

HD
3646
C3
A362
Dec. '83



Government
of Canada

Gouvernement
du Canada

Regional
Industrial
Expansion

Expansion
Industrielle
Régionale

EDWARD C. LUMLEY
Minister

Ministre



**MONTHLY REPORT TO
PARLIAMENT ON
REGIONAL DEVELOPMENT
INCENTIVES**

**RAPPORT MENSUEL
AU PARLEMENT SUR
LES SUBVENTIONS AU
DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL**

DECEMBER 1983

DÉCEMBRE 1983

Canada

DEPARTMENT OF REGIONAL INDUSTRIAL EXPANSION
MINISTÈRE DE L'EXPANSION INDUSTRIELLE RÉGIONALE

A. INTRODUCTION

The Minister of Regional Industrial Expansion is required, under section 16 of the Regional Development Incentives Act, to report monthly to Parliament on the administration of the regional development incentives program. This report includes an explanation of the program, and provides information on incentives activities during the month. An explanation of the terms used appears at the end of the report. Certain cumulative statistical data and other information can be obtained by contacting the Communications Branch, Department of Regional Industrial Expansion.

The Regional Development Incentives Act and the Special Areas Act provide for development incentives in support of the establishment, modernization or expansion of manufacturing and certain other facilities. Incentives are available as a means of increasing or maintaining employment opportunities in broad regions and special areas designated by the Governor in Council, following consultation with the provincial and territorial governments. Regions have been designated in all provinces and territories under the Regional Development Incentives Act.

Development incentives may take the form of outright grants, specifically or provisionally repayable incentives, or loan guarantees. The size of an incentive may be varied within statutory limits to meet the requirements of a particular project.

In the case of outright grants under the Regional Development Incentives Act, standard formulae are used to calculate the level of incentive which may be offered for most projects. For a new plant or

A. INTRODUCTION

L'article 16 de la Loi sur les subventions au développement régional exige que le ministre de l'Expansion Industrielle régionale présente tous les mois au Parlement un rapport sur l'administration du programme d'aide au développement régional. Ce rapport comprend une explication du programme, une revue des subventions pour le mois et, enfin, une définition des termes employés. On peut obtenir des données statistiques cumulatives et d'autres renseignements auprès de la Direction des communications du ministère de l'Expansion Industrielle régionale.

La Loi sur les subventions au développement régional et la Loi sur les zones spéciales prévoient l'octroi de subventions au développement pour l'implantation, la modernisation ou l'agrandissement d'entreprises de fabrication et de certains autres établissements. Les subventions offertes constituent des moyens d'accroître ou de conserver les possibilités d'emploi dans de vastes régions et des zones spéciales désignées par le gouverneur en conseil, à la suite de consultations avec les administrations provinciales et territoriales. Des régions ont été désignées dans toutes les provinces et les territoires en vertu de la Loi sur les subventions au développement régional.

Les stimulants à l'industrie peuvent prendre la forme de subventions directes, de subventions obligatoirement remboursables ou remboursables sous condition, ou encore de garanties de prêts. Le montant de l'aide financière peut varier à l'intérieur des limites réglementaires pour satisfaire aux exigences d'un projet particulier.

Dans le cas des subventions directes octroyées en vertu de la Loi sur les subventions au développement régional, on se sert de formules types pour calculer le montant de la subvention qui peut être

the expansion of an existing plant into new product lines, the formula is based on approved capital costs and approved wages and salaries related to the eligible jobs created. For a plant modernization or an expansion that does not involve a new product, only approved capital costs can be considered.

The maximum levels of grant available are 20% of approved capital costs for a plant modernization or volume expansion, and 25% of approved capital costs plus \$5 000 per eligible direct job created for a new plant or new product expansion.

In addition, the Regional Development Incentives Act stipulates that grants shall not exceed \$30 000 per eligible direct job created or one half of the capital to be employed in the project.

Loan guarantees are intended to offset difficulties that investors sometimes encounter in obtaining loan funds for investment in slow-growth regions. The maximum loan which can be considered for guarantee purposes is 80% of the net amount remaining after deducting any other governmental financial support from the estimated total capital costs of an eligible project. The maximum guarantee commitment may not exceed 90% of the original principal amount of the loan.

