

HD  
9705  
.C2  
A414



Gouvernement  
du Canada

Expansion industrielle  
régionale

Government  
of Canada

Regional Industrial  
Expansion

Canada

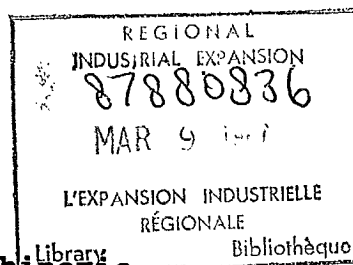
**INDUSTRIE CANADIENNE DE LA MACHINERIE  
ET DE L'ÉQUIPEMENT ÉLECTRIQUE**

**PERFORMANCE 1986 ET PERSPECTIVES 1987**



**INDUSTRIE CANADIENNE DE LA MACHINERIE  
ET DE L'ÉQUIPEMENT ÉLECTRIQUE**

**PERFORMANCE 1986 ET PERSPECTIVES 1987**



**Direction générale de la machinerie  
et de l'équipement électrique**

**FÉVRIER 1987**

**(also published in English)**

## MACHINERIE ET ÉQUIPEMENT ÉLECTRIQUE PERFORMANCE 1986 ET PERSPECTIVES 1987

### SOMMAIRE

La production canadienne de machinerie et d'équipement électrique a atteint 17,7 milliards de dollars en 1986, dont 6,0 milliards de dollars ont été expédiés sur les marchés d'exportation. Cela représente une augmentation de 2,3 % en termes réels par rapport aux niveaux de 1985. Dans l'ensemble, la plupart des manufacturiers de machinerie et d'équipement non électriques et électriques prévoient que la croissance continuera d'être relativement lente en 1987.

Ces projections résument la performance et les perspectives d'une gamme étendue de machines et d'équipement électrique fabriqués au Canada pour desservir les marchés des ressources naturelles renouvelables et non renouvelables et des services industriels et commerciaux (à l'exclusion du matériel de transport). Les estimations sont fondées sur les données de Statistique Canada pour l'année, ainsi que sur un échantillonnage représentatif des niveaux d'activité des sociétés dans tous les secteurs de l'industrie.

### MACHINERIE ET ÉQUIPEMENT (non électriques)

En 1986, la production de machinerie et d'équipement industriels non électriques canadiens, y compris le matériel mécanique, a continué d'augmenter mais à un rythme beaucoup moins marqué que pendant la période comprise entre 1983 et 1985. La production de 1986 et celle prévue pour 1987 affichent un net ralentissement par rapport aux pourcentages prévus l'année précédente. En fonction des estimations actuelles, la production canadienne de machinerie et d'équipement non électriques devrait augmenter d'environ 5 % en 1986 et en 1987 (juste un peu plus de 2 % en termes réels après avoir enlevé le taux d'inflation de 2,7 %), pour atteindre 12,8 milliards de dollars en 1986. Ce chiffre se compare à la donnée révisée de 12,2 milliards de dollars faite par Statistique Canada pour 1985 (Annexe I). Les taux de croissance à long terme de l'industrie devraient maintenant s'établir en moyenne à 5 ou 6 % entre 1987 et 1991, selon les estimations disponibles sur les nouveaux investissements commerciaux jusqu'à la fin des années 1980.

Voici quelques-uns des principaux facteurs responsables de la hausse plus lente observée en 1986, qui devraient jouer en 1987:

- La détérioration de l'économie agricole qui a entraîné une chute marquée de la production de machinerie agricole (23 %) par rapport aux niveaux déjà à la baisse de 1985. Deux des principales entreprises de ce secteur au Canada (Massey-Ferguson Combines et Versatile) ont été fermées ou ont fonctionné à des niveaux très réduits pendant la majeure partie de l'an dernier.
- La chute soudaine des prix du pétrole et du gaz qui a sérieusement réduit les dépenses des producteurs ainsi que la production d'une gamme étendue d'appareils du secteur énergétique tels les valves, les pompes, les compresseurs, le matériel de forage et de production de champs pétroliers et le matériel pour pipe-lines.
- Un certain ralentissement sur le marché américain - qui représente maintenant jusqu'à 33 % des expéditions totales de machinerie canadienne.
- Le fait que les investissements commerciaux dans les secteurs non liés à l'énergie n'ont pas atteint les niveaux prévus pour cette étape du cycle commercial.

