

Canada, DREE,

HD
3646
C3
A362
Dec. 78



Government
of Canada

Gouvernement
du Canada

Regional
Economic
Expansion

Expansion
Économique
Régionale

MARCEL LESSARD

Minister

ministre

MONTHLY REPORT TO PARLIAMENT ON REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES

RAPPORT MENSUEL AU PARLEMENT SUR LES SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

DECEMBER, 1978

DÉCEMBRE 1978



DEPARTMENT OF REGIONAL ECONOMIC EXPANSION MINISTÈRE DE L'EXPANSION ÉCONOMIQUE RÉGIONALE

A. INTRODUCTION

The Minister of Regional Economic Expansion is required, under section 16 of the Regional Development Incentives Act, to report monthly to Parliament on the administration of the regional development incentives program. This report includes an explanation of the program, and provides information on incentive activities during the month. An explanation of the terms used appears at the end of the report. Certain cumulative statistical data and other information can be obtained by contacting the Public Information Services Branch, Department of Regional Economic Expansion.

The Regional Development Incentives Act and the Department of Regional Economic Expansion Act provide for development incentives in support of the establishment, modernization or expansion of manufacturing and certain other facilities. Incentives are available as a means of increasing or maintaining employment opportunities in broad regions and special areas designated by the Governor in Council, following consultation with the provincial and territorial governments. Regions have been designated in all provinces and territories under the Regional Development Incentives Act. Montreal and its environs have been designated as a special area for incentives purposes under the Department of Regional Economic Expansion Act.

Development incentives may take the form of outright grants, specifically or provisionally repayable incentives, or loan guarantees. The size of an incentive may be varied within statutory limits to meet the requirements of a particular project.

In the case of outright grants under the Regional Development Incentives Act, standard formulae are used to calculate the level of incentive which may be offered for most projects. For a new plant or the expansion of an existing plant into new product lines, the formula is based on approved capital costs and approved wages and salaries related to the eligible jobs created. For a plant modernization or an expansion that does not involve a new product, only approved capital costs can be considered.

The maximum levels of grant available are 20 per cent of approved capital costs for a plant modernization or volume expansion, and 25 per cent of approved capital costs plus \$5 000 per eligible direct job created for a new plant or new product expansion.

A. INTRODUCTION

L'article 16 de la *Loi sur les subventions au développement régional* exige que le ministre de l'Expansion économique régionale présente tous les mois au Parlement un rapport sur l'administration du programme d'aide au développement régional. Ce rapport comprend une explication du programme, une revue des subventions pour le mois et, enfin, une définition des termes employés. On peut obtenir des données statistiques cumulatives et d'autres renseignements auprès de la Direction des services de l'information du ministère de l'Expansion économique régionale.

La *Loi sur les subventions au développement régional* et la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale* prévoient l'octroi de subventions au développement pour l'implantation, la modernisation ou l'agrandissement d'entreprises de fabrication et de certains autres établissements. Les subventions offertes constituent des moyens d'accroître ou de conserver les possibilités d'emploi dans de vastes régions et des zones spéciales désignées par le gouverneur en conseil, à la suite de consultations avec les administrations provinciales et territoriales. Des régions ont été désignées dans toutes les provinces et les territoires en vertu de la *Loi sur les subventions au développement régional*. Montréal et ses environs ont été désignés zone spéciale aux fins de recevoir de l'aide en vertu de la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale*.

Les stimulants à l'industrie peuvent prendre la forme de subventions directes, de subventions obligatoirement remboursables ou remboursables sous condition, ou encore de garanties de prêts. Le montant de l'aide financière peut varier à l'intérieur des limites réglementaires pour satisfaire aux exigences d'un projet particulier.

Dans le cas des subventions directes octroyées en vertu de la *Loi sur les subventions au développement régional*, on se sert de formules types pour calculer le montant de l'aide à offrir, et ce, pour la plupart des projets. Pour un nouvel établissement ou pour un agrandissement en vue de permettre la fabrication d'un nouveau produit, le calcul de la subvention est basé sur le coût d'immobilisation approuvé, plus la masse salariale approuvée applicable aux emplois admissibles créés. Pour la modernisation ou l'agrandissement d'une usine (sans nouveau produit), seul le coût d'immobilisation approuvé entre dans le calcul.

Le montant maximal d'une subvention est de 20 p. 100 du coût d'immobilisation approuvé pour la modernisation d'une usine ou un agrandissement et de 25 p. 100 du coût d'immobilisation approuvé plus \$5 000 par emploi admissible direct créé dans le cas d'un nouvel établissement ou dans celui de l'agrandissement d'un établissement en vue de la fabrication d'un nouveau produit.

In addition, the Regional Development Incentives Act stipulates that grants shall not exceed \$30 000 per eligible direct job created or one-half of the capital to be employed in the project.

In the Montreal Special Area, incentives are available on a more selective basis. For example, only projects in certain industries involving a minimum investment of \$100 000 are eligible for consideration and the amount of each incentive offered is determined in accordance with the needs of the project.

