

Canada, DREE,

HD  
3646  
C3  
A362  
Nov. 77



Government  
of Canada

Gouvernement  
du Canada

Regional  
Economic  
Expansion

Expansion  
Économique  
Régionale

MARCEL LESSARD

Minister

ministre

DEPARTMENT OF REGIONAL ECONOMIC EXPANSION  
MINISTÈRE DE L'EXPANSION ÉCONOMIQUE RÉGIONALE

LE DÉPARTEMENT DE L'EXPANSION ÉCONOMIQUE RÉGIONALE

INTRODUCTION

# MONTHLY REPORT TO PARLIAMENT ON REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES

# RAPPORT MENSUEL AU PARLEMENT SUR LES SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

The Regional Economic Expansion Act, to which amendments have been made, provides for the establishment of a special area for regional economic expansion under the Department of Regional Economic Expansion.

The Regional Economic Expansion Act provides for the establishment of a special area for regional economic expansion under the Department of Regional Economic Expansion. This area is designated as a special area for regional economic expansion under the Department of Regional Economic Expansion.

Development incentives may take the form of outright grants, credits or personally responsible work loans or loan guarantees. The size of an incentive may be varied within statutory limits to meet the requirements of a particular project.

In the case of outright grants under the Regional Development Incentives Act, standard formulas are used to calculate the level of incentive which may be offered for most projects. For a new plant or the expansion of an existing plant into new product lines, the formula is based on approved capital costs and approved wages and salaries of direct employees who are employed full-time in the plant.

NOVEMBER, 1977

The responsibility of a government to provide regional economic expansion incentives is a key element of its regional development policy. It is a key element of its regional development policy.

The Regional Economic Expansion Act, to which amendments have been made, provides for the establishment of a special area for regional economic expansion under the Department of Regional Economic Expansion.

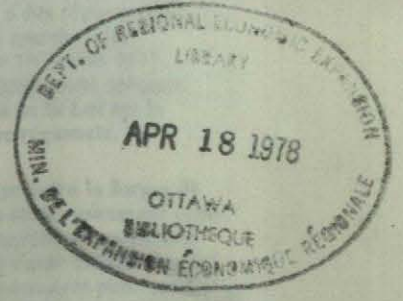
The Regional Economic Expansion Act provides for the establishment of a special area for regional economic expansion under the Department of Regional Economic Expansion. This area is designated as a special area for regional economic expansion under the Department of Regional Economic Expansion.

Development incentives may take the form of outright grants, credits or personally responsible work loans or loan guarantees. The size of an incentive may be varied within statutory limits to meet the requirements of a particular project.

In the case of outright grants under the Regional Development Incentives Act, standard formulas are used to calculate the level of incentive which may be offered for most projects. For a new plant or the expansion of an existing plant into new product lines, the formula is based on approved capital costs and approved wages and salaries of direct employees who are employed full-time in the plant.

NOVEMBRE 1977

The responsibility of a government to provide regional economic expansion incentives is a key element of its regional development policy. It is a key element of its regional development policy.



HD  
3646  
C3  
A362  
Nov. 77

## DEPARTMENT OF REGIONAL ECONOMIC EXPANSION MINISTÈRE DE L'EXPANSION ÉCONOMIQUE RÉGIONALE

### A. INTRODUCTION

The Minister of Regional Economic Expansion is required, under section 16 of the Regional Development Incentives Act, to report monthly to Parliament on the administration of the regional development incentives program. This report includes an explanation of the program, and provides information on incentives activities during the month. An explanation of the terms used appears at the end of the report. Certain cumulative statistical data and other information can be obtained by contacting the Public Information Services Branch, Department of Regional Economic Expansion.

The Regional Development Incentives Act and the Department of Regional Economic Expansion Act provide for development incentives in support of the establishment, modernization or expansion of manufacturing and certain other facilities. Incentives are available as a means of increasing or maintaining employment opportunities in broad regions and special areas designated by the Governor in Council, following consultation with the provincial governments. Regions have been designated in all provinces as well as the Northwest Territories and effective July 1, 1977, Montreal and its environs has been designated as a special area for incentives purposes under the Department of Regional Economic Expansion Act.

Development incentives may take the form of outright grants, specifically or provisionally repayable incentives, or loan guarantees. The size of an incentive may be varied within statutory limits to meet the requirements of a particular project.

In the case of outright grants under the Regional Development Incentives Act, standard formulae are used to calculate the level of incentive which may be offered for most projects. For a new plant or the expansion of an existing plant into new product lines, the formula is based on approved capital costs and approved wages and salaries related to the eligible jobs created. For a plant modernization or an expansion that does not involve a new product, only approved capital costs can be considered.

The maximum level of grant available is 20 per cent of approved capital costs for a plant modernization or volume expansion, and 25 per cent of approved capital costs plus \$5 000 per eligible direct job created for a new plant or new product expansion.

### A. INTRODUCTION

L'article 16 de la Loi sur les subventions au développement régional exige que le ministre de l'Expansion économique régionale présente tous les mois au Parlement un rapport sur l'administration du programme d'aide au développement régional. Ce rapport comprend une explication du programme, une revue des subventions pour le mois et, enfin, une définition des termes employés. On peut obtenir des données statistiques cumulatives et d'autres renseignements auprès de la Direction des services d'information du ministère de l'Expansion économique régionale.

