

HT  
395  
C3R412  
1969/76



Government  
of Canada

Regional  
Economic  
Expansion

Gouvernement  
du Canada

Expansion  
Économique  
Régionale

**REPORT ON  
REGIONAL  
DEVELOPMENT  
INCENTIVES**

**CUMULATIVE STATISTICS  
FOR NET OFFERS ACCEPTED**

from July 1, 1969  
to December 31, 1976

**RAPPORT SUR LES  
SUBVENTIONS AU  
DÉVELOPPEMENT  
RÉGIONAL**

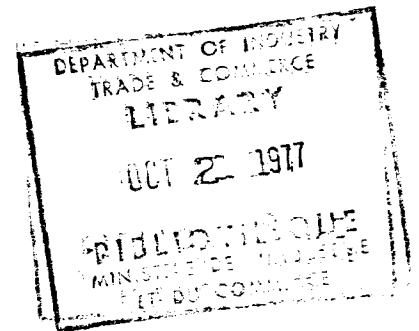
**STATISTIQUES CUMULATIVES  
D'OFFRES ACCEPTÉES**

du 1<sup>er</sup> juillet 1969  
au 31 décembre 1976



Government  
of Canada  
Regional  
Economic  
Expansion

Gouvernement  
du Canada  
Expansion  
Économique  
Régionale



**REPORT ON  
REGIONAL  
DEVELOPMENT  
INCENTIVES**

**RAPPORT SUR LES  
SUBVENTIONS AU  
DÉVELOPPEMENT  
RÉGIONAL**

**CUMULATIVE STATISTICS  
FOR NET OFFERS ACCEPTED**

**STATISTIQUES CUMULATIVES  
D'OFFRES ACCEPTÉES**

from July 1, 1969  
to December 31, 1976

du 1<sup>er</sup> juillet 1969  
au 31 décembre 1976

## PREFACE

The Regional Development Incentives Act provides for incentives in support of the establishment, modernization or expansion of manufacturing and other types of facilities. The incentives, which may take the form of outright grants, repayable development incentives, or loan guarantees, are made available as a means of increasing or maintaining employment opportunities in regions designated by the Governor in Council as requiring special measures to facilitate economic expansion and social adjustment.

To be eligible for an incentive grant a project must involve manufacturing or processing and be located in a designated region. In addition to these basic requirements there are other conditions which must be met and these are fully detailed in the statute, regulations, and brochures which may be obtained from the Public Information Services Branch of the Department of Regional Economic Expansion.

Each application received for an incentives grant is assigned to an officer who, in normal circumstances, stays with the case until the work of evaluation is completed. The task of the evaluating officer is to ensure that the necessary information is obtained and carefully analyzed, that there is liaison with other government departments that may be concerned, and that an appropriate recommendation is made. The analysis and recommendation are subjected to at least two levels of review before a decision is made.

Information used in the evaluation process is obtained from the applicant and from a variety of government and business sources. A number of factors are considered, including:

- capital costs;
- jobs to be created (in each of the three years after commercial production is achieved);
- social and economic benefits;
- profitability;
- sources and methods of financing;
- sources and availability of machinery, equipment and raw materials;
- character and size of markets;
- quality of management;
- interests of the Foreign Investment Review Agency; and
- possible environmental effects.

Each evaluation decision results in a letter of offer or rejection. A letter containing an offer of incentive always sets forth a number of conditions, based on provisions in the governing statute or regulations. It may also spell out one or more special conditions resulting from the evaluation that has been made. Where special conditions are included, they are normally designed to provide additional assurance of viability or to enhance the expected net economic and social benefit.

An offer must be accepted within 90 days or it automatically lapses. If it is accepted, the case concerned moves into the inspection stage. The process of inspection is the basis for approving payment of an incentive grant. It is designed to ensure that a given project does, in fact, meet the requirements of the law and regulations and the conditions of the specific offer of assistance.

## AVANT-PROPOS

La Loi sur les subventions au développement régional prévoit diverses aides financières pour l'implantation, la modernisation ou l'agrandissement d'entreprises de fabrication ou autres genres d'établissements. Ces aides, offertes sous forme de subventions directes, de subventions remboursables ou de garanties de prêts, sont accordées en vue d'accroître ou de conserver les possibilités d'emploi dans les régions désignées par le gouverneur en conseil, régions où des mesures spéciales sont nécessaires pour favoriser l'expansion économique et le relèvement social.

