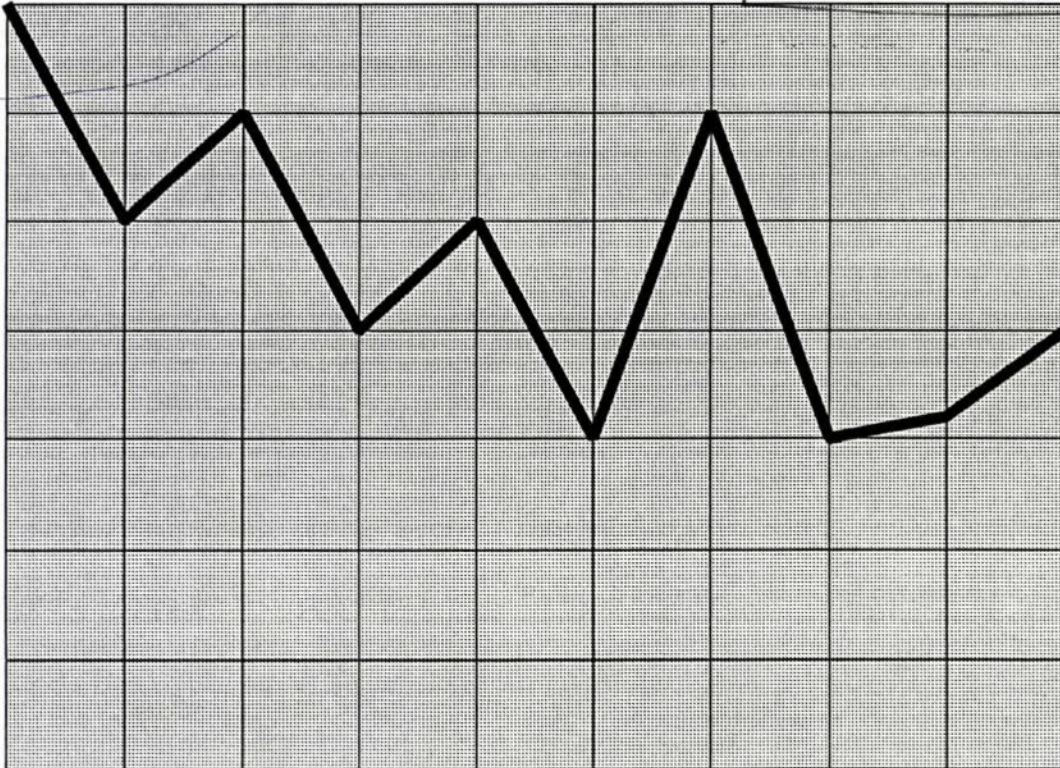


HG5151  
.S814

Déc 93

# BULLETIN DES FUSIONS ET DES ACQUISITIONS

INFORMATION CENTRE  
CENTRE D'INFORMATION  
**CEDG**  
DEC 21 1993  
DÉC 93  
INVESTMENT CANADA  
INVESTISSEMENT CANADA



INDUSTRIE CANADA

DIRECTION DE L'EXAMEN DES INVESTISSEMENTS

DÉCEMBRE 1993

Vous avez en main le deuxième numéro du « Bulletin des fusions et des acquisitions », document qui remplace la publication présentant les statistiques trimestrielles d'Investissement Canada. Ce bulletin a pour but de réunir notamment des renseignements de diverses provenances sur les fusions et les acquisitions réalisées au Canada et à l'échelle mondiale; il est publié tous les trimestres et il contient les plus récents renseignements accessibles. Pour le produire, on a recours à cinq sources d'information, et chacune d'entre elles examine les fusions et les acquisitions sous un angle différent.

Les diverses séries de données renfermeront des différences mineures au chapitre de la définition d'une acquisition; certaines retiendront la date de l'annonce d'une acquisition, alors que d'autres indiqueront plutôt la date à laquelle elle est effectuée, ou encore une autre date. Ces différences n'auront aucun effet sur les tendances globales, mais elles peuvent influencer sur la comparabilité directe des données. Les données initiales (première année) varient d'une source à l'autre, mais toutes les séries contiennent des données qui portent sur au moins cinq ans. Toutes les séries de données peuvent faire l'objet d'une révision dans des éditions futures, puisqu'il est possible que des informations plus détaillées nous soient communiquées ultérieurement.

Les sources d'information sont précisées ci-après.

