

SYSTEM OF
NATIONAL ACCOUNTS

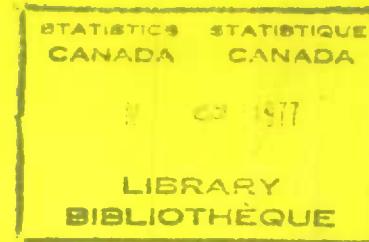
Aggregate productivity measures

1946-1976

SYSTÈME DE
COMPTABILITÉ NATIONALE

Mesures de la productivité des agrégats

1946-1976



STATISTICS CANADA — STATISTIQUE CANADA
Input-Output Division — Division des entrées-sorties

SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

AGGREGATE PRODUCTIVITY MEASURES

MESURES DE LA PRODUCTIVITÉ DES AGRÉGATS

1946-1976

NOTE: This edition is a sequel to the 1946-74 issue, and presents data for 1975 and 1976 and revised indexes on a 1971 reference base.

NOTA: La présente édition est la suite de l'édition pour la période 1946-1974. Elle contient des données pour 1975 et 1976 et des indices révisés par rapport à l'année de référence 1971.

Published by Authority of
The Minister of Industry, Trade and Commerce

Publication autorisée par
le ministre de l'Industrie et du Commerce

November - 1977 - Novembre
3-2200-508

Price—Prix: \$1.05

Statistics Canada should be credited when reproducing or quoting any part of this document
Reproduction ou citation autorisées sous réserve d'indication de la source: Statistique Canada

Ottawa

THE SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks and descriptions of sources and methods) which make up this System will now carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue carrying the prefix 13) were historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data (Catalogue with prefix 67) in their more summary form, are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services is portrayed in the Input-Output Tables of the System (Catalogue with prefix 15). The indexes of Real Domestic Product by Industry (included with Catalogue carrying the prefix 61) provide "constant dollar" measures of the contribution of each industry to Gross Domestic Product at factor cost. Inputs and outputs are related in Productivity Studies (Catalogue with prefix 14).

Both the Input-Output Tables and Indexes of Real Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by the Financial Flow Accounts (Catalogue with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics, and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Also, provision is made in the System for incorporation of balance sheet (wealth) estimates when such data are sufficiently developed.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated subsystems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels of data. However, Statistics Canada is continuing research on enterprise-company-establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say

LE SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

Au Canada, les comptes nationaux ont fait l'objet depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale de toute une série de publications portant sur leurs éléments constitutifs. Ils ont connu une telle évolution qu'on peut maintenant les qualifier de "Système de comptabilité nationale". Aux fins d'identification, toutes les publications qui font partie du système (elles contiennent des tableaux statistiques, la description du cadre théorique et l'explication des sources et des méthodes) porteront désormais le titre général de "Système de comptabilité nationale".

Le système de comptabilité nationale du Canada se divise en plusieurs catégories de comptes. Les comptes annuels et trimestriels des revenus et des dépenses (paraissant dans les publications dont le n° de catalogue commence par 13) ont constitué le premier ensemble de statistiques à être connu sous le titre de "Comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). Les données sur la balance canadienne des paiements internationaux (n° de catalogue commençant par 67) font également partie, sous leur forme sommaire, du système de comptabilité nationale; elles ont même existé avant les comptes des revenus et des dépenses.

Une nomenclature, sensiblement augmentée, d'industries et de biens et services figure dans les tableaux d'entrées-sorties du système (n° de catalogue commençant par 15). Les indices du produit intérieur réel par industrie (compris dans les publications dont le n° de catalogue commence par 61) mesurent, en dollars constants, l'apport de chaque branche d'activité au produit intérieur brut au coût des facteurs. Un rapport est établi entre entrées et sorties dans les études de productivité (publications dont le n° de catalogue commence par 14).

L'établissement est l'unité primaire de production industrielle tant dans les tableaux d'entrées-sorties que dans les indices du produit intérieur réel. Les comptes de flux financiers (publications dont le n° de catalogue commence par 13) mesurent les opérations financières. Les catégories de prêteurs et d'instruments financiers forment les éléments de base de ces statistiques et la personne morale est le point de départ du classement des agents économiques. En outre, le système a été conçu de façon à pouvoir incorporer les comptes de bilans (qui prennent pour objet le patrimoine) lorsque les données s'y rapportant seront suffisamment développées.

Le système de comptabilité nationale constitue un ensemble conceptuellement intégré dans lequel les diverses catégories de comptes peuvent être considérées comme des sous-systèmes étroitement liés entre eux. Au stade actuel de développement, on ne peut faire de comparaison directe entre les éléments basés sur l'établissement et ceux qui sont basés sur l'entité juridique que lorsque les données sont groupées dans des catégories très générales. Toutefois, Statistique Canada poursuit ses recherches sur les relations entre l'entreprise, la société et l'établissement.

the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a close relationship to the international standard as described in the United Nations publication, *A System of National Accounts* (Studies in Methods, Series F, No. 2, Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968).

Il sera peut-être possible un jour de reclasser les données fondées, par exemple, sur l'établissement de manière à les faire correspondre aux données établies d'après la société ou l'entreprise.

Dans ses grandes lignes, le système de comptabilité nationale du Canada est étroitement relié à la norme internationale exposée dans la publication des Nations Unies intitulée *Système de comptabilité nationale* (Études méthodologiques, série F, n° 2, Rév. 3, Bureau de statistique, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1970).

TABLE OF CONTENTS

	Page
Rebasing of Indexes	7
Review of Results	7
Productivity	7
Labour Compensation and Unit Labour Cost . .	10
Comparison with United States Results	11
About the Measures	15
Productivity	15
Output	15
Labour Input	16
Labour Compensation	16
Real Labour Compensation	17
Unit Labour Cost	17
Time Series in Index Form	18
Absolute Values	20
 Appendix	
I. Sources of Data	27
II. Industrial Classification Used in this Report	35
III. Labour Productivity, Unit Labour Cost and Related Data in CANSIM	41

Indexes of Labour Productivity, Unit Labour Cost, and Related Data, and Annual Percentage Changes, 1946 - 76

Table

1- 2 All Commercial Industries	47
3- 4 Commercial Nonagricultural Industries .	48
5- 6 Commercial Goods-producing Industries .	49
7- 8 Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries	50
9-10 Commercial Service-producing Industries .	51
11-12 Agriculture	52
13-14 Manufacturing	53
15-16 Other Commercial Goods-producing Industries (ex., Agriculture and Manufacturing)	54

TABLE DES MATIÈRES

	Page
Rajeunissement des indices	7
Revue des résultats	7
Productivité	7
Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'œuvre	10
Comparaison avec les résultats des États-Unis	11
 Les mesures	15
Productivité	15
Production	15
Entrée de main-d'œuvre	16
Rémunération du travail	16
Rémunération réelle du travail	17
Coût unitaire de main-d'œuvre	17
Séries chronologiques indicielles	18
Valeurs absolues	20
 Annexe	
I. Sources des données	27
II. Classification des activités économiques utilisée dans le présent bulletin	35
III. Productivité du travail, coût unitaire de main-d'œuvre et données connexes – CANSIM	41

Indices de la productivité du travail, du coût unitaire de main-d'œuvre, et données connexes, et variations annuelles en pourcentage, 1946 - 76

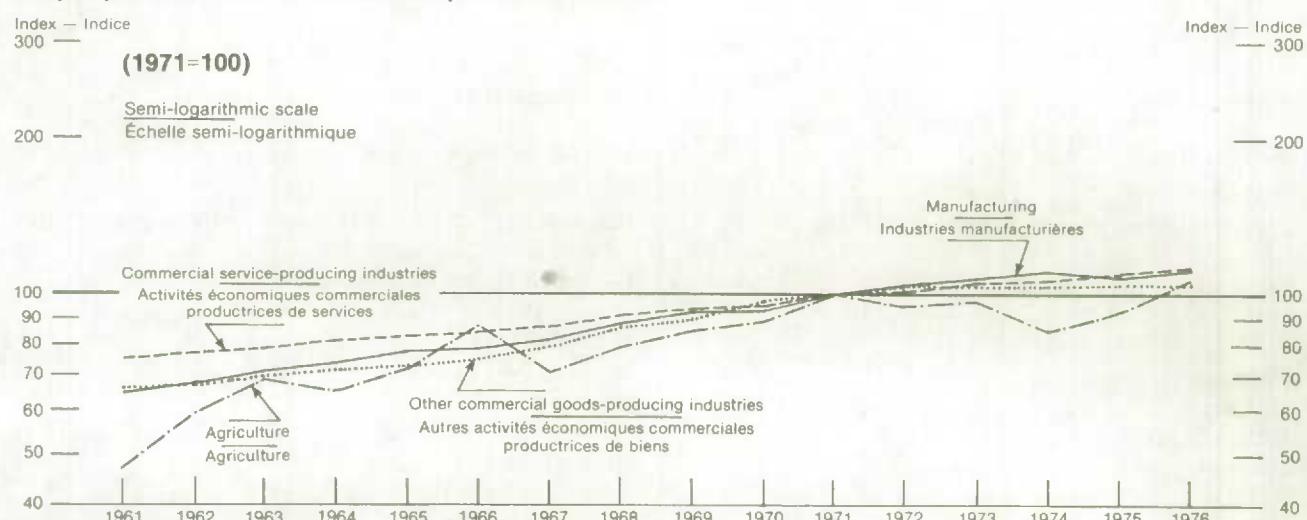
Tableau

1- 2 Ensemble des activités économiques commerciales	47
3- 4 Activités économiques commerciales non agricoles	48
5- 6 Activités économiques commerciales productrices de biens	49
7- 8 Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	50
9-10 Activités économiques commerciales productrices de services	51
11-12 Agriculture	52
13-14 Industries manufacturières	53
15-16 Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières)	54

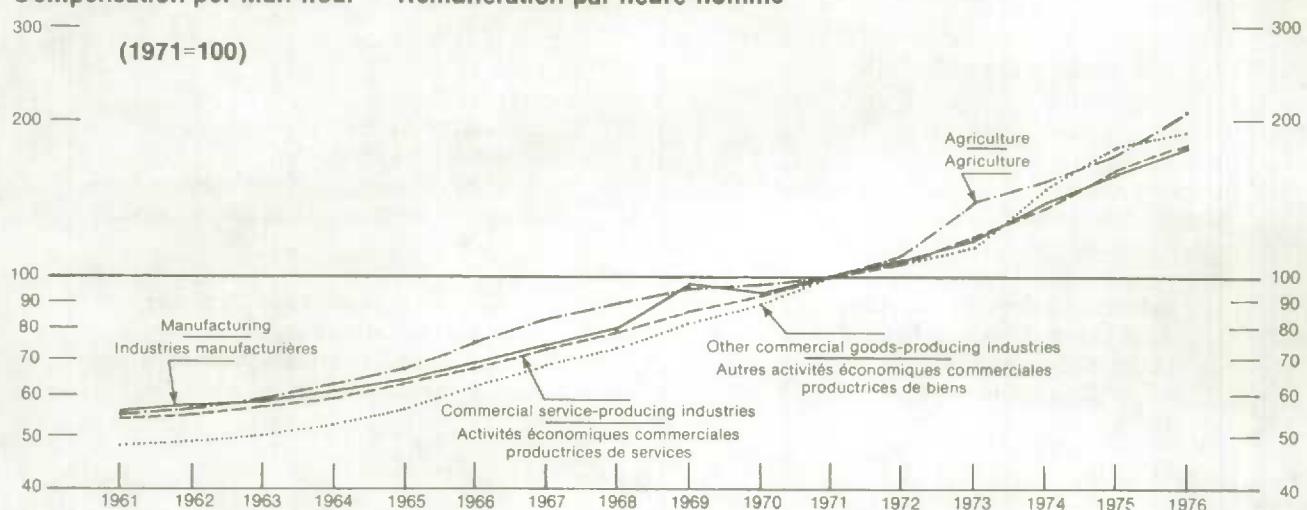
Chart — 1

Graphique — 1

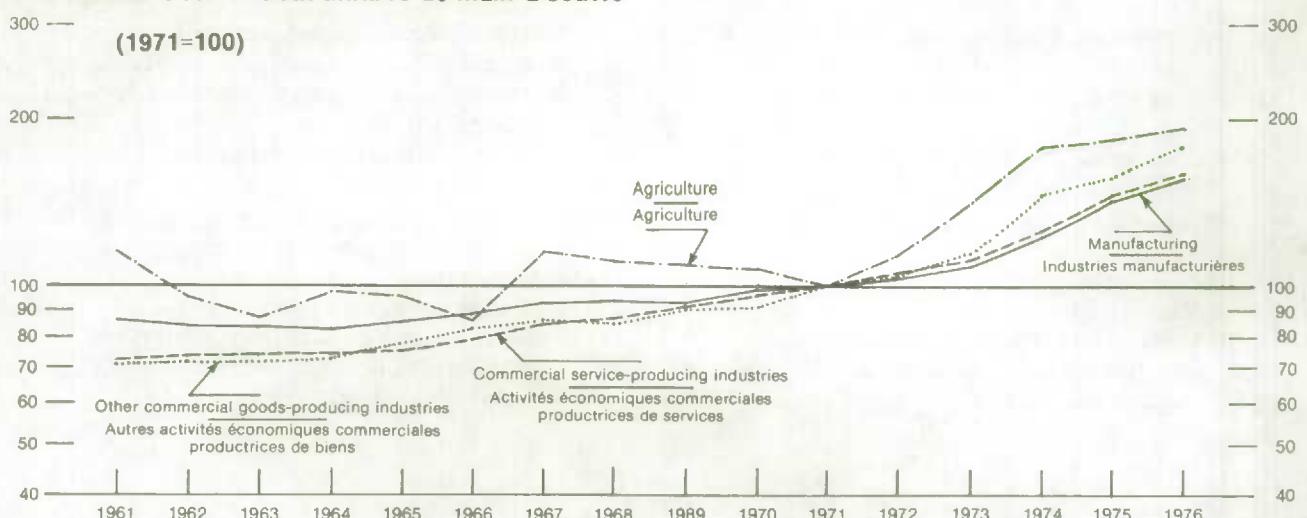
Output per Man-hour — Production par heure-homme



Compensation per Man-hour — Rémunération par heure-homme



Unit Labour Cost — Coût unitaire de main-d'œuvre



REBASING OF INDEXES

All indexes are presented on a 1971=100 reference base. The output indexes from 1961 have been revised in accord with recent revisions to the Indexes of Real Domestic Product and, where applicable, the indexes of persons employed and man-hours incorporate the Revised Labour Force Survey from 1975. See Appendix I, "Sources of Data" and the section "Absolute Values", page 20.

REVIEW OF RESULTS

Productivity

Output per man-hour for All Commercial Industries increased 3.6% in 1976, following fractional increases in 1974 and 1975. The increase in productivity in 1976 is the largest since 1972, but is slightly below the average annual rate of growth¹ of 3.8% for the period 1961 - 1976.

Productivity performance is the result of changes in real output and in man-hours worked. Indexes of labour productivity are now available for three decades, and the results for 1976 can be compared to average annual rates of growth for 30 years, the last 15 years and the last five years. The growth in output, 5.3% in 1976, is of the same order of magnitude as the longer-run averages, 5.0% for 30 years and 5.4% for 1961 - 1976, but noticeably above the average of 4.6% for the past five years. Man-hours increased 1.7% in 1976. This is almost double the 30 year average of 0.9%, similar to the 15 year average of 1.6% per year, but somewhat below the 2.5% average for 1971 - 1976. Bringing these variables together in a calculation of output per man-hour, the increase in 1976 of 3.6% is below the 30 year average of 4.1%, approximates the 15 year average of 3.8%, but is notably above the average of 2.0% for the last five years.

Commercial goods-producing and commercial service-producing industries registered increases in output per man-hour of 3.8% and 3.3% respectively; in both cases these were the largest increases since 1973 and above the averages for the last five years. Over the years the commercial goods-producing industries have recorded higher average rates of growth than the commercial service-producing industries. For the 30 years, the former has increased at an average rate of 5.4% and the latter at the rate of 2.4%.

¹ Average annual rates of growth are calculated using the least squares of logarithms.

RAJEUNISSEMENT DES INDICES

Tous les indices sont exprimés par rapport à l'année de référence 1971=100. Les indices de la production ont été révisés à partir de 1961 conformément aux récentes révisions des indices du produit intérieur réel, et le cas échéant, les indices des personnes occupées et des heures-hommes tiennent compte, à partir de 1975, de la nouvelle enquête sur la population active. Voir l'annexe I, "Sources des données" et la section "Valeurs absolues" à la page 20.

REVUE DES RÉSULTATS

Productivité

La production par heure-homme pour Toutes les activités commerciales, après avoir augmenté de façon négligeable en 1974 et 1975, a progressé de 3.6 % en 1976. Cet accroissement de la productivité est le plus important qu'on ait enregistré depuis 1972, même s'il se situe légèrement au-dessous du taux de croissance annuel moyen¹ de 3.8 % de la période 1961 - 1976.

L'évolution de la productivité est due à des variations de la production réelle et des heures-hommes travaillées. On dispose maintenant d'indices de la productivité du travail pour trois décennies et les résultats de 1976 peuvent ainsi être comparés aux taux de croissance annuels moyens des 30 dernières années, des 15 dernières années et des cinq dernières années. La croissance de la production en 1976, 5.3 %, est du même ordre de grandeur que les moyennes à plus long terme, 5.0 % sur 30 ans et 5.4 % pour 1961 - 1976, mais est sensiblement supérieure à la moyenne de 4.6 % observée pour les cinq dernières années. Le nombre d'heures-hommes a progressé de 1.7 % en 1976; ce chiffre est presque deux fois plus élevé que la moyenne sur 30 ans (0.9 %), voisin de la moyenne sur 15 ans (1.6 % par année), mais est passablement inférieur à la moyenne de 2.5 % enregistrée pour la période 1971 - 1976. Si l'on rassemble ces variables pour calculer la production par heure-homme, il ressort que l'augmentation de 3.6 % en 1976 est inférieure à la moyenne sur 30 ans de 4.1 %, voisine de la moyenne sur 15 ans de 3.8 %, mais nettement supérieure à la moyenne de 2.0 % pour les cinq dernières années.

Les activités commerciales productrices de biens et celles productrices de services ont enregistré des hausses respectives de la production par heure-homme de 3.8 % et de 3.3 %; dans les deux cas, il s'agit des plus fortes hausses observées depuis 1973, hausses qui dépassent les moyennes des cinq dernières années. Les activités commerciales productrices de biens ont enregistré des taux de croissance moyens supérieurs à ceux des activités commerciales productrices de services, c'est-à-dire 5.4 % contre 2.4 % respectivement (sur 30 ans).