Although administrative practices differ somewhat, depending on whether incentive support is provided under the Regional Development Incentives Act or the Special Areas Act, standard terminology is used in this report. Under the Regional Development Incentives Act, for example, formal letters are used to offer incentives. Under the Special Areas Act, proposed agreements are used for the same purpose. For the sake of simplicity, both actions are described in this report as "offers made".

Applications for incentive assistance and related documentation contain commercially confidential information related to business investment decisions. It is for this reason that the department does not make public the fact that an application has been received, or the details of that application, until an offer of incentives assistance has been accepted.

offerte pour la plupart des projets. Pour un nouvel établissement ou pour un agrandissement en vue de permettre la fabrication d'un nouveau produit, le calcul de la subvention est fondé sur le coût d'immobilisation approuvé, plus la masse salariale approuvée applicable aux emplois admissibles créés. Dans le cas de la modernisation ou de l'agrandissement d'une usine (sans nouveau produit), seul le coût d'immobilisation approuvé entre dans le calcul.

Le montant maximal d'une subvention est de 20 % du coût d'immobilisation approuvé pour la modernisation d'une usine ou un agrandissement et de 25 % du coût d'immobilisation approuvé plus 5 000 \$ par emploi admissible direct créé dans le cas d'un nouvel établissement ou dans celui de l'agrandissement d'un établissement en vue de la fabrication d'un nouveau produit.

En outre, la Loi sur les subventions au développement régional stipule que les subventions ne doivent pas excéder 30 000 \$ par emploi admissible direct créé ou la moitié du capital investi dans l'entreprise.

Les garanties de prêts ont pour but d'atténuer les difficultés qu'éprouvent parfois les entrepreneurs à emprunter les sommes nécessaires pour investir dans les régions à faible croissance. Le montant maximal du prêt qui peut faire l'objet d'un cautionnement ne doit pas excéder 80 % du montant net, c'est-à-dire après avoir déduit l'aide financière du gouvernement du coût d'immobilisation prévu pour un projet admissible. La garantie maximale ne doit pas excéder 90 % du montant global avancé par un prêteur.

Bien que les méthodes administratives diffèrent quelque peu selon que l'aide est accordée en vertu de la Loi sur les subventions au développement régional ou de la Loi sur les zones spéciales, la terminologie utilisée dans ce rapport a été uniformisée. Si, en vertu de la première loi précitée, les offres de subventions sont faites par "lettre officielle", dans l'autre cas, on procède par "projet de convention". Cependant, pour simplifier les choses le présent rapport ne parle que d'"offres faites".

Comme les demandes d'aide et les documents présentés à l'appui renferment des renseignements commerciaux confidentiels sur les décisions d'investissement, le ministère ne dévoile jamais le fait qu'une demande a été reçue ou les détails particuliers de la demande avant que l'offre d'aide n'ait été acceptée.

B. INCENTIVES ACTIVITY DURING THE MONTH

During December 1983, new applications for Incentives grants numbered 15, while 18 offers were made in response to applications received in the current or previous months, and 28 offers were accepted. Other activities that took place appear in the following tables.

Table I provides certain summary data, while Tables II and III elaborate on various aspects of those data. These tables provide an alphabetical listing of all offers of Incentives grants and loan guarantees accepted during the month. They also provide an alphabetical listing of offers which, having been reported previously as accepted, were revised, withdrawn, declined or reactivated during the month.

In the tables under the section dealing with offers accepted and subsequently revised, the date appearing under the name of the applicant is that of the last report in which the offer was listed.

B. REVUE MENSUELLE DES SUBVENTIONS

Au cours du mois de décembre 1983, 15 nouvelles demandes ont été reçues, 18 offres ont été faites en réponse à des demandes reçues pendant le mois en cours ou les mois précédents et 28 offres ont été acceptées. On trouvera plus de détails dans les tableaux qui suivent.

Le tableau I fournit certaines données récapitulatives, tandis que les tableaux II et III approfondissent divers aspects de ces données. Ces tableaux donnent une liste, par ordre alphabétique, de toutes les offres de subventions et garanties de prêts acceptées au cours du mois. On y trouve aussi une liste, par ordre alphabétique, des offres qui, d'abord signalées comme acceptées, ont été révisées, retirées, déclinées ou réitérées au cours du mois.