Toutefois, bien que la croissance globale ait ralenti, le rendement des exportations est demeuré fort, passant à 5,1 milliards de dollars en 1986, soit environ 8 % de plus que les chiffres révisés de 1985, pour maintenir des exportations d'environ 40 % pour l'ensemble de l'industrie. En 1986, les activités d'exportation ont continué de reposer sur les marchés forts des États-Unis, et ce, particulièrement au cours du premier semestre.

Les importations de machinerie et d'équipement ont également continué à augmenter de façon marquée, atteignant 14,4 milliards de dollars ou 65 % du marché canadien (22 milliards de dollars). La montée des importations et des exportations en 1986 reflète une tendance de l'industrie à spécialiser sa production afin de soutenir la concurrence internationale sur les marchés étrangers. Tout en entraînant une hausse des exportations, ce processus d'ajustement a mené à un rétrécissement de la base de produits au Canada, ouvrant la voie à l'importation de produits qui ne sont plus fabriqués ici. En outre, les manufacturiers

canadiens font face à des pressions continues au chapitre des importations de la part des manufacturiers étrangers assumant des dépenses moins élevées, souvent grâce à un financement très souple.

Outre une très forte chute de la production de machinerie agricole et d'équipement pour les marchés du secteur énergétique, le rendement d'autres secteurs industriels a été variable. Voici les points saillants de la performance des principaux secteurs de l'industrie.

Les livraisons de matériel **générateur d'énergie** ont augmenté au cours du premier semestre de 1986 et devraient afficher une croissance pour l'ensemble de l'année par rapport à 1985, en fonction principalement des livraisons faites pour respecter des commandes d'exportations antérieures, particulièrement pour des projets en Indonésie, en Thaïlande et en Chine. Actuellement, la demande de chaudières mécaniques se renforce mais la quasi totalité de la demande provient des marchés étrangers et les manufacturiers continuent de fonctionner à la moitié de leur capacité. Les manufacturiers de **moteurs et de turbines** signalent que la demande est très faible au Canada et que la plupart des commandes proviennent des États-Unis. Ce secteur continue de souffrir des prix extrêmement serrés des soumissions dus à une capacité excédentaire à l'échelle mondiale. La situation devrait demeurer généralement lente pendant l'année 1987.

Pour la plupart du **matériel forestier**, les ventes se sont poursuivies de façon constante en 1986 en raison d'une très forte activité d'abattage du bois, particulièrement en Colombie-Britannique. Les entreprises de fabrication de **matériel de production de pâtes et papiers** ont affiché en 1986 d'heureux résultats car les producteurs de pâtes et papiers ont réagi aux marchés florissants et aux intéressantes marges de profit en entreprenant la modernisation de leurs usines et des projets de reconstruction.

Dans l'est du Canada, la demande de **machinerie pour les scieries** a été bonne, en permettant surtout d'apporter des améliorations aux usines, mais aucun projet important n'est en cours ou

prévu. Dans l'ouest du Canada, surtout dans la région des forêts côtières, la demande de matériel a souffert de l'incertitude créée par les grèves prolongées du Syndicat international des travailleurs du bois d'Amérique. Des entreprises de fabrication de matériel forestier craignent que les mesures protectionnistes actuelles des États-Unis à l'égard des produits de bois d'oeuvre canadien puissent causer chez l'acheteur une incertitude menant à une réduction marquée des nouvelles commandes de matériel.

