

SYSTEM OF  
NATIONAL ACCOUNTS

# Aggregate productivity measures

1946-1974

SYSTÈME DE  
COMPTABILITÉ NATIONALE

# Mesures de la productivité des agrégats

1946-1974

EMPLOYMENT  
LIBRARY  
SECTION



CATALOGUE

14-201

ANNUAL - ANNUEL

Aggregate Productivity Measures

Mesures de la productivité des agrégats

1946-1974

ERRATUM

Page 32, line - H - ligne

Reads - Se lit:

H. Commercial nonagricultural industries - (B+C+D) - Activités économiques commerciales non merciales non agricoles productrices de biens

Should read - Doit se lire:

H. Commercial nonagricultural goods-producing industries - (B+C) - Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens

STATISTICS CANADA — STATISTIQUE CANADA  
Input-Output Division — Division des entrées-sorties

SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

## AGGREGATE PRODUCTIVITY MEASURES

## MESURES DE LA PRODUCTIVITÉ DES AGRÉGATS

1946-1974

NOTE: This edition is a sequel to the 1946-72 issue, and presents data for 1973 and 1974 and revisions to the immediately preceding years.

NOTA: La présente édition est la suite de l'édition pour la période 1946-1972. Elle contient des données pour 1973 et 1974 et des révisions pour les années immédiatement antérieures.

Published by Authority of  
The Minister of Industry, Trade and Commerce

Publication autorisée par  
le ministre de l'Industrie et du Commerce

May - 1976 - Mai  
3-2200-508

Price—Prix: \$1.05

Statistics Canada should be credited when republishing all or any part of this document  
Reproduction autorisée sous réserve d'indication de la source: Statistique Canada

Ottawa

## THE SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks and descriptions of sources and methods) which make up this System will now carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue carrying the prefix 13) were historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data (Catalogue with prefix 67) in their more summary form, are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services is portrayed in the Input-Output Tables of the System (Catalogue with prefix 15). The indexes of Real Domestic Product by Industry (included with Catalogue carrying the prefix 61) provide "constant dollar" measures of the contribution of each industry to Gross Domestic Product at factor cost. Inputs and outputs are related in Productivity Studies (Catalogue with prefix 14).

Both the Input-Output Tables and Indexes of Real Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by the Financial Flow Accounts (Catalogue with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics, and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Also, provision is made in the System for incorporation of balance sheet (wealth) estimates when such data are sufficiently developed.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated subsystems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels of data. However, Statistics Canada is continuing research on enterprise-company-establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say

## LE SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONAL

Au Canada, les comptes nationaux ont fait l'objet depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale de toute une série de publications portant sur leurs éléments constitutifs. Ils ont connu une telle évolution qu'on peut maintenant les qualifier de "Système de comptabilité nationale". Aux fins d'identification, toutes les publications qui font partie du système (elles contiennent des tableaux statistiques, la description du cadre théorique et l'explication des sources et des méthodes) porteront désormais le titre général de "Système de comptabilité nationale".

Le système de comptabilité nationale du Canada se divise en plusieurs catégories de comptes. Les comptes annuels et trimestriels des revenus et des dépenses (paraissant dans les publications dont le n° de catalogue commence par 13) ont constitué le premier ensemble de statistiques à être connu sous le titre de "Comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). Les données sur la balance canadienne des paiements internationaux (n° de catalogue commençant par 67) font également partie, sous leur forme sommaire, du système de comptabilité nationale; elles ont même existé avant les comptes des revenus et des dépenses.

Une nomenclature, sensiblement augmentée, d'industries et de biens et services figure dans les tableaux d'entrées-sorties du système (n° de catalogue commençant par 15). Les indices du produit intérieur réel par industrie (compris dans les publications dont le n° de catalogue commence par 61) mesurent, en dollars constants, l'apport de chaque branche d'activité au produit intérieur brut au coût des facteurs. Un rapport est établi entre entrées et sorties dans les études de productivité (publications dont le n° de catalogue commence par 14).

L'établissement est l'unité primaire de production industrielle tant dans les tableaux d'entrées-sorties que dans les indices du produit intérieur réel. Les comptes de flux financiers (publications dont le n° de catalogue commence par 13) mesurent les opérations financières. Les catégories de prêteurs et d'instruments financiers forment les éléments de base de ces statistiques et la personne morale est le point de départ du classement des agents économiques. En outre, le système a été conçu de façon à pouvoir incorporer les comptes de bilans (qui prennent pour objet le patrimoine) lorsque les données s'y rapprochant seront suffisamment développées.

Le système de comptabilité nationale constitue un ensemble conceptuellement intégré dans lequel les diverses catégories de comptes peuvent être considérées comme des sous-systèmes étroitement liés entre eux. Au stade actuel de développement, on ne peut faire de comparaison directe entre les éléments basés sur l'établissement et ceux qui sont basés sur l'entité juridique que lorsque les données sont groupées dans des catégories très générales. Toutefois, Statistique Canada poursuit ses recherches sur les relations entre l'entreprise, la société et l'établissement.

the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a close relationship to the international standard as described in the United Nations publication, *A System of National Accounts* (Studies in Methods, Series F, No. 2, Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968).

Il sera peut-être possible un jour de reclasser les données fondées, par exemple, sur l'établissement de manière à les faire correspondre aux données établies d'après la société ou l'entreprise.

Dans ses grandes lignes, le système de comptabilité nationale du Canada est étroitement relié à la norme internationale exposée dans la publication des Nations Unies intitulée *Système de comptabilité nationale* (Études méthodologiques, série F, n° 2, Rév. 3, Bureau de statistique, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1970).

## TABLE OF CONTENTS

	Page
Revised Output Data . . . . .	7
Review of Results . . . . .	7
Productivity . . . . .	7
Labour Compensation and Unit Labour Cost . . . . .	9
Comparison with United States Results . . . . .	10
Note on Shift Effects . . . . .	14
About the Measures . . . . .	17
Productivity . . . . .	17
Output . . . . .	17
Labour Input . . . . .	17
Labour Compensation . . . . .	18
Real Labour Compensation . . . . .	18
Unit Labour Cost . . . . .	18
Time Series in Index Form . . . . .	19
Absolute Values . . . . .	20
Appendices . . . . .	
I. Sources of Data . . . . .	25
II. Industrial Classification Used in this Report . . . . .	31

### Indexes of Labour Productivity, Unit Labour Cost, and Related Data, and Annual Percentage Changes, 1946-74

Table		
1- 2 All Commercial Industries . . . . .	37	
3- 4 Commercial Nonagricultural Industries . . . . .	38	
5- 6 Commercial Goods-producing Industries . . . . .	39	
7- 8 Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries . . . . .	40	
9-10 Commercial Service-producing Industries . . . . .	41	
11-12 Agriculture . . . . .	42	
13-14 Manufacturing . . . . .	43	
15-16 Other Commercial Goods-producing Industries (ex., Agriculture and Manufacturing) . . . . .	44	

## TABLE DES MATIÈRES

	Page
Données révisées de la production . . . . .	7
Revue des résultats . . . . .	7
Productivité . . . . .	7
Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'œuvre . . . . .	9
Comparaison avec les résultats des États-Unis . . . . .	10
Note sur les effets du déplacement . . . . .	14
Les mesures . . . . .	17
Productivité . . . . .	17
Production . . . . .	17
Entrée de main-d'œuvre . . . . .	17
Rémunération du travail . . . . .	18
Rémunération réelle du travail . . . . .	18
Coût unitaire de main-d'œuvre . . . . .	18
Séries chronologiques indicielles . . . . .	19
Valeurs absolues . . . . .	20
Annexes . . . . .	
I. Sources des données . . . . .	25
II. Classification des activités économiques utilisée dans le présent bulletin . . . . .	31

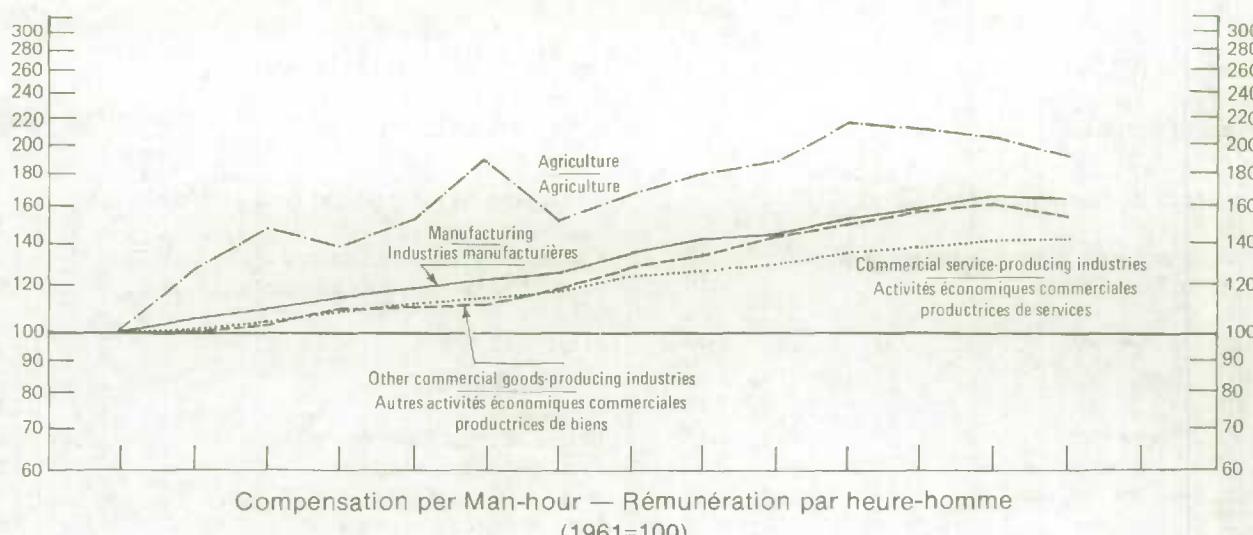
### Indices de la productivité du travail, du coût unitaire de main-d'œuvre, et données connexes, et variations annuelles en pourcentage, 1946-74

Tableau		
1- 2 Ensemble des activités économiques commerciales . . . . .	37	
3- 4 Activités économiques commerciales non agricoles . . . . .	38	
5- 6 Activités économiques commerciales productrices de biens . . . . .	39	
7- 8 Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens . . . . .	40	
9-10 Activités économiques commerciales productrices de services . . . . .	41	
11-12 Agriculture . . . . .	42	
13-14 Industries manufacturières . . . . .	43	
15-16 Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières) . . . . .	44	

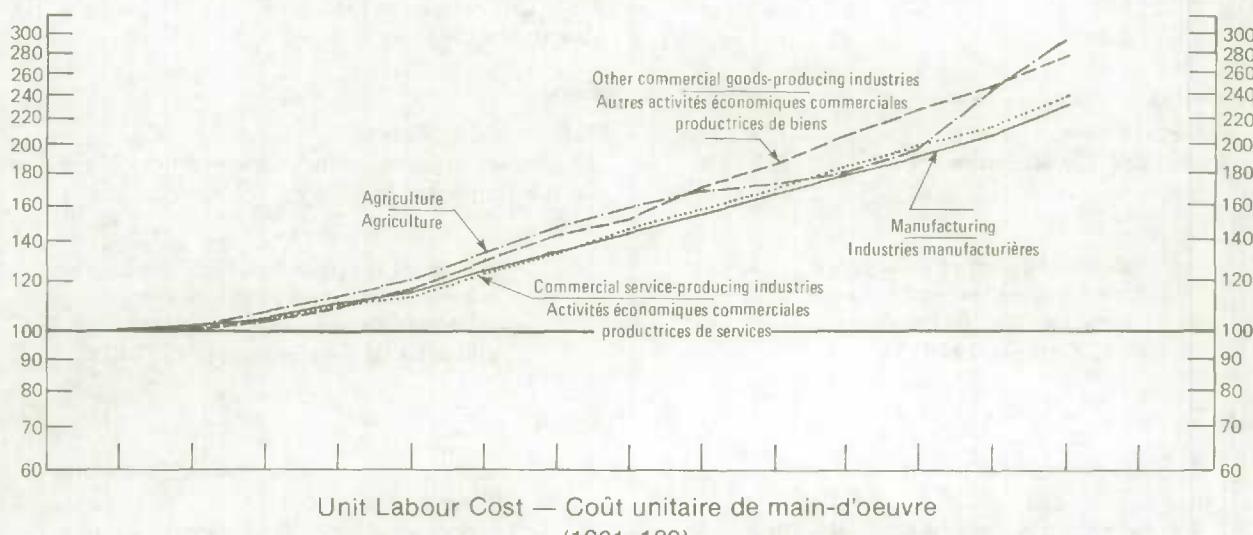
Chart — 1

Graphique — 1

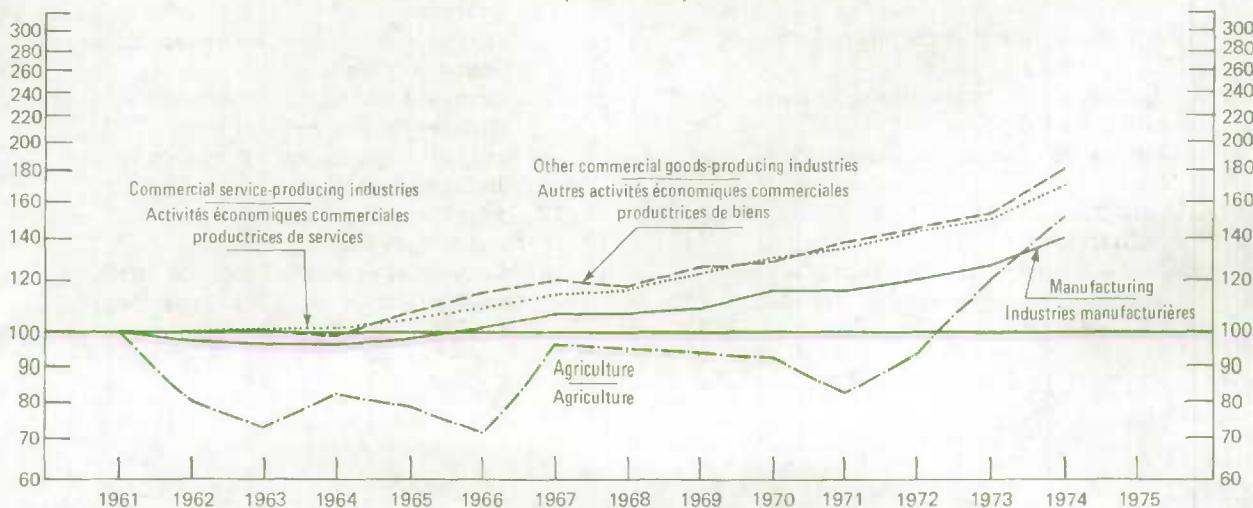
Output per Man-hour — Production par heure-homme  
(1961=100)



Compensation per Man-hour — Rémunération par heure-homme  
(1961=100)



Unit Labour Cost — Coût unitaire de main-d'œuvre  
(1961=100)



## REVISED OUTPUT DATA

As part of a Statistics Canada program to rebase statistical series to a 1971 reference base, indexes of Real Domestic Product by Industry (1971=100) were recently released for the years 1971-1974.<sup>1</sup> Revisions for prior years and their expression on a 1971 reference base is not yet complete. To present the revised trends in output for the recent years, the output indexes in this report have been revised to display the relative movements of the 1971 based indexes for the years since 1971. The data given here thus differ slightly from those published in *Statistics Canada Daily* (Catalogue 11-001), October 24, 1975.

## REVIEW OF RESULTS<sup>2</sup>

### Productivity

Output per man-hour for All commercial industries declined in 1974 by 0.5%, the result of a moderating growth in output combined with a substantial increase in man-hours worked. This was the first decline in labour productivity since 1957 and the third since the start of the series in 1946.

The growth in output of 3.7%, while below longer-run averages, exceeds the increases recorded in a number of years. On the other hand the increases in man-hours worked in 1973 and 1974, at 4.4% and 4.2% respectively, are the highest that have been recorded, and notably exceed the average growth rate since 1961 of 1.6% per year.

All industry groupings registered a decline in output per man-hour in 1974 except the Commercial service-producing industries which increased 0.6%. The growth in output and man-hours for the Commercial service-producing industries tends to be more stable than for the Commercial goods-producing industries and its constituent industry groupings.

In 1974 the output of the Commercial service-producing industries increased 6.1%, in line with the average growth since 1961 while man-hours increased 5.5%, close to double the corresponding longer-run average.

## DONNÉES RÉVISÉES DE LA PRODUCTION

Des indices du produit intérieur réel par industrie (1971=100) ont été publiés récemment pour les années 1971 à 1974<sup>1</sup> dans le cadre du programme de refonte des séries statistiques en base de 1971. Les révisions des indices des années précédentes et leur expression selon la base de référence de 1971 ne sont pas encore terminées. Afin de présenter les tendances révisées de la production au cours de ces dernières années, les indices de la production du présent bulletin ont été révisés afin de rendre compte des mouvements relatifs des indices en base de 1971 pour les années subséquentes. Les données présentées ici diffèrent donc légèrement de celles publiées dans le *Quotidien de Statistique Canada* (n° 11-001 au catalogue) du 24 octobre 1975.

## REVUE DES RÉSULTATS<sup>2</sup>

### Productivité

La production par heure-homme pour toutes les activités commerciales a fléchi de 0.5 % en 1974, traduisant à la fois un ralentissement de la croissance de la production et une hausse appréciable des heures-hommes travaillées. Il s'agit du premier fléchissement observé dans la productivité du travail depuis 1957 et du troisième depuis le lancement des séries en 1946.