¹ Les taux de croissance annuels moyens sont calculés à l'aide des moindres carrés des logarithmes.

TABLE I. Average Annual Per Cent Change, Productivity and Related Measures
 TABLEAU I. Variation moyenne annuelle en pourcentage, mesures de la productivité et mesures connexes

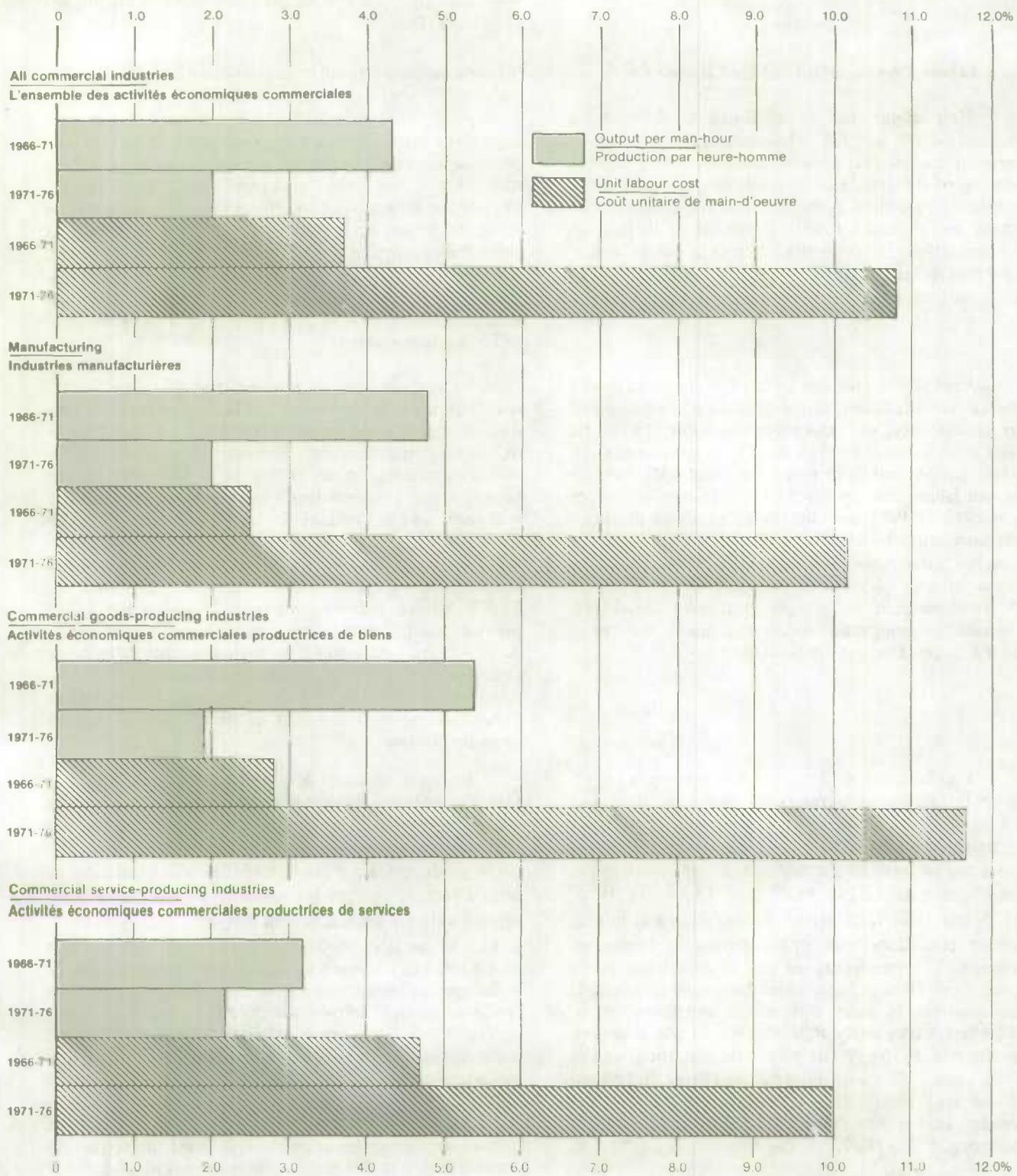
	1946-1976	1951-1976	1961-1971	1971-1976	1973-1974	1974-1975	1975-1976
Commercial industries – Activités commerciales:							
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.1	3.9	4.2	2.0	0.5	0.3	3.6
Output – Production	5.0	5.0	5.7	4.6	4.4	0.4	5.3
Man-hours – Heures-hommes	0.9	1.0	1.5	2.5	3.9	0.1	1.7
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	2.8	2.9	2.9	10.8	14.4	15.1	8.0
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	7.0	6.9	7.2	13.1	14.9	15.5	11.9
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles:							
Output per man-hour – Production par heure-homme	3.4	3.3	3.5	1.9	0.8	0.2	2.8
Output – Production	5.3	5.3	5.9	4.8	4.9	0.1	5.1
Man-hours – Heures-hommes	1.9	1.9	2.3	2.9	4.1	- 0.1	2.2
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	2.9	2.9	3.0	10.7	14.1	15.5	8.2
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.4	6.3	6.6	12.7	15.0	15.8	11.2
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens:							
Output per man-hour – Production par heure-homme	5.4	5.1	5.4	1.9	0.1	- 0.9	3.8
Output – Production	4.9	4.8	5.7	3.1	2.3	- 2.8	4.8
Man-hours – Heures-hommes	- 0.4	- 0.3	0.3	1.2	2.3	- 1.8	0.9
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	2.1	2.2	2.3	11.7	15.7	16.8	7.5
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	7.6	7.3	7.8	13.8	15.8	15.7	11.6
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens:							
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.4	4.3	4.3	1.7	0.9	- 0.8	2.3
Output – Production	5.5	5.4	6.1	3.3	3.2	- 3.6	4.2
Man-hours – Heures-hommes	1.0	1.0	1.7	1.7	2.4	- 2.8	1.9
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	2.1	2.1	2.4	11.5	15.3	17.8	7.7
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.6	6.5	6.9	13.3	16.3	16.8	10.2
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services:							
Output per man-hour – Production par heure-homme	2.4	2.4	2.8	2.2	0.9	1.4	3.3
Output – Production	5.1	5.2	5.8	6.0	6.5	3.3	5.8
Man-hours – Heures-hommes	2.7	2.7	2.9	3.8	5.5	1.9	2.4
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	3.7	3.7	3.6	10.0	13.2	13.8	8.7
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.2	6.2	6.5	12.4	14.2	15.5	12.3
Agriculture:							
Output per man-hour – Production par heure-homme	5.0	4.5	6.0	0.4	- 12.2	8.4	16.1
Output – Production	1.4	1.0	2.1	- 0.1	- 10.6	10.7	12.6
Man-hours – Heures-hommes	- 3.5	- 3.3	- 3.7	- 0.6	1.8	2.1	- 3.0
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	1.7	1.9	0.9	14.9	23.7	3.6	4.3
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.8	6.5	7.0	15.4	8.6	12.3	21.1
Manufacturing – Industries manufacturières:							
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.1	4.1	4.3	2.0	1.7	- 1.5	3.0
Output – Production	5.2	5.2	6.3	3.3	3.4	- 4.9	5.1
Man-hours – Heures-hommes	1.1	1.1	1.9	1.3	1.6	- 3.4	2.0
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	2.2	1.9	1.9	10.2	13.6	16.4	8.9
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.3	6.1	6.3	12.4	15.5	14.6	12.1
Other commercial goods-producing industries (ex., Agriculture and Manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières):							
Output per man-hour – Production par heure-homme	5.0	4.7	4.3	0.8	- 0.9	0.1	1.2
Output – Production	6.0	5.5	5.8	3.4	3.0	- 1.5	2.9
Man-hours – Heures-hommes	1.0	0.8	1.4	2.5	3.9	- 1.6	1.7
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	2.0	2.5	3.5	13.6	18.0	19.7	6.1
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	7.1	7.3	8.0	14.6	17.0	19.7	7.4

Chart — 2

Average Annual Rate of Growth in Output per Man-hour and Unit Labour Cost

Taux de croissance annuel moyen de la production par heure-homme et coût unitaire de main-d'œuvre

Graphique — 2



Output per man-hour in manufacturing increased 3.0% in 1976, reflecting a 5.1% growth in output and a 2.0% growth in man-hours. While the productivity increase is larger than in some recent years, it is low in relation to longer-run averages. For the 30 year period the average growth rate is 4.1% and for the ten year period 1961 - 1971, the average growth is 4.3%.

Labour Compensation and Unit Labour Cost

Unit labour cost for All Commercial Industries increased 8.0% in 1976. While still high in relation to most of the 30 year period, this increase is a sizeable abating of the very large increases recorded in the immediately preceding years. The relative changes came about not so much from a tempering of increase in compensation, although the increase in compensation of 13.8% is less than the 15.6% in 1975 and 19.4% in 1974, as from the increase in output.

Unit labour cost can be calculated as the ratio of average compensation, or compensation per man-hour, to productivity, or output per man-hour. As can be seen from Table I, in 1976 the 11.9% increase in compensation per man-hour is reduced to an 8.0% increase in unit labour cost by the 3.6% increase in output per man-hour. In 1975, with only a 0.3% increase in output per man-hour, the 15.5% increase in compensation per man-hour translates almost directly into a 15.1% increase in unit labour cost. Similarly in 1974, with a 0.5% increase in output per man-hour, the 14.9% increase in compensation per man-hour becomes a 14.4% increase in unit labour cost.

Unit labour cost in manufacturing increased 8.9% in 1976, following increases of 16.4% in 1975 and 13.6% in 1974. Again the effects of productivity improvements on dampening the increases in unit labour costs can be seen, as the increases in compensation per man-hour were 12.1%, 14.6% and 15.5% for 1976, 1975 and 1974 respectively. Recent increases in unit labour cost have been much above the longer-run averages. The average annual rate of growth for the 30 years from 1946 is 2.2%. There have been two periods characterized by large increases in unit labour costs, the years immediately following World War II as well as the mid 1970's. While economic conditions in the 1950's and 1960's were different from those that obtain in the mid 1970's, it is interesting to note that the average annual growth in unit labour cost for manufacturing, 1952 - 1970, is 0.7%.

Dans les industries manufacturières, la production par heure-homme a augmenté de 3.0 % en 1976, ce qui reflète un accroissement de 5.1 % de la production et une augmentation de 2.0 % des heures-hommes. Ce gain de productivité en 1976 dépasse certaines des augmentations observées récemment, mais demeure faible comparativement aux moyennes à plus long terme: le taux de croissance moyen se situe à 4.1 % sur 30 ans et à 4.3 % sur dix ans (1961 - 1971).

Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre

Pour l'Ensemble des activités commerciales, le coût unitaire de main-d'oeuvre a progressé de 8.0 % en 1976. Cet accroissement reste important par rapport à ceux généralement observés sur 30 ans, mais représente un fléchissement marqué par rapport aux très fortes hausses enregistrées au cours des toutes dernières années. Les variations relatives découlent davantage de l'accroissement de la production que du ralentissement de l'augmentation de la rémunération, bien que celle-ci, avec 13.8 %, soit effectivement moindre que les hausses de 15.6 % et de 19.4 % de 1975 et 1974 respectivement.

Le rapport entre la rémunération moyenne (ou rémunération par heure-homme) et la productivité (ou production par heure-homme) permet de calculer le coût unitaire de main-d'oeuvre. Il ressort du tableau I qu'en 1976, l'augmentation de 11.9 % de la rémunération par heure-homme a donné lieu à une augmentation de 8.0 % seulement du coût unitaire de main-d'oeuvre en raison de l'accroissement de 3.6 % de la production par heure-homme. En 1975, l'accroissement de la production par heure-homme n'ayant été que de 0.3 %, la hausse de 15.5 % de la rémunération par heure-homme s'était presque intégralement répercutée dans l'augmentation de 15.1 % du coût unitaire de main-d'oeuvre, de la même façon qu'en 1974, avec un gain de productivité de 0.5 %, l'augmentation de 14.9 % de la rémunération moyenne s'était traduite par une hausse de 14.4 % du coût unitaire de main-d'oeuvre.

Le coût unitaire de main-d'oeuvre des industries manufacturières a progressé de 8.9 % en 1976, après des hausses de 16.4 % en 1975 et de 13.6 % en 1974. On peut encore constater les effets modérateurs de l'augmentation de la productivité sur les hausses des coûts unitaires de main-d'oeuvre, puisque les augmentations de la rémunération par heure-homme se sont établies à 12.1 % en 1976, à 14.6 % en 1975 et à 15.5 % en 1974. Les récentes hausses du coût unitaire de main-d'oeuvre ont dépassé de beaucoup les moyennes à plus long terme. Le taux de croissance annuel moyen sur 30 ans (à partir de 1946) se situe à 2.2 %. Les coûts unitaires de main-d'oeuvre ont particulièrement augmenté au cours de deux périodes immédiatement après la Deuxième guerre mondiale et au milieu des années 1970. Même si les conditions économiques des années 1950 et 1960 diffèrent de celles qui ont prévalu au milieu des années 1970, il est intéressant de constater que la croissance annuelle moyenne du coût unitaire de main-d'oeuvre a été de 0.7 % dans les industries manufacturières, de 1952 - 1970.

Comparison with United States results

Comparison of changes in productivity and unit labour cost with the United States should be used with prudence. The measures can be influenced by different concepts and techniques of measurement as well as by differences in economic environment such as a different cyclical behaviour. Among other variables cognizance should be taken of the effect of changing exchange rates, particularly on an international comparison of costs.

Commercial Industries²

Output per man-hour for commercial industries increased by 4.0% in the United States in 1976, compared to an increase of 3.6% in Canada. This is the second successive year in which the increase in output per man-hour in the United States is larger than in Canada. The larger growth in output per man-hour in the United States in the last two years has come after a decline of 3.4% in 1974, when Canada was showing a fractional increase, and may be related to the more pronounced cyclical movement in the United States. Nevertheless, this is a change from the relative performance of output per man-hour in the two countries over longer periods of time. Table II indicates that, for the selected time periods, output per man-hour has grown more rapidly in Canada up to 1974.

Unit labour cost provides a more striking contrast between the recent relative performance of the two countries and the longer-run averages. With unit labour cost being the ratio of average compensation and labour productivity, the smaller increases in compensation per man-hour and the larger increases in output per man-hour in the United States result in increases in unit labour cost in that country which are less than half those of Canada for 1975 and 1976; 7.4% in the United States compared to 15.1% in Canada in 1975, and 3.6% and 8.0% for the two countries respectively in 1976.

Traditionally Canada has had higher growth rates in both the compensation per man-hour and output per man-hour, and this works out to comparable growth rates in unit labour cost in the two countries. For the entire period 1947-1976 the average growth rate in both countries was 2.7%. In the early 1960's the increases in unit labour cost were quite restrained, increasing only 0.4% per year in the United States for the period 1960-1964 and declining fractionally in Canada for the same period. From 1965 onward, unit labour cost started rising at relatively higher rates in both countries, and from 1965-1970, the rate of increase in unit labour cost was 4.8% in the United States and 3.9% in Canada. Then the inflationary pressure of the 1970's manifests

Comparaison avec les résultats des États-Unis

Dans le cas des variations de la productivité et du coût unitaire de main-d'œuvre, les comparaisons entre le Canada et les États-Unis doivent être utilisées avec prudence. Les mesures peuvent subir les effets des différences de concepts et de techniques et d'un environnement économique dissemblable, au niveau des fluctuations conjoncturelles par exemple. On doit tenir compte de plusieurs variables, notamment de l'incidence des variations des taux de change lorsqu'on compare les coûts au niveau international.

Activités commerciales²

Aux États-Unis, la production par heure-homme des activités commerciales a progressé de 4.0 % en 1976, comparativement à 3.6 % au Canada; ainsi, pour la deuxième année consécutive, l'augmentation de la production par heure-homme est plus élevée aux États-Unis qu'au Canada. Aux États-Unis, cette évolution des deux dernières années fait suite à un recul de 3.4 % en 1974, alors que le Canada affichait une faible augmentation, et peut être liée à un mouvement conjoncturel plus prononcé qu'au Canada. Il s'agit néanmoins d'un changement par rapport aux tendances à long terme enregistrées par les variations relatives de la production par heure-homme dans les deux pays: le tableau II indique que, pour les périodes choisies, la production par heure-homme a progressé plus rapidement au Canada jusqu'en 1974.

Parmi les différences entre les performances relatives récentes des deux pays et les moyennes à long terme, un contraste encore plus marqué a été enregistré pour le coût unitaire de main-d'œuvre. Celui-ci étant le rapport de la rémunération moyenne à la productivité du travail, les plus faibles augmentations de la rémunération par heure-homme constatées aux États-Unis se sont traduites par des augmentations du coût unitaire de main-d'œuvre inférieures de plus de 50 % à celles du Canada, soit 7.4 % contre 15.1 % en 1975 et 3.6 % contre 8.0 % au Canada en 1976.

Dans le passé, les taux de croissance de la rémunération et de la production par heure-homme étaient généralement supérieurs à ceux des États-Unis et il en résultait des taux d'accroissement du coût unitaire de main-d'œuvre comparables dans les deux pays: pour toute la période 1947-1976, le taux d'accroissement moyen s'est situé à 2.7 % dans les deux pays. Au début des années 1960, la hausse du coût unitaire de main-d'œuvre a été passablement freinée, avec une progression de 0.4 % seulement par année aux États-Unis pour la période 1960-1964, alors que le Canada accusait un léger recul au cours de la même période. À partir de 1965, le coût unitaire de main-d'œuvre a commencé à croître à un rythme relativement plus rapide dans les deux pays; de 1965-1970, son taux

² Private Business Sector in the United States is taken as equivalent to Commercial Industries in Canada.

² Le secteur privé américain est considéré comme équivalent aux activités commerciales du Canada.