Seules les entreprises de fabrication ou de transformation situées dans une région désignée sont admissibles aux subventions. Outre ces exigences fondamentales, d'autres conditions doivent être respectées. A cet égard, on trouvera tous les renseignements voulus dans les statuts, règlements et brochures offertes par la Direction des services d'information du ministère de l'Expansion économique régionale.

Chaque demande de subvention est confiée à un agent qui, normalement, s'occupe du dossier jusqu'à ce que le travail d'évaluation soit terminé. Les fonctions de cet agent responsable de l'évaluation consistent à recueillir tous les renseignements nécessaires et à les étudier attentivement. Il assure en outre la liaison avec les autres ministères intéressés et voit à faire une recommandation appropriée. Avant de prendre une décision finale, les fonctionnaires d'au moins deux paliers administratifs révisent l'analyse faite par l'agent et étudient sa recommandation.

Les renseignements utilisés pour l'évaluation proviennent du requérant lui-même, de même que de diverses sources gouvernementales et commerciales. Voici quelques-uns des facteurs qui entrent en ligne de compte :

- le coût d'immobilisation;
- les emplois devant être créés (pour chacune des trois années consécutives à la mise en exploitation commerciale);
- les avantages sociaux et économiques;
- la rentabilité;
- les sources et modes de financement;
- la provenance et la disponibilité de l'outillage, du matériel et des matières premières;
- la nature et l'importance des marchés;
- la compétence des cadres;
- les intérêts de l'Agence d'examen de l'investissement étranger;
- les répercussions possibles sur l'environnement.

Toute décision découlant de l'évaluation aboutit à une lettre d'offre ou de refus. Dans chaque cas, la lettre renfermant l'offre de subvention précise un certain nombre de conditions fondées sur des articles pertinents de la loi et des règlements en vigueur. Une ou plusieurs dispositions spéciales peuvent également être ajoutées selon les particularités de l'évaluation. Généralement, ces conditions spéciales visent à fournir des garanties supplémentaires de viabilité ou à accroître les avantages économiques et sociaux prévus.

Si l'offre n'est pas acceptée dans les 90 jours, elle est automatiquement annulée. Dans le cas contraire, on passe alors au stade de l'inspection qui permet de s'assurer que le projet répond précisément aux exigences de la loi et des règlements, de même qu'aux conditions particulières posées dans la lettre d'offre. C'est d'ailleurs sur l'inspection qu'on se base pour ratifier le versement d'une subvention.

Once assigned to a case, an inspecting officer keeps in close touch with the company concerned. This officer follows the progress of the project and accumulates required information, including a properly completed schedule of capital costs. When the project in question is considered to be in commercial production, such as when at least half of the assets on which the offer was based have been in continuous operation for 30 days or more, a thorough on-site inspection is made. As a minimum, the inspecting officer examines: general ledger accounts, fixed asset control accounts, payment procedures, labour and wage records, accounts receivable and payable, invoices, and the location and operating condition of physical assets. In addition, there is an examination of the equity status of the company, its insurance coverage and credit position, and its marketing and sales policies.

When the inspection is completed, the officer makes a report and a recommendation concerning the appropriate amount of the first payment, which may be less, but never more than 80 per cent of the incentive authorized. This assessment and recommendation are also subjected to two levels of review before any payment is made.

Final payment is made upon receipt of the required information and following at least one more thorough on-site inspection. This payment cannot be made (a) before 24 months, or after 30 months, from the date on which commercial production is achieved when the incentive is based only on approved capital costs, or (b) before 36 months, or after 42 months, from the date on which commercial production is achieved when the incentive is based in part on either the wages and salaries relating to eligible jobs created, or on the number of eligible jobs created in the operation.

It should be noted that applications for incentive assistance and supporting documentation contain a large amount of information that must be regarded as commercially confidential. It is for this reason that, as a matter of policy, the department does not make public certain types of data. It is for similar reasons of commercial confidentiality that the department does not reveal the fact that a particular application has been received unless and until it results in an accepted offer of assistance.

## EXPLANATORY NOTES

In the tables that follow, information is provided only on incentives grants for the period from the program's inception in 1969 to December 31, 1976.