La croissance de 3.7 % de la production, tout en étant inférieure aux moyennes à plus long terme, a dépassé celle observée depuis un certain nombre d'années. D'autre part, les hausses de 4.4 % et de 4.2 % des heures-hommes travaillées en 1973 et en 1974 respectivement sont les plus élevées jamais enregistrées et dépassent largement le taux moyen de croissance de 1.6 % par année observé depuis 1961.

Tous les groupes d'activités ont fait ressortir un fléchissement de la production par heure-homme en 1974, sauf les activités économiques commerciales productrices de services, lesquelles ont augmenté de 0.6 %. La croissance de la production et des heures-hommes pour les activités économiques commerciales productrices de services tend à être plus stable que celle des activités commerciales productrices de biens et des groupes d'activités sous-jacents.

En 1974, la production des activités économiques commerciales productrices de services a augmenté de 6.1 %, suivant ainsi la croissance moyenne depuis 1961 alors que les heures-hommes progressaient de 5.5 %, soit près du double de la moyenne correspondante à plus long terme.

<sup>1</sup> *Real Domestic Product by Industry (1971=100) 1971-1974* (Catalogue 61-213).

<sup>2</sup> Although the tables in this report present measures of productivity and average compensation on the bases of both persons employed and man-hours, the analysis here is made only in terms of man-hours. This avoids repetition, and the results on both bases show similar movements.

<sup>1</sup> *Produit intérieur réel par industrie (1971=100) 1971-1974* (n° 61-213 au catalogue).

<sup>2</sup> Même si les tableaux du présent bulletin renferment des mesures de la productivité et de la rémunération moyenne selon les personnes employées et les heures-hommes, les données de l'analyse sont exprimées en heures-hommes seulement. Ceci évite les répétitions inutiles, et dans les deux cas, les résultats décrivent des mouvements analogues.

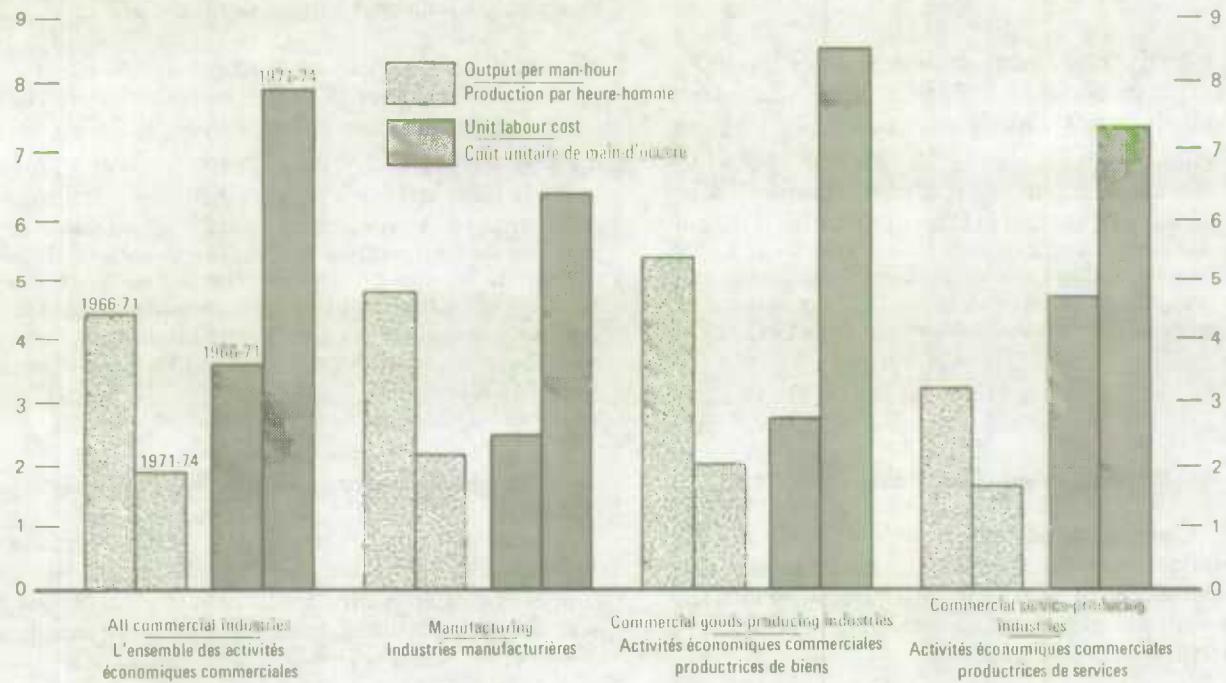
TABLE I. Average Annual Per Cent Change, Productivity and Related Measures

TABLEAU I. Variation moyenne annuelle en pourcentage, mesures de la productivité et mesures connexes

	1946 - 1974	1961 - 1971	1971 - 1974	1971 - 1972	1972 - 1973	1973 - 1974
Commercial industries – Activités commerciales:						
Output per man-hour – Production par heure-homme . . . . .	4.2	4.3	1.9	3.4	2.5	- 0.5
Output – Production . . . . .	5.0	5.9	5.5	5.4	7.0	3.7
Man-hours – Heures-hommes . . . . .	0.8	1.5	3.6	1.9	4.4	4.2
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre . . . . .	2.4	2.8	7.9	5.4	6.3	12.5
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme . . . . .	6.7	7.3	9.9	9.0	9.0	12.0
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles:						
Output per man-hour – Production par heure-homme . . . . .	3.5	3.7	1.7	3.0	2.4	- 0.5
Output – Production . . . . .	5.4	6.1	6.0	6.1	7.4	4.0
Man-hours – Heures-hommes . . . . .	1.8	2.3	4.2	3.0	4.9	4.5
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre . . . . .	2.4	2.9	7.3	5.0	5.6	12.1
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme . . . . .	6.0	6.7	9.1	8.1	8.1	11.6
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens:						
Output per man-hour – Production par heure-homme . . . . .	5.5	5.4	2.0	4.4	3.0	- 1.5
Output – Production . . . . .	5.0	5.7	4.7	4.7	7.1	1.4
Man-hours – Heures-hommes . . . . .	- 0.5	0.3	2.6	0.3	4.0	2.9
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre . . . . .	1.6	2.3	8.5	4.9	7.1	14.1
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme . . . . .	7.2	7.8	10.7	9.6	10.4	12.4
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens:						
Output per man-hour – Production par heure-homme . . . . .	4.6	4.3	1.8	3.5	2.8	- 1.3
Output – Production . . . . .	5.7	6.1	5.5	6.0	8.0	1.8
Man-hours – Heures-hommes . . . . .	1.0	1.7	3.7	2.4	5.1	3.2
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre . . . . .	1.6	2.5	7.4	4.3	5.5	13.3
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme . . . . .	6.2	6.9	9.3	7.9	8.5	11.7
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services:						
Output per man-hour – Production par heure-homme . . . . .	2.4	3.1	1.7	2.6	1.9	0.6
Output – Production . . . . .	5.1	6.1	6.4	6.2	6.7	6.1
Man-hours – Heures-hommes . . . . .	2.6	2.9	4.6	3.5	4.7	5.5
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre . . . . .	3.4	3.3	7.3	5.7	5.7	11.0
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme . . . . .	5.8	6.6	9.1	8.5	7.6	11.6
Agriculture:						
Output per man-hour – Production par heure-homme . . . . .	5.3	6.0	- 4.1	- 3.0	- 2.8	- 6.9
Output – Production . . . . .	1.4	2.1	- 5.8	- 9.9	- 3.0	- 5.2
Man-hours – Heures-hommes . . . . .	- 3.7	- 3.7	- 1.7	- 7.1	- 0.1	1.8
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre . . . . .	1.1	0.8	23.6	13.3	29.2	27.2
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme . . . . .	6.5	6.8	18.5	9.9	25.5	18.5
Manufacturing – Industries manufacturières:						
Output per man-hour – Production par heure-homme . . . . .	4.1	4.3	2.2	3.2	3.3	- 0.1
Output – Production . . . . .	5.3	6.3	6.0	6.6	8.1	2.8
Man-hours – Heures-hommes . . . . .	1.1	1.9	3.7	3.3	4.7	2.9
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre . . . . .	1.8	1.9	6.4	3.8	4.8	11.3
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme . . . . .	6.0	6.3	8.8	7.2	8.3	11.2
Other commercial goods-producing industries (ex., Agriculture and Manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières):						
Output per man-hour – Production par heure-homme . . . . .	5.3	4.3	1.0	4.4	1.7	- 3.3
Output – Production . . . . .	6.3	5.8	4.7	4.9	7.9	0.5
Man-hours – Heures-hommes . . . . .	0.9	1.4	3.7	0.4	6.1	3.9
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre . . . . .	1.3	3.5	9.0	5.0	6.8	16.2
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme . . . . .	6.6	8.0	10.1	9.7	8.7	12.4

Chart — 2

Average Annual Rate of Growth in Output per Man-hour and Unit Labour Cost  
Taux de croissance annuel moyen de la production par heure-homme et coût unitaire de main-d'oeuvre



As noted, all the Commercial goods-producing industry groupings registered declines in output per man-hour. Agriculture, for which the vagaries of climate and market conditions effect large year-to-year fluctuations in output, had a decline in output in 1974 of 5.2%. Output per man-hour declined 6.9%.

Output per man-hour in Manufacturing and Other commercial goods-producing industries declined 0.1% and 3.3% respectively, as smaller increases in output compared to recent years were not complemented by similar movements in man-hours.

#### Labour Compensation and Unit Labour Cost

Compensation per man-hour for Commercial industries increased by 12% in 1974. This large increase was exceeded only in the special circumstances immediately following World War II, and was matched in the inflationary period at the start of the Korean War.

The previous eras of notable inflation in labour compensation were usually accompanied by above average improvements in labour productivity, so that the

Graphique — 2

Comme nous l'avons fait remarquer, tous les groupes d'activités économiques commerciales productrices de biens ont enregistré des baisses de la production par heure-homme. La production agricole qui subit les caprices du climat et les effets des fluctuations annuelles du marché a enregistré un recul de 5.2 % en 1974. La production par heure-homme a diminué de 6.9 %.

La production par heure-homme dans les industries manufacturières et dans les autres activités commerciales productrices de biens a fléchi de 0.1 % et de 3.3 % respectivement, la hausse de la production comparativement à celles des dernières années n'ayant pas été compensée par des mouvements analogues dans les heures-hommes.

#### Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre

La rémunération par heure-homme dans le cas des activités commerciales a progressé de 12 % en 1974. Cette hausse appréciable n'a été dépassée que par celle observée au cours des circonstances spéciales qui ont prévalu dès la fin de la Deuxième guerre mondiale et ne trouve d'équivalent que dans la poussée inflationniste du début de la guerre de Corée.

Les périodes qui, par le passé, se sont signalées par une hausse de la rémunération du travail s'accompagnaient généralement d'un relèvement de la productivité du travail

rising wage bills was not translated completely into increasing labour cost per unit of output. In 1974 in contrast, a large increase in labour compensation coincided with a decline in labour productivity, thus magnifying the rise in unit labour cost.

Apart from Agriculture, the increases in compensation per man-hour for 1974 were of the same order of magnitude for all industry groupings, at 11.2% for Manufacturing, 12.4% for Other goods industries and 11.6% for Commercial service-producing industries. When combined with changes in labour productivity, the corresponding increases in unit labour cost were 11.3%, 16.2% and 11.0%. These values are quite above the average annual rate of growth in unit labour cost for All commercial industries of 3.6% per year for 1961 - 1974.

### Comparison with United States Results

Comparisons of changes in productivity and unit labour cost with the United States should be used with prudence. The measures can be influenced by different concepts and techniques of measurement as well as a different economic environment.

#### Commercial Industries<sup>3</sup>

Output per man-hour in the United States for Commercial industries declined 2.5% in 1974. This was a somewhat larger decline than the 0.5% in Canada, but is perhaps not surprising in view of a 2.2% decline in output in the United States. The growth in output per man-hour has usually been higher in Canada than in the United States. For the years since 1950, output per man-hour increased at an average rate of 4.1% per year in Canada and 2.8% per year in the United States, since 1961 the rates are 4.1% for Canada, 2.4% for the United States, and since 1971 they are 1.9% for Canada and 1.1% for the United States.

When the output per man-hour results are related to compensation per man-hour, somewhat different trends emerge for unit labour cost. As for output per man-hour, compensation per man-hour has grown more rapidly in Canada than in the United States. With unit labour cost the quotient of average compensation and labour productivity, higher Canadian growth rates for both the numerator and denominator translate into unit labour cost in both countries more closely approaching each other. For the whole period 1950 - 1974, the growth in unit labour cost was 2.2% per year for Canada and 2.6% per year for the United States. While year-to-year movements in the two countries are

supérieur à la moyenne; la hausse des salaires ne se traduisait donc pas complètement par une augmentation du coût du travail par unité de production. En 1974, par contre, une forte hausse de la rémunération du travail a coïncidé avec un recul de la productivité du travail, amplifiant ainsi l'augmentation du coût unitaire de main-d'oeuvre.

Sauf pour l'agriculture, la hausse de la rémunération par heure-homme pour 1974 était équivalente dans tous les groupes d'activités, soit 11.2 % dans le cas des industries manufacturières, 12.4 % pour les autres activités productrices de biens et 11.6 % pour les industries commerciales productrices de services. Si on y associe les variations de la productivité du travail, les hausses correspondantes du coût unitaire de la main-d'oeuvre ont été de 11.3 %, 16.2 % et 11.0 %. Ces valeurs sont largement supérieures au taux de croissance annuel moyen du coût unitaire de main-d'oeuvre pour toutes les activités commerciales (3.6 % par année de 1961 à 1974).

### Comparaison avec les résultats des États-Unis

Les comparaisons des variations de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre avec celles des États-Unis doivent être utilisées avec prudence. Les mesures peuvent subir les effets des différences de concepts et de techniques et d'un environnement économique dissemblable.

#### Activités commerciales<sup>3</sup>

La production par heure-homme des activités commerciales aux États-Unis a fléchi de 2.5% en 1974. Il s'agit d'un recul un peu plus prononcé que celui de 0.5 % observé au Canada mais il n'y a peut-être pas lieu de s'en étonner compte tenu du recul de 2.2 % de la production aux États-Unis. La croissance de la production par heure-homme au Canada a généralement été supérieure à celle des États-Unis. Depuis 1950, la production par heure-homme a augmenté à un taux moyen de 4.1 % par année au Canada et de 2.8 % aux États-Unis, alors que depuis 1961 ces taux s'établissent à 4.1 % pour le Canada, 2.4 % pour les États-Unis et depuis 1971, à 1.9 % pour le Canada et 1.1 % pour les États-Unis.

Les résultats de la production par heure-homme font ressortir des tendances quelque peu différentes en regard du coût unitaire de main-d'oeuvre lorsqu'ils sont comparés à la rémunération par heure-homme. La rémunération par heure-homme telle que la production par heure-homme a progressé plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis. Si l'on se sert du coût unitaire de main-d'oeuvre comme quotient de la rémunération moyenne et de la productivité du travail, les taux de croissance plus élevés au Canada à la fois au numérateur et au dénominateur se traduisent par un coût unitaire de main-d'oeuvre qui a tendance à se rapprocher pour les deux pays. Pour toute la période 1950 - 1974, la croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre était 2.2 %

<sup>3</sup> The Total Private Economy is taken as the United States' equivalent to Commercial Industries.

<sup>3</sup> L'économie privée globale est prise comme l'équivalent américain des activités commerciales.

