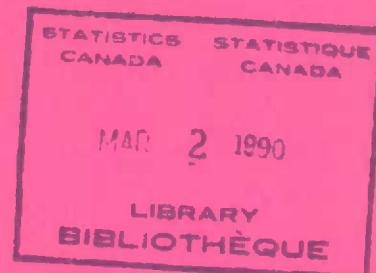




Statistics
Canada

Statistique
Canada



Price: Canada, \$5.80, \$58.00 a year
Other Countries, \$7.00, \$70.00 a year

WHOLESALE TRADE

November 1989

Highlights

Sales

Preliminary estimates indicate that wholesale merchants' sales for November 1989 were \$16.2 billion, a decrease of 1.8% from November 1988. In the first 11 months of 1989, cumulative sales were up 2.1% compared to the corresponding period in 1988.

In November 1989, five of the nine trade groups registered decreases over a year earlier: wholesalers of farm machinery, equipment and supplies (-14.6%), wholesalers of metals, hardware, plumbing and heating equipment (-6.7%), wholesalers of apparel, dry goods, furniture and general merchandise (-4.2%), wholesalers of motor vehicles and accessories (-2.6%) and wholesalers of lumber and building materials (-1.7%). Two of the three largest trade groups recorded increases from November 1988 to November 1989: wholesalers of food (+5.8%) and other wholesalers (+1.1%).

Wholesale trade decreases between November 1988 and November 1989 were posted in three of the five regions. The province of Quebec registered the strongest decrease at 3.8%, followed by Ontario with a decrease of 3.1%. The sharpest increase was registered in the Prairie provinces with a gain of 4.2%.

Inventories

Inventory levels in November 1989 were 1.4% higher than those reported in November 1988. The ratio of inventories to sales at the end of November 1989 stood at 1.41:1, up from 1.37:1 recorded in the corresponding month of 1988.

February 1990

Prix: Canada, \$5.80, \$58.00 par année
Autres pays, \$7.00, \$70.00 par année

COMMERCE DE GROS

Novembre 1989

Faits saillants

Ventes

Selon les estimations préliminaires, les ventes des marchands de gros en novembre 1989 totalisaient \$16.2 milliards, soit une diminution de 1.8% en regard de novembre 1988. Au cours des 11 premiers mois de 1989, les ventes cumulatives ont augmenté de 2.1% par rapport à la période correspondante en 1988.

En novembre 1989, cinq des neuf grands groupes de commerce de gros ont enregistré une baisse de leurs ventes, comparativement au même mois de l'année dernière: les grossistes en machines et matériel agricoles (-14.6%), les grossistes en métaux, quincaillerie, plomberie et appareils de chauffage (-6.7%), les grossistes en vêtements, articles de mercerie, meubles de maison et marchandises en général (-4.2%), les grossistes en véhicules à moteur et accessoires (-2.6%) et les grossistes en bois d'œuvre et matériaux de construction (-1.7%). Deux des trois plus grands groupes de commerce de gros ont signalé des augmentations comparativement au mois de novembre 1988. Il s'agit des grossistes en produits alimentaires (+5.8%) et les autres grossistes (+1.1%).

Trois des cinq régions ont affiché des ventes inférieures à celles rapportées en novembre 1988. La province de Québec affichait la plus forte diminution à 3.8%, suivie par l'Ontario à 3.1%. L'augmentation la plus forte était enregistrée par les provinces des Prairies avec un gain de 4.2%.

Stocks

Le niveau des stocks s'est accru de 1.4% entre novembre 1988 et novembre 1989. Le rapport des stocks sur les ventes à la fin de novembre 1989 a augmenté à 1.41:1 comparativement à 1.37:1 un an auparavant.