### Sources

1. Aux termes de la Loi sur Investissement Canada, les acquisitions d'entreprises au Canada par des non-Canadiens doivent faire l'objet d'un avis auprès d'Investissement Canada. Au-delà de certains seuils d'examen, et selon la nationalité de l'investisseur, l'acquisition peut être assujettie à un examen. De 1974 à 1985, il incombait à l'Agence d'examen de l'investissement étranger de procéder à l'examen des acquisitions étrangères d'entreprises canadiennes. Les renseignements sur les acquisitions effectuées pendant cette période ont été intégrés à ceux d'Investissement Canada, de sorte que nous disposons de données s'échelonnant sur une période de 20 ans sur les acquisitions d'entreprises canadiennes par des étrangers.

Les renseignements sont consignés lorsque la décision d'Investissement Canada est rendue publique dans le communiqué mensuel. Cela se fait en général après l'annonce de la transaction, mais avant que cette dernière soit conclue. La

série de données fait état des acquisitions directes et des acquisitions indirectes. Depuis l'été dernier, Investissement Canada fait partie intégrante d'Industrie Canada.

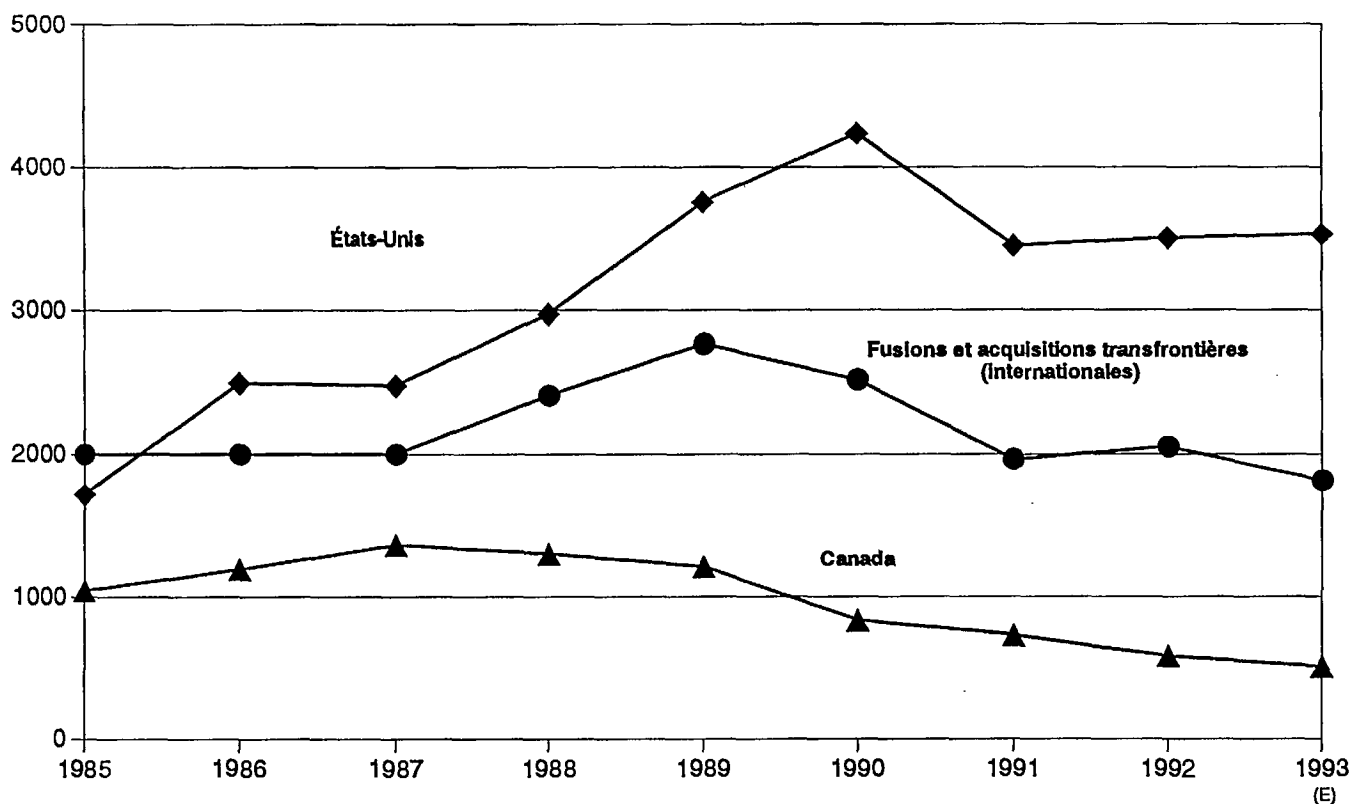
2. « Mergers & Acquisitions in Canada » est une publication mensuelle de la société Crosbie & Co. de Toronto. Celle-ci produit également un répertoire annuel qui fournit des renseignements détaillés sur les fusions et les acquisitions au Canada. Les données de cette série sont établies en fonction de la date de l'annonce de l'investissement. Elles comprennent les acquisitions où l'une des parties prenantes est établie au Canada : une société canadienne qui en acquiert une autre; une entreprise étrangère qui acquiert directement, mais non indirectement, une société canadienne; et une société canadienne qui acquiert ou vend une entreprise établie hors du Canada.

