

SYSTEM OF
NATIONAL ACCOUNTS

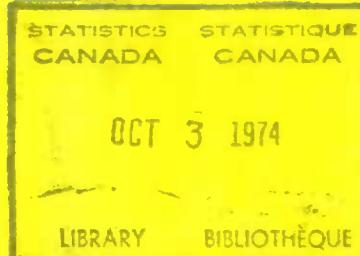
Aggregate productivity measures

1946-1972

SYSTÈME DE
COMPTABILITÉ NATIONALE

Mesures de la productivité des agrégats

1946-1972



STATISTICS CANADA — STATISTIQUE CANADA
Input-Output Division — Division des entrées-sorties

SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

AGGREGATE PRODUCTIVITY MEASURES

MESURES DE LA PRODUCTIVITÉ DES AGRÉGATS

1946-1972

NOTE: This publication succeeds Aggregate Productivity Trends last published in 1970, and contains revised data from the year 1946.

NOTA: Cette publication succède à Tendances de la Productivité des Agrégats publiée la dernière fois en 1970, et comprend des données révisées depuis 1946.

Published by Authority of
The Minister of Industry, Trade and Commerce

Publication autorisée par
le ministre de l'Industrie et du Commerce

September - 1974 - Septembre
3-2200-508

Price—Prix: \$1.05

Statistics Canada should be credited when republishing all or any part of this document
Reproduction autorisée sous réserve d'indication de la source: Statistique Canada

Information Canada
Ottawa

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks, and descriptions of sources and methods) which make up this System will now carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue Nos. carrying the prefix 13) were, historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data, (Catalogue Nos. with prefix 67), in their more summary form, are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services is portrayed in the Input-Output Tables of the System (Catalogue Nos. with prefix 15). The indexes of Real Domestic Product by Industry (included with Catalogue Nos. carrying the prefix 61) provide "constant dollar" measures of the contribution of each industry to gross domestic product at factor cost. Inputs and outputs are related in Productivity Studies (Catalogue Nos. with prefix 14).

Both the Input-Output Tables and Indexes of Real Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by the Financial Flow Accounts (Catalogue Nos. with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics, and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Also, provision is made in the System for incorporation of balance sheet (wealth) estimates when such data are sufficiently developed.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated sub-systems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels.

Au Canada, les comptes nationaux ont fait l'objet depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale de toute une série de publications portant sur leurs éléments constitutifs. Ils ont connu une telle évolution qu'on peut maintenant les qualifier de "Système de comptabilité nationale". Aux fins d'identification, toutes les publications qui font partie du système (elles contiennent des tableaux statistiques, l'explication des cadres théoriques et l'explication des sources et des méthodes) porteront désormais le titre général de "Système de comptabilité nationale".

Le système de comptabilité nationale du Canada se divise en plusieurs catégories de comptes. Les comptes annuels et trimestriels de revenu et de dépenses (publiés dans les bulletins dont le numéro de catalogue commence par 13) ont constitué le premier ensemble de statistiques à être connu sous le titre de "Comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). Les données sur la balance des paiements internationaux (numéro de catalogue commençant par 67) font également partie, sous leur forme sommaire, du système de comptabilité nationale; elles ont même existé avant les comptes de revenu et de dépenses.

Une nomenclature, sensiblement augmentée, d'industries et de biens et services figure dans les tableaux d'intrants et extrants (input-output) du système (numéro de catalogue commençant par 15). Les indices du produit intérieur réel par industrie (compris dans les publications dont les numéros de catalogue commencent par 61) mesurent, en "dollars constants", l'apport de chaque branche d'activité au produit intérieur brut au coût des facteurs. Un rapport est établi entre intrants et extrants dans les études de productivité (publications dont les numéros de catalogue commencent par 14).

L'établissement sert d'unité de base de la production industrielle tant dans les tableaux "input-output" que dans les indices du produit intérieur réel. Les comptes de flux financiers (publications dont les numéros de catalogue commencent par 13) mesurent les opérations financières. Les catégories de prêteurs et d'instruments financiers forment les éléments de base de ces statistiques et la personne morale est le point de départ du classement des agents économiques. En outre, le système a été conçu de façon à pouvoir incorporer les comptes de bilans (qui prennent pour objet le patrimoine) lorsque les données s'y rapportant seront suffisamment développées.

Le système de comptabilité nationale constitue un ensemble conceptuellement intégré dans lequel les diverses catégories de comptes peuvent être considérées comme des sous-systèmes étroitement liés entre eux. Au stade actuel de développement, on ne peut faire de comparaison directe entre les éléments basés sur l'établissement et ceux qui sont basés sur l'entité légale que lorsque les données

of data. However, Statistics Canada is continuing research on enterprise-company-establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a close relationship to the international standard as described in the United Nations publication, "A System of National Accounts" (Studies in Methods, Series F, No. 2, Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968).

sont groupées dans des catégories très générales. Toutefois, Statistique Canada poursuit ses recherches sur les relations entre l'entreprise, la société et l'établissement. Il sera peut-être possible un jour de reclasser les données fondées, par exemple, sur l'établissement de manière à les faire correspondre aux données établies d'après la société ou l'entreprise.

Dans ses grandes lignes, le système de comptabilité nationale du Canada est étroitement relié à la norme internationale exposée dans la publication des Nations Unies A system of National Accounts (Études méthodologiques, série F, N° 2, Rev. 3, Bureau de statistique, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1968).

TABLE OF CONTENTS

	Page
Changes in this Publication	7
Title	7
New Statistics	7
Changed Industry Groupings	7
Revision to Indexes of Real Domestic Product	8
Revision to Estimates of Employees ..	8
 About the Measures	 8
Productivity	8
Output	9
Labour Input	9
Labour Compensation	9
Real Labour Compensation	10
Unit Labour Cost	11
Time Series in Index Form	11
 Review of Results	 13
Productivity	13
Compensation Per Man-hour	19
Unit Labour Cost	19
 Comparison with United States Results	 22
Commercial Industries	22
Agriculture and Commercial Nonagricultural Industries	23
Manufacturing Industries	24
 APPENDIXES:	
I. Sources of Data	29
II. Industrial Classification Used in this Report	35

Indexes of Labour Productivity and Related Data

Chart

1- 2 All Commercial Industries	41
3- 4 Commercial Nonagricultural Industries	42
5- 6 Commercial Goods-producing Industries	43

TABLE DES MATIÈRES

	Page
Changements apportés à la présente publication:	7
Titre	7
Nouvelles statistiques	7
Changements apportés à certains groupes d'activités économiques	7
Révision des indices du produit intérieur réel	8
Révision des estimations du nombre d'employés	8
 Les mesures	 8
Productivité	8
Production	9
Entrée de main-d'oeuvre	9
Rémunération du travail	9
Rémunération réelle du travail	10
Coût unitaire de main-d'oeuvre	11
Séries chronologiques indicielles	11
 Analyse des résultats	 13
Productivité	13
Rémunération par heure-homme	19
Coût unitaire de main-d'oeuvre	19
 Comparaison avec les États-Unis	 22
Activités économiques commerciales	22
Agriculture et activités économiques commerciales non agricoles	23
Industries manufacturières	24
 ANNEXES:	
I. Sources des données	29
II. Classification des activités économiques utilisée dans la présente publication	35

Indices de productivité et données connexes

Graphique

1- 2 Ensemble des activités économiques commerciales	41
3- 4 Activités économiques commerciales non agricoles	42
5- 6 Activités économiques commerciales productrices de biens	43

TABLE OF CONTENTS — Concluded

	Page
7- 8 Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries	44
9-10 Commercial Service-producing Industries	45
11-12 Agriculture	46
13-14 Manufacturing	47
15-16 Other Commercial Goods-producing Industries (ex Agriculture and Manufacturing)	48
 Canada and United States Comparisons:	
17-18 All Commercial Industries	49
19-20 Commercial Nonagricultural Industries	50
21-22 Manufacturing	51

Indexes of Labour Productivity, Unit Labour Cost, and Related Data, and Annual Percentage Changes, 1946-72:

Table

1- 2 All Commercial Industries	52
3- 4 Commercial Nonagricultural Industries	53
5- 6 Commercial Goods-producing Industries	54
7- 8 Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries	55
9-10 Commercial Service-producing Industries	56
11-12 Agriculture	57
13-14 Manufacturing	58
15-16 Other Commercial Goods-producing Industries (ex Agriculture and Manufacturing)	59

TABLE DES MATIÈRES — fin

	Page
7- 8 Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens.....	44
9-10 Activités économiques commerciales productrices de services	45
11-12 Agriculture	46
13-14 Industries manufacturières	47
15-16 Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	48

Comparaisons entre le Canada et les Etats-Unis:

17-18 Ensemble des activités économiques commerciales	49
19-20 Activités économiques commerciales non agricoles	50
21-22 Industries manufacturières	51

Indices de la productivité du travail, du coût unitaire de main-d'oeuvre, et données connexes, et variations annuelles en pourcentage, 1946-72:

Tableau

1- 2 Ensemble des activités économiques commerciales	52
3- 4 Activités économiques commerciales non agricoles	53
5- 6 Activités économiques commerciales productrices de biens	54
7- 8 Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	55
9-10 Activités économiques commerciales productrices de services	56
11-12 Agriculture	57
13-14 Industries manufacturières	58
15-16 Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	59

CHANGES IN THIS PUBLICATION

The following changes in presentation and statistical revisions have been made from previous issues of Aggregate Productivity Trends.

Title

The title of the publication has been changed from Aggregate Productivity Trends to Aggregate Productivity Measures.

New Statistics

Indexes of Labour Compensation and of Unit Labour Cost are presented for the first time. These new series are defined in pages 9 and 11.

Changed Industry Groupings

The definition of Commercial Industries(1) used in this publication coincides with that of Indexes of Real Domestic Product by Industry. At the time of previous issues of Aggregate Productivity Trends, Commercial Industries were defined to exclude Miscellaneous Services, the last major group of the Community, Business and Personal Service Industries in the Standard Industrial Classification. Since then, a reappraisal of the Miscellaneous Services industries resulted in its transfer to the Commercial Industries grouping.(2)

See Appendix II of this report for complete details of the industrial classification of the industry groupings reported in this publication.

(1) Commercial industries, as defined here, differ from the Commercial (Business) sector, the usage in the National Income and Expenditure Accounts, and Input-Output Tables, in that whole S.I.C. industries are classified either to commercial industries or to noncommercial industries. Statistical development in progress will effect a coincidence in these measures.

(2) See Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961-1969 (Catalogue 61-510), page 18.

CHANGEMENTS APPORTÉS DANS LA PRÉSENTE PUBLICATION

Les changements apportés à la présentation et aux révisions statistiques ont été réalisés à partir des éditions antérieures de la publication Tendances de la productivité des agrégats.

Titre

La publication s'intitule maintenant Mesures de la productivité des agrégats.

Nouvelles statistiques

On trouvera pour la première fois des indices de la rémunération du travail et du coût unitaire de main-d'œuvre aux pages 9 et 11.

Changements apportés à certains groupes d'activités économiques

La définition des activités économiques commerciales(1) utilisée dans cette publication est celle employée dans la publication Indices du produit intérieur réel par industrie. Dans les éditions précédentes de Tendances de la productivité des agrégats, le secteur des activités économiques commerciales excluait les services divers, qui constituaient le dernier grand groupe des services sociaux, commerciaux, industriels et personnels de la Classification type des industries. Depuis, une révision des activités économiques faisant partie des services divers s'est traduite par le transfert de ce groupe dans le secteur commercial(2).

Voir l'annexe II de cette publication pour la description complète de la classification par activité économique des groupes d'activités mentionnés dans le présent ouvrage.

(1) La définition retenue pour la présente publication est différente de celle du secteur commercial, ainsi que de celle utilisée dans les comptes nationaux des revenus et des dépenses et dans les tableaux d'entrées-sorties, en ce sens que toutes les activités de la C.A.E. sont partagées en deux catégories, soit les activités commerciales ou les activités non commerciales. L'élaboration statistique en cours rapprochera ces mesures.

(2) Voir Indices du produit intérieur réel par industrie, 1961-1969 (catalogue 61-510F), page 18.

Revision to Indexes of Real Domestic Product

The indexes of Real Domestic Product by industry have been revised for the period 1961-72. In addition to the incorporation of the most current annual index levels, the revision presents the following features: the adoption of revised 1961 industry weights, based on the latest industrial distribution of Gross Domestic Product at factor cost; the extension of the total activity concept to manufacturing, mining and forestry; and the incorporation of constant price measures of paid and imputed rents from the Income and Expenditure Accounts. A detailed explanation of these changes can be found in Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961-1969 (Catalogue 61-510), and in Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1973 Supplement (Catalogue 61-005).

Revision to Estimates of Employees

Estimates of Employees by Province and Industry represents the most important source for the estimation of persons employed and, consequently, of man-hours worked data used in aggregate productivity measurement. A historical revision of Estimates of Employees was completed in 1974, covering the period 1961-72. These revised data, together with explanatory notes, were released under the title Estimates of Employees by Province and Industry, 1961-1972 (Catalogue 72-513).

ABOUT THE MEASURES

Productivity

The measures of productivity presented in this report relate output to a single input, labour time. It must be emphasized, however, that changes in output per unit of labour input cannot be attributed directly and solely to labour. These measures reflect not only changes in the skill and effort of the labour force, but also the contribution of other productive resources and the effectiveness with which all are combined and organized for production. In other words, changes in technology, capital investment, capacity utilization, work-flow, managerial skills and labour-management relations each has a bearing on movements in what is termed the "labour productivity" series.

Révision des indices du produit intérieur réel

La révision apportée aux indices du produit intérieur réel par industrie porte sur la période 1961-72. Cette révision ne s'est pas bornée à la prise en compte tout à fait normale d'indices annuels à jour, mais elle a été caractérisée par les innovations suivantes: l'adoption de coefficients de pondération des industries révisés sur la base 1961, établis à partir du produit intérieur brut au coût des facteurs, l'extension du concept d'activité globale à la fabrication, aux mines et à l'exploitation forestière, et enfin, l'incorporation des mesures en prix constants des loyers payés et imputés provenant des séries des comptes nationaux des revenus et des dépenses. On peut trouver une explication détaillée de ces révisions dans le supplément de 1973 (catalogue 61-005) et dans la publication Indices du produit intérieur réel par industrie, 1961-1969 (catalogue 61-510F).

Révision des estimations du nombre d'employés

La publication Estimations du nombre d'employés par province et par industrie constitue la plus importante source de renseignements pour l'estimation du nombre de personnes occupées, et par conséquent, du nombre d'heures-hommes travaillées, données qui sont utilisées dans la mesure de la productivité des agrégats. On a achevé en 1974 une révision chronologique de cette publication, portant sur la période 1961-72. Ces données révisées et des notes explicatives ont paru dans la publication intitulée Estimations du nombre d'employés par province et par industrie, 1961-1972 (catalogue 72-513).

LES MESURES

Productivité

Les mesures de la productivité que l'on retrouvera ici relient la production à une entrée unique: la durée du travail. Il faut cependant insister sur le fait que les variations dans la production par unité d'entrée de main-d'œuvre ne peuvent être attribuées ni directement ni exclusivement à la main-d'œuvre. Ces mesures rendent non seulement compte des variations dans la compétence et les efforts de la main-d'œuvre, mais encore de l'apport des autres ressources productives avec lesquelles elle travaille ainsi que de l'efficacité avec laquelle tous ces facteurs se combinent et s'organisent en vue de la production. En d'autres termes, les changements dans le domaine des techniques, de l'investissement des capitaux, de l'utilisation du potentiel, des flux, de la compétence des gestionnaires et des rapports entre les employés et l'employeur agissent chacun pour leur part sur l'évolution de ce qu'il est convenu d'appeler les séries sur la "productivité du travail".

Output

The concept of output used in this report is constant price Gross Domestic Product at factor cost, by industry (Real Domestic Product by industry), and is the summation of constant price output indexes for individual industries. The weights used to aggregate the industry measures over time are each industry's share of Gross Domestic Product in the base year. A more complete description of the concepts, sources and methods of the output indexes is found in Indexes of Real Domestic Product by Industry (Catalogue 61-506 and 61-510).

Labour Input

In principle, labour input should cover all labour services expended to bring about a given output. This report presents two measures of labour service: persons employed, and man-hours worked. Neither of these measures, however, take into account the changing quality of labour input.

"Persons employed" denote all persons engaged in the production of output, including paid and own-account workers, working employers and unpaid family workers.

"Man-hours worked" are the sum of man-hours spent at the place of employment by persons employed, and therefore differ from a measure of "man-hours paid" by excluding time used on vacation, holiday, illness, accident ... etc.

Labour Compensation

Labour compensation is a measure of the value of labour services engaged in the production process. It includes all payments in cash or in kind by domestic producers to persons employed as remuneration for work — including wages, salaries and supplementary labour income of paid workers — plus an imputed labour income for self-employed workers. Statistics of labour compensation represent the most comprehensive labour cost data available for all industries at the present time since they include both cash payments and supplements, and cover all persons employed for gain.

Production

Le concept de production retenu dans cet ouvrage est le produit intérieur brut au coût des facteurs exprimé en dollars constants par industrie (produit intérieur réel par industrie); c'est la somme des indices de la production en dollars constants pour chaque activité économique. Les coefficients de pondération utilisés dans l'agrégation des mesures des activités économiques pour une période donnée correspondent à l'apport de chaque industrie au produit intérieur brut de l'année de base. Le lecteur trouvera une description plus complète des principes, sources et méthodes relatifs aux indices de la production dans les publications portant les numéros 61-506 et 61-510F au catalogue, consacrées aux indices du produit intérieur réel par industrie.

Entrée de main-d'œuvre

En théorie, l'entrée de main-d'œuvre devrait englober tous les services de la main-d'œuvre employés pour obtenir une production donnée. Cette publication présente deux mesures de ce genre de services: les personnes occupées et les heures-hommes travaillées. Toutefois, aucune de ces mesures ne prend en compte l'évolution de la qualité de l'entrée de main-d'œuvre.

Les "personnes occupées" sont toutes celles qui participent à la production d'un bien, y compris les travailleurs rémunérés et les travailleurs pour compte propre, les employeurs actifs et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Les "heures-hommes travaillées" se présentent comme la somme des heures-hommes que les personnes occupées ont passées au travail, et elles diffèrent par conséquent des "heures-hommes rémunérées" puisqu'elles ne prennent pas en compte la durée des vacances, des congés, des maladies, des accidents, ... etc.

Rémunération du travail

La rémunération du travail mesure la valeur des services de la main-d'œuvre entrant dans le processus de production. Elle comprend tous les paiements en espèces ou en nature versés par les producteurs canadiens aux personnes occupées au titre de la rémunération du travail ce qui comprend les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail des travailleurs rémunérés ainsi qu'un revenu fictif du travail dans le cas des travailleurs autonomes. Les statistiques de la rémunération du travail constituent à l'heure actuelle les données sur le coût de main-d'œuvre les plus complètes pour l'ensemble des activités économiques, puisqu'elles comprennent les paiements en espèces et les suppléments, et portent sur toutes les personnes occupées touchant une rémunération.

Real Labour Compensation

The real value over time of changes in labour compensation is affected by changes in prices. There are two ways of viewing price changes as they relate to labour compensation. In one way, the employed person is selling a service, his labour, to a buyer, the employer. In theory the problem of pricing this labour service is similar to pricing other services. Changes in quality such as better training or greater experience can be noted and adjusted for. In practice such measures of price change do not now exist. Average wages reflect changing skills and shifts to better paying employers as well as changes in rates of pay. The second idea suggested by the term real compensation concerns the changing purchasing power of a person's income, and could be measured by a price index reflecting the changing costs of goods and services that the income earner purchases. The Consumer Price Index would appear to be such a measure, and has been used in this manner. It does, however, have limitations as a deflator for labour compensation: the expenditure patterns of the target group for the C.P.I. may differ significantly from that of persons employed in a particular industry or sector; the C.P.I. measures the changing prices of a fixed basket of goods, and thus may not reflect changes in the "cost of living" for other time periods; it does not allow for changes in income taxes; it is not appropriate for that portion of personal income which is saved. In spite of these limitations, the C.P.I. can be used to approximate movements in real wages. The results of such calculations are shown on the appropriate charts in this publication. Annual C.P.I. indexes for the years 1946-72 are also given below:

Rémunération réelle du travail

Les variations des prix agissent dans le temps sur la valeur réelle des variations de la rémunération du travail. Il y a deux façons de considérer la relation entre les variations des prix et la rémunération du travail. Il y a d'abord la personne occupée qui vend un service, son travail, à un acheteur, l'employeur. En théorie, le problème de la fixation d'un prix à ce service est semblable à la fixation du prix d'autres services. Il est possible de relever les changements qualitatifs, comme une meilleure formation ou une expérience plus grande, et d'apporter les ajustements nécessaires. Dans la pratique, ces mesures des variations des prix n'existent pas à l'heure actuelle. Les salaires moyens tiennent compte de l'évolution des qualifications professionnelles et du déplacement vers des employeurs qui payent mieux, ainsi que des changements dans les feuilles de paie. La deuxième idée qui se dégage du terme "rémunération réelle" se rapporte à l'évolution du pouvoir d'achat du revenu d'une personne, et qu'on pourrait mesurer par l'indice de prix prenant en compte l'évolution des coûts des biens et des services achetés par une personne gagnant un revenu. Il semblerait que l'indice des prix à la consommation réponde à cette définition, et il a servi à cette fin. Il ne constitue cependant pas un indice de déflation parfait de la rémunération du travail: les régimes de dépenses du groupe - cible pour (l'I.P.C.) peuvent être très différents de ceux des personnes occupées dans une activité économique ou un secteur particulier; l'I.P.C. mesure l'évolution des prix d'un panier de biens déterminé, et ne donne donc pas nécessairement une idée des changements du "coût de la vie" pour d'autres périodes; il ne tient pas compte des changements de l'assiette fiscale, il ne convient pas dans le cas de la portion du revenu personnel qui est épargnée. En dépit de ces limitations, l'I.P.C. peut être utilisé pour fournir une approximation des mouvements des salaires réels. Les résultats de tels calculs sont montrés sur les graphiques dans cette publication. Les indices annuels des prix à la consommation pour les années 1946-72 sont également donnés ci-dessous:

Year — Année	C.P.I. — I.P.C.
1946	60.0
1947	65.6
1948	75.1
1949	77.4
1950	79.6
1951	88.0
1952	90.2
1953	89.4
1954	89.9
1955	90.1
1956	91.4
1957	94.3
1958	96.8
1959	97.9

Year — Année	C.P.I. — I.P.C.
1960	99.1
1961	100.0
1962	101.2
1963	103.0
1964	104.8
1965	107.4
1966	111.4
1967	115.4
1968	120.1
1969	125.5
1970	129.7
1971	133.4
1972	139.8

Unit Labour Cost

Unit labour cost is the ratio of labour compensation to real output. It is a measure of the cost of labour per unit of real output. Unit labour cost can also be obtained as the ratio of average compensation to productivity; thus, unit labour cost will increase when average compensation grows more rapidly than productivity.

Time Series in Index Form

All time series are expressed in index form.

Productivity Index. — The basic formula of productivity used throughout this report may be expressed as follows:

$$\text{Productivity Index} = \frac{\text{Real Output Index}}{\text{Labour Input Index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Where P is the index of labour productivity, and Q and L are constant price output (Real Domestic Product) and the volume of labour input respectively, at the appropriate level of aggregation, and the subscripts o and t refer to the base year and current year.

Unit Labour Cost Index. — Similarly, the index of unit labour cost may be expressed as follows:

$$\text{Unit Labour Cost Index} = \frac{\text{Labour Compensation Index}}{\text{Real Output Index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

Coût unitaire de main-d'œuvre

Le coût unitaire de main-d'œuvre est le rapport de la rémunération du travail à la production réelle. Il mesure le coût de main-d'œuvre par unité réelle de production. On peut aussi le calculer comme le rapport de la rémunération moyenne à la productivité. Dans cette hypothèse, le coût unitaire de main-d'œuvre augmente lorsque la rémunération moyenne croît plus rapidement que la productivité.

Séries chronologiques indicielles

Toutes ces séries chronologiques sont sous forme indicielle.

Indice de productivité. — La formule fondamentale pour la productivité, celle qui sera utilisée tout au long de la présente publication, peut s'écrire sous la forme suivante:

$$\text{Indice de la productivité} = \frac{\text{Indice de la production réelle}}{\text{Indice de l'entrée de main-d'œuvre}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

Où P est l'indice de productivité, et Q et L sont la production en prix constants, (produit intérieur réel) et le volume de l'entrée de main-d'œuvre respectivement, au niveau d'agrégation correspondant. Les indices o et t se rapportent à l'année de base et à l'année courante.