Février 1990

TABLE 1. Wholesale Merchants – Month-to-month and Year-to-year Percentage Change in Estimated Levels of Sales, by Major Trade Groups for Canada and for All Trades in Regions, 1989

No.		1989					
		June/May Juin/mai	July/June Juillet/juin	August/July Août/juillet	Sept./August Sept./août	Oct./Sept. ^r Oct./sept. ^r	Nov./Oct. ^p Nov./oct. ^p
per cent – pourcentage							
1	Total all trade groups	-1.8	-14.1	+ 6.8	-0.2	-0.4	-0.7
2	Food	+ 1.1	-4.7	+ 5.2	+ 0.4	-2.2	+ 3.1
3	Tobacco, drugs and toilet preparations	-1.9	-5.9	+ 12.3	+ 0.8	+ 4.5	-6.4
4	Apparel, dry goods, furniture and general merchandise	4-5.2	+ 2.3	+ 23.3	-4.1	-2.3	+ 0.9
5	Motor vehicles and accessories	-4.6	-21.3	+ 8.4	-2.7	+ 11.4	-4.0
6	Farm machinery, equipment and supplies	+ 3.9	-10.5	-1.9	-2.3	-4.3	-17.5
7	Other machinery, equipment and supplies ¹	+ 2.1	-13.9	+ 8.9	+ 5.0	-4.9	+ 3.1
8	Metals, hardware, plumbing and heating equipment	-1.9	-16.0	+ 2.6	-11.1	+ 16.3	-5.3
9	Lumber and building materials	+ 6.1	-13.8	-0.3	-0.9	-2.3	-10.1
10	Other wholesalers ²	-10.6	-21.2	+ 7.4	-1.3	-3.6	+ 2.6
Regions							
11	Atlantic provinces	+ 1.7	-7.5	+ 8.3	-4.7	+ 1.4	-0.2
12	Quebec	-5.3	-15.0	+ 11.7	+ 0.2	-3.5	+ 0.3
13	Ontario	-0.7	-15.1	+ 7.1	+ 0.2	-1.1	-2.0
14	Prairie provinces	-1.8	-14.5	+ 2.7	+ 2.6	+ 1.6	+ 0.9
15	British Columbia, Yukon and Northwest Territories	+ 0.7	-11.0	+ 1.2	-4.0	+ 5.4	-0.3

¹ Includes Electrical machinery, equipment and supplies (SIC 621), and Machinery and equipment, n.e.s. (SIC 623).

² Includes Farm products (excluding grain) (SIC 602), Paper and paper products (SIC 611), Scrap and waste materials (SIC 627), and Wholesalers, n.e.s. (SIC 629).

^p preliminary estimates

^r revised estimates

TABLEAU 1. Marchands de gros – Variations en pourcentage par rapport au mois précédent et à l'année précédente de l'estimation de niveau des ventes, par Grands groupes de commerce (Canada) et pour l'ensemble des commerces (régions), 1989

1989/1988								Grands groupes de commerce – Régions	Nº
June	July	August	September	October ^r	November ^r	January to November ^p 1989/1988			
Juin	Juillet	Août	Septembre	Octobre ^r	Novembre ^r	Janvier à novembre ^p 1989/1988			
per cent – pourcentage									
+ 2.9	+ 3.4	+ 2.2	-3.0	+ 0.8	-1.8	+ 2.1	Total, tous les groupes de commerce	1	
+ 4.9	+ 4.3	+ 5.7	+ 4.4	+ 5.0	+ 5.8	+ 6.5	Produits alimentaires	2	
-6.6	+ 8.1	+ 2.4	+ 2.6	+ 7.5	+ 3.1	-1.7	Produits du tabac, pharmaceutiques et articles de toilette	3	
-5.7	-9.9	-5.4	-16.6	-10.6	-4.2	-3.1	Vêtements, articles de mercerie, meubles de maison et marchandises en général	4	
+ 4.1	+ 3.6	-0.4	-10.6	-4.2	-2.6	-1.3	Véhicules à moteur et accessoires	5	
-21.1	-15.8	-19.6	-17.0	-20.7	-14.6	-23.7	Machines et matériel agricoles	6	
+ 1.6	-1.2	+ 1.4	-3.2	-1.4	-5.5	+ 2.3	Autres machines et équipement ¹	7	
+ 7.2	+ 10.9	-1.1	-12.6	+ 3.8	-6.7	+ 4.7	Métaux, quincaillerie, plomberie et appareils de chauffage	8	
+ 0.3	+ 4.1	-3.2	-6.1	+ 0.5	-1.7	-3.1	Bois d'œuvre et matériaux de construction	9	
+ 9.8	+ 11.9	+ 12.6	+ 5.8	+ 7.8	+ 1.1	+ 8.5	Autres grossistes ²	10	
Régions									
+ 3.2	+ 2.1	+ 9.4	+ 2.7	+ 5.5	+ 2.4	+ 2.5	Provinces de l'Atlantique	11	
-1.4	-2.5	-2.1	-6.5	-0.9	-3.8	-0.6	Québec	12	
+ 4.2	+ 5.8	+ 3.8	-2.0	+ 0.6	-3.1	+ 3.7	Ontario	13	
+ 3.5	+ 5.0	+ 3.3	+ 1.3	+ 3.6	+ 4.2	+ 1.9	Provinces des Prairies	14	
+ 6.5	+ 6.6	+ 3.1	-5.3	+ 0.4	-1.6	+ 2.8	Colombie-Britannique, Yukon et Territoires du Nord-Ouest	15	