TABLE II. Average Annual Per Cent Change, Productivity and Related Measures – Canada and United States

TABLEAU II. Variation moyenne annuelle en pourcentage, productivité et mesures connexes – Canada et États-Unis

	1950- 1974		1961- 1971		1971- 1974	
	Canada	United States — États- Unis	Canada	United States — États- Unis	Canada	United States — États- Unis
<b>Commercial industries – Activités commerciales:</b>						
Output per man-hour – Production par heure-homme . . . . .	4.1	2.8	4.3	2.6	1.9	1.1
Output – Production . . . . .	5.0	3.6	5.9	4.1	5.5	3.6
Man-hours – Heures-hommes . . . . .	0.9	0.8	1.5	1.4	3.6	2.4
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	2.2	2.6	2.8	3.3	7.9	6.7
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme . . . . .	6.4	5.4	7.3	6.0	9.9	7.9
<b>Manufacturing industries – Industries manufacturières:</b>						
Output per man-hour – Production par heure-homme . . . . .	4.1	2.6	4.3	2.8	2.2	1.0
Output – Production . . . . .	5.3	3.6	6.3	4.6	6.0	3.9
Man-hours – Heures-hommes . . . . .	1.1	0.9	1.9	1.7	3.7	2.9
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	1.4	2.2	1.9	2.1	6.4	6.4
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme . . . . .	5.6	4.9	6.3	5.0	8.8	7.4
		1971- 1972		1972- 1973		1973- 1974
		Canada	United States — États- Unis	Canada	United States — États- Unis	Canada
<b>Commercial industries – Activités commerciales:</b>						
Output per man-hour – Production par heure-homme . . . . .	3.4	3.2	2.5	2.2	– 0.5	– 2.5
Output – Production . . . . .	5.4	6.5	7.0	5.9	3.7	– 2.2
Man-hours – Heures-hommes . . . . .	1.9	3.1	4.4	3.6	4.2	0.3
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	5.4	2.7	6.3	5.8	12.5	12.3
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme . . . . .	9.0	6.0	9.0	8.2	12.0	9.5
<b>Manufacturing industries – Industries manufacturières:</b>						
Output per man-hour – Production par heure-homme . . . . .	3.2	5.1	3.3	1.7	– 0.1	– 4.0
Output – Production . . . . .	6.6	9.4	8.1	7.1	2.8	– 5.3
Man-hours – Heures-hommes . . . . .	3.3	4.1	4.7	5.3	2.9	– 1.3
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	3.8	0.5	4.8	5.2	11.3	14.5
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme . . . . .	7.2	5.5	8.3	7.0	11.2	9.9

Chart — 3

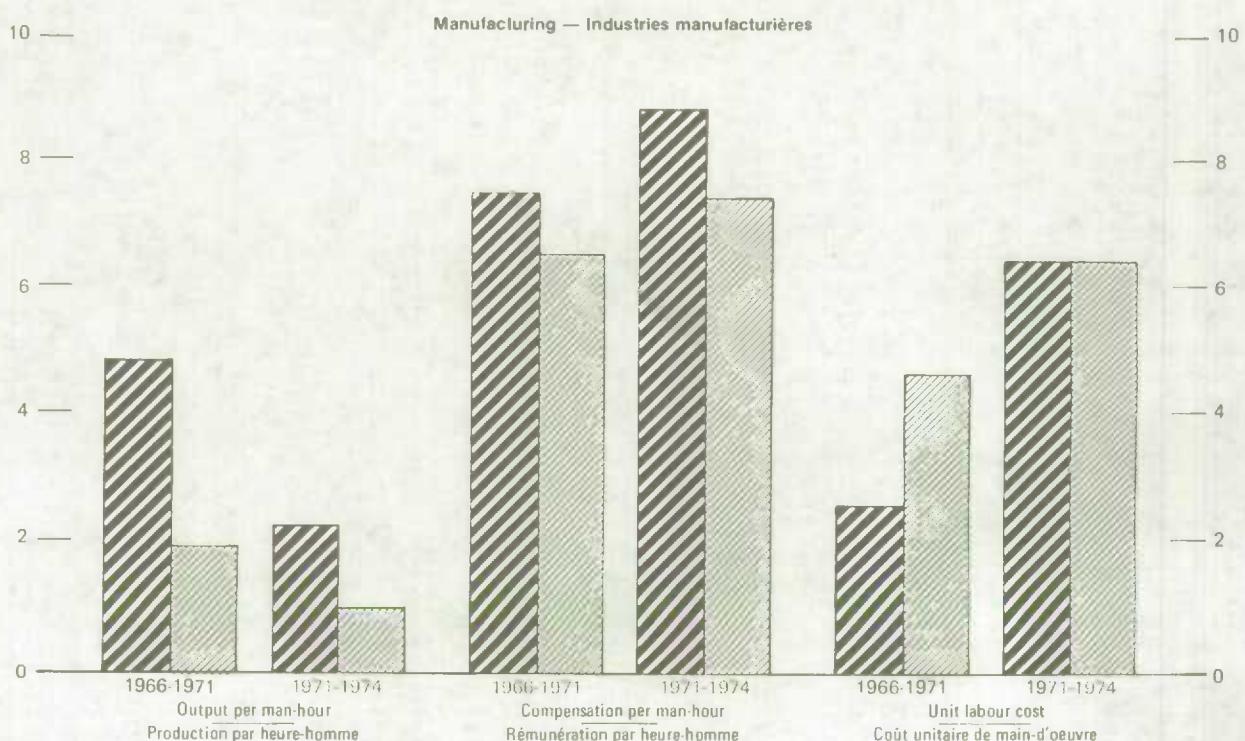
### Canada — United States Comparisons, Average Annual Rate of Growth

#### Comparaisons du taux de croissance annuel moyen entre le Canada et les États-Unis

Graphique — 3

Both Canada and United States show better productivity and unit labour cost performance during 1966-1971 compared with 1971-1974.

Le Canada et les États-Unis ont connu pour la période 1966-1971 une évolution favorable de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre par rapport à la période 1971-1974.



not in phase, the growth rates in selected time segments tended to approximate each other. In the early 1960's increases in unit labour costs were quite restrained, increasing only 0.5% per year in the United States and actually declining 0.3% per year in Canada for the years 1960 - 1964. For the following seven years the growth in unit labour cost was notably higher in both countries, at 3.8% per year in Canada and 4.5% per year in the United States. Then the inflationary pressure of the 1970's manifests itself, with the rate of increase in unit labour cost more than doubling in Canada to 7.9% per year for the years 1971 - 1974. The acceleration in the United States was notably more moderate, being held to 6.7% per year.

## Manufacturing

The output of manufacturing industries in the United States declined by 5.3% in 1974. Man-hours also declined, but at a lower rate, 1.3%, resulting in a 4.0% decline in output per man-hour. Changes in Canada for the same period were more moderate. Output and man-hours increased at similar rates, 2.8% for output and 2.9% for man-hours. Output per man-hour thus declined fractionally.

By historical standards increases in compensation per man-hour were high in both countries in 1974, at 11.2% in Canada and 9.9% in the United States. This seeming relative advantage to the United States was more than absorbed by its greater decline in output per man-hour. Unit labour cost, which can be calculated as the ratio of compensation per man-hour to output per man-hour, increased 14.5% in the United States and 11.3% in Canada.

International comparisons of year-to-year changes can produce larger differences than a review of longer-run trends. However a study of historical differences in economic performance, while interesting, has limited predictive value unless cognizance is taken of underlying influences which affect economic results. Such an analysis is beyond the scope of the data presented in this report.

Output per man-hour has grown more rapidly in Canada than in the United States during the past two and a half decades, increasing at a rate of 4.1% per year in Canada and 2.6% per year in the United States. Canada registered larger increases in twenty out of the twenty-four years. Compensation per man-hour has also grown more rapidly in Canada, at 5.6% per year, compared to 4.9% per year in the United States for the

par année pour le Canada et 2.6 % par année pour les États-Unis. Alors que les mouvements d'une année à l'autre pour les deux pays sont décalés, les taux de croissance pour certains segments chronologiques ont tendance à se rapprocher. Au début des années 1960, la hausse des coûts unitaires de main-d'œuvre s'est trouvée passablement freinée, augmentant seulement de 0.5 % par année aux États-Unis et diminuant effectivement de 0.3 % par année au Canada de 1960 à 1964. Au cours des sept années suivantes, la croissance du coût unitaire de main-d'œuvre fut notamment plus élevée dans les deux pays, étant annuellement de 3.8 % au Canada et de 4.5 % aux États-Unis. Ensuite, les pressions inflationnistes des années 1970 se sont faites sentir, se traduisant par un taux de croissance du coût unitaire de main-d'œuvre qui a plus que doublé au Canada, pour atteindre 7.9 % par année de 1971 à 1974. Ce mouvement à la hausse a été beaucoup plus modéré aux Etats-Unis où il s'est maintenu à 6.7 % par année.

## Industries manufacturières

La production des industries manufacturières aux États-Unis a régressé de 5.3 % en 1974. Le nombre d'heures-hommes a également diminué, mais moins considérablement (1.3 %), entraînant une baisse de 4.0 % de la production par heure-homme. Les variations ont été plus modérées au Canada au cours de cette même période. La production et les heures-hommes se sont accrues presque au même rythme, soit 2.8 % et 2.9 % respectivement. La production par heure-homme a donc légèrement diminué.

Comparativement à la tendance historique, la rémunération par heure-homme a considérablement augmenté dans les deux pays en 1974, soit de 11.2 % au Canada et de 9.9 % aux États-Unis. Cet avantage relatif en apparence pour les États-Unis a été plus que neutralisé par une plus forte diminution de la production par heure-homme. Le coût unitaire de main-d'œuvre, qui est le ratio de la rémunération par heure-homme à la production par heure-homme, s'est accru de 14.5 % aux États-Unis et de 11.3 % au Canada.

Les comparaisons internationales des variations d'une année à l'autre peuvent produire des différences plus importantes que dans une comparaison à plus long terme. Toutefois, l'étude des différences historiques du rendement économique, quoique intéressante, possède une valeur de prévision limitée à moins que l'on ne tienne compte des influences sous-jacentes sur les résultats économiques. Une telle analyse dépasse la portée des données présentées dans le présent rapport.

La production par heure-homme s'est accrue plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis entre 1950 et 1974, le taux d'accroissement annuel étant de 4.1 % au Canada et de 2.6 % aux États-Unis. Le Canada a affiché des augmentations plus élevées pendant 20 des 24 ans observés. Au cours de la même période, la rémunération par heure-homme a augmenté plus rapidement au Canada (5.6 % par an) qu'aux États-Unis (4.9 % par an). Pendant

years 1950-1974. For most of the period the better Canadian labour productivity performance provided more of an offset to the higher growth in labour compensation than for the United States, but this advantage has been diminishing. For the years 1950-1961 the growth in unit labour cost in the United States at 3.2% per year was twice that of Canada. From 1961 to 1971 the difference narrowed considerably, with unit labour cost increasing at 1.9% per year in Canada and 2.1% for the United States. Since 1971 the growth in unit labour cost has been the same at 6.4% per year.

#### Note on Shift Effects

Changes in labour productivity can reflect changes in technology, capital investment, etc.<sup>4</sup> and it is often influences of this sort, which can be thought of in a broad sense as technological change, that are considered as contributors to productivity change. Measured productivity change frequently is the result of a shift in the importance of industries or activities with different productivity levels. If a highly productive industry grows more rapidly than one less productive, the sum of the activities of the two industries will indicate productivity growth even though the productivity performance of each of the two industries remains unchanged. This type of analysis of productivity change is limited only by the level of disaggregation of statistical information, and can in principle, be extended to a consideration of shifts among particular activities within industries.<sup>5</sup> Benefits from productivity improvement accrue to an economy whether they derive from improved efficiency of particular processes or shifts from less efficient to more efficient activities. There are limits to the potential to be realized from such shifts; there is a demand for a great variety of goods and services, and there is limited substitution one for the other, regardless of how efficiently some products may be produced.

There has been a shift in the share of labour resources from Agriculture to other industries, as can be seen from Chart 4. In fact the number of persons employed and man-hours worked in Agriculture has declined almost continuously since 1946. For the period 1961-1974, the number of man-hours declined at an average rate of 3.4% per year. At the same time output was increasing; again for the years 1961-1974 it increased at an average rate of 1.2% per year. Thus, while

<sup>4</sup> See page 17.

<sup>5</sup> Disaggregation of economic activity for calculating productivity requires careful measurement. One phenomenon that can become more acute with greater disaggregation is a vertical change in the production process, where some elements of the fabrication activity are transferred between a supplier and a purchaser. The nature of the activities of the two parts is changed, and changes in productivity must be attributed to the correct source. The greater use in the Construction industry of partially prefabricated structures from the Manufacturing industry is a possible illustration of this phenomenon.

la plus grande partie de cette période, la productivité supérieure de la main-d'œuvre au Canada a compensé davantage l'augmentation de la rémunération de cette dernière qu'aux États-Unis, mais cet avantage diminue. De 1950 à 1961, l'augmentation du coût unitaire de main-d'œuvre aux États-Unis (3.2 %) a été le double de celle du Canada. De 1961 à 1971, la différence s'est réduite considérablement, le coût unitaire de main-d'œuvre s'accroissant de 1.9 % au Canada et de 2.1 % aux États-Unis. Depuis 1971, la hausse du coût unitaire de main-d'œuvre a été la même dans les deux pays, soit 6.4 % par an.

#### Note sur les effets du déplacement

Les variations de la productivité du travail peuvent s'expliquer par les innovations technologiques, les investissements de capitaux, etc.<sup>4</sup> et c'est souvent ce genre de facteurs qu'on pourrait appeler, au sens large du mot, l'évolution technologique qu'on considère à l'origine des variations de la productivité. Les variations mesurées de la productivité sont souvent le résultat d'un déplacement dans l'ordre d'importance des industries ou des activités aux niveaux de productivité différents. Si une activité hautement productive croît plus rapidement qu'une autre qui l'est moins, la somme des activités des deux industries indiquera une croissance de la productivité même si le rendement de chacune des deux industries demeure inchangé. Ce genre d'analyse de la variation de la productivité n'est limitée que par le niveau de désagrégation des renseignements statistiques et peut, en principe, être étendue à l'étude du déplacement de certaines activités particulières au sein d'une industrie<sup>5</sup>. L'économie bénéficiera des avantages d'une productivité accrue, qu'ils s'expliquent ou non par une plus grande efficacité de certains procédés ou par le déplacement d'activités moins rentables vers d'autres secteurs plus avantageux. Il existe des limites aux bénéfices qu'on peut tirer de ces déplacements; il y a une demande pour un large éventail de biens et de services qu'on ne peut substituer les uns aux autres indéfiniment, quelle que soit la facilité avec laquelle certains biens peuvent être produits.

Il y a eu un déplacement de la proportion des ressources en main-d'œuvre agricole vers les autres activités économiques comme l'indique le graphique 4. En fait, le nombre de personnes employées et les heures travaillées dans l'agriculture ont fléchi de façon presque continue depuis 1946. Pour la période de 1961 à 1974, le nombre d'heures-hommes a diminué en moyenne de 3.4 % par année. Pour la même période, la production a augmenté. Elle a repris sa progression à un taux moyen de 1.2 % par

<sup>4</sup> Voir la page 17.

<sup>5</sup> La désagrégation de l'activité économique lors du calcul de la productivité doit être mesurée avec prudence. Un phénomène qui peut prendre des proportions plus grandes à la suite d'une désagrégation plus poussée est celui de la variation verticale du processus de la production, alors que certains éléments de l'activité manufacturière sont transférés d'un fournisseur à un acheteur. La nature des activités des deux côtés s'en trouve modifiée et les variations de la productivité doivent être attribuées à la bonne source. L'utilisation plus répandue des constructions partiellement préfabriquées provenant de l'industrie manufacturière dans l'industrie de la construction pourrait être un exemple de ce phénomène.

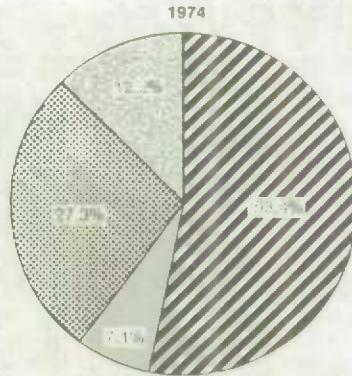
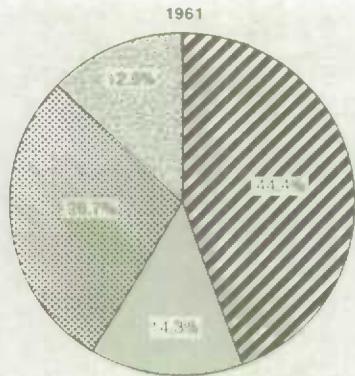
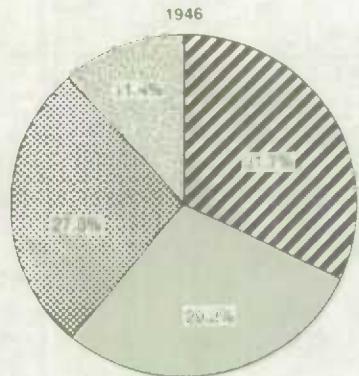
Chart — 4

Graphique — 4

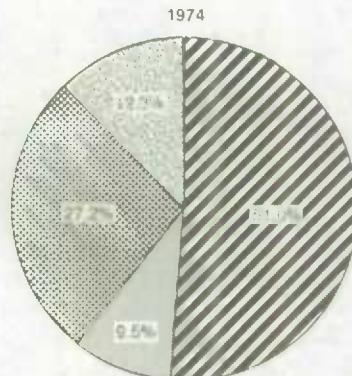
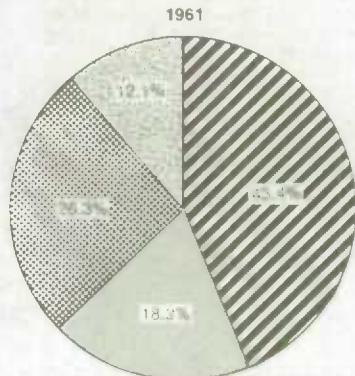
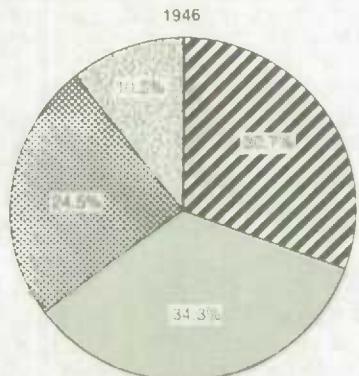
All Commercial Industries  
L'ensemble des activités économiques commerciales

Change in the industrial composition of employment and man-hours over the years  
Variation dans le temps de la composition industrielle de l'emploi et des heures-hommes

Persons Employed — Personnes occupées



Man-hours — Heures-hommes



Manufacturing  
Industries manufacturières



Commercial service-producing industries  
Activités économiques commerciales  
productrices de services



Other commercial goods-producing industries  
Autres activités économiques commerciales  
productrices de biens



Agriculture  
Agriculture



the level of output per man-hour is less in Agriculture than in the Commercial nonagricultural industries, it achieved its growth in output with less use of labour resources, and actually had a higher rate of growth in output per man-hour, at 4.7% per year, compared with 3.5% per year for the Commercial nonagricultural industries.

année pour les années de 1961 à 1974. Ainsi, même si le niveau de la production par heure-homme dans l'agriculture est inférieur à celui des activités commerciales non agricoles, la croissance de la production dans ce domaine a été réalisée avec une utilisation moindre des ressources en main-d'œuvre, se traduisant en réalité par un taux de croissance de la production par heure-homme plus élevé que celui des activités commerciales non agricoles, soit 4.7 % par année contre 3.5%.