Indice du coût unitaire de main-d'œuvre. — De même, on peut mettre l'indice du coût unitaire de main-d'œuvre sous la forme suivante:

$$\text{Indice du coût unitaire de main-d'œuvre} = \frac{\text{Indice de la rémunération du travail}}{\text{Indice de la production réelle}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

The unit labour cost index can also be expressed as a ratio of the average labour compensation index to the productivity index. That is:

$$U_t = \frac{\text{Average Labour Compensation Index}}{\text{Productivity Index}} \times 100$$

L'indice du coût unitaire de main-d'œuvre peut aussi être exprimé comme le rapport de l'indice de la rémunération moyenne du travail à l'indice de la productivité. Soit:

$$U_t = \frac{\text{Indice de la rémunération moyenne du travail}}{\text{Indice de productivité}} \times 100$$

$$\begin{aligned} U_t &= \left[\left(\frac{C_t}{L_t} + \frac{C_o}{L_o} \right) \times 100 \right] + \left[\left(\frac{Q_t}{Q_o} + \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100 \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{L_t} \times \frac{L_o}{C_o} \times \frac{Q_o}{Q_t} \times \frac{L_t}{L_o} \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{C_o} + \frac{Q_t}{Q_o} \right] \times 100 \end{aligned}$$

Where U is the unit labour cost index, C is labour compensation; Q and L and the subscripts were defined above.

Où U est l'indice du coût unitaire de main-d'œuvre, C la rémunération du travail, Q et L et les indices attachés aux symboles ont été définis plus haut.

Productivity in Relation to Unit Labour Cost and Average Labour Compensation — The definitions of P , Q , L , U and C were given above, but expressed here as absolutes.

If W is denoted as average labour compensation, then by definition:

La productivité par rapport au coût unitaire de main-d'œuvre et à la rémunération moyenne du travail — On a défini P , Q , L , U et C plus haut, mais ici, ces symboles représentent des valeurs absolues.

Si on dénote aussi la rémunération moyenne du travail par W , alors par définition:

$$P = Q/L$$

$$W = C/L$$

$$U = C/Q$$

$$\text{or/ou } U = W/P$$

The growth in these variables can be presented as

La croissance de ces variables peut s'écrire de la façon suivante

$$P_t + n = P_t (1 + p) t + n$$

$$W_t + n = W_t (1 + w) t + n$$

$$U_t + n = U_t (1 + u) t + n$$

Where the small letters refer to the rates of growth and the subscripts and superscripts refer to time. P_t , W_t and U_t represent the initial values of P , W and U at some initial time, t . In the year $t + n$:

$$U_{t+n} = W_t + n/P_t + n$$

Substitution of the preceding three relationships into the above equation yields

$$U_t (1+u)^{t+n} = \frac{W_t (1+w)^{t+n}}{P_t (1+p)^{t+n}}$$

This simplifies to

$$U_t (1+u)^{t+n} = U_t \left[\frac{1+w}{1+p} \right]^{t+n}$$

$$1+u = \frac{1+w}{1+p}$$

$$u = \frac{w-p}{1+p}$$

Thus the growth rate in unit labour cost is inversely related to the productivity growth rate. The last equation can be expressed as

If unit labour cost grows more quickly than average labour compensation, the productivity growth rate is negative.

Où les petites lettres désignent les taux de croissance, les indices et les exposants désignant le temps; P_t , W_t et U_t représentent les valeurs initiales de P , W et U à un instant initial quelconque t . Pendant l'année $t + n$:

La substitution des trois relations précédentes dans l'équation ci-dessus donne

$$U_t (1+u)^{t+n} = \frac{W_t (1+w)^{t+n}}{P_t (1+p)^{t+n}}$$

Expression qui se ramène à

$$U_t (1+u)^{t+n} = U_t \left[\frac{1+w}{1+p} \right]^{t+n}$$

$$1+u = \frac{1+w}{1+p}$$

$$u = \frac{w-p}{1+p}$$

Donc, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'œuvre est inversement proportionnel au taux de croissance de la productivité. La dernière équation peut s'écrire sous la forme

$$p = \frac{w-u}{1+u}$$

Si le coût unitaire de main-d'œuvre augmente plus rapidement que la rémunération moyenne du travail, le taux de croissance de la productivité est négatif.

REVIEW OF RESULTS(3,4)

Productivity

Longer term growth rates provide perspective against which more recent developments may be judged. Output per man-hour for

- (3) Although the tables in this report present measures of productivity and average compensation on the bases of both persons employed and man-hours, the analysis here is made only in terms of man-hours. This avoids repetition, and the results on both bases show similar movements.
- (4) Copies of growth rate triangles, which show average growth rates between any pair of years, are available on request for all indexes published in this report.

ANALYSE DES TENDANCES(3,4)

Productivité

L'évolution plus récente peut être évaluée sur la base des taux de croissance à plus long terme. La production par heure-homme pour

- (3) Bien que la présente publication expose les mesures de la productivité et de la rémunération moyenne sur la base des personnes occupées et des heures-hommes, l'analyse présentée ici n'est faite qu'en termes d'heures-hommes, afin d'éviter des répétitions, puisque les deux bases suivent habituellement la même tendance.
- (4) Des exemplaires des tableaux en triangles des taux de croissance montrant les taux moyens de croissance entre deux années quelconques sont disponibles sur demande pour tous les indices figurant dans la présente publication.

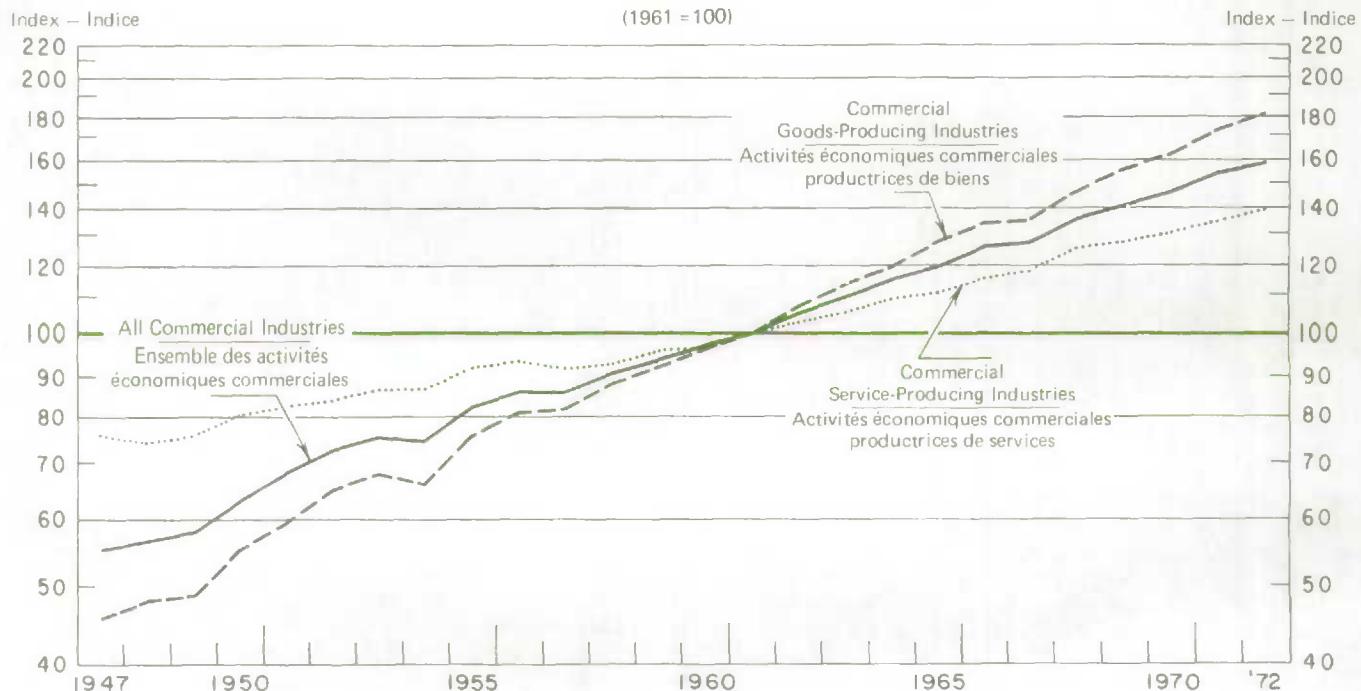
all commercial industries increased at an average annual rate of 4.3% for the years 1946-72, with a similar rate of growth for the decade since 1961. Output per man-hour increased more rapidly for the commercial goods-producing industries than for the commercial service-producing industries, the former growing at a rate of 5.6% per year, 1946-72, and the latter at a rate of 2.4%. The same general picture holds for the years since 1961, with output per man-hour for the commercial goods-producing industries growing at an average rate of 5.4%, while the commercial service-producing industries had improved somewhat to a rate of 3.1%.

These increases in labour productivity were achieved from rather differing movements in output and labour input. For the years 1946-72 output grew at a rate of 5.0% for both the commercial goods-producing industries and the commercial service-producing industries. For the commercial service-producing industries this growth in output was achieved with an input of man-hours increasing at an average rate of 2.6% per year whereas the input of man-hours for the commercial goods-producing industries actually declined by 0.6% per year over the period. However the results for the commercial goods-producing industries include the atypical results for agriculture, for which man-hours decreased significantly over the period. If agriculture is excluded,

l'ensemble des activités économiques commerciales a augmenté à un taux annuel moyen de 4.3 % entre 1946-72, le même que pour la décennie commençant en 1961. La production par heure-homme a augmenté plus rapidement dans les activités économiques commerciales productrices de biens que dans les activités économiques commerciales productrices de services, soit à un taux de 5.6 % par an entre 1946-72, comparativement à 2.4 %. On observe le même phénomène général à compter de 1961, la production par heure-homme des activités économiques commerciales productrices de biens progressant à un taux moyen de 5.4 % comparativement à 3.1 % dans le cas des industries de services dont le taux s'est quelque peu redressé.

Ces augmentations de la productivité du travail sont imputables à des mouvements plutôt contradictoires dans la production et l'entrée de main-d'œuvre. La production des activités économiques commerciales productrices de biens et des activités économiques commerciales productrices de services a progressé à un taux de 5.0 % de 1946-72. Afin de maintenir cette croissance de la production, les industries de services nécessitaient une entrée d'heures-hommes augmentant à un taux moyen de 2.6 % par année, alors que les heures-hommes des activités productrices de biens baissaient de 0.6 % par année. Toutefois, les mouvements qui se produisent dans les activités économiques commerciales productrices de biens prennent en compte le caractère irrégulier des données relatives à l'agriculture, où les heures-hommes ont

Indexes of Output per Man-Hour, 1947-72 Indices de la production par heure-homme, 1947-72



man-hours for the commercial nonagricultural goods-producing industries increased at an average rate of 1.0% per year, still noticeably lower than for the commercial service-producing industries. These results can be seen from Tables A-1, A-2 and A-3.

The increases in output per man-hour for all commercial industries were above the longer term trends in 1971 but below it in 1970 and 1972. In 1970 a below average increase in output of 2.3% was accompanied by a decline of 1.1% in man-hours. In 1971 output for all commercial industries rebounded with a 6.0% increase while man-hours increased only 0.8%. The year 1972 saw output increasing by 5.6%, slightly below the average for the previous decade, while man-hours increased at an above average rate of 1.8%.

In manufacturing, output per man-hour grew at a rate of 4.1% per year, 1946-72, slightly below the trend for all commercial industries. In 1970 the output per man-hour gain was the smallest in recent years, with an increase of only 1.7%. This slow rate of growth in productivity was characterized by a decrease of 1.4% in total output and a much greater drop of 3.0% in total man-hours. Productivity grew substantially at a rate of 5.8% in 1971 as a result of a significant rise of 5.0% in total output accompanied by a drop of 0.7% in total man-hours. With a simultaneous rise in total output and total man-hours of 6.7% and 2.2%, respectively, productivity increased 4.4% in 1972.

Climatic irregularities and changing market conditions effect unusually large fluctuations in series associated with agriculture. Over the years, though, the results do provide some contrast with the rest of the commercial economy. While output in agriculture (at constant prices) has been increasing, at an average rate of 1.3% per year from 1946-61, and 1.9% per year since, man-hours have decreased fairly steadily over the period, actually at a rate of 3.7% per year from 1946-72. In 1946 agriculture accounted for about 35% of the man-hours utilized in all commercial industries; by 1972 this had fallen to 10%.

diminué de façon appréciable au cours de la même période. Si on exclut l'agriculture, les heures-hommes pour les activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens augmentaient à un taux moyen de 1.0 % par année, soit moins élevé que celui des activités économiques commerciales productrices de services. Les tableaux A-1, A-2 et A-3 présentent ces résultats.

Les augmentations de la production par heure-homme de l'ensemble des activités économiques commerciales étaient supérieures aux tendances à long terme en 1971 mais inférieures en 1970 et 1972. En 1970, la production de l'ensemble des activités économiques commerciales s'est caractérisée par une progression (2.3 %) inférieure à la moyenne et par une baisse de 1.1 % des heures-hommes. En 1971, il y a une progression de 6.0 % de la production de l'ensemble des activités économiques commerciales contre 0.8 % dans le cas des heures-hommes. En 1972, la production a progressé de 5.6% ce qui représente un taux légèrement inférieur à la moyenne de la dernière décennie, et les heures-hommes ont augmenté à un taux supérieur à la moyenne: 1.8 %.

Entre 1946-72, la production par heure-homme dans le secteur des industries manufacturières augmentait en moyenne de 4.1 % par an, soit à un taux quelque peu inférieur à la tendance de l'ensemble des activités économiques commerciales. Pour les années plus récentes, la progression de la production par heure-homme a été la plus faible en 1970, année où elle n'a été que de 1.7 %. Ce taux peu élevé de croissance de la productivité a été caractérisé par une baisse de 1.4 % de la production totale et d'une chute beaucoup plus importante, soit de 3.0 % du nombre total d'heures-hommes. En 1971, en raison d'une importante hausse de 5.0 % de la production totale, combinée à une baisse de 0.7 % du nombre total d'heures-hommes, la productivité a augmenté de façon appréciable, soit à un taux de 5.8 %. Une hausse simultanée de la production totale (6.7 %) et du nombre total d'heures-hommes (2.2 %) s'est soldée par une progression de 4.4 % de la productivité en 1972.

L'instabilité climatique et l'évolution de la conjoncture se traduisent par des fluctuations d'une ampleur inhabituelle dans les séries relatives à l'agriculture. Toutefois, sur une période donnée, les tendances se distinguent effectivement de celles des autres secteurs de l'économie commerciale. Alors qu'entre 1946-61 la production dans l'agriculture (aux prix constants) progressait à un taux annuel moyen de 1.3 %, et de 1.9 % à compter de 1961, le nombre d'heures-hommes diminuait à un rythme assez rapide, puisque ce taux de diminution était de 3.7 % par an entre 1946-72. En 1946, l'agriculture représentait environ 35 % des heures-hommes utilisées dans l'ensemble des activités économiques commerciales; en 1972, cette proportion n'était plus que de 10 %.

TABLE A-1. Average Annual Percentage Changes of Output per Man-hour for Selected Periods

TABLEAU A-1. Production par heure-homme — Taux de variation annuels moyens, certaines périodes

	1946-72	1946-61	1961-72	1961-66	1966-72	1969-70	1970-71	1971-72
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	4.3	4.5	4.3	4.5	4.3	3.4	5.2	3.7
Commercial nonagricultural industries — Activités économiques commerciales non agricoles	3.5	3.5	3.7	3.2	4.0	2.9	4.7	3.3
Commercial goods-producing industries — Activités économiques commerciales productrices de biens	5.6	6.0	5.4	6.0	5.3	4.2	6.4	4.8
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	4.6	4.9	4.3	3.6	5.1	3.7	5.6	4.1
Commercial service-producing industries — Activités économiques commerciales productrices de services	2.4	2.1	3.1	2.8	3.2	2.6	4.1	2.7
Agriculture	5.5	5.3	5.8	11.1	4.3	4.1	16.0	- 3.0
Manufacturing — Industries manufacturières	4.1	3.9	4.3	4.1	4.7	1.7	5.8	4.4
Other commercial goods-producing industries (ex agriculture and manufacturing) — Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	5.5	6.5	4.5	2.7	5.9	7.4	4.8	4.0

TABLE A-2. Average Annual Percentage Changes of Output for Selected Periods

TABLEAU A-2. Production — Taux de variation annuels moyens, certaines périodes

	1946-72	1946-61	1961-72	1961-66	1966-72	1969-70	1970-71	1971-72
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	5.0	4.7	5.8	7.1	4.8	2.3	6.0	5.6
Commercial nonagricultural industries — Activités économiques commerciales non agricoles	5.3	5.2	6.0	7.2	5.0	2.4	5.7	6.3
Commercial goods-producing industries — Activités économiques commerciales productrices de biens	5.0	4.9	5.5	7.7	4.3	0.9	6.4	4.4
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	5.7	5.7	5.9	7.9	4.6	1.1	5.5	5.7
Commercial service-producing industries — Activités économiques commerciales productrices de services	5.0	4.6	6.0	6.6	5.4	3.7	5.8	6.8
Agriculture	1.6	1.3	1.9	5.6	1.3	- 1.4	16.2	- 9.9
Manufacturing — Industries manufacturières	5.2	4.6	6.0	8.4	4.3	- 1.4	5.0	6.7
Other commercial goods-producing industries (ex agriculture and manufacturing) — Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	6.4	7.6	5.7	7.0	5.0	5.9	6.4	4.0

TABLE A-3. Average Annual Percentage Changes of Man-hours for Selected Periods

TABLEAU A-3. Heures-hommes - Taux de variation annuels moyens, certaines périodes

	1946-72	1946-61	1961-72	1961-66	1966-72	1969-70	1970-71	1971-72
All commercial industries - Ensemble des activités économiques commerciales	0.7	0.2	1.4	2.5	0.5	- 1.1	0.8	1.8
Commercial nonagricultural industries - Activités économiques commerciales non agricoles	1.8	1.6	2.2	3.9	0.9	- 0.5	0.9	2.9
Commercial goods-producing industries - Activités économiques commerciales productrices de biens	- 0.6	- 1.1	0.1	1.6	- 1.0	- 3.1	-	- 0.4
Commercial nonagricultural goods-producing industries - Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	1.0	0.8	1.5	4.2	- 0.5	- 2.5	-	1.5
Commercial service-producing industries - Activités économiques commerciales productrices de services	2.6	2.5	2.8	3.7	2.2	1.1	1.6	4.0
Agriculture	- 3.7	- 3.8	- 3.7	- 4.9	- 2.8	- 5.3	0.1	- 7.1
Manufacturing - Industries manufacturières	1.0	0.6	1.7	4.2	- 0.3	- 3.0	- 0.7	2.2
Other commercial goods-producing industries (ex agriculture and manufacturing) - Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	0.9	1.0	1.2	4.2	- 0.9	- 1.3	1.5	- 0.1

Compensation Per Man-hour

Compensation per man-hour for all commercial industries registered a steady upward movement over the 1946-72 period increasing at an average rate of 6.5% per year. Compensation per man-hour for the commercial goods-producing industries increased more quickly than that for the commercial service-producing industries during the period. Hourly compensation grew at an average annual rate of 8.0% for the former and 6.0% for the latter over the period 1946-61. The corresponding figures for the period 1961-66 were 6.6% and 4.4%, respectively. Hourly compensation for commercial service-producing industries has accelerated since 1966, narrowing the differential.

Compensation per man-hour data are not directly comparable with average hourly earnings data published by the Labour Division of Statistics Canada. The Labour Division data refer only to wage-earners of larger establishments employing 20 or more persons. Nevertheless the movements are quite similar, and the slightly greater growth in average compensation probably derives from the inclusion of salaried employees as well as hourly-rated wage-earners.

Unit Labour Cost

Unit labour cost varies directly with changes in labour compensation and inversely to changes in productivity. From 1946-61 unit labour cost for all commercial industries rose at an average annual rate of 2.7%. This rate of increase lessened to 1.0% in the period 1961-66, reflecting slower growth in hourly compensation. After 1966 hourly compensation grew noticeably, while productivity growth remained close to the preceding period, and a marked rise in unit labour cost resulted.

As can be seen from Table A-5, unit labour cost in the commercial service-producing industries grew more quickly than in the commercial goods-producing industries or its constituent industry groupings. This can be attributed in the main to the slower growth in productivity.

Unit labour cost in manufacturing increased at a rate of 2.9% per year for the period 1946-61, slightly higher than for all commercial industries. Much of this growth occurred in the first half dozen years, a period of unusually large growth in labour compensation. From 1952-61 unit labour cost in manufacturing increased 0.9% per year.

Rémunération par heure-homme

Entre 1946-72, la rémunération par heure-homme pour l'ensemble des activités économiques commerciales s'est caractérisée par une progression régulière de 6.5 % en moyenne par an. Au cours de cette période, la rémunération par heure-homme a augmenté plus rapidement dans les activités économiques productrices de biens que dans les industries de services. Dans le premier cas, la rémunération horaire progressait à un taux annuel moyen de 8.0 % entre 1946-61, contre 6.0 % dans le deuxième cas. De 1961-66, les chiffres correspondants ont été 6.6 % et 4.4 % respectivement. La rémunération horaire des industries de services a augmenté plus rapidement depuis 1966, réduisant ainsi la différence existante.

On ne peut comparer directement la rémunération par heure-homme aux gains horaires moyens publiés par la Division du travail de Statistique Canada. Les données de la Division du travail ne portent que sur les employés à salaire des grands établissements (20 salariés ou plus). Toutefois, l'évolution dans chaque cas est fort semblable, les différences s'expliquant probablement par l'inclusion de données sur les employés à traitement aussi bien que sur les employés à salaire (heures déclarées) dans la rémunération moyenne.

Coût unitaire de main-d'œuvre

Le coût unitaire de main-d'œuvre est directement proportionnel aux variations de la rémunération de travail et inversement proportionnel aux variations de la productivité. Entre 1946-61, le coût unitaire de main-d'œuvre progressait à un taux annuel moyen de 2.7 % pour l'ensemble des activités économiques commerciales. La croissance est tombée à 1.0 % entre 1961-66 en raison d'un ralentissement de la hausse de la rémunération horaire. Après 1966, une augmentation sensible de la rémunération horaire combinée à un taux de croissance de la productivité proche de celui observé au cours de la période précédente s'est traduite par une hausse marquée du coût unitaire de main-d'œuvre.

Comme on peut le voir au tableau A-5, le coût unitaire de main-d'œuvre dans les activités économiques productrices de services a progressé plus rapidement que dans les activités économiques productrices de biens ou dans les groupes d'industries qui en font partie. Ce résultat peut être attribué principalement à un ralentissement de la productivité.

Le coût unitaire de main-d'œuvre des industries manufacturières s'est accru à un taux de 2.9 % par année pour la période 1946-61, taux légèrement supérieur à celui de l'ensemble des activités économiques commerciales. La majeure partie de cette augmentation est imputable à des taux très élevés de croissance de la rémunération du travail durant les six premières années. De

TABLE A-4. Average Annual Percentage Changes of Compensation per Man-hour for Selected Periods

TABLEAU A-4. Rémunération par heure-homme — Taux de variation annuels moyens, certaines périodes

	1946-72	1946-61	1961-72	1961-66	1966-72	1969-70	1970-71	1971-72
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	6.5	7.4	7.4	5.6	8.1	8.2	8.2	7.8
Commercial nonagricultural industries — Activités économiques commerciales non agricoles	5.8	6.4	6.8	4.6	7.9	8.1	8.3	7.1
Commercial goods-producing industries — Activités économiques commerciales productrices de biens	7.1	8.0	7.9	6.6	8.3	8.5	8.1	8.4
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	6.0	6.8	7.0	4.8	8.1	8.5	8.6	7.1
Commercial service-producing industries — Activités économiques commerciales productrices de services	5.6	6.0	6.7	4.4	8.0	8.0	8.3	7.3
Agriculture	6.1	7.1	6.6	6.2	5.5	2.4	2.9	6.7
Manufacturing — Industries manufacturières	5.9	6.9	6.5	4.5	7.7	8.0	8.0	7.5
Other commercial goods-producing industries (ex agriculture and manufacturing) — Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	6.3	6.7	8.0	5.3	9.0	9.3	9.2	6.7

TABLE A-5. Average Annual Percentage Changes of Unit Labour Cost for Selected Periods

TABLEAU A-5. Coût unitaire de main-d'oeuvre – Taux de variation annuels moyens, certaines périodes

	1946-72	1946-61	1961-72	1961-66	1966-72	1969-70	1970-71	1971-72
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	2.2	2.7	2.9	1.0	3.7	4.7	2.8	4.0
Commercial nonagricultural industries – Activités économiques commerciales non agricoles	2.2	2.8	3.0	1.4	3.8	5.0	3.4	3.7
Commercial goods-producing industries – Activités économiques commerciales productrices de biens	1.3	1.9	2.4	0.6	2.8	4.1	1.6	3.5
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	1.3	1.8	2.6	1.2	2.9	4.7	2.9	2.8
Commercial service-producing industries – Activités économiques commerciales productrices de services	3.2	3.9	3.5	1.6	4.7	5.3	4.0	4.5
Agriculture	0.6	1.6	0.8	- 4.4	1.2	- 1.6	- 11.3	10.0
Manufacturing – Industries manufacturières	1.7	2.9	2.2	0.4	2.9	6.2	2.1	3.0
Other commercial goods-producing industries (ex agriculture and manufacturing) – Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	0.8	0.1	3.3	2.6	2.9	1.8	4.2	2.6

This declined still further from 1961-66, to 0.4% per year, but rose quickly for most years after 1966, and from 1966-72 averaged 2.9% per year. A sharp increase of 6.2% in unit labour cost in 1970 resulted from an advance of 8.0% in hourly compensation and a relatively small gain in productivity of 1.7%.