¹ Inclus Machines, appareils et fournitures électriques (CAE 621) et Machines et équipement, n.c.a. (CAE 623).

² Inclus Produits agricoles (excluant les céréales) (CAE 602), Papier et articles en papier (CAE 611), Déchets et matières de rebut (CAE 627) et Grossistes, n.c.a. (CAE 629).

^p estimations préliminaires.

^r estimations révisées.

TABLE 2. Wholesale Merchants - Month-to-month and Year-to-year Percentage Change in Estimated Levels of Stocks, by Major Trade Groups for Canada and for All Trades in Regions, 1989

Major trade groups - Regions No.		1989					
		June/May Juin/mai	July/June Juillet/juin	August/July Août/juillet	Sept./August Sept./août	Oct./Sept. ^r Oct./sept. ^r	Nov./Oct. ^p Nov./oct. ^p
		per cent - pourcentage					
1	Total all trade groups	-1.7	-1.1	-0.3	+0.4	-1.1	-1.3
2	Food	-1.4	-0.3	-1.0	-0.6	+3.6	-1.9
3	Tobacco, drugs and toilet preparations	-0.8	+2.1	-2.5	+2.3	+1.1	+0.9
4	Apparel, dry goods, furniture and general merchandise	-0.7	-1.0	-2.4	-1.7	-2.2	+1.6
5	Motor vehicles and accessories	-2.1	-1.5	-1.1	+2.9	-2.0	-3.6
6	Farm machinery, equipment and supplies	+2.0	-2.4	-0.8	-0.5	-2.6	-1.6
7	Other machinery, equipment and supplies ¹	+0.4	-0.3	+0.2	+0.8	-0.5	-0.5
8	Metals, hardware, plumbing and heating equipment	-1.5	-1.6	-2.2	+4.5	-1.7	-0.8
9	Lumber and building materials	-2.2	+0.4	+1.0	-3.3	-4.7	-0.2
10	Other wholesalers ²	-6.7	-3.2	+1.3	-1.1	-0.3	-2.1
Regions							
11	Atlantic provinces	-0.5	--	-0.9	+1.7	+0.1	-2.6
12	Quebec	2.7	-0.8	-1.7	-1.9	-0.3	--
13	Ontario	+1.4	-1.4	+1.2	+1.0	-2.0	-1.8
14	Prairie provinces	-1.7	-2.0	-1.6	+2.1	-1.7	-2.1
15	British Columbia, Yukon and Northwest Territories	-0.8	+0.3	-0.3	+0.5	+1.3	-0.2

¹ Includes Electrical machinery, equipment and supplies (SIC 621), and Machinery and equipment, n.e.s. (SIC 623).

