



Industrie
Canada

Industry
Canada

Guide de
l'entrepreneur canadien
en quête de capital
de risque

Étapes

vers
**le capital de
croissance**

*Ce ne sont pas les fonds
qui manquent pour
les petites et moyennes
entreprises en quête
de croissance*

MAIS...

*Ces fonds s'adressent
aux entreprises « prêtes
pour l'investissement ».*

*Votre entreprise
est-elle « prête pour
l'investissement » ?*

Canada 

Étapes vers le capital de croissance

Si vous voulez obtenir du capital de risque, le programme Étapes vers le capital de croissance vous aidera à :

1 Déterminer vos besoins financiers

Si vous songez à prendre de l'expansion, vous voudrez sans doute obtenir des fonds supplémentaires. Il vous faudra établir le montant nécessaire et savoir comment l'emprunter.

2 Analyser vos options de financement

Rendu à cette étape, vous devriez avoir une bonne idée de la somme nécessaire pour financer l'expansion de votre entreprise. Mais où la trouver? Vous devriez envisager trois sources de financement : le financement interne, le financement externe ordinaire et le capital de risque.

3 Démontrer votre potentiel de croissance

Vous devez savoir comment évaluer et prouver le potentiel de croissance de votre entreprise. Vous devez prouver que votre entreprise est un bon risque et que vous savez comment aborder la « stratégie de retrait » de l'investisseur de même que la « valeur au retrait ».

4 Démontrer vos compétences en gestion

Les investisseurs en capital de risque savent bien qu'une mauvaise gestion sonne souvent le glas d'une entreprise. Vous devez donc savoir comment évaluer vos stratégies de gestion et votre équipe de direction, et envisager les améliorations susceptibles de renforcer votre entreprise.

5 Élaborer un projet d'investissement

Votre projet d'investissement est en quelque sorte la carte de visite de votre entreprise auprès des investisseurs qui pourraient financer son expansion. Vous devez savoir quels renseignements y inclure et les présenter dans un document d'allure professionnelle.

<http://croissance.ic.gc.ca>

6 *Repérer des investisseurs éventuels*

Ce ne sont pas les investisseurs qui manquent. Le hic est de trouver le bon, celui qui correspond à vos besoins.

7 *Rencontrer des investisseurs éventuels*

Il y a quelque part un investisseur qui pourrait s'intéresser à une entreprise comme la vôtre. Mais comment prendre contact avec lui?

8 *Négocier une entente*

Les négociations seront moins ardues si elles ont été bien préparées et bien planifiées.

9 *Conclure une entente*

Vous devez régler certaines questions, comme le contrôle préalable, avant de signer une entente. Vous devez aussi savoir comment entretenir de bonnes relations avec l'investisseur une fois l'entente conclue.



Le programme Étapes vers le capital de croissance comprend aussi des modules ayant trait à la préparation à l'investissement :

- Améliorer ses techniques de rédaction
- Rendre les réunions productives
- Améliorer ses techniques de négociation
- Cerner et résoudre des problèmes



Pour d'autres informations, visitez les sites suivants :

Plan d'investissement communautaire du Canada
<http://picc.ic.gc.ca>

Agence de promotion économique du Canada atlantique
<http://www.acoa.ca>

Développement économique pour les régions du Québec
<http://www.dec-ced.gc.ca>

FedNor
<http://fednor.ic.gc.ca>

Strategis
<http://strategis.gc.ca>

Diversification de l'économie de l'Ouest
<http://www.wd.gc.ca>

N.B. Dans cette publication, la forme masculine désigne tant les femmes que les hommes.