1952 à 1961, le coût unitaire de main-d'oeuvre des industries manufacturières augmentaient de 0.9 % par année, et de 1961 à 1966, tombait à 0.4 %. Après 1966, le coût unitaire de main-d'oeuvre a augmenté plus rapidement, soit à un taux de 2.9 % par an. En 1970, une hausse de 8.0 % de la rémunération horaire et une augmentation relativement peu importante de 1.7 % de la productivité se sont soldées par un fort accroissement (6.2 %) du coût unitaire de main-d'oeuvre.

COMPARISON WITH UNITED STATES RESULTS

Comparisons of changes in productivity and unit labour cost with the United States should be used with prudence. The measures can be influenced by different concepts and techniques of measurement as well as a different economic environment. For example, the various price and wage control programmes in the U.S. could disturb the comparisons for recent years. In spite of these limitations comparisons of changes in productivity and unit labour cost can add perspective to the Canadian performance.

Commercial Industries (5)

Productivity in the commercial industries, measured as output per man-hour, advanced faster in Canada than in the United States between 1947 and 1972. Over this period output per man-hour in Canada grew at an average annual rate of 4.3% as compared with 3.1% in the United States. The difference was even more pronounced in recent years, as the growth in Canada, still at 4.3%, was almost double the rate in the United States (2.2%) between 1966 and 1972. In 1972, however, the gains were virtually equal in the two countries.

Compensation per man-hour also increased more rapidly in Canada. (See Table B-1) For the period 1947-72, the greater labour productivity increases were about sufficient to offset these greater labour cost increases as compared with the United States, and increases in unit labour cost were very similar in both countries. Unit labour cost grew a bit more rapidly in Canada in the years 1947-61, at a rate of 2.3% compared with 2.0% for the United States, and a bit less rapidly in the years 1961-72, at 2.9% in Canada and 3.3% in the United States. In 1972, however, unit labour cost increased 4.0% in Canada and only 2.9% in the United States.

(5) The Total Private Economy is taken as the United States equivalent to Commercial Industries.

COMPARAISON ENTRE LE CANADA ET LES ÉTATS-UNIS

Il faut se servir avec prudence des comparaisons dans les changements de productivité et de coût unitaire de main-d'oeuvre entre le Canada et les États-Unis, car des différences de concept, de méthode et d'environnement économique peuvent affecter les mouvements de ces mesures. Ainsi, les contrôles des prix et des salaires aux États-Unis pourraient invalider dans une certaine mesure les comparaisons portant sur les récentes années. En dépit de ces limitations, les comparaisons des changements de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre permettent de faire ressortir les résultats pour le Canada.

Activités économiques commerciales(5)

La productivité des activités économiques commerciales, mesurée en termes de production par heure-homme, a progressé plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis entre 1947 et 1972. Pendant cette période, la production par heure-homme au Canada s'est accrue au rythme annuel moyen de 4.3 %, comparativement à 3.1 % aux États-Unis. L'écart s'est encore accentué au cours des dernières années, puisqu'en effet le taux de croissance au Canada entre 1966 et 1972, soit 4.3 %, était presque deux fois supérieur à celui observé aux États-Unis, soit 2.2 %. En 1972, cependant, le taux de croissance était pratiquement le même dans les deux pays.

La rémunération par heure-homme elle aussi a progressé plus rapidement au Canada (voir tableau B-1). Entre 1947-72, les augmentations plus importantes de la productivité du travail ont presque suffi à compenser ces augmentations plus importantes du coût de main-d'oeuvre comparativement avec les États-Unis, et les accroissements du coût unitaire de main-d'oeuvre ont été très semblables dans les deux pays. Le coût unitaire de main-d'oeuvre a augmenté un peu plus au Canada entre 1947-61 qu'aux États-Unis, soit 2.3 % contre 2.0 %, et un peu moins rapidement entre 1961-72, soit au taux de 2.9 % comparativement à 3.3 % pour les États-Unis. Par contre, en 1972, le coût unitaire de main-d'oeuvre a progressé de 4.0 % au Canada, mais de 2.9 % seulement aux États-Unis.

(5) L'ensemble du secteur privé (Total Private Economy) est considéré comme l'équivalent américain des activités économiques commerciales.

TABLE B-1. Average Annual Percentage Changes for Selected Periods, Commercial Industries

TABLEAU B-1. Taux de variation annuels moyens pour certaines périodes, activités économiques commerciales

Periods Périodes	Output per man-hour		Compensation per man-hour		Unit labour cost	
	Production par heure-homme	Canada	Rémunération par heure-homme	United States — États-Unis	Coût unitaire de main-d'œuvre	United States — États-Unis
1947-72	4.3	3.1	6.4	5.3	2.0	2.1
1947-61	4.5	3.2	6.9	5.3	2.3	2.0
1961-72	4.3	2.9	7.4	6.2	2.9	3.3
1961-66	4.5	3.8	5.6	4.8	1.0	0.9
1966-72	4.3	2.2	8.1	7.2	3.7	4.9
1969-70	3.4	1.0	8.2	7.6	4.7	6.5
1970-71	5.2	4.1	8.2	7.0	2.8	2.8
1971-72	3.7	3.8	7.8	6.8	4.0	2.9

Agriculture and Commercial Nonagricultural Industries

While the vagaries of market and climatic conditions in both countries give rise to large fluctuation in the year-to-year changes for both the output, and output per man-hour in agriculture, nevertheless, over the longer term both countries have experienced increases in output per man-hour for agriculture which were noticeably higher than for the remainder of the commercial sector. Comparative results for Canada and the United States for commercial nonagricultural industries are given in Table B-2.

Agriculture et activités économiques commerciales non agricoles

En dépit des caprices du marché et des conditions climatiques dans les deux pays qui ont provoqué d'importantes fluctuations dans les variations annuelles de la production et de la production par heure-homme dans le secteur agricole, le Canada et les États-Unis ont enregistré à plus long terme des augmentations de la production par heure-homme nettement supérieures à celles observées dans les autres activités économiques du secteur commercial. Le tableau B-2 donne les chiffres comparatifs des activités économiques commerciales non agricoles pour le Canada et les États-Unis.

TABLE B-2. Average Annual Percentage Changes for Selected Periods, Commercial Nonagricultural Industries

TABLEAU B-2. Taux de variation annuels moyens pour certaines périodes, activités économiques commerciales non agricoles

Periods — Périodes	Output per man-hour — Production par heure-homme		Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme		Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'œuvre	
	Canada	United States — États- Unis	Canada	United States — États- Unis	Canada	United States — États- Unis
1947-72	3.5	2.6	5.7	4.9	2.1	2.2
1947-61	3.6	2.5	6.1	5.0	2.4	2.4
1961-72	3.7	2.5	6.8	5.8	3.0	3.2
1961-66	3.2	3.5	4.6	4.3	1.4	0.8
1966-72	4.0	2.0	7.9	7.0	3.8	4.9
1969-70	2.9	0.7	8.1	7.3	5.0	6.5
1970-71	4.7	4.0	8.3	7.0	3.4	2.9
1971-72	3.3	4.2	7.1	6.9	3.7	2.6

Manufacturing Industries

Productivity in manufacturing grew more quickly in Canada than in the United States between 1947 and 1972. During this period, output per man-hour increased at an average annual rate of 4.1% in Canada as compared with 3.0% in the United States. In the last two years, however, productivity gains were greater in the United States than in Canada, as shown in Table B-3.

Compensation per man-hour also increased more rapidly in Canada over the years from 1947. When this is related to the comparative productivity performance, unit labour cost increased at a lower rate in Canada, at 1.5% per year from 1947, compared to 1.9% in the United States. However, increases in unit labour cost were lower in the United States in 1971 and 1972.

Industries manufacturières

La productivité dans les industries manufacturières a augmenté plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis entre 1947 et 1972. Au Canada, la production par heure-homme augmentait au cours de cette période à un taux annuel moyen de 4.1 % contre 3.0 % aux États-Unis. Au cours des deux dernières années cependant, la productivité a progressé plus rapidement aux États-Unis qu'au Canada, comme le montre le tableau B-3.

Depuis 1947, la rémunération par heure-homme a également progressé plus rapidement au Canada. La comparaison de la rémunération par heure-homme avec la productivité fait ressortir une croissance moins rapide du coût unitaire de main-d'œuvre au Canada qu'aux États-Unis depuis 1947, soit 1.5 % contre 1.9 % par an. Toutefois, les États-Unis enregistraient une croissance moins rapide du coût unitaire de main-d'œuvre en 1971 et 1972.

TABLE B-3. Average Annual Percentage Changes for Selected Periods, Manufacturing

TABLEAU B-3. Taux de variation annuels moyens pour certaines périodes, industries manufacturières

Periods — Périodes	Output per man-hour		Compensation per man-hour		Unit labour cost	
	Production par heure-homme	Canada	Rémunération par heure-homme	United States — États-Unis	Canada	Coût unitaire de main-d'œuvre
1947-72	4.1	3.0	5.7	5.0	1.5	1.9
1947-61	4.0	2.6	6.3	5.5	2.3	2.8
1961-72	4.3	3.2	6.5	5.3	2.2	2.0
1961-66	4.1	4.2	4.5	3.8	0.4	- 0.4
1966-72	4.7	3.3	7.7	6.6	2.9	3.2
1969-70	1.7	0.6	8.0	7.2	6.2	6.6
1970-71	5.8	7.1	8.0	7.0	2.1	- 0.1
1971-72	4.4	5.4	7.5	6.3	3.0	0.9

APPENDIX I

SOURCES OF DATA USED IN PRECEDING TABLES AND CHARTS

ANNEXE I

SOURCES DES DONNÉES UTILISÉES DANS LES TABLEAUX
ET LES GRAPHIQUES PRÉCÉDENTS

APPENDIX I

Data Sources

Output

The output data utilized in this report come from Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961 Base (Catalogue 61-506) for the years 1946-1960. For the more recent years, 1961-1972, the real output indexes are from Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961-1969 (Catalogue 61-510) and the 1973 Supplement to Indexes of Real Domestic Product by Industry (Catalogue 61-005).

Labour Input

This report presents two measures of labour input: the annual average number of persons employed, and the number of man-hours worked by these persons employed.

The sources for the data for the years since 1960 are presented below. For an explanation of the data sources for the labour input measures covering the 1947-1961 period, see Indexes of Output Per Person Employed and Per Man-Hour in Canada, Commercial Nonagricultural Industries, 1947-1963 (Catalogue 14-501).

Persons Employed — Persons employed are made up of two distinct groups: paid workers and, a residual group, other than paid workers.

Paid Workers — Estimates of Employees by Province and Industry, 1961-1972 (Catalogue 72-513) is the source of data for paid workers for the following industries: forestry; construction; transportation, storage and communication; trade; finance, real estate and insurance; and commercial services.

General Review of the Manufacturing Industries of Canada (Catalogue 31-203) is the source of paid workers for manufacturing. Because of the lag between data collection and the time such data are made available for use in the compilation of labour input data, the data for the latest years for manufacturing are estimated on the basis of their past relationship with the results of Employment, Payrolls and Man-hours Survey.

General Review of the Mineral Industries (Catalogue 26-201) is the basis of the paid workers series for mines (including milling),

ANNEXE I

Sources des données

Production

Les données relatives à la production utilisées dans la présente publication sont tirées de Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961 Base (catalogue 61-506) pour ce qui est de la période 1946-1960. Pour la période plus récente, de 1961-1972, les indices de la production réelle ont été tirés de la publication Indices du produit intérieur réel, par industrie, 1961-1969 (catalogue 61-510F), et du supplément 1973 de la publication Indices du produit intérieur réel par industrie (catalogue 61-005).

Entrée de main-d'oeuvre

On trouvera dans cette publication deux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre: le nombre annuel moyen de personnes occupées et le nombre d'heures-hommes que ces personnes ont travaillées.

Le lecteur trouvera ci-après les sources des données annuelles pour la période commençant en 1960. Pour tout renseignement sur les sources des données relatives aux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre pour la période 1947-1961, consulter la publication Indices de l'extrant par personne occupée et par heure-homme au Canada, industries commerciales non agricoles, 1947-1963 (catalogue 14-501F).

Personnes occupées — Les personnes occupées peuvent être soit des travailleurs rémunérés, soit des personnes autres que des travailleurs rémunérés, qui forment ainsi une catégorie résiduelle.

Travailleurs rémunérés — Les données sur les travailleurs rémunérés ont été tirées de la publication consacrée aux estimations du nombre d'employés par province et par industrie pour la période 1961-1972 (catalogue 72-513) dans le cas des activités suivantes: exploitation forestière; bâtiment et travaux publics; transports, entreposage et communications; commerce; finances, affaires immobilières et assurances; et services commerciaux.

Les données sur les travailleurs rémunérés dans les industries manufacturières sont tirées de la publication Industries manufacturières du Canada: Revue générale (catalogue 31-203). En raison du décalage entre la période où les données sont recueillies et celle où ces données sont utilisées dans la préparation des statistiques sur les entrées de main-d'oeuvre, les données relatives aux dernières années pour les industries manufacturières sont estimées sur la base de leur relation antérieure avec les résultats de l'enquête sur l'emploi, la paie et les heures-hommes.

Les données sur les travailleurs rémunérés des mines (dont le broyage), carrières et puits de pétrole proviennent surtout de la publication

quarries and oil wells. From 1961, both the employees in contract drilling, obtained from Contract Drilling for Petroleum and Other Contract Drilling (Catalogue 26-207), and an estimate of employees in "other services incidental to mining", based on the 1961 and 1971 Decennial Censuses, were added to the employment data of the first four major groups of mining. From 1968, the number of paid workers in the oil sands industry was also added to derive the total employment data. Data for 1972 for the mining industries are estimated on the annual movements of related surveys.

Data from Employment, Earnings and Hours (Catalogue 72-002) are used in deriving paid worker data for the three following industries: electric power and gas utilities; water systems and other utilities; and highway and bridge maintenance.

The number of paid workers in agriculture, fishing and trapping are taken from The Labour Force (Catalogue 71-001).

Other Than Paid Workers — For manufacturing, the measure of other than paid workers is based on the series of working owners and partners from the annual censuses of manufactures. For mining, data were obtained from the decennial censuses of population and interpolated.

For the remaining industries, the number of other than paid workers is derived from The Labour Force information, adjusted for the exclusion of Yukon and Northwest Territories and the overstatement of self-employed persons. The former adjustment is based on data from the 1961 Decennial Census while the latter was calculated by a match of the Labour Force and Consumer Finance Surveys of March 1962 and 1966.

Man-hours Worked — With the exception of manufacturing, the number of man-hours worked in each industry is obtained as the product of the persons employed and the corresponding average hours worked.

The annual average hours worked are compiled for paid and other than paid workers by industry through linear interpolation of weekly hours and employment data from The Labour Force information, adjusted for holidays and time lost due to strikes.

Revue générale sur les industries minérales (catalogue 26-201). À compter de 1961, on a ajouté le nombre de travailleurs travaillant au forage sous contrat, tiré de la publication Forage de puits de pétrole à forfait et autre forage à forfait (catalogue 26-207), et une estimation du nombre de travailleurs dans les "services miniers" établie à partir des recensements de 1961 et 1971, données relatives à l'emploi dans les quatre principaux groupes du secteur minier. À compter de 1968, on a aussi ajouté le nombre de travailleurs rémunérés dans l'industrie des sables pétrolifères afin d'en arriver à l'effectif total. Les données pour 1972 sont estimées à partir des résultats annuels des enquêtes correspondantes.

Les données tirées de Employment, Earnings and Hours (catalogue 72-002) servent à calculer les données sur les travailleurs rémunérés des trois activités économiques suivantes: services d'électricité et de gaz, services d'eau et autres services d'utilité publique, services d'entretien des routes et des ponts.

Le nombre de travailleurs rémunérés de l'agriculture, de la pêche et du piégeage est tiré de la publication La population active (catalogue 71-001).

Personnes autres que les travailleurs rémunérés — Dans le cas du secteur manufacturier, cette mesure est établie à partir des données relatives aux propriétaires et associés actifs recueillies lors du recensement annuel des manufactures. Dans le cas du secteur minier, les données ont été obtenues lors des recensements décennaux de la population et interpolées.

Dans le cas des autres activités économiques, on se sert des données contenues dans la publication La population active, après un ajustement destiné à tenir compte de l'exclusion du Yukon et des Territoires du Nord-Ouest et de la surestimation du nombre de travailleurs indépendants. Dans le premier cas, on utilise les données provenant du recensement de 1961; dans le deuxième cas, on fait appel à une comparaison des enquêtes sur la population active et sur les finances des consommateurs faites en mars 1962 et en mars 1966.

Heures-hommes travaillées — Sauf pour le secteur des industries manufacturières, on obtient le nombre d'heures-hommes travaillées dans chaque activité économique en prenant le produit du nombre de personnes occupées et le nombre moyen d'heures de travail correspondant.

Le nombre annuel moyen d'heures de travail est calculé pour les travailleurs rémunérés et les autres par activité économique grâce à une interpolation linéaire de la durée hebdomadaire du travail et des données sur l'emploi se trouvant dans la publication La population active, après ajustement destiné à prendre en compte les congés et les pertes de temps causées par les grèves.

In manufacturing, the Annual Census of Manufactures is the basic source of man-hours data, but it is supplemented by two other surveys; Earnings and Hours of Work in Manufacturing and Survey of labour Costs. Man-hours worked for production workers are taken from the Census. For the rest of the employees, man-hours paid are obtained by payroll deflation of Census salaries. These man-hours paid are then converted to man-hours worked by extrapolating the 1968 labour cost survey relationship between man-hours paid and worked for the nonproduction workers. (The extrapolation was based on the movements of the same ratio for production workers.) The average hours worked by other than paid workers, however, was applied to the number of working owners and partners to obtain an estimated man-hours worked.

Labour Compensation

There are two components in labour compensation: labour income of paid workers and an imputed labour income for self-employed workers.

Labour Income of Paid Workers — All wages, salaries and supplementary labour income are provided by the Labour Income Unit of Statistics Canada's Labour Division. Wages and salaries, measured before deductions, include directors' fees, bonuses, commissions, taxable allowances and benefits.

Supplementary labour income is composed of employers' contribution to employee welfare and pension funds (including the Canada and Quebec pension plans), to the workmen's compensation funds and to unemployment insurance.(6)

The labour income data were adjusted in order to make them consistent with the labour income in the RDP weighting system.

(6) For further details see Part VI of the Statistics Canada Guide to Federal Government Labour Statistics, 1972, Ottawa, Information Canada (Catalogue 72-512).

Dans le cas des industries manufacturières, les données sur les heures-hommes proviennent fondamentalement du recensement annuel des manufactures, que viennent compléter deux autres enquêtes: l'enquête sur les gains et les heures de travail dans les industries manufacturières et l'enquête sur les coûts de main-d'œuvre. Les heures-hommes travaillées par les travailleurs de la production sont tirées du recensement. Pour ce qui est des autres salariés, on calcule les heures-hommes rémunérées en ajustant les salaires et traitements obtenus lors du recensement en fonction de la liste de paie. On convertit ensuite ces heures-hommes rémunérées en heures-hommes travaillées en extrapolant la relation de l'enquête de 1968 sur les coûts de main-d'œuvre entre les heures-hommes rémunérées et les heures-hommes travaillées par les travailleurs autres que ceux de la production. Cette extrapolation a été établie sur la base de l'évolution du même ratio pour les travailleurs de la production. Le nombre moyen d'heures travaillées par les travailleurs autres que les travailleurs rémunérés a été cependant appliqué au nombre de propriétaires et d'associés actifs afin d'obtenir une estimation du nombre d'heures-hommes travaillées.

Rémunération du travail

La rémunération du travail se compose du revenu du travail des travailleurs rémunérés et du revenu du travail fictif des travailleurs indépendants.

Revenu du travail des travailleurs rémunérés — Il comprend tous les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail, données communiquées par la Sous-section du revenu du travail de la Division du travail de Statistique Canada. Les salaires et traitements, mesurés avant déductions, comprennent les jetons de présence, les primes et commissions, les indemnités et avantages imposables.

Le revenu supplémentaire du travail comprend la quote-part des employeurs aux régimes de bien-être social et de pension des employés (ce qui comprend le Régime de pensions du Canada et le Régime de rentes du Québec) aux caisses d'indemnisation des accidents du travail et à l'assurance-chômage(6).

On a ajusté les données relatives au revenu du travail pour les aligner sur le revenu du travail dans le système de pondération de la P.I.R.

(6) Pour plus de renseignements, voir la Partie VI de la publication de Statistique Canada intitulée Guide de la statistique du travail du gouvernement fédéral, 1972, Ottawa, Information Canada (catalogue 72-512).

Labour Income of Other Than Paid

Workers — In addition to labour income adjusted to real output coverage, labour compensation also includes an imputed labour income for all other than paid workers except unpaid family workers. The imputation was based on the assumption that the hourly income of self-employed workers is the same as that of an average paid worker in the same year and the same industry division. An additional adjustment was made in the case of some professional persons, who being mainly self-employed, would be underrepresented in an average of paid workers in their industry division. In these few cases direct evidence on average labour income was introduced.

Revenu du travail des travailleurs autres que les travailleurs rémunérés — En plus du revenu du travail ajusté sur la base de la production réelle,

la rémunération du travail comprend également un revenu du travail fictif pour tous les travailleurs autres que les travailleurs rémunérés, à l'exception des travailleurs familiaux non rémunérés. On a basé cette imputation sur l'hypothèse selon laquelle le revenu horaire des travailleurs indépendants est le même que celui d'un salarié moyen au cours de la même année, dans la même branche d'activité. Un autre ajustement a été effectué dans le cas de certains membres des professions libérales, qui, travaillant principalement pour leur compte propre, seraient sous-représentés si on prenait la moyenne des travailleurs rémunérés de leur branche d'activité. Pour ces quelques cas isolés, des indications précises sur le revenu moyen du travail ont été fournies.

APPENDIX II
INDUSTRIAL CLASSIFICATION USED IN THIS REPORT

ANNEXE II
CLASSIFICATION DES ACTIVITÉS ÉCONOMIQUES UTILISÉE
DANS LA PRÉSENTE PUBLICATION

APPENDIX II

Industrial Classification

Commercial Industries

Statistics presented in this report encompass only the commercial industries of the Canadian economy. These amounted to 85.5% of Gross Domestic Product in the base year 1961. Measurement of the output of noncommercial industries presents difficulties. The goods and services they produce are generally not marketed, and in the absence of this basis for valuing their production, measures of the inputs of labour or labour and capital services are used as measures of the output of these industries. In these cases productivity ratios obviously have little meaning.

Data in this publication present four industry groupings, and their aggregation. These industry groupings are:

- A. Agriculture
 - B. Manufacturing
 - C. Other Commercial Goods-producing Industries (ex Agriculture and Manufacturing)
 - D. Commercial Service-producing Industries
- The aggregations presented are:
- E. All Commercial Industries (A + B + C + D)
 - F. Commercial Goods-producing Industries (A + B + C)
 - G. Commercial Nonagricultural Industries (B + C + D)
 - H. Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries (B + C)

The industrial coverage of the industry groupings published in the report, together with their Standard Industrial Classification (7) (S.I.C.) numbers and 1961 Real Domestic Product(8) (R.D.P.) weights, is given below:

(7) See Standard Industrial Classification Manual (Catalogue 12-501).

(8) See Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961-1969 (Catalogue 61-510).

ANNEXE II

Classification des activités économiques

Activités économiques commerciales

Cette publication ne présente que les statistiques couvrant les activités économiques commerciales du Canada. Elles ont comptées pour 85.5 % du produit intérieur brut pour l'année de base 1961. Il est difficile de mesurer la production des activités non commerciales. Les biens et les services qu'elles produisent ne sont généralement pas mis sur le marché, et en l'absence de cette base d'évaluation de leur production, les mesures des entrées de main-d'œuvre ou de main-d'œuvre et de capital servent de mesures de la production de ces activités économiques. Il en résulte que les rapports de productivité n'ont évidemment pas de grande signification.

Les données présentées dans cet ouvrage portent sur quatre groupes d'activités économiques et leurs agrégats. Ce sont:

- A. Agriculture
 - B. Industries manufacturières
 - C. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)
 - D. Activités économiques commerciales productrices de services
- Les agrégats sont:
- E. L'ensemble des activités économiques commerciales (A + B + C + D)
 - F. Activités économiques commerciales productrices de biens (A + B + C)
 - G. Activités économiques commerciales non agricoles (B + C + D)
 - H. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens (B + C)

Le lecteur trouvera ci-après l'ensemble des industries comprises dans les groupes d'activités économiques publiés dans la présente étude ainsi que leur numéro de classification(7) (dans le manuel de la C.A.E.) et leur coefficient de pondération du produit intérieur réel(8) (P.I.R.) établi sur l'année de base de 1961:

(7) Voir la Classification des activités économiques (catalogue 12-501F).