La Loi sur les subventions au développement régional et la Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale prévoient l'octroi de subventions au développement pour l'implantation, la modernisation ou l'agrandissement d'entreprises de fabrication et de certains autres établissements. Les subventions offertes constituent des moyens d'accroître ou de conserver les possibilités d'emploi dans de vastes régions et des zones spéciales désignées par le gouverneur en conseil, à la suite de consultations avec les administrations provinciales. Il y a des régions désignées dans toutes les provinces, ainsi que dans les Territoires du Nord-Ouest. Depuis le 1<sup>er</sup> juillet 1977, Montréal et ses environs ont été désignés zone spéciale aux fins de recevoir de l'aide en vertu de la Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale.

Les stimulants à l'industrie peuvent prendre la forme de subventions directes, de subventions obligatoirement remboursables ou remboursables sous condition, ou encore de garanties de prêts. Le montant de l'aide financière peut varier à l'intérieur des limites réglementaires pour satisfaire aux exigences d'un projet particulier.

Dans le cas des subventions directes octroyées en vertu de la Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale, on se sert de formules types pour calculer le montant de l'aide à offrir, et ce, pour la plupart des projets. Pour un nouvel établissement ou pour un agrandissement en vue de permettre la fabrication d'un nouveau produit, le calcul de la subvention est basé sur le coût d'immobilisation approuvé, plus la masse salariale approuvée applicable aux emplois admissibles créés. Pour la modernisation ou l'agrandissement d'une usine (sans nouveau produit), seul le coût d'immobilisation approuvé entre dans le calcul.

Le montant maximal d'une subvention est de 20 p. 100 du coût d'immobilisation approuvé pour la modernisation d'une usine ou un agrandissement et 25 p. 100 du coût d'immobilisation approuvé plus \$5 000 par emploi admis-

In addition, the Regional Development Incentives Act stipulates that grants shall not exceed \$30 000 per eligible direct job created or one-half of the capital to be employed in the project.

In the Montreal Special Area, incentives are available on a more selective basis. For example, only projects in certain industries involving a minimum investment of \$100 000 are eligible for consideration and the amount of each incentive offered is determined in accordance with the needs of the project.

Loan guarantees are intended to offset difficulties that investors sometimes encounter in obtaining loan funds for investment in slow-growth regions. The maximum loan which can be considered for guarantee purposes is 80 per cent of the net amount remaining after deducting any other governmental financial support from the estimated total capital costs of an eligible project. The maximum guarantee commitment may not exceed 90 per cent of the original principal amount of the loan.

Although administrative practices differ somewhat depending on whether incentive support is provided under the Regional Development Incentives Act or the Department of Regional Economic Expansion Act, standard terminology is used in this report. Under the Regional Development Incentives Act, for example, formal letters are used to offer incentives. Under the Department of Regional Economic Expansion Act, proposed agreements are used for the same purpose. For the sake of simplicity, both actions are described in this report as "offers made".

Applications for incentive assistance and related documentation contain commercially confidential information related to business investment decisions. It is for this reason that the department does not make public the fact that an application has been received, or the details of that application, until an offer of incentives assistance has been accepted.

## **B. INCENTIVES ACTIVITY DURING THE MONTH**

During November 1977, new applications for incentives grants numbered 144, while 68 offers were made in response to applications received in the current or previous months, and 61 offers were accepted. Other activities that took place appear in the following tables.

Table I provides certain summary data, while Tables II and III elaborate on various aspects of those data. These tables provide an alphabetical listing of all offers of incentives grants and loan guarantees accepted during the month. They also provide an alphabetical listing of offers which, having been reported previously as accepted, were revised, withdrawn, declined or reactivated during the month.

In the tables under the section dealing with offers accepted and subsequently revised, the date appearing under the name of the applicant is that of the last report in which the offer was listed.

sible direct créé dans le cas d'un nouvel établissement ou dans celui de l'agrandissement d'un établissement en vue de la fabrication d'un nouveau produit.

En outre, la Loi sur les subventions au développement régional stipule que les subventions ne doivent pas excéder \$30 000 par emploi admissible direct créé ou la moitié du capital investi dans l'entreprise.

Dans la zone spéciale de Montréal, l'aide est accordée selon des critères plus sélectifs. Ainsi, seules les entreprises appartenant à certaines industries sont admissibles, et il leur faut investir au minimum \$100 000. En outre, ce sont les besoins du projet qui déterminent le montant de la subvention.

Les garanties de prêts ont pour but d'atténuer les difficultés qu'éprouvent parfois les entrepreneurs à emprunter les sommes nécessaires pour investir dans les régions à faible croissance. Le montant maximal du prêt, qui peut faire l'objet d'un cautionnement, ne doit pas excéder 80 p. 100 du montant net, c'est-à-dire après avoir déduit l'aide financière du gouvernement du coût d'immobilisation prévu pour un projet admissible. La garantie maximale ne doit pas excéder 90 p. 100 du montant global avancé par un prêteur.

Bien que les méthodes administratives diffèrent quelque peu selon que l'aide est accordée en vertu de la Loi sur les subventions au développement régional ou de la Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale, la terminologie utilisée dans ce rapport a été uniformisée. Si, en vertu de la première loi précitée, les offres de subventions sont faites par « lettre officielle », dans l'autre cas on procède par « projet de convention ». Cependant, pour simplifier les choses le présent rapport ne parle que d'« offres faites ».