TABLE III. Shift Effects and Growth in Output Per Man-hour

TABLEAU III. Effets du déplacement et croissance de la production par heure-homme

	Output Per Man-hour Production par heure-homme	Average annual growth 1961-1974
	Index, 1974 (1961=100)  Indice, 1974 (1961=100)	Croissance annuelle moyenne 1961-1974
1. Actual, commercial industries – Chiffres réels, industries commerciales . . . . .	162.8	4.1
2. "Shift free", with 1961 man-hours proportions for agriculture and commercial nonagricultural industries <sup>1</sup> – "Déplacement libre" avec les proportions heures-hommes de 1961 pour l'agriculture et les activités commerciales non agricoles <sup>1</sup> . . . . .	151.7	3.6
3. Effect of shifts in man-hours – Effet des déplacements dans les heures-hommes . . . . .		0.5

<sup>1</sup> Calculated as – La formule est:

$$\sum \frac{Q_t \cdot S_0}{H_1} \quad \sum \frac{Q_0 \cdot S_0}{H_0}$$

Where Q and H are constant price output (Real Domestic Product) and the number of man-hours respectively, S is each industry's share of man-hours, and subscripts 0 and t are initial year and subsequent years respectively. – Où Q et H sont la production en prix constants (produit intérieur réel) et le nombre d'heures-hommes respectivement, S est la part en heures-hommes de chaque activité et les indices 0 et t sont l'année de base et les années subséquentes respectivement.

The output per man-hour results presented throughout this report reflect the effect of the shift in man-hours from Agriculture to the Other commercial industries (and shifts in labour usage among other industries with different levels of output per man-hour) as well as the effects of improved labour productivity within industries. Table III indicates that 0.5 percentage points of the growth in output per man-hour for commercial industries is attributable to the shift in man-hours from Agriculture to Commercial nonagricultural industries. This calculation is hypothetical, as is evident from an inspection of the index formula used, assuming that the respective industries each would retain both their actual productivity growth and their share of man-hours in the initial year.

Although in the example the shares of man-hours in the initial year are used to weight together output per man-hour in Agriculture and Commercial nonagricultural industries, any set of weights desired (e.g., shares in final year of series) can be substituted.

Les résultats de la production par heure-homme présentés ici tiennent compte des effets du déplacement des heures-hommes de l'agriculture vers les autres activités commerciales (et des variations dans l'utilisation de la main-d'œuvre dans les autres activités avec des niveaux différents de production par heure-homme) et des répercussions de la productivité accrue de la main-d'œuvre sur certaines activités. Le tableau III indique que, dans une proportion de 0.5 %, la croissance de la production par heure-homme dans les activités commerciales est attribuable au déplacement des heures-hommes de l'agriculture vers les activités commerciales non agricoles. Ce calcul est hypothétique, comme le démontre l'examen de la formule d'indexation utilisée, et suppose que les activités mentionnées conservaient leur taux de productivité réel et leur part respective des heures-hommes au cours de l'année de départ.

Même si dans l'exemple proposé les proportions des heures-hommes dans l'année de départ sont utilisées pour pondérer la production par heure-homme dans l'agriculture et dans les activités commerciales non agricoles, tous les coefficients de pondération souhaitables (par exemple les proportions dans la dernière année des séries) peuvent être substitués.

## ABOUT THE MEASURES

### Productivity

The measures of productivity presented in this report relate output to a single input, labour time. It must be emphasized, however, that changes in output per unit of labour input cannot be attributed directly and solely to labour. These measures reflect not only changes in the skill and effort of the labour force, but also the contribution of other productive resources and the effectiveness with which all are combined and organized for production. In other words, changes in technology, capital investment, capacity utilization, work-flow, managerial skills and labour-management relations each has a bearing on movements in what is termed the "labour productivity" series.

### Output

The concept of output used in this report is constant price Gross Domestic Product at factor cost, by industry (Real Domestic Product by Industry), and is the summation of constant price output indexes for individual industries. The weights used to aggregate the industry measures over time are each industry's share of Gross Domestic Product in the base year. A more complete description of the concepts, sources and methods of the output indexes is found in *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (Catalogue 61-506 and 61-510).

### Labour Input

In principle, labour input should cover all labour services expended to bring about a given output. This report presents two measures of labour service: persons employed, and man-hours worked. Neither of these measures, however, take into account the changing quality of labour input.

"Persons employed" denote all persons engaged in the production of output, including paid and own-account workers, working employers and unpaid family workers.

"Man-hours worked" are the sum of man-hours spent at the place of employment by persons employed, and therefore differ from a measure of "man-hours paid" by excluding time used on vacation, holiday, illness, accident, etc.

## LES MESURES

### Productivité

Les mesures de la productivité que l'on retrouvera ici relient la production à une entrée unique: la durée du travail. Il faut cependant insister sur le fait que les variations dans la production par unité d'entrée de main-d'oeuvre ne peuvent être attribuées ni directement ni exclusivement à la main-d'oeuvre. Ces mesures rendent non seulement compte des variations dans la compétence et les efforts de la main-d'oeuvre, mais encore de l'apport des autres ressources productives avec lesquelles elle travaille ainsi que de l'efficacité avec laquelle tous ces facteurs se combinent et s'organisent en vue de la production. En d'autres termes, les changements dans le domaine des techniques, de l'investissement des capitaux, de l'utilisation du potentiel, des flux, de la compétence des gestionnaires et des rapports entre les employés et l'employeur agissent chacun pour leur part sur l'évolution de ce qu'il est convenu d'appeler les séries sur la "productivité du travail".

### Production

Le concept de production retenu dans cet ouvrage est le produit intérieur brut au coût des facteurs exprimé en dollars constants par industrie (produit intérieur réel par industrie); c'est la somme des indices de la production en dollars constants pour chaque activité économique. Les coefficients de pondération utilisés dans l'agrégation des mesures des activités économiques pour une période donnée correspondent à l'apport de chaque industrie au produit intérieur brut de l'année de base. Le lecteur trouvera une description plus complète des principes, sources et méthodes relatifs aux indices de la production dans les publications portant les n°s 61-506 et 61-510F au catalogue, consacrées aux indices du produit intérieur réel par industrie.

### Entrée de main-d'oeuvre

En théorie, l'entrée de main-d'oeuvre devrait englober tous les services de la main-d'oeuvre employés pour obtenir une production donnée. Cette publication présente deux mesures de ce genre de services: les personnes occupées et les heures-hommes travaillées. Toutefois, aucune de ces mesures ne prend en compte l'évolution de la qualité de l'entrée de main-d'oeuvre.

Les "personnes occupées" sont toutes celles qui participent à la production d'un bien, y compris les travailleurs rémunérés et les travailleurs pour compte propre, les employeurs actifs et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Les "heures-hommes travaillées" se présentent comme la somme des heures-hommes que les personnes occupées ont passées au travail, et elles diffèrent par conséquent des "heures-hommes rémunérées" puisqu'elles ne prennent pas en compte la durée des vacances, des congés, des maladies, des accidents, etc.

## Labour Compensation

Labour compensation is a measure of the value of labour services engaged in the production process. It includes all payments in cash or in kind by domestic producers to persons employed as remuneration for work – including wages, salaries and supplementary labour income of paid workers – plus an imputed labour income for self-employed workers. Statistics of labour compensation represent the most comprehensive labour cost data available for all industries at the present time since they include both cash payments and supplements, and cover all persons employed for gain.

## Real Labour Compensation

The real value over time of changes in labour compensation is affected by changes in prices. There are two ways of viewing price changes as they relate to labour compensation. In one way, the employed person is selling a service, his labour, to a buyer, the employer. In theory the problem of pricing this labour service is similar to pricing other services. Changes in quality such as better training or greater experience can be noted and adjusted for. In practice such measures of price change do not now exist. Average wages reflect changing skills and shifts to better paying employers as well as changes in rates of pay. The second idea suggested by the term real compensation concerns the changing purchasing power of a person's income, and could be measured by a price index reflecting the changing costs of goods and services that the income earner purchases. The Consumer Price Index would appear to be such a measure, and has been used in this manner. It does, however, have limitations as a deflator for labour compensation: the expenditure patterns of the target group for the CPI may differ significantly from that of persons employed in a particular industry or sector; the CPI measures the changing prices of a fixed basket of goods, and thus may not reflect changes in the "cost of living" for other time periods; it does not allow for changes in income taxes; it is not appropriate for that portion of personal income which is saved. In spite of these limitations, the CPI can be used to approximate movements in real wages.

## Unit Labour Cost

Unit labour cost is the ratio of labour compensation to real output. It is a measure of the cost of labour per unit of real output. Unit labour cost can also be obtained as the ratio of average compensation to productivity; thus, unit labour cost will increase when average compensation grows more rapidly than productivity.

## Rémunération du travail

La rémunération du travail mesure la valeur des services de la main-d'œuvre entrant dans le processus de production. Elle comprend tous les paiements en espèces ou en nature versés par les producteurs canadiens aux personnes occupées au titre de la rémunération du travail ce qui comprend les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail des travailleurs rémunérés ainsi qu'un revenu fictif du travail dans le cas des travailleurs autonomes. Les statistiques de la rémunération du travail constituent à l'heure actuelle les données sur le coût de main-d'œuvre les plus complètes pour l'ensemble des activités économiques, puisqu'elles comprennent les paiements en espèces et les suppléments, et portent sur toutes les personnes occupées touchant une rémunération.

## Rémunération réelle du travail

Les variations des prix agissent dans le temps sur la valeur réelle des variations de la rémunération du travail. Il y a deux façons de considérer la relation entre les variations des prix et la rémunération du travail. Il y a d'abord la personne occupée qui vend un service, son travail, à un acheteur, l'employeur. En théorie, le problème de la fixation d'un prix à ce service est semblable à la fixation du prix d'autres services. Il est possible de relever les changements qualitatifs, comme une meilleure formation ou une expérience plus grande, et d'apporter les ajustements nécessaires. Dans la pratique, ces mesures des variations des prix n'existent pas à l'heure actuelle. Les salaires moyens tiennent compte de l'évolution des qualifications professionnelles et du déplacement vers des employeurs qui payent mieux, ainsi que des changements dans les feuilles de paie. La deuxième idée qui se dégage du terme "rémunération réelle" se rapporte à l'évolution du pouvoir d'achat du revenu d'une personne, et qu'on pourrait mesurer par l'indice de prix prenant en compte l'évolution des coûts des biens et des services achetés par une personne gagnant un revenu. Il semblerait que l'indice des prix à la consommation réponde à cette définition, et il a servi à cette fin. Il ne constitue cependant pas un indice de déflation parfait de la rémunération du travail: les régimes de dépenses du groupe – cible pour l'I.P.C. peuvent être très différents de ceux des personnes occupées dans une activité économique ou un secteur particulier; l'I.P.C. mesure l'évolution des prix d'un panier de biens déterminé, et ne donne donc pas nécessairement une idée des changements du "coût de la vie" pour d'autres périodes; il ne tient pas compte des changements de l'assiette fiscale, il ne convient pas dans le cas de la portion du revenu personnel qui est épargnée. En dépit de ces limitations, l'I.P.C. peut être utilisé pour fournir une approximation des mouvements des salaires réels.

## Coût unitaire de main-d'œuvre

Le coût unitaire de main-d'œuvre est le rapport de la rémunération du travail à la production réelle. Il mesure le coût de main-d'œuvre par unité réelle de production. On peut aussi le calculer comme le rapport de la rémunération moyenne à la productivité. Dans cette hypothèse, le coût unitaire de main-d'œuvre augmente lorsque la rémunération moyenne croît plus rapidement que la productivité.

### Time Series in Index Form

All time series are expressed in index form.

**Productivity index** – The basic formula of productivity used throughout this report may be expressed as follows:

$$\text{Productivity index} = \frac{\text{Real output index}}{\text{Labour input index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$P_t = \left( \frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Where P is the index of labour productivity, and Q and L are constant price output (Real Domestic Product) and the volume of labour input respectively, at the appropriate level of aggregation, and the subscripts o and t refer to the base year and current year.

**Unit labour cost index** – Similarly, the index of unit labour cost may be expressed as follows:

$$\text{Unit Labour cost index} = \frac{\text{Labour compensation index}}{\text{Real output index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$U_t = \left( \frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

The unit labour cost index can also be expressed as a ratio of the average labour compensation index to the productivity index. That is:

$$\begin{aligned} U_t &= \frac{\text{Average labour compensation index}}{\text{Productivity index}} \times 100 \\ &= \left[ \left( \frac{C_t}{L_t} \div \frac{C_o}{L_o} \right) \times 100 \right] \div \left[ \left( \frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100 \right] \times 100 \\ &= \left[ \frac{C_t}{L_t} \times \frac{L_o}{C_o} \times \frac{Q_o}{Q_t} \times \frac{L_t}{L_o} \right] \times 100 \\ &= \left[ \frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right] \times 100 \end{aligned}$$

Where U is the unit labour cost index, C is labour compensation; Q and L and the subscripts were defined above.

### Séries chronologiques indicielles

Toutes ces séries chronologiques sont sous forme indicielle.

**Indice de productivité** – La formule fondamentale pour la productivité, celle qui sera utilisée tout au long de la présente publication, peut s'écrire sous la forme suivante:

$$\text{Indice de la productivité} = \frac{\text{production réelle}}{\text{Indice de l'entrée de main-d'œuvre}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

Où P est l'indice de productivité, et Q et L sont la production en prix constants, (produit intérieur réel) et le volume de l'entrée de main-d'œuvre respectivement, au niveau d'agrégation correspondant. Les indices o et t se rapportent à l'année de base et à l'année courante.

**Indice du coût unitaire de main-d'œuvre** – De même, on peut mettre l'indice du coût unitaire de main-d'œuvre sous la forme suivante:

$$\text{Indice du coût unitaire de main-d'œuvre} = \frac{\text{Indice de la rémunération du travail}}{\text{Indice de la production réelle}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

$$U_t = \left( \frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

L'indice du coût unitaire de main-d'œuvre peut aussi être exprimé comme le rapport de l'indice de la rémunération moyenne du travail à l'indice de la productivité. Soit:

$$U_t = \frac{\text{Indice de la rémunération moyenne du travail}}{\text{Indice de productivité}} \times 100$$

$$= \left[ \left( \frac{C_t}{L_t} \div \frac{C_o}{L_o} \right) \times 100 \right] \div \left[ \left( \frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100 \right] \times 100$$

$$= \left[ \frac{C_t}{L_t} \times \frac{L_o}{C_o} \times \frac{Q_o}{Q_t} \times \frac{L_t}{L_o} \right] \times 100$$

$$= \left[ \frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right] \times 100$$

Où U est l'indice du coût unitaire de main-d'œuvre, C la rémunération du travail, Q et L et les indices attachés aux symboles ont été définis plus haut.

**Productivity in relation to unit labour cost and average labour compensation** – The definitions of P, Q, L, U and C were given above, but expressed here as absolutes.

If W is denoted as average labour compensation, then by definition:

$$\begin{aligned} P &= Q/L \\ W &= C/L \\ U &= C/Q \\ \text{or - ou } U &= W/P \end{aligned}$$

The growth in these variables can be presented as

$$\begin{aligned} P_{t+n} &= P_t (1+p)^{t+n} \\ W_{t+n} &= W_t (1+w)^{t+n} \\ U_{t+n} &= U_t (1+u)^{t+n} \end{aligned}$$

Where the small letters refer to the rates of growth and the subscripts and superscripts refer to time.  $P_t$ ,  $W_t$  and  $U_t$  represent the initial values of P, W and U at some initial time, t. In the year  $t+n$ :

$$U_{t+n} = W_{t+n}/P_{t+n}$$

Substitution of the preceding three relationships into the above equation yields

$$U_t (1+u)^{t+n} = \frac{W_t (1+w)^{t+n}}{P_t (1+p)^{t+n}}$$

This simplifies to

$$\begin{aligned} U_t (1+u)^{t+n} &= U_t \left[ \frac{1+w}{1+p} \right]^{t+n} \\ 1+u &= \frac{1+w}{1+p} \\ u &= \frac{w-p}{1+p} \end{aligned}$$

Expression qui se ramène à

Thus the growth rate in unit labour cost is inversely related to the productivity growth rate. The last equation can be expressed as

If unit labour cost grows more quickly than average labour compensation, the productivity growth rate is negative.

### Absolute Values

All time series in this report are presented in index number form. This form emphasizes relative change as

**La productivité par rapport au coût unitaire de main-d'œuvre et à la rémunération moyenne du travail** – On a défini P, Q, L, U et C plus haut, mais ici, ces symboles représentent des valeurs absolues.

Si on dénote aussi la rémunération moyenne du travail par W, alors par définition:

$$\begin{aligned} P &= Q/L \\ W &= C/L \\ U &= C/Q \\ \text{or - ou } U &= W/P \end{aligned}$$

La croissance de ces variables peut s'écrire de la façon suivante

Où les petites lettres désignent les taux de croissance, les indices et les exposants désignant le temps;  $P_t$ ,  $W_t$  et  $U_t$  représentent les valeurs initiales de P, W et U à un instant initial quelconque t. Pendant l'année  $t+n$ :

La substitution des trois relations précédentes dans l'équation ci-dessus donne

$$U_t (1+u)^{t+n} = \frac{W_t (1+w)^{t+n}}{P_t (1+p)^{t+n}}$$

Donc, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'œuvre est inversement proportionnel au taux de croissance de la productivité. La dernière équation peut s'écrire sous la forme

$$p = \frac{w-u}{1+u}$$

Si le coût unitaire de main-d'œuvre augmente plus rapidement que la rémunération moyenne du travail, le taux de croissance de la productivité est négatif.

### Valeurs absolues

Les séries chronologiques de la présente publication figurent toutes sous la forme de nombres-indices. Cette

the objective in constructing the productivity and related cost measures. These indexes are constructed from absolute values for persons employed, man-hours, Real Domestic Product and labour compensation and there is some interest in the absolute values underlying these indexes. Table IV gives these absolute values for the reference year 1961. Values for other years can be obtained as the product of the appropriate index number and the base year value.