(8) Voir la publication Indices du produit intérieur réel par industrie, 1961-1969 (catalogue 61-510F).

S.I.C. Composition

Composition de la C.A.E.

Industry grouping - Groupes d'industries	1961 R.D.P. weight - Pondération du P.I.R. de 1961	S.I.C. Composition - Composition de la C.A.E.		
		Name - Nom	Number - Numéro	
			Division - Branche	Industries
A. Agriculture	4.525	Agriculture	1	
B. Manufacturing - Industries man- ufacturières.	24.943	Manufacturing industries - In- dustries manufacturières.	5	
C. Other Commercial Goods-produc- ing Industries (ex Agricul- ture and Manu- facturing) - Autres activités économiques com- merciales pro- ductrices de biens (ex: agriculture et industries ma- nufacturières).	14.573	Forestry - Forestage, Fishing and trapping - Pêche et piégeage, Mines (including milling), quarries and oil wells - Mines (y compris le broyage), car- rières et puits de pétrole. Construction, Electric power and gas distribu- tion - Électricité et distri- bution du gaz.	2 3 4 6	572, 574
D. Commercial Ser- vice-producing Industries - Activités éco- nomiques com- merciales pro- ductrices de services.	41.437	Transportation, communication and other utilities (except highway and bridge maintenance and electric power, gas and water utilities) - Transports, communications et autres ser- vices d'utilité publique (sauf entretien des routes et ponts et électricité, gaz et eau). Trade - Commerce, Finance, insurance and real estate (including rents and royalties) - Finances, assu- rances et immeuble (inclus loyers et redevances). Offices of physicians - Cabi- nets de médecin. Offices of dentists - Cabinets de dentiste. Other health services - Autres services de santé. Motion picture and recreational services - Cinématographie et services récréatifs. Services to business manage- ment - Établissements au service des entreprises. Personal services (ex private households) - Services per- sonnels (excluant ménages privés). Miscellaneous services - Ser- vices divers.	7 8 9	Except - Sauf 516, 572, 574, 576, 579 823 825 827 851, 853, 859 861, 862, 864, 866, 869 871, 872, 874, 875, 876, 877, 879 891, 893, 894, 896, 897, 899

From the foregoing, the weights of the industry aggregations can be derived, and are presented below:

À partir des données précédentes, on peut calculer les coefficients de pondération des aggregations des activités économiques:

Industry aggregation Aggrégation des activités économiques	1961 R.D.P. weight
Pondération du P.I.R. de 1961	
E. All Commercial Industries - (A + B + C + D) - Ensemble des activités économiques commerciales	85.478
F. Commercial Goods-producing Industries - (A + B + C) - Activités économiques commerciales productrices de biens	44.041
G. Commercial Nonagricultural Industries - (B + C + D) - Activités économiques commerciales non agricoles	80.953
H. Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries - (B + C) - Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	39.516

Noncommercial industries

For easy reference, those industries of the Canadian economy (a universe corresponding to the Real Domestic Product) which are non-commercial, and therefore not covered in this report, are listed below:

Industries non commerciales

Le lecteur trouvera ci-après la liste des activités faisant partie de l'univers économique canadien (correspondant au produit intérieur réel) qui ne sont pas commerciales et qui, par conséquent, ont été omises de la présente étude:

S.I.C. number Numéro de la C.A.E.	Aggregate - Agrégat	1961 R.D.P. weight
Division - Branche	Industries	Pondération du P.I.R. de 1961
	Noncommercial industries - Industries non commerciales	14.522
	Highway and bridge maintenance, and water systems and other utilities - Entretien des routes et ponts, services d'eau et autres services d'utilité publique	0.647
	Education and related services, hospitals, welfare organizations, religious organizations and private households - Enseignement et services connexes, santé et œuvres sociales, organismes religieux et ménages privés	6.643
11	Public administration and defence - Administration publique et défense nationale	7.232

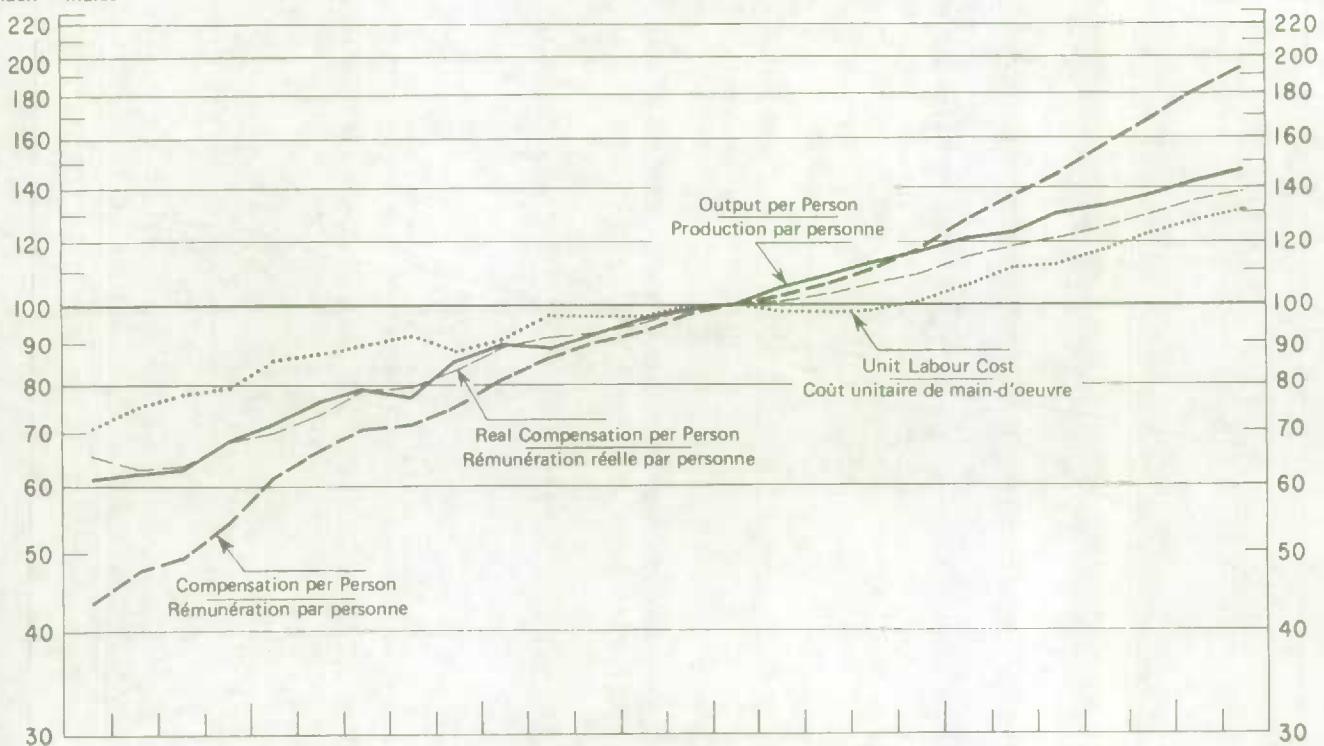
CHARTS AND TABLES
LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST,
AND RELATED DATA

GRAPHIQUES ET TABLEAUX
PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
ET DONNÉES CONNEXES

All Commercial Industries
Ensemble des activités économiques commerciales

Chart - 1

Index - Indice

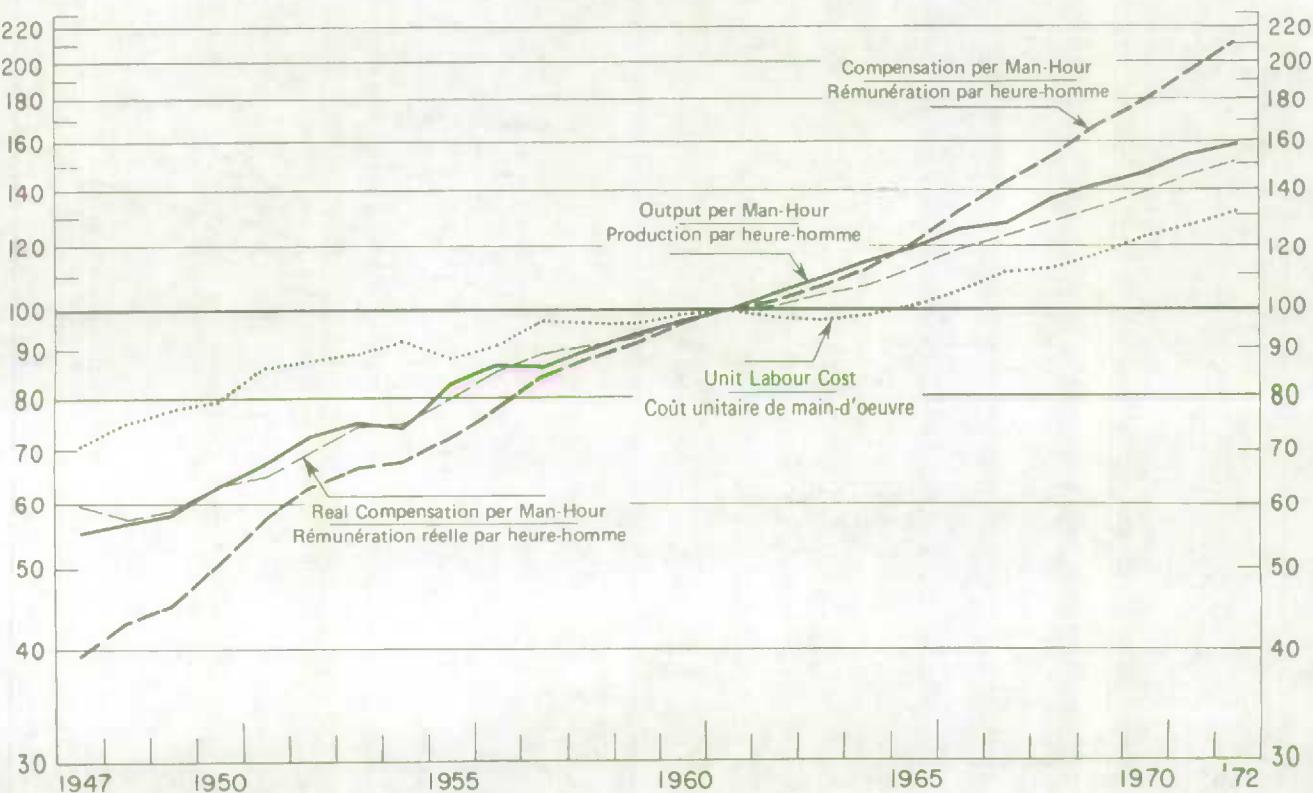


Graphique - 1

Index - Indice

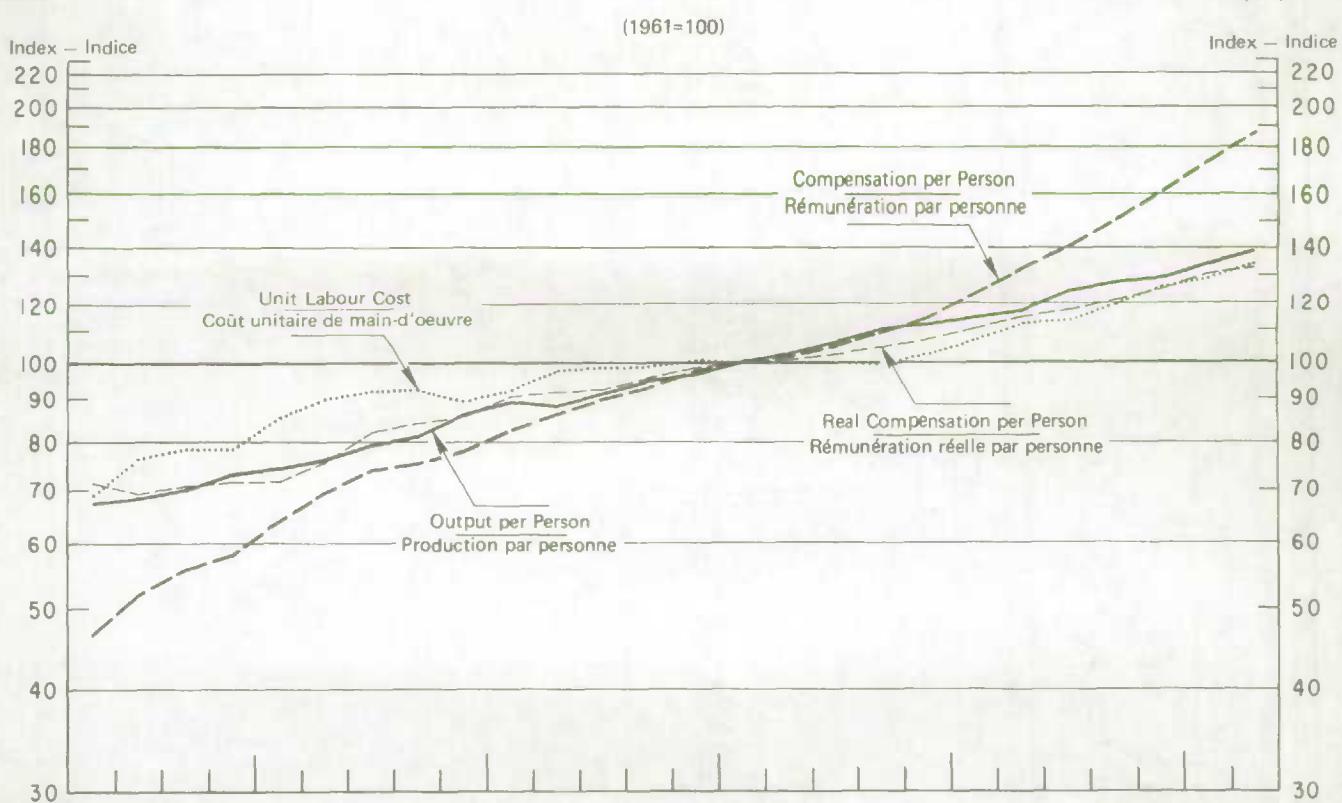
Chart - 2

Graphique - 2



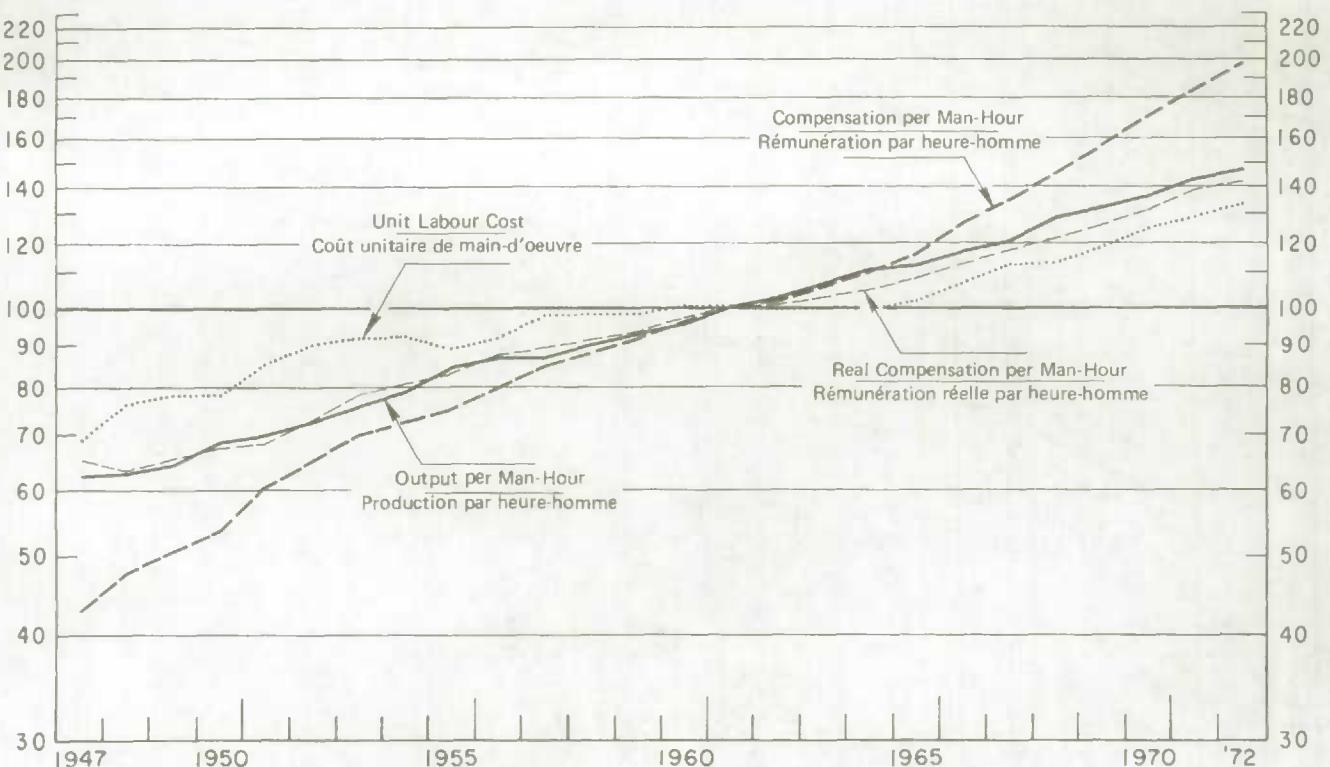
Commercial Nonagricultural Industries
Activités économiques commerciales non agricoles

Chart - 3



Graphique - 3

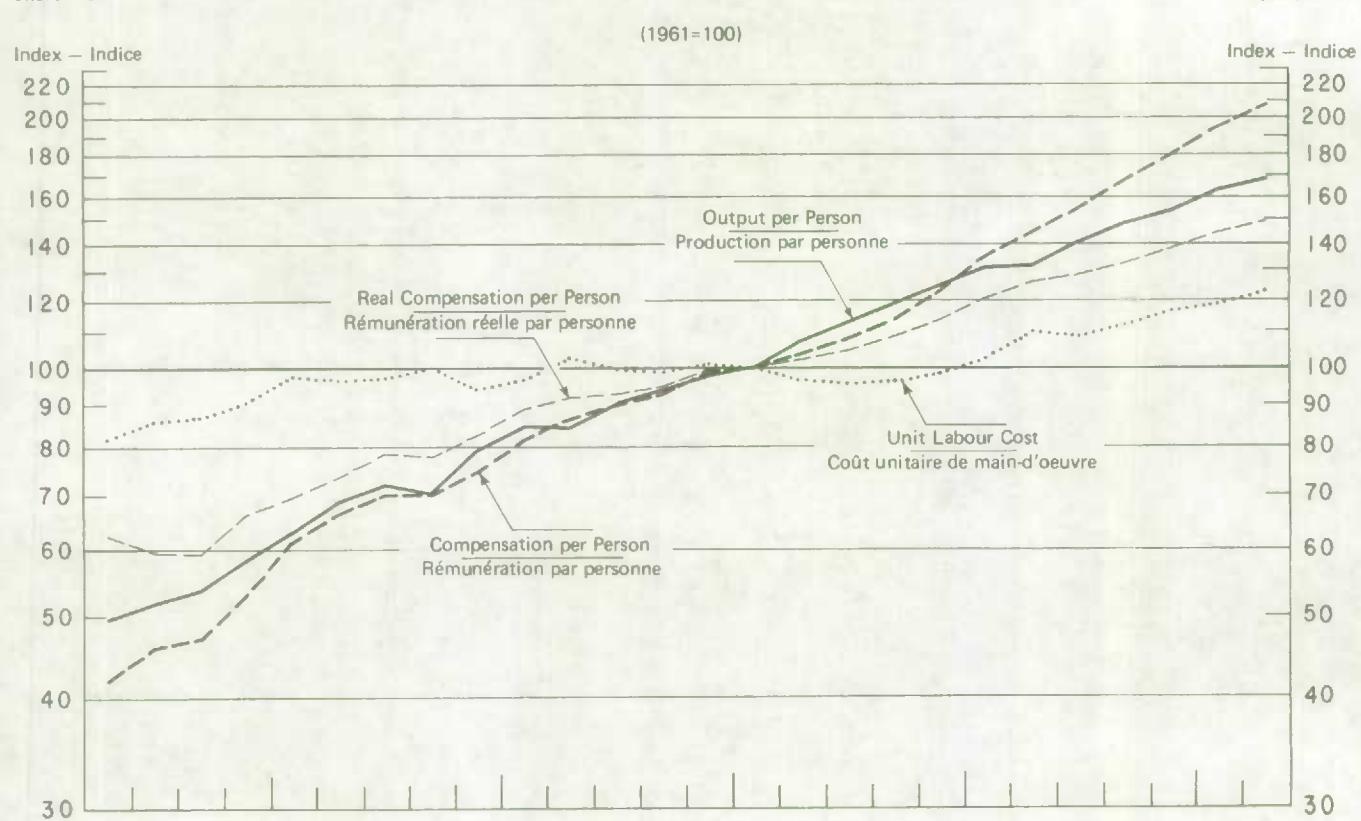
Chart - 4



Graphique - 4

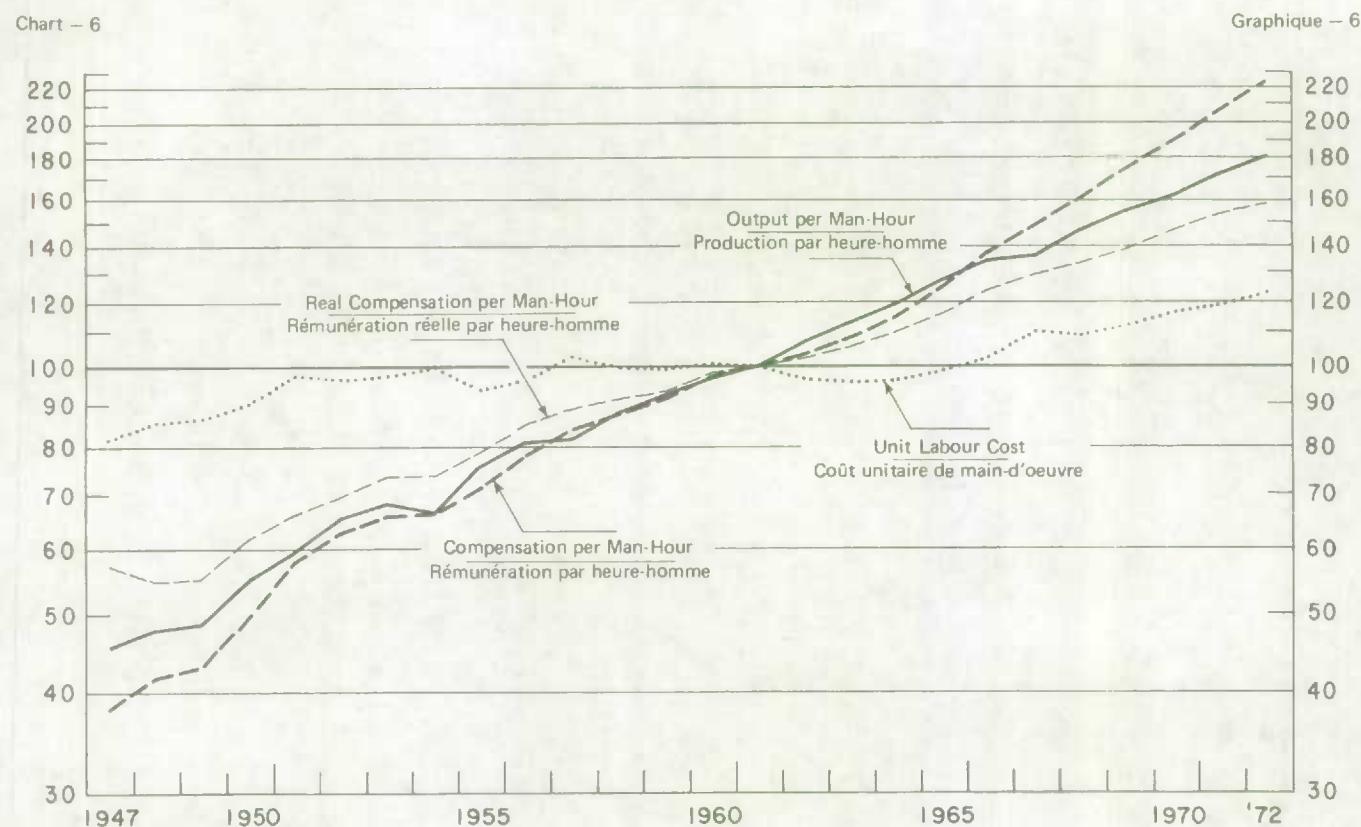
Commercial Goods-Producing Industries
Activités économiques commerciales productrices de biens

Chart - 5



Graphique - 5

Chart - 6



Graphique - 6

Commercial Nonagricultural Goods-Producing Industries
Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens

Chart - 7

(1961=100)