Les marchés pour la gamme limitée de **matériel de construction** fabriqué au Canada, comme le matériel de terrassement et d'entretien des routes, ont connu une légère augmentation de la demande en 1986, particulièrement dans le centre du Canada. Les exportations vers les États-Unis ont également continué à croître et les manufacturiers signalent en outre une légère montée des profits, car les pressions de la concurrence japonaise se sont un peu relâchées en raison de la hausse de la valeur du yen. La majorité des entreprises nord-américaines de ce secteur continuent toutefois de rationaliser et de consolider leurs activités.

En 1986, les manufacturiers de **matériel d'exploitation des mines** ont connu une autre année généralement faible, car les prix des produits ont peu augmenté afin de se maintenir aux niveaux d'activités plus élevés de leurs principaux clients. Le marché du matériel souterrain n'a pas évolué en 1986 et on ne prévoit qu'une petite amélioration pour 1987. La majorité des nouvelles affaires ont eu lieu sur les marchés d'exportation, les ventes nationales restant faibles sauf pour le marché des métaux précieux, l'or en particulier. Les ventes de matériel de traitement du charbon ont également un peu monté.

La demande de **matériel de manutention** pour les marchés industriels a continué de croître en 1986, tandis que la demande liée aux secteurs des ressources a plafonné. Les fabricants de machines de levage comme les ponts de levage et les palans sur monorail ont bénéficié des modernisations apportées aux aciéries et des débouchés liés à l'automobile. Les ventes des manufacturiers canadiens **d'élévateurs** et **d'escaliers mécaniques** sont demeurées stables, en raison de

la vigueur des marchés de la construction en Ontario et au Québec. Les manufacturiers de **systèmes de transporteurs** signalent des conditions variables en 1986.

Les ventes de **convoyeurs pour produits en vrac** ont ralenti vu le nombre limité de projets de développement des ressources et on ne prévoit aucun grand projet pour la prochaine année. D'autre part, les **systèmes de manutention unitaires** ont profité d'une forte demande, principalement à cause des projets liés à l'automobile et des ventes dans le secteur des aliments et boissons. La demande de **chariots élévateurs à fourche** s'est également accentuée en 1986, en raison surtout de l'amélioration des marchés de la construction et de l'entreposage industriel. Dans ce secteur, la base de fabrication nord-américaine a toutefois continué de rétrécir, en raison de la tendance mondiale à la rationalisation des produits due à une sérieuse concurrence de l'Asie. Les sociétés Hyster et Clark ont mis un terme à leurs activités au Canada au cours des six derniers mois et le reste de la production canadienne est concentré dans les séries d'équipement plus spécialisé. De plus en plus, la production de ces produits est transférée au Mexique, au Brésil et en Irlande.

Le secteur des **machines-outils et de l'outillage** a continué de bénéficier de marchés forts en 1986, surtout en fonction des investissements dans le secteur de l'automobile. Toutefois, les nouvelles commandes ont considérablement décliné, jusqu'au quatrième trimestre de 1986, et d'autres réductions sont attendues en 1987. Les réductions prévues des dépenses d'immobilisation pour les moteurs et les transmissions feront baisser la demande de machines-outils et d'outillage pour tailler le métal construits sur mesure et spécialisés qui sont le point fort de ce secteur au Canada. Deux entreprises importantes, Cross-LaSalle Machine Tool of Canada Ltd. et Ex-Cell-O Corp. Ltd., ont mis un terme à leurs activités au cours de l'année et tous les manufacturiers qui restent croient que le nombre des commandes diminuera.

Les manufacturiers de **machinerie pour le travail du plastique et du caoutchouc, de matériel d'impression et d'emballage** signalent pour 1986

des livraisons beaucoup plus importantes qu'en 1985. Particulièrement, les entreprises de matériel d'emballage considèrent que 1986 a été une année record et ne prévoient pas de baisse en 1987. Les exportations continuent d'être la principale source de croissance et l'appréciation du yen fournit des possibilités sur le marché japonais, en plus de celui des États-Unis et de l'Europe.

