	3.7	1.8	-0.3	-3.4	-1.2	Emploi total	8
9.9	11.4	9.2	5.5	2.7	1.8	Revenu personnel	9
8.9	10.7	9.9	3.4	2.8	1.5	Revenu personnel disponible	10
17.4	22.4	-7.5	-28.8	-29.5	4.0	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
5.0	9.8	3.8	-5.2	-5.9	1.7	Livraisons des fabricants	12
						Demande intérieure finale	
11.8	11.1	9.3	1.7	0.9	1.4	Valeur (aux prix courants)	13
6.8	6.6	4.2	-1.6	-1.3	0.5	Volume (aux prix de 1986)	14
4.5	4.2	5.0	3.3	2.3	0.8	Prix (indice implicite de prix)	15
						Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
9.8	10.1	6.8	4.3	2.4	2.3	Valeur (aux prix courants)	16
5.4	5.5	3.5	-	-1.9	1.1	Volume (aux prix de 1986)	17
4.1	4.4	5.2	4.3	4.4	1.3	Prix (indice implicite de prix)	18
10.5	7.8	4.0	-	-7.5	1.8	Ventes au détail	19
1.8	3.8	-7.9	-15.4	-3.4	-4.0	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
						Dépenses publiques courantes en biens et services	
6.3	9.3	10.0	9.2	8.0	4.2	Valeur (aux prix courants)	21
3.6	4.8	4.9	3.7	2.9	1.4	Volume (aux prix de 1986)	22
4.5	4.3	4.9	5.3	3.0	2.8	Prix (indice implicite de prix)	23
						Investissement des entreprises en construction résidentielle	
32.0	14.8	16.6	-22.1	-11.4	2.7	Valeur (aux prix courants)	24
14.5	4.6	8.6	-20.8	-14.3	4.5	Volume (aux prix de 1986)	25
15.3	9.7	7.4	-1.5	3.4	-1.7	Prix (indice implicite de prix)	26
						Investissement des entreprises en usines et matériel	
10.2	15.3	6.4	-6.1	-7.9	-8.6	Valeur (aux prix courants)	27
10.6	14.5	4.2	-6.9	-0.1	-3.8	Volume (aux prix de 1986)	28
0.5	0.7	2.1	0.9	-7.9	-5.0	Prix (indice implicite de prix)	29

MANITOBA

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n°
5.6	11.0	6.1	3.1	-1.3	1.8	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
6.6	10.8	4.7	3.7	-1.9	1.1	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
1.8	0.9	0.9	0.3	-4.0	-2.0	Total des heures rémunérées(1)	3
5.8	5.7	4.6	4.9	1.6	2.5	Rémunération des salariés(2)	4
4.0	4.8	3.6	4.6	5.8	4.5	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
0.7	0.5	0.2	0.3	0.4	0.3	Population	6
0.8	0.8	0.7	0.9	-0.6	-1.1	Population active	7
1.2	0.4	0.8	1.4	-2.4	-1.8	Emploi total	8
6.7	6.8	6.4	6.8	-0.1	2.4	Revenu personnel	9
6.3	6.0	7.3	4.3	-0.6	2.1	Revenu personnel disponible	10
29.9	36.8	-6.9	-31.5	-24.3	5.8	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
10.0	7.3	4.7	-1.7	-12.1	4.5	Livraisons des fabricants	12
						Demande intérieure finale	
4.2	5.2	5.7	4.7	0.2	1.7	Valeur (aux prix courants)	13
0.5	1.4	1.4	0.9	-2.3	0.6	Volume (aux prix de 1986)	14
3.7	3.8	4.3	3.8	2.6	1.0	Prix (indice implicite de prix)	15
						Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
6.1	5.9	6.5	5.1	1.5	1.3	Valeur (aux prix courants)	16
1.9	1.9	1.7	1.1	-2.9	-	Volume (aux prix de 1986)	17
4.1	3.9	4.8	4.0	4.5	1.4	Prix (indice implicite de prix)	18
6.1	3.4	4.1	-	-4.9	1.4	Ventes au détail	19
-8.9	-8.6	-6.4	-7.7	-6.0	-2.8	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
						Dépenses publiques courantes en biens et services	
5.7	3.9	7.7	6.9	3.7	3.5	Valeur (aux prix courants)	21
1.9	-0.8	3.1	2.2	2.4	1.2	Volume (aux prix de 1986)	22
3.7	4.7	4.4	4.5	1.3	2.2	Prix (indice implicite de prix)	23
						Investissement des entreprises en construction résidentielle	
2.5	-6.0	-15.0	-5.9	-19.8	5.6	Valeur (aux prix courants)	24
2.2	-9.1	-17.0	-6.3	-24.3	4.0	Volume (aux prix de 1986)	25
4.7	3.4	2.4	0.5	5.9	1.5	Prix (indice implicite de prix)	26
						Investissement des entreprises en usines et matériel	
-6.7	10.9	10.3	2.0	-8.1	-1.9	Valeur (aux prix courants)	27
-6.0	9.3	7.5	-0.5	-2.6	1.0	Volume (aux prix de 1986)	28
1.3	1.5	2.5	2.5	-5.6	-2.9	Prix (indice implicite de prix)	29

Voir note(s) à la fin du tableau analytique.

ANALYTICAL TABLE. Percentage Change of Selected Series

SASKATCHEWAN

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	17.4	2.7	3.9	7.2	4.9	-1.9
2	Gross Domestic Product at factor cost	16.5	5.7	6.7	9.7	4.5	0.5
3	Total paid hours (1)	3.0	-2.0	0.4	0.2	3.7	1.0
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	19.8	10.1	7.6	6.3	4.9	3.5
5	Labour income per paid hour	16.3	12.3	7.1	8.1	1.1	2.5
6	Population	0.9	0.9	1.2	1.2	0.7	0.2
7	Labour force	2.3	1.8	3.1	1.3	2.3	0.8
8	Total employment	1.9	0.2	1.9	0.5	2.3	1.1
9	Personal income	32.9	8.1	2.3	5.3	4.0	11.4
10	Personal disposable income	32.9	7.5	0.6	6.5	3.5	11.3
11	Corporation profits before taxes	4.1	-22.2	52.7	21.2	7.4	-40.0
12	Manufacturing shipments	17.9	-0.4	5.3	8.9	4.6	1.6
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	16.9	2.8	10.2	5.3	6.8	3.0
14	Volume (at 1986 prices)	7.9	-5.9	4.5	1.6	3.6	0.7
15	Price (implicit price index)	8.3	9.3	5.4	3.7	3.1	2.4
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	15.3	8.3	10.8	7.9	6.3	6.2
17	Volume (at 1986 prices)	3.2	-0.6	3.8	3.9	2.9	3.4
18	Price (implicit price index)	11.9	8.8	6.8	3.9	3.3	2.7
19	Retail sales	12.3	3.4	7.9	-0.3	8.5	6.3
20	New motor vehicle sales	-5.9	-15.2	0.1	3.2	10.9	-0.5
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	15.7	15.5	8.4	5.0	7.5	5.3
22	Volume (at 1986 prices)	2.7	1.0	0.7	-0.2	3.7	2.0
23	Price (implicit price index)	12.7	14.3	7.8	5.3	3.5	3.3
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	-0.8	-6.4	26.7	-3.2	8.0	5.3
25	Volume (at 1986 prices)	-10.5	-8.6	21.8	-5.5	5.9	1.7
26	Price (implicit price index)	10.8	2.3	4.0	2.4	2.0	3.5
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	28.4	-17.2	7.3	-0.5	8.3	-12.9
28	Volume (at 1986 prices)	28.7	-22.9	6.6	-2.2	5.7	-11.8
29	Price (implicit price index)	-0.3	7.4	0.7	1.7	2.4	-1.3

ALBERTA

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	19.0	6.2	4.2	5.6	9.1	-12.4
2	Gross Domestic Product at factor cost	17.0	8.4	6.7	7.1	8.0	-13.7
3	Total paid hours (1)	6.7	-2.4	-4.6	-2.2	4.4	1.2
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	32.0	10.4	-0.6	1.5	6.5	2.5
5	Labour income per paid hour	23.7	13.1	4.2	3.7	2.0	1.3
6	Population	4.5	3.5	1.0	-	0.4	1.1
7	Labour force	6.9	2.0	1.0	0.6	0.6	1.4
8	Total employment	6.8	-2.1	-2.2	0.2	1.8	1.6
9	Personal income	28.4	12.3	1.7	3.1	9.4	2.6
10	Personal disposable income	27.0	11.3	1.3	3.8	10.8	1.8
11	Corporation profits before taxes	-9.9	-3.9	23.3	13.3	13.3	-60.2
12	Manufacturing shipments	25.9	-	4.7	10.4	12.4	-11.7
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	22.8	4.2	-2.0	-1.1	8.9	1.6
14	Volume (at 1986 prices)	11.6	-4.9	-6.0	-3.5	6.4	-1.0
15	Price (implicit price index)	10.0	9.8	4.4	2.5	2.3	2.7
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	19.2	9.1	6.5	3.4	9.1	5.2
17	Volume (at 1986 prices)	5.9	-1.5	1.2	1.2	6.2	1.8
18	Price (implicit price index)	12.5	10.8	5.4	2.2	2.7	3.4
19	Retail sales	15.9	0.3	3.3	4.9	14.3	5.9
20	New motor vehicle sales	-7.2	-27.5	-3.4	7.6	28.8	-5.0
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	23.9	14.7	16.7	1.8	6.0	6.6
22	Volume (at 1986 prices)	9.7	1.6	8.1	-0.4	3.7	3.1
23	Price (implicit price index)	12.9	12.9	7.9	2.2	2.3	3.4
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	15.3	-18.1	-21.0	-26.2	7.5	1.8
25	Volume (at 1986 prices)	4.5	-18.9	-18.2	-25.6	9.1	-3.5
26	Price (implicit price index)	10.4	1.0	-3.5	-0.8	-1.3	4.6
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	26.0	-7.3	-20.5	-8.7	10.7	-12.8
28	Volume (at 1986 prices)	20.3	-14.3	-20.5	-8.7	7.7	-11.4
29	Price (implicit price index)	4.8	8.2	-	2.3	2.7	-1.4

See footnote(s) at end of Analytical Table.

TABLEAU ANALYTIQUE. Variation en pourcentage de séries choisies

SASKATCHEWAN

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n°
0.4	5.6	7.9	4.1	-2.2	-0.7	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
0.7	3.8	3.1	6.2	-2.6	-3.5	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
-	1.8	-0.7	-0.1	-0.8	-1.4	Total des heures rémunérées(1)	3
3.0	4.2	2.1	5.6	3.4	1.8	Rémunération des salariés(2)	4
3.0	2.4	2.8	5.7	4.2	3.3	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
0.6	-0.3	-0.6	-1.0	-0.3	-	Population	6
-	-0.2	-1.2	0.2	0.4	-1.0	Population active	7
0.4	-0.4	-1.1	0.7	-0.2	-1.8	Emploi total	8
-	4.5	7.0	7.3	-1.2	-0.2	Revenu personnel	9
-1.3	3.8	8.4	5.1	-2.4	-0.9	Revenu personnel disponible	10
47.5	-6.5	-8.4	-14.2	-28.9	10.9	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
8.4	2.9	10.9	2.7	-5.1	-1.6	Livraisons des fabricants	12
						Demande intérieure finale	
6.6	4.1	2.8	4.6	1.0	-1.8	Valeur (aux prix courants)	13
3.4	0.5	-0.8	1.2	-1.2	-2.0	Volume (aux prix de 1986)	14
3.1	3.5	3.6	3.3	2.3	0.2	Prix (indice implicite de prix)	15
						Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
6.6	4.8	5.0	4.2	1.5	0.6	Valeur (aux prix courants)	16
2.6	0.9	0.7	0.6	-2.7	-0.2	Volume (aux prix de 1986)	17
4.1	3.7	4.3	3.6	4.3	0.7	Prix (indice implicite de prix)	18
4.7	4.8	1.4	-1.2	-6.7	1.0	Ventes au détail	19
-8.8	-6.7	-7.8	-3.8	-7.3	-10.2	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
						Dépenses publiques courantes en biens et services	
1.7	5.0	8.1	5.4	2.7	0.9	Valeur (aux prix courants)	21
-0.4	1.4	4.9	1.4	-0.2	-	Volume (aux prix de 1986)	22
2.1	3.5	3.1	3.9	3.0	0.9	Prix (indice implicite de prix)	23
						Investissement des entreprises en construction résidentielle	
23.1	-13.5	-16.1	-22.7	-23.9	20.2	Valeur (aux prix courants)	24
19.6	-16.0	-17.7	-22.5	-26.8	18.4	Volume (aux prix de 1986)	25
3.0	3.0	1.9	-0.2	3.9	1.5	Prix (indice implicite de prix)	26
						Investissement des entreprises en usines et matériel	
9.2	7.7	-9.4	16.6	5.5	-14.1	Valeur (aux prix courants)	27
8.0	4.6	-10.8	13.3	10.7	-10.8	Volume (aux prix de 1986)	28
1.1	2.8	1.5	3.0	-4.7	-3.7	Prix (indice implicite de prix)	29

ALBERTA

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n°
3.9	4.8	5.4	8.5	1.1	2.2	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
3.5	3.5	4.9	8.3	-0.6	1.9	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
0.5	2.8	4.5	1.0	-0.3	-1.7	Total des heures rémunérées(1)	3
2.0	8.8	6.8	8.6	6.1	2.8	Rémunération des salariés(2)	4
1.5	6.1	2.2	7.5	6.4	4.5	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
0.1	0.5	1.5	1.9	2.0	1.7	Population	6
0.2	1.6	1.5	1.2	2.5	1.0	Population active	7
0.4	3.5	2.3	1.4	1.2	-0.5	Emploi total	8
2.7	10.2	6.5	9.2	4.0	2.4	Revenu personnel	9
1.3	10.2	7.0	6.2	3.7	1.9	Revenu personnel disponible	10
39.0	-20.3	1.3	2.8	-32.7	11.5	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
8.3	10.1	5.7	3.8	-2.8	-0.5	Livraisons des fabricants	12
						Demande intérieure finale	
6.3	10.3	6.3	7.3	0.5	1.8	Valeur (aux prix courants)	13
3.3	7.2	2.6	2.2	-2.5	1.2	Volume (aux prix de 1986)	14
2.9	2.8	3.6	5.0	3.0	0.6	Prix (indice implicite de prix)	15
						Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
6.5	7.3	8.2	7.3	3.2	1.6	Valeur (aux prix courants)	16
2.5	4.2	4.0	2.2	-1.6	0.8	Volume (aux prix de 1986)	17
3.9	3.0	4.0	4.9	5.0	0.8	Prix (indice implicite de prix)	18
3.7	7.4	7.5	6.1	-5.3	3.4	Ventes au détail	19
-7.2	4.3	0.4	-2.2	0.1	-11.0	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
						Dépenses publiques courantes en biens et services	
4.4	7.5	8.0	4.4	4.5	3.6	Valeur (aux prix courants)	21
1.8	4.0	4.5	-1.6	0.6	1.3	Volume (aux prix de 1986)	22
2.8	3.3	3.3	6.1	4.0	2.3	Prix (indice implicite de prix)	23
						Investissement des entreprises en construction résidentielle	
41.6	19.8	17.5	19.0	-7.0	21.7	Valeur (aux prix courants)	24
35.6	14.7	11.4	10.7	-11.8	19.0	Volume (aux prix de 1986)	25
4.4	4.4	5.4	7.5	5.5	2.2	Prix (indice implicite de prix)	26
						Investissement des entreprises en usines et matériel	
4.9	23.8	-2.4	5.6	-9.5	-7.8	Valeur (aux prix courants)	27
4.5	21.4	-4.1	2.2	-5.4	-4.0	Volume (aux prix de 1986)	28
0.3	2.0	1.7	3.4	-4.3	-3.9	Prix (indice implicite de prix)	29

Voir note(s) à la fin du tableau analytique.

ANALYTICAL TABLE. Percentage Change of Selected Series

BRITISH COLUMBIA

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	18.1	3.0	4.8	6.1	5.5	5.1
2	Gross Domestic Product at factor cost	15.1	2.8	5.5	6.2	5.7	5.6
3	Total paid hours (1)	2.2	-6.6	-3.1	0.5	2.8	3.3
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	18.9	3.6	2.2	2.8	4.8	4.2
5	Labour income per paid hour	16.4	10.9	5.5	2.3	2.0	0.4
8	Population	2.9	1.6	0.9	1.2	0.8	0.7
7	Labour force	4.6	0.4	1.0	1.2	1.7	2.2
8	Total employment	4.7	-5.4	-1.0	0.1	2.4	4.1
9	Personal income	20.4	8.9	3.2	5.1	5.7	4.7
10	Personal disposable income	19.7	8.7	2.4	8.2	5.4	3.5
11	Corporation profits before taxes	-19.5	-43.0	50.1	21.7	7.7	18.8
12	Manufacturing shipments	5.6	-8.8	8.6	5.9	10.3	1.9
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	18.5	0.4	4.5	3.6	6.2	3.8
14	Volume (at 1986 prices)	6.8	-8.2	0.2	0.3	4.3	1.6
15	Price (implicit price index)	11.0	9.4	4.3	3.3	1.9	1.9
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	17.1	4.4	7.5	7.0	7.5	6.7
17	Volume (at 1986 prices)	4.8	-5.7	1.5	3.0	4.3	4.8
18	Price (implicit price index)	11.7	10.7	5.9	3.9	3.0	1.8
19	Retail sales	13.5	-1.7	4.2	6.0	9.9	8.7
20	New motor vehicle sales	-3.3	-36.8	3.1	11.5	20.8	10.7
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	19.3	16.2	5.6	1.5	1.3	4.7
22	Volume (at 1986 prices)	2.5	2.8	0.9	-0.6	1.0	1.0
23	Price (implicit price index)	16.4	12.9	4.7	2.0	0.4	3.6
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	26.4	-29.0	3.3	-7.7	4.7	8.7
25	Volume (at 1986 prices)	16.1	-25.6	4.4	-9.9	7.5	9.1
26	Price (implicit price index)	9.0	-4.5	-1.2	2.5	-2.6	-0.3
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	19.1	-12.4	-9.5	-4.1	3.3	-11.1
28	Volume (at 1986 prices)	13.1	-18.5	-8.9	-5.1	3.3	-11.1
29	Price (implicit price index)	5.2	7.6	-0.7	1.1	0.1	-

YUKON

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	15.8	-3.3	-12.8	12.1	1.3	20.2
2	Gross Domestic Product at factor cost	15.2	-3.2	-13.4	13.9	1.1	19.8
3	Total paid hours (1)
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	40.6	-9.8	-6.0	10.5	-2.7	16.4
5	Labour income per paid hour
6	Population	4.5	4.3	-4.2	-	4.3	-
7	Labour force
8	Total employment
9	Personal income	22.2	-3.7	3.0	9.3	3.7	9.0
10	Personal disposable income	20.8	-3.7	0.4	15.1	2.7	5.9
11	Corporation profits before taxes	-68.8	-40.0	..	27.6	-4.8	..
12	Manufacturing shipments
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	17.4	-0.2	-0.9	2.6	4.4	14.9
14	Volume (at 1986 prices)	8.1	-9.9	-5.2	-2.7	1.5	16.0
15	Price (implicit price index)	8.6	10.8	4.6	5.4	2.7	-0.9
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	12.1	1.8	-0.9	15.6	5.8	9.1
17	Volume (at 1986 prices)	7.3	-8.9	-6.7	12.2	2.2	9.5
18	Price (implicit price index)	4.5	11.7	6.2	3.1	3.5	-0.4
19	Retail sales	26.0	-9.1	3.6	12.3	12.5	7.6
20	New motor vehicle sales
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	27.2	10.9	6.1	4.4	10.6	11.5
22	Volume (at 1986 prices)	21.1	-2.8	-0.8	-1.6	7.9	12.4
23	Price (implicit price index)	5.1	14.1	6.9	6.2	2.5	-0.8
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	-	-40.9	-23.1	20.0	33.3	6.2
25	Volume (at 1986 prices)	-6.9	-37.0	-29.4	8.3	30.8	-
26	Price (implicit price index)	7.4	-6.1	8.9	10.8	2.0	6.2
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	25.5	-15.2	-15.4	-45.5	-16.7	31.1
28	Volume (at 1986 prices)	13.0	-20.9	-13.7	-49.5	-11.8	31.1
29	Price (implicit price index)	11.0	7.3	-2.0	8.1	-5.6	-

See footnote(s) at end of Analytical Table.