Comme les demandes d'aide et les documents présentés à l'appui renferment des renseignements commerciaux confidentiels sur les décisions d'investissement, le ministère ne dévoile jamais le fait qu'une demande a été reçue ou les détails particuliers de la demande avant que l'offre d'aide n'ait été acceptée.

## **B. REVUE MENSUELLE DES SUBVENTIONS**

Au cours du mois de novembre 1977, 144 nouvelles demandes ont été reçues, 68 offres ont été faites en réponse à des demandes reçues pendant le mois en cours ou les mois précédents et 61 offres ont été acceptées. On trouvera plus de détails dans les tableaux qui suivent.

Le tableau I fournit certaines données récapitulatives, tandis que les tableaux II et III approfondissent divers aspects de ces données. Ces tableaux donnent une liste, par ordre alphabétique, de toutes les offres de subventions et garanties de prêts acceptées au cours du mois. On y trouve aussi une liste, par ordre alphabétique, des offres qui, d'abord signalées comme acceptées, ont été révisées, retirées, déclinées ou réitérées au cours du mois.

Dans les tableaux, à la section traitant des offres acceptées et ultérieurement déclinées ou retirées, la date qui figure sous le nom du requérant est celle du dernier rapport où il est fait mention de l'offre.

**TABLE I/TABLEAU I**

**SUMMARY OF ACTIVITIES/SOMMAIRE DES ACTIVITÉS  
DURING NOVEMBER/AU COURS DE NOVEMBRE 1977**

	Incentives Grants/ Subventions	Loan Guarantees/ Garanties de prêts
<b>APPLICATIONS/DEMANDES</b>		
Received/Reçues .....	144	3
Withdrawn/Retirées .....	42	—
Rejected/Rejetées .....	26	—
<b>OFFERS/OFFRES</b>		
Made/Faites .....	68	—
Lapsed/Périmées .....	2	—
Declined/Déclinées .....	—	—
Accepted/Acceptées .....	61	—
<b>ACCEPTED OFFERS/OFFRES ACCEPTÉES</b>		
Declined or Withdrawn/Déclinées ou retirées .....	12	—
<b>PAYMENTS/VERSEMENTS</b>		
Partial Payments Made/Versements partiels effectués .....	30	—
Final Payments Made/Derniers versements effectués .....	36	—
<b>LOAN GUARANTEES/GARANTIES DE PRÊTS</b>		
Brought into Operation/Mises en vigueur .....	—	—
Discharged/Libérées .....	—	—

TABLE II/TABLEAU II

OFFERS ACCEPTED FOR DEVELOPMENT INCENTIVES  
OFFER REVISIONS, DECLINES AND WITHDRAWALS  
OFFRES DE SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT ACCEPTÉES  
RÉVISIONS DES OFFRES, DES REFUS ET DES RETRAITS

OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transformation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
1. Albert, Charles W. Regina, Sask.	Couplings/ Emmanchages	N/N.U.	\$1 495 000	32	\$ 462 453 <i>D</i>
2. Arctic Fishery Products Limited Charleston, Nfld./T.-N.	Fish products/ Produits de poisson	EM/A.M.	\$1 074 000	48	\$ 214 800 <i>B</i>
3. Brett-Young Seeds Limited Winnipeg, Man.	Forage seed/ Semences de fourrage	N/N.U.	\$ 767 400	18	\$ 224 775
4. Broderna Oddsberg (Canada) Ltd. West Royalty, P.E.I./Î.-P.-É.	Hydraulic components/ Composantes hydrauliques	N/N.U.	\$ 354 000	18	\$ 153 598
5. Canada Packers Limited Moncton, N.B./N.-B.	Fruits and vegetables/ Fruits et légumes	N/N.U.	\$ 518 740	36	\$ 103 748
6. Cari-All Inc. Montréal-Est, Québec	Carts/ Chariots	E/A	\$ 760 000	11	\$ 114 000
7. Carolina Tire (N.B.) Ltd. Minto, N.B./N.-B.	Strip rubber and tire retreading/ Caoutchouc en lanières et rechapage de pneus	E/A	\$ 74 655	8	\$ 14 931
8. Carrières Granibec Ltée Saint-Alexis-des-Monts, Québec	Granite/ Granit	N/N.U.	\$ 79 000	6	\$ 29 950
9. Combustion Engineering- Superheater Ltd. Moncton, N.B./N.-B.	Nuclear fuel bundles/ Faisceaux de combustible nucléaire	N/N.U.	\$4 075 000	148	\$1 758 750

**OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)**

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transfor- mation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
10. Commercial Printing Limited Corner Brook, Nfld./T.-N.	Commercial printing/ Imprimerie commerciale	N/N.U.	\$ 237 000	13	\$ 59 250
11. Corvelle Textiles Ltd. Grand'Mère, Québec	Clothing/ Vêtements	E/A	\$1 067 000	51	\$ 213 400
12. Dominik, John Winnipeg, Man.	Doors and windows/ Portes et fenêtres	N/N.U.	\$ 55 375	4	\$ 19 319
13. Electrovert Ltd. Laprairie, Québec	Soldering and cleaning equipment/ Équipement de soudage et de nettoyage	E/A	\$ 532 300	34	\$ 106 460 <sup>D</sup>
14. Emeric Bergeron & Fils Ltée Labelle, Québec	Lumber/ Bois	N/N.U.	\$ 415 000	13	\$ 103 750
15. Équipement C. B. R. Ltée Saint-Mathieu-de-Belœil, Québec	Refrigeration equipment/ Équipement de réfrigération	E/A	\$ 110 900	17	\$ 22 180
16. Eric King Fisheries Limited Burnt Islands, Nfld./T.-N.	Fish products/ Produits de poisson	N/N.U.	\$ 756 143	23	\$ 238 571 <sup>D</sup>
17. Estampes-Ray Inc. Québec, Québec	Rubber stamps/ Estampes en caoutchouc	EM/A.M.	\$ 34 000	3	\$ 6 800
18. Ferguson, Brian Halifax, N.S./N.-É.	Crests/ Écussons	N/N.U.	\$ 34 120	6	\$ 24 943
19. Fonderie de Magog Ltée Magog, Québec	Castings/ Fonte	E/A	\$1 359 000	29	\$ 271 800 <sup>D</sup>
<sup>NF</sup> 20. G. R. G. Industries Inc. Saint-Laurent, Québec	Containers/ Réservoirs	N/N.U.	\$ 350 000	28	\$ 70 000
21. Geoffroy-Valois Ltée Belœil, Québec	Construction equipment/ Équipement de construction	N/N.U.	\$ 200 000	14	\$ 50 000
22. Great Eastern News Company Limited Lower Sackville, N.S./N.-É.	Commercial printing/ Imprimerie commerciale	NPE/ A.N.P.	\$ 166 390	5	\$ 55 568

**OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)**

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transformation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
23. Gulf Oil Canada Limited Shawinigan, Québec	Carbide and acetylene/ Carbure et acétylène	M/M	\$ 083 000	397	\$ 616 600
24. H. & K. Packers Co. Ltd. Winnipeg, Man.	Boneless meat/ Viande désossée	N/N.U.	\$ 56 120	7	\$ 34 304
25. Harmel, William Winnipeg, Man.	Chrome- plated products/ Produits chromés	N/N.U.	\$ 51 975	5	\$ 24 304
26. Imprimerie Montréal Offset Inc. Magog, Québec	Commercial printing/ Imprimerie commerciale	E/A	\$1 955 000	65	\$ 195 500
27. Kodiak Industries Ltd. Winnipeg, Man.	Bleachers and stages/ Sièges et échafaudages	NPE/ A.N.P.	\$ 71 000	8	\$ 32 591 <i>R</i>
28. L'Imprimerie Arthabaska Inc. Arthabaska, Québec	Commercial printing/ Imprimerie commerciale	E/A	\$ 127 000	2	\$ 25 400
29. La Corporation des Outils du Québec Saint-Laurent, Québec	Custom- made machine parts/ Pièces d'outillage hors série	E/A	\$ 566 000	8	\$ 84 900
30. La Fonderie Saint-Anselme Ltée Saint-Anselme, Québec	Welding and machine shop/ Atelier d'usinage et de soudure	E/A	\$ 90 000	12	\$ 18 000
31. La Scierie de Jonquière Ltée Laterrière, Québec	Sawmill/ Scierie	N/N.U.	\$ 630 000	25	\$ 157 500
32. Les Bardeaux de l'Est Inc. Marbleton, Québec	Cedar shingles/ Bardeaux de cèdre	N/N.U.	\$ 59 900	6	\$ 25 160

**OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)**

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transformation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
33. Les Bâtisses d'Acier Hercule Ltée Sainte-Marie, Québec	Prefabricated steel buildings/ Bâtiments en acier préusinés	E/A	\$ 395 000	12	\$ 79 000
34. Les Bâtisses d'Acier Hercule Ltée Sainte-Marie, Québec	Steel siding for buildings/ Acier pour revêtement de bâtisses	E/A	\$ 300 000	4	\$ 60 000 <sup>D</sup>
35. Main Building Supplies Limited Halifax, N.S./N.-É.	Prefinished doors and woodwork/ Portes et produits de bois préfinis	N/N.U.	\$ 41 525	8	\$ 33 220 <sup>G</sup>
36. McCain Foods Limited Florenceville, N.B./N.-B.	Frozen desserts/ Desserts surgelés	E/A	\$1 440 000	30	\$ 288 000
37. Milner, Robert C. Sackville, N.B./N.-B.	Processing of meat/ Traitement de la viande	N/N.U.	\$ 44 295	2	\$ 16 474
38. Multilab Inc. Varenes, Québec	Pharmaceutical products/ Produits pharmaceutiques	E/A	\$ 207 000	15	\$ 41 400*
39. Nauss Bros. Limited Hebville, N.S./N.-É.	Construction components/ Composantes de construction	N/N.U.	\$ 79 010	8	\$ 39 971
40. Pelletier, Gilles Trois-Rivières, Québec	Jewelry/ Bijoux	N/N.U.	\$ 27 800	13	\$ 18 305
41. Perry, Lowell Hammonds Plains, N.S./N.-É.	Aluminum windows/ Fenêtres en aluminium	N/N.U.	\$ 90 000	11	\$ 67 011 <sup>D</sup>

\*Repayable development incentive.  
Subvention remboursable.

**OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)**

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transfor- mation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
42. Pierlot Family Farm Ltd. Morell, P.E.I./Î.-P.-É.	Processing of vegetables/ Traitement des légumes	N/N.U.	\$ 76 500	3	\$ 23 625 <i>B</i>
43. Precambrian Press Ltd. Thompson, Man.	Commercial printing/ Imprimerie commerciale	E/A	\$ 27 000	3	\$ 5 400
44. Premier Wire & Metal Products Ltd. Montréal, Québec	Wire products/ Produits de fil métallique	E/A	\$ 263 300	4	\$ 39 495
45. Progress Chemicals Inc. La Salle, Québec	Chemical products for swimming pools/ Produits chimiques pour piscines	N/N.U.	\$ 240 000	12	\$ 48 000
46. Radiateurs Lanier Limitée Saint-Laurent, Québec	Radiateurs/ Radiateurs	E/A	\$ 226 980	17	\$ 34 047
47. Resentel Compagnie Limitée Marieville, Québec	Sports equipment/ Articles de sport	N/N.U.	\$ 355 000	10	\$ 88 750
48. Rolmex Electro Inc. Varenes, Québec	Cultivation of lactic bacteria/ Cultures de bactéries lactiques	E/A	\$ 328 390	13	\$ 65 678*
49. Roy, Yvan Victoriaville, Québec	Furniture/ Meubles	N/N.U.	\$1 150 000	89	\$ 452 500
50. Saults & Pollard (1971) Limited and Pollard Investments Limited Winnipeg, Man.	Printing of cheques/ Impression de chèques	E/A	\$ 477 765	28	\$ 95 553
51. Snook, William St. Alban's, Nfld./T.-N.	Lumber/ Bois	E/A	\$ 35 500	—	\$ 7 100
52. Saint-Élie Confection Ltée Saint-Élie-de-Caxton, Québec	Lingerie	N/N.U.	\$ 94 700	5	\$ 23 675 <i>B</i>
53. Standard Precast Concrete Ltd. Moncton, N.B./N.-B.	Precast concrete/ Béton précontraint	N/N.U.	\$ 313 345	14	\$ 115 251

\*Repayable development incentive.  
Subvention remboursable.

**OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)**

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transfor- mation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
54. Star Machine Works Limited Oxford, N.S./N.-É.	Blowing insulation equipment/ Soufflets pour isolation	N/N.U.	\$ 114 500	15	\$ 81 875 <sup>D</sup>
55. Sussex Auto Supplies Ltd. Sussex, N.B./N.-B.	Rebuilding of automotive parts/ Réusinage de pièces d'automobile	N/N.U.	\$ 66 309	4	\$ 27 827
56. Treco Inc. Victoriaville, Québec	Furniture/ Meubles	N/N.U.	\$1 450 000	98	\$ 362 500
57. Victoria Precision Works Company Limited Montréal, Québec	Bicycles/ Bicyclettes	E/A	\$ 578 000	40	\$ 86 700
58. Virchem of Canada Ltd. Moncton, N.B./N.-B.	Bleaching compound/ Composé pour blanchiment	N/N.U.	\$ 200 000	3	\$ 58 762
59. Westcan Insulation Industries Ltd. and Hilton Insulation and Supply Ltd. Winnipeg, Man.	Fibreglass insulation products/ Produits isolants en fibre de verre	E/A	\$ 375 000	8	\$ 75 000
60. William Houde Ltée Saint-Jacques-le-Mineur, Québec	Chemical fertilizers/ Engrais chimiques	N/N.U.	\$ 800 000	11	\$ 120 000
61. Woodstock Cedar & Supply (1977) Ltd. Woodstock, N.B./N.-B.	Cedar fencing/ Clôtures en cèdre	N/N.U.	\$ 364 042	39	\$ 189 440

**OFFERS ACCEPTED AND SUBSEQUENTLY REVISED**  
**OFFRES ACCEPTÉES ET ULTÉRIEUREMENT RÉVISÉES**

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transformation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
1. Atlantic Siding & Roofing Co. Ltd. Halifax, N.S./N.-É. (April/avril 1977)	Aluminum shutters, awnings and gutters/ Volets, auvents et gouttières en aluminium	N/N.U.	\$ 39 150	12	\$ 31 320 <i>D</i>
2. Baie des Chaleurs Cold Storage Ltd. Caraquet, N.B./N.-B. (Nov./novembre 1976)	Processing of fish/ Traitement du poisson	N/N.U.	\$ 765 021	41	\$ 268 655
3. Clyde Everett (1972) Limited Bridgetown, N.S./N.-É. (March/mars 1977)	Precast concrete products/ Produits en béton précontraint	E/A	\$ 103 000	5	\$ 20 600
4. Frank Hess & Associates Limited North Bay, Ont. (May/mai 1977)	Steel buildings/ Bâtiments en acier	N/N.U.	\$ 370 875	19	\$ 127 219
5. Grewal Die Cast Products Limited Charlottetown, P.E.I./Î.-P.-É. (June/juin 1975)	Aluminum and zinc low-pressure die casts/ Pièces d'aluminium et de zinc coulées sous faible pression	N/N.U.	\$1 400 358	62	\$ 551 902
6. Industries Chenard Inc. Saint-Philippe-de-Néri, Québec (May/mai 1972)	Furniture/ Meubles	N/N.U.	\$ 165 000	49	\$ 51 040
7. Labrador Iron Works Limited Wabush, Labrador, Nfld./T.-N. (Nov./novembre 1976)	Metal products and accessories/ Produits et accessoires métalliques	E/A	\$ 66 737	—	\$ 13 347 <i>R</i>
8. Les Produits Maison Saguenay Ltée Saint-Fulgence, Québec (June/juin 1976)	Processing of meat/ Poulets et produits de charcuterie	EM/A.M.	\$ 372 000	6	\$ 74 400

