



Government  
of Canada

Gouvernement  
du Canada

Regional  
Economic  
Expansion

Expansion  
Économique  
Régionale

MARCEL LESSARD

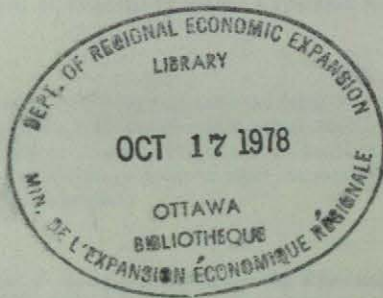
Minister

ministre

HD  
3646  
C3  
A362  
July 78

**MONTHLY REPORT TO  
PARLIAMENT ON  
REGIONAL DEVELOPMENT  
INCENTIVES**

**RAPPORT MENSUEL  
AU PARLEMENT SUR  
LES SUBVENTIONS AU  
DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL**



**JULY, 1978**

**JUILLET 1978**

## DEPARTMENT OF REGIONAL ECONOMIC EXPANSION MINISTÈRE DE L'EXPANSION ÉCONOMIQUE RÉGIONALE

### A. INTRODUCTION

The Minister of Regional Economic Expansion is required, under section 16 of the Regional Development Incentives Act, to report monthly to Parliament on the administration of the regional development incentives program. This report includes an explanation of the program, and provides information on incentives activities during the month. An explanation of the terms used appears at the end of the report. Certain cumulative statistical data and other information can be obtained by contacting the Public Information Services Branch, Department of Regional Economic Expansion.

The Regional Development Incentives Act and the Department of Regional Economic Expansion Act provide for development incentives in support of the establishment, modernization or expansion of manufacturing and certain other facilities. Incentives are available as a means of increasing or maintaining employment opportunities in broad regions and special areas designated by the Governor in Council, following consultation with the provincial and territorial governments. Regions have been designated in all provinces and territories under the Regional Development Incentives Act. Montreal and its environs have been designated as a special area for incentives purposes under the Department of Regional Economic Expansion Act.

Development incentives may take the form of outright grants, specifically or provisionally repayable incentives, or loan guarantees. The size of an incentive may be varied within statutory limits to meet the requirements of a particular project.

In the case of outright grants under the Regional Development Incentives Act, standard formulae are used to calculate the level of incentive which may be offered for most projects. For a new plant or the expansion of an existing plant into new product lines, the formula is based on approved capital costs and approved wages and salaries related to the eligible jobs created. For a plant modernization or an expansion that does not involve a new product, only approved capital costs can be considered.

The maximum level of grant available is 20 per cent of approved capital costs for a plant modernization or volume expansion, and 25 per cent of approved capital costs plus \$5 000 per eligible direct job created for a new plant or new product expansion.

### A. INTRODUCTION

L'article 16 de la *Loi sur les subventions au développement régional* exige que le ministre de l'Expansion économique régionale présente tous les mois au Parlement un rapport sur l'administration du programme d'aide au développement régional. Ce rapport comprend une explication du programme, une revue des subventions pour le mois et, enfin, une définition des termes employés. On peut obtenir des données statistiques cumulatives et d'autres renseignements auprès de la Direction des services de l'information du ministère de l'Expansion économique régionale.

La *Loi sur les subventions au développement régional* et la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale* prévoient l'octroi de subventions au développement pour l'implantation, la modernisation ou l'agrandissement d'entreprises de fabrication et de certains autres établissements. Les subventions offertes constituent des moyens d'accroître ou de conserver les possibilités d'emploi dans de vastes régions et des zones spéciales désignées par le gouverneur en conseil, à la suite de consultations avec les administrations provinciales et territoriales. Des régions ont été désignées dans toutes les provinces et les territoires en vertu de la *Loi sur les subventions au développement régional*. Montréal et ses environs ont été désignés zone spéciale aux fins de recevoir de l'aide en vertu de la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale*.

Les stimulants à l'industrie peuvent prendre la forme de subventions directes, de subventions obligatoirement remboursables ou remboursables sous condition, ou encore de garanties de prêts. Le montant de l'aide financière peut varier à l'intérieur des limites réglementaires pour satisfaire aux exigences d'un projet particulier.

Dans le cas des subventions directes octroyées en vertu de la *Loi sur les subventions au développement régional*, on se sert de formules types pour calculer le montant de l'aide à offrir, et ce, pour la plupart des projets. Pour un nouvel établissement ou pour un agrandissement en vue de permettre la fabrication d'un nouveau produit, le calcul de la subvention est basé sur le coût d'immobilisation approuvé, plus la masse salariale approuvée applicable aux emplois admissibles créés. Pour la modernisation ou l'agrandissement d'une usine (sans nouveau produit), seul le coût d'immobilisation approuvé entre dans le calcul.

Le montant maximal d'une subvention est de 20 p. 100 du coût d'immobilisation approuvé pour la modernisation d'une usine ou un agrandissement et 25 p. 100 du coût d'immobilisation approuvé plus \$5 000 par emploi admissible direct créé dans le cas d'un nouvel établissement ou dans celui de l'agrandissement d'un établissement en vue de la fabrication d'un nouveau produit.