3. « Dealwatch », le rapport de la firme KPMG International sur les fusions et les acquisitions à l'échelle mondiale, est publié tous les trimestres par le siège social de la KPMG, à Amsterdam (Pays-Bas). Ce rapport porte sur les fusions et les acquisitions transfrontières, et il est une bonne source en matière d'investissements internationaux. Notre bulletin lui emprunte des données sur les acquisitions canadiennes à l'étranger. Ces données sont fondées dans chaque cas sur la date à laquelle l'acquisition a été conclue.

4. « Mergers & Acquisitions, Dealmaker's Journal » est publié deux fois par mois par l'Investment Dealer's Digest de New York (É.-U.). Il fournit, sous des angles divers, une foule de précisions sur les fusions et les acquisitions effectuées aux États-Unis, notamment sur les acquisitions étrangères d'entreprises américaines, les achats adossés, les acquisitions américaines à l'étranger, et les acquisitions d'entreprises de certains secteurs. Les renseignements consignés dans cette série sont fondés sur la date à laquelle la transaction a été conclue.

5. La dernière source de renseignements est le Bureau de la politique de concurrence d'Industrie Canada. Le Bureau applique la Loi sur la concurrence et tient à jour le Registre des fusions, qui énumère et résume les rapports d'acquisitions qui paraissent dans la presse financière et les publications spécialisées. En vertu de cette loi, les acquisitions dont la valeur dépasse certains seuils d'examen, peu importe la nationalité de l'investisseur, doivent faire l'objet d'un avis auprès du Bureau de la politique de concurrence avant qu'elles ne soient conclues.

# TENDANCES INTERNATIONALES EN MATIÈRE DE FUSIONS ET D'ACQUISITIONS



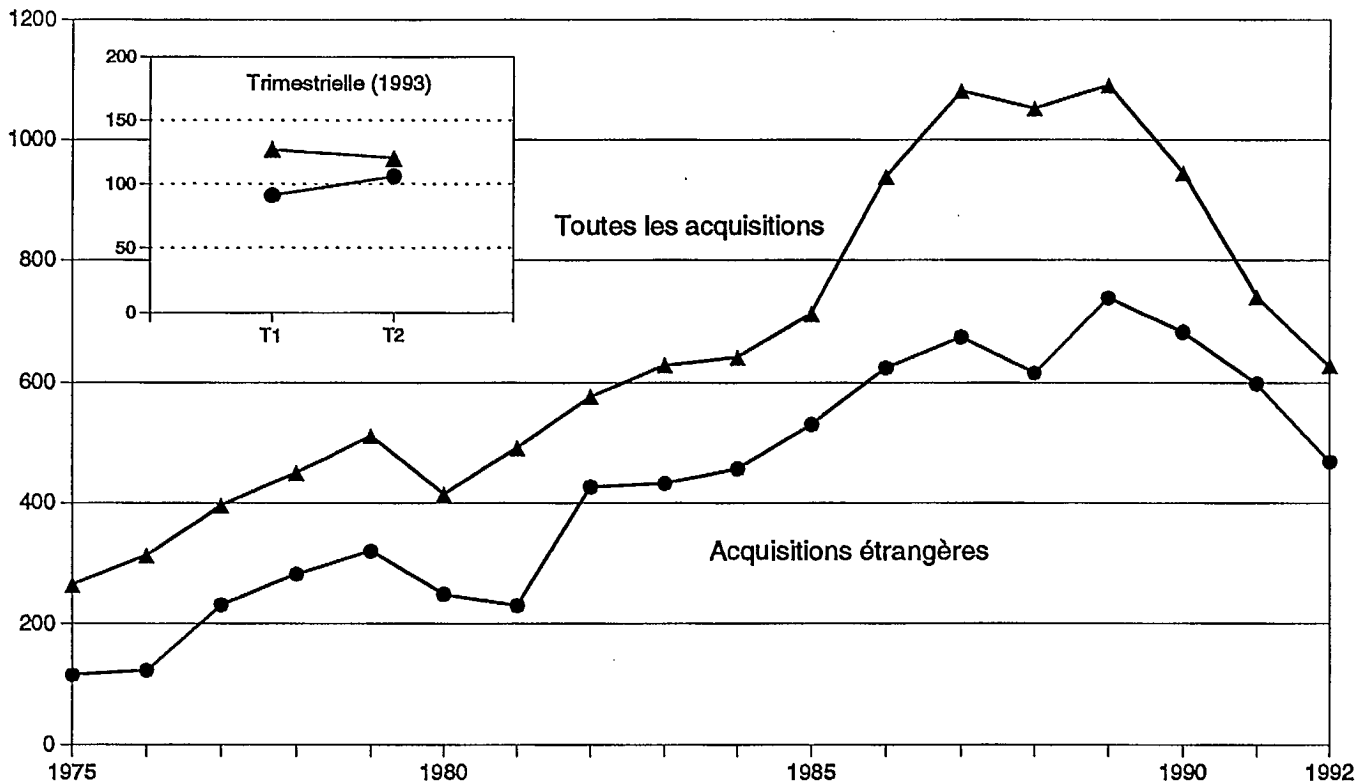
Sources : Industrie Canada, Ottawa  
 « Dealwatch », KPMG International, Amsterdam  
 « Mergers & Acquisitions », New York

