

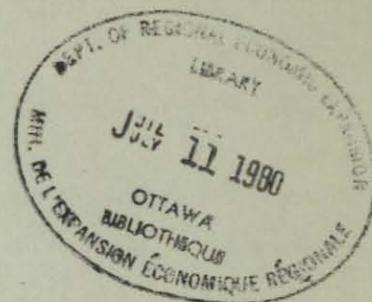


Government
of Canada

Regional
Economic
Expansion

Gouvernement
du Canada

Expansion
Économique
Régionale



**REPORT ON
REGIONAL
DEVELOPMENT
INCENTIVES**

**CUMULATIVE STATISTICS
FOR NET OFFERS ACCEPTED**

from July 1, 1969
to December 31, 1979

**RAPPORT SUR LES
SUBVENTIONS AU
DÉVELOPPEMENT
RÉGIONAL**

**STATISTIQUES CUMULATIVES
D'OFFRES NETTES ACCEPTÉES**

du 1^{er} juillet 1969
au 31 décembre 1979

HT
395
C3R/L2
1969/79

HD
3646
C3
A363
1968/79


Canada ^{Dep.}
Government
of Canada
Regional
Economic
Expansion

Gouvernement
du Canada
Expansion
Économique
Régionale

**REPORT ON
REGIONAL
DEVELOPMENT
INCENTIVES**

**RAPPORT SUR LES
SUBVENTIONS AU
DÉVELOPPEMENT
RÉGIONAL**

**CUMULATIVE STATISTICS
FOR NET OFFERS ACCEPTED**

**STATISTIQUES CUMULATIVES
D'OFFRES NETTES ACCEPTÉES**

from July 1, 1969
to December 31, 1979

du 1^{er} juillet 1969
au 31 décembre 1979

PREFACE

The Regional Development Incentives Act and the Department of Regional Economic Expansion Act provide for development incentives in support of the establishment, modernization or expansion of manufacturing and certain other facilities. The incentives, which may take the form of outright grants, repayable development incentives, or loan guarantees, are made available as a means of increasing or maintaining employment opportunities in broad regions and special areas designated by the Governor in Council as requiring special measures to facilitate economic expansion and social adjustment. Regions have been designated in all provinces as well as the Yukon and Northwest Territories. Montreal and its environs have been designated as a special area for incentives purposes under the Department of Regional Economic Expansion Act.

To be eligible for an incentive grant, a project must involve manufacturing or processing and be located in a designated region or special area. In addition to these basic requirements there are other conditions which must be met and these are fully detailed in the statutes, regulations, and brochures which may be obtained from the Public Information Services Branch of the Department of Regional Economic Expansion.

In the Montreal Special Area, development incentives (other than loan guarantees) are available on a more selective basis. Only projects in certain industries involving a minimum investment of \$100 000 are eligible for consideration.

Each application received for an incentives grant is assigned to an officer who, in normal circumstances, stays with the case until the work of evaluation is completed. The task of the evaluating officer is to ensure that the necessary information is obtained and carefully analyzed, that there is liaison with other government departments that may be concerned, and that an appropriate recommendation is made. The analysis and recommendation are subjected to at least two levels of review before a decision is made.

Information used in the evaluation process is obtained from the applicant and from a variety of government and business sources. A number of factors are considered, including:

- capital costs;
- jobs to be created (in each of the initial two or three years after commercial production is achieved);
- social and economic benefits;
- profitability;
- sources and methods of financing;
- sources and availability of machinery, equipment and raw materials;
- character and size of markets;
- quality of management;
- interests of the Foreign Investment Review Agency; and
- possible environmental effects.

AVANT-PROPOS

La *Loi sur les subventions au développement régional* et la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale* prévoient diverses formes d'aide au développement pour l'implantation, la modernisation ou l'agrandissement d'entreprises de fabrication et pour certains autres établissements. Cette aide, offerte sous forme de subventions directes, de subventions remboursables ou de garanties de prêts, est accordée en vue d'accroître ou de conserver les possibilités d'emploi dans de vastes régions et des zones spéciales désignées par le gouverneur en conseil, régions où des mesures spéciales sont nécessaires pour favoriser l'expansion économique et le relèvement social. Dans toutes les provinces et dans les territoires du Yukon et du Nord-Ouest, des régions ont été désignées. Montréal et ses environs sont devenus une zone spéciale admissible à l'octroi de subventions aux termes de la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale*.

Seules les entreprises de fabrication ou de transformation situées dans une région désignée ou une zone spéciale sont admissibles aux subventions. Outre ces exigences fondamentales, d'autres conditions doivent être respectées. À cet égard, on trouvera tous les renseignements voulus dans les statuts, les règlements et les brochures offertes par la Direction des services de l'information du ministère de l'Expansion économique régionale.

Dans la zone spéciale de Montréal, l'octroi de subventions au développement (sauf dans le cas des garanties de prêts) obéit à des critères plus sélectifs. Seuls sont admissibles les projets appartenant à certaines catégories d'industries et comportant un investissement minimal de \$100 000.

Chaque demande de subvention est confiée à un agent qui, normalement, s'occupe du dossier jusqu'à ce que le travail d'évaluation soit terminé. Les fonctions de cet agent responsable de l'évaluation consistent à recueillir tous les renseignements nécessaires et à les étudier attentivement. Il assure en outre la liaison avec les autres ministères intéressés et voit à faire une recommandation appropriée. Avant de prendre une décision finale, les fonctionnaires d'au moins deux paliers administratifs révisent l'analyse faite par l'agent et étudient sa recommandation.

Les renseignements utilisés pour l'évaluation proviennent du requérant lui-même, de même que de diverses sources gouvernementales et commerciales. Voici quelques-uns des facteurs qui entrent en ligne de compte :

- le coût d'immobilisation;
- les emplois devant être créés (pour chacune des deux ou trois premières années consécutives à la mise en exploitation commerciale);
- les avantages sociaux et économiques;
- la rentabilité;
- les sources et modes de financement;
- la provenance et la disponibilité de l'outillage, du matériel et des matières premières;
- la nature et l'importance des marchés;
- la compétence des cadres;
- les intérêts de l'Agence d'examen de l'investissement étranger;
- les répercussions possibles sur l'environnement.