Graphique - 7

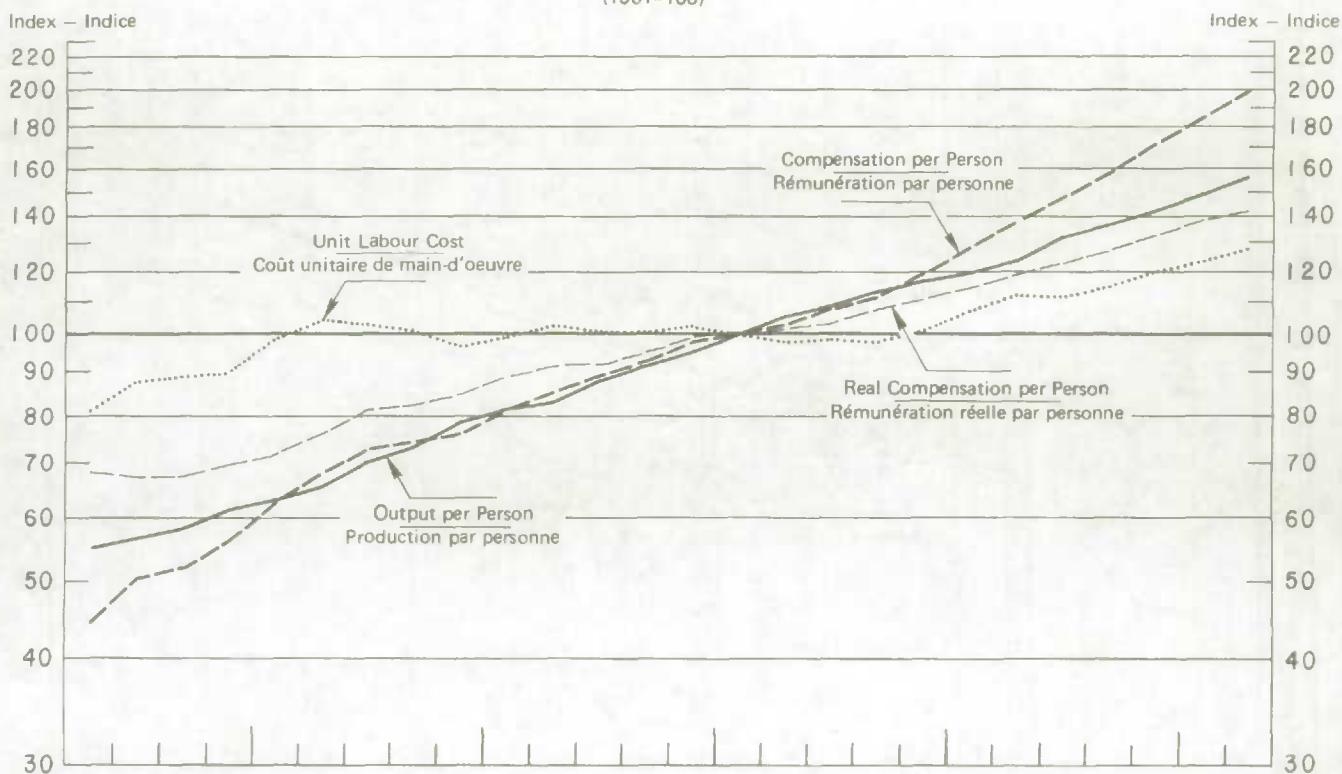
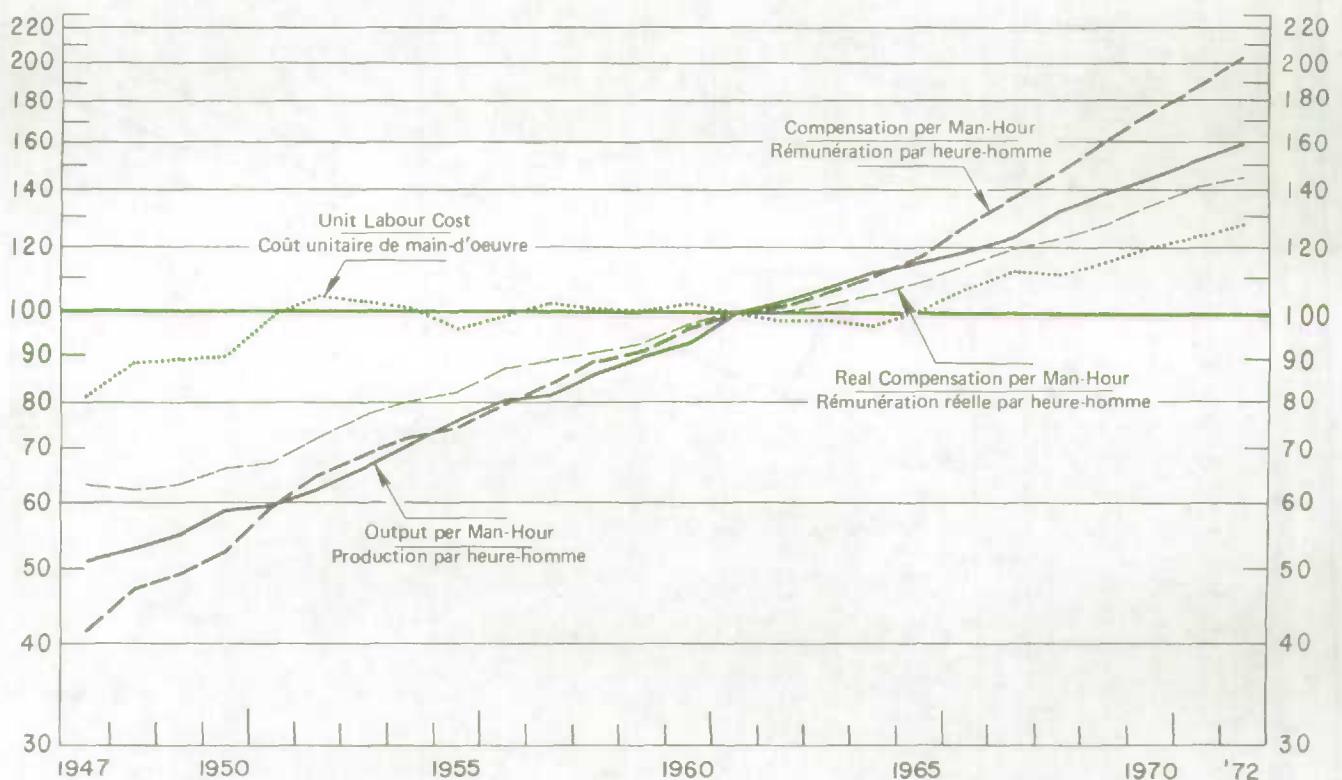


Chart - 8

Graphique - 8



Commercial Service-Producing Industries
Activités économiques commerciales productrices de services

Chart - 9

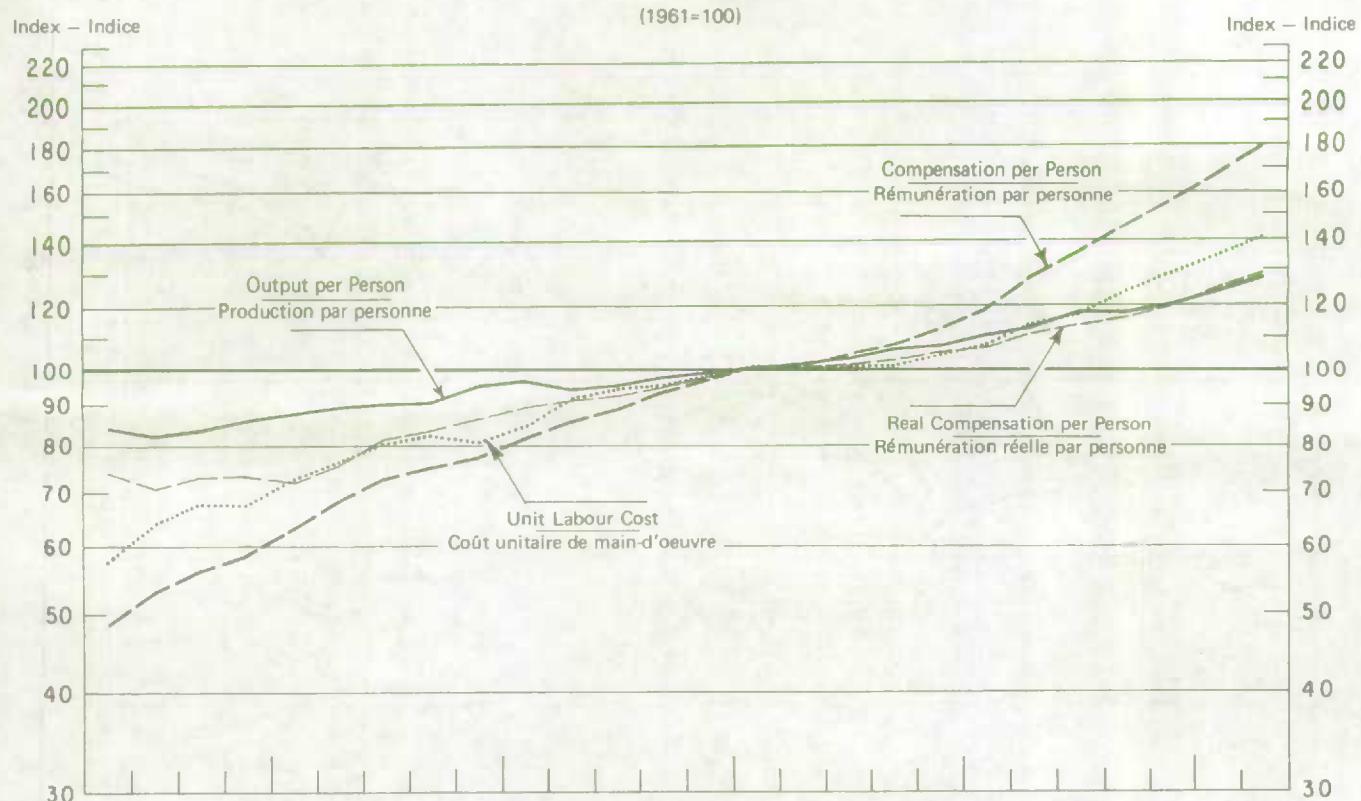
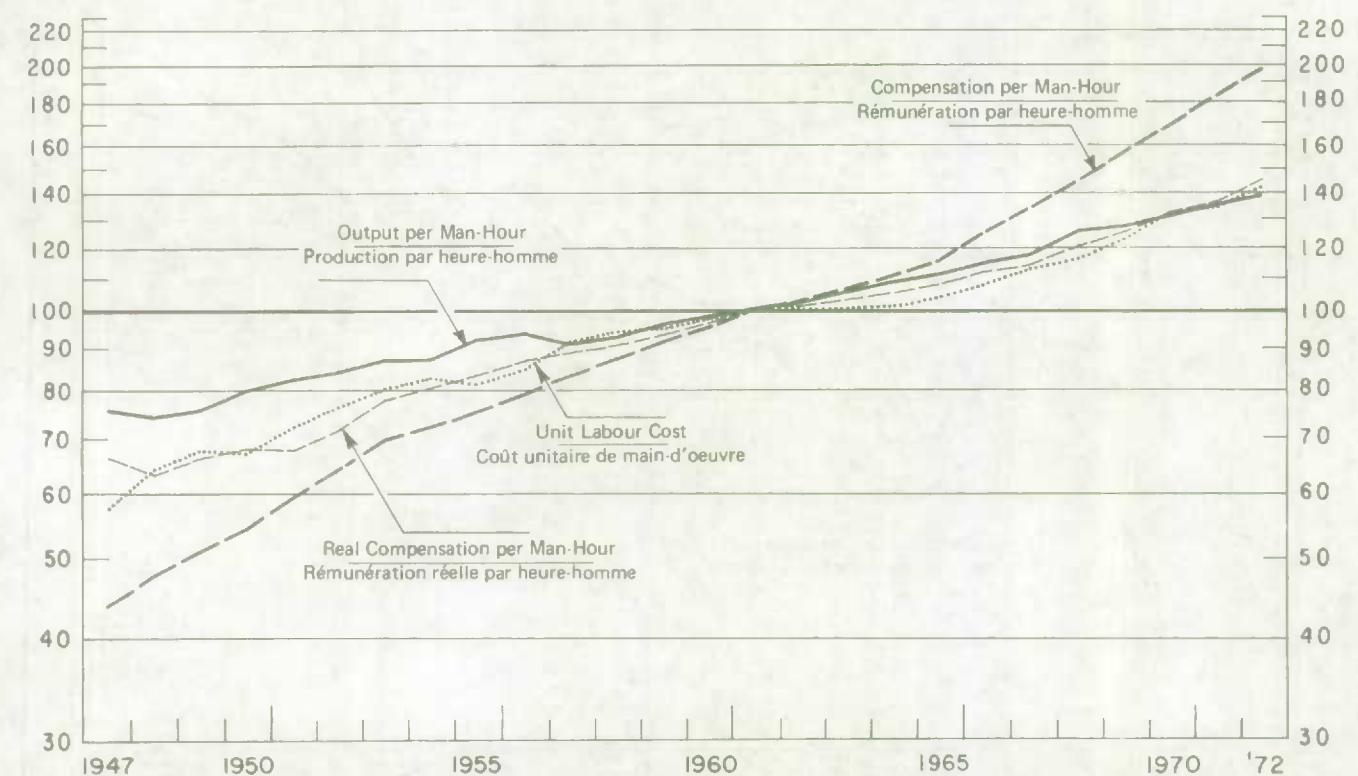


Chart - 10



Agriculture

Chart - 11

(1961=100)

Graphique - 11

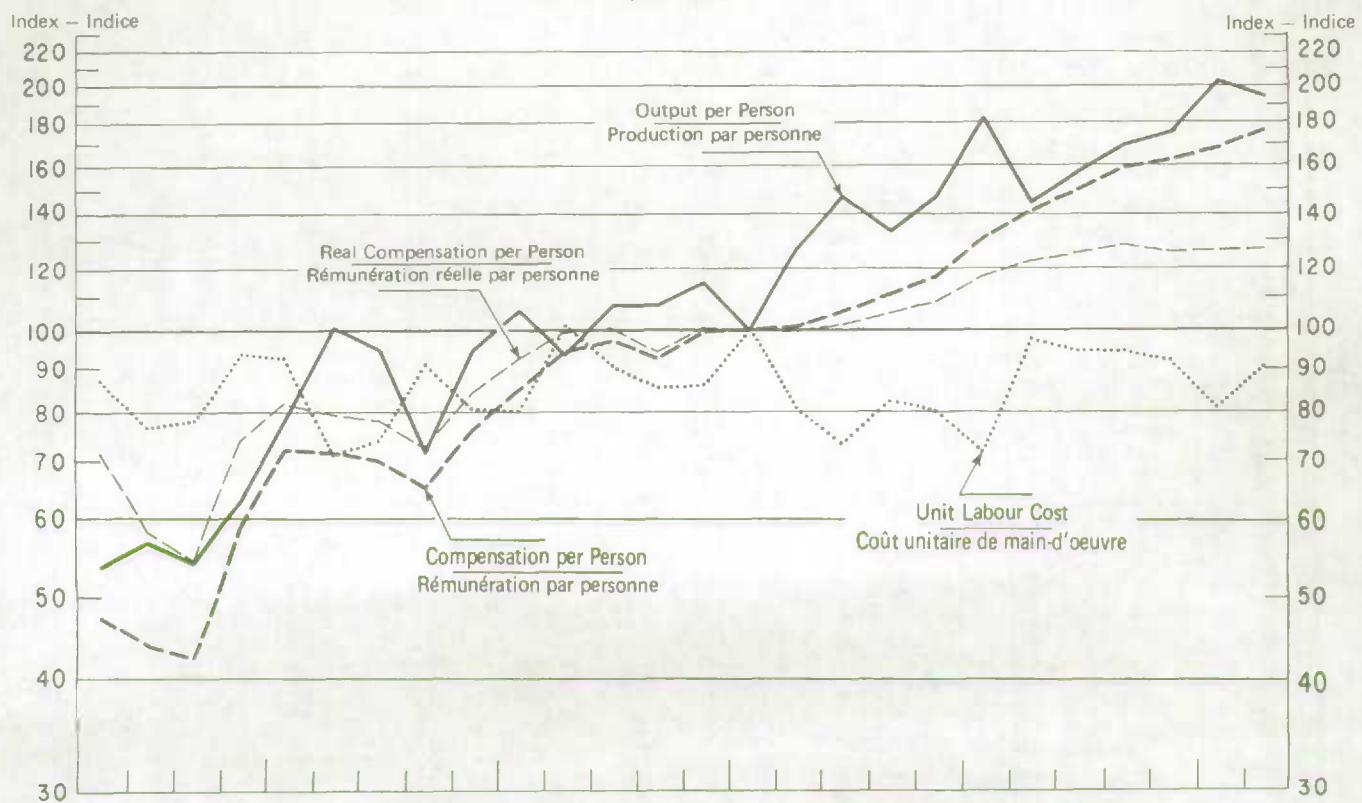
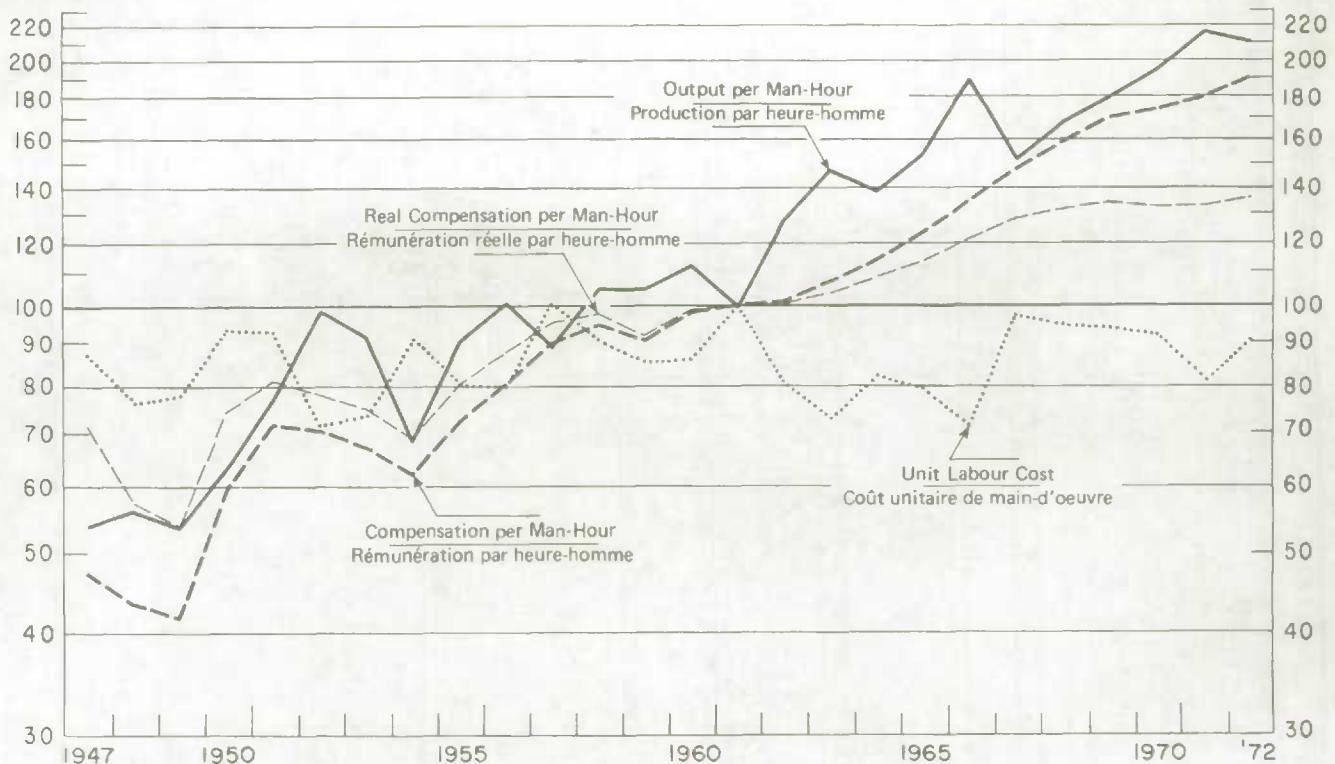


Chart - 12

Graphique - 12



Manufacturing
Industries manufacturières

Chart - 13

Graphique - 13

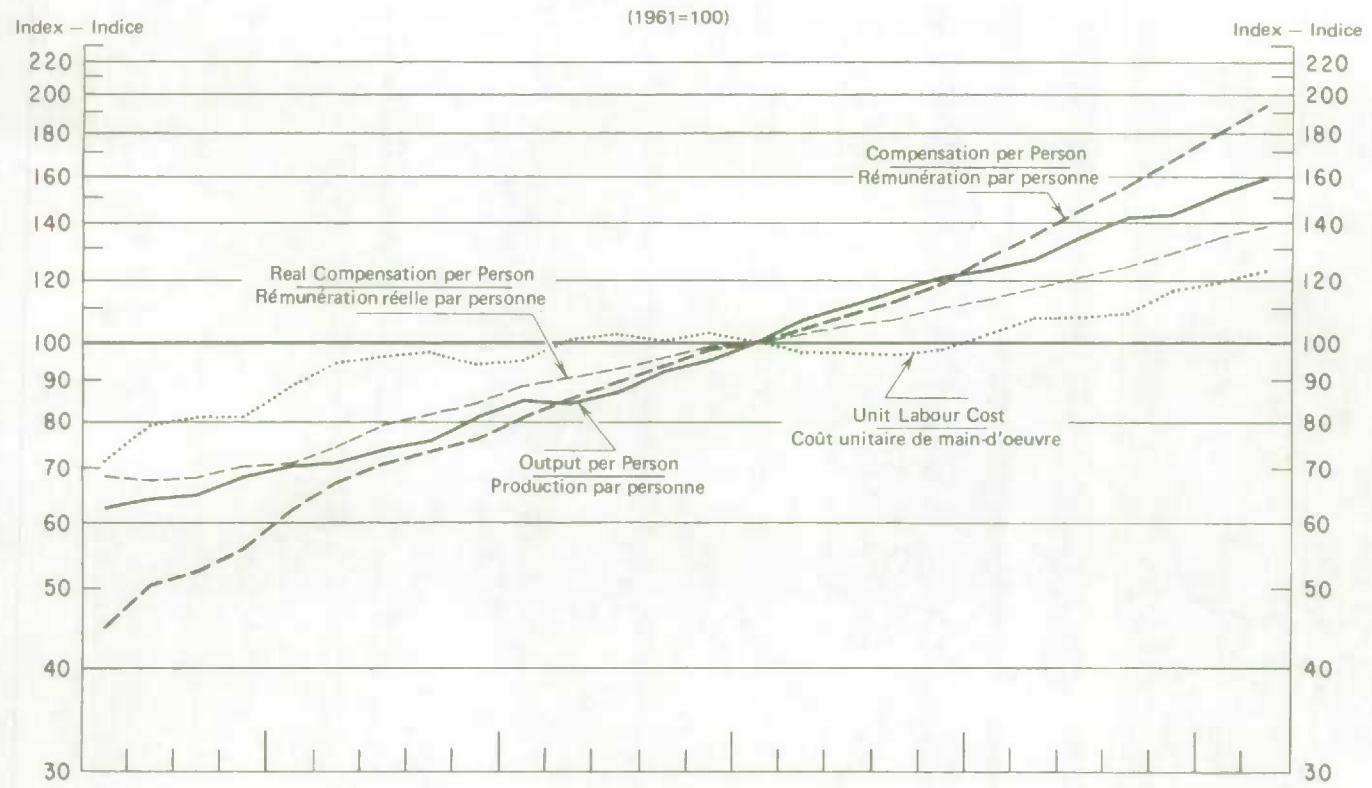
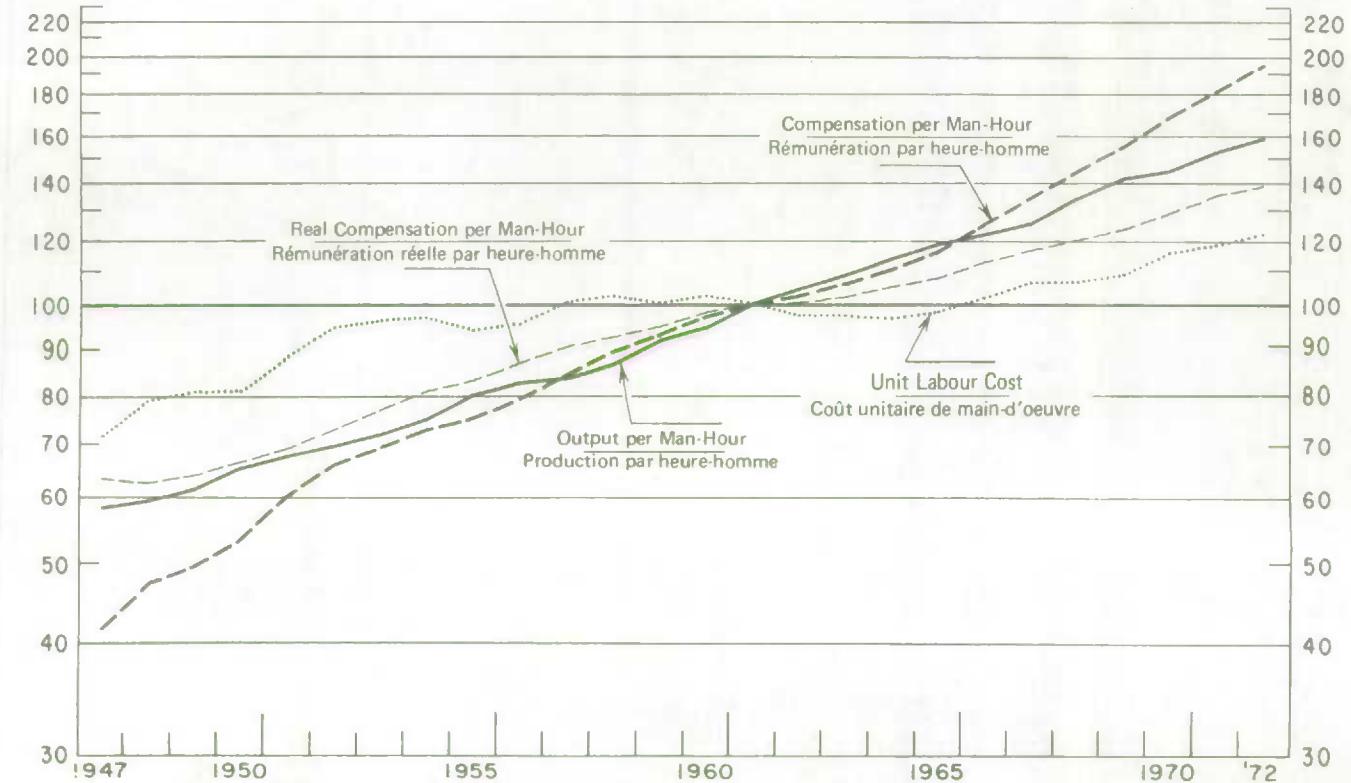