In addition, the Regional Development Incentives Act stipulates that grants shall not exceed \$30 000 per eligible direct job created or one-half of the capital to be employed in the project.

In the Montreal Special Area, incentives are available on a more selective basis. For example, only projects in certain industries involving a minimum investment of \$100 000 are eligible for consideration and the amount of each incentive offered is determined in accordance with the needs of the project.

Loan guarantees are intended to offset difficulties that investors sometimes encounter in obtaining loan funds for investment in slow-growth regions. The maximum loan which can be considered for guarantee purposes is 80 per cent of the net amount remaining after deducting any other governmental financial support from the estimated total capital costs of an eligible project. The maximum guarantee commitment may not exceed 90 per cent of the original principal amount of the loan.

Although administrative practices differ somewhat depending on whether incentive support is provided under the Regional Development Incentives Act or the Department of Regional Economic Expansion Act, standard terminology is used in this report. Under the Regional Development Incentives Act, for example, formal letters are used to offer incentives. Under the Department of Regional Economic Expansion Act, proposed agreements are used for the same purpose. For the sake of simplicity, both actions are described in this report as "offers made".

Applications for incentive assistance and related documentation contain commercially confidential information related to business investment decisions. It is for this reason that the department does not make public the fact that an application has been received, or the details of that application, until an offer of incentives assistance has been accepted.

## B. INCENTIVES ACTIVITY DURING THE MONTH

During July 1978, new applications for incentives grants numbered 112, while 69 offers were made in response to applications received in the current or previous months, and 64 offers were accepted. Other activities that took place appear in the following tables.

Table I provides certain summary data, while Tables II and III elaborate on various aspects of those data. These tables provide an alphabetical listing of all offers of incentives grants and loan guarantees accepted during the month. They also provide an alphabetical listing of offers which, having been reported previously as accepted, were revised, withdrawn, declined or reactivated during the month.

In the tables under the section dealing with offers accepted and subsequently revised, the date appearing under the name of the applicant is that of the last report in which the offer was listed.

En outre, la *Loi sur les subventions au développement régional* stipule que les subventions ne doivent pas excéder \$30 000 par emploi admissible direct créé ou la moitié du capital investi dans l'entreprise.

Dans la zone spéciale de Montréal, l'aide est accordée selon des critères plus sélectifs. Ainsi, seules les entreprises appartenant à certaines industries sont admissibles, et il leur faut investir au minimum \$100 000. En outre, ce sont les besoins du projet qui déterminent le montant de la subvention.

Les garanties de prêts ont pour but d'atténuer les difficultés qu'éprouvent parfois les entrepreneurs à emprunter les sommes nécessaires pour investir dans les régions à faible croissance. Le montant maximal du prêt qui peut faire l'objet d'un cautionnement ne doit pas excéder 80 p. 100 du montant net, c'est-à-dire après avoir déduit l'aide financière du gouvernement du coût d'immobilisation prévu pour un projet admissible. La garantie maximale ne doit pas excéder 90 p. 100 du montant global avancé par un prêteur.

Bien que les méthodes administratives diffèrent quelque peu selon que l'aide est accordée en vertu de la *Loi sur les subventions au développement régional* ou de la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale*, la terminologie utilisée dans ce rapport a été uniformisée. Si, en vertu de la première loi précitée, les offres de subventions sont faites par «lettre officielle», dans l'autre cas, on procède par «projet de convention». Cependant, pour simplifier les choses le présent rapport ne parle que d'«offres faites».

Comme les demandes d'aide et les documents présentés à l'appui renferment des renseignements commerciaux confidentiels sur les décisions d'investissement, le ministère ne dévoile jamais le fait qu'une demande a été reçue ou les détails particuliers de la demande avant que l'offre d'aide n'ait été acceptée.

## B. REVUE MENSUELLE DES SUBVENTIONS

Au cours du mois de juillet 1978, 112 nouvelles demandes ont été reçues, 69 offres ont été faites en réponse à des demandes reçues pendant le mois en cours ou les mois précédents et 64 offres ont été acceptées. On trouvera plus de détails dans les tableaux qui suivent.

Le tableau I fournit certaines données récapitulatives, tandis que les tableaux II et III approfondissent divers aspects de ces données. Ces tableaux donnent une liste, par ordre alphabétique, de toutes les offres de subventions et garanties de prêts acceptées au cours du mois. On y trouve aussi une liste, par ordre alphabétique, des offres qui, d'abord signalées comme acceptées, ont été révisées, retirées, déclinées ou réitérées au cours du mois.

Dans les tableaux, à la section traitant des offres acceptées et ultérieurement déclinées ou retirées, la date qui figure sous le nom du requérant est celle du dernier rapport où il est fait mention de l'offre.

