

Statistics
CanadaStatistique
CanadaSTATISTICS STATISTIQUE
CANADA CANADA

MAR 16 1987

LIBRARY
BIBLIOTHÈQUE

Price: Canada, \$5.00, \$50.00 a year
 Other Countries, \$6.00, \$60.00 a year

WHOLESALE TRADE

DECEMBER 1986

HighlightsSales

Preliminary estimates indicate that wholesale merchants' sales for December 1986 advanced 14.3% above the December 1985 level. This year-over-year rise followed gains of 7.8% in November and 8.9% in October.

In December 1986, all major trade groups registered increased sales from a year earlier. The trade groups having the most significant impact on the overall sales increases in terms of dollar values were wholesaler-sellers of electrical and non-electrical machinery, equipment and supplies (+14.5%), food (+11.9%) and lumber and building materials (+32.2%).

Inventory levels in December 1986 were 7.2% higher than the corresponding period in 1985. The ratio of inventories to sales at the end of December 1986 stood at 1.57:1, down from 1.68:1 recorded a year earlier.

Annual 1986

Sales by wholesale merchants during 1986 increased by 11.5% over the 1985 total with all major trade groups having registered sales increases over that period. The trade groups having the most significant impact on the 1986 overall sales increases were wholesaler-sellers of electrical and non-electrical machinery, equipment and supplies (+14.9%), lumber and building materials (+24.7%) and motor vehicles and accessories (+14.6%).

Wholesale trade increases between 1985 and 1986 were posted in all regions, ranging from 16.4% in Ontario to 5.2% in the Atlantic provinces.

In each of the 12 months of 1986, the inventory levels reported were higher than those for the corresponding months of 1985, ranging from increases of 10.3% in May to 7.2% in December. The ratio of inventories to sales for the year 1986 averaged 1.57:1, down slightly from the 1.60:1 registered in 1985; this decline in the ratio was due to the higher relative increases in sales as compared to those for inventories during this period.

Prix: Canada, \$5.00, \$50.00 par année
 Autres pays, \$6.00, \$60.00 par année

COMMERCE DE GROS

DÉCEMBRE 1986

Faits saillantsVentes

Selon les estimations préliminaires, les ventes des marchands de gros en décembre 1986 s'élèvent à 14.3% de plus qu'en décembre 1985. Cette croissance, d'une année à l'autre, fait suite aux gains de 7.8% enregistrés en novembre et de 8.9% en octobre.

En décembre 1986, tous les grands groupes de commerce de gros ont augmenté par rapport à décembre de l'année précédente. Les groupes qui ont eu l'impact le plus important sur l'ensemble de l'augmentation, en dollars de la valeur des ventes, sont les grossistes en machines, appareils et fournitures électriques et non-électriques (+14.5%), ceux en produits alimentaires (+11.9%) et les grossistes en bois d'œuvre et matériaux de construction (+32.2%).

Le niveau des stocks s'est accru de 7.2% entre décembre 1985 et décembre 1986. Le rapport des stocks sur les ventes à la fin de décembre 1986 a diminué à 1.57:1, comparativement à 1.68:1 un an auparavant.

Année 1986

Les ventes totales des marchands de gros pour l'année 1986 ont progressé de 11.5% par rapport à celles rapportées en 1985. Tous les grands groupes de commerce de gros ont connu une augmentation dans les ventes par rapport à 1985. Ceux ayant eu l'impact le plus important sur l'ensemble de l'augmentation sont: les grossistes en machines, appareils et fournitures électriques et non-électriques (+14.9%), les grossistes en bois d'œuvre et matériaux de construction (+24.7%) et les grossistes en véhicules à moteur et accessoires (+14.6%).

Toutes les régions ont affiché des ventes supérieures à l'année précédente, s'échelonnant de 16.4% en Ontario à 5.2% dans les provinces de l'Atlantique.