Each evaluation decision results in an offer of an incentive or a rejection. A letter or agreement containing an offer of an incentive always sets forth a number of conditions, based on provisions in the governing statute or regulations. It may also spell out one or more special conditions resulting from the evaluation that has been made. Where special conditions are included, they are normally designed to provide additional assurance of viability or to enhance the expected net economic and social benefit.

An offer must normally be accepted within 90 days. If it is accepted, the case concerned moves into the inspection stage. The process of inspection is the basis for approving payment of an incentive grant. It is designed to ensure that a given project does, in fact, meet the requirements of the law and regulations and the conditions of the specific offer of assistance.

Once assigned to a case, an inspecting officer keeps in close touch with the company concerned. This officer follows the progress of the project and accumulates required information, including a properly completed schedule of capital costs. When the project in question is considered to be in commercial production, normally when at least half the assets on which the offer was based have been in continuous operation for 30 days or more, a thorough on-site inspection is made. As a minimum, the inspecting officer examines: general ledger accounts, fixed asset control accounts, payment procedures, labour and wage records, accounts receivable and payable, invoices, and the location and operating condition of physical assets. In addition, there is an examination of the equity status of the company, its insurance coverage and credit position, and its marketing and sales policies.

When the inspection is completed, the officer makes a report and a recommendation concerning the appropriate amount of the first payment, which may be less, but never more than 80 per cent of the incentive authorized. The assessment and recommendation are also subjected to two levels of review before any payment is made.

Final payment is made at a later stage, following at least one more thorough on-site inspection. This payment cannot be made (a) before 24 months, or after 30 months, from the date on which commercial production is achieved when the incentive is based only on approved capital costs, or (b) with certain exceptions, before 36 months, or after 42 months, from the date on which commercial production is achieved when the incentive is based in part on either the wages and salaries relating to eligible jobs created, or on the number of eligible jobs created in the operation.

It should be noted that applications for incentive assistance and supporting documentation contain a large amount of information that must be regarded as commercially confidential. It is for this reason that, as a matter of policy, the department does not make public certain types of data. It is for similar reasons of commercial confidentiality that the department does not reveal the fact that a particular application has been received unless and until it results in an accepted offer of assistance.

Toute décision découlant de l'évaluation aboutit à une offre d'aide ou à un refus. Dans chaque cas, une lettre ou un accord précise un certain nombre de conditions fondées sur des articles pertinents de la loi et des règlements en vigueur. Une ou plusieurs dispositions spéciales peuvent également être ajoutées selon les particularités de l'évaluation. Généralement, ces conditions spéciales visent à fournir des garanties supplémentaires de viabilité ou à accroître les avantages économiques et sociaux prévus.

Une offre doit être acceptée normalement dans les 90 jours. Si elle est acceptée, on passe alors au stade de l'inspection qui permet de s'assurer que le projet répond précisément aux exigences de la loi et des règlements, de même qu'aux conditions particulières posées dans la lettre d'offre. C'est d'ailleurs sur l'inspection qu'on se base pour ratifier le versement d'une subvention.

L'agent responsable de l'inspection reste en contact avec l'entreprise intéressée. Cet agent se tient au courant de l'état d'avancement du projet et accumule les données nécessaires, y compris un relevé complet des coûts d'immobilisation prévus. Lorsque le projet en question est considéré en exploitation commerciale, normalement quand au moins la moitié de l'actif sur lequel l'offre est basée a servi pour une exploitation continue de 30 jours ou plus, on procède alors à l'inspection complète des lieux. Pour le moins, l'agent responsable de l'inspection doit vérifier les comptes du grand livre général, les comptes de contrôle de l'actif immobilisé, les modes de paiement, les registres de paye et de main-d'œuvre, les comptes à recevoir et à payer, les factures, l'emplacement et les conditions d'exploitation des biens matériels. En outre, on examine la situation de l'entreprise en ce qui a trait au capital effectif, aux assurances, au crédit et aux plans de mise en marché et de vente.

À la fin de l'inspection, l'agent rédige un rapport et formule une recommandation sur le montant qu'il y a lieu d'accorder comme premier versement, montant qui peut être inférieur mais jamais supérieur à 80 pour cent de la subvention autorisée. Là encore, à deux paliers différents, on révisé l'analyse et on étudie la recommandation avant d'effectuer tout versement.

Le dernier versement est effectué à une étape ultérieure après au moins une autre inspection complète des lieux. Ce versement ne peut être fait : a) moins de 24 mois ou plus de 30 mois après la date de mise en exploitation commerciale si la subvention est fondée uniquement sur le coût d'immobilisation approuvé, ou b) moins de 36 mois ou plus de 42 mois après la date de mise en exploitation commerciale si la subvention est fondée partiellement soit sur les salaires et traitements relatifs aux emplois admissibles créés, soit sur le nombre d'emplois admissibles créés dans l'entreprise (il y a certaines exceptions).

Il convient de noter que les demandes d'aide et les documents présentés à l'appui renferment un grand nombre de renseignements qui, du point de vue commercial, doivent demeurer confidentiels. En raison de la ligne de conduite adoptée en ce sens par le ministère, ce dernier ne dévoile pas certaines données. Pour des raisons semblables, le ministère ne divulgue pas la réception d'une demande quelconque à moins qu'elle ne résulte en une offre d'aide acceptée.

EXPLANATORY NOTES

In the tables that follow, information is provided only on incentives grants for the period from the program's inception in 1969 to December 31, 1979. Charts I, II, and III contain similar information for the same and earlier cumulative periods, and portray it in visual form for an indication of the growth and impact of the program during its existence.

Table I shows the applications received and the manner in which they were disposed of during the period. As of December 31, 1979, the number of net offers accepted by applicants stood at 6 068. Of the 6 068 net offers accepted, a combined total of 3 276 projects have been finalized; these completed and discontinued projects are those on which payment has been made. Details are provided in Tables II and III.

Table II indicates that 2 908 projects had been completed as of December 31, 1979. Additional information is provided so that a comparison can be made between reported expectations at the time of offer and actual performance at the time of project completion with respect to the amount of the incentive, eligible costs and direct jobs.