**OFFERS ACCEPTED AND SUBSEQUENTLY REVISED**  
**OFFRES ACCEPTÉES ET ULTÉRIEUREMENT RÉVISÉES**

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transformation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
9. Les Spécialités de Bois Franc de Cabano Inc. Cabano, Québec (Dec./décembre 1976)	Hardwood for furniture/ Bois dur pour la fabrication de meubles	E/A	\$ 50 000	15	\$ 10 000
10. Storwal International Inc. Pembroke, Ont. (Sept./septembre 1977)	Steel office furniture/ Meubles de bureau en acier	E/A	\$1 513 278	56	\$ 302 656
11. Styro-Plastic Ltée Saint-Augustin, Québec (June/juin 1977)	Murals and plaques/ Panneaux et plaques murales	N/N.U.	\$ 600 000	36	\$ 201 750

**OFFERS ACCEPTED AND SUBSEQUENTLY DECLINED OR WITHDRAWN  
OFFRES ACCEPTÉES ET ULTÉRIEUREMENT DÉCLINÉES OU RETIRÉES**

<b>Company/Compagnie</b>	<b>Plant Location/ Emplacement de l'usine</b>	<b>Date Previously Reported/ Date déjà rapportée</b>
1. Ébénisterie Lafrenière Inc.	Shawinigan-Sud, Québec	Dec./décembre 1976
2. Fenêtres Beauceville Ltée	Notre-Dame de la Providence, Québec	Aug./août 1977
3. Lambert Machine Inc.	Trois-Rivières, Québec	July/juillet 1974
4. Les Industries Saulnier Inc.	Saint-Gabriel de Brandon, Québec	July/juillet 1977
5. Moduline Industries (Maritimes) Ltd.	Amherst, N.S./N.-É.	Oct./octobre 1973
6. Roy Goodfellow Limited	Renfrew, Ont.	Aug./août 1977
7. Salaison Acton Inc.	Acton Vale, Québec	Dec./décembre 1976
8. Salaison Robillard Inc.	Sherbrooke, Québec	Nov./novembre 1976
9. Sana Sewage Systems Ltd.	Saskatoon, Sask.	March/mars 1977
10. Santini, Franco	Saint-Hyacinthe, Québec	Sept./septembre 1976
11. Seabi Fals Enterprises	Boularderie Island, N.S./N.-É.	June/juin 1977
12. Victoriaville Upholstering Limited	Victoriaville, Québec	May/mai 1976

**TABLE III/TABLEAU III**

**OFFERS ACCEPTED FOR LOAN GUARANTEES  
OFFER REVISIONS, DECLINES AND WITHDRAWALS  
OFFRES DE GARANTIES DE PRÊTS ACCEPTÉES  
RÉVISIONS DES OFFRES, DES REFUS ET DES RETRAITS**

No offers of loan guarantees were accepted, declined, withdrawn or revised during the month.

Aucune offre de garantie de prêt ne fut acceptée, déclinée, retirée ou révisée au cours du mois.

## C. EXPLANATIONS OF TERMS

This section identifies terms used in the report and provides a brief explanatory comment for each. These explanations are designed to facilitate understanding; they do not necessarily provide complete legal or administrative definitions nor do they depict all benefits, conditions, restraints or requirements that exist under the program. For specific purposes, reference should be made to the Regional Development Incentives Act, the regulations made under that Act, the Department of Regional Economic Expansion Act and other sources of official information.

1. *Development Incentive*: A development grant that is non-repayable, an incentive that is specifically repayable or one that is provisionally repayable under terms and conditions specified in the offer and accepted by the applicant.
2. *Application*: A submission by an applicant requesting a development incentive. An application normally relates to a development on a single site, such as a modernization, an expansion, a complete new facility, or to some combination of these. An application covering a combined development is normally recorded as a single application, but each individual type of project is evaluated separately.
  - (a) *Received*: An application delivered to the department. The date of receipt is used for reporting and for establishing if any prior commitment has occurred in contravention of the legislation.
  - (b) *Withdrawn*: An application revoked by the applicant before or during evaluation.
  - (c) *Rejected*: An application for a project which is considered ineligible under the legislation, which would proceed without a development incentive, which would make no significant contribution to economic expansion or social adjustment, or for which a commitment to proceed occurred before the application was received.
3. *Offer Made*: When an application has been evaluated and a grant or loan guarantee has been authorized, the estimated amount of the grant or loan guarantee and the related conditions are made known to the applicant in a formal letter of offer.
  - (a) *Lapsed*: If an applicant does not formally accept an offer within 90 days, the offer lapses.
  - (b) *Withdrawn*: If the department becomes aware of certain kinds of information prior to acceptance, it may revoke its offer of an incentive.
  - (c) *Declined*: A formal decline of an offered incentive, by the applicant.

## C. DÉFINITION DES TERMES

La présente section explique brièvement les termes utilisés dans le rapport. Ces explications ont pour but de faciliter la compréhension; elles ne constituent pas nécessairement des définitions juridiques ou administratives complètes, pas plus qu'elles ne décrivent tous les avantages, conditions, restrictions ou exigences prévus par le programme. À des fins précises, il faut se reporter à la Loi sur les subventions au développement régional et aux règlements faits en vertu de la Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale, de même qu'à d'autres sources d'information officielles.