Pour chaque mois de 1986, les niveaux des stocks enregistrés ont été supérieurs à ceux des mois correspondants de l'année précédente, s'échelonnant de 10.3% en mai à 7.2% en décembre. La moyenne du rapport des stocks sur les ventes s'établit à 1.57:1 pour 1986, quelque peu inférieure à la moyenne de 1.60:1 enregistrée pour 1985. La diminution du rapport est attribuable au fait que les ventes ont augmenté plus rapidement en 1986 que les stocks.

TABLE 1. Wholesale Merchants - Month-to-month and Year-to-year Percentage Change in Estimated Levels of Sales, by Major Trade Groups for Canada and for All Trades in Regions, 1986

Major trade groups - Regions No.	1986					
	July/June	August/July	Sept/August	Oct/Sept	Nov/Oct ^r	Dec/Nov ^P
	Juillet/juin	Août/juillet	Sept/août	Oct/sept	Nov/oct ^r	Déc/nov ^P
	per cent - pourcentage					
1 Total all trade groups	-1.9	-3.2	+8.9	+2.7	-10.2	-1.2
2 Food	+3.5	-3.0	+4.4	+1.9	-4.1	+5.2
3 Tobacco, drugs and toilet preparations	-0.9	+2.3	+4.7	+7.5	-13.2	+4.0
4 Apparel, dry goods, furniture and general merchandise	+18.5	+15.3	+9.0	-9.3	-13.7	-18.0
5 Motor vehicles and accessories	-3.9	-10.2	+10.4	+11.5	-14.1	-0.3
6 Farm machinery, equipment and supplies	+2.3	-4.0	-4.8	-0.4	-29.3	+5.3
7 Other machinery, equipment and supplies(1)	+0.7	-3.1	+12.3	+6.4	-8.0	+4.7
8 Metals, hardware, plumbing and heating equipment	+0.7	-1.5	+15.5	+5.2	-12.0	-18.0
9 Lumber and building materials	+3.2	+0.5	+4.0	-4.7	-12.1	-16.3
10 Other wholesalers(2)	-16.8	-5.6	+13.8	-2.6	-7.3	-0.5
Regions						
11 Atlantic provinces	+4.8	-6.3	+4.3	+3.9	-7.0	+0.8
12 Québec	-1.3	+0.7	+4.8	+5.1	-9.7	-7.8
13 Ontario	-2.5	-4.9	+13.7	+1.7	-10.5	+1.5
14 Prairie provinces	-7.1	-1.6	+3.3	+5.0	-12.6	+4.2
15 British Columbia, Yukon and Northwest Territories	+3.1	-5.9	+10.4	-1.2	-8.7	-3.4

(1) Includes: Electrical machinery, equipment and supplies (SIC 621); and Machinery and equipment, n.e.s. (SIC 623).

(2) Includes: Farm products (excluding grain) (SIC 602); Paper and paper products (SIC 611); Scrap and waste materials (SIC 627); and Wholesalers, n.e.s. (SIC 629).

-- amount too small to be expressed.

P preliminary figures.

r revised figures.

TABLEAU 1. Marchands de gros - Variations en pourcentage par rapport au mois précédent et à l'année précédente de l'estimation de niveau des ventes, par Grands groupes de commerce (Canada) et pour l'ensemble des commerces (régions), 1986