TABLEAU ANALYTIQUE. Variation en pourcentage de séries choisies

COLOMBIE-BRITANNIQUE

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n°
9.6	11.4	10.2	5.4	3.3	3.0	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
9.7	11.0	10.1	6.7	1.4	2.2	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
3.7	4.4	8.1	1.6	-0.5	0.9	Total des heures rémunérées(1)	3
8.2	10.0	11.6	9.2	5.7	4.1	Rémunération des salariés(2)	4
4.4	5.4	3.3	7.5	6.2	3.2	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
1.2	1.9	2.3	2.8	2.7	2.7	Population	6
2.1	2.2	4.2	1.5	3.2	2.5	Population active	7
2.8	4.0	5.7	2.4	1.4	1.9	Emploi total	8
8.1	10.3	11.6	10.7	4.8	2.8	Revenu personnel	9
7.0	9.6	11.8	8.2	4.8	2.5	Revenu personnel disponible	10
41.0	18.5	-6.1	-27.6	-33.2	8.1	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
15.5	9.2	4.2	-5.3	-8.2	3.6	Livraisons des fabricants	12
						Demande intérieure finale	
10.0	10.8	13.6	7.2	4.4	4.7	Valeur (aux prix courants)	13
6.4	7.4	8.3	3.3	0.5	2.3	Volume (aux prix de 1986)	14
3.4	3.2	4.9	3.8	4.0	2.4	Prix (indice implicite de prix)	15
						Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
8.9	8.9	10.1	9.0	5.0	4.3	Valeur (aux prix courants)	16
5.5	5.6	5.8	3.9	0.1	2.3	Volume (aux prix de 1986)	17
3.2	3.1	4.0	5.0	4.9	1.9	Prix (indice implicite de prix)	18
10.0	8.6	9.6	6.2	-2.8	3.3	Ventes au détail	19
3.7	3.4	8.1	-3.8	0.2	-6.4	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
						Dépenses publiques courantes en biens et services	
5.7	6.6	7.2	8.4	5.7	6.1	Valeur (aux prix courants)	21
1.5	3.7	1.6	4.2	1.3	3.2	Volume (aux prix de 1986)	22
4.1	2.8	5.6	4.1	4.3	2.8	Prix (indice implicite de prix)	23
						Investissement des entreprises en construction résidentielle	
32.7	21.7	40.8	1.6	9.8	25.0	Valeur (aux prix courants)	24
24.4	11.0	23.7	2.1	1.0	17.5	Volume (aux prix de 1986)	25
6.7	9.7	13.8	-0.5	8.8	6.4	Prix (indice implicite de prix)	26
						Investissement des entreprises en usines et matériel	
14.3	27.5	19.4	1.5	-5.9	-13.2	Valeur (aux prix courants)	27
12.5	26.3	17.0	-0.2	-1.4	-9.9	Volume (aux prix de 1986)	28
1.6	1.0	2.0	1.8	-4.6	-3.6	Prix (indice implicite de prix)	29

YUKON

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n°
31.2	11.9	6.0	11.4	-2.8	6.5	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
32.7	11.3	8.6	11.3	-5.3	6.4	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
..	Total des heures rémunérées(1)	3
14.7	11.2	7.0	10.5	5.6	8.5	Rémunération des salariés(2)	4
..	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
-	4.2	4.0	-	3.8	3.7	Population	6
..	Population active	7
..	Emploi total	8
8.9	17.1	9.4	10.8	3.7	6.5	Revenu personnel	9
10.8	19.8	10.7	8.4	3.1	7.0	Revenu personnel disponible	10
510.0	27.0	5.8	16.5	-42.9	5.5	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
..	Livraisons des fabricants	12
						Demande intérieure finale	
7.1	6.2	4.2	12.3	7.4	3.0	Valeur (aux prix courants)	13
4.2	3.0	-1.0	9.0	3.9	1.9	Volume (aux prix de 1986)	14
2.9	3.1	5.2	3.0	3.4	1.0	Prix (indice implicite de prix)	15
						Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
8.4	9.6	9.0	8.5	3.1	2.3	Valeur (aux prix courants)	16
3.7	7.4	3.6	4.9	-2.2	2.0	Volume (aux prix de 1986)	17
4.5	2.0	5.3	3.4	5.4	0.3	Prix (indice implicite de prix)	18
12.9	2.9	7.2	-2.1	-10.1	7.1	Ventes au détail	19
..	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
						Dépenses publiques courantes en biens et services	
3.8	1.3	8.5	9.6	3.3	5.1	Valeur (aux prix courants)	21
1.4	-2.7	3.1	5.7	-0.6	2.3	Volume (aux prix de 1986)	22
2.4	4.1	5.3	3.7	4.0	2.7	Prix (indice implicite de prix)	23
						Investissement des entreprises en construction résidentielle	
47.1	12.0	50.0	11.9	-12.8	17.1	Valeur (aux prix courants)	24
35.3	4.3	33.3	18.8	-13.2	15.2	Volume (aux prix de 1986)	25
6.7	7.4	12.5	-5.8	0.4	1.7	Prix (indice implicite de prix)	26
						Investissement des entreprises en usines et matériel	
29.3	15.5	-30.5	73.7	64.6	-27.0	Valeur (aux prix courants)	27
30.3	12.7	-32.5	68.5	59.3	-28.3	Volume (aux prix de 1986)	28
-	2.5	3.0	3.0	3.3	1.8	Prix (indice implicite de prix)	29

Voir note(s) à la fin du tableau analytique.

ANALYTICAL TABLE. Percentage Change of Selected Series

NORTHWEST TERRITORIES

No.		1981	1982	1983	1984	1985	1986
1	Gross Domestic Product at market prices	14.1	29.0	13.6	15.6	10.2	-1.4
2	Gross Domestic Product at factor cost	14.7	28.6	13.7	15.4	12.8	-2.0
3	Total paid hours (1)
4	Wages, salaries and supplementary labour income (2)	64.3	21.0	5.9	8.7	6.9	-1.2
5	Labour income per paid hour
6	Population	2.2	2.2	4.3	2.0	4.0	..
7	Labour force
8	Total employment
9	Personal income	14.9	20.1	5.7	13.9	8.3	2.2
10	Personal disposable income	11.2	19.6	2.4	12.7	10.0	1.2
11	Corporation profits before taxes	-74.2	193.5	27.4	45.9	2.0	-29.7
12	Manufacturing shipments
	Final Domestic Demand						
13	Value (at current prices)	56.2	24.7	-2.2	-2.9	-9.4	-13.4
14	Volume (at 1986 prices)	37.9	12.9	-6.6	-7.3	-13.6	-15.3
15	Price (implicit price index)	13.4	10.4	4.7	4.7	4.8	2.2
	Personal expenditure on consumer goods and services						
16	Value (at current prices)	14.3	13.4	6.3	8.5	6.5	6.3
17	Volume (at 1986 prices)	6.7	0.9	-0.6	4.6	1.2	6.8
18	Price (implicit price index)	7.0	12.4	7.0	3.7	5.2	-0.4
19	Retail sales	14.6	14.7	-0.9	10.8	12.5	3.1
20	New motor vehicle sales
	Government current expenditure on goods and services						
21	Value (at current prices)	34.2	12.9	8.4	9.6	12.6	4.4
22	Volume (at 1986 prices)	20.9	-1.4	..	4.9	5.9	1.9
23	Price (implicit price index)	11.0	14.5	8.4	4.4	6.3	2.5
	Business residential construction investment						
24	Value (at current prices)	6.3	29.4	-4.5	42.9	40.0	2.4
25	Volume (at 1986 prices)	-13.0	25.0	-4.0	33.3	37.5	-2.3
26	Price (implicit price index)	22.1	3.5	-0.6	7.2	1.6	4.7
	Business plant and equipment investment						
27	Value (at current prices)	94.4	33.2	-7.0	-13.6	-26.2	-39.3
28	Volume (at 1986 prices)	69.1	22.1	-9.7	-17.5	-28.3	-40.2
29	Price (implicit price index)	15.0	9.1	3.0	4.7	2.9	1.5

(1) Paid hours worked from the Labour Force Survey

(2) Wages, salaries and supplementary labour income on a domestic (i.e. province of employment) basis.

TABLEAU ANALYTIQUE. Variation en pourcentage de séries choisies

TERRITOIRES DU NORD-OUEST

1987	1988	1989	1990	1991	1992		n°
4.6	7.4	8.7	0.5	1.0	0.8	Produit intérieur brut aux prix du marché	1
7.6	8.2	7.4	1.9	-1.6	0.4	Produit intérieur brut au coût des facteurs	2
..	Total des heures rémunérées(1)	3
0.8	11.1	10.4	6.7	4.9	1.9	Rémunération des salariés(2)	4
..	Rémunération des salariés par heure rémunérée	5
-	-	1.9	1.9	1.9	1.8	Population	6
..	Population active	7
..	Emploi total	8
7.6	14.1	9.4	11.7	5.0	1.6	Revenu personnel	9
10.0	11.6	11.1	10.5	4.8	0.7	Revenu personnel disponible	10
43.3	26.4	5.8	-19.4	-35.3	11.7	Bénéfices des sociétés avant impôts	11
..	Livraisons des fabricants	12
..	Demande intérieure finale	
-8.5	16.3	14.9	-6.5	-3.3	4.5	Valeur (aux prix courants)	13
-11.2	10.9	12.2	-10.7	-5.6	4.3	Volume (aux prix de 1986)	14
3.0	4.9	2.4	4.8	2.5	0.2	Prix (indice implicite de prix)	15
..	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	
6.5	9.9	6.7	6.6	4.5	2.8	Valeur (aux prix courants)	16
2.1	7.0	2.6	2.6	-1.0	1.7	Volume (aux prix de 1986)	17
4.3	2.8	4.0	3.9	5.5	1.0	Prix (indice implicite de prix)	18
1.7	11.6	3.8	7.7	-5.6	5.6	Ventes au détail	19
..	Ventes de véhicules automobiles neufs	20
..	Dépenses publiques courantes en biens et services	
7.2	26.9	8.7	7.4	2.7	2.7	Valeur (aux prix courants)	21
4.4	17.9	6.4	2.0	-0.4	0.6	Volume (aux prix de 1986)	22
2.7	7.6	2.2	5.2	3.1	2.0	Prix (indice implicite de prix)	23
..	Investissement des entreprises en construction résidentielle	
-14.0	35.1	-	-8.0	-6.5	39.5	Valeur (aux prix courants)	24
-20.9	29.4	-6.8	-7.3	-7.9	34.3	Volume (aux prix de 1986)	25
8.8	4.4	7.4	-0.7	1.5	3.9	Prix (indice implicite de prix)	26
..	Investissement des entreprises en usines et matériel	
-42.4	21.8	39.5	-44.1	-42.5	-5.9	Valeur (aux prix courants)	27
-43.7	19.0	36.5	-45.7	-37.4	-0.5	Volume (aux prix de 1986)	28
2.2	2.3	2.2	2.9	-8.2	-5.4	Prix (indice implicite de prix)	29

(1) Heures de travail rémunérées selon l'Enquête sur la population active.

(2) Rémunération des salariés sur une base intérieure (c.-à-d. province d'emploi).

Statistical Tables

Tableaux statistiques

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
SUM OF PROVINCES AND TERRITORIES⁽¹⁾ - SOMME DES PROVINCES ET TERRITOIRES⁽¹⁾

No	CANSIM matrix No. 2610 - Numéro de matrice CANSIM 2610	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income ⁽²⁾ - Rémunération des salariés ⁽²⁾	327,044	352,865	371,748	382,205	392,637
2	Corporation profits before taxes - Bénéfices des sociétés avant impôts	64,667	60,414	45,548	31,800	33,920
3	Interest and miscellaneous investment income - Intérêts et revenus divers de placements	45,207	51,470	59,142	54,949	52,586
4	Accrued net income of farm operators from farm production ⁽³⁾ - Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole ⁽³⁾	4,275	3,201	3,695	3,331	3,315
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent - Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	32,868	34,389	35,579	36,601	37,361
6	Inventory valuation adjustment - Ajustement de la valeur des stocks	-2,865	-1,514	-134	2,089	-3,635
7	Net domestic income at factor cost - Revenu intérieur net au coût des facteurs	471,196	500,825	515,576	510,975	516,184
8	Indirect taxes less subsidies - Impôts indirects moins subventions	67,790	75,844	75,231	81,535	86,025
9	Capital consumption allowances - Provisions pour consommation de capital	68,128	72,411	76,184	79,158	81,975
10	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	607,114	649,080	666,993	671,668	684,184

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
SUM OF PROVINCES AND TERRITORIES⁽¹⁾ - SOMME DES PROVINCES ET TERRITOIRES⁽¹⁾

No	CANSIM matrix No. 2622 - Numéro de matrice CANSIM 2622	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	349,415	377,566	397,629	409,839	418,297
2	Durable goods - Biens durables	54,570	57,277	56,767	53,749	53,904
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	35,220	37,079	37,627	37,303	37,754
4	Non-durable goods - Biens non durables	93,646	99,351	104,667	109,400	110,907
5	Services - Services	185,979	183,859	198,568	209,387	216,702
8	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	112,937	122,150	132,030	138,867	144,554
	Government investment - Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital - Capital fixe	13,690	15,264	16,681	16,476	16,564
8	Construction - Construction	10,798	11,950	13,254	13,296	13,324
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	2,892	3,314	3,427	3,180	3,240
10	Inventories - Stocks	64	-3	67	-37	52
	Business investment - Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital - Capital fixe	119,100	130,638	124,805	115,907	113,322
12	Residential construction - Construction résidentielle	43,870	49,068	44,453	41,445	45,266
13	Non-residential construction - Construction non résidentielle	32,445	35,719	36,930	34,791	29,374
14	Machinery and equipment - Machines et matériel	42,785	45,851	43,422	39,671	38,682
15	Inventories - Stocks	3,731	3,999	-4,346	-612	-2,415
16	Non-farm - Non agricoles	4,319	3,418	-5,044	-574	-1,303
17	Farm and grain in commercial channels - Agricoles et céréales en circuit commercial	-588	581	698	-38	-1,112
18	Net exports plus statistical discrepancy - Exportations nettes plus divergence statistique	8,177	-534	127	-8,772	-7,160
19	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	607,114	649,080	666,993	671,668	684,184
20	Final domestic demand (1+6+7+11) - Demande intérieure finale (1+6+7+11)	595,142	645,618	671,145	681,089	693,707

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
NEWFOUNDLAND - TERRE-NEUVE

No	CANSIM matrix No. 2611 - Numéro de matrice CANSIM 2611	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) - Rémunération des salariés(2)	4,500	4,818	5,068	5,231	5,219
2	Corporation profits before taxes - Bénéfices des sociétés avant impôts	579	545	414	290	303
3	Interest and miscellaneous investment income - Intérêts et revenus divers de placements	520	525	615	643	730
4	Accrued net income of farm operators from farm production(3) - Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	10	13	11	16	18
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent - Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	527	509	528	524	502
6	Inventory valuation adjustment - Ajustement de la valeur des stocks	-36	-21	6	33	-40
7	Net domestic income at factor cost - Revenu intérieur net au coût des facteurs	6,100	6,389	6,642	6,737	6,732
8	Indirect taxes less subsidies - Impôts indirects moins subventions	758	830	863	1,216	1,255
9	Capital consumption allowances - Provisions pour consommation de capital	1,180	1,250	1,309	1,359	1,381
10	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	8,038	8,469	8,814	9,312	9,368

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
NEWFOUNDLAND - TERRE-NEUVE

No	CANSIM matrix No. 2623 - Numéro de matrice CANSIM 2623	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	6,198	8,616	6,929	7,138	7,172
2	Durable goods - Biens durables	812	857	846	796	787
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	602	620	625	615	612
4	Non-durable goods - Biens non durables	1,950	2,030	2,148	2,261	2,240
5	Services - Services	2,834	3,109	3,310	3,466	3,533
6	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	1,895	2,097	2,223	2,277	2,352
	Government investment - Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital - Capital fixe	330	395	383	365	426
8	Construction - Construction	278	312	304	290	345
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	52	83	79	75	81
10	Inventories - Stocks	-	-	-	-	-
	Business investment - Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital - Capital fixe	1,728	1,773	1,670	1,835	1,804
12	Residential construction - Construction résidentielle	590	683	678	621	588
13	Non-residential construction - Construction non résidentielle	574	475	519	777	863
14	Machinery and equipment - Machines et matériel	564	615	473	437	353
15	Inventories - Stocks	121	34	-19	36	-11
16	Non-farm - Non agricoles	121	33	-19	36	-11
17	Farm and grain in commercial channels - Agricoles et céréales en circuit commercial	-	1	-	-	-
18	Net exports plus statistical discrepancy - Exportations nettes plus divergence statistique	-2,234	-2,446	-2,372	-2,339	-2,375
19	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	8,038	8,469	8,814	9,312	9,368
20	<i>Final domestic demand (1+6+7+11) - Demande intérieure finale (1+6+7+11)</i>	<i>10,151</i>	<i>10,881</i>	<i>11,205</i>	<i>11,615</i>	<i>11,754</i>

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
PRINCE EDWARD ISLAND - ÎLE-DU-PRINCE-ÉDOUARD

No	CANSIM matrix No. 2612 - Numéro de matrice CANSIM 2612	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) - Rémunération des salariés(2)	1,011	1,093	1,172	1,185	1,217
2	Corporation profits before taxes - Bénéfices des sociétés avant impôts	121	117	96	74	79
3	Interest and miscellaneous investment income - Intérêts et revenus divers de placements	125	156	179	177	177
4	Accrued net income of farm operators from farm production(3) - Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	51	37	35	44	42
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent - Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	165	161	162	169	169
6	Inventory valuation adjustment - Ajustement de la valeur des stocks	-7	-5	1	2	-5
7	Net domestic income at factor cost - Revenu intérieur net au coût des facteurs	1,466	1,559	1,645	1,651	1,679
8	Indirect taxes less subsidies - Impôts indirects moins subventions	111	121	111	162	190
9	Capital consumption allowances - Provisions pour consommation de capital	200	217	231	245	257
10	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	1,777	1,897	1,987	2,078	2,126

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
PRINCE EDWARD ISLAND - ÎLE-DU-PRINCE-ÉDOUARD

No	CANSIM matrix No. 2624 - Numéro de matrice CANSIM 2624	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1,304	1,372	1,474	1,512	1,520
2	Durable goods - Biens durables	209	211	219	204	210
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	149	156	154	148	149
4	Non-durable goods - Biens non durables	415	428	469	498	498
5	Services - Services	531	577	632	662	672
6	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	655	689	720	718	724
	Government investment - Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital - Capital fixe	98	94	87	112	152
8	Construction - Construction	87	74	76	99	122
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	11	20	11	13	30
10	Inventories - Stocks	-	-	1	-1	1
	Business investment - Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital - Capital fixe	310	332	321	352	279
12	Residential construction - Construction résidentielle	144	142	134	133	140
13	Non-residential construction - Construction non résidentielle	73	99	84	80	52
14	Machinery and equipment - Machines et matériel	93	91	103	139	87
15	Inventories - Stocks	34	-7	-35	-12	13
16	Non-farm - Non agricoles	5	24	-5	2	2
17	Farm and grain in commercial channels - Agricoles et céréales en circuit commercial	29	-31	-30	-14	11
18	Net exports plus statistical discrepancy - Exportations nettes plus divergence statistique	-624	-583	-581	-603	-572
19	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	1,777	1,897	1,987	2,078	2,126
20	Final domestic demand (1+6+7+11) - Demande intérieure finale (1+6+7+11)	2,367	2,487	2,602	2,694	2,684

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
NOVA SCOTIA - NOUVELLE-ÉCOSSE

No	CANSIM matrix No. 2613 - Numéro de matrice CANSIM 2613	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) - Rémunération des salariés(2)	8,688	9,273	9,802	10,023	10,216
2	Corporation profits before taxes - Bénéfices des sociétés avant impôts	897	850	621	462	488
3	Interest and miscellaneous investment income - Intérêts et revenus divers de placements	775	964	1,274	1,317	1,468
4	Accrued net income of farm operators from farm production(3) - Revenu comptable, net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	74	66	81	74	75
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent - Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	1,111	1,116	1,149	1,183	1,188
6	Inventory valuation adjustment - Ajustement de la valeur des stocks	-43	-51	-28	59	-62
7	Net domestic income at factor cost - Revenu intérieur net au coût des facteurs	11,502	12,218	12,899	13,118	13,373
8	Indirect taxes less subsidies - Impôts indirects moins subventions	1,755	1,859	1,959	2,348	2,444
9	Capital consumption allowances - Provisions pour consommation de capital	1,826	1,953	2,070	2,139	2,187
10	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	15,083	16,030	16,928	17,605	18,004

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
NOVA SCOTIA - NOUVELLE-ÉCOSSE

