

Les débouchés du marché canadien : Le profil des importations



Gouvernement
du Canada

Expansion industrielle
régionale

Government
of Canada

Regional Industrial
Expansion

Canada

LES FUSIBLES POUR LE MATÉRIEL ÉLECTRONIQUE
ET LES VÉHICULES

N^o de publ. : 16-85

mai 1985

Think  Pensons
Canadian canadien

**LES FUSIBLES POUR LE MATÉRIEL ÉLECTRONIQUE
ET LES VÉHICULES**

N° de publ. : 16-85

mai 1985

POUR OBTENIR D'AUTRES RENSEIGNEMENTS, COMMUNIQUER A L'ADRESSE SUIVANTE :

Division de l'information sur les marchés et analyse
Direction générale du développement des marchés
Ministère de l'Expansion Industrielle régionale
235, rue Queen
Ottawa (Ontario)
K1A 0H5
Tél. : (613) 992-4446

OU

Au bureau régional du MEIR le plus proche.
Vous trouverez la liste de ces bureaux à la page 8 de cette publication.

LA SOURCE DES DONNÉES

Ministère de l'Expansion Industrielle régionale

Statistique Canada

Revenu Canada

Approvisionnements et Services Canada

LES NOTES EXPLICATIVES

L'évaluation

En général, les importations sont consignées selon les valeurs établies aux fins des droits de douane, conformément aux dispositions de la Loi sur les douanes. Pour la plupart des transactions en concurrence, les valeurs en douane sont identiques aux prix de vente. Cependant, pour beaucoup de transactions entre entreprises affiliées, les valeurs en douane sont supérieures aux prix de vente. Toutes les valeurs sont rapportées en dollars canadiens, excluant la douane.

Le taux de croissance moyen

Les taux de croissance sont calculés selon la moyenne des gains annuels.

N° DE PUBL. : 16-85
CODE DES MARCHANDISES
D'IMPORTATION - 684-49-50

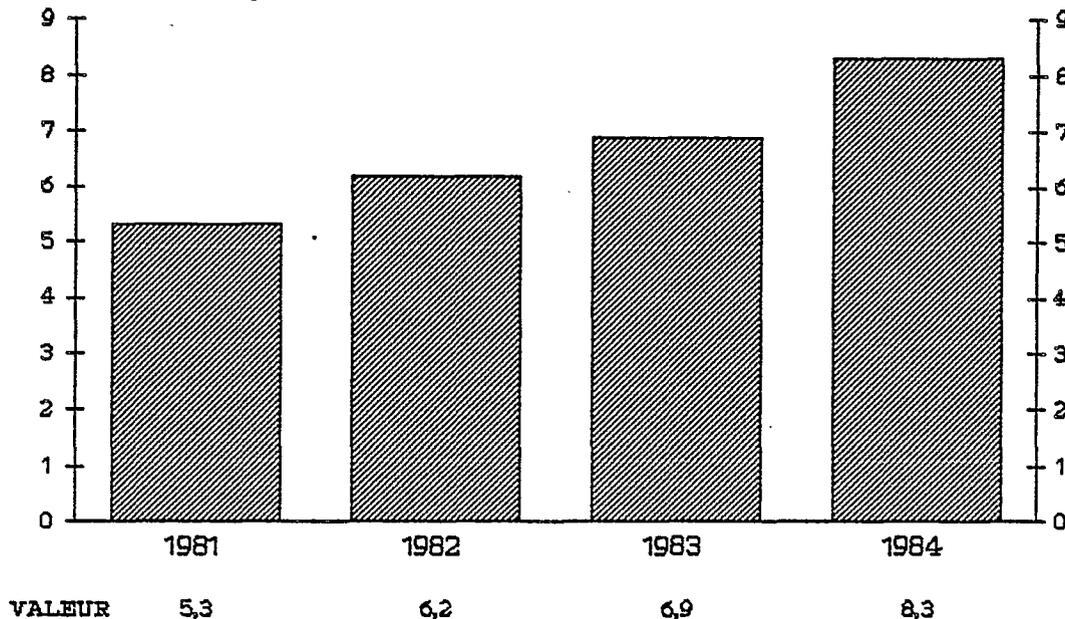
LES DÉBOUCHÉS DU MARCHÉ CANADIEN : LE PROFIL DES IMPORTATIONS
LES FUSIBLES POUR LE MATÉRIEL ÉLECTRONIQUE ET LES VÉHICULES

INTRODUCTION

Le présent document fait partie d'une série de rapports publiés dans le but de sensibiliser les gens d'affaires aux débouchés que le marché canadien offre à la production nationale, et d'encourager les entreprises canadiennes à explorer davantage les débouchés canadiens éventuels. Il est important de souligner que ce rapport ne se veut aucunement une évaluation de la possibilité de fabriquer ce produit ou de vouloir concurrencer sur un marché donné, mais vise plutôt à fournir un indicateur ou un point de départ à l'intention du fabricant ou de l'entrepreneur.