1986/1985						January to December ^P 1986/1985	Grands groupes de commerce - Régions	
July	August	September	October	November ^R	December ^P	Janvier à décembre ^P		
Juillet	Août	Septembre	Octobre	Novembre ^R	Décembre ^P			
per cent - pourcentage								
+13.1	+8.5	+14.4	+8.9	+7.8	+14.3	+11.5	Total, tous les groupes de commerce	1
+1.9	-4.7	+1.9	--	+2.9	+11.9	+2.3	Produits alimentaires	2
+10.3	+4.9	+7.7	+3.1	-6.2	+9.4	+9.3	Produits du tabac, pharmaceutiques et articles de toilette	3
+10.8	+11.5	+24.6	+10.9	+4.2	+7.6	+11.4	Vêtements, articles de mercerie, meubles de maison et marchandises en général	4
+14.7	+5.2	+13.6	+13.4	+8.2	+15.7	+14.6	Véhicules à moteur et accessoires	5
+42.3	+29.1	+40.7	-4.9	-3.1	+16.2	+18.1	Machines et matériel agricoles	6
+16.5	+14.1	+12.6	+14.5	+11.5	+14.5	+13.9	Autres machines et équipement(1)	7
+1.7	+2.4	+6.3	+14.2	+7.3	+3.2	+3.3	Matières, quincaillerie, plomberie et appareils de chauffage	8
+27.2	+22.9	+27.5	+19.3	+25.9	+32.2	+24.7	Bois d'œuvre et matériaux de construction	9
+11.3	+8.8	+13.6	+4.1	+6.4	+14.5	+9.5	Autres grossistes(2)	10
						Régions		
+6.5	+1.7	+10.3	+8.3	+6.3	+15.6	+5.2	Provinces de l'Atlantique	11
+10.8	+6.6	+11.9	+9.5	+7.4	+14.4	+8.4	Québec	12
+18.5	+12.6	+19.9	+13.5	+12.2	+17.8	+16.4	Ontario	13
+4.8	+4.9	+6.3	-0.1	-3.3	+7.4	+5.4	Provinces des Prairies	14
+14.4	+7.1	+13.8	+5.5	+10.1	+11.4	+12.2	Colombie-Britannique, Yukon et Territoires du Nord-Ouest	15

(1) Inclus: Machines, appareils et fournitures électriques (CAE 621); et Machines et équipement, n.c.a. (CAE 623).

(2) Inclus: Produits agricoles (excluant les céréales) (CAE 602); Papier et articles en papier (CAE 611); Déchets et matières de rebut (CAE 627); et Grossistes, n.c.a. (CAE 629).

-- nombres infimes.

^P nombres provisoires.

^R nombres rectifiés.

TABLE 2. Wholesale Merchants - Month-to-month and Year-to-year Percentage Change in Estimated Levels of Stocks, by Major Trade Groups for Canada and for All Trades in Regions, 1986

No.	Major trade groups - Regions	1986					
		July/June Juillet/juin	August/July Août/juillet	Sept/August Sept/août	Oct/Sept Oct/sept	Nov/Oct ^r Nov/oct ^r	Dec/Nov ^P Déc/nov ^P
		per cent - pourcentage					
1	Total all trade groups	-0.1	-0.8	-0.1	-0.1	-1.3	-0.1
2	Food	-5.1	+1.1	+4.6	+2.0	-1.4	-1.9
3	Tobacco, drugs and toilet preparations	+1.7	-5.0	-1.4	+1.9	-0.5	+9.0
4	Apparel, dry goods, furniture and general merchandise	--	-0.7	-1.0	-0.7	-3.8	+1.8
5	Motor vehicles and accessories	+0.2	-1.0	+3.2	+0.5	+0.1	-5.7
6	Farm machinery, equipment and supplies	-4.5	-4.2	-4.9	-5.3	+0.2	+0.4
7	Other machinery, equipment and supplies(1)	+1.3	+2.3	+1.4	+0.1	-2.1	-0.4
8	Metals, hardware, plumbing and heating equipment	+2.5	-2.6	+0.7	+0.2	-1.2	+0.4
9	Lumber and building materials	-1.3	-5.6	-6.1	-1.5	+0.3	+5.4
10	Other wholesalers(2)	+1.4	-0.6	-2.3	+0.8	-1.9	+1.8
Regions							
11	Atlantic provinces	+0.3	+1.1	+4.4	+0.3	-2.6	-1.7
12	Québec	+1.1	+0.4	-0.3	+0.9	-1.7	+2.1
13	Ontario	+0.1	-0.2	+0.7	-0.2	-0.2	-1.1
14	Prairie provinces	-3.0	-2.8	-1.5	-1.7	-2.0	-0.6
15	British Columbia, Yukon and Northwest Territories	+2.1	-2.2	-1.4	+0.9	-2.1	-0.2

(1) Includes: Electrical machinery, equipment and supplies (SIC 621); and Machinery and equipment, n.e.s. (SIC 623).