Dans les tableaux, à la section traitant des offres acceptées et ultérieurement révisées, la date qui figure sous le nom du requérant est celle du dernier rapport où il est fait mention de l'offre.

TABLE I/TABLEAU I
SUMMARY OF ACTIVITIES DURING DECEMBER 1983
SOMMAIRE DES ACTIVITÉS AU COURS DE DÉCEMBRE 1983

	Incentives Grants/ Subventions	Loan Guarantees/ Garanties de prêts
APPLICATIONS/DEMANDES		
Received/Reçues	15	-
Withdrawn/Retirées	28	-
Rejected/Rejetées	14	-
 OFFERS/OFFRES		
Made/Faites	18	-
Lapsed/Périmées	1	-
Declined/Déclinées	-	-
Accepted/Acceptées	28	-
 ACCEPTED OFFERS/OFFRES ACCEPTÉES		
Declined or Withdrawn/Déclinées ou retirées	21	-
 PAYMENTS/VERSEMENTS		
Partial Payments Made/Versements partiels effectués...	40	*
Final Payments Made/Derniers versements effectués	79	*
 LOAN GUARANTEES/GARANTIES DE PRÊTS		
Brought Into Operation/Mises en vigueur	*	-
Discharged/Libérées	*	-

* Not applicable/Sans objet

TABLE II/TABLEAU II

OFFERS ACCEPTED FOR DEVELOPMENT INCENTIVES
OFFER REVISIONS, DECLINES AND WITHDRAWALSOFFRES DE SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT ACCEPTÉES
OFFRES RÉVISÉES, DÉCLINÉES ET RETIRÉES

OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou procédé	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
1. Boulangerie Gadoua Ltée Saint-Hubert, Québec	Bakery/ Boulangerie	E/A.	\$ 513 000	15	\$ 102 600
2. Brouillet, Bernard Louiseville, Québec	Furniture/ Meubles	N/N.U.	\$ 989 000	50	\$ 351 050
3. Domfer Metal Powder Ltd. LaSalle, Québec	Metallic powder/ Poudre métallique	E/A.	\$ 1 948 000	18	\$ 194 800
4. Draco Ltée Repentigny, Québec	Vertical blinds/ Stores verticaux	E/A.	\$ 1 375 000	45	\$ 275 000
5. Elk Point Truss Ltd. Elk Point, Alta./Alb.	Building trusses/ Fermes de bâtiment	E/A.	\$ 33 000	4	\$ 6 600
6. Escaliers Gilles Grenier Inc. Saint-Elzéar, Québec	Wooden stairs/ Escaliers en bols	E/A.	\$ 117 000	3	\$ 23 400
7. Exploration Alguebelle Inc. Destor, Québec	Gold ore/ Mineral aurifère	N/N.U.	\$ 7 711 000	33	\$ 771 100
8. Extender Products Limited North Bay, Ont.	Natural Iron oxides/ Oxydes de fer naturels	N/N.U.	\$ 450 000	5	\$ 126 000
9. Fecteau & Frères Inc. Saint-Victor, Québec	Sawmill/ Scierie	E/A.	\$ 117 000	2	\$ 23 400

OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou procédé	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
10. Fulmen Inc. Louiseville, Québec	Watertight lead accumulators/ Accumulateurs au plomb étanches	NPE/ A.N.P.	\$ 1 138 000	28	\$ 375 400
11. Granit Bussières Inc. Saint-Sébastien, Québec	Granite panels/ Panneaux de granite	E/A.	\$ 1 470 000	21	\$ 294 000
12. Industries Siontech Ltée Sainte-Clothilde, Québec	Wooden poles/ Pôles en bois	N/N.U.	\$ 57 000	7	\$ 24 675
13. Khalsa Enterprises Ltd. Williams Lake, B.C./C.-B.	Wood chips/ Copeaux de bois	NPE/ A.N.P.	\$ 225 000	3	\$ 45 750
14. Lemay, Régis Saint-François-de-Sales, Québec	Lumber/ Bois d'œuvre	N/N.U.	\$ 298 500	13	\$ 103 200
15. Les Entreprises R. Bouchard Inc. Baie-Saint-Paul, Québec	Rebuilding of transmissions and automotive differentials/ Réusinage de transmissions et de différentiels d'automobile	N/N.U.	\$ 62 000	3	\$ 20 900
16. Mapei Canada Inc. Laval, Québec	Adhesives/ Adhésifs	N/N.U.	\$ 1 430 000	16	\$ 214 500
17. Neuhauser, Kurt Woodstock, N.B./N.-B.	Paper cigarette filters/ Filtres de papier à cigarettes	N/N.U.	\$ 967 000	14	\$ 193 400
18. Plastic Film Lektro-Seal Ltd. Winnipeg, Man.	Vinyl and plastic products/ Produits de vinyle et de plastique	N/N.U.	\$ 573 000	5	\$ 143 250