No	CANSIM matrix No. 2625 - Numéro de matrice CANSIM 2625	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	10,545	11,219	11,840	12,106	12,224
2	Durable goods - Biens durables	1,598	1,610	1,572	1,450	1,476
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	1,077	1,110	1,114	1,077	1,065
4	Non-durable goods - Biens non durables	3,175	3,356	3,625	3,811	3,792
5	Services - Services	4,695	5,143	5,529	5,768	5,891
6	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	4,886	5,234	5,658	5,813	5,950
	Government investment - Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital - Capital fixe	527	623	584	627	690
8	Construction - Construction	411	453	419	489	529
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	116	170	165	138	161
10	Inventories - Stocks	2	-	2	-1	2
	Business investment - Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital - Capital fixe	2,767	2,979	3,000	2,695	2,282
12	Residential construction - Construction résidentielle	979	926	1,060	939	1,027
13	Non-residential construction - Construction non résidentielle	659	777	894	840	451
14	Machinery and equipment - Machines et matériel	1,129	1,276	1,046	916	804
15	Inventories - Stocks	52	78	-47	24	-33
16	Non-farm - Non agricoles	48	77	-44	32	-33
17	Farm and grain in commercial channels - Agricoles et céréales en circuit commercial	4	1	-3	-8	-
18	Net exports plus statistical discrepancy - Exportations nettes plus divergence statistique	-3,696	-4,103	-4,109	-3,659	-3,111
19	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	15,083	16,030	16,928	17,605	18,004
20	<i>Final domestic demand (1+6+7+11) - Demande intérieure finale (1+6+7+11)</i>	<i>18,725</i>	<i>20,055</i>	<i>21,082</i>	<i>21,241</i>	<i>21,146</i>

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
NEW BRUNSWICK - NOUVEAU-BRUNSWICK

No	CANSIM matrix No. 2614 - Numéro de matrice CANSIM 2614	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) - Rémunération des salariés(2)	6,465	7,015	7,403	7,694	7,923
2	Corporation profits before taxes - Bénéfices des sociétés avant impôts	853	808	594	382	473
3	Interest and miscellaneous investment income - Intérêts et revenus divers de placements	979	1,019	1,206	1,150	1,154
4	Accrued net income of farm operators from farm production(3) - Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	47	57	47	49	60
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent - Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	687	692	707	727	735
6	Inventory valuation adjustment - Ajustement de la valeur des stocks	-42	-67	-72	127	-87
7	Net domestic income at factor cost - Revenu intérieur net au coût des facteurs	8,989	9,524	9,885	10,129	10,258
8	Indirect taxes less subsidies - Impôts indirects moins subventions	1,418	1,554	1,636	1,871	1,918
9	Capital consumption allowances - Provisions pour consommation de capital	1,448	1,547	1,634	1,689	1,734
10	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	11,855	12,625	13,155	13,689	13,910

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
NEW BRUNSWICK - NOUVEAU-BRUNSWICK

No	CANSIM matrix No. 2626 - Numéro de matrice CANSIM 2626	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	7,886	8,411	8,927	9,330	9,401
2	Durable goods - Biens durables	1,265	1,292	1,302	1,268	1,278
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	860	878	888	861	871
4	Non-durable goods - Biens non durables	2,463	2,631	2,806	2,970	2,930
5	Services - Services	3,298	3,610	3,931	4,231	4,322
6	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	3,095	3,303	3,536	3,676	3,779
	Government investment - Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital - Capital fixe	417	438	496	503	510
8	Construction - Construction	348	361	409	440	429
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	71	77	87	63	81
10	Inventories - Stocks	1	-	1	-1	1
	Business investment - Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital - Capital fixe	2,071	2,469	2,245	2,168	2,082
12	Residential construction - Construction résidentielle	734	752	679	676	730
13	Non-residential construction - Construction non résidentielle	456	571	693	871	936
14	Machinery and equipment - Machines et matériel	881	1,146	873	621	416
15	Inventories - Stocks	19	192	12	-39	31
16	Non-farm - Non agricoles	18	196	42	-35	21
17	Farm and grain in commercial channels - Agricoles et céréales en circuit commercial	1	-4	-30	-4	10
18	Net exports plus statistical discrepancy - Exportations nettes plus divergence statistique	-1,634	-2,188	-2,062	-1,948	-1,804
19	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	11,855	12,625	13,155	13,689	13,910
20	<i>Final domestic demand (1+6+7+11) - Demande intérieure finale (1+6+7+11)</i>	<i>13,469</i>	<i>14,621</i>	<i>15,204</i>	<i>15,677</i>	<i>15,778</i>

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
QUEBEC - QUÉBEC

No	CANSIM matrix No. 2615 - Numéro de matrice CANSIM 2615	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) - Rémunération des salariés(2)	77,500	82,093	86,614	88,594	91,160
2	Corporation profits before taxes - Bénéfices des sociétés avant impôts	14,698	13,458	9,791	6,934	7,445
3	Interest and miscellaneous investment income - Intérêts et revenus divers de placements	11,246	12,413	14,392	13,855	12,989
4	Accrued net income of farm operators from farm production(3) - Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	873	876	888	1,014	1,044
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent - Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	7,100	7,289	7,573	7,810	7,961
6	Inventory valuation adjustment - Ajustement de la valeur des stocks	-717	-365	-17	474	-823
7	Net domestic income at factor cost - Revenu intérieur net au coût des facteurs	110,700	115,764	119,241	118,681	119,776
8	Indirect taxes less subsidies - Impôts indirects moins subventions	17,672	18,486	18,816	20,755	21,449
9	Capital consumption allowances - Provisions pour consommation de capital	13,978	14,869	15,799	16,428	17,071
10	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	142,350	149,119	153,856	155,864	158,296

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
QUEBEC - QUÉBEC

No	CANSIM matrix No. 2627 - Numéro de matrice CANSIM 2627	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	83,458	89,163	93,104	96,323	98,507
2	Durable goods - Biens durables	13,481	13,737	13,491	13,032	13,074
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	8,679	8,953	9,018	9,003	8,973
4	Non-durable goods - Biens non durables	23,726	25,179	26,339	27,665	28,135
5	Services - Services	37,572	41,294	44,256	46,623	48,325
6	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	27,822	29,519	32,051	33,807	35,291
	Government investment - Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital - Capital fixe	3,066	3,499	3,683	3,426	3,562
8	Construction - Construction	2,438	2,787	2,986	2,800	2,921
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	628	712	897	626	641
10	Inventories - Stocks	24	-2	25	-13	19
	Business investment - Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital - Capital fixe	26,260	28,277	28,377	25,882	25,525
12	Residential construction - Construction résidentielle	11,237	10,822	10,822	9,987	10,300
13	Non-residential construction - Construction non résidentielle	5,870	7,001	7,662	7,390	6,937
14	Machinery and equipment - Machines et matériel	9,153	10,454	9,893	8,505	8,288
15	Inventories - Stocks	1,167	582	-1,498	-226	-562
16	Non-farm - Non agricoles	1,143	641	-1,436	-240	-403
17	Farm and grain in commercial channels - Agricoles et céréales en circuit commercial	24	-59	-62	14	-159
18	Net exports plus statistical discrepancy - Exportations nettes plus divergence statistique	553	-1,919	-1,886	-3,335	-4,046
19	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	142,350	149,119	153,856	155,864	158,296
20	Final domestic demand (1+6+7+11) - Demande intérieure finale (1+6+7+11)	140,606	150,458	157,215	159,438	162,885

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
ONTARIO

No	CANSIM matrix No. 2616 – Numéro de matrice CANSIM 2616	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) – Rémunération des salariés(2)	141,192	153,813	159,261	161,791	165,726
2	Corporation profits before taxes – Bénéfices des sociétés avant impôts	30,590	28,297	20,206	14,245	14,813
3	Interest and miscellaneous investment income – Intérêts et revenus divers de placements	9,923	11,164	12,362	11,177	10,819
4	Accrued net income of farm operators from farm production(3) – Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	948	749	725	713	748
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	13,618	14,544	14,836	15,236	15,484
6	Inventory valuation adjustment – Ajustement de la valeur des stocks	-1,337	-568	-32	892	-1,560
7	Net domestic income at factor cost – Revenu intérieur net au coût des facteurs	194,934	207,999	207,358	204,054	206,030
8	Indirect taxes less subsidies – Impôts indirects moins subventions	33,014	37,366	36,598	36,827	38,610
9	Capital consumption allowances – Provisions pour consommation de capital	24,998	27,004	28,322	29,582	30,781
10	Gross Domestic Product at market prices – Produit intérieur brut aux prix du marché	252,946	272,369	272,278	270,463	275,421

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
ONTARIO

No	CANSIM matrix No. 2628 – Numéro de matrice CANSIM 2628	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	138,956	151,227	157,706	161,560	165,346
2	Durable goods – Biens durables	22,383	23,556	22,671	21,177	21,215
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	14,152	15,047	15,213	14,865	15,050
4	Non-durable goods – Biens non durables	35,459	37,757	39,430	40,891	41,240
5	Services – Services	66,962	74,867	80,392	84,627	87,843
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	41,948	46,149	50,415	53,453	55,709
	Government investment – Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital – Capital fixe	4,698	4,989	5,862	5,863	5,419
8	Construction – Construction	3,576	3,715	4,484	4,528	4,142
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	1,122	1,274	1,378	1,335	1,277
10	Inventories – Stocks	22	-1	23	-12	17
	Business investment – Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital – Capital fixe	50,795	56,094	48,946	44,431	42,441
12	Residential construction – Construction résidentielle	20,008	23,337	18,187	16,117	16,559
13	Non-residential construction – Construction non résidentielle	11,459	13,024	12,273	10,802	8,402
14	Machinery and equipment – Machines et matériel	19,328	19,733	18,486	17,512	17,460
15	Inventories – Stocks	2,562	1,490	-3,101	-790	-973
16	Non-farm – Non agricoles	2,587	1,402	-2,966	-654	-720
17	Farm and grain in commercial channels – Agricoles et céréales en circuit commercial	-25	88	-135	-136	-253
18	Net exports plus statistical discrepancy – Exportations nettes plus divergence statistique	13,965	12,421	12,427	5,958	7,488
19	Gross Domestic Product at market prices – Produit intérieur brut aux prix du marché	252,946	272,369	272,278	270,463	275,421
20	<i>Final domestic demand (1+6+7+11) – Demande intérieure finale (1+6+7+11)</i>	<i>236,397</i>	<i>258,459</i>	<i>262,929</i>	<i>265,307</i>	<i>268,917</i>

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
MANITOBA

No	CANSIM matrix No. 2617 - Numéro de matrice CANSIM 2617	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) - Rémunération des salariés(2)	11,240	11,756	12,335	12,530	12,838
2	Corporation profits before taxes - Bénéfices des sociétés avant impôts	2,166	2,017	1,381	1,046	1,107
3	Interest and miscellaneous investment income - Intérêts et revenus divers de placements	2,458	2,837	3,311	3,144	3,013
4	Accrued net income of farm operators from farm production(3) - Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	262	239	406	190	278
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent - Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	1,250	1,272	1,316	1,316	1,325
6	Inventory valuation adjustment - Ajustement de la valeur des stocks	-109	-45	2	52	-111
7	Net domestic income at factor cost - Revenu intérieur net au coût des facteurs	17,267	18,076	18,751	18,278	18,450
8	Indirect taxes less subsidies - Impôts indirects moins subventions	1,882	2,281	2,210	2,310	2,485
9	Capital consumption allowances - Provisions pour consommation de capital	2,482	2,592	2,689	2,752	2,816
10	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	21,631	22,949	23,650	23,340	23,751

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
MANITOBA

No	CANSIM matrix No. 2629 - Numéro de matrice CANSIM 2629	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	13,188	14,048	14,769	14,989	15,187
2	Durable goods - Biens durables	1,803	1,852	1,869	1,744	1,760
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	1,245	1,289	1,285	1,218	1,228
4	Non-durable goods - Biens non durables	3,563	3,772	3,961	4,112	4,121
5	Services - Services	6,577	7,135	7,674	7,915	8,078
6	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	4,847	5,218	5,576	5,780	5,982
	Government investment - Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital - Capital fixe	550	537	568	583	589
8	Construction - Construction	445	429	444	461	470
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	105	108	124	122	119
10	Inventories - Stocks	3	-	3	-2	3
	Business investment - Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital - Capital fixe	3,326	3,364	3,350	2,966	2,967
12	Residential construction - Construction résidentielle	1,204	1,024	964	773	816
13	Non-residential construction - Construction non résidentielle	989	1,133	1,267	1,161	1,065
14	Machinery and equipment - Machines et matériel	1,133	1,207	1,119	1,032	1,086
15	Inventories - Stocks	-249	209	88	-68	57
16	Non-farm - Non agricoles	-71	47	-144	-39	23
17	Farm and grain in commercial channels - Agricoles et céréales en circuit commercial	-178	162	232	-29	34
18	Net exports plus statistical discrepancy - Exportations nettes plus divergence statistique	-34	-427	-704	-908	-1,034
19	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	21,631	22,949	23,650	23,340	23,751
20	Final domestic demand (1+6+7+11) - Demande intérieure finale (1+6+7+11)	21,911	23,167	24,263	24,318	24,725

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
SASKATCHEWAN

No	CANSIM matrix No. 2618 - Numéro de matrice CANSIM 2618	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) - Rémunération des salariés(2)	8,644	8,823	9,317	9,632	9,810
2	Corporation profits before taxes - Bénéfices des sociétés avant impôts	1,411	1,293	1,109	789	875
3	Interest and miscellaneous investment income - Intérêts et revenus divers de placements	2,799	3,354	3,665	3,327	2,825
4	Accrued net income of farm operators from farm production(3) - Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	730	521	936	651	241
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent - Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	1,107	1,113	1,122	1,113	1,132
6	Inventory valuation adjustment - Ajustement de la valeur des stocks	-109	-37	8	63	-76
7	Net domestic income at factor cost - Revenu intérieur net au coût des facteurs	14,582	15,067	16,157	15,575	14,807
8	Indirect taxes less subsidies - Impôts indirects moins subventions	482	1,369	1,036	1,098	1,616
9	Capital consumption allowances - Provisions pour consommation de capital	3,130	3,192	3,235	3,312	3,414
10	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	18,194	19,628	20,428	19,985	19,837

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
SASKATCHEWAN

No	CANSIM matrix No. 2630 - Numéro de matrice CANSIM 2630	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	11,719	12,305	12,817	13,009	13,462
2	Durable goods - Biens durables	1,755	1,775	1,818	1,666	1,639
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	1,163	1,172	1,163	1,133	1,128
4	Non-durable goods - Biens non durables	3,191	3,335	3,396	3,494	3,524
5	Services - Services	5,610	6,023	6,440	6,716	6,791
6	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	4,004	4,330	4,563	4,688	4,728
	Government investment - Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital - Capital fixe	609	708	658	535	398
8	Construction - Construction	485	563	533	445	284
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	124	145	125	90	114
10	Inventories - Stocks	2	-	2	-1	1
	Business investment - Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital - Capital fixe	4,058	3,608	3,874	3,895	3,518
12	Residential construction - Construction résidentielle	1,013	850	657	500	601
13	Non-residential construction - Construction non résidentielle	1,690	1,422	1,812	1,837	1,454
14	Machinery and equipment - Machines et matériel	1,355	1,336	1,405	1,558	1,463
15	Inventories - Stocks	-804	452	491	30	-332
18	Non-farm - Non agricoles	-16	-21	-163	-47	31
17	Farm and grain in commercial channels - Agricoles et céréales en circuit commercial	-788	473	654	77	-363
18	Net exports plus statistical discrepancy - Exportations nettes plus divergence statistique	-1,394	-1,775	-1,977	-2,171	-1,553
19	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	18,194	19,628	20,428	19,985	19,837
20	Final domestic demand (1+6+7+11) - Demande intérieure finale (1+6+7+11)	20,390	20,951	21,912	22,127	21,726

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
ALBERTA

No	CANSIM matrix No. 2619 - Numéro de matrice CANSIM 2619	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) - Rémunération des salariés(2)	30,281	32,345	35,119	37,257	38,282
2	Corporation profits before taxes - Bénéfices des sociétés avant impôts	5,847	5,925	6,090	4,096	4,569
3	Interest and miscellaneous investment income - Intérêts et revenus divers de placements	9,267	10,131	11,734	10,617	10,238
4	Accrued net income of farm operators from farm production(3) - Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	1,084	526	399	351	532
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent - Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	2,786	2,927	3,110	3,175	3,303
6	Inventory valuation adjustment - Ajustement de la valeur des stocks	-193	-148	-49	179	-248
7	Net domestic income at factor cost - Revenu intérieur net au coût des facteurs	49,072	51,706	56,403	55,675	56,676
8	Indirect taxes less subsidies - Impôts indirects moins subventions	3,168	3,621	4,069	5,240	5,527
9	Capital consumption allowances - Provisions pour consommation de capital	10,184	10,483	10,937	11,253	11,541
10	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	62,424	65,810	71,409	72,168	73,744

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
ALBERTA

No	CANSIM matrix No. 2631 - Numéro de matrice CANSIM 2631	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	33,398	36,131	38,773	40,028	40,681
2	Durable goods - Biens durables	5,050	5,502	5,780	5,463	5,397
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	3,411	3,636	3,753	3,838	3,906
4	Non-durable goods - Biens non durables	8,463	8,909	9,636	9,989	10,131
5	Services - Services	16,474	18,084	19,604	20,738	21,247
6	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	11,008	11,892	12,419	12,984	13,455
	Government investment - Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital - Capital fixe	1,816	1,821	2,081	1,977	2,129
8	Construction - Construction	1,509	1,533	1,756	1,655	1,806
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	307	288	325	322	323
10	Inventories - Stocks	5	-	5	-3	4
	Business investment - Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital - Capital fixe	14,324	14,536	15,798	14,399	14,355
12	Residential construction - Construction résidentielle	2,816	3,308	3,936	3,661	4,455
13	Non-residential construction - Construction non résidentielle	6,829	6,651	7,297	6,544	5,352
14	Machinery and equipment - Machines et matériel	4,679	4,577	4,565	4,194	4,548
15	Inventories - Stocks	300	496	-165	276	-475
16	Non-farm - Non agricoles	24	508	-250	219	-95
17	Farm and grain in commercial channels - Agricoles et céréales en circuit commercial	276	-12	85	57	-380
18	Net exports plus statistical discrepancy - Exportations nettes plus divergence statistique	1,573	934	2,498	2,507	3,595
19	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	62,424	65,810	71,409	72,168	73,744
20	Final domestic demand (1+6+7+11) - Demanda intérieure finale (1+6+7+11)	60,546	64,380	69,071	69,388	70,620

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
BRITISH COLUMBIA - COLOMBIE-BRITANNIQUE

No	CANSIM matrix No. 6949 - Numéro de matrice CANSIM 6949	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) - Rémunération des salariés(2)	36,139	40,322	44,024	46,552	48,463
2	Corporation profits before taxes - Bénéfices des sociétés avant impôts	7,024	6,595	4,777	3,193	3,452
3	Interest and miscellaneous investment income - Intérêts et revenus divers de placements	6,981	8,756	10,237	9,372	8,991
4	Accrued net income of farm operators from farm production(3) - Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	196	117	167	229	277
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent - Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	4,445	4,690	4,997	5,268	5,481
6	Inventory valuation adjustment - Ajustement de la valeur des stocks	-268	-207	44	188	-614
7	Net domestic income at factor cost - Revenu intérieur net au coût des facteurs	54,517	60,273	64,246	64,802	66,050
8	Indirect taxes less subsidies - Impôts indirects moins subventions	7,591	8,402	8,005	9,680	10,510
9	Capital consumption allowances - Provisions pour consommation de capital	7,955	8,538	9,155	9,606	10,011
10	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	70,063	77,213	81,406	84,088	86,571

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
BRITISH COLUMBIA - COLOMBIE-BRITANNIQUE

No	CANSIM matrix No. 6950 - Numéro de matrice CANSIM 6950	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	41,798	48,036	50,176	52,686	54,946
2	Durable goods - Biens durables	6,085	6,748	7,056	6,810	6,926
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	3,786	4,117	4,330	4,441	4,664
4	Non-durable goods - Biens non durables	10,895	11,596	12,480	13,298	13,876
5	Services - Services	21,032	23,575	26,310	28,137	29,480
6	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	11,504	12,336	13,376	14,136	14,999
	Government investment - Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital - Capital fixe	1,331	1,895	2,017	2,216	2,332
8	Construction - Construction	1,013	1,501	1,623	1,856	1,975
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	318	394	394	360	357
10	Inventories - Stocks	5	-	5	-3	4
	Business investment - Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital - Capital fixe	12,848	16,425	16,679	16,834	17,651
12	Residential construction - Construction résidentielle	5,067	7,132	7,243	7,954	9,942
13	Non-residential construction - Construction non résidentielle	3,443	4,084	4,127	4,240	3,668
14	Machinery and equipment - Machines et matériel	4,338	5,209	5,309	4,640	4,041
15	Inventories - Stocks	536	472	-89	139	-129
16	Non-farm - Non agricoles	467	510	-76	134	-117
17	Farm and grain in commercial channels - Agricoles et céréales en circuit commercial	69	-38	-13	5	-12
18	Net exports plus statistical discrepancy - Exportations nettes plus divergence statistique	2,041	49	-758	-1,920	13,234
19	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	70,063	77,213	81,406	84,088	86,571
20	<i>Final domestic demand (1+6+7+11) - Demande intérieure finale (1+6+7+11)</i>	<i>67,481</i>	<i>76,692</i>	<i>82,248</i>	<i>85,872</i>	<i>89,930</i>