(E) Estimations

## Faits saillants

- Si l'on établit une comparaison sur une longue période, l'activité en matière de fusions et d'acquisitions au Canada est à peu près la même que celle observée aux États-Unis et dans les autres pays étrangers.
- Toutefois, en 1992, le nombre de transactions transfrontières et de transactions effectuées aux États-Unis s'est accru légèrement comparativement au nombre de celles qui ont été conclues au Canada, lequel a diminué un peu. On observe le même scénario en 1993.
- Au cours du premier trimestre de 1993, on a enregistré 895 acquisitions aux États-Unis et 132 au Canada. La série de données établie par la firme KPMG a recensé 509 transactions transfrontières pendant la même période.
- Au deuxième trimestre, toujours selon la série de KPMG, le nombre de transactions trans-frontières s'est élevé à 397. Au cours du même trimestre, il y a eu 869 acquisitions aux États-Unis et 120 au Canada.
- Les chiffres de 1993 sont des estimations établies à partir de données se rapportant aux six premiers mois de l'année.

# TENDANCE À LONG TERME DES ACQUISITIONS AU CANADA



Sources : Industrie Canada, Ottawa  
- Direction de l'examen des Investissements  
- Bureau de la politique de concurrence

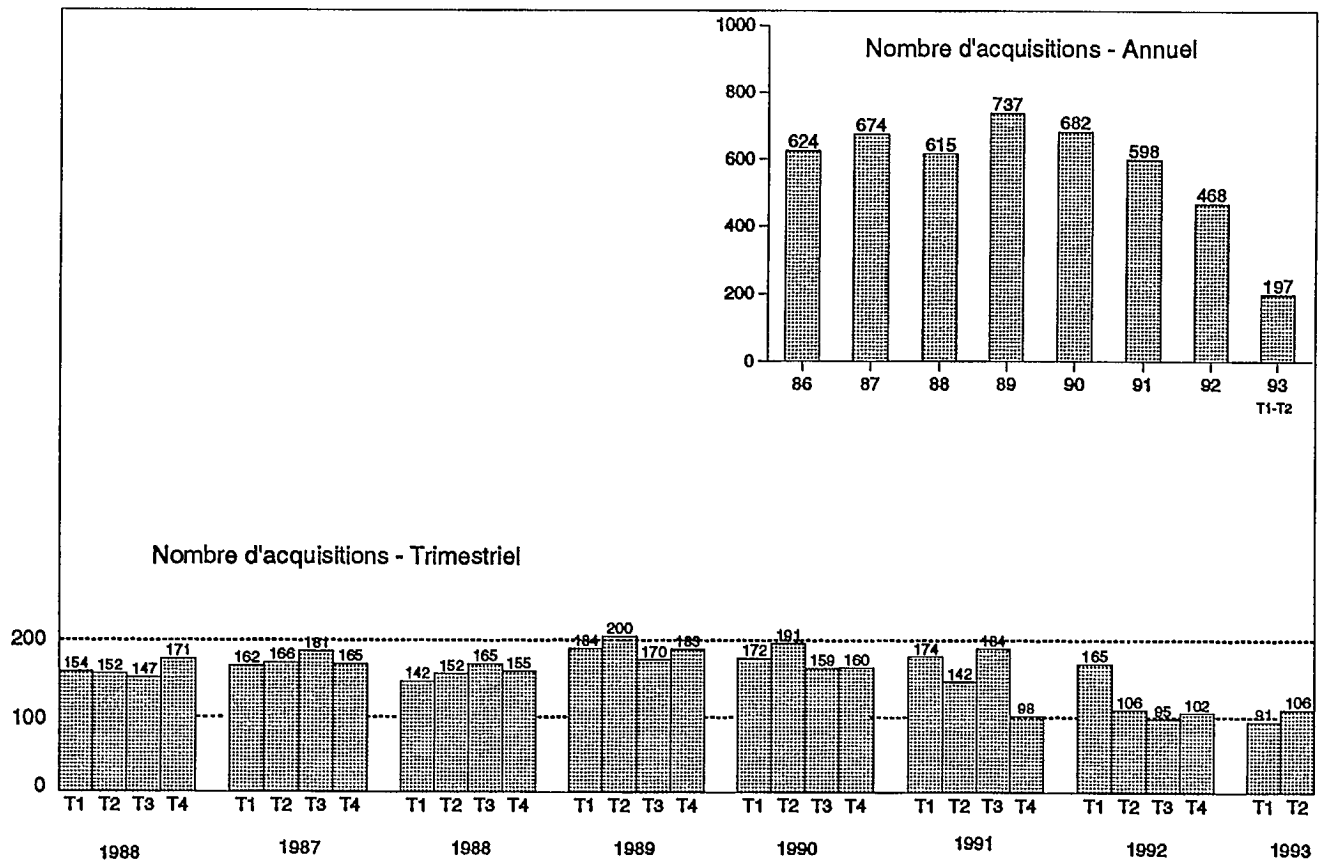
## Faits saillants

- Durant la première moitié de 1993, 247 acquisitions ont été recensées au Canada par le Bureau de la politique de concurrence : 127 au premier trimestre, et 120 au second.
- Quatre-vingt-onze (91) acquisitions étrangères ont fait l'objet d'un avis auprès d'Investissement Canada pendant le premier trimestre, et 106 au cours du second.
- On constate que le nombre d'acquisitions faites au Canada continue de baisser.