Table III indicates that 368 offers resulted in discontinued projects, as defined below, as of December 31, 1979. The table indicates that no jobs are considered to have been created in such cases. Since it is known that some jobs were in fact created in these cases, for example when the assets assisted by DREE were sold to and reactivated by owners other than the DREE applicant, reporting the number of jobs created as zero is to understate the actual impact of these discontinued projects. However, reporting on such cases has been judged to involve excessive administrative costs and, as a consequence, zero jobs are shown.

Table IV provides details on the 2 792 net accepted offers which are still active, that is to say on which no action with respect to final payment had been taken as of December 31, 1979. Accordingly, the information provided with respect to these cases is based on estimates and must be regarded as preliminary and subject to change in the light of on-going developments.

It is to be noted that the information in Tables II, III and IV has not been aggregated. To do so would be to invite comparison of essentially non-comparable data (e.g. actual and estimated figures) and could result in misleading conclusions being drawn.

Tables V, VI and VII provide information for the projects covered by Tables II, III and IV respectively, broken down by province rather than by standard industrial classification.

Full data respecting loan guarantees appear in the monthly report to Parliament. The volume of activity, however, is not sufficient to merit inclusion in tabular form in a report of this nature. In the aggregate, it may be noted that as of December 31, 1979, 38 guarantees had been approved, and 21 guarantees are currently in force.

NOTES EXPLICATIVES

On trouvera dans les tableaux qui suivent des renseignements concernant uniquement les subventions au développement pour la période allant de l'entrée en vigueur du programme en 1969 au 31 décembre 1979. Les graphiques I, II et III renferment des renseignements semblables pour les périodes cumulatives identiques et précédentes, et ils illustrent la croissance et l'incidence du programme depuis sa mise en œuvre.

Le tableau I fait état des demandes reçues durant cette période et de la façon dont elles ont été réglées. Au 31 décembre 1979, le nombre des offres nettes acceptées par les requérants s'élevait à 6 068. Sur les 6 068 offres nettes acceptées, un nombre total de 3 276 projets se sont concrétisés; ces projets achevés et discontinués ont fait l'objet d'un versement. Les tableaux II et III font état de ces projets.

Le tableau II indique que 2 908 projets étaient achevés au 31 décembre 1979. On y trouve d'autres renseignements qui permettent d'établir une comparaison entre les prévisions enregistrées au moment de l'offre et les chiffres réels obtenus au moment du parachèvement du projet pour ce qui est du montant de la subvention, du coût admissible et du nombre d'emplois directs.

Le tableau III indique le nombre des projets qui, au 31 décembre 1979, avaient été discontinués (voir définition ci-dessous) à la suite de 368 offres. Le tableau ne fait ici état d'aucun emploi créé, mais on sait qu'il y a eu effectivement dans de tels cas création de certains emplois (p. ex., lorsque des éléments d'actif subventionnés par le MEER ont été revendus par le requérant à d'autres personnes qui les ont remis en exploitation); en indiquant qu'aucun emploi n'a été créé, on minimise donc l'incidence réelle des projets discontinués sur la création d'emplois. On a toutefois jugé bon d'ignorer ces emplois en raison de l'aspect onéreux d'une telle comptabilité.

Le tableau IV fait état des 2 792 offres nettes acceptées qui sont encore valides, c'est-à-dire touchant les projets pour lesquels, au 31 décembre 1979, aucun versement final n'avait été effectué. Par conséquent, les renseignements fournis en regard de ces cas reposent sur des prévisions et doivent être considérés comme étant provisoires et sujets à des modifications suivant le cours des événements.

Il est à noter que l'on n'a pas réuni les données des tableaux II, III et IV, parce qu'il s'agit de données essentiellement non comparables (c'est-à-dire chiffres réels et prévisions), qui risqueraient d'aboutir à des conclusions erronées.

Les tableaux V, VI et VII fournissent l'information pour les projets compris dans les tableaux II, III et IV respectivement, sauf que l'information est indiquée par province et non par classification des activités économiques.

Les données complètes sur les garanties de prêts apparaissent dans le rapport mensuel au parlement. Le volume des activités, cependant, n'est pas suffisamment important pour figurer en tables dans un rapport de ce genre. On peut noter, toutefois, que, dans l'ensemble, 38 garanties avaient été approuvées au 31 décembre 1979 et que 21 garanties sont actuellement en vigueur.

TERMINOLOGY

The following offers a brief explanation of the key terms used in this report.

Completed project — A project on which the full amount of the development incentive authorized by the Minister under the statute has been paid to the applicant. This definition includes (a) a project which has successfully completed its control period, irrespective of any subsequent actions, and (b) a project involving circumstances which require the department to institute action to recover part of the incentive paid to the applicant. With respect to this latter type of project, it is to be noted that the statute entitles the applicant to payment of an incentive on the grounds that the project achieved some success.

Discontinued Project — A project on which the department has made a payment but in which there has subsequently been a bankruptcy, total cessation of operations, contravention of section 9 of the Regional Development Incentives Act, or other circumstance which requires the department to institute action to recover the full amount of the incentive paid to the applicant.

Standard Industrial Classification Code — This is the classification system established by Statistics Canada for standardizing definitions and techniques in the gathering and compilation of statistics related to industries in Canada.

Estimated Amount of Incentive — The current departmental estimate of the grant likely to be paid, based on evaluation of the proposed project and any subsequent information which may have been obtained. When the project is completed, the actual amount paid is shown under the heading of "Approved Amount of Incentive".

Expected Eligible Costs — The capital costs of a project, as estimated by the department on the basis of information supplied by an applicant, covering only costs that are eligible under the Regional Development Incentives Act and the Department of Regional Economic Expansion Act. When the project is completed the actual approved eligible costs are shown.

Expected Direct Jobs — The number of jobs to be created directly by the project, as estimated by the department on the basis of information supplied by the applicant. When the project is completed, the number of actual direct jobs created is shown.

TERMINOLOGIE

On trouvera ci-dessous quelques explications sur les termes clés utilisés dans le présent rapport.

Projet achevé : projet pour lequel le montant de la subvention au développement autorisée par le ministre en vertu de la loi a été intégralement versé au requérant. Cette définition englobe : a) les projets qui ont franchi avec succès la période de contrôle, sans égard à ce qui a pu survenir par la suite; b) les projets comportant une circonstance qui autorise le ministère à prendre des mesures pour recouvrer une partie de la subvention versée au requérant. Dans le cas de ce dernier type de projet, il est à noter que le requérant n'a droit, selon la loi, au paiement de la subvention que si le projet a connu un certain succès.