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
YUKON

No	CANSIM matrix No. 4995 - Numéro de matrice CANSIM 4995	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) - Rémunération des salariés(2)	426	456	504	532	577
2	Corporation profits before taxes - Bénéfices des sociétés avant impôts	155	164	191	109	115
3	Interest and miscellaneous investment income - Intérêts et revenus divers de placements	52	58	66	64	64
4	Accrued net income of farm operators from farm production(3) - Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	-	-	-	-	-
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent - Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	34	37	39	39	39
6	Inventory valuation adjustment - Ajustement de la valeur des stocks	-1	-1	1	-	-1
7	Net domestic income at factor cost - Revenu intérieur net au coût des facteurs	666	714	801	744	794
8	Indirect taxes less subsidies - Impôts indirects moins subventions	24	21	24	48	52
9	Capital consumption allowances - Provisions pour consommation de capital	139	144	154	160	168
10	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	829	879	979	952	1,014

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
YUKON

No	CANSIM matrix No. 4997 - Numéro de matrice CANSIM 4997	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	355	387	420	433	443
2	Durable goods - Biens durables	55	60	62	61	62
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	31	33	34	35	36
4	Non-durable goods - Biens non durables	126	131	139	152	155
5	Services - Services	143	163	185	185	190
8	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	306	332	364	376	395
	Government investment - Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital - Capital fixe	105	95	95	88	129
8	Construction - Construction	88	80	80	75	114
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	17	15	15	13	15
10	Inventories - Stocks	-	-	-	-	-
	Business investment - Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital - Capital fixe	110	99	146	204	167
12	Residential construction - Construction résidentielle	28	42	47	41	48
13	Non-residential construction - Construction non résidentielle	54	37	65	141	107
14	Machinery and equipment - Machines et matériel	28	20	34	22	12
15	Inventories - Stocks	-1	4	3	2	-
16	Non-farm - Non agricoles	-1	4	3	2	-
17	Farm and grain in commercial channels - Agricoles et céréales en circuit commercial	-	-	-	-	-
18	Net exports plus statistical discrepancy - Exportations nettes plus divergence statistique	-46	-38	-49	-151	-120
19	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	829	879	979	952	1,014
20	<i>Final domestic demand (1+6+7+11) - Demande intérieure finale (1+6+7+11)</i>	<i>876</i>	<i>913</i>	<i>1,025</i>	<i>1,101</i>	<i>1,134</i>

TABLE 1. Gross Domestic Product - Income Based
TABLEAU 1. Produit intérieur brut - En termes de revenus
NORTHWEST TERRITORIES - TERRITOIRES DU NORD-OUEST

No	CANSIM matrix No. 4996 - Numéro de matrice CANSIM 4996	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) - Rémunération des salariés(2)	958	1,058	1,129	1,184	1,206
2	Corporation profits before taxes - Bénéfices des sociétés avant impôts	326	345	278	180	201
3	Interest and miscellaneous investment income - Intérêts et revenus divers de placements	82	93	101	106	118
4	Accrued net income of farm operators from farm production(3) - Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	-	-	-	-	-
5	Net income of non-farm unincorporated business, including rent - Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	38	39	40	41	42
6	Inventory valuation adjustment - Ajustement de la valeur des stocks	-3	1	2	20	-8
7	Net domestic income at factor cost - Revenu intérieur net au coût des facteurs	1,401	1,536	1,550	1,531	1,559
8	Indirect taxes less subsidies - Impôts indirects moins subventions	-85	-66	-96	-40	-31
9	Capital consumption allowances - Provisions pour consommation de capital	608	622	649	633	614
10	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	1,924	2,092	2,103	2,124	2,142

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques

TABLE 2. Gross Domestic Product - Expenditure Based
TABLEAU 2. Produit intérieur brut - En termes de dépenses
NORTHWEST TERRITORIES - TERRITOIRES DU NORD-OUEST

No	CANSIM matrix No. 4998 - Numéro de matrice CANSIM 4998	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	610	651	694	725	745
2	Durable goods - Biens durables	74	77	81	78	76
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	65	68	70	69	72
4	Non-durable goods - Biens non durables	220	227	238	259	265
5	Services - Services	251	279	305	319	330
6	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	967	1,051	1,129	1,159	1,190
	Government investment - Investissement des administrations publiques:					
7	Fixed capital - Capital fixe	143	170	167	181	228
8	Construction - Construction	122	142	140	158	187
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	21	28	27	23	41
10	Inventories - Stocks	-	-	-	-	-
	Business investment - Investissement des entreprises:					
11	Fixed capital - Capital fixe	503	682	399	246	251
12	Residential construction - Construction résidentielle	50	50	46	43	60
13	Non-residential construction - Construction non résidentielle	349	445	237	108	87
14	Machinery and equipment - Machines et matériel	104	187	116	95	104
15	Inventories - Stocks	-6	-3	14	16	-1
16	Non-farm - Non agricoles	-6	-3	14	16	-1
17	Farm and grain in commercial channels - Agricoles et céréales en circuit commercial	-	-	-	-	-
18	Net exports plus statistical discrepancy - Exportations nettes plus divergence statistique	-293	-459	-300	-203	-271
19	Gross Domestic Product at market prices - Produit intérieur brut aux prix du marché	1,924	2,092	2,103	2,124	2,142
20	<i>Final domestic demand (1+6+7+11) - Demande intérieure finale (1+6+7+11)</i>	<i>2,223</i>	<i>2,554</i>	<i>2,389</i>	<i>2,311</i>	<i>2,414</i>

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986
SUM OF PROVINCES AND TERRITORIES⁽¹⁾ – SOMME DES PROVINCES ET TERRITOIRES⁽¹⁾

No	CANSIM matrix No. 2581 – Numéro de matrice CANSIM 2581	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	323,790	334,252	337,405	331,818	335,343
	Durable goods – Biens durables	51,442	51,763	50,829	47,686	47,738
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	32,091	32,390	32,054	29,321	29,526
4	Non-durable goods – Biens non durables	86,661	87,882	87,121	86,202	87,098
5	Services – Services	153,596	162,217	167,401	168,609	170,981
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	104,591	108,470	111,635	113,750	115,700
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	13,311	14,462	15,444	15,910	16,503
8	Construction – Construction	10,251	10,823	11,592	11,735	11,818
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	3,060	3,639	3,852	4,175	4,685
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	110,794	117,047	110,999	105,810	104,441
11	Residential construction – Construction résidentielle	36,855	38,409	34,922	30,808	33,092
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	29,301	30,709	30,853	29,573	24,933
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	44,638	47,929	45,224	45,429	46,416
14	Final domestic demand (1+6+7+10) – Demande intérieure finale (1+6+7+10)	552,486	574,231	575,483	567,288	571,987

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale
SUM OF PROVINCES AND TERRITORIES⁽¹⁾ – SOMME DES PROVINCES ET TERRITOIRES⁽¹⁾

No	CANSIM matrix No. 2596 – Numéro de matrice CANSIM 2596	1988	1989	1990	1991	1992
		1986 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	107.9	113.0	117.8	123.5	125.0
2	Durable goods – Biens durables	106.1	110.7	111.7	112.7	112.9
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	109.8	114.5	117.4	127.2	127.9
4	Non-durable goods – Biens non durables	108.1	113.1	120.1	126.9	127.3
5	Services – Services	108.1	113.3	118.6	124.2	126.7
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	108.0	112.6	118.3	122.1	124.9
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	102.8	105.5	108.0	103.6	100.4
8	Construction – Construction	105.3	110.4	114.3	113.3	112.7
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	94.5	91.1	89.0	76.2	69.2
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	107.5	111.6	112.4	109.5	108.5
11	Residential construction – Construction résidentielle	119.0	127.8	127.3	134.5	136.6
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	110.7	116.3	119.7	117.6	117.8
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	95.8	95.7	96.0	87.3	83.3
14	Final domestic demand – Demande intérieure finale	107.7	112.4	116.6	120.1	121.3

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986
NEWFOUNDLAND – TERRE-NEUVE

No	CANSIM matrix No. 2582 – Numéro de matrice CANSIM 2582	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	5,843	5,977	6,024	5,908	5,891
	Durable goods – Biens durables	770	782	784	702	686
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	556	554	540	492	481
4	Non-durable goods – Biens non durables	1,875	1,877	1,888	1,861	1,861
5	Services – Services	2,642	2,764	2,832	2,853	2,863
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	1,745	1,823	1,862	1,864	1,910
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	318	373	355	352	424
8	Construction – Construction	265	286	270	258	311
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	53	87	85	94	113
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	1,640	1,643	1,502	1,640	1,608
11	Residential construction – Construction résidentielle	550	608	590	503	473
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	521	416	438	662	732
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	569	619	474	475	403
14	Final domestic demand (1+6+7+10) – Demande intérieure finale (1+6+7+10)	9,546	9,816	9,743	9,764	9,833

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale
NEWFOUNDLAND – TERRE-NEUVE

No	CANSIM matrix No. 2597 – Numéro de matrice CANSIM 2597	1988	1989	1990	1991	1992
		1988 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	106.1	110.7	115.0	120.8	121.7
2	Durable goods – Biens durables	105.5	109.6	110.7	113.4	114.7
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	108.3	111.9	115.7	125.0	127.2
4	Non-durable goods – Biens non durables	104.0	108.2	113.8	121.5	120.4
5	Services – Services	107.3	112.5	116.9	121.5	123.4
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	108.6	115.0	119.4	122.2	123.1
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	103.8	105.9	107.9	103.7	100.5
8	Construction – Construction	104.9	109.1	112.6	112.4	110.9
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	98.1	95.4	92.9	79.8	71.7
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	105.4	107.9	111.2	111.9	112.2
11	Residential construction – Construction résidentielle	107.3	112.3	114.9	123.5	124.3
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	110.2	114.2	118.5	117.4	117.9
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	99.1	99.4	99.8	92.0	87.6
14	Final domestic demand – Demande intérieure finale	106.3	110.8	115.0	119.0	119.5

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986
PRINCE EDWARD ISLAND – ÎLE-DU-PRINCE-ÉDOUARD

No	CANSIM matrix No. 2583 – Numéro de matrice CANSIM 2583	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1,219	1,231	1,266	1,228	1,244
	Durable goods – Biens durables	198	192	196	179	184
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	139	139	135	121	120
4	Non-durable goods – Biens non durables	388	389	396	383	391
5	Services – Services	494	511	539	545	549
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	608	621	620	596	589
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	93	89	80	105	152
8	Construction – Construction	82	67	68	88	109
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	11	22	12	17	43
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	293	301	290	333	262
11	Residential construction – Construction résidentielle	133	125	117	111	116
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	66	84	70	69	45
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	94	92	103	153	101
14	Final domestic demand (1+6+7+10) – Demande intérieure finale (1+6+7+10)	2,213	2,242	2,256	2,262	2,247

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale
PRINCE EDWARD ISLAND – ÎLE-DU-PRINCE-ÉDOUARD

No	CANSIM matrix No. 2598 – Numéro de matrice CANSIM 2598	1988	1989	1990	1991	1992
		1986 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	107.0	111.5	116.4	123.1	122.9
2	Durable goods – Biens durables	105.8	109.9	111.7	114.0	114.1
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	107.2	112.2	114.1	122.3	124.2
4	Non-durable goods – Biens non durables	107.0	110.0	118.4	130.0	127.4
5	Services – Services	107.5	112.9	117.3	121.5	122.4
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	107.7	111.0	116.1	120.5	122.9
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	105.4	105.6	108.8	106.7	100.0
8	Construction – Construction	106.1	110.4	111.8	112.5	111.9
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	100.0	90.9	91.7	76.5	69.8
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	105.8	110.3	110.7	105.7	106.5
11	Residential construction – Construction résidentielle	108.3	113.8	114.5	119.8	120.7
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	110.6	117.9	120.0	115.9	115.6
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	98.9	98.9	100.0	90.8	86.1
14	Final domestic demand – Demande intérieure finale	107.0	110.9	115.3	119.1	119.4

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986
NOVA SCOTIA – NOUVELLE-ÉCOSSE

No	CANSIM matrix No. 2584 – Numéro de matrice CANSIM 2584	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	9,825	10,002	10,097	9,795	9,877
	Durable goods – Biens durables	1,510	1,469	1,418	1,304	1,320
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	994	991	972	871	861
4	Non-durable goods – Biens non durables	2,948	2,965	2,979	2,878	2,906
5	Services – Services	4,373	4,577	4,728	4,742	4,790
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	4,600	4,772	4,925	4,929	5,002
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	508	593	550	612	700
8	Construction – Construction	387	409	368	434	471
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	121	184	182	178	229
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	2,667	2,824	2,791	2,577	2,209
11	Residential construction – Construction résidentielle	919	846	963	812	869
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	594	664	748	723	387
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	1,154	1,314	1,080	1,042	953
14	Final domestic demand (1+6+7+10) – Demande intérieure finale (1+6+7+10)	17,600	18,191	18,363	17,913	17,788

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale
NOVA SCOTIA – NOUVELLE-ÉCOSSE

No	CANSIM matrix No. 2599 – Numéro de matrice CANSIM 2599	1988	1989	1990	1991	1992
		1986 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	107.3	112.2	117.3	123.6	123.8
2	Durable goods – Biens durables	105.8	109.6	110.9	111.2	111.8
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	108.4	112.0	114.6	123.7	123.7
4	Non-durable goods – Biens non durables	107.7	113.2	121.7	132.4	130.5
5	Services – Services	107.4	112.4	116.9	121.6	123.0
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	106.2	109.7	114.9	117.9	119.0
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	103.7	105.1	106.2	102.5	98.6
8	Construction – Construction	106.2	110.8	113.9	112.7	112.3
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	95.9	92.4	90.7	77.5	70.3
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	103.7	105.5	107.5	104.6	103.3
11	Residential construction – Construction résidentielle	106.5	109.5	110.1	115.6	118.2
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	110.9	117.0	119.5	116.2	116.5
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	97.8	97.1	96.9	87.9	84.4
14	Final domestic demand – Demande intérieure finale	106.4	110.2	114.8	118.6	118.9

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986
NEW BRUNSWICK – NOUVEAU-BRUNSWICK

No	CANSIM matrix No. 2585 – Numéro de matrice CANSIM 2585	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	7,412	7,570	7,727	7,688	7,706
	Durable goods – Biens durables	1,201	1,182	1,181	1,145	1,149
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	790	782	772	692	695
4	Non-durable goods – Biens non durables	2,343	2,368	2,375	2,338	2,347
5	Services – Services	3,078	3,238	3,399	3,513	3,515
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	2,897	2,991	3,080	3,128	3,175
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	402	412	457	473	499
8	Construction – Construction	328	328	360	391	383
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	74	84	97	82	116
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	1,990	2,323	2,083	1,990	1,877
11	Residential construction – Construction résidentielle	680	673	600	562	597
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	411	484	579	748	801
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	899	1,166	904	680	479
14	Final domestic demand (1+6+7+10) – Demande intérieure finale (1+6+7+10)	12,701	13,296	13,347	13,279	13,257

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale
NEW BRUNSWICK – NOUVEAU-BRUNSWICK

No	CANSIM matrix No. 2600 – Numéro de matrice CANSIM 2600	1988	1989	1990	1991	1992
		1986 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	106.4	111.1	115.5	121.4	122.0
2	Durable goods – Biens durables	105.3	109.3	110.2	110.7	111.2
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	108.9	112.3	115.0	124.4	125.3
4	Non-durable goods – Biens non durables	105.1	111.1	118.1	127.0	124.8
5	Services – Services	107.1	111.5	115.7	120.4	123.0
8	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	106.8	110.4	114.8	117.5	119.0
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	103.7	106.3	108.5	106.3	102.2
8	Construction – Construction	105.5	110.1	113.6	112.5	112.0
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	95.9	91.7	89.7	76.8	69.8
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	104.1	106.3	107.8	108.9	110.9
11	Residential construction – Construction résidentielle	107.9	111.7	113.2	120.3	122.3
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	110.9	118.0	119.7	116.4	118.9
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	98.0	98.3	96.6	91.3	86.8
14	Final domestic demand – Demande intérieure finale	106.0	110.0	113.9	118.1	119.0

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986
QUEBEC – QUÉBEC

No	CANSIM matrix No. 2586 – Numéro de matrice CANSIM 2586	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	77,277	78,998	79,235	77,831	78,617
	Durable goods – Biens durables	12,687	12,383	12,094	11,565	11,544
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	7,948	7,910	7,753	6,864	6,792
4	Non-durable goods – Biens non durables	21,983	22,358	22,084	21,845	22,124
5	Services – Services	34,659	36,347	37,304	37,557	38,157
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	25,708	26,305	27,220	27,780	28,403
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	2,991	3,315	3,410	3,305	3,528
8	Construction – Construction	2,324	2,527	2,621	2,472	2,594
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	667	788	789	833	934
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	24,572	25,917	25,550	23,697	23,526
11	Residential construction – Construction résidentielle	9,705	8,959	8,845	7,662	7,729
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	5,270	5,976	6,363	6,303	5,894
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	9,597	10,982	10,342	9,732	9,903
14	Final domestic demand (1+6+7+10) – Demande intérieure finale (1+6+7+10)	130,548	134,535	135,415	132,613	134,074

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale
QUEBEC – QUÉBEC

No	CANSIM matrix No. 2601 – Numéro de matrice CANSIM 2601	1988	1989	1990	1991	1992
		1986 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	108.0	112.9	117.5	123.8	125.3
2	Durable goods – Biens durables	106.3	110.9	111.6	112.7	113.3
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	109.2	113.2	116.3	131.2	132.1
4	Non-durable goods – Biens non durables	107.9	112.6	119.3	126.6	127.2
5	Services – Services	108.4	113.6	118.6	124.1	126.6
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	108.2	112.2	117.7	121.7	124.3
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	102.5	105.6	108.0	103.7	101.0
8	Construction – Construction	104.9	110.3	113.9	113.3	112.6
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	94.2	90.4	88.3	75.2	68.6
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	106.9	109.1	111.1	109.2	108.5
11	Residential construction – Construction résidentielle	115.8	120.8	122.4	130.3	133.3
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	111.4	117.2	120.4	117.2	117.7
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	95.4	95.2	95.7	87.4	83.7
14	Final domestic demand – Demande intérieure finale	107.7	111.8	116.1	120.2	121.5

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986

ONTARIO

No	CANSIM matrix No. 2587 - Numéro de matrice CANSIM 2587	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars - millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	127,783	132,194	132,194	129,677	131,071
	Durable goods - Biens durables	21,035	21,123	20,116	18,690	18,640
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	12,792	12,951	12,778	11,723	11,843
4	Non-durable goods - Biens non durables	32,688	33,151	32,694	32,284	32,530
5	Services - Services	61,268	64,969	66,606	66,980	66,058
6	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	38,488	40,382	41,873	43,096	43,683
7	Government investment in fixed capital - Investissement des administrations publiques en capital fixe	4,555	4,713	5,422	5,714	5,492
8	Construction - Construction	3,375	3,324	3,883	3,980	3,658
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	1,180	1,389	1,539	1,734	1,834
10	Business investment in fixed capital - Investissement des entreprises en capital fixe	46,236	48,877	43,111	41,137	40,552
11	Residential construction - Construction résidentielle	15,818	17,181	13,601	11,657	12,179
12	Non-residential construction - Construction non résidentielle	10,278	11,041	10,176	9,201	7,119
13	Machinery and equipment - Machines et matériel	20,140	20,655	19,334	20,279	21,254
14	Final domestic demand (1+6+7+10) - Demande intérieure finale (1+6+7+10)	217,062	226,166	222,600	219,624	220,798

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale

ONTARIO

No	CANSIM matrix No. 2602 - Numéro de matrice CANSIM 2602	1988	1989	1990	1991	1992
		1986 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services - Dépenses personnelles en biens et services de consommation	108.7	114.4	119.3	124.8	126.2
2	Durable goods - Biens durables	106.4	111.5	112.7	113.3	113.8
3	Semi-durable goods - Biens semi-durables	110.6	116.2	119.1	126.8	127.1
4	Non-durable goods - Biens non durables	108.5	113.9	120.6	126.7	126.8
5	Services - Services	109.3	115.2	120.7	126.3	129.1
6	Government current expenditure on goods and services - Dépenses publiques courantes en biens et services	109.0	114.3	120.4	124.0	127.5
7	Government investment in fixed capital - investissement des administrations publiques en capital fixe	103.1	105.9	108.1	102.6	98.7
8	Construction - Construction	106.0	111.8	115.5	113.6	113.2
9	Machinery and equipment - Machines et matériel	95.1	91.7	89.5	77.0	69.8
10	Business investment in fixed capital - Investissement des entreprises en capital fixe	109.9	114.8	113.5	108.0	104.7
11	Residential construction - Construction résidentielle	126.5	135.8	133.7	138.3	136.0
12	Non-residential construction - Construction non résidentielle	111.5	118.0	120.6	117.4	118.0
13	Machinery and equipment - Machines et matériel	96.0	95.5	95.6	86.4	82.2
14	Final domestic demand - Demande intérieure finale	108.9	114.3	118.1	120.8	121.8