Chart - 14

Graphique - 14



Other Commercial Goods-Producing Industries
 (Ex. Agriculture and Manufacturing)

Autres activités économiques commerciales productrices de biens
 (Ex: agriculture et industries manufacturières)

Chart - 15

Graphique - 15

Index - Indice

1961=100

Index - Indice

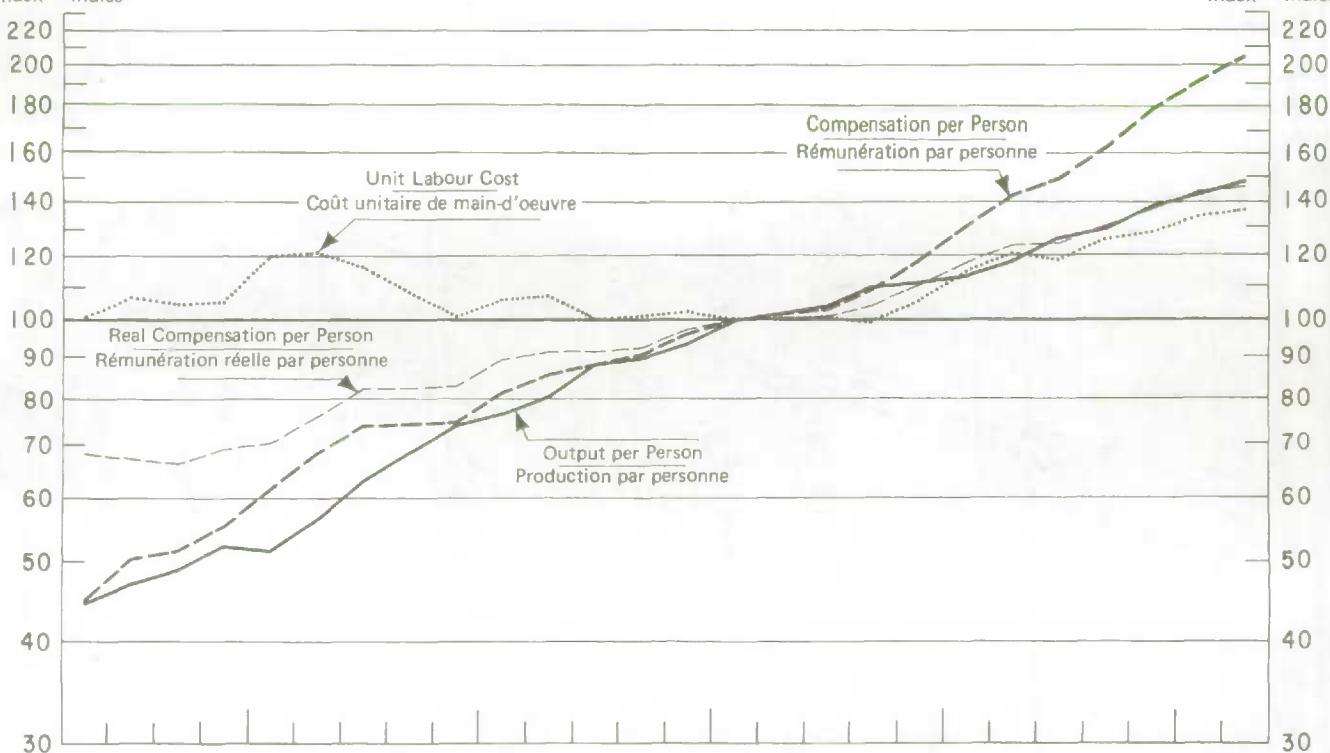
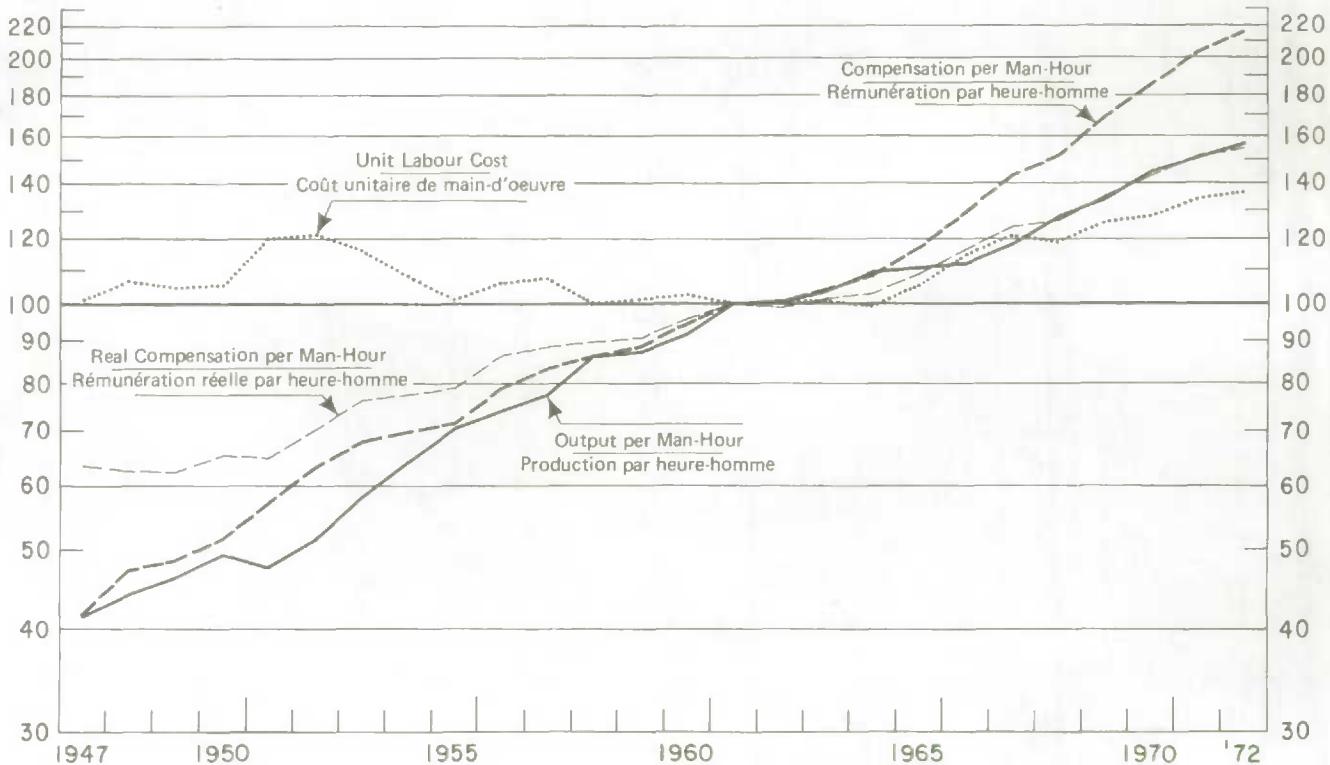


Chart - 16

Graphique - 16



All Commercial Industries
Ensemble des activités économiques commerciales

Chart - 17

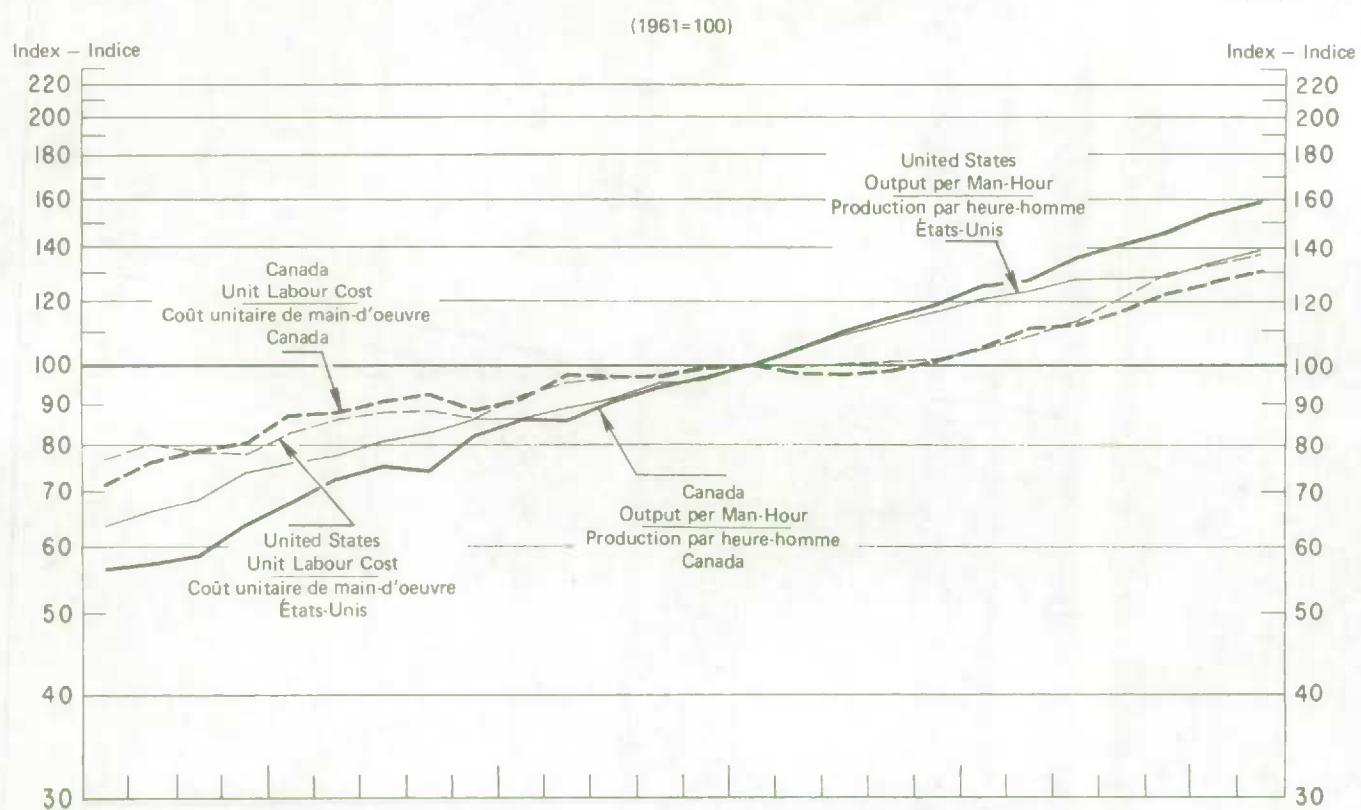
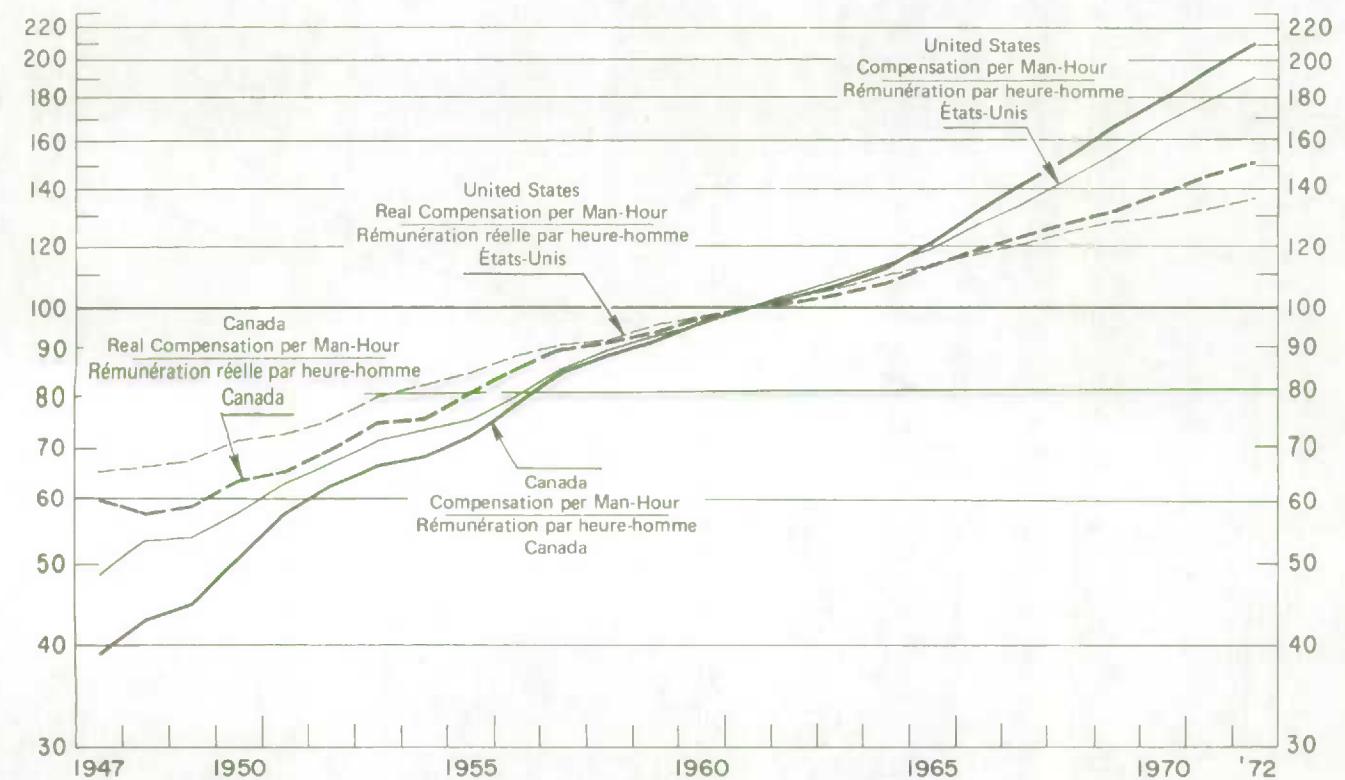
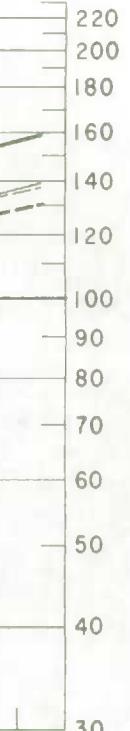


Chart - 18

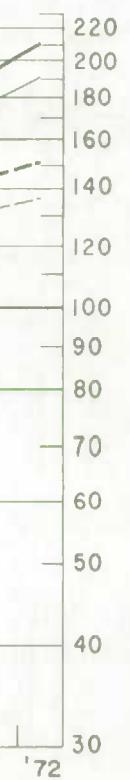


Graphique - 17

Index - Indice

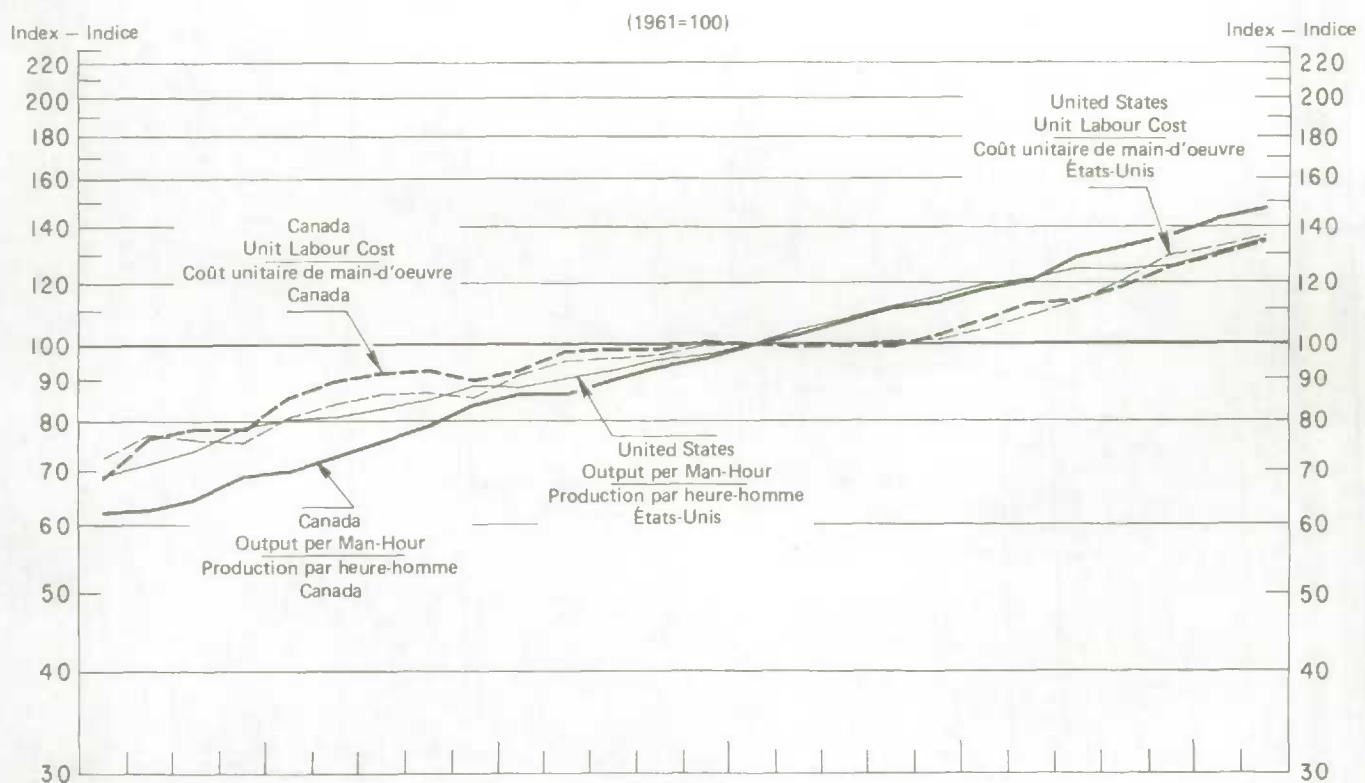


Graphique - 18



Commercial Nonagricultural Industries
Activités économiques commerciales non agricoles