TABLE II. Average Annual Per Cent Change, Productivity and Related Measures – Canada and United States

TABLEAU II. Variation moyenne annuelle en pourcentage, productivité et mesures connexes – Canada et États-Unis

	1947-1976		1961-1971		1971-1976		
	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis	
Commercial industries – Activités commerciales:							
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.1	2.8	4.2	2.9	2.0	0.9	
Output – Production	5.0	3.5	5.7	4.2	4.6	1.9	
Man-hours – Heures-hommes	0.9	0.6	1.5	1.3	2.5	0.9	
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	2.7	2.7	2.9	3.0	10.8	7.3	
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.9	5.7	7.2	6.0	13.1	8.3	
Manufacturing industries – Industries manufacturières:							
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.1	2.7	4.3	2.8	2.0	1.3	
Output – Production	5.2	3.5	6.3	4.6	3.3	1.1	
Man-hours – Heures-hommes	1.0	0.8	1.9	1.8	1.3	– 0.2	
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	2.0	2.5	1.9	2.1	10.2	7.3	
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.2	5.2	6.3	5.0	12.4	8.6	
		1973-1974		1974-1975		1975-1976	
	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis	
Commercial industries – Activités commerciales:							
Output per man-hour – Production par heure-homme	0.5	– 3.4	0.3	1.9	3.6	4.0	
Output – Production	4.4	– 3.0	0.4	– 2.3	5.3	6.8	
Man-hours – Heures-hommes	3.9	0.4	0.1	– 4.1	1.7	2.7	
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	14.4	13.1	15.1	7.4	8.0	3.6	
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	14.9	9.3	15.5	9.5	11.9	7.7	
Manufacturing industries – Industries manufacturières:							
Output per man-hour – Production par heure-homme	1.7	– 3.9	– 1.5	0.2	3.0	6.5	
Output – Production	3.4	– 5.2	– 4.9	– 9.0	5.1	11.2	
Man-hours – Heures-hommes	1.6	– 1.3	– 3.4	– 9.2	2.0	4.5	
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'œuvre	13.6	14.4	16.4	11.0	8.9	1.0	
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	15.5	9.9	14.6	11.2	12.1	7.5	

Chart — 3

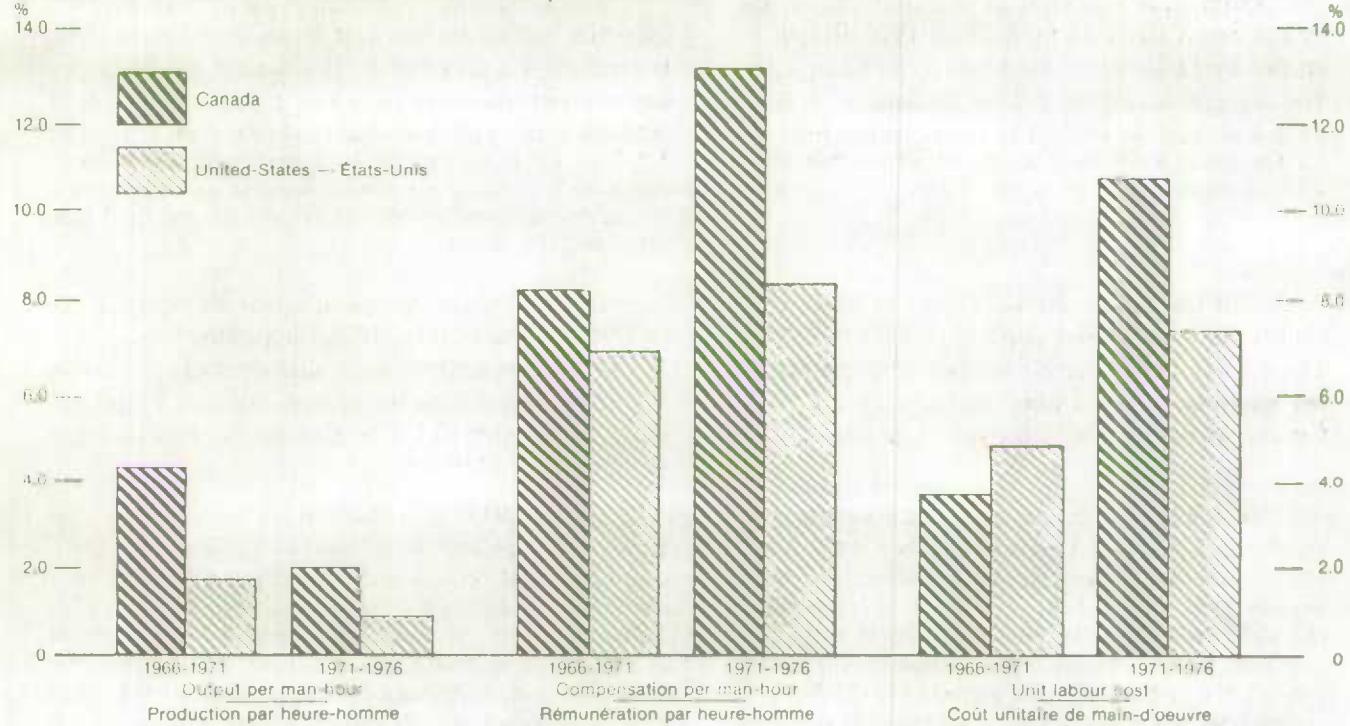
Canada — United States Comparisons, Average Annual Rate of Growth

Comparaisons des taux de croissance annuels moyens du Canada et des États-Unis

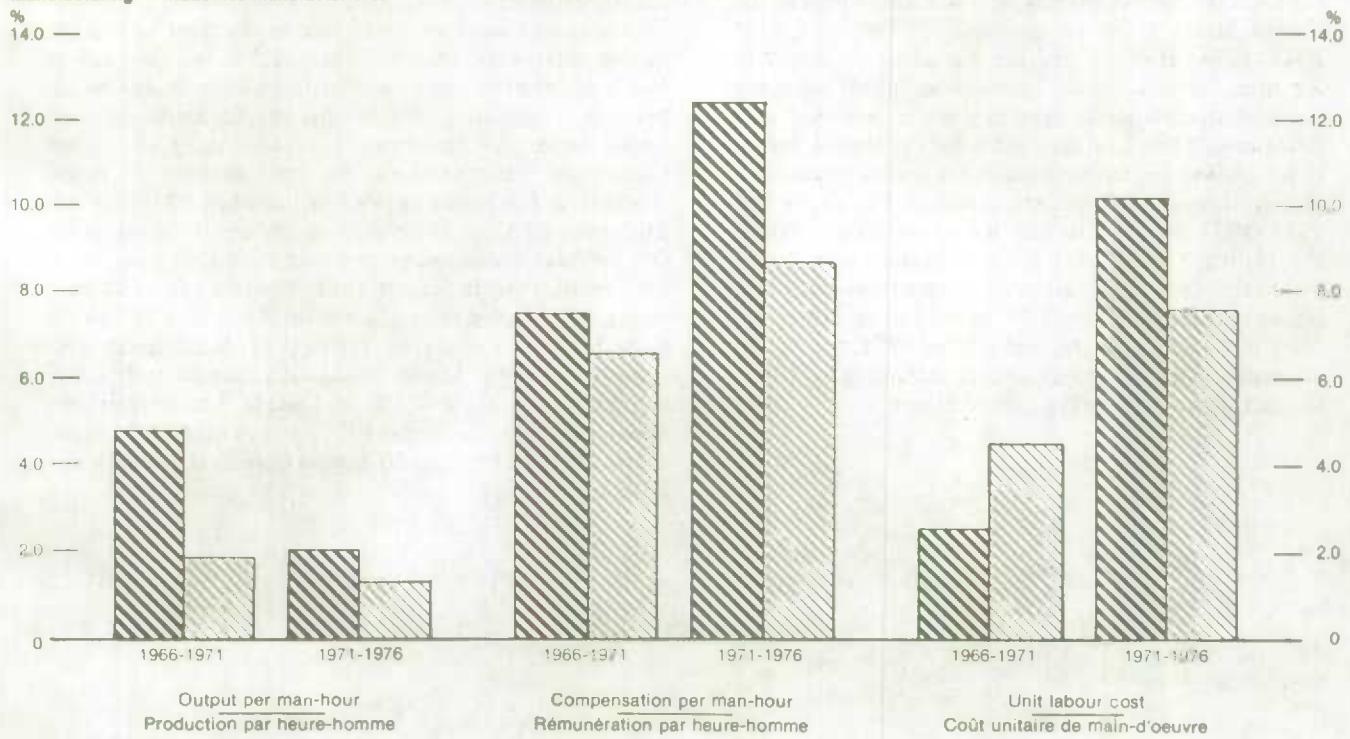
Both Canada and United States show better productivity and unit labour cost performance during 1966-1971 compared with 1971-1976

Le Canada et les États-Unis ont connu pour la période 1966-1971 une évolution favorable de la productivité et du coût unitaire de main-d'œuvre par rapport à la période 1971-1976

All commercial industries — L'ensemble des activités économiques commerciales



Manufacturing — Industries manufacturières



Graphique — 3

itself and from 1971-1976, the rate of increase in unit labour cost more than doubled in Canada to 10.8%. The increase in the United States, in the same period, is 7.3%.

Manufacturing

Output per man-hour in manufacturing in the United States increased by 6.5% in 1976. Output increased by 11.2% while man-hours increased by 4.5%. The increase in output follows declines of 9.0% in 1975 and 5.2% in 1974. The corresponding increases for Canada in 1976 are 3.0% in output per man-hour, 5.1% in output and 2.0% in man-hours.

Unit labour cost increased only by 1.0% in the United States in 1976, compared to 8.9% in Canada. This reflects more moderate increases in compensation per man-hour in the United States, 7.5% (12.1% in Canada) as well as the higher growth in productivity.

Since 1947, output per man-hour has grown more rapidly in Canada (4.1%) than in the United States (2.7%). Almost the same pattern is discernible for the periods 1951-1961, 1961-1971 and 1971-1976. In the 1970's however, the rate of increase in output per man-hour in both countries is less than for the decade 1961-1971 or for the entire period 1947-1976. As in commercial industries above, compensation per man-hour has also grown more rapidly in Canada than in the United States, 6.2% as against 5.2% for the period 1947-1976. However, higher Canadian productivity for most of this period provides an offset with the result that unit labour cost in Canada increased at a lower rate, 2.0%, as against 2.5% for the United States. If we analyse the same measures for separate periods, a change through time becomes evident. For the period 1951-1961, increase in unit labour cost was 3.0% in the United States and 1.2% in Canada. From 1961-1971, the difference narrowed considerably with unit labour cost increasing by 2.1% in the United States and 1.9% in Canada. For the period after 1971, the figures are reversed with unit labour cost increasing by 10.2% in Canada and 7.3% in the United States.

de progression est passé à 4.8 % aux États-Unis et à 3.9 % au Canada. De 1971-1976, sous l'influence des pressions inflationnistes des années 1970, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre a plus que doublé au Canada pour atteindre 10.8 %, et s'est établi à 7.3 % aux États-Unis.

Industries manufacturières

Aux États-Unis, la production par heure-homme des industries manufacturières s'est accrue de 6.5 % en 1976; la production a progressé de 11.2 % alors que les heures-hommes ont augmenté de 4.5 %. L'augmentation de la production fait suite à des baisses de 9.0 % en 1975 et de 5.2 % en 1974. Au Canada, les augmentations correspondantes de la production par heure-homme, de la production et des heures-hommes ont été respectivement de 3.0 %, 5.1 % et 2.0 % en 1976.

Le coût unitaire de main-d'oeuvre n'a progressé que de 1.0 % aux États-Unis en 1976, comparativement à 8.9 % au Canada. Ceci a été dû à des augmentations plus modérées de la rémunération par heure-homme aux États-Unis, soit 7.5 % (contre 12.1 % au Canada), ainsi qu'à un gain de productivité supérieur.

Depuis 1947, la production par heure-homme s'est accrue plus rapidement au Canada (4.1 %) qu'aux États-Unis (2.7 %), et cette tendance se retrouve de façon semblable dans les périodes 1951-1961, 1961-1971 et 1971-1976. Toutefois, pendant les années 1970, le taux de croissance de la production par heure-homme dans les deux pays a été inférieur à ceux de la période 1961-1971 et de la période 1947-1976 toute entière. Comme dans le cas des activités commerciales, la rémunération par heure-homme a elle aussi progressé plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis (6.2 % contre 5.2 % sur la période 1947-1976) mais une productivité plus élevée au Canada pendant la majeure partie de cette période est venue compenser cette augmentation: par conséquent, il en est résulté que l'accroissement du coût unitaire de main-d'oeuvre a été moins rapide au Canada (2.0 %) qu'aux États-Unis (2.5 %). Si on analyse ces mêmes mesures sur des périodes distinctes, on constate qu'il s'est produit un revirement. Pour la période 1951-1961, la hausse du coût unitaire de main-d'oeuvre a été de 3.0 % aux États-Unis et de 1.2 % au Canada; de 1961-1971, la différence s'est considérablement réduite, avec un accroissement de 2.1 % aux États-Unis et de 1.9 % au Canada. Les chiffres sont maintenant inversés depuis 1971, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmentant de 10.2 % au Canada et de 7.3 % aux États-Unis.

ABOUT THE MEASURES

Productivity

In a general sense, a productivity index is a measure of the change in the efficiency of an economy in combining resources to produce its output. Ideally, all resources should be counted as inputs. At the present stage of development, only labour inputs can be measured. There are numerous constraints to optimizing the efficiency of an economy. Not all economic activities lend themselves to improved productivity to the same degree. Many of the activities where productivity improvement is more difficult to achieve are desirable or even necessary. Labour skills and capital in place are inherited, and cannot easily be renewed in many cases. Yet improved productivity remains the key to higher real incomes per person.

The measures of productivity presented in this report relate output to a single input, labour time. It must be emphasized, however, that changes in output per unit of labour input cannot be attributed directly and solely to labour. These measures reflect not only changes in the skill and effort of the labour force, but also the contribution of other productive resources and the effectiveness with which all are combined and organized for production. In other words, changes in technology, capital investment, capacity utilization, work-flow, managerial skills and labour-management relations each has a bearing on movements in what is termed the "labour productivity" series.

Output

The concept of output used in this report is constant price Gross Domestic Product at factor cost, by industry (Real Domestic Product by Industry), and is the summation of constant price output indexes for individual industries. The weights used to aggregate the industry measures over time are each industry's share of Gross Domestic Product in the base year. A more complete description of the concepts, sources and methods of the output indexes is found in *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (Catalogue 61-506).

The productivity measures pertain to commercial industries only. The output of noncommercial industries, because it is not normally marketed, presents some difficulties in measurement. The conventional measure of output for noncommercial industries is

LES MESURES

Productivité

Un indice de productivité, dans le sens large du terme, mesure la variation du degré d'efficacité avec lequel une économie combine ses ressources pour produire. Dans un système idéal, toutes les ressources devraient être prises en compte, mais les techniques actuelles ne permettent de mesurer que les entrées de main-d'œuvre. De nombreuses contraintes limitent le rendement optimal d'une économie. La productivité ne peut pas s'accroître dans la même mesure dans toutes les activités économiques et parmi elles, beaucoup sont jugées utiles et même nécessaires même s'il est difficile d'en accroître la productivité. La main-d'œuvre qualifiée et les équipements existants sont prédéterminés et ne peuvent pas être facilement renouvelés dans de nombreux cas. Pourtant, l'amélioration de la productivité demeure le facteur-clé de l'augmentation du revenu réel par tête.

Les mesures de la productivité que l'on retrouvera ici relient la production à une entrée unique: la durée du travail. Il faut cependant insister sur le fait que les variations dans la production par unité d'entrée de main-d'œuvre ne peuvent être attribuées ni directement ni exclusivement à la main-d'œuvre. Ces mesures rendent non seulement compte des variations dans la compétence et les efforts de la main-d'œuvre, mais encore de l'apport des autres ressources productives avec lesquelles elle travaille ainsi que de l'efficacité avec laquelle tous ces facteurs se combinent et s'organisent en vue de la production. En d'autres termes, les changements dans le domaine des techniques, de l'investissement des capitaux, de l'utilisation du potentiel, des flux, de la compétence des gestionnaires et des rapports entre les employés et l'employeur agissent chacun pour leur part sur l'évolution de ce qu'il est convenu d'appeler les séries sur la "productivité du travail".

Production

Le concept de production retenu dans cet ouvrage est le produit intérieur brut au coût des facteurs exprimé en dollars constants, par industrie (produit intérieur réel par industrie); c'est la somme des indices de la production en dollars constants pour chaque activité économique. Les coefficients de pondération utilisés dans l'agrégation des mesures des activités économiques pour une période donnée correspondent à l'apport de chaque industrie au produit intérieur brut de l'année de base. Le lecteur trouvera une description plus complète des principes, sources et méthodes relatifs aux indices de la production dans la publication *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (n° 61-506 au catalogue).

Les mesures de la productivité portent uniquement sur les activités commerciales. En effet, la production des activités non commerciales est difficile à mesurer justement parce qu'elle n'est normalement pas commercialisée. Aussi la façon courante de mesurer la production des activités

labour input or labour input plus depreciation. Such an approach does not yield a meaningful measurement of productivity.

Labour Input

In principle, labour input should cover all labour services expended to bring about a given output. This report presents two measures of labour service: persons employed, and man-hours worked. Neither of these measures, however, take into account the changing quality of labour input.

“Persons employed” denote all persons engaged in the production of output, including paid and own-account workers, working employers and unpaid family workers.

“Man-hours worked” are the sum of man-hours spent at the place of employment by persons employed, and therefore differ from a measure of “man-hours paid” by excluding time used on vacation, holiday, illness, accident, etc.

Labour Compensation

Labour compensation is a measure of the value of labour services engaged in the production process. It includes all payments in cash or in kind by domestic producers to persons employed as remuneration for work, including wages, salaries and supplementary labour income of paid workers, plus an imputed labour income for self-employed workers. Statistics of labour compensation in this report represent the most comprehensive labour cost data available for all industries at the present time since they include both cash payments and supplements, and cover all persons employed for gain.

The estimation of a value of labour services of self-employed persons is essentially arbitrary. The only measured production of self-employed persons is net income of unincorporated business, which is a mixture of returns to labour and to other factors of production. The basis of the imputation is the assumption that the value of labour of an hour of a self-employed person's working time is the same as the value of an hour of an average paid worker in the same industry division. This recognizes that labour services are essentially contracted for on a time basis, and a measure of labour compensation should not reflect returns on investment or to risk-taking.

non commerciales est-elle de calculer l'entrée de main-d'oeuvre, ou l'entrée de main-d'oeuvre plus l'amortissement, mais une telle méthode ne permet pas d'obtenir une mesure valable de la productivité.

Entrée de main-d'oeuvre

En théorie, l'entrée de main-d'oeuvre devrait englober tous les services de la main-d'oeuvre employés pour obtenir une production donnée. Cette publication présente deux mesures de ce genre de services: les personnes occupées et les heures-hommes travaillées. Toutefois, aucune de ces mesures ne prend en compte l'évolution qualitative de la main-d'oeuvre utilisée.

Les “personnes occupées” sont toutes celles qui participent à la production d'un bien, y compris les travailleurs rémunérés et les travailleurs pour compte propre, les employeurs actifs et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Les “heures-hommes travaillées” se présentent comme la somme des heures-hommes que les personnes occupées ont passées au travail, et elles diffèrent par conséquent des “heures-hommes rémunérées” puisqu'elles ne prennent pas en compte la durée des vacances, des congés, des maladies, des accidents, etc.