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986
MANITOBA

No	CANSIM matrix No. 2588 – Numéro de matrice CANSIM 2588	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	12,186	12,390	12,522	12,165	12,159
	Durable goods – Biens durables	1,708	1,686	1,687	1,554	1,563
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	1,125	1,115	1,075	972	964
4	Non-durable goods – Biens non durables	3,304	3,291	3,239	3,205	3,197
5	Services – Services	6,049	6,298	6,521	6,434	6,435
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	4,462	4,602	4,705	4,817	4,876
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	533	509	527	567	589
8	Construction – Construction	423	391	389	408	418
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	110	118	138	159	171
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	3,177	3,143	3,074	2,807	2,855
11	Residential construction – Construction résidentielle	1,112	923	865	655	681
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	898	977	1,070	1,003	915
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	1,167	1,243	1,139	1,149	1,259
14	Final domestic demand (1+6+7+10) – Demande intérieure finale (1+6+7+10)	20,358	20,644	20,828	20,356	20,479

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale
MANITOBA

No	CANSIM matrix No. 2603 – Numéro de matrice CANSIM 2603	1988	1989	1990	1991	1992
		1986 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	108.2	113.4	117.9	123.2	124.9
2	Durable goods – Biens durables	105.6	109.8	110.8	112.2	112.6
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	110.7	115.6	117.7	125.3	127.4
4	Non-durable goods – Biens non durables	107.8	114.6	122.3	128.3	128.9
5	Services – Services	108.7	113.3	117.7	123.0	125.5
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	108.6	113.4	118.5	120.0	122.7
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	103.2	105.5	107.8	102.8	100.0
8	Construction – Construction	105.2	109.7	114.1	113.0	112.4
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	95.5	91.5	89.9	76.7	69.6
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	104.7	107.0	109.0	105.7	103.9
11	Residential construction – Construction résidentielle	108.3	110.9	111.4	118.0	119.8
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	110.1	116.0	118.4	115.8	116.4
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	97.1	97.1	98.2	89.8	84.3
14	Final domestic demand – Demande intérieure finale	107.6	112.2	116.5	119.5	120.7

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986
SASKATCHEWAN

No	CANSIM matrix No. 2589 – Numéro de matrice CANSIM 2589	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	10,848	10,925	10,994	10,700	10,682
	Durable goods – Biens durables	1,638	1,596	1,621	1,469	1,451
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	1,060	1,030	1,002	892	898
4	Non-durable goods – Biens non durables	2,910	2,866	2,758	2,706	2,695
5	Services – Services	5,240	5,433	5,613	5,633	5,638
8	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	3,787	3,973	4,027	4,017	4,018
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	589	666	600	511	416
8	Construction – Construction	458	507	460	392	252
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	131	159	140	119	164
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	3,885	3,399	3,569	3,723	3,451
11	Residential construction – Construction résidentielle	955	786	609	446	528
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	1,546	1,254	1,537	1,563	1,236
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	1,384	1,359	1,423	1,714	1,687
14	<i>Final domestic demand (1+6+7+10) – Demande intérieure finale (1+6+7+10)</i>	<i>19,109</i>	<i>18,963</i>	<i>19,190</i>	<i>18,951</i>	<i>18,567</i>

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale
SASKATCHEWAN

No	CANSIM matrix No. 2604 – Numéro de matrice CANSIM 2604	1988	1989	1990	1991	1992
		1986 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	108.0	112.6	116.6	121.6	122.5
2	Durable goods – Biens durables	107.1	111.2	112.2	113.4	113.0
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	109.7	113.8	116.1	127.0	125.6
4	Non-durable goods – Biens non durables	109.7	116.4	123.1	129.1	130.8
5	Services – Services	107.1	110.9	114.7	119.2	120.5
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	105.7	109.0	113.3	116.7	117.7
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	103.4	106.3	109.7	104.7	95.7
8	Construction – Construction	105.9	111.0	115.9	113.5	112.7
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	94.7	91.2	89.3	75.6	69.5
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	104.5	106.1	108.5	104.6	101.9
11	Residential construction – Construction résidentielle	108.1	108.1	107.9	112.1	113.8
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	109.3	113.4	117.9	117.5	117.6
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	97.9	98.3	98.7	90.9	86.7
14	<i>Final domestic demand – Demande intérieure finale</i>	<i>106.7</i>	<i>110.5</i>	<i>114.2</i>	<i>116.8</i>	<i>117.0</i>

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986

ALBERTA

No	CANSIM matrix No. 2590 – Numéro de matrice CANSIM 2590	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	31,212	32,460	33,189	32,644	32,903
	Durable goods – Biens durables	4,768	4,991	5,189	4,841	4,806
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	3,099	3,177	3,194	3,033	3,087
4	Non-durable goods – Biens non durables	7,817	7,930	7,947	7,837	7,959
5	Services – Services	15,528	16,362	16,859	16,933	17,051
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	10,387	10,858	10,689	10,748	10,884
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	1,789	1,739	1,936	1,913	2,104
8	Construction – Construction	1,451	1,409	1,555	1,472	1,619
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	338	330	381	441	485
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	13,834	13,672	14,218	13,240	13,357
11	Residential construction – Construction résidentielle	2,583	2,878	3,186	2,809	3,344
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	6,230	5,878	6,172	5,559	4,530
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	5,021	4,916	4,860	4,872	5,483
14	Final domestic demand (1+6+7+10) – Demande intérieure finale (1+6+7+10)	57,222	58,729	60,032	58,545	59,248

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale

ALBERTA

No	CANSIM matrix No. 2605 – Numéro de matrice CANSIM 2605	1988	1989	1990	1991	1992
		1986 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	107.0	111.3	116.8	122.6	123.6
2	Durable goods – Biens durables	105.9	110.2	111.4	112.8	112.3
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	110.1	114.4	117.5	126.5	126.5
4	Non-durable goods – Biens non durables	108.3	112.3	121.3	127.5	127.3
5	Services – Services	106.1	110.5	116.3	122.5	124.6
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	106.0	109.5	116.2	120.8	123.8
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	101.5	104.7	107.5	103.3	101.2
8	Construction – Construction	104.0	108.8	112.9	112.4	111.6
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	90.8	87.3	85.3	73.0	66.6
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	103.5	106.3	111.1	108.8	107.5
11	Residential construction – Construction résidentielle	109.0	114.9	123.5	130.3	133.2
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	109.6	113.2	118.2	117.7	118.1
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	93.2	93.1	93.9	86.1	81.9
14	Final domestic demand – Demande intérieure finale	105.8	109.6	115.1	118.5	119.2

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986
BRITISH COLUMBIA – COLOMBIE-BRITANNIQUE

No	CANSIM matrix No. 2591 – Numéro de matrice CANSIM 2591	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	39,283	41,576	43,196	43,235	44,229
	Durable goods – Biens durables	5,805	6,234	6,435	6,115	6,272
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	3,501	3,653	3,743	3,578	3,699
4	Non-durable goods – Biens non durables	10,074	10,358	10,431	10,531	10,747
5	Services – Services	19,903	21,331	22,587	23,011	23,511
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	10,747	10,916	11,371	11,518	11,890
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	1,294	1,800	1,866	2,104	2,249
8	Construction – Construction	961	1,371	1,426	1,635	1,738
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	333	429	440	469	511
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	11,919	14,230	14,323	14,252	14,355
11	Residential construction – Construction résidentielle	4,332	5,357	5,470	5,523	6,491
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	3,118	3,512	3,448	3,532	3,112
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	4,469	5,361	5,405	5,197	4,752
14	Final domestic demand (1+6+7+10) – Demande intérieure finale (1+6+7+10)	63,243	68,522	70,756	71,109	72,723

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale
BRITISH COLUMBIA – COLOMBIE-BRITANNIQUE

No	CANSIM matrix No. 2606 – Numéro de matrice CANSIM 2606	1988	1989	1990	1991	1992
		1986 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	106.4	110.7	116.2	121.9	124.2
2	Durable goods – Biens durables	104.8	108.2	109.7	111.4	110.5
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	108.1	112.7	115.7	124.1	126.1
4	Non-durable goods – Biens non durables	108.1	112.0	119.6	126.3	129.1
5	Services – Services	105.7	110.5	116.5	122.3	125.4
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	107.0	113.0	117.6	122.7	126.1
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	102.9	105.3	108.1	105.3	103.7
8	Construction – Construction	105.4	109.5	113.8	113.5	113.6
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	95.5	91.8	89.5	76.8	69.9
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	107.8	115.4	116.4	118.1	123.0
11	Residential construction – Construction résidentielle	117.0	133.1	132.4	144.0	153.2
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	110.4	116.3	119.7	120.0	117.9
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	97.1	97.2	98.2	89.3	85.0
14	Final domestic demand – Demande intérieure finale	106.7	111.9	116.2	120.8	123.7

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986

YUKON

No	CANSIM matrix No. 2593 – Numéro de matrice CANSIM 2593	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	333	345	362	354	361
	Durable goods – Biens durables	52	54	55	53	54
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	28	29	30	28	29
4	Non-durable goods – Biens non durables	121	120	122	124	127
5	Services – Services	132	142	155	149	151
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	287	296	313	311	318
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	102	91	88	84	124
8	Construction – Construction	83	74	70	66	101
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	19	17	18	18	23
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	104	86	129	178	142
11	Residential construction – Construction résidentielle	24	32	38	33	38
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	49	32	54	119	89
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	31	22	37	26	15
14	Final domestic demand (1+6+7+10) – Demande intérieure finale (1+6+7+10)	826	818	892	927	945

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale

YUKON

No	CANSIM matrix No. 2608 – Numéro de matrice CANSIM 2608	1988	1989	1990	1991	1992
		1986 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	106.6	112.2	116.0	122.3	122.7
2	Durable goods – Biens durables	105.8	111.1	112.7	115.1	114.8
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	110.7	113.8	113.3	125.0	124.1
4	Non-durable goods – Biens non durables	104.1	109.2	113.9	122.6	122.0
5	Services – Services	108.3	114.8	119.4	124.2	125.8
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	106.6	112.2	116.3	120.9	124.2
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	102.9	104.4	108.0	104.8	104.0
8	Construction – Construction	106.0	108.1	114.3	113.6	112.9
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	89.5	88.2	83.3	72.2	65.2
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	105.8	115.1	113.2	114.6	117.6
11	Residential construction – Construction résidentielle	116.7	131.3	123.7	124.2	126.3
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	110.2	115.6	120.4	116.5	120.2
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	90.3	90.9	91.9	84.6	80.0
14	Final domestic demand – Demande intérieure finale	106.1	111.6	114.9	118.8	120.0

TABLE 3. Final Domestic Demand at 1986 Prices
TABLEAU 3. Demande intérieure finale aux prix de 1986
NORTHWEST TERRITORIES – TERRITOIRES DU NORD-OUEST

No	CANSIM matrix No. 2594 – Numéro de matrice CANSIM 2594	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	569	584	599	593	603
	Durable goods – Biens durables	70	71	73	69	69
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	59	59	60	55	57
4	Non-durable goods – Biens non durables	210	209	208	210	214
5	Services – Services	230	245	258	259	263
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	875	931	950	946	952
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	137	162	153	170	226
8	Construction – Construction	114	130	122	139	164
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	23	32	31	31	62
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	477	632	359	236	247
11	Residential construction – Construction résidentielle	44	41	38	35	47
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	320	391	198	91	73
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	113	200	123	110	127
14	Final domestic demand (1+6+7+10) – Demande intérieure finale (1+6+7+10)	2,058	2,309	2,061	1,945	2,028

TABLE 4. Implicit Price Indexes, Final Domestic Demand
TABLEAU 4. Indices implicites de prix, demande intérieure finale
NORTHWEST TERRITORIES – TERRITOIRES DU NORD-OUEST

No	CANSIM matrix No. 2609 – Numéro de matrice CANSIM 2609	1988	1989	1990	1991	1992
		1986 = 100.0				
1	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	107.2	111.5	115.9	122.3	123.5
2	Durable goods – Biens durables	105.7	108.5	111.0	113.0	113.0
3	Semi-durable goods – Biens semi-durables	110.2	115.3	116.7	125.5	126.3
4	Non-durable goods – Biens non durables	104.8	108.6	114.4	123.3	123.8
5	Services – Services	109.1	113.9	118.2	123.2	125.5
6	Government current expenditure on goods and services – Dépenses publiques courantes en biens et services	110.5	112.9	118.8	122.5	125.0
7	Government investment in fixed capital – Investissement des administrations publiques en capital fixe	104.4	104.9	109.2	106.5	100.9
8	Construction – Construction	107.0	109.2	114.8	113.7	114.0
9	Machinery and equipment – Machines et matériel	91.3	87.5	87.1	74.2	66.1
10	Business investment in fixed capital – Investissement des entreprises en capital fixe	105.5	107.9	111.1	104.2	101.6
11	Residential construction – Construction résidentielle	113.6	122.0	121.1	122.9	127.7
12	Non-residential construction – Construction non résidentielle	109.1	113.8	119.7	118.7	119.2
13	Machinery and equipment – Machines et matériel	92.0	93.5	94.3	86.4	81.9
14	Final domestic demand – Demande intérieure finale	108.0	110.6	115.9	118.8	119.0

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
SUM OF PROVINCES AND TERRITORIES⁽¹⁾ – SOMME DES PROVINCES ET TERRITOIRES⁽¹⁾

No	CANSIM matrix No. 5099 – Numéro de matrice CANSIM 5099	1988	1989	1990	1991	1992
		Millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income ⁽²⁾ – Rémunération des salariés ⁽²⁾	327,044	352,865	371,748	382,205	392,637
2	Net income received by farm operators from farm production ⁽³⁾ – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole ⁽³⁾	4,546	3,842	3,423	2,497	3,405
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	32,868	34,389	35,579	36,601	37,361
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	67,859	78,647	90,967	85,040	77,534
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	71,191	76,897	85,064	97,923	105,943
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	210	184	178	425	215
7	From corporations – En provenance des sociétés	682	748	780	817	904
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	849	853	935	968	1,018
9	Personal Income – Revenu personnel	505,249	548,425	588,874	606,476	619,017
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	106,976	112,726	132,224	136,145	140,492
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	4,629	4,999	3,440	3,749	3,967
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	393,644	430,700	453,010	466,582	474,538
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	349,415	377,566	397,629	409,839	419,267
14	Current transfers to corporations ⁽⁴⁾ – Transferts courants aux sociétés ⁽⁴⁾	6,205	8,244	9,036	7,725	5,931
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	709	780	820	860	888
16	Personal Saving⁽⁵⁾ – Épargne personnelle⁽⁵⁾	37,315	44,110	45,525	48,158	48,452

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
NEWFOUNDLAND – TERRE-NEUVE

No	CANSIM matrix No. 5089 – Numéro de matrice CANSIM 5089	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income ⁽²⁾ – Rémunération des salariés ⁽²⁾	4,595	4,955	5,323	5,493	5,481
2	Net income received by farm operators from farm production ⁽³⁾ – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole ⁽³⁾	10	13	11	15	19
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	527	509	528	524	502
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	558	686	804	776	732
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	2,324	2,500	2,706	2,961	3,296
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	5	5	4	6	3
7	From corporations – En provenance des sociétés	15	16	17	17	19
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	19	19	20	21	21
9	Personal Income – Revenu personnel	8,053	8,703	9,413	9,813	10,073
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	1,323	1,394	1,667	1,737	1,796
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	23	24	27	27	29
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	6,707	7,285	7,719	8,049	8,248
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	6,198	6,616	6,929	7,138	7,172
14	Current transfers to corporations ⁽⁴⁾ – Transferts courants aux sociétés ⁽⁴⁾	123	151	164	144	119
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	16	17	18	18	18
16	Personal Saving⁽⁵⁾ – Épargne personnelle⁽⁵⁾	370	501	608	749	944

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
PRINCE EDWARD ISLAND – ÎLE-DU-PRINCE-ÉDOUARD

No	CANSIM matrix No. 5090 – Numéro de matrice CANSIM 5090	1988	1989	1990	1991	1992
		Millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) – Rémunération des salariés(2)	1,026	1,092	1,178	1,191	1,223
2	Net income received by farm operators from farm production(3) – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	58	37	30	38	51
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	165	161	162	169	169
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	195	235	262	251	232
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	433	467	502	568	605
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	–	–	–	1	–
7	From corporations – En provenance des sociétés	3	4	4	4	4
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	4	4	5	5	5
9	Personal Income – Revenu personnel	1,884	2,000	2,143	2,227	2,289
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	324	343	400	419	424
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	5	6	7	7	7
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	1,555	1,651	1,736	1,801	1,858
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	1,304	1,372	1,474	1,512	1,529
14	Current transfers to corporations(4) – Transferts courants aux sociétés(4)	30	38	41	37	29
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	4	4	4	4	4
16	Personal Saving(5) – Épargne personnelle(5)	217	237	217	248	296

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
NOVA SCOTIA – NOUVELLE-ÉCOSSE

No	CANSIM matrix No. 5091 – Numéro de matrice CANSIM 5091	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) – Rémunération des salariés(2)	8,754	9,349	10,002	10,226	10,423
2	Net income received by farm operators from farm production(3) – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	74	66	80	70	79
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	1,111	1,118	1,149	1,183	1,188
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	1,530	1,799	2,048	1,929	1,782
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	2,624	2,785	3,051	3,390	3,655
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	2	4	3	6	2
7	From corporations – En provenance des sociétés	23	25	26	27	30
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	29	29	31	32	34
9	Personal Income – Revenu personnel	14,147	15,173	16,390	16,663	17,193
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	2,768	2,835	3,408	3,534	3,575
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	44	47	48	49	52
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	11,335	12,291	12,934	13,280	13,566
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	10,545	11,219	11,840	12,106	12,224
14	Current transfers to corporations(4) – Transferts courants aux sociétés(4)	278	351	377	322	250
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	24	26	28	29	29
16	Personal Saving(5) – Épargne personnelle(5)	490	695	689	823	1,063

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
NEW BRUNSWICK – NOUVEAU-BRUNSWICK

No	CANSIM matrix No. 5092 – Numéro de matrice CANSIM 5092	1988	1989	1990	1991	1992
		Millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) – Rémunération des salariés(2)	6,627	7,127	7,551	7,846	8,079
2	Net income received by farm operators from farm production(3) – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	51	57	45	45	68
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	687	692	707	727	735
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	1,151	1,286	1,446	1,370	1,265
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	2,322	2,467	2,688	2,992	3,197
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	6	8	9	12	8
7	From corporations – En provenance des sociétés	19	20	21	22	24
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	23	23	25	26	27
9	Personal Income – Revenu personnel	10,886	11,680	12,492	13,040	13,403
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	2,049	2,093	2,474	2,579	2,620
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	30	36	36	41	43
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	8,807	9,551	9,982	10,420	10,740
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	7,886	8,411	8,927	9,330	9,401
14	Current transfers to corporations(4) – Transferts courants aux sociétés(4)	176	225	245	213	165
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	20	21	22	23	24
16	Personal Saving(5) – Épargne personnelle(5)	725	894	788	854	1,150

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
QUEBEC – QUÉBEC

No	CANSIM matrix No. 5093 – Numéro de matrice CANSIM 5093	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) – Rémunération des salariés(2)	77,637	82,845	87,811	89,809	92,410
2	Net income received by farm operators from farm production(3) – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	888	864	920	957	901
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	7,100	7,289	7,573	7,810	7,961
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	15,088	17,264	20,190	18,976	17,388
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	19,797	21,377	23,719	26,863	28,883
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	58	53	30	60	27
7	From corporations – En provenance des sociétés	175	191	198	207	228
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	218	218	238	245	257
9	Personal Income – Revenu personnel	120,961	130,101	140,879	144,927	148,055
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	28,753	29,615	33,767	34,596	36,016
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	883	860	971	1,041	1,065
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	91,325	99,626	105,941	109,290	110,974
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	83,458	89,163	93,104	96,323	98,507
14	Current transfers to corporations(4) – Transferts courants aux sociétés(4)	1,314	1,707	1,864	1,576	1,254
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	182	199	209	218	224
16	Personal Saving(5) – Épargne personnelle(5)	6,371	8,557	10,764	11,173	10,992

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
ONTARIO

No	CANSIM matrix No. 5094 – Numéro de matrice CANSIM 5094	1988	1989	1990	1991	1992
		Millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) – Rémunération des salariés(2)	140,265	152,341	156,465	158,932	162,798
2	Net income received by farm operators from farm production(3) – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	1,010	847	673	634	927
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	13,618	14,544	14,836	15,236	15,484
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	28,740	32,970	37,574	35,271	32,139
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	23,002	25,093	28,520	34,399	37,540
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	96	55	79	190	106
7	From corporations – En provenance des sociétés	248	273	286	301	333
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	308	311	343	356	375
9	Personal Income – Revenu personnel	207,287	226,434	238,776	245,319	249,702
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	44,649	47,680	55,749	57,051	58,576
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	2,412	2,619	839	890	927
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	160,226	176,135	182,188	187,378	190,199
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	138,956	151,227	157,706	161,560	165,348
14	Current transfers to corporations(4) – Transferts courants aux sociétés(4)	2,583	3,568	3,885	3,293	2,433
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	256	285	299	316	327
16	Personal Saving(5) – Épargne personnelle(5)	18,431	21,055	20,298	22,209	22,091