Loan guarantees are intended to offset difficulties that investors sometimes encounter in obtaining loan funds for investment in slow-growth regions. The maximum loan which can be considered for guarantee purposes is 80 per cent of the net amount remaining after deducting any other governmental financial support from the estimated total capital costs of an eligible project. The maximum guarantee commitment may not exceed 90 per cent of the original principal amount of the loan.

Although administrative practices differ somewhat depending on whether incentive support is provided under the Regional Development Incentives Act or the Department of Regional Economic Expansion Act, standard terminology is used in this report. Under the Regional Development Incentives Act, for example, formal letters are used to offer incentives. Under the Department of Regional Economic Expansion Act, proposed agreements are used for the same purpose. For the sake of simplicity, both actions are described in this report as "offers made".

Applications for incentive assistance and related documentation contain commercially confidential information related to business investment decisions. It is for this reason that the department does not make public the fact that an application has been received, or the details of that application, until an offer of incentives assistance has been accepted.

B. INCENTIVES ACTIVITY DURING THE MONTH

During December 1978, new applications for incentives grants numbered 136, while 68 offers were made in response to applications received in the current or previous months, and 66 offers were accepted. Other activities that took place appear in the following tables.

Table I provides certain summary data, while Tables II and III elaborate on various aspects of those data. These tables provide an alphabetical listing of all offers of incentives grants and loan guarantees accepted during the month. They also provide an alphabetical listing of offers which, having been reported previously as accepted, were revised, withdrawn, declined or reactivated during the month.

In the tables under the section dealing with offers accepted and subsequently revised, the date appearing under the name of the applicant is that of the last report in which the offer was listed.

En outre, la *Loi sur les subventions au développement régional* stipule que les subventions ne doivent pas excéder \$30 000 par emploi admissible direct créé ou la moitié du capital investi dans l'entreprise.

Dans la zone spéciale de Montréal, l'aide est accordée selon des critères plus sélectifs. Ainsi, seules les entreprises appartenant à certaines industries sont admissibles, et il leur faut investir au minimum \$100 000. En outre, ce sont les besoins du projet qui déterminent le montant de la subvention.

Les garanties de prêts ont pour but d'atténuer les difficultés qu'éprouvent parfois les entrepreneurs à emprunter les sommes nécessaires pour investir dans les régions à faible croissance. Le montant maximal du prêt qui peut faire l'objet d'un cautionnement ne doit pas excéder 80 p. 100 du montant net, c'est-à-dire après avoir déduit l'aide financière du gouvernement du coût d'immobilisation prévu pour un projet admissible. La garantie maximale ne doit pas excéder 90 p. 100 du montant global avancé par un prêteur.

Bien que les méthodes administratives diffèrent quelque peu selon que l'aide est accordée en vertu de la *Loi sur les subventions au développement régional* ou de la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale*, la terminologie utilisée dans ce rapport a été uniformisée. Si, en vertu de la première loi précitée, les offres de subventions sont faites par «lettre officielle», dans l'autre cas, on procède par «projet de convention». Cependant, pour simplifier les choses le présent rapport ne parle que d'«offres faites».

Comme les demandes d'aide et les documents présentés à l'appui renferment des renseignements commerciaux confidentiels sur les décisions d'investissement, le ministère ne dévoile jamais le fait qu'une demande a été reçue ou les détails particuliers de la demande avant que l'offre d'aide n'ait été acceptée.

B. REVUE MENSUELLE DES SUBVENTIONS

Au cours du mois de décembre 1978, 136 nouvelles demandes ont été reçues, 68 offres ont été faites en réponse à des demandes reçues pendant le mois en cours ou les mois précédents et 66 offres ont été acceptées. On trouvera plus de détails dans les tableaux qui suivent.

Le tableau I fournit certaines données récapitulatives, tandis que les tableaux II et III approfondissent divers aspects de ces données. Ces tableaux donnent une liste, par ordre alphabétique, de toutes les offres de subventions et garanties de prêts acceptées au cours du mois. On y trouve aussi une liste, par ordre alphabétique, des offres qui, d'abord signalées comme acceptées, ont été révisées, retirées, déclinées ou réitérées au cours du mois.

Dans les tableaux, à la section traitant des offres acceptées et ultérieurement déclinées ou retirées, la date qui figure sous le nom du requérant est celle du dernier rapport où il est fait mention de l'offre.