La plupart des manufacturiers de matériel pour les secteurs des services commerciaux ont bénéficié de marchés forts en 1986 et la situation devrait se poursuivre en 1987. Les manufacturiers canadiens de **tondeuses à gazon, de déneigeuses et de mini-tracteurs** signalent une forte augmentation de la production en 1986 et estiment que 1987 sera aussi une bonne année. Les **entreprises de produits de quincaillerie** ont également prospéré en 1986, dû aux niveaux records des mises en chantier domiciliaires et commerciales, ainsi qu'aux niveaux élevés de dépenses chez les consommateurs. Les marchés du matériel de **conditionnement de l'air et de réfrigération** continuent de croître légèrement, mais l'été frais et pluvieux qu'a connu l'est du Canada a, dans une certaine mesure, entraîné une baisse des ventes. Les manufacturiers canadiens de matériel **pour magasins d'alimentation au détail et pour services alimentaires** indiquent des marchés qui augmentent régulièrement en raison surtout des livraisons effectuées sur des marchés américains en développement.

### Perspectives

Dans l'ensemble, les ventes de machinerie et d'équipement sont à la baisse et l'on s'attend à ce qu'elles montent plus lentement au cours des prochains mois. Toutefois, bien que la demande ralentisse de façon générale, il existe des écarts considérables entre les divers secteurs industriels. Notons en particulier que le déclin des marchés énergétiques continuera de toucher les commandes de matériel pour les champs pétroliers et les pipe-lines ainsi que les pompes, les valves et le matériel connexe destinés à ce marché. Toutefois, bien que peu d'investissements devraient être apportés au secteur de l'énergie durant la période prévue, il est à souhaiter que les récentes indications prévoyant des prix un peu plus élevés et plus stables du pétrole permettront l'avancement de



certains projets, tout en éliminant les incertitudes qui touchent actuellement les ventes dans ce secteur. Les ventes de machinerie agricole devraient également rester très faibles au cours de la prochaine année, car le bas prix des produits et les niveaux d'endettement élevés continuent de restreindre les dépenses, du moins en ce qui concerne les grosses pièces d'équipement. Les marchés pour la plupart des autres pièces d'équipement fondées sur les ressources demeureront probablement peu prospères. Les perspectives concernant la vente de matériel nécessaire pour les mines et le traitement du minerai de la plupart des produits, c'est-à-dire le charbon, les minéraux industriels, le plomb et le zinc apparaissent moins bonnes que d'habitude pour la majeure partie de la prochaine année. Les marchés du matériel de traitement des métaux précieux (particulièrement l'or) devraient être plus florissants.

En même temps, les nouveaux investissements du secteur des transports (principalement des automobiles) devraient se maintenir en 1987, à la suite de dépenses très élevées en 1986. Mais les investissements pour les moteurs et les pièces principales passent maintenant au secteur de l'assemblage, réduisant les perspectives pour les machines-outils spécialisées et le matériel servant à travailler le métal. Ceci vient cependant appuyer les commandes de matériel de manutention et de peinture pour l'industrie. La majorité des secteurs du matériel forestier, particulièrement celui du matériel de transformation des pâtes et papiers, devraient afficher des gains en 1987, tant que les modernisations d'usines se poursuivront. La vigueur continue des dépenses affectées à la construction non résidentielle par les secteurs de la fabrication et des services, ainsi que la hausse des dépenses du secteur des services commerciaux, devraient renforcer une gamme étendue de machines et d'équipement secondaires destinés aux services.

En plus des perspectives de marchés, certains facteurs liés aux approvisionnements par des questions d'ordre structurel influenceront sur la performance globale de l'industrie. La reprise amorcée à la suite de la récession, a été particulièrement solide dans certains secteurs de produits de plus en plus fondés sur la spécialisation et les exportations. Dans plusieurs secteurs de produits parvenus à maturité (par exemple le matériel de construction, le matériel minier et le matériel lourd) une rationalisation et une

consolidation forcées ont occasionné des lacunes dans la base de production, menant à une augmentation des importations. Peu de profits ont été réalisés dans un certain nombre de secteurs du matériel vu la concurrence étrangère en matière de prix, ce qui restreint les nouveaux investissements consacrés à la mise au point de produits et à la modernisation. Les investissements sont davantage effectués à des fins d'amélioration de la productivité qu'à des fins d'agrandissement car les taux d'utilisation de la capacité sont restés bas (63 %).