Rémunération du travail

La rémunération du travail mesure la valeur des services de la main-d'oeuvre entrant dans le processus de production. Elle comprend tous les paiements en espèces ou en nature versés par les producteurs canadiens aux personnes occupées au titre de la rémunération du travail; ceci comprend les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail des travailleurs rémunérés, ainsi qu'un revenu fictif du travail dans le cas des travailleurs autonomes. Les statistiques de la rémunération du travail présentées ici constituent à l'heure actuelle les données sur le coût de main-d'oeuvre les plus complètes pour l'ensemble des activités économiques, puisqu'elles comprennent les paiements en espèces et les suppléments, et portent sur toutes les personnes occupées touchant une rémunération.

L'estimation de la valeur des services de main-d'oeuvre est essentiellement arbitraire dans le cas des travailleurs autonomes. Le revenu net des entreprises non constituées en sociétés, qui combine revenu du travail et revenu d'autres facteurs de production, représente la seule mesure de la production des travailleurs autonomes. L'imputation repose sur l'hypothèse que la valeur d'une heure de travail d'un travailleur autonome est égale à la valeur d'une heure de travail d'un travailleur rémunéré (au taux moyen) de la même division d'activité économique. Cela suppose que les services de main-d'oeuvre sont essentiellement retenus sur une base temporelle et que la mesure de la rémunération du travail ne doit pas refléter la rémunération du capital investi et de l'esprit d'entreprise.

Unpaid family workers, while not directly compensated for their services, are not a free resource, and their contribution is subsumed in the net income of the firm where they are employed. However no labour income is imputed to unpaid family workers. There is no valid basis for measuring the value of their services, and it is judged that less error is generated by their exclusion from measures of labour compensation than by imputing labour income to them at the same rate as paid workers. The number of unpaid family workers is insignificant in most industries.

Real Labour Compensation

The real value over time of changes in labour compensation is affected by changes in prices. There are two ways of viewing price changes as they relate to labour compensation. In one way, the employed person is selling a service, his labour, to a buyer, the employer. In theory the problem of pricing this labour service is similar to pricing other services. Changes in quality such as better training or greater experience can be noted and adjusted for. In practice such measures of price change do not now exist. Average wages reflect changing skills and shifts to better paying employers as well as changes in rates of pay. The second idea suggested by the term real compensation concerns the changing purchasing power of a person's income, and could be measured by a price index reflecting the changing costs of goods and services that the income earner purchases. The Consumer Price Index would appear to be such a measure, and has been used in this manner. It does, however, have limitations as a deflator for labour compensation: the expenditure patterns of the target group for the CPI may differ significantly from that of persons employed in a particular industry or sector; the CPI measures the changing prices of a fixed basket of goods, and thus may not reflect changes in the "cost of living" for other time periods; it does not allow for changes in income taxes; it is not appropriate for that portion of personal income which is saved. In spite of these limitations, the CPI can be used as an adjustment factor to approximate movements in real wages.

Unit Labour Cost

Unit labour cost is the ratio of labour compensation to real output. It is a measure of the cost of labour per unit of real output. Unit labour cost can also be obtained as the ratio of average compensation to productivity; thus, unit labour cost will increase when average compensation grows more rapidly than productivity.

Les travailleurs familiaux non rémunérés ne constituent pas une ressource gratuite même s'ils ne reçoivent pas de rémunération directe pour leurs services, et leur contribution est comprise dans le revenu net de l'entreprise qui les emploie. Toutefois, aucun revenu du travail n'est imputé aux travailleurs familiaux non rémunérés. En effet, il n'existe pas de base valable qui permette de mesurer la valeur de leurs services et l'on estime que ne pas en tenir compte dans les mesures de la rémunération du travail engendre moins d'erreurs que leur imputer un revenu du travail au même taux que les travailleurs rémunérés. Le nombre de travailleurs familiaux non rémunérés est négligeable dans la plupart des activités économiques.

Rémunération réelle du travail

Les variations des prix agissent dans le temps sur la valeur réelle des variations de la rémunération du travail. Il y a deux façons de considérer la relation entre les variations de prix et la rémunération du travail. Il y a d'abord la personne occupée qui vend un service, son travail, à un acheteur, l'employeur. En théorie, le problème de la fixation d'un prix à ce service est semblable à la fixation du prix d'autres services. Il est possible de relever les changements qualitatifs, comme une meilleure formation ou une expérience plus grande, et d'apporter les ajustements nécessaires. Dans la pratique, ces mesures des variations des prix n'existent pas à l'heure actuelle. Les salaires moyens tiennent compte de l'évolution des qualifications professionnelles et du déplacement vers des employeurs qui payent mieux, ainsi que des variations des taux de rémunération. La deuxième idée qui se dégage du terme "rémunération réelle" se rapporte à l'évolution du pouvoir d'achat du revenu d'une personne, et qu'on pourrait mesurer par l'indice de prix qui prend en compte l'évolution des coûts des biens et des services achetés par une personne gagnant un revenu. Il semblerait que l'indice des prix à la consommation réponde à cette définition, et il a servi à cette fin. Il ne constitue cependant pas un indice de déflation parfait de la rémunération du travail: les régimes de dépenses du groupe — cible pour l'I.P.C. peuvent être très différents de ceux des personnes occupées dans une activité économique ou un secteur particulier; l'I.P.C. mesure l'évolution des prix d'un panier de biens déterminé, et ne donne donc pas nécessairement une idée des changements du "coût de la vie" pour d'autres périodes; il ne tient pas compte des variations de l'impôt sur le revenu et ne s'applique pas à la portion du revenu personnel qui est épargnée. En dépit de ces limites, l'I.P.C. peut être utilisé comme facteur de correction pour fournir une approximation des mouvements des salaires réels.

Coût unitaire de main-d'œuvre

Le coût unitaire de main-d'œuvre est le rapport de la rémunération du travail à la production réelle. Il mesure le coût de main-d'œuvre par unité réelle de production. On peut aussi le calculer comme le rapport de la rémunération moyenne à la productivité. Dans cette hypothèse, le coût unitaire de main-d'œuvre augmente lorsque la rémunération moyenne croît plus rapidement que la productivité.

Time Series in Index Form

All time series are expressed in index form.

Productivity index – The basic formula of productivity used throughout this report may be expressed as follows:

$$\text{Productivity index} = \frac{\text{Real output index}}{\text{Labour input index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Where P is the index of labour productivity, and Q and L are constant price output (Real Domestic Product) and the volume of labour input respectively, at the appropriate level of aggregation, and the subscripts o and t refer to the base year and current year.

Unit labour cost index – Similarly, the index of unit labour cost may be expressed as follows:

$$\text{Unit labour cost index} = \frac{\text{Labour compensation index}}{\text{Real output index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

The unit labour cost index can also be expressed as a ratio of the average labour compensation index to the productivity index. That is:

$$U_t = \frac{\text{Average labour compensation index}}{\text{Productivity index}} \times 100$$

$$\begin{aligned} &= \left[\left(\frac{C_t}{L_t} \div \frac{C_o}{L_o} \right) \times 100 \right] \div \left[\left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100 \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{L_t} \times \frac{L_o}{C_o} \times \frac{Q_o}{Q_t} \times \frac{L_t}{L_o} \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right] \times 100 \end{aligned}$$

Séries chronologiques indicielles

Toutes ces séries chronologiques sont sous forme indicelle.

Indice de productivité – La formule fondamentale pour la productivité, celle qui sera utilisée tout au long de la présente publication, peut s'écrire sous la forme suivante:

$$\frac{\text{Indice de productivité}}{\text{Indice de l'entrée de main-d'oeuvre}} = \frac{\text{Indice de la production réelle}}{\text{Indice de l'entrée de main-d'oeuvre}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Où P est l'indice de productivité, et Q et L sont la production en prix constants, (produit intérieur réel) et le volume de l'entrée de main-d'oeuvre respectivement, au niveau d'agrégation correspondant. Les indices o et t se rapportent à l'année de base et à l'année courante.

Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre – De même, on peut mettre l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre sous la forme suivante:

$$\frac{\text{Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre}}{\text{Indice de la production réelle}} = \frac{\text{Indice de la rémunération du travail}}{\text{Indice de la production réelle}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

L'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre peut aussi être exprimé comme le rapport de l'indice de la rémunération moyenne du travail à l'indice de la productivité. Soit:

$$U_t = \frac{\text{Indice de la rémunération moyenne du travail}}{\text{Indice de productivité}} \times 100$$

Where U is the unit labour cost index, C is labour compensation; Q and L and the subscripts were defined above.

Productivity in relation to unit labour cost and average labour compensation – The definitions of P, Q, L, U and C were given above, but expressed here as absolutes.

If W is denoted as average labour compensation, then by definition:

$$P = Q/L$$

$$W = C/L$$

$$U = C/Q$$

or $= \eta u$ $U = W/P$

The growth in these variables can be presented as

Où U est l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre, C la rémunération du travail; Q et L et les indices attachés aux symboles ont été définis plus haut.

La productivité par rapport au coût unitaire de main-d'œuvre et à la rémunération moyenne du travail — On a défini P , Q , L , U et C plus haut, mais ici, ces symboles représentent des valeurs absolues.

Si on dénote aussi la rémunération moyenne du travail par W , alors par définition:

$$\begin{aligned} P &= Q/L \\ W &= C/L \\ U &= C/Q \\ \text{or } -ou \quad U &= W/P \end{aligned}$$

Where the small letters refer to the rates of growth and the subscripts and superscripts refer to time. P_t , W_t and U_t represent the initial values of P , W and U at some initial time, t . In the year $t+n$:

Où les petites lettres désignent les taux de croissance, les indices et les exposants désignant le temps; P_t , W_t et U_t représentent les valeurs initiales de P , W et U à un instant initial quelconque t . Pendant l'année $t + n$:

$$U_{t+n} = W_{t+n}/P_{t+n}$$

Substitution of the preceding three relationships into the above equation yields

$$U_t (1+u)^{t+n} = \frac{W_t (1+w)^{t+n}}{P_t (1+p)^{t+n}}$$

This simplifies to

La substitution des trois relations précédentes dans l'équation ci-dessus donne

$$U_t (1+u)^{t+n} = U_t \left[\frac{1+w}{1+p} \right]^{t+n}$$

Thus the growth rate in unit labour cost is inversely related to the productivity growth rate. The last equation can be expressed as

$$P = \frac{W - U}{1 + \mu}$$

If unit labour cost grows more quickly than average labour compensation, the productivity growth rate is negative.

Donc, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'œuvre est inversement proportionnel au taux de croissance de la productivité. La dernière équation peut s'écrire sous la forme

Si le coût unitaire de main-d'œuvre augmente plus rapidement que la rémunération moyenne du travail, le taux de croissance de la productivité est négatif.

Absolute Values

All time series in this report are presented in index number form. This form emphasizes relative change as the objective in constructing the productivity and related cost measures. These indexes are constructed from absolute values for persons employed, man-hours, Real Domestic Product and labour compensation and there is some interest in the absolute values underlying these indexes.

Tables III and IV give the absolute values underlying the indexes for the years 1971 and 1975. Absolute values are given for two years, and this reflects discontinuities in the absolute values as a time series. The break in the series results from the introduction of the Revised Labour Force Survey in 1975. Several changes were introduced with the Revised Labour Force Survey — the age for labour force participation was raised from 14 to 15 years; a revised and more precise questionnaire was introduced; the sample was based on demographic characteristics from the 1971 census of population; multiple job holders were identified.³ An analysis of the magnitude of these changes suggested that it is not reasonable to link the historical series to the levels of employment and hours, by industry, revealed by the revised survey; that is, it cannot be assumed that relationship between the former and revised surveys for 1975 applied proportionately to all preceding years. Thus for the series influenced by the Labour Force Survey, there are two absolute values in 1975.

As noted, the former and the revised labour force surveys were run in parallel in 1975. Thus an overlap is provided, and a continuous series can readily be constructed in index number form.

To calculate the absolute values corresponding to the published indexes, the following procedure can be followed:

(1) For the years 1946 - 1975

$$\frac{\text{Index}}{100} \times 1971 \text{ value from Table III}$$

(2) For the years 1975 and following

$$\frac{\text{Index}}{\text{Index for 1975}} \times 1975 \text{ value from Table IV}$$

³ Papers explaining the revisions to the labour force survey and analysing their impact are available on request from Labour Force Survey Division, Statistics Canada.

Valeurs absolues

Les séries chronologiques de la présente publication figurent toutes sous la forme de nombres-indices. Cette formule permet de faire de la variation relative l'objectif à poursuivre lorsque l'on construit des mesures de la productivité et des coûts connexes. Ces indices sont établis à partir des valeurs absolues sur les personnes occupées, les heures-hommes, le produit intérieur réel et la rémunération du travail, valeurs absolues qui présentent elles-mêmes un certain intérêt.

Les tableaux III et IV présentent les valeurs absolues qui ont servi au calcul des indices de 1971 et 1975; ces valeurs sont données pour deux ans, ce qui traduit les ruptures de continuité dans les valeurs absolues des séries chronologiques, notamment du fait de la refonte de l'enquête sur la population active en 1975. La nouvelle enquête sur la population active a en effet subi plusieurs modifications: on a augmenté l'âge requis pour devenir actif, qui est passé de 14 à 15 ans; on a adopté un nouveau questionnaire plus précis; on a fondé l'échantillon sur les caractéristiques démographiques tirées du recensement de la population de 1971; on a identifié les personnes qui cumulent des emplois³. Du fait de l'ampleur de ces modifications, il serait déraisonnable de relier les séries chronologiques aux données de la nouvelle enquête sur les niveaux de l'emploi et de la durée du travail selon la branche d'activité; autrement dit, on ne peut pas supposer que les rapports établis pour 1975 entre l'ancienne et la nouvelle enquête s'appliquent à toutes les années précédentes. Aussi existe-t-il deux valeurs absolues en 1975 pour les séries concernées par l'enquête sur la population active.

L'ancienne et la nouvelle enquête sur la population active ont donc été menées parallèlement en 1975. Le chevauchement qui en résulte permet de construire facilement une série continue sous la forme de nombres-indices.

On peut calculer les valeurs absolues correspondant aux indices publiés de la façon suivante:

(1) Pour les années 1946 - 1975

$$\frac{\text{Indice}}{100} \times \text{valeur de 1971 d'après le tableau III}$$

(2) Pour 1975 et les années suivantes

$$\frac{\text{Indice}}{\text{Indice pour 1975}} \times \text{valeur de 1975 d'après le tableau IV}$$

³ Des documents expliquent les modifications apportées à l'enquête sur la population active et en analysent les effets; on peut se les procurer sur demande auprès de la Division de l'enquête sur la population active de Statistique Canada.

There are some caveats to be observed in the use of absolutes, and these account in part for the choice of an index number presentation. The measurement of employment, output, etc., is subject to some, usually indeterminate, margin of error. While such statistical error will have some effect on measures of relative change, it can be expected that, both for individual sectors and their aggregations, the effect of such error will be more serious when intersectoral comparisons of absolute levels are attempted. Further there are marked differences in the institutional factors affecting the industry groupings presented, factors such as the level of investment in and the rate of return on fixed capital, and at the present stage of statistical development these factors are not accounted for. It is also worth noting that the relative values of output, because they are adjusted for price change, can change depending on the choice of the base year. Prices do not always change by the same amount, or even necessarily in the same direction, and the choice of a different base year would yield different relative prices for output.

Il faut utiliser la valeur absolue avec une certaine réserve, ce qui explique le choix de l'utilisation de nombres-indices. La mesure de l'emploi, de la production, etc., est sujette à une certaine marge d'erreur, généralement indéterminée. Même si cette erreur statistique influe sur les mesures de la variation relative, il faut prévoir que ses effets sur les secteurs individuels et leurs agrégations prendront davantage d'ampleur au moment d'établir les comparaisons intersectorielles de niveau absolu. De plus, il existe des différences appréciables dans les facteurs institutionnels influant sur les groupes d'activités, notamment le niveau des investissements en immobilisations et leur taux de rendement; en l'état actuel de la statistique, on ne peut pas tenir compte de ces facteurs. Il y a lieu également de signaler que les valeurs relatives de la production peuvent varier, puisqu'elles sont ajustées pour tenir compte des variations de prix, en fonction du choix de l'année de base. Les prix ne varient pas toujours d'un montant égal ou n'évoluent pas nécessairement dans une seule direction et le choix d'une année de base différente donnerait des prix relatifs dissemblables pour la production.

TABLE III. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1971¹

TABLEAU III. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'œuvre, 1971¹

	Output ² Production ²	Persons employed Personnes employées	Man-hours Heures-hommes	Labour compensation Rémunération du travail	
				\$'000,000	
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	67,404.9	5,941,106	1,168,989	44,323.0	
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles	64,611.5	5,431,357	1,038,719	42,644.3	
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens	33,593.5	2,888,469	590,739	22,699.5	
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens	30,800.1	2,378,720	460,469	21,020.8	
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services	33,811.4	3,052,637	578,250	21,623.5	
Agriculture	2,793.4	509,749	130,270	1,678.7	
Manufacturing – Industries manufacturières	18,945.1	1,638,690	316,186	13,181.7	
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens, sauf l'agriculture et les industries manufacturières	11,855.0	740,031	144,282	7,839.1	
	Output per person Production par personne	Output per man-hour Production par heure-homme	Compensation per person Rémunération par personne	Compensation per man-hour Rémunération par heure-homme	
				Unit labour cost Coût unitaire de main-d'œuvre	
dollars					
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	11,346	5.77	7,460	3.79	.66
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles	11,896	6.22	7,851	4.11	.66
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens	11,630	5.69	7,859	3.84	.68
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens	12,948	6.69	8,837	4.57	.68
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services	11,076	5.85	7,083	3.74	.64
Agriculture	5,480	2.14	3,293	1.29	.60
Manufacturing – Industries manufacturières	11,561	5.99	8,044	4.17	.70
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens, sauf l'agriculture et les industries manufacturières	16,020	8.22	10,593	5.43	.66

¹ For sources, see Appendix I. – Pour la référence, voir l'annexe I.

² See *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1971-1976* (Catalogue 61-213). – Voir *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100) 1971-1976* (n° 61-213 au catalogue).