Table I shows the applications received and the manner in which they were disposed of during the period. As of December 31, 1976, the number of net offers accepted by applicants stood at 3 928. Of the 3 928 net offers accepted, a combined total of 1 655 projects have been finalized. This number of completed and discontinued projects chronicles those projects on which final payment has been made, the details of which are provided in Tables II and III.

Table II indicates that 1 471 projects had been completed as of December 31, 1976. Additional information is provided so that a comparison can be made between

L'agent responsable de l'inspection reste en contact avec l'entreprise intéressée. Cet agent se tient au courant de l'état d'avancement du projet et accumule les données nécessaires, y compris un relevé complet des coûts d'immobilisation prévus. Lorsque le projet en question est considéré en exploitation commerciale, c'est-à-dire quand au moins la moitié de l'actif sur lequel l'offre est basée a servi pour une exploitation continue de 30 jours ou plus, on procède alors à l'inspection complète des lieux. Pour le moins, l'agent responsable de l'inspection doit vérifier les comptes du grand livre général, les comptes de contrôle de l'actif immobilisé, les modes de paiement, les registres de paye et de main-d'œuvre, les comptes à recevoir et à payer, les factures, l'emplacement et les conditions d'exploitation des biens matériels. En outre, on examine la situation de l'entreprise en ce qui a trait au capital effectif, aux assurances, au crédit et aux plans de mise en marché et de vente.

À la fin de l'inspection, l'agent rédige un rapport et formule une recommandation sur le montant qu'il y a lieu d'accorder comme premier versement, montant qui peut être inférieur mais jamais supérieur à 80 pour cent de la subvention autorisée. Là encore, à deux paliers différents, on révisé l'analyse et on étudie la recommandation avant d'effectuer tout versement.

Le dernier versement est effectué après avoir reçu l'information requise et après au moins une autre inspection complète des lieux. Ce versement ne peut être fait : a) moins de 24 mois ou plus de 30 mois après la date de mise en exploitation commerciale si la subvention est fondée uniquement sur le coût d'immobilisation approuvé, ou b) moins de 36 mois ou plus de 42 mois après la date de mise en exploitation commerciale si la subvention est fondée partiellement soit sur les salaires et traitements relatifs aux emplois admissibles créés, soit sur le nombre d'emplois admissibles créés dans l'entreprise.

Il convient de noter que les demandes d'aide et les documents présentés à l'appui renferment un grand nombre de renseignements qui, du point de vue commercial, doivent demeurer confidentiels. En raison de la ligne de conduite adoptée en ce sens par le ministère, ce dernier ne dévoile pas certaines données. Pour des raisons semblables, le ministère ne divulgue pas la réception d'une demande quelconque à moins qu'elle ne résulte en une offre d'aide acceptée.

## NOTES EXPLICATIVES

On trouvera dans les tableaux qui suivent des renseignements concernant uniquement les subventions au développement pour la période allant de l'entrée en vigueur du programme en 1969 au 31 décembre 1976.

Le tableau I fait état des demandes reçues durant cette période et de la façon dont elles ont été réglées. Au 31 décembre 1976, le nombre des offres nettes acceptées par les requérants s'élevait à 3 928. Sur les 3 928 offres nettes acceptées, un nombre total de 1 655 projets se sont concrétisés. Ce nombre englobe les projets achevés et discontinués qui ont fait l'objet d'un versement final et dont il est fait état dans les tableaux II et III.

Le tableau II indique que 1 471 projets étaient achevés au 31 décembre 1976. On y trouve d'autres renseignements qui permettent d'établir une comparaison entre

reported expectations at the time of offer and actual performance at the time of project completion with respect to the amount of the incentive, eligible costs and direct jobs.

Table III indicates that 184 offers resulted in discontinued projects, as defined below, as of December 31, 1976. The table indicates that no jobs are considered to have been created in such cases. Since it is known that some jobs were in fact created in these cases, for example when the assets assisted by DREE were sold to and reactivated by owners other than the DREE applicant, reporting the number of jobs created as zero is to understate the actual impact of these discontinued projects. However, reporting on such cases has been judged to involve excessive administrative costs and, as a consequence, zero jobs are shown.

Table IV provides details on the 2 273 net accepted offers which are still active, that is to say on which no action with respect to final payment had been taken as of December 31, 1976. Accordingly, the information provided with respect to these cases is based on estimates and must be regarded as preliminary and subject to change in the light of on-going developments.

It is to be noted that the information in Tables II, III and IV has not been aggregated. To do so would be to invite comparison of essentially non-comparable data (e.g. actual and estimated figures) and could result in misleading conclusions being drawn.