Des troubles syndicaux touchent certaines entreprises importantes du secteur, car leurs employés tentent de recouvrer les augmentations salariales perdues lors de la récession, tandis que des pénuries de main-d'oeuvre commencent à se produire dans certains métiers spécialisés.

#### **ÉQUIPEMENT ÉLECTRIQUE**

En 1986, l'industrie canadienne de l'équipement électrique doit produire pour 4,9 milliards de dollars de marchandises fabriquées dont environ 16 % ou 775 millions de dollars seront exportées. Ce chiffre constitue une augmentation d'environ 1,4 % en termes réels par rapport aux niveaux de 1985 (Annexe II). L'industrie canadienne fabrique du matériel lourd de production d'électricité pour les marchés des services, des transformateurs électriques et des transformateurs de distribution, du matériel de commutation et de protection, des moteurs et des commandes industrielles ainsi que des fils et des câbles électriques, des piles et divers produits électriques y compris les appareils d'éclairage et les lampes.

Tandis que la production globale de matériel électrique a progressé lentement en 1986, les résultats ont été quelque peu inégaux entre les divers secteurs du groupe. Dans les secteurs étroitement liés à la construction résidentielle et commerciale, on a noté une hausse des activités tandis que dans les secteurs reposant presque exclusivement sur les investissements en capital, la capacité de production s'est élevée beaucoup plus tranquillement. Des commentaires plus détaillés suivent pour chacun des secteurs.

Les manufacturiers de gros générateurs électriques signalent que leur carnet de commandes se remplit lentement, en raison de nouveaux investissements dans les services,

lesquels doivent répondre à des taux de croissance plus grands des charges électriques, attribuables à une expansion économique continue en Amérique du Nord. Les activités de réparation surtout issues des services aux États-Unis, ont grandement contribué aux nouvelles commandes dans ce secteur, de même que certains investissements effectués par les services canadiens pour répondre à l'augmentation de la demande d'exportation d'électricité vers ce pays. Mais tandis que les manufacturiers d'équipement ont connu une certaine hausse de leurs ventes en 1986 et prévoient qu'elle se poursuivra en 1987, les réserves élevées d'électricité, conjuguées à des taux de croissance des charges largement inférieurs aux taux habituels, ont entraîné des taux d'utilisation de la capacité d'environ 40 % pour les manufacturiers de gros générateurs électriques. Certaines améliorations sont prévues à long terme, mais les manufacturiers tenteront de plus en plus de conclure de nouvelles affaires sur les marchés d'exportation des États-Unis et des pays du Tiers-Monde.

La principale augmentation de la demande de **gros transformateurs électriques** sur le marché a lieu au cours des dernières étapes des expansions à la capacité de produire et après; par conséquent, la production canadienne de ce type d'équipement n'a pas augmenté en 1986. Le Canada a toutefois continué d'être un important fournisseur de petits et moyens transformateurs électriques sur le marché américain. Dans l'ensemble, les projections actuelles indiquent peu d'améliorations des conditions du marché dans ce secteur avant 1990.

D'autre part, les activités de fabrication liées aux **transformateurs de distribution** se sont beaucoup intensifiées en 1986, car la croissance de la construction résidentielle, particulièrement dans le centre du Canada, a favorisé l'expansion des programmes de distribution des services électriques. Comme les services ont besoin de relativement peu de temps pour installer des réseaux de distribution, les augmentations locales de la croissance des charges électriques se traduisent rapidement par une montée de la demande de transformateurs de distribution et de matériel connexe sur le marché.