² Includes Farm products (excluding grain) (SIC 602), Paper and paper products (SIC 611), Scrap and waste materials (SIC 627), and Wholesalers, n.e.s. (SIC 629).

-- amount too small to be expressed

^p preliminary estimates

^r revised estimates

TABLEAU 2. Marchands de gros – Variations en pourcentage par rapport au mois précédent et à l'année précédente de l'estimation de niveau des stocks, par Grands groupes de commerce (Canada) et pour l'ensemble des commerces (régions), 1989

1989/1988						Grands groupes de commerce – Régions	Nº
June Juin	July Juillet	August Août	September Septembre	October ^r Octobre ^r	November ^p Novembre ^p		
per cent – pourcentage							
+ 2.1	+ 1.7	+ 1.3	+ 2.5	+ 1.6	+ 1.4	Total, tous les groupes de commerce	1
+ 8.7	+ 8.5	+ 7.2	+ 4.8	+ 3.1	+ 7.3	Produits alimentaires	2
- 8.1	+ 3.5	+ 5.6	+ 6.4	+ 6.9	+ 5.2	Produits du tabac, pharmaceutiques et articles de toilette	3
- 1.9	- 2.4	- 1.5	- 2.5	- 2.4	+ 1.7	Vêtements, articles de mercerie, meubles de maison et marchandises en général	4
+ 4.3	+ 5.1	+ 5.3	+ 5.5	+ 3.8	--	Véhicules à moteur et accessoires	5
+ 2.2	+ 2.0	+ 4.2	+ 5.3	+ 3.5	- 0.4	Machines et matériel agricoles	6
+ 4.6	+ 2.8	+ 1.9	+ 5.2	+ 4.6	+ 6.1	Autres machines et équipement ¹	7
+ 8.4	+ 3.7	+ 0.7	+ 5.4	+ 4.6	+ 3.6	Métaux, quincaillerie, plomberie et appareils de chauffage	8
- 8.6	- 6.3	- 2.1	- 2.3	- 5.5	- 1.0	Bois d'œuvre et matériaux de construction	9
- 0.3	- 1.3	- 4.0	- 4.3	- 3.8	- 7.6	Autres grossistes ²	10
Régions							
+ 7.0	+ 7.2	+ 5.7	+ 6.1	+ 4.0	+ 3.1	Provinces de l'Atlantique	11
+ 0.2	- 0.5	- 3.9	- 2.7	- 4.5	- 3.7	Québec	12
+ 5.9	+ 3.6	+ 5.3	+ 6.3	+ 5.0	+ 4.7	Ontario	13
- 2.4	- 1.7	- 2.2	+ 0.3	+ 0.6	- 1.1	Provinces des Prairies	14
- 0.2	+ 4.1	+ 4.2	+ 3.8	+ 4.9	+ 4.9	Colombie-Britannique, Yukon et Territoires du Nord-Ouest	15

¹ Inclus: Machines, appareils et fournitures électriques (CAÉ 621), et Machines et équipement, n.c.a. (CAÉ 623).

² Inclus: Produits agricoles (excluant les céréales) (CAÉ 602); Papier et articles en papier (CAÉ 611); Déchets et matières de rebut (CAÉ 627), et Grossistes, n.c.a. (CAÉ 629).

-- nombres infimes.

^r estimations préliminaires.

^p estimations révisées.

TABLE 3. Wholesale Merchants - Monthly Inventories/Sales Ratios, by Major Trade Groups for Canada and for All Trades in Regions, 1989