Projet discontinué : projet pour lequel le ministère a fait un versement, mais qui a été suivi de faillite, cessation complète des activités, dérogation à l'article 9 de la *Loi sur les subventions au développement régional* ou toute autre anomalie qui oblige le ministère à prendre des mesures pour recouvrer la totalité de la subvention versée au requérant.

Classification des activités économiques : système de classification établi par Statistique Canada pour uniformiser les définitions et techniques de collecte et de compilation des statistiques ayant trait aux industries du Canada.

Montant estimatif de la subvention : montant approximatif de la subvention que le ministère s'attend de verser, compte tenu de l'évaluation du projet en cause et de tout renseignement pouvant être fourni ultérieurement. Une fois le projet achevé, le montant réel versé apparaît sous la rubrique « montant approuvé de la subvention ».

Coût admissible prévu : partie admissible du coût d'immobilisation d'un projet d'après l'évaluation faite par le ministère à partir des données fournies par le requérant, conformément à la *Loi sur les subventions au développement régional* et à la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale*. Une fois le projet achevé, le montant réel du coût admissible approuvé est indiqué.

Emplois directs prévus : nombre d'emplois devant être créés directement par le projet selon l'évaluation faite par le ministère d'après les renseignements fournis par le requérant. Une fois le projet réalisé, on inscrit le nombre d'emplois directs réels.

TABLE I/TABLEAU I

INCENTIVE GRANT APPLICATIONS/DEMANDES DE SUBVENTIONS

Disposition of Applications and Status of Offers from the Inception of the Program to December 31, 1979
 Dossier des demandes et des offres depuis l'entrée en vigueur du programme jusqu'au 31 décembre 1979

STATUS OF APPLICATIONS		DEMANDES
Applications received	17 700 Demandes reçues
Applications withdrawn	5 265 Demandes retirées
Applications rejected	3 927 Demandes rejetées
Offers made	7 925 Offres faites
STATUS OF OFFERS MADE		OFFRES FAITES
Offers made	7 925 Offres faites
Offers lapsed	329 Offres périmées
Offers declined	390 Offres déclinées
Offers accepted	7 107 Offres acceptées
STATUS OF OFFERS ACCEPTED		OFFRES ACCEPTÉES
Offers accepted	7 107 Offres acceptées
Accepted offers declined or withdrawn	1 039 Offres acceptées déclinées ou retirées
Net offers accepted	6 068 Nombre net d'offres acceptées
STATUS OF NET OFFERS ACCEPTED		NOMBRE NET D'OFFRES ACCEPTÉES
Net offers accepted	6 068 Nombre net d'offres acceptées
No payment made	1 240 Aucun versement effectué
Partial payment made	1 552 Versement partiel effectué
Final payment made	3 276 Dernier versement effectué

TABLE II/TABLEAU II

REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Had Been Completed as of December 31, 1979
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) achevés au 31 décembre 1979

Industry/Activité économique		Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000) (en milliers de dollars)			Eligible Costs/Coût admissible (\$ 000) (en milliers de dollars)		Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)	
Grouping/Groupe	S.I.C. Code/ Code C.A.E.	No. of Projects/ Nombre de projets	Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion*/ Approuvé à la date d'achèvement*	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion/ Approuvé à la date d'achèvement	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Actual at Time of Project Completion/ Réal à la date d'achèvement
Food Industries/Aliments	101, 103-108	392	38 531	36 587	175 947	179 266	7 470	7 290
Fish Processors/Traitement du poisson	102	103	13 483	13 359	43 851	45 096	3 590	3 860
Beverages/Boissons	109	47	4 413	4 458	28 668	28 949	570	510
Tobacco/Tabac	151-153	4	194	142	881	652	20	20
Rubber/Caoutchouc	161-165	135	18 805	17 174	94 269	87 177	3 960	3 520
Leather/Cuir	172-179	39	3 200	3 261	11 333	11 911	1 880	1 420
Textile/Textile	181-189	131	20 732	18 848	108 101	103 825	5 610	4 770
Knitting/Bonneterie	231-239	55	3 871	3 373	25 697	23 574	2 920	2 260
Clothing/Habillement	241-249	125	10 771	9 277	42 898	41 858	9 510	6 520
Wood/Bois	251-259	486	71 579	72 840	306 233	312 920	15 500	14 960
Furniture/Meubles	261-268	137	8 950	8 576	36 624	38 019	3 950	3 250
Paper — Allied Industries/ Papier — activités connexes	271-274	66	37 713	39 883	256 047	289 646	2 720	2 180
Printing-Publishing/ Imprimerie-édition	286-289	161	6 999	7 316	35 723	37 690	2 020	1 990
Primary Metals/ Première transformation des métaux	291-298	78	45 599	43 344	324 253	309 622	4 070	5 320
Metal Fabricating/ Fabrication de produits en métal	301-309	297	17 338	16 695	81 498	84 604	6 890	5 710
Machinery/Machinerie	311-318	141	13 713	13 768	55 010	55 878	4 540	4 050
Transportation/Transports	321-329	137	20 594	19 645	72 685	74 107	10 540	9 280
Electrical/Produits électriques	331-339	90	16 910	13 153	62 978	58 150	5 670	4 160
Non-metallic/ Produits non métalliques	351-359	105	8 305	8 570	38 509	40 600	1 590	1 390
Petroleum/Pétrole	365-369	2	77	83	628	722	30	10
Chemical/Industrie chimique	372-379	73	19 467	20 978	138 399	153 436	2 210	2 000
Miscellaneous Manufacturing/ Industries manufacturières diverses	391-399	80	8 199	6 885	25 504	24 199	2 960	2 030
Other Manufacturing/ Autres industries manufacturières	01- 99, 404-999	24	1 528	1 696	5 971	6 925	280	270
Canada Total/ Total pour le Canada		2 908	390 971	379 911	1 971 707	2 008 826	98 500	86 770

*This amount also represents the total of all payments made on each project.

*Ce montant englobe aussi le total de tous les versements faits à l'égard de chaque projet.