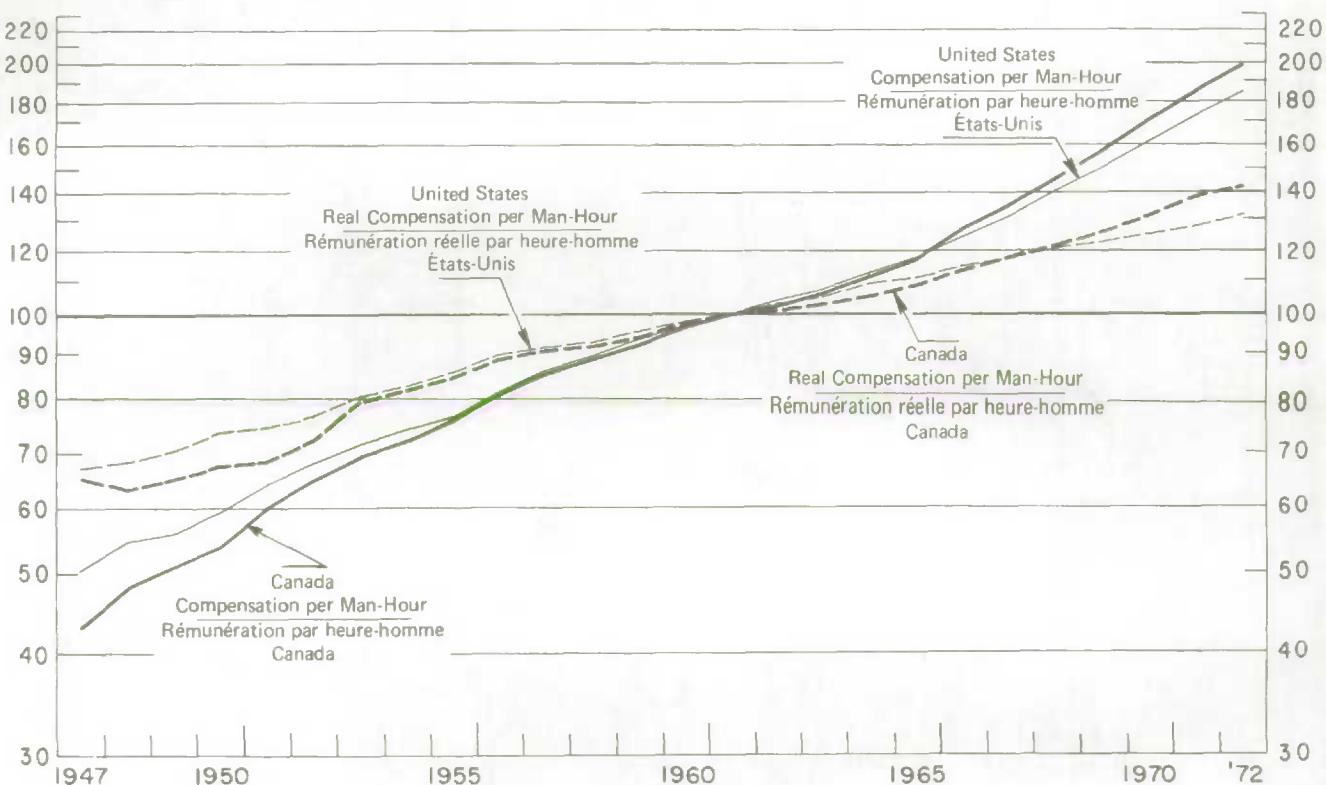
Chart - 19



Graphique - 19

Chart - 20

Graphique - 20



Manufacturing Industries manufacturières

Chart -- 21

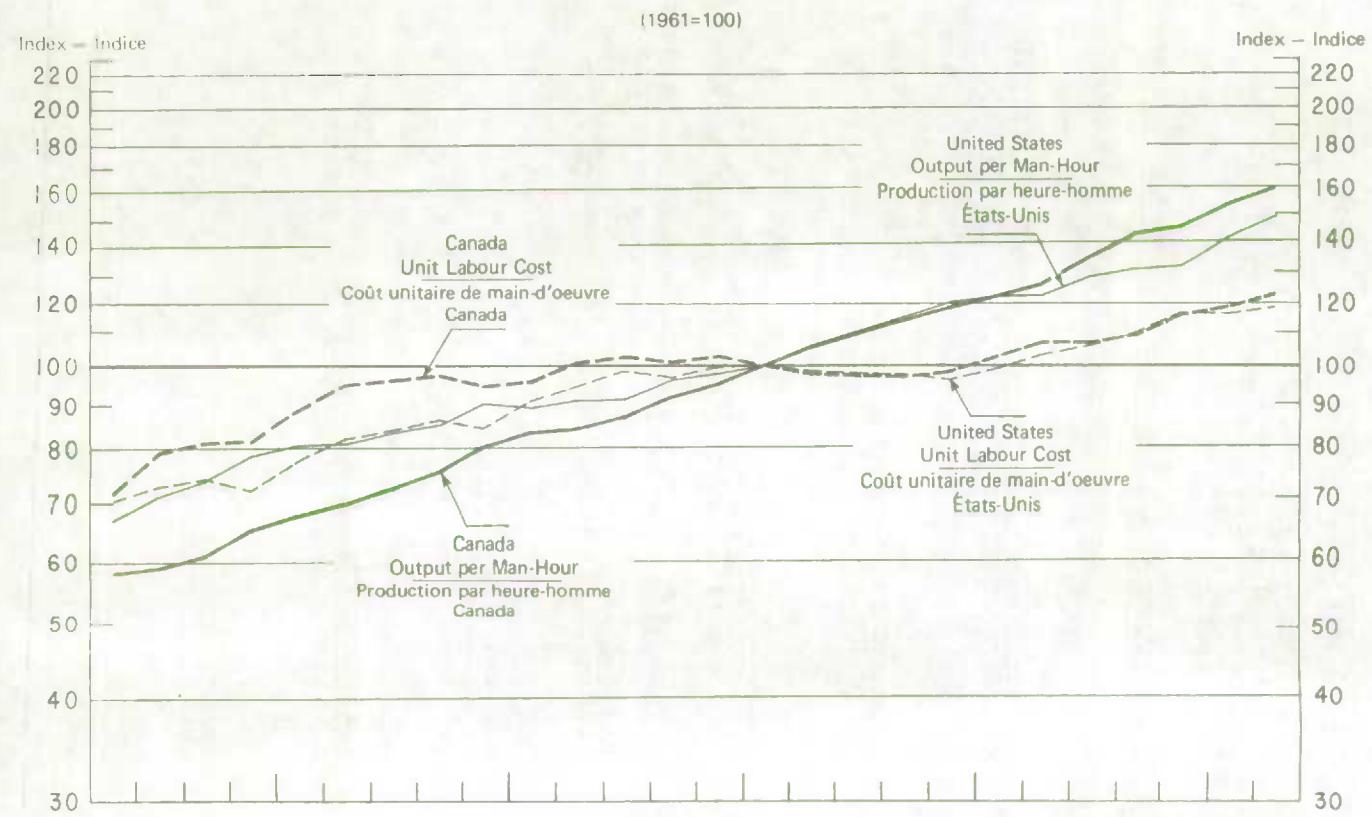


Chart -- 22

Graphique -- 22

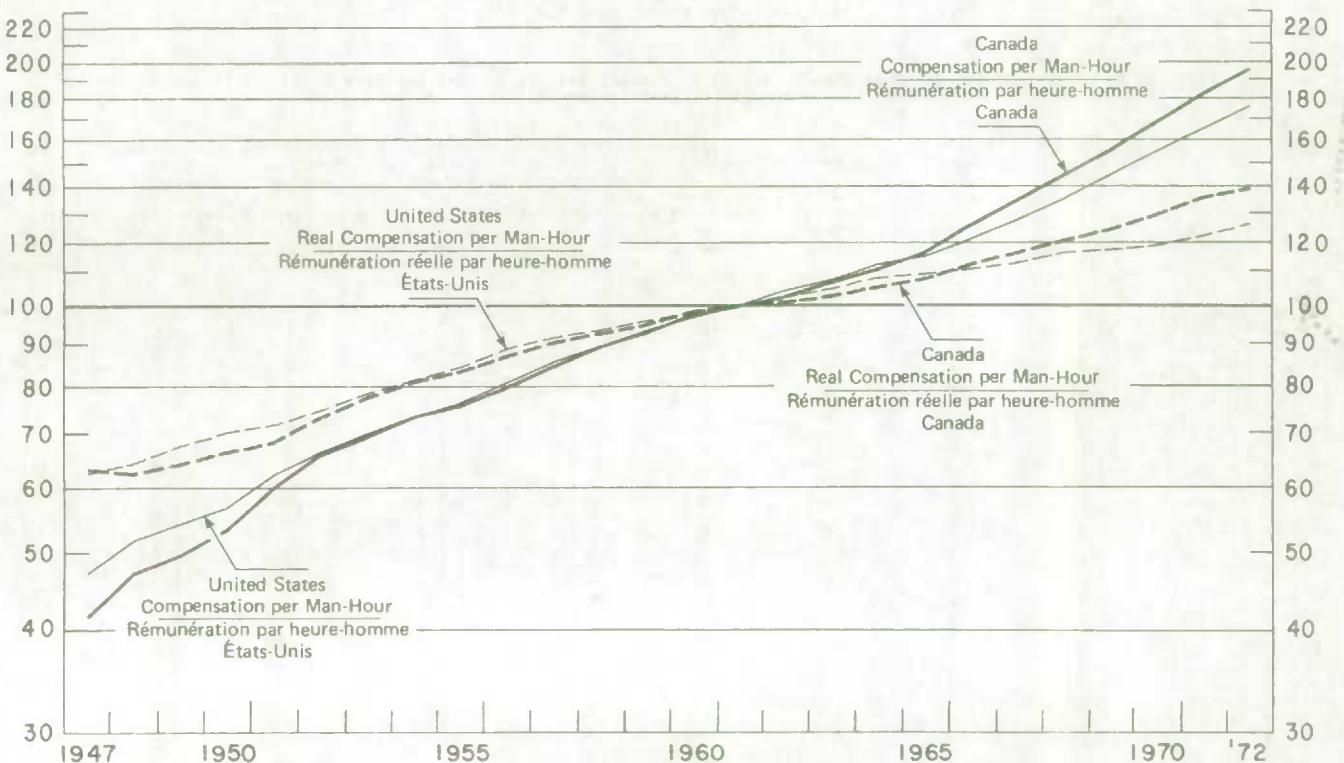


TABLE 1. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 1. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-72
(1961=100)

YEAR ANNEE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPÉES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION CU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	COMPENSATION PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	51.6	85.7	56.6	31.1	60.2	53.4	36.3	32.2	60.3
1947	55.0	89.6	98.6	38.8	61.4	55.8	43.2	39.3	74.5
1948	57.0	91.1	100.2	43.2	62.5	56.9	47.4	43.1	75.8
1949	58.5	92.3	100.7	45.6	63.4	58.1	49.4	45.3	76.0
1950	62.7	92.1	98.6	49.9	68.1	63.6	54.1	50.6	75.5
1951	67.5	94.5	100.4	58.1	71.5	67.3	61.5	57.8	86.0
1952	72.5	95.2	100.6	63.2	76.2	72.1	66.4	62.8	87.1
1953	75.5	95.7	101.0	67.4	78.9	74.7	70.4	66.7	85.3
1954	73.8	95.0	99.9	67.9	77.7	73.9	71.4	67.9	92.0
1955	82.1	96.1	100.2	72.3	85.4	81.9	75.2	72.1	88.0
1956	89.5	99.9	103.9	81.1	89.6	86.1	81.2	78.1	96.7
1957	89.7	101.5	104.3	87.4	89.4	86.0	86.1	83.7	97.4
1958	91.0	98.4	100.5	88.1	92.4	90.6	89.5	87.7	96.5
1959	95.9	100.0	101.9	92.8	95.9	94.1	92.7	91.0	96.7
1960	98.0	99.7	100.9	97.1	98.3	97.1	97.4	96.3	95.1
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	107.5	102.4	102.4	105.4	104.9	105.0	102.9	102.9	98.1
1963	113.9	104.7	103.9	111.6	108.7	105.6	106.5	107.4	98.0
1964	122.5	108.5	107.0	120.6	112.9	114.5	111.1	112.7	98.4
1965	131.7	113.1	110.6	133.3	116.5	119.0	117.9	120.5	101.2
1966	141.4	116.8	112.9	145.1	121.0	125.2	127.6	132.0	105.4
1967	145.5	119.0	114.4	163.0	122.3	127.2	136.9	142.4	112.0
1968	154.1	119.1	113.2	173.7	129.4	136.2	145.8	153.5	112.7
1969	163.5	122.8	115.6	192.7	133.1	141.4	156.8	166.6	117.8
1970	167.2	122.8	114.4	206.2	136.2	146.2	168.0	180.3	123.3
1971	177.3	124.5	115.3	224.9	142.4	152.8	180.7	195.1	126.9
1972	187.2	127.5	117.4	246.9	146.9	159.5	193.7	210.4	131.5

TABLE 2. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 2. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-72

YEAR ANNEE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPÉES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION CU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	COMPENSATION PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	6.6	4.5	2.1	24.6	2.0	4.4	19.2	22.1	16.9
1947-48	3.6	1.7	1.7	11.5	1.9	1.9	9.6	9.6	7.6
1948-49	2.6	1.3	0.5	5.6	1.3	2.1	4.3	5.1	2.9
1949-50	7.2	-C.2	-2.1	9.2	7.4	9.5	9.5	11.6	1.9
1950-51	7.7	2.5	1.8	16.5	5.0	5.7	13.6	14.4	E.2
1951-52	7.4	C.8	0.2	8.8	6.6	7.1	8.0	8.5	1.3
1952-53	4.1	C.6	0.4	6.7	3.5	3.7	6.1	6.2	2.4
1953-54	-2.3	-C.8	-1.1	0.7	-1.5	-1.2	1.5	1.8	3.0
1954-55	11.2	1.2	0.3	6.5	9.9	10.9	5.3	6.2	-4.3
1955-56	9.0	3.9	3.7	12.2	4.9	5.2	8.0	8.3	3.0
1956-57	0.2	1.6	0.4	7.7	-1.3	-C.2	6.0	7.2	7.4
1957-58	1.4	-3.0	-3.7	0.9	4.6	5.3	4.0	4.7	-C.6
1958-59	5.4	1.6	1.4	5.2	3.7	3.9	3.6	3.7	-C.1
1959-60	2.2	-0.3	-1.0	4.7	2.5	3.2	5.1	5.8	2.5
1960-61	2.0	C.3	-0.9	2.9	1.8	3.0	2.7	3.9	C.5
1961-62	7.5	2.4	2.4	5.4	4.9	5.0	2.9	2.9	-1.9
1962-63	6.0	2.2	1.4	5.9	3.6	4.4	3.5	4.3	-C.1
1963-64	7.6	3.6	3.0	8.0	3.8	4.4	4.3	4.9	C.5
1964-65	7.5	4.2	3.4	10.6	3.1	4.0	6.1	6.9	2.8
1965-66	7.4	3.3	2.1	11.8	3.9	5.2	8.3	9.6	4.2
1966-67	2.9	1.9	1.3	9.3	1.0	1.6	7.3	7.9	6.2
1967-68	5.9	C.1	-1.1	6.6	5.8	7.1	6.5	7.7	C.6
1968-69	6.1	3.1	2.2	10.9	2.9	3.8	7.6	8.6	4.6
1969-70	2.3	-C.1	-1.1	7.0	2.3	3.4	7.1	8.2	4.7
1970-71	6.0	1.4	0.8	9.1	4.6	5.2	7.6	8.2	2.8
1971-72	5.6	2.4	1.8	9.0	3.1	3.7	7.2	7.8	4.0

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 3. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 3. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLLES, 1946-72
(1961=100)

YEAR ANNEE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPEES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- FEMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	COMPENSATION PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HEURE- FEMME	UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
									--
									UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	47.9	70.7	77.5	29.4	67.7	61.8	41.6	27.9	61.4
1947	52.1	76.8	83.5	35.9	67.8	62.4	46.7	43.0	65.5
1948	54.0	75.2	86.1	41.2	68.1	62.7	52.0	47.9	76.3
1949	56.1	80.9	87.0	44.0	69.3	64.5	54.4	50.6	78.5
1950	59.9	82.3	87.3	47.0	72.8	68.6	57.1	53.5	78.5
1951	64.0	87.0	91.5	55.0	73.6	69.9	63.2	60.1	85.9
1952	67.4	89.0	93.1	60.9	75.7	72.4	68.4	65.4	85.3
1953	71.5	96.5	94.2	65.8	79.0	75.9	72.8	65.9	92.1
1954	72.2	85.1	91.8	66.6	81.0	78.6	74.8	72.6	92.3
1955	79.3	91.9	94.2	70.8	86.3	84.2	77.0	75.2	85.3
1956	86.8	97.3	100.0	75.9	89.2	86.8	82.1	75.9	92.1
1957	88.6	100.0	101.9	86.2	88.6	86.9	86.2	84.6	97.2
1958	89.1	97.2	98.7	87.1	91.6	90.2	89.5	88.2	97.7
1959	94.7	99.6	101.2	92.6	95.1	93.5	93.0	91.5	97.8
1960	96.5	95.7	100.6	97.0	96.8	95.5	97.2	96.4	100.5
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	106.6	103.4	103.8	106.0	103.1	102.7	102.5	102.1	99.4
1963	112.7	106.3	106.2	112.4	106.0	106.1	105.7	105.8	99.7
1964	122.4	111.1	110.9	121.9	110.1	110.3	109.7	109.9	99.6
1965	132.0	117.4	116.8	135.6	112.5	113.1	115.5	116.1	102.7
1966	141.2	123.0	120.8	152.3	114.8	116.8	123.9	126.1	107.9
1967	147.0	125.1	122.4	166.4	117.5	120.1	133.0	135.9	113.2
1968	155.7	125.6	121.6	177.6	124.0	128.0	141.4	146.0	114.1
1969	165.2	130.2	124.9	197.5	126.9	132.3	151.7	156.2	119.6
1970	169.1	130.7	124.2	212.4	129.4	136.2	162.4	171.0	125.6
1971	178.7	132.7	125.3	232.1	134.7	142.6	174.9	185.2	129.9
1972	189.9	136.9	129.0	255.8	138.7	147.2	186.8	198.3	134.7

TABLE 4. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 4. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLLES, 1946-72

YEAR ANNEE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPEES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- FEMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	COMPENSATION PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HEURE- FEMME	UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	8.8	8.7	7.7	22.2	0.1	1.0	12.4	13.4	12.3
1947-48	3.6	3.1	3.1	14.8	0.5	0.5	11.3	11.3	10.7
1948-49	3.9	2.1	1.0	6.9	1.7	2.8	4.7	5.8	2.9
1949-50	6.8	1.7	0.4	6.8	5.0	6.4	5.0	6.4	0.0
1950-51	6.8	5.7	4.9	16.9	1.1	1.9	10.6	11.5	5.4
1951-52	5.3	2.3	1.8	10.8	2.9	3.5	8.2	8.8	5.2
1952-53	6.1	1.6	1.1	8.1	4.4	4.9	6.4	6.9	1.5
1953-54	1.0	-1.5	-2.5	1.2	2.5	3.6	2.8	3.9	0.3
1954-55	9.8	3.1	2.6	6.2	6.5	7.1	3.1	3.6	-3.3
1955-56	9.5	5.9	6.1	12.9	3.4	3.1	6.6	6.4	3.1
1956-57	2.1	2.7	1.9	7.8	-0.6	0.1	5.0	5.8	5.6
1957-58	0.6	-2.7	-3.1	1.0	3.4	3.8	3.8	4.3	0.5
1958-59	6.3	2.4	2.5	6.3	3.8	3.7	3.8	3.7	0.1
1959-60	1.9	0.1	-0.6	4.7	1.8	2.5	4.6	5.3	2.7
1960-61	3.6	0.3	-0.6	3.1	3.3	4.3	2.8	3.8	-0.5
1961-62	6.6	3.4	3.8	6.0	3.1	2.7	2.5	2.1	-0.6
1962-63	5.7	2.9	2.3	6.1	2.8	3.3	3.1	3.7	0.4
1963-64	8.6	4.5	4.4	8.4	3.9	4.0	3.7	3.9	-0.1
1964-65	7.8	5.6	5.2	11.2	2.1	2.5	5.3	5.7	3.1
1965-66	7.0	4.8	3.5	12.4	2.1	3.3	7.2	8.5	5.0
1966-67	4.1	1.8	1.3	9.2	2.3	2.8	7.2	7.8	4.9
1967-68	5.9	0.4	-0.6	6.7	5.5	6.6	6.3	7.4	0.8
1968-69	6.1	3.7	2.7	11.2	2.4	3.4	7.2	8.2	4.8
1969-70	2.4	C.4	-0.5	7.5	2.0	2.9	7.1	8.1	5.0
1970-71	5.7	1.5	0.9	9.3	4.1	4.7	7.7	8.3	3.4
1971-72	6.3	3.2	2.9	10.2	3.0	3.3	6.8	7.1	3.7

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 5. INDEXES DE L'ACTIVITE PRODUCTIVITE ET UNIT L'ACTIVITE CEST,
COMMERCIALS PRODUCING INDUSTRIES, 1946-72

YEAR ANNÉE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCUPÉES	MAN-HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION CL TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR HEURE- HOMME		UNIT L'ACTIVITE CEST UNITAIRE DE MAIN- C'ŒUVRE
							PER PERSON	PER MAN-HOUR	
							PER PERSON	PER MAN-HOUR	
1946	51.0	105.5	118.2	33.1	48.4	43.2	31.4	28.0	64.9
1947	54.0	108.3	117.8	44.3	49.9	45.8	40.9	37.6	82.0
1948	56.8	108.7	118.4	48.8	52.2	48.0	44.8	41.2	85.8
1949	57.8	109.4	118.1	50.3	52.8	48.9	46.0	42.6	87.1
1950	62.6	108.1	114.7	56.5	57.9	54.6	52.2	49.3	94.2
1951	68.6	111.1	116.2	66.9	62.3	59.1	60.8	57.6	97.5
1952	74.5	109.0	114.5	71.7	68.3	65.1	65.8	62.7	96.3
1953	77.4	108.5	114.6	75.2	71.4	67.5	69.4	65.7	97.2
1954	73.9	106.3	111.9	73.9	69.5	66.1	69.5	66.0	95.9
1955	83.7	104.3	111.0	78.6	78.7	75.4	73.9	70.0	93.5
1956	91.9	108.8	113.2	88.2	84.5	81.2	81.0	77.9	95.9
1957	91.0	108.1	110.9	93.5	84.2	82.1	86.5	84.3	102.7
1958	92.4	102.3	104.3	92.0	90.3	88.6	89.9	88.2	95.6
1959	96.8	102.9	104.9	95.7	94.0	92.3	92.9	91.2	98.8
1960	99.0	101.3	102.5	99.3	97.7	96.6	98.1	96.9	100.3
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	109.4	101.5	101.7	105.4	107.8	107.5	103.9	103.6	96.4
1963	116.4	102.8	102.3	111.0	113.3	113.8	108.1	108.6	95.4
1964	125.2	105.6	104.5	120.2	118.6	119.8	113.9	115.1	96.1
1965	135.3	108.7	106.8	133.1	124.5	126.7	122.5	124.7	98.4
1966	145.4	108.1	108.1	149.3	131.3	134.5	134.8	138.1	102.7
1967	146.1	111.1	107.5	160.7	131.5	135.9	144.6	149.4	110.0
1968	155.4	110.1	105.7	169.6	141.2	147.0	154.1	160.5	105.2
1969	164.8	111.1	106.0	185.3	148.3	155.5	166.7	174.8	112.4
1970	166.3	108.4	102.7	194.7	153.4	161.9	179.6	189.6	117.1
1971	176.9	108.9	102.7	210.5	162.5	172.2	192.4	225.0	119.0
1972	184.6	109.0	102.3	227.4	169.4	180.4	208.6	222.2	123.2

TABLE 6. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF ACTIVITY PRODUCTIVITY AND UNIT ACTIVITY COST.(2)
COMMERCIALS PRODUCING INDUSTRIES, 1946-72

YEAR ANNÉE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCUPÉES	MAN-HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION CL TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR HEURE- HOMME		UNIT ACTIVITY COST UNITAIRE DE MAIN- C'ŒUVRE
							PER PERSON	PER MAN-HOUR	
							PER PERSON	PER MAN-HOUR	
1946-47	5.9	2.7	-0.3	33.8	3.1	6.2	30.2	34.2	26.4
1947-48	5.2	0.4	0.5	10.1	4.7	4.7	9.6	5.5	4.7
1948-49	1.8	0.6	-0.3	3.2	1.2	2.0	2.6	3.5	1.5
1949-50	8.3	-1.2	-2.9	12.2	9.6	11.6	13.5	15.6	3.6
1950-51	9.6	1.8	1.3	18.5	7.6	8.2	16.4	16.9	8.1
1951-52	8.6	-1.0	-1.5	7.2	9.7	10.2	8.2	8.8	-1.3
1952-53	3.9	-0.5	0.1	4.9	4.4	3.8	5.4	4.8	1.0
1953-54	-4.5	-2.0	-2.4	-1.8	-2.6	-2.2	0.2	0.5	2.8
1954-55	13.3	0.0	-0.8	6.4	13.2	14.1	6.4	7.2	-6.0
1955-56	9.8	2.3	2.0	12.2	7.3	7.7	9.6	10.0	2.2
1956-57	-1.0	-0.6	-2.1	6.0	-0.4	1.1	6.7	8.2	7.1
1957-58	1.5	-5.4	-5.9	-1.6	7.3	8.0	4.0	4.6	-3.1
1958-59	4.8	0.6	0.5	4.0	4.1	4.2	3.2	3.4	-0.7
1959-60	2.3	-1.6	-2.2	3.8	3.9	4.6	5.5	6.2	1.5
1960-61	1.0	-1.3	-2.4	0.7	2.3	3.5	2.0	3.2	-0.3
1961-62	9.4	1.5	1.7	5.4	7.8	7.5	3.9	3.6	-3.6
1962-63	6.4	1.2	0.5	5.3	6.1	5.9	4.0	4.8	-1.0
1963-64	7.6	2.8	2.2	8.3	4.7	5.3	5.4	6.0	0.7
1964-65	8.1	2.5	2.2	10.7	5.0	5.8	7.5	8.3	2.4
1965-66	7.5	1.9	1.3	12.2	5.5	6.1	10.1	10.7	4.4
1966-67	0.5	0.3	-0.6	7.6	6.2	1.0	7.2	8.2	7.1
1967-68	6.4	-1.0	-1.7	5.6	7.4	8.2	6.6	7.4	-0.8
1968-69	6.0	1.0	0.3	9.2	5.0	5.8	8.1	8.9	3.0
1969-70	0.9	-2.5	-3.1	5.1	3.5	4.2	7.7	8.5	4.1
1970-71	6.4	0.4	0.0	8.0	5.9	6.4	7.7	8.1	1.6
1971-72	4.4	0.1	-0.4	8.0	4.2	4.8	7.9	8.4	3.5

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 7. INDEXES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
COMMERCIAL AGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 7. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCEUSES DE BIENS, 1946-72
(1961=100)

YEAR ANNEE	OUTPUT ⁽¹⁾ PRODUCTION ⁽¹⁾	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPEES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	CUTPLT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	COMPENSATION PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	44.1	81.1	87.9	30.0	54.4	50.2	27.0	34.2	68.1
1947	48.5	88.1	94.9	35.5	55.0	51.1	44.2	41.6	81.4
1948	51.3	90.1	97.0	45.6	56.9	52.9	50.6	47.1	88.9
1949	53.3	91.6	97.1	47.9	58.2	54.9	52.2	49.2	89.8
1950	57.6	93.3	98.4	51.9	61.8	58.6	55.6	52.7	90.1
1951	62.4	95.9	104.9	62.1	62.4	59.5	62.1	55.2	95.5
1952	65.5	101.0	105.2	68.5	64.9	62.3	67.8	65.1	104.5
1953	70.6	102.0	106.5	73.3	69.2	66.3	71.9	66.8	103.8
1954	71.0	98.0	100.4	72.3	72.5	70.7	73.8	72.0	101.8
1955	78.8	101.1	103.3	76.6	78.0	76.3	75.8	74.1	97.2
1956	87.3	106.6	109.3	86.8	81.9	79.9	81.4	75.4	95.4
1957	89.2	107.3	108.9	92.1	83.1	81.9	85.8	84.5	103.2
1958	89.1	101.2	102.4	90.5	88.1	87.0	89.4	88.3	101.5
1959	94.8	103.0	104.8	95.8	92.0	90.5	93.0	91.4	101.0
1960	96.5	101.7	102.7	99.3	94.9	94.0	97.6	96.7	102.9
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	108.0	103.1	104.3	106.5	104.8	103.5	102.1	98.6	98.6
1963	114.1	105.3	106.4	112.6	108.3	107.2	106.9	105.8	98.7
1964	125.3	110.1	111.6	122.9	113.8	112.2	111.6	110.1	98.1
1965	136.2	116.1	117.9	137.5	117.3	115.5	118.5	116.7	101.0
1966	145.3	121.4	122.7	155.7	119.7	118.4	128.2	126.9	107.2
1967	149.2	121.1	121.3	167.1	123.2	123.0	137.9	137.7	112.0
1968	158.8	120.4	120.2	176.7	131.9	132.1	146.8	147.1	111.3
1969	168.4	122.4	121.1	193.8	137.6	139.1	158.3	160.0	115.1
1970	170.3	119.9	118.1	205.1	142.0	144.2	171.0	173.6	120.4
1971	179.7	120.6	118.1	222.6	149.0	152.2	184.6	188.5	123.9
1972	190.0	122.3	119.9	242.0	155.4	158.5	198.0	201.9	127.4

TABLE 8. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST⁽²⁾
COMMERCIAL AGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 8. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCEUSES DE BIENS, 1946-72