Tables V, VI and VII provide information for the projects covered by Tables II, III and IV respectively, broken down by province rather than by standard industrial classification.

## TERMINOLOGY

The following offers a brief explanation of the key terms used in this report.

**Completed project** — A project on which the full amount of the development incentive authorized by the Minister under the statute has been paid to the applicant. This definition includes (a) a project which has successfully completed its control period, irrespective of any subsequent actions, and (b) a project involving a bankruptcy or total cessation of operations due to fire or other circumstance which requires the department to institute action to recover only part of the incentive paid to the applicant. With respect to this latter type of project, it is to be noted that the statute entitles the applicant to payment of an incentive on the grounds that the project achieved some success.

**Discontinued Project** — A project on which the department has made a payment but in which there has subsequently been a bankruptcy, total cessation of operations, contravention of section 9 of the Regional Development Incentives Act, or other circumstance which requires the department to institute action to recover the full amount of the incentive paid to the applicant.

**Standard Industrial Classification Code** — This is the classification system established by Statistics Canada for standardizing definitions and techniques in the gathering and compilation of statistics related to industries in Canada.

les prévisions enregistrées au moment de l'offre et les chiffres réels obtenus au moment du parachèvement du projet pour ce qui est du montant de la subvention, du coût admissible et du nombre d'emplois directs.

Le tableau III indique le nombre des projets qui, au 31 décembre 1976, avaient été discontinués (voir définition ci-dessous) à la suite de 184 offres. Le tableau ne fait ici état d'aucun emploi créé, mais on sait qu'il y a eu effectivement dans de tels cas création de certains emplois (p. ex., lorsque des éléments d'actif subventionnés par le MEER ont été revendus par le requérant à d'autres personnes qui les ont remis en exploitation); en indiquant qu'aucun emploi n'a été créé, on minimise donc l'incidence réelle des projets discontinués sur la création d'emplois. On a toutefois jugé bon d'ignorer ces emplois en raison de l'aspect onéreux d'une telle comptabilité.

Le tableau IV fait état des 2 273 offres nettes acceptées qui sont encore valides, c'est-à-dire touchant les projets pour lesquels, au 31 décembre 1976, aucun versement final n'avait été effectué. Par conséquent, les renseignements fournis en regard de ces cas reposent sur des prévisions et doivent être considérés comme étant provisoires et sujets à des modifications suivant le cours des événements.

Il est à noter que l'on n'a pas réuni les données des tableaux II, III et IV, parce qu'il s'agit de données essentiellement non comparables (c'est-à-dire chiffres réels et prévisions), qui risqueraient d'aboutir à des conclusions erronées.

Les tableaux V, VI et VII fournissent l'information pour les projets compris dans les tableaux II, III et IV respectivement, sauf que l'information est indiquée par province et non par classification des activités économiques.

## TERMINOLOGIE

On trouvera ci-dessous quelques explications sur les termes clés utilisés dans le présent rapport.

**Projet achevé** : projet pour lequel le montant de la subvention au développement autorisée par le ministre en vertu de la loi a été intégralement versé au requérant. Cette définition englobe : a) les projets qui ont franchi avec succès la période de contrôle, sans égard à ce qui a pu survenir par la suite; b) les projets comportant faillite ou cessation des activités pour cause d'incendie ou autre circonstance autorisant le ministre à prendre des mesures pour recouvrer une partie seulement de la subvention versée au requérant. Dans le cas de ce dernier type de projet, il est à noter que le requérant n'a droit, selon la loi, au paiement de la subvention que si le projet a connu un certain succès.

**Projet discontinué** : projet pour lequel le ministre a fait un versement, mais qui a été suivi de faillite, cessation complète des activités, dérogation à l'article 9 de la Loi sur les subventions au développement régional ou toute autre anomalie qui oblige le ministre à prendre des mesures pour recouvrer la totalité de la subvention versée au requérant.

**Classification des activités économiques** : système de classification établi par Statistique Canada pour uniformiser les définitions et techniques de collecte et de compilation des statistiques ayant trait aux industries du Canada.

**Estimated Amount of Incentive** — The current departmental estimate of the grant likely to be paid, based on evaluation of the proposed project and any subsequent information which may have been obtained. When the project is completed, the actual amount paid is shown under the heading of "Approved Amount of Incentive".