TABLE III/TABLEAU III

REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Had Been Discontinued as of December 31, 1979
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) discontinués au 31 décembre 1979

Industry/Activité économique		Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000) (en milliers de dollars)		Eligible Costs/Coût admissible (\$ 000) (en milliers de dollars)		Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)		
Grouping/Groupe	S.I.C. Code/ Code C.A.E.	No. of Projects/ Nombre de projets	Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Discontinuance*/ Approuvé à la date de la discontinuance*	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Discontinuance/ Approuvé à la date de la discontinuance	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Actual at Time of Project Discontinuance/ Réal à la date de la discontinuance
Food Industries/Aliments	101, 103-108	37	3 108	2 413	11 680	11 402	1 040	none/aucun
Fish Processors/Traitement du poisson	102	10	1 098	838	3 039	3 016	310	
Beverages/Boissons	109	1	43	20	93	52	20	
Tobacco/Tabac	151-153	—	—	—	—	—	—	
Rubber/Caoutchouc	161-165	23	1 958	1 326	6 339	5 561	830	
Leather/Cuir	172-179	6	852	605	1 990	1 936	390	
Textile/Textile	181-189	14	5 313	2 814	13 099	8 335	1 120	
Knitting/Bonneterie	231-239	5	3 635	2 353	10 051	7 970	770	
Clothing/Habillement	241-249	12	1 167	731	3 264	2 676	830	
Wood/Bois	251-259	64	14 105	11 050	37 336	37 946	3 190	
Furniture/Meubles	261-268	23	4 323	3 264	10 120	8 878	1 160	
Paper — Allied Industries/ Papier — activités connexes	271-274	4	2 632	1 998	10 821	11 446	350	
Printing-Publishing/ Imprimerie-édition	286-289	5	975	642	2 699	1 826	140	
Primary Metals/ Première transformation des métaux	291-298	7	5 450	4 758	28 316	32 147	590	
Metal Fabricating/ Fabrication de produits en métal	301-309	42	3 784	2 424	10 411	8 521	1 270	
Machinery/Machinerie	311-318	19	2 362	1 546	5 988	4 912	740	
Transportation/Transports	321-329	33	6 185	3 408	10 986	8 056	2 250	
Electrical/Produits électriques	331-339	15	6 922	3 850	18 330	11 326	2 050	
Non-metallic/ Produits non métalliques	351-359	13	1 286	1 034	4 076	4 138	400	
Petroleum/Pétrole	365-369	—	—	—	—	—	—	
Chemical/Industrie chimique	372-379	5	787	608	3 439	3 366	110	
Miscellaneous Manufacturing/ Industries manufacturières diverses	391-399	30	2 120	1 601	5 788	5 221	1 150	
Other Manufacturing/ Autres industries manufacturières	01- 99, 404-999	—	—	—	—	—	—	
Canada Total/ Total pour le Canada		368	68 105	47 283	197 865	178 731	18 710	

*This amount also represents the total of all payments made on each project.

*Ce montant englobe aussi le total de tous les versements faits à l'égard de chaque projet.

TABLE IV/TABLEAU IV

REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Were Still Active as of December 31, 1979
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) non terminés au 31 décembre 1979

Industry/Activité économique		Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000) (en milliers de dollars)		Eligible Costs/Coût admissible (\$ 000) (en milliers de dollars)		Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)		
Grouping/Groupe	S.I.C. Code/ Code C.A.E.	No. of Projects/ Nombre de projets	Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Payments as of December 31, 1979/ Versements au 31 décembre 1979	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion/ Approuvé à la date d'achèvement	Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Actual at Time of Project Completion/ Réal à la date d'achèvement
Food Industries/Aliments	101, 103-108	342	46 316	17 393	212 988	not applicable/ sans objet	4 920	not applicable/ sans objet
Fish Processors/Traitement du poisson	102	115	22 203	7 900	77 719		3 480	
Beverages/Boissons	109	19	4 022	1 724	17 361		270	
Tobacco/Tabac	151-153	1	34	23	169		-	
Rubber/Caoutchouc	161-165	104	15 391	5 266	66 273		1 920	
Leather/Cuir	172-179	27	2 294	1 001	8 098		1 070	
Textile/Textile	181-189	84	12 555	5 667	49 503		2 260	
Knitting/Bonneterie	231-239	14	2 210	342	8 455		490	
Clothing/Habillement	241-249	69	6 125	3 155	21 235		3 320	
Wood/Bois	251-259	474	88 394	40 013	378 242		10 400	
Furniture/Meubles	261-268	111	7 940	4 564	28 304		2 140	
Paper — Allied Industries/ Papier — activités connexes	271-274	50	14 183	7 450	78 426		1 110	
Printing-Publishing/ Imprimerie-édition	286-289	116	5 318	2 350	23 437		960	
Primary Metals/ Première transformation des métaux	291-298	77	45 177	25 668	190 723		3 190	
Metal Fabricating/ Fabrication de produits en métal	301-309	385	39 742	13 743	158 913		6 110	
Machinery/Machinerie	311-318	188	41 651	8 359	166 362		6 070	
Transportation/Transports	321-329	139	16 929	4 746	51 927		3 370	
Electrical/Produits électriques	331-339	77	13 474	4 669	53 628		3 000	
Non-metallic/ Produits non métalliques	351-359	132	24 234	12 459	102 743		2 120	
Petroleum/Pétrole	365-369	7	315	107	1 045		50	
Chemical/Industrie chimique	372-379	95	31 161	7 311	232 914		2 730	
Miscellaneous Manufacturing/ Industries manufacturières diverses	391-399	107	11 262	4 117	39 090		2 000	
Other Manufacturing/ Autres industries manufacturières	01- 99, 404-999	59	5 974	1 952	24 227		720	
Canada Total/ Total pour le Canada		2 792	456 904	179 979	1 991 782		61 700	

TABLE V/TABLEAU V

REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Had Been Completed as of December 31, 1979
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) achevés au 31 décembre 1979