OFFERS ACCEPTED/OFFRES ACCEPTÉES (cont./suite)

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou procédé	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
19. Poetker, George Winnipeg, Man.	Drill equipment components/ Pièces d'outillage de forage	N/N.U.	\$ 434 100	19	\$ 136 950
20. Precimold Inc. Candiac, Québec	Plastic mouldings/ Moules en plastique	E/A.	\$ 531 000	12	\$ 106 200
21. Produits L. B. Ltée Boucherville, Québec	Animal feed/ Aliments d'animaux	E/A.	\$ 450 000	20	\$ 67 500
22. Réfrigération Gaspé Inc. Gaspé, Québec	Refrigeration systems/ Appareils de réfrigération	N/N.U.	\$ 26 000	2	\$ 11 000
23. Sculpt'Art Inc. Saint-Jean-Port-Joli, Québec	Wooden sculpture/ Sculpture sur bois	N/N.U.	\$ 80 000	8	\$ 20 000
24. St. Stephen Fence Co., Ltd. St. Stephen, N.B./N.-B.	Wooden fencing/ Clôtures de bois	N/N.U.	\$ 765 000	57	\$ 313 650
25. Thomas & Betts Ltd. Iberville, Québec	Electrical connectors/ Connecteurs électriques	E/A.	\$ 1 475 000	49	\$ 295 000
26. Willpax Limited Winnipeg, Man.	Processing of waste paper and plastics/ Recyclage du vieux papier et du plastique	E/A.	\$ 60 000	2	\$ 12 000
27. Woodside Fabricators Limited Dartmouth, N.S./N.-É.	Heavy material handling systems/ Systèmes de manutention de matériel lourd	N/N.U.	\$ 1 345 500	55	\$ 611 375
28. World Stress Atlantic Limited Paradise, Nfld./T.-N.	Metal products/ Produits de métal	N/N.U.	\$ 155 530	6	\$ 55 533

OFFERS ACCEPTED AND SUBSEQUENTLY REVISED
OFFRES ACCEPTÉES ET ULTÉRIEUREMENT RÉVISÉES

Company/Plant Location Compagnie/Emplacement de l'usine	Product or Process / Produit ou procédé	Type of Project / Type de projet	Expected Eligible Cost / Coût admissible prévu	Expected Direct New Jobs / Nombre prévu de nouveaux emplois directs	Estimated Amount of Incentive / Montant approximatif de la subvention
1. Maurice Guillemette Inc. Saint-Grégoire, Québec (May/mai 1983)	Meat for animal consumption/ Viande pour consommation animale	E/A.	\$ 638 000	7	\$ 127 600
2. McAdam Cedar Products Company Ltd. (Taylor, Burl G.) McAdam, N.B./N.-B. (Nov./novembre 1982)	Cedar shingles and poplar laths/ Bardeaux de cèdre et lattes de peuplier	N/N.U.	\$ 706 310	76	\$ 541 964
3. Flake Board Company Limited St. Stephen, N.B./N.-B. (Aug./août 1982)	Processing of particle board/ Panneaux de particules	E/A.	\$ 7 046 200	52	\$ 1 197 854
4. G.N. Plastics Company Limited Chester, N.S./N.-É. (Jan./janvier 1981)	Production machinery/ Machinerie de production	N/N.U.	\$ 265 975	6	\$ 92 294
5. Speers McGonigal (1980) Ltd. Winnipeg, Man. (Dec./décembre 1982)	Plastic products/ Produits de plastique	N/N.U.	\$ 245 000	8	\$ 61 250