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
MANITOBA

No	CANSIM matrix No. 5095 – Numéro de matrice CANSIM 5095	1988	1989	1990	1991	1992
		Millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) – Rémunération des salariés(2)	11,312	11,888	12,508	12,704	13,016
2	Net income received by farm operators from farm production(3) – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	308	361	327	73	268
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	1,250	1,272	1,316	1,316	1,325
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	2,746	3,117	3,624	3,384	3,082
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	3,012	3,190	3,397	3,676	3,979
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	18	16	14	15	13
7	From corporations – En provenance des sociétés	29	31	32	33	36
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	36	35	38	39	41
9	Personal Income – Revenu personnel	18,711	19,910	21,258	21,240	21,760
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	3,260	3,334	3,961	4,047	4,212
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	57	56	61	69	72
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	15,394	16,520	17,234	17,124	17,476
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	13,188	14,048	14,769	14,989	15,187
14	Current transfers to corporations(4) – Transferts courants aux sociétés(4)	248	302	329	269	198
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	30	32	34	35	36
16	Personal Saving(5) – Épargne personnelle(5)	1,930	2,138	2,102	1,831	2,055

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
SASKATCHEWAN

No	CANSIM matrix No. 5096 – Numéro de matrice CANSIM 5096	1988	1989	1990	1991	1992
		Millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) – Rémunération des salariés(2)	8,751	9,042	9,713	10,040	10,225
2	Net income received by farm operators from farm production(3) – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	662	923	847	307	205
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	1,107	1,113	1,122	1,113	1,132
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	2,637	3,033	3,493	3,198	2,846
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	2,839	3,003	3,196	3,491	3,710
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	8	13	16	18	17
7	From corporations – En provenance des sociétés	27	29	29	30	33
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	33	33	35	36	37
9	Personal Income – Revenu personnel	16,064	17,189	18,451	18,233	18,205
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	2,859	2,875	3,405	3,537	3,632
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	79	81	82	86	92
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	13,126	14,233	14,964	14,610	14,481
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	11,719	12,305	12,817	13,009	13,082
14	Current transfers to corporations(4) – Transferts courants aux sociétés(4)	208	264	282	232	172
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	28	30	31	32	32
16	Personal Saving(5) – Épargne personnelle(5)	1,171	1,634	1,834	1,337	1,195

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
ALBERTA

No	CANSIM matrix No. 5097 – Numéro de matrice CANSIM 5097	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) – Rémunération des salariés(2)	30,338	32,441	35,517	37,675	38,711
2	Net income received by farm operators from farm production(3) – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	1,290	550	328	143	604
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	2,786	2,927	3,110	3,175	3,303
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	6,938	8,069	9,322	8,557	7,783
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	5,965	6,401	6,777	7,666	8,195
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	11	20	13	51	26
7	From corporations – En provenance des sociétés	63	69	72	76	85
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	78	79	87	90	95
9	Personal Income – Revenu personnel	47,467	50,556	55,226	57,433	58,802
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	9,254	9,652	11,741	12,288	12,720
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	402	439	501	573	644
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	37,811	40,465	42,984	44,572	45,438
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	33,398	36,131	38,773	40,028	40,681
14	Current transfers to corporations(4) – Transferts courants aux sociétés(4)	548	702	780	694	554
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	65	72	78	80	83
16	Personal Saving(5) – Épargne personnelle(5)	3,800	3,560	3,355	3,770	4,120

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
BRITISH COLUMBIA – COLOMBIE-BRITANNIQUE

No	CANSIM matrix No. 6965 – Numéro de matrice CANSIM 6965	1988	1989	1990	1991	1992
		Millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) – Rémunération des salariés(2)	36,615	40,575	44,338	46,879	48,803
2	Net income received by farm operators from farm production(3) – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	195	124	162	215	283
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	4,445	4,690	4,997	5,268	5,481
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	8,174	10,064	12,055	11,182	10,146
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	8,668	9,377	10,243	11,636	12,589
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	5	10	10	65	13
7	From corporations – En provenance des sociétés	78	87	92	97	109
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	98	99	110	115	123
9	Personal Income – Revenu personnel	58,278	65,026	72,007	75,457	77,547
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	11,371	12,522	15,204	15,884	18,427
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	690	827	964	962	1,052
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	46,217	51,677	55,939	58,611	60,068
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	41,798	46,036	50,176	52,686	54,948
14	Current transfers to corporations(4) – Transferts courants aux sociétés(4)	689	922	1,052	926	750
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	82	91	96	102	107
16	Personal Saving(5) – Épargne personnelle(5)	3,648	4,628	4,615	4,897	4,263

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
YUKON

No	CANSIM matrix No. 5025 – Numéro de matrice CANSIM 5025	1988	1989	1990	1991	1992
		millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) – Rémunération des salariés(2)	381	410	452	477	518
2	Net income received by farm operators from farm production(3) – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	–	–	–	–	–
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	34	37	39	39	39
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	45	51	58	57	54
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	79	93	106	106	112
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	1	–	–	–	–
7	From corporations – En provenance des sociétés	1	1	1	1	1
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	1	1	1	1	1
9	Personal Income – Revenu personnel	542	593	657	681	725
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	112	117	141	149	156
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	2	2	2	2	2
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	428	474	514	530	567
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	355	387	420	433	443
14	Current transfers to corporations(4) – Transferts courants aux sociétés(4)	6	7	8	9	8
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	1	1	1	1	1
16	Personal Saving(5) – Épargne personnelle(5)	66	79	85	87	115

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 5. Sources and Disposition of Personal Income
TABLEAU 5. Provenance et emploi du revenu personnel
NORTHWEST TERRITORIES – TERRITOIRES DU NORD-OUEST

No	CANSIM matrix No. 5026 – Numéro de matrice CANSIM 5026	1988	1989	1990	1991	1992
		Millions of dollars – millions de dollars				
1	Wages, salaries and supplementary labour income(2) – Rémunération des salariés(2)	743	800	890	933	950
2	Net income received by farm operators from farm production(3) – Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole(3)	–	–	–	–	–
3	Net income of non-farm unincorporated business, including rent – Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	38	39	40	41	42
4	Interest, dividends and miscellaneous investment income – Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	59	73	91	89	85
	Current transfers – Transferts courants:					
	From government – En provenance des administrations publiques:					
5	Transfer payments to persons – Aux particuliers	126	144	159	175	182
6	Capital assistance – Subventions d'équipement	–	–	–	1	–
7	From corporations – En provenance des sociétés	1	2	2	2	2
8	From non-residents – En provenance des non-résidents	2	2	2	2	2
9	Personal Income – Revenu personnel	969	1,060	1,184	1,243	1,263
	Deduct – Moins:					
10	Direct taxes, persons – Impôts directs des particuliers	254	266	307	324	338
11	Other current transfers to government – Autres transferts courants aux administrations publiques	2	2	2	2	2
	Equals – Égale:					
12	Personal Disposable Income – Revenu personnel disponible	713	792	875	917	923
	Deduct – Moins:					
13	Personal expenditure on consumer goods and services – Dépenses personnelles en biens et services de consommation	610	651	694	725	745
14	Current transfers to corporations(4) – Transferts courants aux sociétés(4)	6	7	9	10	8
15	Current transfers to non-residents – Transferts courants aux non-résidents					
	Equals – Égale:	1	2	2	2	2
16	Personal Saving(5) – Épargne personnelle(5)	96	132	170	180	168

See footnote (a) at end of statistical tables. – Voir note (a) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
CANADA

No	CANSIM matrix No. 6967 – Numéro de matrice CANSIM 6967	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) – Population (milliers)	25,909	26,240	26,610	27,000	27,409
2	Net migration (thousands) – Migration nette (milliers)	112	137	160	180	194
3	Labour force (thousands) – Population active (milliers)	13,275	13,503	13,681	13,757	13,797
4	Total employment (thousands) – Emploi total (milliers)	12,245	12,486	12,572	12,340	12,240
5	Unemployment rate (percent) – Taux de chômage (pourcentage)	7.8	7.5	8.1	10.3	11.3
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) – Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	107.7	113.5	119.9	126.0	130.7
7	Personal income (millions of dollars) – Revenu personnel (millions de dollars)	506,042	549,191	589,551	607,354	619,852
8	Personal income per person (dollars) – Revenu personnel par habitant (dollars)	19,532	20,930	22,155	22,495	22,615
9	Personal disposable income (millions of dollars) – Revenu personnel disponible (millions de dollars)	394,235	431,240	453,630	467,151	475,051
10	Personal disposable income per person (dollars) – Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	15,216	16,434	17,047	17,302	17,332
11	Personal saving rate(1) (percent) – Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	9.5	10.2	10.0	10.3	10.2
12	Consumer price index (1986 = 100.0) – Indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	108.6	114.0	119.5	126.2	128.1
13	Implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) – Indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	107.7	112.4	116.6	120.0	121.3
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) – Produit intérieur brut (millions de dollars)	605,906	649,916	667,843	674,388	687,334
15	Gross Domestic Product per person (dollars) – Produit intérieur brut par habitant (dollars)	23,386	24,768	25,097	24,977	25,077
16	Housing starts (units) – Mises en chantier (unités)	222,562	215,382	181,630	156,197	168,271
17	Retail sales(2) (millions of dollars) – Ventes au détail(2) (millions de dollars)	181,652	189,303	192,558	181,207	184,608
18	New motor vehicle sales (units) – Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)	1,565,501	1,483,875	1,317,652	1,287,790	1,227,335
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) – Livraisons des fabricants (millions de dollars)	297,693	308,987	297,132	277,824	280,485
20	Mineral production(3) (millions of dollars) – Production minérale(3) (millions de dollars)	36,955	39,333	40,778	34,814	35,411
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) – Faillites commerciales (milliers de dollars)	2,520,959	1,907,350	2,842,848	4,885,636	5,564,681

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
NEWFOUNDLAND – TERRE-NEUVE

No	CANSIM matrix No. 6968 – Numéro de matrice CANSIM 6968	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) – Population (milliers)	569	571	573	573	576
2	Net migration (thousands) – Migration nette (milliers)	-3	-1	-3	-3	-2
3	Labour force (thousands) – Population active (milliers)	231	238	242	241	236
4	Total employment (thousands) – Emploi total (milliers)	193	201	201	197	188
5	Unemployment rate (percent) – Taux de chômage (pourcentage)	16.5	15.6	17.1	18.4	20.2
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) – Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	108.3	113.9	119.4	125.0	128.3
7	Personal income (millions of dollars) – Revenu personnel (millions de dollars)	8,053	8,703	9,413	9,813	10,073
8	Personal income per person (dollars) – Revenu personnel par habitant (dollars)	14,153	15,242	16,428	17,126	17,488
9	Personal disposable income (millions of dollars) – Revenu personnel disponible (millions de dollars)	6,707	7,285	7,719	8,049	8,248
10	Personal disposable income per person (dollars) – Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	11,787	12,758	13,471	14,047	14,319
11	Personal saving rate(1) (percent) – Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	5.5	6.9	7.9	9.3	11.4
12	Consumer price index (1986 = 100.0) – Indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	105.3	109.1	113.8	120.8	122.1
13	Implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) – Indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	106.3	110.8	115.0	119.0	119.5
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) – Produit intérieur brut (millions de dollars)	8,038	8,469	8,614	9,312	9,388
15	Gross Domestic Product per person (dollars) – Produit intérieur brut par habitant (dollars)	14,127	14,832	15,382	16,251	16,264
16	Housing starts (units) – Mises en chantier (unités)	3,168	3,536	3,245	2,836	2,271
17	Retail sales(2) (millions of dollars) – Ventes au détail(2) (millions de dollars)	3,168	3,356	3,527	3,394	3,361
18	New motor vehicle sales (units) – Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)	28,336	26,870	22,212	20,364	19,410
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) – Livraisons des fabricants (millions de dollars)	1,731	1,658	1,695	1,647	1,452
20	Mineral production(3) (millions of dollars) – Production minérale(3) (millions de dollars)	865	897	866	793	735
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) – Faillites commerciales (milliers de dollars)	5,007	10,337	28,363	20,589	61,033

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
PRINCE EDWARD ISLAND – ÎLE-DU-PRINCE-ÉDOUARD

No	CANSIM matrix No. 6969 – Numéro de matrice CANSIM 6969	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) – Population (milliers)	129	130	131	131	130
2	Net migration (thousands) – Migration nette (milliers)	–	–	–	-1	-1
3	Labour force (thousands) – Population active (milliers)	62	63	65	64	64
4	Total employment (thousands) – Emploi total (milliers)	54	54	55	53	53
5	Unemployment rate (percent) – Taux de chômage (pourcentage)	13.1	14.2	15.1	17.0	17.9
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) – Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	114.5	116.2	121.9	128.4	135.6
7	Personal income (millions of dollars) – Revenu personnel (millions de dollars)	1,884	2,000	2,143	2,227	2,289
8	Personal income per person (dollars) – Revenu personnel par habitant (dollars)	14,605	15,385	18,359	17,000	17,608
9	Personal disposable income (millions of dollars) – Revenu personnel disponible (millions de dollars)	1,555	1,651	1,736	1,801	1,858
10	Personal disposable income per person (dollars) – Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	12,054	12,700	13,252	13,748	14,292
11	Personal saving rate(1) (percent) – Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	14.0	14.4	12.5	13.8	15.9
12	Consumer price index (1986 = 100.0) – Indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	107.4	111.5	117.1	125.9	126.9
13	Implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) – Indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	107.0	110.9	115.3	119.1	119.4
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) – Produit intérieur brut (millions de dollars)	1,777	1,897	1,987	2,078	2,126
15	Gross Domestic Product per person (dollars) – Produit intérieur brut par habitant (dollars)	13,775	14,592	15,168	15,863	16,354
16	Housing starts (units) – Mises en chantier (unités)	1,151	815	762	553	644
17	Retail sales(2) (millions of dollars) – Ventes au détail(2) (millions de dollars)	760	788	818	759	806
18	New motor vehicle sales (units) – Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)	6,179	5,317	5,008	4,097	4,217
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) – Livraisons des fabricants (millions de dollars)	391	417	455	449	458
20	Mineral production(3) (millions of dollars) – Production minérale(3) (millions de dollars)	2	2	3	2	3
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) – Faillites commerciales (milliers de dollars)	1,218	1,472	3,253	2,638	10,168

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
NOVA SCOTIA – NOUVELLE-ÉCOSSE

No	CANSIM matrix No. 6970 – Numéro de matrice CANSIM 6970	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) – Population (milliers)	882	888	895	901	907
2	Net migration (thousands) – Migration nette (milliers)	-1	2	2	–	1
3	Labour force (thousands) – Population active (milliers)	408	414	424	422	416
4	Total employment (thousands) – Emploi total (milliers)	366	373	379	371	361
5	Unemployment rate (percent) – Taux de chômage (pourcentage)	10.3	9.9	10.5	12.0	13.2
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) – Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	107.2	112.8	120.5	127.0	132.0
7	Personal income (millions of dollars) – Revenu personnel (millions de dollars)	14,147	15,173	16,390	16,863	17,193
8	Personal income per person (dollars) – Revenu personnel par habitant (dollars)	16,040	17,067	18,313	18,716	18,956
9	Personal disposable income (millions of dollars) – Revenu personnel disponible (millions de dollars)	11,335	12,291	12,934	13,280	13,566
10	Personal disposable income per person (dollars) – Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	12,851	13,841	14,451	14,739	14,957
11	Personal saving rate(1) (percent) – Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	4.3	5.7	5.3	6.2	7.8
12	Consumer price index (1986 = 100.0) – Indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	107.0	111.9	117.5	124.7	125.5
13	Implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) – Indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	106.4	110.2	114.8	118.6	118.9
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) – Produit intérieur brut (millions de dollars)	15,083	16,030	16,928	17,605	18,004
15	Gross Domestic Product per person (dollars) – Produit intérieur brut par habitant (dollars)	17,101	18,052	18,914	19,539	19,850
16	Housing starts (units) – Mises en chantier (unités)	5,478	5,359	5,560	5,173	4,673
17	Retail sales(2) (millions of dollars) – Ventes au détail(2) (millions de dollars)	6,034	6,210	6,215	5,854	6,104
18	New motor vehicle sales (units) – Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)	52,738	46,356	40,216	34,764	35,139
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) – Livraisons des fabricants (millions de dollars)	4,799	5,204	5,340	5,254	5,101
20	Mineral production(3) (millions of dollars) – Production minérale(3) (millions de dollars)	446	442	459	445	540
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) – Faillites commerciales (milliers de dollars)	3,798	43,940	101,107	95,307	117,008

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
NEW BRUNSWICK – NOUVEAU-BRUNSWICK

No	CANSIM matrix No. 6971 – Numéro de matrice CANSIM 6971	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) – Population (milliers)	714	718	722	726	728
2	Net migration (thousands) – Migration nette (milliers)	-2	-1	-	-1	-2
3	Labour force (thousands) – Population active (milliers)	319	325	331	327	331
4	Total employment (thousands) – Emploi total (milliers)	280	284	291	286	289
5	Unemployment rate (percent) – Taux de chômage (pourcentage)	12.0	12.5	12.1	12.7	12.8
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) – Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	106.8	111.7	116.4	123.0	128.7
7	Personal income (millions of dollars) – Revenu personnel (millions de dollars)	10,886	11,680	12,492	13,040	13,403
8	Personal income per person (dollars) – Revenu personnel par habitant (dollars)	15,246	16,267	17,302	17,961	18,411
9	Personal disposable income (millions of dollars) – Revenu personnel disponible (millions de dollars)	8,807	9,551	9,962	10,420	10,740
10	Personal disposable income per person (dollars) – Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	12,335	13,302	13,825	14,353	14,753
11	Personal saving rate(1) (percent) – Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	8.2	9.4	7.9	8.2	10.7
12	Consumer price index (1986 = 100.0) – indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	106.5	111.5	116.6	124.2	125.0
13	Implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) – Indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	106.0	110.0	113.9	118.1	119.0
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) – Produit intérieur brut (millions de dollars)	11,855	12,625	13,155	13,689	13,910
15	Gross Domestic Product per person (dollars) – Produit intérieur brut par habitant (dollars)	16,604	17,584	18,220	18,855	19,107
16	Housing starts (units) – Mises en chantier (unités)	3,621	3,681	2,683	2,872	3,310
17	Retail sales(2) (millions of dollars) – Ventes au détail(2) (millions de dollars)	4,418	4,622	4,777	4,596	4,740
18	New motor vehicle sales (units) – Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)	40,476	38,989	34,101	33,071	31,896
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) – Livraisons des fabricants (millions de dollars)	5,636	5,890	5,930	5,405	5,730
20	Mineral production(3) (millions of dollars) – Production minérale(3) (millions de dollars)	911	859	878	617	886
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) – Faillites commerciales (milliers de dollars)	10,377	15,939	60,098	31,080	36,411

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
QUEBEC – QUÉBEC

No	CANSIM matrix No. 6972 – Numéro de matrice CANSIM 6972	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) – Population (milliers)	6,641	6,698	6,768	6,846	6,926
2	Net migration (thousands) – Migration nette (milliers)	12	17	23	28	29
3	Labour force (thousands) – Population active (milliers)	3,311	3,342	3,399	3,392	3,385
4	Total employment (thousands) – Emploi total (milliers)	3,001	3,031	3,055	2,987	2,953
5	Unemployment rate (percent) – Taux de chômage (pourcentage)	9.4	9.3	10.2	12.0	12.8
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) – Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	108.1	112.4	119.1	124.6	129.2
7	Personal income (millions of dollars) – Revenu personnel (millions de dollars)	120,961	130,101	140,679	144,927	148,055
8	Personal income per person (dollars) – Revenu personnel par habitant (dollars)	18,214	19,424	20,786	21,170	21,377
9	Personal disposable income (millions of dollars) – Revenu personnel disponible (millions de dollars)	91,325	99,626	105,941	109,290	110,974
10	Personal disposable income per person (dollars) – Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	13,752	14,874	15,653	15,964	16,023
11	Personal saving rate(1) (percent) – Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	7.0	8.6	10.2	10.2	9.9
12	Consumer price index (1986 = 100.0) – indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	108.3	112.9	117.7	126.4	128.7
13	Implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) – Indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	107.7	111.8	116.1	120.2	121.5
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) – Produit intérieur brut (millions de dollars)	142,350	149,119	153,856	155,864	158,296
15	Gross Domestic Product per person (dollars) – Produit intérieur brut par habitant (dollars)	21,435	22,263	22,733	22,767	22,855
16	Housing starts (units) – Mises en chantier (unités)	58,062	49,058	48,070	44,654	38,228
17	Retail sales(2) (millions of dollars) – Ventes au détail(2) (millions de dollars)	46,583	47,192	47,578	44,849	45,066
18	New motor vehicle sales (units) – Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)	414,467	386,705	342,316	343,010	333,303
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) – Livraisons des fabricants (millions de dollars)	73,673	75,526	72,692	66,888	66,137
20	Mineral production(3) (millions of dollars) – Production minérale(3) (millions de dollars)	2,712	2,878	3,037	2,934	2,630
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) – Faillites commerciales (milliers de dollars)	453,261	760,346	1,155,346	2,301,621	1,681,739