TABLE IV. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1975¹

TABLEAU IV. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, 1975¹

	Output ² Production ²	Persons employed Personnes employées	Man-hours Heures-hommes	Labour compensation Rémunération du travail	
				\$'000,000	
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	80,746.3	6,695,305	1,262,692	78,223.8	
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles	78,254.6	6,187,032	1,136,788	75,920.1	
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens	37,785.7	3,079,677	608,673	39,121.0	
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens	35,293.9	2,571,404	482,770	36,817.4	
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services	42,960.6	3,615,628	654,019	39,102.8	
Agriculture	2,491.7	508,273	125,904	2,303.6	
Manufacturing – Industries manufacturières	21,642.1	1,748,286	325,093	21,733.0	
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens, sauf l'agriculture et les industries manufacturières	13,651.8	823,118	157,676	15,084.4	
	Output per person Production par personne	Output per man-hour Production par heure-homme	Compensation per person Rémunération par personne	Compensation per man-hour Rémunération par heure-homme	
				Unit labour cost Coût unitaire de main-d'oeuvre	
			dollars		
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	12,060	6.39	11,683	6.19	.97
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles	12,648	6.88	12,271	6.68	.97
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens	12,269	6.21	12,703	6.43	1.04
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens	13,726	7.31	14,318	7.63	1.04
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services	11,882	6.57	10,815	5.98	.91
Agriculture	4,902	1.98	4,532	1.83	.92
Manufacturing – Industries manufacturières	12,379	6.66	12,431	6.69	1.00
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens, sauf l'agriculture et les industries manufacturières	16,585	8.66	18,326	9.57	1.10

¹ For sources, see Appendix I. -- Pour la référence, voir l'annexe I.

² See *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1971 - 1976* (Catalogue 61-213). – Voir *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100) 1971 - 1976* (n° 61-213 au catalogue).

APPENDIX I

SOURCES OF DATA USED IN PRECEDING TABLES AND CHARTS

ANNEXE I

SOURCES DES DONNÉES UTILISÉES DANS LES TABLEAUX
ET LES GRAPHIQUES PRÉCÉDENTS

APPENDIX – I – ANNEXE

Sources of Data	Sources des données
Output	Production
The output data used to calculate the indexes of labour productivity and unit labour cost are the Indexes of Real Domestic Product by Industry. The following sources are utilized: <i>Real Domestic Product by Industry (1971=100) 1971 - 1976</i> (Catalogue 61-213), for the years from 1971; <i>Real Domestic Product by Industry (1961=100) 1961 - 1971</i> (Catalogue 61-516), for the years 1961 - 1971; <i>Indexes of Real Domestic Product by Industry (1961 Base)</i> (Catalogue 61-506), for the years 1946 - 1961. Indexes from the latter two publications are converted to a 1971=100 reference base. The dollar value of Gross Domestic Product at Factor Cost for the base year 1971 is from Table 3 of <i>National Income and Expenditure Accounts</i> (Catalogue 13-201).	Les indices du produit intérieur réel par industrie ont été utilisés pour calculer les indices de la productivité du travail et du coût unitaire de main-d'œuvre. Les données relatives à la production proviennent des sources suivantes: <i>Produit intérieur réel par industrie (1971=100)</i> (nº 61-213 au catalogue), pour les années postérieures à 1971; <i>Produit intérieur réel par industrie (1961=100) 1961 - 1971</i> (nº 61-516 au catalogue), pour les années 1961 - 1971; <i>Indexes of Real Domestic Product by Industry (1961 Base)</i> (nº 61-506 au catalogue) pour la période 1946 - 1961. Les indices tirés de ces deux dernières publications ont été convertis sur la base 1971 = 100. Pour l'année de référence 1971, la valeur en dollars du produit intérieur brut au coût des facteurs a été tirée du tableau 3 de la publication <i>Comptes nationaux des revenus et des dépenses</i> (nº 13-201 au catalogue).
Labour Input	Entrée de main-d'œuvre
This report presents two measures of labour input: the annual average number of persons employed and the number of man-hours worked by these persons employed.	On trouvera dans cette publication deux mesures de l'entrée de main-d'œuvre: le "nombre annuel moyen de personnes occupées et le nombre d'heures-hommes pendant lesquelles ces personnes ont travaillé.
The sources of data for the years from 1961 are presented below. For an explanation of the data sources for the labour input measures for the years 1946 - 1961, see <i>Indexes of Output Per Person Employed and Per Man-hour in Canada, Commercial Nonagricultural Industries, 1947-1963</i> (Catalogue 14-501).	Le lecteur trouvera ci-après les sources des données annuelles pour la période commençant en 1961. Pour tout renseignement sur les sources des données relatives aux mesures de l'entrée de main-d'œuvre pour la période 1946 - 1961, consulter la publication <i>Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme au Canada, industries commerciales non agricoles, 1947-1963</i> (nº 14-501F au catalogue).
As is noted in the description of absolute values, page 20, the introduction of the Revised Labour Force Survey in 1975 results in different levels of labour input from that year where the measures depend on the Labour Force Survey as a source of data. This discontinuity reflects, among other influences, the change in the minimum age for labour force participation from 14 to 15 years and information on multiple job holders.	Comme on le souligne à la page 20 à propos des valeurs absolues, la refonte de l'enquête sur la population active en 1975 a entraîné des niveaux d'entrée de main-d'œuvre différents à partir de cette année-là, dans les cas où les mesures dépendent des données de l'enquête sur la population active. Cette rupture de continuité découle en partie de l'augmentation de l'âge minimum d'activité (qui est passé de 14 à 15 ans) et des renseignements recueillis sur les personnes cumulant des emplois.
In 1975 the Revised Labour Force Survey was run in parallel with the Former Labour Force Survey. Thus a year of overlap is provided and the index numbers can be constructed as a continuous series.	En 1975, la nouvelle enquête sur la population active a été menée parallèlement à l'ancienne. Le chevauchement des deux enquêtes pendant cette année-là a permis de construire une série continue de nombres-indices.
The Revised Labour Force Survey provides data on multiple job holders for the first time on a regular basis. A multiple job holder in fact represents two jobs, and is so counted in the industry and classes of worker series derived from the Revised Labour Force Survey.	Grâce à la nouvelle enquête sur la population active, on a pu recueillir pour la première fois des données périodiques sur les personnes cumulant des emplois; ces personnes occupent en réalité deux emplois et c'est ainsi que l'on en tient compte dans les séries sur la branche d'activité

APPENDIX I – Continued – ANNEXE I – suite

Where employment measures come from establishment reporting records a multiple job holder is automatically recorded on the payroll records of each of his employers.

The multiple job holder is recorded according to the industry of his main job, as the industry of his second job is not recorded, but according to the class of worker (paid worker or other than paid worker) of the second job. While a multiple job holder is not necessarily employed in the same industry for both the first and second jobs, available evidence suggests that the number of second job holders in a particular industry approximates the number of multiple job holders whose first job is in the same industry.

While multiple job holders are counted twice as persons employed, there is of course no duplication in the number of man-hours worked.

Persons employed – Persons employed are made up of two groups: paid workers and other than paid workers. The other than paid workers include self-employed workers and unpaid family workers.

Paid workers – *Estimates of Employees by Province and Industry, 1961-1974* (Catalogue 72-514) is the source of data for paid workers for the following industries: forestry, construction, transportation, communication and other utilities, trade, finance, insurance and real estate and the commercial sector of community, business and personal service industries. For the years 1975 and 1976, the number of employees reported in estimates of employees for 1974 is projected on the basis of the employment indexes from *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002) for the corresponding industry groupings.

Manufacturing Industries of Canada: National and Provincial Areas (Catalogue 31-203) is the source for the number of paid workers in manufacturing. The data for 1976 are projections of the 1975 values from the above source on the basis of the corresponding employment index from *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002).

For the mining industry, the number of paid workers in Major Groups 1-4 inclusive [metal mines, mineral fuels, non-metal mines (except coal mines),

et le statut professionnel établies à partir de la nouvelle enquête sur la population active. Lorsque les mesures de l'emploi sont tirées des registres des établissements déclarants, une personne qui cumule des emplois figure automatiquement sur la feuille de paie de chacun de ces employeurs.

La personne cumulant des emplois est inscrite dans la branche d'activité de son emploi principal, la branche d'activité de son emploi secondaire n'étant donc pas prise en compte, mais avec le statut professionnel (travailleur rémunéré ou autre) de l'emploi secondaire. Une telle personne n'a pas nécessairement deux emplois dans la même branche d'activité, mais les renseignements dont on dispose indiquent que le nombre de personnes qui ont un deuxième emploi dans une branche d'activité donnée est à peu près égal au nombre de celles dont le premier emploi est dans la même branche d'activité.

Les personnes cumulant des emplois sont comptées deux fois dans le nombre des personnes occupées, mais cela n'entraîne bien sûr aucun double compte dans le nombre d'heures-hommes travaillées.

Personnes occupées – Les personnes occupées peuvent être soit des travailleurs rémunérés, soit des personnes autres que des travailleurs rémunérés. Cette dernière catégorie comprend les travailleurs autonomes et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Travailleurs rémunérés – Les données sur les travailleurs rémunérés ont été tirées de la publication consacrée aux *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie, 1961-1974* (n° 72-514 au catalogue) dans le cas des activités suivantes: exploitation forestière, bâtiment et travaux publics, transports, communications et autres services publics, commerce, finances, assurances et affaires immobilières, et le secteur commercial des services socio-culturels, commerciaux et personnels. Pour 1975 et 1976, on a fait des projections du nombre de salariés donné par les estimations du nombre de salariés de 1974, en utilisant les indices de l'emploi des groupes d'activités correspondants, indices fournis par le bulletin *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue).

Les données sur le nombre de travailleurs rémunérés des industries manufacturières proviennent de la publication *Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial* (n° 31-203 au catalogue). À partir des données de 1975 de cette dernière publication, on a estimé les chiffres pour 1976 en faisant des projections à l'aide de l'indice de l'emploi correspondant *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue).

Dans le cas des mines, le nombre de travailleurs rémunérés du groupe 1-4 inclusivement [mines métalliques, combustibles minéraux, mines non métalliques (sauf mines

APPENDIX I – Continued – ANNEXE I – suite

quarries and sand pits] is taken from *General Review of the Mineral Industries* (Catalogue 26-201). The other major group, services incidental to mining, includes three industries. The number of paid workers in "contract drilling for petroleum" and "other contract drilling" is obtained from *Contract Drilling for Petroleum and Other Contract Drilling* (Catalogue 26-207). The remaining industry, miscellaneous services incidental to mining, is measured by interpolation between and extrapolation from the number of paid workers reported in the decennial censuses. Employment in the oil sands industry is included. Values for the most recent years are obtained on the basis of employment indexes from *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002).

The totality of the industries described above include three industries which are classified as noncommercial, and thus must be excluded: highway and bridge maintenance, water systems and other utilities. Employment in "electric power, gas and water" is published in *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002). This total is deducted from the number of paid workers in transportation, communication and other utilities, as described above. Also published in the same source is employment in electric power and in gas distribution. Employment in water systems and other utilities is calculated as a residual. Similarly, and from the same source, employment in highway and bridge maintenance is deducted from the number of paid workers in transportation and storage. It is expected that the larger firm employment survey represents all employment in these industries.

The number of paid workers in agriculture and in fishing and trapping is taken from *The Labour Force* (Catalogue 71-001). Multiple job holders are added from 1975.

Other than paid workers – For manufacturing the number of other than paid workers is derived from the series working owners and partners in *Manufacturing Industries of Canada: National and Provincial Areas* (Catalogue 31-203). For mining the data are obtained from the decennial censuses and estimated for other years by interpolation and extrapolation. For the remaining industries the number of other than paid workers is obtained from tabulations of *The Labour Force*.

de charbon), carrières et sablières] a été tiré de la *Revue générale sur les industries minérales* (n° 26-201 au catalogue). L'autre groupe, les services miniers, comprend trois branches d'activité: le nombre de travailleurs rémunérés au service des branches d'activité "forage de puits de pétrole à forfait" et "autre forage à forfait" provient du bulletin *Forage de puits de pétrole à forfait et autre forage à forfait* (n° 26-207 au catalogue); quant au cas des services miniers divers, on a estimé le nombre de travailleurs rémunérés par interpolation et extrapolation à partir des chiffres des recensements décennaux. Les personnes travaillant à l'exploitation des sables bitumineux ont été prises en compte. Pour les dernières années, ces estimations ont été établies d'après les indices de l'emploi présentés dans *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue).

Trois activités non commerciales (entretien de routes et de ponts, distribution d'eau et autres services d'utilité publique) appartiennent aux activités décrites ci-dessus et doivent par conséquent en être exclues. Les données sur l'emploi dans le groupe "énergie électrique, gaz et eau", qui paraissent dans *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue), ont été déduites du nombre de travailleurs rémunérés de la division des transports, communications et autres services publics. La même publication fournit aussi les données sur l'emploi dans l'énergie électrique et la distribution de gaz, et l'emploi dans la distribution d'eau et les autres services d'utilité publique a été calculé de façon résiduelle. Le nombre de travailleurs employés à l'entretien des routes et des ponts a été également déduit du nombre des travailleurs des transports et de l'entreposage, toujours suivant la même méthode et d'après la même source de données. On suppose que l'enquête sur l'emploi dans les grandes entreprises appréhende la totalité de l'emploi dans ces branches d'activité.

Le nombre de travailleurs rémunérés de l'agriculture, de la pêche et de la chasse a été tiré de la publication *La population active* (n° 71-001 au catalogue). Les personnes cumulant des emplois ont été prises en compte à partir de 1975.

Personnes autres que les travailleurs rémunérés – Dans le cas des industries manufacturières, le nombre de personnes autres que les travailleurs rémunérés a été établi à partir des données relatives aux propriétaires et associés actifs publiées dans *Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial* (n° 31-203 au catalogue). Dans le cas du secteur minier, les données proviennent des recensements décennaux, et ont été estimées pour les autres années par interpolation et extrapolation. Pour ce qui est des autres activités économiques, le nombre de personnes autres que les travailleurs rémunérés a été obtenu à partir des totalisations de *La population active*.

APPENDIX I – Continued – ANNEXE I – suite

Man-hours worked -- With the exception of manufacturing the number of man-hours worked in each industry is obtained as the product of the number of persons employed and the average number of hours worked in each year.

In manufacturing, the basic source is the Annual Census of Manufactures, supplemented by other survey results as noted. Distinct calculations are made for production workers and for salaried employees, total man-hours worked being obtained as the sum of the two elements.

For production workers, the number of man-hours worked is obtained from tabulations of returns to the Annual Census of Manufactures.

For salaried employees, the methodology for estimating hours worked is slightly different in the early part of the period, up to 1969. The discontinuance of the survey Earnings and Hours of Work in Manufacturing at that time necessitated a different technique in the later period. This survey yielded a value of average hourly earnings applicable to the earnings of salaried employees. With data on average hourly earnings, payroll values are converted into estimated hours paid. The survey on labour costs in Canada covers the manufacturing industry in selected years, and this provides a basis for converting hours paid to hours worked. The ratio of hours worked to hours paid for the Labour Costs Survey years was extended to other years by interpolation.

For the years after 1969, relationships presented in the Labour Cost Survey are used to convert average weekly earnings of salaried employees from *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002) to a rate of pay per hour worked. Dividing the earnings of salaried employees by this hourly rate yields an estimate of hours worked.

Average hours worked by working owners and partners is taken from hours worked by other than paid workers in manufacturing in the Labour Force Survey.

For recent years, when the annual Census of Manufactures is not yet available, the relative change in hours worked in manufacturing is calculated in the same manner as for other industries, as described below.

Heures-hommes travaillées – Sauf pour le secteur des industries manufacturières, on a obtenu le nombre d'heures-hommes travaillées dans chaque activité économique en faisant le produit du nombre de personnes occupées et de la moyenne annuelle des heures travaillées.

Dans le cas des industries manufacturières, les données proviennent en premier lieu du recensement annuel des manufactures, mais aussi de quelques autres enquêtes dont il est fait mention. On a calculé de façon distincte le nombre d'heures-hommes effectuées par les travailleurs de la production et par les employés salariés et on en a fait la somme.

Le nombre d'heures-hommes effectuées par les travailleurs de la production a été établi en totalisant les résultats du recensement annuel des manufactures.

On a estimé le nombre d'heures-hommes travaillées par les employés salariés de façon légèrement différente pour les premières années de la période visée, c'est-à-dire jusqu'en 1969. L'enquête sur les gains et les heures de travail dans les industries manufacturières ayant été abandonnée cette année-là, il a fallu utiliser une nouvelle méthode pour les années suivantes. Cette enquête permettait de connaître les gains horaires moyens des salariés, à partir desquels on pouvait convertir les chiffres des rémunérations en estimations du nombre d'heures payées. L'enquête sur les coûts de main-d'œuvre au Canada recueille des données sur les industries manufacturières pour certaines années, ce qui permet de convertir le nombre d'heures payées en nombre d'heures travaillées. Le rapport des heures travaillées aux heures payées que l'on obtient pour les années appréhendées par l'Enquête sur les coûts de main-d'œuvre a été appliqué aux autres années par interpolation.

Pour les années postérieures à 1969, on a utilisé les rapports tirés de l'Enquête sur les coûts de main-d'œuvre pour convertir les gains hebdomadaires moyens des salariées d'après le bulletin *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue) en taux de salaire horaire pour les heures travaillées; on a alors estimé le nombre d'heures travaillées en divisant les gains des salariés par le taux horaire.

L'Enquête sur la population active permet d'établir le nombre moyen d'heures travaillées par les propriétaires et les associés actifs, d'après le nombre d'heures travaillées par les personnes autres que les travailleurs rémunérés des industries manufacturières.

Dans le cas des dernières années, pour lesquelles on ne dispose pas encore des données du recensement annuel des manufactures, on calcule la variation relative du nombre d'heures travaillées dans les industries manufacturières de la même façon que dans les autres industries; la méthode utilisée est décrite ci-dessous.

APPENDIX I – Continued – ANNEXE I – suite

Average hours worked for industries other than manufacturing are calculated from tabulations of The Labour Force. Estimates are made independently for paid workers and other than paid workers; from 1975 the latter class is further divided into self-employed workers and unpaid family workers. Multiple job holders are included from 1975.

Monthly data from the Labour Force Survey refer only to the survey week. The survey week can be taken as representative of other weeks in the month except for the non-random events of holidays and strikes. The procedure is to first adjust the survey weeks for the effect of strikes and holidays falling in that week. This yields a nominal value of the hours worked in that week if there were no strikes or holidays. The survey generates the data required to make these corrections. Corresponding nominal values for non-survey weeks are estimated by interpolation. These nominal values for each week of the year are then adjusted by the known impact of strikes and/or holidays on that week. The necessary data on strikes is tabulated by Labour Canada and published in the Labour Gazette. Only the paid worker series is adjusted for strikes. The holiday adjustment is based on statutory holidays and studies of employment practices in industries. Average annual hours worked per week is calculated as the average of the weekly values adjusted for strikes and holidays. The number of hours worked per year is simply the weekly average multiplied by the number of weeks in the year.