**Expected Eligible Costs** — The capital costs of a project, as estimated by the department on the basis of information supplied by an applicant, covering only costs that are eligible under the Regional Development Incentives Act and Regulations. When the project is completed the actual approved eligible costs are shown.

**Expected Direct Jobs** — The number of jobs to be created directly by the project, as estimated by the department on the basis of information supplied by the applicant. When the project is completed, the number of actual direct jobs created is shown.

**Montant estimatif de la subvention** : montant approximatif de la subvention que le ministère s'attend de verser, compte tenu de l'évaluation du projet en cause et de tout renseignement pouvant être fourni ultérieurement. Une fois le projet achevé, le montant réel versé apparaît sous la rubrique « montant approuvé de la subvention ».

**Coût admissible prévu** : partie admissible du coût d'immobilisation d'un projet d'après l'évaluation faite par le ministère à partir des données fournies par le requérant, conformément à la Loi et aux règlements sur les subventions au développement régional. Une fois le projet achevé, le montant réel du coût admissible approuvé est indiqué.

**Emplois directs prévus** : nombre d'emplois devant être créés directement par le projet selon l'évaluation faite par le ministère d'après les renseignements fournis par le requérant. Une fois le projet réalisé, on inscrit le nombre d'emplois directs réels.

**TABLE I/TABLEAU I**

**INCENTIVE GRANT APPLICATIONS/DEMANDES DE SUBVENTIONS**

Disposition of Applications and Status of Offers from the Inception of the Program to December 31, 1976  
 Dossier des demandes et des offres depuis l'entrée en vigueur du programme jusqu'au 31 décembre 1976

<b>STATUS OF APPLICATIONS</b>		<b>DEMANDES</b>
Applications received .....	<b>12 334</b>	Demandes reçues
Applications withdrawn .....	<b>3 891</b>	Demandes retirées
Applications rejected .....	<b>2 814</b>	Demandes rejetées
Offers made .....	<b>5 333</b>	Offres faites
<b>STATUS OF OFFERS MADE</b>		<b>OFFRES FAITES</b>
Offers made .....	<b>5 333</b>	Offres faites
Offers lapsed .....	<b>249</b>	Offres périmées
Offers declined .....	<b>339</b>	Offres déclinées
Offers accepted .....	<b>4 688</b>	Offres acceptées
<b>STATUS OF OFFERS ACCEPTED</b>		<b>OFFRES ACCEPTÉES</b>
Offers accepted .....	<b>4 688</b>	Offres acceptées
Accepted offers declined or withdrawn .....	<b>760</b>	Offres acceptées déclinées ou retirées
Net offers accepted .....	<b>3 928</b>	Nombre net d'offres acceptées
<b>STATUS OF NET OFFERS ACCEPTED</b>		<b>NOMBRE NET D'OFFRES ACCEPTÉES</b>
Net offers accepted .....	<b>3 928</b>	Nombre net d'offres acceptées
No payment made .....	<b>740</b>	Aucun versement effectué
Partial payment made .....	<b>1 533</b>	Versement partiel effectué
Final payment made .....	<b>1 655</b>	Dernier versement effectué

TABLE II/TABLEAU II

## REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Had Been Completed as of December 31, 1976  
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) achevés au 31 décembre 1976