A - LES TENDANCES DES IMPORTATIONS
DE
FUSIBLES POUR LE MATÉRIEL ÉLECTRONIQUE ET LES VÉHICULES

VALEUR (MILLIONS DE DOLLARS)



Entre 1981 et 1984, la valeur des importations de fusibles pour le matériel électronique et les véhicules a augmenté régulièrement, passant de 5,3 millions de dollars à 8,3 millions. Ceci indique un rythme annuel moyen de 16 %.

B - LES IMPORTATIONS SELON LE PRINCIPAL PAYS D'EXPORTATION
(SELON LA VALEUR TOTALE EN 1984)

<u>PAYS ÉTRANGER</u> <u>D'EXPORTATION</u>	<u>1981</u>	<u>1982</u>	<u>1983</u>	<u>1984</u>	TAUX DE	VARIATION
					CROISSANCE	EN POUR-
					ANNUELLE	CENTAGE
					MOYEN	
					1981-1984	1983-1984
					%	%
ÉTATS-UNIS						
VALEUR (000 \$)	4 941	5 932	6 400	8 154	18	27
TAIWAN						
VALEUR (000 \$)	119	114	114	120	0	5
AUTRES						
VALEUR (000 \$)	230	134	412	46	-42	-89
TOTAL						
VALEUR (000 \$)	5 290	6 180	6 926	8 320	16	20

En 1984, les importations ont été évaluées à 8,3 millions de dollars, ce qui représente une augmentation de 20 % par rapport à 1983.

Les États-Unis ont toujours été le principal pays exportateur au Canada, leurs exportations représentant, en 1984, 98 % de la valeur totale importée au Canada.

C - LA CONCENTRATION DU MARCHÉ DES IMPORTATIONS
(SELON UN POURCENTAGE DE LA VALEUR TOTALE EN 1984)

<u>3 PRINCIPAUX</u> <u>IMPORTATEURS</u>	<u>5 PRINCIPAUX</u> <u>IMPORTATEURS</u>	<u>10 PRINCIPAUX</u> <u>IMPORTATEURS</u>	<u>20 PRINCIPAUX</u> <u>IMPORTATEURS</u>
80	89	94	97

Les cinq principaux importateurs ont réalisé 89 % des importations totales en 1984. Quatre d'entre eux étaient des grossistes et tous les cinq sont situés en Ontario.

D - LE GENRE ET LE LIEU DES 30 PRINCIPAUX IMPORTATEURS - 1984

	<u>FABRICANTS</u>		<u>GROSSISTES</u>		<u>AUTRES(1)</u>		<u>TOTAL</u>	
	<u>NOMBRE D'IMPOR- TATEURS</u>	<u>VALEUR (000 \$)</u>						
Ontario	10	333	11	7 211	3	343	24	7 887
Québec	3 ^(X)	27 ^(X)	3 ^(X)	188 ^(X)	-	-	6 ^(X)	215 ^(X)
Provinces de l'Atlantique								
Provinces de l'Ouest	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL	13	360	14	7 399	3	343	30	8 102
Valeur selon le pourcentage du total en 1984		4 %		89 %		4 %		97 %

X) Le Québec et les provinces de l'Atlantique regroupés pour respecter le caractère confidentiel.

1) Incluant les détaillants

En 1984, il y a eu environ 116 importateurs de fusibles pour le matériel électronique et les véhicules. Les 30 principaux importateurs ont réalisé 8,1 millions de dollars ou 97 % du total des importations. Parmi ces importateurs, 14 étaient des grossistes et leurs importations ont représenté 89 % du total des importations. Sept de ces firmes étaient des grossistes d'équipement électrique et électronique et leurs importations ont représenté 82 % du total des importations.

E - LA PRODUCTION CANADIENNE

Il n'existe présentement aucun fabricant canadien de fusible de ce genre.

F - LES EXPORTATIONS

Étant donné qu'il n'y a aucune production canadienne, il n'y a pas d'exportations de produits canadiens.

G - LES TARIFS DU CANADA, 1985

NUMÉRO TARI- FAIRE	DESCRIPTION	% DE LA VALEUR TOTALE 1984	TRAITEMENT TARIFAIRE				R.-U. ET IRLANDE %
			TARIF DE PRÉFÉREN- CE BRITAN- NIQUE(1) %	TARIF DE LA NATION LA PLUS FAVORISÉE %	TARIF GÉNÉRAL %	TARIF DE PRÉFÉ- RENCE GÉNÉRAL %	
44524-01	Appareils électriques et leurs pièces achevées, n.d.	74	12,2	12,2	30	8	12,2
43829-01	Pièces, n.d., plaquées ou non, finies ou non, pour automobiles, véhicules automobiles, élec- trobus, voitures pour la lutte contre les incendies, ambulances et corbillards, ou châssis énumérés dans les numéros tarifaires 42400-01 et 43803-01, y compris les moteurs, mais non les coussinets à billes ou à rouleaux, les appareils récepteurs, les pièces en zinc, moulées sous pression, les accumulateurs, les pièces de bois, les pneus et les chambres à air, ou les pièces dont la matière dominante en valeur est le caoutchouc	13	En fr.	10,7 9,9 9,2	35	En fr.	9,2

1) A l'exception du Royaume-Uni et de l'Irlande

N.d. - non dénommé

En fr. - En franchise

Les accords tarifaires et les principaux pays étrangers

LE TARIF DE LA NATION LA PLUS FAVORISÉE : LES ÉTATS-UNIS ET TAIWAN.