There are some caveats to be observed in the use of absolutes, and these account in part for the choice of an index number presentation. The measurement of employment, output, etc., is subject to some, usually indeterminate, margin of error. While such statistical error will have some effect on measures of relative change, it can be expected that, both for individual sectors and their aggregations, the effect of such error will be more serious when inter-sectoral comparisons of absolute levels are attempted. Further there are marked differences in the institutional factors affecting the industry groupings presented, factors such as the level of investment in and the rate of return on fixed capital, and at the present stage of statistical development these factors are not accounted for. It is also worth noting that the relative values of output, because they are adjusted for price change, can change depending on the choice of the base year. Prices do not always change by the same amount, or even necessarily in the same direction, and the choice of a different base year would yield different relative prices for output.

formule permet de faire de la variation relative l'objectif à poursuivre lorsque l'on construit les mesures de la productivité et des coûts connexes. Ces indices sont établis à partir des valeurs absolues sur les personnes employées, les heures-hommes, le produit intérieur réel et la rémunération du travail, et les valeurs absolues sous-jacentes présentent un certain intérêt. Elles figurent au tableau IV pour l'année de référence 1961. On peut obtenir les valeurs pour les autres années en multipliant les nombres-indices appropriés par la valeur de l'année de base.

Il faut utiliser la valeur absolue avec une certaine réserve, ce qui explique le choix de l'utilisation de nombres-indices. La mesure de l'emploi, de la production, etc., est sujette à une certaine marge d'erreur, généralement indéterminée. Même si cette erreur statistique influe sur les mesures de la variation relative, il faut prévoir que ses effets sur les secteurs individuels et leurs agrégations prendront davantage d'ampleur au moment d'établir les comparaisons intersectorielles de niveau absolu. De plus, il existe des différences appréciables dans les facteurs institutionnels influant sur les groupes d'activités, notamment le niveau des investissements et le taux de retour des immobilisations et, au stade des connaissances statistiques actuelles, on ne tient pas compte de ces facteurs. Il y a lieu également de signaler que les valeurs relatives de la production peuvent varier, puisqu'elles sont ajustées pour tenir compte des variations de prix, en fonction du choix de l'année de base. Les prix ne varient pas toujours d'un montant égal ou n'évoluent pas nécessairement dans une seule direction et le choix d'une année de base différente donnerait des prix relatifs dissemblables pour la production.

TABLE IV. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1961<sup>1</sup>

TABLEAU IV. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'œuvre, 1961<sup>1</sup>

	Output <sup>2</sup> Production <sup>2</sup>	Persons employed Personnes employées	Man-hours Heures-hommes	Labour compensation	
				Rémunération du travail	
	\$'000,000		'0,000	\$'000,000	
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales . . . . .	29,888.7	4,777,032	1,015,562	19,448.3	
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles . . . . .	28,306.6	4,096,032	830,375	18,136.0	
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens. . . . .	15,399.5	2,650,886	575,349	10,537.6	
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens . . . . .	13,817.3	1,969,886	390,162	9,225.3	
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services . . .	14,489.2	2,126,146	440,213	8,910.7	
Agriculture. . . . .	1,582.2	681,000	185,187	1,312.3	
Manufacturing – Industries manufacturières . . .	8,721.6	1,369,594	267,002	6,075.7	
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens, sauf l'agriculture et les industries manufacturières . . . . .	5,095.7	600,292	123,161	3,149.6	
	Output per person Production par personne	Output per man-hour Production par heure-homme	Compensation per person Rémunération par personne	Compensation per man-hour Rémunération par heure-homme	
				Unit labour cost Coût unitaire de main-d'œuvre	
			dollars		
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales . . . . .	6,257	2.94	4,071	1.92	.65
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles . . . . .	6,911	3.41	4,428	2.18	.64
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens. . . . .	5,809	2.68	3,975	1.83	.68
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens . . . . .	7,014	3.54	4,683	2.36	.67
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services . . .	6,815	3.29	4,191	2.02	.61
Agriculture. . . . .	2,323	.85	1,927	.71	.83
Manufacturing – Industries manufacturières . . .	6,368	3.27	4,436	2.28	.70
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens, sauf l'agriculture et les industries manufacturières . . . . .	8,489	4.14	5,247	2.56	.62

<sup>1</sup> For sources, see Appendix I. – Pour la référence, voir l'annexe I.

<sup>2</sup> See Indexes of Real Domestic Product by Industry 1961·1969/1961 = 100 (Catalogue 61-510), Table V. – Voir Indices du produit intérieur réel par industrie, 1961·1969/1961 = 100 (n° 61-510F au Catalogue), tableau V.

**APPENDIX I**  
SOURCES OF DATA USED IN PRECEDING TABLES AND CHARTS

---

**ANNEXE I**  
SOURCES DES DONNÉES UTILISÉES DANS LES TABLEAUX  
ET LES GRAPHIQUES PRÉCÉDENTS

## APPENDIX – I – ANNEXE

### Sources of Data

#### Output

The output data utilized in this report come from *Indexes of Real Domestic Product by Industry 1961 Base* (Catalogue 61-506), for the years 1946-1960. For the more recent years, 1961-1971, the real output indexes are from *Indexes of Real Domestic Product by Industry 1961-1969/1961=100* (Catalogue 61-510) and the 1974 Supplement (Catalogue 61-005). Indexes for the years since 1971 are derived from *Real Domestic Product by Industry (1971=100) 1971-1974* (Catalogue 61-213). See note on page 7.

#### Labour Input

This report presents two measures of labour input: the annual average number of persons employed, and the number of man-hours worked by these persons employed.

The sources for the data for the years since 1960 are presented below. For an explanation of the data sources for the labour input measures covering the 1947-1961 period, see *Indexes of Output Per Person Employed and Per Man-hour in Canada Commercial Nonagricultural Industries, 1947-1963* (Catalogue 14-501).

**Persons employed** — Persons employed are made up of two distinct groups: paid workers and, a residual group, other than paid workers.

**Paid workers** — *Estimates of Employees by Province and Industry, 1961-1974* (Catalogue 72-514) is the source of data for paid workers for the following industries: forestry; construction; transportation, storage and communication; trade; finance, real estate and insurance; and commercial services.

*Manufacturing Industries of Canada* (Catalogue 31-203) is the source of paid workers for manufacturing. The data for the latest years are estimated on the basis of *Estimates of Employees by Province and Industry 1961-1974* (Catalogue 72-514).

*General Review of the Mineral Industries* (Catalogue 26-201) is the basis of the paid workers series for mines (including milling), quarries and oil wells. From

### Sources des données

#### Production

Les données relatives à la production utilisées dans la présente publication sont tirées de *Indexes of Real Domestic Product by Industry 1961 Base* (n° 61-506 au catalogue) pour ce qui est de la période 1946-1960. Pour la période plus récente, de 1961-1971, les indices de la production réelle ont été tirés de la publication *Indices du produit intérieur réel, par industrie, 1961-1969/1961=100* (n° 61-510F au catalogue) et le Supplément 1974 (n° 61-005 au catalogue). Pour les années postérieures à 1971, les indices sont tirés du *Produit intérieur réel par industrie (1971=100) 1971-1974* (n° 61-213 au catalogue). Voir la note à la page 7.

#### Entrée de main-d'œuvre

On trouvera dans cette publication deux mesures de l'entrée de main-d'œuvre: le nombre annuel moyen de personnes occupées et le nombre d'heures-hommes que ces personnes ont travaillées.

Le lecteur trouvera ci-après les sources des données annuelles pour la période commençant en 1960. Pour tout renseignement sur les sources des données relatives aux mesures de l'entrée de main-d'œuvre pour la période 1947-1961, consulter la publication *Indices de l'entrant par personne employée et par heure-homme au Canada, industries commerciales non agricoles, 1947-1963* (n° 14-501F au catalogue).

**Personnes occupées** — Les personnes occupées peuvent être soit des travailleurs rémunérés, soit des personnes autres que des travailleurs rémunérés, qui forment ainsi une catégorie résiduelle.

**Travailleurs rémunérés** — Les données sur les travailleurs rémunérés ont été tirées de la publication consacrée aux *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie pour la période 1961-1974* (n° 72-514 au catalogue) dans le cas des activités suivantes: exploitation forestière; bâtiment et travaux publics; transports, entreposage et communications; commerce; finances, affaires immobilières et assurances; et services commerciaux.

Les données sur les travailleurs rémunérés dans les industries manufacturières sont tirées de la publication *Industries manufacturières du Canada* (n° 31-203 au catalogue). Les données relatives aux dernières années sont estimées sur la base de *Estimation du nombre de salariés par province et par industrie 1961-1974* (n° 72-514 au catalogue).

Les données sur les travailleurs rémunérés des mines (dont le broyage), carrières et puits de pétrole proviennent surtout de la publication *Revue générale sur les industries*

1961, both the employees in contract drilling, obtained from *Contract Drilling for Petroleum and Other Contract Drilling* (Catalogue 26-207), and an estimate of employees in "other services incidental to mining", based on the 1961 and 1971 Decennial Censuses, were added to the employment data of the first four major groups of mining. From 1968, the number of paid workers in the oil sands industry was also added to derive the total employment data. Data for the latest years are estimated on the basis of *Estimates of Employees by Province and Industry, 1961-1974* (Catalogue 72-514).

Data from *Employment Earnings and Hours* (Catalogue 72-002) are used in deriving paid worker data for the three following industries: electric power and gas utilities; water systems and other utilities; and highway and bridge maintenance.

The number of paid workers in agriculture, fishing and trapping are taken from *The Labour Force* (Catalogue 71-001).

**Other than paid workers** – For manufacturing, the measure of other than paid workers is based on the series of working owners and partners from the annual censuses of manufactures. For mining, data were obtained from the decennial censuses of population and interpolated.

For the remaining industries, the number of other than paid workers is derived from *The Labour Force* survey, adjusted for the exclusion of Yukon and Northwest Territories and the overstatement of self-employed persons. The former adjustment is based on data from the 1961 Decennial Census while the latter was calculated by a match of the *Labour Force* and *Consumer Finance Surveys* of March 1962 and 1966.

**Man-hours worked** – With the exception of manufacturing, the number of man-hours worked in each industry is obtained as the product of the persons employed and the corresponding average hours worked.

The annual average hours worked are compiled for paid and other than paid workers by industry through linear interpolation of weekly hours and employment data from *The Labour Force* survey, adjusted for holidays and time lost due to strikes.

minérales (n° 26-201 au catalogue). À compter de 1961, on a ajouté le nombre de travailleurs travaillant au forage sous contrat, tiré de la publication *Forage de puits de pétrole à forfait et autre forage à forfait* (n° 26-207 au catalogue), et une estimation du nombre de travailleurs dans les "services miniers" établie à partir des recensements de 1961 et 1971, données relatives à l'emploi dans les quatre principaux groupes du secteur minier. À compter de 1968, on a aussi ajouté le nombre de travailleurs rémunérés dans l'industrie des sables pétrolifères afin d'en arriver à l'effectif total. Les données pour les années antérieures sont estimées sur la base de la publication *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie, 1961-1974* (n° 72-514 au catalogue).

Les données tirées de *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue) servent à calculer les données sur les travailleurs rémunérés des trois activités économiques suivantes: services d'électricité et de gaz, services d'eau et autres services d'utilité publique, services d'entretien des routes et des ponts.

Le nombre de travailleurs rémunérés de l'agriculture, de la pêche et du piégeage est tiré de la publication *La population active* (n° 71-001 au catalogue).

**Personnes autres que les travailleurs rémunérés** – Dans le cas du secteur manufacturier, cette mesure est établie à partir des données relatives aux propriétaires et associés actifs recueillies lors du recensement annuel des manufactures. Dans le cas du secteur minier, les données ont été obtenues lors des recensements décennaux de la population et interpolées.

Dans le cas des autres activités économiques, on se sert des données provenant de l'enquête sur la population active, après un ajustement destiné à tenir compte de l'exclusion du Yukon et des Territoires du Nord-Ouest et de la surestimation du nombre de travailleurs indépendants. Dans le premier cas, on utilise les données provenant du recensement de 1961; dans le deuxième cas, on fait appel à une comparaison des enquêtes sur la population active et sur les finances des consommateurs faites en mars 1962 et en mars 1966.

**Heures-hommes travaillées** – Sauf pour le secteur des industries manufacturières, on obtient le nombre d'heures-hommes travaillées dans chaque activité économique en prenant le produit du nombre de personnes occupées et le nombre moyen d'heures de travail correspondant.

Le nombre annuel moyen d'heures de travail est calculé pour les travailleurs rémunérés et les autres par activité économique grâce à une interpolation linéaire de la durée hebdomadaire du travail et des données sur l'emploi provenant de l'enquête sur la population active, après ajustement destiné à prendre en compte les congés et les pertes de temps causées par les grèves.

In manufacturing, the Annual Census of Manufactures is the basic source of man-hours data, but it is supplemented by two other surveys; Earnings and Hours of Work in Manufacturing and Survey of Labour Costs. Man-hours worked for production workers are taken from the Census. For the rest of the employees, man-hours paid are obtained by payroll deflation of Census salaries. These man-hours paid are then converted to man-hours worked by extrapolating the 1968 labour cost survey relationship between man-hours paid and worked for the nonproduction workers. (The extrapolation was based on the movements of the same ratio for production workers.) The average hours worked by other than paid workers, however, was applied to the number of working owners and partners to obtain an estimated man-hours worked.

Dans le cas des industries manufacturières, les données sur les heures-hommes proviennent fondamentalement du recensement annuel des manufactures, que viennent compléter deux autres enquêtes: l'enquête sur les gains et les heures de travail dans les industries manufacturières et l'enquête sur les coûts de main-d'œuvre. Les heures-hommes travaillées par les travailleurs de la production sont tirées du recensement. Pour ce qui est des autres salariés, on calcule les heures-hommes rémunérées en ajustant les salaires et traitements obtenus lors du recensement en fonction de la liste de paie. On convertit ensuite ces heures-hommes rémunérées en heures-hommes travaillées en extrapolant la relation de l'enquête de 1968 sur les coûts de main-d'œuvre entre les heures-hommes rémunérées et les heures-hommes travaillées par les travailleurs autres que ceux de la production. Cette extrapolation a été établie sur la base de l'évolution du même ratio pour les travailleurs de la production. Le nombre moyen d'heures travaillées par les travailleurs autres que les travailleurs rémunérés a été cependant appliqué au nombre de propriétaires et d'associés actifs afin d'obtenir une estimation du nombre d'heures-hommes travaillées.

## Labour Compensation

There are two components in labour compensation: labour income of paid workers and an imputed labour income for self-employed workers.

**Labour income of paid workers** – All wages, salaries and supplementary labour income are provided by the Labour Income Unit of Statistics Canada's Labour Division. Wages and salaries, measured before deductions, include directors' fees, bonuses, commissions, taxable allowances and benefits.

Supplementary labour income is composed of employers' contribution to employee welfare and pension funds (including the Canada and Quebec pension plans), to the workmen's compensation funds and to unemployment insurance.<sup>6</sup>

The labour income data were adjusted in order to make them consistent with the labour income in the RDP weighting system.

**Labour income of other than paid workers** – In addition to labour income adjusted to real output coverage, labour compensation also includes an imputed labour income for all other than paid workers except unpaid family workers. The imputation was based on the assumption that the hourly income of self-employed workers is the same as that of an average paid worker

<sup>6</sup> For further details see Part VI of the Statistics Canada *Guide to Federal Government Labour Statistics*, 1972, Ottawa, Information Canada (Catalogue 72-512).

## Rémunération du travail

La rémunération du travail se compose du revenu du travail des travailleurs rémunérés et du revenu du travail fictif des travailleurs indépendants.

**Revenu du travail des travailleurs rémunérés** – Il comprend tous les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail, données communiquées par la Sous-section du revenu du travail de la Division du travail de Statistique Canada. Les salaires et traitements, mesurés avant déductions, comprennent les jetons de présence, les primes et commissions, les indemnités et avantages imposables.

Le revenu supplémentaire du travail comprend la quote-part des employeurs aux régimes de bien-être social et de pension des employés (ce qui comprend le Régime de pensions du Canada et le Régime de rentes du Québec) aux caisses d'indemnisation des accidents du travail et à l'assurance-chômage<sup>6</sup>.

On a ajusté les données relatives au revenu du travail pour les aligner sur le revenu du travail dans le système de pondération de la P.I.R.

**Revenu du travail des travailleurs autres que les travailleurs rémunérés** – En plus du revenu du travail ajusté sur la base de la production réelle, la rémunération du travail comprend également un revenu du travail fictif pour tous les travailleurs autres que les travailleurs rémunérés, à l'exception des travailleurs familiaux non rémunérés. On a basé cette imputation sur l'hypothèse selon laquelle le re-

<sup>6</sup> Pour plus de renseignements, voir la partie VI de la publication de Statistique Canada intitulée *Guide de la statistique du travail du gouvernement fédéral*, 1972, Ottawa, Information Canada (n° 72-512 au catalogue).

in the same year and the same industry division. An additional adjustment was made in the case of some professional persons, who being mainly self-employed, would be underrepresented in an average of paid workers in their industry division. In these few cases direct evidence on average labour income was introduced.

Le revenu horaire des travailleurs indépendants est le même que celui d'un salarié moyen au cours de la même année, dans la même branche d'activité. Un autre ajustement a été effectué dans le cas de certains membres des professions libérales, qui, travaillant principalement pour leur compte propre, seraient sous-représentés si on prenait la moyenne des travailleurs rémunérés de leur branche d'activité. Pour ces quelques cas isolés, des indications précises sur le revenu moyen du travail ont été fournies.