Industry/Activité économique		No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000 000) (en millions de dollars)		Eligible Costs/Coût admissible (\$ 000 000) (en millions de dollars)		Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)	
Grouping/Groupe	S.I.C. Code/ Code C.A.E.		Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion*/ Approuvé à la date d'achèvement*	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion/ Approuvé à la date d'achèvement	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Actual at Time of Project Completion/ Réel à la date d'achèvement
Food Industries/Aliments	101, 103-108	188	19.671	16.507	83.791	79.979	4 250	3 770
Fish Processors/Traitement du poisson	102	58	7.575	7.413	26.384	27.120	2 050	1 830
Beverages/Boissons	109	25	2.856	2.793	18.861	18.323	330	270
Tobacco/Tabac	151-153	4	0.194	0.142	0.881	0.652	20	20
Rubber/Caoutchouc	161-165	63	2.896	2.659	12.297	11.980	1 020	910
Leather/Cuir	172-179	17	1.437	1.510	4.776	5.029	660	540
Textile/Textile	181-189	89	13.893	12.936	69.385	67.562	3 380	3 330
Knitting/Bonneterie	231-239	44	3.070	2.666	22.112	19.792	2 110	1 630
Clothing/Habillement	241-249	68	4.638	4.193	21.002	21.219	4 910	3 400
Wood/Bois	251-259	236	39.680	40.764	176.232	181.284	8 140	8 090
Furniture/Meubles	261-268	68	3.728	3.550	14.810	15.037	2 050	1 880
Paper — Allied Industries/ Papier — activités connexes	271-274	39	2.967	3.005	20.807	22.148	910	450
Printing-Publishing/ Imprimerie-édition	286-289	89	3.373	3.602	19.301	20.641	1 060	1 230
Primary Metals/ Première transformation des métaux	291-298	30	19.851	16.874	145.966	116.842	2 190	2 790
Metal Fabricating/ Fabrication de produits en métal	301-309	130	6.251	6.006	32.502	33.167	3 370	3 370
Machinery/Machinerie	311-318	57	3.983	4.230	15.087	15.655	1 730	1 740
Transportation/Transports	321-329	77	10.565	10.306	41.855	42.190	6 450	6 590
Electrical/Produits électriques	331-339	57	11.306	8.152	43.211	38.221	3 280	2 720
Non-metallic/ Produits non métalliques	351-359	45	2.121	1.991	11.028	10.526	690	610
Petroleum/Pétrole	365-369	2	0.077	0.083	0.628	0.722	30	10
Chemical/Industrie chimique	372-379	39	14.658	16.252	106.604	120.644	1 610	1 450
Miscellaneous Manufacturing/ Industries manufacturières diverses	391-399	39	4.586	3.923	13.814	13.272	1 620	1 250
Other Manufacturing/ Autres industries manufacturières	01- 99, 404-999	7	0.828	0.912	3.404	3.833	110	110
Canada Total/ Total pour le Canada		1 471	180.204	170.469	904.738	885.838	51 970	47 990

\*This amount also represents the total of all payments made on each project.

\*Ce montant englobe aussi le total de tous les versements faits à l'égard de chaque projet.



TABLE III/TABLEAU III

## REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics from the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Had Been Discontinued as of December 31, 1976  
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) discontinués au 31 décembre 1976

Industry/Activité économique		No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000 000) (en millions de dollars)		Eligible Costs/Coût admissible (\$ 000 000) (en millions de dollars)		Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)	
Grouping/Groupe	S.I.C. Code/ Code C.A.E.		Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Discontinuance*/ Approuvé à la date de la discontinuation*	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Discontinuance/ Approuvé à la date de la discontinuation	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Actual at Time of Project Discontinuance/ Réal à la date de la discontinuation
Food Industries/Aliments	101, 103-108	16	1.662	1.245	7.479	7.173	650	none/aucun
Fish Processors/Traitement du poisson	102	4	0.655	0.518	1.843	1.901	180	
Beverages/Boissons	109	—	—	—	—	—	—	
Tobacco/Tabac	151-153	—	—	—	—	—	—	
Rubber/Caoutchouc	161-165	10	0.779	0.465	2.215	1.674	500	
Leather/Cuir	172-179	2	0.603	0.410	1.226	1.191	230	
Textile/Textile	181-189	5	3.381	1.358	6.997	2.665	790	
Knitting/Bonneterie	231-239	4	1.630	1.160	3.509	2.717	540	
Clothing/Habillement	241-249	6	0.436	0.304	1.099	0.929	340	
Wood/Bois	251-259	35	7.999	6.220	18.946	19.599	1 830	
Furniture/Meubles	261-268	11	0.756	0.568	1.859	1.556	510	
Paper — Allied Industries/ Papier — activités connexes	271-274	1	1.675	1.156	6.070	6.136	260	
Printing-Publishing/ Imprimerie-édition	286-289	4	0.947	0.617	2.634	1.749	130	
Primary Metals/ Première transformation des métaux	291-298	2	0.784	0.646	1.780	2.020	130	
Metal Fabricating/ Fabrication de produits en métal	301-309	20	1.352	0.978	4.254	3.901	730	
Machinery/Machinerie	311-318	10	1.113	0.737	3.076	2.371	490	
Transportation/Transports	321-329	19	3.121	2.075	6.696	5.000	1 300	
Electrical/Produits électriques	331-339	11	4.073	1.905	12.684	7.204	1 480	
Non-metallic/ Produits non métalliques	351-359	3	0.277	0.212	0.861	0.797	140	
Petroleum/Pétrole	365-369	—	—	—	—	—	—	
Chemical/Industrie chimique	372-379	4	0.215	0.143	0.777	0.664	70	
Miscellaneous Manufacturing/ Industries manufacturières diverses	391-399	17	1.528	1.189	4.233	3.792	920	
Other Manufacturing/ Autres industries manufacturières	01- 99, 404-999	—	—	—	—	—	—	
Canada Total/ Total pour le Canada		184	32.986	21.906	88.238	73.039	11 220	

\*This amount also represents the total of all payments made on each project.