OFFERS ACCEPTED AND SUBSEQUENTLY DECLINED OR WITHDRAWN
 OFFRES ACCEPTÉES ET ULTÉRIEUREMENT DÉCLINÉES OU RETIRÉES

Company/Compagnie	Plant Location/ Emplacement de l'usine	Date Previously Reported/ Date déjà rapportée
1. G. L. C. Canada Inc.	Berthierville, Québec	July/juillet 1981
2. Gandalf Technologies Inc. and/et Gandalf Data Limited (Gandalf Data Communications Ltd.)	Hull, Québec	Dec./décembre 1980
3. Ingersoll-Rand Canada Inc.	Sherbrooke, Québec	Jan./janvier 1982
4. Les Gâteaux Filippi Inc.	Leclercville, Québec	April/avril 1983
5. Les Industries Super Métal Inc.	Vanier, Québec	Oct./octobre 1981
6. MEREDE Inc.	Rivière-des-Prairies, Québec	March/mars 1982
7. Poirier, Denis	Jonquière, Québec	Oct./octobre 1982
8. Polymer International (N.S.) Limited	Truro, N.S./N.-É.	Oct./octobre 1981
9. River Valley Store Fixtures (1976) Ltd.	Winnipeg, Man.	May/mai 1981
10. Seku Composants Inc.	Montréal, Québec	April/avril 1982
11. Springdale Canada Inc.	Valleyfield, Québec	Nov./novembre 1981
12. Swift Machine & Welding Ltd.	Swift Current, Sask.	May/mai 1982
13. Tye-SII Corporation Limited	Saint-Léonard, Québec	April/avril 1982
14. Washtronics Ltd.	Winnipeg, Man.	Dec./décembre 1980

OFFERS ACCEPTED AND SUBSEQUENTLY TRANSFERRED TO THE INDUSTRIAL AND REGIONAL DEVELOPMENT ACT(*)

OFFRES ACCEPTÉES ET ULTÉRIEUREMENT TRANSFÉRÉES A LA LOI SUR LE DÉVELOPPEMENT INDUSTRIEL ET RÉGIONAL(*)

Company/Compagnie	Plant Location/ Emplacement de l'usine	Date Previously Reported/ Date déjà rapportée
1. Connors Bros., Limited	Back Bay, N.B./N.-B.	Aug./août 1981
2. Connors Bros., Limited	Beaver Harbour, N.B./-N.B.	Aug./août 1981
3. Connors Bros., Limited	Seal Cove, N.B./N.-B.	Aug./août 1981
4. Connors Bros., Limited	Wilsons Beach, N.B./N.-B.	Aug./août 1981
5. Dead River Ltd.	Sussex, N.B./N.-B.	Jan./janvier 1981
6. Hub Meat Packers Ltd.	Moncton, N.B./N.-B.	June/juin 1982
7. McKay's Dairy Ltd.	Moncton, N.B./N.-B.	June/juin 1982

* The first annual report under the Industrial and Regional Development Act will become available as per Section 15(1) of the Act.

Le premier rapport annuel en vertu de la Loi sur le développement industriel et régional sera publié tel qu'indiqué à l'article 15(1) de la loi.

TABLE III/TABLEAU III

**OFFERS OF LOAN GUARANTEES ACCEPTED,
REVISED, DECLINED OR WITHDRAWN**

**OFFRES DE GARANTIES DE PRÊTS ACCEPTÉES,
RÉVISÉES, DÉCLINÉES OU RETIRÉES**

No offers of loan guarantees were accepted, revised, declined or withdrawn during the month.

Aucune offre de garantie de prêt ne fut acceptée, révisée, déclinée ou retirée au cours du mois.

C. EXPLANATION OF TERMS

This section identifies terms used in the report and provides a brief explanatory comment for each. These explanations are designed to facilitate understanding; they do not necessarily provide complete legal or administrative definitions nor do they depict all benefits, conditions, restraints or requirements that exist under the program. For specific purposes, reference should be made to the Regional Development Incentives Act, the regulations made under that Act, the Special Areas Act and other sources of official information.