(2) Includes: Farm products (excluding grain) (SIC 602); Paper and paper products (SIC 611); Scrap and waste materials (SIC 627); and Wholesalers, n.e.s. (SIC 627).

-- amount too small to be expressed.

P preliminary figures.

r revised figures.

TABLEAU 2. Marchands de gros - Variations en pourcentage par rapport au mois précédent et à l'année précédente de l'estimation de niveau des stocks, par Grands groupes de commerce (Canada) et pour l'ensemble des commerces (régions), 1986

1986/1985						Grands groupes de commerce - Régions	
July	August	September	October	November ^T	December ^P		Nº
Juillet	Août	Septembre	Octobre	Novembre ^T	Décembre ^P		
per cent - pourcentage							
+10.0	+8.8	+8.6	+9.5	+8.7	+7.2	Total, tous les groupes de commerce	1
-6.3	-5.0	-2.9	-0.3	-0.1	-3.3	Produits alimentaires	2
+15.4	+11.7	+8.6	+9.6	+6.8	+7.2	Produits du tabac, pharmaceutiques et articles de toilette	3
+1.8	+3.1	+2.8	+4.1	+2.4	+2.9	Vêtements, articles de mercerie, meubles de maison et marchandises en général	4
+15.7	+14.3	+13.0	+13.2	+14.1	+8.9	Véhicules à moteur et accessoires	5
-7.0	-7.2	-6.9	-5.2	-3.3	-2.7	Machines et matériel agricoles	6
+14.7	+15.5	+17.0	+17.0	+14.2	+12.2	Autres machines et équipement(1)	7
+13.5	+6.3	+8.0	+8.4	+5.4	+6.4	Métaux, quincaillerie, plomberie et appareils de chauffage	8
+16.5	+11.4	+5.8	+5.4	+8.4	+11.2	Bois d'œuvre et matériaux de construction	9
+15.2	+11.6	+9.6	+11.1	+9.5	+8.1	Autres grossistes(2)	10
						Régions	
+4.8	+4.8	+9.5	+8.3	+5.3	+4.7	Provinces de l'Atlantique	11
+12.0	+12.5	+11.1	+13.3	+11.7	+11.0	Québec	12
+12.2	+10.6	+11.6	+12.6	+12.1	+9.7	Ontario	13
+6.0	+5.2	+3.7	+3.2	+4.4	+2.3	Provinces des Prairies	14
+8.0	+3.7	+2.6	+3.6	+0.2	+1.2	Colombie-Britannique, Yukon et Territoires du Nord-Ouest	15

(1) Inclus: Machines, appareils et fournitures électriques (CAE 621); et Machines et équipement, n.c.a. (CAE 623).

(2) Inclus: Produits agricoles (excluant les céréales) (CAE 602); Papier et articles en papier (CAE 611); Déchets et matières de rebut (CAE 627); et Grossistes, n.c.a. (CAE 629).

^T Nombres infimes.

^P Nombres provisoires.

^R Nombres rectifiés.



1010709937

This publication presents estimates of month-to-month and year-to-year percentage changes in the levels of sales and inventories, and as well stock to sales ratios of wholesale merchant establishments, classified by 1970 Standard Industrial Classification, for major industry groups for Canada, and in aggregate for each region. As in the past, estimates for establishments engaged in the sale of petroleum products and grain are not included in this report. In addition, estimates for agents and brokers are excluded.

The publication of data on dollar-value levels last appeared in the 1981 May issue. Publication of dollar figures was suspended as a result of a review of the level of the dollar estimates produced by the existing monthly sample survey, which indicated that these levels were subject to error. However, the percentage changes which are based on the existing sample survey continued to be published, since it was assumed that these data continued to be reasonably representative of actual changes taking place.

Commencing with the May 1984 issue, monthly percentage change estimates of sales and inventories for wholesale merchant establishments are published regionally and for nine major trade groups only. The suppression of selected information previously provided is due to the relatively small sample size of the existing monthly survey and new information from the 1982 annual survey, which indicates that the estimates for a number of provinces and SIC trade groups are not of satisfactory quality for publication.