Province/Province	No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000) (en milliers de dollars)		Eligible Costs/Coût admissible (\$ 000) (en milliers de dollars)		Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)	
		Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion*/ Approuvé à la date d'achèvement*	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion/ Approuvé à la date d'achèvement	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Actual at Time of Project Completion/ Réal à la date d'achèvement
Newfoundland/Terre-Neuve	71	8 177	7 832	27 307	27 000	2 110	2 430
Prince Edward Island/Île-du-Prince-Édouard	61	4 903	5 086	13 884	14 927	1 090	1 120
Nova Scotia/Nouvelle-Écosse	200	44 183	43 209	194 505	192 590	6 490	6 160
New Brunswick/Nouveau-Brunswick	219	34 855	31 714	102 030	102 389	6 270	5 090
Quebec/Québec	1 708	175 014	167 337	943 215	943 227	59 920	50 730
Ontario/Ontario	199	47 389	47 911	282 459	297 736	8 560	8 290
Manitoba/Manitoba	271	36 596	37 037	191 262	199 321	7 600	7 270
Saskatchewan/Saskatchewan	87	10 949	11 485	50 130	54 263	3 170	2 850
Alberta/Alberta	63	24 993	24 273	147 164	156 389	2 300	2 010
British Columbia/Colombie-Britannique	29	3 912	4 027	19 751	20 984	990	820
Yukon/Yukon	—	—	—	—	—	—	—
Northwest Territories/ Territoires du Nord-Ouest	—	—	—	—	—	—	—
Canada Total/ Total pour le Canada	2 908	390 971	379 911	1 971 707	2 008 826	98 500	86 770

*This amount also represents the total of all payments made on each project.

*Ce montant englobe aussi le total de tous les versements faits à l'égard de chaque projet.

TABLE VI/TABLEAU VI

REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Had Been Discontinued as of December 31, 1979
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) discontinués au 31 décembre 1979

Province/Province	No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000) (en milliers de dollars)		Eligible Costs/Coût admissible (\$ 000) (en milliers de dollars)		Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)	
		Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Discontinuance*/ Approuvé à la date de la discontinuation*	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Discontinuance/ Approuvé à la date de la discontinuation	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Actual at Time of Project Discontinuance/ Réal à la date de la discontinuation
Newfoundland/Terre-Neuve	15	3 136	2 176	7 167	5 669	580	none/aucun
Prince Edward Island/Île-du-Prince-Édouard	9	366	264	1 116	1 019	90	
Nova Scotia/Nouvelle-Écosse	27	6 887	4 233	14 603	10 689	1 680	
New Brunswick/Nouveau-Brunswick	44	15 844	10 576	37 683	31 360	2 590	
Quebec/Québec	189	26 851	19 445	99 274	92 986	9 730	
Ontario/Ontario	22	3 342	2 499	9 202	9 133	930	
Manitoba/Manitoba	35	5 217	2 752	11 006	8 333	1 860	
Saskatchewan/Saskatchewan	12	1 285	1 049	3 616	3 744	410	
Alberta/Alberta	9	4 534	3 770	12 467	14 017	550	
British Columbia/Colombie-Britannique	6	643	519	1 731	1 781	290	
Yukon/Yukon	—	—	—	—	—	—	
Northwest Territories/ Territoires du Nord-Ouest	—	—	—	—	—	—	
Canada Total/ Total pour le Canada	368	68 105	47 283	197 865	178 731	18 710	

*This amount also represents the total of all payments made on each project.
 *Ce montant englobe aussi le total de tous les versements faits à l'égard de chaque projet.

TABLE VII/TABLEAU VII

REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

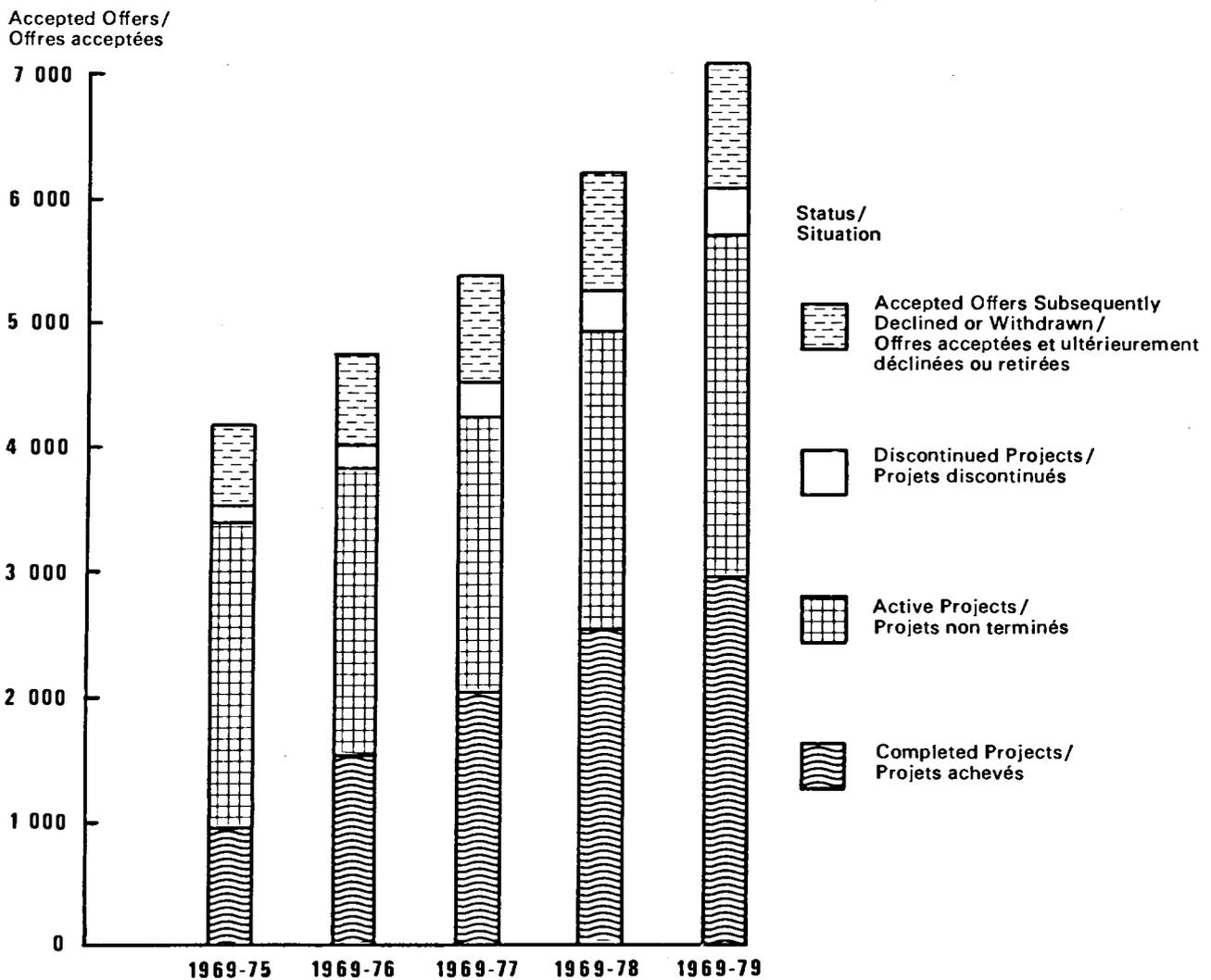
Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Were Still Active as of December 31, 1979
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) non terminés au 31 décembre 1979