**TABLE I/TABLEAU I**

**SUMMARY OF ACTIVITIES DURING JULY 1978  
SOMMAIRE DES ACTIVITÉS AU COURS DE JUILLET 1978**

	Incentives Grants/ Subventions	Loan Guarantees/ Garanties de prêts
<b>APPLICATIONS/DEMANDES</b>		
Received/ Reçues .....	112	1
Withdrawn/ Retirées .....	36	—
Rejected/ Rejetées .....	39	—
<b>OFFERS/OFFRES</b>		
Made/ Faites .....	69	1
Lapsed/ Périimées .....	3	—
Declined/ Déclinées .....	2	—
Accepted/ Acceptées .....	64	—
<b>ACCEPTED OFFERS/OFFRES ACCEPTÉES</b>		
Declined or Withdrawn/ Déclinées ou retirées .....	9	—
<b>PAYMENTS/VERSEMENTS</b>		
Partial Payments Made/ Versements partiels effectués .....	30	—
Final Payments Made/ Derniers versements effectués .....	22	—
<b>LOAN GUARANTEES/GARANTIES DE PRÊTS</b>		
Brought into Operation/ Mises en vigueur .....	—	—
Discharged/ Libérées .....	—	1

TABLE II/TABLEAU II

OFFERS ACCEPTED FOR DEVELOPMENT INCENTIVES  
OFFER REVISIONS, DECLINES AND WITHDRAWALSOFFRES DE SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT ACCEPTÉES  
OFFRES RÉVISÉES, DÉCLINÉES ET RETIRÉES

## OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transfor- mation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
1. Actquick Ltd. West Royalty, P.E.I./Î.-P.-É.	Automotive components/ Éléments d'automobiles	N/N.U.	\$ 150 000	20	\$ 92 096
2. Airflow Industries Ltd. Winnipeg, Man.	Sheet-metal products/ Produits de métal en feuille	N/N.U.	\$ 341 216	13	\$136 137
3. Alimentation en Portions G.R. Inc. Vanier, Québec	Meat cutting/ Viandes en portions	E/A	\$ 120 000	5	\$ 24 000
4. Aliments Louis Ltée Ville Saint-Laurent, Québec	Frozen meals/ Repas surgelés	E/A	\$ 260 000	35	\$ 39 000
5. Armatures M.G. Inc. Shawinigan-Sud, Québec	Rebuilding of alternators and starters/ Reconstruction d'alternateurs et de démarreurs	N/N.U.	\$ 85 400	12	\$ 38 060
6. Association Coopérative Garnier Saint-Bernard, Québec	Flour mill/ Meunerie	N/N.U.	\$ 750 000	7	\$187 500
7. Atlantic Lipp Storage Systems Inc. Village Green, P.E.I./Î.-P.-É.	Metal storage tanks and silos/ Réservoirs et silos en métal	N/N.U.	\$ 128 500	4	\$ 43 280
8. Atlantic Peat Moss Ltd. Lamèque, N.B./N.-B.	Peat moss/ Tourbe de mousse	N/N.U.	\$ 950 000	80	\$230 750

**OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)**

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transfor- mation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
9. Atlas Industries Ltd. Saskatoon, Sask.	Metal fabrication/ Fabrication du métal	E/A	\$ 193 600	4	\$ 38 720
10. Bisson & Bisson Inc. Matagami, Québec	Lumber/ Bois	EM/A.M.	\$1 539 000	9	\$307 800
11. Boudreau, Alex J. Chéticamp, N.S./N.-É.	Commercial printing/ Imprimerie commerciale	N/N.U.	\$ 25 900	3	\$ 15 625
12. C. & C. Wood Products Ltd. Quesnel, B.C./C.-B.	Pine wall panelling/ Panneaux de pin	NPE/ A.N.P.	\$ 70 000	7	\$ 36 400
13. Central Castings Limited Amherst, N.S./N.-É.	Industrial castings/ Moulage industriel	N/N.U.	\$ 195 300	10	\$ 63 390
14. Cloutier Machine Shop Limited Kapuskasing, Ont.	Structural steel/ Acier de construction	N/N.U.	\$ 155 000	7	\$ 49 998
15. College Heights Bakery and Enterprises Ltd. Prince George, B.C./C.-B.	Bakery/ Boulangerie	N/N.U.	\$ 100 102	9	\$ 40 845
16. Cypress Hills Cheese Ltd. Swift Current, Sask.	Cheese/ Fromage	EM/A.M.	\$ 350 000	2	\$ 70 000
17. Doell, Ernest J. Portage la Prairie, Man.	Ready-mix concrete/ Béton prémalaxé	N/N.U.	\$ 129 000	4	\$ 40 755
18. Elastometal Limited Québec, Québec	Expansion joints and structural bearings/ Joints compensateurs et portées de construction	N/N.U.	\$ 134 000	10	\$ 33 500
19. Engineering Products of Canada Ltd. Boucherville, Québec	Pressurized metal cylinders and bottles/ Cylindres et bouteilles métalliques sous pression	M/M	\$2 261 800	—	\$339 270*

\*Repayable development incentive.  
Subvention remboursable.

OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transformation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
20. Équipement Denis Inc. Barraute, Québec	Truck boxes/ Caisses de camion	N/N.U.	\$ 310 000	21	\$ 77 500
21. Ferranti-Packard Limited Trois-Rivières, Québec	Distribution transformers/ Transformateurs de distribution	EM/A.M.	\$ 575 000	17	\$115 000
22. Fontac Inc. Trois-Rivières, Québec	Ductile and alloy castings/ Pièces en fonte ductile et en fonte alliées	E/A	\$ 70 800	11	\$ 14 160
23. Genest, Florent Saint-Casimir, Québec	Lumber/ Bois	N/N.U.	\$ 91 000	8	\$ 34 000
24. Gérard Fugère Ltée Saint-Stanislas, Québec	Slaughtering and processing of veal and pork/ Abattage et traitement du veau et du porc	E/A	\$ 111 000	15	\$ 22 200
25. Graham, Robin McGregor, Man.	Lumber/ Bois	N/N.U.	\$ 82 000	9	\$ 34 666
26. Harv-Al Sportswear Ltd. Winnipeg, Man.	Athletic uniforms and club jackets/ Uniformes athlétiques et vestons de clubs	E/A	\$ 83 718	7	\$ 16 744
27. Imperius Dental Laboratory Ltd. Thunder Bay, Ont.	Dentures and ceramic teeth/ Dentiers et dents en céramique	a) E/A b) NPE/ A.N.P.	\$ 160 390 \$ 30 330	2 2	\$ 32 078 \$ 11 933
28. Industries Coaticook Inc. Coaticook, Québec	Lumber/ Bois	N/N.U.	\$ 149 000	65	\$ 37 250
29. Industries Probec Ltée Beauceville, Québec	Millwork/ Produits de bois ouvré	N/N.U.	\$ 191 500	41	\$115 375
30. Internote Canada Ltée Granby, Québec	Electric and electronic organs/ Orgues électriques et électroniques	E/A	\$1 611 200	40	\$241 680

**OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)**

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transformation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
31. Kabo Limited Gander, Nfld./T.-N.	Bakery/ Boulangerie	N/N.U.	\$ 94 689	9	\$ 44 927
32. L.B. Optical Manufacturing Ltd. Montréal, Québec	Lenses/ Lentilles	N/N.U.	\$ 248 000	14	\$ 49 600
33. La Scierie Parent Inc. Parent, Québec	Planing mill/ Usine de rabotage	N/N.U.	\$ 937 200	13	\$266 100
34. Ledwidge Lumber Co. Ltd. Enfield, N.S./N.-É.	Studs/ Poteaux	E/A	\$ 361 665	4	\$ 72 333
35. Les Industries de Sciage Aurele Lord Inc. Sainte-Perpétue, Québec	Sawmill/ Scierie	M/M	\$ 150 000	—	\$ 30 000
36. Les Salaisons Brochu Inc. Saint-Henri, Québec	Delicatessen/ Charcuterie	E/A	\$ 298 000	10	\$ 59 600
37. Levage Sepa Inc. Granby, Québec	Portable bridges and removing roofing/ Ponts roulants et toitures mobiles	N/N.U.	\$1 035 000	35	\$258 750
38. MacLeod, James C. Merigomish, N.S./N.-É.	Absorbant/ Matière absorbante	N/N.U.	\$ 105 000	17	\$ 76 937
39. Macron Enterprises Ltd. Winnipeg, Man.	Plastic products/ Produits en plastique	E/A	\$ 180 000	5	\$ 36 000
40. Major Quilting Ltd. Winnipeg, Man.	Quilted goods/ Articles piqués	N/N.U.	\$ 387 000	4	\$ 77 400
41. Maurice Miller Lumber Limited South River, Ont.	Charcoal/ Charbon	N/N.U.	\$ 225 000	13	\$ 70 500
42. McDermit & Wray Limited Tilston, Man.	Livestock feeds/ Aliments pour le bétail	N/N.U.	\$ 83 475	5	\$ 27 019
43. New J Industries Ltd. Winkler, Man.	Truck boxes and service tanks/ Caisnes de camion et réservoirs de service	N/N.U.	\$ 411 827	39	\$187 962

**OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)**

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transfor- mation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
44. O'Leary Produce Company Limited O'Leary, P.E.I./Î.-P.-É.	Processing of vegetables/ Traitement des légumes	EM/A.M.	\$ 63 000	2	\$ 12 600
45. Outlook Concrete Products Ltd. Outlook, Sask.	Premixed concrete and pre-cast concrete products/ Béton prémalaxé et produits préfabriqués en béton	N/N.U.	\$ 248 330	18	\$ 84 649
46. Parenteau, Robert Magog, Québec	Cellulose insulation products/ Produits d'isolation en cellulose	N/N.U.	\$ 250 000	10	\$ 80 050
47. Physico Medical Systems Corp. Montréal, Québec	Orthopaedic and prosthetic instruments/ Instruments orthopédiques et prothétiques	EM/A.M.	\$ 137 000	10	\$ 27 400
48. Placage au Chrome de Ste-Foy Inc. Québec, Québec	Hydraulic cylinders/ Cylindres hydrauliques	N/N.U.	\$ 272 000	8	\$ 68 000
49. Pole Lite Ltée Berthierville, Québec	Aluminum castings/ Pièces coulées en aluminium	N/N.U.	\$ 650 000	30	\$ 97 500
50. Rodrigue Métal Ltée Saint-Augustin, Québec	Antipollution equipment/ Équipement antipollution	NPE/ A.N.P.	\$ 590 000	35	\$245 000
51. Rudolph McChesney Lumber Company Limited Timmins, Ont.	Lumber/ Bois	E/A	\$ 469 000	3	\$ 93 800
52. S.P.G. International Ltée Drummondville-Sud, Québec	Tool boxes/ Boîtes à outils	E/A	\$ 121 000	15	\$ 24 200
53. Sanilit Limited Pembroke, Ont.	Sanitary litter/ Litière sanitaire	N/N.U.	\$ 414 200	8	\$113 450

**OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)**

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transformation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
54. Shaw Baking Company, Limited Thunder Bay, Ont.	Bakery/ Boulangerie	EM/A.M.	\$1 727 124	7	\$345 425
55. Sunwest Limited Winnipeg, Man.	Display products/ Produits d'étalage	N/N.U.	\$ 40 000	11	\$ 31 413
56. Tee Kay Apparel Limited Thunder Bay, Ont.	Clothing/ Vêtements	E/A	\$ 106 846	—	\$ 21 369
57. Temco Electric Mfg. Co. Montréal, Québec	Electrical switch boxes and covers/ Commutateurs et couvercles	M/M	\$ 350 000	3	\$ 35 000
58. Territorial Bakery Ltd. Yellowknife, N.W.T./T.N.-O.	Bakery/ Boulangerie	N/N.U.	\$ 245 000	15	\$ 75 200
59. Thunder Bay Meat Processing Company Limited Murillo, Ont.	Meat Products/ Produits de viande	N/N.U.	\$ 234 000	14	\$ 80 250
60. Trans-Canada Beef Ltd. Montréal, Québec	Frozen meats/ Viandes surgelées	E/A	\$ 895 000	10	\$134 250
61. Transcontinental Granite Inc. Beebe, Québec	Granite memorials and building facing/ Monuments en granit et façades d'édifice	EM/A.M.	\$ 127 000	6	\$ 25 400
62. Trout Creek Planing Mill Limited Trout Creek, Ont.	Lumber/ Bois	E/A	\$ 164 000	7	\$ 32 800
63. Vic Design Inc. Victoriaville, Québec	Wooden living room tables/ Tables de salon en bois	N/N.U.	\$ 896 000	44	\$224 000
64. Winnipeg Old Style Sausage Ltd. Winnipeg, Man.	Processing of meat/ Traitement de la viande	N/N.U.	\$ 305 215	26	\$145 567

**OFFERS ACCEPTED AND SUBSEQUENTLY REVISED**  
**OFFRES ACCEPTÉES ET ULTÉRIEUREMENT RÉVISÉES**

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou mode de transfor- mation	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
1. Caron Ltée Batiscan, Québec (Oct./octobre 1977)	Clothing/ Vêtements	E/A	\$1 000 000	94	\$200 000
2. J. G. Ewing & Sons (1968) Inc. Melbourne, Québec (March/mars 1974)	Furniture/ Meubles	EM/A.M.	\$ 60 000	18	\$ 12 000
3. L. L. Gauthier & Sons Co. Ltd. Shippegan, N.B./N.-B. (June/juin 1978)	Fish processing/ Traitement du poisson	E/A	\$ 556 587	21	\$111 317
4. Maritime Protein Limited Saulnierville, N.S./N.-É. (April/avril 1978)	Concentrated fish protein/ Protéines de poisson concentrées	N/N.U.	\$ 675 000	9	\$180 000
5. Notsa Engineering (Canada) Limited West Royalty, P.E.I./Î.-P.-É. (May/mai 1977)	Testing equipment/ Équipement d'essai	N/N.U.	\$ 510 000	75	\$391 800
6. Poly-Cello Limited Amherst, N.S./N.-É. (Sept./septembre 1976)	Flexible packaging/ Enveloppes d'emballage souple	EM/A.M.	\$ 827 800	6	\$165 560
7. Reliance Products Ltd. Winnipeg, Man. (May/mai 1978)	Containers/ Récipients	E/A	\$ 704 000	14	\$140 800
8. Ti Titanium Ltd. (Tifab Titanium Ltd.) Saint-Laurent, Québec (March/mars 1978)	Titanium products/ Produits du titane	N/N.U.	\$ 288 000	15	\$ 43 200