Dans les activités autres que les industries manufacturières, le nombre moyen d'heures travaillées a été calculé d'après les totalisations de La population active. Les estimations ont été faites séparément pour les travailleurs rémunérés et les autres; à partir de 1975, cette dernière catégorie a été divisée en travailleurs autonomes et travailleurs familiaux non rémunérés. Les personnes cumulant des emplois ont été prises en compte à partir de 1975.

Les données mensuelles de l'Enquête sur la population active se rapportent uniquement à la semaine d'enquête, qui est considérée comme représentative des autres semaines du mois, sauf pour ce qui est des congés et des grèves qui ne sont pas aléatoires. La méthode consiste à ajuster les données de la semaine en question en fonction des congés et des grèves qu'elle pouvait comprendre; cela donne une valeur nominale des heures travaillées au cours de la semaine d'enquête comme s'il n'y avait eu ni grève ni congé. Les données nécessaires pour apporter ces corrections sont produites par l'enquête. On estime alors par interpolation les valeurs nominales correspondantes pour les autres semaines et les valeurs nominales de chaque semaine de l'année sont ajustées en fonction de l'incidence connue des grèves ou des congés sur chaque semaine. Les données requises sur les grèves sont totalisées par le ministère du Travail du Canada et publiées dans la Gazette du travail. Seules les données sur les travailleurs rémunérés sont ajustées pour tenir compte des grèves. Quant à l'ajustement relatif aux congés, il est fondé sur les congés statutaires et sur des études des pratiques d'emploi dans les activités économiques. La moyenne annuelle des heures travaillées par semaine est obtenue en faisant la moyenne des heures hebdomadaires après ajustement pour des grèves et des congés. Le nombre d'heures travaillées par année s'obtient simplement en multipliant la moyenne hebdomadaire par le nombre annuel de semaines.

Labour Compensation

There are two components to labour compensation: labour income of paid workers and an imputed labour income of self-employed workers.

Labour income of paid workers – This is the wages and salaries, and supplementary income as estimated by the Labour Division of Statistics Canada and published in Table 29 of *National Income and Expenditure Accounts* (Catalogue 13-201). Adjustments are made to exclude noncommercial industries.

Labour income of other than paid workers – In addition to the labour income of paid workers, labour compensation includes an imputed labour income for all other than paid workers except unpaid family workers. The imputation is based on the assumption

Rémunération du travail

La rémunération du travail se compose du revenu du travail des travailleurs rémunérés et du revenu du travail imputé des travailleurs autonomes.

Revenu du travail des travailleurs rémunérés – Il s'agit de la valeur des salaires et traitements et du revenu supplémentaire du travail, estimée par la Division du travail de Statistique Canada et publiée au tableau 29 des *Comptes nationaux des revenus et des dépenses* (n° 13-201 au catalogue). On a apporté les ajustements nécessaires afin d'exclure les activités non commerciales.

Revenu du travail des travailleurs autres que les travailleurs rémunérés – La rémunération du travail comprend, en plus du revenu du travail des travailleurs rémunérés, un revenu du travail fictif de tous les autres travailleurs (à l'exception des travailleurs familiaux non rémunérés).

APPENDIX I – Concluded – ANNEXE I – fin

that the hourly income for the labour of self-employed persons is the same as that of an average paid worker in the same year and the same industry division.

For the years to 1975 the hours worked of self-employed workers was estimated as the ratio of self-employed persons to other than paid workers times the hours worked by other than paid workers. From 1975, as noted above, the hours worked by self-employed persons are estimated directly.

An adjustment is made in the case of some professional persons, as doctors, dentists, lawyers, accountants, engineers. These occupations are largely self-employed, but the average earnings of paid workers in the same industry division underrepresent the earnings of these occupations. In these cases direct evidence on average labour income is introduced.

rés). L'imputation qui sert à déterminer ce revenu fictif se fonde sur l'hypothèse que le revenu horaire des travailleurs autonomes est égal, au cours d'une même année, à celui d'un travailleur rémunéré moyen de la même division d'activité économique.

Jusqu'en 1975, on a estimé le nombre d'heures travaillées par les travailleurs autonomes en faisant le rapport du nombre de travailleurs autonomes au nombre des personnes autres que les travailleurs rémunérés et en multipliant ce rapport par le nombre d'heures travaillées par les personnes autres que les travailleurs rémunérés. À partir de 1975, comme nous l'avons déjà souligné, les heures travaillées par les travailleurs autonomes ont été estimées directement.

Un ajustement s'impose dans le cas de certaines personnes exerçant des professions libérales, comme les médecins, les dentistes, les avocats, les comptables ou les ingénieurs. Il s'agit certes en grande majorité de travailleurs autonomes, mais les travailleurs rémunérés exerçant la même activité perçoivent un revenu moyen moindre, ce qui sous-estimerait les gains de ces personnes. Aussi le revenu moyen de ces travailleurs autonomes a-t-il été estimé directement.

APPENDIX II
INDUSTRIAL CLASSIFICATION USED IN THIS REPORT

ANNEXE II
**CLASSIFICATION DES ACTIVITÉS ÉCONOMIQUES UTILISÉE
DANS LA PRÉSENTE PUBLICATION**

APPENDIX – II – ANNEXE

Industrial Classification

Commercial Industries

Statistics presented in this report encompass only the commercial industries of the Canadian economy. These amounted to 81.3% of Gross Domestic Product in the base year 1971. Measurement of the output of noncommercial industries presents difficulties. The goods and services they produce are generally not marketed, and in the absence of this basis for valuing their production, measures of the inputs of labour or labour and capital services are used as measures of the output of these industries. In these cases productivity ratios obviously have little meaning.

Data in this publication present four industry groupings, and their aggregations. These industry groupings are:

- A. Agriculture
- B. Manufacturing
- C. Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing)
- D. Commercial service-producing industries.

The aggregations presented are:

- E. All commercial industries ($A + B + C + D$)
- F. Commercial goods-producing industries ($A + B + C$)
- G. Commercial nonagricultural industries ($B + C + D$)
- H. Commercial nonagricultural goods-producing industries ($B + C$).

The industrial coverage of the industry groupings published in the report, together with their Standard Industrial Classification⁴ (S.I.C.) numbers and 1971 Real Domestic Product⁵ (RDP) weights, is given below.

⁴ See *Standard Industrial Classification Manual Revised 1970* (Catalogue 12-501).

⁵ See *Real Domestic Product by Industry (1971=100) 1971-1976* (Catalogue 61-213).

Classification des activités économiques

Activités économiques commerciales

Cette publication ne présente que les statistiques couvrant les activités économiques commerciales du Canada. Elles ont compté pour 81.3 % du produit intérieur brut pour l'année de base 1971. Il est difficile de mesurer la production des activités non commerciales. Les biens et les services qu'elles produisent ne sont généralement pas mis sur le marché, et en l'absence de cette base d'évaluation de leur production, les mesures des entrées de main-d'oeuvre ou de main-d'oeuvre et de capital servent de mesures de la production de ces activités économiques. Il en résulte que les rapports de productivité n'ont évidemment pas de grande signification.

Les données présentées dans cet ouvrage portent sur quatre groupes d'activités économiques et leurs agrégats. Ce sont:

- A. Agriculture
- B. Industries manufacturières
- C. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières)
- D. Activités économiques commerciales productrices de services.

Les agrégats sont:

- E. L'ensemble des activités économiques commerciales ($A + B + C + D$)
- F. Activités économiques commerciales productrices de biens ($A + B + C$)
- G. Activités économiques commerciales non agricoles ($B + C + D$)
- H. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens ($B + C$).

Le lecteur trouvera ci-après l'ensemble des industries comprises dans les groupes d'activités économiques publiés dans la présente étude ainsi que leur numéro de classification⁴ (dans le manuel de la C.A.É.) et leur coefficient de pondération du produit intérieur réel⁵ (P.I.R.) établi sur l'année de base de 1971.

⁴ Voir la *Classification des activités économiques révisée 1970* (n° 12-501F au catalogue).

⁵ Voir la publication *Produit intérieur réel par industrie (1971=100) 1971-1976* (n° 61-213 au catalogue).

APPENDIX II – Continued – ANNEXE II – suite

S.I.C. Composition – Composition de la C.A.É.

Industry grouping Groupes d'activités économiques	1971 RDP weight Pondération du P.I.R. de 1971	S.I.C. Composition – Composition de la C.A.É.		
		Name – Nom	Number – Numéro	
			Division	Industries Activités économiques
A. Agriculture	3.371	Agriculture	1	
B. Manufacturing – Industries manufacturières.	22.862	Manufacturing industries – Industries manufacturières.	5	
C. Other commercial goods-producing industries (ex., Agriculture and Manufacturing) – Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières).	14.306	Forestry – Forêts Fishing and trapping – Chasse et pêche Mines (including milling), quarries and oil wells – Mines (y compris broyage), carrières et puits de pétrole. Construction – Bâtiment et travaux publics . . . Electric power and gas distribution – Energie électrique et distribution de gaz.	2 3 4 6 7	Only – Seulement 572, 574
D. Commercial service-producing industries – Activités économiques commerciales productrices de services.	40.802	Transportation, communication and other utilities (except highway and bridge maintenance and electric power, gas and water utilities) – Transports, communications et autres services publics (sauf entretien des routes et ponts et énergie électrique, gaz et eau). Trade – Commerce Finance, insurance and real estate (including rents and royalties) – Finances, assurances et affaires immobilières (inclusant loyers et redevances). Related health care institutions – Établissements annexes de soins sanitaires. Offices of physicians and surgeons – Cabinets de médecin et de chirurgien. Offices of para-medical personnel – Cabinets de praticiens paramédicaux. Offices of dentists – Cabinets de dentiste Diagnostic and therapeutic services, n.e.s. – Services de diagnostic et de soins, n.c.a. Miscellaneous health services – Services de santé divers. Amusement and recreation services – Divertissements et loisirs. Services to business management – Services fournis aux entreprises.	7 8 9	Except – Sauf 516, 572, 574, 576, 579
		Personal services (less private households) – Services personnels (excluant ménages). Accommodation and food services – Hébergement et restauration. Miscellaneous services – Services divers		822 823 824 825 826 827 841, 842, 843, 844, 845, 849 851, 853, 855, 861, 862, 863, 864, 866, 867, 869 871, 872, 874, 876, 877, 879 881, 883, 884, 886 891, 893, 894, 895, 896, 897, 898, 899

APPENDIX II – Concluded – ANNEXE II – fin

From the foregoing, the weights of the industry aggregations can be derived, and are presented below:

À partir des données précédentes, on peut calculer les coefficients de pondération des agrégations des activités économiques:

Industry aggregation Agrégation des activités économiques	1971 RDP weight Pondération du P.I.R. de 1971
E. All commercial industries – (A + B + C + D) – Ensemble des activités économiques commerciales	81.341
F. Commercial goods-producing industries – (A + B + C) – Activités économiques commerciales productrices de biens	40.539
G. Commercial nonagricultural industries – (B + C + D) – Activités économiques commerciales non agricoles	77.970
H. Commercial nonagricultural goods-producing industries – (B + C) – Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	37.168

Noncommercial Industries

For easy reference, those industries of the Canadian economy (a universe corresponding to the Real Domestic Product) which are noncommercial, and therefore not covered in this report, are listed below:

Industries non commerciales

Le lecteur trouvera ci-après la liste des activités faisant partie de l'univers économique canadien (correspondant au produit intérieur réel) qui ne sont pas commerciales et qui, par conséquent, ont été omises de la présente étude:

Aggregate – Agrégat	1971 RDP weight Pondération du P.I.R. de 1971	S.I.C. number Numéro de la C.A.É.	
		Division	Industries Activités économiques
Noncommercial industries – Industries non commerciales . . .	18.659		
Highway and bridge maintenance – Entretien des routes et ponts523		516
Water systems and other utilities – Distribution d'eau et autres services d'utilité publique215		576, 579
Education and related services – Enseignement et services annexes	6.509	10.01	
Hospitals – Hôpitaux	3.004		821
Welfare organizations – Organismes de bien-être321		828
Religious organizations – Organisations cultuelles337		831
Private households – Ménages362		873
Public administration and defence – Administration publique et défense	7.388	11	

APPENDIX III

**LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST AND
RELATED DATA IN CANSIM**

ANNEXE III

**PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
ET DONNÉES CONNEXES — CANSIM**

APPENDIX – III – ANNEXE

Labour Productivity, Unit Labour Cost and Related Data in CANSIM

The indexes in this publication, the absolute data underlying the indexes and additional industrial detail for some of the component series are entered in **CANSIM** (Canadian Socio-Economic Information Management System). [**CANSIM** is the Registered Trade Mark for Statistics Canada's machine-readable data base. These data are available from **CANSIM** via terminal, on computer print-outs, or in machine-readable form. When publishing any data retrieved from **CANSIM** the following must be used as the source "These data originate from **CANSIM** which is the registered trade mark for Statistics Canada's machine-readable data base".]

For more information please contact:

CANSIM

Current Economic Analysis Division
Statistics Canada
23rd floor, R.H. Coats Building
Ottawa, Ontario K1A 0Z8
(613) 995-7406

The table below identifies the matrix numbers for the various data. Two matrix numbers are presented for each category of absolute values, one referring to the period 1946-1975 and one referring to 1975 and following years. See explanation in section on absolute values, page 20. [For a complete listing of the data contained in the **CANSIM** Main Base, please contact the **CANSIM Main Base Series Directory** (Catalogue 12-203).]

Productivité du travail, coût unitaire de main-d'œuvre et données connexes – **CANSIM**

Les indices de cette publication, les valeurs absolues qui servent à les calculer et les détails supplémentaires sur les branches d'activité de certaines séries sont inscrites dans **CANSIM** (Système canadien d'information socio-économique). [**CANSIM** est la marque déposée de la base de données lisibles par machine de Statistique Canada. On peut obtenir ces données sur imprimés d'ordinateur ou sous forme ordinolingué par l'entremise d'un terminal de **CANSIM**. Toute publication de données extraites de **CANSIM** doit porter la mention suivante: "Ces données sont extraites de **CANSIM**, marque déposée de la base de données ordinolinguées de Statistique Canada".]

Pour de plus amples renseignements, s'adresser à:

CANSIM

Division des analyses de conjoncture
Statistique Canada
23^e étage, immeuble R.H. Coats
Ottawa (Ontario) K1A 0Z8
(613) 995-7406

Le tableau suivant indique les numéros des matrices des différentes données. Chaque série de valeurs absolues comporte deux numéros de matrice, l'un pour la période 1946-1975 et l'autre pour 1975 et les années suivantes. Voir l'explication à la section sur les valeurs absolues, page 20. [Pour obtenir la liste complète des données de la base principale **CANSIM**, consulter *Base principale répertoire des séries CANSIM* (n° 12-203 au catalogue).]

APPENDIX III – Continued – ANNEXE III – suite

CANSIM Matrices		Matrices de CANSIM	
	Matrix Number		Numéro de matrice
Indexes		Indices	
Persons employed	607	Personnes occupées	607
Paid workers	608	Travailleurs rémunérés	608
Man-hours worked of persons employed	609	Heures-hommes travaillées, personnes occupées	609
Man-hours worked of paid workers	610	Heures-hommes travaillées, travailleurs rémunérés	610
Output per person employed	611	Production par personne occupée	611
Output per man-hour worked of persons employed	612	Production par heure-homme travaillée, personnes occupées	612
Labour compensation of persons employed	619	Rémunération du travail des personnes occupées	619
Labour compensation per person employed	620	Rémunération du travail par personne occupée	620
Labour compensation per man-hour worked of persons employed	621	Rémunération du travail par heure-homme travaillée, personnes occupées	621
Unit labour cost	622	Coût unitaire de main-d'œuvre	622
Absolute Values		Valeurs absolues	
Number of persons employed		Nombre de personnes occupées	
1946 - 1975	601	1946 - 1975	601
1975 -	1106	1975 -	1106
Number of paid workers		Nombre de travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	602	1946 - 1975	602
1975 -	1107	1975 -	1107
Number of man-hours worked of persons employed		Nombre d'heures-hommes travaillées, personnes occupées	
1946 - 1975	603	1946 - 1975	603
1975 -	1108	1975 -	1108
Number of man-hours worked of paid workers		Nombre d'heures-hommes travaillées, travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	604	1946 - 1975	604
1975 -	1109	1975 -	1109
Output per person employed		Production par personne occupée	
1946 - 1975	605	1946 - 1975	605
1975 -	1110	1975 -	1110
Output per man-hour worked of persons employed		Production par heure-homme travaillée, personnes occupées	
1946 - 1975	606	1946 - 1975	606
1975 -	1111	1975 -	1111
Average hours worked per week of persons employed		Moyenne hebdomadaire des heures travaillées, personnes occupées	
1946 - 1975	613	1946 - 1975	613
1975 -	1112	1975 -	1112
Average hours worked per week of paid workers		Moyenne hebdomadaire des heures travaillées, travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	614	1946 - 1975	614
1975 -	1113	1975 -	1113

APPENDIX III – Concluded – ANNEXE III – fin

	Matrix Number	Numéro de matrice
Labour compensation of persons em- ployed		Rémunération du travail des personnes oc- cupées
1946-1975	615	1946-1975
1975-	1114	1975-
Labour compensation per person em- ployed		Rémunération du travail par personne oc- cupée
1946-1975	616	1946-1975
1975-	1115	1975-
Labour compensation per man-hour worked of persons employed		Rémunération du travail par heure-homme travaillée, personnes occupées
1946-1975	617	1946-1975
1975-	1116	1975-
Unit labour cost		Coût unitaire de main-d'œuvre
1946-1975	618	1946-1975
1975-	1117	1975-

TABLES

**LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST,
AND RELATED DATA**

TABLEAUX

**PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
ET DONNÉES CONNEXES**

TABLE 1. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-76

TABLEAU 1. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-76
(1971=100)