**APPENDIX II**  
**INDUSTRIAL CLASSIFICATION USED IN THIS REPORT**

---

**ANNEXE II**  
**CLASSIFICATION DES ACTIVITÉS ÉCONOMIQUES UTILISÉE**  
**DANS LA PRÉSENTE PUBLICATION**

## APPENDIX - II - ANNEXE

### Industrial Classification

#### Commercial Industries

Statistics presented in this report encompass only the commercial industries of the Canadian economy. These amounted to 85.5% of Gross Domestic Product in the base year 1961. Measurement of the output of noncommercial industries presents difficulties. The goods and services they produce are generally not marketed, and in the absence of this basis for valuing their production, measures of the inputs of labour or labour and capital services are used as measures of the output of these industries. In these cases productivity ratios obviously have little meaning.

Data in this publication present four industry groupings, and their aggregations. These industry groupings are:

- A. Agriculture
- B. Manufacturing
- C. Other commercial goods-producing industries (ex., Agriculture and Manufacturing)
- D. Commercial service-producing industries.

The aggregations presented are:

- E. All commercial industries ( $A + B + C + D$ )
- F. Commercial goods-producing industries ( $A + B + C$ )
- G. Commercial nonagricultural industries ( $B + C + D$ )
- H. Commercial nonagricultural goods-producing industries ( $B + C$ ).

The industrial coverage of the industry groupings published in the report, together with their Standard Industrial Classification<sup>7</sup> (S.I.C.) numbers and 1961 Real Domestic Product<sup>8</sup> (R.D.P.) weights, is given below.

<sup>7</sup> See *Standard Industrial Classification Manual* (Catalogue 12-501).

<sup>8</sup> See *Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961 - 1969* (Catalogue 61-510).

### Classification des activités économiques

#### Activités économiques commerciales

Cette publication ne présente que les statistiques couvrant les activités économiques commerciales du Canada. Elles ont compté pour 85.5 % du produit intérieur brut pour l'année de base 1961. Il est difficile de mesurer la production des activités non commerciales. Les biens et les services qu'elles produisent ne sont généralement pas mis sur le marché, et en l'absence de cette base d'évaluation de leur production, les mesures des entrées de main-d'œuvre ou de main-d'œuvre et de capital servent de mesures de la production de ces activités économiques. Il en résulte que les rapports de productivité n'ont évidemment pas de grande signification.

Les données présentées dans cet ouvrage portent sur quatre groupes d'activités économiques et leurs agrégats. Ce sont:

- A. Agriculture
- B. Industries manufacturières
- C. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières)
- D. Activités économiques commerciales productrices de services.

Les agrégats sont:

- E. L'ensemble des activités économiques commerciales ( $A + B + C + D$ )
- F. Activités économiques commerciales productrices de biens ( $A + B + C$ )
- G. Activités économiques commerciales non agricoles ( $B + C + D$ )
- H. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens ( $B + C$ ).

Le lecteur trouvera ci-après l'ensemble des industries comprises dans les groupes d'activités économiques publiés dans la présente étude ainsi que leur numéro de classification<sup>7</sup> (dans le manuel de la C.A.E.) et leur coefficient de pondération du produit intérieur réel<sup>8</sup> (P.I.R.) établi sur l'année de base de 1961.

<sup>7</sup> Voir la *Classification des activités économiques* (n° 12-501F au catalogue).

<sup>8</sup> Voir la publication *Indices du produit intérieur réel par industrie, 1961 - 1969* (n° 61-510F au catalogue).

S.I.C. Composition

Composition de la C.A.É.

Industry grouping Groupes d'industries	1961 R.D.P. weight Pondération du P.I.R. de 1961	S.I.C. Composition – Composition de la C.A.É.		
		Name – Nom	Number – Numéro	
			Division – Branche	Industries
A. Agriculture . . . . .	4.525	Agriculture . . . . .	1	
B. Manufacturing – Industries manufacturières . . . . .	24.943	Manufacturing industries – Industries manufacturières . . . . .	5	
C. Other commercial goods-producing industries (ex., Agriculture and Manufacturing) – Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières) . . . . .	14.573	Forestry – Forestage . . . . . Fishing and trapping – Pêche et piégeage . . . . . Mines (including milling), quarries and oil wells – Mines (y compris le broyage), carrières et puits de pétrole . . . . . Construction . . . . . Electric power and gas distribution – Électricité et distribution du gaz . . . . .	2 3 4 6	572, 574
D. Commercial service-producing industries – Activités économiques commerciales productrices de services . . . . .	41.437	Transportation, communication and other utilities (except highway and bridge maintenance and electric power, gas and water utilities) – Transports, communications et autres services d'utilité publique (sauf entretien des routes et ponts et électricité, gaz et eau). Trade – Commerce . . . . . Finance, insurance and real estate (including rents and royalties) – Finances, assurances et immeuble (inclusif loyers et redevances). Offices of physicians – Cabinets de médecin . . . . . Offices of dentists – Cabinets de dentiste . . . . . Other health services – Autres services de santé . . . . . Motion picture and recreational services – Cinématographie et services récréatifs . . . . . Services to business management – Établissements au service des entreprises . . . . . Personal services (ex., private households) – Services personnels (excluant ménages privés) . . . . . Miscellaneous services – Services divers . . . . .	7 8 9	Except – Sauf 516, 572, 574, 576, 579  823 825 827 851, 853, 859 861, 862, 864, 866, 869 871, 872, 874, 875, 876, 877, 879 891, 893, 894, 896, 897, 899

From the foregoing, the weights of the industry aggregations can be derived, and are presented below:

À partir des données précédentes, on peut calculer les coefficients de pondération des agrégations des activités économiques:

Industry aggregation Agrégation des activités économiques	1961 R.D.P. weight Pondération du P.I.R. de 1961
E. All commercial industries – (A + B + C + D) – Ensemble des activités économiques commerciales . . . . .	85.478
F. Commercial goods-producing industries – (A + B + C) – Activités économiques commerciales productrices de biens . . . . .	44.041
G. Commercial nonagricultural industries – (B + C + D) – Activités économiques commerciales non agricoles . . . . .	80.953
H. Commercial nonagricultural industries – (B + C + D) – Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens . . . . .	39.516

### Noncommercial Industries

For easy reference, those industries of the Canadian economy (a universe corresponding to the Real Domestic Product) which are noncommercial, and therefore not covered in this report, are listed below:

### Industries non commerciales

Le lecteur trouvera ci-après la liste des activités faisant partie de l'univers économique canadien (correspondant au produit intérieur réel) qui ne sont pas commerciales et qui, par conséquent, ont été omises de la présente étude:

S.I.C. number Numéro de la C.A.E.		Aggregate — Agrégat	1961 R.D.P. weight Pondération du P.I.R. de 1961
Division — Branche	Industries		
	516, 576, 579	Noncommercial industries — Industries non commerciales Highway and bridge maintenance, and water systems and other utilities — Entretien des routes et ponts, services d'eau et autres services d'utilité publique	14.522
	801, 803, 805, 807, 809, 821, 828, 831, 873	Education and related services, hospitals, welfare organizations, religious organizations and private households — Enseignement et services connexes, hôpitaux et œuvres sociales, organismes religieux et ménages privés . . . . .	0.647
11		Public administration and defence — Administration publique et défense nationale . . . . .	6.643
			7.232

## **TABLES**

LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST,  
AND RELATED DATA

---

## **TABLEAUX**

PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, CÔTÉ UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE  
ET DONNÉES CONNEXES

TABLE 1. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,  
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 1. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,  
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-74  
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1) OCCUPEES	PERSONNES HEURES-HOMMES	DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE	
1946	51.6	85.7	96.6	31.1	60.2	53.4	36.3	32.2	60.3
1947	55.0	89.6	98.6	38.8	61.4	55.8	43.2	39.3	70.5
1948	57.0	91.1	100.2	43.2	62.5	56.9	47.4	43.1	75.8
1949	58.5	92.3	100.7	45.6	63.4	58.1	49.4	45.3	78.0
1950	62.7	92.1	98.6	49.9	68.1	63.6	54.1	50.6	79.5
1951	67.5	94.5	100.6	58.1	71.5	67.3	61.5	57.8	86.0
1952	72.5	95.2	100.6	63.2	76.2	72.1	66.4	62.8	87.1
1953	75.5	95.7	101.0	67.4	78.9	74.7	70.4	66.7	89.2
1954	73.8	95.0	99.9	67.9	77.7	73.9	71.4	67.9	92.0
1955	82.1	96.1	100.2	72.3	85.4	81.9	75.2	72.1	88.0
1956	89.5	99.9	103.9	81.1	89.6	86.1	81.2	78.1	90.7
1957	89.7	101.5	104.3	87.4	88.4	86.0	86.1	83.7	97.4
1958	91.0	98.4	100.5	88.1	92.4	90.6	89.5	87.7	96.9
1959	95.9	100.0	101.9	92.8	95.9	94.1	92.7	91.0	96.7
1960	98.0	99.7	100.9	97.1	98.3	97.1	97.4	96.3	99.1
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	107.5	102.4	102.4	105.4	104.9	105.0	102.9	102.9	98.1
1963	113.9	104.7	103.9	111.6	108.7	109.6	106.5	107.4	98.0
1964	122.5	108.4	106.9	120.6	113.0	114.6	111.2	112.8	98.4
1965	131.7	113.0	110.6	133.3	116.6	119.1	118.0	120.6	101.2
1966	141.4	116.7	112.9	149.1	121.1	125.3	127.7	132.1	105.5
1967	145.5	118.9	114.3	163.0	122.4	127.3	137.1	142.6	112.0
1968	154.1	119.0	113.1	173.7	129.4	136.3	145.9	153.6	112.7
1969	163.5	122.8	115.5	192.5	133.2	141.5	156.8	166.6	117.8
1970	167.2	122.7	114.3	206.0	136.3	146.3	167.9	180.3	123.2
1971	177.7	124.4	115.2	225.4	142.9	156.2	181.2	195.7	126.8
1972	187.3	127.5	117.4	250.3	146.9	159.6	196.4	213.3	133.7
1973	200.4	132.7	122.5	284.8	151.0	163.6	214.6	232.5	142.1
1974	207.9	139.2	127.7	332.5	149.4	162.8	238.9	260.4	159.9

TABLE 2. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)  
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 2. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)  
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1) OCCUPEES	PERSONNES HEURES-HOMMES	DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE	
1946-47	6.6	4.5	2.1	24.6	2.0	4.4	19.2	22.1	16.9
1947-48	3.6	1.7	1.7	11.5	1.9	1.9	9.6	9.6	7.6
1948-49	2.6	1.3	0.5	5.6	1.3	2.1	4.3	5.1	2.9
1949-50	7.2	-0.2	-2.1	9.2	7.4	9.5	9.5	11.6	1.9
1950-51	7.7	2.5	1.8	16.5	5.0	5.7	13.6	14.4	8.2
1951-52	7.4	0.8	0.2	8.8	6.6	7.1	8.0	8.5	1.3
1952-53	4.1	0.6	0.4	6.7	3.5	3.7	6.1	6.2	2.4
1953-54	-2.3	-0.8	-1.1	0.7	-1.5	-1.2	1.5	1.8	3.0
1954-55	11.2	1.2	0.3	6.5	9.9	10.9	5.3	6.2	-4.3
1955-56	9.0	3.9	3.7	12.2	4.9	5.2	8.0	8.3	3.0
1956-57	0.2	1.6	0.4	7.7	-1.3	-0.2	6.0	7.3	7.4
1957-58	1.4	-3.0	-3.7	0.9	4.6	5.3	4.0	4.7	-0.6
1958-59	5.4	1.6	1.4	5.2	3.7	3.9	3.6	3.7	-0.1
1959-60	2.2	-0.3	-1.0	4.7	2.5	3.2	5.1	5.8	2.5
1960-61	2.0	0.3	-0.9	2.9	1.8	3.0	2.7	3.9	0.9
1961-62	7.5	2.4	2.4	5.4	4.9	5.0	2.9	2.9	-1.9
1962-63	6.0	2.2	1.4	5.9	3.6	4.4	3.5	4.3	-0.1
1963-64	7.6	3.5	2.9	8.0	3.9	4.5	4.4	5.0	0.5
1964-65	7.5	4.2	3.4	10.6	3.1	4.0	6.1	6.9	2.8
1965-66	7.4	3.3	2.1	11.8	3.9	5.2	8.3	9.6	4.2
1966-67	2.9	1.9	1.3	9.3	1.0	1.6	7.3	7.9	6.2
1967-68	5.9	0.1	-1.1	6.6	5.8	7.1	6.5	7.7	0.6
1968-69	6.1	3.1	2.2	10.8	2.9	3.8	7.5	8.5	4.5
1969-70	2.3	-0.1	-1.1	7.0	2.3	3.4	7.0	8.2	4.6
1970-71	6.3	1.4	0.8	9.6	4.8	5.4	7.9	8.5	3.0
1971-72	5.4	2.5	1.9	11.1	2.8	3.4	8.4	9.0	5.4
1972-73	7.0	4.1	4.4	13.8	2.8	2.5	9.3	9.0	6.3
1973-74	3.7	4.9	4.2	16.7	-1.1	-0.5	11.3	12.0	12.5

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 3. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,  
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 3. INDICES DE LA PRODUCITIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,  
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1946-74  
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	47.9	70.7	77.5	29.4	67.7	61.8	41.6	37.9	61.4
1947	52.1	76.8	83.5	35.9	67.8	62.4	46.7	43.0	68.9
1948	54.0	79.2	86.1	41.2	68.1	62.7	52.0	47.9	76.3
1949	56.1	80.9	87.0	44.0	69.3	64.5	54.4	50.6	78.5
1950	59.9	82.3	87.3	47.0	72.8	68.6	57.1	53.9	78.5
1951	64.0	87.0	91.5	55.0	73.6	69.9	63.2	60.1	85.9
1952	67.4	89.0	93.2	60.9	75.7	72.4	68.4	65.4	90.3
1953	71.5	90.5	94.2	65.8	79.0	75.9	72.7	69.9	92.1
1954	72.2	89.1	91.8	66.6	81.0	78.6	74.8	72.6	92.3
1955	79.3	91.9	94.2	70.8	86.3	84.2	77.0	75.2	89.3
1956	86.8	97.3	100.0	79.9	89.2	86.8	82.1	79.9	92.1
1957	88.6	100.0	101.9	86.2	88.6	86.9	86.2	84.6	97.3
1958	89.1	97.2	98.7	87.1	91.6	90.2	89.5	88.2	97.7
1959	94.7	99.6	101.2	92.6	95.1	93.5	93.0	91.5	97.8
1960	96.5	99.7	100.6	97.0	96.8	95.9	97.3	96.4	100.5
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	106.6	103.4	103.8	106.0	103.1	102.7	102.5	102.1	99.4
1963	112.7	106.3	106.2	112.4	106.0	106.1	105.7	105.8	99.7
1964	122.4	111.0	110.8	121.9	110.2	110.4	109.8	110.0	99.6
1965	132.0	117.3	116.6	135.6	112.6	113.2	115.6	116.2	102.7
1966	141.2	122.9	120.7	152.3	114.9	116.9	124.0	126.2	107.9
1967	147.0	125.0	122.3	160.4	117.6	120.2	133.1	136.0	113.2
1968	155.7	125.5	121.5	177.6	124.1	128.1	141.5	146.1	114.1
1969	165.2	130.1	124.8	197.4	127.0	132.4	151.7	158.2	119.5
1970	169.1	130.6	124.1	212.1	129.5	136.3	162.4	170.9	125.4
1971	179.1	132.6	125.2	232.6	135.1	143.0	175.4	185.8	129.9
1972	190.0	136.9	129.0	259.2	138.8	147.3	189.3	200.9	136.4
1973	204.0	143.4	135.3	293.8	142.3	150.8	204.9	217.2	144.0
1974	212.2	150.8	141.4	342.6	140.7	150.1	227.2	242.3	161.4

TABLE 4. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)  
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 4. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCITIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)  
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946-47	8.8	8.6	7.7	22.2	0.1	1.0	12.4	13.4	12.3
1947-48	3.6	3.1	3.1	14.8	0.5	0.5	11.3	11.3	10.7
1948-49	3.9	2.1	1.0	6.9	1.7	2.8	4.7	5.8	2.9
1949-50	6.8	1.7	0.4	6.8	5.0	6.4	5.0	6.4	0.0
1950-51	6.8	5.7	4.9	16.9	1.1	1.9	10.6	11.5	9.4
1951-52	5.3	2.3	1.8	10.8	2.9	3.5	8.2	8.8	5.2
1952-53	6.1	1.6	1.1	8.1	4.4	4.9	6.4	6.9	1.9
1953-54	1.0	-1.5	-2.5	1.2	2.5	3.6	2.8	3.9	0.3
1954-55	9.8	3.1	2.6	6.2	6.5	7.1	3.1	3.6	-3.3
1955-56	9.5	5.9	6.1	12.9	3.4	3.1	6.6	6.4	3.1
1956-57	2.1	2.7	1.9	7.8	-0.6	0.1	5.0	5.8	5.6
1957-58	0.6	-2.7	-3.1	1.0	3.4	3.8	3.8	4.3	0.5
1958-59	6.3	2.4	2.5	6.3	3.8	3.7	3.8	3.7	0.1
1959-60	1.9	0.1	-0.6	4.7	1.8	2.5	4.6	5.3	2.7
1960-61	3.6	0.3	-0.6	3.1	3.3	4.3	2.8	3.8	-0.5
1961-62	6.6	3.4	3.8	6.0	3.1	2.7	2.5	2.1	-0.6
1962-63	5.7	2.9	2.3	6.1	2.8	3.3	3.1	3.7	0.4
1963-64	8.6	4.5	4.3	8.5	4.0	4.1	3.8	3.9	-0.1
1964-65	7.8	5.6	5.2	11.2	2.1	2.5	5.3	5.7	3.1
1965-66	7.0	4.8	3.5	12.4	2.1	3.3	7.2	8.5	5.0
1966-67	4.1	1.8	1.3	9.2	2.3	2.8	7.3	7.8	4.9
1967-68	5.9	0.4	-0.6	6.7	5.5	6.6	6.3	7.4	0.8
1968-69	6.1	3.7	2.7	11.1	2.4	3.4	7.2	8.3	4.7
1969-70	2.4	0.4	-0.5	7.4	2.0	2.9	7.0	8.0	5.0
1970-71	5.9	1.5	0.9	9.7	4.3	5.0	8.0	8.7	3.6
1971-72	6.1	3.3	3.0	11.4	2.7	3.0	7.9	8.1	5.0
1972-73	7.4	4.7	4.9	13.4	2.5	2.4	8.2	8.1	5.6
1973-74	4.0	5.1	4.5	16.6	-1.1	-0.5	10.9	11.6	12.1