The percentage change shown in the levels of sales represent gross sales less returns and allowances excluding any sales taxes. The percentage change shown in inventories include the value of goods owned or on consignment to other firms at the end of the month. Goods of other firms held by wholesale merchant establishments on consignment are not included.

The estimates of percentage changes for provincial (regional) sales and inventories are based on the establishment statistical unit. Data collected from establishments operating in more than one province (region) are assigned in total to the province (region) in which the head office of the establishment is located. Therefore, using this measure of provincial (regional) sales and stocks, data for those provinces (regions) which are the head office locations of establishments include sales and stocks in other provinces (regions) as well.

Users interested in obtaining appropriate annual dollar-value levels of sales and inventories should consult the 1984 issue of Wholesale Trade Statistics: Wholesale Merchants, Agents and Brokers, Catalogue No. 63-226.

The year-to-year percentage changes and monthly stocks to sales ratios are available through CANSIM - Matrix 44.

Inquiries about this publication should be addressed to **Wholesale Trade Section**, Industry Division, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0V4, Telephone: (613) 991-3536.

Le présent bulletin renferme des estimations de la variation en pourcentage d'un mois à l'autre et d'une année à l'autre des ventes et des stocks ainsi que des rapports entre les stocks et les ventes des grossistes selon la Classification des activités économiques de 1970, par grands groupes d'industrie, pour le Canada, et globalement pour chacune des régions. Comme par le passé, les estimations ne tiennent pas compte des grossistes en produits pétroliers et en céréales. Ne sont pas comptées non plus les ventes des agents et des courtiers.

La publication touchant mai 1981 est la dernière qui a démontré des données sur la valeur en dollars. La publication de la valeur des dollars a été suspendue après qu'on eut démontré, à la lumière de nouveaux renseignements, que ces données étaient d'un niveau insatisfaisant. Toutefois, les variations en pourcentage fondées sur l'enquête-échantillon actuelle ont continué de paraître puisque ces données ont toujours été jugées comme étant représentatives des changements réels.

À partir du mois de mai 1984, les estimations mensuelles de variation en pourcentage des ventes et des stocks des établissements de commerce de gros seront publiées par régions et pour neuf grands groupes seulement. Cette initiative s'explique par la taille relativement petite de l'échantillon de l'enquête mensuelle actuelle et par de nouveaux renseignements provenant de l'enquête annuelle de 1982, qui révèlent que les estimations pour un certain nombres de provinces et de groupes CAE sont de qualité insuffisante pour fin de publication.

La variation en pourcentage indiquée pour les ventes représente les ventes brutes moins les rendus et les rabais, sans les taxes de vente. La variation en pourcentage des niveaux des stocks tient compte de la valeur des marchandises possédées ou expédiées en consignation à la fin du mois. Les marchandises appartenant à d'autres entreprises et détenues en consignation par les enquêtés ne sont pas comptées.

Les estimations de la variation en pourcentage pour les ventes et les stocks provinciaux (régionaux) s'appuient sur le concept de l'unité statistique de l'établissement. Les données recueillies des établissements en activité dans plus d'une province (région) apparaissent en total dans la province (région) où le siège social de ces établissements se situe. Donc, si l'on tient compte de cette mesure, les données des provinces (régions) où réside le siège social de ces établissements inclue en fait les ventes et les stocks d'autres provinces (régions).

L'utilisateur avisé qui veut obtenir des valeurs annuelles adéquates pour les ventes et les stocks, devrait se référer aux résultats des Statistiques sur le Commerce de gros: les marchands de gros et les agents et les courtiers, 1984, N° 63-226 au catalogue.

Les variations en pourcentage par rapport à l'année précédente et les rapports mensuels inventaires sur ventes sont disponibles par le truchement de CANSIM - Matrice 44.

Les demandes de renseignements concernant cette publication doivent être adressées à la **Section commerce de gros**, Division de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0V4, Téléphone: (613) 991-3536.