POUR OBTENIR DE PLUS AMPLES RENSEIGNEMENTS SUR LES PROGRAMMES TARIFAIRES, S'ADRESSER AUX BUREAUX RÉGIONAUX DE DOUANES ET ACCISE OU A :

PROGRAMMES TARIFAIRES
REVENU CANADA
DOUANES ET ACCISE
OTTAWA (ONTARIO)
K1A 0L5
TÉL. : (613) 996-9474

H - LES ACHATS DU GOUVERNEMENT FÉDÉRAL

Le ministère des Approvisionnements et Services indique que les achats de fusibles de tous genres, d'avril 1984 à mars 1985, ont atteint 23,5 millions de dollars. Aucune statistique distincte n'est fournie sur les exportations de fusibles pour le matériel électronique et les véhicules.

I - LE RÉSUMÉ DU MARCHÉ

Étant donné qu'il n'existe aucun fabricant canadien de fusibles pour le matériel électronique et les véhicules, les statistiques sur les importations représentent la totalité du marché canadien.

La production de ce genre de fusibles demanderait un investissement en capitaux relativement considérable. Les techniques et l'équipement de production devraient être de pointe, afin de permettre à un fabricant canadien de faire concurrence aux fabricants américains dont la production est hautement automatisée et aux fournisseurs du Mexique, de Taiwan et de Hong-kong qui bénéficient d'une main-d'oeuvre bon marché.

Étant donné la grande variété de dimensions et de grades, un nouveau fabricant ne devrait pas s'attendre d'être concurrentiel sur toute la gamme. Il faudrait qu'il porte une attention particulière aux changements rapides qui prennent place dans la technologie électrique automobile et il devrait s'assurer que le genre de fusible qu'il produira continuera à être utilisé dans les nouvelles voitures.

La compétitivité d'un fabricant canadien sur les marchés internationaux dépendrait du niveau de perfectionnement de son produit, puisque la concurrence est féroce.

Ce rapport a été préparé par :

La Direction générale du développement des marchés du
ministère de l'Expansion Industrielle régionale
en collaboration avec la Direction générale
de la machinerie et de l'équipement électrique

Pour de plus amples renseignements, s'adresser au bureau régional du MEIR le plus proche.

Terre-Neuve

Édifice Parsons
90, avenue O'Leary
C. P. 8950
Saint-Jean (Terre-Neuve)
A1B 3R9
Tél. : (709) 772-4884

Ile-du-Prince-Édouard

Mail Confederation Court
Bureau 400
134, rue Kent
C. P. 1115
Charlottetown (Ile-du-Prince-Édouard)
C1A 7M8
Tél. : (902) 566-7400

Nouvelle-Écosse

1496, rue Lower Water
C. P. 940, succ. M
Halifax (Nouvelle-Écosse)
B3J 2Y9
Tél. : (902) 426-2018

Nouveau-Brunswick

Place de l'Assomption
770, rue Main
C. P. 1210
Moncton (Nouveau-Brunswick)
E1C 8P9
Tél. : (506) 857-6400

Québec

Tour de la Bourse, bureau 3800
800, place Victoria
C. P. 247
Montréal (Québec)
H4Z 1E8
Tél. : (514) 283-8185

Ontario

1, First Canadian Place
Bureau 4840
C. P. 98
Toronto (Ontario)
M5X 1B1
Tél. : (416) 365-3737

Manitoba

3, place Lakeview, bureau 400
185, rue Carlton
C. P. 981
Winnipeg (Manitoba)
R3C 2V2
Tél. : (204) 949-6163

Saskatchewan

Édifice Canada
105, 21^e Rue est, 6^e étage
Saskatoon (Saskatchewan)
S7K 0B3
Tél. : (306) 975-4400

Alberta

Édifice Cornerpoint, bureau 505
10179, 105^e Rue
Edmonton (Alberta)
T5J 3S3
Tél. : (403) 420-2944

Colombie-Britannique

Bentall Tower IV, bureau 1101
1055, rue Dunsmuir
C. P. 49178, succ. Bentall
Vancouver (Colombie-Britannique)
V7X 1K8
Tél. : (604) 666-0434

Yukon

108, rue Lambert, bureau 301
Whitehorse (Yukon)
Y1A 1Z2
Tél. : (403) 668-4655

Territoires du Nord-Ouest

Édifice Precambrian
Sac postal 6100
Yellowknife (Territoires du Nord-Ouest)
X1A 1C0
Tél. : (403) 920-8568 ou 920-8571