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 5. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,  
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 5. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,  
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-74  
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	51.0	105.5	118.2	33.1	48.4	43.2	31.4	28.0	64.9
1947	54.0	108.3	117.8	44.3	49.9	45.8	40.9	37.6	82.0
1948	56.8	108.7	118.4	48.8	52.2	48.0	44.8	41.2	85.8
1949	57.8	109.4	118.1	50.3	52.8	48.9	46.0	42.6	87.1
1950	62.6	108.1	114.7	56.5	57.9	54.6	52.2	49.3	90.2
1951	68.6	110.1	116.2	66.9	62.3	59.1	60.8	57.6	97.5
1952	74.5	109.0	114.5	71.7	68.3	65.1	65.8	62.7	96.3
1953	77.4	108.5	114.6	75.2	71.4	67.5	69.4	65.7	97.2
1954	73.9	106.3	111.9	73.9	69.5	66.1	69.5	66.0	99.9
1955	83.7	106.3	111.0	78.6	78.7	75.4	73.9	70.8	93.9
1956	91.9	108.8	113.2	88.2	84.5	81.2	81.0	77.9	95.9
1957	91.0	108.1	110.9	93.5	84.2	82.1	86.5	84.3	102.7
1958	92.4	102.3	104.3	92.0	90.3	88.6	89.9	88.2	99.6
1959	96.8	102.9	104.9	95.7	94.0	92.3	92.9	91.2	98.8
1960	99.0	101.3	102.5	99.3	97.7	96.6	98.1	96.9	100.3
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	109.4	101.5	101.7	105.4	107.8	107.5	103.9	103.6	96.4
1963	116.4	102.8	102.3	111.0	113.3	113.8	108.1	108.6	95.4
1964	125.2	105.6	104.5	120.3	118.6	119.8	113.9	115.1	96.1
1965	135.3	106.7	106.8	133.1	128.5	126.7	122.5	124.7	98.4
1966	145.4	110.8	108.1	149.3	131.3	134.5	134.8	138.1	102.7
1967	146.1	111.1	107.5	160.7	131.5	135.9	144.6	149.4	110.0
1968	155.4	110.1	105.7	169.6	141.2	147.0	154.1	160.5	109.2
1969	164.8	111.1	106.0	185.3	148.3	155.5	166.7	174.8	112.4
1970	166.3	108.4	102.7	194.5	153.4	161.9	179.4	189.3	116.9
1971	177.7	108.9	102.7	211.2	163.2	173.0	194.0	205.6	118.9
1972	186.1	109.6	103.0	232.1	169.8	180.7	211.7	225.3	124.7
1973	199.4	113.3	107.2	266.4	175.9	186.1	235.1	248.6	133.6
1974	202.2	117.0	110.3	308.4	172.8	183.3	263.5	279.5	152.5

TABLE 6. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)  
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 6. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)  
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946-47	5.9	2.7	-0.3	33.8	3.1	6.2	30.3	34.2	26.4
1947-48	5.2	0.4	0.5	10.1	4.7	4.7	9.6	9.5	4.7
1948-49	1.8	0.6	-0.3	3.2	1.2	2.0	2.6	3.5	1.5
1949-50	8.3	-1.2	-2.9	12.2	9.6	11.6	13.5	15.6	3.6
1950-51	9.6	1.8	1.3	18.5	7.6	8.2	16.4	16.9	8.1
1951-52	8.6	-1.0	-1.5	7.2	9.7	10.2	8.2	8.8	-1.3
1952-53	3.9	-0.5	0.1	4.9	4.4	3.8	5.4	4.8	1.0
1953-54	-4.5	-2.0	-2.4	-1.8	-2.6	-2.2	0.2	0.5	2.8
1954-55	13.3	0.0	-0.8	6.4	13.2	14.1	6.4	7.2	-6.0
1955-56	9.8	2.3	2.0	12.2	7.3	7.7	9.6	10.0	2.2
1956-57	-1.0	-0.6	-2.1	6.0	-0.4	1.1	6.7	8.2	7.1
1957-58	1.5	-5.4	-5.9	-1.6	7.3	8.0	4.0	4.6	-3.1
1958-59	4.8	0.6	0.5	4.0	4.1	4.2	3.3	3.4	-0.7
1959-60	2.3	-1.6	-2.2	3.8	3.9	4.6	5.5	6.2	1.5
1960-61	1.0	-1.3	-2.4	0.7	2.3	3.5	2.0	3.2	-0.3
1961-62	9.4	1.5	1.7	5.4	7.8	7.5	3.9	3.6	-3.6
1962-63	6.4	1.2	0.5	5.3	5.1	5.9	4.0	4.8	-1.0
1963-64	7.6	2.8	2.2	8.3	4.7	5.3	5.4	6.0	0.7
1964-65	8.1	2.9	2.2	10.7	5.0	5.8	7.5	8.3	2.4
1965-66	7.5	1.9	1.3	12.2	5.5	6.1	10.1	10.7	4.4
1966-67	0.5	0.3	-0.6	7.6	0.2	1.1	7.3	8.2	7.1
1967-68	6.4	-1.0	-1.7	5.6	7.4	8.2	6.6	7.4	-0.7
1968-69	6.0	1.0	0.3	9.2	5.0	5.8	8.1	8.9	3.0
1969-70	0.9	-2.5	-3.1	5.0	3.5	4.2	7.6	8.3	4.0
1970-71	6.9	0.4	0.0	8.6	6.4	6.8	8.2	8.6	1.6
1971-72	4.7	0.7	0.3	9.9	4.0	4.4	9.1	9.6	4.9
1972-73	7.1	3.4	4.0	14.8	3.6	3.0	11.0	10.4	7.1
1973-74	1.4	3.3	2.9	15.7	-1.8	-1.5	12.1	12.4	14.1

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 7. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,  
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 7. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,  
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-74  
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNÉE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPÉES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	44.1	81.1	87.9	30.0	54.6	50.2	37.0	34.2	68.1
1947	48.5	88.1	94.9	39.5	55.0	51.1	44.8	41.6	81.4
1948	51.3	90.1	97.0	45.6	56.9	52.9	50.6	47.1	88.9
1949	53.3	91.6	97.1	47.9	58.2	54.9	52.3	49.3	89.8
1950	57.6	93.3	98.4	51.9	61.8	58.6	55.6	52.7	90.1
1951	62.4	99.9	104.9	62.1	62.4	59.5	62.1	59.2	99.5
1952	65.5	101.0	105.2	68.5	64.9	62.3	67.8	65.1	104.5
1953	70.6	102.0	106.5	73.3	69.2	66.3	71.9	68.8	103.8
1954	71.0	98.0	100.4	72.3	72.5	70.7	73.8	72.0	101.8
1955	78.8	101.1	103.3	76.6	78.0	76.3	75.8	74.1	97.2
1956	87.3	106.6	109.3	86.8	81.9	79.9	81.4	79.4	99.4
1957	89.2	107.3	108.9	92.1	83.1	81.9	85.8	84.5	103.2
1958	89.1	101.2	102.4	90.5	88.1	87.0	89.4	88.3	101.5
1959	94.8	103.0	104.8	95.8	92.0	90.5	93.0	91.4	101.0
1960	96.5	101.7	102.7	99.3	94.9	94.0	97.6	96.7	102.9
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	108.0	103.1	104.3	106.5	104.8	103.5	103.3	102.1	98.6
1963	114.1	105.3	106.4	112.6	108.3	107.2	106.9	105.8	98.7
1964	125.3	110.1	111.6	122.9	113.8	112.2	111.6	110.1	98.1
1965	136.2	116.1	117.9	137.5	117.3	115.5	118.5	116.7	101.0
1966	145.3	121.4	122.7	155.7	119.7	118.4	128.2	126.9	107.2
1967	149.2	121.1	121.3	167.1	123.2	123.0	137.9	137.7	112.0
1968	158.8	120.4	120.2	176.7	131.9	132.1	146.8	147.1	111.3
1969	168.4	122.4	121.1	193.8	137.6	139.1	158.3	160.0	115.1
1970	170.3	119.9	118.1	204.8	142.0	144.2	170.8	173.4	120.3
1971	180.6	120.6	118.1	223.4	149.8	153.0	185.3	189.2	123.7
1972	191.4	123.1	120.9	246.9	155.5	158.3	200.5	204.2	129.0
1973	206.8	128.9	127.0	281.5	160.5	162.8	218.4	221.6	136.1
1974	210.6	133.5	131.1	324.7	157.8	160.6	243.2	247.6	154.2

TABLE 8. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST.(2)  
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 8. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)  
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNÉE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPÉES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946-47	10.0	8.7	7.9	31.4	1.2	1.9	20.9	21.8	19.5
1947-48	5.8	2.2	2.2	15.6	3.5	3.5	13.0	13.1	9.3
1948-49	3.9	1.6	0.2	4.9	2.2	3.7	3.2	4.7	1.0
1949-50	8.1	1.8	1.3	8.4	6.1	6.7	6.4	7.0	0.3
1950-51	8.3	7.2	6.6	19.7	1.1	1.6	11.7	12.3	10.5
1951-52	5.0	1.0	0.3	10.2	3.9	4.7	9.1	9.9	5.0
1952-53	7.8	1.0	1.2	7.0	6.8	6.5	6.0	5.7	-0.7
1953-54	0.6	-3.9	-5.7	-1.3	4.6	6.7	2.7	4.7	-1.9
1954-55	11.0	3.2	3.0	6.0	7.6	7.8	2.7	2.9	-4.5
1955-56	10.8	5.5	5.8	13.3	5.0	4.7	7.4	7.1	2.3
1956-57	2.2	0.7	-0.4	6.0	1.5	2.6	5.3	6.4	3.8
1957-58	-0.1	-5.7	-6.0	-1.7	6.0	6.2	4.2	4.5	-1.6
1958-59	6.4	1.9	2.3	5.9	4.5	4.0	4.0	3.5	-0.5
1959-60	1.8	-1.3	-2.0	3.6	3.1	3.8	5.0	5.7	1.8
1960-61	3.6	-1.7	-2.6	0.7	5.4	6.4	2.4	3.5	-2.8
1961-62	8.0	3.1	4.3	6.5	4.8	3.5	3.3	2.1	-1.4
1962-63	5.6	2.2	2.0	5.7	3.4	3.6	3.5	3.6	0.1
1963-64	9.8	4.5	4.9	9.1	5.0	4.7	4.4	4.0	-0.6
1964-65	8.7	5.4	5.6	11.9	3.1	2.9	6.1	6.0	3.0
1965-66	6.7	4.6	4.1	13.2	2.0	2.5	8.2	8.8	6.1
1966-67	2.7	-0.2	-1.1	7.3	2.9	3.8	7.6	8.5	4.5
1967-68	6.4	-0.6	-0.9	5.8	7.1	7.4	6.4	6.8	-0.6
1968-69	6.0	1.7	0.8	9.6	4.3	5.2	7.8	8.8	3.4
1969-70	1.1	-2.0	-2.5	5.7	3.2	3.7	7.9	8.4	4.5
1970-71	6.0	0.5	-0.0	9.1	5.5	6.1	8.5	9.1	2.9
1971-72	6.0	2.1	2.4	10.5	3.8	3.5	8.2	7.9	4.3
1972-73	8.0	4.7	5.1	14.0	3.2	2.8	8.9	8.5	5.5
1973-74	1.8	3.6	3.2	15.3	-1.7	-1.3	11.4	11.7	13.3

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 9. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,  
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 9. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,  
ACTIVITES ÉCONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-74  
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	51.8	61.1	68.4	28.7	84.8	75.8	47.0	42.0	55.4
1947	55.8	66.4	73.4	32.2	84.1	76.0	48.5	43.9	57.7
1948	56.9	69.2	76.4	36.6	82.3	74.4	52.9	47.9	64.4
1949	59.1	71.0	78.0	40.1	83.2	75.8	56.4	51.4	67.8
1950	62.2	72.2	77.5	42.0	86.2	80.3	58.2	54.2	67.5
1951	65.7	75.0	79.7	47.6	87.6	82.4	63.5	59.7	72.4
1952	69.4	78.0	82.5	53.0	89.0	84.1	68.0	64.3	76.4
1953	72.4	79.9	83.3	58.1	90.7	86.9	72.7	69.7	80.2
1954	73.3	81.0	84.3	60.8	90.5	87.0	75.1	72.1	82.9
1955	79.4	83.4	86.1	64.8	95.2	92.2	77.7	75.2	81.6
1956	85.6	88.7	91.7	72.8	96.5	93.3	82.1	79.4	85.1
1957	87.6	93.2	95.7	80.1	94.0	91.5	86.0	83.7	91.5
1958	88.7	93.6	95.5	83.6	94.7	92.9	89.3	87.5	94.2
1959	94.1	96.4	98.1	89.3	97.6	95.9	92.6	91.0	94.9
1960	96.3	97.8	98.8	94.6	98.5	97.5	96.7	95.7	98.2
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	105.4	103.6	103.3	105.4	101.7	102.0	101.7	102.0	100.0
1963	111.3	107.2	106.1	112.2	103.8	104.9	104.7	105.8	100.8
1964	119.5	111.9	110.1	120.9	106.8	108.5	108.1	109.8	101.2
1965	127.9	118.3	115.5	133.6	108.1	110.7	112.9	115.6	104.4
1966	137.2	124.2	119.0	148.9	110.5	115.3	119.9	125.1	108.5
1967	144.9	128.6	123.2	165.7	112.6	117.6	128.8	134.5	114.3
1968	152.7	130.2	122.7	178.5	117.2	124.4	137.0	145.5	116.9
1969	162.1	137.2	128.0	201.1	118.1	126.6	146.6	157.1	124.1
1970	168.1	140.5	129.4	219.6	119.7	129.9	156.3	169.7	130.6
1971	177.6	143.7	131.5	242.2	123.6	135.0	168.5	184.1	136.4
1972	180.6	149.7	136.2	272.0	126.0	138.5	181.6	199.7	144.2
1973	201.2	156.9	142.6	306.6	128.3	141.1	195.4	215.0	152.4
1974	213.5	166.8	150.5	361.1	128.0	141.9	216.4	240.0	169.1

TABLE 10. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST.(2)  
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 10. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)  
ACTIVITES ÉCONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946-47	7.7	8.6	7.4	12.1	-0.8	0.3	3.3	4.4	4.1
1947-48	2.0	4.2	4.1	13.7	-2.2	-2.1	9.1	9.2	11.5
1948-49	3.9	2.7	2.0	9.4	1.1	1.9	6.5	7.3	5.3
1949-50	5.2	1.6	-0.6	4.8	3.6	5.9	3.2	5.5	-0.4
1950-51	5.6	3.9	2.9	13.3	1.7	2.7	9.0	10.1	7.2
1951-52	5.6	4.0	3.5	11.5	1.6	2.0	7.2	7.7	5.5
1952-53	4.3	2.4	1.0	9.5	1.8	3.3	6.9	8.4	5.0
1953-54	1.2	1.4	1.2	4.6	-0.1	0.1	3.2	3.4	3.3
1954-55	8.3	3.0	2.2	6.6	5.1	6.0	3.5	4.3	-1.6
1955-56	7.8	6.4	6.5	12.4	1.4	1.2	5.6	5.5	4.2
1956-57	2.3	5.0	4.4	10.1	-2.5	-1.9	4.8	5.5	7.5
1957-58	1.3	0.5	-0.2	4.3	0.8	1.5	3.8	4.5	3.0
1958-59	6.1	3.0	2.7	6.9	3.0	3.3	3.8	4.0	0.7
1959-60	2.3	1.4	0.7	5.9	0.9	1.6	4.4	5.1	3.5
1960-61	3.8	2.3	1.2	5.8	1.5	2.6	3.4	4.5	1.9
1961-62	5.4	3.6	3.3	5.4	1.7	2.0	1.7	2.0	-0.0
1962-63	5.6	3.5	2.6	6.5	2.0	2.9	2.9	3.8	0.8
1963-64	7.4	4.4	3.8	7.7	2.9	3.4	3.2	3.8	0.3
1964-65	7.0	5.8	4.9	10.5	1.2	2.0	4.5	5.3	3.2
1965-66	7.3	4.9	3.0	11.5	2.2	4.1	6.2	8.2	3.9
1966-67	5.6	3.6	3.5	11.3	2.0	2.0	7.4	7.5	5.4
1967-68	5.4	1.3	-0.4	7.7	4.1	5.8	6.4	8.2	2.2
1968-69	6.2	5.4	4.3	12.7	0.8	1.8	7.0	8.0	6.2
1969-70	3.7	2.4	1.1	9.2	1.3	2.6	6.7	8.0	5.3
1970-71	5.7	2.3	1.6	10.3	3.3	3.9	7.8	8.5	4.4
1971-72	6.2	4.2	3.5	12.3	1.9	2.6	7.8	8.5	5.7
1972-73	6.7	4.8	4.7	12.7	1.8	1.9	7.6	7.6	5.7
1973-74	6.1	6.3	5.5	17.8	-0.2	0.6	10.8	11.6	11.0

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTÉRIEUR RÉEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 11. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,  
AGRICULTURE, 1946-74