**OFFERS ACCEPTED AND SUBSEQUENTLY DECLINED OR WITHDRAWN  
OFFRES ACCEPTÉES ET ULTÉRIEUREMENT DÉCLINÉES OU RETIRÉES**

<b>Company/Compagnie</b>	<b>Plant Location/ Emplacement de l'usine</b>	<b>Date Previously Reported/ Date déjà rapportée</b>
1. Cassinera, Giovanni	Saint-Hyacinthe, Québec	June/juin 1977
2. Fred Holmes Fuel Injection Sales & Service Ltd.	Cranbrook, B.C./C.-B.	Jan./janvier 1972
3. Inglewood Homes Ltd. (Alderson Sectional Homes Limited)	Creston, B.C./C.-B.	May/mai 1972
4. Les Industries Baribeau Inc.	Lévis, Québec	Aug./août 1977
5. Les Maisons Ci-Vik Inc.	Saint-Louis-de-Blandford, Québec	Feb./février 1978
6. Les Vêtements Vatel Ltée	Charlesbourg, Québec	Feb./février 1978
7. Pacific Fiber Products Ltd.	Slocan, B.C./C.-B.	Dec./décembre 1975
8. Phentex Inc.	Saint-Hyacinthe, Québec	Sept./septembre 1977
9. Sydney Millwork Limited	Sydney, N.S./N.-É.	Sept./septembre 1977

**TABLE III/TABLEAU III**

**OFFERS ACCEPTED FOR LOAN GUARANTEES  
OFFER REVISIONS, DECLINES AND WITHDRAWALS  
OFFRES DE GARANTIES DE PRÊTS ACCEPTÉES  
RÉVISIONS DES OFFRES, DES REFUS ET DES RETRAITS**

No offers of loan guarantees were accepted, declined,  
withdrawn or revised during the month.

Aucune offre de garantie de prêt ne fut acceptée, déclinée,  
retirée ou révisée au cours du mois.

## C. EXPLANATIONS OF TERMS

This section identifies terms used in the report and provides a brief explanatory comment for each. These explanations are designed to facilitate understanding; they do not necessarily provide complete legal or administrative definitions nor do they depict all benefits, conditions, restraints or requirements that exist under the program. For specific purposes, reference should be made to the Regional Development Incentives Act, the regulations made under that Act, the Department of Regional Economic Expansion Act and other sources of official information.

1. *Development Incentive*: A development grant that is non-repayable, an incentive that is specifically repayable or one that is provisionally repayable under terms and conditions specified in the offer and accepted by the applicant.
2. *Application*: A submission by an applicant requesting a development incentive. An application normally relates to a development on a single site, such as a modernization, an expansion, a complete new facility, or to some combination of these. An application covering a combined development is normally recorded as a single application, but each individual type of project is evaluated separately.
  - (a) *Received*: An application delivered to the department. The date of receipt is used for reporting and for establishing if any prior commitment has occurred in contravention of the legislation.
  - (b) *Withdrawn*: An application revoked by the applicant before or during evaluation.
  - (c) *Rejected*: An application for a project which is considered ineligible under the legislation, which would proceed without a development incentive, which would make no significant contribution to economic expansion or social adjustment, or for which a commitment to proceed occurred before the application was received.
3. *Offer Made*: When an application has been evaluated and a grant or loan guarantee has been authorized, the estimated amount of the grant or loan guarantee and the related conditions are made known to the applicant in a formal letter of offer.
  - (a) *Lapsed*: If an applicant does not formally accept an offer within 90 days, the offer lapses.
  - (b) *Withdrawn*: If the department becomes aware of certain kinds of information prior to acceptance, it may revoke its offer of an incentive.
  - (c) *Declined*: A formal decline of an offered incentive, by the applicant.

## C. DÉFINITION DES TERMES

La présente section explique brièvement les termes utilisés dans le rapport. Ces explications ont pour but de faciliter la compréhension; elles ne constituent pas nécessairement des définitions juridiques ou administratives complètes, pas plus qu'elles ne décrivent tous les avantages, conditions, restrictions ou exigences prévus par le programme. À des fins précises, il faut se reporter à la *Loi sur les subventions au développement régional* et aux règlements faits en vertu de la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale*, de même qu'à d'autres sources d'information officielles.

1. *Subvention au développement*: une subvention non remboursable, une subvention obligatoirement remboursable ou une subvention remboursable aux conditions mentionnées dans l'offre et acceptées par le requérant.
2. *Demande*: une soumission présentée par un requérant demandant une subvention au développement. Une demande est ordinairement faite à l'égard d'un projet sur un seul emplacement, comme une modernisation, un agrandissement, l'implantation d'un établissement entièrement nouveau ou à l'égard de certains de ces éléments réunis. Une demande se rapportant à une combinaison de projets est ordinairement traitée comme une seule demande, mais chaque type de projet est évalué séparément.
  - a) *Reçue*: il s'agit d'une demande qui a été remise au ministère. La date de réception sert de point de repère pour déterminer l'existence d'engagements antérieurs contrevenant à la législation.
  - b) *Retirée*: une demande révoquée par le requérant avant ou pendant l'évaluation.
  - c) *Rejetée*: une demande relative à un projet jugé inadmissible en vertu de la loi, lequel serait entrepris même sans l'attribution d'une subvention, qui ne contribuerait pas notablement à l'expansion économique ou au relèvement social, ou qu'on s'est engagé à réaliser avant la réception de la demande.
3. *Offre faite*: lorsqu'une demande a été évaluée et qu'une subvention ou une garantie de prêt a été autorisée, le requérant reçoit une lettre d'offre officielle qui lui fait part du montant estimatif et des conditions de la subvention ou de la garantie de prêt.
  - a) *Périmée*: si le requérant n'accepte pas officiellement l'offre dans les 90 jours, celle-ci devient périmée.
  - b) *Retirée*: le ministère peut retirer son offre de subvention si certains renseignements lui parvenant avant l'acceptation de l'offre l'autorisent à prendre cette mesure.
  - c) *Déclinée*: situation où le requérant refuse officiellement une offre de subvention.