Il y a eu un peu plus de livraisons de **matériel de commutation et de protection** en 1986 mais les commandes en attente à la fin de l'année étaient moins nombreuses que celles de l'année précédente. Le matériel de commutation produit par les entreprises canadiennes inclut les commutateurs, les relais, les fusibles, les panneaux distributeurs et les disjoncteurs. L'augmentation de la production, due à la hausse des activités de construction résidentielle ainsi qu'aux marchés sensiblement améliorés des systèmes électriques industriels et commerciaux, s'est surtout confinée au matériel de commutation.

Les manufacturiers de **moteurs électriques** signalent que le renforcement global de la demande constaté en 1986 (environ 10 %) se répétera vraisemblablement en 1987, en raison des progrès réalisés dans les industries de l'automobile, des biens durables et des ressources, qui absorbent la majorité des moteurs à induction fractionnaires et incorporés. En outre, la récente consolidation de la production de plus gros moteurs effectuée par G.E. et Westinghouse en Amérique du Nord devrait entraîner une intensification des activités de fabrication des filiales canadiennes de ces entreprises en 1987 et au-delà.

La demande de **commandes industrielles** a modérément augmenté (d'environ 4 %) conformément à la montée du niveau de l'investissement dans de nouvelles usines et du nouveau matériel et cette légère hausse devrait se poursuivre en 1987. On a recours aux commandes industrielles pour démarrer, arrêter et protéger les moteurs électriques. La demande de systèmes d'entraînement utilisés pour régulariser la vitesse des moteurs, s'est accrue de 10 % dans l'ensemble en 1986 et devrait se poursuivre en 1987, dû aux améliorations techniques apportées aux systèmes d'entraînement à alimentation énergétique et à l'élévation des immobilisations au sein de l'industrie des pâtes et papiers, principal utilisateur des gros systèmes d'entraînement.

Les manufacturiers de **fils et de câbles électriques** signalent qu'en général, les niveaux de production sont à peu près identiques à ceux de 1985 et prévoient quelques petites améliorations en 1987. La demande de câbles électriques, relativement stable parce qu'elle suit de près

l'expansion des réseaux de distribution électrique, a été forte pour la majorité des types de câbles pour bâtiments, vu le développement de la construction résidentielle et commerciale. En 1986, la production de câbles de communication a été sensiblement la même qu'en 1985, mais les manufacturiers canadiens multiplient leurs ventes aux États-Unis. Un certain ralentissement est toutefois attendu sur le marché américain des **câbles de communication** car les câbles en fibres optiques, dotés de capacités de transport beaucoup plus élevées, font une percée importante sur ce segment du marché. Dans l'ensemble, les manufacturiers de  **fils et de câbles**  estiment que 1987 sera à peu près identique à 1986 au chapitre du volume et de la demande. Toutefois, on espère que les faibles marges s'élargiront en 1987 avec l'introduction de moyens visant à rendre la production plus efficace, bien qu'il subsiste une surcapacité importante dans plusieurs secteurs.

En 1986, la production de  **piles**  devrait s'intensifier légèrement par rapport aux niveaux de 1985, particulièrement celle des batteries d'accumulateur. Les manufacturiers de piles alcalines perdent des ventes à cause d'importations moins chères en provenance d'Europe. Aucun changement majeur n'est prévu dans ce secteur pour 1987. D'autre part, les manufacturiers canadiens d'**appareils d'éclairage** (y compris l'éclairage incandescent, fluorescent, commercial et l'éclairage des rues) ont connu une croissance relativement forte en 1986, soit de plus de 6 %, en raison du fort pourcentage de construction résidentielle et commerciale, particulièrement sur les importants marchés de Toronto et de Montréal.