TABLEAU 11. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,  
AGRICULTURE, 1946-74  
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPÉES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	95.0	176.0	181.9	54.7	54.0	52.2	31.1	30.1	57.6
1947	89.2	166.5	166.2	78.2	53.6	53.7	47.0	47.1	87.7
1948	92.1	162.6	163.6	70.8	56.6	56.3	43.5	43.3	76.9
1949	86.8	160.8	162.3	67.7	54.0	53.5	42.1	41.7	78.1
1950	94.9	151.1	149.0	88.9	62.8	63.7	58.8	59.7	93.7
1951	108.3	139.3	139.9	100.6	77.7	77.4	72.2	71.9	92.9
1952	132.6	132.2	134.1	94.6	100.3	98.9	71.5	70.5	71.3
1953	121.2	127.3	131.7	88.9	95.2	92.0	69.9	67.5	73.4
1954	93.1	130.3	136.1	84.7	71.5	68.4	65.0	62.2	91.0
1955	114.9	121.5	127.3	92.6	94.6	90.3	76.2	72.8	80.6
1956	122.0	115.1	121.5	97.7	106.0	100.4	84.9	80.4	80.1
1957	102.6	110.4	115.1	103.4	92.9	89.2	93.7	89.9	100.8
1958	113.8	105.6	108.3	102.8	107.7	105.0	97.3	94.9	90.4
1959	110.2	102.7	105.0	94.8	107.3	104.9	92.3	90.3	86.0
1960	115.3	100.1	102.1	99.8	115.1	112.9	99.6	97.7	86.5
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	122.0	96.9	96.3	98.0	125.9	126.7	101.1	101.8	80.3
1963	136.9	95.3	93.5	100.2	143.7	146.5	105.1	107.2	73.2
1964	123.9	92.5	89.4	101.9	133.9	138.6	110.2	114.1	82.3
1965	127.6	87.2	83.3	101.9	146.3	153.3	116.8	122.4	79.8
1966	145.9	79.9	77.5	104.4	182.6	188.3	130.7	134.8	71.6
1967	118.6	82.1	78.5	115.7	144.5	151.1	140.9	147.3	97.5
1968	126.0	80.2	75.2	119.6	157.2	167.5	149.2	159.0	94.9
1969	133.3	78.6	74.2	125.5	169.7	179.6	159.8	169.1	94.1
1970	131.4	75.0	70.3	121.7	175.1	187.0	162.2	173.3	92.6
1971	152.7	74.9	70.4	125.5	203.9	217.0	167.5	178.3	82.2
1972	137.6	70.6	65.3	128.1	194.8	210.6	181.3	196.0	93.1
1973	133.5	68.4	65.3	160.5	195.1	204.6	234.6	246.0	120.2
1974	126.6	69.5	66.4	193.6	182.3	190.5	278.8	291.4	152.9

TABLE 12. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)  
AGRICULTURE, 1946-74

TABLEAU 12. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)  
AGRICULTURE, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPÉES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946-47	-6.1	-5.4	-8.7	42.9	-0.8	2.8	51.0	56.4	52.2
1947-48	3.3	-2.3	-1.5	-9.4	5.7	4.9	-7.3	-8.0	-12.3
1948-49	-5.8	-1.1	-0.8	-4.3	-4.7	-5.0	-3.3	-3.6	1.5
1949-50	9.3	-6.1	-8.2	31.2	16.4	19.1	39.7	42.9	20.0
1950-51	14.1	-7.8	-6.1	13.2	23.7	21.5	22.8	20.6	-0.8
1951-52	22.4	-5.1	-4.2	-6.1	29.0	27.8	-1.0	-1.9	-23.3
1952-53	-8.6	-3.7	-1.8	-5.9	-5.1	-6.9	-2.3	-4.2	2.9
1953-54	-23.2	2.3	3.4	-4.7	-24.9	-25.7	-6.9	-7.9	24.0
1954-55	23.4	-6.7	-6.5	9.3	32.3	32.0	17.2	16.9	-11.4
1955-56	6.2	-5.3	-4.5	5.5	12.1	11.2	11.4	10.5	-0.6
1956-57	-15.9	-4.1	-5.3	5.8	-12.3	-11.2	10.4	11.7	25.8
1957-58	10.9	-4.3	-5.9	-0.6	15.9	17.8	3.9	5.6	-10.4
1958-59	-3.2	-2.8	-3.1	-7.8	-0.4	-0.1	-5.1	-4.0	-4.8
1959-60	4.6	-2.5	-2.8	5.2	7.3	7.6	7.9	8.3	0.6
1960-61	-13.3	-0.1	-2.0	0.2	-13.1	-11.5	0.4	2.3	15.6
1961-62	22.0	-3.1	-3.7	-2.0	25.9	26.7	1.1	1.8	-19.7
1962-63	12.2	-1.7	-2.9	2.2	14.1	15.6	4.0	5.3	-8.9
1963-64	-9.5	-2.9	-4.4	1.8	-6.8	-5.3	4.8	6.4	12.5
1964-65	3.0	-5.7	-6.8	-0.1	9.2	10.6	6.0	7.3	-3.0
1965-66	14.3	-8.4	-6.9	2.5	24.9	22.8	11.9	10.1	-10.3
1966-67	-18.7	2.8	1.3	10.7	-2D.9	-19.7	7.8	9.3	36.2
1967-68	6.2	-2.3	-4.2	3.4	8.8	10.9	5.9	8.0	-2.6
1968-69	5.8	-2.0	-1.4	4.9	8.0	7.2	7.1	6.3	-0.8
1969-70	-1.4	-4.5	-5.3	-3.0	3.2	4.1	1.5	2.4	-1.6
1970-71	16.2	-0.2	0.1	3.1	16.4	16.0	3.3	2.9	-11.3
1971-72	-9.9	-5.7	-7.1	2.1	-4.5	-3.0	8.3	9.9	13.3
1972-73	-3.0	-3.1	-0.1	25.3	0.1	-2.8	29.3	25.5	29.2
1973-74	-5.2	1.5	1.8	20.6	-6.6	-6.9	18.8	18.5	27.2

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 13. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,  
MANUFACTURING, 1946-74TABLEAU 13. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,  
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-74  
(1961=100)

YEAR ANNEE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPEES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION		UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
							PER PERSON	PER MAN-HOUR	
							PER PERSONNE	PER HOMME	
1946	50.7	82.6	89.8	30.4	61.4	56.4	36.8	33.8	59.9
1947	55.4	88.4	95.0	39.5	62.7	58.3	44.7	41.6	71.4
1948	57.8	90.2	97.5	45.8	64.1	59.3	50.7	47.0	79.2
1949	59.5	91.6	97.2	48.2	64.9	61.2	52.6	49.6	81.1
1950	63.4	92.6	97.2	51.6	68.5	65.2	55.8	53.1	81.4
1951	68.9	98.2	101.6	61.0	70.1	67.8	62.1	60.1	88.6
1952	71.5	100.6	102.6	67.7	71.1	69.7	67.3	66.0	96.7
1953	76.6	103.6	106.3	73.6	73.9	72.0	71.0	69.3	96.1
1954	74.9	99.0	99.7	72.9	75.7	75.1	73.6	73.1	97.3
1955	82.2	101.4	102.6	77.4	81.1	80.1	76.4	75.5	94.2
1956	89.9	105.6	107.7	85.7	85.1	83.5	81.1	79.6	95.3
1957	89.7	106.1	106.7	90.6	84.5	84.0	85.4	84.9	101.0
1958	88.0	100.7	101.3	90.4	87.4	86.9	89.8	89.3	102.8
1959	94.5	101.8	103.1	95.6	92.8	91.7	93.9	92.7	101.1
1960	96.1	100.8	101.3	98.8	95.3	94.8	97.9	97.5	102.8
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	109.3	102.7	103.8	106.8	106.4	105.3	104.0	103.0	97.7
1963	116.7	105.2	106.7	113.8	110.9	109.4	108.2	106.7	97.6
1964	127.9	110.0	112.0	124.1	116.2	114.2	112.8	110.8	97.0
1965	139.5	115.7	117.7	136.9	120.5	118.5	118.3	116.3	98.1
1966	149.3	121.2	122.4	153.5	123.2	122.0	126.6	125.4	102.8
1967	153.3	121.7	122.1	164.8	126.0	125.6	135.5	135.0	107.5
1968	163.6	120.8	121.4	175.8	135.4	134.8	145.5	144.8	107.5
1969	175.4	123.2	123.3	191.9	142.4	142.3	155.8	155.7	109.4
1970	173.0	120.3	119.6	200.7	143.8	144.7	166.8	167.8	116.0
1971	183.3	119.6	118.7	213.2	153.2	154.4	178.2	179.6	116.3
1972	195.4	123.1	122.6	236.0	158.7	159.4	191.7	192.5	120.8
1973	211.2	128.5	128.3	267.4	164.3	164.6	208.1	208.4	126.6
1974	217.2	132.7	132.1	306.2	163.7	164.4	230.7	231.8	141.0

TABLE 14. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)  
MANUFACTURING, 1946-74TABLEAU 14. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)  
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-74

YEAR ANNEE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPEES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION		UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
							PER PERSON	PER MAN-HOUR	
							PER PERSONNE	PER HOMME	
1946-47	9.3	7.0	5.8	30.1	2.2	3.3	21.7	23.0	19.1
1947-48	4.3	2.1	2.6	15.8	2.2	1.7	13.4	12.9	11.0
1948-49	2.9	1.6	-0.3	5.4	1.4	3.2	3.7	5.7	2.4
1949-50	6.6	1.0	0.1	7.0	5.5	6.5	6.0	7.0	0.4
1950-51	8.7	6.1	4.5	18.2	2.4	4.0	11.4	13.2	8.8
1951-52	3.8	2.4	1.0	10.9	1.4	2.7	8.3	9.8	6.9
1952-53	7.1	3.0	3.6	8.8	4.0	3.4	5.6	5.0	1.5
1953-54	-2.2	-4.5	-6.2	-1.0	2.4	4.3	3.6	5.6	1.3
1954-55	9.7	2.4	2.9	6.2	7.2	6.7	3.7	3.2	-3.2
1955-56	9.4	4.2	5.0	10.7	5.0	4.2	6.2	5.4	1.2
1956-57	-0.2	0.4	-0.9	5.8	-0.7	0.7	5.3	6.7	6.0
1957-58	-1.9	-5.1	-5.1	-0.2	3.4	3.4	5.2	5.2	1.8
1958-59	7.4	1.1	1.8	5.7	6.2	5.5	4.5	3.8	-1.6
1959-60	1.7	-1.0	-1.7	3.3	2.7	3.5	4.3	5.1	1.6
1960-61	4.1	-0.8	-1.3	1.3	4.9	5.4	2.1	2.6	-2.7
1961-62	9.3	2.7	3.8	6.8	6.4	5.3	4.0	3.0	-2.3
1962-63	6.8	2.5	2.8	6.6	4.2	3.8	4.0	3.6	-0.2
1963-64	9.6	4.5	5.0	9.0	4.8	4.4	4.2	3.8	-0.6
1964-65	9.1	5.2	5.1	10.3	3.7	3.8	4.9	5.0	1.1
1965-66	7.0	4.7	4.0	12.1	2.2	2.9	7.1	7.8	4.8
1966-67	2.7	0.4	-0.2	7.4	2.3	2.9	7.0	7.7	4.6
1967-68	6.7	-0.7	-0.6	6.7	7.5	7.3	7.4	7.3	-0.1
1968-69	7.2	2.0	1.5	9.1	5.1	5.6	7.0	7.5	1.8
1969-70	-1.4	-2.3	-3.0	4.6	1.0	1.7	7.1	7.8	6.0
1970-71	6.0	-0.6	-0.7	6.2	6.5	6.7	6.8	7.0	0.3
1971-72	6.6	2.9	3.3	10.7	3.6	3.2	7.6	7.2	3.8
1972-73	8.1	4.4	4.7	13.3	3.5	3.3	8.5	8.3	4.8
1973-74	2.8	3.3	2.9	14.5	-0.4	-0.1	10.9	11.2	11.3

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUÉS A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 15. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,  
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-74

TABLEAU 15. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,  
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-74  
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	35.2	77.6	83.7	29.4	45.4	42.0	37.9	35.1	83.4
1947	39.0	87.6	94.5	39.4	44.5	41.3	44.9	41.6	100.9
1948	42.3	89.8	95.8	45.3	47.1	44.1	50.4	47.3	107.1
1949	44.8	91.4	97.0	47.1	49.0	46.2	51.5	48.6	105.2
1950	49.6	94.8	100.8	52.3	52.3	49.2	55.2	51.9	105.5
1951	53.5	103.8	112.1	64.2	51.5	47.7	61.8	57.3	120.0
1952	57.4	101.9	110.7	70.0	56.4	51.8	68.7	63.2	121.9
1953	62.2	98.1	106.8	72.6	63.4	58.2	74.1	68.0	116.8
1954	65.6	95.7	101.8	71.2	68.6	64.4	74.4	65.9	108.5
1955	74.3	100.4	105.0	75.1	74.0	70.8	74.8	71.5	101.0
1956	83.6	108.8	112.9	89.0	76.8	74.1	81.8	78.9	106.5
1957	88.5	110.1	113.6	94.9	80.4	77.9	86.2	83.5	107.2
1958	90.5	102.3	104.7	90.5	88.5	86.4	88.5	86.4	100.0
1959	95.0	105.9	108.4	96.2	89.7	87.6	90.9	88.7	101.3
1960	97.1	103.7	105.7	100.3	93.6	91.9	96.7	94.9	103.3
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	105.8	104.0	105.5	105.9	101.8	100.3	101.8	100.3	100.1
1963	109.6	105.5	105.8	110.2	103.9	103.6	104.4	104.1	100.5
1964	120.9	110.3	110.8	120.6	109.6	109.1	109.4	108.8	99.8
1965	130.6	117.0	118.3	138.8	111.6	110.4	118.7	117.4	106.3
1966	138.5	122.0	123.3	160.0	113.5	112.3	131.2	129.8	115.5
1967	142.2	120.0	119.6	171.5	118.5	118.9	142.9	143.4	120.6
1968	150.6	119.4	117.6	178.6	126.1	128.0	149.5	151.8	118.6
1969	156.4	120.7	116.4	197.4	129.6	134.3	163.6	169.6	126.2
1970	165.5	119.1	114.9	212.8	139.0	144.1	178.7	185.2	128.6
1971	176.0	122.8	116.6	243.1	143.4	150.9	198.0	208.4	138.1
1972	184.6	123.1	117.1	267.8	149.9	157.6	217.4	228.6	145.1
1973	199.2	129.7	124.3	308.6	153.6	160.3	238.0	248.4	154.9
1974	200.1	135.2	129.1	360.3	148.0	155.0	266.5	279.1	180.1

TABLE 16. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)  
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-74

TABLEAU 16. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)  
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946-47	10.8	12.9	12.9	34.0	-1.9	-1.9	18.7	18.7	21.0
1947-48	8.5	2.5	1.4	15.1	5.8	7.0	12.3	13.5	6.1
1948-49	5.9	1.8	1.2	4.0	4.0	4.7	2.2	2.8	-1.8
1949-50	10.7	3.7	4.0	11.1	6.8	6.5	7.1	6.8	0.3
1950-51	7.9	9.5	11.2	22.6	-1.5	-3.0	12.0	10.3	13.7
1951-52	7.3	-1.9	-1.2	9.0	9.4	8.6	11.1	10.3	1.6
1952-53	8.4	-3.7	-3.5	3.8	12.5	12.3	7.8	7.6	-4.2
1953-54	5.5	-2.5	-4.7	-2.0	8.2	10.6	0.5	2.8	-7.1
1954-55	13.3	4.9	3.1	5.5	7.9	9.9	0.5	2.3	-6.9
1955-56	12.5	8.4	7.5	18.6	3.8	4.7	9.4	10.3	5.4
1956-57	5.9	1.2	0.7	6.6	4.6	5.2	5.3	5.9	0.7
1957-58	2.3	-7.1	-7.8	-4.6	10.1	10.9	2.7	3.5	-6.7
1958-59	5.0	3.5	3.5	6.3	1.4	1.4	2.7	2.7	1.3
1959-60	2.2	-2.0	-2.5	4.2	4.3	4.8	6.4	6.9	2.0
1960-61	3.0	-3.6	-5.4	-0.3	6.8	8.9	3.4	5.4	-3.2
1961-62	5.8	4.0	5.5	5.9	1.8	0.3	1.8	0.3	0.1
1962-63	3.6	1.5	0.3	4.1	2.1	3.3	2.5	3.8	0.5
1963-64	10.3	4.5	4.7	9.5	5.5	5.3	4.7	4.5	-0.8
1964-65	8.0	6.1	6.7	15.1	1.8	1.2	8.5	7.8	6.5
1965-66	8.0	4.2	4.2	15.3	1.7	1.7	10.6	10.6	8.7
1966-67	2.7	-1.6	-3.0	7.1	4.4	5.8	8.9	10.5	4.4
1967-68	5.9	-0.5	-1.7	4.1	6.4	7.7	4.6	5.9	-1.7
1968-69	3.9	1.0	-1.0	10.6	2.8	4.9	9.4	11.7	6.5
1969-70	5.8	-1.3	-1.3	7.8	7.2	7.3	9.2	9.2	1.9
1970-71	6.3	3.1	1.5	14.3	3.2	4.7	10.8	12.5	7.4
1971-72	4.9	0.3	0.4	10.1	4.6	4.4	9.8	9.7	5.0
1972-73	7.9	5.3	6.1	15.3	2.5	1.7	9.4	8.7	6.8
1973-74	0.5	4.3	3.9	16.7	-3.6	-3.3	12.0	12.4	16.2

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

STATISTICS CANADA LIBRARY  
BIBLIOTHÈQUE STATISTIQUE CANADA



1010770275