# ACQUISITIONS ÉTRANGÈRES AU CANADA

## DONNÉES TRIMESTRIELLES - DU 1<sup>ER</sup> JANVIER 1986 AU 30 JUIN 1993



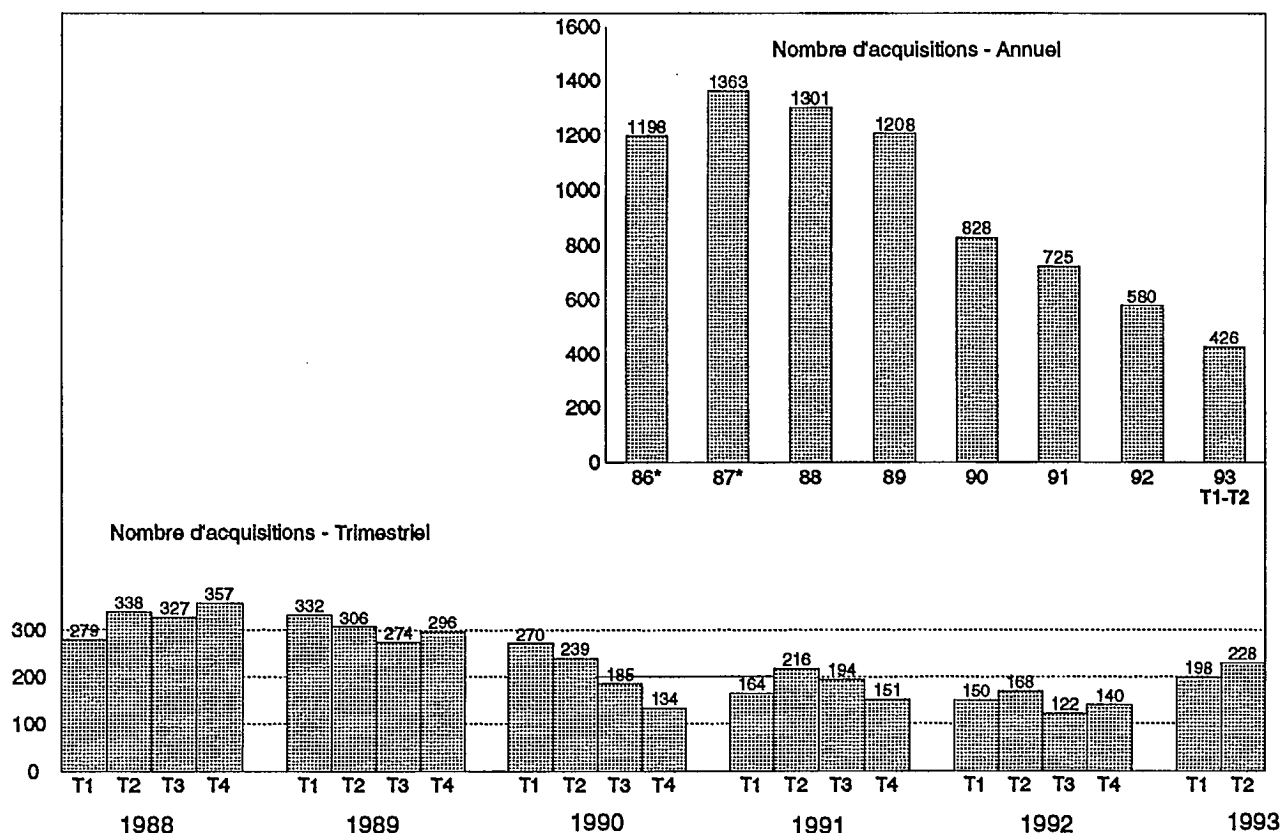
Source : Industrie Canada, Ottawa  
- Direction de l'examen des investissements

### Faits saillants

- Le nombre trimestriel d'acquisitions étrangères d'entreprises au Canada a sensiblement augmenté au cours du deuxième trimestre de 1993, pour atteindre 106. Il s'agit là du plus haut niveau enregistré au cours des quatre derniers trimestres.
- Parmi les prises de contrôle les plus importantes pendant le second trimestre de 1993, mentionnons l'acquisition de la Westcoast Petroleum Ltd. par un groupe d'investisseurs de Hong Kong, et celle de Marlin Travel par le Thomas Cook Group.

# ACQUISITIONS TOUCHANT DES CANADIENS

## DONNÉES TRIMESTRIELLES - DU 1<sup>ER</sup> JANVIER 1986 AU 30 JUIN 1993



\* Les données trimestrielles ne sont pas accessibles.