1. *Subvention au développement*: une subvention non remboursable, une subvention obligatoirement remboursable ou une subvention remboursable aux conditions mentionnées dans l'offre et acceptées par le requérant.
2. *Demande*: une soumission présentée par un requérant demandant une subvention au développement. Une demande est ordinairement faite à l'égard d'un projet sur un seul emplacement, comme une modernisation, un agrandissement, l'implantation d'un établissement entièrement nouveau ou à l'égard de certains de ces éléments réunis. Une demande se rapportant à une combinaison de projets est ordinairement traitée comme une seule demande, mais chaque type de projet est évalué séparément.
  - a) *Reçue*: il s'agit d'une demande qui a été remise au ministère. La date de réception sert de point de repère pour déterminer l'existence d'engagements antérieurs contrevenant à la législation.
  - b) *Retirée*: une demande révoquée par le requérant avant ou pendant l'évaluation.
  - c) *Rejetée*: une demande relative à un projet jugé inadmissible en vertu de la loi, lequel serait entrepris même sans l'attribution d'une subvention, qui ne contribuerait pas notablement à l'expansion économique ou au relèvement social, ou qu'on s'est engagé à réaliser avant la réception de la demande.
3. *Offre faite*: lorsqu'une demande a été évaluée et qu'une subvention ou une garantie de prêt a été autorisée, le requérant reçoit une lettre d'offre officielle qui lui fait part du montant estimatif et des conditions de la subvention ou de la garantie de prêt.
  - a) *Périmée*: si le requérant n'accepte pas officiellement l'offre dans les quatre-vingt-dix jours, celle-ci devient périmée.
  - b) *Retirée*: le ministère peut retirer son offre de subvention si certains renseignements lui parvenant avant l'acceptation de l'offre l'autorisent à prendre cette mesure.
  - c) *Déclinée*: situation où le requérant refuse officiellement une offre de subvention.

4. **Offer Accepted:** Offer acceptance occurs when the applicant returns a signed copy of the offer within 90 days from its date.
- (a) **Withdrawn:** If the department determines that commitments relating to a project were made before the application was filed, or that other legal requirements have not been met, it takes action to withdraw the offer.
- (b) **Declined:** An applicant is at liberty at any time to revoke his acceptance of an offer.
5. **Payments:** A payment on account of a development incentive is made after commercial production as defined in the Regional Development Incentives Act has been attained and certified; the act also sets out limitations as to the timing and calculation of each payment. Normally, an incentive is paid in two instalments.
- (a) **Partial Payment Made:** As an initial payment can only follow attainment of commercial production this classification includes all applications when one or more payments have been made but no final payment has yet been made.
- (b) **Final Payment Made:** A final payment is made when the department is satisfied that all the conditions specified in the accepted offer have been met. The final payment cannot be made until 24 months after the certified date of commercial production when the incentive is based only on approved capital costs; or until 36 months after the certified date of commercial production when the incentive is based in part on either the wages and salaries relating to eligible jobs created, or on the number of eligible jobs created in the operation. A final payment is also considered to have been made if the project ceases operation during the applicable 24- or 36-month period following attainment of commercial production.
6. **Guarantee Brought Into Operation:** When the department has completed a loan guarantee agreement with the lender.
7. **Guarantee Discharged:** The loan guarantee is discharged by the borrower's repaying the loan in full, by the lender's cancelling the guarantee, or by the department's settling a claim with the lender after the borrower has defaulted on his loan.
8. **Plant Location:** The geographic location of the plant or facility determined in accordance with definitions used by Statistics Canada.
9. **Type of Project**  
Abbreviations have been used to describe the details of "Type of Project". These abbreviations are identified and clarified below:
- (a) **N - New Plant:** A new facility as defined in the Act.
- (b) **NPE - New Product Expansion:** An addition to an existing facility to manufacture or produce a commodity not previously manufactured or produced.
4. **Offre acceptée :** une offre de subvention est acceptée lorsque le requérant en retourne une copie dûment signée dans les quatre-vingt-dix jours qui suivent la date de l'offre.
- a) **Retirée :** le ministère doit prendre les mesures nécessaires pour retirer son offre s'il découvre que des engagements se rapportant à un projet ont été pris avant la présentation de la demande ou que d'autres exigences légales n'ont pas été respectées.
- b) **Déclinée :** un requérant peut en tout temps revenir sur sa décision après avoir accepté une offre de subvention.
5. **Versement :** un versement au titre d'une subvention au développement est faite une fois atteint et certifié le stade de l'exploitation commerciale tel que défini par la Loi sur les subventions au développement régional; la loi impose également des restrictions quant à la date et au calcul de chaque versement. La subvention est ordinairement versée en deux tranches.
- a) **Versement partiel effectué :** le versement initial n'étant effectué qu'une fois le stade de l'exploitation commerciale atteint, cette expression vise toutes les demandes pour lesquelles on a fait un ou plusieurs versements, mais non le dernier.
- b) **Dernier versement effectué :** le dernier versement est effectué lorsque le ministère a la certitude que toutes les conditions précisées dans l'offre acceptée ont été respectées. Le dernier versement ne peut être fait avant vingt-quatre mois suivant la date certifiée de mise en exploitation commerciale, lorsque le montant de la subvention est fondé uniquement sur le coût d'immobilisation approuvé, ou trente-six mois lorsque le montant de la subvention est fondé en partie soit sur la masse salariale se rapportant aux emplois admissibles créés, soit sur le nombre d'emplois admissibles créés dans l'entreprise. On considérera également que le dernier versement a été effectué si l'entreprise cesse de fonctionner au cours de la période applicable de vingt-quatre ou de trente-six mois suivant la date de mise en exploitation commerciale.
6. **Garantie mise en vigueur :** situation où le ministère a procédé à une entente de garantie de prêt avec un prêteur.
7. **Garantie libérée :** la garantie est libérée lorsque l'emprunteur rembourse le plein montant du prêt, lorsque le prêteur annule la garantie ou lorsque le ministère règle la créance avec le prêteur quand l'emprunteur n'a pas respecté les conditions du prêt.
8. **Emplacement :** le lieu géographique de l'usine ou de l'établissement, déterminé à partir des définitions utilisées par Statistique Canada.
9. **Type de projet :** les « types de projet » sont indiqués par des abréviations qui ont les significations suivantes :
- a) **N.U. :** nouvelle usine : il s'agit d'un nouvel établissement au sens de la loi.
- b) **A.N.P. :** agrandissement en vue d'un nouveau produit : il s'agit d'un ajout apporté à un établissement existant en vue d'y fabriquer ou de transformer un produit qui n'y était pas antérieurement fabriqué ou transformé.