4. *Offer Accepted:* Offer acceptance occurs when the applicant returns a signed copy of the offer within 90 days from its date.
- (a) *Withdrawn:* If the department determines that commitments relating to a project were made before the application was filed, or that other legal requirements have not been met, it takes action to withdraw the offer.
- (b) *Declined:* An applicant is at liberty at any time to revoke his acceptance of an offer.
5. *Payments:* A payment on account of a development incentive is made after commercial production as defined in the Regional Development Incentives Act has been attained and certified; the act also sets out limitations as to the timing and calculation of each payment. Normally, an incentive is paid in two instalments.
- (a) *Partial Payment Made:* As an initial payment can only follow attainment of commercial production, this classification includes all applications when one or more payments have been made but no final payment has yet been made.
- (b) *Final Payment Made:* A final payment is made when the department is satisfied that all the conditions specified in the accepted offer have been met. The final payment cannot be made until 24 months after the certified date of commercial production when the incentive is based only on approved capital costs; or until 36 months after the certified date of commercial production when the incentive is based in part on either the wages and salaries relating to eligible jobs created, or on the number of eligible jobs created in the operation. A final payment is also considered to have been made if the project ceases operation during the applicable 24- or 36-month period following attainment of commercial production.
6. *Guarantee Brought Into Operation:* When the department has completed a loan guarantee agreement with the lender.
7. *Guarantee Discharged:* The loan guarantee is discharged by the borrower's repaying the loan in full, by the lender's cancelling the guarantee, or by the department's settling a claim with the lender after the borrower has defaulted on his loan.
8. *Plant Location:* The geographic location of the plant or facility determined in accordance with definitions used by Statistics Canada.
9. *Type of Project*  
Abbreviations have been used to describe the details of "Type of Project". These abbreviations are identified and clarified below:
- (a) *N — New Plant:* A new facility as defined in the Act.
- (b) *NPE — New Product Expansion:* An addition to an existing facility to manufacture or produce a commodity not previously manufactured or produced.
4. *Offre acceptée:* une offre de subvention est acceptée lorsque le requérant en retourne une copie dûment signée dans les 90 jours qui suivent la date de l'offre.
- a) *Retirée:* le ministère doit prendre les mesures nécessaires pour retirer son offre s'il découvre que des engagements se rapportant à un projet ont été pris avant la présentation de la demande ou que d'autres exigences légales n'ont pas été respectées.
- b) *Déclinée:* un requérant peut en tout temps revenir sur sa décision après avoir accepté une offre de subvention.
5. *Versement:* un versement au titre d'une subvention au développement est faite une fois atteint et certifié le stade de l'exploitation commerciale tel que défini par la *Loi sur les subventions au développement régional*; la loi impose également des restrictions quant à la date et au calcul de chaque versement. La subvention est ordinairement versée en deux tranches.
- a) *Versement partiel effectué:* le versement initial n'étant effectué qu'une fois le stade de l'exploitation commerciale atteint, cette expression vise toutes les demandes pour lesquelles on a fait un ou plusieurs versements, mais non le dernier.
- b) *Dernier versement effectué:* le dernier versement est effectué lorsque le ministère a la certitude que toutes les conditions précisées dans l'offre acceptée ont été respectées. Le dernier versement ne peut être fait avant 24 mois suivant la date certifiée de mise en exploitation commerciale, lorsque le montant de la subvention est fondé uniquement sur le coût d'immobilisation approuvé, ou 36 mois lorsque le montant de la subvention est fondé en partie soit sur la masse salariale se rapportant aux emplois admissibles créés, soit sur le nombre d'emplois admissibles créés dans l'entreprise. On considérera également que le dernier versement a été effectué si l'entreprise cesse de fonctionner au cours de la période applicable de 24 ou de 36 mois suivant la date de mise en exploitation commerciale.
6. *Garantie mise en vigueur:* situation où le ministère a procédé à une entente de garantie de prêt avec un prêteur.
7. *Garantie libérée:* la garantie est libérée lorsque l'emprunteur rembourse le plein montant du prêt, lorsque le prêteur annule la garantie ou lorsque le ministère règle la créance avec le prêteur quand l'emprunteur n'a pas respecté les conditions du prêt.
8. *Emplacement:* le lieu géographique de l'usine ou de l'établissement, déterminé à partir des définitions utilisées par Statistique Canada.
9. *Type de projet:* les «types de projet» sont indiqués par des abréviations qui ont les significations suivantes:
- a) *N.U. : nouvelle usine:* il s'agit d'un nouvel établissement au sens de la loi.
- b) *A.N.P. : agrandissement en vue d'un nouveau produit:* il s'agit d'un ajout apporté à un établissement existant en vue d'y fabriquer ou de transformer un produit qui n'y était pas antérieurement fabriqué ou transformé.