1. Development Incentive: A development grant that is non-repayable, an incentive that is specifically repayable or one that is provisionally repayable under terms and conditions specified in the offer and accepted by the applicant.
2. Application: A submission by an applicant requesting a development incentive. An application normally relates to a development on a single site, such as a modernization, an expansion, a complete new facility, or to some combination of these. An application covering a combined development is normally recorded as a single application, but each individual type of project is evaluated separately.
 - (a) Received: An application delivered to the department. The date of receipt is used for reporting and for establishing whether any prior commitment has occurred in contravention of the legislation.
 - (b) Withdrawn: An application revoked by the applicant before or during evaluation.
 - (c) Rejected: An application for a project which is considered ineligible under the legislation, which would proceed without a development incentive, which would make no significant contribution to economic expansion or social adjustment, or for which a commitment to proceed occurred before the application was received.
3. Offer Made: When an application has been evaluated and a grant or loan guarantee has been authorized, the estimated amount of the grant or loan guarantee and the related

C. DÉFINITION DES TERMES

Dans la présente section, on cite les termes utilisés dans le rapport et on en donne une brève explication. Ces explications ont pour but de faciliter la compréhension; elles ne constituent pas nécessairement des définitions juridiques ou administratives complètes, pas plus qu'elles ne décrivent tous les avantages, conditions, restrictions ou exigences prévus par le programme. A des fins précises, il faut se reporter à la Loi sur les subventions au développement régional et aux règlements faits en vertu de la Loi sur les zones spéciales, de même qu'à d'autres sources d'information officielles.

1. Subvention au développement: une subvention non remboursable, une subvention obligatoirement remboursable ou une subvention remboursable aux conditions mentionnées dans l'offre et acceptées par le requérant.
2. Demande: une soumission présentée par un requérant demandant une subvention au développement. Une demande est ordinairement faite à l'égard d'un projet sur un seul emplacement, comme une modernisation, un agrandissement, l'implantation d'un établissement entièrement nouveau ou à l'égard de certains de ces éléments réunis. Une demande se rapportant à une combinaison de projets est ordinairement traitée comme une seule demande, mais chaque type de projet est évalué séparément.
 - a) Reçue: Il s'agit d'une demande qui a été remise au ministère. La date de réception sert de point de repère pour déterminer l'existence d'engagements antérieurs contrevenant à la législation.
 - b) Retirée: une demande révoquée par le requérant avant ou pendant l'évaluation.
 - c) Rejetée: une demande relative à un projet jugé inadmissible en vertu de la loi, lequel serait entrepris même sans l'attribution d'une subvention, qui ne contribuerait pas notablement à l'expansion économique ou au relèvement social, ou qu'on s'est engagé à réaliser avant la réception de la demande.
3. Offre faite: lorsqu'une demande a été évaluée et qu'une subvention ou une garantie de prêt a été autorisée, le requérant reçoit une lettre d'offre officielle qui lui fait part du

conditions are made known to the applicant in a formal letter of offer.

(a) Lapsed: If an applicant does not formally accept an offer within 90 days, the offer lapses.

(b) Withdrawn: If the department becomes aware of certain kinds of information prior to acceptance, it may revoke its offer of an incentive.

(c) Declined: A formal decline of an offered incentive by the applicant.

4. Offer Accepted: Offer acceptance occurs when the applicant returns a signed copy of the offer within 90 days from its date.

(a) Withdrawn: If the department determines that commitments relating to a project were made before the application was filed, or that other legal requirements have not been met, it takes action to withdraw the offer.

(b) Declined: An applicant is at liberty at any time to revoke his acceptance of an offer.

5. Payments: A payment on account of a development incentive is made after commercial production as defined in the Regional Development Incentives Act has been attained and certified; the Act also sets out limitations as to the timing and calculation of each payment. Normally, an incentive is paid in two installments.

(a) Partial Payment Made: As an initial payment can only follow attainment of commercial production, this classification includes all applications when one or more payments have been made but no final payment has yet been made.

(b) Final Payment Made: A final payment is made when the department is satisfied that all the conditions specified in the accepted offer have been met. The final payment cannot be made until 24 months after the certified date of commercial production when the incentive is based only on approved capital costs; or until

montant estimatif et des conditions de la subvention ou de la garantie de prêt.

a) Périmée : si le requérant n'accepte pas officiellement l'offre dans les 90 jours, celle-ci devient périmée.

b) Retirée : le ministère peut retirer son offre de subvention si certains renseignements lui parvenant avant l'acceptation de l'offre l'autorisent à prendre cette mesure.

c) Déclinée : situation où le requérant refuse officiellement une offre de subvention.