YEAR ANNEE	CUTPLT ⁽¹⁾ PRODUCTION ⁽¹⁾	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPEES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	CUTPLT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	COMPENSATION PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	10.0	8.7	7.9	31.4	1.2	1.9	20.9	21.6	19.5
1947-48	5.8	2.2	2.2	15.6	3.5	2.5	13.0	13.1	9.3
1948-49	3.9	1.6	0.2	4.9	2.2	2.7	3.2	4.7	1.0
1949-50	8.1	1.8	1.3	8.4	6.1	6.7	6.4	7.0	0.3
1950-51	8.3	7.2	6.6	19.7	1.1	1.6	11.7	12.3	10.5
1951-52	5.0	1.0	0.3	10.2	3.9	4.7	9.1	9.5	5.0
1952-53	7.8	1.0	1.2	7.0	6.8	6.5	6.0	5.7	-0.7
1953-54	0.6	-3.9	-5.7	-1.3	4.6	6.7	2.7	4.7	-1.5
1954-55	11.0	3.2	3.0	6.0	7.6	7.8	2.7	2.9	-4.5
1955-56	10.8	5.5	5.8	13.3	5.0	4.7	7.4	7.1	2.3
1956-57	2.2	C.7	-0.4	6.0	1.5	2.6	5.3	6.4	3.8
1957-58	-0.1	-5.7	-6.0	-1.7	6.0	6.2	4.2	4.5	-1.6
1958-59	6.4	1.9	2.3	5.9	4.5	4.0	4.0	2.5	-0.5
1959-60	1.8	-1.3	-2.0	3.6	3.1	3.8	5.0	5.7	1.8
1960-61	3.6	-1.7	-2.6	0.7	5.4	6.4	2.4	2.5	-2.8
1961-62	8.0	3.1	4.3	6.5	4.8	3.5	3.3	2.1	-1.4
1962-63	5.6	2.2	2.0	5.7	3.4	3.6	3.5	3.6	0.1
1963-64	9.8	4.5	4.9	9.1	5.0	4.7	4.4	4.0	-0.6
1964-65	8.7	5.4	5.6	11.9	3.1	2.9	6.1	6.0	3.0
1965-66	6.7	4.6	4.1	13.2	2.0	2.5	8.2	8.8	6.1
1966-67	2.7	-0.2	-1.1	7.3	2.9	3.8	7.6	8.5	4.5
1967-68	6.4	-0.6	-0.9	5.8	7.1	7.4	6.4	6.8	-0.6
1968-69	6.0	1.7	0.8	9.6	4.3	5.2	7.8	8.8	3.4
1969-70	1.1	-2.0	-2.5	5.8	3.2	3.7	8.0	8.5	4.7
1970-71	5.5	C.5	-0.0	8.6	4.9	5.6	8.0	8.6	2.9
1971-72	5.7	1.4	1.5	8.7	4.3	4.1	7.2	7.1	2.8

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 9. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 9. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUISENT DES SERVICES, 1946-72
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	51.8	61.1	68.3	28.7	84.6	75.8	47.0	42.0	55.5
1947	55.8	66.4	73.4	32.2	84.1	76.0	48.5	43.9	57.7
1948	56.9	65.2	76.4	36.6	82.3	74.5	53.0	47.9	64.4
1949	59.1	71.0	77.9	40.1	83.2	75.8	56.4	51.4	67.8
1950	62.2	72.2	77.5	42.0	86.2	80.3	58.2	54.2	67.5
1951	65.7	75.0	79.7	47.6	87.6	82.5	63.5	59.7	72.4
1952	69.4	77.9	82.5	53.1	89.0	84.1	68.1	64.3	76.4
1953	72.4	79.8	83.3	58.1	90.7	86.9	72.8	66.8	80.2
1954	73.3	80.9	84.3	60.8	90.6	87.0	75.1	72.1	82.9
1955	79.4	83.4	86.1	64.8	95.2	92.2	77.7	75.2	81.6
1956	85.6	88.7	91.7	72.8	96.5	93.3	82.1	79.4	85.1
1957	87.6	93.1	95.7	80.1	94.1	91.5	86.0	83.7	91.5
1958	88.7	93.6	95.5	83.6	94.8	92.9	89.2	87.5	94.2
1959	94.1	96.4	98.1	89.3	97.6	95.9	92.6	91.0	94.9
1960	96.3	97.8	98.8	94.5	98.5	97.5	96.7	95.7	98.2
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	105.4	103.6	103.3	105.4	101.7	102.0	101.7	102.0	100.0
1963	111.3	107.2	106.1	112.2	103.8	104.9	104.7	105.8	100.0
1964	119.5	112.1	110.3	120.9	106.6	108.3	107.9	106.6	101.2
1965	127.9	118.5	115.7	133.6	107.9	110.5	112.7	115.4	104.6
1966	137.2	124.4	119.2	148.9	110.3	115.1	119.7	124.9	108.5
1967	144.9	128.8	123.4	165.6	112.5	117.4	128.6	134.2	114.3
1968	152.7	130.5	122.9	178.4	117.0	124.2	136.8	145.2	116.6
1969	162.1	137.4	128.2	201.4	117.9	126.4	146.5	157.1	124.3
1970	168.1	140.7	129.6	219.9	119.5	129.7	156.3	169.7	130.8
1971	177.8	144.0	131.7	242.0	123.5	135.0	168.1	183.7	136.1
1972	189.9	150.5	137.0	270.0	126.1	138.6	179.4	197.0	142.2

TABLE 10. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 10. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUISENT DES SERVICES, 1946-72

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946-47	7.7	8.6	7.4	12.1	-0.8	0.3	3.2	4.4	4.1
1947-48	2.0	4.2	4.1	13.7	-2.2	-2.1	9.1	9.2	11.5
1948-49	3.9	2.7	2.0	9.4	1.1	1.8	6.5	7.3	5.3
1949-50	5.2	1.6	-0.6	4.8	3.6	5.9	3.2	5.5	-0.4
1950-51	5.6	3.9	2.9	13.3	1.7	2.7	9.0	10.1	7.2
1951-52	5.6	4.0	3.5	11.5	1.6	2.0	7.2	7.7	5.5
1952-53	4.3	2.4	1.0	9.5	1.8	3.3	6.9	8.4	5.0
1953-54	1.2	1.4	1.2	4.6	-0.1	0.1	3.2	3.4	3.1
1954-55	8.3	3.0	2.2	6.6	5.1	6.0	3.5	4.3	-1.6
1955-56	7.8	6.4	6.5	12.4	1.4	1.2	5.6	5.5	4.2
1956-57	2.3	5.0	4.4	10.1	-2.5	-1.9	4.8	5.4	7.5
1957-58	1.3	0.5	-0.2	4.3	0.7	1.5	3.8	4.5	3.0
1958-59	6.1	3.0	2.7	6.9	3.0	3.3	3.7	4.0	0.7
1959-60	2.3	1.4	0.7	5.9	0.9	1.6	4.4	5.1	3.5
1960-61	3.8	2.3	1.2	5.8	1.5	2.6	3.6	4.5	1.5
1961-62	5.4	3.6	3.3	5.4	1.7	2.0	1.7	2.0	-0.0
1962-63	5.6	3.5	2.6	6.5	2.0	2.9	2.9	3.8	0.8
1963-64	7.4	4.5	4.0	7.7	2.7	3.2	3.0	3.6	0.3
1964-65	7.0	5.8	4.9	10.5	1.2	2.0	4.5	5.3	3.2
1965-66	7.3	4.9	3.0	11.5	2.2	4.1	6.2	8.2	3.9
1966-67	5.6	3.6	3.5	11.3	2.0	2.0	7.4	7.5	5.4
1967-68	5.4	1.3	-0.4	7.7	4.1	5.8	6.4	8.2	2.2
1968-69	6.2	5.4	4.3	12.9	0.8	1.8	7.1	8.2	6.3
1969-70	3.7	2.4	1.1	9.2	1.3	2.6	6.6	8.0	5.3
1970-71	5.8	2.3	1.6	10.0	3.4	4.1	7.6	8.3	4.0
1971-72	6.8	4.6	4.0	11.6	2.1	2.7	6.7	7.3	4.5

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 11. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1946-72

TABLEAU 11. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1946-72
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1) OCCUPIED	PERSONNES OCUPPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR FEUER- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR FEUER- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	95.0	176.0	181.9	54.7	54.0	52.2	31.1	20.1	57.6
1947	89.2	166.5	166.2	78.2	53.6	53.7	47.0	47.1	87.7
1948	92.1	162.6	163.6	70.8	56.6	56.3	43.5	43.3	76.9
1949	86.8	160.8	162.3	67.7	54.0	53.5	42.1	41.7	78.1
1950	94.9	151.1	149.0	88.9	62.8	63.7	58.8	55.7	93.7
1951	108.3	139.3	139.9	100.6	77.7	77.4	72.2	71.9	92.9
1952	132.6	132.2	134.1	94.6	100.3	98.9	71.5	70.5	71.3
1953	121.2	127.3	131.7	88.9	95.2	92.0	69.9	67.5	73.4
1954	93.1	130.3	136.1	84.7	71.5	68.4	65.0	62.2	91.0
1955	114.9	121.5	127.3	92.6	94.6	90.3	76.2	72.8	80.6
1956	122.0	115.1	121.5	97.7	106.0	100.4	84.9	80.4	80.1
1957	102.6	110.4	115.1	103.4	92.9	89.2	93.7	95.9	100.0
1958	113.8	105.6	108.3	102.8	107.7	105.0	97.3	94.9	90.4
1959	110.2	102.7	105.0	94.8	107.3	104.9	92.3	90.2	86.0
1960	115.3	100.1	102.1	99.8	115.1	112.9	99.6	97.7	86.5
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	122.0	96.9	96.3	98.0	125.9	126.7	101.1	101.8	80.3
1963	136.9	95.3	93.5	100.2	143.7	146.5	105.1	107.2	73.2
1964	123.9	92.5	89.4	101.5	133.9	138.6	100.2	104.1	82.3
1965	127.6	87.2	83.3	101.9	146.3	153.3	116.8	122.4	75.8
1966	145.9	79.9	77.5	104.4	182.6	188.3	130.7	136.8	71.6
1967	118.6	82.1	78.5	115.7	144.5	151.1	140.9	147.3	87.5
1968	126.0	80.2	75.2	119.6	157.2	167.5	149.2	159.0	94.9
1969	133.3	78.6	74.2	125.5	169.7	179.6	159.8	165.1	94.1
1970	131.4	75.0	70.3	121.7	175.1	187.0	162.2	173.3	92.6
1971	152.7	74.9	70.4	125.5	203.9	217.0	167.5	178.3	82.2
1972	137.6	70.6	65.3	124.4	194.8	210.6	176.1	190.9	90.4

TABLE 12. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
AGRICULTURE, 1946-72

TABLEAU 12. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
AGRICULTURE, 1946-72

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1) OCCUPIED	PERSONNES OCUPPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR FEUER- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR FEUER- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	-6.1	-5.4	-8.7	42.9	-0.8	2.8	51.0	56.4	52.2
1947-48	3.3	-2.3	-1.5	-9.4	5.7	4.9	-7.3	-8.0	-12.3
1948-49	-5.8	-1.1	-0.8	-4.3	-4.7	-5.0	-3.2	-2.6	1.5
1949-50	9.3	-6.1	-8.2	31.2	16.4	19.1	39.7	42.9	20.0
1950-51	14.1	-7.8	-6.1	13.2	23.7	21.5	22.8	20.6	-0.8
1951-52	22.4	-5.1	-4.2	-6.1	29.0	27.8	-1.0	-1.9	-23.3
1952-53	-8.6	-3.7	-1.8	-5.9	-5.1	-6.9	-2.3	-4.2	2.5
1953-54	-23.2	2.3	3.4	-4.7	-24.9	-25.7	-6.9	-7.9	24.0
1954-55	23.4	-6.7	-6.5	9.3	32.3	32.0	17.2	16.9	-11.4
1955-56	6.2	-5.3	-4.5	5.5	12.1	11.2	11.4	10.5	-0.6
1956-57	-15.9	-4.1	-5.3	5.8	-12.3	-11.2	10.4	11.7	25.8
1957-58	10.9	-4.3	-5.9	-0.6	15.9	17.8	3.9	5.6	-10.4
1958-59	-3.2	-2.8	-3.1	-7.8	-0.4	-0.1	-5.1	-4.9	-4.8
1959-60	4.6	-2.5	-2.8	5.2	7.3	7.6	7.9	8.3	0.6
1960-61	-13.3	-0.1	-2.0	0.2	-13.1	-11.5	0.4	2.3	15.6
1961-62	22.0	-3.1	-3.7	-2.0	25.9	26.7	1.1	1.8	-19.7
1962-63	12.2	-1.7	-2.9	2.2	14.1	15.6	4.0	5.3	-0.5
1963-64	-9.5	-2.9	-4.4	1.8	-6.8	-5.3	4.8	6.4	12.5
1964-65	3.0	-5.7	-6.8	-0.1	9.2	10.6	6.0	7.3	-3.0
1965-66	14.3	-8.4	-6.9	2.5	24.9	22.8	11.9	10.1	-10.2
1966-67	-18.7	2.8	1.3	10.7	-20.9	-19.7	7.8	9.3	36.2
1967-68	6.2	-2.3	-4.2	3.4	8.8	10.9	5.9	8.0	-2.6
1968-69	5.8	-2.0	-1.4	4.9	8.0	7.2	7.1	6.3	-0.8
1969-70	-1.4	-4.5	-5.3	-3.0	3.2	4.1	1.5	2.4	-1.6
1970-71	16.2	-0.2	0.1	3.1	16.4	16.0	3.2	2.9	-11.3
1971-72	-9.9	-5.7	-7.1	-0.9	-4.5	-3.0	5.1	6.7	10.0

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 13. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1946-72

TABLEAU 13. INDICES DE LA PRODUCITIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-72
(1961=100)

YEAR ANNEE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPÉES	MAN-HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION CU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION PER PERSON PAR PERSONNE	COMPENSATION PER MAN-HOUR PAR HEURE- HOMME	UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	50.7	82.6	89.8	30.4	61.4	56.4	36.8	33.8	55.5
1947	55.4	88.4	95.0	39.5	62.7	58.3	44.7	41.6	71.4
1948	57.8	90.2	97.5	45.8	64.1	59.3	50.7	47.1	79.2
1949	59.5	91.6	97.2	48.2	64.9	61.2	52.6	49.6	81.1
1950	63.4	92.6	97.2	51.6	68.5	65.2	55.8	53.1	81.4
1951	68.9	98.2	101.6	61.0	70.1	67.8	62.1	60.1	88.6
1952	71.5	100.6	102.6	67.7	71.1	69.7	67.3	66.0	54.7
1953	76.6	103.6	106.3	73.6	73.9	72.0	71.0	65.2	56.1
1954	74.9	99.0	99.7	72.9	75.7	75.1	73.6	72.1	57.3
1955	82.2	101.4	102.6	77.4	81.1	80.1	76.4	75.5	54.2
1956	89.9	105.6	107.7	85.7	85.1	83.5	81.1	79.6	55.3
1957	89.7	106.1	106.7	90.6	84.5	84.0	85.4	84.9	101.0
1958	88.0	100.7	101.3	90.4	87.4	86.9	89.8	85.2	102.8
1959	94.5	101.8	103.1	95.6	92.8	91.7	93.9	92.7	101.1
1960	96.1	100.8	101.3	98.8	95.3	94.8	97.9	97.5	102.8
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	109.3	102.7	103.8	106.6	106.4	105.3	104.0	103.0	97.7
1963	116.7	105.2	106.7	113.8	110.9	109.4	108.2	106.7	97.6
1964	127.9	110.0	112.0	124.1	116.2	114.2	112.8	110.0	97.0
1965	139.5	115.7	117.7	136.9	120.5	118.5	118.3	116.3	96.1
1966	149.3	121.2	122.4	153.5	123.2	122.0	126.6	125.4	102.8
1967	153.3	121.7	122.1	164.8	126.0	125.6	135.5	135.0	107.5
1968	163.6	120.8	121.4	175.8	135.4	134.8	145.5	144.8	107.5
1969	175.4	123.2	123.3	191.9	142.4	142.3	155.8	155.7	109.4
1970	173.0	120.3	119.6	201.0	143.8	144.7	167.1	168.1	116.2
1971	181.7	119.6	118.7	215.6	151.9	152.0	180.2	181.6	118.6
1972	193.9	121.9	121.4	236.5	159.1	159.7	194.4	195.1	122.2

TABLE 14. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
MANUFACTURING, 1946-72

TABLEAU 14. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCITIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-72

YEAR ANNEE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPÉES	MAN-HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION CU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION PER PERSON PAR PERSONNE	COMPENSATION PER MAN-HOUR PAR HEURE- HOMME	UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	9.3	7.0	5.8	30.1	2.2	2.3	21.7	23.0	19.1
1947-48	4.3	2.1	2.6	15.8	2.2	1.7	13.4	12.9	11.0
1948-49	2.9	1.6	-0.3	5.4	1.4	3.2	3.7	5.7	2.4
1949-50	6.6	1.0	0.1	7.0	5.5	6.5	6.0	7.0	0.4
1950-51	8.7	6.1	4.5	18.2	2.4	4.0	11.4	13.2	8.8
1951-52	3.8	2.4	1.0	10.5	1.4	2.7	8.3	5.8	6.9
1952-53	7.1	3.0	3.6	8.8	4.0	2.4	5.6	5.0	1.5
1953-54	-2.2	-4.5	-6.2	-1.0	2.4	4.2	3.6	5.6	1.3
1954-55	9.7	2.4	2.9	6.2	7.2	6.7	3.7	3.2	-3.2
1955-56	9.4	4.2	5.0	10.7	5.0	4.2	6.2	5.4	1.2
1956-57	-0.2	0.4	-0.9	5.8	-0.7	0.7	5.3	6.7	6.0
1957-58	-1.9	-5.1	-5.1	-0.2	3.4	3.4	5.2	5.2	1.8
1958-59	7.4	1.1	1.8	5.7	6.2	5.5	4.5	3.8	-1.6
1959-60	1.7	-1.0	-1.7	3.3	2.7	3.5	4.3	5.1	1.6
1960-61	4.1	-0.8	-1.3	1.3	4.9	5.4	2.1	2.6	-2.7
1961-62	9.3	2.7	3.8	6.8	6.4	5.3	4.0	3.0	-2.3
1962-63	6.8	2.5	2.8	6.6	4.2	3.8	4.0	3.6	-0.2
1963-64	9.6	4.5	5.0	9.0	4.8	4.4	4.2	3.8	-0.6
1964-65	9.1	5.2	5.1	10.3	3.7	3.8	4.9	5.0	1.1
1965-66	7.0	4.7	4.0	12.1	2.2	2.9	7.1	7.8	4.8
1966-67	2.7	0.4	-0.2	7.4	2.3	2.9	7.0	7.7	4.6
1967-68	6.7	-0.7	-0.6	6.7	7.5	7.3	7.4	7.3	-0.1
1968-69	7.2	2.0	1.5	9.1	5.1	5.6	7.0	7.5	1.8
1969-70	-1.4	-2.3	-3.0	4.7	1.0	1.7	7.2	8.0	6.2
1970-71	5.0	-0.6	-0.7	7.3	5.6	5.8	7.9	8.0	2.1
1971-72	6.7	1.9	2.2	9.5	4.8	4.4	7.9	7.5	3.0

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 15. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-72

YEAR ANNÉE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCUPPEES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE		COMPENSATION PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HOMME		UNIT LABOUR COST COLT UNITAIRE DE MAIN- D'ŒUVRE
							PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HOMME	PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HOMME	
							PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HOMME	PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HOMME	
1946	35.2	77.6	83.7	29.4	45.4	42.0	37.9	25.1	83.4		
1947	39.0	87.6	94.5	35.4	44.5	41.3	44.9	41.6	100.5		
1948	42.3	89.8	95.8	45.3	47.1	44.1	50.4	47.2	107.1		
1949	44.8	91.4	97.0	47.1	49.0	46.2	51.5	48.6	105.2		
1950	49.6	94.0	100.8	52.3	52.3	49.2	55.2	51.5	100.0		
1951	53.5	103.8	112.1	64.2	51.5	47.7	61.8	57.3	120.0		
1952	57.4	101.9	110.7	70.0	56.4	51.8	68.7	63.2	121.9		
1953	62.2	98.1	106.8	72.6	63.4	58.2	74.1	66.0	116.8		
1954	65.6	95.7	101.8	71.2	68.6	64.4	74.4	69.9	108.5		
1955	74.3	100.4	105.0	75.1	74.0	70.8	74.8	71.5	101.0		
1956	83.6	108.8	112.9	89.0	76.8	74.1	81.8	78.9	106.5		
1957	88.5	116.1	113.6	94.5	80.4	77.9	86.2	83.5	107.2		
1958	90.5	102.3	104.7	90.5	88.5	86.4	88.5	86.4	106.0		
1959	95.0	105.9	108.4	96.2	89.7	87.6	90.9	88.7	101.3		
1960	97.1	103.7	105.7	100.3	93.6	91.9	96.7	94.9	103.2		
1961	100.0	106.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0		
1962	105.8	104.0	105.5	105.9	101.8	100.3	101.8	100.3	100.1		
1963	109.6	105.5	105.8	110.2	103.9	103.6	104.4	104.1	106.5		
1964	120.9	110.3	110.8	120.6	109.6	105.1	109.4	106.8	99.8		
1965	130.6	117.0	118.3	138.8	111.6	110.4	118.7	117.4	106.3		
1966	138.5	122.0	123.3	160.0	113.5	112.3	131.2	129.8	115.5		
1967	142.2	120.0	119.6	171.5	118.5	118.9	142.9	143.4	120.6		
1968	150.6	118.4	117.6	176.6	126.1	128.0	149.5	151.8	118.6		
1969	156.4	120.7	116.4	197.4	129.6	134.3	163.6	165.6	126.2		
1970	165.7	119.1	114.9	213.0	139.1	144.2	178.8	185.4	126.5		
1971	176.3	122.8	116.6	232.2	143.6	151.2	192.4	202.5	134.0		
1972	183.3	123.1	116.6	252.0	148.9	157.3	204.6	216.2	137.5		

TABLE 16. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(1)
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-72

YEAR ANNÉE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCUPPEES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE		COMPENSATION PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HOMME		UNIT LABOUR COST COLT UNITAIRE DE MAIN- D'ŒUVRE
							PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HOMME	PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HOMME	
							PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HOMME	PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HOMME	
1946-47	10.8	12.5	12.9	34.0	-1.9	-1.9	18.7	18.7	21.0		
1947-48	8.5	2.5	1.4	15.1	5.8	7.0	12.3	13.5	6.1		
1948-49	5.9	1.8	1.2	4.0	4.0	4.7	2.2	2.8	-1.8		
1949-50	10.7	3.7	4.0	11.1	6.8	6.5	7.1	6.8	0.3		
1950-51	7.9	9.5	11.2	22.6	-1.5	-3.0	12.0	16.3	13.7		
1951-52	7.3	-1.9	-1.2	9.0	9.4	8.6	11.1	10.3	1.6		
1952-53	8.4	-3.7	-3.5	3.8	12.5	12.3	7.8	7.6	-4.2		
1953-54	5.5	-2.5	-4.7	-2.0	8.2	10.6	0.5	2.8	-7.1		
1954-55	13.3	4.9	3.1	5.5	7.9	9.9	0.5	2.3	-6.9		
1955-56	12.5	8.4	7.5	18.6	3.8	4.7	9.4	10.3	5.4		
1956-57	5.9	1.2	0.7	6.6	4.6	5.2	5.3	5.9	0.7		
1957-58	2.3	-7.1	-7.8	-4.6	10.1	16.9	2.7	3.5	-6.7		
1958-59	5.0	3.5	3.5	6.3	1.4	1.4	2.7	2.7	1.3		
1959-60	2.2	-2.0	-2.5	4.2	4.3	4.8	6.4	6.9	2.0		
1960-61	3.0	-3.6	-5.4	-0.3	6.8	8.9	3.4	5.4	-3.2		
1961-62	6.8	4.0	5.5	5.9	1.8	0.3	1.8	0.3	0.1		
1962-63	3.6	1.5	0.3	4.1	2.1	3.3	2.5	3.8	0.5		
1963-64	10.3	4.5	4.7	9.5	5.5	5.3	4.7	4.5	-0.8		
1964-65	8.0	6.1	6.7	15.1	1.8	1.2	8.5	7.8	6.5		
1965-66	6.0	4.2	4.2	15.3	1.7	1.7	10.6	10.6	8.7		
1966-67	2.7	-1.6	-3.0	7.2	4.4	5.8	9.0	10.5	4.6		
1967-68	5.9	-0.5	-1.7	4.1	6.4	7.7	4.6	5.9	-1.7		
1968-69	3.9	1.0	-1.0	10.6	2.8	4.9	9.4	11.7	6.5		
1969-70	5.9	-1.3	-1.3	7.9	7.3	7.4	9.3	9.3	1.8		
1970-71	6.4	3.1	1.5	10.9	3.2	4.8	7.6	9.2	4.2		
1971-72	4.0	0.3	-0.1	6.7	3.7	4.0	6.4	6.7	2.6		

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTÉRIEUR RÉEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

STATISTICS CANADA LIBRARY
BIBLIOTHÈQUE STATISTIQUE CANADA



1010743645 03