\*Ce montant englobe aussi le total de tous les versements faits à l'égard de chaque projet.

TABLE IV/TABLEAU IV

## REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Were Still Active as of December 31, 1976  
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) non terminés au 31 décembre 1976

Industry/Activité économique		Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000 000) (en millions de dollars)		Eligible Costs/Coût admissible (\$ 000 000) (en millions de dollars)		Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)		
Grouping/Groupe	S.I.C. Code/ Code C.A.E.	No. of Projects/ Nombre de projets	Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Payments as of December 31, 1976 Versements au 31 décembre 1976	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion/ Approuvé à la date d'achèvement	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Actual at Time of Project Completion/ Réal à la date d'achèvement
Food Industries/Aliments	101, 103-108	294	31.322	14.738	146.832	not applicable/ non applicable	5 150	not applicable/ non applicable
Fish Processors/Traitement du poisson	102	82	14.803	5.608	40.677		3 070	
Beverages/Boissons	109	33	3.182	1.085	16.393		370	
Tobacco/Tabac	151-153	1	0.034	—	0.169		0	
Rubber/Caoutchouc	161-165	113	20.634	11.209	100.705		3 860	
Leather/Cuir	172-179	38	2.994	1.605	11.329		2 020	
Textile/Textile	181-189	80	14.299	5.097	74.685		3 280	
Knitting/Bonneterie	231-239	14	3.026	1.907	11.543		1 130	
Clothing/Habillement	241-249	81	7.835	4.451	27.341		6 070	
Wood/Bois	251-259	391	64.885	32.400	284.578		12 510	
Furniture/Meubles	261-268	108	11.318	6.309	38.641		3 250	
Paper — Allied Industries/ Papier — activités connexes	271-274	44	40.857	29.628	272.402		2 510	
Printing-Publishing/ Imprimerie-édition	286-289	93	4.795	2.632	21.001		1 170	
Primary Metals/ Première transformation des métaux	291-298	81	55.365	29.319	328.715		3 890	
Metal Fabricating/ Fabrication de produits en métal	301-309	259	21.110	9.778	78.757		5 770	
Machinery/Machinerie	311-318	129	18.053	9.506	65.672		4 560	
Transportation/Transports	321-329	112	17.423	9.217	47.438		6 380	
Electrical/Produits électriques	331-339	62	17.552	5.472	64.326		4 860	
Non-metallic/ Produits non métalliques	351-359	96	20.798	5.645	82.393		2 350	
Petroleum/Pétrole	365-369	1	0.011	—	0.070		10	
Chemical/Industrie chimique	372-379	54	8.340	4.680	45.588		950	
Miscellaneous Manufacturing/ Industries manufacturières diverses	391-399	76	6.736	3.060	19.867		2 130	
Other Manufacturing/ Autres industries manufacturières	01- 99, 404-999	31	3.379	0.627	13.519		490	
Canada Total/ Total pour le Canada		2 273	388.751	193.973	1 792.641		75 780	

TABLE V/TABLEAU V

REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Had Been Completed as of December 31, 1976  
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) achevés au 31 décembre 1976