No.	Major trade groups - Regions	1989				
		June	July	August	September	October ^r
		Juin	Juillet	Août	Septembre	Octobre ^r
1	Total all trade groups	1.32	1.52	1.42	1.43	1.42
2	Food	.66	.69	.65	.64	.68
3	Tobacco, drugs and toilet preparations	.86	.94	.81	.83	.80
4	Apparel, dry goods, furniture and general merchandise	2.41	2.33	1.84	1.89	1.89
5	Motor vehicles and accessories	1.74	2.18	1.99	2.10	1.85
6	Farm machinery, equipment and supplies	3.58	3.91	3.96	4.03	4.10
7	Other machinery, equipment and supplies ¹	1.45	1.68	1.54	1.48	1.55
8	Metals, hardware, plumbing and heating equipment	1.48	1.73	1.65	1.94	1.64
9	Lumber and building materials	1.22	1.42	1.44	1.40	1.37
10	Other wholesalers ²	1.07	1.32	1.25	1.25	1.29
Regions						
11	Atlantic provinces	1.33	1.44	1.32	1.40	1.39
12	Quebec	1.34	1.56	1.38	1.35	1.39
13	Ontario	1.30	1.51	1.43	1.44	1.43
14	Prairie provinces	1.58	1.81	1.73	1.72	1.67
15	British Columbia, Yukon and Northwest Territories	1.06	1.19	1.17	1.23	1.18

¹ Includes Electrical machinery, equipment and supplies (SIC 621); and Machinery and equipment, n.e.s. (SIC 623).

² Includes Farm products (excluding grain) (SIC 602), Paper and paper products (SIC 611), Scrap and waste materials (SIC 627), and Wholesalers, n.e.s. (SIC 629).

^p preliminary estimates

^r revised estimates

TABLEAU 3. Marchands de gros – Rapport mensuel stocks/ventes, par Grands groupes de commerce (Canada) et pour l'ensemble des commerces (régions), 1989

1988						Grands groupes de commerce – Régions	Nº
June Juin	July Juillet	August Août	September Septembre	October Octobre	November Novembre		
1.33	1.55	1.43	1.35	1.41	1.37	Total, tous les groupes de commerce	1
.64	.66	.64	.64	.69	.64	Produits alimentaires	2
.88	.98	.79	.80	.80	.85	Produits du tabac, pharmaceutiques et articles de toilette	3
2.31	2.15	1.77	1.62	1.73	1.80	Vêtements, articles de mercerie, meubles de maison et marchandises en général	4
1.74	2.15	1.88	1.78	1.71	1.81	Véhicules à moteur et accessoires	5
2.77	3.23	3.06	3.18	3.14	4.19	Machines et matériel agricoles	6
1.41	1.61	1.54	1.36	1.46	1.33	Autres machines et équipement ¹	7
1.46	1.85	1.62	1.61	1.63	1.54	Métaux, quincaillerie, plomberie et appareils de chauffage	8
1.34	1.57	1.42	1.35	1.45	1.51	Bois d'œuvre et matériaux de construction	9
1.18	1.50	1.46	1.38	1.45	1.35	Autres grossistes ²	10
						Régions	
1.28	1.37	1.36	1.36	1.41	1.34	Provinces de l'Atlantique	11
1.32	1.53	1.40	1.29	1.44	1.38	Québec	12
1.28	1.54	1.41	1.33	1.37	1.32	Ontario	13
1.67	1.93	1.83	1.74	1.72	1.71	Provinces des Prairies	14
1.13	1.22	1.16	1.12	1.13	1.11	Colombie-Britannique, Yukon et Territoires du Nord-Ouest	15

¹ Inclus Machines, appareils et fournitures électriques (CAE 621), et Machines et équipement, n.c.a. (CAE 623).

² Inclus Produits agricoles (excluant les céréales) (CAE 602), Papier et articles en papier (CAE 611), Déchets et matières de rebut (CAE 627), et Grossistes, n.c.a. (CAE 629).

^a estimations préliminaires.

^b estimations révisées.

This publication presents estimates of month-to-month and year-to-year percentage changes in the levels of sales and inventories, and as well inventories to sales ratios of wholesale merchant establishments, classified by 1970 Standard Industrial Classification, for major industry groups for Canada, and in aggregate for each region. As in the past, estimates for establishments engaged in the sale of petroleum products and grain are not included in this report. In addition, estimates for agents and brokers are excluded.