4. Offre acceptée : une offre de subvention est acceptée lorsque le requérant en retourne une copie dûment signée dans les 90 jours qui suivent la date de l'offre.

a) Retirée : le ministère doit prendre les mesures nécessaires pour retirer son offre s'il découvre que des engagements se rapportant à un projet ont été pris avant la présentation de la demande ou que d'autres exigences légales n'ont pas été respectées.

b) Déclinée : un requérant peut en tout temps revenir sur sa décision après avoir accepté une offre de subvention.

5. Versement : un versement au titre d'une subvention au développement est fait une fois atteint et certifié le stade de l'exploitation commerciale tel que défini par la Loi sur les subventions au développement régional; la loi impose également des restrictions quant à la date et au calcul de chaque versement. La subvention est ordinairement versée en deux tranches.

a) Versement partiel effectué : le versement initial n'étant effectué qu'une fois le stade de l'exploitation commerciale atteint, cette expression vise toutes les demandes pour lesquelles on a fait un ou plusieurs versements, mais non le dernier.

b) Dernier versement effectué : le dernier versement est effectué lorsque le ministère a la certitude que toutes les conditions précisées dans l'offre acceptée ont été respectées. Le dernier versement ne peut être fait avant 24 mois suivant la date certifiée de mise en exploitation commerciale, lorsque le montant de la

36 months after the certified date of commercial production when the incentive is based in part on either the wages and salaries relating to eligible jobs created, or on the number of eligible jobs created in the operation. A final payment is also considered to have been made if the project ceases operation during the applicable 24- or 36-month period following attainment of commercial production.

subvention est fondée uniquement sur le coût d'immobilisation approuvé, ou 36 mois lorsque le montant de la subvention est fondé en partie soit sur la masse salariale se rapportant aux emplois admissibles créés, soit sur le nombre d'emplois admissibles créés dans l'entreprise. On considérera également que le dernier versement a été effectué si l'entreprise cesse de fonctionner au cours de la période applicable de 24 ou de 36 mois suivant la date de mise en exploitation commerciale.

- | | |
|---|---|
| <p>6. Guarantee Brought Into Operation: When the department has completed a loan guarantee agreement with the lender.</p> <p>7. Guarantee Discharged: The loan guarantee is discharged by the borrower's repaying the loan in full, by the lender's cancelling the guarantee, or by the department's settling a claim with the lender after the borrower has defaulted on his loan.</p> <p>8. Plant Location: The geographic location of the plant or facility determined in accordance with definitions used by Statistics Canada.</p> <p>9. Type of Project: Abbreviations have been used to describe the details of "Type of Project". These abbreviations are identified and clarified below:</p> <p>(a) N -- New Plant: A new facility as defined in the Act.</p> <p>(b) NPE -- New Product Expansion: An addition to an existing facility to manufacture or produce a commodity not previously manufactured or produced.</p> <p>(c) M -- Modernization: A change or addition made to an existing facility that is primarily designed to reduce production costs, improve product quality, and which can include replacements or renovations of existing fixed assets.</p> <p>(d) E -- Volume Expansion: An addition to an existing facility to increase the output of the commodity already being manufactured or produced.</p> <p>(e) NCF -- New Commercial Facility: A new facility designed to provide a service</p> | <p>6. Garantie mise en vigueur : situation où le ministère a procédé à une entente de garantie de prêt avec un prêteur.</p> <p>7. Garantie libérée : la garantie est libérée lorsque l'emprunteur rembourse le plein montant du prêt, lorsque le prêteur annule la garantie ou lorsque le ministère règle la créance avec le prêteur quand l'emprunteur n'a pas respecté les conditions du prêt.</p> <p>8. Emplacement : le lieu géographique de l'usine ou de l'établissement, déterminé à partir des définitions utilisées par Statistique Canada.</p> <p>9. Type de projet : les "types de projet" sont indiqués par des abréviations qui ont les significations suivantes :</p> <p>a) N.U. (nouvelle usine) : il s'agit d'un nouvel établissement au sens de la loi.</p> <p>b) A.N.P. (agrandissement en vue d'un nouveau produit) : il s'agit d'un ajout apporté à un établissement existant en vue d'y fabriquer ou de transformer un produit qui n'y était pas antérieurement fabriqué ou transformé.</p> <p>c) M. (modernisation) : il s'agit d'un changement ou d'un ajout apporté à un établissement existant, qui a pour objet principal de diminuer les coûts de production et d'améliorer la qualité du produit, et qui peut aussi inclure le remplacement ou la rénovation d'installations fixes.</p> <p>d) A. (agrandissement) : il s'agit d'un ajout apporté à un établissement existant afin d'y accroître la production d'une marchandise déjà fabriquée ou transformée.</p> <p>e) N.E.C. (nouvel établissement commercial) : il s'agit d'un nouvel établissement</p> |
|---|---|