YEAR ANNÉE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPÉES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION		UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
							PER PERSON REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	
1945	29.4	68.9	83.9	13.8	42.7	35.1	20.1	16.5	47.1
1947	31.3	72.1	85.6	17.3	43.5	36.6	24.0	20.2	55.1
1949	32.5	73.3	87.1	19.3	44.3	37.3	26.3	22.1	59.3
1949	33.3	74.3	87.6	20.3	44.9	38.1	27.4	23.2	61.0
1950	35.7	74.1	85.6	22.2	46.2	41.7	30.0	26.0	62.2
1951	38.5	75.9	87.2	25.9	50.7	44.1	34.1	29.7	67.3
1952	41.3	76.5	87.4	28.1	56.0	47.3	36.8	32.2	68.1
1953	43.0	77.0	87.8	30.0	55.9	49.0	39.0	34.2	69.8
1954	42.1	76.4	86.8	30.2	55.1	48.5	39.5	34.8	71.8
1955	46.8	77.3	87.1	32.2	60.5	53.7	41.6	36.9	68.7
1956	51.0	80.3	90.3	36.1	63.5	56.5	45.0	40.0	70.8
1957	51.1	81.6	90.6	38.9	62.7	56.4	47.6	42.9	76.0
1958	51.9	79.2	87.3	39.2	65.5	59.4	49.5	44.9	75.5
1959	54.7	80.4	88.6	41.2	67.9	61.7	51.2	46.5	75.4
1960	55.9	80.2	87.7	43.1	69.6	63.7	53.8	49.2	77.2
1961	57.0	80.4	86.9	44.4	70.9	65.6	55.2	51.1	77.9
1962	61.2	82.4	89.0	46.8	74.3	68.7	56.9	52.6	76.6
1963	64.6	84.2	90.3	49.6	76.7	71.6	58.8	54.9	76.7
1964	69.3	87.2	92.9	53.6	79.5	74.6	61.4	57.6	77.3
1965	74.6	90.9	96.1	59.2	82.1	77.7	65.2	61.6	79.4
1966	79.8	93.9	98.1	66.2	85.0	81.4	70.6	67.6	83.0
1967	82.1	95.6	99.3	72.4	85.9	82.7	75.7	72.9	88.1
1968	86.8	95.7	98.2	77.1	90.7	88.3	80.6	78.5	88.9
1969	92.3	98.7	100.4	85.5	93.5	91.9	86.6	85.2	92.7
1970	94.1	98.6	99.3	91.5	95.4	94.7	92.7	92.1	97.2
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	105.9	102.5	101.7	111.2	103.3	104.2	108.5	109.4	105.0
1973	114.3	106.9	106.2	129.7	106.9	107.6	121.3	122.1	113.5
1974	119.3	111.7	110.4	154.9	106.8	108.1	138.6	140.3	129.8
1975	119.8	112.5	110.5	179.0	106.5	108.4	159.2	162.1	149.4
1976	126.1	115.1	112.3	203.7	109.6	112.3	177.0	181.4	161.4

TABLE 2. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1961-76

TABLEAU 2. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1961-76

YEAR ANNÉE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPÉES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION		UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
							PER PERSON REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	
1961-62	7.4	2.4	2.4	5.5	4.8	4.7	2.9	3.0	-1.7
1962-63	5.6	2.3	1.4	5.8	3.2	4.2	3.5	4.3	0.1
1963-64	7.3	3.5	2.9	8.1	3.7	4.2	4.4	5.0	0.8
1964-65	7.6	4.2	3.4	10.6	3.3	4.2	6.1	6.9	2.7
1965-66	7.0	3.3	2.1	11.9	3.5	4.8	6.3	9.6	4.6
1966-67	2.9	1.9	1.3	9.3	1.1	1.6	7.3	7.9	6.2
1967-68	5.7	0.1	-1.1	6.6	5.6	6.8	6.5	7.8	0.9
1968-69	6.3	3.1	2.2	10.8	3.1	4.1	7.5	8.5	4.2
1969-70	2.0	-0.1	-1.1	7.0	2.0	3.0	7.0	8.1	4.9
1970-71	6.3	1.4	0.7	9.3	4.8	5.6	7.9	8.6	2.9
1971-72	5.9	2.5	1.7	11.2	3.3	4.2	8.5	9.4	5.0
1972-73	7.9	4.3	4.5	16.6	3.5	3.3	11.8	11.6	8.1
1973-74	4.4	4.5	3.9	19.4	-0.1	0.5	14.2	14.9	14.4
1974-75	0.4	0.7	0.1	15.6	-0.3	0.3	14.8	15.5	15.1
1975-76	5.3	2.3	1.7	13.8	2.9	3.6	11.2	11.9	8.0

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 3. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-76

TABLEAU 3. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1946-76
(1971=100)

YEAR ANNÉE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPÉES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	COMPENSATION PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	27.1	53.3	62.0	12.7	50.8	43.7	23.8	20.5	46.9
1947	29.5	57.9	66.8	15.5	50.8	44.1	26.8	23.3	52.7
1948	30.5	59.8	68.8	17.8	51.1	44.4	29.8	25.9	58.4
1949	31.7	61.0	69.5	19.1	52.0	45.6	31.2	27.4	60.1
1950	33.9	62.1	69.8	20.3	54.6	48.5	32.8	29.1	60.0
1951	36.2	65.6	73.2	23.8	55.2	49.4	36.2	32.5	65.7
1952	38.1	67.1	74.5	26.3	56.8	51.2	39.2	35.3	69.0
1953	40.4	68.2	75.3	28.5	59.2	53.7	41.7	37.8	70.4
1954	40.8	67.2	73.4	28.8	60.7	55.6	42.8	39.2	70.5
1955	44.8	69.3	75.3	30.6	64.7	59.5	44.1	40.6	68.1
1956	49.1	73.4	79.9	34.5	66.9	61.4	47.0	43.1	70.3
1957	50.1	75.4	81.5	37.2	66.4	61.5	49.3	45.6	74.2
1958	50.4	73.3	78.9	37.5	68.7	63.8	51.2	47.5	74.5
1959	53.5	75.1	80.9	39.9	71.3	66.2	53.1	49.3	74.5
1960	54.6	75.2	80.4	41.7	72.6	67.8	55.5	51.9	76.5
1961	56.5	75.4	79.9	43.1	75.0	70.7	57.1	53.9	76.2
1962	60.2	77.9	83.0	45.6	77.3	72.6	58.6	55.0	75.8
1963	63.4	80.2	84.9	48.4	79.1	74.6	60.4	57.0	76.3
1964	68.7	83.8	88.6	52.5	82.0	77.5	62.7	59.2	76.5
1965	74.1	88.5	93.3	58.4	83.8	79.5	66.0	62.6	78.8
1966	79.0	92.7	96.6	65.6	85.3	81.8	70.8	67.9	83.0
1967	82.3	94.3	97.8	71.6	87.2	84.1	75.9	73.2	87.0
1968	86.8	94.7	97.2	76.4	91.7	89.4	80.8	78.7	88.0
1969	92.3	98.1	99.7	84.9	94.1	92.6	86.6	85.2	92.0
1970	94.3	98.5	99.3	91.2	95.8	95.0	92.6	91.9	96.7
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.7	103.3	102.8	111.6	103.3	103.8	108.1	108.6	104.6
1973	115.3	108.3	107.9	129.7	106.4	106.9	119.7	120.2	112.5
1974	121.0	113.5	112.4	155.3	106.6	107.7	136.9	138.2	128.4
1975	121.1	114.2	112.2	179.6	106.1	107.9	157.3	160.1	148.3
1976	127.3	117.3	114.7	204.1	108.5	111.0	174.1	178.0	160.4

TABLE 4. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1961-76

TABLEAU 4. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1961-76

YEAR ANNÉE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPÉES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	COMPENSATION PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	6.5	3.4	3.8	6.0	3.1	2.7	2.6	2.1	-0.5
1962-63	5.3	2.9	2.3	6.1	2.3	2.8	3.1	3.6	0.8
1963-64	8.4	4.5	4.3	8.5	3.7	3.9	3.8	3.9	0.2
1964-65	7.9	5.6	5.2	11.2	2.2	2.6	5.3	5.7	3.0
1965-66	6.6	4.8	3.5	12.3	1.8	2.9	7.2	8.5	5.3
1966-67	4.2	1.8	1.3	9.2	2.2	2.8	7.3	7.8	4.9
1967-68	5.5	0.4	-0.7	6.7	5.2	6.3	6.3	7.4	1.1
1968-69	6.3	3.7	2.7	11.1	2.6	3.6	7.2	8.2	4.5
1969-70	2.2	0.4	-0.5	7.4	1.8	2.6	7.0	7.9	5.2
1970-71	6.0	1.5	0.8	9.6	4.4	5.3	7.9	8.8	3.4
1971-72	6.7	3.3	2.8	11.6	3.3	3.8	8.1	8.6	4.6
1972-73	8.1	4.9	5.0	16.2	3.0	3.0	10.8	10.7	7.5
1973-74	4.9	4.8	4.1	19.8	0.2	0.7	14.3	15.0	14.1
1974-75	0.1	0.6	-0.1	15.6	-0.5	0.2	14.9	15.8	15.5
1975-76	5.1	2.7	2.2	13.7	2.3	2.9	10.7	11.2	8.2

{1} REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 5. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-76

TABLEAU 5. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-76
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	28.8	96.8	115.1	15.6	29.8	25.0	16.1	13.6	54.2
1947	30.5	99.4	114.8	20.9	30.7	26.6	21.1	18.2	68.5
1948	32.1	99.8	115.3	23.0	32.2	27.8	23.1	20.0	71.7
1949	32.7	100.5	115.2	23.7	32.5	28.4	23.6	20.6	72.7
1950	35.4	99.2	111.7	26.7	35.7	31.7	26.9	23.9	75.4
1951	38.8	101.0	113.2	31.6	38.4	34.3	31.3	27.9	81.5
1952	42.1	100.1	111.5	33.8	42.1	37.8	33.8	30.3	80.4
1953	43.7	99.6	111.6	35.6	43.9	39.2	35.7	31.9	81.3
1954	41.8	97.6	109.0	34.9	42.8	38.3	35.7	32.0	83.5
1955	47.3	57.6	108.2	37.1	48.5	43.7	38.0	34.3	78.4
1956	51.9	99.9	110.3	41.6	52.0	47.1	41.7	37.7	80.1
1957	51.4	99.3	108.0	44.1	51.8	47.6	44.4	40.8	85.8
1958	52.2	93.9	101.6	43.4	55.6	51.4	46.2	42.7	83.1
1959	54.7	94.5	102.1	45.1	57.9	53.6	47.7	44.2	82.5
1960	55.9	93.0	99.9	46.8	60.2	56.0	50.4	46.9	83.7
1961	56.5	91.8	97.4	47.2	61.6	58.0	51.4	48.4	83.5
1962	61.8	93.2	95.1	49.8	66.3	62.3	53.4	50.3	80.6
1963	65.7	94.3	99.6	52.4	69.7	66.0	55.6	52.6	79.8
1964	70.2	96.9	101.8	56.8	72.5	69.0	58.6	55.8	80.9
1965	76.0	99.8	104.0	62.9	76.2	73.1	63.0	60.4	82.7
1966	82.1	101.7	105.4	70.5	80.7	77.9	69.4	66.9	85.9
1967	82.8	102.1	104.8	75.9	81.2	79.0	74.4	72.4	91.7
1968	88.0	101.0	103.0	80.1	87.0	85.4	79.3	77.8	91.1
1969	93.4	102.1	103.4	87.6	91.5	90.4	85.8	84.7	93.7
1970	94.2	99.6	100.2	91.9	94.6	94.0	92.3	91.7	97.6
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	104.6	100.7	99.9	109.3	103.9	104.8	108.5	109.4	104.4
1973	113.0	106.4	104.0	129.6	108.3	108.7	124.1	124.6	114.7
1974	115.7	107.0	106.3	153.5	108.1	108.8	143.4	144.3	132.7
1975	112.5	105.3	104.4	174.4	106.8	107.8	165.6	167.1	155.0
1976	117.8	106.4	105.3	196.3	110.7	111.9	184.5	186.4	166.6

TABLE 6. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-76

TABLEAU 6. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-76

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1961-62	9.4	1.5	1.7	5.5	7.6	7.4	4.0	3.7	-3.5
1962-63	6.3	1.2	0.5	5.3	5.1	5.9	4.0	4.7	-1.1
1963-64	6.8	2.8	2.2	8.3	4.0	4.5	5.4	6.0	1.4
1964-65	8.3	2.9	2.2	10.7	5.1	5.9	7.5	8.3	2.3
1965-66	8.0	1.9	1.3	12.2	5.9	6.6	10.1	10.8	3.9
1966-67	0.9	0.3	-0.5	7.6	0.6	1.4	7.2	8.2	6.7
1967-68	6.3	-1.0	-1.7	5.6	7.1	8.1	6.6	7.4	-0.6
1968-69	6.1	1.1	0.3	9.3	5.2	5.9	8.1	8.9	2.9
1969-70	0.9	-2.5	-3.0	4.9	3.4	4.0	7.6	8.2	4.1
1970-71	6.2	0.4	-0.2	8.8	5.7	6.4	8.4	9.1	2.5
1971-72	4.6	0.7	-0.1	9.3	3.9	4.8	8.5	9.4	4.4
1972-73	8.0	3.7	4.1	18.6	4.2	3.7	14.4	13.9	9.8
1973-74	2.4	2.5	2.3	18.4	-0.2	0.1	15.5	15.8	15.7
1974-75	-2.8	-1.6	-1.8	13.6	-1.2	-0.9	15.4	15.7	16.8
1975-76	4.7	1.0	0.9	12.6	3.7	3.8	11.4	11.6	7.5

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 7. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-76

TABLEAU 7. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-76
(1971=100)

YEAR ANNÉE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPEES	MAN-HOURS HEURES-HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	COMPENSATION PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
	--	--	--	--	--	--	--	--	--
1946	24.5	67.2	74.5	13.4	36.5	32.9	20.0	18.0	54.8
1947	26.9	73.0	80.4	17.7	36.9	33.5	24.2	22.0	65.6
1948	28.5	74.6	82.2	20.4	38.2	34.7	27.3	24.8	71.6
1949	29.6	75.9	82.3	21.4	39.0	36.0	28.3	26.1	72.4
1950	32.0	77.3	83.4	23.2	41.4	38.4	30.0	27.8	72.5
1951	34.7	82.8	88.9	27.8	41.9	39.0	33.6	31.3	80.2
1952	36.4	83.6	89.1	30.6	43.5	40.8	36.6	34.3	84.0
1953	39.2	84.5	90.2	32.8	46.4	43.5	38.8	36.3	83.6
1954	39.4	81.2	85.1	32.3	48.6	46.4	39.8	38.0	81.9
1955	43.8	83.7	87.6	34.2	52.3	50.0	40.9	39.1	78.2
1956	48.5	88.3	92.6	38.8	54.9	52.4	43.9	41.9	80.0
1957	49.6	88.9	92.3	41.1	55.7	53.7	46.3	44.6	83.0
1958	49.5	83.8	86.8	40.4	59.1	57.0	48.2	46.6	81.6
1959	52.7	85.4	88.8	42.8	61.7	59.3	50.1	48.2	81.2
1960	53.6	84.3	87.1	44.3	63.6	61.6	52.6	50.9	82.6
1961	55.6	82.8	84.8	44.7	67.1	65.6	53.9	52.7	80.4
1962	60.0	85.4	88.4	47.6	70.2	67.8	55.8	53.8	79.4
1963	63.3	87.3	90.2	50.3	72.6	70.2	57.6	55.8	79.4
1964	69.1	91.2	94.6	54.9	75.7	73.0	60.2	58.0	79.5
1965	75.2	56.2	100.0	61.5	78.1	75.2	63.9	61.5	81.8
1966	80.8	100.7	104.1	69.5	80.2	77.6	69.1	66.8	86.1
1967	83.2	100.4	102.9	74.6	82.8	80.8	74.3	72.5	89.7
1968	88.2	99.8	101.9	79.0	88.4	86.5	79.1	77.4	89.5
1969	93.7	101.5	102.8	86.6	92.3	91.2	85.3	84.3	92.4
1970	94.7	99.4	100.3	91.5	95.2	94.4	92.0	91.2	96.7
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.1	102.1	101.9	109.9	104.0	104.2	107.6	107.8	103.5
1973	115.1	107.2	107.1	129.6	107.4	107.4	121.0	121.0	112.6
1974	118.8	110.1	109.7	154.3	108.0	108.4	140.2	140.7	129.8
1975	114.6	107.7	106.6	175.2	106.4	107.5	162.6	164.3	152.9
1976	119.4	109.6	108.7	196.7	109.0	109.9	179.5	181.1	164.7

TABLE 8. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-76

TABLEAU 8. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-76

YEAR ANNÉE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPEES	MAN-HOURS HEURES-HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	COMPENSATION PER PERSON REMUNERATION PAR PERSONNE	COMPENSATION PER MAN-HOUR REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
	--	--	--	--	--	--	--	--	--
1961-62	7.9	3.1	4.3	6.6	4.6	3.4	3.4	2.2	-1.2
1962-63	5.5	2.2	2.0	5.6	3.4	3.5	3.4	3.6	-0.0
1963-64	9.2	4.5	4.9	9.2	4.3	4.0	4.4	4.1	0.1
1964-65	8.8	5.5	5.6	11.9	3.2	3.0	6.2	6.0	2.9
1965-66	7.4	4.6	4.1	13.1	2.7	3.2	8.1	8.7	5.3
1966-67	3.0	-0.3	-1.1	7.3	3.2	4.1	7.6	8.5	4.2
1967-68	6.0	-0.6	-0.9	5.8	6.8	7.1	6.5	6.8	-0.2
1968-69	6.2	1.7	0.8	9.7	4.4	5.4	7.8	8.8	3.2
1969-70	1.1	-2.1	-2.4	5.7	3.1	3.5	7.9	8.2	4.6
1970-71	5.6	0.6	-0.3	9.3	5.0	5.9	8.7	9.7	3.5
1971-72	6.1	2.1	1.9	9.9	4.0	4.2	7.6	7.8	3.5
1972-73	8.5	5.0	5.2	18.0	3.3	3.1	12.4	12.2	8.8
1973-74	3.2	2.7	2.4	19.0	0.6	0.9	15.9	16.3	15.3
1974-75	-3.5	-2.1	-2.8	13.5	-1.5	-0.8	16.0	16.8	17.8
1975-76	4.2	1.	1.9	12.3	2.4	2.2	10.4	10.2	7.7

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 9. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-76