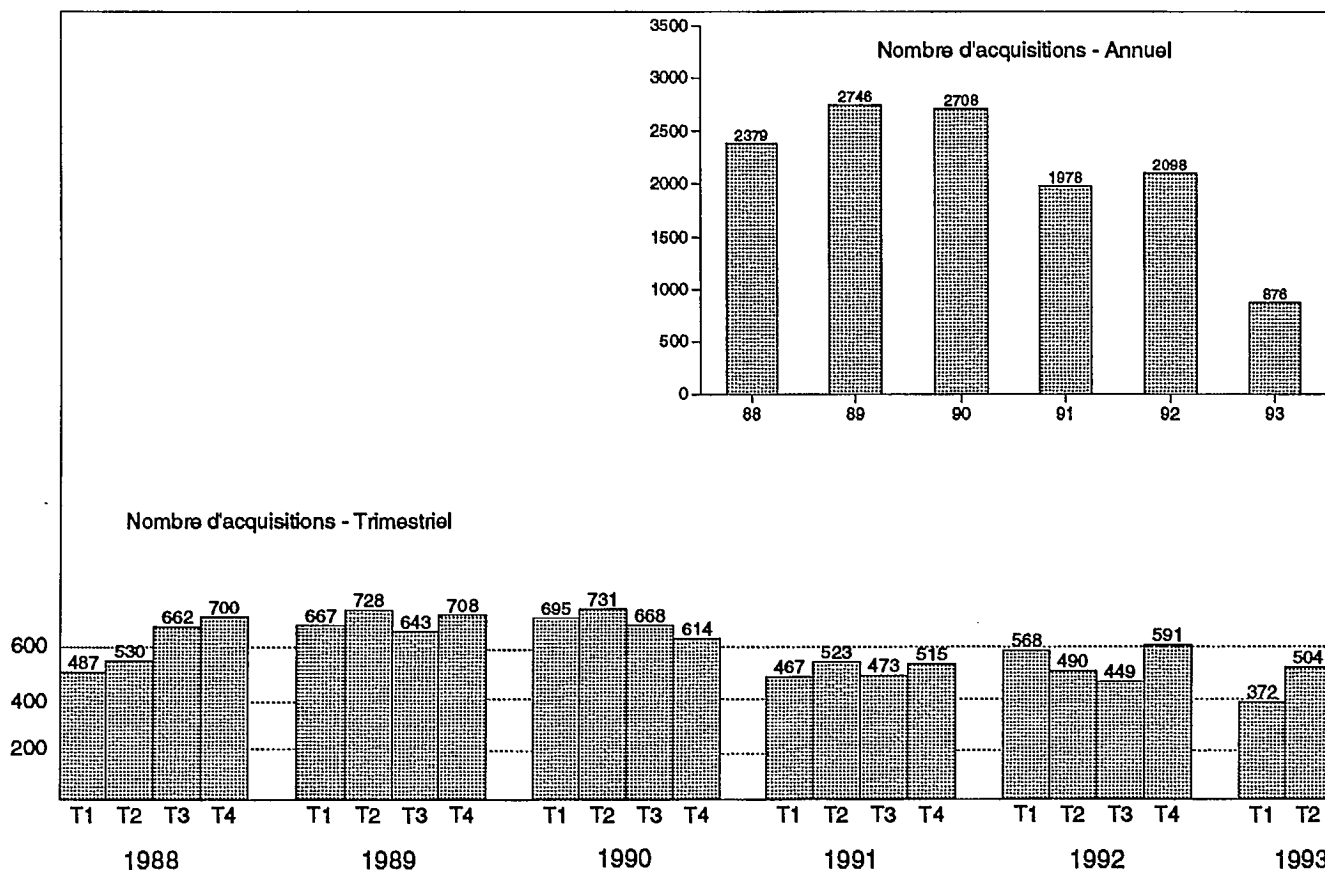
Source : « Mergers & Acquisitions in Canada », Crosbie & Co., Toronto

### Faits saillants

- Au cours de second trimestre de 1993, 228 acquisitions ont touché des entreprises canadiennes, ce qui constitue le nombre le plus élevé depuis 12 trimestres.
- Les renseignements comprennent les acquisitions effectuées au Canada où une entreprise canadienne était la société acquise ou acquéreuse, et les acquisitions faites à l'étranger où une société canadienne était l'acheteuse ou la vendeuse.
- Sur les 228 transactions du deuxième trimestre, 73 % ont été des acquisitions par des sociétés canadiennes, 8 %, des acquisitions par des sociétés étrangères, et 19 %, des acquisitions ou des ventes de sociétés canadiennes à l'étranger.