The publication of data on dollar-value levels last appeared in the 1981 May issue. Publication of dollar figures was suspended as a result of a review of the level of the dollar estimates produced by the existing monthly sample survey, which indicated that these levels were subject to error. However, the percentage changes which are based on the existing sample survey continued to be published, since it was assumed that these data continued to be reasonably representative of actual changes taking place.

Since May 1984, monthly percentage change estimates of sales and inventories for wholesale merchant establishments are published regionally and for nine major trade groups only. The suppression of selected information previously provided was due to the relatively small sample size of the existing monthly survey and new information from the 1982 annual survey, which indicates that the estimates for a number of provinces and SIC trade groups were not of satisfactory quality for publication.

The percentage change shown in the levels of sales represent gross sales less returns and allowances excluding any sales taxes. The percentage change shown in inventories include the value of goods owned or on consignment to other firms at the end of the month. Goods of other firms held by wholesale merchant establishments on consignment are not included.

The estimates of percentage changes for provincial (regional) sales and inventories are based on the establishment statistical unit. Data collected from establishments operating in more than one province (region) are assigned in total to the province (region) in which the head office of the establishment is located. Therefore, using this measure of provincial (regional) sales and stocks, data for those provinces (regions) which are the head office locations of establishments include sales and stocks in other provinces (regions) as well.

Users interested in obtaining appropriate annual dollar-value levels of sales and inventories should consult the 1986 issue of **Wholesale Trade Statistics: Wholesale Merchants, Agents and Brokers**, Catalogue No. 63-226.

Le présent bulletin renferme des estimations de la variation en pourcentage d'un mois à l'autre et d'une année à l'autre des ventes et des stocks ainsi que des rapports entre les stocks et les ventes des grossistes selon la Classification des activités économiques de 1970, par grands groupes d'industrie, pour le Canada, et globalement pour chacune des régions. Comme par le passé, les estimations ne tiennent pas compte des grossistes en produits pétroliers et en céréales. Ne sont pas comptées non plus les ventes des agents et des courtiers.

La publication de mai 1981 est la dernière qui a démontré des données sur la valeur en dollars. La publication de la valeur en dollars a été suspendue après qu'on eut démontré, à la lumière de nouveaux renseignements, que ces données étaient d'un niveau insatisfaisant. Toutefois, les variations en pourcentage fondées sur l'enquête-échantillon actuelle ont continué de paraître puisque ces données ont toujours été jugées comme étant représentatives des changements réels.

Depuis le mois de mai 1984, les estimations mensuelles de variation en pourcentage des ventes et des stocks des établissements de commerce de gros sont publiées par régions et pour neuf grands groupes seulement. Ceci s'explique par la taille relativement petite de l'échantillon de l'enquête mensuelle actuelle et par de nouveaux renseignements provenant de l'enquête annuelle de 1982, qui ont révélé que les estimations pour un certain nombres de provinces et de groupes CAE étaient de qualité insuffisante pour fin de publication.

La variation en pourcentage indiquée pour les ventes représente les ventes brutes moins les rendus et les rabais, sans les taxes de vente. La variation en pourcentage des niveaux des stocks tient compte de la valeur des marchandises possédées ou expédiées en consignation à la fin du mois. Les marchandises appartenant à d'autres entreprises et détenues en consignation par les enquêtés ne sont pas comptées.

Les estimations de la variation en pourcentage pour les ventes et les stocks provinciaux (régionaux) s'appuient sur le concept de l'unité statistique de l'établissement. Les données recueillies des établissements en activité dans plus d'une province (région) apparaissent en totalité dans la province (région) où le siège social de ces établissements se situe. Donc, si l'on tient compte de cette mesure, les données des provinces (régions) où réside le siège social de ces établissements inclue en fait les ventes et les stocks d'autres provinces (régions).

L'utilisateur avisé qui veut obtenir des valeurs annuelles adéquates pour les ventes et les stocks, devrait se référer aux résultats des Statistiques sur le **Commerce de gros: les marchands de gros et les agents et les courtiers**, 1986, n° 63-226 au catalogue

The year-to-year percentage changes and monthly stocks to sales ratios (not seasonally adjusted) are available through CANSIM - Matrix 44 and the month-to-month percentage changes for sales (seasonally adjusted) are available through Matrix 50.