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
ONTARIO

No	CANSIM matrix No. 6973 – Numéro de matrice CANSIM 6973	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) – Population (milliers)	9,431	9,589	9,750	9,914	10,098
2	Net migration (thousands) – Migration nette (milliers)	101	88	82	86	103
3	Labour force (thousands) – Population active (milliers)	5,118	5,214	5,268	5,276	5,286
4	Total employment (thousands) – Emploi total (milliers)	4,862	4,950	4,937	4,770	4,714
5	Unemployment rate (percent) – Taux de chômage (pourcentage)	5.0	5.1	6.3	9.6	10.8
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) – Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	109.3	116.1	123.0	129.5	134.6
7	Personal income (millions of dollars) – Revenu personnel (millions de dollars)	207,287	226,434	238,776	245,319	249,702
8	Personal income per person (dollars) – Revenu personnel par habitant (dollars)	21,979	23,614	24,490	24,745	24,728
9	Personal disposable income (millions of dollars) – Revenu personnel disponible (millions de dollars)	160,226	176,135	182,188	187,378	190,199
10	Personal disposable income per person (dollars) – Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	16,989	18,368	18,686	18,900	18,835
11	Personal saving rate(1) (percent) – Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	11.5	12.0	11.1	11.9	11.6
12	Consumer price index (1986 = 100.0) – Indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	110.0	116.4	122.0	127.6	129.0
13	Implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) – Indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	108.9	114.3	118.1	120.8	121.8
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) – Produit intérieur brut (millions de dollars)	252,946	272,369	272,278	270,463	275,421
15	Gross Domestic Product per person (dollars) – Produit intérieur brut par habitant (dollars)	26,821	28,404	27,926	27,281	27,275
16	Housing starts (units) – Mises en chantier (unités)	99,924	93,337	62,649	52,794	55,772
17	Retail sales(2) (millions of dollars) – Ventes au détail(2) (millions de dollars)	69,791	72,568	72,568	67,155	68,331
18	New motor vehicle sales (units) – Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)	644,228	593,532	502,011	485,153	465,644
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) – Livraisons des fabricants (millions de dollars)	157,733	163,767	155,202	146,018	148,501
20	Mineral production(3) (millions of dollars) – Production minérale(3) (millions de dollars)	6,895	7,308	6,446	5,062	4,780
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) – Faillites commerciales (milliers de dollars)	277,121	371,213	788,655	1,635,514	2,639,634

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
MANITOBA

No	CANSIM matrix No. 6974 – Numéro de matrice CANSIM 6974	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) – Population (milliers)	1,084	1,086	1,089	1,093	1,096
2	Net migration (thousands) – Migration nette (milliers)	-3	-6	-6	-4	-6
3	Labour force (thousands) – Population active (milliers)	535	539	544	541	535
4	Total employment (thousands) – Emploi total (milliers)	494	498	505	493	484
5	Unemployment rate (percent) – Taux de chômage (pourcentage)	7.8	7.6	7.2	8.8	9.6
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) – Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	106.8	110.7	115.1	120.4	124.0
7	Personal income (millions of dollars) – Revenu personnel (millions de dollars)	18,711	19,910	21,256	21,240	21,760
8	Personal income per person (dollars) – Revenu personnel par habitant (dollars)	17,261	18,333	19,519	19,433	19,854
9	Personal disposable income (millions of dollars) – Revenu personnel disponible (millions de dollars)	15,394	16,520	17,234	17,124	17,476
10	Personal disposable income per person (dollars) – Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	14,201	15,212	15,826	15,667	15,945
11	Personal saving rate(1) (percent) – Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	12.5	12.9	12.2	10.7	11.8
12	Consumer price index (1986 = 100.0) – Indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	108.6	113.7	118.9	125.0	126.8
13	Implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) – Indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	107.6	112.2	116.5	119.5	120.7
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) – Produit intérieur brut (millions de dollars)	21,631	22,949	23,650	23,340	23,751
15	Gross Domestic Product per person (dollars) – Produit intérieur brut par habitant (dollars)	19,955	21,132	21,717	21,354	21,671
16	Housing starts (units) – Mises en chantier (unités)	5,455	4,084	3,297	1,950	2,310
17	Retail sales(2) (millions of dollars) – Ventes au détail(2) (millions de dollars)	6,337	6,599	6,596	6,276	6,367
18	New motor vehicle sales (units) – Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)	46,392	43,438	40,085	37,679	36,611
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) – Livraisons des fabricants (millions de dollars)	6,686	6,997	6,880	6,049	6,320
20	Mineral production(3) (millions of dollars) – Production minérale(3) (millions de dollars)	1,627	1,668	1,311	1,108	1,136
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) – Faillites commerciales (milliers de dollars)	34,501	71,178	44,458	111,462	131,160

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
SASKATCHEWAN

No	CANSIM matrix No. 6975 - Numéro de matrice CANSIM 6975	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) - Population (milliers)	1,013	1,007	997	994	994
2	Net migration (thousands) - Migration nette (milliers)	-11	-16	-18	-11	-8
3	Labour force (thousands) - Population active (milliers)	488	482	483	485	480
4	Total employment (thousands) - Emploi total (milliers)	451	446	449	448	440
5	Unemployment rate (percent) - Taux de chômage (pourcentage)	7.5	7.5	7.0	7.4	8.2
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) - Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	104.4	109.9	115.0	119.2	120.2
7	Personal income (millions of dollars) - Revenu personnel (millions de dollars)	16,064	17,189	18,451	18,233	18,205
8	Personal income per person (dollars) - Revenu personnel par habitant (dollars)	15,858	17,070	18,507	18,343	18,315
9	Personal disposable income (millions of dollars) - Revenu personnel disponible (millions de dollars)	13,126	14,233	14,964	14,610	14,481
10	Personal disposable income per person (dollars) - Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	12,958	14,134	15,009	14,698	14,568
11	Personal saving rate(1) (percent) - Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	8.9	11.5	12.3	9.2	8.3
12	Consumer price index (1986 = 100.0) - Indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	109.6	114.4	119.5	125.7	127.0
13	Implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) - Indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	106.7	110.5	114.2	116.8	117.0
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) - Produit intérieur brut (millions de dollars)	18,194	19,628	20,428	19,985	19,837
15	Gross Domestic Product per person (dollars) - Produit intérieur brut par habitant (dollars)	17,961	19,492	20,489	20,106	19,957
16	Housing starts (units) - Mises en chantier (unités)	3,856	1,906	1,417	998	1,869
17	Retail sales(2) (millions of dollars) - Ventes au détail(2) (millions de dollars)	5,678	5,758	5,689	5,309	5,362
18	New motor vehicle sales (units) - Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)	40,234	37,091	35,695	33,076	29,705
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) - Livraisons des fabricants (millions de dollars)	3,380	3,749	3,849	3,651	3,592
20	Mineral production(3) (millions of dollars) - Production minière(3) (millions de dollars)	3,043	3,017	3,183	2,852	3,053
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) - Faillites commerciales (milliers de dollars)	87,400	84,781	114,889	111,227	113,110

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
ALBERTA

No	CANSIM matrix No. 6976 - Numéro de matrice CANSIM 6976	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) - Population (milliers)	2,389	2,426	2,473	2,522	2,565
2	Net migration (thousands) - Migration nette (milliers)	-17	8	17	20	15
3	Labour force (thousands) - Population active (milliers)	1,289	1,308	1,324	1,357	1,370
4	Total employment (thousands) - Emploi total (milliers)	1,187	1,214	1,231	1,246	1,240
5	Unemployment rate (percent) - Taux de chômage (pourcentage)	8.0	7.2	7.0	8.2	9.5
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) - Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	104.7	110.7	116.4	122.7	126.6
7	Personal income (millions of dollars) - Revenu personnel (millions de dollars)	47,467	50,556	55,226	57,433	58,802
8	Personal income per person (dollars) - Revenu personnel par habitant (dollars)	19,889	20,839	22,332	22,773	22,925
9	Personal disposable income (millions of dollars) - Revenu personnel disponible (millions de dollars)	37,811	40,465	42,984	44,572	45,438
10	Personal disposable income per person (dollars) - Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	15,827	16,680	17,381	17,673	17,715
11	Personal saving rate(1) (percent) - Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	10.0	8.8	7.8	8.5	9.1
12	Consumer price index (1986 = 100.0) - Indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	106.8	111.3	117.7	124.6	126.4
13	Implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) - Indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	105.8	109.6	115.1	118.5	119.2
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) - Produit intérieur brut (millions de dollars)	62,424	65,810	71,409	72,168	73,744
15	Gross Domestic Product per person (dollars) - Produit intérieur brut par habitant (dollars)	26,130	27,127	28,875	28,615	28,750
16	Housing starts (units) - Mises en chantier (unités)	11,360	14,712	17,227	12,492	18,573
17	Retail sales(2) (millions of dollars) - Ventes au détail(2) (millions de dollars)	17,563	18,875	20,023	18,954	19,593
18	New motor vehicle sales (units) - Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)	137,284	137,889	134,899	134,992	120,110
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) - Livraisons des fabricants (millions de dollars)	18,091	19,117	19,835	19,279	19,180
20	Mineral production(3) (millions of dollars) - Production minière(3) (millions de dollars)	15,062	16,456	19,111	16,148	17,079
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) - Faillites commerciales (milliers de dollars)	1,329,838	266,669	269,203	250,929	390,560

See footnote(s) at end of statistical tables. - Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
BRITISH COLUMBIA – COLOMBIE-BRITANNIQUE

No	CANSIM matrix No. 6977 – Numéro de matrice CANSIM 6977	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) – Population (milliers)	2,980	3,048	3,132	3,218	3,309
2	Net migration (thousands) – Migration nette (milliers)	36	47	62	65	65
3	Labour force (thousands) – Population active (milliers)	1,514	1,578	1,601	1,652	1,694
4	Total employment (thousands) – Emploi total (milliers)	1,357	1,435	1,469	1,489	1,517
5	Unemployment rate (percent) – Taux de chômage (pourcentage)	10.4	9.1	8.3	9.9	10.4
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) – Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	104.2	110.6	116.1	122.6	127.8
7	Personal income (millions of dollars) – Revenu personnel (millions de dollars)	58,278	65,026	72,007	75,457	77,547
8	Personal income per person (dollars) – Revenu personnel par habitant (dollars)	19,556	21,334	22,991	23,448	23,464
9	Personal disposable income (millions of dollars) – Revenu personnel disponible (millions de dollars)	46,217	51,677	55,939	58,611	60,068
10	Personal disposable income per person (dollars) – Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	15,509	16,954	17,860	18,213	18,175
11	Personal saving rate(1) (percent) – Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	7.9	9.0	6.3	8.4	7.1
12	Consumer price index (1986 = 100.0) – Indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	106.7	111.5	117.6	123.8	127.2
13	Implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) – Indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	106.7	111.9	116.2	120.8	123.7
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) – Produit intérieur brut (millions de dollars)	70,063	77,213	81,406	84,088	86,571
15	Gross Domestic Product per person (dollars) – Produit intérieur brut par habitant (dollars)	23,511	25,332	25,992	26,131	26,194
16	Housing starts (units) – Mises en chantier (unités)	30,487	38,894	36,720	31,875	40,621
17	Retail sales(2) (millions of dollars) – Ventes au détail(2) (millions de dollars)	20,802	22,791	24,200	23,534	24,316
18	New motor vehicle sales (units) – Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)	155,167	167,688	161,309	161,564	151,300
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) – Livraisons des fabricants (millions de dollars)	25,516	26,596	25,182	23,126	23,969
20	Mineral production(3) (millions of dollars) – Production minérale(3) (millions de dollars)	3,943	4,123	3,954	3,750	3,448
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) – Faillites commerciales (milliers de dollars)	298,981	280,728	276,357	324,423	381,501

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
YUKON

No	CANSIM matrix No. 6978 – Numéro de matrice CANSIM 6978	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) – Population (milliers)	25	26	26	27	28
2	Net migration (thousands) – Migration nette (milliers)	1
3	Labour force (thousands) – Population active (milliers)
4	Total employment (thousands) – Emploi total (milliers)
5	Unemployment rate (percent) – Taux de chômage (pourcentage)
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) – Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	119.4	122.4	123.8	133.1	142.1
7	Personal income (millions of dollars) – Revenu personnel (millions de dollars)	542	593	657	681	725
8	Personal income per person (dollars) – Revenu personnel par habitant (dollars)	21,680	22,808	25,269	25,222	25,893
9	Personal disposable income (millions of dollars) – Revenu personnel disponible (millions de dollars)	428	474	514	530	567
10	Personal disposable income per person (dollars) – Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	17,120	18,231	19,769	19,630	20,250
11	Personal saving rate(1) (percent) – Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	15.4	16.7	16.5	16.4	20.3
12	Consumer price index (1986 = 100.0) – Indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	106.0	110.0	114.5	122.0	123.1
13	Implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) – Indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	106.1	111.6	114.9	118.8	120.0
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) – Produit intérieur brut (millions de dollars)	829	879	979	952	1,014
15	Gross Domestic Product per person (dollars) – Produit intérieur brut par habitant (dollars)	33,160	33,808	37,654	35,259	36,214
16	Housing starts (units) – Mises en chantier (unités)
17	Retail sales(2) (millions of dollars) – Ventes au détail(2) (millions de dollars)	180	193	189	170	182
18	New motor vehicle sales (units) – Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) – Livraisons des fabricants (millions de dollars)
20	Mineral production(3) (millions of dollars) – Production minérale(3) (millions de dollars)	492	534	542	346	463
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) – Faillites commerciales (milliers de dollars)	370	420	418	460	..

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

TABLE 6. Selected Economic Indicators
TABLEAU 6. Certains indicateurs économiques
NORTHWEST TERRITORIES – TERRITOIRES DU NORD-OUEST

No	CANSIM matrix No. 6979 – Numéro de matrice CANSIM 6979	1988	1989	1990	1991	1992
1	Population (thousands) – Population (milliers)	52	53	54	55	56
2	Net migration (thousands) – Migration nette (milliers)	-1	-1	-	-	-
3	Labour force (thousands) – Population active (milliers)
4	Total employment (thousands) – Emploi total (milliers)
5	Unemployment rate (percent) – Taux de chômage (pourcentage)
6	Fixed-weighted average hourly earnings (1986 = 100.0) – Rémunération horaire moyenne à pondération fixe (1986 = 100.0)	118.0	118.9	128.2	135.9	138.5
7	Personal income (millions of dollars) – Revenu personnel (millions de dollars)	969	1,060	1,184	1,243	1,263
8	Personal income per person (dollars) – Revenu personnel par habitant (dollars)	18,635	20,000	21,926	22,600	22,554
9	Personal disposable income (millions of dollars) – Revenu personnel disponible (millions de dollars)	713	792	875	917	923
10	Personal disposable income per person (dollars) – Revenu personnel disponible par habitant (dollars)	13,712	14,943	16,204	16,673	16,482
11	Personal saving rate(1) (percent) – Taux d'épargne personnelle(1) (pourcentage)	13.5	16.7	19.4	19.6	18.2
12	Consumer price index (1986 = 100.0) – Indice des prix à la consommation (1986 = 100.0)	106.9	111.0	115.7	123.2	124.5
13	implicit price index, final domestic demand (1986 = 100.0) – indice implicite de prix, demande intérieure finale (1986 = 100.0)	108.0	110.6	115.9	118.8	119.0
14	Gross Domestic Product (millions of dollars) – Produit intérieur brut (millions de dollars)	1,924	2,092	2,103	2,124	2,142
15	Gross Domestic Product per person (dollars) – Produit intérieur brut par habitant (dollars)	37,000	39,472	38,944	38,618	38,250
16	Housing starts (units) – Mises en chantier (unités)
17	Retail sales(2) (millions of dollars) – Ventes au détail(2) (millions de dollars)	338	351	378	357	377
18	New motor vehicle sales (units) – Ventes de véhicules automobiles neufs (unités)
19	Manufacturing shipments (millions of dollars) – Livraisons des fabricants (millions de dollars)
20	Mineral production(3) (millions of dollars) – Production minière(3) (millions de dollars)	957	1,149	988	757	653
21	Business bankruptcies (thousands of dollars) – Faillites commerciales (milliers de dollars)	784	201	-	418	2,053

See footnote(s) at end of statistical tables. – Voir note(s) à la fin des tableaux statistiques.

Footnotes

Notes

Footnotes

TABLE 1

- (1) The totals for Canada in the National Income and Expenditure Accounts differ from these totals for three reasons. First, the statistical discrepancy is treated differently. In the Provincial Economic Accounts, GDP is determined in the income based table and the statistical discrepancy is allocated entirely to the expenditure based table, aggregated with net exports. In the National Accounts, two estimates of GDP are calculated, one income based and the other expenditure based, and the difference is split equally between the two. Second, the national totals include "Outside Canada" whereas this region is not included in the tables for the sum of the provinces and territories. Third, the national estimates for personal expenditure on consumer services include expenditure by Canadians outside Canada, net of expenditure by foreigners inside Canada, while net exports include expenditure by foreigners inside Canada, net of expenditure by Canadians outside Canada. These net expenditures outside Canada are left out of the Provincial Economic Accounts for the years 1961 to 1980 because it has not been possible to calculate interprovincial travel expenditure flows for that period. However, the newly developed estimates of net personal expenditure outside the province or territory for the period 1981-1992 have been incorporated in the provincial estimates for personal expenditure on consumer services. From 1981 forward, this improvement effectively reduces the difference between the Canada total and the sum of the provinces and territories to the foreign purchases of Canadian diplomats and military personnel located "Outside Canada". This difference does not affect GDP but it does mean that the national values for personal expenditure on consumer services and net exports differ from the corresponding sums for the provinces and territories.
- (2) The provincial and territorial distribution of wages and salaries on a domestic basis from 1981 forward relies on information from "T-4 Supplementary" forms submitted by employers to Revenue Canada. Provincial and territorial benchmarks are derived from this source, using data by province of employment.
- (3) Starting with 1985, the estimates for accrued net income of farm operators from farm production incorporate new benchmark information from the 1986 Census of Agriculture and a new valuation method for grain and potato production. From 1987 forward, agricultural subsidies are calculated on an accrual basis.

Notes

TABLEAU 1

- (1) Les totaux du Canada dans les comptes nationaux des revenus et dépenses diffèrent de la somme des provinces et territoires pour trois raisons. Premièrement, la divergence statistique est traitée différemment. Dans le cadre des comptes économiques provinciaux, le PIB est déterminé en termes de revenus et la divergence statistique, agrégée aux exportations nettes, est entièrement allouée au tableau en termes de dépenses. Deux estimations du PIB sont calculées dans les comptes nationaux: une en termes de revenus, l'autre en termes de dépenses, et la différence est répartie également entre les deux. Deuxièmement, les totaux nationaux englobent l'"Extérieur du Canada" alors que cette région ne fait pas partie des tableaux pour la somme des provinces et territoires. Troisièmement, les estimations nationales des dépenses personnelles en services de consommation comprennent les dépenses des Canadiens à l'extérieur du Canada moins celles des étrangers au Canada alors que les exportations nettes comprennent les dépenses des étrangers au Canada moins celles des Canadiens à l'extérieur du Canada. Ces dépenses nettes à l'extérieur du Canada sont omises des comptes économiques provinciaux de 1961 à 1980 car il s'est avéré impossible de calculer les flux de dépenses au titre des voyages interprovinciaux pour cette période. Toutefois, les estimations nouvellement construites des dépenses personnelles nettes à l'extérieur de la province ou du territoire pour la période de 1981 à 1992 ont été introduites dans les estimations provinciales des dépenses personnelles en services de consommation. À partir de 1981, en raison de cette amélioration, l'écart entre le total pour le Canada et la somme des province et territoires se limite effectivement aux achats à l'étranger des diplomates canadiens et du personnel militaire en poste à l'extérieur du Canada. Cette différence est sans effet sur le PIB mais entraîne que les totaux nationaux pour les dépenses personnelles en services et les exportations nettes diffèrent des sommes correspondantes pour les provinces et territoires.
- (2) Depuis 1981, la répartition provinciale et territoriale des salaires et traitements est établie en utilisant des renseignements tirés des formulaires "T-4 Supplémentaire" soumis par les employeurs à Revenu Canada. Les estimations repères par province et territoire sont obtenues de cette source à partir de données selon la province d'emploi.
- (3) À partir de 1985, les estimations du revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole tiennent compte de nouvelles données repères du recensement de l'agriculture de 1986 et d'une nouvelle méthode d'évaluation de la production de céréales et de pommes de terre. À partir de 1987, les subventions à l'agriculture sont comptabilisées sur une base d'exercice.