rather than to undertake manufacturing or processing.

Implanté afin d'offrir un service plutôt que de fabriquer ou de transformer un produit.

10. Expected Eligible Cost: The capital costs of a project, as estimated by the department on the basis of information supplied by an applicant, covering only costs that are eligible for an incentive grant.
11. Expected Direct New Jobs: The number of jobs to be created directly by the project as estimated by the department on the basis of information supplied by the applicant.
12. Estimated Amount of Incentive: The departmental estimate of the grant to be paid, based on an evaluation of the proposed project.

Note: The following terms are used in Table III and are either additions to or refinements of the terms explained above.

13. Loan Guarantee: An agreement which the department enters into with the lender in order to guarantee repayment of a portion of the loan being made to the applicant. Such an agreement can be executed only when the applicant and the lender complete the loan arrangements.
 - (a) Offer Made: The original offer made to the applicant by the department is in the form of a letter of intent, a copy of which is sent to the prospective lender.
 - (b) Offer Accepted: Acceptance of the letter of intent by both parties.
 - (c) Offer Withdrawn: When the applicant fails to complete his loan arrangements.
 - (d) Offer Declined: When the applicant abandons his project or completes his loan arrangements without the guarantee.

14. Expected Capital Costs: Expected capital costs associated with fixed assets as estimated by the department on the basis of information supplied by the applicant.

10. Coût admissible prévu : Il s'agit du coût d'immobilisation d'un projet, suivant l'évaluation qui en a été faite par le ministère sur la foi des renseignements fournis par le requérant, et n'englobant que la partie admissible pour une subvention.
11. Nombre prévu de nouveaux emplois directs : Il s'agit du nombre d'emplois devant être directement créés, suivant l'évaluation qui en a été faite par le ministère sur la foi des renseignements fournis par le requérant.
12. Montant approximatif de la subvention : Il s'agit de l'estimation faite par le ministère du montant de la subvention qui sera versé, en fonction de l'évaluation du projet.

Remarque : les termes qui suivent sont utilisés dans le tableau III et constituent soit des ajouts, soit des précisions apportées aux termes déjà vus.

13. Garantie de prêt : Il s'agit d'une entente que le ministère conclut avec un prêteur pour garantir le remboursement d'une partie d'un prêt consenti à un requérant. Cette entente ne peut être entérinée que lorsque le requérant et le prêteur se sont entendus sur les conditions du prêt.
 - a) Offre faite : l'offre initiale faite au requérant par le ministère se présente sous la forme d'une lettre d'intention dont copie est envoyée au prêteur éventuel.
 - b) Offre acceptée : Il s'agit de l'acceptation de la lettre d'intention par les deux parties.
 - c) Offre retirée : situation où le requérant ne réussit pas à obtenir son prêt.
 - d) Offre déclinée : situation où le requérant abandonne son projet ou obtient son prêt sans la garantie.

14. Coût d'immobilisation prévu : Il s'agit du coût d'immobilisation total relié à l'actif immobilisé, suivant l'évaluation qui en a été faite par le ministère sur la foi des renseignements fournis par le requérant.

15. Loan Amount: The total value of the original loan to be guaranteed.

16. Maximum Amount of Loan Guarantee: The initial amount of the loan guarantee, expressed as a percentage of the total loan.

15. Montant du prêt : valeur globale du prêt initial devant être investi.

16. Montant maximal de la garantie de prêt : montant initial de la garantie de prêt, exprimé en pourcentage du prêt total.