TABLE I/TABLEAU I
SUMMARY OF ACTIVITIES DURING DECEMBER 1978
SOMMAIRE DES ACTIVITÉS AU COURS DE DÉCEMBRE 1978

	Incentives Grants/ Subventions	Loan Guarantees/ Garanties de prêts
APPLICATIONS/DEMANDES		
Received/ Reçues	136	1
Withdrawn/ Retirées	25	—
Rejected/ Rejetées	20	—
OFFERS/OFFRES		
Made/ Faites	68	1
Lapsed/ Périimées	1	—
Declined/ Déclinées	3	—
Accepted/ Acceptées	66	—
ACCEPTED OFFERS/OFFRES ACCEPTÉES		
Declined or Withdrawn/ Déclinées ou retirées	3	—
PAYMENTS/VERSEMENTS		
Partial Payments Made/ Versements partiels effectués	40	—
Final Payments Made/ Derniers versements effectués	38	—
LOAN GUARANTEES/GARANTIES DE PRÊTS		
Brought into Operation/ Mises en vigueur	—	—
Discharged/ Libérées	—	—

TABLE II/TABLEAU II

OFFERS ACCEPTED FOR DEVELOPMENT INCENTIVES
OFFER REVISIONS, DECLINES AND WITHDRAWALS

OFFRES DE SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT ACCEPTÉES
OFFRES RÉVISÉES, DÉCLINÉES ET RETIRÉES

OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transformation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
1. A. Lapointe & Fils Ltée Saint-Romain, Québec	Wood turning/ Tournage sur bois	E/A.	\$ 100 000	2	\$ 20 000
2. A. R. Hemming Building Systems Limited Dartmouth, N.S./N.-É.	Floor trusses/ Fermes de plancher	E/A.	\$ 63 500	7	\$ 12 700
3. Aliments Delisle Ltée Boucherville, Québec	Dairy products/ Produits laitiers	E/A.	\$ 4 935 000	50	\$ 740 250
4. Analex Inc. Laval, Québec	Pharmaceutical products/ Produits pharmaceutiques	N/N.U.	\$ 220 000	4	\$ 33 000
5. Arctic Fishery Products Limited South Dildo, Nfld./T.-N.	Frozen fish and squid/ Poisson et encornet surgelés	E/A.	\$ 2 653 000	29	\$ 530 600
6. Association Coopérative des Pêcheurs de Carleton Carleton, Québec	Mink food, preparation of pelts/ Aliments pour visons, et traitement des peaux de vison	N/N.U.	\$ 68 000	4	\$ 21 650
7. Atelier St-Marc Inc. La Baie, Québec	Welding and machine shop/ Atelier d'usinage et de soudure	E/A.	\$ 100 000	2	\$ 20 000

OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transfor- mation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
8. Ateliers Baron Inc. Saint-Romuald, Québec	Fabrication and reconditioning of rolling stock/ Fabrication et remise en état de matériel roulant	N/N.U.	\$ 122 000	9	\$ 43 250
9. Barmish Brothers Inc. Coaticook, Québec	Pants and dress slacks/ Pantalons	E/A.	\$ 690 000	87	\$ 138 000
10. Barmish Brothers Inc. Magog, Québec	Pants and dress slacks/ Pantalons	N/N.U.	\$ 475 000	28	\$ 95 000
11. Barmish Brothers Inc. Magog, Québec	Pants and dress slacks/ Pantalons	E/A.	\$ 47 000	5	\$ 9 400
12. Bonar Packaging Ltd. East Angus, Québec	Polyethylene products/ Produits de polyéthylène	E/A.	\$ 1 932 000	35	\$ 386 400
13. Canadian Bronze Company, Limited Winnipeg, Man.	Railway car axles/ Essieux de wagon	NPE/ A.N.P.	\$ 149 600	8	\$ 65 000
14. Canadian Heritage Goldsmiths Ltd. Regina, Sask.	Jewellery/ Bijoux	E/A.	\$ 79 490	12	\$ 15 898
15. Canadian Keyes Fibre Company Limited Hantsport, N.S./N.-É.	Paper plates/ Assiettes de papier	E/A.	\$ 2 757 500	16	\$ 551 500
16. Chemix (1975) Inc. Anjou, Québec	Soap and cleaning products/ Savon et produits de nettoyage	N/N.U.	\$ 195 000	13	\$ 29 250
17. Contract Castings Ltd. Winnipeg, Man.	Sewer and plumbing fittings and castings/ Tuyaux d'égout, de plomberie et de fonte	E/A.	\$ 62 250	4	\$ 12 450
18. Crossley Karastan Carpet Mills Ltd. Truro, N.S./N.-É.	Carpets/ Tapis	E/A.	\$ 1 985 000	43	\$ 397 000

OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transfor- mation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
19. Curtis Hoover (B.C.) Ltd. Fort St. John, B.C./C.-B.	Components for the oil, gas, mining and forest industries/ Outillage d'industries pétrolière, minière et forestière	N/N.U.	\$ 1 072 500	13	\$ 219 600
20. Day Nite Neon Signs Limited Dartmouth, N.S./N.-É.	Signs/ Enseignes	N/N.U.	\$ 305 000	5	\$ 92 870
21. Duchesne & Fils Ltée Yamachiche, Québec	Sheet metal workshop/ Tôlerie	N/N.U.	\$ 1 048 000	25	\$ 125 760
22. Eichhorst, Harry and Eichhorst, Fred Terrace, B.C./C.-B.	Precast concrete products/ Produits en béton précoûlé	N/N.U.	\$ 95 000	6	\$ 34 550
23. F. P. Bourgault Industries Ltd. St. Brieux, Sask.	Farm machinery/ Outillage agricole	E/A.	\$ 152 130	26	\$ 30 426
24. Finn-Log Industries Ltd. Prince George, B.C./C.-B.	Log homes/ Maisons en rondins	N/N.U.	\$ 122 900	9	\$ 54 297
25. Fromage Côté Inc. Warwick, Québec	Cheese/ Fromage	N/N.U.	\$ 226 000	15	\$ 56 500
26. Hubert, John Newton Siding, Man.	Building trusses/ Charpentes de construction	N/N.U.	\$ 112 500	5	\$ 38 935
27. J. H. Normick Inc. La Sarre, Québec	Plywood for the furniture industry/ Contre-plaqué pour l'industrie du meuble	M/M.	\$ 1 290 000	—	\$ 258 000
28. J. H. Normick Inc. La Sarre, Québec	Waferboard/ Panneaux gaufrés	E/A.	\$ 8 972 000	61	\$1 794 400
29. Kentville Publishing Company Limited Kentville, N.S./N.-É.	Commercial printing/ Imprimerie commerciale	N/N.U.	\$ 521 600	6	\$ 148 400

OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transfor- mation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
30. Koolseal Manufacturing Ltd. Winnipeg, Man.	Commercial building accessories/ Équipement d'édifices commerciaux	N/N.U.	\$ 32 500	6	\$ 19 878
31. Les Chantiers Maritimes de l'Île-aux-Coudres Inc. Saint-Bernard-sur-Mer, Québec	Boats/ Bateaux	E/A.	\$ 65 000	3	\$ 13 000
32. Les Fenêtres G. Lepage Inc. Chicoutimi, Québec	Aluminum windows/ Fenêtres en aluminium	NPE/ A.N.P.	\$ 95 000	21	\$ 48 350
33. Les Industries Cirtech Inc. Shawinigan, Québec	Roofing material/ Membranes d'élastomère pour toitures	N/N.U.	\$ 300 000	15	\$ 108 450
34. Les Industries G. Dumas Inc. Saint-Henri, Québec	Piggery equipment/ Équipement de porcherie	N/N.U.	\$ 73 000	3	\$ 18 250
35. Les Produits d'Acier Metacor Ltée Saint-Paul-l'Ermitte, Québec	Sheet-metal products/ Produits en tôle	E/A.	\$ 115 000	11	\$ 23 000
36. Les Produits de Bois Valco Ltée Saint-Georges-Est, Québec	Drying of wood/ Séchage du bois	N/N.U.	\$ 330 000	6	\$ 90 750
37. Les Tuyaux Aston Inc. Saint-Léonard-d'Aston, Québec	Stove and ventilation pipes/ Tuyaux de poêle et de ventilation	N/N.U.	\$ 54 000	11	\$ 24 450
38. Les Vêtements Vatel Ltée Charlesbourg, Québec	Clothing/ Vêtements	N/N.U.	\$ 524 000	62	\$ 131 000
39. MacGregor Industries Limited Coalburn, N.S./N.-É.	Steel filing cabinets and shelving/ Étagères et classeurs en acier	NPE/ A.N.P.	\$ 150 000	14	\$ 88 455
40. MacMillan, Alexander Lunenburg, N.S./N.-É.	Racing sails/ Voiliers de course	N/N.U.	\$ 25 500	5	\$ 17 933

OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transformation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
41. Manac Inc. Granby, Québec	Trailers/ Remorques	N/N.U.	\$ 303 000	73	\$ 75 750
42. Manac Inc. Saint-Georges-de-Beauce, Québec	Trailers/ Remorques	E/A.	\$ 222 000	17	\$ 44 400
43. Marr's Leisure Products (1977) Inc. and Marr's Leisure Products Investments, Inc. Rivers, Man.	Campers and travel trailers/ Camionnettes de camping et caravanes	E/A.	\$ 67 400	5	\$ 13 480
44. McCain Foods Limited Grand Falls, N.B./N.-B.	French fries and patties/ Frites et boulettes	NPE/ A.N.P.	\$ 1 126 800	21	\$ 331 939
45. Métal Coleraine Inc. Coleraine, Québec	Ventilation and dusting pipes/ Tuyaux d'aération et de dépoussiérage	E/A.	\$ 66 000	2	\$ 13 200
46. Metalworks Limited Lachine, Québec	Metal display fixtures and showcases/ Vitrines et installations d'étalage en métal	E/A.	\$ 812 000	25	\$ 121 800
47. Meunerie St-Elzéar Ltée Saint-Elzéar, Québec	Animal feed/ Fourrage	E/A.	\$ 125 000	5	\$ 25 000
48. Miroirs Laurier Ltée Laurier-Station, Québec	Mirrors and glass cutting/ Miroirs et cristal taillé	EM/A.M.	\$ 88 000	8	\$ 17 600
49. Moore, Q. E. Halifax, N.S./N.-É.	Lead, trawl, and ganging lines; twines/ Lignes de sonde, lignes de fond, harouelles, et ficelle	N/N.U.	\$ 483 200	11	\$ 157 925
50. Muskol Limited Hilden, N.S./N.-É.	Insect repellent/ Insecticides	N/N.U.	\$ 88 422	21	\$ 22 105
51. Newfoundland Paper Converting Company Limited St. John's, Nfld./T.-N.	Paper products/ Produits de papier	N/N.U.	\$ 268 689	13	\$ 106 367

OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transfor- mation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
52. Patterson Enterprises Ltd. Hay River, N.W.T./T.N.-O.	Lumber/ Bois de charpente	E/A.	\$ 135 000	2	\$ 27 000
53. Pihlaja, Eino Thunder Bay, Ont.	Smoked meat and cheese products/ Viande fumée et produits fromagers	N/N.U.	\$ 94 850	8	\$ 35 795
54. Princess Auto and Machinery Ltd. and Tallman Investments Ltd. Winnipeg, Man.	Floor jacks, camper jacks, hydraulic cylinders, pipe benders/ Crics de planchers, crics de camionnettes de camping, cylindres hydrauliques, cintreuses à tube	E/A.	\$ 1 030 200	28	\$ 206 040
55. Produits Gaza Inc. et Gazaille, Guy Montréal, Québec	Ready-to-eat dishes/ Plats cuisinés	E/A.	\$ 476 500	22	\$ 71 475
56. Provincial Bandag Tires Ltée Edmundston, N.B./N.-B.	Retreaded tires/ Pneus rechapés	EM/A.M.	\$ 105 958	6	\$ 21 192
57. Quality Elastics Limited Notre-Dame-du-Portage, Québec	Elastics/ Élastiques	E/A.	\$ 100 000	11	\$ 20 000
58. Roctest Ltée Saint-Lambert, Québec	Measuring instruments/ Instruments de mesure	E/A.	\$ 486 000	16	\$ 97 200
59. Scierie Landrienne Inc. Landrienne, Québec	Lumber and wood chips/ Bois de charpente et copeaux de bois	E/A.	\$ 422 000	6	\$ 84 400
60. Shemetco Limited Wabush, Nfld./T.-N.	Sheet metal/ Tôle	N/N.U.	\$ 32 000	5	\$ 8 000
61. Standard Welding & Mfg. Co. (1976) Ltd. Winnipeg, Man.	Grain- handling equipment/ Outillage de manutention des céréales	N/N.U.	\$ 338 000	17	\$ 95 938

OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transformation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
62. Tamrockdrills Inc. Sudbury, Ont.	Hydraulic rock-drilling equipment/ Équipement hydraulique de forage	N/N.U.	\$ 487 800	31	\$ 197 325
63. The Procter & Gamble Company of Canada, Limited Grande Prairie, Alta./Alb.	Lumber/ Bois de charpente	N/N.U.	\$14 050 000	154	\$1 944 000
64. Vertier Farms Ltd. Berthierville, Québec	Frozen Rock Cornish hens/ Poulets de Cornouailles surgelés	N/N.U.	\$ 154 500	32	\$ 38 625
65. Warmal Sheet Metals Inc. Cowansville, Québec	Corrugated sheet metal roofing/ Couverture de toits en tôle ondulée	E/A.	\$ 172 100	3	\$ 25 815
66. Y.E.V. Ltd. Inuvik, N.W.T./T.N.-O.	Bakery/ Boulangerie	N/N.U.	\$ 98 000	12	\$ 24 500

OFFERS ACCEPTED AND SUBSEQUENTLY REVISED
OFFRES ACCEPTÉES ET ULTÉRIEUREMENT RÉVISÉES

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transfor- mation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
1. Daveluyville Jean Ltd. Daveluyville, Québec (Feb./février 1976)	Children's jeans and slacks/ Jeans et pantalons pour enfants	N/N.U.	\$ 296 000	84	\$ 59 200
2. Jean Bergeron Ltée Saint-Gabriel-de-Brandon, Québec (Sept./septembre 1977)	Furniture/ Meubles	EM/A.M.	\$ 190 000	8	\$ 38 000
3. MacDon Industries Ltd. Winnipeg, Man. (Oct./octobre 1975)	Agricultural equipment/ Matériel agricole	N/N.U.	\$ 3 218 791	276	\$1 333 758
4. Maritime Paper Products Limited Dartmouth, N.S./N.-É. (Sept./septembre 1978)	Corrugated containers/ Conteneurs en carton ondulé	E/A.	\$ 760 000	18	\$ 152 000
5. Quality Bed & Spring Ltd. Winnipeg, Man. (Nov./novembre 1978)	Grids for box springs/ Grilles pour sommiers	E/A.	\$ 107 000	11	\$ 21 400
6. Temco Electric Mfg. Co. Montréal, Québec (July/juillet 1978)	Electrical switch boxes and covers/ Commutateurs et couvercles	M/M.	\$ 225 000	3	\$ 22 500
7. United Sawmill Company, Arrow Timber Company Limited, Fontaine Lumber Company Limited, Deep Forest Products Company Limited Hearst, Ont. (June/juin 1978)	Lumber/ Bois de charpente	EM/A.M.	\$ 1 000 780	—	\$ 200 156
8. West-Man Culvert & Metal Co. Ltd. Winnipeg, Man. (June/juin 1978)	Culverts and water well casings/ Ponceaux et cuvelage de puits	a) E/A. b) NPE/ A.N.P.	\$ 106 000 \$ 55 000	2 3	\$ 21 200 \$ 19 860