Footnotes - Continued

TABLE 2

- (1) See footnote 1, Table 1.

TABLE 3

- (1) See footnote 1, Table 1.

TABLE 4

- (1) See footnote 1, Table 1.

TABLE 5

- (1) See footnote 1, Table 1.

(2) From 1981 forward, labour income on a national basis by province and territory is primarily estimated by applying the geographical shares of employment income according to the province of residence on December 31st, as indicated in the *Taxation Statistics* published by Revenue Canada. Prior to 1981, labour income on a domestic basis was used.

(3) This item differs from line 4, Table 1 by excluding the adjustment to farm income which has been made to convert subsidies on accrual basis and to take account of the accrued earnings arising out of the operations of the Canadian Co-operative Wheat Producers and the Canadian Wheat Board (the "adjustment on grain transactions").

(4) This item is the transfer portion of interest on the consumer debt; that portion covering the administrative expenses which are incurred in rendering services to borrowers is included in personal expenditure on goods and services.

(5) Due to lack of statistical information for the period 1961-1980, the estimates of personal expenditure on goods and services include not only expenditures of residents within the province, but also expenditures of tourists visiting the province. As a result, personal saving is understated in provinces where tourist expenditures exceed those of residents outside their own province. This is particularly noticeable in those small provinces where the tourist inflow is very large. The user is therefore cautioned to interpret the estimates of personal saving with care before 1981. From 1981 forward, the newly developed estimates of net personal expenditure outside the province or territory have removed the previous inadequacies in the measurement of net exports and personal expenditure. These newly developed estimates together with the estimates of labour income on a

Notes - suite

TABLEAU 2

- (1) Voir note 1, tableau 1.

TABLEAU 3

- (1) Voir note 1, tableau 1.

TABLEAU 4

- (1) Voir note 1, tableau 1.

TABLEAU 5

- (1) Voir note 1, tableau 1.

(2) À partir de 1981, la rémunération des salariés par province et territoire sur une base nationale est estimée pour l'essentiel à partir de la distribution géographique du revenu d'emploi selon la province de résidence au 31 décembre, telle que rapportée dans les *Statistiques fiscales* publiées par Revenu Canada. Avant 1981, le revenu du travail sur une base intérieure était utilisé.

(3) Cette rubrique diffère de la rubrique 4 du tableau 1 puisqu'elle exclut l'ajustement relatif au revenu agricole visant les subventions sur une base de comptabilité d'exercice et les revenus comptables provenant des opérations de la Canadian Co-operative Wheat Producers et de la Commission canadienne du blé ("ajustement relatif aux transactions de céréales").

(4) Il s'agit de la partie "transfert" des intérêts sur la dette de consommation; la partie "servicielle" des intérêts sur la dette de consommation est comprise dans les dépenses personnelles en biens et services.

(5) En l'absence de données adéquates pour la période de 1961 à 1980, les estimations des dépenses personnelles en biens et services comprennent tout autant les dépenses des résidents dans leur province que celles des touristes visitant la province. En conséquence, l'épargne personnelle est sous-évaluée dans les provinces où les dépenses des touristes sont supérieures à celles effectuées par les résidents à l'extérieur de leur province. C'est le cas notamment dans certaines petites provinces où l'afflux de touristes est considérable. L'utilisateur doit donc en tenir compte dans l'interprétation des estimations de l'épargne personnelle avant 1981. À partir de 1981, les nouvelles estimations des dépenses personnelles nettes à l'extérieur de la province ou du territoire viennent corriger les lacunes qui affectaient antérieurement la mesure des exportations nettes et des dépenses personnelles. Ces nouvelles estimations, conjuguées à celles du revenu du travail sur une base nationale, ont beaucoup amélioré les

Footnotes - Concluded

national basis improved significantly the estimates of personal saving and income for certain territories and provinces.

TABLE 6

- (1) This rate is calculated by dividing personal saving by personal disposable income, both shown in Table 5, and then by multiplying the result by 100.
- (2) The data are from the monthly Retail Trade Survey.
- (3) The mineral production estimates are taken from *Canada's Mineral Production*, Catalogue No. 26-202.

Notes - fin

estimations du revenu personnel et de l'épargne personnelle pour certains territoires et provinces.

TABLEAU 6

- (1) Ce taux est calculé en divisant l'épargne personnelle par le revenu personnel disponible, figurant tous deux au tableau 5, puis en multipliant le résultat obtenu par cent.
- (2) Les données proviennent de l'enquête mensuelle du commerce de détail.
- (3) Les données de la production minérale sont tirées de *Production minérale du Canada*, n° 26-202 au catalogue.



ORDER FORM

National Accounts and Environment Division

MAIL TO:
Marketing Division
Statistics Canada
Sales and Services
Ottawa, Ontario, K1A 0T6

(Please print)

Company _____

Department _____

Attention _____

Address _____

City _____ Province _____

Postal Code _____ Tel. _____ Fax _____

FAX TO: (613) 951-1584
 A Fax will be treated as
 an original order. Please
 do not send confirmation.

METHOD OF PAYMENT

Purchase Order Number (please enclose) _____

Authorized signature _____

Payment enclosed \$ _____

Charge to my: MasterCard VISA

Account Number

Expiry Date

Signature _____

Catalogue Number	Title	Frequency/ Release Date	Annual Subscription or Book Price			Qty	Total \$
			Canada \$	United States US\$	Other Countries US\$		
NATIONAL ACCOUNTS							
13-001	National Income and Expenditure Accounts - Quarterly Estimates, 1985-1992	Quarterly (4 issues)	80.00	96.00	112.00		
13-201	National Income and Expenditure Accounts - Annual Estimates, 1980-1991	Annual 08/92	39.00	47.00	55.00		
13-213	Provincial Economic Accounts - Annual Estimates, 1981-1991	Annual 03/93	40.00	48.00	56.00		
13-213P	Provincial Economic Accounts - Preliminary Estimates, 1991	Annual 05/92	26.00	31.00	36.00		
13-213S	Provincial Economic Accounts - Historical Issue, 1961-1986	Occasional 06/88	70.00	80.00	80.00		
13-531	National Income and Expenditure Accounts - Annual Estimates, 1926-1986	Occasional 06/88	50.00	52.00	52.00		
13-533	National Income and Expenditure Accounts - Quarterly Estimates, 1947-1986	Occasional 02/89	50.00	60.00	60.00		
13-603E No.1	Guide to the Income and Expenditure Accounts	Occasional 11/90	35.00	42.00	49.00		
FINANCIAL AND WEALTH ACCOUNTS							
13-014	Financial Flow Accounts - Quarterly Estimates, 1989-1992	Quarterly (4 issues)	50.00	60.00	70.00		
13-214	National Balance Sheet Accounts - Annual Estimates, 1982-1991	Annual 02/93	35.00	42.00	49.00		
13-214P	National Balance Sheet Accounts - Preliminary Estimates, 1992	Annual 05/93	20.00	24.00	28.00		
13-585E	A Guide to the Financial Flow and National Balance Sheet Accounts	Occasional 02/89	36.00	37.00	37.00		

Catalogue Number	Title	Frequency/ Release Date	Annual Subscription or Book Price			Qty	Total \$
			Canada \$	United States US\$	Other Countries US\$		
ENVIRONMENT							
11-509E	Human Activity and the Environment, 1991	Occasional 09/91	35.00	42.00	49.00		
11-526	Households and the Environment, 1991	Occasional 07/92	23.95	28.95	33.95		
11-527E	Databases for Environmental Analysis: Government of Canada	Occasional 12/92	55.00	66.00	77.00		
11-528E	Environmental Perspectives 1993: Studies and Statistics	Occasional 03/93	25.00	30.00	35.00		
PACKAGES: PUBLICATION WITH DISKETTES							
10-294	National Income and Expenditure Accounts - Quarterly Estimates, 1985-1992 plus corresponding diskette with every issue of 13-001	Quarterly (4 issues)	180.00	216.00	252.00		
10-297	National Income and Expenditure Accounts - Annual Estimates, 1980-1991 plus corresponding diskette for 13-201	Annual 08/93	119.00	143.00	167.00		
10-299	Provincial Economic Accounts - Annual Estimates, 1981-1991 plus corresponding diskette for 13-213	Annual 03/93	120.00	144.00	168.00		
10-300	Financial Flow Accounts - Quarterly Estimates, 1989-1992 plus corresponding diskette with every issue of 13-014	Quarterly (4 issues)	290.00	348.00	406.00		
10-301	National Balance Sheet Accounts - Annual Estimates, 1982-1991 plus corresponding diskette for 13-214	Annual 02/93	95.00	114.00	133.00		
SPECIAL PUBLICATION PACKAGES							
10-213	Provincial Economic Accounts - Annual Estimates (13-213) and Preliminary Estimates (13-213P)	Annual	53.00	64.00	74.00		
10-214	National Balance Sheet Accounts - Annual Estimates (13-214) and Preliminary Estimates (13-214P)	Annual	44.00	53.00	62.00		
						SUBTOTAL	
Canadian customers add 7% Goods and Services Tax. GST No. R121491807						GST (7%)	
Please note that discounts are applied to the price of the publication and not to the total amount which might include special shipping and handling charges and the GST.						GRAND TOTAL	
Cheque or money order should be made payable to the Receiver General for Canada/Publications. Canadian clients pay in Canadian funds. Clients from the United States and other countries pay total amount in US funds drawn on a US bank.							
Order completed by:						Date:	
Subscriptions will begin with the next issue.							
For faster service			 1-800-267-6677 		VISA and MasterCard Accounts		PF 03551 05/93

BON DE COMMANDE

Division des comptes nationaux et de l'environnement

POSTEZ À:
 Division du marketing
 Statistique Canada
 Vente et service
 Ottawa (Ontario) K1A 0T6
 (En caractères d'imprimerie s.v.p.)
 Entreprise _____
 Service _____
 À l'attention de _____
 Adresse _____
 Ville _____ Province _____
 Code postal _____ Tél. _____ Télécopier _____

TÉLÉCOPIEZ À: (613) 951-1584
 Le bon télécopié tient lieu de
 commande originale. Veuillez
 ne pas envoyer de confirmation.

MODALITÉS DE PAIEMENT

Numéro d'ordre d'achat (inclure s.v.p.) _____
 Signature autorisée _____
 Paiement inclus \$ _____
Portez à mon compte: MasterCard VISA
 N° de compte _____
 Date d'expiration _____
 Signature _____

Numéro au catalogue	Titre	Fréquence de parution/ Date de parution	Abonnement annuel ou prix de la publication			Qté	Total \$
			Canada \$	États-Unis \$US	Autres pays \$US		
COMPTES NATIONAUX							
13-001	Comptes nationaux des revenus et dépenses - Estimations trimestrielles, 1985-1992	Trimestriel 4 numéros	80,00	96,00	112,00		
13-201	Comptes nationaux des revenus et dépenses - Estimations annuelles, 1980-1991	Annuel 08/92	39,00	47,00	55,00		
13-213	Comptes économiques provinciaux - Estimations annuelles, 1981-1991	Annuel 03/93	40,00	48,00	56,00		
13-218P	Comptes économiques provinciaux - Estimations préliminaires, 1991	Annuel 05/92	26,00	31,00	36,00		
13-213S	Comptes économiques provinciaux - Édition historique, 1961-1986	Hors série 06/88	70,00	80,00	80,00		
13-531	Comptes nationaux des revenus et dépenses - Estimations annuelles, 1926-1986	Hors série 06/88	50,00	52,00	52,00		
13-533	Comptes nationaux des revenus et dépenses - Édition historique, 1947-1986	Hors série 02/89	50,00	60,00	60,00		
13-603F No.1	Guide des comptes des revenus et dépenses	Hors série 11/90	35,00	42,00	49,00		
COMPTES FINANCIERS ET DU PATRIMOINE							
13-014	Comptes des flux financiers - Estimations trimestrielles, 1989-1992	Trimestrie 4 numéros	50,00	60,00	70,00		
13-214	Comptes du bilan national - Estimations annuelles, 1982-1991	Annuel 02/93	35,00	42,00	49,00		
13-214P	Comptes du bilan national - Estimations préliminaires, 1992	Annuel 05/93	20,00	24,00	28,00		
13-585F	Guide des comptes des flux financiers et des comptes du bilan national	Hors série 02/89	36,00	37,00	37,00		

Numéro au catalogue	Titre	Fréquence de parution/ Date de parution	Abonnement annuel ou prix de la publication			Qté	Total \$
			Canada \$	États-Unis \$US	Autres pays \$US		
ENVIRONNEMENT							
11-509F	Activité humaine et l'environnement, 1991	Hors série 09/91	35,00	42,00	49,00		
11-526	Les ménages et l'environnement, 1991	Hors série 07/92	23,95	28,95	33,95		
11-527F	Bases de données pour l'analyse environnementale: gouvernement du Canada	Hors série 12/92	55,00	66,00	77,00		
11-528F	Perspectives sur l'environnement, 1993: Études et statistiques	Hors série 03/93	25,00	30,00	35,00		
ENSEMBLE: PUBLICATIONS AVEC DISQUETTES							
10-294	Comptes nationaux des revenus et dépenses - Estimations trimestrielles, 1985-1992 plus disquette correspondante à chaque numéro de 13-001	Trimestriel 4 numéros	180,00	216,00	252,00		
10-297	Comptes nationaux des revenus et dépenses - Estimations annuelles, 1980-1991 plus disquette correspondante de 13-201	Annuel 08/93	119,00	143,00	167,00		
10-299	Comptes économiques provinciaux - Estimations annuelles, 1981-1991 plus disquette correspondante de 13-213	Annuel 03/93	120,00	144,00	168,00		
10-300	Comptes des flux financiers - Estimations trimestrielles, 1989-1992 plus disquette correspondante à chaque numéro de 13-014	Trimestriel 4 numéros	290,00	348,00	406,00		
10-301	Comptes du bilan national - Estimations annuelles, 1982 - 1991 plus disquette correspondante de 13-214	Annuel 02/93	95,00	114,00	133,00		
ENSEMBLE SPÉCIAL DE PUBLICATIONS							
10-213	Comptes économiques provinciaux - Estimations annuelles (13-213) et Estimations préliminaires (13-213P)	Annuel	53,00	64,00	74,00		
10-214	Comptes du bilan national - Estimations annuelles (13-214) et Estimations préliminaires (13-214P)	Annuel	44,00	53,00	63,00		
					SUBTOTAL		
Les clients canadiens ajoutent la taxe de 7 % sur les produits et services. TPS N° R121491807					TPS (7%)		
Veuillez noter que les réductions s'appliquent au prix des publications et non au total général; ce dernier pouvant inclure des frais de port et de manutention particuliers et la TPS.					TOTAL GÉNÉRAL		
Le chèque ou mandat-poste doit être fait à l'ordre du Receveur général du Canada - Publications. Les clients canadiens paient en dollars canadiens; les clients à l'étranger paient le montant total en dollars US tirés sur une banque américaine.							
Commande remplie par:					Date:		
Tout abonnement débute avec le prochain numéro à paraître.							
Pour un service plus rapide, composez			 1-800-267-6677 		Comptes VISA et MasterCard		PF 03551 05/93

FOR FURTHER READING

Selected Publications from Statistics Canada

LECTURES SUGGÉRÉES

Choisies parmi les publications de Statistique Canada

Title	Catalogue	Titre
Canadian Economic Observer, Monthly, Bilingual	11-010	Observateur économique canadien, Mensuel, Bilingue
National Income and Expenditure Accounts, Annual Estimates, Quarterly, Bilingual	13-001	Comptes nationaux des revenus et dépenses, Estimations annuelles, Trimestriel, Bilingue
Financial Flow Accounts, Quarterly, Bilingual	13-014	Comptes des flux financiers, Trimestriel, Bilingue
National Income and Expenditure Accounts, Annual Estimates, Annual, Bilingual	13-201	Comptes nationaux des revenus et dépenses, Estimations annuelles, Annuel, Bilingue
Provincial Economic Accounts, Annual Estimates, Annual, Bilingual	13-213	Comptes économiques provinciaux, Estimations annuelles, Annuel, Bilingue
National Balance Sheet Accounts, Annual, Bilingual	13-214	Comptes du bilan national, Annuel, Bilingue
A User Guide to the Canadian System of National Accounts, Occasional, English	13-589	Guide de l'utilisateur pour le système de comptabilité nationale du Canada, Hors série, Français
Guide to the Income and Expenditure Accounts, Occasional, English	13-603	Guide des comptes des revenus et dépenses, Hors série, Français
Gross Domestic Product by Industry, Monthly, Bilingual	15-001	Produit intérieur brut par industrie, Mensuel, Bilingue
The Input-Output Structure of the Canadian Economy, Annual, Bilingual	15-201	La structure par entrées-sorties de l'économie canadienne, Annuel, Bilingue
Aggregate Productivity Measures, Annual, Bilingual	15-204	Mesures globales de productivité, Annuel, Bilingue
Canada's Balance of International Payments, Quarterly, Bilingual	67-001	Balance des paiements internationaux du Canada, Trimestriel, Bilingue
Estimates of Labour Income, Quarterly, Bilingual	72-005	Estimations du revenu du travail, Trimestriel, Bilingue

To order a publication you may telephone 1-613-951-7277 or use facsimile number 1-613-951-1584. For toll free in Canada only telephone 1-800-267-6677. When ordering by telephone or facsimile a written confirmation is not required.

Pour obtenir une publication, veuillez téléphoner au 1-613-951-7277 ou utiliser le numéro du télécopieur 1-613-951-1584. Pour appeler sans frais, au Canada, composez le 1-800-267-6677. Il n'est pas nécessaire de nous faire parvenir une confirmation pour une commande passée par téléphone ou télécopieur.



c. 3 7-035

No other monthly report on the Canadian Economy has this much to offer

La publication à vous offrir autant d'information sur l'économie canadienne

Canadian Economic Observer

The most extensive and timely information source for people who want objective facts and analysis on the Canadian Economy... every month.

Current economic conditions

Brief, "to the point" a current update summary of the economy's performance including trend analyses on employment, output, demand and the leading indicator.

Feature articles

In-depth research on current business and economic issues: business cycles, employment trends, personal savings, business investment plans and corporate concentration.

Statistical summary

Statistical tables, charts and graphs cover national accounts, output, demand, trade, labour and financial markets.

Regional analysis

Provincial breakdowns of key economic indicators.

International overview

Digest of economic performance of Canada's most important trading partners — Europe, Japan and the U.S.

Economic and statistical events

Each month, CEO also publishes a chronology of current events that will affect the economy, and information notes about new products from Statistics Canada.

Consult with an expert

The names and phone numbers of the most appropriate Statistics Canada contacts are provided with each data table in the statistical summary; not only can you read the data and the analysis, you can talk to the experts about it.



L'Observateur économique canadien

La revue la plus complète et la plus à jour qui soit pour les gens qui désirent des renseignements objectifs et une analyse de l'économie canadienne... chaque mois

Les conditions économiques actuelles

Résumé bref et incisif de l'actualité économique du mois, comportant l'analyse des tendances de l'emploi, de la production, de la demande et de l'indicateur avancé.

Les études spéciales

Recherche approfondie sur les questions du domaine des affaires et de l'économie : cycles économiques, tendances de l'emploi, énergie personnelle, projets d'investissement et concentration des sociétés.

L'aperçu statistique

Tableaux, graphiques et diagrammes englobant les statistiques des comptes nationaux, de la production, de la demande, du commerce, de l'emploi et des marchés financiers.

L'analyse régionale

Ventilation par province des indicateurs économiques stratégiques.

Le survol de l'économie internationale

Un sommaire du rendement de l'économie des partenaires commerciaux du Canada, comme l'Europe, le Japon et les États-Unis.

Événements économiques et statistiques

Chaque mois, L'OEC publie une chronologie des événements qui influenceront l'économie de même que des renseignements sur les nouveaux produits de Statistique Canada.

Consultez un expert

Les noms et numéros de téléphone des personnes-ressources figurent à chaque tableau de l'aperçu statistique; non seulement pouvez-vous lire les données et l'analyse, mais vous pouvez de plus discuter du sujet avec les experts de Statistique Canada.

The Canadian Economic Observer

(Catalogue no. 11-010) is \$220 annually in Canada, US\$260 in the United States and US\$310 in other countries.

To order, write Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 or contact the nearest Statistics Canada Regional Reference Centre listed in this publication.

For faster service, fax your order to 1-613-951-1584. Or call toll free at 1-800-267-6677 and use your VISA or MasterCard.

L'Observateur économique canadien.

(n° 11-010 au catalogue) coûte 220 \$ l'abonnement annuel au Canada, 260 \$ US aux États-Unis et 310 \$ US dans les autres pays.

Pour commander, veuillez écrire à Vente des publications, Statistique Canada, Ottawa (Ontario), K1A 0T6 ou communiquer avec le Centre régional de consultation de Statistique Canada le plus près (voir la liste figurant dans la présente publication).

Pour un service plus rapide, commandez par télécopieur au 1-613-951-1584. Ou composez sans frais le 1-800-267-6677 et utilisez votre carte VISA ou MasterCard.