Province/Province	No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000) (en milliers de dollars)		Eligible Costs/Coût admissible (\$ 000) (en milliers de dollars)		Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)	
		Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Payments as of December 31, 1979/ Versements au 31 décembre 1979	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion/ Approuvé à la date d'achèvement	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Actual at Time of Project Completion/ Réel à la date d'achèvement
Newfoundland/Terre-Neuve	109	18 735	6 910	62 205	not applicable/ sans objet	2 490	not applicable/ sans objet
Prince Edward Island/Île-du-Prince-Édouard	94	10 916	5 373	31 507		1 580	
Nova Scotia/Nouvelle-Écosse	243	36 968	13 895	135 187		4 740	
New Brunswick/Nouveau-Brunswick	200	42 929	18 817	147 209		5 160	
Quebec/Québec	1 404	229 777	85 084	1 116 314		32 750	
Ontario/Ontario	179	36 853	17 149	158 773		3 510	
Manitoba/Manitoba	364	44 318	18 664	175 855		7 130	
Saskatchewan/Saskatchewan	141	23 962	8 460	105 322		2 970	
Alberta/Alberta	14	5 436	2 442	33 304		560	
British Columbia/Colombie-Britannique	36	6 770	3 089	25 217		760	
Yukon/Yukon	2	46	16	131		10	
Northwest Territories/ Territoires du Nord-Ouest	6	194	80	758		40	
Canada Total/ Total pour le Canada	2 792	456 904	179 979	1 991 782		61 700	

Chart I/Graphique I

Regional Development Incentives Program/Programme de subventions au développement régional

Distribution of Accepted Offers by Their Status Cumulative to the End of Each Calendar Year from December 1975 / Répartition des offres acceptées, selon leur situation, avec effet cumulatif à la fin de chaque année civile à partir de décembre 1975



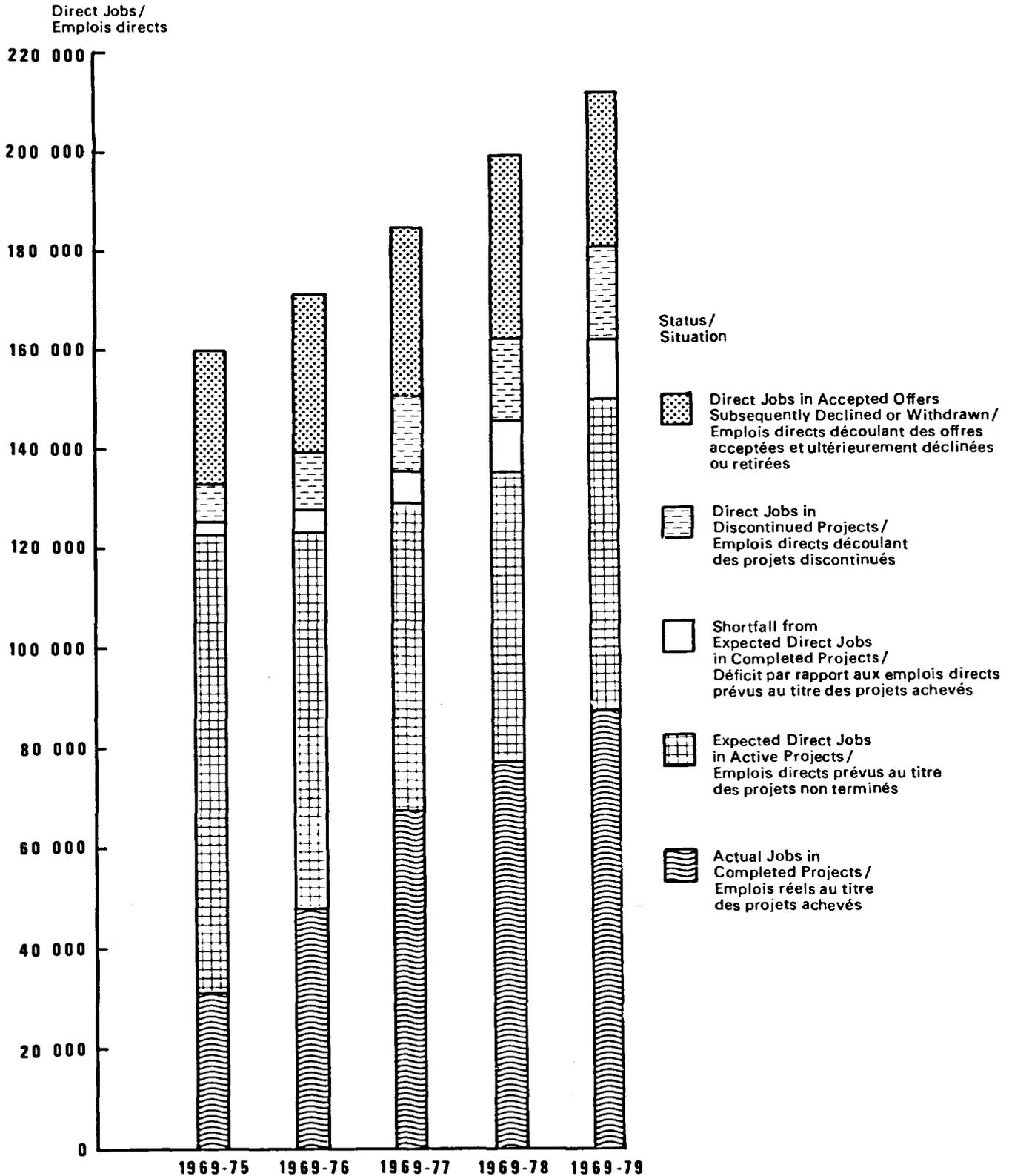
Notes: 1. The top of each bar represents cumulative accepted offers.
 2. The difference between the tops of adjacent bars represents the increase in accepted offers during the year.