**OFFERS ACCEPTED AND SUBSEQUENTLY DECLINED OR WITHDRAWN
OFFRES ACCEPTÉES ET ULTÉRIEUREMENT DÉCLINÉES OU RETIRÉES**

Company/Compagnie	Plant Location/ Emplacement de l'usine	Date Previously Reported/ Date déjà rapportée
1. Atlas Aluminum Welding Ltd.	Prince George, B.C./C.-B.	Feb./février 1978
2. Boulangerie Normétal Enrg.	Normétal, Québec	Sept./septembre 1976
3. Cape Marine Inc.	Thunder Bay, Ont.	Dec./décembre 1975

TABLE III/TABLEAU III

**OFFERS ACCEPTED FOR LOAN GUARANTEES
OFFER REVISIONS, DECLINES AND WITHDRAWALS**

**OFFRES DE GARANTIES DE PRÊTS ACCEPTÉES
RÉVISIONS DES OFFRES, DES REFUS ET DES RETRAITS**

No offers of loan guarantees were accepted, declined,
withdrawn or revised during the month.

Aucune offre de garantie de prêt ne fut acceptée, déclinée,
retirée ou révisée au cours du mois.

C. EXPLANATIONS OF TERMS

This section identifies terms used in the report and provides a brief explanatory comment for each. These explanations are designed to facilitate understanding; they do not necessarily provide complete legal or administrative definitions nor do they depict all benefits, conditions, restraints or requirements that exist under the program. For specific purposes, reference should be made to the Regional Development Incentives Act, the regulations made under that Act, the Department of Regional Economic Expansion Act and other sources of official information.

1. *Development Incentive*: A development grant that is non-repayable, an incentive that is specifically repayable or one that is provisionally repayable under terms and conditions specified in the offer and accepted by the applicant.
2. *Application*: A submission by an applicant requesting a development incentive. An application normally relates to a development on a single site, such as a modernization, an expansion, a complete new facility, or to some combination of these. An application covering a combined development is normally recorded as a single application, but each individual type of project is evaluated separately.
 - (a) *Received*: An application delivered to the department. The date of receipt is used for reporting and for establishing if any prior commitment has occurred in contravention of the legislation.
 - (b) *Withdrawn*: An application revoked by the applicant before or during evaluation.
 - (c) *Rejected*: An application for a project which is considered ineligible under the legislation, which would proceed without a development incentive, which would make no significant contribution to economic expansion or social adjustment, or for which a commitment to proceed occurred before the application was received.
3. *Offer Made*: When an application has been evaluated and a grant or loan guarantee has been authorized, the estimated amount of the grant or loan guarantee and the related conditions are made known to the applicant in a formal letter of offer.
 - (a) *Lapsed*: If an applicant does not formally accept an offer within 90 days, the offer lapses.
 - (b) *Withdrawn*: If the department becomes aware of certain kinds of information prior to acceptance, it may revoke its offer of an incentive.
 - (c) *Declined*: A formal decline of an offered incentive, by the applicant.

C. DÉFINITION DES TERMES

La présente section explique brièvement les termes utilisés dans le rapport. Ces explications ont pour but de faciliter la compréhension; elles ne constituent pas nécessairement des définitions juridiques ou administratives complètes, pas plus qu'elles ne décrivent tous les avantages, conditions, restrictions ou exigences prévus par le programme. À des fins précises, il faut se reporter à la *Loi sur les subventions au développement régional* et aux règlements faits en vertu de la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale*, de même qu'à d'autres sources d'information officielles.

1. *Subvention au développement*: une subvention non remboursable, une subvention obligatoirement remboursable ou une subvention remboursable aux conditions mentionnées dans l'offre et acceptées par le requérant.
2. *Demande*: une soumission présentée par un requérant demandant une subvention au développement. Une demande est ordinairement faite à l'égard d'un projet sur un seul emplacement, comme une modernisation, un agrandissement, l'implantation d'un établissement entièrement nouveau ou à l'égard de certains de ces éléments réunis. Une demande se rapportant à une combinaison de projets est ordinairement traitée comme une seule demande, mais chaque type de projet est évalué séparément.
 - a) *Reçue*: il s'agit d'une demande qui a été remise au ministère. La date de réception sert de point de repère pour déterminer l'existence d'engagements antérieurs contrevenant à la législation.
 - b) *Retirée*: une demande révoquée par le requérant avant ou pendant l'évaluation.
 - c) *Rejetée*: une demande relative à un projet jugé inadmissible en vertu de la loi, lequel serait entrepris même sans l'attribution d'une subvention, qui ne contribuerait pas notablement à l'expansion économique ou au relèvement social, ou qu'on s'est engagé à réaliser avant la réception de la demande.
3. *Offre faite*: lorsqu'une demande a été évaluée et qu'une subvention ou une garantie de prêt a été autorisée, le requérant reçoit une lettre d'offre officielle qui lui fait part du montant estimatif et des conditions de la subvention ou de la garantie de prêt.
 - a) *Périmée*: si le requérant n'accepte pas officiellement l'offre dans les 90 jours, celle-ci devient périmée.
 - b) *Retirée*: le ministère peut retirer son offre de subvention si certains renseignements lui parvenant avant l'acceptation de l'offre l'autorisent à prendre cette mesure.
 - c) *Déclinée*: situation où le requérant refuse officiellement une offre de subvention.