Province/Province	No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000 000) (en millions de dollars)		Eligible Costs/Coût admissible (\$ 000 000) (en millions de dollars)		Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)	
		Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion*/ Approuvé à la date d'achèvement*	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion/ Approuvé à la date d'achèvement	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Actual at Time of Project Completion/ Réal à la date d'achèvement
Newfoundland/Terre-Neuve	34	5.269	5.012	16.307	15.735	1 240	1 200
Prince Edward Island/Île-du-Prince-Édouard	25	1.806	1.743	5.604	5.616	480	570
Nova Scotia/Nouvelle-Ecosse	107	15.047	15.417	64.463	67.530	2 570	2 480
New Brunswick/Nouveau-Brunswick	114	21.140	18.484	55.004	54.429	4 070	2 990
Quebec/Québec	916	85.452	77.108	482.116	445.359	33 220	30 210
Ontario/Ontario	78	19.303	20.472	118.944	131.690	3 500	3 460
Manitoba/Manitoba	119	20.875	20.658	110.097	110.219	3 850	4 210
Saskatchewan/Saskatchewan	34	5.751	6.017	26.597	28.129	1 600	1 690
Alberta/Alberta	27	2.859	2.784	12.530	13.335	740	610
British Columbia/Colombie-Britannique	17	2.702	2.774	13.076	13.796	700	570
Yukon/Yukon							
Northwest Territories/ Territoires du Nord-Ouest							
Canada Total/ Total pour le Canada	1 471	180.204	170.469	904.738	885.838	51 970	47 990

\*This amount also represents the total of all payments made on each project.  
 \*Ce montant englobe aussi le total de tous les versements faits à l'égard de chaque projet.

TABLE VI/TABLEAU VI

REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Had Been Discontinued as of December 31, 1976  
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) discontinués au 31 décembre 1976

Province/Province	No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000 000) (en millions de dollars)		Eligible Costs/Coût admissible (\$ 000 000) (en millions de dollars)		Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)	
		Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Discontinuance*/ Approuvé à la date de la discontinuation*	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Discontinuance/ Approuvé à la date de la discontinuation	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Actual at Time of Project Discontinuance/ Réal à la date de la discontinuation
Newfoundland/Terre-Neuve	4	1.150	0.875	2.173	2.045	240	none/aucun
Prince Edward Island/Île-du-Prince-Édouard	2	0.156	0.116	0.686	0.626	50	
Nova Scotia/Nouvelle-Ecosse	11	2.358	1.104	5.952	3.955	880	
New Brunswick/Nouveau-Brunswick	23	7.181	4.262	14.651	9.753	1 210	
Quebec/Québec	99	14.952	10.045	45.214	36.773	6 580	
Ontario/Ontario	10	1.802	1.413	5.046	5.390	490	
Manitoba/Manitoba	19	1.785	1.225	4.530	3.682	950	
Saskatchewan/Saskatchewan	6	0.706	0.567	2.283	2.316	240	
Alberta/Alberta	7	2.440	1.928	6.530	7.249	410	
British Columbia/Colombie-Britannique	3	0.456	0.371	1.173	1.250	170	
Yukon/Yukon							
Northwest Territories/ Territoires du Nord-Ouest							
Canada Total/ Total pour le Canada	184	32.986	21.906	88.238	73.039	11 220	

\*This amount also represents the total of all payments made on each project.

\*Ce montant englobe aussi le total de tous les versements faits à l'égard de chaque projet.

TABLE VII/TABLEAU VII

REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Were Still Active as of December 31, 1976  
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) non terminés au 31 décembre 1976

Province/Province	No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000 000) (en millions de dollars)		Eligible Costs/Coût admissible (\$ 000 000) (en millions de dollars)		Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)	
		Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Payments as of December 31, 1976/ Versements au 31 décembre 1976	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion/ Approuvé à la date d'achèvement	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Actual at Time of Project Completion/ Réal à la date d'achèvement
Newfoundland/Terre-Neuve	80	12.321	3.932	34.830	not applicable/ non applicable	2 270	not applicable/ non applicable
Prince Edward Island/Île-du-Prince-Édouard	62	5.883	2.424	15.501		1 030	
Nova Scotia/Nouvelle-Ecosse	159	49.474	23.411	223.063		6 480	
New Brunswick/Nouveau-Brunswick	171	37.559	16.974	139.547		5 580	
Quebec/Québec	1 173	161.386	84.032	767.370		40 150	
Ontario/Ontario	176	42.479	22.677	231.603		6 780	
Manitoba/Manitoba	264	34.233	15.332	141.897		7 520	
Saskatchewan/Saskatchewan	126	15.023	5.399	65.549		3 280	
Alberta/Alberta	42	26.806	18.877	157.309		1 970	
British Columbia/Colombie-Britannique	20	3.587	0.915	15.972		720	
Yukon/Yukon							
Northwest Territories/ Territoires du Nord-Ouest							
Canada Total/ Total pour le Canada	2 273	388.751	193.973	1 792.641		75 780	