Ministère de l'Expansion industrielle régionale  
Direction générale de la machinerie et de l'équipement  
électrique  
Février 1987

**PERFORMANCE ET PERSPECTIVES DE L'INDUSTRIE DE LA MACHINERIE ET DE L'ÉQUIPEMENT (NON ÉLECTRIQUE)  
1986-1987**

	Expéditions			Exportations			Importations		
	Millions de 1985	Millions de 1986	% de changement	Millions de 1985	Millions de 1986	% de changement	Millions de 1985	Millions de 1986	% de changement
Machinerie agricole	806,2	623,2	-23%	522,1	495,0	-5%	1 573,7	1 817,2	15%
Matériel générateur d'énergie	1 112,9	1 190,9	7%	289,4	409,4	41%	797,7	833,7	5%
Matériel forestier	701,9	743,8	6%	401,6	299,2	-25%	601,1	734,9	22%
Matériel de construction	755,9	808,8	7%	378,2	407,2	8%	1 166,4	1 465,5	26%
Matériel d'exploitation minière	318,0	333,9	5%	231,8	229,4	-1%	413,2	400,7	-3%
Machines pour industries spécialisées	1 464,2	1 628,0	11%	599,8	675,4	13%	1 768,8	2 176,4	23%
Matériel de manutention	1 092,7	1 155,6	6%	322,3	327,5	2%	547,5	672,2	23%
Matériel de laminage et de travail des métaux	524,2	551,3	5%	107,7	91,8	-15%	346,0	456,6	32%
Machines-outils et outillage	617,4	681,7	10%	197,3	272,0	38%	720,0	853,3	19%
Pompes, compresseurs, ventilateurs	459,0	472,8	3%	115,6	107,3	-7%	378,3	395,7	5%
Autres machines industrielles	1 221,7	1 243,3	2%	303,7	361,3	19%	1 169,2	1 169,3	0%
Matériel de conditionnement de l'air et de réfrigération commerciale	433,2	446,2	3%	102,4	118,5	16%	361,3	404,2	12%
Matériel de chauffage	311,1	279,4	-10%	57,8	60,4	4%	79,1	66,2	-16%
Plomberie et quincaillerie	555,3	638,6	15%	199,4	226,8	14%	559,2	603,8	8%
Accessoires d'entretien ménager et outils à main mécaniques	462,6	494,2	7%	116,4	158,9	37%	641,5	811,7	27%
Instruments et produits connexes	878,2	979,5	12%	493,0	563,1	14%	790,0	837,4	6%
Autre matériel pour industries de services	468,1	502,2	7%	292,2	311,1	6%	637,1	685,0	8%
<b>TOTAL DE LA MACHINERIE</b>	<b>12 182,6</b>	<b>12 773,4</b>	<b>5%</b>	<b>4 730,7</b>	<b>5 114,3</b>	<b>8%</b>	<b>12 550,1</b>	<b>14 383,8</b>	<b>15%</b>

PERFORMANCE ET PERSPECTIVES DE L'INDUSTRIE DE L'ÉQUIPEMENT ÉLECTRIQUE  
1986-1987

	Expéditions			Exportations			Importations		
	Millions de 1985	Millions de 1986	% de changement	Millions de 1985	Millions de 1986	% de changement	Millions de 1985	Millions de 1986	% de changement
Appareils d'éclairage	360,0	406,0	13%	37,5	37,6	0%	108,7	127,8	18%
Matériel de conversion et de distribution électrique	1 986,8	2 096,7	6%	363,2	394,2	9%	849,0	974,0	15%
Fils et câbles électriques	1 282,4	1 328,7	4%	168,7	179,3	6%	155,6	167,0	7%
Piles	254,7	266,8	5%	24,0	28,6	19%	155,4	154,6	-1%
Autres produits électriques	775,8	838,1	8%	181,2	205,2	13%	555,0	635,2	14%
<b>TOTAL DE EQUIPEMENT ELECTRIQUE</b>	<b>4 659,7</b>	<b>4 936,3</b>	<b>6%</b>	<b>774,6</b>	<b>844,9</b>	<b>9%</b>	<b>1 823,7</b>	<b>2 059,0</b>	<b>12%</b>