4. *Offer Accepted:* Offer acceptance occurs when the applicant returns a signed copy of the offer within 90 days from its date.
- (a) *Withdrawn:* If the department determines that commitments relating to a project were made before the application was filed, or that other legal requirements have not been met, it takes action to withdraw the offer.
- (b) *Declined:* An applicant is at liberty at any time to revoke his acceptance of an offer.
5. *Payments:* A payment on account of a development incentive is made after commercial production as defined in the Regional Development Incentives Act has been attained and certified; the act also sets out limitations as to the timing and calculation of each payment. Normally, an incentive is paid in two instalments.
- (a) *Partial Payment Made:* As an initial payment can only follow attainment of commercial production, this classification includes all applications when one or more payments have been made but no final payment has yet been made.
- (b) *Final Payment Made:* A final payment is made when the department is satisfied that all the conditions specified in the accepted offer have been met. The final payment cannot be made until 24 months after the certified date of commercial production when the incentive is based only on approved capital costs; or until 36 months after the certified date of commercial production when the incentive is based in part on either the wages and salaries relating to eligible jobs created, or on the number of eligible jobs created in the operation. A final payment is also considered to have been made if the project ceases operation during the applicable 24- or 36-month period following attainment of commercial production.
6. *Guarantee Brought Into Operation:* When the department has completed a loan guarantee agreement with the lender.
7. *Guarantee Discharged:* The loan guarantee is discharged by the borrower's repaying the loan in full, by the lender's cancelling the guarantee, or by the department's settling a claim with the lender after the borrower has defaulted on his loan.
8. *Plant Location:* The geographic location of the plant or facility determined in accordance with definitions used by Statistics Canada.
9. *Type of Project*
Abbreviations have been used to describe the details of "Type of Project". These abbreviations are identified and clarified below:
- (a) *N — New Plant:* A new facility as defined in the Act.
- (b) *NPE — New Product Expansion:* An addition to an existing facility to manufacture or produce a commodity not previously manufactured or produced.
4. *Offre acceptée:* une offre de subvention est acceptée lorsque le requérant en retourne une copie dûment signée dans les 90 jours qui suivent la date de l'offre.
- a) *Retirée:* le ministère doit prendre les mesures nécessaires pour retirer son offre s'il découvre que des engagements se rapportant à un projet ont été pris avant la présentation de la demande ou que d'autres exigences légales n'ont pas été respectées.
- b) *Déclinée:* un requérant peut en tout temps revenir sur sa décision après avoir accepté une offre de subvention.
5. *Versement:* un versement au titre d'une subvention au développement est faite une fois atteint et certifié le stade de l'exploitation commerciale tel que défini par la *Loi sur les subventions au développement régional*; la loi impose également des restrictions quant à la date et au calcul de chaque versement. La subvention est ordinairement versée en deux tranches.
- a) *Versement partiel effectué:* le versement initial n'étant effectué qu'une fois le stade de l'exploitation commerciale atteint, cette expression vise toutes les demandes pour lesquelles on a fait un ou plusieurs versements, mais non le dernier.
- b) *Dernier versement effectué:* le dernier versement est effectué lorsque le ministère a la certitude que toutes les conditions précisées dans l'offre acceptée ont été respectées. Le dernier versement ne peut être fait avant 24 mois suivant la date certifiée de mise en exploitation commerciale, lorsque le montant de la subvention est fondé uniquement sur le coût d'immobilisation approuvé, ou 36 mois lorsque le montant de la subvention est fondé en partie soit sur la masse salariale se rapportant aux emplois admissibles créés, soit sur le nombre d'emplois admissibles créés dans l'entreprise. On considérera également que le dernier versement a été effectué si l'entreprise cesse de fonctionner au cours de la période applicable de 24 ou de 36 mois suivant la date de mise en exploitation commerciale.
6. *Garantie mise en vigueur:* situation où le ministère a procédé à une entente de garantie de prêt avec un prêteur.
7. *Garantie libérée:* la garantie est libérée lorsque l'emprunteur rembourse le plein montant du prêt, lorsque le prêteur annule la garantie ou lorsque le ministère règle la créance avec le prêteur quand l'emprunteur n'a pas respecté les conditions du prêt.
8. *Emplacement:* le lieu géographique de l'usine ou de l'établissement, déterminé à partir des définitions utilisées par Statistique Canada.
9. *Type de projet:* les «types de projet» sont indiqués par des abréviations qui ont les significations suivantes:
- a) *N.U. : nouvelle usine:* il s'agit d'un nouvel établissement au sens de la loi.
- b) *A.N.P. : agrandissement en vue d'un nouveau produit:* il s'agit d'un ajout apporté à un établissement existant en vue d'y fabriquer ou de transformer un produit qui n'y était pas antérieurement fabriqué ou transformé.