# ACQUISITIONS TRANSFRONTIÈRES MONDIALES

## DONNÉES TRIMESTRIELLES - DU 1<sup>ER</sup> JANVIER 1988 AU 30 JUIN 1993



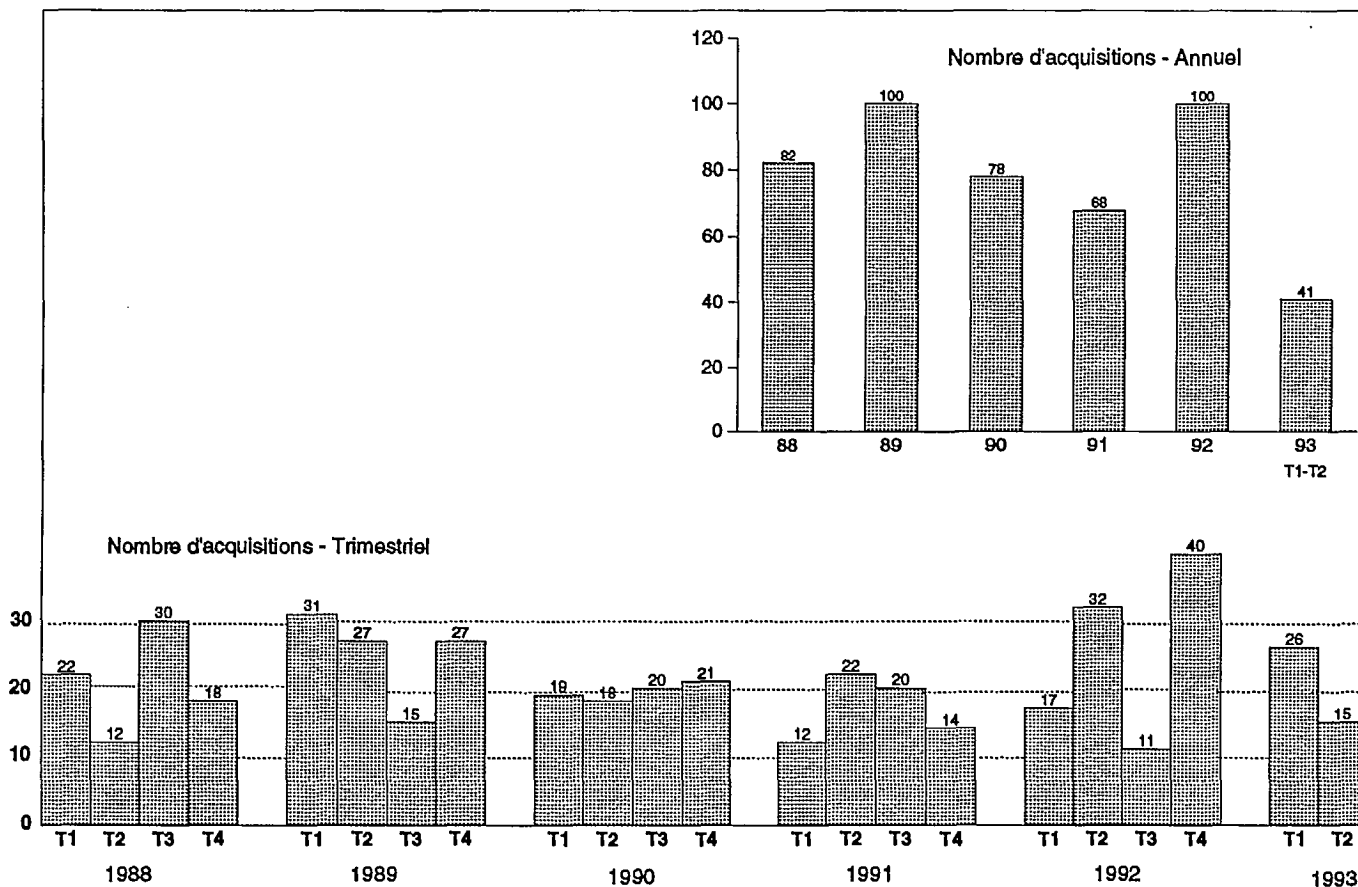
Source : KPMG International, Amsterdam

### Faits saillants

- Le nombre d'acquisitions transfrontières s'est accru au cours du deuxième trimestre, pour atteindre plus de 500.
- Pour ce qui est de la valeur des acquisitions, c'est dans le secteur des produits chimiques et pharmaceutiques qu'on a enregistré la plus grande activité (7,5 milliards de dollars US), suivi à ce chapitre du secteur des aliments et boissons (1,9 milliard de dollars US).
- Parmi les plus importantes acquisitions transfrontières, notons celles de la société Quantum Chemical (É.-U.) par le Hanson Trust (R.-U.), de la société Darty (France) par la Kingfisher (R.-U.), de la compagnie Erbamont (Italie) par la Procordia (Suède), et de la société Nerco (É.-U.) par la RTZ (R.-U.), ainsi que l'acquisition, par la General Electric (É.-U.), des 45 baux d'avion détenus par la compagnie GPA (Irlande).

# ACQUISITIONS TRANSFRONTIÈRES CANADIENNES

## DONNÉES TRIMESTRIELLES - DU 1<sup>ER</sup> JANVIER 1988 AU 30 JUIN 1993



Source : KPMG International, Amsterdam

### Faits saillants

- Le nombre d'acquisitions faites à l'étranger par des sociétés établies au Canada a chuté au cours du deuxième trimestre.
- Parmi les acquisitions faites à l'étranger par des sociétés établies au Canada, notons l'acquisition de la National Medical Transport Network Inc. (É.-U.) par la société Laidlaw, et celle de la G.M. Pfaff AG (Allemagne) par la compagnie International SemiTech Microelectronic Inc.



