

CENTRES DE COMMERCÉ INTERNATIONAL

Ontario



**Une porte d'entrée
sur les
marchés mondiaux**

Canada 


Équipe Canada inc • Team Canada Inc

CENTRES DE COMMERCE INTERNATIONAL



— *Une porte d'entrée sur les marchés mondiaux*

Afin de demeurer concurrentielles dans le contexte économique mondial, les entreprises canadiennes cherchent sans cesse des moyens efficaces d'exporter leurs produits et services sur les marchés internationaux. Il s'agit d'un défi de taille qui intimide plus d'une entreprise. Où s'adresser pour connaître les enjeux et rouages des marchés étrangers? Le pays d'exportation envisagé est-il un bon choix? Le plan d'exportation est-il pertinent? Comment procéder lorsque l'entreprise est prête à affronter les marchés étrangers? Voilà autant de questions que les entreprises se posent régulièrement.

Les Centres de commerce international (CCI) peuvent vous aider à y trouver réponse. Ces centres, qui s'inscrivent dans la stratégie commerciale globale d'Équipe Canada inc, sont partie intégrante d'Industrie Canada et du Service des délégués commerciaux du ministère des Affaires étrangères et du Commerce international. En faisant appel au réseau des CCI en place à travers le Canada, les entreprises qui se lancent dans l'exportation peuvent obtenir tous les renseignements dont elles ont besoin. Les CCI offrent une gamme de services axés sur le développement international des entreprises, entre autres, les suivants :

À votre service!

Conseils en matière d'exportation

- renseignements sur les marchés internationaux;
- recommandations sur les conférences et les foires commerciales;
- aide à l'élaboration de plans et stratégies de commercialisation des exportations.

Grâce aux ambassades, hauts commissariats et consulats du Canada répartis dans 125 pays à travers le monde, les CCI ont accès aux plus récentes données sur les marchés et les débouchés commerciaux. En collaboration avec les délégués commerciaux à l'étranger, le personnel des CCI peut vous aider à cibler les marchés potentiels, à concevoir un plan de commercialisation des exportations en fonction des marchés qui vous intéressent et à établir une stratégie efficace pour percer de nouveaux marchés. De plus, les CCI organisent régulièrement des séminaires et des ateliers portant sur divers aspects de l'exportation, sur les programmes et les projets commerciaux du gouvernement fédéral, et sur les possibilités d'exportation.

Accès aux programmes et services sur l'exportation

- Programme de développement de marchés d'exportation (PDME);
- programmes et services de formation du gouvernement;
- inscription au Réseau mondial d'information sur les exportations WIN Exports.

Vous pouvez accroître votre compétitivité sur les marchés internationaux en accédant aux divers programmes et services de formation offerts par le gouvernement. Il existe plusieurs programmes sur les exportations à l'intention des entreprises canadiennes; consultez le CCI de

votre région pour déterminer ceux qui répondent le mieux à vos besoins.

- **Le Programme de développement des marchés d'exportation (PDME)** aide les entreprises exportatrices à accéder à de nouveaux marchés en partageant le coût d'activités qu'elles ne pourraient normalement assumer seules. Il peut s'agir de mettre en œuvre un plan de commercialisation internationale des activités ou encore de soumissionner à un grand projet d'immobilisations à l'extérieur du Canada contre des concurrents étrangers.
- **Les programmes d'initiation à l'exportation** aident les entreprises à se familiariser avec les marchés internationaux et à y accéder. Ces programmes visent les entreprises qui commencent tout juste à exporter ou qui exportent déjà et veulent explorer des marchés comme les États-Unis, l'Europe de l'Ouest ou l'Amérique du Sud. Ces ateliers de deux ou trois jours leur permettent d'obtenir des renseignements pratiques et, dans bien des cas, d'être directement exposés aux marchés qui les intéressent.
- **Le Réseau mondial d'information sur les exportations WIN Exports** est une base de données qui intègre plus de 29 000 entreprises canadiennes et dont fait largement usage le Service de délégués commerciaux du Canada, au pays comme à l'étranger, pour repérer et solliciter des fournisseurs canadiens qui répondent à certains critères de vente. Ce réseau permet aux délégués de recruter des entreprises canadiennes à des foires et à des missions commerciales, et de préparer des listes d'envoi renseignant les intéressés sur les dernières informations concernant l'état des marchés et la tenue d'événements spéciaux.

- **Ouverture sur l'exportation.** Les délégués commerciaux à l'étranger viennent au Canada visiter des entreprises, assister à des tables rondes, prononcer des discours, etc. Votre CCI régional peut vous aider à organiser une rencontre avec ces professionnels, sous réserve des horaires et des disponibilités.

Orientation vers d'autres services

À titre de membres des « Équipes Commerce » établies dans chaque province, les CCI sont en mesure de fournir des informations ou des points de contact en rapport avec une large gamme de services liés à l'exportation.

Le CCI de votre région peut vous être d'un précieux secours pour accéder à diverses sources d'information sur le développement international des entreprises (p. ex., le financement des exportations, les projets et investissements des institutions financières internationales).

Travaillant en collaboration avec d'autres partenaires fédéraux, provinciaux et locaux d'Équipe Canada inc, les Centres s'avèrent fort utiles pour vous aider à profiter au maximum des services actuels aux exportateurs.

Avant de vous lancer à la conquête de nouveaux marchés étrangers, communiquez avec nous. Ensemble, nous trouverons la meilleure façon de vous aider à relever les défis afférents à la mondialisation des marchés.

En un mot, notre mission consiste à aider les entreprises exportatrices canadiennes à acquérir les connaissances et les compétences nécessaires pour lancer avec succès leurs produits et services sur les marchés étrangers.

Renseignements en direct

● **ExportSource**

Le site <http://exportsource.gc.ca> est la source de renseignements en direct d'Équipe Canada inc sur l'exportation. Vous pouvez y obtenir quantité d'informations sur l'exportation: marchés étrangers, statistiques commerciales, financement des exportations, logistique des systèmes de livraison, foires commerciales, missions à l'étranger et points d'aide divers.

Pour en savoir davantage à ce sujet, n'hésitez pas à communiquer avec nous.

TORONTO

Centre de commerce international
Industrie Canada
Centre Yonge-Richmond
151, rue Yonge, 4^e étage
Toronto (Ontario) M5C 2W7

Téléphone : (416) 973-5053
Télécopieur : (416) 973-8161

Pour obtenir des renseignements généraux sur l'exportation, veuillez appeler le Service d'information sur l'exportation d'Équipe Canada inc au

1 888 811-1119

INDUSTRY CANADA / INDUSTRIE CANADA



220449

N° de catalogue C2-337/1998-3F

ISBN 0-662-26447-9

51874 F

Also available in English



IMPRIMÉ AU CANADA