TABLEAU 9. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE.
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-76
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(I)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(I)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	29.8	42.6	52.0	12.0	70.0	57.3	28.1	23.0	40.2
1947	32.1	46.2	55.9	13.5	69.4	57.4	29.1	24.1	41.9
1948	32.7	48.2	58.2	15.3	67.9	56.3	31.8	26.3	46.8
1949	34.0	49.5	59.3	16.7	68.7	57.3	33.9	28.2	49.3
1950	35.8	50.3	59.0	17.5	71.2	60.7	34.9	29.7	49.0
1951	37.8	52.2	60.7	19.9	72.4	62.3	36.1	32.8	52.6
1952	39.9	54.3	62.8	22.1	73.5	63.6	40.8	35.3	55.5
1953	41.6	55.6	63.4	24.3	74.9	65.7	43.6	38.2	58.2
1954	42.2	56.4	64.1	25.3	74.8	65.7	44.9	39.5	60.1
1955	45.7	58.1	65.6	27.0	78.6	69.7	46.4	41.2	59.1
1956	49.2	61.8	69.8	30.3	79.7	70.5	49.1	43.4	61.6
1957	50.4	64.9	72.9	33.4	77.7	69.2	51.4	45.8	66.2
1958	51.0	65.2	72.7	34.7	78.3	70.2	53.3	47.8	68.1
1959	54.1	67.1	74.7	37.1	80.6	72.5	55.3	49.7	68.5
1960	55.4	68.1	75.2	39.2	81.3	73.7	57.6	52.2	70.8
1961	57.5	69.6	76.1	41.5	82.6	75.6	59.6	54.5	72.1
1962	60.5	72.1	78.6	43.7	83.9	77.0	60.6	55.6	72.2
1963	63.5	74.6	80.7	46.5	85.0	78.6	62.4	57.7	73.4
1964	68.2	77.9	83.8	50.1	87.6	81.4	64.4	59.8	73.5
1965	73.1	82.4	87.9	55.4	88.7	83.1	67.2	63.0	75.8
1966	77.3	86.5	90.6	61.7	89.4	85.3	71.4	68.2	79.9
1967	81.4	89.6	93.7	68.7	90.9	86.8	76.7	73.3	84.4
1968	85.5	90.7	93.3	74.0	94.3	91.6	81.6	79.3	86.6
1969	91.0	95.5	97.3	83.3	95.3	93.5	87.3	85.6	91.6
1970	94.0	57.8	98.4	91.0	96.1	95.5	93.1	92.5	96.8
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.2	104.2	103.5	113.3	102.9	103.5	108.7	109.4	105.6
1973	115.5	109.2	108.5	129.7	105.7	106.4	118.8	119.6	112.4
1974	123.0	116.2	114.5	156.3	105.8	107.4	134.6	136.5	127.1
1975	127.1	119.2	116.7	183.9	106.6	108.9	154.2	157.6	144.7
1976	134.4	123.3	119.5	211.4	109.0	112.5	171.5	176.9	157.3

TABLE 10. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-76

TABLEAU 10. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE.
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1961-76

YEAR	OUTPUT(I)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(I)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1961-62	5.2	3.6	3.3	5.4	1.6	1.9	1.7	2.0	0.1
1962-63	5.0	3.5	2.6	6.5	1.3	2.1	2.9	3.7	1.6
1963-64	7.4	4.4	3.8	7.7	3.1	3.6	3.2	3.7	0.2
1964-65	7.2	5.8	4.9	10.5	1.3	2.1	4.5	5.3	3.1
1965-66	5.7	4.9	3.0	11.5	0.8	2.6	6.2	8.2	5.3
1966-67	5.3	3.6	3.5	11.3	1.7	1.8	7.4	7.5	5.7
1967-68	5.0	1.2	-0.4	7.7	3.7	5.5	6.4	8.2	2.6
1968-69	6.4	5.3	4.3	12.6	1.1	2.1	6.4	8.0	5.8
1969-70	3.3	2.4	1.1	9.2	0.8	2.1	6.6	8.0	5.7
1970-71	6.4	2.3	1.6	9.9	4.1	4.7	7.4	8.1	3.3
1971-72	7.2	4.2	3.5	13.3	2.9	3.5	8.7	9.4	5.6
1972-73	7.7	4.8	4.8	14.5	2.7	2.8	9.3	9.3	6.3
1973-74	6.5	6.4	5.5	20.5	0.1	0.9	13.3	14.2	13.2
1974-75	3.3	2.6	1.9	17.6	0.8	1.4	14.6	15.5	13.8
1975-76	5.7	3.4	2.4	14.9	2.3	3.3	11.2	12.3	8.7

(I) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 11. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1946-76

TABLEAU 11. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1946-76
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	63.5	235.1	258.6	43.1	27.0	24.6	18.3	16.7	67.9
1947	59.6	222.4	236.2	61.6	26.8	25.2	27.7	26.1	103.4
1948	61.6	217.3	232.6	55.8	28.3	26.5	25.7	24.0	90.6
1949	58.0	215.5	231.3	52.5	26.9	25.1	24.4	22.7	90.5
1950	63.4	201.8	211.8	70.0	31.4	29.9	34.7	33.1	110.4
1951	72.4	186.1	198.9	79.3	38.9	36.4	42.6	39.9	109.6
1952	88.6	176.6	190.6	74.5	50.2	46.5	42.2	39.1	84.1
1953	81.0	170.1	187.2	70.1	47.6	43.3	41.2	37.4	86.5
1954	62.2	174.0	193.5	66.8	35.8	32.2	38.4	34.5	107.3
1955	76.8	162.3	180.9	73.0	47.3	42.5	44.9	40.3	95.0
1956	81.6	153.8	172.7	77.0	53.0	47.2	50.1	44.6	94.4
1957	68.6	147.5	163.6	81.5	46.5	41.9	55.3	49.8	118.8
1958	76.1	141.1	154.0	81.0	53.9	49.4	57.4	52.6	106.5
1959	73.7	137.2	149.3	74.7	53.7	49.3	54.5	50.0	101.4
1960	77.1	133.8	145.1	78.6	57.6	53.1	58.8	54.2	102.0
1961	66.8	133.6	142.2	78.8	50.0	47.0	59.0	55.4	117.9
1962	81.6	129.5	136.8	77.2	63.0	59.6	59.6	56.4	94.7
1963	91.5	127.3	132.9	78.9	71.9	68.9	62.0	59.4	86.3
1964	82.8	123.6	127.1	80.3	67.0	65.2	65.0	63.2	97.0
1965	85.3	116.5	118.4	80.3	73.2	72.1	68.9	67.8	94.1
1966	96.7	106.5	110.0	83.0	90.7	87.9	77.9	75.4	85.8
1967	78.9	105.7	111.6	92.1	72.0	70.7	83.9	82.5	116.6
1968	85.2	106.9	106.8	95.0	79.7	79.8	88.9	89.0	111.5
1969	90.6	104.9	105.5	99.9	86.3	85.9	95.2	94.7	110.3
1970	89.0	100.2	99.9	96.8	88.9	89.2	96.6	97.0	108.7
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	87.9	94.3	92.8	101.8	93.2	94.7	108.0	109.7	115.8
1973	90.2	91.5	92.9	129.5	98.6	97.1	141.5	139.4	143.5
1974	80.6	92.9	94.6	143.1	88.8	85.2	154.1	151.3	177.6
1975	89.2	94.1	96.5	164.0	94.8	92.4	174.4	169.9	183.9
1976	100.4	91.8	93.6	192.6	109.3	107.3	209.7	205.8	191.9

TABLE 12. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1961-76

TABLEAU 12. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1961-76

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1961-62	22.2	-3.1	-3.7	-2.0	26.0	26.8	1.1	1.8	-19.7
1962-63	12.1	-1.7	-2.9	2.2	14.1	15.6	4.0	5.3	-8.9
1963-64	-9.5	-2.9	-4.4	1.8	-6.8	-5.4	4.8	6.4	12.5
1964-65	3.0	-5.7	-6.8	-0.1	9.3	10.6	6.0	7.3	-3.0
1965-66	13.4	-8.6	-7.1	3.4	23.9	21.9	13.1	11.2	-8.8
1966-67	-18.4	3.0	1.5	10.9	-20.6	-19.6	7.8	9.3	35.8
1967-68	8.0	-2.5	-4.4	3.2	10.7	12.9	5.9	8.0	-4.4
1968-69	6.3	-1.8	-1.2	5.1	8.3	7.6	7.1	6.4	-1.1
1969-70	-1.8	-4.5	-5.4	-3.1	3.0	3.8	1.5	2.4	-1.4
1970-71	12.4	-0.2	0.1	3.3	12.5	12.1	3.5	3.1	-8.0
1971-72	-12.1	-5.7	-7.2	1.8	-6.8	-5.3	8.0	9.7	15.8
1972-73	2.6	-2.9	0.1	27.1	5.8	2.5	31.0	27.0	23.9
1973-74	-10.6	1.5	1.8	10.5	-12.0	-12.3	8.9	8.6	23.7
1974-75	10.7	1.3	2.1	14.6	9.2	8.5	13.2	12.3	3.6
1975-76	12.6	-2.4	-3.0	17.4	15.3	16.1	20.3	21.1	4.3

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 13. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1946-76

TABLEAU 13. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-76
(1971=100)

YEAR	OUTPUT ⁽¹⁾	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION ⁽¹⁾	PERSONNES OCCUPÉES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	27.6	69.0	75.9	14.2	40.0	36.4	20.6	18.8	51.6
1947	30.2	73.9	80.2	18.5	40.8	37.6	25.1	23.1	61.4
1948	31.5	75.4	82.3	21.5	41.7	38.2	28.4	26.1	68.2
1949	32.4	76.6	82.1	22.6	42.3	39.5	29.5	27.5	69.8
1950	34.5	77.4	82.1	24.2	44.6	42.0	31.3	29.5	70.1
1951	37.5	82.1	85.8	28.6	45.7	43.7	34.8	33.3	76.2
1952	38.9	84.1	86.7	31.7	46.3	44.9	37.7	36.6	81.5
1953	41.7	86.6	89.8	34.5	48.2	46.5	39.8	38.4	82.7
1954	40.8	82.7	84.2	34.2	49.3	48.5	41.3	40.6	83.7
1955	49.8	84.7	86.6	36.3	52.8	51.7	42.8	41.9	81.0
1956	49.0	88.3	90.9	40.1	55.4	53.0	45.5	44.1	82.0
1957	48.8	88.7	90.1	42.4	55.1	54.2	47.9	47.1	86.9
1958	47.9	88.2	85.6	42.4	56.9	56.0	50.4	49.5	88.4
1959	51.5	85.1	87.1	44.8	60.5	59.1	52.6	51.4	87.0
1960	52.3	84.3	85.6	46.3	62.1	61.1	54.9	54.1	88.4
1961	54.5	83.6	84.4	46.9	65.1	64.5	56.1	55.5	86.0
1962	59.4	85.8	87.6	50.1	69.2	67.8	58.3	57.1	84.2
1963	63.5	88.0	90.1	53.3	72.1	70.4	60.6	59.2	84.0
1964	69.5	92.0	94.6	58.1	75.5	73.4	63.2	61.4	83.7
1965	75.8	96.7	99.4	64.1	78.4	76.3	66.3	64.5	84.6
1966	81.6	101.3	103.4	71.9	80.5	78.9	71.0	69.6	88.2
1967	83.9	101.7	103.1	77.2	82.6	81.4	75.9	74.9	92.0
1968	89.1	101.0	102.5	82.4	88.2	86.9	81.6	80.4	92.5
1969	95.8	102.9	104.1	89.5	93.1	92.0	87.3	86.4	93.8
1970	94.5	100.6	101.2	94.0	94.0	93.4	93.5	92.9	99.5
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.9	102.9	102.5	110.6	103.9	104.3	107.5	107.9	103.4
1973	118.1	107.4	107.0	126.8	108.1	108.6	118.1	118.6	109.2
1974	120.1	109.5	108.7	148.9	109.6	110.4	136.0	137.0	124.0
1975	114.2	106.7	105.0	164.9	107.1	108.8	154.5	157.0	144.3
1976	120.0	108.2	107.2	188.7	110.9	112.0	174.4	176.0	157.2

TABLE 14. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1961-76

TABLEAU 14. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1961-76

YEAR	OUTPUT ⁽¹⁾	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION ⁽¹⁾	PERSONNES OCCUPÉES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1961-62	9.0	2.7	3.8	6.8	6.3	5.1	4.0	3.0	-2.1
1962-63	6.9	2.5	2.8	6.6	4.2	3.8	4.0	3.6	-0.2
1963-64	9.4	4.5	5.0	9.0	4.7	4.3	4.2	3.8	-0.4
1964-65	9.1	5.2	5.1	10.3	3.8	4.0	4.9	5.0	1.1
1965-66	7.7	4.7	4.0	12.1	2.7	3.4	7.1	7.8	4.2
1966-67	2.8	0.4	-0.2	7.4	2.6	3.2	7.0	7.7	4.4
1967-68	6.2	-0.7	-0.6	6.7	6.8	6.8	7.4	7.3	0.5
1968-69	7.5	2.0	1.5	9.1	5.6	5.9	7.0	7.5	1.5
1969-70	-1.4	-2.3	-2.8	4.6	1.0	1.5	7.1	7.6	6.0
1970-71	5.8	-0.6	-1.2	6.4	6.4	7.1	6.9	7.6	0.5
1971-72	6.9	2.9	2.5	10.6	3.9	4.3	7.5	7.9	3.4
1972-73	8.6	4.4	4.3	14.7	4.0	4.1	9.8	9.9	5.6
1973-74	3.4	2.0	1.6	17.4	1.4	1.7	15.2	15.5	13.6
1974-75	-4.9	-2.6	-3.4	10.7	-2.3	-1.4	13.7	14.6	16.4
1975-76	5.1	1.4	2.0	14.4	3.5	2.9	12.8	12.1	8.9

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 15. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-76

TABLEAU 15. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-76
(1971=100)

YEAR ANNEE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPEES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION		UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
							PER PERSON	PER MAN-HOUR	
							REMNUNERATION PAR HEURE- HOMME	REMNUNERATION PAR HEURE- HOMME	
1946	20.3	63.0	71.5	12.1	32.2	28.4	19.2	16.9	59.6
1947	22.5	71.1	80.7	16.2	31.6	27.8	22.8	20.1	72.2
1948	24.4	72.9	81.9	18.7	33.4	29.8	25.6	22.8	76.6
1949	25.8	74.2	82.9	19.5	34.8	31.2	26.3	23.5	75.5
1950	28.6	77.0	86.1	21.6	37.1	33.2	28.0	25.0	75.4
1951	30.8	84.3	95.7	26.4	36.6	32.2	31.4	27.6	85.7
1952	33.1	82.7	94.6	28.7	40.0	35.0	34.7	30.3	86.7
1953	35.8	79.6	91.3	30.0	45.0	39.3	37.6	32.8	83.6
1954	37.8	77.7	87.0	29.2	48.7	43.4	37.7	33.6	77.4
1955	42.8	81.5	89.7	30.8	52.5	47.7	37.8	34.3	72.0
1956	48.2	88.4	96.4	36.5	54.5	50.0	41.3	37.9	75.8
1957	51.0	89.4	97.1	38.9	57.0	52.5	43.5	40.1	76.3
1958	52.1	83.1	89.5	37.1	62.8	58.3	46.7	41.4	71.1
1959	54.7	E6.0	92.6	39.4	63.7	59.1	45.8	42.5	71.9
1960	56.0	84.2	90.3	41.0	66.4	61.9	48.7	45.4	73.3
1961	57.6	81.2	85.5	41.0	71.0	67.4	50.5	48.0	71.2
1962	60.9	84.4	90.2	43.5	72.2	67.6	51.5	48.3	71.4
1963	63.1	85.7	90.5	45.2	73.6	69.8	52.7	50.0	71.6
1964	68.4	89.6	94.8	49.5	76.3	72.2	55.2	52.2	72.4
1965	74.0	95.1	101.2	57.0	77.8	73.1	60.0	56.4	77.1
1966	79.3	95.3	105.6	65.6	79.9	75.1	66.1	62.1	82.7
1967	81.8	97.6	102.4	70.2	83.7	79.8	71.9	68.6	85.9
1968	86.6	97.2	100.7	73.2	89.1	86.0	75.3	72.7	84.6
1969	89.9	98.3	99.8	81.0	91.4	90.0	82.4	81.1	90.2
1970	94.9	96.9	98.4	87.2	97.9	96.5	90.0	88.7	91.9
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	104.9	100.3	100.4	108.7	104.6	104.4	108.3	108.2	103.6
1973	113.5	106.6	107.6	134.4	106.4	105.5	126.0	124.9	118.4
1974	116.9	111.2	111.8	163.4	105.1	104.6	146.9	146.2	139.8
1975	115.2	110.1	110.0	192.6	104.6	104.7	174.9	175.0	167.2
1976	118.5	112.6	111.9	210.3	105.2	105.9	186.8	188.0	177.5

TABLE 16. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1961-76

TABLEAU 16. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1961-76

YEAR ANNEE	OUTPUT(1) PRODUCTION(1)	PERSONS EMPLOYED PERSONNES OCCUPEES	MAN- HOURS HEURES- HOMMES	LABOUR COMPENSATION REMUNERATION DU TRAVAIL	OUTPUT PER PERSON PRODUCTION PAR PERSONNE	OUTPUT PER MAN-HOUR PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	COMPENSATION		UNIT LABOUR COST COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
							PER PERSON	PER MAN-HOUR	
							REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	
1961-62	5.7	4.0	5.6	6.1	1.7	0.3	2.0	0.5	0.3
1962-63	3.6	1.5	0.3	3.9	1.9	3.3	2.3	3.6	0.3
1963-64	8.4	4.5	4.7	9.5	3.7	3.4	4.8	4.6	1.1
1964-65	8.2	6.1	6.8	15.2	2.0	1.2	8.5	7.9	6.4
1965-66	7.2	4.4	4.4	15.1	2.7	2.7	10.2	10.2	7.4
1966-67	3.2	-1.7	-3.1	7.1	4.8	6.3	8.9	10.4	3.8
1967-68	5.9	-0.4	-1.6	4.3	6.5	7.8	4.7	6.0	-1.6
1968-69	3.8	1.2	-0.9	10.7	2.6	4.7	9.4	11.6	6.6
1969-70	5.6	-1.4	-1.5	7.7	7.1	7.2	9.2	9.3	1.9
1970-71	5.4	3.2	1.6	14.6	2.1	3.6	11.1	12.8	8.8
1971-72	4.9	0.3	0.4	8.7	4.6	4.4	8.3	8.2	3.6
1972-73	8.2	6.3	7.1	23.7	1.7	1.1	16.4	15.5	14.3
1973-74	3.0	4.3	3.9	21.6	-1.2	-0.9	16.6	17.0	18.0
1974-75	-1.5	-1.0	-1.6	17.9	-0.5	0.1	19.1	19.7	19.7
1975-76	2.9	2.3	1.7	9.2	0.6	1.1	6.8	7.4	6.1

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

STATISTICS CANADA
BIBLIOTHEQUE STATISTIQUE CANADA



1010389557

Car 05