Notes: 1. La partie supérieure de chaque colonne représente le nombre cumulatif des offres acceptées.
 2. L'écart entre la partie supérieure des colonnes adjacentes représente l'augmentation des offres acceptées au cours de l'année.

Chart II / Graphique II

Regional Development Incentives Program / Programme de subventions au développement régional

Distribution of Direct Jobs Associated with Accepted Offers by Their Status Cumulative to the End of Each Calendar Year from December 1975 / Répartition des emplois directs reliés aux offres acceptées, selon leur situation, avec effet cumulatif à la fin de chaque année civile à partir de décembre 1975



Notes: 1. The top of each bar represents cumulative direct jobs associated with accepted offers.
 2. The difference between the tops of adjacent bars represents the increase in direct jobs associated with offers accepted during the year.

Notes: 1. La partie supérieure de chaque colonne représente le nombre cumulatif d'emplois directs découlant des offres acceptées.
 2. L'écart entre la partie supérieure des colonnes adjacentes représente l'augmentation des emplois directs découlant des offres acceptées au cours de l'année.

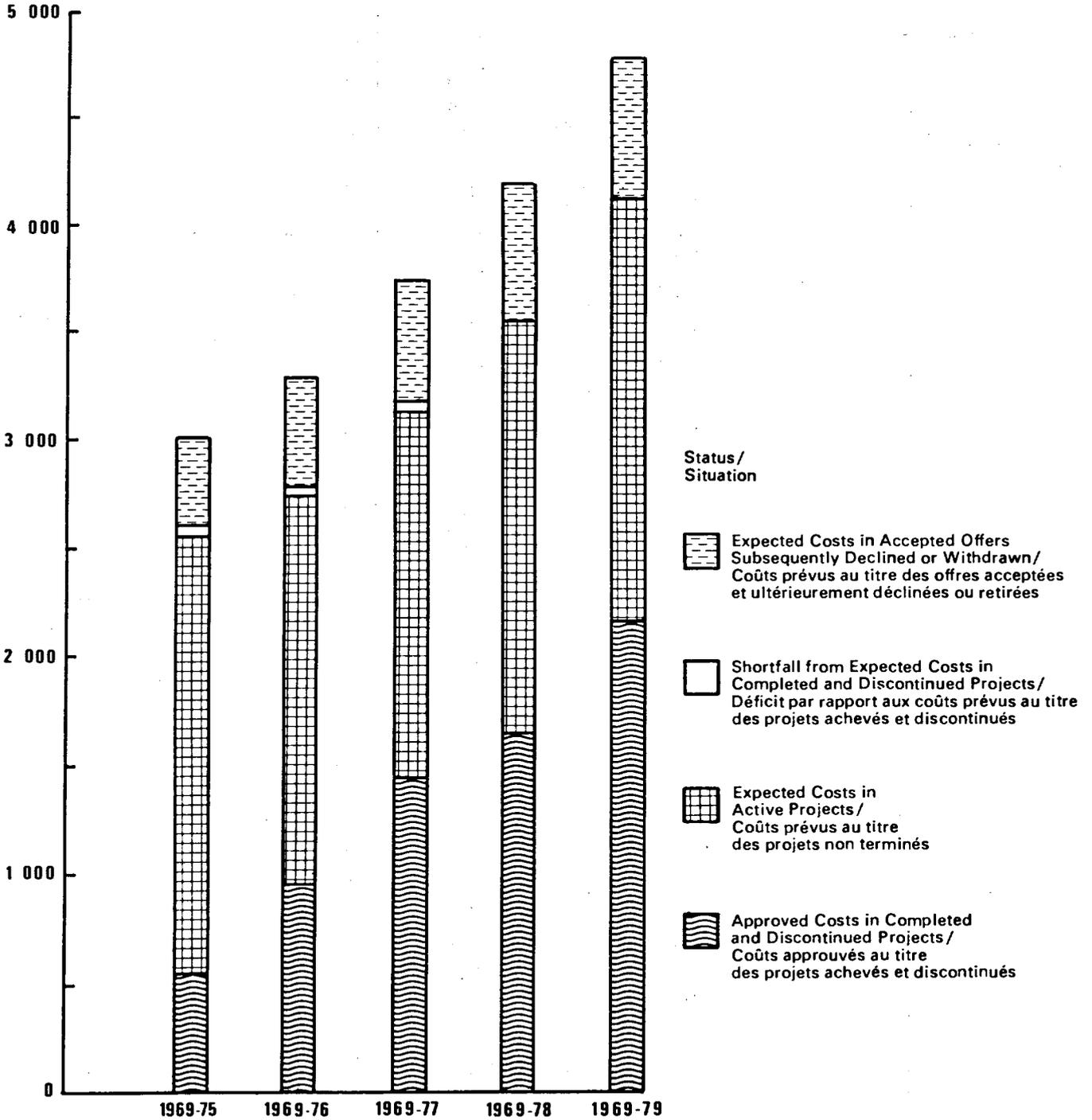
Chart III/Graphique III

Regional Development Incentives Program/ Programme de subventions au développement régional

Distribution of Eligible Capital Costs Associated with Accepted Offers by Their Status Cumulative to the End of Each Calendar Year from December 1975

Répartition des coûts d'immobilisation admissibles au titre des offres acceptées, selon leur situation, avec effet cumulatif à la fin de chaque année civile à partir de décembre 1975

Eligible Capital Costs (\$000 000) / Coûts d'immobilisation admissibles (en millions de dollars)



Notes: 1. The top of each bar represents cumulative eligible capital costs associated with accepted offers.
2. The difference between the tops of adjacent bars represents the increase in eligible capital costs associated with offers accepted during the year.

Notes: 1. La partie supérieure de chaque colonne représente les coûts d'immobilisation admissibles cumulatifs au titre des offres acceptées.
2. L'écart entre la partie supérieure des colonnes adjacentes représente l'augmentation des coûts d'immobilisation admissibles découlant des offres acceptées au cours de l'année.