- (c) *M — Modernization*: A change or addition made to an existing facility that is primarily designed to reduce production costs, improve product quality, and which can include replacements or renovations of existing fixed assets.
- (d) *E — Volume Expansion*: An addition to an existing facility to increase the output of the commodity already being manufactured or produced.
- (e) *NCF — New Commercial Facility*: A new facility designed to provide a service rather than to undertake manufacturing or processing.
10. *Expected Eligible Cost*: The capital costs of a project, as estimated by the department on the basis of information supplied by an applicant, covering only costs that are eligible for an incentive grant.
11. *Expected Direct New Jobs*: The number of jobs to be created directly by the project as estimated by the department on the basis of information supplied by the applicant.
12. *Estimated Amount Of Incentive*: The departmental estimate of the grant to be paid, based on an evaluation of the proposed project.
- Note*: The following terms are used in Table III and are either additions to or refinements of the terms explained above.
13. *Loan Guarantee*: An agreement which the department enters into with the lender in order to guarantee repayment of a portion of the loan being made to the applicant. Such an agreement can only be executed when the applicant and the lender complete the loan arrangements.
- (a) *Offer Made*: The original offer made to the applicant by the department is in the form of a letter of intent, a copy of which is sent to the prospective lender.
- (b) *Offer Accepted*: Acceptance of the letter of intent by both parties.
- (c) *Offer Withdrawn*: When the applicant fails to complete his loan arrangements.
- (d) *Offer Declined*: When the applicant abandons his project or completes his loan arrangements without the guarantee.
14. *Expected Capital Costs*: Expected capital costs associated with fixed assets as estimated by the department on the basis of information supplied by the applicant.
15. *Loan Amount*: The total value of the original loan to be guaranteed.
16. *Maximum Amount Of Loan Guarantee*: The initial amount of the loan guarantee, expressed as a percentage of the total loan.
- c) *M.: modernisation*: il s'agit d'un changement ou d'un ajout apporté à un établissement existant, qui a pour objet principal de diminuer les coûts de production et d'améliorer la qualité du produit, et qui peut aussi inclure le remplacement ou la rénovation d'installations fixes.
- d) *A.: agrandissement*: il s'agit d'un ajout apporté à un établissement existant afin d'y accroître la production d'une marchandise déjà fabriquée ou transformée.
- e) *N.E.C.: nouvel établissement commercial*: il s'agit d'un nouvel établissement implanté afin d'offrir un service plutôt que de fabriquer ou transformer un produit.
10. *Coût admissible prévu*: il s'agit du coût d'immobilisation d'un projet, suivant l'évaluation qui en a été faite par le ministère sur la foi des renseignements fournis par le requérant, et n'englobant que la partie admissible pour une subvention.
11. *Nombre prévu de nouveaux emplois directs*: il s'agit du nombre d'emplois devant être directement créés, suivant l'évaluation qui en a été faite par le ministère sur la foi des renseignements fournis par le requérant.
12. *Montant approximatif de la subvention*: il s'agit de l'estimation faite par le ministère du montant de la subvention qui sera versé, en fonction de l'évaluation du projet.
- Remarque*: les termes qui suivent sont utilisés dans le tableau III et constituent soit des ajouts, soit des précisions apportées aux termes déjà vus.
13. *Garantie de prêt*: il s'agit d'une entente que le ministère conclut avec un prêteur pour garantir le remboursement d'une partie d'un prêt consenti à un requérant. Cette entente ne peut être entérinée que lorsque le requérant et le prêteur se sont entendus sur les conditions du prêt.
- a) *Offre faite*: l'offre initiale faite au requérant par le ministère se présente sous la forme d'une lettre d'intention dont copie est envoyée au prêteur éventuel.
- b) *Offre acceptée*: il s'agit de l'acceptation de la lettre d'intention par les deux parties.
- c) *Offre retirée*: situation où le requérant ne réussit pas à obtenir son prêt.
- d) *Offre déclinée*: situation où le requérant abandonne son projet ou obtient son prêt sans la garantie.
14. *Coût d'immobilisation prévu*: il s'agit du coût d'immobilisation total relié à l'actif immobilisé, suivant l'évaluation qui en a été faite par le ministère sur la foi des renseignements fournis par le requérant.
15. *Montant du prêt*: valeur globale du prêt initial devant être investi.
16. *Montant maximal de la garantie de prêt*: montant initial de la garantie de prêt, exprimé en pourcentage du prêt total.