- (c) *M — Modernization*: A change or addition made to an existing facility that is primarily designed to reduce production costs, improve product quality, and which can include replacements or renovations of existing fixed assets.
- (d) *E — Volume Expansion*: An addition to an existing facility to increase the output of the commodity already being manufactured or produced.
- (e) *NCF — New Commercial Facility*: A new facility designed to provide a service rather than to undertake manufacturing or processing.
10. *Expected Eligible Cost*: The capital costs of a project, as estimated by the department on the basis of information supplied by an applicant, covering only costs that are eligible for an incentive grant.
11. *Expected Direct New Jobs*: The number of jobs to be created directly by the project as estimated by the department on the basis of information supplied by the applicant.
12. *Estimated Amount Of Incentive*: The departmental estimate of the grant to be paid, based on an evaluation of the proposed project.
- Note*: The following terms are used in Table III and are either additions to or refinements of the terms explained above.
13. *Loan Guarantee*: An agreement which the department enters into with the lender in order to guarantee repayment of a portion of the loan being made to the applicant. Such an agreement can only be executed when the applicant and the lender complete the loan arrangements.
- (a) *Offer Made*: The original offer made to the applicant by the department is in the form of a letter of intent, a copy of which is sent to the prospective lender.
- (b) *Offer Accepted*: Acceptance of the letter of intent by both parties.
- (c) *Offer Withdrawn*: When the applicant fails to complete his loan arrangements.
- (d) *Offer Declined*: When the applicant abandons his project or completes his loan arrangements without the guarantee.
14. *Expected Capital Costs*: Expected capital costs associated with fixed assets as estimated by the department on the basis of information supplied by the applicant.
15. *Loan Amount*: The total value of the original loan to be guaranteed.
16. *Maximum Amount Of Loan Guarantee*: The initial amount of the loan guarantee, expressed as a percentage of the total loan.
- c) *M. : modernisation*: il s'agit d'un changement ou d'un ajout apporté à un établissement existant, qui a pour objet principal de diminuer les coûts de production et d'améliorer la qualité du produit, et qui peut aussi inclure le remplacement ou la rénovation d'installations fixes.
- d) *A. : agrandissement*: il s'agit d'un ajout apporté à un établissement existant afin d'y accroître la production d'une marchandise déjà fabriquée ou transformée.
- e) *N.E.C. : nouvel établissement commercial*: il s'agit d'un nouvel établissement implanté afin d'offrir un service plutôt que de fabriquer ou transformer un produit.
10. *Coût admissible prévu*: il s'agit du coût d'immobilisation d'un projet, suivant l'évaluation qui en a été faite par le ministère sur la foi des renseignements fournis par le requérant, et n'englobant que la partie admissible pour une subvention.
11. *Nombre prévu de nouveaux emplois directs*: il s'agit du nombre d'emplois devant être directement créés, suivant l'évaluation qui en a été faite par le ministère sur la foi des renseignements fournis par le requérant.
12. *Montant approximatif de la subvention*: il s'agit de l'estimation faite par le ministère du montant de la subvention qui sera versé, en fonction de l'évaluation du projet.
- Remarque*: les termes qui suivent sont utilisés dans le tableau III et constituent soit des ajouts, soit des précisions apportées aux termes déjà vus.
13. *Garantie de prêt*: il s'agit d'une entente que le ministère conclut avec un prêteur pour garantir le remboursement d'une partie d'un prêt consenti à un requérant. Cette entente ne peut être entérinée que lorsque le requérant et le prêteur se sont entendus sur les conditions du prêt.
- a) *Offre faite*: l'offre initiale faite au requérant par le ministère se présente sous la forme d'une lettre d'intention dont copie est envoyée au prêteur éventuel.
- b) *Offre acceptée*: il s'agit de l'acceptation de la lettre d'intention par les deux parties.
- c) *Offre retirée*: situation où le requérant ne réussit pas à obtenir son prêt.
- d) *Offre déclinée*: situation où le requérant abandonne son projet ou obtient son prêt sans la garantie.
14. *Coût d'immobilisation prévu*: il s'agit du coût d'immobilisation total relié à l'actif immobilisé, suivant l'évaluation qui en a été faite par le ministère sur la foi des renseignements fournis par le requérant.
15. *Montant du prêt*: valeur globale du prêt initial devant être investi.
16. *Montant maximal de la garantie de prêt*: montant initial de la garantie de prêt, exprimé en pourcentage du prêt total.