- (c) *M – Modernization*: A change or addition made to an existing facility that is primarily designed to reduce production costs, improve product quality, and which can include replacements or renovations of existing fixed assets.
- (d) *E – Volume Expansion*: An addition to an existing facility to increase the output of the commodity already being manufactured or produced.
- (e) *NCF – New Commercial Facility*: A new facility designed to provide a service rather than to undertake manufacturing or processing.
10. *Expected Eligible Cost*: The capital costs of a project, as estimated by the department on the basis of information supplied by an applicant, covering only costs that are eligible for an incentive grant.
11. *Expected Direct New Jobs*: The number of jobs to be created directly by the project as estimated by the department on the basis of information supplied by the applicant.
12. *Estimated Amount Of Incentive*: The departmental estimate of the grant to be paid, based on an evaluation of the proposed project.
- Note*: The following terms are used in Table III and are either additions to or refinements of the terms explained above.
13. *Loan Guarantee*: An agreement which the department enters into with the lender in order to guarantee repayment of a portion of the loan being made to the applicant. Such an agreement can only be executed when the applicant and the lender complete the loan arrangements.
- (a) *Offer Made*: The original offer made to the applicant by the department is in the form of a letter of intent, a copy of which is sent to the prospective lender.
- (b) *Offer Accepted*: Acceptance of the letter of intent by both parties.
- (c) *Offer Withdrawn*: When the applicant fails to complete his loan arrangements.
- (d) *Offer Declined*: When the applicant abandons his project or completes his loan arrangements without the guarantee.
14. *Expected Capital Costs*: Expected capital costs associated with fixed assets as estimated by the department on the basis of information supplied by the applicant.
15. *Loan Amount*: The total value of the original loan to be guaranteed.
16. *Maximum Amount Of Loan Guarantee*: The initial amount of the loan guarantee, expressed as a percentage of the total loan.
- c) *M. : modernisation* : il s'agit d'un changement ou d'un ajout apporté à un établissement existant, qui a pour objet principal de diminuer les coûts de production et d'améliorer la qualité du produit, et qui peut aussi inclure le remplacement ou la rénovation d'installations fixes.
- d) *A. : agrandissement* : il s'agit d'un ajout apporté à un établissement existant afin d'y accroître la production d'une marchandise déjà fabriquée ou transformée.
- e) *N.E.C. : nouvel établissement commercial* : il s'agit d'un nouvel établissement implanté afin d'offrir un service plutôt que de fabriquer ou transformer un produit.
10. *Coût admissible prévu* : il s'agit du coût d'immobilisation d'un projet, suivant l'évaluation qui en a été faite par le ministère sur la foi des renseignements fournis par le requérant, et n'englobant que la partie admissible pour une subvention.
11. *Nombre prévu de nouveaux emplois directs* : il s'agit du nombre d'emplois devant être directement créés, suivant l'évaluation qui en a été faite par le ministère sur la foi des renseignements fournis par le requérant.
12. *Montant approximatif de la subvention* : il s'agit de l'estimation faite par le ministère du montant de la subvention qui sera versé, en fonction de l'évaluation du projet.
- Remarque* : les termes qui suivent sont utilisés dans le tableau III et constituent soit des ajouts, soit des précisions apportées aux termes déjà vus.
13. *Garantie de prêt* : il s'agit d'une entente que le ministère conclut avec un prêteur pour garantir le remboursement d'une partie d'un prêt consenti à un requérant. Cette entente ne peut être entérinée que lorsque le requérant et le prêteur se sont entendus sur les conditions du prêt.
- a) *Offre faite* : l'offre initiale faite au requérant par le ministère se présente sous la forme d'une lettre d'intention dont copie est envoyée au prêteur éventuel.
- b) *Offre acceptée* : il s'agit de l'acceptation de la lettre d'intention par les deux parties.
- c) *Offre retirée* : situation où le requérant ne réussit pas à obtenir son prêt.
- d) *Offre déclinée* : situation où le requérant abandonne son projet ou obtient son prêt sans la garantie.
14. *Coût d'immobilisation prévu* : il s'agit du coût d'immobilisation total relié à l'actif immobilisé, suivant l'évaluation qui en a été faite par le ministère sur la foi des renseignements fournis par le requérant.
15. *Montant du prêt* : valeur globale du prêt initial devant être investi.
16. *Montant maximal de la garantie de prêt* : montant initial de la garantie de prêt, exprimé en pourcentage du prêt total.