Inquiries about this publication should be addressed to **Wholesale Trade Section, Industry Division, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6, Telephone: (613) 951-3536.**

Note to Users

Changes to Wholesale Trade

A new survey has been developed and conducted in "parallel" to the old survey since the January 1989 reference month. Estimates derived from the new survey are to be published starting with the January 1990 reference month.

The parallel run is being conducted to tune the new automated system, to adjust processing procedures and to evaluate the quality of the new estimates.

The major changes to be introduced with the new survey for January 1990 reference month are:

1. The new survey relies on a new and more up to date list of names and an updated sampling of Canada's Wholesale Trade businesses.
2. Data collection has been regionalized and respondents have the option of replying to the survey by telephone. This has resulted in significantly higher response rates.
3. Estimates will be published for 9 trade groups for Canada and total wholesale sales for the provinces and territories. Work is progressing to produce estimates of trade groups by province. A decision on publishing this information is not expected before the Fall of 1990.
4. The new survey is based upon the 1980 version of the Standard Industrial Classification.

Extracts from this publication may be reproduced for individual use without permission provided the source is fully acknowledged. However, reproduction of this publication in whole or in part for purposes of resale or redistribution requires written permission from the Programs and Publishing Products Group, Acting Permissions Officer, Crown Copyright Administration, Canadian Government Publishing Centre, Ottawa, Canada K1A 0S9

Les variations en pourcentage par rapport à l'année précédente et les rapports mensuels inventaires sur ventes (données non désaisonnalisées) sont disponibles par le truchement de CANSIM - Matrice 44 et les variations en pourcentage par rapport au mois précédent pour les ventes (données désaisonnalisées) sont disponibles dans la matrice 50.

Les demandes de renseignements concernant cette publication doivent être adressées à la **Section commerce de gros, Division de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6, Téléphone: (613) 951-3536.**

Note aux utilisateurs

Changements au Commerce de gros

Une nouvelle enquête a été élaborée et est menée en "parallèle" avec l'ancienne enquête depuis le mois de référence de janvier 1989. Nous prévoyons publier les estimations provenant de la nouvelle enquête à compter du mois de référence de janvier 1990.

L'enquête en parallèle doit permettre la mise au point du nouveau système automatisé, le redressement des procédures de traitement et l'évaluation de la qualité des nouvelles estimations.

Pour le mois de référence de janvier 1990, les principaux changements qui découlent de l'enquête remaniée sont les suivants:

1. La nouvelle enquête s'appuie sur une nouvelle liste de noms et une méthode d'échantillonnage améliorée des entreprises oeuvrant dans le secteur du commerce de gros au Canada.
2. La collecte des données relève des bureaux régionaux et les répondants ont la possibilité de répondre à l'enquête par téléphone. Il en est résulté des taux de réponse sensiblement plus élevés.
3. Les estimations seront publiées pour 9 groupes de commerce au niveau du Canada et les ventes totales du commerce de gros, au niveau des provinces et des territoires. On travaille actuellement à produire des estimations ventilées par groupe de commerce selon la province. Toutefois, la décision de publier ces données ne sera pas prise avant l'automne de 1990.
4. La nouvelle enquête est basée sur la Classification type des industries de 1980.

Le lecteur peut reproduire sans autorisation des extraits de cette publication à des fins d'utilisation personnelle à condition d'indiquer la source en entier. Toutefois, la reproduction de cette publication en tout ou en partie à des fins commerciales ou de redistribution nécessite l'obtention au préalable d'une autorisation écrite du Groupe des programmes et produits d'édition, agent intermédiaire aux permissions, administration des droits d'auteur de la Couronne, Centre d'édition du gouvernement du Canada, Ottawa, Canada K1A 0S9

STATISTICS CANADA LIBRARY
BIBLIOTHÈQUE STATISTIQUE CANADA



1010710042